

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации

Владивостокский государственный университет
экономики и сервиса (ВГУЭС)

НАУКА, МЕНЯЮЩАЯ ЖИЗНЬ

Материалы национального научного форума
магистрантов, аспирантов и молодых учёных

29 мая 2020 года

Под общей редакцией
канд. пед. наук Г.В. Петрук, канд. соц. наук Е.Е. Абросимовой

Владивосток
Издательство ВГУЭС
2020

УДК 001.8
ББК 72.5я431
НЗ4

НЗ4 **Наука, меняющая жизнь :** материалы национального научного форума магистрантов, аспирантов и молодых учёных (г. Владивосток, 29 мая 2020 г.) / под общ. ред. канд. пед. наук Г.В. Петрук, канд. соц. наук Е.Е. Абросимовой ; Владивостокский государственный университет экономики и сервиса. – Владивосток : Изд-во ВГУЭС, 2020. – 428 с.

ISBN 978-5-9736-0602-2

В сборнике представлены доклады по основным направлениям работы национального научного форума магистрантов, аспирантов и молодых учёных, состоявшегося во Владивостокском государственном университете экономики и сервиса 29 мая 2020 года: экономика; юриспруденция; социология; психология; менеджмент; туризм и экология.

Для аспирантов, ученых, занимающихся вопросами международного сотрудничества в Азиатско-Тихоокеанском регионе, представителей власти и бизнеса.

УДК 001.8
ББК 72.5я431

ISBN 978-5-9736-0602-2

© ФГБОУ ВО «Владивостокский
государственный университет
экономики и сервиса», оформление,
2020

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Александрина А.Е., Мордовцев А.Ю.</i> Форма правления Тувалу и Монако: опыт сравнительного правоведения.....	6
<i>Анищенко Е.М.</i> Отношение молодежи к риску	10
<i>Балабина К.В.</i> Информационно техническое обеспечение таможенной процедуры таможенного транзита: организация, контроль и совершенствование	14
<i>Балахнин И.А.</i> Нормативы образования отходов и лимиты на их размещение на примере предприятия АО «Спасскцемент», г. Спасск-Дальний, Приморский край	17
<i>Бардиашвили Э.В.</i> Сущность и история исследования прокрастинации в психологии	21
<i>Блюдик А.Р., Гриванов Р.И.</i> Использование технологий цифровизации и автоматизации в логистике как вектор развития международного транспортного коридора «Приморье-2»	24
<i>Бондарев Ю.А., Гнезdechko О.Н.</i> Социальная инженерия: явление, инструменты, своевременное предупреждение	30
<i>Бубновская Т.В., Тимохович Е.В.</i> Трансформации российской финансовой отчетности в формат МСФО как условие интеграции России в международную экономику	34
<i>Быковская Н.В.</i> Анализ состояния отрасли кораблестроения в Российской Федерации	39
<i>Васильева Е.И.</i> Психологическое консультирование подростков: развитие памяти.....	46
<i>Воинов М.А.</i> Исследование развития краудфандинга	50
<i>Галафеева О.Н.</i> Дисциплинарная ответственность государственных служащих Российской Федерации	54
<i>Глушак В.С.</i> Причины возникновения юридических коллизий в сфере регулирования государственных и муниципальных услуг	58
<i>Голенок О.К., Макарова В.Н.</i> Теоретические основы экологического воспитания и просвещение школьников как направление тематических программ детских оздоровительных лагерей и центров	62
<i>Гриванова О.В., Аношкин В.А., Хвостова О.С.</i> Особенности работы транспортной компании в условиях ограничений	66
<i>Гриднев Н.С., Мирошникова Т.К.</i> Анализ структуры страхового портфеля и управление рентабельностью страховой компании на примере ПАО «СК Росгосстрах»	69
<i>Данилян Т.А.</i> Взаимосвязь государственного суверенитета Российской Федерации с суверенными правами субъектов федерации.....	74
<i>Данилян Т.А.</i> Суверенитет государства: политико-правовая концептуализация	77
<i>Демченко Д.А.</i> Теоретико-методические аспекты разработки финансовой стратегии организации.....	80
<i>Дятлова А.С., Шайкова М.В.</i> Особенности уголовно-процессуальной оценки суицидального поведения лиц не достигших совершеннолетнего возраста.....	86
<i>Евсеева Т.В., Султанова Е.В.</i> Инструменты правовой политики государства в экономической сфере: основные подходы, версии и сценарии развития в цифровую эпоху	89
<i>Енакиева Э.В., Смольянинова Е.Н.</i> Особенности взаимодействия таможенных органов с участниками внешнеэкономической деятельности с использованием услуг транспортно-логистических компаний	93
<i>Заика Д.В.</i> Система социального рейтинга в Китае: понятие и проблематика	96
<i>Зиглина В.Е.</i> Оформление делового сотрудничества с самозанятыми гражданами	100
<i>Иванова А.А., Лайчук О.В.</i> Пандемия как особый фактор в динамике экспорта зерна	105
<i>Иванова А.Д., Волынчук А.Б.</i> Проблемы и перспективные направления туристического сотрудничества России и Китая.....	109
<i>Иус А.А., Иваненко Н.В.</i> Деятельность организации ООО «Гавань-турцентр» в г. Владивостоке в области экологического просвещения	113
<i>Каструба И.А.</i> К вопросу об административной ответственности за нарушение земельного законодательства в области самовольного захвата земли в Российской Федерации	116
<i>Клёва В.Н.</i> Образ «Я» в структуре «я концепции» личности: опыт исследования	120
<i>Коваль А.И., Лайчук О.В.</i> Проблема выбора показателей для оценки экономической эффективности транспортно-логистических процессов	124
<i>Кожевникова Е.Н.</i> Влияние пророссийских блогеров на молодёжь.....	129
<i>Коломеец В.Ю., Пленник М.Д., Павликов С.Н.</i> Оптимизации матричной системы защиты информационной сети	134
<i>Конвисарова Е.В., Марченко Н.С.</i> Современные методы получения информации о рисках коммерческих предприятий	137

<i>Конопля Я.А.</i> Проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности в процессе доказывания по уголовным делам	141
<i>Кравец Д.Д.</i> Влияние туристско-рекреационной деятельности на водные объекты Приморского края (р. Кравцовский)	146
<i>Крумкина А.В.</i> Сущность управленческого учета в сельскохозяйственной отрасли.....	150
<i>Кудряшева С.М., Савалей В.В.</i> Формирование территорий опережающего развития как перспективных центров экономического роста в дальневосточном макрорегионе	153
<i>Куманькова Д.А.</i> Развитие института следственного судьи в уголовном судопроизводстве Кыргызской Республики	157
<i>Курбанова Л.М., Степаненко В.А.</i> Условия развития сказочного туризма в Хабаровском крае	166
<i>Ладнова В.И., Суржиков В.И.</i> Потенциал Дальневосточного федерального округа для развития лечебно-оздоровительного туризма	169
<i>Лазарев В.А.</i> Основания и способы ограничения гражданских прав иностранных граждан в Российской Федерации и Украине: сравнительно-правовой аспект.....	174
<i>Лапшин К.Н.</i> К вопросу о преступлениях, совершаемых с использованием компьютерных технологий	178
<i>Ле М., Овчинников А.И.</i> Нормативное закрепление преюдициальность решения третейских судов для арбитражных судов.....	181
<i>Левченко Д.М.</i> Основные тенденции развития современной цифровой экономики.....	185
<i>Ли Чжэнян, Чи Линсяо, Левченко Т.А.</i> Основные тенденции развития национальной инновационной системы Китая и китайско-российского научно-технического сотрудничества	189
<i>Литвинова Е.Е.</i> Основные принципы построения системы учета затрат в управляющих организациях	193
<i>Ловчиков М.А.</i> Оценка воздействия на атмосферный воздух на примере котельной № 8 ОАО «РЖД»	198
<i>Макарова А.И., Перфильев А.В.</i> Продвижение туристско-рекреационных услуг на примере проектируемого эко-парка «Леопарды на Гамова»	202
<i>Мальнова Д.В., Левкина Е.В.</i> Оценка состояния гостиничного хозяйства в Приморском крае.....	207
<i>Матвеева Л.А.</i> Нюрнбергский процесс: уроки и выводы для современного мира	212
<i>Матин Д.В., Белоус И.А.</i> Разработка климатической системы для загородного дома	215
<i>Мегей Е.С., Исаев А.А.</i> Понятие «конкурентоспособность интегрированного продукта».....	218
<i>Меньщикова Е.Е., Варкулевич Т.В.</i> Управление финансовыми рисками как фактор обеспечения эффективности деятельности субъектов финансового сектора.....	224
<i>Морозова О.В.</i> Ключевые мотивационные факторы собственников компаний при образовании стратегических альянсов.....	228
<i>Непрокин А.В.</i> Практическое применение административного приостановления деятельности.....	232
<i>Николаева В.И.</i> Формирование профессиональной самоактуализации студентов направления подготовки «Управление персоналом»	236
<i>Новикова Д.В., Михина И.С.</i> Выявление потребительских предпочтений по использованию социальных сетей для продвижения гостиничных услуг	239
<i>Оселедец Т.Е.</i> Татуировки – дань моде, эпатаж, протест или крик о помощи?.....	245
<i>Охмак А.А., Верещагина А.В.</i> Проблемы внедрения информационных технологий в уголовное судопроизводство Российской Федерации.....	247
<i>Павлова Е.А.</i> Внутриличностный конфликт, как причина психосоматического расстройства.....	251
<i>Пак В.А.</i> Оценка воздействия на атмосферный воздух на примере предприятия АО «Спасск-цемент», г. Спасск-Дальний, Приморский край	254
<i>Панасюк Е.М., Кононов А.Ю.</i> Разработка и внедрение антикризисной программы на предприятии сферы туризма на примере ООО «Твоя Виза»	258
<i>Петрова Г.А., Исаев А.А.</i> Понятие имиджа морского города в контексте потребительской привлекательности для нерезидентов.....	263
<i>Погодина С.И.</i> Оценка влияния фактора коронавируса на транспортно-логистическую систему доставки продовольственных товаров и сырья из КНР в Приморский край	266
<i>Потанина О.В.</i> Цифровизация политического процесса: проблемы и перспективы	271
<i>Пургина Ш.А., Соболева А.Д.</i> Международный опыт развития малого и среднего бизнеса: перспективы внедрения на Дальнем Востоке России	274
<i>Пыжов А.С., Романова Г.Г.</i> Методические подходы к оценке эффективности стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц.....	278
<i>Решетников Р.А., Горян Э.В.</i> Проблема определения пределов усмотрения при ограничении прав человека через призму доктрины свободы усмотрения	283

<i>Ромеронова А.А., Кононов А.Ю., Гомилевская Г.А.</i> Комплексная оценка мер поддержки сферы туризма в современных условиях.....	288
<i>Рыбаков И.С., Водопьянова В.А.</i> Анализ теоретических подходов к понятию налогового риска	293
<i>Салманов С.Х.</i> Тезисы о значении субъективной стороны контрабанды	297
<i>Сапронова Л.А., Михина И.С.</i> Дополнительные услуги в деятельности гостиничных предприятий г. Владивостока	300
<i>Сбитнева Ю.В.</i> К вопросу о политических причинах проявления коррупции в России	305
<i>Сеитова А.М., Бойцова Т.М.</i> Направления развития Владивостока как туристской дестинации	308
<i>Секисова К.А., Добрынина Г.Г., Шеромова И.А.</i> Декорирование интерьера в стиле контемпорари изделиями в технике горячего эмалирования	311
<i>Семенов А.С., Петрук Г.В.</i> Цифровая экономика и оценка ее влияния на систему дополнительного образования школьников	315
<i>Склярова С.А.</i> Аграрная политика Китая: общая характеристика и современные направления.....	320
<i>Скорород М.В.</i> Использование проективной методики «Несуществующее животное» в системно ориентированном психологическом консультировании детей и их родителей.....	326
<i>Слесарева М.А., Титова Н.Ю.</i> Особенности ведения бухгалтерского учета государственных контрактов.....	330
<i>Сороковой В.И.</i> Методические приемы и процедуры внутреннего контроля в деятельности предприятий.....	335
<i>Сысоева А.А., Гомилевская Г.А.</i> Технологические основы инсентив-туризма как формы делового туризма (на примере группы компаний «Востокцемет»)	340
<i>Тимофеева Я.В.</i> Теоретические и правовые аспекты дефиниции судебного акта в Российской Федерации.....	345
<i>Тимохович Е.В.</i> Внутренний контроль в системе управления организацией	348
<i>Титаренко А.Ю.</i> Психологические особенности допроса несовершеннолетнего.	352
<i>Ткаченко И.М., Суржиков В.И.</i> Современное состояние и перспективы развития событийного туризма на базе национального парка «Земля леопарда».....	355
<i>Тозик И.И., Белик Е.И.</i> Необходимость модификации системы оплаты труда и стимулирования деятельности работников образовательного учреждения высшего образования.....	359
<i>Трапезникова Е.М.</i> Анализ эффективности совершенствования условий хранения для отдельных групп продовольственных товаров в торговом розничном предприятии	363
<i>Тюгаев А.Р., Варкулевич Т.В.</i> Стратегическое управление кадровым потенциалом компании	367
<i>Уханов А.Д.</i> «Субъект права» в условиях цифровизации: теоретико-методологические и прикладные аспекты трансформации категории.....	371
<i>Ханаиш Н.В.</i> Исследование рынка интерактивных развлечений (видеоигр) как сферы экономики.....	376
<i>Харисова Е.В., Зеленко Е.И.</i> Деятельность Российского Союза Молодежи на территории Приморского края	380
<i>Хлопотной А.В., Шайкова М.В.</i> Временные тенденции в распространенности психических расстройств личности, совершивших преступления в России и за рубежом	384
<i>Цуканова Т.Н.</i> Проблемные вопросы расследования ятрогенных преступлений.....	388
<i>Чернова Е.В.</i> Контроллинг и его роль в обеспечении финансового оздоровления предприятий	392
<i>Черновол М.Ю., Павликов С.Н.</i> Комплекс методов повышения эффективности информационного обеспечения управленческих решений при посадке воздушного судна	397
<i>Чернявина Ю.А.</i> Исследование влияния интернального локуса контроля на фактор успешности студентов в учебной деятельности и высокую социальную активность.....	400
<i>Чижов А.В., Батаев С.В.</i> Особенности формирования Правительства Приморского края: проблемные вопросы.....	403
<i>Чосов Д.В.</i> Свойства когнитивных процессов у клиентов с депрессивными расстройствами, как мишень психологического консультирования	406
<i>Шалданова В.А., Суржиков В.И.</i> Эволюция музейно-выставочных центров (На примере Музея истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева).....	411
<i>Шегай О.В.</i> Развитие алкогольной зависимости у людей с разным опытом первого эйфорического опыта	416
<i>Щербаков В.В.</i> Методологические основы организации управленческого учета на предприятии.....	419
<i>Ягофарова Е.А., Алексеева Л.Ф.</i> Особенности учета затрат, включаемых в себестоимость туристических услуг.....	422
<i>Яровенко Е.Е., Петрук Г.В.</i> Старение научно-педагогических кадров – проблема российской науки	425

ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ ТУВАЛУ И МОНАКО: ОПЫТ СРАВНИТЕЛЬНОГО ПРАВОВЕДЕНИЯ

А.Е. Александрина

магистрант

А.Ю. Мордовцев

д-р юрид наук, профессор

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В настоящей статье исследуется форма правления, как отдельный элемент формы государства. Анализ, представленный в работе, позволит читателю проследить различия правового положения микрогосударств Тувалу и Монако.

Ключевые слова: форма государства, Тувалу, форма правления, Конституция, Княжество Монако.

FORM OF GOVERNMENT OF TUVALU AND MONACO: EXPERIENCE IN COMPARATIVE LAW

This article examines the form of government as a separate element of the form of the state. The analysis presented in this paper will allow the reader to trace the differences in the legal status of the micro-States of Tuvalu and Monaco.

Keywords: Form of state, Tuvalu, form of government, Constitution, Principality of Monaco.

Анализ форм зарубежных государств, а именно – микрогосударств, является актуальным вопросом исследования в юриспруденции, поскольку знание о строении формы конкретного государства позволяет определить его политические и правовые направления деятельности. Вместе с тем, актуальность настоящей работы заключается в отсутствии исследования формы государства Тувалу и Монако с позиции соотносимости их форм правления, как неотъемлемого элемента формы государства. Данный анализ интересен тем, что позволяет проследить неординарные, для современности, способы организации власти в микрогосударствах. Проведение указанного исследования позволит использовать его результаты в учебном процессе студентов юридических вузов по дисциплинам теория государства и права, международное право. Так, цель настоящей работы – проанализировать формы правления Тувалу и Монако, для чего необходимо решить следующие задачи: 1) дать характеристику дефиниции «форма государства»; 2) определить подходы к пониманию формы государства; 3) выявить структурные элементы формы государства; 4) исследовать форму правления Тувалу; 5) исследовать форму правления Монако.

«Форма государства» – это термин, определение которого является одним из самых полемичных вопросов в теории государства и права. Данная проблема заключается в том, что, несмотря на многовековую историю попыток мыслителей и ученых утвердить единые критерии для определения «формы государства», наука так и не смогла прийти к единому знаменателю. В связи с этим, в российской юридической науке существует несколько подходов к определению понятия «форма государства».

Первый подход – «элементный», наиболее распространен в современной теории государства и права и включает в себя триаду следующих элементов: «форма правления», «форма государственного устройства» и «политический режим». Сторонниками такого подхода являются, в частности, Алексеев С.С., Чиркин В.Е., Петров В.С., Стэродубский Б.А.

Второй подход – «системный», он предполагает под собой такую организацию формы государства, которая включает в себя не только формально определенные элементы первого подхода, но и связи между ними, внутренние характеристики государства (организация публичной власти, взаимодействие населения и власти, степень участия граждан в управлении государством и т.д.). Сторонниками такого подхода являются, в частности, Ахвердиев Э.А., Е.Д. Проценко и А.Л. Бредихин, Юрковский А. В.

Так, сторонники первого подхода понимают форму государства как «организацию государственной власти, выраженную в форме правления, государственного устройства и политического (государственного) режима» [1, с. 92]. Сторонники же второго подхода считают, что форма государства «представляет собой функциональную систему организации власти, выражающую сочетание и взаимодействие формы правления, политического режима и государственного устройства с учетом формальной и объективной сторон этих элементов, существующую в конкретных условиях общественной жизни» [2, с. 178] или «представляет собой его организацию и структуру, которая отражает внутренние характе-

ристики данного государства, состояние общественных и политических сил, культуру и менталитет народа» [3].

Автору настоящей работы наиболее верным подходом представляется первый – элементный, поскольку при анализе формы государства взаимосвязь отдельных элементов и внутренних характеристик государства прослеживается через любой элемент указанного подхода. Так, например, изучив особенности политического режима в конкретном государстве, можно определить степень возможности участия населения в управлении государством. Изучив особенности формы правления – характер взаимодействия власти с населением, и т.д. Исходя из этого, следует, что элементы формы государства априори взаимосвязаны, так как являются составными частями единого процесса и непосредственно формируют, наполняют «форму государства». Таким образом, системный подход не содержит характеристик, которые бы существенно отличали его от элементного подхода, в связи с чем, разделение подходов к пониманию термина «форма государства» лишь усложняет его дефиницию.

Так, придерживаясь позиции, изложенной в первом подходе, необходимо охарактеризовать каждый из элементов «формы государства», при этом сравнить форму правления Тувалу и Монако.

Форма государственного устройства – это административно-территориальное устройство государства, указывающее и выражающее организацию государственной власти между государством, как единым целым, и его частями, «а также их взаимосвязь между собой» [4]. В данном случае, авторы выделяют унитарные государства, федерации, конфедерации и содружества.

Политический режим – это совокупность приемов и методов, посредством которых осуществляется государственная власть. Как правило, в науке их принято разделять на демократический и антидемократические режимы (авторитарный, тоталитарный, фашистский). Демократический режим характеризуется возможностью участия населения в управлении государством, т.е. народ в нем – источник власти. Предоставляя своим гражданам широкие права и свободы, демократическое государство не ограничивается только их провозглашением, т.е. формальным равенством правовых возможностей. Оно обеспечивает для них социально-экономическую основу и устанавливает конституционные гарантии этих прав и свобод. В результате широкие права и свободы становятся реальными, а не формальными.

«Форма правления – организация высших органов государственной власти: порядок их образования, принципы их взаимоотношения между собой, степень участия народных масс в их формировании и деятельности» [4]. В юридической науке различают две основные (классические) формы государства – монархию и республику. Основное отличие их друг от друга заключается в способе организации публичной власти, порядке образования структуры органов управления государства, а также степени участия граждан в политической «жизни» государства.

Так, монархия – это форма правления, в которой верховная власть полностью или частично сосредоточена в руках одного человека – монарха, который не подотчетен ни населению, ни органам власти государства, в котором правит. Власть монарха суверенна и, как правило, передается по наследству и не ограничена сроком правления. Однако в современном мире далеко не всегда власть монарха является таковой. В связи с этим, в юридической науке принято разделять монархии на типичные и атипичные. Так, к типичным видам относятся абсолютные неограниченные (власть монарха ничем не ограничена, в том числе, он осуществляет законодательную исполнительную и судебную власть) и ограниченные (власть монарха ограничена каким-либо органом власти, чаще всего – представительным). В число ограниченных монархий обычно включают дуалистическую и парламентскую монархии. В дуалистической монархии монарх сосредоточивает в своих руках исполнительную власть, формирует правительство, ответственное только перед ним, а законодательная власть юридически принадлежит парламенту подчиненному монарху. Однако остальная власть фактически остается за ним. При парламентской конституционной монархии власть монарха максимально ограничена. В данном случае монарх правит «формально», но не юридически. Т.е. он не наделен никакими властными полномочиями, однако его фигура является почитаемой в государстве и обществе.

В свою очередь «республика – это форма правления, в которой высшая государственная власть принадлежит выборным органам, избираемым на определенный срок и несущим ответственность перед избирателями» [1]. Виды республик подразделяют на типичные и атипичные. К видам типичных республик относят парламентарные (правительство формируется исходя из партии, одержавшей победу на выборах, при этом президент лишен права определять деятельность правительства. Парламент обладает правом выразить вотум недоверия правительству) и президентские «(президент непосредственно при определенном парламентском контроле формирует правительство, которое несет перед ним ответственность за свою деятельность)» [1].

Атипичные формы правления возникли в науке связи с появлением в государствах новых методов и приемов управления государством, которые способствовали естественному развитию новых политико-правовых явлений, и, как следствие, влияли на изменение прежних форм правления, дополняя их новыми элементами. Вместе с тем, несмотря на то, что единая и общепризнанная в юридической науке

классификация антипичных форм правления отсутствует, многие правоведы в качестве таковой выделяют «монархическую республику», т.е. такую монархию, где присутствуют те или иные признаки республиканской формы правления, и «республиканскую монархию», где наоборот, возникает и присутствует элемент монархии. К числу таких правоведов, в частности, относится Чиркин В.Е., Мордовцев А.Ю., Мамычев А.Ю. К атипичным видам республики также относят смешанную, полупрезидентскую, суперпрезидентскую и некоторые иные.

Таким образом, учитывая нестабильность видов форм правления, представляется необходимым провести сравнительно-правовой анализ указанной категории в отдельных странах мира. Для реализации вышеуказанного автором были выбраны микросоударства Тувалу и Княжество Монако.

Анализируя Основной закон Тувалу, мы не встретим прямого указания на форму правления этого микросоударства. Вместе с тем, для того, чтобы её выявить, необходимо обратиться к главе 4 Конституции Тувалу и проанализировать статус главы государства, или, исходя дословно из текста – «Суверена». Согласно ст. 48 Конституции Суверен – это британский монарх, Королева Елизавета II. Согласно ст. 51 Конституции «единственными привилегиями и функциями главы государства являются те, которые предписаны как таковые» [5]. Исходя из этого мы можем сделать вывод что «как таковые» это те, которые непосредственно закреплены в Конституции. Так, далее смотрим продолжение вышеуказанной статьи, из содержания которой следует, что «в соответствии с Конституцией и любым актом парламента, привилегии и функции суверена как главы государства могут иметься и осуществляться через генерал-губернатора» [5], что позволяет нам сделать вывод о некоторой диспозитивности при осуществлении власти, что не олицетворяет, например, классическую монархию. Согласно ст. 54–55 Генерал-губернатор является представителем главы государства и назначается и может быть отстранен от должности в любое время (с указанием причины или без нее) Сувереном, действующим в соответствии с рекомендацией Премьер-министра, которую он дал после того, как премьер-министр конфиденциально проконсультировался с членами парламента. Таким образом, мы видим, что фактически власть в Тувалу осуществляется непосредственно не через прямые властные полномочия главы государства, а посредством одобрения Кабинетом министров действий главы государства. В целом же, ст. 52 указывает и на иные способы осуществления власти Сувереном, но они также не позволяют ему действовать без консультации с иными органами. Исключение составляют лишь функции, дарованные ему Конституцией и (или) согласно которым он правомочен принять решение по своему собственному преднамеренному решению (в этом случае он осуществляет независимое усмотрение). Вместе с тем, представляется интересным и тот факт, что в случае бездействия Суверена тогда, когда он обязан действовать в силу закона или Конституции, его бездействие признается действием в той форме, в которой представляется верным. Условно говоря, если Суверен получил одобрение соответствующего органа, но не посчитал необходимым его применять/исполнять, то в течение времени, установленного ст. 53 Конституции, решение будет все равно считаться необходимым к исполнению/применению, а действия Суверена будут признаны де-юре исполненными.

Вместе с тем, Правительство Тувалу формируется посредством тайного голосования простым большинством членами парламента в отношении выдвинутой кандидатуры Премьер-министра. В свою очередь министры, помимо Премьер-министра, назначаются главой государства, действуя в соответствии с рекомендацией Премьер-министра и осуществляют свою деятельность исходя из положений закона. Законодательная власть принадлежит однопалатному Парламенту (12 депутатов), избираемому населением всеобщим прямым голосованием сроком на 4 года. «Кандидат на выборах в парламента должен быть для избрания в качестве члена парламента; а также выдвинут в соответствии с Актом парламента. Член Парламента не может быть кандидатом» [5, ст. 93].

Таким образом, анализ положений Конституции Тувалу показал, что вид формы правления этого микросоударства – конституционная парламентарная Монархия, поскольку власть Суверена (британского монарха, он же Королева Елизавета II) де-юре не имеет прямых рычагов воздействия на принятие решений Правительства или Парламента. К слову, судебная власть также не подчиняется Суверену, вследствие чего, известная фраза «Монарх царствует, но не правит», отлично идентифицирует способ управления Тувалу.

Для того чтобы определить форму правления Княжества Монако необходимо также обратиться к его основному закону. Так, согласно ст. 2 Конституции Монако (далее – Конституция КМ), форма правления – наследственная и конституционная монархия. «Князь осуществляет свою княжескую власть в соответствии с положениями Конституции и законодательства» [6, ст. 12]. Исполнительная власть подчинена высокой власти Князя (ст. 3 Конституции КМ), законодательная – осуществляется Князем и Национальным советом, а вот судебная представляет собой достаточно интересный феномен. Статья 88 Конституции КМ устанавливает, что судебная власть также принадлежит Князю, который настоящей Конституцией делегирует полное ее осуществление судам и трибуналам, при этом Трибуналы осуществляют правосудие от имени Князя. Таким образом, судебная власть делегирована судам и

трибуналам лишь в той степени, в которой она необходима им для фактического исполнения возложенных функций, а в остальном, получается, что судебная власть находится в ведении Князя.

Кроме того, особенности есть и у исполнительной власти. Так, фактически она реализуется Правительством в лице Государственного министра, который, к слову, утверждается Князем. Интересным представляется и тот факт, что Министерские постановления в окончательной форме могут быть подписаны Государственным министром (далее – Гос. министр) в случае, если Князь сообщит Гос. министру что он не намерен использовать свое право возражения на указанные постановления (ст. 47 Конституции КМ). В таком случае Гос. министр подписывает их вместо Князя и с этого момента они вступают в законную силу.

Кроме того, Конституция Княжества Монако устанавливает, что Государственный министр и советники Правительства ответственны перед Князем за управление Княжеством. Исходя из этого следует, что, несмотря на фактическую реализацию Правительством полномочий, делегированных ему Князем, в итоге оно остается подотчетным только ему. В свою очередь, это является признаком дуалистической монархии.

Автору настоящей статьи представляется необходимым также исследовать статус и полномочия Национального Совета, поскольку, законодательная власть, также как и исполнительная, не является ветвью власти, реализующейся исключительно Князем.

Так, согласно ст. 53 Конституции КМ члены Национального Совета избираются сроком на 5 лет посредством прямых выборов. Национальный Совет обязан собираться на очередные сессии не реже 2 раз в год в установленные Конституцией даты. Согласно ст. 64 Конституции Монако Князь общается с Национальным советом посланиями, которые зачитываются Государственным министром. В целом же, закон в Монако выражает согласованную волю Князя и Национального совета. Обсуждение и голосование законов осуществляется Национальным советом (ст. 66 Конституции КМ). Таким образом, Национальный Совет в Монако является однопалатным парламентом.

Резюмируя, следует отметить, что анализ положения Конституции Княжества Монако показал, что вид данной конституционной монархии – дуалистическая.

Таким образом, автор настоящей работы достиг её цели, а именно – проанализировал формы правления Тувалу и Монако, по результатам которого выявил, что, микрогосударства, несмотря на схожие первичные признаки, такие как небольшая численность населения или протяженность территории, а также наличие Суверена как субъекта конституционной монархии, еще не означает, что виды этих монархий будут идентичны. Так, мы убедились, что неординарность (с точки зрения современных республиканских форм правления) организации способов (форм) управления микрогосударствами, сложившихся вследствие попытки сохранения части прежних традиций управления государствами, является феноменом современности.

1. Алексеев С.С. Теория государства и права: учебник для студ. вузов. – Москва: Норма, 2004.

2. Теория государства и права: учебное пособие для студ. вузов / А.В. Юрковский, К.Н. Евдокимов, В.М. Деревскова, И.А. Кузьмин, Н.А. Пьянов – Иркутск: Иркутский юридический институт (филиал) Академии Генеральной прокуратуры РФ, 2016.

3. Ахвердиев Э.А. Форма государства сквозь призму системного подхода [Электронный ресурс] // Политика и Общество. – 2018. – № 12. – URL: https://nbpublish.com/library_read_article.php?id=28337.

4. Любашин В.Я., Мордовцев А.Ю., Мамычева А.Ю. Теория государства и права: учебник для студ. вузов. – Москва: РИОР, 2014.

5. Tuvalu Consolidated Legislation [Электронный ресурс] // Pacific islands legal information institute. – URL: http://www.paclii.org/tv/legis/consol_act/cot277/.

6. Конституция Княжества Монако от 17 декабря 1962 года [Электронный ресурс] // Конституции государств (стран) мира. Библиотека конституций Пашкова Романа. – URL: <https://worldconstitutions.ru/?p=144>.

ОТНОШЕНИЕ МОЛОДЕЖИ К РИСКУ

Е.М. Анищенко

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье рассмотрена проблема отношения молодого поколения к риску. По результатам эмпирического исследования при помощи онлайн-опроса определены наиболее характерные особенности, воздействующие на отношение молодежи к рискованным ситуациям. Сделан вывод, что факторы социализации, ценностная ориентация, влияние общественных процессов обуславливают отношение молодых людей к риску.

Ключевые слова: *риск, молодое поколение, общество риска, неопределенность, отношение к риску.*

YOUTH ATTITUDE TO RISK

The article considers the problem of the young generation's attitude to risk. Based on the results of an empirical study, using an online survey, the most characteristic features that affect the attitude of young people to risk situations are identified. It is concluded that factors of socialization, value orientation, and the influence of social processes determine the attitude of young people to risk.

Keywords: *risk, young generation, risk society, uncertainly, risk attitude.*

Актуальность исследования обусловлена тем, что сегодня в стремительно меняющемся мире люди постоянно находятся в состоянии риска. Наиболее серьезное воздействие ситуация риска оказывает на молодое поколение, поскольку молодые люди в силу своего социального положения находятся в центре трансформационных общественных процессов. Кроме того, молодежь, находясь в процессе социализации, и, порой, не имея еще собственных устоявшихся приоритетов и принципов, вынуждена вырабатывать их в этом нестабильном и неопределенном мире.

Научная новизна исследования заключается в выявлении особенностей, влияющих на отношение к риску молодежи верхней возрастной границы (25–35 лет).

Целью данной работы является определение особенностей, которые влияют на отношение молодого поколения к риску.

Для достижения цели были поставлены и решены следующие задачи: выявить сущность рисков и специфику современных рисков; рассмотреть категории людей, подверженных рискам, выявив особенности отношения молодых людей к риску; проанализировать и обобщить результаты опроса группы молодежи и сопоставить эмпирические данные с теоретическими результатами исследования.

В работе использованы такие методы научного исследования, как анализ литературных источников по исследуемой проблеме, наблюдение, онлайн-опрос.

В конце XX столетия человечество вступило в новую фазу своего формирования, именуемую современными учёными «обществом риска». Немецкий социолог Ульрих Бек дал ему следующую интерпретацию: «Общество риска – это общество науки, коммуникативных и информационных средств» [1, с. 34]. На наш взгляд, данное определение отчетливо характеризует наш социум с его динамичным технологическим развитием.

Опираясь на традиционное представление о риске в социологии молодежи, можно отметить, что риск – это, в первую очередь, вид деятельности, результат которой не установлен, иными словами не существует представление процесса того, что происходит и не установлен результат действий, объединенных с различными обстоятельствами.

Согласно мнению В.И. Зубкова, к главным условиям появления риска относятся уровень свободы субъекта, общественная обусловленность, и кроме того отсутствие или наличие аналогов решений. Отношение индивида к риску, зависящее от оценки среды и вероятных исходов решения, обуславливает сущность рискованных решений. Человек способен не осознать риск, но вне зависимости от этого рискованное действие будет наделено тем же содержательным аспектом, что и сознательный риск [2].

Многие исследователи риска акцентируют внимание на ряд свойственных данному явлению особенностей: производство рисков в большей степени вытесняет производство благ; современные риски трудно предугадать, их непросто калькулировать, они не обладают отчетливо отмеченным субъектом ответственности; распространение и воспроизводство рисков окружают общество, природу и системы, создаваемые человеком [3].

Риски могут возникать как в благополучных, так и менее благополучных обществах с определенной степенью преобладания в каждом из них, но избежать появления опасностей не может ни один из социумов. От результатов действия различных видов социально-значимых опасностей никто не застрахован. Рискам подвергаются различные объединения людей, имеющие отличительные, только ей присущие социальные признаки, но в большей степени в рискованных ситуациях чаще оказывается молодое поколение [4].

Во время появления доиндустриального общества определение риска обозначалось уязвимостью человека перед природой, одерживающей власть над людьми на начальных стадиях формирования социума, показывая свой враждебный характер в виде угрозы, заболеваний, природных катаклизмов.

В постиндустриальный период риск объединялся с индивидуальной человеческой ответственностью и социума в целом.

Сегодняшний подход объясняет риск как исход деятельности человека, в результате чего появились конкретные теоретические подходы к его определению [5].

Российские исследователи Ю.А. Зубок и В.И. Чупров выделяют:

- научно-когнитивный подход, интерпретирующий риск как объективное явление, происходящее в результате вероятностей и их последствий;
- социально-конструктивистский определяет проявление происхождения риска как итог правовых, экономических и политических дисфункций, которые являются результатом возникновения среды, связанной с риском;
- социокультурный подход рассматривает исследования риска через призму социально-психологических особенностей людей, оказывающих воздействия и принимающих решения в сфере культуры, экономики и политики [6, с. 191].

Причина возникновения риска связана с потребностью выбора альтернатив развития разнообразных ситуаций с определенными последствиями, а также с вероятностью их реализации. В результате можно утверждать, что предпосылки возникновения риска – это следствие неопределенности.

Следует отметить позицию отечественных социологов Н.Л. Смакотиной и Ю.А. Зубок, которые считают, что современный социологический подход характеризует неопределенность с различных направлений, в частности: с позиции утраты управляемости общественных взаимоотношений и структур, с точки зрения потери социальной действительности и размытия структур общества и с позиции увеличения нестабильности социальной действительности [5].

«Неопределенность», считаясь главным критерием общества риска, сложившееся в нашей стране в результате продолжительного периода перестраивания и усовершенствования социальной системы, является основным условием, которое характеризует жизненные стратегии молодых людей в обществе риска. Причинами социальных рисков в сфере молодежи принято считать критерии преобразования отечественного социума в области культуры, политики и социально-экономических отношений. Данные характеристики обусловили процессы, связанные с устранением идеологии из повседневной жизнедеятельности, изменения системы ценностей и разделение российского социума на группы, имеющие различное социальное положение, распределившее молодежь в разные условия в соотношении к определенному общественному слою. В результате понимания ограничений, активизирующих молодое поколение к рискованным поступкам, формируется особое отношение молодых людей к различным видам социально-значимых опасностей [4].

Как люди относятся к риску? Наблюдается закономерность того, что общество заявляет о риске тогда, когда возникает опасность для существования. На сегодняшний день, увы, не существует специализированных методов обнаружения взглядов людей на эту проблему, а людей, оказавшихся в рискованных ситуациях становится каждый раз все больше.

К примеру, при помощи метода опроса, включающим в себя интервью и анкетирование людей относительно риска при определенных обстоятельствах, можно узнать отношение человека к риску. По тому, насколько личность реагирует на риск, когда принимает решение, можно определить несколько групп.

Представители первой группы намеренно идут на риск для реализации установленных целей. Они могут подвергать себя риску, когда качества их психики дают возможность функционировать подобным способом в этой области. Такие люди рискуют сознательно, сравнивая и расценивая как собственные способности, так и реальную действительность реализации установленных целей.

Вторая группа характеризуется тем, что индивидуумы неоправданно рискующие с целью своего удовлетворения, являются авантюристами, испытывающими свою судьбу. Они подвергают себя и окружающих огромному риску, когда они переоценивают или вообще не расценивают собственные способности, являясь убежденными в своих поступках.

Третья категория представлена теми членами общества, которые излишне осторожны в рискованных ситуациях, в результате теряя в них свою решительность. Такие личности основательно под-

бирают способ действия, делая акцент на альтернативности способов действия, минимизируя риск или устраняя его [7].

Американский экономист Фрэнк Найт указывает на то, что рискованные процессы объединены неопределенностью их исхода и видом проявления, говоря о том, что "Неопределенность следует рассматривать в смысле, радикально отличном от знакомого понятия риска, от которого ее прежде никогда должным образом не отличали... Станет ясно, что измеримая неопределенность или собственно «риск» настолько далека от неизмеримой неопределенности, что, в сущности, вообще не является неопределенностью» [8].

По утверждению отечественных исследователей А.А. Музалевского и Л.Н. Карлина, оценка и восприятие человеком рискованных ситуаций, как и признание результатов на основе произведенного анализа определяется отношением индивида к восприятию неопределенности и случайности. Восприятие неопределенности и случайности является зависимым от таких аспектов, как культурные, исторические, политические, степень образования и других. Поэтому отношение россиян к риску и случайности различается с отношением к данным подгруппам, существующих в странах Запада.[9, с. 22].

Российский социолог Мешавкина Н.А. представила другую классификацию отношения к риску:

– позитивное отношение определяется восприятием социально-значимой опасности, которая является методом осуществления установленных задач; благополучной субъективной оценкой приобретенных итогов при принятии решения;

– бездейственное участие в ситуации риска, его неприятие, а также отказ от участия; принятие неприемлемых решений и неблагоприятная оценка результатов риска определяют негативное отношение;

– характеристиками нейтрального отношения считаются: восприятие риска, именуемое как неизбежное действие жизнедеятельности; объективная оценка полученных итогов и ситуативная детерминированность приемлемости решений, принимаемых в ситуации риска [10].

Социум формирует конкретное отношение к риску, вырабатывает понимание о предпосылках его появления и тем самым создаёт способы его избегания, так как риск неотделим от жизнедеятельности человека. Социальная система норм и ценностей, устоявшиеся нормы морали и нравственности, а также степень культурного и социального развития определяют отношение человека к риску, которое со временем изменяется.

Специфика усовершенствования нашего общества отражается в скорости развития современного молодого поколения. Между тем, особенности общественной модернизации проявляются в том, что повышается взаимосвязь внутри социума, расширяются границы промежутка между ответственностью и свободой, возрождаются и вместе с тем стремительно отмирают изменения, которые относятся к жизни человека, заметно снижается прогнозируемость меняющихся ситуаций и условий существования, увеличивается движение в социальном взаимодействии. Безусловно, это означает, что повышенный темп жизнедеятельности влечёт за собой неизбежное увеличение риска в формировании молодежи.

В процессе изучения темы отношения молодежи к риску было проведено исследование, в котором приняла участие группа молодых людей верхней возрастной границы (25–35 лет). В результате опроса были получены данные, анализ которых позволил заключить, что для 43% опрошенных риск является опасностью, 21% считают риск угрозой. Удивительно, что для 25% респондентов риск – это азарт. Вероятнее всего, причиной этому являются ценностные ориентиры и сам процесс социализации молодых людей. Полученные данные в полной мере соответствуют указанной выше классификации отношения к риску (рис. 1).

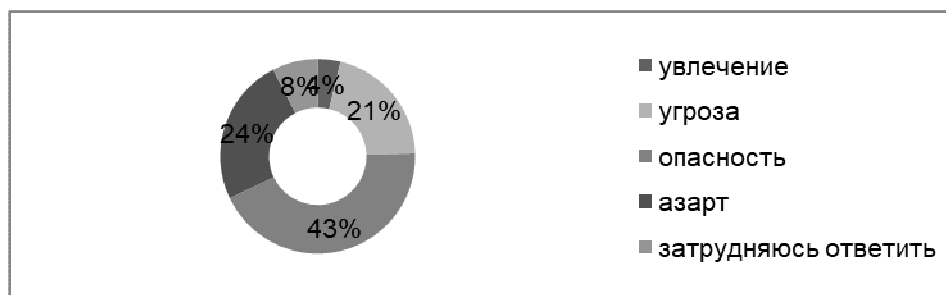


Рис. 1. Что в вашем понимании риск?

В то же время 51% молодежи отрицательно относится к экстремальным видам спорта. И 51% парней и девушек хотят прокатиться на авто по трассе со скоростью 200 км/час, что, возможно, связано со стремлением молодежи показать окружающим свою независимость, они готовы нарушать общепринятые нормы, что характерно для представителей молодого поколения (рис. 2 и рис. 3).

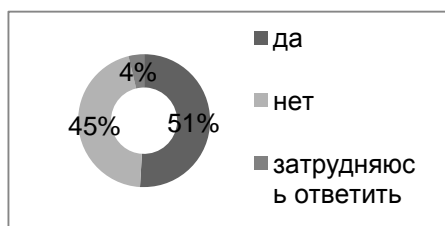


Рис. 3. Любите Вы экстремальные виды спорта?

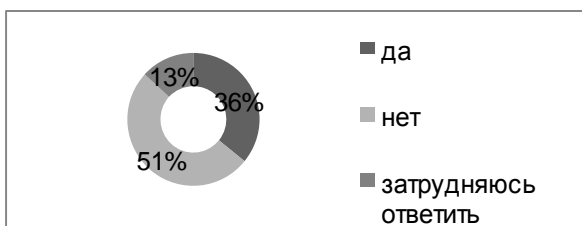


Рис. 4. Любите высокую скорость?

Среди респондентов 53% готовы преступить закон ради спасения чужой жизни, рискуя своей свободой, что так же объясняется характерным уровнем социальных, моральных норм, ценностными установками, что детерминирует молодежь как особую социально-возрастную группу (рис. 4).

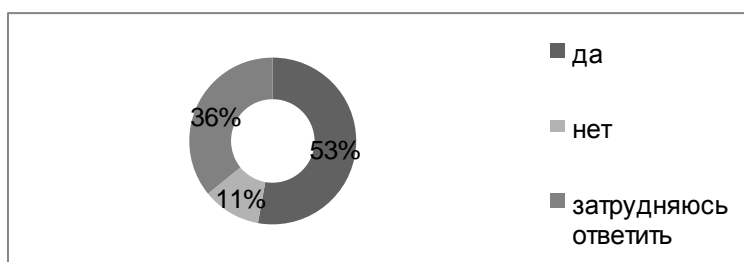


Рис. 4. Готовы ли Вы преступить черту закона ради спасения чужой жизни?

Таким образом, выявлена сущность риска, заключающаяся в том, что риск представляет собой деятельность, итог которой не определен и основными предпосылками возникновения опасностей являются общественная обусловленность, уровень свободы субъекта, наличие или отсутствие методов решений. Вместе с тем следует подчеркнуть, что рискованность неразрывно связана с человеческой жизнью и поэтому затрагивает разные социальные группы. Наряду с этим необходимо отметить, что высокий ритм жизнедеятельности, взаимосвязанный с модернизацией социума, приводит к повышению рискованного поведения в формировании общества, в том числе молодежи. На наш взгляд, одной из наиболее удачной классификаций отношения к риску оказывается категория, при которой существует выбор альтернативы в способах действия при рискованных ситуациях с дальнейшей ее минимизацией или устранением без личных потерь и угроз для людей в целом.

На основании всего вышесказанного можно констатировать, что отношение молодого поколения к риску определяется ценностными ориентациями индивидов, особенностями их социализации, но так же само общество с его различными трансформациями в разных сферах жизни играет огромную роль в формировании взглядов на социально-значимые опасности и отношение к ним молодежи.

1. Бек У. Общество риска: на пути к другому модерну / пер. с нем. В. Седелника, Н. Федоровой. – Москва: Прогресс-Традиция, 2000. – 383 с.
2. Зубков В.И. Риск как предмет социологического анализа [Электронный ресурс]. – URL: <http://ecsocman.hse.ru>.
3. Смирнов В.А. Социальные проблемы молодежи российской провинции [Электронный ресурс]. – URL: <http://cyberleninka.ru>.
4. Анохина О.В. Социокультурные измерения риска в молодежной среде [Электронный ресурс]. – URL: <http://elibrary.ru>.
5. Ярычев Н.У. Молодежь в обществе повышенного риска и социальной неопределенности [Электронный ресурс]. – URL: <http://cyberleninka.ru>.
6. Чупров В.И., Зубок Ю.А. Социология молодежи: учебник для вузов. – Москва: Норма: ИНФРА-М, 2014. 335 с.
7. Лапша В.Л. Риск в сознании социума (общества) и отношение к нему [Электронный ресурс]. – URL: <http://elibrary.ru>.
8. Авдийский В.И. Неопределенность, изменчивость и противоречивость в задачах анализа рисков поведения экономических систем [Электронный ресурс]. – URL: <http://cyberleninka.ru>.
9. Музалевский А.А., Карлин Л.Н. Экологические риски: теория и практика. – Санкт-Петербург: РГТМУ, 2011. – 446 с.
10. Мешавкина Н.А. Влияние отношения к риску на принятие решений [Электронный ресурс]. – URL: <http://cyberleninka.ru>.

ИНФОРМАЦИОННО ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ ПРОЦЕДУРЫ ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА: ОРГАНИЗАЦИЯ, КОНТРОЛЬ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ

К.В. Балабина

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Симбиоз слов «автоматизация» и «цифровизация» стал постулатом проекта новой Стратегии развития Федеральной таможенной службы России (далее – ФТС России) до 2030 года. Совершенствование данных процессов позволит создать более комфортные условия для внешнеэкономической деятельности, обеспечивая ускорение и упрощение таможенного оформления, при надлежащем качественном контроле, особенно широко применяемых таможенных процедур, таких как таможенная процедура таможенного транзита.

Ключевые слова и словосочетания: *таможенная процедура таможенного транзита, электронная транзитная декларация, автоматизированная информационная система таможенных органов.*

INFORMATION AND TECHNICAL SUPPORT OF THE CUSTOMS PROCEDURE OF CUSTOMS TRANSIT: ORGANIZATION, CONTROL AND IMPROVEMENT

The symbiosis of the words «automation» and «digitalization» became the postulate of the draft new Development Strategy of the Federal Customs Service of Russia (hereinafter – the FCS of Russia) until 2030. Improving these processes will create more comfortable conditions for foreign economic activity, providing acceleration and simplification of customs clearance, with proper quality control, especially of widely used customs procedures, such as the customs procedure of customs transit.

Keywords: *customs procedure of customs transit, electronic transit declaration, automated information system of customs authorities.*

Одним из векторов комплексной программы развития ФТС России, определённой распоряжением Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года», выступает совершенствование информационно технического обеспечения, направленного на содействие развитию внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД), повышение качества таможенного администрирования и минимизацию издержек участников ВЭД и государства, связанных с совершением таможенных операций [4].

Таможенная процедура таможенного транзита является одной из самых востребованных в Дальневосточном федеральном округе, ввиду особого географического и геополитического расположения. Пролегающие через регион крупные международные маршруты, транспортные коридоры между Россией и странами АТР, определяют возникновение больших объёмов транспортных коммуникаций при осуществлении транзитной перевозки товаров и транспортных средств. Поэтому необходимо регулярное совершенствование информационно-технического обеспечения организации и контроля процедуры таможенного транзита.

Помещая товары под процедуру таможенного транзита, участник ВЭД освобождается от уплаты таможенных платежей при перевозке таких товаров от таможенного органа отправления до таможенного органа назначения при соблюдении определённых ст. Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) условий помещения товаров под таможенную процедуру таможенного транзита.

По функциональному значению оформление таможенной процедуры таможенного транзита можно рассматривать как услугу, предоставляемую таможенными органами, которая учитывает интересы как участников ВЭД, так и государства, обеспечивая защиту национальной экономики. Эффективным инструментом повышения качества предоставления услуги оформления таможенного транзита стало введение, сначала в экспериментальном виде в 2015 году [2], а затем в 2017 году [1] на постоянной основе, декларирования процедуры таможенного транзита в электронной форме. На начало 2020 года доля электронных транзитных деклараций составила свыше 99% всех

транзитных деклараций, оформляемых при перевозках товаров по территории Российской Федерации.

Почти за 3 года практической реализации и применения электронного таможенного транзита ФТС России совместно с ведущими транспортными компаниями и участниками ВЭД был проработан ряд вопросов, направленных на информационно-техническую составляющую сопутствующих данной процедуре процессов, в основе которой программные обеспечения таможенных органов и участников ВЭД. Процессы, возникающие при оформлении электронных транзитных деклараций, сопряжены с электронным обменом данными между таможенными органами стран-участниц маршрута следования товаров, а также между ними и участниками ВЭД. Такой обмен осуществляется посредством стандартизированных сообщений через специальный интерфейс, расположенный на портале ФТС России. С помощью информационного сервиса «Таможенный транзит» участником предоставляется вся необходимая информация для открытия процедуры таможенного транзита. Такие сведения можно предоставить и с помощью коммерческих программных обеспечений. Например, участниками ВЭД активно применяется сервис для подготовки, проверки и передачи электронных документов в информационные системы ФТС России – Портал Fill-Bill. При этом в обоих случаях возникает необходимость заверки всех электронных документов электронной подписью декларанта и их размещение в электронном архиве документов декларанта (ЭАДД). После размещения документов в ЭАДД декларант формирует транзитную декларацию и отправляет в информационную систему электронного декларирования запрос на открытие процедуры декларирования таможенного транзита.

Электронный обмен позволяет осуществлять качественный контроль осуществления транзитных операций. Информационная система таможенных органов – автоматизированная система контроля таможенного транзита (АС КТТ – 2), фиксирует все стадии, возникающие в рамках таможенного транзита: подача транзитной декларации и предоставление сопутствующих документов, перемещение товаров от пункта отправления до пункта назначения (убытие и прибытие товаров, пересечение границы, перевалка и т.д.). При этом таможенные органы стран транзита заблаговременно получают уведомления о том, когда и какой именно должен прибыть, что позволяет заранее определить меры таможенного контроля в отношении перемещаемых товаров.

Осуществление таможенного контроля обеспечивается внедрением качественно новых информационно-технических технологий сбора, обработки и передачи дополнительной информации о товаре во время перемещения по территории России. Так, в марте-апреле 2020 года в тестовом режиме был применён механизм отслеживания транзитных грузов, перевозимых через морские порты РФ, с использованием электронных навигационных пломб. Транспортировка контейнера транзитом через Россию, контролировалась в онлайн-режиме всеми участниками перевозочного процесса.

ФТС России ведет планомерную работу по совершенствованию технологии электронного документооборота путем постоянной модернизации программных средств и расширению соответствующей инфраструктуры, которая обеспечивала бы бесперебойную работу таких программных средств инфраструктуры. Так, на сегодняшний день продолжается работа поэтапного создания к 2023 году Главного центра обработки данных (далее – ГЦОД) ФТС России. Цель создания ГЦОД заключается в поддержании круглосуточного функционирования всех информационных систем таможенных органов, что должно оказать положительный эффект на скорость и качество таможенного оформления.

Проектом новой Стратегии развития ФТС России до 2030 года уже определен будущий образ таможенных органов России – качественно новая, насыщенная «искусственным интеллектом», быстроперенастраиваемая, информационно связанная с внутренними и внешними партнерами таможенная система [5].

Ещё одной информационно-технической новеллой оформления электронного таможенного транзита стало внедрение в апреле 2019 года технологии автоматической регистрации электронных транзитных деклараций. Главная задача этой технологии – совершение в максимально короткое время таможенных операций при таможенном декларировании товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита в электронной форме. Среднее время автоматической регистрации одной электронной транзитной декларации составляет менее одной минуты, в то время как действующим законодательством на регистрацию отводится не более двух часов с момента подачи электронной транзитной декларации [3]. Кроме того, успешное прохождение технологии автоматической регистрации позволяет воспользоваться введенной в ноябре 2019 года технологией автоматического выпуска электронных транзитных деклараций.

К концу 2019 года значение показателя автоматически зарегистрированных электронных транзитных деклараций составило около 5,6% от общего числа электронных транзитных деклараций.

На сегодняшний день технология автоматической регистрации электронных транзитных деклараций находятся на стадии постоянного развития и совершенствования. Сохраняется ещё достаточно много проблем, влияющих на прохождение алгоритма автоматической регистрации. Возникающие проблемы можно разделить на несколько групп, одна из которых – проблемы информационно-технического характера, связанные с недоработкой программных средств, обеспечивающих электронный обмен информацией между участником ВЭД, ФТС России, Федеральной налоговой службой, банками и другими участниками транзита. Не прохождение алгоритма технологии автоматической регистрации по данной группе фиксируется в виде нештатной ситуации и учитывается при направлении заявки на модернизацию программных средств в Главное управление организации таможенного оформления и таможенного контроля ФТС России.

Таким образом, своевременные решения в отношении информационно-технического обеспечения таможенных органов позволит обеспечить скорость и гибкость, как в отношении электронного таможенного транзита, так и при общем декларировании, что отвечает современным потребностям внешнеэкономической деятельности.

1. Приказ Минфина России от 30.08.2016 г. № 144н «Об утверждении Порядка использования Единой автоматизированной информационной системы таможенных органов при таможенном контроле, таможенном декларировании и выпуске (отказе в выпуске) товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита, в электронной форме» // КонсультантПлюс. – URL: <http://www.consultant.ru>.

2. Распоряжение ФТС России от 18.02.2015 № 62-р «О проведении эксперимента по совершению таможенных операций при таможенном декларировании товаров, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита, в электронной форме» // КонсультантПлюс. – URL: // <http://www.consultant.ru>.

3. Решение Комиссии Таможенного союза от 17.08.2010 № 438 «О Порядке совершения таможенными органами таможенных операций, связанных с подачей, регистрацией транзитной декларации и завершением таможенной процедуры таможенного транзита» // КонсультантПлюс. – URL: // <http://www.consultant.ru>.

4. Комплексная программа развития ФТС России на период до 2020 года.// Федеральная таможенная служба России (ФТС России).– URL: // <http://customs.ru>.

5. О проекте стратегии развития федеральной таможенной службы до 2030 года.// Материалы выступления руководителя ФТС России В.И. Булавина на заседании Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации 03.07.2019 года. – URL: // https://sbo-paper.ru/upload/pdf/2019.07.03_FTS_prezentation_strateg2030.pdf.

НОРМАТИВЫ ОБРАЗОВАНИЯ ОТХОДОВ И ЛИМИТЫ НА ИХ РАЗМЕЩЕНИЕ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «СПАССКЦЕМЕНТ», г. Спасск-Дальний, Приморский край

И.А. Балахнин

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В работе рассмотрены аспекты негативного воздействия образования отходов на предприятии. Поэтому все предприятия независимо от вида деятельности должны контролировать оценку о состоянии окружающей среды на своей территории, так как если антропогенное воздействие превысит допустимую экологическую возможность данной территории, то могут возникнуть экологические проблемы. Именно поэтому, для того чтобы снизить ущерб окружающей среде, а также улучшить её состояние, нужно проводить экологическую паспортизацию объектов природопользования предприятия.

Ключевые слова и словосочетания: класс опасности, отходы производства и потребления, твердые бытовые отходы, лимит, норматив образования отхода, охрана окружающей среды.

WASTE GENERATION STANDARDS AND LIMITS FOR THEIR DISPOSAL ON THE EXAMPLE OF AN ENTERPRISE SPASSKCEMENT JSC, SPASSK-DALNIY, PRIMORSKY KRAI

The paper considers aspects of the negative impact of waste generation at the enterprise. Therefore, all enterprises, regardless of the type of activity, should control the assessment of the state of the environment in their territory, since if the anthropogenic impact exceeds the permissible ecological potential of a given territory, then environmental problems may arise. That is why, in order to reduce damage to the environment, as well as improve its condition, it is necessary to carry out environmental certification of environmental management facilities of the enterprise.

Keywords: hazardous waste, passport, waste generation standards, environmental protection.

ОАО «Спасскцемент» было создано в городе Спасске-Дальнем (Приморский край) на базе двух цементных заводов: Новоспасского и Спасского, по праву считается одним из гигантов российской промышленности строительных материалов. «Спасский цементный завод» был введён в эксплуатацию в 1907 году [1].

Объект исследования – система обращения с отходами производства и потребления, образующимися в процессе деятельности АО «Спасскцемент» и ее правовая база.

Предмет исследования – экологические проблемы, связанные с образованием и утилизацией отходов, процесс управления отходами на предприятии.

Цель работы – разработка практических рекомендаций по формированию эффективной комплексной системы управления отходами для АО «ДНИИМФ».

Методической основой исследования является системный подход к анализу и оценке фактической организации деятельности по обращению с отходами исследуемого предприятия и действующего законодательства, выявлению факторов, влияющих на качество окружающей природной среды. Наряду с этим используются: наблюдение, обобщение, сравнение.

В процессе исследования системы обращения с отходами действующего предприятия использовались следующие методы исследования:

- метод оценки на основе данных материально-сырьевого баланса;
- метод оценки по удельным показателям образования отходов;
- экспериментальный метод;
- метод оценки по среднестатистическим данным образования отходов;
- расчетный метод.

Промышленное предприятие АО «Спасскцемент» занимается добычей сырья и производством цемента и его составляющих. АО «Спасскцемент» является градообразующим предприятием, там работает около 40% населения города Спасск-Дальний. Производство цемента состоит из нескольких этапов. Первый этап – это добыча и транспортировка сырья из карьера, находящегося в двух километ-

рах от предприятия. Второй этап это двух этапный помол сырья до состояния порошка. Третий этап – это сушка полученного клинкера во вращающейся печи и последующая его транспортировка в смешительный силос, где в клинкер добавляют необходимые добавки. Четвёртый этап – это погрузка получившегося цемента в вагоны для дальнейшей отправки клиентам, также происходит фасовка цемента в мешки по 50, 150 и 500 кг.

В результате основной производственной деятельности Новоспасского цементного завода образуются следующие виды отходов: лом шамотного кирпича незагрязнённого; ленты конвейерные, приводные ремни, утратившие потребительские свойства.

К вспомогательным подразделениям завода относятся следующие участки:

Котельная: является источником теплоснабжения и горячего водоснабжения производственных и вспомогательных помещений завода. В котельной установлено два котла ДКВР-20/13 и два котла КЕ-10-14. Топливом для котельной служит уголь.

При эксплуатации котельной образуются отходы: обтирочный материал, загрязнённый нефтью или нефтепродуктами содержание нефти или нефтепродуктов 15% и более; золошлаковая смесь от сжигания углей практически неопасная; мусор и смет производственных помещений малоопасный.

Мазутохранилище: используемый при растопке мазут хранится на территории мазутохранилища. Мазут поступает железнодорожным транспортом на приемно-сливочную эстакаду, представляющую собой закрытый железобетонный лоток с открытыми люками для приема мазута.

Мазут самотеком сливается в разводные лотки и далее в две нулевые бетонные емкости по 600 м. На каждой емкости установлено по два погружных насоса, которые закачивают мазут в четыре наземные вертикальные емкости по 5000 м³.

Ёмкости подвергаются периодической зачистке, в результате чего образуется шлам очистки емкостей и трубопроводов от нефти и нефтепродуктов.

Нефтеловушка: загрязнённые производственные и поверхностные воды мазутохранилища проходят очистку в нефтеловушке, которая состоит из бетонной емкости площадью 144 м², имеющей бетонное укрытие на 50%. Нефтепродукты с поверхности собираются ловушкой в приемный колодец, откуда насосом подаются в нулевые емкости. Загрязнённая вода поступает в пруды-испарители (отстойники). Из прудов испарителей всплывающие нефтепродукты насосом откачиваются в емкости мазутного хозяйства. Вода насосной станцией откачивается в печное отделение для охлаждения клинкера. В процессе эксплуатации нефтеловушки производится регулярная зачистка отстойников (прудов-испарителей).

Отходами, образующимися в результате очистки поверхностных сточных вод, являются: всплывающие нефтепродукты из нефтеловушек и аналогичных сооружений: осадок механической очистки нефтесодержащих сточных вод, содержащий нефтепродукты в количестве 15% и более.

Станция биологической очистки сточных вод: хозяйственно-бытовые сточные воды Новоспасского цементного завода проходят очистку на собственной станции биологической очистки сточных вод, имеющей в своем составе колодец-гаситель, песколовку, отстойники, биофильтры, иловые площадки, хлораторную и лабораторию. В процессе эксплуатации станции биологической очистки производится регулярная зачистка отстойников. В результате зачистки отстойников образуется ил избыточный биологических очистных сооружений хозяйственно-бытовых и смешанных сточных вод.

Ремонтный блок: предназначен для выполнения текущего ремонта технологического оборудования завода. В состав ремонтного блока входят столярный и металлообрабатывающий участки.

На столярном участке, оснащенном различными деревообрабатывающими станками, осуществляются работы по изготовлению строганых заготовок из дерева для ремонта оборудования. В результате производственной деятельности на данном участке образуются следующие виды отходов: опилки – натуральной чистой древесины; стружка натуральной чистой древесины; обрезь натуральной чистой древесины; мусор и смет производственных помещений малоопасный.

На металлообрабатывающем участке выполняется текущий ремонт технологического оборудования завода. Металлообрабатывающий участок оснащен различными металлообрабатывающими станками, на которых обрабатывается черный и цветной металл. При работе станков регулярно производится замена масла.

В результате производственной деятельности на данном участке образуются следующие виды отходов: лом и отходы, содержащие незагрязнённые черные металлы в виде изделий, кусков, несортированные: стружка черных металлов несортированная незагрязнённая; отходы минеральных масел промышленных: остатки и огарки стальных сварочных электродов: стружка металлическая при металлообработке незагрязнённая; обтирочный материал, загрязнённый нефтью или нефтепродуктами, мусор и смет производственных помещений малоопасный.

Железнодорожный цех НСЦЗ: предназначен для обслуживания тепловозов.

В результате работы цеха образуются аккумуляторы свинцовые отработанные неповрежденные, с электролитом: отходы минеральных масел моторных; обтирочный материал, загрязнённый нефтью или

нефтепродуктами (содержание нефти или нефтепродуктов 15% и более); мусор и смет производственных помещений, малоопасный.

По территории завода проходят железнодорожные пути, по которым осуществляется доставка сырья и отправка готовой продукции потребителю. Техническое обслуживание и мелкий ремонт ж/д полотна осуществляется силами предприятия; средний и капитальный ремонт путей производится силами сторонних организаций.

В результате, обслуживания ж/д путей образуются следующие виды отходов: шпалы железнодорожные деревянные, пропитанные антисептическими средствами, отработанные; лом и отходы стальные несортированные.

Административно-бытовой корпус и складские помещения:

В административно-бытовом корпусе расположены:

- офисные помещения администрации;
- столовая.

В административных помещениях располагаются дирекция, бухгалтерия, рекламно-издательский отдел и другие специалисты.

В столовой завода, расположенной в административном корпусе, осуществляется приготовление обедов для сотрудников завода.

Помещения и территория Новоспасского цементного завода освещаются люминесцентными лампами, по истечении срока службы которых проводится их замена. В процессе эксплуатации административных и складских помещений производится обязательная уборка помещений и прилегающих территорий.

Отходы в зависимости от степени негативного воздействия на окружающую среду подразделяются в соответствии с критериями, установленными федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим государственное регулирование в области охраны окружающей среды, на пять классов опасности [5]:

I класс – чрезвычайно опасные отходы;

II класс – высокоопасные отходы;

III класс – умеренно опасные отходы;

IV класс – малоопасные отходы;

V класс – практически неопасные отходы.

В результате производственной деятельности АО «Спаскцемент» образуются отходы всех классов опасности в количестве 7823,206 т/год. Распределение отходов показано на рис.

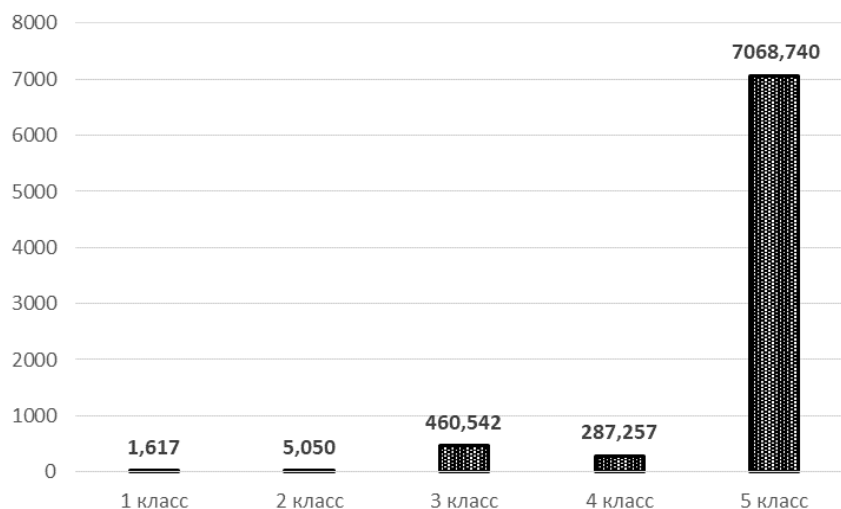


Рис. Распределение отходов АО «Спаскцемент» по классам опасности, т/год (сост. автором)

В состав отходов 1 класса входит одно наименование: Лампы ртутные, ртутно-кварцевые, люминесцентные, утратившие потребительские свойства. Их доля в общем количестве составляет 0,02%.

Отходы 2 класса представлены тоже одним наименованием – Аккумуляторы свинцовые отработанные неповрежденные, с электролитом. Доля этого класса 0,06 %.

В состав 3 класса входит 11 наименований отходов – 5,89% от общего количества отходов всех классов опасности. И наибольшая доля из отходов этого класса приходится на осадок механи-

ческой очистки нефтесодержащих сточных вод, содержащий нефтепродукты в количестве 15% и более и составляет 72,69 % от общего количества отходов этого класса.

Доля отходов 4 класса – 3,67%. В состав этого класса входит 7 наименований видов отходов. Более половины (51,24%) отходов этого класса – это мусор от офисных и бытовых помещений организаций несортированный (исключая крупногабаритный). Также значительная часть приходится на смет с территорий предприятия малоопасный (19,15%) и покрышки пневматических шин с металлическим кордом, обработанные (13,07%).

Наибольшее количество отходов приходится на 5 класс, которые представлены 12 наименованиями видов отходов и составляет 90,36% от суммарного количества отходов всех классов. Больше всего отходов 5 класса образуется при работе вращающихся печей производства клинкера в виде лома шамотного кирпича незагрязненного (75,69%). При сжигании топлива образуется зола-пепел от сжигания углей практически неопасная (12,04%). А при ремонте автомобилей и оборудования образуются отходы в виде лома и отходов, содержащие незагрязненные черные металлы в виде изделий, кусков, несортированные (9,96%). Эти три наименования составляют 97,68% видов отходов 5 класса.

Законодательство Российской Федерации обязывает всех юридических лиц и ИП, при обращении с отходами, вести учёт движения отходов в соответствии с утверждённым приказом Минприроды России от 01.09.2011 №721 Порядком учёта в области обращения с отходами [2]

Учёту подлежат все образовавшиеся, утилизированные, обезвреженные, переданные другим лицам или полученные от других лиц, а также размещённые отходы.

На данный момент актуальной является редакция Порядка учёта от 25.06.2014 [3], а также терминологические поправки Закона №458-ФЗ – введены понятия «утилизация» и «обработка» [4]

Утилизация отходов – использование отходов для производства товаров (продукции), выполнения работ, оказания услуг, включая повторное применение отходов, в том числе повторное применение отходов по прямому назначению (рециклинг), их возврат в производственный цикл после соответствующей подготовки (регенерации), а также извлечения полезных компонентов для их повторного применения (рекуперации).

Обработка отходов – предварительная подготовка отходов к дальнейшей утилизации, включая их сортировку, разборку, очистку.

Все образующиеся отходы, образующиеся в процессе деятельности АО «Спасскцемент», передаются для обезвреживания, утилизации или размещения организациям, имеющим лицензии на деятельность по сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов.

Подводя итог вышесказанному можно сделать следующие выводы.

В процессе деятельности предприятия образуются 32 вида отходов всех классов опасности в количестве 7823,206 тонн в год.

Наибольшее количество отходов приходится на 5 класс доля которого составляет 90,36 % от суммарного количества отходов всех классов.

Все отходы передаются компаниям по захоронению, хранению или обезвреживанию отходов, имеющим лицензии на такую деятельность

Руководство АО «Спасскцемент» соблюдает законы о защите окружающей среды.

1. АО «Спасскцемент» [Электронный ресурс] – URL: <https://www.dvec.ru/organisations/nprating/spasskcement/>

2. Приказ Минприроды России от 01.09.2011 № 721 (ред. от 25.06.2014) «Об утверждении Порядка учета в области обращения с отходами» (Зарегистрировано в Минюсте России 14.10.2011 № 22050) [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/7243eae6242e49089f4e8192566463c014f87bd8/

3. Приказ Минприроды России от 25.06.2014 № 284 «О внесении изменений в Порядок учета в области обращения с отходами, утвержденный приказом Минприроды России от 1 сентября 2011 г. № 721» (Зарегистрировано в Минюсте России 20.08.2014 № 33658) [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_167888/

4. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления», отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» от 29.12.2014 № 458-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_172948/

5. Федеральный закон от 24.06.1998 № 89-ФЗ (ред. от 07.04.2020) «Об отходах производства и потребления» [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/7243eae6242e49089f4e8192566463c014f87bd8/

СУЩНОСТЬ И ИСТОРИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОКРАСТИНАЦИИ В ПСИХОЛОГИИ

Э.В. Бардиашвили

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье приведен краткий исторический обзор феномена прокрастинации. Дано определение данного феномена. Выделено и описаны три основных направления психологического анализа прокрастинации: ситуативные факторы прокрастинации, индивидуально-личностные и индивидуальные, способные оказывать влияние на проявление прокрастинации.

Ключевые слова и словосочетания: прокрастинация, перфекционизм, личностный смысл.

THEORETICAL ANALYSIS OF THE PHENOMENON OF PROCRASTINATION

The article provides a brief historical overview of the phenomenon of procrastination. The definition of this phenomenon is given. Three main directions of the psychological analysis of procrastination have been identified and described: situational factors of procrastination, individually-personal and individual, capable of influencing the manifestation of procrastination.

Keywords: procrastination, perfectionism, personal meaning.

Ритм жизни современного человека постоянно растет, он связан с решением запланированных задач профессионального, бытового, личного характера, проектами будущего, более того, информационный поток вовлекает его в новые пути, предоставляет другие варианты развития событий. Перенасыщение различной информацией из телевидения и интернета, часто дезориентирует человека, приводит в замешательство и тем самым сбивает с выбранного направления. Человек начинает проявлять бездельность, пассивность, отсрочивать запланированные дела на будущее. Частое проявление такого откладывания связывают с явлением прокрастинации.

Термин прокрастинация в буквальном переводе означает «на завтра» (от латинского «crastinus» – «завтра» и приставки «pro» – «на») и подразумевает осознанное откладывание выполнения запланированных действий, при этом осознавая о появлении ряда определенных проблем [1].

История феномена прокрастинации весьма широко представлена в научной литературе. Самое раннее упоминание о ней было около 800 года до нашей эры, и принадлежит Гесиоду. Он призвал не откладывать работу на будущее, т.к. только усердие обеспечит успех, в противном случае участь человека – нищета. Примерно в 400 году до нашей эры афинский генерал Фукидид говорил, что прокрастинация – одна из пагубных человеческих черт. Её польза только в выжидании военных действий, для более тщательной подготовки к ним. Римский консул Марк Туллий Цицерон в 44 году до н.э. сетовал на проявление прокрастинации в высших кругах власти. Он считал медлительность неприемлемой в любом деле. В религиозных текстах XVII в. прокрастинация считается одним из тяжких грехов. С. Джонсон называл ее основной слабостью, прочно укоренившейся в природе человека. Его современнику, Б. Франклину принадлежит один из самых распространенных афоризмов: «Никогда не откладывай на завтра то, что можешь сделать сегодня» [2].

Таким образом можно сделать вывод, что феномен прокрастинации имеет корни в самой природе человека, но благодаря ускорению ритма жизни и интенсификации развития общества проблема прокрастинации в наше время приобретает особое значение.

В 1977 году А. Эллис и В. Кнаус опубликовали одну из первых книг, посвященную прокрастинации. Она называлась «Преодоление прокрастинации» [3]. В ней описываются клинические наблюдения исследований с когнитивным объяснением феномена.

Значительно расширила понимание данного феномена К. Лэй. В 1986 году она написала статью, посвященную общей («хронической») прокрастинации, проявляющейся в широком спектре деятельности человека, охарактеризовав ее как добровольное, иррациональное откладывание обозначенных действий, несмотря на отрицательные последствия для прокрастинатора [4].

Исследователь П. Стилл рассматривал феномен прокрастинации, как стратегию избегания дел, вызывающую отрицательные эмоции. С другой стороны, У. Симпсон, Т. Пичил, Дж. Феррари высказывали противоположную точку зрения. Выполняя нужные задачи в предельно короткие сроки, чело-

век тем самым вызывает у себя «острые» ощущения. Н. Милграм изучив прокрастинацию разбил ее на пять основных видов: повседневная (бытовая), т.е. откладывание ежедневных, регулярных дел; прокрастинация в принятии значимых и незначимых решений; невротическая, т.е. откладывание принятия жизненно важных решений; компульсивная – сочетание поведенческой прокрастинации и прокрастинации в принятии решения; академическая, т.е. откладывания заданий, связанные с учебным процессом. В последствии Р. Тенне объединил перечисленные виды в два основных: откладывание выполнения заданий и откладывание принятия решений [5].

Среди работ, посвященных прокрастинации, в зависимости от предмета исследования выделяют три основных направления.

Анализ ситуативных факторов прокрастинации. Сюда относят анализ общих ситуативных факторов, в частности, изучение характеристик задач, способствующих прокрастинации [6]. При анализе этого фактора исследователи выделяют два основных момента: распределение наград и наказаний во времени; неприятность задач. Первый момент связан с гипотезой, согласно которой чем дальше во времени отстоит некое событие от настоящего момента, тем меньше влияния оно оказывает на принимаемые решения. Исследователи, предполагают, что прокрастинаторы в меньшей степени концентрируются на будущих негативных последствиях, связанных с уклонением от запланированных дел из-за стремления к быстрым наградам, а также в желании немедленно преодолеть чувство тревоги, вызванное неуверенностью в своих силах. В то же время погружаясь в переживания своей неудачливости человек не может насладиться удовольствиями от развлечений, которыми он замещает запланированные дела. Второй момент, неприятность задач характеризуют монотонность, трудность, новизна, скучность бессмысленность или напротив, чрезмерная важность. Все это может заставить человека отложить выполнение дел. Это было подтверждено эмпирическим исследованием, проведенным К. Сенекал, К. Лавойе, и Р. Квестнером [7]. Испытуемые демонстрировали наибольший уровень прокрастинации при выполнении более сложных и не интересных заданий, в то время как менее сложные и более интересные делали безотлагательно. Это объясняется тем, что трудные и неинтересные задания обычно воспринимаются как заведомо уменьшающие шансы на успех.

Также стоит обратить внимание еще на один влиятельный ситуативный фактор: наличие внешней оценки выполнения задач. В исследованиях К. Сенекал испытуемые часто демонстрировали прокрастинацию в ситуации с неизбежной оценкой их деятельности, особенно если она выражалась публично. К другим ситуативным факторам, обладающим сходным механизмом, можно отнести социальный статус, влияние результатов на карьеру, годовую оценку и пр. При анализе такого рода данных А.Н. Леонтьев применил термин «личностный смысл» [8]. Для субъекта внешние условия выполнения задания влияют на формирование его личностного смысла, тем самым определяют сроки и эффективность выполнения задания.

Следует так же отметить, что при выявлении ситуативных факторов следует учитывать predisposition субъекта к прокрастинации.

Выявление роли индивидуально-личностных различий в возникновении прокрастинации. Психологи практики зачастую рассматривают прокрастинацию, как стратегию совладания со страхами различного происхождения.

Страх неудачи. Это наиболее часто встречаемый страх у прокрастинаторов. Здесь страх, по их мнению, свидетельствует о недостатке способностей в целом. Прокрастинаторы часто считают, что отношение окружающих напрямую зависит от их жизненных достижений.

Боязнь успеха. Перспектива стать центром всеобщего внимания из-за успешной карьеры, занять не типичную для своей социальной лестницы ступень и пр. может на столько пугать субъекта, что наиболее простым способом избежать успеха будет прокрастинация.

Страх потери контроля над ситуацией. Иногда прокрастинаторы, для того, чтобы добиться чувства собственной независимости, либо избежать прямых конфликтов, откладывают дела, систематически опаздывают, вынуждая окружающих корректировать свои планы.

Страх чрезмерного обособления. Среди прокрастинаторов встречаются люди не способные самостоятельно выполнять определенные задачи. Чтобы оставаться в привычной зоне комфорта они пользуются помощью друзей или коллег демонстрируя «вечную занятость».

Прокрастинацию также может обуславливать наличие у человека перфекционизма. Однако, это спорный момент, т.к. не все ученые с этим согласны определяя одинаково выраженную прокрастинацию как у перфекционистов, так и у неперфекционистов. Объясняется данное противоречие разделением перфекционистов на адаптивные и неадаптивные. К первым относятся те, кто не считают это серьезной проблемой. Они и являются менее склонны к прокрастинации. Вторые же, склонные к стрессу и депрессиям из-за проявления перфекционизма, показывают высокий уровень проявления прокрастинации.

Наличие у человека перфекционизма тоже может обуславливать прокрастинацию. Однако с этим согласны не все ученые, так как, по некоторым данным, выраженность прокрастинации одинаковая у перфекционистов и неперфекционистов. Объяснение этому противоречию можно найти в следующем утверждении: так называемые адаптивные перфекционисты, т.е. те, которые не считают свой перфекционизм серьезной проблемой, менее склонны к прокрастинации, а неадаптивные перфекционисты, у которых перфекционизм приводит к стрессу, депрессии, показывают высокий уровень прокрастинации.

Несмотря на то, что прокрастинация традиционно описывается в негативном ключе, существует предположение о ее позитивной роли. Исследователи вывели два типа прокрастинации: активной и пассивной. Отличительной чертой активной прокрастинацией является возможность человека эффективно работать в условиях дефицита времени намеренно откладывая выполнение задач. Таким образом выделяется категория прокрастинаторов, которым промедление необходимо для достижения максимального уровня концентрации внимания и сил в условиях дефицита времени.

Изучение влияния индивидуальных показателей (возрастно-половых показателей и кросскультурных различий). Анализ возрастной прокрастинации показал, что ее уровень с возрастом снижается [9]. Исходя из этого предполагается, что в процессе жизненного взросления человек самостоятельно способен выработать некие способы ограничения своей прокрастинации. Данных о достоверности половых различий в подверженности прокрастинации на сегодняшний день не найдено. Ей в равных долях подвержены как мужчины, так и женщины.

Лонгитюдный анализ показал, что уровень прокрастинации за последние 25 лет повысился, это связывают с данными об усилении других форм недостаточной саморегуляции (склонность к ожирению, увеличению интереса к азартным играм, появлению доступного интернета и т.п.).

Исследование прокрастинации представляет большой интерес поскольку связан с эффективностью человека в современном обществе. Выделяют три основных направления изучения прокрастинации: анализ ситуативных факторов, индивидуально-личностных различий и индивидуальных показателей. Многие вопросы в теории прокрастинации до сих пор полностью не изучены, доказывает необходимость дальнейшего углубленного исследования данного феномена.

1. Большой психологический словарь / под ред. Б.Г. Мещерякова, В.П. Зинченко. – Санкт-Петербург: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2003.

2. Франклин Б. Афоризмы [Электронный ресурс]. – URL: http://www.wisdoms.ru/pavt/p255_1.html

3. Ellis A., Knous W.J. Overcoming procrastination. – N.Y.: Signet Books, 1977

4. Lay C.H. At last, my research article on procrastination // J. of Research on Personality. – 1986. – V. 20. №4. – P. 474–495.

5. Ковылин В.С. Теоретические основы изучения феномена прокрастинации / Личность в меняющемся мире: здоровье, адаптация, развитие. – 2013. – №2 (2). – С. 22–41

6. Варваричева Я.И. Феномен прокрастинации: проблемы и перспективы исследования // Вопросы психологии. – 2010. – № 3. – С. 121–131.

7. Senecal C. Lavoie K. Koestner R. Trait and situational factors in procrastination: An interactional model // J. of Soc. Behav. And Personality. – 1997. – V. 12. №4. – P. 889–903

8. Леонтьев А.Н. Деятельность. Сознание. Личность. – Москва: Смысл, 2004

9. O'Donoghue T. Radin M. Incentives for procrastinators // Quart. J. of Economics. – 1999 – V. 114. – P. 195–221

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ ЦИФРОВИЗАЦИИ И АВТОМАТИЗАЦИИ В ЛОГИСТИКЕ КАК ВЕКТОР РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ТРАНСПОРТНОГО КОРИДОРА «ПРИМОРЬЕ-2»

А.Р. Блюдик

бакалавр

Р.И. Гриванов

канд. полит. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В условиях динамично развивающейся мировой торговли цифровизация и автоматизация логистики становится не просто инновацией, а обязательным элементом современных транспортных проектов. «Коридоры надежды» в Приморском крае являются важнейшим инструментом реализации внешнеторгового и транзитного потенциала региона. Модернизация приграничной инфраструктуры является вектором развития логистической отрасли Приморья в Азиатско-тихоокеанском регионе и за его пределами.

Ключевые слова и словосочетания: цифровизация логистики, автоматизация, беспилотные технологии, транспортные коридоры, транзит.

LOGISTICS INFORMATIZATION: THE POTENTIAL FOR THE INTRODUCTION OF AUTOMATION AND UNMANNED TECHNOLOGIES ON THE EXAMPLE OF THE ITC «PRIMORYE-2»

In the conditions of a dynamically developing world trade, informatization and automation of logistics is becoming not just an innovation, but an indispensable element of modern transport projects. “Corridors of hope” in the Primorsky Territory are the most important tool for realizing the transit potential of the region. Modernization of border infrastructure will allow the region to play an important role in the integrated multi-modal transportation network in the Asia-Pacific region.

Keywords: digitalization of logistics, automation, unmanned technology, transport corridors, transit.

По мере того, как мир становится всё более технологичным, а автоматизация инициирует модели работы практически во всех сферах жизни, страны всё больше осознают необходимость цифровизации в логистике. Быстрое развитие технологий побуждает транспортный сектор трансформироваться в целях повышения своей конкурентоспособности.

Актуальность исследования данных процессов обусловлена среднесрочной перспективой развития цифровой экономики Российской Федерации до 2024 года в рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации», а также необходимостью поддерживать конкурентоспособность логистической отрасли Приморского края.

Научная новизна исследования заключается в формулировании гипотезы о повышении конкурентоспособности МТК «Приморье-2» за счёт внедрения цифровых технологий и автоматизированных систем.

Целью научной статьи является изучение современных цифровых новаций в логистике и их влияния на повышение качества функционирования портовой части МТК «Приморье-2» при импортно-экспортных и транзитных операциях.

Исходя из поставленной цели, рассматривались следующие задачи:

- обозначить факторы, предопределяющие цифровые технологии в логистике;
- определить роль цифровизации и автоматизации в логистике;
- выявить тренды рынка цифровых технологий в логистике;
- обосновать значимость цифровизации и автоматизации для МТК «Приморье-2»;
- предложить комплекс мер на укрепление позиций МТК «Приморье-2».

Теоретической основой исследования стали работы отечественных и зарубежных учёных в области логистики, обновления транспортно-логистической инфраструктуры, а также первичная справочная и статистическая информация из открытых официальных источников.

Методологическая основа исследования состояла из конкретных методов эмпирического исследования – сравнение и описание, общелогических методов и приёмов исследования – анализ, моделирование, системный подход, структурно-функциональный метод.

Исторически развитие логистики происходило параллельно процессам автоматизации транспорта – от создания первого парового двигателя до использования современных роботизированных погрузчиков, сборщиков и упаковщиков. Сегодня автоматизация – это бортовые компьютеры, навигационные системы, датчики и системы учёта, выполняющие экспедиторские и диспетчерские функции. По данным исследовательского института «McKinsey Global Institute»¹ в ближайшее двадцатилетие до 50% мировых операций могут быть автоматизированы, при этом транспортно-складская отрасль обладает третьим по величине потенциалом автоматизации [5].

Цифровизация логистики – это применение облачных сервисов, взаимодействие в цифровом поле и электронный документооборот. Она направлена на повышение эффективности использования транспортных систем. Таким образом, сегодняшний повышенный интерес к новациям в транспорте подкрепляется следующими факторами:

- определение скорости и времени как основных конкурентных преимуществ;
- нехватка либо же недостаточная эффективность рабочей силы;
- стремление оптимизировать рутинные процессы (документооборот, сортировка);
- интригующие технические достижения, повышающие эффективность логистики;
- необходимость в оптимизации управления логистическими процессами;
- интерес стейкхолдеров логистической отрасли к экологическому аспекту перевозок.

Какую же роль имеет цифровизация и автоматизация в логистике?

1. Эффективная интеграция логистических систем с управлением. Это имеет особое значение в распределительных центрах и на складах, где, применяя транспортную робототехнику и цифровые системы управления складом, можно обеспечить их бесперебойную связь с управленческим центром и координировать все операции по движениям грузов.

2. Прозрачность транспортных закупок. Новые методы делают торги прозрачными и позволяют грузовладельцам уберечь себя от необоснованных затрат за перевозки. Использование инструментов электронной коммерции помогает снизить человеческий фактор в процессе распределения заказов между перевозчиками и выборе транспорта.

3. Отслеживание грузов. Мониторинг происходит с помощью облачных вычислений и Интернета. Ряд IT-предприятий, таких как «Oracle»², предоставляют облачные инструменты, которые позволяют автоматизировать отслеживание поставки. Мобильные устройства с радиочастотной идентификацией, компьютеры и сканеры штрих-кодов обеспечивают сквозную видимость грузов на маршруте доставки. Многие логистические компании, использующие эти устройства, достигли 100% точности по срокам доставки и 99,5% точности информации о запасах. Это также позволило сократить затраты на рабочую силу на 30% и ускорить обработку заказов на 30% [6].

4. Управление складом. Эффективность складирования напрямую влияет на стоимость складских услуг, а значит и на конкурентоспособность. Автоматизация упрощает процесс инвентаризации, преобразовывая физические активы в цифровую среду, что позволяет менеджерам по логистике собирать оперативную информацию в облачном хранилище, гарантируя, что нужный продукт всегда будет доступен в нужное время. Это сводит на нет потребность персонала склада проводить проверки вручную, рискуя совершать ошибки, просчёты (человеческий фактор), влекущие задержки. Автоматизированное отслеживание активов обеспечивает бесперебойную работу процессов.

5. Управление парком транспорта. Графики работы и технического обслуживания должны минимизировать время простоя. Благодаря средствам автоматизации транспорта, таким как мобильные сканеры и системы RFID³, обеспечивается видимость активов. Используя подключённые мобильные устройства, можно собирать и обмениваться данными о движущихся активах. Эта возможность подключения в режиме online позволяет общаться с техническими специалистами и водителями в любое время и в любом месте, что придаёт манёвренности в случае чрезвычайной ситуации [6].

Таким образом, в общем виде роль цифровизации и автоматизации в логистике заключается в повышении качества предоставления логистических услуг (скорость, точность) и экономии на трудовых ресурсах (работников склада, диспетчерах-логистах).

Очевидно, что, обеспечивая вышеперечисленные преимущества, цифровые технологии в логистике будут развиваться и дальше. Можно выделить следующие основные тренды, ожидающие мировой рынок в данной сфере [1]:

¹ Международная консалтинговая компания, специализируется исследованиях автоматизации различных сфер жизни, стратегическом управлении.

² Американская корпорация-производитель программного обеспечения, крупный поставщик серверного оборудования

³ Radio Frequency Identification - радиочастотная идентификация - способ автоматической идентификации, в котором посредством радиосигналов считываются или записываются данные, хранящиеся в так называемых транспондерах, или RFID-метках (чипах)

Во-первых, это создание и внедрение платформ – платформизация. Платформенные решения обеспечивают сбор и обработку данных во всей технологической системе, на основе которых обеспечивается прогнозный анализ состояния техники, оперативное управление всем автопарком. Почти все крупные производители автомобилей выпустили собственные платформы – GE (платформа Predix), Siemens (платформа Mindsphere), производитель грузовиков MAN (платформа Rio), а также есть платформа Skywise от Airbus, Analytics от Boeing. Влияние перехода на эти платформы для операторов транспортных средств значительно: снижение затрат на ремонт на 10–20%, увеличение коэффициента загрузки автопарка на 10–20%, экономия топливных ресурсов на 5–10%.

Во-вторых, это эксплуатация беспилотного транспорта⁴ и использование цифровой картографии. Беспилотная техника оснащена бортовым компьютером с системой воздействия на элементы управления. Информация с различных датчиков (датчики курса (GPS), крена, тангажа, высоты, скорости), системы видеонаблюдения, лидары (дальномеры) и радаров поступает в компьютер и помогает ему координировать курс техники по дорогам (воздушным трассам). На сегодняшний день такие крупные компании, как Tesla, Google, Uber, уже внедряют беспилотные автомобили в реальность.

К этому же тренду относится эскалация применения дронов в логистике – от складских модификаций, считывающих штрих-коды на складах, до полноценных доставщиков «последней мили»⁵.

В-третьих, отмечается тенденция замены узконаправленных транспортных услуг на комплексный логистический сервис. Например, финансово-промышленный конгломерат «Hitachi» может не просто осуществлять поставку локомотивов и вагонов, но и предлагать «поезд как услугу» (Train-as-a-Service). В данный сервис включается целый набор цифровых инноваций, предназначенный для координации транспорта и отслеживания его технического состояния (M2M analytics, Bi-modal trains, Self-diagnosing trains). Логистический оператор «FlexPort» занимается не только перевозкой грузов различными видами транспорта, но и страховыми, расчётно-клиринговыми, брокерскими услугами на таможенной территории и, таким образом, предоставляет своим клиентам возможность строить свои внутренние логистические цепочки с использованием своей электронной платформы. Это означает, что, например, производитель электронных устройств имеет возможность контролировать логистику своего производственного процесса, как компьютерную игру – с помощью специальной консоли, так называемой «приборной информационной панели» – dashboard'a.

Следующая тенденция цифровых технологий в логистике – это создание оцифрованных муляжей-копий объектов, техники и систем в целях контроля их текущего состояния в режиме реального времени. Подобные цифровые копии уже выпускают такие компании, как General Electric, Siemens и Alstom. В перспективе – создание цифровых муляжей даже таких сложных систем, как железная дорога и вся находящаяся во взаимосвязи с ней техника.

Создание логистических альянсов и совместное использование мощностей внутри альянса – ещё одна важная тенденция развития цифровых технологий в транспорте. Продукты цифровизации здесь позволят оперативно оценивать загрузку производственных мощностей одного участника альянса и своевременно найти альтернативный путь доставки, используя свободные мощности другого участника.

Самый неочевидный тренд автоматизации в транспорте – это уменьшение вредного воздействия на окружающую среду. Например, внедрив систему «циркулярных перевозок», когда грузовой автомобиль не будет возвращаться пустым, а сможет перевозить грузы других операторов в обратном направлении, можно сократить выбросы CO₂ в атмосферу. Этого же эффекта можно достичь с помощью беспилотников: автоматизированная диагностика дорожной ситуации подберёт более экономичный расход топлива, а значит и выбросов CO₂ будет меньше. С учётом происходящих в мире «экологических» настроений, в частности принятия Международной морской организацией с 01.01.2020 г. жёстких ограничений «ИМО 2020» на содержание серы в морском топливе, тренд на «зелёные поставки» может стать катализатором больших изменений во всей транспортно-логистической отрасли [7].

Таким образом, логистика внедряет цифровые инновации более медленными темпами, чем другие отрасли, однако данный процесс, так или иначе, неизбежен. Но обязательно ли следовать трендам? Почему применение цифровизации и автоматизации в ближайшее время будет актуальным для МТК «Приморье-2»?

Помимо того, что МТК для Приморья – это один из главнейших рычагов транзитного и внешне-торгового потенциала, инфраструктура коридора далека от идеала. Начальник отдела международного регионального взаимодействия Международного департамента Министерства Российской Федерации по развитию Дальнего Востока Олег Рой отмечает: «По МТК «Приморье-1» и «Приморье-2» пока особых инфраструктурных подвижек нет, но грузопоток растёт достаточно серьёзно в результате применения новой схемы по постановлению правительства № 732. А возможность открытия второго дыхания мы рассматриваем с возможностью применения беспилотных технологий на коридоре «Приморье-2» [2]. Получается, что оставить проект МТК «Приморье-2» без цифровых технологий невозможно, поскольку он играет ключевую роль при транспортировке грузов в южные провинции Китая, его тран-

⁴ Передвигающегося без экипажа на борту, при помощи системы автономного управления.

⁵ «The last mile» – последний этап доставки от распределительного центра до конечного потребителя.

зитный потенциал растёт, но материально-техническая база не достигает достаточного уровня развитости. Помимо этого, проект коридора включён в Программу развития российско-китайского сотрудничества в торгово-экономической и инвестиционной сферах на Дальнем Востоке на 2018–2024 гг., а значит его развитие является национальной стратегией.

МТК «Приморье-2» рассчитан на грузопоток между Россией и КНР, Кореей и Японией. В частности, основной маршрут коридора: Чанчунь, Цзилинь, Хуньчунь, Краскино, Порт Зарубино. В состав МТК входит многосторонний автомобильный пункт пропуска (МАНН) Краскино, морской ПП Зарубино, ж/д ПП (ЖДНИ) Махалино, ж/д линия Госграница – Зарубино, автодороги от российско-китайской границы до порта Зарубино, универсальный терминал по перевалке контейнеров, рыбной продукции и генеральных грузов в п. Зарубино, планируемые к строительству специализированные зерновые и контейнерные терминалы.

Особое внимание следует уделить морским портам, поскольку на их базе разворачивается основной поток экспортных грузов, а также европейский и азиатский транзит.

Порт Зарубино находится в Хасанском районе Приморского края, бухта Троицы, Японское море. Пропускная способность грузовых терминалов – 1,2 млн тонн в год, при том, что сейчас мощности порта загружены лишь на 4,5%. – 54 тыс. тонн. Грузопоток проходит через действующий порт ООО «Морской порт в бухте Троицы». Технические характеристики порта представлены табл. 1 (составлено автором на основании [3])

Таблица 1

Технические характеристики морского порта в бухте Троицы

Площадь бухты	1680 га	Погрузочное оборудование	
Общая площадь порта	22 га	Портальные краны грузоподъемностью 10 тонн и 12,5 тонн	2 ед.
Общая площадь открытых складских площадей	9 га	Портальные краны грузоподъемностью 6 тонн	2 ед.
Площадь закрытых складских площадей	11 тыс. м ²	Ричстакер и вилочный погрузчик SANY для обработки 20 и 40 футовых контейнеров грузоподъемностью 45 тонн	1 ед.
Площадка для хранения генеральных грузов	66 тыс. м ²	Средства малой механизации грузоподъемностью от 1,5 до 6 тонн	х
Площадка для хранения автомобилей и спецтехники	34 тыс. м ²	Собственный маневровый тепловоз серии ТЭМ-2УМ	1 ед.
Вместимость контейнерной площадки с возможностью подключения рефрижераторных контейнеров	300 TEU		
Вместимость холодильного комплекса	12 тыс. тонн		
Вместимость площадки для техники	3,5 тыс. ед.		
Общая протяжённость четырёх причалов	650 м		
Осадка у причалов	8 м		
Глубина якорной стоянки	20 м		
Глубины подходного канала акватории бухты	18-20 м		

Согласно стратегии порта в бухте Троицы до 2030 года, планируется построить терминалы, имеющие пропускную способность 6,5 млн тонн в год: терминал для перевалки генеральных грузов (открытого хранения) грузооборотом 440 тыс. тонн в год, терминал скоропортящихся грузов, рассчитанный на перевалку 360 тыс. тонн в год (каботаж), контейнерный терминал на 50 тыс. TEU в год для транспортных грузов из Китая. Также, новый контейнерный терминал грузооборотом 300 тыс. TEU в год (на существующей территории и искусственно созданном земельном участке) [4]. Планируется развивать порт «Славянка».

Итак, речь идёт об увеличении в ближайшей перспективе портовых мощностей. Какие цифровые технологии помогут укрепить позиции портов коридора «Приморье-2»?

Эффективность новых контейнерных терминалов можно повысить с помощью автоматизации: если порядок движения техники на терминале заранее известен, то процесс разгрузки ускоряется. Для этой цели портовый терминал можно сконструировать по так называемой модели «Agile Port System», которая включает в себя морской терминал на берегу и интермодальную инфраструктуру на суше. Схема модели представлена на рис. 1.

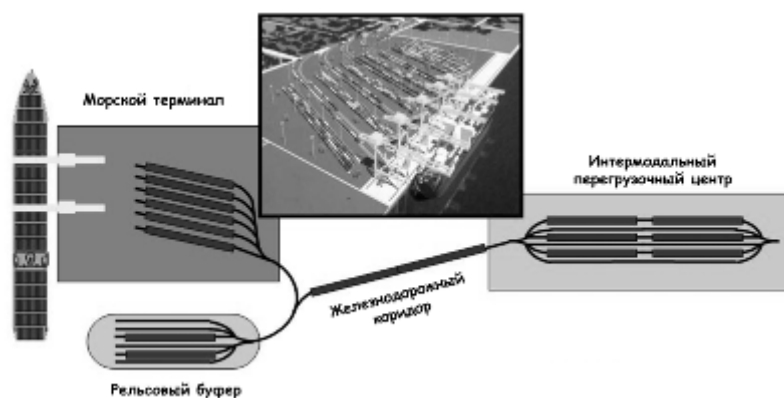


Рис. 1. Схема портового интерфейса по модели «Agile Port System» [8]

Расположение портовой инфраструктуры позволяет:

- обрабатывать как можно больше контейнеров в цепочке «судно-поезд»;
- избегать долгого хранения контейнеров в терминале;
- сортировать контейнеры на поезд в соответствии с конечным пунктом назначения;
- не допускать заторов техники во «дворе» терминала.

Снижение затрат на оборудование и рабочую силу является основным преимуществом такого морского терминала. Система учитывает комбинацию улучшенных полуавтоматических кранов типа «судно-берег»; полуавтоматические, консольные и рельсовые порталные краны; коробчатый двигатель, основанный на рельсовых автоматических челночных вагонах, приводимых в движение с помощью технологии линейного двигателя. Пример такого «интерфейса» представлен на рис. 2



Рис. 2. Интермодальные перевозки контейнеров в порту Лонг-Бич, Калифорния [9]

Техника на обозначенных участках транспортировки может быть беспилотной, с применением современных автомобильных коммуникационных технологий V2X и C-V2X. Для внедрения этих систем потребуется унификация стандартов разработки беспилотных машин и эксплуатации смарт-дорог. Исследования в этом направлении уже ведутся.

Для эксплуатации умных машин по автоматизированной инфраструктуре потребуются цифровые продукты управления – платформы. Некоторые компании уже сегодня предлагают готовые решения (например, «Flexport»), но эксперты отмечают необходимость создания собственной информационной системы в России для транспортировки грузов. Она должна учитывать особенности географическое положение и состояние существующей инфраструктуры. Более того, покупая иностранную платформу – российские грузоперевозчики будут вынуждены принимать политику и бизнес-модель этой платформы. Также, потенциальных пользователей платформ часто беспокоит конфиденциальность и риски утечки размещаемых данных. Создание передовых цифровых продуктов в России не стоит на месте: у логистических компаний и перевозчиков «Монополия» и «Деловые линии» на сегодняшний день уже есть собственные платформы. Позицию ответственного за цифровые процессы ввёл КАМАЗ, «Вертолёты России» также на этапе разработки программы цифровизации. Платформизация – процесс сложный, но приносящий существенную оптимизацию в управление, контроль загрузки мощностей и технического состояния активов.

Мониторинг груза на складах портов и отслеживание грузов в пути – ещё одна сфера, в которой порты МТК «Приморье-2» могут применять цифровые достижения.

Автоматизированные склады включают различные технические инструменты и цифровые системы для поддержки сотрудников на складе. Облегчение труда, создание безопасной и эргономичной рабочей среды, а может даже и минимизация присутствия человека на складе – вот цель автоматизации на складах. Такие склады более гибки, имеют возможность быстро адаптироваться под новые потребности. Если внедрить в склады портов МТК «Приморье-2» дроны для считывания штрих-кодов с контейнеров, автопогрузчиков с системами V2X и C-V2X, технику радиочастотной идентификации RFID-меток, программное обеспечение, содержащее данные о входящих и исходящих грузах (по отсканированным штрих-кодам), то можно добиться оптимизации контроля движения грузов на складе.

Создание единой системы отслеживания грузов – очень актуальный вопрос для логистики во всём мире, в том числе и в России. Ввиду сложности и затратности данный проект разрабатывается Центром развития перспективных технологий. До 2024 года планируется, что каждый товар сможет приобрести свой уникальный код (DataMatrix), с помощью которого можно будет получать точную информацию о запасах и находящихся в движении грузах в режиме онлайн. Порты МТК могут подождать отечественный продукт или же использовать готовые решения, например, «Oracle».

Что касается финансирования преобразований МТК, то для обеспечения перехода к эпохе цифровизации необходима поддержка как бюджетов субъектов, так и внебюджетные инвестиции, однако наибольшая эффективность достигается тогда, когда инициатором, в том числе и финансовым источником, выступает государство.

По итогам проведённого исследования были получены следующие результаты:

- цифровизация и автоматизация являются трендом в мире логистики и неотъемлемой частью развития мировой экономики;
- потенциал внедрения цифровых технологий в инфраструктуру МТК «Приморье-2» высок ввиду важности развития транзитного и торгового потенциала Дальнего Востока;
- важнейшую роль в новациях играет инициатива государства;
- реализация проектов по цифровой модернизации и автоматизации позволит поддерживать конкурентоспособность МТК «Приморье-2» на транспортном рынке АТР.

Таким образом, цифровые технологии достигают всё большего развития, расширяются сферы их применения. Рынок логистических услуг также ожидают новые возможности. Автоматизация и применение цифровых технологий в портовой части коридора «Приморье-2» увеличит пропускную способность порта, поднимет уровень безопасности и экологичности, повысит качество оперативного управления портовой инфраструктурой.

1. Основные тренды цифровых технологий в транспорте [Электронный ресурс] // Журнал «Вестник цифровой трансформации РЖД» Выпуск №1 от 16.04.2020. – URL: <https://gudok.ru/vestnik-ski/?ID=1501039&archive=2019.03.23>

2. МТК Приморье-2 будет развиваться за счет беспилотников [Электронный ресурс] // Новостной агрегатор «Рамблер/новости». – URL: https://news.rambler.ru/other/43366109/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink

3. Технические характеристики МПБТ [Электронный ресурс] // Официальный сайт ООО «МПБТ». – URL: <http://seaport-troitsa.ru/about-us/>

4. Стратегия развития МПБТ до 2023 года [Электронный ресурс] // Официальный сайт ООО «МПБТ». – URL: <http://seaport-troitsa.ru/about-us/strategiya.php>

5. Automation in logistics: Big opportunity, bigger uncertainty [Электронный ресурс] // Official site of «McKinsey & Company». – URL: <https://www.mckinsey.com/industries/travel-transport-and-logistics/our-insights/automation-in-logistics-big-opportunity-bigger-uncertainty>

6. Impact of Automated Transportation in Modernising Logistics [Электронный ресурс] // Robotics Tomorrow: Online Robotics Trade Magazine. – URL: <https://www.roboticstomorrow.com/2018/11/impact-of-automated-transportation-in-modernising-logistics/12787>

7. Sharing the Costs of IMO 2020 Across the Ecosystem [Электронный ресурс] // Official site of «Boston Consulting Group». – URL: <https://www.bcg.com/publications/2019/sharing-costs-imo-2020-across-ecosystem.aspx>

8. Agile Port and Intermodal Transport Operations Model to Secure Lean Supply Chains Concept [Электронный ресурс] // Semantic Scholar. – URL: <https://www.semanticscholar.org/paper/Agile-Port-and-Intermodal-Transport-Operations-to-Be%20A1kovnik-wrdy/ad853627ba6fec91a36b79a9a4abfb4d2df5f7dc/figure/0>

9. Intermodal ship-to-rail transfer of containerised cargos [Электронный ресурс] // Foresight, Government Office for Science. – URL: https://www.researchgate.net/publication/332423194_New_Technology_and_Automation_in_Freight_Transport_and_Handling_Systems_New_Technology_and_Automation_in_Freight_Transport_and_Handling_Systems

СОЦИАЛЬНАЯ ИНЖЕНЕРИЯ: ЯВЛЕНИЕ, ИНСТРУМЕНТЫ, СВОЕВРЕМЕННОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ

Ю.А. Бондарев

бакалавр

О.Н. Гнездечко

доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье рассматривается явление социальной инженерии как проявление способности человека к преобразованию материального и социального миров. Раскрывается определение понятия «социальная инженерия», выявляются психологические факторы проявления инженерии и внедрения социокультурных инноваций. Автор предлагает практические рекомендации по своевременному предупреждению последствий социальной инженерии.

Ключевые слова и словосочетания: инженерия, социальная инженерия, конфиденциальная информация, кража информационных данных, своевременное предупреждение.

SOCIAL ENGINEERING: PHENOMENON, TOOLS AND BEFORE-THE-FACT PREVENTION

The paper discusses the issues of social engineering as a particular presentation of the human ability to develop material and social worlds. Revealed here is the notion of social engineering phenomenon. The author discusses psychological prerequisites of engineering implementing social and cultural innovation. The paper suggests a number of practical implications for before-the-fact prevention of social engineering consequences.

Keywords: engineering, social engineering, sensitive information, data theft, before-the-fact prevention.

Основная **цель** данной работы – раскрыть суть понятия «социальная инженерия» в аспекте определения обозначаемого явления. Кроме того, в статье *выявлены психологические факторы* проявления инженерии в любой человеческой деятельности и сознательной технической инженерии. Последовательная инженеризация социальной жизнедеятельности является объективно необходимым требованием для успешного развития общества [1, с.96].

«Инженерия <...> есть применение научных, экономических, социальных и практических знаний для того, чтобы изобретать, проектировать, строить, поддерживать и улучшать структуры, машины, приборы, системы, материалы и процессы» [7].

Изобретение нового знания вряд ли возможно без применения творчества и фантазии. Эти коннотации неявно выделяются в семантике глагола «изобретать» и включаются в описание явления *инженерии*. Методы и инструменты технической инженерии, её достижения способствуют выявлению её составляющих в любой человеческой *новаторской деятельности*. Очевидно, что инженерные методы и инструменты имеют громадный потенциал внедрения в теорию и практику сознательной социальной инженерии.

Немногочисленные работы отечественных социологов в области социальной инженерии свидетельствуют о непонимании прикладного характера социальной инженерии как отдельного вида инновационной деятельности [3, 2]. В этом и состоит **актуальность** рассматриваемой проблематики. В России явление социальной инженерии до настоящего времени плохо теоретически отрефлексировано и ещё хуже воплощено в практику. Мы определяем социальную инженерию как осознанную целенаправленную, *атрибутивную грань* человеческой деятельности. **Объект** нашего исследования – социальная инженерия – трактуется нами в широком понимании как проявление *способности человека создавать новые или творчески преобразовывать уже существующие процессы материального и социального миров*.

Однако в узких профессиональных кругах и сообществах термин «социальная инженерия» приобрёл специальное значение *кража информационных данных* [5]. Текущий статус термина «социальная инженерия» связан с манипулированием общественным сознанием и поведением отдельно взятого человека. Это в свою очередь может вызывать негативное отношение социума к

социальной инженерии, которая проявляется в применении специальных методов и инструментов. Именно они служат *предметом* нашего исследования.

Возникший в прошлом столетии этот новый вид деятельности существует в осознанно-организованном модусе [2, с.96]. Исторически меняется лишь уровень организованности социальной инженерии.

При этом неизбежным сегодня остаётся влияние человеческого фактора на все производственные структуры и процессы, включая защиту конфиденциальной информации. *Социальная инженерия* – это «искусство» манипулировать поведением человека с целью сломать защитные системы безопасности потенциальной жертвы, даже не подозревающей о том, что ею манипулируют. Основная цель социальной инженерии – получить доступ к конфиденциальной информации пользователя, их банковским данным и всему, что может принести финансовые или репутационные потери. Чаще всего этот метод используется через Интернет как незаконный с целью получить конфиденциальную информацию путём обмана и различных форм психологического давления. Другими словами, этот метод извлекает выгоду из человеческих слабостей, а именно поэтому очень эффективен.

Хотя термин «социальная инженерия» появился относительно недавно, в определенной форме это явление использовалось в Древнем Риме и Древней Греции [8], а также спецслужбами [9] для получения доступа к секретной информации. К началу 1970-х стали появляться телефонные хулиганы, позднее превратившиеся в профессиональных социальных инженеров, способных мастерски манипулировать пользователями, используя их слабости, комплексы и страхи.

Одним из самых известных социальных инженеров в истории является Кевин Митник. Всемирно известный хакер и консультант по информационной безопасности, К.Митник, является автором многочисленных книг по компьютерной безопасности, в которых основное внимание уделяется социальной инженерии и методам психологического воздействия на человека. В 2001 году под его авторством была издана книга «Искусство обмана», рассказывающая о реальных историях применения методов и инструментов социальной инженерии. К. Митник утверждает, что вскрыть пароль намного проще, чем пытаться взломать систему безопасности. Если вы все еще думаете, что социальная инженерия не заслуживает особого внимания, прочитайте о таких известных социальных инженерах, как Виктор Люстиг (который дважды продал Эйфелеву башню) или Робин Сейдж (с помощью фальшивого аккаунта в Facebook получивший доступ к секретной информации американских спецслужб) [9; 6].

Чтобы защититься от психологического давления социальных инженеров, необходимо понять, как работают инструменты социальной инженерии. Рассмотрим основные её виды и методы защиты от них [6], поскольку в настоящее время злоумышленник может получать информацию о своей цели даже путем сбора конфиденциальных данных через социальные сети, которые пользуются широкой популярностью.

Так, методы социальной инженерии включают в себя претекстинг, атаки через заражение сайта, фишинг, шпионаж и т.д. [8]. Претекстинг – выдача себя за другого человека с целью получения информации, которая может быть предоставлена этому человеку, а для мошенника, занимающегося претекстингом, является недоступной. В результате, потенциальная жертва раскрывает конфиденциальную информацию, выполняя внушаемые ей действия. Этот тип психологической атаки обычно осуществляется по телефону. Чаще всего эта техника включает в себя больше, чем просто ложь, она связана с предварительными исследованиями (например, выяснения имени сотрудника, должности, которую он / она занимает либо название проектов, над которыми он / она работает), чтобы обеспечить доверие к цели. *Атака через заражение сайта* оказывается стратегией компьютерной атаки, в которой жертва представляет определенную группу (организацию, отрасль). При этой атаке злоумышленник отслеживает, какие веб-сайты посещает пользователь или группа, заражая один или несколько из них вредоносным ПО.

Мошенники посредством таких атак обычно собирают важные данные о пользователе. Различные фишинг техники направлены на мошенническое получение конфиденциальной информации. Обычно злоумышленник направляет на адрес электронной почты поддельное письмо от банка или платежной системы, требуя «проверки» определенной информации или совершения определенных действий. Это письмо обычно содержит ссылку на фальшивую веб-страницу, имитирующую официальную с фирменным логотипом и контентом. В письме содержится форма, требующая ввода конфиденциальной информации, начиная с домашнего адреса и заканчивая PIN-кодом, учетной записью мобильного банкинга пользователя. Шпионаж подразумевает получение конфиденциальной информации без разрешения владельца. Основная цель техники – следить за потенциальной жертвой и секретностью их действий. Все, что нужно мошенникам, – это отслеживать

движения пальцев пользователей. Мошенничество в сфере социальной инженерии – это широкий термин, который подразумевает манипулирование и обман, связанный с инженерией.

Таким образом, социальная инженерия располагает огромным арсеналом методов и инструментов кражи информационных данных [6; 8].

Какие меры предупреждения может предпринять пользователь в целях своевременного предупреждения негативных проявлений социальной инженерии? Какие протоколы безопасности может установить пользователь для предотвращения кражи конфиденциальных данных? Программный каркас для средств эксплуатации уязвимостей подразумевает создание основ доверия на уровне сотрудника / персонала. Протоколы безопасности в отношении безопасных каналов связи, которые могут предотвратить утечку важных данных и/или доступ к информации извне, со стороны мошенников. Сотрудники компании предупреждают об опасности разглашения личной информации и информационных данных компании, а также о способах своевременного предупреждения утечки данных. Каждый сотрудник компании, в зависимости от подразделения и должности, должен быть осведомлен, как и на какие темы можно общаться с клиентами, какую информацию можно предоставлять службе технической поддержки, как и что должен выполнять сотрудник компании.

Исходя из всего перечисленного, каждый пользователь должен быть осведомлен не только об опасностях раскрытия *информационных данных*, но и о мерах своевременного предупреждения утечки данных.

В наше время социальная инженерия нашла широкое распространение во всех сферах жизнедеятельности человека. Принимая во внимание уровень угрозы информационной безопасности, каждый может оказаться жертвой изошённых проявлений социальной инженерии. Наиболее уязвимыми для всех видов компьютерного мошенничества является кража интеллектуальной собственности, в частности, разработки проектов, онлайн-курсов и т.п. Например, техническая разработка стандартов дистанционного обучения [4, с.89-94] может быть рассмотрена как интеллектуальная собственность, которая может быть украдена и использована не по назначению.

Особый интерес для злоумышленников представляют интеллектуальные разработки. Злоумышленники с помощью инструментов социальной инженерии могут украсть источники данных или исказить их для собственных целей, незаконно использовать для сторонних разработок, игнорируя авторское право в соответствии с личными потребностями.

Поэтому следует применять простые, но эффективные методы защиты личных данных и прав интеллектуальной собственности при обработке данных. К ним относятся: 1) использование безопасных протоколов передачи данных; 2) хранение идентификационных данных в секрете; 3) игнорирование подозрительных электронных писем и использование браузеров (Google, Chrome, Opera и т.д.) со встроенной проверкой безопасности сайта.

Таким образом, социальная инженерия – это способ, с помощью которого злоумышленники могут получить доступ к информационным данным компании или конфиденциальным данным пользователя, не будучи экспертом в этой области. Злоумышленник может использовать множество инструментов и тактик, чтобы обмануть жертву или получить информацию без их ведома. Любой вид социальной инженерии почти всегда используется со злым умыслом. Некоторые люди, конечно, упоминают о его преимуществах, указывая на то, что с его помощью можно решить социальные проблемы, а социальные институты могут адаптироваться к меняющимся условиям. Несмотря на это, методы социальной инженерии наиболее успешно используются для: 1) привлечения пользователей с целью получения конфиденциальной информации; 2) манипулирования сознанием людей; 3) дестабилизации работы компаний с целью их последующего уничтожения; 4) кражи базы данных; 5) финансового мошенничества; 6) промышленной разведки.

Все описанные правила своевременного предупреждения информационного воровства достаточно просты, однако большинство пользователей зачастую их игнорируют: 1. Защитите свои конфиденциальные данные; 2. Не забывайте соблюдать простые правила информационной безопасности; 3. Анализируйте шаги и действия хакеров, чтобы своевременно предупреждать атаки манипуляторов; 4. Никому не сообщайте информацию об учётных данных, номерах банковских счетов, карт, пин-кодах и т.п.

Важно помнить, что социальный инженер владеет искусством манипулирования и отслеживания действий других пользователей. Но гораздо важнее научиться распознавать проявления и инструменты социальных инженеров, чтобы не стать жертвой он-лайн мошенничества. Сознательная социальная инженерия должна осваивать инженерность на том же уровне, что и техническая. Иначе мы будем постоянно сталкиваться с негативными проявлениями сознательной социальной инженерии.

Таким образом, в статье мы раскрыли суть определения «социальная инженерия»; выявили предполагаемые психологические факторы её проявления в любой сфере человеческой деятельности; рассмотрели инструменты социальной инженерии. Сформулированы и предложены практические рекомендации по своевременному предупреждению негативных последствий социальной инженерии.

-
1. Волков Е.Н. Социальная инженерия: явление и его концептуализация // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. Сер.: Социальные науки. – 2014. – №3 (35). – С. 96–101.
 2. Моисеева А.П. Генезис социальной инженерии в контексте междисциплинарности // Известия Томского политехнического университета. – 2012. – Т.320. – №6. – С. 64–69.
 3. Резник Ю.М. Социальная инженерия: предметная область и границы применения // Социологические исследования. – 1994. – №2. – С. 87–96.
 4. Соловов А.В. Организационные аспекты электронного дистанционного обучения // Высшее образование в России. – 2007. – № 12. – С. 89–94.
 5. Социальная инженерия: сайт [Электронный ресурс].– URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/ Социальная_ инженерия](http://ru.wikipedia.org/wiki/Социальная_инженерия) (дата обращения 27.03.2020).
 6. Социальная инженерия – как не стать жертвой [Электронный ресурс]. – URL: <http://efsol.ru/articles/social-engineering.html> (дата обращения 28.03.2020).
 7. Engineering [Электронный ресурс]. – URL: <http://en.wikipedia.org/wiki/Engineering> (дата обращения 10.04.2020).
 8. The Social-Engineer Podcast [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.social-engineer.org/> (дата обращения 05.04.2020).
 9. Wikipedia. The Free Encyclopedia [Электронный ресурс]. – URL: <https://en.wikipedia.org> (дата обращения 07.04.2020).

ТРАНСФОРМАЦИИ РОССИЙСКОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ФОРМАТ МСФО КАК УСЛОВИЕ ИНТЕГРАЦИИ РОССИИ В МЕЖДУНАРОДНУЮ ЭКОНОМИКУ

Т.В. Бубновская

канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и управления

Е.В. Тимохович

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Использование международных стандартов позволяет организациям выйти на международный рынок капитала, привлечь иностранные инвестиции за счет того, что отчетность, составленная в соответствии с принципами МСФО, предоставляет потенциальным инвесторам информацию, на основе которой они могут с большей вероятностью оценить финансовое положение организации, сделать прогноз о ее развитии, оценить все сопутствующие риски.

Ключевые слова и словосочетания: международная экономика, международные стандарты финансовой отчетности, трансформация отчетности.

TRANSFORMATIONS OF RUSSIAN FINANCIAL STATEMENTS TO IFRS FORMAT AS A CONDITION FOR RUSSIA'S INTEGRATION INTO THE INTERNATIONAL ECONOMY

The use of international standards allows organizations to enter the international capital market, attract foreign investment due to the fact that the reporting, prepared in accordance with the principles of IFRS, provides potential investors with information on the basis of which they are more likely to assess the financial position of the organization, make a prediction about its development, evaluate all associated risks.

Keywords: international economy, international financial reporting standards, reporting transformation.

Актуальность данного исследования обусловлена тем, что в условиях глобализации, которая затрагивает, в первую очередь, экономические отношения, необходимо применение единых стандартов в целях унификации учетного процесса и предоставления достоверной сопоставимой информации всем заинтересованным лицам. Единой методики трансформации отчетности не существует, каждая организация самостоятельно выбирает те корректировки, которые можно применить в соответствии с характером ее деятельности.

Признаки научной новизны заключаются в систематизации методов трансформации отчетности компаний.

Целью исследования является изучение теоретических аспектов трансформации отчетности, составленной по Российским стандартам бухгалтерского учета, в отчетность, соответствующую Международным стандартам финансовой отчетности.

Методы исследования. Группировка, систематизация.

Несмотря на то, что на сегодняшний день становится все меньше различий между национальными и Международными стандартами финансовой отчетности, организации все же вынуждены составлять отчетность как по РСБУ, так и по МСФО.

Существует два основных метода подготовки отчетности в соответствии с Международными стандартами: путем ведения отчетности по МСФО и отдельно по РСБУ (параллельный учет) или путем трансформации отчетности, составленной в соответствии с национальными стандартами, в формат отчетности по МСФО с помощью проведения корректировок. Параллельный учет требует достаточно много затрат как финансовых (необходима система, позволяющая вести учет по двум стандартам), так и временных. К тому же, необходимы квалифицированные кадры.

Существует также и комбинированный способ перехода от РСБУ к МСФО. Данный метод предполагает периодическую трансляцию данных их бухгалтерского учета по РСБУ в учет по МСФО с последующими корректировками [1].

Наиболее распространенным способом является трансформация отчетности по причине того, что данный метод принято считать наименее трудоемким и затратным. На рисунке 1 представлены основные плюсы и минусы данного метода.



Рис. 1. Трансформация отчетности: плюсы и минусы

Несмотря на недостатки, многие компании отдают предпочтение именно методу трансформации отчетности, поэтому рассмотрим его подробнее. Итак, трансформация финансовой отчетности представляет собой процесс внесения корректировок в отчетность, составленную по РСБУ, с целью получить отчетность, соответствующую МСФО [4]. В общем виде процесс трансформации отчетности представлен на рис. 2.

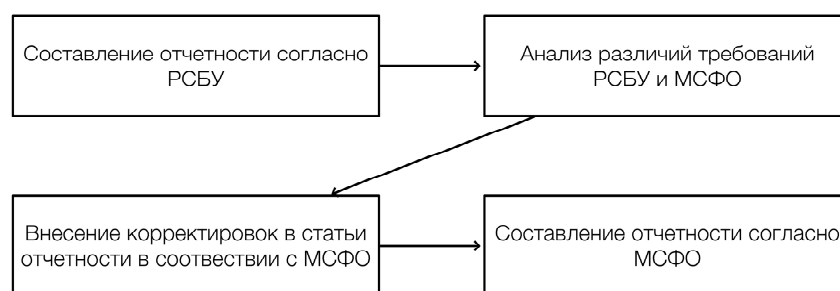


Рис. 2. Процесс трансформации отчетности в формат МСФО

Исходя из представленной схемы, можно сказать, что процесс трансформации отчетности заключается в составлении трансформационных таблиц с проведением корректирующих проводок, которые могут быть:

- связаны с перегруппировкой данных (реклассификация показателей);
- инфляционные (при необходимости);
- связаны с переоценкой статей отчетности [4].

Конкретные требования к трансформации отчетности не сформулированы. Однако в МСФО (IFRS) 1 «Первое применение МСФО» содержится ряд положений, которые должна соблюдать организация при первом составлении отчетности по МСФО:

- признать все активы и обязательства, признание которых требуется согласно МСФО;
- не признавать статьи в качестве активов или обязательств, если МСФО не разрешают такое признание;
- реклассифицировать статьи, которые в соответствии с ранее применявшимися ПБУ были признаны как один вид активов, обязательств или компонентов собственного капитала, но являются другим видом активов, обязательств или компонентов капитала согласно МСФО;
- применить МСФО при оценке всех признанных активов и обязательств [3].

Исходя из этого положения, можно сделать вывод о том, что если организация изначально не формировала отчетность по МСФО, то независимо от того, какой способ составления международной отчетности выберет эта организация, для ретроспективного отражения информации ей придется воспользоваться трансформацией.

В национальном законодательстве процесс трансформации регламентирован только для кредитных организаций: они составляют отчетность по МСФО в соответствии с рекомендациями Центрального Банка Российской Федерации. Все остальные организации вправе организовать процесс трансформации отчетности, исходя из особенностей своей деятельности, поставленных целей и доступных ресурсов.

Несмотря на то, что к определению процесса трансформации существует несколько подходов, в целом данную операцию можно представить в виде обобщенных этапов, указанных на рис. 3.

Рассмотрим каждый этап более детально. Первый, подготовительный, этап предполагает анализ и последующее выявление расхождений учетной политики (если есть необходимость, то составляется учетная политика, удовлетворяющая требованиям МСФО); анализируется бухгалтерский учет по РСБУ, на основании чего разрабатывается план работы по трансформации отчетности; анализируются счета оборотно-сальдовой ведомости и производится подготовка рабочей документации, необходимой при составлении корректировочных проводок [24].

Впоследствии остатки и обороты по счетам российской отчетности перегруппировывают в статьи, установленные международными стандартами, и формируют трансформационные таблицы, с помощью которых осуществляются преобразования [1].

После определения различий в формировании отчетности по РСБУ и МСФО и выявления статей, подлежащих трансформации, вносятся корректирующие проводки.

Последним этапом бухгалтер пересчитывает данные баланса и отчета о финансовых результатах, составляет примечания, которые раскрывают особенности учетной политики и способы трансформации. Отчеты о движении денежных средств и движении капитала составляют заново на основании трансформированного баланса и отчета о финансовых результатах [24].

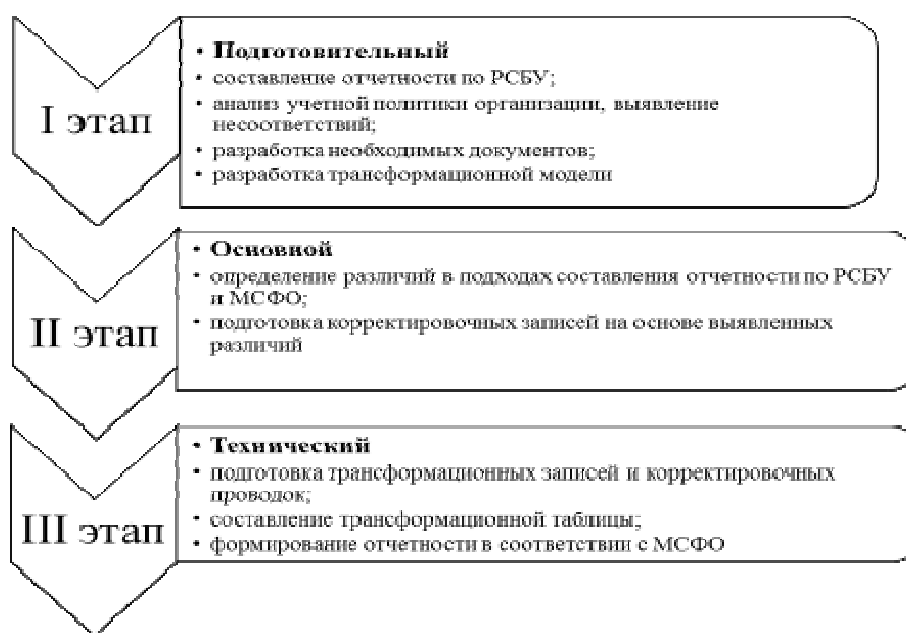


Рис. 3. Этапы трансформации отчетности в формат МСФО

Согласно закону «О консолидированной финансовой отчетности», годовая консолидированная финансовая отчетность подлежит обязательному аудиту [5].

В целях унификации процесса аудиторской проверки были разработаны Международные стандарты аудита (МСА), представляющие собой базовые правила, которым должен следовать аудитор при проведении проверки. В соответствии с Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» №307-ФЗ аудиторская деятельность осуществляется в соответствии с международными стандартами аудита, которые являются обязательными для аудиторских организаций, аудиторов, саморегулируемых организаций аудиторов и их работников, а также со стандартами аудиторской деятельности саморегулируемых организаций аудиторов. На территории Российской Федерации применяются международные стандарты аудита, принимаемые Международной федерацией бухгалтеров и признанные в порядке, установленном Правительством Российской Федерации [29].

Итак, согласно законодательству, аудит представляет собой независимую проверку бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [2].

Информация, полученная в ходе аудиторской проверки, является полезной как для собственников предприятия, его работников, так и для внешних пользователей информации (в большей степени, для инвесторов).

Аудиторская проверка начинается с планирования. Именно от того, насколько качественно будет спланирована проверка, зависит достоверность будущего заключения. В МСА 300 «Плани-

рование аудита финансовой отчетности» указано, что цель аудитора состоит в том, чтобы спланировать проведение аудита таким образом, чтобы он был проведен эффективно [2].

На этапе планирования происходит:

- выявление и оценка рисков, присущих деятельности организации;
- изучение внутренних процессов организации;
- определение процедур, которые будут осуществлены в ходе аудита;
- оценка эффективности внутреннего контроля в организации;
- распределение ресурсов на всю процедуру аудита.

Этап планирования начинается с обсуждения с Клиентом условий проведения проверки: сроки проведения аудита, объем работ, стоимость услуг и прочее. Далее ответственный аудитор проводит ряд аналитических процедур, в ходе которых определяются наиболее рискованные области. На основании полученных данных рассчитывается уровень существенности для проведения дальнейших процедур. Расчет существенности позволяет определить наиболее существенные показатели, способные исказить отчетность, тем самым выбрать рациональные процедуры проверки и снизить аудиторский риск, который представляет собой риск того, что при существенно искаженной финансовой отчетности аудитор сформулирует ошибочное аудиторское мнение [2]. В МСА 320 «Существенность при планировании и проведении аудита» указано, что в понятие существенность входят:

- искажения, включая упушения, считаются существенными, если они в отдельности или в совокупности способны, как это можно обоснованно предположить, повлиять на экономические решения, принимаемые пользователями на основе финансовой отчетности;
- профессиональные суждения относительно существенности принимаются с учетом всех сопутствующих обстоятельств и на них оказывают влияние такие факторы, как размер или характер искажения, или оба эти фактора одновременно;
- суждения относительно существенности тех или иных вопросов для пользователей финансовой отчетности выносятся исходя из общих информационных потребностей пользователей как группы. Возможное влияние искажений на отдельных пользователей, чьи потребности могут значительно варьироваться, не учитывается [3].

После определения базового показателя и выявления рискованных областей, составляется стратегия и план аудита, определяются значимые и незначимые статьи [2].

Следующий, промежуточный, этап подразумевает детальный анализ отчетности организации-Клиента, оценку и тестирование процессов организации, анализ внутреннего контроля. В отношении балансовых счетов выполняются следующие процедуры:

- выбираются контрагенты для сверок конечного сальдо дебиторской и кредиторской задолженности, авансов выданных и полученных;
- в отношении запасов (если они существенны), делаются выборки для собственного подсчета во время инвентаризации;
- в отношении денежных средств готовятся акты сверки с банками [2].

Также на данном этапе производится:

- анализ связанных сторон – список связанных сторон Клиента проверяется на его полноту, делается оценка внутреннего контроля Клиента по выявлению связанных сторон, анализируется связанность с крупными поставщиками или покупателями организации;
- тестирование журнальных проводок – оценивается наличие внутреннего контроля над проведением журнальных проводок в учетную систему, делается выгрузка всех проводок, которые по определенным критериям будут тестироваться аудитором;
- анализ имеющихся судебных разбирательств – данный анализ необходим для оценки достаточности резервов Клиента по дебиторской задолженности и резерва по судебным делам [2].

Основной этап аудита заключается в проведении детального тестирования всех статей, оформлении рабочих бумаг и формировании выводов по всем сделанным операциям, на основании чего проводится финальная проверка отчетности со всеми необходимыми раскрытиями [2].

На заключительном этапе формируется само аудиторское заключение – официальный документ, предназначенный для пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемых лиц, содержащий выраженное в установленной форме мнение аудиторской организации, индивидуального аудитора о достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица. Но, прежде чем сформировать окончательный документ, необходимо провести ряд следующих процедур:

- обновление оценки рисков, которые были выявлены во время планирования аудита (отправка Клиенту анкеты по событиям после отчетной даты или даты, максимально близкой к ней, обновление инспектирования протоколов собственников предприятия);
- выражение мнения о наличии в компании действий, подвергающих сомнениям правомерность ведения учета;

- пересмотр уровня существенности с учетом выявленных недостатков в учете и внутреннем контроле (эта процедура необходима лишь в том случае, если аудитор получил информацию, на основе которой он бы установил другую величину в качестве уровня существенности);
 - проведение финальных аналитических процедур, с целью подтверждения достоверности финансовой отчетности и формирования выводов о проделанных процедурах;
 - составление свода неисправленных искажений, который подписывается Клиентом;
 - выдача аудиторского заключения и подготовка отчета о выявленных недостатках.
- Итак, схематично этапы проведения аудиторской проверки представлены на рис. 4.

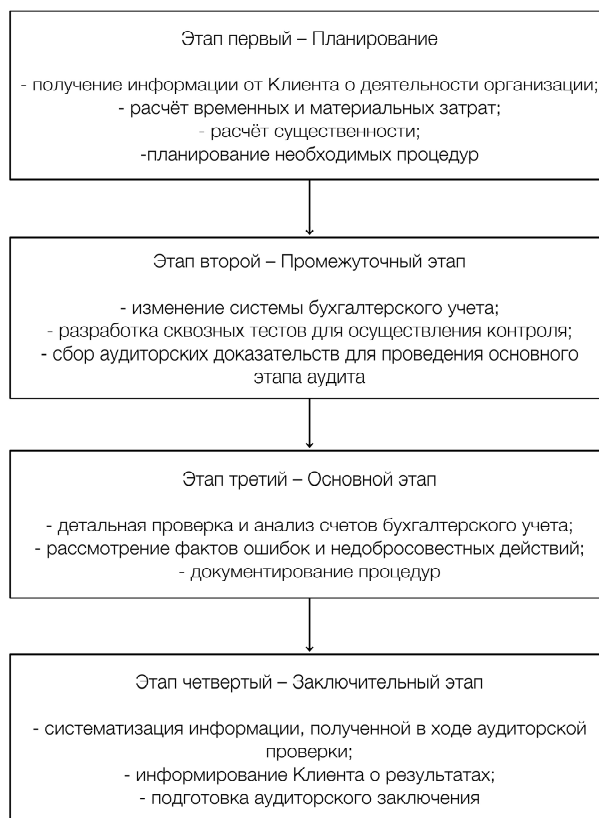


Рис. 4. Этапы проведения аудиторской проверки

Таким образом, процесс аудиторской проверки можно разделить на четыре этапа, содержание которых в общем виде прописано выше. Все действия аудиторской команды во время проведения проверки направлены на то, чтобы обеспечить достоверность предоставляемой финансовой отчетности.

Выводы. Представленная работа поставила важные задачи по организации учета по международным стандартам, отметила необходимость перехода на международные стандарты отчетности. Значимость работы заключается в том, что материалы исследования могут быть использованы в качестве информационных материалов по трансформации отчетности, составленной по РСБУ, в отчетность, соответствующую МСФО; а также отдельным аспектам аудита отчетности, составленной по МСФО.

1. Бердичевская В.О. Трансформация финансовой отчетности в формат МСФО: учеб. пособие. – Ярославль: ЯрГУ, 2017. – 204 с.

2. Лисовская И.А. Аудит как обязательный элемент институциональной среды применения МСФО // Международный бухгалтерский учет. – 2015 – № 45. – С. 7–11.

3. Ложкина С.Л. Влияние глобализации на концепции бухгалтерского учета // Научно-технический прогресс: актуальные и перспективные направления будущего. – 2016. – С. 373–375.

4. Миславская Н.А. Международные стандарты финансовой отчетности: проблемы и противоречия: монография. – Москва: РУСАЙНС, 2015. – 202 с.

5. Федеральный закон № 208-ФЗ от 27.07.2010 «О консолидированной финансовой отчетности» (ред. от 26.07.2019) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] // Компания «Консультант-Плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=LAW&n> (дата обращения 2 5.05.2020).

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ОТРАСЛИ КОРАБЛЕСТРОЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Н.В. Быковская
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Судостроение является частью машиностроения, которая обеспечивает около 20% добавленной стоимости в России. Судостроительная отрасль включает в себя производство кораблей, лодок и другой продукции для морской техники, а также ремонт судов. В данной статье говорится о важности судостроительной промышленности для развития оборонных возможностей и инфраструктуры страны, торговли, пассажирских перевозок, добывающей промышленности, добычи нефти и газа на шельфе.

Ключевые слова и словосочетания: судостроение; гособоронзаказ; военно-морской флот; мировой флот; финансовые показатели; бенчмаркинг; Метод Бениша.

ANALYSIS OF THE STATE OF THE SHIPBUILDING INDUSTRY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Shipbuilding is part of mechanical engineering, which provides about 20% of the value added in Russia. The shipbuilding industry includes the manufacture of ships, boats and other products for marine equipment, as well as ship repair. This article discusses the importance of the shipbuilding industry for the development of the country's defense capabilities and infrastructure, trade, passenger traffic, mining, and offshore oil and gas production.

Keywords: shipbuilding; state defense order; Navy; world fleet; financial indicators; benchmarking; Benish Method.

Актуальность данного исследования основывается на факте, что развитие судостроительной отрасли прямо влияет на развитие оборонного потенциала, наземной инфраструктуры, торговли, пассажирского транспорта, оффшорной промышленности и добычи нефти и газа на море. Поддержка государством судостроения оказывает положительное влияние на развитие смежных отраслей, таких как металлургия, электротехника, производство приборов, и способствует созданию рабочих мест. Целью исследования является анализ тенденций развития судостроения в мире и в Российской Федерации за 2017–2019 годы. На основе статистических материалов доклада ЮНКТАД «Обзор морского транспорта 2019» (Review of Maritime Transport) и результаты финансовой отчетности шести крупнейших судостроительных предприятий. В статье использованы методы ситуационного и экспертного анализа, методы финансовых показателей. Предмет исследования: крупнейшие компании судостроительной отрасли. Тема исследования: направления развития современного судостроения, военно-морской и мировой торговли. Научная новизна исследования заключается в выявлении тенденций современного развития судостроительной отрасли. Произведен анализ финансовой отчетности и рассчитаны финансовые показатели крупнейших организаций. Благодаря использованию бенчмаркинга проводится сравнение и анализ развития российских производителей военной и гражданская продукции с иностранными компаниями, что позволяет подчеркнуть критерии развития отечественного судостроения.

Согласно макроэкономическому прогнозу развития экономики в 2019-2024 годах по отношению к Российской Федерации сохранится текущий уровень санкций, и рост НДС с 1 января, привел к инфляции и девальвации рубля, что сказалось на замедлении экономического роста. Чтобы смягчить негативные тенденции, целью государства было увеличение доли инвестиций в ВВП, в том числе за счет реализации национальных проектов, комплексного развития инфраструктуры и увеличения доли малого бизнеса. В конце 2018 года Федеральное государственное статистическое управление оценило рост ВВП в России в 2,3%. Высокие темпы роста связаны с развитием строительства, производства и торговли, что объясняется инвестициями в основной капитал, восстановлением потребительского спроса и изменениями в структуре ВВП вследствие санкций. Наибольший положительный вклад в динамику обрабатывающей промышленности в 2019 году внесли машиностроение, пищевая промышленность, деревообрабатывающая промышленность и ускорение роста производства в нефтепереработке и металлургии. В будущем развитие российской экономики должно обеспечить отрасли, нацеленные на повышение экспортного потенциала: пищевую и химическую. Обрабатываю-

щая промышленность является одной из ведущих отраслей экономики и ее уровень свидетельствует о развитии технологического и инновационного потенциала страны. В Российской Федерации производство в структуре валовой добавленной стоимости составляет более 13% (табл. 1).

Таблица 1

**Структура валовой добавленной стоимости по секторам экономики
(в процентах от общей стоимости)**

Вид экономической деятельности / год	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Обрабатывающая промышленность	13,63	12,96	13,33	14,13	13,35	13,54
Добыча полезных ископаемых	9,44	9,27	9,06	9,44	9,60	10,74
Строительство	7,67	7,01	6,79	7,67	6,42	6,9
Торговля (оптом и в розницу); ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	16,79	16,19	16,21	16,79	14,70	14,49

В мире на машиностроение приходится около 40% стоимости всей промышленной продукции, а в Российской Федерации – 20%. Развитие горнодобывающей промышленности, конкурентоспособность государства и его экспортный потенциал зависят от степени развития машиностроения. Традиционно машиностроительная отрасль делится на тяжелую, общую, среднюю и наукоемкую. Судостроение относится к машиностроению и металлообработке. Судостроительная отрасль включает в себя производство кораблей, лодок и другой продукции для морской техники, а также ремонт судов. Судостроение можно разделить на военное и гражданское судостроение, морское и речное. Российская судостроительная верфь производит все типы судов в стране, а государство контролирует их утилизацию. Судостроение в любой стране – это относительно специфический сектор. Дело в том, что каждый образец продукции, произведенной в судостроительной отрасли, уникален. Это приводит к уменьшению масштабов производства, которое определяется потребностями клиента. Кроме того, время производства одного заказа очень велико, так как необходима продолжительная работа над проектом и над самим производством судна. В России наиболее распространенной юридической формой компаний в этом секторе является общество с ограниченной ответственностью (84,7%). Значительную долю также составляют непубличные и публичные акционерные общества (8,3% и 6,3% соответственно). Наиболее важными игроками на рынке являются акционерные общества, что в 2018 году подтверждает доход 10 лидеров отрасли: на него приходится 82% от общей выручки 300 крупнейших компаний, что свидетельствует о высокой степени монополизации отрасли. Как ряд компаний, занимающихся судостроением, научно-исследовательскими разработками, ремонтом и техническим обслуживанием, лидером является компания Xie Северо-Западного федерального округа. «Он обеспечивает выполнение более 80% НИОКР и свыше 70 % промышленного производства отрасли» [7].

По итогам периода 2018–2019 года в Российской Федерации, большинство крупных верфей осуществляет производство продукции, такой как военные суда, а также и гражданские. Кроме того, следует отметить, что военное производство имеет преимущество перед гражданским судостроением. На военных заказов приходится около 70 % от всего рынка, в том числе 21% – на экспорт. На долю гражданской продукции приходится около 30%, а доля экспорта составляет менее 2% [1]. В то же время в 2018 году в Российской Федерации в качестве приоритетного направления было определено увеличение доли гражданской продукции в оборонной промышленности до 50% к 2030 году. Многие военные верфи сталкиваются с нехваткой оборотных средств для финансирования производства гражданских судов. В то же время гражданские суда, как правило, дешевле, чем военные заказы, и только увеличение их объема может компенсировать потерю доходов в результате сокращения военного судостроения. По этой причине, имея достаточный производственный потенциал для строительства гражданских продуктов, организации столкнулись с недозагруженностью из-за в небольшие количества заказов на строительство новых судов для РФ. Следующие причины способствовали к этому дисбалансу:

1. Историческая ориентация судостроительных предприятий на флот.
2. Доминирование иностранных транспортных компаний.
3. География водных объектов.
4. Снижению затрат на строительство у конкурентов.
5. Недоверие к российскому производству, а также наличие зарубежных санкций.

У судостроения схожие с машиностроительным сектором проблемы с развитием и судостроительный комплекс также зависит от экономической ситуации. Важно, что износ активной части

основных производственных фондов в судостроительной отрасли достиг почти 70%. В результате, удельная трудоемкость производства в кораблестроительной промышленности от 3 до 5 раз выше, чем в зарубежных странах, и время судостроения от 2 до 2,5 раз больше. Это приводит к оттоку заказов на верфи конкурирующих стран. Все это негативно сказывается на российском судостроительном рынке в целом. Среди компаний топ-300 в 2017 году 72 стали убыточными. В 2018 году их количество увеличилось до 82% или на 14%. Снижение прибыли было зафиксировано и в других организациях. По итогам 2018 года в рамках федеральной целевой программы «Развитие гражданских морских объектов» на период 2011–2017 годы было построено 35 судов общей стоимостью около 200 миллиардов рублей [4]. Среди построенных кораблей преобладают танкеры, за анализируемый период было достроено 29 штук.

Судостроение в России является частью высокотехнологичной отрасли с высокой долей участия государства в капитале. В данном случае наблюдается низкая трудоемкость, особенно низкая отдача капитала, большое количество компаний – субподрядчиков. Специфика государственного контракта (оплата при получении; преобладание дебиторской задолженности над кредиторской задолженностью; ориентация на результаты, а не на эффективность) заставляет компании быть очень осторожными в повышении эффективности. Работая на будущее, верфи все же должны учитывать возможности гражданского судостроения и быть подготовленными к высокой конкуренции с признанными лидерами мирового рынка. Кроме того, конкуренция между компаниями в сфере государственных оборонных заказов становится все более серьезной. В этих условиях повышение привлекательности для клиентов во всех сферах, начиная от затрат и логистики, заканчивая кадровой политикой и рациональностью управленческих решений, становится условием стабильного развития и выживания.

Потенциал развития отрасли во многом зависит от индивидуального развития субъектов, которые его составляют. В этом контексте сравниваются ключевые финансовые показатели российских организаций с конкурентами, для лучшего понимания перспективы развития крупнейших судостроительных компаний России. Должны быть выявлены сильные и слабые стороны развития предприятий, а также перспективные направления развития отечественного сегмента. Для этого предлагается использовать метод сравнительного анализа финансовых показателей, который позволит наиболее точно сравнить компании на основе общедоступной информации. Следующие компании были отобраны для сравнительного анализа, используя возможности ЕМИС и Yahoo Fin ANCE интернет – ресурсов. При выборе компании были применены следующие критерии:

1. Производство кораблей, как гражданских, так и военных.
2. Наличие первичной учетной информации.
3. Основным индикатором выбора является превышение доходности аналогичного показателя одного из лидеров российского судостроения с поправкой на паритет покупательной способности (в качестве эталонной компании было выбрано АО «Адмиралтейские верфи»). Выбрано 6 компаний:
 1. АО «Адмиралтейские верфи» (АВ) – крупнейшая судостроительная компания Санкт Петербурга, вторая по величине выручки в России.
 2. Daewoo Shipbuilding & Naval Engineering (далее – Daewoo) – производство танкеров, военных судов, газозовов.
 3. Samsung Heavy Industries (далее – Samsung) – производство крупнотоннажных грузовых судов.
 4. Fincantieri Group (' Fincantieri') – крупнейшая судостроительная компания Италии, выпускающая круизные лайнеры, военные корабли, мегаяхты.
 5. Ассоциация производственных компаний Северная машиностроительная компания («Севмаш») – крупнейший судостроительный комплекс в России, выпускающий атомные подводные лодки, военные и гражданские суда.
 6. Yangzijiang Shipbuilding Ltd – немецкий производитель танкеров.

Выбор компаний-партнеров отражает тот факт, что азиатские страны занимают доминирующее положение на рынке судостроения. Для сравнения отчетности выбранных компаний был использован метод Бениша (M-score анализ). Методология Высшей школы экономики использовалась для анализа отчетности российских компаний. Согласно предложенной методологии, «связи со спецификой раскрытия данных в российской финансовой отчетности, в частности практически повсеместным отсутствием информации о начисленной амортизации, индекс M-score модифицируется путем исключения из его расчета двух факторов: индекса амортизации (DEPI) и показателя, характеризующего начисления к активам (ТАТА)» Это допущение также основано на специфике российского законодательства, согласно которому российские компании не могут пересмотреть метод амортизации и срок полезного использования основных средств, если не проведена модернизация или реконструкция. В свою очередь, Бениш указал на тот факт, что происходит манипулирование нормой амортизации при изменении ме-

тогда амортизации и пересмотре срока полезного использования активов. В связи с удалением двух показателей, а также исходя из российской специфики, пороги для индексов были скорректированы [11]. Различия между российскими и зарубежными данными приведены в табл. 2.

Таблица 2

Предельные значения финансовых показателей Российские и американские компании в моде, будь то Behnisch или ROXAS

Пороговое значение	Показатель						
	DSRI	ГМИ	АКИ	SGI	SGAIA	LVGI	М- оценка
По данным российских компаний	1408	+1260	1186	1280	1025	1119	-2424
По данным американских компаний	1031	+1014	1039	1134	1:00	1:00	-2,22

Контроль возможных манипуляций с отчетностью в компаниях-партнерах приведен в табл. 3.

Таблица 3

Определение возможности манипулирования отчетностью компаний-партнеров по методу Бениша за 2015–2016 годы

Компания	Год	Показатель								
		DSRI	GMI	AQI	SGI	SGAI	LVGI	DEPI	TATA	M-score
Российские предприятия										
«Адмиралтейские верфи»	2017	0,733	1,22	0,85	1,25	1,401	0,792	-	-	-2,88
	2018	1,036	0,62	1,31	0,99	0,688	0,955	-	-	-2,26
АО «Севмаш»	2017	1,217	0,766	0,76	1,21	0	1,429	-	-	-2,39
	2018	0,802	4,31	0,91	1,19	0,84	0,97	-	-	-0,86
Граничные значения для российских компаний		1,4	1,26	1,19	1,28	1,025	1,119	-	-	-2,42
Зарубежные предприятия										
Daewoo	2017	0,88	0,06	1,46	1	0,7	1,15	0,96	-0,15	-2,87
	2018	1,11	2,07	0,99	1,02	0,85	0,99	1,02	-0,07	-2,28
Samsung	2017	0,98	-0,6	1,26	0,75	1	1,12	1,01	-0,11	-3,61
	2018	1,11	-2,2	0,52	1,07	0,88	0,84	0,91	0,08	
Fincantieri	2017	1,37	0,06	0,95	0,95	1,08	1,09	1,04	0,05	-1,52
	2018	0,78	0,8	1,17	1,06	0,93	0,99	0,88	-0,1	-2,77
Yangzijiang Shipbuilding Ltd	2017	1,35	1,16	1	1,04	0,78	0,95	1,19	-0,02	-1,67
	2018	0,95	0,97	1,06	0,94	1,05	0,96	1,14	-0,06	-2,46
Предельные значения для иностранных компаний		1031	1,1	1,04	1,13	1,00	1,00	1,00	0,08	-2,22

Анализ показал довольно низкий M-score для Севмаша АО. Ситуацию можно объяснить длительным производственным циклом и более конфиденциальной информацией по сравнению с другими предприятиями. Основываясь на общих расчетах, можно говорить о низкой вероятности манипулирования отчетностью среди компаний, изученных в период 2017–2018 гг., что позволяет получить данные, которые в большей степени отражают реальную ситуацию, и, следовательно, позволяют анализировать и делать объективные выводы.

В исследовании система оценки компании основана на модифицированной сбалансированной системе показателей (BSC) или ССП. Ключевые показатели эффективности (KPI – Key Performance Indicators) были выбраны для анализа в соответствующей перспективе. Основной акцент сосредоточен на

анализе показателей динамики, что исключает возможность искажения, которая свойственна абсолютным показателям. Выбранные показатели сгруппированы по направлениям, которые характеризуют финансовое положение, перспективы роста и показатели деятельности компании (табл. 4).

Таблица 4

Ключевые показатели эффективности для анализа

Направление	Показатели
Перспективы финансовой устойчивости	финансовый леверидж оборачиваемость дебиторской задолженности в днях оборачиваемость кредиторской задолженности, в днях коэффициент текущей ликвидности коэффициент автономии
Перспективы роста	темпы роста выручки темпы роста себестоимости темпы роста собственного капитала доля дебиторской задолженности в балансе доля обязательств в балансе рентабельность активов доля себестоимости в выручке
Показатели эффективности	ROA ROE

Сравнение отдельных компаний в соответствии с KPI, описанными выше, приведено в табл. 5.

Таблица 5

Сравнительные финансовые показатели судостроительных предприятий за 2016 год

Показатель	Адмиралтейские верфи	Севмаш	Daewoo	Samsung	Fincantieri	Yangzijiang Shipbuilding
Показатели финансовой устойчивости						
Оборачиваемость дебиторской задолженности, в днях	331,6	618,8	151,77	180,33	259,88	151,63
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в днях	98	210	28,77	47,92	99,75	53,6
Коэффициент текущей ликвидности	2,89	1,64	0,63	1,1	1,03	2,17
Коэффициент автономии	0,35	0,09	0,07	0,36	0,1	0,6
Показатели роста						
Темп роста продаж	0,99	1,19	0,83	1,07	1,06	1,27
Темп роста себестоимости	1,13	1,28	0,79	0,93	0,99	1,38
Темп роста собственного капитала	1,23	1,32	1,12	1,49	0,89	1,14
Доля дебиторской задолженности в валюте баланса	0,45	0,3	0,34	0,32	0,5	0,2
Доля кредиторской задолженности в валюте баланса	0,11	0,17	0,04	0,08	0,21	0,07
Доходы к совокупным активам	0,5	0,17	0,85	0,6	0,77	0,44
Доля себестоимости в выручке	0,64	0,98	1,05	0,95	0,75	0,83
Показатели эффективности						
ROA	0,05	0,01	-0,161	-0,007	0,004	0,069
ROE	0,16	0,13	-2,662	-0,019	0,023	0,113

Анализ показал, что по итогам 2018 года партнерская компания Daewoo занимает лучшее финансовое положение среди других компании. В этом случае, бенчмаркинг в меньшей степени основывается на отчетности организации. Компании, приоритетным направлением деятельности которых является военное судостроение, имеют схожие результаты по группам финансовых показателей. Исходя из полученных результатов, можно сделать вывод, что некоторые показатели финансовой устойчивости российских компаний превышают зарубежные. В частности, существует значительная разница в периоде обращения дебиторской задолженности. Эта ситуация может быть объяснена различной системой финансирования строительства с точки зрения предварительной поддержки и сроков реализации проекта. Показатель текущей ликвидности в российском сегменте высокий, что может говорить о неэффективности расходования средств или о попытках защититься от большой волатильности национальной экономики, которая ниже у ведущих судостроительных регионов. По темпам роста отечественные организации сопоставимы с партнерами. Однако, в контексте приведенной статистики по доле рынка, сопоставимые темпы российского сегмента не позволят ему усилить свое влияние на зарубежные рынки в краткосрочной перспективе. Кроме того, увеличение стоимости без модернизации или расширения существующих производственных мощностей свидетельствует о снижении привлекательности российских верфей с точки зрения ценовой конкуренции, несмотря на благоприятную позицию из-за слабого экспортно-ориентированного рубля. Снижение заказов от иностранных клиентов также зависит от санкций против Российской Федерации.

Преимуществом российских компаний перед иностранными можно рассматривать более высокие показатели рентабельности. Однако низкие или отрицательные показатели рентабельности активов и рентабельности капитала компаний-партнеров могут означать временные трудности и поддержание целесообразности производства. В то же время российские организации в текущей ситуации ограниченных заказов, производственных мощностей и высоких начальных затрат будут не в состоянии продолжать работу на пороге рентабельности в будущем и использовать это направление, чтобы увеличить свои конкурентные преимущества. Согласно эталонным показателям сравнения, российские судостроительные компании показывают относительно хорошие финансовые результаты по сравнению с лидерами отрасли. Однако, учитывая реальную конкуренцию, только одного сходства в динамике по разным критериям недостаточно. Финансовый бенчмаркинг выявил несколько систематически значимых проблем в работе судостроительной отрасли, структурной логистики и в отношениях с контрагентами российских компаний, которые не позволяют им занимать большую долю рынка. Такие ограничения на развитие российского судостроения включают в себя: низкую загрузку мощностей в 30-40%, отсутствие инвестиций и проблемы с получением дополнительных источников финансирования, также значительный уровень износа основных фондов и низкую конкурентоспособность в строительстве.

Россия, со своей стороны, стремится поддержать развитие судостроительной отрасли с целью защиты от иностранных организаций и повышения конкурентоспособности отрасли. Для этого была принята Государственная программа Российской Федерации «Развитие судостроения и техники для освоения шельфовых месторождений на 2013-2030 годы» от 31 марта 2017 года. №374. Ее основной задачей является увеличение объема производства гражданских судов и морской техники в отечественных судостроительных и ремонтных организациях в 5 раз по сравнению с 2013 годом (в текущих ценах), а также достижение уровня локализации судостроительной продукции до 70%. Общий бюджет федерального бюджета запланирован в размере 334 633,9 млн руб. Постановление Правительства Российской Федерации от 16 мая 2016 №425-8 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие оборонно-промышленного комплекса» и Указом Президента РФ от 20 июля 2017 №327 «Об утверждении Основ государственной политики Российской Федерации в области военно-морской деятельности на период до 2030 года». Эта поддержка должна оказать положительное влияние на развитие промышленности. Во-первых, крупномасштабное перевооружение армии и флота, закрепленное в этих документах, направлено на модернизацию и развитие подводного флота. В результате российские верфи, задействованные в этой области, могут получить помощь в развитии. Во-вторых, в качестве приоритетного направления отнесено развитие северного морского пути. Потепление климата и расширение торговли с Северной Европой открывают новые возможности для освоения арктического побережья России. Именно поэтому их верфи в стране смогут в будущем получать больше заказов на строительство ледоколов и Арктические танкеры. Кроме того, возникает конкуренция за право владения этими водными артериями. Что поспособствует увеличению собственного флота. Наличие финансовых ресурсов позволит отрасли быстро развивать гражданское судостроение и снизить его зависимость от импорта за счет развития отечественных технологий двойного назначения. Эти меры могут стать основой процесса модернизации и повысить конкурентоспособность существующих компаний в гонке. Строительство новой верфи «Звезда» предполагает, что правительство понимает перспективу создания негабаритных судов. Диверсификация и специализация производства с акцентом на негосударственные закупки с учетом государственных программ может поспособствовать

обновлению и развитию российской судостроительной отрасли как одной из областей несырьевого экспорта. Правительство также рассматривает предложение об освобождении оборонных компаний от дивидендов, что позволит им увеличить инвестиционный капитал [10].

Таким образом, судостроение является одним из ключевых секторов машиностроения в Российской Федерации, в котором отечественные производители приобрели положительный опыт производства военной и гражданской продукции. Как производители, так и государство заинтересованы в сохранении и развитии отрасли, которая приобретает все большую конкурентоспособность, повышает обороноспособность страны и увеличивает долю производства в ВВП. В этом случае финансовый бенчмаркинг – это комплексный инструмент управления компанией, который позволяет выявлять прямых конкурентов, лидеров отрасли и применять их опыт для улучшения и развития собственного бизнеса. Использование сравнительного анализа является перспективным инструментом для повышения привлекательности инвестиций, планирования, контроля и позволяет компаниям привлекать дополнительные источники финансирования.

1. Александров В. Крыловым завещано [Электронный ресурс] // Российская Газета. Спецвыпуск №6992 (122). – URL: <https://rg.ru/2016/06/09/sudostroenie-odin-iz-glavnyh-placdarmov-podema-ekonomiki-rossii.html>.

2. Богуславская С.Б., Макарова В.А. [и др.] Актуальные вопросы оценки эффективности корпоративного риск менеджмента: Выбор ключевых показателей и минимизация последствий шорт-термизма: монография. – Санкт-Петербург: Изд-во Политехн. ун-та, 2016. Ч. 2. – 206 с.

3. Буянов С., Романенко А. Мировое судоходство и судостроение: состояние и перспективы [Электронный ресурс] // Морской флот №4 (2015). – URL: <http://morvesti.ru/analytics/detail.php?ID=58975>.

4. Зудинова К.Ю. Внешнеэкономические интересы России на мировом рынке гражданского судостроения: автореф. дис... канд. экон. наук: 08.00.14 [Электронный ресурс]. – Санкт-Петербург: С.-Петербург. гос. ун-т, 2018. – 22 с. – URL: <https://unecon.ru/sites/default/files/disszudinovaku.pdf#2>.

5. Князев Е.А., Евдокимова Я.Ш. Бенчмаркинг для вузов: учебно-методическое пособие. – Москва: Университетская книга, Логос, 2016. – 208 с.

6. Никифоров В.Г., Неслухов Д.С. Современные тенденции развития мировой судостроительной отрасли с позиции теории экономических циклов [Электронный ресурс] // Вестник Астраханского государственного технического университета. Сер.: Экономика. – 2017. – №. 3. – С. 101–111. – URL: <http://vestnik.astu.org/Pages/Show/374>.

7. Отчет о научно-исследовательской работе «Разработка предложений по направлениям развития морских побережий России, обеспечивающих сохранение, реабилитацию и устойчивое использование их ресурсов, и пилотная апробация этих предложений на примере Калининградской области» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rshu.ru/coastproject/>.

8. Перани Дж., Сирилли С. Бенчмаркинг инновационной деятельности европейских стран. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/benchmarking-innovatsionnoy-deyatelnosti-evropeyskih-stran>.

9. Рынок мирового судостроения, 2 кв. 2019 года. – URL: <http://sudostroenie.info/analitika/101.html>.

10. Солопов М., Дзядко Т., Сидоркова И., Канаев П. Санкционный режим: почему власти предложили освободить ВПК от дивидендов [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rbc.ru/politics/15/10/2018/5bbf282f9a7947f6f7f5b514>.

11. Ферулева Н.В., Штефан М.А. Выявление факторов фальсификации финансовой отчетности в российских компаниях: анализ применимости моделей Бениша и Роксас [Электронный ресурс] // Russian Management Journal. – 2016. – Т. 14, №3. – С. 49–70. – URL: <http://hdl.handle.net/11701/5683>.

12. UNCTAD. Review of Maritime Transport 2017 [Электронный ресурс]. – URL: <https://unctad.org/en/pages/PublicationWebflyer.aspx?publicationid=>.

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПОДРОСТКОВ: РАЗВИТИЕ ПАМЯТИ

Е.И. Васильева

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье рассмотрены исследования особенности памяти подростков, а также представлены результаты исследования ассоциативной и логической памяти подростков 14–15 лет, на которых может строиться процесс психологического консультирования.

Ключевые слова: *память, память подростков, ассоциативная память, логическая память, подростки, психологическое консультирование.*

PSYCHOLOGICAL COUNSELING FOR TEENAGERS: MEMORY DEVELOPMENT

This article analyzes studies of the characteristics of adolescent memory, as well as presents the results of studies of associative and logical memory of adolescents aged 14–15.

Keywords: *memory, memory in teenager, associative memory, logical memory, teenagers, psychological counseling.*

Память – форма психического отражения, заключающаяся в закреплении, сохранении и последующем воспроизведении прошлого опыта, делающая возможным его повторное использование в деятельности или возвращение в сферу сознания.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что подростковый возраст – лучшее время для развития памяти, но, к сожалению, в современном образовании этому аспекту не уделяется должного внимания. Проблемы с памятью приводят к снижению успеваемости обучающихся, быстрой утомляемости и нарушению восприятия. Ведь память – это основа для всех психических процессов. В настоящее время человек может воспринимать мир как «кипящий» от множества различной информации, а подросткам приходится учиться пользоваться этой информацией, выбирать нужное и многое запоминать.

В отечественной психологии изучением возрастных особенностей развития памяти в подростковом возрасте, и ее механизмов занимались такие ученые, как Ю.Б. Гиппенрейтер, Д.Б. Эльконин, А.Н. Леонтьев, Л.С. Выготский.

Ю.Б. Гиппенрейтер память младших школьников связывает с опосредованным запоминанием, то есть данный процесс, по ее мнению, проходит с опорой на стимулы, знаки, картинки. Младший подростковый возраст она характеризует оперированием некоторыми внутренними, смысловыми приемами, за счет чего происходит отказ от вспомогательного материала. В свою очередь, старший подростковый возраст полностью отказывается от механического запоминания и переходит на логическую память [1].

Д.Б. Эльконин утверждал, что уже в младшем школьном возрасте память становится «мыслящей», то есть появляются предпосылки смыслового запоминания. У подростка усиливается роль и удельный вес смыслового запоминания по сравнению с наглядно – образным. Подросток, как утверждал автор, может сознательно управлять своей памятью [2].

Л.С. Выготский говорил, что в процессах памяти младших школьников преобладает механическое запоминание, а у подростков, при правильной организации учебного процесса, развивается логическая память [3].

Мнения этих ученых во многом сходятся. Развитие памяти от младшего школьника до подростка происходит в направлении ее интеллектуализации. У подростков, в первую очередь, начинает активно развиваться логическая память. Они уже могут логически мыслить, заниматься самоанализом и теоретическими рассуждениями. Подростки начинают свободно размышлять на различные темы, которые практически не доступны интеллекту младшего школьника [4].

К достижениям подростка старшего школьного возраста относится усвоение многих научных понятий и научение пользоваться ими в процессе решения различных задач. Благодаря этому начинает развиваться теоретическое и словесно-логическое мышление. Одновременно начинают интеллектуализироваться и другие познавательные процессы [5].

Работая с данной проблемой, психологам и педагогам стоит помнить, что память, как и интеллект подростка, невозможно развивать односторонне. Для того чтобы память постоянно поддерживалась на высоком уровне, необходимо комплексно развивать и регулярно нагружать все ее виды.

Психологическое консультирование подростков по вопросам, связанным с памятью, может проходить в процессе психолого-педагогического сопровождения в учебном заведении или же в центре психологической помощи в индивидуальном или групповом формате. Предварительно понять проблему с памятью подростка можно в результате консультирования.

Р. С. Немов отмечает, что консультирование на тему памяти желательно проводить с учетом следующих положений:

– если клиент жалуется на проблемы, связанные с памятью, то вряд ли это касается всех без исключения видов памяти;

– если от клиента поступили жалобы на память, то это не всегда свидетельствует о том, что соответствующие проблемы у него действительно имеются. Скорее всего, дело обстоит таким образом, что в целом память у клиента является неплохой, но в отдельных случаях жизни по причинам, не имеющим прямого отношения к памяти как таковой, он испытывает определенные трудности в запоминании или припоминании материала.

Возможно, проблемы, на которые жалуется клиент, касаются лишь отдельных видов и процессов его памяти [6].

Разработка и реализация программы по развитию памяти также может стать важным этапом ее развития, так как каждый из видов и процессов памяти требует особого подхода к его совершенствованию. В любом случае, для того чтобы быстро и надолго запомнить информацию, ее нужно уметь визуализировать. Именно поэтому в развитии памяти лучше всего использовать мнемотехники, которые помогут визуализировать предмет, создать необходимые связи и укрепить в памяти нужную информацию. Мнемотехники – это совокупность приёмов, увеличивающих объём памяти и облегчающих запоминание информации. В современной психологии и педагогике мнемотехника активно используется специалистами, так как мнемотехнические средства способствуют совершенствованию памяти [7, 8]. В связи с этим, для того чтобы оказать действенную помощь клиенту, психолог должен сам овладеть многими различными мнемотехническими средствами, знать их положительные и отрицательные стороны, уметь пользоваться ими на практике.

Однако, специалистам, работающим с этой проблемой, важно понимать, что не все виды памяти человека могут успешно совершенствоваться в процессе консультаций. Именно поэтому важно в самом начале провести диагностику, на основании которой консультант сможет сделать выводы о том, как работать с конкретными проблемами клиента. В большинстве случаев невозможно обойтись без проведения специальной психодиагностики памяти.

Диагностика памяти была проведена нами среди подростков 14–15 лет. Всего в исследовании приняло участие 23 человека. Тестирование проходило с использованием следующих психологических методик: Методика на определение преобладания логической или механической памяти, методика «Пиктограмма» А.Р. Лурия.

Тест «Логическая и механическая память»

Данная методика ориентирована на выявление преобладающего механического или логического вида памяти.

Материал: 2 ряда слов. В первом ряду между словами существует смысловая связь, во втором она отсутствует

Процедура проведения: Испытуемому сообщают, что будут прочитаны пары слов, которые он должен запомнить. Экспериментатор читает испытуемому десять пар слов первого ряда (интервал между парой – пять секунд). После десятисекундного перерыва читаются левые слова ряда (с интервалом десять секунд), а испытуемый записывает запомнившиеся слова правой половины ряда. Аналогичная работа проводится со словами второго ряда. Результаты теста записываются в таблицу и посчитывается количество правильных ответов.

Методика «Пиктограмма» А.Р. Лурия

Данная методика представляет собой проверку опосредованного запоминания, применяется для определения сформированности ассоциативной памяти.

Материал: для проведения данной методики необходимо иметь карандаш и бумагу (белый лист А4). Испытуемому следует предоставить несколько листов бумаги, чтобы он не чувствовал себя ограниченным размерами одного листа. Также необходимо заранее подготовить ряд из 12–16 слов и выражений для запоминания.

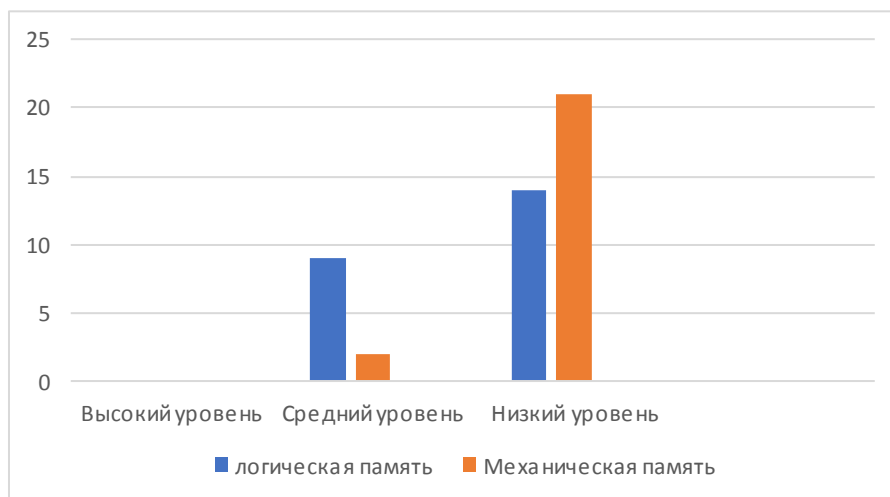


Рис. 1. Уровень развития логической и механической памяти

Процедура проведения: в приготовленных к эксперименту наборах слов и словосочетаний простые понятия чередуются с более сложными, отвлеченными, например: «вкусный ужин», «тяжелая работа» и т.п. Чтобы запомнить отдельные словосочетания, подросток должен, ничего не записывая, нарисовать то, что поможет ему вспомнить заданное слово (символ, иероглиф, знак). Через час ему предлагается вспомнить заданные слова вразбивку.

Высокий показатель (9–10 слов из 10). Средний показатель, если испытуемый вспоминает 8 и меньше слов из 10. Слабая память и мышление, если испытуемый вспоминает меньше 2 слов из 10.

После обработки результатов была построена диаграмма, представляющая количественный показатель уровня развития логической и механической памяти (рис. 1.)

Полученные данные свидетельствуют о том, что механическая память у данной группы развита на низком уровне. Это может говорить о том, что подростки 14–15 лет все меньше используют механическую память в процессе запоминания. Однако, логическая память так же находится на низком уровне. То есть данный вид памяти недостаточно развит и требует дальнейшего развития и совершенствования.

Полученные при использовании метода пиктограмм данные были распределены по уровню развития памяти: высокий (10-9 слов), средний (8 и меньше слов), низкий (2 слова). Результаты диагностики представлены в диаграмме (рис. 2).

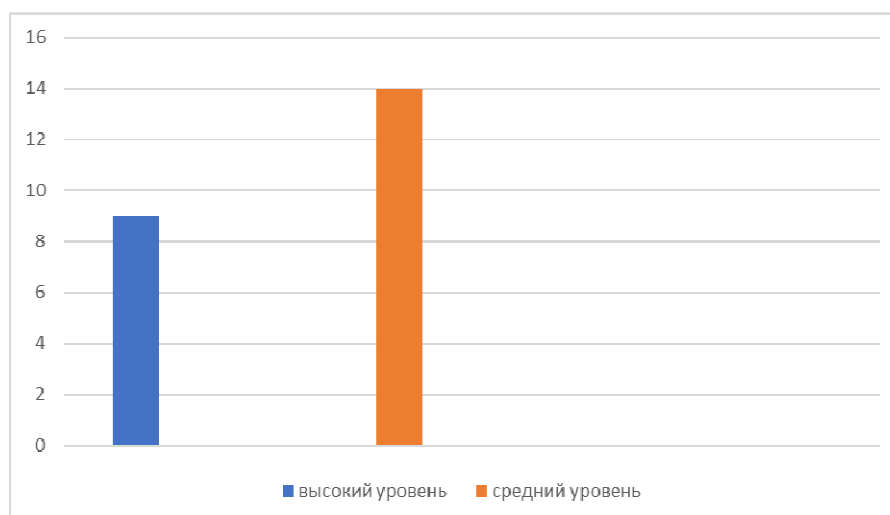


Рис. 2. Числовой показатель уровня развития ассоциативной памяти

Использование данной методики было необходимо для выявления уровня сформированности ассоциативной памяти, поэтому полученные результаты оценивались с лишь с этой точки зрения.

Результаты диагностики показали, что у 14 человек ассоциативная память сформирована на среднем уровне. Несмотря на то, что испытуемые смогли придумать образы для словосочетаний, запомнить материал им это не всегда помогало. Используя образы в процессе припоминания, испытуемые могли

допускать ошибки и неточности. Возможно, испытуемые не смогли вспомнить слова через час, так как придуманные образы оказались слабыми для закрепления материала в памяти, что может свидетельствовать о слабо развитой ассоциативной памяти. Испытуемыми использовались конкретные образы, которые могли совпадать у некоторых участников. Это может говорить о стандартности выполнения задания, а также о преобладании конкретно-действенного способа мышления. Такие люди чаще всего стремятся к решению всех вопросов подходить с точки зрения рациональности.

Среди испытуемых 9 человек имеют высокий показатель. Они смогли вспомнить 10 или 9 слов. Эти испытуемые подобрали конкретные образы, которые помогли им вспомнить материал, при этом не было обнаружено повторений образов с другими испытуемыми, что говорит об оригинальности образов.

В ходе диагностики нами было выявлено, что у подростков 14–15 лет может быть слабо развита механическая память, при том, что и логическая память не имеет высокого развития. То есть, в ходе запоминания подростки могут использовать логические связи, но эти связи будут слабыми. От этого будет страдать качество запоминаемого материала. Результаты исследования показали, что в данной возрастной группе мог не до конца произойти переход от механического запоминания к логическому. Слабо развитая логическая память может указывать на то, что необходимо делать упор на развитие ассоциативной памяти, ведь только развитая ассоциативная память может помочь подростку запомнить сложный материал и на ее основе развивать логическую память. В основе ассоциативной памяти лежит запоминание, которое происходит с дальнейшим образованием функциональных связей аналогий между отдельными понятиями. А вслед за процессом запоминания и воспроизведения на основе ассоциаций, которые позволяют нам называть его ассоциативной памятью, происходит обработка или формирование информации логическими операциями.

Полученные данные необходимы для дальнейшей разработки учебных дополнительных программ по развитию ассоциативной и логической памяти подростков. Для продуктивности и улучшения памяти стоит уделить внимание групповой работе. Можно использовать комплекс упражнений, который направлен на формирование и совершенствование у школьников разнообразных приемов смысловой проработки материала, составляющих основу логической памяти. Наиболее удобной формой может стать игровой тренинг. Постепенное развитие и совершенствование памяти обеспечивается в ходе выполнения разнообразных заданий с использованием простого, хорошо знакомого материала в непринужденной игровой обстановке при непосредственном общении со сверстниками. Программа такого тренинга разрабатывается нами в рамках магистерской диссертации.

-
1. Гиппенрейтер Ю.Б., Романов В.Я. Психология памяти. – Москва: Черо, 2002. – 816 с.
 2. Эльконин Д.Б. Введение в психологию развития. – Москва: Тривола, 1995. – 168 с.
 3. Выготский Л.С. Психология развития человека. – Москва: Эксмо, 2005. – 1136 с.
 4. Катерина А.А. Интеллектуализация памяти как один из механизмов развития самосознания детей в подростковый кризис // Современные исследования социальных проблем. – 2012. – №9(17). – С. 10–19.
 5. Немов Р.С. Основы психологического консультирования: учеб. для студ. педвузов. – Москва: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 394 с.
 6. Ясюкова Л.А. Закономерные этапы возрастного развития // Народное образование. – 2016. – № 7-8. – С. 72–82.
 7. Динев Е. Н. Возможности использования аббревиации как приема мнемотехники в учебной деятельности / Е.Н. Динев // Мир науки. Педагогика и психология. – 2019. – Т. 7, №5. – С. 1-6.
 8. Иванова Н.В. Использование мнемонического обучения для улучшения академической успеваемости при изучении анатомии человека // Вестник Череповецкого государственного университета. – 2018. – №4. – С. 141–145.

ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВИТИЯ КРАУДФАНДИНГА

М.А. Воинов

студент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В современных реалиях развитие некоммерческого подсектора экономики считается важнейшей частью гражданского сообщества и приоритетной стратегией государства. Некоммерческие организации открываются и работают в различных областях, становясь главнейшим звеном в системе оказания услуг для населения. Это так же касается и других услуг в социальной сфере. Поэтому некоммерческие организации на сегодняшний день активно включаются в систему содействия и взаимодействия с населением, эти действия являются важным субъектом осуществления социальной работы и политики, и рассматриваются как один из вариантов социальных поставщиков услуг.

Ключевые слова и словосочетания: краудфандинг, некоммерческая организация, конкуренция, краудфандинговые платформы, проект, финансирование, социальные сети.

RESEARCH ON THE DEVELOPMENT OF CROWDFUNDING

In modern realities, the development of the non-profit subsector of the economy is considered an important part of the civil society and a priority strategy of the state. Non-profit organizations open and work in various fields, becoming the main link in the system of providing services to the population. This also applies to other social services. Therefore, non-profit organizations are currently actively involved in the system of social services and interaction with the population, these actions are an important subject of social work and policy, and are considered as one of the options for social service providers.

Keywords: crowdfunding, non-profit organization, competition, crowdfunding platforms, project, financing, social networks.

Краудфандинг (народное финансирование, от англ. crowd funding, crowd – «толпа», funding – «финансирование») – это коллективное сотрудничество людей (доноров), которые через интернет, добровольно объединяют свои деньги или другие ресурсы, для того чтобы поддержать усилия других людей или организаций [1]. Считается, что термин Краудфандинг возник одновременно с термином Краудсорсинг в 2006 году, а его автор – ДжеффХаули (JeffHowe) [1], однако само явление появилось гораздо раньше.

Можно вспомнить некоторые памятники архитектуры, построенные за счет пожертвований от населения, например, памятник Минину и Пожарскому или Храм Христа Спасителя в Москве. Но, стоит заметить, что массовый характер краудфандинг получил именно благодаря появлению и развитию интернета.

Уникальность краудфандинга состоит в том, что для привлечения финансирования применяются интернет-платформы, благодаря которым можно получать как не очень большие, так и очень существенные инвестиции от большого числа людей. Благодаря этому, краудфандинг – прогрессивно новый способ финансирования без вовлечения банков и бирж [2].

Актуальность данной темы состоит в том, что краудфандинг является одним из важнейших инструментов для соцработы и активно развивается в России и во всем мире.

Важнейшим субъектом, принимающим участие в рыночных отношениях в реалиях современной России, следует назвать некоммерческую организацию. Некоммерческой организацией (НКО) – является такая организация, которая не имеет основной целью собственной деятельности извлечение прибылей, в ней не происходит распределение полученной прибыли между участниками [3]. Согласно ФЗ «О некоммерческих организациях», социально ориентированными признаются некоммерческие организации, созданные в предусмотренных законом формах (за исключением государственных корпораций, государственных компаний, общественных объединений, являющихся политическими партиями) и осуществляющие деятельность, направленную на решение социальных проблем, развитие гражданского общества в Российской Федерации, а также виды деятельности, предусмотренные указанным законом [4].

Анализ этой проблемы актуален, поскольку ее разрешение сегодня является задачей государственной важности. Это констатирует речь президента в которой он выделил, что гражданина не должно заботить, где он получит в итоге социальную услугу – в государственной, муниципальной,

частной организации. Его право – обратиться к тем, кто будет работать профессионально, с душой, с полной отдачей. Еще, по словам президента, в соцсфере необходимо убрать дискриминацию негосударственного сектора и исключить для него все имеющиеся барьеры [5].

Создание и жизнеспособность некоммерческих организаций возможна в самых разных сферах, но они являются одним из важнейших звеньев в системе, реализующей предоставление услуг жителям. Благодаря этому напрямую затрагиваются услуги, предлагаемые в социальной сфере. Поэтому на данном этапе фиксируется активное вовлечение некоммерческих организаций в соцобслуживание населения, но при этом представляется позиционирование и, как серьезных субъектов реализации социальной политики, а заодно и соцработы, в данном случае НКО являются эффективным по предоставлению соцуслуг. Во время осуществления своей уставной деятельности некоммерческие организации имеют средства от разных источников финансирования их деятельности, один из таких вариантов – краудфандинг.

В каждом субъекте Российской Федерации должен быть сформирован реестр поставщиков социальных услуг. В него могут быть включены как государственные, так и негосударственные организации (коммерческие и некоммерческие), а также индивидуальные предприниматели, занимающиеся предоставлением социальных услуг населению [6]. Если организацию включают в реестр, это предоставит ей ряд преимуществ, главное из них – получение бюджетного финансирования. Поэтому, животрепещущим вопросом является анализ тенденции включения соцориентированных НКО в реестры поставщиков соцуслуг из разных регионов страны.

Объектом анализ – реестры поставщиков соцуслуг из разных регионов страны.

Предмет анализа – некоммерческие организации, включенные в реестры поставщиков соцуслуг.

Цель – проанализировать реестры поставщиков соцуслуг субъектов Российской Федерации, и узнать соотношение частных и государственных компаний.

Гипотеза:

Предположим, что доля некоммерческих организаций, входящих в реестры поставщиков соцуслуг, низкая и сильно уступает при соотношении с гос. организациями.

Для анализа были отобраны 25 реестров поставщиков соцуслуг из различных регионов России, среди которых:

- 1) Алтайский край;
- 2) Амурская область;
- 3) Забайкальский край;
- 4) Иркутская область;
- 5) Калининградская область;
- 6) Камчатский край;
- 7) Кемеровская область;
- 8) Красноярский край;
- 9) Ленинградская область;
- 10) Московская область;
- 11) Мурманская область;
- 12) Новосибирская область;
- 13) Оренбургская область;
- 14) Пензенская область;
- 15) Приморский край;
- 16) Республика Саха (Якутия);
- 17) Республика Татарстан;
- 18) Саратовская область;
- 19) Сахалинская область;
- 20) Тамбовская область;
- 21) Томская область;
- 22) Тюменская область;
- 23) Удмуртская республика;
- 24) Ханты-Мансийский автономный округ;
- 25) Чувашская республика.

Благодаря исследованию, сделаем вывод о том, что в реестрах поставщиков соцуслуг различных субъектов РФ, в момент исследования (май 2019 года), большее число государственных учреждений.

Поговорим о непосредственном количестве НКО, включенных в реестры, видно, что из двадцати пяти взятых в работу реестров в пятнадцати не было некоммерческих организаций (Алтайский край, Амурская область, Забайкальский край, Иркутская область, Камчатский край, Кемеров-

ская область, Красноярский край, Мурманская область, Приморский край, республика Саха, республика Татарстан, Саратовская область, Томская область, Ханты-Мансийский автономный округ, Чувашская республика).

Самое большое количество НКО было представлено в реестре поставщиков социальных услуг Московской области – десять. Затем идет Новосибирская область – три, Тюменская и Калининградской области – две и по одной некоммерческой организации в реестре Ленинградской, Оренбургской, Пензенской, Сахалинской, Тамбовская и Удмуртской республики.

Анализ реестров поставщиков социальных услуг из различных регионов страны подтвердил маленькую вовлеченность некоммерческих организаций в систему соцобслуживания населения, что подтвердило выдвинутую гипотезу.

Теперь перейдем к известным краудфандинговым платформам. На данный момент самая популярная краудфандинговая площадка Kickstarter. Она была создана в 2009 году. Проекты платформы отслеживают Крупные американские корпорации, венчурные фонды и госструктуры отслеживают проекты на этой платформе, для того чтобы найти те, в которые можно вложиться. Теперь надо сказать немного о сборе средств реализованном на этой платформе, он формируется по модели «Все или ничего» – инициаторы проекта могут забрать собранные деньги только в случае сбора 100% от заявленной суммы. Самые амбициозные проекты на платформе Kickstarter в сумме за 2019 год привлекли 74,8 миллиона долларов.

Основной конкурент Kickstarter – платформа Indiegogo. У этой платформы есть существенное преимущество – размещение абсолютно разнообразных проектов от технологических до благотворительных. Так же у Indiegogo очень гибкая модель финансирования, которая имеет тип – «Оставь себе все». Это значит, что у человека есть шанс получить деньги, даже если 100% финансовой цели кампании не достигнуто. Но еще у них есть уже знакомая модель – «Все или ничего». Если используется гибкая модель финансирования платформа Indiegogo забирает себе 9% от всех собранных денежных средств, но если цель достигнута, то 5% возвращается обратно. А при модели «Все или ничего» сбор денежных средств составляет 4%. Когда реализуется благотворительный проект платформа дает 25% скидку, независимо от выбранной модели финансирования.

Самыми заметными площадки в России – краудфандинговые площадки Planeta и Boomstarter. Данные площадки запустились в 2012 году. Как же реализована работа площадок? Спонсорам предоставляется «нефинансовое вознаграждение». Самая крупная краудфандинговая платформа в России, если считать по кол-ву успешных проектов (более трех тысяч), а также по кол-ву собранных средств, является Planeta.ru. Эта площадка открыта 7 июня 2012 года. За время, прошедшее с открытия, создатели проектов на planeta.ru собрали более 532,8 млн. рублей. Еще на этой платформе осуществляется пиар различных проектов и обучение создателей проектов краудфандингу.

Платформа Boomstarter – аналогом проекта Kickstarter, который был создан и успешно реализован за рубежом. Платформа создана 21 августа 2012 года. Сборы осуществляются в соответствии с принципом «Всё или ничего». С 2016 года на этой площадке реализовалась возможность сбора денег на осуществление проектов до 100% успеха и с плавающими сроками. За сбором средств следил личный менеджер, который оказывал помощь и предотвращал ошибки. На площадке Бумстартер нет раздела «Благотворительность» и взимается комиссия 5% со всех успешны сборов. В 2014 году «Яндекс.Деньги» ввели в эксплуатацию платформу «Вместе: для добрых дел», ее цель – облегчение сбора средств в сети Интернет, которые, в дальнейшем, могут использоваться для реализации различных проектов или для благотворительности.

Результатами мониторинга краудфандингового рынка, проведенного Центробанком, стал прогноз для участников, в котором предполагается дальнейший рост этого рынка. Пресс-служба «Яндекса» озвучила следующие данные: в 2019 году с помощью этого платежного сервиса люди перевели на благотворительность и краудфандинг около 665 млн. рублей, что на 47% больше, чем за предыдущий период в 2018 году. Рост сборов наблюдался в 2019 году на платформе planeta.ru на 45% по сравнению с предыдущим годом, а 20% средств были переведены пользователями на благотворительность. Например, широкий резонанс вызвал проект, с помощью которого велся сбор средств для финансирования разработок вакцины от рака. На платформе часто поддерживаются творческие и креативные проекты: музыкальными компаниями привлекается примерно 19% средств, а съёмками видео и анимацией – 17%.

Прогнозируется, что в конце 2020 года объем рынка краудфандинга возрастёт до 6 млрд. рублей, а к концу 2021 году будет фиксироваться сильный рост в данном сегменте на примерно 15–30% за год. Данные представленные CrowdfundingIndustryReport, говорят о том, что общемировой объем краудфандинга в 2019 году был равен \$44 млрд. Самая большая часть средств была на финансирование частными лицами частных лиц или P2P – \$31 млрд. В России краудфандинг медленно, но верно становится привычным явлением. Общее число интернет пользователей, принимающих участие в финансировании различных проектов, которые представлены на краудфандинговых площадках, растет. Как

показало научное исследование, которое было проведено краудфандинговым агентством «Crowduniverse», 71% опрошенных имеют очень полные представления о краудфандинге; 21% имеет смутное представление, а у 8% опрошенных ничего не знают о краудфандинге. Еще имеются данные о спонсорах: регулярные спонсоры (4%), примерно 21% пользователей поддерживали пару раз различные проекты, 17% пользователей поддерживали только какой-либо один проект [7].

Из исследования «Crowduniverse», видно, что в 2019 году самые популярные проекты – социальных, менее популярные, но тоже востребованные – музыкальные, литературные, технологичные и киноиндустрия. Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что, краудфандинг – удобный и практичный инструмент для решения соцпроблем, имеющихся в обществе.

Хотя, уже сейчас краудфандинг попадает под воздействие государства и его реализуют как инструмент для дофинансирования городских бюджетов. Одна из таких площадок – One click Yakutsk, которая начала свою работу с мая 2013 года. Городской портал One click Yakutsk – площадка, где могут встретиться граждане с чиновниками, общественными организациями и муниципальными службами. Цель проекта – улучшить качество жизни населения. На портале можно решить бытовые проблемы с наибольшим успехом. Сейчас на с помощью портала уже решена 5371 проблема, находятся в процессе рассмотрения – 1563 проблемы, рассмотрено 267 проектов, собрано 342 идеи, и даже опубликовано 96 отчетов должностных лиц. Видно, что через One click Yakutsk каждый человек может решить проблему, которая мешает его активной социальной жизни.

Сейчас рынок краудфандинга в России, развивается и семимильными шагами выходит на очень высокий уровень, несмотря на все препятствия, которые встречаются ему на пути. Можно смело сказать, что краудфандинг, удачно влился на российский рынок инвестиций и, даже, стал его органичной частью. Благодаря этому, в России реализуются социально значимые проекты и развивается культура в обществе.

1. Джефф Хау. Краудсорсинг. Коллективный разум как инструмент развития бизнеса. – Москва: Альпина Паблишер, 2012. – С. 288.

2. Душина М. О. Методы сетевой коммуникации в дигитальном обществе: бенчмаркинг, краудсорсинг, краудфандинг // Социология науки и технологий. – 2014. – Т. 5. № 1. – С. 105–115.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 27 декабря 2019) (с изм. и доп., вступ. с 26.06.2020) [Электронный ресурс] / СПС «Консультант плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/>

4. Воробьева А.А. Деятельность социально ориентированных некоммерческих организаций в условиях нового законодательства: возможности и проблемы [Электронный ресурс] / А.А. Воробьева // Гуманитарные научные исследования. – 2016. – № 3. – URL: <http://human.snauka.ru/2016/03/14366>

5. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 04.12.2014 [Электронный ресурс] / СПС «Консультант плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/>

6. Об основах социального обслуживания граждан в Российской Федерации: федер. закон от 28.12.2013 № 442-ФЗ (в ред. от 1.05.2019): принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 23 дек. 2013 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 25 дек. 2013 г. // Рос. газ. 2013. 30 декабря. – Федеральный выпуск № 295(6271)

7. Massolution/Crowdsourcing.org 2016 CF Real Estate Crowdfunding Industry Report. [Электронный ресурс]. – URL: <http://reports.crowdsourcing.org/>.

ДИСЦИПЛИНАРНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

О.Н. Галафеева

магистрант

*Костромской государственной университет
Кострома. Россия*

Статья посвящена исследованию проблемы привлечения государственных служащих к дисциплинарной ответственности. Это играет важную роль в обеспечении законности и дисциплины в государственном управлении. От точного понимания алгоритма привлечения к дисциплинарной ответственности государственных служащих и действий (или бездействий) представителя нанимателя зависит мера наказания или безнаказанность в целом. Установлены недоработки и пробелы в законодательстве по привлечению государственных служащих Российской Федерации. Предложен путь решения, направленный на устранение данных недоработок и пробелов. Цель исследования заключается в разработке предложений по формированию и совершенствованию законодательного акта по привлечению государственных служащих Российской Федерации к дисциплинарной ответственности. Методологическую основу исследования составили совокупность общенаучных и специальных методов познания социально-правовых явлений.

Ключевые слова и словосочетания: государственные служащие, ответственность, проступок и дисциплинарные взыскания.

DISCIPLINARY LIABILITY OF CIVIL SERVANTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

The article is devoted to the study of the problem of bringing civil servants to disciplinary responsibility. This plays an important role in ensuring the rule of law and discipline in public administration. The exact understanding of the algorithm for bringing civil servants to disciplinary responsibility and the actions (or omissions) of the employer's representative depends on the measure of punishment or impunity in General. Shortcomings and gaps in the legislative act on attracting civil servants of the Russian Federation have been identified. A solution is proposed to eliminate these shortcomings and gaps. The purpose of the research is to develop proposals for the formation and improvement of a legislative act on bringing civil servants of the Russian Federation to disciplinary responsibility. The methodological basis of the research is a set of General scientific and special methods of cognition of social and legal phenomena.

Keywords: civil servants, responsibility, misconduct and disciplinary penalties.

Государственная служба представляет собой один из значительных правовых институтов, нормы которого регулируют обе стороны государственной службы. А именно организацию самой государственной службы и практическое осуществление государственными служащими своих полномочий.

Как отмечает Г.А. Борщевский, в широком смысле государственная гражданская служба представляет собой совокупность проблем, возникающих по поводу процессов и отношений, отражающих особенности организации и функционирования государственного аппарата [1].

Государственные служащие, являясь, в первую очередь, гражданами РФ, могут быть привлечены к дисциплинарной, гражданско-правовой, административной и уголовной видам ответственности.

В настоящее время существует ряд проблем с привлечением к ответственности государственных служащих в Российской Федерации: невозможность отграничения законодательной дефиниции дисциплинарного проступка от административных правонарушений и преступлений; отсутствие четкой связи нарушений должностных обязанностей государственных гражданских служащих с видом и мерой юридической ответственности в должностных регламентах; противоречия между нормами различных отраслей права относительно возможности привлечения государственного служащего к ответственности.

Эти проблемы, стоящие перед законодателем уже не один год, требуют скорейшего разрешения путем внесения соответствующих изменений в нормативные правовые акты: уточнить понятия дисциплинарного проступка государственного гражданского служащего в законодательстве; на нормативном уровне более четко определить основания привлечения к различным видам ответственности, в особенности к дисциплинарной; определить порядок привлечения к дисциплинарной ответственности; законодательно закрепить исчерпывающий перечень дисциплинарных проступков.

Поэтому важно комплексно исследовать, теоретико-правовые аспекты ответственности государственных гражданских служащих Российской Федерации, определить направления и разработку концептуальных предложений по формированию и совершенствованию законодательства о государственной гражданской службе.

Согласно ст.1 Федерального закона от 27 мая 2003 г. №58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации», государственная служба Российской Федерации представляет собой профессиональную служебную деятельность граждан Российской Федерации по обеспечению исполнения федеральных полномочий; профессиональную служебную деятельность лиц, замещающих должности федеральных государственных органов; профессиональную служебную деятельность лиц, замещающих должности, государственных органов субъектов РФ.

Согласно ст. 12 Конституции РФ, органы местного самоуправления не входят в систему органов государственной власти и поэтому, отграничиваются от института государственной службы, хотя имеют многочисленные сходные характеристики (общие квалификационные требования к кандидатам на занятие должности и лицам, занимающим подобные должности, единое толкование правового статуса служащего и т.д.).

Юридическая ответственность государственных служащих предстает как целостная система, включающая в себя подсистемы уголовной, административной, дисциплинарной и гражданско-правовой ответственности; поскольку ответственность государственных служащих представляется как межотраслевой комплексный институт права, состоящий из взаимосвязанных норм уголовной, административной, дисциплинарной и гражданско-правовой ответственности.

Наличие специфических оснований наступления ответственности, система применения юридической ответственности. Это подтверждается совокупностью факторов.

Во-первых, нормы права юридической ответственности содержатся в различных отраслях права, например, таких как: уголовном, административном, трудовом, гражданском, так в иных отраслях.

Во-вторых, указанный институт характеризуется единым предметом правового регулирования. Отношения, которые входят в предмет правового регулирования, складываются между государством и государственным служащим и обладают высокой степенью единообразия. Имеется возможность привлечения государственного служащего к различным видам юридической ответственности.

Целью юридической ответственности государственных служащих является не наказание виновного и восстановление нарушенного права, а побуждение каждого служащего к правомерному поведению.

Отличительными признаками юридической ответственности применительно к государственным служащим, являются:

Во-первых, наличие специфических оснований наступления ответственности, система применения юридической ответственности. Это подтверждается совокупностью факторов:

– нормы права юридической ответственности содержатся в различных отраслях права, например, таких как: уголовном, административном, трудовом, гражданском, так в иных отраслях.

– указанный институт характеризуется единым предметом правового регулирования. Отношения, которые входят в предмет правового регулирования, складываются между государством и государственным служащим и обладают высокой степенью единообразия. Имеется возможность привлечения государственного служащего к различным видам юридической ответственности.

Во-вторых, цель юридической ответственности государственных служащих, которой является не наказание виновного и восстановление нарушенного права, а побуждение каждого гражданского служащего к правомерному поведению.

О.П. Митичев определяет принципы юридической ответственности как основополагающие и целенаправленные идеи, отраженные в нормах права, которые определяют установление и более эффективное применение мер юридической ответственности в правоприменительной деятельности [5, с. 23–28].

Будаева И.И. считает, что принципы юридической ответственности можно определить как обусловленные историческим уровнем общественного, политического и правового развития основополагающие идеи, положения, выражающие сущность и общие правила применения юридической ответственности, и получившие закрепление в нормах действующего законодательства [2, с. 9–10].

Н.В. Вантеева, полагает, что принципы юридической ответственности – это фундаментальные идеи (идеалы), которые выражают правовую природу юридической ответственности и обеспечивают высокое качество и эффективность юридической практики в области установления и осуществления ее мер [4, с. 26].

Для системы государственной службы к основным принципам юридической ответственности можно отнести: законность; равенство перед законом; презумпцию невиновности; неотвратимость

ответственности; ответственность за вину; индивидуализацию наказания; справедливость; целесообразность; гуманизм.

В области дисциплинарной ответственности государственных служащих действие данных принципов нормативными правовыми актами не предусмотрено.

Дисциплинарная ответственность государственных служащих как один из видов юридической ответственности, обладает рядом специфических признаков, к которым можно отнести: сферу действия дисциплинарной ответственности; собственное основание наступления (дисциплинарный проступок); наличие собственной нормативно-правовой базы; дисциплинарные взыскания, как внешнее проявление дисциплинарной ответственности государственных служащих; особый порядок привлечения к дисциплинарной ответственности.

Основным законодательным актом по привлечению государственного служащего Российской Федерации к дисциплинарной ответственности является № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27 июля 2004 г.

Согласно принципу неотвратимости ответственности ни одно правонарушение не должно оставаться безнаказанным.

Неотвратимость ответственности указывает на обязанность государства выявить правонарушение, дать ему правовую оценку, назначить виновному лицу соразмерное наказание и обеспечить его безусловное исполнение [6, с. 14].

В системе государственной службы эффективная реализация принципа неотвратимости ответственности снижается по причине несовершенства действующего законодательства, особенно в части процессуальных вопросов применения дисциплинарных взысканий, а также неразвитых организационно-правовых форм общественного контроля за служебной деятельностью.

Следует признать, что указанный принцип, несмотря на то, что он является принципом юридической ответственности, не нашел отражения в действующем законодательстве, относительно дисциплинарной ответственности государственных гражданских служащих, поскольку, в отличие от других видов юридической ответственности государственных гражданских служащих, где санкция за совершенное правонарушение неотвратима, по поводу дисциплинарной ответственности вопрос о неотвратимости наказания – в ведении должностного лица, наделенного полномочиями по привлечению государственного служащего к дисциплинарной ответственности от имени публичного образования – нанимателя. Об этом свидетельствуют, к примеру, формулировки п. 2 и п. 1 ст. 57 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», что дисциплинарное взыскание «может быть применено», представитель нанимателя «имеет право» применять дисциплинарные взыскания.

Подобный подход законодателя, на наш взгляд, является неприемлемым, поскольку установление служебных обязанностей имеет смысл лишь при условии, что лица, допустившие их неисполнение или ненадлежащее исполнение, привлекаются к дисциплинарной ответственности. В свою очередь, бездействие должностных лиц, попустительствующих совершению дисциплинарных проступков, допускающих созданию и сохранению противоправных состояний, наносит немалый урон законности и эффективности функционирования государственных органов. В связи с этим, особо остро выявляется проблема административного усмотрения, о которой много говорится в последнее время в научной литературе [3, с. 15].

Возложение и несение обязанностей государственными служащими должны быть неотвратимы и обеспечиваться государством мерами дисциплинарной ответственности, поэтому необходимо законодательно закрепить, что за совершение дисциплинарного проступка государственным служащим должностное лицо, наделенное полномочиями по привлечению его к дисциплинарной ответственности от имени публичного образования – нанимателя (Российской Федерации или субъекта РФ), обязано принять меры для его привлечения к дисциплинарной ответственности. При этом неотвратимость не должна сводиться только к обязательности применения к государственному служащему дисциплинарного взыскания. Законодательно должны быть установлены как возможность освобождения от дисциплинарной ответственности, так и возможность освобождения от дисциплинарного взыскания.

Согласно п. 4 ст. 58 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», что дисциплинарное взыскание применяется непосредственно после обнаружения дисциплинарного проступка, но не позднее одного месяца со дня его обнаружения, не считая периода временной нетрудоспособности гражданского служащего, пребывания его в отпуске, других случаев отсутствия его на службе по уважительным причинам, а также времени проведения служебной проверки. В действительности, данного периода времени часто не хватает для определения всех составляющих дисциплинарного проступка и соответственно государственный служащий может зачастую избежать наказания за совершенный проступок.

Согласно п.4 ст.59 Федерального закона от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», что проведение служебной проверки поручается подразделению государственного органа по вопросам государственной службы и кадров с участием юридического (правового) подразделения и выборного профсоюзного органа данного государственного органа. На основании данного пункта, служебная проверка проводится внутренними силами органа исполнительной власти, что дает возможность проведение служебной проверки формальным образом. И соответственно государственному служащему может быть применено дисциплинарное взыскание не соответствующее тяжести совершенного проступка или не применено вовсе.

На наш взгляд, сущность дисциплинарной ответственности заключается, прежде всего, в обязательной реакции государства на правонарушение, при которой ни один дисциплинарный проступок не должен остаться незамеченным, а дисциплинарное взыскание при этом является следствием проявления принципа неотвратимости дисциплинарной ответственности, которая, при определенных обстоятельствах, может быть не реализована.

Такое понятие как ответственность играет значительную роль в системе организации государственной службы и государственной власти в целом. Ответственность позволяет осуществлять контроль деятельности государственных служащих, являясь некой обратной связью в отношениях между обществом и государственно-управленческой системой.

Целесообразным для решения выявленных проблем было бы принятие Федерального закона «О дисциплинарной ответственности государственных служащих», который включал бы правовое регулирование всех материальных и процессуальных аспектов этого правового института. В данном акте предлагаем закрепить: состав дисциплинарного проступка, принципы дисциплинарной ответственности государственных служащих, расширенный список дисциплинарных взысканий с исчерпывающим списком оснований применения данных взысканий, понятие дисциплинарного производства, а также стадий дисциплинарного производства. Кроме того, необходимо систематизировать требования к поведению служащего.

Данный нормативный акт позволил бы повысить эффективность государственной службы, а также в целом бы положительно повлиял на действующее законодательство.

На основании всего вышеизложенного можно сделать вывод, что законодательство России в сфере нормативно-правового регулирования всех аспектов и сфер прохождения государственной службы далеко от совершенства, как бы тщательно оно не регулировалось, все равно найдутся пробелы, которые необходимо дорабатывать и корректировать, что гораздо проще сделать в отдельном нормативно-правовом акте, при необходимости в него возможно внесение изменений и дополнений, продиктованных временем.

1. Борщевский Г. А. Институциональная трансформация государственной службы в политическом смысле // Вопросы управления. – 2017. – № 5. – С. 17.

2. Будаева И.И. К вопросу о понятии принципов юридической ответственности // Вектор науки Тольятинского государственного университета. – 2015. – № 1 (12). – С. 9–10.

3. Добробаба М. Б. Административное усмотрение при привлечении государственных служащих к дисциплинарной ответственности // Очерки новейшей камералистики. – 2017. – № 1. – С. 15.

4. Вантеева Н.В. Принципы юридической ответственности. Структурно-функциональный анализ: дис. ... канд. юрид. наук. – Ярославль, 2015. – С. 26.

5. Митичев О.П. К вопросу о понятии и классификации принципов юридической ответственности // Вестник Челябинского государственного университета. Сер.: Право. – 2015. – № 17 (308). – С. 23–28.

6. Помогалов А. В. Неотвратимость юридической ответственности как принцип законности: автореф. дис....канд. юрид. наук. – Москва, 2007. – С. 14.

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ КОЛЛИЗИЙ В СФЕРЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

В.С. Глупак,
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Статья посвящена исследованию юридических коллизий в сфере предоставления государственных и муниципальных услуг. Рассматриваются действующие нормативно-правовые акты, регулирующие предоставление государственных и муниципальных услуг, анализируется специфика института государственных и муниципальных услуг, выявляются причины возникновения юридических коллизий в рассматриваемой сфере.

Ключевые слова и словосочетания: *юридические коллизии, противоречия нормативно-правовых актов, государственные и муниципальные услуги, административные правоотношения.*

CAUSES OF LEGAL CONFLICTS IN THE REGULATION OF STATE AND MUNICIPAL SERVICES

The article is devoted to the study of legal conflicts in the provision of state and municipal services. The current regulatory legal acts governing the provision of state and municipal services are examined, the specifics of the institution of state and municipal services are analyzed, reasons for the occurrence of legal conflicts in this area are identified.

Keywords: *legal conflicts, contradictions of regulatory legal acts, state and municipal services, administrative legal relations.*

Государственные и муниципальные услуги представляют собой массивный перечень административных правоотношений по реализации функций государственных органов власти и органов местного самоуправления. Такие правоотношения возникают по запросам граждан и частных организаций практически во всех сферах жизнедеятельности.

В целом по России в рамках регулирования предоставления государственных и муниципальных услуг законодательными и исполнительными органами власти ежегодно принимаются десятки тысяч нормативно-правовых актов всех уровней: от федеральных законов до приказов местных исполнительных органов.

Активный процесс внесения изменений, комплексной переработки и оптимизации нормативно-правовых актов, регулирующих предоставление услуг, обусловленный постоянной модернизацией российского общего и специального законодательства, является одним из самых динамичных в российском праве. Данный процесс приносит позитивные результаты в политику совершенствования системы государственного управления, намеченную Указом Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 601 [1], однако приводит к естественному и неизбежному возникновению юридических коллизий.

Актуальность статьи обусловлена повышенным вниманием руководства страны к улучшению качества предоставления государственных и муниципальных услуг, с одной стороны, и широким распространением юридических коллизий в сфере правового регулирования государственных и муниципальных услуг, с другой стороны. Вместе с тем, проблемам возникновения коллизий в рассматриваемой сфере практически не уделяется внимания в отечественной юридической науке. Поэтому целью исследования стало выявление причин возникновения юридических коллизий в сфере правового регулирования государственных и муниципальных услуг, а также разработка комплекса мероприятий по профилактике таких коллизий.

В отечественном праве под «юридической коллизией» принято понимать расхождения или противоречия между нормативно-правовыми актами, регулируемыми одни и те же общественные отношения. Данное определение является довольно узким, в связи с тем, что затрагивает только писанные нормы и их любые несоответствия. Российский эксперт по коллизионному праву Ю.А. Тихомиров расширяет понятие, объясняя, что коллизии «могут выражаться не только в правовых нормах, но и в правовых взглядах, в правопонимании, правовых позициях и юридических действиях» [2]. С такой позицией соглашается Н.И. Матузов, который под юридическими коллизиями понимает расхождения или противоречия между отдельными нормативно-правовыми акта-

ми, регулируемыми одни и те же либо смежные общественные отношения, а также противоречия, возникающие в процессе правоприменения и осуществления компетентными органами и должностными лицами своих полномочий [3].

Ученые-правоведы разработали несколько классификаций юридических коллизий и соответственно выделяют множество их видов.

В рамках настоящей статьи уместно использование классификации, предложенной Н.И. Матузовым, где он выделяет «родовые группы»: 1) коллизии между нормативными актами или отдельными правовыми нормами; 2) коллизии в правотворчестве (бессистемность, дублирование, издание взаимоисключающих актов); 3) коллизии в правоприменении (разной в практике реализации одних и тех же предписаний, несогласованность управленческих действий); 4) коллизии полномочий и статусов государственных органов, должностных лиц, других властных структур и образований; 5) коллизии целей нормативно-правовых актов; 6) коллизии между национальным и международным правом [3].

В области предоставления государственных и муниципальных услуг наиболее часто встречаются юридические коллизии первого, второго и третьего типов из вышеуказанной классификации. При этом к первому типу относятся в том числе противоречия или несоответствия внутри одного нормативно-правового акта.

Ввиду широкого распространения юридических коллизий в сфере государственных и муниципальных услуг разрешение коллизионных проблем становится одной из основных задач правотворцев и правоприменителей, действующих в области предоставления услуг.

Причинами возникновения юридических коллизий являются множество факторов, среди которых выделяют: объективные (смена конституционного строя, перестройка экономики, изменения в политической системе) и субъективные (особенности правотворческого процесса, нечеткость разграничения правотворческих полномочий государственных органов и должностных лиц, ошибки в юридической технике) [4].

Однако межотраслевой характер института государственных и муниципальных услуг и специфика правового регулирования предоставления таких услуг накладывает свой, особый отпечаток, на процесс возникновения коллизионных проблем.

В соответствии с частью 1 статьи 12 Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» предоставление государственных и муниципальных услуг осуществляется в соответствии с административными регламентами [5].

Административный регламент, согласно пункту 4 статьи 2 вышеуказанного закона, – это нормативно-правовой акт, устанавливающий порядок предоставления государственной или муниципальной услуги и стандарт предоставления такой услуги [5]. Разрабатываются административные регламенты органами, непосредственно предоставляющими услугу. Административный регламент является своего рода концентрацией всех специальных норм, необходимых для предоставления услуги, в том числе: сроки услуги, перечень документов, необходимых для получения услуги, основания для отказа, а также подробное, пошаговое описание административных процедур, исполняемых должностными лицами в процессе предоставления услуги.

Регламент не должен содержать требований, противоречащих федеральным законам, законам субъекта федерации, подзаконным актам, и одновременно призван восполнять нормативные пробелы в законодательстве.

Вместе с тем, именно административные регламенты становятся основными источниками возникновения юридических коллизий в сфере государственных и муниципальных услуг.

Данная проблема обусловлена несколькими факторами:

- 1) отсутствие слаженной работы по приведению административных регламентов в соответствие с законодательством;
- 2) отсутствие четких сроков по приведению административных регламентов в соответствие с законодательством и отсутствие санкций за несвоевременное исполнение данной задачи;
- 3) низкий уровень владения правотворцами приемами юридической техники;
- 4) низкоэффективная процедура независимой экспертизы административных регламентов.

Первый фактор является базовой проблемой во всем нормотворческом процессе по разработке административных регламентов. Динамично развивающиеся общественные отношения, их высокая изменчивость требуют своевременного создания соответствующих законодательных норм. Законотворчество является основной деятельностью законодателей, в связи с чем, создание новых или изменение действующих норм имеет сложившуюся традицию, закреплённую в регламентах и порядках, в целом слаженный характер и высокую координацию.

В свою очередь, создание административных регламентов – задача органов исполнительных, имеющих, среди прочего, функции по фактической реализации государственной политики и пра-

воприменению. Зачастую именно загруженность основной работой, а также недостаток координации и разъяснительной деятельности со стороны законодателей, становятся барьером в своевременном приведении административных регламентов в соответствие действующему законодательству.

Следующая причина возникновения коллизионных проблем заложена в базовом законодательстве, регулирующем предоставление государственных и муниципальных услуг. Часть 1 статьи 13 Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ обязывает органы, предоставляющие услуги, разрабатывать соответствующие административные регламенты [5]. Однако ни в данном законе, ни в других нормативно-правовых актах, нет временных рамок по приведению регламентов в соответствие действующему законодательству. Отсутствуют также санкции за неисполнение данной задачи. Поэтому органы, ответственные за внесение изменений в регламенты, не спешат, а иногда на месяцы затягивают этот процесс, будто бы находясь в ожидании представления прокуратуры.

Известно, что протест и представления прокурора обязывают орган принять конкретные меры по устранению допущенных нарушений, их причин и условий, им способствующих [6]. Однако нельзя рассматривать прокурорский надзор за уже допущенными нарушениями в нормативно-правовых актах в качестве основного контролирующего механизма за исполнением законодательства, в связи с тем, что он является фактическим указанием на нарушения, но не профилактическим.

Третий фактор возникновения юридических коллизий связан со спецификой субъектов нормотворческого процесса в сфере предоставления государственных и муниципальных услуг. Нередко специалисты, ответственные за разработку административных регламентов, не имеют достаточного уровня знаний и опыта в нормотворческой деятельности. Более того, иногда за создание регламентов могут отвечать даже не чиновники, а специалисты на местах, сотрудники учреждений, не являющиеся государственными или муниципальными служащими. Недостаток знаний и невладение методами юридической техники приводят к частому возникновению коллизий не только между нормативно-правовыми актами, но и внутри одного акта.

Интересно, что сфера государственных и муниципальных услуг является одним из механизмов реализации политических решений и исполнения данных политиками публичных обещаний. Зачастую приход к власти нового главы региона порождает появление новых субсидий, компенсаций, льгот, соответствующих обещаниям, данным во время проведения избирательной кампании. Внедрение новых государственных или муниципальных услуг становится результатом принятия таких сугубо «престижных» законов. При этом поспешные, непродуманные политические решения требуют такого же торопливого их исполнения.

В связи с чем, органы исполнительной власти становятся заложниками ситуации, когда они обязаны в срочном порядке разработать и утвердить административные регламенты под новые услуги, при этом не допустить противоречий или расхождений в законодательстве. Такой подход рождает коллизии в множественном числе, а их последующие решения (исключения) затормаживаются необходимостью в разработке новых нормативно-правовых актов и параллельной работой по выполнению своих текущих функций.

Последний фактор, влияющий на появление юридических коллизий в сфере государственных и муниципальных услуг, является довольно традиционным для всего российского нормотворчества. Возможность проведения независимой экспертизы административных регламентов установлена статьей 13 Федерального закона от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ, при этом частью 11 указанной статьи определено, что непоступление заключения независимой экспертизы не является препятствием для утверждения административного регламента [5]. Правила проведения экспертизы, утверждены Постановлением Правительства РФ от 16 мая 2011 года № 373 [7]. Наличие замечаний и предложений от независимых экспертов не обязывает разработчиков административного регламента их исполнять, но требует их учета. Орган, ответственный за разработку регламента, даже при наличии безоговорочных и законодательно подкрепленных замечаний со стороны независимых экспертов вправе такие замечания не исполнять. Оценку учета результатов независимой экспертизы выполняет некий уполномоченный на такую деятельность орган власти. Однако как показывает практика, мнение независимых экспертов учитывается редко и зачастую не в полном объеме.

Подводя итоги вышесказанному, необходимо отметить, что административные регламенты по своей правовой природе являются нормативно-правовыми актами, самыми гибкими к изменению, ведь их приведение в соответствие законодательству должно быть максимально оперативным. Вместе с тем, вышечисленные факторы, а также бюрократизированность процесса внесения поправок в регламенты саботируют эффективное нормотворчество и приводят к возникновению многочисленных юридических коллизий. При этом разрешение коллизий затягивается этими же факторами.

В связи с чем, рождается необходимость во внедрении комплексных профилактических мероприятий для дальнейшего исключения либо хотя бы минимизации влияния факторов возникновения юридических коллизий в сфере предоставления государственных и муниципальных услуг. Как отмечает правовед В.А. Лебедев, юридические коллизии «не следует «загонять» внутрь законодательной системы, откладывая «на потом». В противном случае они будут ... причиной дестабилизации законодательной системы, правового регулирования и правоприменения» [8].

По мнению автора, в комплекс мероприятий по профилактике юридических коллизий в сфере предоставления государственных и муниципальных услуг должны быть включены:

- повышение координации и разъяснительной работы со стороны законодателей по отношению к разработчикам административных регламентов;
- законодательное закрепление сроков по приведению административных регламентов в соответствие с законодательством и санкций за несвоевременное исполнение данной задачи;
- повышение юридического образования либо юридической грамотности, в том числе проведение уроков юридической техники для разработчиков административных регламентов;
- усиление контроля за учетом результатов независимой экспертизы административных регламентов.

1. Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. № 601 [Электронный ресурс] // СПС «Гарант». – URL: <https://base.garant.ru/70170942/>.

2. Тихомиров Ю.А. Коллизионное право и отклонения в правовой сфере. [Электронный ресурс] // Право и политика. – 2013. – № 3. – URL: https://www.nbpublish.com/lpmag/contents_2013_3.html.

3. Матузов Н.И. Коллизии в праве: причины, виды и способы разрешения // Правоведение. – 2000. – № 5. – С. 225–244.

4. Денисов Д.В. Юридические коллизии: понятие и причины возникновения [Электронный ресурс] // Юристъ-Правоведъ. – 2010. – № 5. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/yuridicheskie-kollizii-ponyatie-i-prichiny-vozniknoveniya/>.

5. Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг: федеральный закон от 27 июля 2010 г. № 210-ФЗ (ред. от 01.04.2019) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103023/.

6. О прокуратуре Российской Федерации: федеральный закон от 17 января 1992 г. № 2202-1 (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_262/.

7. О разработке и утверждении административных регламентов осуществления государственного контроля (надзора) и административных регламентов предоставления государственных услуг: постановление Правительства РФ от 16 мая 2011 г. № 373 // СПС «Гарант». – URL: <http://base.garant.ru/12185976/>.

8. Лебедев В.А. Коллизии в конституционном праве [Электронный ресурс] // Вестник Челябинского государственного университета. – 2011. – № 35. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kollizii-v-konstitutsionnom-prave>.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ И ПРОСВЕЩЕНИЕ ШКОЛЬНИКОВ КАК НАПРАВЛЕНИЕ ТЕМАТИЧЕСКИХ ПРОГРАММ ДЕТСКИХ ОЗДОРОВИТЕЛЬНЫХ ЛАГЕРЕЙ И ЦЕНТРОВ

О.К. Голенок

магистрант 2 курса кафедры туризма и экологии

В.Н. Макарова

канд. техн. наук, доцент кафедры туризма и экологии

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассмотрены теоретические аспекты экологического просвещения и воспитания подрастающего поколения. Проанализирована нормативно-правовая база, которая регулирует работу государственных органов в этом направлении. Рассмотрены основные аспекты экологических программ летних лагерей. Обоснована необходимость включения образовательного модуля в программы летних лагерей и центров.

Ключевые слова и словосочетания: экологическое воспитание, образовательная программа окружающей среда, экология.

THEORETICAL FOUNDATIONS OF ENVIRONMENTAL EDUCATION AND ENLIGHTENMENT OF SCHOOLCHILDREN AS A DIRECTION OF THEMATIC PROGRAMS OF CHILDREN'S HEALTH CAMPS AND CENTERS

The article considers the theoretical aspects of environmental education and upbringing of the younger generation. The legal framework that regulates the work of state bodies in this direction is analyzed. The main aspects of the environmental programs of summer camps are considered. The necessity of including the educational module in the programs of summer camps and centers is justified.

Keywords: environmental education, educational program environment, ecology.

Актуальность. Взаимодействие человека и природы в настоящее время перерастает в экологическую проблему. Урбанизация населенных пунктов изменяет быт человека и обособляет его от живой природы. В настоящее время идет активное развитие электроники, технического прогресса, повальная компьютеризация, человек уже не способен просто наблюдать и созидать красоту окружающего мира. Пора задуматься, если люди в ближайшем будущем не научатся бережно относиться к природе, они погубят себя. А для этого необходимо воспитывать экологическую культуру и ответственность в каждом человеке [6, с.54].

Начинать экологическое воспитание необходимо с младшего школьного возраста. Необходимо систематизировать у ребенка знания об экологии с самого юного возраста, и на протяжении всей жизни человека сопровождать и развивать его познания в этой области. Следует учитывать, что в младшем возрасте дети более восприимчивы к новой информации, лучшее ее запоминают. В этом возрасте знания, полученные в школе, могут преобразоваться в прочные убеждения [12, с. 9].

Научная новизна исследования заключается в том, что в стране не хватает мероприятий, направленных на развитие у населения уровня экологических знаний. Мы рассматриваем решение этого вопроса через написание и реализацию качественно нового образовательного продукта. Реализация и апробация новых форм работы с подрастающим поколением, учитывая возрастные особенности учащихся.

В настоящее время основной ресурсной базой для реализации программы по экологическому просвещению населения выступают: библиотеки, онлайн площадки, заповедники, СМИ. Процессы эколого-правового просвещения, воспитания и образования осуществляются на территориях заповедников, национальных парках. В своей работе мы хотим акцентировать внимание на работе летних лагерей и центров детского отдыха [3, с. 73].

Целью статьи является формирование в обществе экологического сознания, понимания людьми природы другого живого существа, над которым нельзя властвовать без ущерба для него и себя. В современных реалиях не каждый человек осознает свою значимость и ответственность в вопросе сохранения окружающей среды.

Задачи исследования:

- проанализировать нормативно–правовую базу, регламентирующую работу по экологическому просвещению населения;
- изучить опыт реализации тематических программ на базе летних лагерей;
- сформировать предложения по написанию экологических программ.

Участие органов государственной власти в экологическом просвещении населения вытекает из ст. 5–6 ФЗ «Об охране окружающей среды», определяющих развитие системы экологического образования, позволяет формировать экологическую культуру населения [8].

В Конституции Российской Федерации в 42 статье закреплено право всех граждан «на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением» [4].

Это не единственный нормативно-правовой акт, регламентирующий вопросы охраны окружающей среды. В Федеральном законе №7 от 10 января 2020 года «Об охране окружающей среды» одним из главных принципов охраны окружающей среды обозначается право каждого гражданина на получение достоверной информации о состоянии окружающей среды и фиксируется право населения направлять свои обращения в органы государственной власти РФ [8].

Обеспечение благополучия человека и охрана его здоровья является ожидаемым результатом системы мер по охране окружающей природной среды. Из этого вытекает, что законодательные акты, регулирующие охрану здоровья своих граждан, экологические требования являются первостепенными. Источником права здесь выступает Федеральный закон №52 от 30 марта 1999 года «О санитарно–эпидемиологическом благополучии населения». В его полномочия входит регулирование всех вопросов, связанных непосредственно с охраной здоровья граждан от неблагоприятного воздействия внешней среды [9].

На охрану здоровья и окружающей среды направлены нормы статьи 18 Закона о сохранении, обезвреживании, переработке и утилизации бытовых и производственных отходов и т.п. Следующим источником экологического права служит ФЗ №323 от 21 ноября 2011 года «Об основах охраны здоровья граждан в РФ». В этом законе есть норма, обеспечивающая экологические права граждан.

Правовое обоснование охраны природы и рациональному природопользованию содержится и в других актах природно–ресурсного законодательства Российской Федерации. К таковым относятся: Лесной Кодекс РФ, Федеральный закон «О животном мире», Водный Кодекс РФ и другие.

В сложившихся социальных и культурных условиях изменяются цели экологического воспитания, его задачи и содержание. Акцент ставится непосредственно на развитие экологической культуры личности каждого человека.

Ключевые этапы формирования экологической культуры подрастающего поколения на разных уровнях образования: дошкольное, начальное, основное, среднее общее образование, дополнительное образование. На указанных уровнях формируются базовые знания экологической культуры личности, изменяется экологическое сознание, развивается ценностное отношение к природе и окружающему миру, формируется эмоционально–чувственная восприимчивость к природным явлениям и объектам [7, с. 20].

Неотъемлемым элементом экологического просвещения являются не только экологические знания, но и эмоциональная сфера, включающая духовную подготовку к воспитанию и становлению экологических ценностей у детей и подростков.

На сегодняшний день программы дополнительного образования носят образовательный характер. В связи с этим возникает необходимость анализа программ, выделяя их образовательный аспект. Основной проблемой при написании программы в детских лагерях и Центрах является описание содержания экологического образования вычлняя в ней именно образовательную составляющую, а также форматы подачи данной информации. Учитывая, что работают там, в основном школьные учителя в качестве воспитателей, приученные трансформировать эти знания в формате уроков, теоретических лекций или других школьных форматов [2, с. 39].

При рассмотрении содержания программы, которое мы хотим передавать в интерактивном режиме, следует учитывать возрастные особенности участников смены и их ведущий вид деятельности.

Экологическое воспитание в условиях летнего лагеря является одной из наиболее эффективных форм, так как способствует освоению социализации и реализации школьников за счет включения их в конкретно значимую природоохранную деятельность. Однозначно, что непосредствен-

ное вовлечение учащихся в природоохранную и просветительскую деятельность крайне необходимо для формирования личности учащегося [12, с.13].

Образовательная деятельность не должна заканчиваться с окончанием учебного года, а должна сопровождать учащегося в летний период. Использование теоретических знаний наглядно, позволяет прочно закрепить знания, умения и навыки школьников [10,11].

Применение социально-привлекательных форм и методов работы с детьми, учет возможностей каждого ребенка, актуальность используемых форм и видов обучения, ориентированность на возрастные особенности участников смен также является особенностью программы [1, с. 58].

Для анализа реализации экологических программ, мы рассмотрели несколько летних лагерей, где апробированы образовательные программы соответственной тематики: МБОУ «Шатракасинская ООШ» Чувашской республики, «Страна здоровья» Краснодарского края и «ЮнЭк» республики Коми. Эти программы были выбраны, потому что имеют полноценное описание своей образовательной деятельности и эффективности реализации. Мы отметили, что основной упор делается на наглядные примеры и лекционный материал.

Все субъекты пишут программы, ориентируясь на младший школьный возраст. Не рассматривают другие возрастные категории детей для работы с ними в направлении экологического воспитания. Программы не практикоориентированы. Отсутствует хорошая материально-техническая база. Нет взаимодействия с партнерами. В среднем, такие лагеря детского оздоровительного отдыха могут разместить у себя 150–200 детей за смену. А если учитывать, что программа ориентирована только на одну возрастную категорию, следовательно, число участников экологических программ значительно ниже.

Именно это отличает программы Федеральных детских центров от программ летних оздоровительных лагерей. Рассмотрим на примере ВДЦ «Океан». В летний период Центр за одну смену принимает до 1800 детей. Соответственно охват аудитории, которые занимаются по программе экологического воспитания подрастающего поколения значительно выше, чем у обычных лагерей. Участниками смены являются представители более 40 субъектов РФ. По завершению программы дети транслируют полученный опыт, знания и навыки в своих регионах, что является положительной динамикой для поднятия уровня экологического просвещения молодежи.

У Всероссийского детского центра «Океан» имеется множество партнеров. Один из главных партнеров является Дальневосточный Федеральный университет. Во время проведения тематических программ они выступают не только как специалисты, но и как научно-техническая база. Что помогает сотрудникам центра в работе с участниками программы. Привлечение научных сотрудников является неотъемлемой частью взаимодействия с партнерами. Новизна программ ВДЦ «Океан» заключается в использовании современных форм работы с учащимися. Программа гибкая и вариативная часть видоизменяется согласно возрастным особенностям участников смены. Например, если мы берем старшеклассников, то их ведущий вид деятельности – это общение. Поэтому основные форматы передачи информации и знаний, связанных с экологией, необходимо выстраивать в форме дискуссий, где мы можем увидеть и замотивировать детей на общение, тем самым способствовать их интересу в формировании экологического мировоззрения [5 с. 84].

Экологическая программа «Экологический форум «Живи Земля»» была реализована на базе Центра на основе деятельного подхода. Это способствовало более быстрому вовлечению детей в проблематику смены. Каждый ее участник смог попробовать себя в различных экологических проектах, при этом акцент переносился со «знаниевой» парадигмы на развитие личности (как цели и результата развития экологической культуры), на развитие индивидуальности, системы ее ценностей, экологического мышления, опыта творческой деятельности, ее самоактуализации, самореализации, саморазвития.

Все работы и проекты, разработанные участниками смены, реализуются на базе Центра, г. Владивостока, а также, непосредственно, в различных субъектах страны. Хотим отметить, что работа по экологическому просвещению школьников ведется не только на экологических сменах, а также является направлением любой тематической программы. Участники тематических программ принимают активное участие в уже существующих акциях в «Океане», которые были запущены их сверстниками в прошлых сменах.

Вывод. На основе теоретического и практического анализа экологического воспитания школьников и анализируя образовательные программы летних лагерей и центров мы пришли к выводу, что для получения высоких результатов от реализации экологических программ, необходимо при их написании опираться на особенности детей, их запросы и интересы. Сопровождать научный интерес детей непрерывно, мотивируя их на дальнейшую деятельность в этом направлении. Подкреплять их знания, привлекая опытных педагогов. Взаимодействовать с партнерами, заинтересованными в практических результатах работы. Использовать в работе интерактивные формы взаимодействия с детьми. Сама образовательная программа должна быть интересна ребенку,

для разного возраста – разная. Практическое применение полученных знаний. Это способствует поддержанию у детей живого интереса к изучаемым темам. Необходимо поддерживать у участников тематических программ интерес.

1. Грачева В.И. Педагогические условия формирования экологических убеждений как компонента научного мировоззрения учащихся: автореф. дис. ... канд. пед. наук. – Москва, 2001. – 20 с.
2. Деробко С.Д., Ягвин В.А. Экологическая педагогика и психология. – Ростов-на-Дону: «Феникс», 2006. – 313 с.
3. Зверев Н.Д. Экология в школьном обучении. – Москва: «Академия», 2003. – 193 с.
4. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6–ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7–ФКЗ, от 5 февраля 2014 г. № 2–ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11–ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 42
5. Лобов В.А. Экологическая культура – забытое старое или актуальная педагогическая проблема? // Народное образование. – 2011. – №8. – с. 133.
6. Пушкарь В.С., Якименко Л.В. Экология: человек и биосфера: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2011. – 228 с.
7. Ребро И. В. Формирование экологического мировоззрения как средство реализации проектной деятельности // Образование в современной школе. – 2009. – № 11. – С. 59–63.
8. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7–ФЗ «Об охране окружающей среды» (с последующими изменениями и дополнениями в ред. от 12.03.2014) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru>
9. Федеральный закон «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» № 52-ФЗ от 30.03.1999 (ред. от 23.06.2014) [Электронный ресурс].– URL: <http://www.consultant.ru>.
10. Черезова, Л.Б. Теория и методика экологического образования детей: учеб. пособие . – Волгоград: Изд-во ВГПУ «Перемена», 2010. – 135 с.
11. Чернышева В.А. Программа внеурочной деятельности по экологии // Практика административной работы в школе. – 2013. – №6. – С. 17.
12. Экологическое образование и воспитание в России // Библиотека журнала Вестник образования России. – 2013. – №5. – С. 15.

ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ ТРАНСПОРТНОЙ КОМПАНИИ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕНИЙ

О.В. Гриванова

доцент кафедры транспортных процессов и технологий

В.А. Аношкин

магистрант

О.С. Хвостова

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Сохранение открытых цепочек поставок автомобильного транспорта и мобильных сетей крайне важно, особенно в условиях ограничений. В работе рассмотрены различные аспекты и современные тенденции функционирования рынка транспортных услуг в РФ и в мире в период ограничений.

***Ключевые слова и словосочетания:** транспортные услуги, транспортный контроль, автомобильные перевозки, пандемия, безопасность.*

FEATURES OF THE TRANSPORT COMPANY IN THE CONDITIONS OF RESTRICTIONS

Maintaining open supply chains for road transport and mobile networks is crucial, especially in the face of constraints. The paper considers various aspects and current trends in the functioning of the transport services market in Russia and in the world during the period of restrictions.

***Keywords:** transport services, transport control, road transport, pandemic, security.*

По оценкам InfraOne (Российской независимой инвестиционной компании), потери инфраструктурных отраслей РФ от эпидемии в мае 2020 составили примерно 507 млрд руб., из них почти 50% – 230,3 млрд руб. – это потери транспортной отрасли. InfraOne оценивает в том числе эффект ограничений, введенных для борьбы с распространением коронавируса. В результате действий регионов, которые имеют право пересматривать сроки самоизоляции жителей, отмечают аналитики InfraOne, сумма может уменьшиться, «но, вероятнее всего, это будет возможно лишь в малонаселенных субъектах и на итог повлияет несильно».[1] Приостановка деятельности некоторых компаний – как грузоотправителей, так и грузополучателей – привела к снижению объемов перевозок, а также к необходимости сокращения частоты отправки отдельных рейсов и перестройке маршрутов.

Деятельность автомобильных компаний регламентируется следующими нормативными актами: Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ (ред. от 18.03.2020) «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта», Федеральный закон от 13.07.2015 № 220-ФЗ (ред. от 08.06.2020) «Об организации регулярных перевозок пассажиров и багажа автомобильным транспортом и городским наземным электрическим транспортом в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», Постановление Правительства РФ от 15.04.2011 № 272 (ред. от 23.05.2020) «Об утверждении Правил перевозок грузов автомобильным транспортом», Постановление Правительства РФ от 23.10.1993 № 1090 (ред. от 26.03.2020) «О Правилах дорожного движения» (вместе с «Основными положениями по допуску транспортных средств к эксплуатации и обязанности должностных лиц по обеспечению безопасности дорожного движения»), Постановление Правительства РФ от 27.02.2019 № 195 «О лицензировании деятельности по перевозкам пассажиров и иных лиц автобусами» (вместе с «Положением о лицензировании деятельности по перевозкам пассажиров и иных лиц автобусами»). В связи с пандемией коронавируса был срочно разработан и принят документ, в котором были четко прописаны условия эксплуатации транспортных средств. Это <Письмо> Роспотребнадзора от 20.04.2020 № 02/7373-2020-32 «О направлении рекомендаций по организации работы транспорта и транспортных предприятий» (вместе с «МР 3.1/2.5.0172/4-20. 3.1. Профилактика инфекционных болезней. 2.5. Гигиена и эпидемиология на транспорте. Рекомендации по организации работы транспорта и транспортных предприятий в условиях сохранения рисков распространения COVID-19. Методические рекомендации»), в котором четко разъяснен регламент функционирования:

- Организация ежедневного перед началом рабочей смены «входного фильтра» с проведением бесконтактного контроля температуры тела водителей и обязательным отстранением от нахождения на рабочем месте лиц с повышенной температурой тела и/или с признаками инфекционного заболевания.

- Уточнение состояния здоровья водителя и лиц, проживающих вместе с ним, а также информации о возможных контактах с больными лицами или лицами, вернувшимися из другой страны или субъекта Российской Федерации (опрос, анкетирование и др.).

- Наличие при входе на предприятие мест для обработки рук кожными антисептиками, предназначенными для этих целей (в том числе с помощью установленных дозаторов), или дезинфицирующими салфетками.

- Проведение работниками транспортного предприятия на рабочих местах регулярной обработки рук кожными антисептиками или дезинфицирующими салфетками и осуществление контроля за соблюдением этой гигиенической процедуры.

- Соблюдение водителями социального дистанцирования при получении путевых листов, прохождения медицинского освидетельствования, в том числе путем нанесения специальной разметки и установления специального режима допуска и нахождения в зданиях, строениях, сооружениях (помещениях в них), на соответствующей территории (включая прилегающую территорию).

- Проведение ежедневной дезинфекции транспортных средств (автобусов, троллейбусов, трамваев) организациями дезинфекционного профиля, а также собственными силами предприятия при наличии и соблюдении условий в соответствии с требованиями санитарного законодательства к организации и осуществлению дезинфекционной деятельности.

- Дезинфекция осуществляется только после предварительного проведения тщательной мойки транспорта.

В апреле-мае 2020 года пассажиропоток снизился на 70% по сравнению с 2019 г. По указу Президента РФ от 25.03.2020 № 206 «Об объявлении в Российской Федерации нерабочих дней» и режима самоизоляции. У транспортных предприятий по перевозке пассажиров произошел резкий спад числа перевезенных людей за рейс. Если в среднем за рейс было перевезено в среднем 30 человек, то во время самоизоляции число опустилось до 2–3 человек. В связи с чем на предприятиях было принято решение сократить количество рейсов в день с целью экономии денежных средств на топливо и заработной плате водителей. Но, помимо, появились непредвиденные затраты за сохранением здоровья водителей и пассажиров путем закупки дезинфицирующих средств и масок, а так же каждый автобус должен проходить очистку и дезинфекцию после окончания рабочей смены или не менее двух раз в сутки, что привело к удорожанию обслуживания. [2]

В связи с распространением эпидемии, введены ограничения по пересечению государственной границы. Они прописаны в Распоряжениях Правительства Российской Федерации № 635-р от 16.03.2020 г. и №763-р от 27.03.2020 г. Вступают в силу с 30.03.2020 г., в 00 часов 00 минут. Фактически, в ночь с 30-го на 31-е марта граница России полностью закрывается. Но не для всех. В указанных выше документах есть исключения. Относительно международных автомобильных перевозок, легко понять следующее: Ограничения не распространяются на водителей – граждан РФ (№763-р, п 2.2) и других государств. Т.е., пересекать границу могут все водители-международники, независимо от гражданства. Распоряжение не ограничивает проезд машин, в зависимости от страны их регистрации. Т.о., авто может быть российским или зарубежным, на возможность проезда через границу РФ это не влияет. Водители в пути обязаны иметь при себе СИЗ и пользоваться ими: средства дезинфекции (спиртовые растворы, пропитанные спиртом салфетки и т.п.), устройства для защиты органов дыхания (маски, респираторы и т.д.), медицинские перчатки. Основанием для последнего пункта служит постановление Главного санврача РФ №7 от 18.03.2020 г. Желательно его выполнять, чтобы контролирующие лица не задавали неприятных вопросов. Кстати, в этом же документе содержится требование о том, чтобы все люди, приезжающие в Россию из-за рубежа, самоизолировались на дому в течение 2-х календарных недель, сразу после прибытия. Так вот, согласно Разъяснению Роспотребнадзора № 02/4745-2020-32 от 23.03.2020 г., эта мера на водителей-международников не распространяется. Хотя, относительно СИЗ, и в Разъяснении говорится, что водители обязаны их использовать, равно как и соблюдать правила личной гигиены. Срок окончания действия Распоряжений: №635-р до 1 мая, №763-р – не установлен. Решение об отмене будет приниматься в зависимости от обстановки. Карантин для водителей Несмотря на то, что Роспотребнадзор исключил водителей-дальнобойщиков из перечня лиц, которым по прибытии из другой страны необходимо соблюдать самоизоляцию, некоторые местные власти решили по-своему. И теперь требуют от компаний отправлять своих сотрудников на двухнедельный карантин. Проблема заключается в том, что у транспортных компаний нет возможности расширить штат и увеличить бюджет настолько, чтобы соблюдать привычный график международных перевозок в достаточных

объемах и при этом оплачивать двухнедельные карантинные простои водителям. И это – серьезное затруднение, которое сегодня приходится решать на местах. Еще более негативно складывается ситуация в европейских странах. Российский водитель, доставивший груз в Италию и возвращающийся домой транзитом через Венгрию, будет в обязательном порядке помещен в этой стране на 14-дневный карантин. И Венгрия не единственное государство, применяющее к иностранным водителям подобные меры принудительного характера. Более того, Словения и Хорватия и вовсе закрыли пункты пропуска для любых транспортных средств, прибывающих из Италии. ГИБДД 30 марта стало известно, что сотрудники ГИБДД будут работать в «особом режиме». Это значит, что личное общение инспекторов с водителями сводится к минимуму. Особенно это касается нахождения водителей в помещениях постов ДПС и служебных машинах. Упрощенное оформление по факту нарушения ПДД или при аварии допускается, если инспектор на это уполномочен, и ничто не препятствует такому действию. Если же все-таки водитель должен посетить «группу разбора», то ему указывается дата и время, а сам прием проводится в специальной комнате, через окошко. С 23 марта 2020 г. при таможенных, подчиненных ФТС, и региональных таможенных управлениях, создаются колл-центры. Их задача – консультирование участников ВЭД по вопросам, связанным с таможенными операциями [3].

Требования перевозчиков заключаются в следующем:

Во-первых, облегчить правила вождения и отдыха, чтобы обеспечить эффективную логистику для критически важных товаров (продовольствие и медикаменты) и позволить водителям как можно быстрее покинуть пострадавшие районы или карантинные зоны и вернуться домой.

Во-вторых, снять ограничения доставки, чтобы гарантировать, что доставка может происходить в более безопасное время, например ночью.

В-третьих, облегчить условия погашения кредитов и ипотечных кредитов у финансовых учреждений, особенно для крупных транспортных ссуд, а также сроки уплаты НДС и налогов.

В-четвертых, целесообразно временно отменить или хотя бы уменьшить плату за проезд и дорожные сборы для грузовых автомобилей и автобусов.

В-пятых, следует установить программы поддержки временно безработных работников автомобильного транспорта.

В данной ситуации поддержать отрасль, может введение налоговых каникул до окончания кризиса, проведение реструктуризации лизинговых платежей для тех компаний, у которых транспортные средства находятся в лизинге. Эта мера была испытана в 2008 году и дала положительный эффект. Кроме того, Российский автотранспортный союз предлагает мораторий на транспортный налог. [4]

В целом же властям необходимо избегать односторонних мер, которые могут затруднить трансграничную перевозку товаров, особенно предметов первой необходимости (продукты питания, медикаменты). А если уж вводятся ограничительные меры, то должны быть предусмотрены и программы экстренной финансовой помощи пострадавшим предприятиям для предотвращения банкротства.

Сохранение открытых цепочек поставок автомобильного транспорта и мобильных сетей крайне важно, чтобы помочь всем нам справиться с пандемией COVID-19 в ближайшие недели и последующий период.

Но для этого нам необходимо защитить работников и компании, которые являются опорой автомобильного транспорта, и поддерживать транспортные связи открытыми, где и как можно дольше, в пострадавших районах, с тем, чтобы товары первой необходимости и люди могли добраться туда, куда они им нужно [6].

1. Семашко Н. Транспорт движется сквозь карантин. <https://www.kommersant.ru/doc/4320861>

2. Гусаченко Н. Налоговые каникулы, субсидирование лизинговых платежей или отмена системы Платон: что спасет грузовые автоперевозки от последствий коронавируса? URL: <https://www.rzd-partner.ru/auto/comments/nalogovye-kanikuly-subsidirovanie-lizingovykh-platezhey-ili-otmena-sistemy-platon-chto-spaset-gruzov/>

3. Влияние коронавируса на грузоперевозки в России. URL: <https://perevozka24.ru/pages/vliyanie-koronavirusa-na-gruzoperevozki-v-rossii>

4. Автоперевозчики могут потерять \$2 трлн из-за коронавируса. URL: <https://www.rzd-partner.ru/auto/interview/avtoperevozchiki-mogut-poteryat-2-trln-iz-za-koronavirusa/>

5. Солнцев А. Автомобилисты: цепочки поставок в период COVID-19 не должны прерываться URL: <https://www.rzd-partner.ru/auto/news/avtomobilisty-tsepochnki-postavok-v-period-covid-19-ne-dolzny-preryvatsya/>

6. Чернышевская Ю. Автоперевозчики не смогут обеспечить рентабельную работу без господдержки. URL: <https://www.rzd-partner.ru/auto/news/avtoperevozchiki-ne-smogut-obespechit-rentabelnuyu-rabotu-bez-gospodderzhki/>

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ СТРАХОВОГО ПОРТФЕЛЯ И УПРАВЛЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬЮ СТРАХОВОЙ КОМПАНИИ НА ПРИМЕРЕ ПАО «СК РОСГОССТРАХ»

Н.С. Гриднев

бакалавр

Т.К. Мирошникова

доцент кафедры экономики и управления

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В настоящее время страхование выступает одним из основных факторов развития экономики. Стабильность деятельности страховой компании во многом зависит от структуры и устойчивости страхового портфеля компании. Именно состав и структура страхового портфеля способны обеспечить финансовую устойчивость и рост рентабельности услуг страховщика. Качественный страховой портфель должен обеспечить стабильность и прибыльность работы страховой компании. Исследование структуры страхового портфеля и уровня рентабельности является одной из наиболее актуальных задач финансового менеджмента страховой компании.

Ключевые слова и словосочетания: *страховой портфель, страхование, капитал, страховые резервы, страховые выплаты, рентабельность.*

ANALYSIS OF THE INSURANCE PORTFOLIO STRUCTURE AND MANAGEMENT OF THE INSURANCE COMPANY'S PROFITABILITY USING THE EXAMPLE OF ROSGOSSTRAKH INSURANCE COMPANY

Currently, insurance is one of the main factors of economic development. The stability of an insurance company depends largely on the structure and stability of the company's insurance portfolio. It is the composition and structure of the insurance portfolio that can ensure financial stability and increase the profitability of the insurer's services. A high-quality insurance portfolio should ensure the stability and profitability of the insurance company. The study of the structure of the insurance portfolio and the level of profitability is one of the most urgent tasks of the financial management of an insurance company.

Keywords: *insurance portfolio, insurance, capital, insurance reserves, insurance payments, profitability.*

Для осуществления исследований в области оценки структуры страхового портфеля и управления рентабельностью страховой компании необходимо выделить особенности данной сферы.

Специфичность страхования как экономической категории определяется:

- отнесением к сфере финансовых отношений общества, связанной с перераспределением денежных доходов и накоплений;
- обусловленностью отношений между субъектами страхования, наличием страхового риска как возможности наступления страхового события, влекущего причинение ущерба;
- специфичностью взаимоотношений по поводу страховой услуги, заключающейся не в передаче страховой организацией товароматериального имущества, выполнении работ или оказании услуг, а в принятии страховой организацией на себя различных рисков, в том числе инновационных, оговоренных условиями договоров или установленных законодательно;
- наличием эквивалентных перераспределительных денежных отношений во времени и пространстве между субъектами страхования (страховыми организациями в роли страховщиков и страхователями), что означает максимальное соответствие нетто-ставок страховых тарифов вероятности ущерба [1];
- замкнутой раскладкой ущерба между страхователями-участниками страхового фонда;
- вероятностным характером наступления страховых событий и величины причиненного в этом случае ущерба, а, следовательно, и вероятностной оценкой возможного ущерба, расчетов страховых тарифов и необходимости осуществления страховых выплат [2];
- образованием специальных целевых страховых денежных фондов (резервов) за счет платежей, поступающих от страхователей, которые в отдельных случаях имеют возвратный характер;

- осуществлением страховых выплат страхователям при наступлении страховых случаев за счет средств ранее сформированных специальных целевых страховых денежных фондов;
- высокой значимостью финансовой устойчивости и платежеспособности, зависящих не столько от имущественного, сколько от финансового потенциала страховой организации.

Все эти особенности играют существенную роль в организации управления страховым бизнесом, обуславливают инструментарий сбора, накопления, регистрации, обобщения и анализа экономической информации о наличии и движении указанных ресурсов, необходимой для релевантной информационной поддержки принятия управленческих решений в системе финансового менеджмента страховой организации [3].

Главная отраслевая особенность страхования заключается в том, что страховые резервы представляют собой вероятностную оценку обязательств страховой организации, связанных с предстоящими выплатами при наступлении страховых случаев по договорам страхования, сострахования и перестрахования, в силу того что существует неопределенность как относительно самого факта наступления страхового случая, так и времени его наступления и размера ущерба [4].

Публичное акционерное общество Страховая Компания «Росгосстрах» (ПАО СК «Росгосстрах») создано в феврале 1992 года и является одним из основных игроков российского страхового рынка. Общество включено под № 0001 в единый государственный реестр субъектов страхового дела Российской Федерации и осуществляет страховую деятельность на основании лицензий, выданных Центральным банком Российской Федерации.

ПАО «Росгосстрах» входит в Топ-10 компаний российского страхового рынка. На эту группу страховщиков приходится почти 70% премии, собранной за 2019 г.

За период 2017-2018 гг. в портфеле произошло уменьшение количества действующих договоров и страховой суммы за счет существенного сокращения доли ОСАГО на страховом рынке. Структура действующих договоров по укрупненным видам страхования представлена в табл. 1.

Таблица 1

Структура действующих договоров ПАО «Росгосстрах» по укрупненным видам страхования в 2017–2018 гг.

Виды страхования	2017 г.		2018 г.	
	Количество, ед.	Страховая сумма, млрд. руб.	Количество, ед.	Страховая сумма, млрд. руб.
Прямое страхование	16 488 028	1 402 224	11 982 340	1 422 647
Добровольное страхование	10 839 589	15 138	8 048 774	11 390
– личное страхование	1 721 538	3 180	2 054 403	3 380
– имущественное	7 854 205	11 458	5 187 702	6 490
– ответственности	1 263 846	500	806 669	1 520
Обязательное страхование	5 648 439	1 387 086	3 933 566	1 411 257
– обязательное страхование автогражданской ответственности	5 603 662	4 992	3 890 649	3453

Компания существенно изменила структуру страхового портфеля, где еще в начале года преобладали полисы ОСАГО. Несмотря на сокращение доли в ОСАГО, ПАО СК «Росгосстрах», по-прежнему, остается лидером на рынке имущественного страхования физических лиц, обеспечивая страховыми продуктами население удаленных территорий РФ, где является единственным проводником страховой защиты.

На текущий момент в компании имеется около 12 млн действующих договоров страхования, из которых только 3,9 млн приходится на ОСАГО, а остальные – это договоры с физическими и юридическими лицами, что, как минимум, не снижает существенность и социальную значимость компании на рынке.

По итогам работы за 2018 год объем начисленной страховой премии по договорам прямого страхования и принятого в перестрахование составил 61 563 млн руб.

Величина страховой премии уступает показателям за 2017 год, но тогда в общем объеме сборов значительная часть приходилась на убыточные договоры ОСАГО, формирующие отрицательный результат работы.

В 2018 году за счет более жесткого управления качеством продаж и урегулирования убытков, компания сохраняет свою целевую долю рынка автогражданской ответственности на уровне 10–12%.

Начисленная страховая премия по имущественным видам страхования в текущем году составила 29 538 млн руб., по добровольному личному страхованию в 2018 г – заключено договоров на сумму 9606 млн руб., по страхованию ответственности – 1605 млн руб.

Объем страховой премии по обязательному страхованию составил 20 058 млн руб., в том числе по обязательному страхованию автогражданской ответственности 19 692 млн руб.

В течение 2018 года темпы роста страховой премии по всем видам страхования, кроме личного, планомерно снижались, и, несмотря на это, одним из важнейших направлений работы сотрудников и агентов компании оставалось страхование жилья физических лиц. Также компания прилагает серьезные усилия по развитию и укреплению лидерства в страховании автотранспорта, личного страхования и корпоративного страхования.

Таблица 2

Страховые премии ПАО «Росгосстрах» по страхованию в 2016–2018 гг.

Виды страхования	Страховые премии			Темп роста (%)
	2016	2017	2018	
Прямое страхование	123 123	78 842	60 807	77,13
Добровольное страхование	67 266	47 270	40 749	86,20
– личное страхование	13 577	8 041	9 606	119,46
– имущественное	49 735	36 804	29 538	80,26
– ответственности	3 954	2 425	1 605	66,19
Обязательное страхование	55 857	31 572	20 058	63,53
– обязательное страхование автогражданской ответственности	55 130	31 015	19 692	63,49
Принятое страхование	2 083	605	756	124,96
Всего	125 206	79 447	61 563	77,49

Объем страхового возмещения клиентам компании по всем видам страхования в 2018 году составил около 39,2 млрд, рублей (без учета расходов на урегулирование и судебных издержек). Около половины части выплат – свыше 18,9 млрд. руб. – приходится на сегмент обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств. За счет реализации запущенной ровно год назад руководством компании антикризисной программы убыточность ОСАГО удалось кардинально снизить более чем в 2 раза по сравнению с прошлым годом.

Данные, представленные в таблице 3, демонстрируют динамику финансовых ресурсов компании, состоящих из обязательств и капитала страховой организации, динамика обязательств в анализируемом периоде отрицательная, снижение составило 57 574 980 тыс. руб., данная динамика в первую очередь связана с уменьшением страховых резервов по страхованию иному, чем страхование жизни на 41 676 942 тыс. руб., кредиторской задолженности по операциям страхования, сострахования и перестрахования на 5 708 296 тыс. руб., прочих обязательств – на 3 869 657 тыс. руб.

С другой стороны, динамика собственного капитала страховой компании за период 2016–2018 гг. положительная, рост составил 48078369 тыс. руб., в первую очередь за счет роста уставного капитала на 1000 000 тыс. руб. и добавочного капитала – на 105 200 000 тыс. руб. В то же время наблюдается отрицательная динамика нераспределенного убытка – на 48 078 369 тыс. руб.

Несмотря на положительную динамику собственного капитала его стоимость не превышает обязательства на протяжении 2016–2018 гг., что говорит о том, что деятельность предприятия финансируется за счет заемных источников.

На основе приведенных показателей проведем оценку финансовых показателей ПАО СК «Росгосстрах» (табл. 3).

Оценка финансовых показателей ПАО СК «Росгосстрах» в 2016–2018 гг.

Показатели	Показатели			Изменение 2018 к 2016
	2016 г.	2017 г.	2018 г.	
Коэффициент критической ликвидности	3,5	10,3	8,2	4,7
Общая рентабельность	-0,29	-0,88	0,07	0,36
Рентабельность активов	-0,30	-0,38	0,03	0,33
Показатель уровня выплат, кроме страхования жизни	0,95	1,00	0,63	-0,32
Показатель уровня расходов	0,43	0,00	0,51	0,08
Рентабельность инвестиционного портфеля	0,06	-0,20	0,03	-0,03
Доля собственного капитала в пассивах	-0,10	0,26	0,34	0,44

Две тысячи семнадцатый год характеризовался заметными проблемами в отношении рентабельности и финансовой устойчивости организации. ПАО «Росгосстрах» понесло серьезный убыток, вследствие этого показатели рентабельности (общей, активов, инвестиционного портфеля) приняли отрицательные значения. Кроме того, была поставлена под угрозу платежеспособность как следствие имеющихся проблем. Данные таблицы 3 показывают, что в 2018 г. эффективность предприятия заметно улучшилась. В 2018 году, в отличие от двух предшествующих периодов, компания получила прибыль, а не убыток. В связи с этим приняли положительное значение показатели рентабельности, кроме того, приблизился к норме показатель уровня выплат, кроме страхования жизни. Это было достигнуто за счет грамотного управления активами компании, рационального осуществления расходов. Так, например, существенным фактором стало сокращение прочих операционных расходов (более чем в 6 раз по сравнению с предыдущим годом).

Можно выделить несколько проблем в отношении этой составляющей экономической безопасности организации:

1) все еще довольно низкие показатели рентабельности, они лишь ненамного отличаются от нуля;

2) высокий показатель уровня расходов. Чем ниже уровень расходов, тем устойчивее финансовое положение предприятия, потому слишком высокое значение (а в 2018 году оно наивысшее за период) является негативным фактором;

3) риск неплатежеспособности вследствие низкой доли собственного капитала. В 2016 году организация имела огромный непокрытый убыток, вследствие которого доля собственного капитала была отрицательной. Уже в следующем периоде она достигла положительного значения и в настоящее время растет, однако все еще не достигает и половины всего капитала.

Таким образом, можно сделать вывод, что эффективность деятельности рассматриваемой организации повысилась, однако все еще несовершенна. Основными «узкими местами» состояния финансового состояния компании являются: низкая рентабельность, высокий уровень расходов, низкая доля собственного капитала.

Лишь в 2018 году компании удалось добиться положительной прибыли, что, с учетом размеров убытка, можно считать заметным достижением. Тем не менее значения рентабельности еще на низком уровне. В рамках проведенного исследования предлагаются мероприятия, направленные на рост рентабельности ПАО «Росгосстрах»:

- осуществлять постоянный мониторинг затрат на коммерческие и управленческие нужды, выявлять резервы их сокращения;

- выделить в составе структурных подразделений и структурных единиц предприятия центры затрат и центры ответственности с внесением изменений в структуру управления предприятием;

- разработать эффективную ценовую политику, дифференцированную по отдельным категориям покупателей. Следует отметить, что частично она применяется в данной организации, однако следует усилить гибкость цены в зависимости от сегментов рынка;

- разработать новую рекламную кампанию, позволяющую охватить больше сегментов рынка, не только в географическом, но и в социальном плане;

- продолжение курса на сокращение прочих расходов.

Реализация предложенной программы мероприятий обеспечит рост прибыли за счет притока новых клиентов и эффективной работы с имеющимися, и сокращение затрат, не относящихся на прямую на продажи.

Контроль за коммерческими и управленческими затратами позволит сократить уровень расходов. Выделим мероприятия, направленные на снижение расходов:

– закрытие наиболее малоэффективных отделений в регионах, с освобождением их сотрудников;

– отказ от направлений хозяйственной деятельности, не приносящих достаточный доход. Следует отметить, что данное направление реализуется в «Росгосстрах» в отношении инвестиционной деятельности компании. Сокращение инвестиций в 2018 году обеспечило повышение уровня рентабельности инвестиционного портфеля;

– сокращение малоприбыльных операций, отказ от услуг, пользующихся минимальным спросом.

«Росгосстрах» пользуется популярностью на российском рынке в том числе из-за созданного им имиджа, основная концепция которого – масштабность, обширный спектр оказываемых услуг. Сокращение выборочных направлений бизнеса может привести к падению интереса к компании со стороны клиентов. Соответственно необходимо обеспечить исследовательскую базу с целью избирательного сокращения определенных услуг или направлений деятельности филиалов.

-
1. Ермасов С.В., Ермасова Н.Б. Страхование: учеб, для бакалавров. – Москва: Юрайт, 2017. – 748 с.
 2. Андреева Е.В., Русакова О.И. Страхование и ее регулирование на современном страховом рынке. – Иркутск: БГУЭП, 2015. -160 с.
 3. Никулина, Н.Н. Страховой менеджмент. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 703 с.
 4. Актуальные проблемы функционирования страховой системы Российской Федерации // Аналитический вестник Совета Федерации Федерального Собрания РФ. – 2015. – № 46 (599).
 5. Ковалев В. В. Финансовый менеджмент: теория и практика: учебник. – Москва: Проспект, 2017. – 1024 с.
 6. Джамалдинов Р. С. Снижение операционных рисков и издержек страховых компаний // Молодой ученый. – 2016. – №16. – С. 151 – 154.
 7. Шор И. М., Шелестова Д. А. Инструменты оптимизации страховых тарифов страховщика // Символ науки. – 2015. – № 12. – С. 204–207.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО СУВЕРЕНИТЕТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С СУВЕРЕННЫМИ ПРАВАМИ СУБЪЕКТОВ ФЕДЕРАЦИИ

Т.А. Данилян

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье предпринята попытка определить значение суверенитета субъектов Российской Федерации и суверенитета Российской Федерации в целом во взаимосвязи. Рассмотрена проблема наделяния суверенитетом субъектов Российской Федерации.

Ключевые слова и словосочетания: суверенитет, суверенитет субъектов Российской Федерации, государственная власть, суверенитет народа, субъекты Российской Федерации, национальный суверенитет.

THE CORRELATION OF STATE SOVEREIGNTY OF THE RUSSIAN FEDERATION WITH THE SOVEREIGN RIGHTS OF CONSTITUENT UNITS OF THE FEDERATION

The article attempts to determine the importance of the sovereignty of the constituent entities of the Russian Federation and the sovereignty of the Russian Federation as a whole in interconnection. The problem of vesting sovereignty of the subjects of the Russian Federation is considered.

Keywords: sovereignty, sovereignty of the constituent entities of the Russian Federation, state power, sovereignty of the people, constituent entities of the Russian Federation, national sovereign.

Регулирование отношений федеральной власти Российской Федерации и власти субъектов Российской Федерации на настоящем этапе является спорным и дискуссионным. Несмотря на наличие законодательства, и закреплённого принципа совместного ведения в Конституции РФ [1], законодательство в этом аспекте нуждается в реформировании и совершенствовании.

Изучения проблемы суверенитета федеральной власти и власти субъектов Российской Федерации актуально для законодательства, доктринального изучения, а также практически значимо, так как это затрагивает общество в целом.

Суверенитет, с точки зрения общего традиционного понятия, – это свойство государственной власти, которое выражает верховенство государственной власти внутри страны и за её пределами [2, с. 26].

Суверенитет выступает не только как необходимая характеристика сущности государства, но и как неотъемлемое свойство государственной власти. Иными словами, государственная власть не может существовать без суверенитета.

В науке теории государства и права существует несколько видов суверенитета: национальный суверенитет, суверенитет народа и государственный суверенитет, которые стоит рассмотреть для дальнейшего решения проблемы взаимосвязи федерального суверенитета и суверенитета субъектов Российской Федерации.

Национальный суверенитет или суверенитет нации – это наличие особого субъекта и его взаимосвязь с государственными устройствами и коллективным правом на самоопределение [3, с. 4].

Национальный суверенитет определяется исходя из территориальных, этнических, политических начал конкретной нации, проживающей на территории определённого государства, обладающего своими этническими и политическими особенностями.

В свою очередь, нация это совокупность граждан какого-либо государства, то есть национальный суверенитет отождествляется с гражданами определённого государства, то есть национальный суверенитет принадлежит конкретной нации на основании территориального, этнического или политического принципа.

Суверенитет народа, в свою очередь, связывает свою принадлежность с конкретным народом. Так, например, множество республик Российской Федерации настаивают на наличие собственной государственности, исходя из суверенитета народа. Однако, в науке делаются следующие выводы.

В науке признается позиция, что единственным источником государственной власти является народ, однако этот термин может признаваться неточным [4, с. 31]. Так как, суверенитет народа может рассматриваться в более широком смысле, как например суверенитет всего народа Российской Федерации подобно национальному суверенитету, как суверенитет народов определённого государства.

Исходя из вышеизложенного, по моему мнению, национальный суверенитет и суверенитет народа может смешиваться между собой и отождествляться, так как в силу многонациональности государств, в одном государстве может проживать несколько наций, что может ставить под сомнение само понятие национального суверенитета. Однако, суверенитет народа в современном мире можно отметить на примере республик Российской Федерации или коренных малочисленных народов Российской Федерации.

В свою очередь, государственный суверенитет – это суверенитет конкретного государства, который помогает удержать и провозгласить верховенство власти как внутри страны, так и за её пределами.

В науке существует три точки зрения взаимосвязи государственного суверенитета и суверенитета народа. Так, первая точка зрения смешивает понятие государственный и суверенитет народа. Такого подхода придерживается И.Д. Левин [5, с. 275]. Вторая точка зрения, считает происхождение государственного суверенитета от суверенитета народа. Этой точки зрения придерживается И.Б. Гогурчунов. [6, с. 8], а третья точка зрения и ее последователи, например С.В. Черненко, полагают, что суверенитета народа не существует, существует только государственный суверенитет и он самостоятельный [7, с. 213].

По моему мнению, в условиях провозглашённой демократии верной точкой зрения считается производство государственного суверенитета от народа, так как только народ обладает властью, соответственно государственная власть принадлежит народу и вместе с этим государственный суверенитет возник от народа.

В науке и конституционной практике существует несколько подходов к вопросу о государственном суверенитете федерации и её субъектов. В федерациях, основанных на союзе государств-членов, суверенитет принадлежит как государству в целом, так и у каждого субъекта федерации существует свой набор суверенных прав, в совокупности понимаемый в качестве самостоятельного суверенитета субъекта. В федерациях же, построенных не на союзе государств-членов, суверенитет принадлежит только федерации, а субъекты федерации не обладают самостоятельным суверенитетом, а являются только территориями федерации и не обладают независимостью и самостоятельностью [8, с. 55].

В связи с появлением федераций и конфедераций, возникли проблемы во взаимосвязи суверенитета федерации, так и суверенитета субъектов Российской Федерации. С одной стороны, части федерации обладают своей независимостью и самостоятельностью, имеют свой аппарат законодательства и правления, однако, с другой стороны, субъекты Российской Федерации зависимы от федерации и законы субъектов не должны противоречить федеральному законодательству [9, с. 130].

В этой связи в доктрине было выявлено три точки зрения. Первая точка зрения полагает, что суверенитет принадлежит только федерации, а субъекты федерации не обладают своим суверенитетом [10, с. 14].

Прямо противоположная позиция, считает, что суверенитетом обладают только субъекты федерации и имеют право беспрепятственного выхода из федерации и образованию самостоятельной государственности [11, с. 532].

Стоит отметить, что существует и третья точка зрения. Согласно их мнению, федерации и субъекты федерации самостоятельны и независимы друг от друга, то есть обладают своим суверенитетом. [9, с. 130].

Российская Федерация также не избежала проблемы взаимоотношения суверенитета Российской Федерации и суверенитета субъектов Российской Федерации.

Основанием для этого послужило законодательные нормы ч. 1 и ч. 2 ст. 5 Конституции Российской Федерации. Согласно ч. 1 ст. 5 Конституции Российской Федерации, все субъекты Российской Федерации являются равноправными субъектами Российской Федерации. Однако в ч. 2 ст. 5 Конституции Российской Федерации республики названы государствами, которые имеют свои конституции [1].

Именно возможность республикам РФ иметь свои конституции, а также название республик – государствами, породило такие проблемы. Конституция Российской Федерации имеет высшую юридическую силу на территории Российской Федерации, однако возможность республик обладать собственной конституцией даёт основание полагать, что республики обладают собственной государственностью и суверенитетом.

По моему мнению, возможность признавать третью точку зрения верной невозможно, так как наличие суверенитета в суверенитете не логично и недостоверно, так как суверенитет это исключительное свойство, которое распространяется на определённую территорию. Если согласиться с этой точкой зрения, то навязывается возможность самостоятельного государства Российской Федерации без республик, входящих в ее состав. Республики Российской Федерации, в свою очередь, будут являться самостоятельными государствами и не входить в состав Российской Федерации.

Точку по этой проблеме поставил Конституционный Суд Российской Федерации. В Постановлении от 7 июня 2000 года [12] Конституционный Суд отметил, что Конституция Российской Федерации провозглашает и не допускает больше никакого суверенитета кроме суверенитета Российской Федерации. Суверенитет Российской Федерации произведен от суверенитета народа и суверенитет Российской Федерации принадлежит многонациональному народу.

Исходя из вышеизложенного, Конституция Российской Федерации отрицает наличие суверенитета у субъектов Российской Федерации и признает наличие суверенитета только у федерации.

Стоит согласиться с мнением Конституционного суда Российской Федерации. Однако, для решения проблемы взаимосвязи федерального суверенитета и суверенитетов субъектов Российской Федерации стоит внести поправки в Конституции Российской Федерации относительно названия законодательного акта республик РФ и дать новое название законодательного акта, например, устав, а также убрать в республиках название – государство, заменив его на термин, исключаяющий правовые коллизии.

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

2. Теория государства и права: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 2001.- 172с.

3. Михайленок О.М. Национальный суверенитет и Российская Федерация // Россия и мусульманский мир. – 2010. – № 3. – С. 4–8.

4. Черняк Л.Ю. О соотношении государственного, народного и национального суверенитетов // Вопросы теории и истории государства и права. – 2006. – № 2 (29). – С. 30–34.

5. Левин И. Д. Суверенитет. – Москва, 1948. – С. 275–276.

6. Гогурчунов Б. И. Конституционно-правовые основы государственности республик субъектов Российской Федерации (по материалам Республики Дагестан): автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Махачкала, 2004. – С. 8.

7. Черниченко С. В. Теория международного права: в 2 т. Т. 2: Старые и новые теоретические проблемы. – Москва, 1999. С. 213–214.

8. Марченко М.Н. Государственный суверенитет: проблемы определения понятия и содержания // Правоведение. – 2003. – № 1. – С. 45-50.

9. Горбачева С.В. Проблемы суверенитета в контексте взаимоотношений Российской Федерации и ее субъектов / С.В. Горбачева // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. – № 6. – 2013. – С. 128-132.

10. Федерализм: теория, институты, отношения (сравнительно-правовое исследование) / отв. ред. Б.Н. Топорнин. – Москва, 2001. – 374 с

11. Федерализм: энциклопедия / Бородаев Е.Б., Бродская Н.П., Ватыль В.Н. и др. / отв. ред. К.С. Гаджиев. – Москва, 2000. – 638 с.

12. Постановление Конституционного Суда РФ от 7 июня 2000 года «По делу о проверке конституционности отдельных положений Конституции Республики Алтай и Федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов РФ» // Российская газета. – 2000. – 21 июня.

СУВЕРЕНИТЕТ ГОСУДАРСТВА: ПОЛИТИКО-ПРАВОВАЯ КОНЦЕПТУАЛИЗАЦИЯ

Т.А. Данилян
магистрант

Владивостокский государственный институт экономики и сервиса

Владивосток.. Россия

В статье предпринята попытка определить понятие и основные признаки суверенитета. Затрагиваются проблемы и «кризис» государственного суверенитета и влияние надгосударственных образований на внутреннюю и внешнюю политику государства.

Ключевые слова: *суверенитет, суверенитет субъектов Российской Федерации, государственная власть, суверенитет народа, субъекты Российской Федерации, национальный суверенитет.*

STATE SOVEREIGNTY: THE POLITICAL AND LEGAL OF CONCEPTUALIZATION

The article attempts to define the concept and main features of sovereignty. The problems and "crisis" of state sovereignty and the influence of supranational entities on the internal and foreign policy of the state are discussed.

Keywords: *sovereignty, sovereignty of the subjects of the Russian Federation, state power, sovereignty of the people, subjects of the Russian Federation, national sovereignty.*

Современные глобализационные процессы приводят к появлению все большего числа надгосударственных образований и союзов, которые стремятся к расширению своей юрисдикции над государствами-участниками этих образований. Данные процессы приводят не только размыванию традиционного понимания концепта суверенитет, но и, по мнению некоторых учёных, указывают на «кризис» государственного суверенитета.

Следует отметить, что «размывание» суверенитета происходит путем добровольной передачи государствами своих суверенных прав (или части суверенитета) в связи с вступлением государств в альянсы, надгосударственные союзы, например, вступление стран в Европейский союз, провоцирует противоречия в понимании суверенитета и неточности в определении его признаков.

Сегодня, обращение к изучению природы суверенитета государства с точки зрения политико-правовой концептуализации актуально не только для российской правовой науки, но и для мирового сообщества в целом. Суверенитет выражает главную сущность государства – независимость, которая может стоять под сомнением в ряде государств, вследствие образования надгосударственных образований и «размыванию» понятия суверенитета, что подтверждает не только актуальность, но и практическую значимость исследования.

По нашему мнению, одна из проблем «размывания» суверенитета лежит отсутствию единого подхода к понятию суверенитет в условиях развития современных политико-правовых отношений.

В современной юридической науке существует несколько подходов к понятию суверенитета. Так, с точки зрения традиционного подхода, в науке теории государства и права изучаются такие понятия как сущность государства и основными характеристиками сущности государства выступают: государственная власть, суверенитет и политический режим. Государственная власть – это важнейший атрибут государства, именно с помощью власти государство проводит в жизнь свою волю и подчиняет своей воли других лиц.

Суверенитет выступает не только как необходимая характеристика сущности государства, но и как неотъемлемое свойство государственной власти. Иными словами, государственная власть не может существовать без суверенитета. Суверенитет, в традиционном понимании – это свойство государственной власти, которое выражает верховенство государственной власти внутри страны и за её пределами [1, с. 26].

В данном подходе суверенитет связывается с понятием государственной власти и рассматривается как ее свойство, либо отождествляется с ней. Однако, с этим подходом учёные-юристы соглашаются всё меньше.

Так, отечественный правовед Н.И. Палиенко считал, что суверенитет – не сама государственная власть, но лишь определенное ее свойство, в силу которого она является высшей и независимой правовой властью [2, с. 438].

С.С. Алексеев, рассматривая признаки суверенитета, определяет его как политико-правовое свойство государственной власти, выражающее ее независимость от всякой иной власти внутри и вне границ страны и состоящее в праве государства самостоятельно, свободно решать свои дела.

Суверенитет как свойство (атрибут) государственной власти заключается в ее верховенстве, самостоятельности и независимости [3, с. 41].

Относить понятие суверенитета к свойству государственной власти или отождествлять с государственной властью весьма спорно. По моему мнению, суверенитет принадлежит не государственной власти, а государству, так как именно государство вступает в отношения с другими суверенными государствами, а государственная власть это наивысшая власть в любом государстве. Это мнение также поддерживается С.В. Каламановой [4, с. 163].

В теории государства и права существует проблема не только понятия суверенитета, но и проблема в определении признаков суверенитета.

Российская правовая наука традиционно выявляет три основных признака суверенитета: самостоятельность, независимость и верховенство власти государства [2, с. 120]. Однако, стоит отметить, что с появлением других форм государств, надгосударственных организаций ведёт к размыванию традиционного понятия суверенитета государства и трёх основных признаков суверенитета становится недостаточно.

Так, В.В. Горюновым предложена следующая система признаков суверенитета государства, которая на современном этапе развития институтов государственности даёт более детальную картину признаков суверенитета, с которой следует согласиться: 1) верховенство власти государства на всей его территории; 2) производность суверенитета государства от суверенитета народа; 3) независимость власти государства от власти других государств и иных субъектов международной арены; 4) неделимость суверенитета; 5) исключительность суверенитета государства на всей его категории; 6) неисчерпаемость суверенных прав [3, с. 11].

Объектом статьи выступает не только рассмотрение понятия и признаков суверенитета, но и изучение понятия государственной суверенитет. Как уже было сказано выше, процесс «размывания» государственного суверенитета происходит за счет появления надгосударственных образований, которые наделены международным суверенитетом, отсюда, стоит рассмотреть типы государств, в зависимости от участия в международных отношениях.

В зависимости от участия государств в международных отношениях, можно выделить несколько видов государств: *вестфальское*, *недостаточное* и *поствестфальское* [4, с. 26].

Для *государств вестфальского типа*, суверенитет – это главная характеристика государства в международных отношениях. Государство обладает всеми признаками независимости и не допускает влияние международных организаций и других государств в свои внутренние дела, несмотря на участие в международных организациях и договорах. Вооружённая мощь, в таком государстве, направлена на защиту территории от внешних врагов, его можно назвать национальным государством.

Второй тип государств возник после второй мировой войны и соответственно они очень слабые на международной арене. В таких государствах процветает наркоторговля и противозаконный бизнес, практически вся власть и материальные активы сосредоточены в руках крупных корпораций. Такие государства не обладают достаточным запасом резервных фондов, и часто бюджет государства не превышает бюджетов корпораций. Такие государства участвуют в ООН, однако, они подвержены влиянию других независимых государств.

Поствестфальское государство – это государство, которое добровольно ограничивает свой суверенитет международными договорами. Именно это государство и связывают с глобализационными процессами, такое государство ставит перед собой цель международного сотрудничества, и развития интеграционных процессов [5, с. 53].

Так, мировое значение практически для всех государств, невзирая на суверенитет, имеют решения Ассамблеи и Совета Безопасности ООН, что ведёт, к тому, что наиболее сильные и влиятельные государства оказывают влияние на другие независимые государства. Стоит отметить, что такое влияние происходит, несмотря на суверенитет государств как внутри страны, так и за её пределами.

Отсутствие универсального понятия суверенитета и его признаков в политико-правовой теории породило образование «полу-государств», которые находятся формально на территории и под властью государств, а на самом деле уже выстроили свою государственную власть и суверенитет. Например, Нагорно-Карабахская Республика, Приднестровская Молдавская Республика и Сомалиленде признаны ни одним государством-членом ООН, но часто рассматриваются в литературе как удовлетворяющие критериям государственности. Донецкая народная республика и Луганская народная республика как самопровозглашённые государственные образования также могут рассматриваться как государство.

Таким образом, в условиях глобализации процесс «размывание» суверенитета происходит неизбежно. Это обусловлено появлением и расширением влияния надгосударственных образований, альянсов и союзов государств. Множественность подходов и отсутствие единого понимания концепта суверенитета и его признаков на практике приводит к ослабеванию и полной передачи внешнего суверенитета целым рядом государств в пользу надгосударственных образований или альянсов, а также создание «полу-государств». Сегодня, в условиях мировой пандемии, экономи-

ческого и политического кризисов уже внутри надгосударственных образований возникают коллизионные вопросы, которые приводят к противоречивым позициям, что в перспективе развития кризиса может привести к росту межгосударственных конфликтов. Более глубокое изучение данных процессов позволит выделить не только универсальное понятие суверенитета с учётом современного процесса глобализации, но и качественно доработать признаки суверенитета государства в современном мире и обозначить пределы суверенности современных государств.

-
1. Теория государства и права: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 2001. – 172 с.
 2. Палиенко Н.И. Суверенитет. Историческое развитие идеи суверенитета и ее правовое значение. – Ярославль, 1903. – С. 438–439.
 3. Алексеев С.С. Теория государства и права. – Москва, 1985. – С. 41.
 4. Каламанова С.В. Государственный суверенитет: проблемы определения понятия // Социология власти. – 2010. – С. 157-166.
 5. Шарафутдинова Ю.А. Современная концепция суверенитета государства // Евразийский Союз ученых. – 2015. – № 4 (13). – С. 119-122.
 6. Горюнов В.В. Суверенитет РФ: сущность, содержание, гарантии: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Екатеринбург, 2007. – 25 с.
 7. Кудёлка О.С. Влияние глобализации на суверенитет государства // Вопросы студенческой науки. – 2018. – № 2 (18). – С. 24–28.
 8. Кольцов А.Н. О глобализации и суверенитете // Юриспруденция. – 2004. – № 1. – С. 50–53.

ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Д.А. Демченко
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В современных условиях число предприятий, неспособных в достаточной степени обеспечивать ресурсами свою деятельность, все еще огромно. Одним из методов решения является разработка финансовой стратегии, которая позволяет определить источники финансирования и наиболее эффективные направления их использования. Особенно, данная проблема актуальна для предприятий малого и среднего бизнеса, где стратегии, как правило, отсутствуют.

Ключевые слова и словосочетания: *малый и средний бизнес, финансовая стратегия, инструментарий.*

THEORETICAL-METHODOLOGICAL BASES OF DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL STRATEGY OF ORGANIZATION

In modern conditions, the number of companies that are unable to provide resources for their activities is still huge. One of the solutions is to develop a financial strategy that allows you to determine the sources of funding and the most effective ways to use them. Especially this problem is actual for the companies of small and medium-sized businesses, where the strategy generally does not exist.

Keywords and phrases: *small and medium-sized businesses, financial strategy, tools.*

Проблематика разработки финансовых стратегий предприятий не является новой темой для изучения, однако на сегодняшний день не выработано общепринятой методики, позволяющей учесть все аспекты деятельности организаций, особенно, в сфере малого и среднего бизнеса. В первую очередь, разделяются подходы к определению термина «финансовая стратегия».

Целевого подхода, т.е. к рассмотрению финансовой стратегии как целеполагание, придерживаются Баранов В.В., Бланк И.А., Брейли Р., Бригхэм Ю., Власова К.Э., Генералова Д.А., Дворникова Ю.В., Евстигнеева О.А., Журова Л.И., Карасева И.А., и др.

К программному подходу – рассмотрению финансовой стратегии как программы действий – Евдокимова Н.А., Ильшева Н.Н., Крылов С.И., Попов С.А.

К модельному – Леонтьев В.Е., Литовченко В.В., Плескова О.В., Хоминич И.П., Хорев А.И., они представляют финансовую стратегию в виде конкретной модели.

К функциональному подходу, где финансовая стратегия рассматривается с точки зрения отношения её к функциональной стратегии, придерживаются Ансофф И., Борисова В.Д., Давыдова Л.В., Михель В.С., Олюнин В.И., Петров А.Н., Петрунь А.М., Сычев П.П. и др.

К плановому подходу, или приравниванию финансовой стратегии к плану, с перечнем задач, которые нужно выполнить, относятся Гениберг Т.В., Жилкина А.Н. и др.

Благодаря исследованию различных подходов, можно уточнить термин «финансовая стратегия» в пределах системы стратегического планирования и управления. Финансовая стратегия – важнейший вид функциональной стратегии организации, обеспечивающий финансовыми ресурсами основные направления деятельности и развития путем формирования долгосрочных финансовых целей, выбора наиболее оптимальных и эффективных путей их достижения, точного корректирования направлений формирования и эксплуатации финансовых ресурсов при изменении факторов внутренней и внешней среды, от которых зависит предприятие.

Говоря о роли финансовой стратегии организации, можно сказать, что она является одной из важнейших составляющих стратегического управления, обладает выраженным воздействием на общую стратегию фирмы, но ее цели и функции всегда направлены на реализацию общей стратегии, на достижение основных стратегических целей и направлений развития. Поэтому разработка и реализация финансовой стратегии организации должна быть интегрирована в деятельность по подготовке и реализации общей стратегии предприятия.

Сущность финансовой стратегии реализуется в ее функциях. По отношению к общей стратегии предприятия рассматриваются две группы функций – организационные и экономические.

Первая группа, как правило, дается применительно к стратегическому управлению городом или регионом страны, однако, она применима и для конкретного предприятия, поскольку без грамотного и эффективного построения работы, направленной на разработку и реализацию финансовой стратегии, отдача от указанных действий не будет эффективной [1].

Группа экономических функций более многочисленна, в нее входит: разрешение неопределенности совместной деятельности, координация обмена ресурсами и готовыми продуктами, взаимодействие с целью достижения оптимального распределения ресурсов и снижение издержек такого взаимодействия, перераспределение денежных потоков, мотивирование участников исполнения стратегии, антикризисная функция и функция прогнозирования.

Базовая цель финансовой стратегии предприятия – рост рыночной стоимости предприятия и благосостояния собственников, поэтому основная цель представляет собой достижение следующих четырех целей:

- обеспечение предприятия необходимыми финансовыми ресурсами;
- обеспечение должного уровня рентабельности и получение оптимальной прибыли;
- удовлетворение материальных и социальных потребностей заинтересованных лиц;
- увеличение показателя EVA – экономической добавленной стоимости [2].

На рисунке 1 представлена декомпозиция задач финансовой стратегии предприятия в соответствии с целями стратегического финансового развития.

Первый уровень определяет задачи управления в рамках финансовой стратегии в соответствии с тремя основными видами деятельности любого предприятия. Эти задачи, как правило, представлены в виде соответствующих программ и являются тактическими в рамках финансовой стратегии.

На втором уровне находятся используемые способы, инструменты и подходы к управлению различными элементами финансовых ресурсов промышленных предприятий.

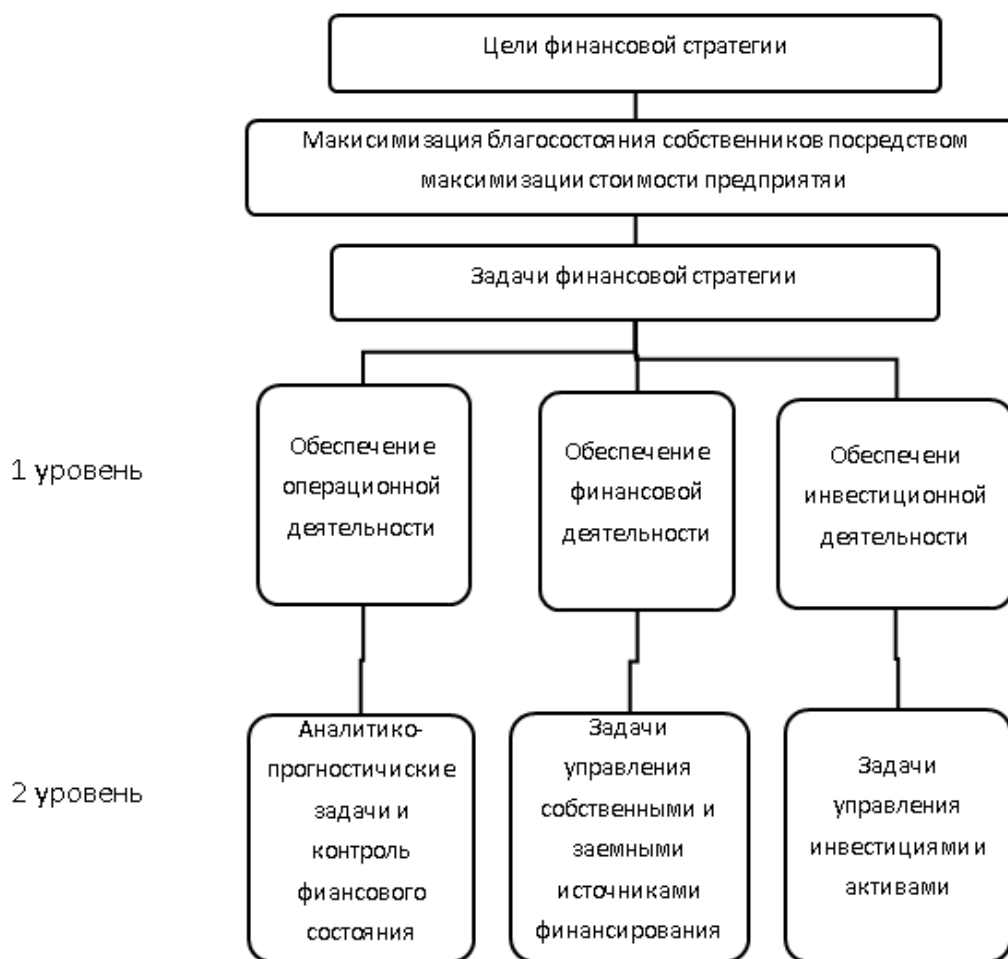


Рис. 1. Задачи финансовой стратегии предприятия

Схематично базовые элементы финансовой стратегии представлены на рис. 2:

Стратегические цели финансовой деятельности	
Результаты воздействия финансовой стратегии (финансово-экономические показатели деятельности)	
Период действия финансовой стратегии	
Способы формализации финансовой стратегии (в виде системы тактических планов, программ, бюджетов)	
Организационная структура системы управления	
Кадровый состав финансовой службы	Методы и инструменты управления финансовыми ресурсами
Финансовые ресурсы и их характеристики	
Источники финансовых ресурсов	
Финансовые отношения предприятия	

Рис. 2. Базовые элементы финансовой стратегии

В связи с вышеуказанным, финансовая стратегия конкретизирует цели финансовой деятельности, направления их достижения посредством выбора конкретных методов, средств, организационных механизмов и инструментов эффективного и оптимального управления процессами формирования, распределения и эксплуатации финансовых ресурсов.

Будучи элементом главной стратегии финансово-экономического развития компании направленно на операционную деятельность, из-за чего она имеет подчиненный характер. Соответственно, она должна быть согласована со стратегическими целями и направлениями операционной деятельности компании. Финансовая стратегия при этом рассматривается как один из главных факторов обеспечения эффективного развития организации в соответствии с выбранной им общей стратегией.

При этом, если посмотреть на стратегическое управление как систему, можно сказать, что финансовая стратегия обладает обратным эффектом, так как именно наличие или отсутствие требуемого количества финансовых ресурсов выступает решающим фактором при выборе и реализации стратегических целей и задач.

В разработке инструментария финансовой стратегии наибольший вклад внесли такие ученые как Аминова З., Бланк И.А., Градов А.П., Маккензи Л.

Также свой вклад в уточнении набора инструментов финансовой стратегии внесли Абдулаев Н.А., Абдулаева С.Г., Астраханцева И.А., Бобкова Е.В. Боровкова А.В., Бруйка В.Н., Гендон А.Л., Гениберг Т.В., Догадин М.М., Захаров П.Н., Захарова Ж.А., Иванова Н.А., Илларионов А.Е., Ильинова А.А., Кролевец П.С., Лапыгин Ю.Н., Лапыгин Д.Ю., Лачинина Т.А., Лешин А.Е., Малюткина Т.Д., Мартынова Т.А., Марченко Е.М., Матвеев Д.А., Меркулова Е.Ю., Питиримов Н.В., Полякова О.В., Прохорова и др.

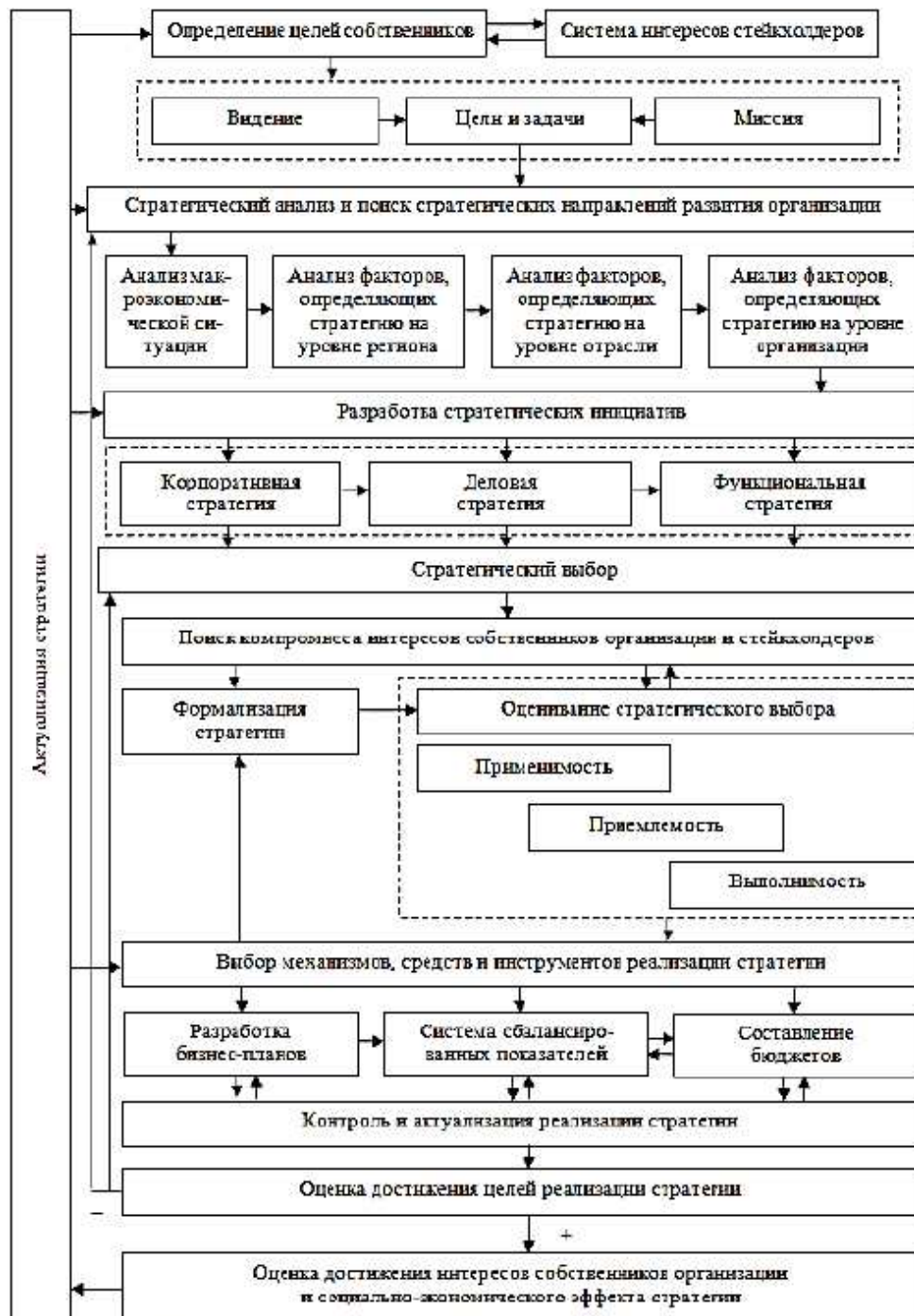
Благодаря ученым со всего мира был создан огромный перечень инструментов разработки финансовой стратегии, в который входит как стратегический анализ и планирование, стратегический контроль, так и «знаниевые» концепции, бюджетирование, ССП, SWOT-анализ, матрица БКГ, WACC, модель SGR, функционально-стоимостной анализ матрица МакКинси, модель Дюпона, KPI, анализ «разрывов», модель EVA и многие другие. Все они имеют свои преимущества и недостатки и являются действенными методами реализации целей компании при поэтапной разработке и реализации стратегии, которые были применены на практике.

Наглядно механизм разработки и реализации любой стратегии, в частности и финансовой, можно представить в виде модели (рис. 3):

Необходимо сказать, что предопределяющим и обосновывающим этапом в процессе стратегического планирования и разработки финансовой стратегии является стратегический финансовый анализ. В свою очередь, стратегический финансовый анализ представляет собой процесс изучения влияния факторов внешней и внутренней среды на результативность осуществления финансовой деятельности предприятия с целью выявления особенностей и возможных направлений ее развития в перспективном периоде [3].

Необходимо сказать, что предопределяющим и обосновывающим этапом в процессе стратегического планирования и разработки финансовой стратегии является стратегический финансовый анализ. В свою очередь, стратегический финансовый анализ представляет собой процесс изучения влияния факторов внешней и внутренней среды на результативность осуществления финансовой деятельности предприятия с целью выявления особенностей и возможных направлений ее развития в перспективном периоде [3].

Также обязательно нужно учитывать, что для каждого этапа характерны свои инструменты, т.к. они отвечают за выполнение разных задач. Для создания точного инструментария разработки финансовой стратегии для торговых предприятий, необходимо обозначить набор критериев, которые должны быть учтены в используемых инструментах, т.к. количество факторов влияющих на предприятие на макро- и микроуровнях огромно начиная с влияния государства на экономику, сменой предпочтений потребителей и заканчивая структурными изменениями на предприятии [4].



Контуры информационной системы организации (сбор, анализ, контроль информации)

Рис. 3. Механизм и этапы разработки и реализации стратегии

Схематично выполняемые задачи и соответствующие им инструменты можно представить в виде таблицы.

Таблица

Классификация финансовых инструментов с учетом выполняемых ими задач

Инструмент	Решаемые задачи стратегического управления предприятием					
	Обоснование и корректировка ограничений номенклатуры прогнозируемых факторов	Анализ факторов внутренней и внешней среды	Формирование стратегического плана и его корректировка	Разработка планов реализации стратегии и разработка процесса реализации	Контроль за реализацией стратегии	Контроль обоснованности ограничений номенклатуры прогнозируемых факторов
Стратегический анализ и планирование	+	+	+	+		
Стратегический контроль					+	+
Оригинальная парадигма в стратегическом менеджменте	+	+	+			
«Знаниевые» концепции		+				
Создание миссии и определение целей			+	+		
Стратегия поведения и альтернативы	+					+
Бюджетирование				+		
KPI	+				+	+
Система оперативного контроллинга					+	
ССП	+	+	+	+	+	+
Функционально-стоимостной анализ					+	
SWOT-анализ		+	+			
Матрица БКГ			+			
Анализ «разрывов»					+	
Финансовая модель		+			+	
Концепция управления стоимостью					+	
Метод EVA			+		+	
Модель SGR	+			+		+
Z-счет Альтмана		+	+			
WACC		+			+	+
Матрица МакКинзи			+			
Методы финансового управления ростом производства		+		+	+	
Анализ стоимости чистых активов					+	
Метод оценки платежеспособности				+	+	
Экспертный анализ	+					+
Управленческое об-следование		+				

Инструмент	Решаемые задачи стратегического управления предприятием					
	Обоснование и корректировка ограничений номенклатуры прогнозируемых факторов	Анализ факторов внутренней и внешней среды	Формирование стратегического плана и его корректировка	Разработка планов реализации стратегии и разработка процесса реализации	Контроль за реализацией стратегии	Контроль обоснованности ограничений номенклатуры прогнозируемых факторов
Матрица Франсона-Романе			+			
Функционально-логистические методы		+		+	+	
Структурный метод		+				
Математический метод				+	+	
Модель Дюпона	+					+
Стратегия ценообразования		+			+	
Методика Аминовой З.	+			+		+

Данная классификация демонстрирует качественные и многоплановые инструменты, которые используются при решении задач как стратегического, так и оперативного управления предприятием, а также выполняют координирующую роль по обеспечению сбалансированности и оптимальности всего набора показателей, сформированного другими инструментами стратегического и оперативного управления [5]. Однако каждый инструмент в отдельности выполняет поставленные ему задачи, поэтому для объективного выбора инструментов разработки финансовой стратегии предприятия необходимо использовать их комплексно в связке. Для более точных результатов можно использовать несколько инструментариев с различным набором методов оценки, однако это более затратно с точки зрения финансов и времени.

Таким образом, все финансовые инструменты имеют свои плюсы и минусы, в связи с чем, они должны использоваться в определенных инструментариях разработки финансовой стратегии, которые должны быть индивидуализированы для соответствующей сферы деятельности.

1. Бригхэм Ю.Ф., Эрхардт М.С. Финансовый менеджмент. – Санкт-Петербург: Питер, 2015. – 580 с.
2. Вотчаева А.А. Роль финансовой стратегии в развитии предприятия // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. – 2015. – №3 (42). – С. 15–19.
3. Журова, Л.И. Механизм формирования финансовой стратегии предприятия / Финансы и кредит. – 2016. – № 6 (438). – С. 78–89.
4. Михель, В.С. Определение и выбор финансовой стратегии корпорации // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). – 2015. – №1 (21). – С. 112–117.
5. Суздальцев Ю.В., Батурина О.А. проблема финансового управления в процессе диверсификации деятельности монопрофильных организаций // Фундаментальные исследования. – 2017. – № 8-1. – С. 221–225

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНО-ПРОЦЕССУАЛЬНОЙ ОЦЕНКИ СУИЦИДАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ЛИЦ НЕ ДОСТИГШИХ СОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ВОЗРАСТА

А.С. Дятлова

магистрант

М.В. Шайкова

канд. психол. наук, доцент кафедры уголовного процесса и криминалистики, научный руководитель

Юго-Западный государственный университет

Курск, Россия

По данным ВОЗ суицид занимает третье место в международной классификации смертности населения, где, около 20% приходится на подростковый и частично юношеский возраст. Влияние социальных сетей, средств массовой информации, криминальных компаний, формирует привычки, взгляды и установки, несовместимые с общественными нормами поведения. Указанные в данной статье материалы создают представление о причинах риска суицидального поведения несовершеннолетних в правовом аспекте, демонстрируют возможные, на наш взгляд, несовершенства уголовно-процессуального законодательства в сфере предупреждения и разрешения подобного рода ситуаций. Приводится оценка отечественного законодательства с указанием на предмет правовой защищенности лиц, не достигших совершеннолетнего возраста.

Ключевые слова и словосочетания: *уголовный процесс, уголовно-процессуальная оценка, суицид, суицидальное поведение, несовершеннолетние, суицидальное поведение несовершеннолетних.*

FEATURES OF CRIMINAL PROCEDURE ASSESSMENT OF SUICIDAL BEHAVIOR PERSONS UNDER THE AGE OF MAJORITY

According to WHO, suicide ranks third in the international classification of population mortality, where about 20% falls on the adolescent and partially adolescent age. The influence of social networks, mass media, and criminal companies creates habits, attitudes, and attitudes that are incompatible with social norms of behavior. The materials mentioned in this article give an idea of the reasons for the risk of suicidal behavior of minors in the legal aspect, demonstrate possible, in our opinion, imperfections of criminal procedure legislation in the field of prevention and resolution of such situations. The article provides an assessment of domestic legislation with an indication of the legal protection of persons under the age of majority.

Keywords: *criminal process, criminal procedure assessment, suicide, suicidal behavior, minors, suicidal behavior of minors*

По данным Всемирной Организации Здравоохранения (ВОЗ), ежегодно около полумиллиона человек прибегают к суицидальным попыткам, в большинстве случаев, они оказываются завершёнными. Около 20% приходится на детский и подростковый возраст. Под самоубийством подразумевается преднамеренное лишение себя жизни, а суицидальное поведение определяется как образ мышления и патологическая форма действий пассивного типа, сопровождающаяся аутоагрессивной активностью индивида, преднамеренно или сознательно направленной на лишение себя жизни [5, с.67].

В настоящее время уголовно-процессуальная оценка суицидального поведения несовершеннолетних набирает все большую актуальность. Пугающая статистика смертности детей и подростков вызывает необходимость в более глубоком изучении их особенностей и правовой стороны вопроса. Зная причины и риски суицидального поведения несовершеннолетнего, правоохранные органы будут иметь возможность действовать наиболее оперативно, четко и структурированно. К сожалению, на данном этапе развития, возникают некоторые сложности, как в техническом, методологическом так и в уголовно-процессуальном аспекте.

Методологической основой данного исследования является анализ отечественного законодательства, предусматривающего уголовную ответственность за склонение или доведение до самоубийства несовершеннолетних лиц. Так же, в работе применены общенаучные методы исследования, такие как

анализ, синтез, аналогия, а так же специальные методы, такие как социально-правовой, диалектико-материалистический, логико-семантический, а также системно-структурный.

Целью данной работы является уголовно-процессуальная оценка суицидального поведения несовершеннолетних лиц, а так же анализ законодательной базы и выделение причин, порождающих склонность к суицидальному поведению.

Склонение и содействие к суициду, безусловно, является преступной деятельностью, что имеет подтверждение последних изменений в законодательстве. Любое преступление черты закона, имеет априори криминогенный характер. До принятия Федерального закона от 7 июня 2017 г. № 120-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации в части установления дополнительных механизмов противодействия деятельности, направленной на побуждение детей к суицидальному поведению» уголовная ответственность за такие действия не предусматривалась [2, с.86].

Со времен советского периода, отношение к самоубийствам в России имеет неоднозначный характер. Самоубийство не считается преступным деянием, а понимается, как умышленное причинение человеком самому себе смерти [6, с.196]. Однако, в УПК РФ существует статья 110.1. «Склонение к совершению самоубийства или содействие совершению самоубийства» с представлением отдельных пунктов по отношению к несовершеннолетним. Они подразделяются на первую часть – склонение к совершению самоубийства и вторую – содействие. Стоит выделить, что как в случае склонения, так и в случае содействия совершения суицидальной попытки или же суицида, законодательство предусматривает наказание в виде лишения свободы, сроком «...от шести до двенадцати лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до семи лет или без такового». Следуя данной логике, мы делаем вывод, что при всей неоднозначности и законодательной расплывчатости данной статьи, предусмотрено довольно строгое, четкое определение наказания по отношению к детям и подросткам.

Если «содействие» мы понимаем в контексте пособничества, помощи в виде советов, указаний и предоставлений информации, то «склонение», в российском законодательстве, к сожалению, не имеет четкого определения. Именно поэтому для более верного применения нормы возникает важность раскрытия данного термина с этимологической точки зрения [1, с.25]. В толковом словаре русского языка С. И. Ожегова и Н. Б. Шведовой слово «склонить» трактуется как «убедить в необходимости какого-нибудь поступка, решения» [8, с.723]. Следовательно, «склонение» понимается, как интеллектуальный процесс морального воздействия на человека, в виде мотивации и убеждения к совершению какого-либо деяния, а применимо к статье 110.1 УПК РФ – склонение к суициду. Отсюда вытекает, что объективная сторона основного состава особенной части гл.16 ст.110,110.1,110.2 УК РФ, подразумевает конкретные, активные действия преступника, проявляющееся в мотивации, обмане, уговорах и подкупках потерпевшего.

В настоящее время тщательно исследуются причины и риски возникновения суицидального поведения. Процесс глобализации диктует определенные законы не только в классическом понимании социума, но и в его ответвлениях, таких как криминальный мир. Способы совершения преступлений, доводящих до суицида, или склоняющих к нему, совершенствуются, становятся все более искусными и трудными в плане доказательной части. Одной из платформ для злодеяний выступает глобальная сеть «Интернет» [7, с.47]. Например, вопиющий и заслуживающий внимания случай, был выявлен в Ставропольском и Краснодарском краях, а так же в Смоленской, Псковской, Астраханской и Тульской областях. Злоумышленники распространили среди подростков жевательные резинки, на вкладышах у которых в качестве квеста, предлагалось выполнить ряд заданий, в большинстве случаев, рискованных, угрожающих жизни и здоровью [2, с.86].

Не стоит оставлять без внимания, что подростковый возраст, является кризисным в официальной возрастной периодизации и многие исследователи, изучая вопрос девиантного поведения, выделяют высокий риск суицидальных наклонностей и попыток к их совершению. Согласно данным ВОЗ, частыми причинами совершения суицида является неразделенная любовь, насилие внутри семьи, утрата (смерть) значимого человека, болезнь, чувство тотального одиночества и отчужденности. В настоящее время на межведомственном уровне отсутствует достаточное взаимодействие при выявлении несовершеннолетних личностей, относящихся к «группе риска». Статья 1 ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» дает определение наиболее узких, антиобщественных, противоправных действий, но не учитывает пробел к деятельности, направленной против «моральных устоев общества, причиняющего вред здоровью самого несовершеннолетнего, оказывающего отрицательное влияние на его духовное и нравственное развитие» [5, с.76].

На наш взгляд, в Федеральном законе от 7 июня 2017 года № 120-ФЗ, отражено довольно основательное решение вопроса об уголовно-правовой охране личности от различных посягательств на жизнь и здоровье, вовлечения несовершеннолетних лиц в суицидальное поведение, а так же организованных

форм подобного рода деятельности способом реализации через сеть «Интернет» и иными путями. На наш взгляд, данные нормы ответственности за организацию, направленную на побуждение совершения суицидальных попыток (ст.110.2 УК РФ), а так же вовлечение несовершеннолетнего лица в совершение действий, представляющих опасность для жизни и здоровья (ст.151.2 УК РФ), могут восполнить пробелы уголовного законодательства в данной, особенно специфической сфере.

На сегодняшний день правоохранительные органы Российской Федерации ведут активную борьбу, направленную на профилактику и предупреждение, а так же предотвращение суицидального поведения среди лиц, не достигших возраста совершеннолетия. Решение проблемы носит системный, комплексный и междисциплинарный характер, требует непрерывного отслеживания динамики ситуации, оперативного реагирования со стороны не только образовательных организаций, органов законодательной власти, но и правоохранительных органов, в частности ОВД [4, с.40]. К сожалению, предпринимаемых мер недостаточно.

Таким образом, проведенный анализ уголовно-процессуальных особенностей оценки суицидального риска несовершеннолетних, позволяет сделать вывод, что недостаточно изученными остаются возможности регламентации ответственности за склонение и содействие к совершению действий суицидального характера. В уже имеющейся ст. 110 УК РФ, предлагается, за счет расширения и конкретизации понятия «доведение до самоубийства», внести дополнения новые, еще не закрепленными в УК РФ способы реализации уголовно-процессуальной деятельности по отношению к данному вопросу. Ведь, статистика ВОЗ по-прежнему остается неутешительной. Число завершённых суицидальных попыток растет, что вынуждает отечественных специалистов проводить большое количество научных исследований, связанных с поиском причин, мерами профилактики и предупреждения суицидального поведения среди подросткового населения. На межведомственном уровне отсутствует достаточное взаимодействие при выявлении несовершеннолетних личностей, относящихся к «группе риска». Сами слугители закона отмечают необходимость в усовершенствовании законодательной части.

1. Артаманова М.В. Склонение к совершению самоубийства и содействие совершению самоубийства: спорные вопросы толкования и применения // Вестник Уфимского юридического института МВД России. – 2019. – С. 24–28

2. Артюшина О.В. Новеллы УК РФ о противодействии деятельности, направленной на побуждение несовершеннолетних к суицидальному поведению // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2017. – С. 85–92

3. Ворсина О.П., Дианова С.В., Чернигова Е.П. Вопросы диагностики и профилактики суицидального поведения детей и подростков. – Иркутск, 2015. – 70 с.

4. Гендеев Э.Н., Корбаков В.В.Современные особенности организации деятельности подразделения полиции по делам несовершеннолетних в системе МВД России и совершенствование его деятельности // Наука и мир. – 2016. – № 7(35). – С. 40–46.

5. Клейберг Ю.А. Психология девиантного поведения. – Москва: Гелеос, 2001. – 80 с.

6. Круковский, В. Е., Мосечкин, И. Н. Уголовно-правовые проблемы противодействия деятельности, направленной на побуждение к совершению убийств и самоубийств // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2018.. – № 4. – С. 196–214.

7. Крылова Н.Е. «Группы смерти» и подростковый суицид: уголовно-правовые аспекты // Уголовное право. – 2016. – № 4. – С. 46 – 48

8. Ожегов, С. И., Шведова, Н. Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений // Российская академия наук. Институт русского языка имени В. В. Виноградова. – 4-е изд., доп. – Москва: ООО «ИТИ Технологии», 2003.

9. Шайкова М.В. Криминологические особенности преступности несовершеннолетних: монография. – Курск: Юго-Западный гос. ун-т, 2018. – 150 с.

10. Шайкова М.В. Особенности назначения и производства судебно-психологической экспертизы несовершеннолетним // Теория и практика судебной экспертизы в современных условиях: материалы VII международной науч.-практ. конф.. 2019. – С. 548–553.

ИНСТРУМЕНТЫ ПРАВОВОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ: ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ, ВЕРСИИ И СЦЕНАРИИ РАЗВИТИЯ В ЦИФРОВУЮ ЭПОХУ*

Т.В. Евсева

ведущий специалист отдела организации научно-исследовательской работы

Е.В. Султанова

канд. социол. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Развитие экономики в условиях цифровизации выявляет необходимость применения государственным аппаратом нестандартных форм и инструментов правового воздействия на общественные отношения. Правовая политика и применяемые государством в ходе ее реализации инструменты способны стать мощным способом реформирования права в экономической сфере. В статье рассмотрены будут через призму правопонимания виды инструментов государственной политики (включая правовые), а также возможности их воздействия на экономические отношения.

Ключевые слова: правовая политика, государственная политика в сфере экономики, инструменты правовой политики.

LEGAL POLICY TOOLS IN ECONOMICS: BASIC APPROACHES, THEORIES AND EVOLUTION SCENARIOS IN THE DIGITAL ERA

Economic development identifies the need of special forms and tools of a state bodies legal regulation of social relations. Legal policy and instruments applied by a state within the mentioned policy implication are able to appear a vigorous way of the state economic law reforming. A state policy kinds of tools (including the legal ones) and the ways of their impact on economic relations will be regarded in the article from the perspective of the law understanding.

Keywords: legal policy, state policy in economics, state policy tools.

Часто право понимают как систему обязательных формально-определенных норм, обеспеченных государственным принуждением. Данная дефиниция близка позитивистскому подходу к пониманию права. В доктрине существует и множество иных: естественной-правовой, социологический, психологический типы понимания права и др., а также появившийся в 70-х годах XX века в зарубежной доктрине и получивший в последние годы развитие в отечественной правовой теории интегративный подход к пониманию права.

Так, к примеру, с позиции естественно-правовой концепции Аристотель описывает право как регулирующую норму политического общения, служащую мерилем справедливости [1, с. 380].

Представитель же психологической теории правопонимания Л.И. Петражицкий, рассматривающий государство как социально-психическое явление, обращал внимание на лингвистический дуализм права: право в смысле, который ему придают юристы, а также право в так называемом исследователем «общенародном смысле», включающем нравы, конвенционные правила и т.п. [14, с. 38, 47–49, 50, 62].

В контексте социологического подхода к пониманию права, изложенного, к примеру, С.А. Муромцевым, право в объективном смысле определяется как совокупность юридических правил, определяющих должные пределы, а также способ юридической защиты отношений, предписываемый регулирующей быт народа властью [12, с. 106].

Интегративная юриспруденция или интегративная теория права предполагает сочетание нескольких типов правопонимания. Различие позиций представителей этого направления теории права заключается в выборе различных комбинаций научных школ с целью их интеграции при помощи философии права. К примеру, объединение позитивизма, теории естественного права и социологической теории понимания права (Дж. Холл) или сочетание позитивизма, естественно-

* Работа выполнена при финансовой поддержке Гранта Президента РФ № НШ-2668-2020.6 «Национально-культурные и цифровые тренды социально-экономического и полити-ко-правового развития Российской Федерации в XXI веке».

правовой теории и исторической школы (Г. Берман) [22, р. 782; 21, р. 779]. В зарубежной литературе также представлена позиция, что «право не сводится к простому набору приказов; оно представляет собой набор принципов для управления обществом» [7, с. 95].

Таким образом, на сегодняшнем этапе развития общества определение права продолжает оставаться дискуссионным, включая в себя как традиционно признаваемые общеобязательные нормы и правила поведения, регулирующие общественные отношения, так и принципы, а также отмеченные в ряде исследований акты мягкого права.

Право используется также и в качестве инструмента государственной политики. В большей либо меньшей степени все правовые акты представляют собой инструмент государственной политики, направленный в большей степени на её формирование либо реализацию.

Правовая политика и государственная политика соотносятся как частное и общее. При выделении инструментов правовой политики, а, следовательно, и государственной политики профессор А.В. Малько указывает нормативные акты, договоры. Исследователь выделяет проблему необходимости их (нормативных актов и договоров) увязки в единую систему, отмечает необходимость грамотного сочетания законодателем новых и ранее принятых законов. В настоящее время в большей степени данная проблема имеет отношение к регионам, которые вправе принимать нормативно-правовые акты высшей юридической силы. Ввиду того, что в вузах осуществляется подготовка в исключительно правоприменителей, а не творцов права, то депутатский корпус не обладает достаточным уровнем правосознания и правовой культуры [5, с. 6].

В число инструментов государственной политики входят различные концепции, стратегии, доктрины. Путем утверждения указами Президента Российской Федерации или распоряжениями Правительства РФ такие акты приобретают статус актов права. Примерами таких нормативных документов являются Стратегия национальной безопасности РФ [20], Доктрина информационной безопасности РФ [19], Концепция создания цифровой аналитической платформы предоставления статистических данных [16] и Концепция создания государственной единой облачной платформы [17].

В исследованиях, рассматривающих право с позиции социологической концепции к числу инструментов государственной политики в экономической сфере относят как акты государственно-публичного регулирования, которые существуют в виде канонических норм, так и правила, исходящие из источников конфессиональных групп, обычаев этнических групп, нормативных предписаний политических партий, этических кодексов профессиональных корпораций, массивов нормативного регулирования местных сообществ [8, С. 70]. Представляется, что создание правовых норм, учитывающих интересы конфессиональных и этнических групп может способствовать повышению эффективности регулирования.

Среди современных учёных помимо традиционного деления права на виды присутствует классификация правовых актов на юридические и политико-правовые в зависимости от правовых последствий и особенностей юридической природы. К основным инструментам правовой политики относят нетипичные правовые акты политического и политико-правового характера, так называемые «акты мягкого права»: доктрины, концепции, послания, программы, стратегические акты и т.п. [6, с. 11].

Иначе данный нетипичный вид правовых актов именуется «доктринальными актами». А.В. Малько, Я.В. Гайворонская определяют доктринальные акты как специальные нормативно-правовые акты, которые направлены на регулирование целей, приоритетов, содержания и способов реализации государственной политики России, политики ее субъектов или муниципальных образований в различных сферах, включая экономическое развитие, и основанные на системе государственного планирования и прогнозирования на долгосрочную, среднесрочную и краткосрочную перспективу [13]. Иначе данную группу актов исследователи именуют стратегическими правовыми актами [4, с. 117–130]. Высказывается позиция, авторы которой называют их концептуальными и доктринальными документами [3, с. 7].

Рассматривая вопрос государственной или общенациональной политики, справедливо отмечают исследователи А.В. Малько, Я.В. Гайворонская, что правовая политика осуществляется в большей мере в актах высшей юридической силы, в актах вышестоящих государственных органов и должностных лиц. Так, меньшая юридическая сила документа свидетельствует о невысокой роли его в качестве инструмента правовой политики [6, с. 11].

Следует отметить, что термин «мягкое право» или «soft law» в отечественной юридической науке не имеет какого-либо общепризнанного значения. В одних исследованиях он рассматривается как термин, объединяющий нетипичные правовые акты политического и политико-правового характера и включает доктрины, концепции, послания, программы, стратегические акты и т.п. [6, с. 11]. В работах других авторов «мягкое право» («soft law») отождествляется с государственно-общественным регулированием, к примеру, субъектов профессиональной или предпринимательской деятельности [15, с. 80].

Представляется, что к числу форм правового воздействия на экономику можно отнести такой инструмент государственной политики как «дерегулирование». Его можно причислить к числу одной из форм избавления от избыточных функций органов исполнительной власти. Данная форма

правового воздействия на экономику является достаточно популярной в мире. В России развитие данная форма государственного воздействия на экономику получила с принятием ряда правовых актов, таких как Указ Президента Российской Федерации от 23 июля 2003 г. № 824 «О мерах по проведению административной реформы в 2003 – 2004 годах» [18] (далее Указ Президента от 23 июля 2003 г. № 824), Распоряжение Правительства Российской Федерации от 25 октября 2005 г. № 1789-р [9] (далее – Распоряжение Правительства РФ от 25 октября 2005 г. № 1789-р). Так, Указом Президента от 23 июля 2003 г. № 824 было предусмотрено, что основные задачи административной реформы – ограничение вмешательства государства в экономическую деятельность субъектов предпринимательства, прекращение избыточного государственного регулирования, развитие системы саморегулируемых организаций в области экономики.

Данная тенденция развития экономики была продолжена в дальнейшем с принятием последующих актов федеральных органов исполнительной власти. Такой инструмент как «дерегулирование» выявляется в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной Распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р [10], дерегулирование рассматривается в качестве вида демонополизации в контексте либерализации и создания стимулов и мотивации участников рынка. В Стратегии развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года, утвержденной Распоряжением Правительства РФ от 17 июня 2008 г. № 877-р [11] в качестве формы повышения конкурентоспособности сектора экономики также отмечено дерегулирование.

В отечественной правовой литературе нет общепризнанной трактовки термина «дерегулирование». Одни исследователи рассматривают этот правовой феномен как отказ от разрешительного регулирования, при котором осуществляется введение новых институтов, к примеру, страхования соответствующего вида деятельности, переход к регулированию техническими регламентами, введение саморегулирования, переход к уведомительному порядку регулирования и т.д. Отмечается, что переход от разрешительного регулирования к саморегулированию не всегда является эффективным, как в случае, к примеру, деятельности саморегулируемых организаций, за деятельностью которых необходимо также осуществление системного контроля уполномоченных федеральных органов исполнительной власти [15, с. 80]. Иные исследователи полагают, что «дерегулирование» в контексте трудового права является расширением договорного регулирования одновременно с существенным снижением уровня государственного регулирования на трудовом рынке» [2, с. 43].

Таким образом, в доктрине существует тенденция к широкому толкованию права в контексте некоторых типов правопонимания. Комплексно рассмотреть феномен права способна позволить модифицированная интегративная теория, объединяющая позитивный, естественно-правовой, социологический и аксиологический подходы к пониманию права. В то же время следует отметить существующую определенный период тенденцию расширения инструментария органов государственной власти как субъектов, осуществляющих правовое регулирование отношений в сфере экономики. В условиях современного цифрового общества многообразие инструментов правового регулирования оправдано, поскольку способствует как совершенствованию правовой среды, так и легитимации соответствующих регулирующих правил. В то же время акты мягкого права подлежат применению лишь в случае их закрепления в установленной законом форме во избежание нарушения структуры права как системы. Дергулирование также имеет важное значение для стимулирования конкуренции на рынке и поддержания мотивации его участников. Однако, необходимо при этом соблюдать принцип умеренности дерегулирования, поскольку в ряде случаев поддержанию стабильности экономики может способствовать детальное государственно-правовое регулирование общественных отношений в соответствующей сфере. В качестве же инструмента правовой политики эффективности права может способствовать применение государственными регулирующими органами указанного модифицированного интегративного подхода к праву, а также сочетание четкой регламентации общественных отношений в сфере экономики и дерегулирование, а в отдельных отраслях, а также в кризисные периоды экономики положительную роль способны сыграть дополнительное введение и активное применение мер государственной поддержки различного характера.

1. Аристотель. Сочинения: в 4 т. пер. С.А. Жебелева. Т. 4. – Москва: Мысль, 1983. – С. 376–644.

2. Батусова Е.С. Правовое регулирование срочных трудовых договоров в России и некоторых зарубежных странах: сравнительно-правовое исследование: диссертация кандидата юридических наук. – Москва, 2014. – 191 с.

3. Ирошников, Д.В., Нестеров С.В. Понятие и классификация концептуальных и доктринальных документов Российской Федерации [Электронный ресурс] // Правовая инициатива. – 2013. – № 7. URL: <http://49e.ru/ru/2013/7/7>.

4. Маланыч, И.Н. Понятие стратегического нормативного акта как результата эволюции системы законодательства России // Юридические записки Воронежского государственного университета. Вып.

22. Демократия и правовая система России: преимущества, достижения, противоречия. – Воронеж: Изд-во Воронежского государственного ун-та, 2009. – С. 117–130.

5. Малько, А.В. Правовая политика // Актуальные проблемы теории права: учебник для магистрантов / под. ред. Н.И. Матузова, В.Л. Кулапова; ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая академия». – Саратов, 2015. – 508 с.

6. Малько, А.В., Гайворонская, Я.В. Правовые акты как инструменты в современной российской правовой политике // Правовая политика российского государства в XXI веке: состояние, проблемы и направления развития: материалы международной научно-практической конференции / под общ. ред. А.Ю. Мамычева – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2014. – 306 с.

7. Меркуро, Н., Медема, С. Экономическая теория и право: от Познера к постмодернизму и далее / пер. с англ. Т. Шишкиной; науч. ред. перевода М. Одинцова. – Москва: Изд-во Института Гайдара, 2019. (Сер. «Право и экономика») – 648 с.

8. Мемытина, М.В.. Этатизм и социологизм в российской правовой культуре; Сигналов, К. Е. Правопонимание в контексте философского сознания. // Типы правопонимания и вызовы меняющегося мира: сб. науч. ст. по результатам международной науч.-практ. конф. (Санкт-Петербург, Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, 23-24 сентября 2016 г.) / сост. А.А. Дорская. – Санкт-Петербург: Астерион, 2016. – 594 с.

9. О Концепции административной реформы в Российской Федерации в 2006–2010 годах: Распоряжение Правительства РФ от 25.10.2005 № 1789-р (ред. от 10.03.2009) // Собрание законодательства РФ. – 2005. – № 46. – Ст. 4720.

10. О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года: Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р (ред. от 28.09.2018) // Собрание законодательства РФ. – 2008. – № 47. – Ст. 5489.

11. О Стратегии развития железнодорожного транспорта в Российской Федерации до 2030 года: Распоряжение Правительства РФ от 17.06.2008 № 877-р // Собрание законодательства РФ. – 2008. – № 29 (ч. II). – Ст. 3537.

12. Определение и основное разделение права / С.А. Муромцев – Москва: Юрайт. – 170 с.

13. Пакет законодательной инициативы по организации национальной системы правовых актов в Российской Федерации. Подготовлен Центром проблемного анализа и государственно-управленческого проектирования / науч. рук. В.И. Якунин. – М.: Научный эксперт, 2010. – С. 7. // А.В. Малько, Я.В. Гайворонская. Правовые акты как инструменты в современной российской правовой политике // Правовая политика российского государства в XXI веке: состояние, проблемы и направления развития: материалы международной науч.-практ. конференции (Владивосток, 29–30 ноября 2014 г.) / под общ. ред. А.Ю. Мамычева – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2014. – 306 с.

14. Петражицкий, Л.И. Введение в изучение права и нравственности. Основы эмоциональной психологии. Издание третье. – Санкт-Петербург: Типография Ю.Н. Эрлих, 1908. – 270 с.

15. Разрешительная система в Российской Федерации: науч.-практич. пособие / Л.Ю. Акимов, Л.В. Андриченко, Е.А. Артемьева и [др.]; отв. ред. А.Ф. Ноздрачев. – Москва: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации: ИНФРА-М, 2015. – 928 с.

16. Распоряжение Правительства РФ от 17.12.2019 № 3074-р «Концепция создания цифровой аналитической платформы» // Собрание законодательства РФ. – 2019. – № 52 (часть II). – Ст. 8054.

17. Распоряжение Правительства РФ от 28.08.2019 № 1911-р «Об утверждении Концепции создания государственной единой облачной платформы» // Собрание законодательства РФ. – 2019. – № 36. – Ст. 5066.

18. Указ Президента Российской Федерации от 23 июля 2003 г. № 824 «О мерах по проведению административной реформы в 2003 – 2004 годах» // Собрание законодательства РФ. – 2003. – № 30. – Ст. 3046.

19. Указ Президента РФ от 05.12.2016 № 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2016. – № 50. – Ст. 7074.

20. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2016. – № 1 (часть II). – Ст. 212.

21. Berman, Harold J. Towards an Integrative Jurisprudence, Politics, Morality, History // California Law Review, 1988. – № 4. – P. 779–801.

22. Hall, Jerome. Integrative Jurisprudence // The Hastings Law Journal. 1976, Vol. 27. – P. 779–792.

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ С УЧАСТНИКАМИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ УСЛУГ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

Э.В. Енакиева

магистрант 2 курса, кафедры международного маркетинга и торговли

Е.Н. Смольянинова

канд. экон. наук, доцент кафедры международного маркетинга и торговли

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Россия. Владивосток*

Экономические отношения в сфере внешнеторговой деятельности представляют собой своеобразный механизм взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД), при этом предполагается обеспечение учета интересов всех сторон при выработке и проведении внешнеэкономической политики.

В статье будут рассмотрены особенности взаимодействия таможенных органов с участниками ВЭД при условии использования услуг транспортно-логистических компаний.

Ключевые слова и словосочетания: таможенные органы, логистика, логистическая система, участники ВЭД, транспортно-логистические компании, таможенная логистика, внешнеторговая деятельность.

FEATURES OF THE INTERACTION OF CUSTOMS AUTHORITIES WITH PARTICIPANTS IN FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY USING THE SERVICES OF TRANSPORT AND LOGISTICS COMPANIES

Economic relations in the sphere of foreign trade activities were a mechanism of interaction of customs and participants of foreign economic activity (hereinafter-FEA), it is assumed take into account the interests of all parties in the formulation and conduct of foreign policy.

The article will consider the features of interaction between customs authorities and foreign trade participants, provided that the services of transport and logistics companies are used.

Keywords: customs authorities, logistics, logistics system, foreign trade participants, transport and logistics companies, customs logistics, foreign trade activities.

Реализация внешнеторговой деятельности предусматривает взаимодействие организаций с различными государственными органами. Одним из основных таких государственных органов является таможня.

Таможенные органы в процессе реализации своих полномочий осуществляют контроль перемещения товаров через государственную границу, применяют конкретные таможенные процедуры, взимают таможенные платежи, осуществляют оформление перемещения товаров и транспортных средств и реализуют полномочия в сфере таможенного контроля.

Достаточно актуальным и эффективным способом снижения экономических издержек участников ВЭД является использование услуг транспортно-логистических компаний. Благодаря их деятельности происходит ускорение процесса перемещения товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), а значит и работа таможни [7].

Цель данной статьи: рассмотреть, каким образом транспортно-логистические компании своей деятельностью помогают таможенным органам и участникам ВЭД, а также как можно усовершенствовать данную помощь.

Для этого необходимо отразить для начала, что подразумевается под логистической системой и внешнеэкономической деятельностью.

Логистика, по мнению В.А. Шумаева – это процесс управления материальными, информационными и людскими потоками с целью их оптимизации (минимизации затрат) в различных сферах жизнедеятельности человека [10].

Логистический процесс является процессом динамическим и связан с передвижением товаров, информации, услуг и прочих предметов во времени и пространстве. Основной целью логистики является оптимизация процесса, создание наиболее удобного способа достижения конкретных це-

лей. В зависимости от сроков, характеристик товара, условий сделки и прочих переменных, логистика обеспечивает наиболее удобный, выгодный процесс доставки товара.

Законодательство Российской Федерации не закрепляет понятия внешнеэкономической деятельности. При этом, в соответствии с п. 4 ч. 1 ст. 2 ФЗ Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ [8], внешнеторговая деятельность является деятельностью по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью.

При осуществлении механизма управления в рамках отношений между участниками ВЭД и таможенными органами отдельным звеном необходимо выделить именно транспортно-логистические компании, которые, в свою очередь, являются катализатором процесса внешнеторговой деятельности. Происходит консолидация интересов ее участников. Данные компании находятся в тесной связи с транспортной инфраструктурой, которая объединяет все отрасли и предприятия, выполняющие перевозки, а также обеспечивающие их выполнение и обслуживание [3, с. 204].

Основными видами услуг транспортно-логистических компаний являются: транспортировка, обработка, хранение товаров; выработка оптимальных маршрутов перевозки. Таким образом, происходит создание канала взаимодействия участников ВЭД по системе «производитель-потребитель» в процессе перемещения товаров.

Транспортно-логистическая компания на время проведения работ по договору с подрядчиком берет на себя полную ответственность за товар, за обеспечение его сохранности по количеству и качеству, а также обязуется предоставлять клиенту полную информацию об этапах транспортирования, о местонахождении, количестве и состоянии товаров [2].

Логистические вопросы, возникающие в процессе ВЭД, должны быть урегулированы на международном уровне, для того чтобы обеспечить минимум влияния таможенных органов конкретного государства на процесс оборота товаров через таможенную границу.

Соответственно, при осуществлении такого рода деятельности следует говорить о наличии таможенной логистики, которую на профессиональном уровне осуществляют транспортно-логистические компании, а именно оптимизируют процессы перевозки грузов через таможенную границу.

Учитывая тот факт, что в процессе внешнеторговой деятельности любые перемещения товаров через таможенную границу подлежат таможенному контролю и таможенному учету, услуги транспортно-логистических компаний в процессе функционирования логистических систем – огромный.

Тем не менее, особенностями взаимоотношений таможенных органов с участниками ВЭД с помощью транспортно-логистических компаний являются:

- несогласованность уровня качества сервиса российских транспортно-логистических компаний с международными стандартами и требованиями, что в свою очередь создает проблемы взаимодействия для участников ВЭД, а также создает разного уровня влияние таможенных органов конкретного государства на процесс оборота товаров через таможенную границу;

- нет единой системы взаимодействия различных видов транспорта, что приводит к дополнительному контролю при разделении по каждому виду (наземный, водный, воздушный) со стороны таможенных органов за процессом внешнеэкономической деятельности участников ВЭД;

- отсутствие требования работы таможенных органов с участниками ВЭД только через таможенных брокеров, имеющих лицензию, что приводит к возникновению нарушений в процессе таможенного оформления в силу отсутствия грамотного подхода и четких знаний участников ВЭД в сфере таможенного контроля и ВЭД.

Решение данных проблемных моментов позволит улучшить взаимодействие таможенных органов с участниками ВЭД посредством использования услуг транспортно-логистических компаний.

При совершенствовании логистической системы в части достижения единого международного уровня качества сервиса всех транспортно-логистических компаний, а также при создании единой системы взаимодействия различных видов транспорта будут созданы преимущества для участников ВЭД и для таможенных органов.

Что касается выгодной позиции для участников внешнеэкономической деятельности, то здесь необходимо отметить возможность получения собственниками товаров заметной экономии в финансовом и временном варианте благодаря оперативной и грамотной работе транспортно-логистических компаний. Международный уровень качества логистических компаний позволяет выбрать подходящий маршрут и транспорт для перевозки товаров, хранение и сохранность минимальными затратами для сторон сделки согласно условиям их договора.

Транспортно-логистический компании могут предварительно информировать таможенные органы о предстоящем факте ввоза товаров через таможенную границу ЕАЭС, что способствует сокращению времени таможенных органов на осуществление операций, связанных с этим ввозом [6].

Транспортно-логистические компании также занимаются таможенным оформлением документов своих клиентов. Таможенный брокер или, называя по-другому, таможенный представитель – это юридическое лицо, которое занимается всеми процедурами, связанными с таможенным

оформлением товара по поручению клиента – Компании, участника внешнеэкономической деятельности [5].

Согласно п. 5 ст. 346 Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ таможенный представитель может уплачивать таможенные пошлины, налоги, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины, проценты, пени, таможенные сборы, если содержание таможенной процедуры, определенной для декларирования товаров, предусматривает их уплату и если условиями договора, заключенного между декларантом и таможенным представителем, предусмотрена уплата таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов, пеней, таможенных сборов таможенным представителем [9].

Лицензированный брокер занимается действиями по таможенному оформлению товаров клиента от собственного имени, за своей печатью и несет солидарную с клиентом ответственность, юридическую и финансовую, в случае неверно задекларированного груза.

Согласно действующему законодательству, органы таможни имеют право в течение 3-х лет после выпуска товара из таможни в свободное обращение перепроверить правильность поданной декларации и доначислить платежи, штрафы и пени. В настоящее время эта практика широко используется. Например, за 2019 год по результатам пост проверок таможни было взыскано с участников ВЭД платежей, штрафов и пеней на сумму 10.5 млрд руб., заведено 1807 административных и 90 уголовных дел. Поэтому только работа с лицензированным таможенным брокером может свести к минимуму риски для Компании – участника внешнеэкономической деятельности [5].

Таким образом, транспортно-логистические компании выступают посредническим звеном при взаимодействии участников ВЭД и таможенных органов. Они способствуют заметному сокращению времени на совершение таможенных операций, связанных как с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС, так и с их выпуском. Для совершенствования аутсорсинговых услуг транспортно-логистическим компаниям необходимо регулярно анализировать свою коммерческую и производственную деятельности, на постоянной основе взаимодействовать с таможенными органами различного уровня, изучать спрос на данные услуги [4].

В настоящее время условия ведения бизнеса во внешней торговле имеют ряд проблем: высокая степень расходов, продолжительность осуществления таможенных процедур, что иногда приводит к необоснованным задержкам в потоке товаров, простой транспортных средств, потерянная экономическая выгода, недостаточно развитая нормативная правовая, организационная, управленческая и кадровая база для обеспечения взаимодействия между таможенными органами и участниками ВЭД.

Итак, можно предложить рациональные решения существующих проблем по теме статьи: работать участникам только через таможенных брокеров, к которым предъявляется ряд высоких требований в знании нормативно-правовой информации ВЭД, сокращении продолжительности таможенных процедур. Также необходимо вывести качество услуг транспортно-логистических компаний в соответствии с международными стандартами и создать единую систему взаимодействия транспорта различного вида для избежания простоев и финансовых потерь. Все это улучшит процесс взаимодействия между участниками ВЭД и таможенными органами.

1. Аванесов С. Б. Роль таможенного регулирования ВЭД в современных условиях // Наука и современность. 2012. №15-3 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rol-tamozhennogo-regulirovaniya-ved-v-sovremennyh-usloviyah>.

2. Логистическая компания: как это работает [Электронный ресурс]. – URL: <https://tagilcity.ru/news/society/21-09-2011/logisticheskaya-kompaniya-kak-eto-rabotaet>.

3. Полухин И. В. Гришкова Ю. С. Проблемы взаимодействия таможенно-логистической и транспортной инфраструктуры // Решетневские чтения: материалы XVIII Междунар. науч. конф., посвящ. 90-летию со дня рождения генер. конструктора ракет.-космич. систем акад. М. Ф. Решетнева (11–14 нояб. 2014, г. Красноярск): в 3 ч. / под общ. ред. Ю. Ю. Логинова. – Красноярск: Сиб. гос. аэрокосмич. ун-т., 2014. Ч. 2. – 530 с.

4. Сулейманов З.Э. Взаимосвязь проблем таможенного дела и логистики // Инновационная наука. 2019. №3 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimosvyaz-problem-tamozhennogo-dela-i-logistiki>.

5. Таможенное оформление [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.sologistics.ru/tamozhnyia/sertifitsirovannyy-tamozhennyi-broker>.

6. Только об актуальном // Таможня. – 2016. – № 3(386), февр.

7. Транспортная логистика [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.eclogistics.ru/transport.htm>.

8. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // «Парламентская газета». – 2003. – № 232.

9. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 03.08.2018 № 289-ФЗ (последняя редакция)

10. Федоренко Р.В. Многоуровневый подход к формированию таможенно-логистических систем // Вестник ЮУрГУ. Серия: Экономика и менеджмент. 2014. №3 [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mnogourovnevyy-podhod-k-formirovaniyu-tamozhenno-logisticheskikh-sistem>.

СИСТЕМА СОЦИАЛЬНОГО РЕЙТИНГА В КИТАЕ: ПОНЯТИЕ И ПРОБЛЕМАТИКА

Д.В. Заика
бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

На основе комплексного анализа рассматривается система социального рейтинга в Китайской Народной Республике, большое внимание уделено влиянию данного понятия на экономику и социальную жизнь. Также рассматривается воздействие подобных систем оценивания кредитоспособности граждан в других государствах на становление новой системы социального рейтинга в Китае.

Ключевые слова и словосочетания: *система социального рейтинга, концепт власти, социальный рейтинг в Китае, персональные данные, мульти-корпорации в КНР, кредитоспособность, социальная жизнь.*

SOCIAL CREDIT SYSTEM IN CHINA: CONCEPT AND ISSUES

Social credit system in Chinese People's Republic within the "concept of power". Impact on the social life and economic in China. Credit score system in the USA and Europe and its influence on the development of Chinese social credit system.

Keywords: *social credit system in China, social score system, personal data, Chinese corporations, credit-worthiness.*

В настоящее время персональные данные стали социальной и политической проблемой из-за их способности реконфигурировать отношения между государствами, международными организациями или гражданами. Персональные данные и политика теперь неразделимы: персональные данные влияют не только на социальные отношения, предпочтения и стиль жизни граждан, но и на основы демократии. Персональные данные граждан можно назвать своеобразным актором международных отношений, который на основании международного права подлежит защите. Государственные или частные организации обязаны запрашивать согласие на обработку персональных данных граждан, если такая необходимость возникает. Однако, гражданин должен быть в полной мере осведомлен о том, с какой целью будут использованы его личные данные.

Государство имеет право вмешиваться в личные данные гражданина только в том случае, если оно может оправдать это вмешательство на основе исключений, установленных в международном праве. Например, при совершении противоправных действий, государство может запросить ту или иную конфиденциальную информацию с учетом всех ограничений, таких как оправдание, судебный надзор и т. д. На сегодняшний день вопросы, связанные с защитой персональных данных являются предметом обсуждения для юристов-международников.

Законодательство ни одной из стран не может полностью защитить неприкосновенность частной жизни своих граждан, поскольку национальные границы не учитываются при передаче информации в сети Интернет. Каждое государство имеет свои правила конфиденциальности и защиты персональных данных. Ряд факторов, спровоцированных процессом глобализации, делает ситуацию чуть сложнее. Например, частный сектор, особенно в форме транснациональных компаний классифицирует собранные персональные данные не как данные граждан, а как данные потребителей. Зачастую эти данные обрабатываются в других странах, для того чтобы избежать строгих законов и манипулировать информацией о потребителе в интересах организации. [1]

Более того, люди много путешествуют. Граждане, совершающие поездки за границу, являются клиентами того самого частного сектора, который в целях маркетинга и мониторинга собирает очень значительный объем информации. Персональные данные пассажира (*Passenger Name Record*) – это личная информация, предоставляемая пассажирами, которая собирается и хранится авиаперевозчиками. Она включает в себя такую информацию, как имя пассажира, даты поездки, маршруты, места, багаж, контактные данные и способы оплаты. Директива PNR регулирует передачу таких данных в правоохранительные органы государств-членов и их обработку для предотвращения, выявления, расследования и преследования терроризма и серьезных преступлений [2]. Данные, включенные в PNR, варьируются от одной авиакомпании к другой, но общие поля вклю-

чают полные или частичные маршруты, паспортные данные, номера кредитных карт, адреса электронной почты, IP-адреса и номера телефонов. Они хранятся в одной из нескольких централизованных баз данных для совместного использования авиакомпаниями и другими организациями, такими как отели, туристические агентства, круизные линии, туроператоры, железные дороги. Это позволяет авиакомпаниям быстро принимать решение о том, каких путешественников быстро убрать с полета, основываясь на алгоритмах, рассчитывающих их потенциальную ценность для дохода корпорации [3].

Граждане, переезжающие в другие страны на постоянное место жительства, а также в целях образовательной или трудовой миграции, обязаны предоставить гораздо более подробные личные данные иммиграционным властям принимающего государства.

Из вышесказанного можно предположить, что рост глобализации и технологический прогресс неизбежно ведут к появлению особых систем сбора персональных данных, и Китайская Народная Республика не является исключением. Вдохновением для принципиально новой модели по регулированию общественной жизни и сбору персональных данных в Китае послужили системы оценивания кредитоспособности граждан в странах Запада. Кредитные баллы в Соединенных Штатах (оценка FICO) [4], британский аналитический центр «Новая экономика» [5], немецкое частное кредитное бюро (Schufa Holding AG) являются организациями, чья работа состоит в защите клиентов от финансовых рисков. Банки, выпускающие кредитные карты, используют кредитные баллы для оценки риска предоставления денежных средств потребителям.

Коммунистическое руководство Китая стремится построить «гармоничное социалистическое общество», и поэтому вопросы обеспечения информационной безопасности всегда имели большой вес. Еще при Мао Цзэдуне была налажена «дан-ань» – система личных дел граждан. Государственные архивы (областные и центральные) содержат в себе все доступные данные о гражданине – фото, послужные списки, отчеты о правонарушениях, членство в общественных организациях, успеваемость в образовательных учреждениях. Такой громоздкий и труднодоступный инструмент не отвечает требованиям информационной безопасности, бумажная папка не защищена от чиновничьего произвола. Коммунистическая партия Китая не может полагаться на эти данные, вырабатывая социальную политику, поэтому проблему было решено устранить с помощью информационных технологий, которые послужили основным инструментом при создании Системы социального рейтинга [6].

Система социального рейтинга в Китае берет свое начало как от пенитенциарной системы, так и от системы организации труда и производства во время правления Мао [7]. В 2015 году Народный банк Китая выдал лицензию восьми компаниям для начала тестирования системы социального кредитования. Среди этих восьми фирм – Sesame Credit (принадлежащий Alibaba Group и управляемый Ant Financial), Tencent, а также крупнейшие в Китае службы каршеринга и онлайн-знакомств Baihe.com [8].

Китайский аналог западных систем оценивания кредитоспособности – «Zhima Credit» (кит. 信用; *pinyin*: Zhīma Xìnyòng), также известный как «Sesame Credit», был представлен 28 января 2015 года. Он стал первым кредитным агентством в Китае, использующим систему скоринга для отдельных пользователей, используя как онлайн, так и оффлайн информацию. Система начисления баллов в Zhima Credit смоделирована по модели FICO в США и Schufa в Германии. Sesame Credit – это система частного кредитного скоринга и программы лояльности, разработанная Ant Financial Services Group (AFSG), филиалом китайской международной компании Alibaba Group Holding Limited. Он использует различные данные служб Alibaba для составления своего счета. Клиенты получают оценку, основанную на множестве факторов, в том числе взаимодействий в социальных сетях и покупках, совершаемых на веб-сайтах Alibaba Group или оплачиваемых с использованием мобильного кошелька Alipay ее финансового партнера Ant Financial. В качестве награды за высокие баллы потребители получают более легкий доступ к кредитам от Ant Financial и более надежный профиль на сайтах электронной коммерции в Alibaba Group [9].

Основанная 4 апреля 1999 года в Ханчжоу, провинции Чжэцзян, компания Alibaba Group предоставляет услуги по купле-продаже через веб-порталы, используя сервисы электронных платежей, поисковые системы для магазинов и сервисы облачных хранилищ. Продажи происходят по принципу потребитель – потребителю (C2C, она же consumer-to-consumer -Taobao), бизнес – потребителю (B2C или business-to-consumer – Tmall) и бизнес-бизнесу (B2B-Alibaba.com) [10].

Благодаря тесному сотрудничеству с правительством КНР у Zhima Credit также есть доступ ко всем публичным документам граждан, таким как официальное удостоверение личности и финансовые данные. Кроме того, Zhima Credit обрабатывает всю информацию, которую правительство Китая требует от предприятий и собирает в соответствии со своим регламентом о защите персональных данных. Например, правительство уже имеет доступ к сообщениям 850 миллионов актив-

ных пользователей WeChat, самого популярного в Китае приложения – мессенджера. Таким образом, Китай уже может получать доступ к большинству персональных данных своих граждан на постоянной основе.

Zhima Credit обеспечивает полную конфиденциальность и защиту персональных данных, используя шифрование и сегрегацию. Фирма также заявляет, что данные собираются только на основании согласия пользователя. Согласно Ant Financial, рейтинг пользователей в настоящее время может быть передан только с их разрешения [11].

В ноябре 2017 года генеральный директор Zhima Credit, Ху Тао, заявила, что никакие данные системы не передаются правительству Китая или другим третьим сторонам без согласия пользователя. Она также отрицала отслеживание контента в социальных сетях или любые другие методы оценки «качественных характеристик» клиента для компании.

Одним из главных конкурентов для Alibaba Group стала китайская инвестиционная холдинговая компания Tencent, основанная в 1998 году в городе Шэньчжэнь. Tencent является одной из крупнейших инвестиционных и венчурных компаний. Многочисленные сервисы Tencent включают в себя социальные сети, музыкальные и веб-порталы, средства электронной коммерции, платежные системы, мобильные и онлайн-игры, облачные базы данных. Так, Tencent принадлежат наиболее распространённый в Китае сервис обмена сообщениями Tencent QQ и мобильный мессенджер WeChat. Tencent владеет крупнейшей в Китае социальной сетью Qzone, третьей в мире по количеству зарегистрированных пользователей, после Facebook и YouTube.

В 2017 году Tencent запустила собственную систему кредитных баллов под названием Tencent Credit, процесс которой аналогичен процессу работы Sesame Credit, которым управляет ее конкурент Alibaba Group [12].

Сегодня век глобализации и технологий предлагает человечеству максимально возможную степень свободы. В любом онлайн-сервисе можно совершать действия без контроля вездесущего государства, и, зачастую, жестокость общества в полной мере проявляется здесь, в обширных пространствах, свободных от социальных норм. Многие авторитарные государства опасаются этого свободного потока информации и с помощью цензуры пытаются ограничить свободу слова. Однако общество разрабатывает всё новые способы, чтобы избежать запретов. Это можно увидеть на примере Китая, где такие популярные ресурсы как Facebook, WhatsApp, Twitter и сервисы Google запрещены. Многие граждане обходят данный запрет, используя виртуальную частную программу (VPN), которая с 2017 года запрещена к использованию [13].

В настоящий момент VPN используются в стране как метод обхождения «Великого китайского файервола». Усилиями председателя Си Цзиньпина (Xi Jinping) в 2003 г. был основан проект «Золотой щит», неофициально известный как «Великий китайский файервол». Этот «щит» был смоделирован как система серверов между глобальными сетями и китайскими провайдерами. Блокируя доступ к ряду иностранных ресурсов, он также не дает китайским сайтам ссылаться на зарубежные источники без предварительного разрешения, фильтрует иностранный контент по ключевым словам, относящимся к сфере госбезопасности. Установлению «киберсуверенитета» Китая также служит закон о кибербезопасности, принятый в ноябре 2016 г. Он обязывает к сотрудничеству с государством всех интернет-провайдеров. Обязательному тестированию и сертификации ИТ-оборудования подлежат все попавшие под подозрение компании, что в свою очередь дает властям неограниченный доступ к данным. Более того, с 1 июня 2017 г. было введено ограничение на хранение данных за рубежом. Любая информация о китайских гражданах, собранная внутри Китая, должна храниться на его территории [13].

Коммерческие организации КНР также подписали соглашения с правительствами провинций по созданию базовой инфраструктуры для функционирования системы социального рейтинга. Сейчас ученые сформулировали четыре различных типа систем таких, как судебная система (формирование черного списка), муниципальная система социального рейтинга, система финансового кредитования Народного банка Китая и коммерческая система кредитного рейтинга. В декабре 2017 года Центральная Комиссия по всестороннему углублению реформ и Народный банк Китая выбрали пилотные города, на примере которых были продемонстрированы первые шаги, необходимые для функционального и эффективного внедрения системы. Среди них Ханчжоу, Нанкин, Сямьнь, Чэнду, Сучжоу, Суцзянь, Хойчжоу, Вэньчжоу, Вэйхай, Вэйфан, Иу и Жунчэн [14].

В конечном итоге цель состоит в том, чтобы государственная система охватила всю страну: предприятиям был присвоен «единый код социального кредита», а гражданам был присвоен идентификационный номер. В некоторых отчетах говорится о черном списке; это часть официальной государственной системы, которая означает, что если гражданин, например, имеет непогашенные задолженности, то он может потерять определенные социальные права. Например, город Жунчэн изначально дает всем жителям 1000 баллов, а власти снимают баллы за плохое поведение, например, нарушение правил дорожного движения, и добавляют очки за хорошее – пожертвование на

благотворительность. Низкий балл составляет отметку до 350, а высокий балл – около 950. Граждане, набравшие более высокий балл, получают определенные привилегии, а те, кто падает ниже, могут заплатить дополнительные штрафы. В сентябре 2016 г. правительство КНР опубликовало уточненный перечень санкций, которым будут подвергаться обладатели низких рейтингов [6].

В 2018 году социолог Чжан Лифань объяснил, что сегодня китайскому обществу все еще не хватает доверия. Люди часто ожидают, что их обманут или они попадут в беду, даже если они невиновны. Он считает, что это связано с культурной революцией, когда друзья и члены семьи были преднамеренно настроены друг против друга, и миллионы китайцев были убиты. Заявленная цель системы социального рейтинга – помочь китайцам снова доверять друг другу. Система социального рейтинга координируется Центральной Комиссией по всестороннему углублению реформ [15]. Неясно, будет ли система работать так, как предполагалось к 2020 году, но правительство Китая ускорило внедрение системы, что привело к публикации многочисленных программных документов с момента выпуска основного плана развития в 2013 году. Если система социального рейтинга будет реализована в том виде, в котором она была задумана, она станет новым способом контроля, как за индивидуумами, так и предприятиями [15].

1. Bigo D. Data politics. Worlds, Subjects, Rights. – New York: Routledge Press, 2019. – 294 p.
2. Regulating the use of passenger name record (PNR) data / Официальный сайт Совета Европы и Европейского Союза. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.consilium.europa.eu/en/policies/against-terrorism/passenger-name-record/>
3. [Электронный ресурс]. – URL: <https://whatis.techtarget.com/definition/passenger-name-record-PNR>
4. FICO analytics software company / Официальный сайт. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.fico.com/en/about-us#our-company>
5. New Economics Foundation research institute / Официальный сайт. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://neweconomics.org/>
6. Цифровая диктатура: как в Китае вводят систему социального рейтинга / Электронная газета. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rbc.ru/business/11/12/2016/584953bb9a79477c8a7c08a7>
7. Hoffman S. Programming China: The Communist Party's autonomic approach to managing state security. – Berlin: MERICS, 2017. – 12 p. – [Электронный ресурс]. – URL: https://www.merics.org/sites/default/files/2017-12/171212_China_Monitor_44_Programming_China_EN_0.pdf
8. Народный банк Китая выпустил «Уведомление о хорошей работе в сфере персональной кредитной отчетности» / Официальный сайт правительства КНР. – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gov.cn/xinwen/2015-01/05/content_2800381.htm
9. China through a glass, darkly. What foreign media misses in China's social credit / Электронная газета. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.chinalawtranslate.com/en/china-social-credit-score/>
10. 10 companies owned by Alibaba / Электронная газета. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.investopedia.com/insights/10-companies-owned-alibaba/>
11. Ant Financial unveils China's first credit-scoring system using online data / Официальный сайт Alibaba Group. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.alibabagroup.com/en/news/article?news=p150128>
12. China's Tencent is quietly testing a «social credit score» based on people's online behavior / Электронная газета. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://qz.com/1049669/chinas-tencent-hkg-0700-is-quietly-testing-a-social-credit-score-based-on-peoples-online-behavior/>
13. Названа дата запрета VPN в Китае / Электронная газета. – [Электронный ресурс]. – URL: https://www.cnews.ru/news/top/2017-07-11_kitaj_iskorenyayet_vpn
14. Вэньчжоу выбран в качестве города-образца в создании системы социального кредита / Официальный сайт муниципального народного правительства Вэньчжоу. – [Электронный ресурс]. – URL: http://english.wenzhou.gov.cn/art/2018/1/12/art_1231275_15105207.html
15. Meissner M. China's social credit system, A big-data enabled approach to market regulation with broad implications for doing business in China. – Berlin: MERICS. – [Электронный ресурс]. – URL: https://www.merics.org/sites/default/files/2017-09/China%20Monitor_39_SOCS_EN.pdf

ОФОРМЛЕНИЕ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА С САМОЗАНЯТЫМИ ГРАЖДАНАМИ

В.Е. Зиглина
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье освещаются вопросы оформления трудовых взаимоотношений между организацией и самозанятыми гражданами, которые выделились в отдельную экономическую и юридическую категорию сравнительно недавно и по этой причине отсутствуют методические рекомендации по оформлению трудовых отношений с ними.

Ключевые слова и словосочетания: самозанятые граждане, удаленные работники, фрилансеры, работодатель, гражданско-правовой договор, договор гражданско-правового характера.

REGISTRATION OF BUSINESS COOPERATION WITH SELF-EMPLOYED CITIZENS

This article highlights the issue of registration of labor relations between the organization and self-employed citizens who have recently become a separate economic and legal category and for this reason there are no methodological recommendations on the registration of labor relations with them.

Keywords: self-employed citizens, remote worker, freelancer, employer, labor contract, civil contract.

Благодаря техническому прогрессу и проникновению его результатов в массы, в результате которого был достигнут существенный информационный охват общества и проникновение информационных технологий во все сферы жизни человечества, кардинальным образом изменился стиль жизни общества в целом, в том числе изменился и рынок труда. Появилась новая классификация работников – фрилансеры. Под фрилансерами понимают работников, которым для выполнения своей работы не обязательно находиться в офисе, они могут работать дистанционно, связываясь со своим работодателем или работодателями по средствам информационных средств коммуникации [1–3].

Если классифицировать фрилансеров, то их можно разделить на две большие группы – это самозанятые граждане (далее СЗГ) и удаленные работники. Различия между этими категориями фрилансеров заключается в том, что удаленные сотрудники – это работники компании, которые заключили со своим работодателем трудовой договор и являются полноценными сотрудниками фирмы, но для выполнения работы им нет необходимости посещать работодателя. Деятельность дистанционных работников регламентируется главой 49.1. ТК РФ – особенности регулирования труда дистанционных работников (введена ФЗ от 05.04.2013 № 60-ФЗ). Таким образом, с юридической точки зрения удаленные работники ничем не отличаются от обычных сотрудников организации: между удаленным работником и работодателем должен быть заключен трудовой договор, за такого сотрудника работодатель должен перечислять НДФЛ и страховые взносы, оплачивать и своевременно предоставлять отпуск. Деятельность СЗГ стала регулироваться достаточно недавно ФЗ № 422 «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» [4–5].

В городе федерального значения Москве, в Московской и Калужской областях, а также в Республике Татарстан (Татарстан)» от 27.11.2018. Недавно вышло дополнение от 15.12.2019 № 428-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон № 422». Суть изменений вступивших в силу заключается в расширении зоны действия вышеупомянутого экспериментального закона на еще 19 регионов. Проблема заключается в том, что при нынешнем уровне регулирования деятельности СЗГ нет каких-либо рекомендаций по оформлению взаимоотношений и учету работы организации с СЗГ. Нет запрета на использование трудового договора для оформления деловых отношений между СЗГ и организацией. Однако особенность нового налогового режима (налог на профессиональный доход) заключается в том, что в случае если СЗГ будет осуществлять свою деятельность на основании трудового договора, то с такого дохода он обязан будет платить не НПД, а НДФЛ. Налоговым агентом по расчету и уплате НДФЛ будет являться организация, помимо этого в этом случае будет необходимо оплатить страховые взносы. Целью данной работы является разобрать возможные варианты договоров, существующие в рос-

сийском законодательстве, при помощи которых можно оформить взаимоотношения между СЗГ и организацией [6-7].

Таблица 1

Виды договоров, при помощи которых можно оформить взаимоотношения между СЗГ и организацией [8]

Вид договора	Суть договора	Регламентирующий документ
Договор возмездного оказания услуг	Исполнитель обязуется по заданию заказчика оказать услуги (совершить определенные действия или осуществить определенную деятельность), а заказчик обязуется оплатить эти услуги	ГК РФ Статья 779
Договор подряда	Одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его. К отдельным видам договора подряда (бытовой подряд, строительный подряд, подряд на выполнение проектных и изыскательских работ, подрядные работы для государственных нужд) положения, предусмотренные настоящим параграфом, применяются, если иное не установлено правилами настоящего Кодекса об этих видах договоров	ГК РФ Статья 702
Договоры на выполнение научно-исследовательских работ, опытно-конструкторских и технологических работ (договор НИОКР)	Исполнитель обязуется провести обусловленные техническим заданием заказчика научные исследования, а по договору на выполнение опытно-конструкторских и технологических работ – разработать образец нового изделия, конструкторскую документацию на него или новую технологию, а заказчик обязуется принять работу и оплатить ее	ГК РФ Статья 769
Договор перевозки груза	Перевозчик обязуется доставить вверенный ему отправителем груз в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение груза лицу (получателю), а отправитель обязуется уплатить за перевозку груза установленную плату. Такой договор подтверждается составлением и выдачей отправителю груза, транспортной накладной (коносамента или иного документа на груз)	ГК РФ Статья 785
Договор транспортной экспедиции	Одна сторона (экспедитор) обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны (клиента-грузоотправителя или грузополучателя) выполнить или организовать выполнение определенных договором экспедиции услуг, связанных с перевозкой груза	ГК РФ Статья 801
Договор поручения	Одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия. Права и обязанности по сделке, совершенной поверенным, возникают непосредственно у доверителя	ГК РФ Статья 971
Договор доверительного управления имуществом	Одна сторона (учредитель управления) передает другой стороне (доверительному управляющему) на определенный срок имущество в доверительное управление, а другая сторона обязуется осуществлять управление этим имуществом в интересах учредителя управления или указанного им лица (выгодоприобретателя). Передача имущества в доверительное управление не влечет перехода права собственности на него к доверительному управляющему	ГК РФ Статья 1012

Однако на практике все выше перечисленные виды договоров сводятся к двум: договора гражданско-правового характера (далее ГПХ) и гражданско-правовые договора (далее – ГПД). Если вышеперечисленные виды договоров четко прописаны в гражданском кодексе РФ, то в том же кодексе нет определения этим терминам, и такие названия договоров скорее является профессиональным сленгом. Однако это не мешает употреблять эти названия договоров в нормативно-правовой литературе, не давая определения им.

Договор гражданско-правового характера (далее – ГПХ) – документ, письменно подтверждающий соглашение физического лица (подрядчика, исполнителя) и организации, на основании которого физическое лицо обязуется предоставить установленный данным договором результат

труда, а организация обязуется выплатить вознаграждение за оказанную услугу или за выполненную работу.

Гражданско-правовой договор (далее – ГПД) – это документ, регламентирующий правовые отношения между нанимателем и исполнителем. Он делится на подряд и оказание услуг. Имеет срочную основу, заключается на конкретный период с указанием даты начала и окончания действия. Принципиально отличается от трудового соглашения. Физические и юридические лица, привлекаемые для выполнения задач, несут полную ответственность за итоги деятельности в установленных временных рамках. Другими словами, наниматель принимает или не принимает результат труда по условиям соглашения.

Согласно приведенным определениям ГПХ и ГПД можно в качестве различия выявить то, что ГПД по своей сущности ближе к договору подряда и по итогу работы заказчик рассчитывает получить какую-то материально-осязаемую ценность, полученную в результате многоэтапного приложения труда. Однако, учитывая отсутствие четкой формулировки данных терминов в нормативно-правовой литературе, сделать обоснованное разделение между этими понятиями не представляется возможным. Таким образом, как ГПХ, так и ГПД – это договора, действие которых регламентируется гражданским кодексом РФ (их разновидности были представлены выше), – а сами эти термины являются не больше чем профессиональным лексиконом.

Для полноты картины, необходимо отметить, что работодатель обязан заключить трудовой договор с сотрудником в случае если (ст. 15 ТК РФ) [9]:

- договором предполагается, что сотрудник будет выполнять работу со-гласно какой-либо должности или специальности;
- работник должен следовать штатному расписанию работодателя, соблюдать режим рабочего времени;
- выполнять работу, находясь на территории работодателя, используя специально оборудованное место;
- оговоренный объем работ сотруднику необходимо выполнять, находясь под контролем работодателя.

В том случае если выполняется хотя бы одно из приведенных выше условий, работодатель обязан заключить трудовой договор со своим работником, подменять трудовые отношения гражданско-правовыми работодатель права не имеет. Однако, на практике случаи подобных подмен трудовых отношений предостаточно. В этом случае работник имеет право обратиться в суд с требованием признать его взаимоотношения с работодателем трудовыми (ст. ст. 24, 28, ч. 6.3, 9 ст. 29 ГПК РФ). Судебная практика по таким спорам достаточна, мала по причине того, что сам работник позволяет своему работодателю нарушать законодательство в ущерб личным интересам самого работника. Такое поведение со стороны работника можно объяснить особым менталитетом.

Уклонение работодателем от заключения трудового договора и подмена трудовых отношений гражданско-правовыми влечет за собой наложение штрафа (5.27 КоАП РФ) в размере от 10 до 20 тысяч рублей на должностных лиц (физических лиц) и от 50 до 100 тысяч рублей на юридическое лицо [10].

Выбор вида договора зависит от разновидности услуг и работ, которые заказчик рассчитывает получить, а исполнитель готов оказать. Все части договора за исключением преамбулы и реквизитов с подписями составляются по взаимному соглашению и договоренности сторон и могут быть совершенно различными. Единственным ограничением при составлении условий договора является законодательство РФ, которому не должен противоречить предмет договора, ни какой-либо отдельно взятый из договора пункт.

В договоре с СЗГ необходимо прописать сроки оказания услуги и штрафные санкции за невыполнение этих сроков. Очевидно, что сроки выполнения договора являются обязательной частью, но необходимо особо заострить внимание на этом пункте, так как одной из особенностей СЗГ является свобода в выборе рабочего места и времени работы. Заказчик не может знать является ли СЗГ пунктуальным работником или же у него имеются проблемы с тайм-менеджментом.

Также необходимо прописать пункт о том, что СЗГ обязуется информировать своего заказчика о том, что он изменил свой статус налогоплательщика (перестал быть плательщиком НПД). Необходимость этого пункта продиктована п. 1 ст. 226 НК РФ, где написано, что налоговым агентом (лицом, в обязанности которого входит рассчитать и удержать налог в пользу государства) по НДФЛ признается источник дохода, то есть работодатель. Иными словами, если СЗГ перестал применять НПД, то обязанность по уплате НДФЛ ложиться на работодателя. В том случае, если работодатель не будет осведомлен о смене статуса налогоплательщика СЗГ, это может привести к некорректному начислению суммы НДФЛ и перечисления ее в бюджет, что в свою очередь влечет за собой начисление штрафов налоговым органом на работодателя. Сумма штрафа составит 20 % от суммы недоплаты в бюджет страны (ст. 123 НК РФ). Поэтому так важно в договоре с плательщиком НПД прописать о необходимо-

сти информировать заказчика об изменении налогового статуса СЗГ (можно сделать ссылку на п. 8 ст. 2 Федерального закона от 27.11.2018 № 422-ФЗ). Некоторые эксперты считают, что в текст договора стоит включить условия о санкциях – например, условие о компенсации НДФЛ, взносов, пеней, штрафов, которые грозят заказчику в случае, если исполнитель-самозанятый не информирует его об утере своего статуса. Помимо этого возможна также ситуация, когда СЗГ лишился своего налогового статуса и не может больше применять НПД не по собственной воле. В законе (№ 422-ФЗ) одним из условий применения налога НПД было ограничение величины доходов до 2,4 миллионов рублей в месяц. С момента, когда эта сумма дохода превышена, работодатель должен рассчитывать и перечислять НДФЛ за данного работника. [11].

Привлекая временных работников на постоянной основе, организация несет риски, связанные с разглашением конфиденциальной информации и коммерческой тайны. Поэтому необходимо заблаговременно позаботиться о сохранности и неразглашении СЗГ конфиденциальной информации заказчика, прописав в договоре ответственность в виде штрафа за разглашение конфиденциальных сведений, с которыми ознакомился СЗГ в процессе выполнения работ в пользу заказчика. Также необходимо помнить, что коммерческая тайна может возникнуть и вследствие взаимодействия заказчика с СЗГ. Так, например, многие работодатели считают необходимым включить в договор необходимость сохранять в тайне размер заработной платы работником. Необходимо также оговориться, что ст. 3 Федерального закона от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» приведенные сведения также являются персональными данными и не подлежат разглашению заказчиком (работодателем) без согласия СЗГ (работника) [12].

Существуют случаи, когда сотрудничество может продолжаться годами, но при этом работник занят выполнением только одного задания, работой над проектом. Очевидно, что если работа выполняется на протяжении столь долгого периода, то она может быть признана трудоемкой. Поэтому может иметь смысл прописать в договоре порядок приема такой работы по акту. При этом рекомендуется применять поэтапный контроль исполнения работы, чтобы к моменту сдачи проекта не оказалось, что проект не завершен или выполнен совершенно иным образом, нежели это предполагал заказчик [13].

СЗГ наряду с гражданами РФ может получить травму, заболеть и нуждаться в обеспечении в связи с временной нетрудоспособностью, отпуске. Особенно эта ситуация актуальна для долгосрочных договоров, которые предполагают работу СЗГ над длительным проектом. Эта часть не является обязательной для заказчика, в случае ее отсутствия штрафных санкций со стороны правоохранительных органов не последует, однако, учитывать человеческий фактор необходимо, чтобы планировать свои риски, в случае невыполнения СЗГ долгосрочного проекта.

Устная договоренность между организацией и СЗГ в наше время встречается нередко. Уверенность в защищенности интересов, как заказчика, так и исполнителя в этом случае опирается лишь на механизм «защищенная сделка», а иногда отсутствует и он. Но следует помнить, что данный механизм позволяет лишь исключить вариант, при котором заказчик оплатил работу и не получил ее или получил, но выполненную ненадлежащим образом. Также этот механизм работает и в обратном направлении, защищая фрилансера от риска неоплаты заказчиком его работ. Однако, в случае если в процессе выполнения работ (услуг) СЗГ причинил серьезный материальный ущерб или сам пострадал (получил травму), данный механизм не предоставит никакой помощи в вопросах взыскания с ответственной стороны стоимости причиненного ущерба. В подобном случае сложившуюся ситуацию необходимо будет разрешать в судебном порядке, в случае если взаимоотношения сторон базировались на устном соглашении вероятность того, что пострадавшая сторона сможет получить компенсацию сводиться к нулю.

Можно сделать вывод, что документальное оформление отношений с СЗГ не является проблемным моментом сотрудничества. Однако, учитывая специфичность деятельности СЗГ, необходимо продумывать порядок работы с такими сотрудниками и учитывать особенности такого явления как фриланс в принципе. В случае, если работодатель хочет иметь с СЗГ отношения, подпадающие под регулирование ТК РФ, то такое сотрудничество ничем не будет отличаться от уже привычных взаимоотношений между работником и работодателем.

1. Стребков Д.О., Шевчук А.В. Фрилансеры в информационной экономике: как россияне осваивают новые формы организации труда и занятости (по результатам Первой Всероссийской переписи фрилансеров): Препринт WP4/2009/02. – Москва: Изд. дом Государственного университета – Высшей школы экономики, 2009 – 76 с.

2. Малышев А.А., Апенько С.Н. Сравнительный анализ характеристик удаленной работы и фриланса // Инновационная экономика и общество. – 2017. – № 4 (18). – С. 58–63.

3. Дистанционные работники. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/adca37e8038a44ab5499c589bf6205dce6af12d6/ (дата обращения: 19.03.2020).
4. Удаленная работа – мечта или наказание? Справочно-правовая система «Гарант». URL: <https://base.garant.ru/58090888/>
5. Strebkov D. V., Shevchuk A. V. Self-employment in the remote work market: Diffusion of in-novative labor practice // Monitoring of Public Opinion: Economic and Social Changes. – 2016. – № 6. – P. 89–106.
6. Налог на профессиональный доход. // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/ (дата обращения: 20.02.2020)
7. Самозанятым теперь можно стать еще в 19 регионах // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/55771.html/> (дата обращения: 20.02.2020).
8. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч.1 [Электронный ресурс]: ФЗ от 26.01.1996 № 14 (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019). СПС КонсультантПлюс.URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/
9. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: ФЗ от 30.12.2001 № 197 (ред. от 16.12.2019). СПС КонсультантПлюс.URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
10. «Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях» от 30.12.2001 № 195-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 1.
11. Полещук Т.А., Куприянов Б.Е. Проблемы теневой оплаты труда и заработной платы в России, ее аспекты и возможные пути решения // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2017. – Т. 6. № 1 (18). – С. 94–96.
12. Руденко Е.О., Красова Е.В. Молодежь на рынке труда как особый сегмент трудовых ресурсов общества // Евразийское Научное Объединение. – 2015. – Т. 1. № 3 (3). – С. 81–82.
13. Признаки самозанятых граждан. Официальный сайт министерства юстиций. URL: <https://minjust.ru/ru/smi-o-nas/minyust-opublikoval-priznaki-samozanyatyh-grazhdan> (дата обращения: 21.02.2020)

ПАНДЕМИЯ КАК ОСОБЫЙ ФАКТОР В ДИНАМИКЕ ЭКСПОРТА ЗЕРНА

А.А. Иванова

магистрант

О.В. Лайчук

канд. экон. наук, доцент кафедры международного маркетинга и торговли

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Данная статья раскрывает роль экспорта зерна в условиях пандемии, выявляет проблемы предприятий, деятельность которых направлена на экспорт зерна и предлагает пути их решения.

Ключевые слова и словосочетания: *риск пандемии, сельскохозяйственная продукция, экспорт зерна, логистика.*

THE PANDEMIC AS A SPECIAL FACTOR IN THE DYNAMICS OF GRAIN EXPORTS

This article reveals the role of grain exports in the context of the pandemic, identifies the problems of enterprises whose activities are aimed at exporting grain and suggests ways to solve them.

Keywords: *search for pandemics, agricultural products, grain exports, logistics.*

Актуальность темы обусловлена тем, что в современных условиях хозяйствования на результативность и эффективность деятельности организации оказывает влияние множества внешних и внутренних факторов, которые диктуют тенденции развития предприятия на микроэкономическом уровне. Среди них многие виды рисков, которые предприятие готово выдержать во время кризиса, умение их прогнозировать, проводить эффективный менеджмент для минимизации этих рисков, а значит формировать свою конкурентную среду.

Целью статьи является формирование практических навыков исследования и визуализации информации о динамике экспорта зерна до пандемии.

Для достижения цели поставленной в статье, необходимо было решить ряд таких задач как:

Изучить теоретические аспекты работы предприятий по экспорту зерна в условиях пандемии;

– проанализировать аспекты построения системы управления рисками на предприятиях, которые так или иначе связаны с выращиванием, обработкой, производством, реализацией зерновой сельскохозяйственной культуры при нестабильной ситуации на мировом рынке;

– проанализировать спрос рынка сельскохозяйственных зерновых культур, опираясь на мнение экспертов;

– сформировать рекомендации по совершенствованию системы управления рискам в условиях пандемии.

В настоящее время производители и экспортеры столкнулись с проблемой, которая мало изучена как риск. Необходимо изучить, а так же разработать рекомендации по его минимизации и уметь выстроить грамотную стратегию менеджмента в секторе хозяйствования для продолжения функционирования отечественных организаций на прежнем уровне. Риски присутствуют на любом предприятии, однако виды, роль и степень их воздействия для различных экономических субъектов разные. Таким образом, управление рисками является одним из важнейших обеспечения экономической независимости предприятия, создания условий для достижения целей предпринимательской деятельности. Отсутствие понимания такого понятия как риск-менеджмент в условиях нестабильной ситуации на рынке сельскохозяйственных культур под воздействием пандемии COVID-19 значительно мешает оптимизации деятельности предприятия. Поэтому данная проблема становится все более острой, приобретая научный характер.

Методом исследования выступают теоретическое и практическое изучение проблемы для компаний, которые так или иначе связаны с экспортом, переработкой, хранением сельскохозяйственной продукции.

К внешним факторам можно отнести: реформы в рамках рыночных отношений, климатические условия в пространственной логистике, привлекательность отрасли и условия конку-

ренции, а так же, что немало важно в настоящее время, риски связанные с пандемией. К внутренним факторам относятся: стратегия в секторе кадровой политики, производственные, финансовые риски. Таким образом, на практике логистического подхода, грамотный менеджмент позволяет обеспечить возможность существенного повышения доходности и качества логистического обслуживания, чем, в свою очередь, гарантируются для предприятия существенные конкурентные преимущества.

Вопрос, связанный с управлением организации в условиях пандемии очень важен и осложняется тем, что в данный момент не имеет единого методологического подхода для успешного функционирования предприятия. В связи с этим возникает необходимость учета рисков в функционировании логистической системы в период не стабильной ситуации в мире. И хотя использование логистических подходов к управлению набирает популярность среди отечественных предприятий, однако недостаточно исследованным остается вопрос управления логистическими рисками на рынке сельскохозяйственных культур в условиях повышенного риска связанного с пандемией COVID-19. Отсутствием единого взгляда на определение влияния логистических рисков на эффективность деятельности предприятия, на динамику экспорта зерна и единого подхода к их управлению.

Во многих странах мира, включая Россию, из-за пандемии нарушаются множество экономических и логистических процессов. К ним относятся: падение покупательной способности на рынке, которое приводит к уменьшению спроса на отдельные категории товара, тем самым создавая перенасыщение рынка не реализованной продукцией, работ или услуг, тормозя все экономические процессы на отдельно взятой территории. Но в тоже время, имеет место быть повышение спроса на продовольственные товары. Именно в эту категорию входит сельскохозяйственная продукция, в данном случае зерно, как сырье, из которого получают продовольственные товары. Но насколько увеличится или уменьшится динамика спроса на экспорт зерна, и с какими сложностями могут столкнуться предприятия по экспорту зерна, на сегодняшний день очень сложно однозначно сказать об изменении ситуации на рынке. Мнения исследователей в данном направлении разделились. Одни, такие как Паневский И. С. директор департамента по маркетингу «Русагротранс», считают, что пандемия ни как не повлияет на спрос и динамику экспорта сельскохозяйственной продукции, а только затронет сроки поставок [4]. Другие, такие как Шагайда Н.И. доктор экономических наук, говорят о сокращении экспорта и реализацию зерна на внутреннем рынке по средствам введения квот, что значительно нарушит функционирование рынков зерна [5]. В реалиях начала 2020 года, пандемия COVID-19 является важным и существенным фактором, который можно отнести в категорию экономически логистических рисков.

Пандемия имеет два сценария, которые влияют на динамику экспорта зерна. С одной стороны, наблюдается повышение спроса на экспортное зерно (пшеница, ячмень, соя, овес, кукуруза). С другой, увеличивается спрос на переработку и потребление зерна внутри страны.

В рамках второго сценария, Российское государство вынуждено вводить квоту по экспорту зерна, значительно сокращая динамику продажи сельскохозяйственной продукции за границу, так как в связи с нестабильной ситуацией в стране, динамика спроса на продовольственные товары на внутреннем рынке, стремительно набирает обороты. Квота регламентирует ограничения о том, что с 1 января 2020 года по 30 июня 2020 года, общий объем экспорта зерна из России не должен превышать 20 млн. тонн на все предприятия, которые, так или иначе, влияют на экспорт [3].

До пандемии доля перевалки зерна на экспорт по основным морским направлениям, которые отражены на рисунке, только в Новороссийске и на Кавказе в совокупном обороте перевалки в период с 2018 по 2019 год составила около 19,5 млн тонн. Это более чем 63% от общего экспорта сельскохозяйственной продукции РФ, переваливаемых через морские порты РФ, когда общий экспорт в 2019 году составил 120,7 млн тонн. [2].

В рамках рассматриваемого сценария можно предположить, что в условиях пандемии 2020 года динамика экспорта сельскохозяйственной продукции будет снижаться по сравнению с 2018–2019 годами. Это приведет к снижению выручки в аграрном секторе экономики.

По-прежнему предприятия, которые занимаются выращиванием и переработкой зерна, продолжают функционировать в штатном режиме, более того, вынуждены повышать динамику по сбору урожая с последующей реализацией.

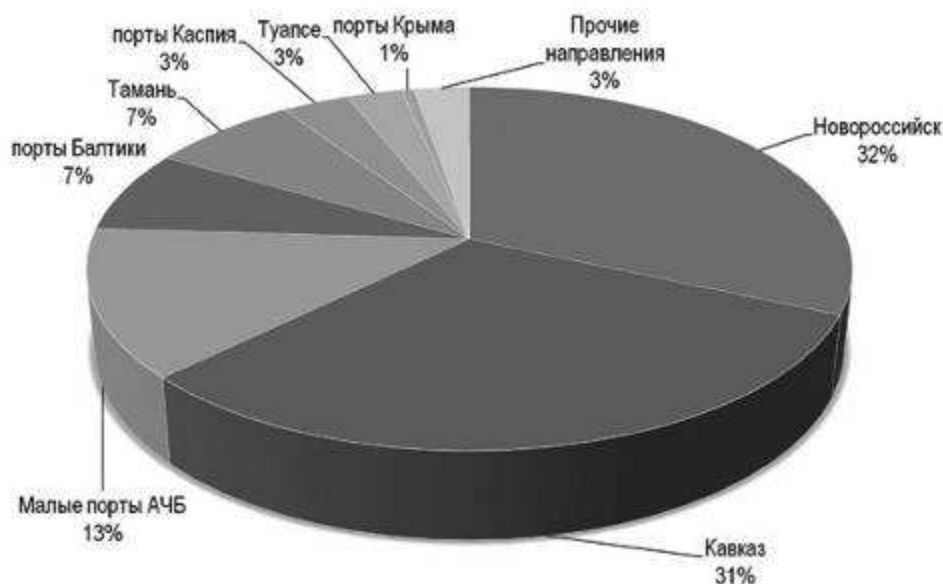


Рис. Структура экспорта зерна через морские порты России в 2018–2019 с/х году [6]

Как показывает практика, предприятия по выращиванию зерна могут заниматься и отправкой на экспорт готового сырья, что значительно упрощает процесс купли-продажи, а так же исключает посредников, тем самым дают возможность иностранному покупателю приобрести сырьё значительно дешевле. Но в условиях ограничения экспорта, организации вынуждены снижать стоимость обработанного зерна для реализации на внутреннем рынке. В связи с этим, правильным решением будет развитие непрофильных активов по средствам открытия складских помещений и приобретения оборудования для переработки сырья с последующим выпуском готовой продукции. Данный подход к стратегии ведения бизнеса позволит значительно закрепиться на рынке, предоставляя возможность отечественному покупателю приобретать товар напрямую от производителя, а продавцу зарабатывать на расширении и модернизации бизнеса.

Фактически продажа зерна на экспорт более выгодна, нежели реализация зерна на внутреннем рынке. Этому способствует множество факторов:

- субсидирование государством экспорта Российских товаров по средствам возврата налога на добавленную стоимость;
- нулевые ставки пошлин на экспорт сельскохозяйственных культур;
- субсидии на транспортировку зерна до пограничного перехода в виде возмещения 50% расходов на транспортировку груза. Данную преференцию предоставляет специальная программа «Российского экспортного центра» и т.п.

Однако в РФ имеются предприятия, которые оказывают услуги по хранению, перемещению, обработке зерна, перепродаже, изготовлению готовой продукции (растительное масло, шрот, жмых, комбикорм и т.д.) В условиях пандемии, они подвергаются повышенным рискам потери денежных средств, образованию «дыры» в бюджете, наращиванию дебиторской задолженности перед контрагентами, так как сырьё может быть куплено и готово к отправке, но в планы предпринимателя не входили ограничения по экспорту, и как следствие нарушение сроков поставки по международному контракту, потеря качества сырья. В некоторых ситуациях, предприятия могут справиться с данным кризисом, если направление экспорта является не основным профилем компании, чего не сказать про организации, у которых спектр оказания услуг ограничен. В противном случае, это провоцирует компании прибегать к процедурам банкротства, что тем самым приводит к увеличению процента безработицы, уменьшению покупательной способности у населения на внутреннем рынке и т.д.

Теоретической значимостью статьи является изучение экономической сущности и предпосылок появления рисков в логистических системах в условиях пандемии, рассмотрение динамики экспорта зерна и спроса. Пандемия COVID-19 значительно провоцирует динамику спроса на зерно, но как следствие сокращает динамику экспорта. Безусловно, это проблема, которую необходимо урегулировать. В любом случае, рынок, всегда подстраивается под сложившуюся ситуацию в мире. Сельскохозяйственная продукция во все времена пользовался спросом и с каждым годом привлекает к себе все больше заинтересованных лиц, создавая «Алый океан», в

котором все чаще приходится работать самым разным организациям [1]. Можно сказать, что пандемия относится к ряду рисков, которые значительно влияют не только на макро экономику отдельно взятой страны, но и на мировую экономику в целом, выступая в свою очередь «фильтром», с помощью которого на рынке остаются сильнейшие игроки.

В целом по исследованиям проблем, с которыми сталкиваются Российские предприятия по производству и переработке зерна в условиях пандемии, можно сформировать рекомендации, которые помогут предприятиям оставаться на рынке и продолжать конкурировать. В первую очередь, необходимо акцентировать внимание на развитие непрофильных активов, например, открытие цеха по производству растительного масла, чтобы не быть привязанным к одному виду деятельности. Также модернизация производственных мощностей послужит мощным толчком для наращивания выпуска готовой продукции. Создание оперативного штаба для обеспечения непрерывного производства, снабжения и сбыта готовой продукции в период пандемии. Данные изменения в логистических процессах компаний помогут минимизировать трудности, с которыми может столкнуться предприятие в нестабильной ситуации в мире, вызванной пандемией COVID-19

1. Ким Чан В., Моборн Р. Стратегия голубого океана. Как найти или создать рынок, свободный от других игроков – Москва: Изд-во Манн, Иванов и Фебер, 2019. – С. 191–192.

2. Мощности зерновых терминалов по обработке зерна [Электронный ресурс]. URL: <https://www.grainprice.ru/news/tag/0/25343-analiticheskii-centr-rusagrotransa>

3. Ограничение экспорта зерна из России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2020/01/14/820552-eksport-zerna>

4. Оценка эксперта Паневского И. С. влияния коронавируса на экспорт зерновых из России [Электронный ресурс]. URL: <https://ria.ru/20200312/1568471716.html>

5. Оценка эксперта Шагайда Н. И. на ограничение экспорта пшеницы из России [Электронный ресурс]. URL: <https://www.tks.ru/reviews/2020/03/30/03>

6. Структура экспорта зерна через морские порты России в 2018/2019 с/х году [Электронный ресурс]. URL: <http://ikar.ru/old/press/5300.html>

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ТУРИСТИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КИТАЯ

А.Д. Иванова

магистрант

А.Б. Волынчук

д-р полит. наук, профессор

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье анализируется стратегическое партнерство двух стран-цивилизаций России и Китая в культурной сфере. Автор анализирует основные этапы культурного сотрудничества, содержательно рассматривает специфику и направления культурного взаимодействия двух государств на современном этапе развития российско-китайских отношений. Отдельно в работе выделяются и анализируются ключевые проблемы развития стратегического партнерства России и Китая в социокультурном развитии двух стран, а также выделяются основные направления и перспективы совершенствования в данной сфере межгосударственного сотрудничества.

Ключевые слова и словосочетания: сотрудничество, Россия и Китай, социокультурное сотрудничество, стратегическое направление, проблемы, приоритеты.

COOPERATION OF RUSSIA AND CHINA IN THE SOCIO- CULTURAL SPHERE: PROBLEMS, PRIORITIES AND STRATEGIC DIRECTIONS OF DEVELOPMENT

The relevance of the study of socio-cultural cooperation is realized by the leadership of both countries, which is reflected in the fact that 2006 was declared the “Year of Russia in China”, and 2007 – the “Year of China in Russia”. Familiarity with the socio-cultural characteristics of both countries.

Keywords: cooperation, Russia, China, sociocultural cooperation, strategic direction, sociocultural problems, sociocultural priorities.

Введение. В настоящее время туризм является одной из наиболее успешно развивающихся отраслей мировой экономики и международного хозяйства. Поток Китайских туристов в Россию постоянно растет, а значит нужно изучать проблемы и перспективы развития отношений наших стран, чтобы быстро реагировать на возможные ситуации.

Были поставлены задачи:

- 1) выявить основные тенденции проблемы туристических индустрий обоих государств;
- 2) показать состояние въездного туризма в Китае и России на сегодняшний день;
- 3) уточнить численность взаимных туристических потоков;
- 4) выяснить причины роста потока туристов из КНР в РФ;
- 5) выявить перспективные направления в сфере туризма между КНР и РФ;

6) определить задачи России для привлечения китайских туристов и успешного развития сотрудничества между двумя государствами.

Основная часть. Сотрудничество России и Китая в туристической сфере содействует экономическому развитию обоих государств и имеет огромный потенциал развития. Приморский край станет основополагающей точкой соприкосновения государств в сфере туризма, его благоприятное расположение поспособствует в развитии туризма обеих стран.

Как в Китае, так и в России множество исторических памятников, древняя и разнообразная история и уникальная культура – все это привлекает туристов обеих сторон. Развитие туристической сферы России и Китая приведут к развитию экономики и укреплению политических отношений стран [1].

Взаимоотношение России и Китая имеют многолетний опыт. Положительное отношение двух стран началось еще в СССР и продолжается сегодня.

В основном данные взаимоотношения развиваются в торгово-экономическом плане, но также развивается и региональное взаимодействие. Они выражаются инвестированием Китая в проекты, связанным так же и с туризмом. Так, Китайские компании вкладывают большие деньги в строи-

тельство (например, районы: «Новый город»; «Зеленый угол»), в развитие транспортных путей (транспортный путь «Приморье-2) и в предприятия на базе ТОР. Политика в туристической сфере больше направлена на коммунистическую историю обеих стран, схожесть культур и соседское местоположение.

Россия обладает большим потенциалом развития экотуризма. Море, горы, равнины, множество заповедников и уникальные виды животных привлекают к нам туристов из Китая. Россиян же в Китае влечет высокоразвитое производство, небольшие цены и множество памятников архитектуры.

Один из главных направлений обеих стран в туризме, является «Красный туризм». Данный туризм связан с посещением памятных мест, связанных с историей коммунистической партии. Для обеих сторон, эта часть туризма несет большое экономическое и социальное значение, укрепляет взаимоотношения России и Китая.

Помимо этого, важную роль в обеих странах является учебный туризм. Во многих ВУЗах России преподают китайский язык, а в ВУЗах Китая – русский язык. Многие ВУЗы обеих стран сотрудничают друг с другом и предлагают программы обмена студентами, что улучшает взаимоотношения двух стран. Это помогает укрепить связь между нашими народами.

Взаимоотношения России и Китая имеют многолетнюю историю развития и можно с уверенностью утверждать, что они продолжают развиваться и впредь. Развитие сферы туризма в Приморском крае, поможет занять высокую роль в международных отношениях и привлечет дополнительные инвестиции, что приведет к его развитию.

На данный момент в России активно обсуждаются проблемы низкой конкурентоспособности туристического рынка [2]. У России огромный туристический потенциал. Большая территория с разнообразной природой и климатом, большое количество редких животных и растений, множество разнообразных культур и народов, богатая история и архитектура – это все должно привлекать к нам новых туристов и укреплять отношения двух стран.

Китай – лидер по въездному туризму во всем мире, поэтому он привлекателен не только в экономическом плане, но и как инструмент укрепления отношений между двумя государствами.

По данным Росстата, в 2019 году поток туристов из КНР увеличился на 11% по отношению к 2018 году и составил 1,88 млн поездок. Таким образом, в прошлом году Китай занял первое место по количеству въездных туристических поездок в нашу страну, значительно опередив Финляндию (896 тыс. поездок), Польшу (641 тыс. поездок) и Германию (690 тыс. поездок). Так же стоит отметить положительную динамику числа въездных поездок граждан КНР в Россию (рис. 1).

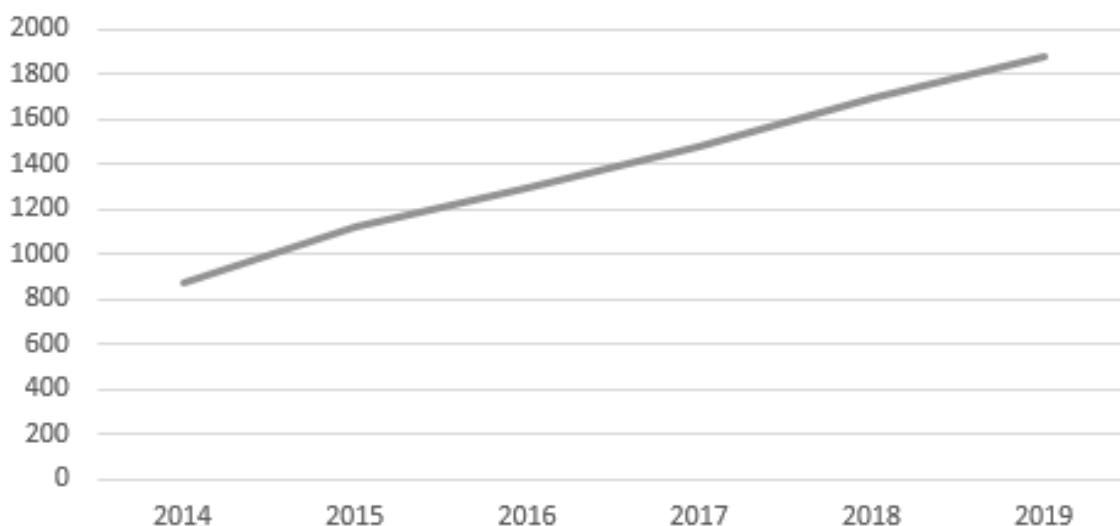


Рис. 1. Число въездных туристических поездок граждан КНР в Россию 2014-2019 г. в тыс. чел. [3].

Это говорит о том, что туристы Китая заинтересованы в России и что их количество неуклонно растет [4].

Этому способствуют следующие предпосылки:

1) географические и исторические предпосылки. Соседство границ и многовековая история связывают наши страны. Многие люди в Китае среднего и пожилого возраста помнят СССР и

культуру, которую нес СССР в их быт. Старому поколению интересно что стало с наследием СССР, а младшее путешествует со своими родителями и отдает им дань уважения;

2) благоприятная политическая ситуация. На данный момент Китай один из главных партнеров России на мировом рынке, как в политическом, так и экономическом смысле. Поэтому туризм в России для жителей Китая становится особенно привлекательным;

3) маркетинг и реклама. На данный момент проводится много маркетинговых материалов для разной аудитории туристов КНР. Это должно привлекать новых туристов в нашу страну

4) упрощенные визовые формальности для граждан КНР. Между Россией и Китаем заключено соглашение о безвизовых групповых туристических поездках, он касается групп численностью не менее пяти человек. По данным ассоциации «Мир без границ» общее число въездных поездок в 2018 году составило 1062 тыс., которые были осуществлены по безвизовому каналу. Для сравнения в 2017 году объём въездного потока был около 943 тыс. поездок, в 2016 году – около 762 тыс. поездок, в 2015 году – около 537 тыс. поездок. В целях оптимизации и информатизации безвизовой процедуры Ростуризм совместно с МИД России, ФСБ России, МВД России, Минкультуры России и китайской стороной создан новый проект Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Китайской Народной Республики о безвизовых групповых туристических поездках.

Изменения в Соглашении предусматривают сокращение минимального состава туристической группы с 5 до 3 чел., увеличение срока поездки с 15 до 21 дней, а также упрощение порядка оформления документов на поездку.

Эти факторы положительно влияют на въездной туризм. Так, в первом полугодии 2018 года в рамках безвизового соглашения турпотоки из КНР в Россию увеличился на 67% по сравнению с аналогичным периодом 2017 года [5].

Однако, помимо предпосылок развития наблюдаются факторы и тормозящие туризм в Россию. К таким относятся:

1) недостаток персонала со знанием Китайского языка, а иногда и базового Английского языка;

2) недостаток информации о России и ее культуре на Китайских интернет площадках;

3) отсутствие переводов для Российских туристических сервисов;

4) малое количество заведений традиционной Китайской кухни.

Высокий уровень сервиса поможет завлекать не только новых туристов, но и возвращать старых туристов, а также распространять туризм посредством «сарафанного» радио.

Туризм развивает экономику, обеспечивает население новыми рабочими местами (отели, рестораны, транспорт), стимулирует экспорт товаров и способствует развитию въездного региона. Поэтому важным фактором будущего развития является анализ и решение проблем туризма.

Главной проблемой туризма в России является низкий уровень развития туристической инфраструктуры, а также отсутствие доступных инвесторам долгосрочных кредитных инструментов с процентными ставками, позволяющими окупать инвестиции в объекты туристско-рекреационного комплекса в приемлемые для инвесторов сроки.

Немаловажной проблемой развития Русско-Китайского туризма является наличие языкового барьера. Как в Китае, так у нас малоразвито изучение английского языка, а родные языки являются достаточно сложными в освоении.

Так же нужно развивать маркетинговую деятельность на территории Китая и формировать больше туристического материала для них, формировать новые маршруты.

Для того, чтобы конкурировать со сторонними мировыми рынками туризма, нужно формировать положительный образ Российского народа и культуры в лице Китайского туриста. Для этого следует:

1) проводить большую информационную работу в Китайском сегменте интернета. Следует наполнять Китайский интернет положительной информацией о России;

2) разрабатывать навигации и туристические информационные материалы;

3) обеспечивать туристам комфортную и привычную среду обитания;

4) работать с молодым поколением и формировать новые ценности, которые будут привлекать молодой поток туристов;

5. сотрудничать с телевидением и социальными сетями Китая, чтобы формировать положительный имидж и продвигать туристические услуги [6].

Выездной туризм в Китай так же растет, однако из-за нестабильной экономической ситуации средние траты граждан России снижаются. В 2019 году Китай посетило 2334 тысячи Российских туристов (рис. 2).

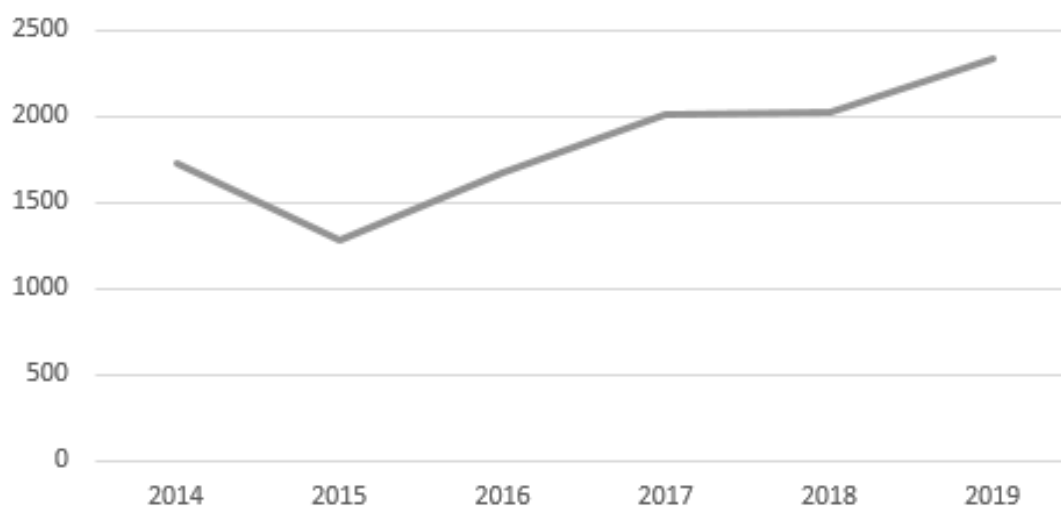


Рис. 2. Число выездных туристских поездок граждан России в КНР 2014–2019 г. в тыс. чел. [3].

Россияне часто посещают КНР. Россия является третьей страной, после Японии и Южной Кореи в мире по количеству туристов, посетивших поднебесную. А на долю Китайский туристов, приходится более 15% всех принимаемых Россией туристов. В 2012–2013 году был проведен год туризма России и Китая. Были проведены сотни совместных мероприятий, таких как первый Российско-Китайский туристический форум, второй саммит Российско-Китайского туристического форума и был проведен автопробег «Пекин-Москва», который стал одним из самых ярких событий года [7].

Туризм между Россией и КНР динамично развивается, однако в 2020 году динамику может испортить эпидемия COVID-19. Удобное расположение, безвизовый режим, «красное» прошлое и множество совместных проводимых мероприятий – все эти факторы положительно влияют на рост количества туристов. Между Россией и Китаем сложились теплые дружеские отношения, построенные на взаимопомощи и совместных выгодах.

1. Кузнецов А.В Интеграционные процессы в АТР с участием Китая и позиция России 2018 // Научная электронная библиотека Elibrary [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/>

2 Ефремова М.В Развитие российской туристской индустрии в условиях кризиса // Маркетинг в России и за рубежом. – 2016.

3 Федеральное агентство по туризму // Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <https://russiatourism.ru>

4 Чкалова О.В., Жуй Би, Ефремова М.В Анализ развития международного туризма между Россией и Китаем 2017 // Научная электронная библиотека Elibrary [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/>

5. Бурцева И.А., Романова В.Ю., Конторусова С.С Россия и Китай и их влияние на Российско-Китайские экономические отношения 2016 // Научная электронная библиотека Elibrary [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/>

6. Морозова В.С. Восточный вектор России в социокультурном пространстве приграничного взаимодействия Российская Федерация – Китайская Народная Республика: интеграция, соразвитие или диалог? / научная электронная библиотека «КиберЛенинка» [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru>

7. Ларин А.Г. Китайская диаспора в России 2017 // Научная электронная библиотека Elibrary [Электронный ресурс]. – URL: <https://elibrary.ru/>

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ ООО «ГАВАНЬ-ТУРЦЕНТР» В Г. ВЛАДИВОСТОКЕ В ОБЛАСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРОСВЕЩЕНИЯ

А.А. Иус

магистрант

Н.В. Иваненко

канд. биол. наук, доцент кафедры туризма и экологии, научный руководитель

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

На примере эколого-просветительской деятельности ООО «Гавань-турцентр» обобщен опыт участия коммерческой туристской организации в экологическом просвещении населения г. Владивостока. Опыт работы с населением показал, что активные мероприятия являются наиболее эффективными формами экологического образования. Показана роль общегородских мероприятий, где ООО «Гавань-турцентр» выступает организатором, в формировании «социально-экологической» ответственности населения г. Владивостока. Просветительские акции оказывают положительное влияние на формирование личной ответственности участников мероприятий за состояние окружающей среды. Мероприятия по экологическому образованию и просвещению населения г. Владивостока являются неотъемлемой частью муниципальных программ, связанных с рациональным природопользованием и охраной окружающей среды.

Ключевые слова и словосочетания: эколого-просветительской деятельности, эколого-образовательные мероприятия.

GAVAN-TOURCENTER LTD. AND ITS EXPERIENCE OF RAISING ENVIRONMENTAL AWARENESS IN VLADIVOSTOK

Ecological and educational projects of Gavan-Tourcenter Ltd. are presented as an example of a commercial tour agency participation and contribution to raising environmental awareness of Vladivostok city population. Work with citizens shows that interactive programs and events are the most effective way of raising environmental awareness. The paper shows the role of city-wide events that have been organized by Gavan-Tourcenter Ltd. in creating social and environmental awareness of Vladivostok citizens. Educational projects positively influence on developing a sense of personal responsibility for environment in their participants. Activities aimed at environmental education of Vladivostok citizens are an integral part of municipal projects, related to sensible exploration of natural resources and environment protection.

Keywords: contribution to raising environmental awareness, Activities aimed at environmental education.

Согласно основам государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 года (утверждены Президентом Российской Федерации 30 апреля 2012 г.), «Стратегической целью государственной политики в области экологического развития установлено решение социально-экономических задач, обеспечивающих экологически ориентированный рост экономики, сохранение благоприятной окружающей среды, биологического разнообразия и природных ресурсов для удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений, реализации права каждого человека на благоприятную окружающую среду, укрепления правопорядка в области охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности..» [1, С. 21]. Достижение поставленной цели невозможна без формирования в российском обществе потребности к бережному отношению к природе. В связи с чем, особую важность приобретает деятельность, направленная на привлечение внимания общественности к экологическим проблемам мест проживания, на экологическое образование молодежи и экологическое просвещение широких слоев населения. При этом, ориентиром для развития экологического образования становится культура, где определяющая роль связана с национальными традициями конкретных территорий [1, С. 244].

Цель работы – оценка опыта туристической организации ООО «Гавань-турцентр» в г. Владивостоке в области экологического воспитания и просвещения.

Задачей настоящей работы было показать, какие условия и методы обеспечивают эффективность работы с населением Владивостока по формированию экологической грамотности. Для этого

был проведен анализ мероприятий эколого-просветительской направленности, ориентированных на повышение экологической грамотности населения.

Во Владивостоке ежегодно проводятся экологические мероприятия различной тематики и масштабов. Организация экологических мероприятий осуществляется в рамках муниципальных программ, определяющих принципы и задачи экологического образования и воспитания детей и молодежи – «Охрана окружающей среды города Владивостока» и «Организация мероприятий по охране окружающей среды, экологическому просвещению, образованию и информированию населения города Владивостока».

Организация ООО «Гавань-турцентр» реализует муниципальные эколого-образовательные проекты в г. Владивостоке, в рамках которых организует и проводит: экологические уроки для школьников младших и старших классов, тематические экскурсии на экологические предприятия Владивостока, экологические игры, турниры «Что? Где? Когда?», конкурсы творческих работ, акции по санитарной очистке территорий города и сбору отдельных видов отходов, молодежные тематические конференции, где школьники и студенты смогут предоставить на суд жюри и участников проекты на тему сохранения окружающей среды и рационального использования природных ресурсов. Традиционно мероприятия завершаются праздником «Экошоу», на котором будут подведены итоги всех проведенных мероприятий и выбран лучший экологически коллектив года [2].

Комплекс муниципальных экологических мероприятий в г. Владивостоке разделяется на весеннюю и осеннюю сессии. Традиционными весенними мероприятиями являются посадка саженцев деревьев, проведение субботников в местах проживания. Помимо этого, студенты и школьники активно участвуют в экологических играх «Мир вокруг нас!» (прохождение тематических площадок и выполнение практических и теоретических заданий по экологии, краеведению, биологии, заданий творческой направленности), квестах (игры, участники которых испытывают свои силы в различных конкурсах экологической направленности), ежегодных турнирах «Что? Где? Когда?» (применение знаний естественнонаучных дисциплин). Осенью проводятся конкурсы творческих работ, конференции, где школьники и студенты смогут предоставлять на суд жюри и участников проекты на тему сохранения окружающей среды и рационального использования природных ресурсов.

Общими мероприятиями весенней и осенней сессии являются экологические уроки, акции по раздельному сбору отходов (проводятся лекции и мастер-классы, привлекаются преподаватели и студенты ВУЗов, научные сотрудники, представители общественных экологических организаций). В экологические акции ежегодно вовлекается более 2000 участников – обучающихся общеобразовательных учреждений и учреждений высшего и среднего профессионального образования г. Владивостока, представителей образовательных и иных организаций.

Учащиеся общеобразовательных учреждений, а также студенты колледжей, техникумов и ВУЗов посещают предприятия города, где проводятся тематические экскурсии. Экскурсантов знакомят: с современными технологиями очистки вод на КГУП «Приморский водоканал»; с системой обращения с отходами на предприятии МУПВ «Спецзавод №1» (сейчас КГУП «Приморский экологический оператор»); со способами обезвреживания биологических отходов на предприятии ООО «Фактор-Приморье». Показывают работу экологического менеджмента на предприятиях ООО «Кока-кола Эйч-Би-Си Евразия» (филиал в г. Владивостоке) и приборостроительном заводе ПАО «Варяг». Экологические экскурсии выполняют несколько функций. Школьники и студенты получают новые знания о современных технологиях, направленных на защиту окружающей среды, рациональное природопользование и связанных с реализацией технологических процессов по безопасному обращению с отходами, с сокращением выбросов в атмосферу и сбросов сточных вод предприятия. Экскурсия для многих становится началом работы по самообразованию [3, с. 32; 4, с. 156]. Эколого-воспитательная функция заключается в приобщении в ходе экскурсии к нравственным ценностям, затрагивающим отношение человека к природе посредством понимания проблемы загрязнения и возможностей снижения негативного влияния производства на окружающую среду. Также, экскурсия на предприятие выполняет развлекательно-досуговую и коммуникативную функции, как и любые другие экскурсии [3, с. 32; 4, с. 156]. У экскурсантов формируется общность чувств, настроений, мнений, взглядов, достигается взаимопонимание, происходит усвоение информации, укрепляются взаимосвязи. Для этого важно организовать общение экскурсовода с участниками экскурсии, правильно составить план экскурсии, выделить не только обучающий, но и коммуникативный компонент [5].

Темы конференций охватывают широкий круг экологических проблем – «Охрана окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов – новый взгляд!», «Окружающая среда и устойчивое развитие – общая ответственность и забота». Конференции предоставляют участникам широкие возможности для обмена знаниями и практическим опытом в области решения актуальных экологических проблем, содействуют расширению интереса к экологическим проблемам среди молодежи.

Муниципальные экологические программы столь обширны, хорошо проработаны, что любая фирма, организация может найти в них своё место для участия в кампании по эквоспитанию населения.

Масштабным ежегодным мероприятием, реализуемым ООО «Гавань-Турцентр», является экологический праздник «Экошоу». Экологический праздник проводится с целью развития мотивации детей и молодежи города к участию в предупреждении и решении экологических проблем, улучшении состояния окружающей среды на территории г. Владивостока. А также, ставит задачу привлечь внимание широких масс населения г. Владивостока к вопросам охраны окружающей среды и природопользования. В это мероприятие каждый год вовлекается более 400 человек [6]. В рамках мероприятия организуется показ моделей одежды из «мусора», выставка творческих работ, выступления музыкальных и творческих коллективов города, световое шоу, шоу мыльных пузырей и пр.

Официальная информация о мероприятиях публикуется на сайте ИА PrimaMedia <https://primamedia.ru>.

Все экологические мероприятия требуют значительного финансирования, материальных вложений, информационно-методического наполнения, а также привлечения профессионалов (специалистов, обеспечивающих сопровождение мероприятий, сценариста, свето- и звуко- режиссёров, фото- и видео- операторов, администратора, технического персонала, ведущего, творческих коллективов разнопланового жанра, профессиональных лекторов, педагогов и др.). Ресурсное обеспечение муниципальных мероприятий осуществляется за счет средств бюджета Владивостокского городского округа и средств федерального, краевого бюджетов, государственных внебюджетных фондов, иных внебюджетных источников в соответствии с муниципальной программой «Организация мероприятий по охране окружающей среды, экологическому просвещению, образованию и информированию населения города Владивостока» на 2019 – 2024 годы» [7]. Стоит отметить, что коммерческая организация, такая как ООО «Гавань-турцентр» может не тратить собственные средства на проведение экологических мероприятий, но успешно работать по этому направлению за счет бюджета. За счет проведения ЭКО-мероприятий организация создает себе положительный имидж, что, также, будет способствовать ее экономическому благополучию и получению конкурентного преимущества перед другими организациями в своей области.

Опыт работы ООО «Гавань-турцентр» с населением показал, что для проведения экологических акций коммерческая организация может (с пользой для себя) использовать энергию и энтузиазм своих сотрудников, но финансировать мероприятия за счёт муниципальных программ. Активные мероприятия являются наиболее эффективными формами экологического образования. Мероприятия по экологическому образованию и просвещению населения г. Владивостока способствуют приобретению участниками экологических знаний, выработке практических навыков созидательного и эффективного участия в общественных мероприятиях, направленных на улучшение состояния окружающей среды на территории г. Владивостока, повышении общего уровня экологической грамотности населения.

1. Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации. Экологические приоритеты для России, 2017. – 292 с. [Электронный ресурс] // официальный сайт Аналитического центра при правительстве Российской Федерации – URL: [https:// https://ac.gov.ru/files/publication/a/15600.pdf](https://ac.gov.ru/files/publication/a/15600.pdf) (дата обращения: 23.05.2020).

2. Экологическое просвещение, образование и информирование. [Электронный ресурс] // официальный сайт Администрации Приморского края. – URL: [https:// http://vlc.ru/city-environment/ecology/ecologicaleducation](https://http://vlc.ru/city-environment/ecology/ecologicaleducation) (дата обращения: 23.05.2020).

3. Емельянов Б.В. Экскурсоведение / Б.В. Емельянов: учебник по туристским специальностям. Российская международная акад. туризма. – Москва: Советский спорт, 2008. – 213 с.

4. Копосова Н.Н., Плашкина А.Д. Производственно-экологическая экскурсия как одно из направлений реализации экологической политики предприятия ООО «РУСДЖАМ» // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2018. – № 7 – С. 156-160.

5. Храмова Л.С. Экскурсия как форма организации досугового мероприятия: образовательные возможности и технологии. Выступление на ПИМО классных руководителей, 2013. [Электронный ресурс] // Социальная сеть работников образования – URL: [https:// https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/materialy-mo/2015/02/23/ekskursiya-kak-forma-organizatsii-dosugovogo-meropriyatiya](https://https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/materialy-mo/2015/02/23/ekskursiya-kak-forma-organizatsii-dosugovogo-meropriyatiya) (дата обращения: 23.05.2020).

6. Во Владивостоке дан старт экологическим мероприятиям 2018 года [Электронный ресурс] // официальный сайт ИА PrimaMedia. Общество. 15 июня 2018, 10:40. – URL: <https://primamedia.ru/news/768464/> (дата обращения: 23.05.2020).

7. Муниципальная программа «Организация мероприятий по охране окружающей среды, экологическому просвещению, образованию и информированию населения города Владивостока» на 2019–2024 годы. [Электронный ресурс] // официальный сайт Администрации Приморского края – URL: <https://docs.cntd.ru/document/550193962> (дата обращения: 23.05.2020).

К ВОПРОСУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ОБЛАСТИ САМОВОЛЬНОГО ЗАХВАТА ЗЕМЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

И.А. Каструба
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье рассматриваются случаи применения административной ответственности за самовольное занятие земельного участка в соответствии со статьей 7.1 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях. Автором анализируется перечень правоустанавливающих документов, необходимых для определения факта совершения административного правонарушения или его отсутствия.

Ключевые слова и словосочетания: административное правонарушение, самовольный захват, земельный участок, правоустанавливающие документ, штрафные санкции.

ON THE ISSUE OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF LAND LEGISLATION IN THE FIELD OF UNAUTHORIZED LAND ACQUISITION IN THE RUSSIAN FEDERATION

This article deals with cases of administrative liability for unauthorized occupation of a land plot in accordance with article 7.1 Of the code of administrative offences of the Russian Federation. The author analyzes the list of legal documents necessary to determine whether an administrative offense has been committed or not.

Keywords: code of the Russian Federation on administrative offenses, punishment, commercial entities, non-profit entities, elements of administrative offenses, administrative suspension of activity, federal bailiff service.

Целью данной работы является изучение норм права, регулирующих основания наступления административной ответственности за нарушение Российского земельного законодательства в области самовольного занятия земельного участка.

В соответствии с земельным законодательством граждане и физические лица должны соблюдать обязанности по рациональному использованию и охране земель, не допускать засоление, заболачивание, деградацию земель, уничтожение плодородного слоя почв, а так же использовать по целевому назначением и разрешенному виду использования. Данные нормы права закреплены в ст. 12, 42 Земельного кодекса Российской Федерации и предусматривают от землевладельцев, землепользователей и арендаторов соблюдения обязанностей по использованию [1].

В случае не соблюдения установленных норм земельного законодательства правонарушитель может быть привлечен к различным видам ответственности. Выделяют следующие виды юридической ответственности за правонарушения в области земельных отношений: уголовную, административную, гражданско-правовую, дисциплинарную. Говоря об ответственности за земельные правонарушения необходимо выделить еще один вид ответственности – это земельно-правовую. Этот вид юридической ответственности может применяться как самостоятельный вид ответственности, и быть дополнительным видом к гражданско-правовой, административной, уголовной. В области природоохранного законодательства наиболее частым видом ответственности за земельные правонарушения является административная, которая применяется к лицу, совершившему административное правонарушение.

В области природоохранного законодательства наиболее частым видом ответственности за земельные правонарушения является административная, которая применяется к лицу, совершившему административное правонарушение.

Административная ответственность применяется к гражданам и юридическим лицам, в случае если причинен вред земле как природному объекту и ресурсу, а так же правообладателем земельных участков (собственникам, арендаторам, обладателям сервитута). Административным законодательством предусмотрено большое количество нарушений в области охраны и использования

земель. Наиболее часто встречающимся видом правонарушения является самовольный захват земельного участка. Примером самовольного захвата земли может служить: использование земельного участка до оформления установленных законом документов, самовольный обмен земельными участками, захват «свободного» участка гражданами и юридическими лицами, не имеющих законных оснований, строительство многоквартирного дома, без получения разрешения на строительство.

При исследовании данного вопроса автором проведен анализ российского законодательства (гражданского, земельного, административного), других нормативно-правовых актов, изучена научная литература, статистические данные, опубликованные на сайте Федеральной службы кадастра и картографии, изучены труды российских ученых таких как: Боголюбов С.А., Братусь С.Н., Суханов В.К., Мозолин М.Т., Трофимов К.Г., Д.А. Грачев, М.Д. Соломинский, С.И. Сухомлинский, В.А. Рыбаков, Н.Д. Егоров, А.П. Сергеев, Т.К. Лощинский, С.Е. Липницкий, А.М. Фомина, А.А. Алексеев, М.Ю. Морозов, А.Н. Морозова, А.В. Сердюк [2].

В исследовании используются следующие методы научного исследования: анализа и синтеза, логико-формального, системного анализа, эмпирического.

Основной проблемой в области земельных правонарушений за посягательства в форме самовольного захвата земельного участка, является то, что на законодательном уровне не предусмотрено определение понятия «самовольного захвата земельного участка», а также не указан четкий порядок действия правообладателей по использованию «свободного» земельного участка.

В российском законодательстве существует минимальное количество нормативных актов регулирующих вопросы административной ответственности. Основным законодательным актом, в указанной области является Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. В КоАП предусмотрена статья 7.1, принятая с целью защиты правоотношений связанных с владением, пользованием и распоряжением земельных участков[3]. Так же следует указать, что большое количество положений, закрепленных в кодексе ссылаются на другие нормативные акты отраслевого законодательства (земельного, гражданского). Правонарушения со стороны землевладельцев и землепользователей в области самовольного захвата земель в большинстве случаев происходят из-за запутанности законодательства.

В 2015 году законодателем были приняты попытки решить вопрос, связанный с самовольным захватом земель и самовольными постройками. В связи с этим было внесено изменение в гражданское законодательство Федеральным законом РФ от 13 июля 2015 г. № 258-ФЗ «О внесении изменений в ст. 222 ГК РФ и Федеральный закон РФ «О введении части 1 ГК РФ». Изменения вступили в силу 1 сентября 2015 г. Новыми поправками было дополнено определение «самовольная постройка». Однако определение «самовольного захвата земель» на законодательном уровне до настоящего времени не предусмотрено.

На основании изученных материалов судебной практики и норм КоАП можно сделать вывод, что самовольное занятие земельного участка – это незаконное использование чужого земельного участка. Правоустанавливающая и разрешительная документация на такой земельный участок отсутствует.

Проблема самовольного занятия земельных участков продолжает решаться на законодательном уровне, с целью реализации государственных программ по социальной поддержке незащищенных граждан. Самовольно занятые земельные участки изымаются и предоставляются льготным категориям населения в безвозмездное срочное пользование или аренду.

Изложенное позволяет выдвинуть предположение – основным условием решения обозначенной проблемы может стать детализация, уточнение существующих терминов и понятий в области самовольного захвата объектов.

Автором данного исследования, проведен анализ статистических данных, размещенных на сайте Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии (Росреестра).

В 2019 году на территории Российской Федерации государственными инспекторами Росреестра проведено более 213 тыс. проверок, что на 1,9 % выше показателя 2018 года. При незначительном росте числа проверок количество выявленных нарушений земельного законодательства выросло на 9 % по сравнению с предыдущим периодом и составило свыше 133 тыс. В 2019 году по материалам, представленным органами муниципального земельного контроля, Росреестром привлечено к административной ответственности более 16,6 тыс. нарушителей за самовольное занятие земельного участка, что почти на 17 % больше, чем за 2018 год. Как показывает практика, число правонарушений за указанное деяние ежегодно увеличивается [4].

На основании изложенного, можно сделать вывод, что ответственность за правонарушения в области самовольного захвата земли остается низкой.

Рассмотрим документы, устанавливающие права на землю.

Действие лиц по использованию земельного участка без оформления в установленном порядке правоустанавливающих и правоудостоверяющих документов называется самовольным захватом

земельного участка. На законодательном уровне понятие правоустанавливающие и правоудостоверяющие документы не закреплено. Однако, исходя из норм гражданского законодательства, к правоудостоверяющим можно отнести следующие документы: свидетельство о государственной регистрации права, а с 1 июля 2016 года выписку из единого государственного реестра недвижимости, свидетельствующая о проведенной регистрации права, а так же договоры аренды, субаренды, безвозмездного срочного пользования. К документам, устанавливающим право на земельный участок относят: гражданско-правовые договоры, приказ, закрепляющий имущество за учреждением на праве оперативного управления или хозяйственного ведения, решения суда и т.д.

Реализация норм земельного кодекса и КоАП один из проблемных вопросов судебной практики. Например, постановление Верховного Суда РФ от 7 ноября 2017 г. № 60-АД17-3 отменило принятые ранее судебные акты и прекратило производство по делу о привлечении физического лица к административной ответственности за самовольное занятие земельного участка в связи с отсутствием в действиях состава вменяемого административного правонарушения [5]. В соответствии со ст. 7.1 КоАП инспектором государственной службы кадастра и картографии было зафиксировано использования земельного участка без проведенной государственной регистрации прав. Однако объект недвижимости, находящийся на этом участке, принадлежал на праве долевой собственности. На основании изложенного можно сделать вывод, что собственник приобретает право пользования на земельный участок (часть участка) на основании принципа единства судьбы земельного участка и прочно связанного с ним объекта недвижимости (ст. 1 ЗК РФ). Границы такого земельного участка должны быть закреплены на местности и установлены в кадастровой документации. На испрашиваемый земельный участок имелся межевой план и кадастровый паспорт. В связи с этим факта самовольного захвата не произошло, административная ответственность не была установлена.

Изучив материалы судебной практики в области самовольного захвата земельного участка, можно сделать вывод, что существуют проблемы правового регулирования отношений, разрешение которых способствует снизить количество административных правонарушений за данное деяние.

С целью сокращения количества административных правонарушений за самовольный захват земли, в марте 2015 года законодателем была внесена поправка в ст. 7.1. КоАП устанавливающая особенности привлечения к административной ответственности за самовольный захват земель.

Во-первых, административные правонарушения в области самовольного захвата земель совершенные индивидуальными предпринимателями караются так же как и юридические лица. Ранее для индивидуальных предпринимателей административная ответственность устанавливалась как для физических лиц. Большая часть административных правонарушений за самовольных захват земли приходится на индивидуальных предпринимателей.

Так же стоит отметить, что если будет доказана вина правонарушителя по статье 330 УК РФ «Самоуправство» виновное лицо может быть привлечено к уголовной ответственности (если такими действиями причинен существенный вред). Именно с целью сокращения количества административных правонарушений, была введена данная поправка.

Во-вторых, кодекс об административных правонарушениях устанавливает санкции для правонарушителя в виде штрафа (ст. 7.1. КоАП, ст. 76 ЗК РФ). Кроме предусмотренных законодателем мер, к правонарушителю применяются иные санкции, так же в случае самовольно захвата чужого земельного участка необходимо вернуть участок законному землевладельцу и возместит причиненный ущерб. В соответствии с нормами земельного кодекса (ст.39.18) самовольно захваченную землю в последствии можно оформить в собственность.

КоАП (ст. 7.1.) определяет штрафы лицам, самовольно захватившим землю. Для юридических лиц штрафы предусмотрены в 20 раз больше, чем для физических (от 5 до 10 тыс. руб. для физических лиц и от 100 до 200 тыс. руб. для юридических лиц соответственно). Так же стоит отметить, что размер штрафа зависит от утвержденной кадастровой стоимости. Кадастровая стоимость определяется компетентными специалистами по итогам государственной кадастровой оценки. Если захваченным является не весь земельный участок, а его часть, то размер штрафа будет скорректирован пропорционально площади участка. До 2015 года при наложении штрафа, характеристики земельного участка (площадь, вид разрешенного использования, кадастровая стоимость) не учитывались. Автор считает, что назначение одного размера штрафа за самовольный захват участков разной площади способствовало увеличению совершаемых административных правонарушений.

На законодательном уровне предусмотрены случаи, когда кадастровая стоимость не определена, в таком случае на правонарушителя правонарушителей налагается штраф (на граждан – от 5 до 10 тысяч рублей, на должностных лиц – от 20 до 50 тысяч рублей, на юридических лиц – от 100 до 200 тысяч рублей).

Именно с целью усиления ответственности законодатель значительно увеличил размеры штрафов для правонарушителей. В этой связи согласимся с С.А. Боголюбовым, полагающим, что «малозначительность штрафов, установленных в законодательстве, главного средства административного воздействия свидетельствует в том числе об отсутствии стабильности и последовательности административной карательной практики» [б с.384].

Действительно до 2015 года штрафы были настолько низкие, что многим юридическим и физическим лицам было проще оплатить штраф и продолжать незаконно пользоваться земельным участком. До 2015 года многие граждане использовали земельный участок без оформления на него правоустанавливающих документов. Финансово затратная и трудоемкая процедура оформления документов, побуждала граждан использовать земельный участок незаконно, а в случае проверки за совершенное правонарушение оплачивать низкие штрафы.

Как показывает статистические данные Федеральной службы кадастра и картографии, в 2014 году было выявлено 17,8 тыс. нарушений о самовольном захвате земель, а в 2019 году 16,6 тыс. нарушений. Увеличение штрафных санкций способствовало небольшому снижению административных нарушений в данной области. В 2019 правонарушение в области данного деяния сократилось на 10 процентов по сравнению с 2014 годом соответственно. Однако, на основании вышеизложенной информации, количество правонарушений в области самовольного захвата земель достаточно высоко.

На практике предпринятые законодателем меры в 2015 году по внесению поправок в ст. 7.1. КоАП не способствуют в полной мере уменьшению количества правонарушений за самовольный захват земли. Выдвинутая автором гипотеза в начале исследования подтвердилась. На законодательном уровне необходимо закрепить понятие «самовольный захват земли», а так же указать порядок действия граждан и юридических лиц по оформлению «свободного земельного участка». По мнению автора, данные изменения будут способствовать единому пониманию правовых норм, направлены на сокращение выявленных случаев самовольного захвата земли и других земельных правонарушений.

1. Земельный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 18.03.2020) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/

2. Мозолин В.П. Право собственности в Российской Федерации в период перехода к рыночной экономике: учебник – Москва: Рос. АН, Ин-т государства и права, 1992 – С. 508–509.

3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 01.04.2020) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

4. В 2019 году в России выросло число случаев нарушения земельного законодательства: [Электронный ресурс] // Офиц. сайт Федеральной службы кадастра и картографии. – URL: <https://www.irn.ru/news/126679.html>.

5. Постановление Верховного Суда РФ [Электронный ресурс]: от 7 ноября 2017 г. № 60-АД17-3. // СПС «Консультант Плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/50235.html/>

6. Боголюбов С. А. Земельное право: учеб для вузов: в 3 т. т. 1 – Москва: Проспект, 2009 – С. 384–385.

ОБРАЗ «Я» В СТРУКТУРЕ «Я КОНЦЕПЦИИ» ЛИЧНОСТИ: ОПЫТ ИССЛЕДОВАНИЯ

В.Н. Клёва
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В современной социальной реальности внешние параметры личности зачастую рассматриваются в качестве наиболее значимой категории. Решение многочисленных задач востребует от человека внешней привлекательности, красоты. В статье представлены результаты изучения представлений о красоте и образе «Я», которые изучались на выборке участниц конкурса красоты. Использовался контент анализа – эссе двух видов и проективного рисуночного теста «автопортрет». Ведущими категориями красоты оказались: отношение людей, уровень культурного развития и экологичность.

Результаты показали, что личность имеет индивидуальное представление о красоте и формах её проявления, что и проявляется во всех семантиках личности, её вербальном и невербальном контекстах.

Ключевые слова и словосочетания: личность, образ «Я», красота, семантика, представления о красоте.

THE IMAGE OF THE "I" IN THE STRUCTURE OF THE "I CONCEPT" OF PERSONALITY: RESEARCH EXPERIENCE

In modern social reality, the external parameters of a person are often considered as the most significant category. The solution of numerous problems will demand from a person visual appeal, beauty. The article presents the results of studying the concepts of beauty and the image of "I", which were studied on a sample of participants in a beauty contest. We used content analysis-two types of essays and a projective drawing test "self-portrait". The leading categories of beauty were: the attitude of people, the level of cultural development and environmental friendliness. The results showed that the personality has an individual idea of beauty and its forms of manifestation, which is manifested in all semantics of the personality, its verbal and non-verbal contexts.

Keywords: *personality, Self-image, beauty, semantics, ideas about beauty.*

Актуальность изучаемой проблемы обусловлена тем, что в современной ситуации, в условиях потребительского рынка внешние факторы привлекательности становятся значимыми. Они связаны с конкурентоспособностью, а красота связана с успехом.

Как отмечает В.Н. Лабунская, важна внешность, привлекательность человека [3]. «Внешний облик становится одним из важнейших средств построения типологий, выделения и распознавания определённых социальных групп, описания стиля жизни...» [4, с.196].

Как правило, общественно признанной площадкой по демонстрации внешности, согласно общепринятому представлению, являются конкурсы красоты – это соревнование, в котором выявляется самый красивый участник, а, вернее, участница, поскольку общественность интересуется, прежде всего, женской красотой.

Женская красота – сравнительно мало исследуемое понятие, зависимое от множества факторов. Следует отметить, что красота не является объективной характеристикой, несмотря на то, что эстетическое чувство присутствует практически у каждого человека, но, при этом эстетическая оценка красоты, сугубо индивидуальна.

Эти выводы, в своей научной работе поддерживает Д.В. Погонцева [2]. Она отмечает, что «другой, значительный пласт работ раскрывает аспекты внешнего облика как результата самооценки, непосредственного самовосприятия».

Не случайно красота является одной из фундаментальных категорий, наравне с истиной и добром. Однако содержание этого понятия характеризует не столько окружающий мир, сколько человека, который ее воспринимает. То, от чего человек получает эстетическое удовольствие определяется свойствами личности, его внутренней культурой.

Диапазон того, что может считаться красивым, предельно широк. Различные культуры, эпохи и человеческие сообщества имели различное представление о красоте, в том числе соотнося красо-

ту с гармонией, то есть с некоторой стройностью и упорядоченностью, обеспечивающей единство в многообразии. Чувство прекрасного, таким образом, есть способность «выделить» эту гармонию из фактуры окружающей нас реальности.

29.04.2019г. во Владивостоке, состоялся региональный этап конкурс красоты «Мисс Азия – Россия», который собрал участниц азиатских народов Дальнего Востока и стран АТР.

Мисс Азия — конкурс красоты среди женщин, проживающих в азиатских странах, проводится с 1968 года. С 1984 года полное название конкурса звучит как «Мисс мира Азиатско-Тихоокеанского региона» (англ. MissAsiaPacificWorld).

В качестве эмпирической выборки выступили девушки из Якутии, Бурятии, Татарстана, Калмыкии, Кореи и Казахстана. База исследования: образовательная площадка Коворкинг центра «CO&MOD».

Новизна работы, на наш взгляд, состояла в применении комплекса методик к новой задаче с использованием уникальной выборки испытуемых.

Теоретический подход исследованию связан с гуманистической традицией, работами Р. Бернса. «Я-концепция» – это совокупность всех представлений человека о себе, сопряженная с его самооценкой и это более широкое понятие по отношению к образу «Я», так как последний, несёт лишь описательную составляющую «Я-концепции». Значение «Я-концепции» в том, что она способствует достижению внутренней согласованности личности, определяет интерпретацию накопленного опыта и служит источником ожиданий.

«Я-концепция» определяет, что человек думает о себе, как смотрит на свое деятельное начало и возможность развития в будущем [2].

«Я-концепция» – компонент личности, включающий в себя совокупность всех представлений о себе, сопряженных с их оценкой, на это указывает Роберт Бернс в своей книге «Я – концепция воспитания» [1]. Описательную же составляющую «Я-концепции», часто называют образом «Я» – это элемент самой концепции, своим проявлением он заполняет её структуру, но при этом может не включать оценку себя, так как является лишь частью «Я – концепции».

Методы исследования. 1)Контент анализ текстов эссе на тему «Что я считаю красивым». 2)Контент анализ эссе на тему: «Различия красивого и некрасивого». 3) Проективный рисуночный тест «автопортрет» (адаптирован Р. Бёрнсом) [1].

На основе результатов трёх методик, а также бесед с респондентами, были сделаны выводы.

Выявлялись смысловые категории представлений о красоте, представленные вербально (эссе) и частично невербально (автопортрет).

Ниже представлены результаты применения методики «автопортрет» (табл. 1).

Таблица 1

Сводная таблица эмпирических данных образа «Я» в структуре «Я – концепции» участниц респонденток (N=7).

Номер респондентки	Социальные отношения	Критерии внешней красоты	Самооценка, социальные притязания, отношение к телу, преобладающие характерологические качества
1	Отношения людей –5сл.	Отношения	Самооценка понижена, высокие социальные и интеллектуальные притязания, отсутствие контроля над телесным влечением, повышенное чувство критики, беспокойство, страх; есть агрессивность. Нет депрессии, нарциссизма и эгоизма. Демонстративность.
2	Культура – 5 сл. Природа – 1 сл. Отношения – 1 сл.	Внешний облик	Самооценка адекватная. Присутствует интеллектуальная и социальная неадекватность. Потребность в телесной защите. Реактивность на критику. Амбициозность, страх. Есть: агрессивность, эгоизм, нарциссизм, депрессия, эмоциональная незрелость, инфантилизм, демонстративность.
3	Природа – 3 сл. Отношения – 1 сл. Культура – 1 сл.	Натуральность Естественность	Самооценка завышена, присутствует интеллектуальная и социальная неадекватность. Отсутствие контроля над телесным влечением, повышенная чувствительность к критике. Есть: амбициозность, страх, эмоциональная незрелость, инфантилизм, депрессия. Демонстративна.
4	Природа – 3сл. Психологические хар-ки – 1 сл.	Внешний облик	Самооценка завышена. Интеллектуальная и социальная неадекватность. Уступает своим слабостям в контроле над телесным влечением. Повышенная чувствительность к критике. Нет тревожности и агрессивности. Есть: эгоизм, нарциссизм, чувство депрессии, эмоциональный инфантилизм. Демонстративна.

Номер респондентки	Социальные отношения	Критерии внешней красоты	Самооценка, социальные притязания, отношение к телу, преобладающие характерологические качества
5	Эмоции – 1 сл. Поведение – 1 сл. Образ – 1 сл.	Внутренняя красота Эмоции	Самооценка завышена. Социальная и интеллектуальная неадекватность. Отсутствует телесный контроль. Повышенная чувствительность к критике. Неагрессивна, но имеет чувство страха, тревожна. Депрессии, эмоционального инфантилизма и нарциссизма нет. Демонстративна.
6	Эмоции – 3 сл. Психол. хар-ки – 1 сл.	Саморазвитие	Самооценка завышена. Эмоциональная и интеллектуальная адекватность. Повышенная чувствительность к критике и адекватное отношение к телесному контролю. Есть чувство агрессивности, тревожности и страха. Нет эгоизма, нарциссизма, эмоционального инфантилизма. Демонстративна.
7	Психол. хар-ки – 2 сл. Природа – 2 сл. Отношения – 1 сл. Культура – 2 сл. Объекты – 2 сл. Дети – 1 сл. Эмоции – 1 сл.	Эмоции Аутентичность	Адекватная самооценка. Высокие интеллектуальные и социальные притязания. Адекватное отношение к телесному контролю. Отрицание телесных влечений. Повышенная чувствительность к критике, тревожна. Нет страха, агрессивности и депрессии. Есть эгоизм, нарциссизм и демонстративность. Нет эмоциональности незрелости и инфантилизма.

Графические данные, позволяющие оценить вклады категорий красоты у испытуемых отражены ниже (рис. 1)

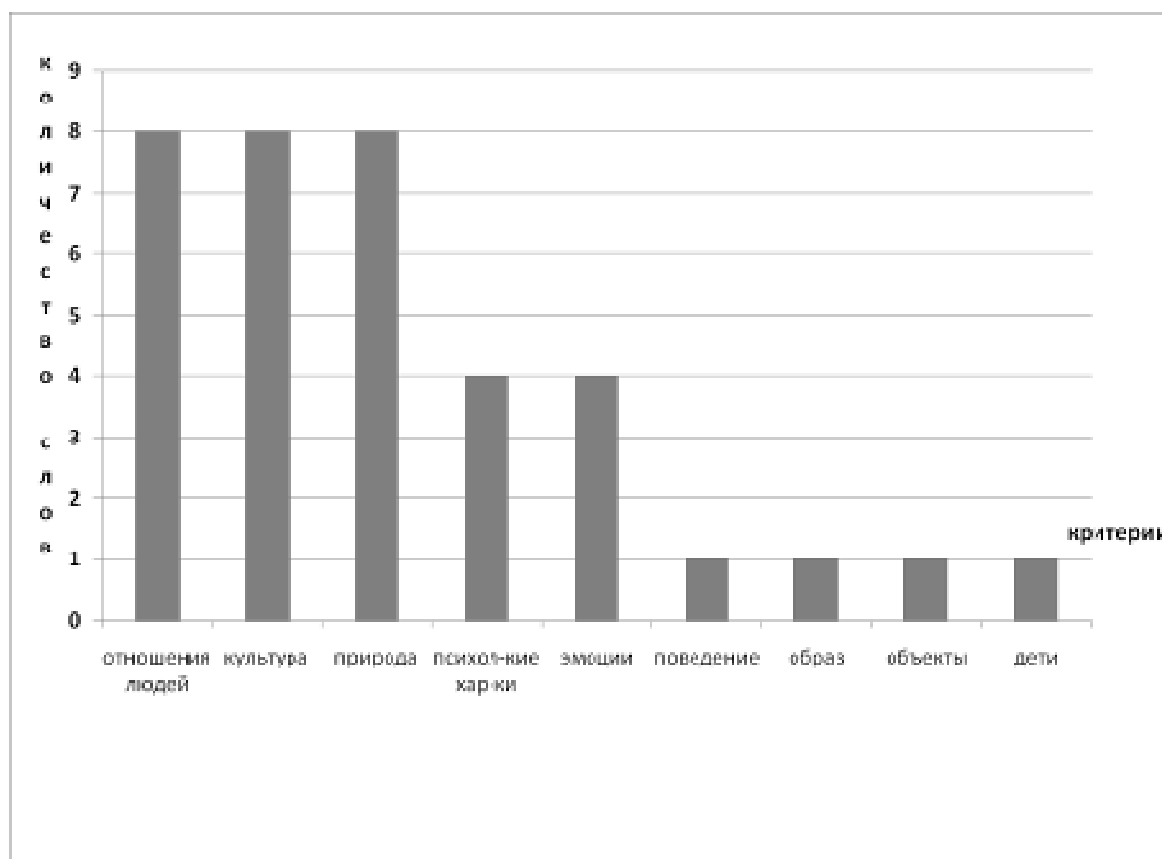


Рис. 1. Результаты контент-анализа эссе на тему: "Что я считаю красотой?"

Оказалось, что приоритетными категориями стали: отношения людей, культурный уровень развития, экологичность. По использованию смысловых категорий, связанных с красотой, можно судить о том, как испытуемая характеризует параметры красоты.

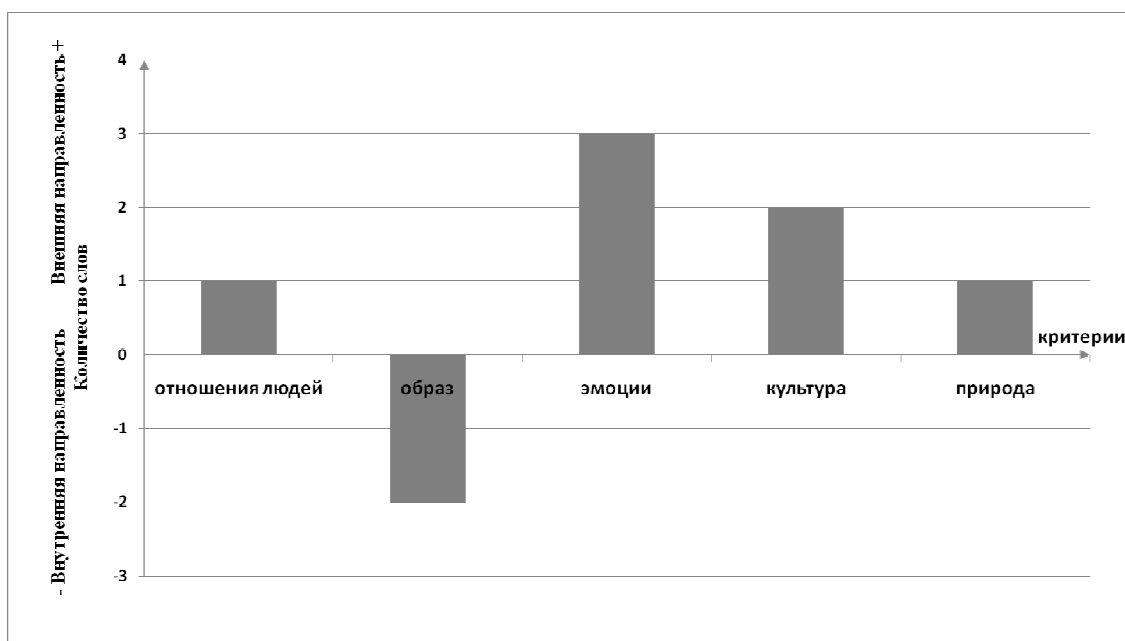


Рис. 2. Результаты контент-анализа эссе на тему «Как ты отличаешь красивое от некрасивого»

Выше (рис. 2) представлено распределение категорий (критериев) красоты, которое получено на всей выборке – общий суммарный результат по группе. Отражение выше линии 0 указывают на внешние параметры, а вниз от 0 – внутренние параметры красоты. Ведущими категориями красоты оказались: отношение людей, уровень культурного развития и экологичность

Выводы: полученные в ходе трех этапов исследования результаты, как оказалось, соответствуют результатам контент-анализа эссе. При сравнении смысловых категорий, которые соотносятся с критериями красоты у каждой из семи респонденток, результаты по каждой из трех методик таковы: смысловые категории представлены по каждому этапу исследования у каждой респондентки – одни и те же.

Личность имеет индивидуальное представление о красоте и формах её проявления, что и проявляется во всех семантиках личности, в их вербальном и невербальном контекстах.

У каждого человека, вероятно, существует своё, сугубо индивидуальное представление о красоте, которое основано на его собственных смыслах, а значит – опыте, переживаниях, истории жизни. Полученные результаты могут не экстраполироваться на более широкие категории.

В дальнейших исследованиях мы планируем проверить этот эффект на большем числе респондентов.

1. Бёрнс Р.Б. Я-концепция и воспитание. – Москва, 1989. – 169 с.
2. Бороздина Л.В. Сущность самооценки и её соотношение с Я-концепцией // Вестник МГУ. Сер. 14. Психология. – 2011. – №1. – С. 54–65
3. Лабунская В.А. Экспрессия человека: общение и межличное познание. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1999. – 608 с.
4. Лабунская В.А. Лукизм в управлении и профессиональной деятельности // «Эффективность личности, группы и организации: проблемы, достижения и перспективы»: круглый стол на всероссийской науч.-практ. конф. // Социальная и экономическая психология. – 2017. – Т.2, №3(7). – С.192–202
5. Погонцева Д.В. Структура привлекательного внешнего облика: анализ современных исследований // научно методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – № 9(сентябрь). – 0,5п.л. – URL: <http://e-koncept.ru/2017/172003.htm>
6. Харитонов А.Н., Ананьева К.И. Распознавание лица и «Эффект другой расы» // Лицо человека как средство общения. Междисциплинарный подход / отв. ред. В.А.Барабанчиков, А.А. Демидов, Д.А. Дивеев. – Москва: Изд-во «Институт психологии РАН», 2012. – С. 145–160

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТРАНСПОРТНО- ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ

А.И. Коваль

магистрант

О.В. Лайчук

канд. экон. наук, доцент кафедры международного маркетинга и торговли

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье описана проблема формирования системы оценки, ее структуры и отбора показателей экономической эффективности логистической деятельности. Сформулированы требования к формированию системы оценочных показателей. Приведена общая классификация показателей. Определены существенные характеристики понятия «эффективность логистической деятельности», рассмотрена методология оценки транспортно-логистической системы. Предложены общие и частные показатели оценки логистической деятельности, отражающие отдельные составляющие и характеризующие развитие логистической системы. Определены задачи и принципы, которые должны быть заложены в основу системы оценки эффективности логистической деятельности.

Ключевые слова и словосочетания: *методы оценки, экономическая эффективность, транспортно-логистический комплекс, оценки экономической эффективности, логистическая деятельность, оценка, система показателей, эффективность логистической деятельности, принципы оценки эффективности транспортно-логистической деятельности.*

THE PROBLEM OF SELECTING INDICATORS FOR EVALUATING THE ECONOMIC EFFICIENCY OF TRANSPORT AND LOGISTICS PROCESSES

The article describes the problem of forming an assessment system, its structure and selection of indicators of economic efficiency of logistics activities. The requirements to the evaluation system of indicators are suggested. The general classification of indicators is given. The essential characteristics of the concept of "efficiency of logistics activities" are defined, the methodology of evaluation of the logistics system of the retail network is considered. The General and particular indicators of logistics activity evaluation, reflecting the individual components and characterizing the development of the logistics system, are proposed. The tasks and principles that should form the basis of the system for assessing the effectiveness of logistics activities are defined.

Keywords: *assessment methods, economic efficiency, transport and logistics complex, economic efficiency assessments, logistics activity, evaluation, evaluation indicators, efficiency of logistics activities, the principles of evaluating the effectiveness of transport and logistics activities*

Логистическая деятельность очень многообразна и сложна, она состоит из работ по выполнению определенной совокупности логистических активностей. И несмотря на то, что ответственность возлагается на службы логистики предприятий, это напрямую влияет на все итоговые показатели деятельности предприятия. Поэтому учитывая данные обстоятельства невозможно оценивать транспортно-логистическую деятельность с помощью какого-то одного отдельного измерителя и чаще всего и в теории, и в практике прибегают к комплексу взаимосвязанных и научно обоснованных показателей. Многообразие таких показателей имеет вид типологии, которая представлена в табл. 1. Несмотря на существующую классификацию показателей оценки экономической эффективности возникает сложность, которая заключается в том, что для любого предприятия является весьма важным и одновременно сложный методологический вопрос ее применения [0, с.34; 0, с.79]. Какие из этой системы показателей можно выбрать, чтобы оценить свою деятельность объективно, эта оценка позволяла бы своевременно видеть проблемы, решать их, а значит поддерживать и повышать уровень своей конкурентоспособности и т.д.

Классификация показателей оценки логистической деятельности

Признак классификации	Вид показателя	Признак классификации	Вид показателя
Масштаб выполнения анализа	Общие Специальные	Получаемая характеристика	Количественные Качественные
Вид показателя	Натуральные Стоимостные	Охват периодом	Перспективные Годовые Квартальные Месячные
Роль в управлении	Нормативные Плановые Учетные Отчетные Аналитические	Способ расчета	Прямые Обратные Абсолютные Относительные Приростные
Степень синтеза	Частные (единичные) Обобщенные Общий (интегральный)	Причинно-следственные отношения	Факторные Результативные

В системе используемых показателей, есть ряд универсальных, которые отмечают и в теории, и в практике [0, с. 25]. Среди них выделяют: общие издержки, длительность логистического цикла, качество сервиса логистики, эффективность использования транспортных средств, величина нерационального пробега.

Одна из первых проблем для транспортно-логистического предприятия заключается в том, чтобы правильно осуществить выбор этих показателей, сформировать их содержание и направленность. Так как от этого зависит объективность оценки логистической деятельности и вследствие чего перспектива дальнейшего развития предприятия.

Вторая проблема, имеет не менее важное значение для оценки результатов транспортно-логистической деятельности предприятия – это правильный выбор единиц измерения. Этот выбор имеет определенное влияние на достоверность и объективность оценки, с ее помощью определяют уровень агрегирования показателей оценки логистической деятельности. На практике выделяют следующие иерархические уровни: логистическая система в целом, географическая зона обслуживания клиентов, принятие логистических решений, заказ, потребление и тому подобное. При этом уровень агрегирования показателей снижается, начиная от логистической системы в целом и заканчивая отдельной логистической операцией [0, с. 133; 0, с. 152].

Следует учитывать, что использование такого агрегированного показателя оценки экономической эффективности дает только общее представление как о функционировании транспортно-логистической системы, так и о результате осуществления логистической деятельности предприятия.

На ряду с отмеченными проблемами определение эффективности транспортно-логистической деятельности является ключевой задачей для формирования логистических стратегий. И с научной, и с практической точки зрения проблема состоит в формировании действенности всех выбранных индикаторов состояния логистической деятельности.

Предприятие, выбрав систему показателя для оценки своей деятельности, имеет с одной стороны, ограниченный набор данных, который приводит к тому, что не всегда посчитанный агрегированный показатель позволяет выявить потенциальные проблемы в отдельных подсистемах и звеньях логистической системы компании. С другой стороны, оценка агрегированного показателя основывается на усредненных результатах, что позволяет оперативно выполнить анализ основных параметров и своевременно скорректировать логистическую деятельность предприятия в соответствии со сложившейся ситуацией.

Такая совокупность индикаторов необходима отечественным предприятиям для построения механизмов управленческих воздействий на элементы логистических систем. Исследования категории «эффективность логистической деятельности», позволяют многим авторам прийти к выводу, что все определяется соотношением между достигнутым результатом (эффектом от применения логистического подхода) и используемыми ресурсами (логистическими затратами).

Так например, в работе А.А. Гайдаенко оценка эффективности транспортно-логистической системы рассматривается через призму для получения экономического эффекта в отдельных подсистемах, так и синергического эффекта во всей системе [0, с.68]. Принципиально другой подход к определению эффективности логистической деятельности предприятия приведен в работе А. П. Тяпухина. Подход базируется на соотношении финансовых результатов и затрат, связанных с отдельными товарными потоками, возникающими вследствие реализации определенных коммерческих сделок предприятия, и связанных с рассмотрением понятия «результативности» деятельности логистической системы предприятия [0, с. 83].

В своем исследовании Басовский Л. Е. утверждает, что универсальным параметром, с помощью которого можно определить эффективность транспортно-логистической системы в целом, можно считать логистические затраты в цепи управления поставками, или прибыль, которая формируется при продвижении материального потока [0, с. 135].

В исследованиях, посвященных оценке эффективности логистики, наиболее распространены подходы, основанные на индексных оценках показателей уровня логистического развития предприятия. Например, А.А. Гайдаенко предлагает оценивать эффективность логистики достаточно обще и гибко – с позиции достижения логистической системой поставленных целей [0, с. 79]. В исследованиях А.А. Канке оценка эффективности логистики направлена на определение уровня использования потенциала логистики путем расчета общего индекса развития логистической инфраструктуры [0, с. 124]. И.М. Баско также считает целесообразным оценивать развитие микрологистической системы с помощью индексного метода. Оценку предлагается проводить на основе маркетинглогистического комплекса показателей, включающего 4 группы индексов: роста рыночных возможностей, гибкости, производительности, надежности и эффективности [0, с. 52].

На практике предприниматели наиболее часто оценивают состояние и развитие логистики на предприятии по объемам складских площадей, по количеству перевозок, то есть, фокусируясь преимущественно на количественных показателях, не уделяя внимание, например, экономической эффективности использования существующих логистических систем и эту теорию подтвердили А. Н. Антонова и Г. А. Абрамова [0, с. 79]. Эти исследователи считают, что показатели, связанные с оценкой вклада логистики в деятельность предприятия, нужно разграничивать на: показатели, характеризующие логистическую систему (площадь, вместимость, пропускная способность, количество) и показатели, характеризующие работу логистической системы (эффективность, производительность, надежность, гибкость)

В исследованиях выше отмеченных авторов, по нашему мнению, не всегда уделяется достаточное внимание общим, частичным, точным и относительным характеристикам отдельных показателей оценки эффективности отдельных элементов системы транспортно-логистической деятельности. В их методиках не всегда учитывается неравнозначность индексов, групп индексов, если используется интегральный индексный анализ или такой анализ вообще не проводится.

Полагаем, что, включив в систему оценки единичные (частные) и вместе с тем обобщающие показатели, можно получить преимущества, потому что это осознанный выбор. Этот выбор дает возможность самому предприятию детально в каждой подсистеме и звене логистической деятельности, оперативно получить достоверную информацию о конкретной операции и конкретном процессе. Нужно более внимательно, детально подходить к выбору таких показателей, однако это сложно, потому что требуется немало затрат, времени и средств. Но при этом это может дать большую отдачу, поэтому нужно более ответственно важно проработать систему показателей оценки, обосновать какие подойдут, изучать опыты других исследователей, более конкурентных компаний, для того чтобы в своей деятельности при выборе показателей можно было четко отслеживать причинно-следственные связи и корректировать логистическую деятельность [0, с. 19].

Среди теоретиков и практиков много тех, кто отмечает ряд основных критериев, которые наиболее часто можно использовать и рекомендовать для оценки качества и эффективности транспортно-технологических схем с учетом выше обозначенных сложностей, это такие как Э.Р. Домке, С.А. Жесткова [0, с.,0, с. 42]:

- минимальные совокупные издержки;
- минимальные сроки доставки;
- максимальное качество перевозок,
- максимальный интегральный эффект грузовладельца [0, с. 42].

По указанным критериям для принятия решений могут применяться с разной степенью детализации и в различных сочетаниях следующие показатели:

- стоимость транспортирования;
- стоимость перегрузочных и терминальных операций;
- сроки доставки, ритмичность и частота отправок;
- сохранность груза в пределах норм естественной убыли;

- риски, возникающие при перевозке груза, безопасность схемы доставки;
- величина экологических издержек и ущерба окружающей среде;
- доступность транспорта, его универсальность;
- культура и этичность обслуживания [0, с.43].

Использование выше перечисленных показателей позволяет учесть большое многообразие интересов, поскольку они все помогут характеризовать транспортный процесс. Но возникает новая сложность для сотрудников транспортно-логистического предприятия, например, для экспедиторов. Систему выбранных показателей, результатов оценки нужно адаптировать, таким образом, для предприятия, чтобы любой из сотрудников, мог отыскать для себя оптимальный вариант профессиональных действий и принять оперативно решение. Поэтому для такой проблемы разрешения сотрудниками по применению системы оценки экономической эффективности транспортно-логистической деятельности предприятия, возможно, использовать два подхода: экспертный и аналитический.

Сущность экспертного метода заключается в том, что он применяется в тех случаях, когда выбор тех или иных решений не могут быть выполнены с помощью точных расчетов, либо, а проведение необходимых для их оценки вычислений является слишком затратным и нецелесообразным [0, с. 95-96].

Аналитический метод основан на проведении вычислений и определения оптимального решения по соответствующим расчетам. Ключевыми показателями, на основании которых принимается итоговое решение по выбору схемы и способу доставки, являются стоимость и продолжительность (сроки) доставки.

В стоимостной оценке различных критериев существуют определенные трудности. Например, если сроки доставки выражаются через стоимость «грузовой массы в пути», то ритмичность поставок, безопасность избранных транспортно-логистических схем, сохранность груза и транспортных средств, это величина экологического ущерба от деятельности транспорта и потерь груза и т.д. являются проблемной областью при разработке соответствующих методик и становятся широким полем для экспериментальных решений.

На предприятиях при определении издержек по транспортировке также возникают сложности, связанные с различиями в методиках расчета себестоимости перевозок грузов на автомобильном, железнодорожном, морском и внутреннем водном транспорте, поэтому система должна учитывать особенности и давать возможность сопоставлять виды расходов для принятия быстрого решения. При этом нужно учитывать, что интересы участников транспортно-логистического процесса, таких как, сами сотрудники предприятия, клиенты и государственные органы имеют разные интересы, вследствие чего, в эту систему оценок все описанные аспекты должны быть включены, чтобы решения были успешны.

С учетом всех вышеперечисленных проблем видется, что необходимо на каждом этапе базироваться на теории компромиссов [0, с. 51]. Теория компромиссов с точки зрения выбора критерия по которому предприятия будет оценивать свою деятельность. Нужно смотреть какие показатели использует система оценки, как учитываются интересы предприятия, клиента. В целом компромисс по этим нюансам с точки зрения агрегированной оценки, будет учитывать интересы и логистического предприятия, и участников внешней среды. Это позволит конкретные данные о различных видах логистических операций и процессов, осуществляемых в пределах логистической системы предприятия, органично соединить между собой и в единой комплексной системе оценить и результативность, и эффективность логистической деятельности не только предприятий, но и логистическую деятельность в границах цепей поставок.

1. Антонова А.Н., Абрамова Г.А. Логистические решения: показатели эффективности // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. LXI-LXII междунар. науч.-практ. конф. № 6(60). – Новосибирск: СибАК, 2016. – С. 78-82.

2. Баско И.М. Логистика: учебное пособие / И. М. Баско и др. – Минск: БГЭУ, 2013. – 431 с.

3. Басовский Л.Е., Протасьев В.Б. Управление качеством: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. изд. изд. – Москва: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2019. – 231 с.

4. Володина Н.Л. Методы обеспечения качества в логистике // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования №7 (17). – Курск: Университетская книга, 2016. – С. 19–20.

5. Володина Н. Л. Процессный подход в системе менеджмента качества // Организатор производства. – 2016. – №1(68). – С. 95–100.

6. Гайдаенко А. А., Гайдаенко О.В. Логистика: учебник. – Москва: КноРус, 2015. – 272 с.

7. Грейз Г.М., Кузменко Ю.Г., Окольнішникова И.Ю. Апробация алгоритма оценки оптимальности управления логистическими процессами промышленного предприятия // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2017. – Т. 11, № 4. – С. 133–141.

8. Домке Э.Р., Жесткова С.А. Организация транспортных услуг и безопасность транспортного процесса. Кн.1 Организация транспортных услуг: учеб. пособие. – Пенза: ПГУАС, 2015. – 276 с.
9. Загороднюк Л.Х. Логистика и трансфер инновационных технологий. – Белгород: Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, 2018. – 173 с.
10. Канке А. А., Кошечая И. П. Логистика: учебник. – 2-е изд. – Москва: Форум, 2016. – 384 с.
11. Терещенко Н.Н., Емельянова О.Н. Эффективность деятельности предприятия торговли: учеб. пособие. – Красноярск: Краснояр. гос. торг.-экон. ин-т., 2015 – 110 с.
12. Тяпухин А.П. Логистика. Теория и практика: учебник для академического бакалавриата / А. П. Тяпухин. – 3-е изд., пер. и доп. – Москва: Юрайт, – 2018. – 384 с.
13. Чайка Н.И. TQM – основа интегральной системы качества // Методы менеджмента качества. – 2015. – №6. – С. 32-42.
14. Шумаев В.А. Основы логистики: учеб. пособие. – Москва: Юридический институт МИИТ, 2016 – 314 с.

ВЛИЯНИЕ ПРОРОССИЙСКИХ БЛОГГЕРОВ НА МОЛОДЁЖЬ

Е.Н. Кожевникова

студент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В данной статье рассмотрено влияние продуктов блоггинга на молодёжь на примере таких сервисов, как «LiveJournal» и «YouTube». По результатам исследования публикаций известных блоггеров была выявлена проблема влияния на молодое поколение. Сделан вывод, что внимание молодёжи больше привлекают публикации провокационного и оскорбительного характера, негативно влияющие на развитие правовой культуры и формирование ценностных ориентаций.

Ключевые слова и словосочетания: молодёжь, блог, блоггер, интернет, YouTube, LiveJournal, влияние.

THE INFLUENCE OF PRO-RUSSIAN BLOGGERS ON YOUTH

The article discusses the impact of blogging products on youth on the example of services such as LiveJournal and YouTube. According to the results of a study of the publications of famous bloggers, the problem of influence on the younger generation was identified. It is concluded that the attention of young people is more attracted to publications of a provocative and insulting nature that adversely affect the development of legal culture and the formation of value orientations.

Keywords: youth, blog, blogger, Internet, YouTube, LiveJournal, influence.

С каждым днём количество обращений к интернет-ресурсам возрастает с невероятной скоростью. Мы прибегаем к ним в любой повседневной деятельности. И каждый раз, используя интернет-ресурсы, мы выполняем функции поиска информации для себя и передачи информации другим. С увеличением доступности интернета мы становимся всё более и более зависимы от поиска на его просторах. Ищем всё: от учебников для школы до рецептов еды, от более удобного маршрута до партнёров по бизнесу. Опираясь на спрос, объём запрашиваемой информации увеличивается. Одним из самых лёгких путей её передачи через интернет, безусловно, можно считать социальные сети. Через них мы рассказываем о себе, транслируем своё мнение практически по любым вопросам.

Однако кто-то довольствуется публикацией фотографий и комментариями, а другие идут дальше, привлекая к себе внимание злободневными статьями и видеосюжетами. Одним из направлений такой деятельности является ведение блога: например, блог в сервисе онлайн-дневников «LiveJournal», он же «ЖЖ». Данный ресурс привлекает внимание огромного количества читателей. Не менее популярны так называемые видео-блоги, которые размещаются на таких платформах, как, например, YouTube-канал. Очевидно, что подобные публикации оказывают существенное влияние на мнение большого количества людей. Особенно важно то, что такое влияние распространяется, в первую очередь, на молодёжь, так как именно этот слой населения, с одной стороны, в большей степени ещё подвержен внушению, а с другой, в силу своей активности и энергии, оказывает немалое влияние на развитие своей страны. Поэтому важно понимать, какая информация актуальна для молодёжи, что у неё сейчас в приоритете, что она слышит и думает о стране и её развитии.

Научная новизна заключается в разборе постов из социальных сетей, популярных среди молодёжи, с точки зрения их влияния на развитие ценностных ориентаций молодых людей.

Целью статьи является определение влияния блоггинга на формирования ценностных ориентаций и убеждений современной молодёжи.

Задачи: раскрыть и проанализировать содержание текстов пророссийских блоггеров, рассмотреть влияние этих текстов на формирование ценностных ориентаций молодежи.

Методы исследования: в качестве методологического подхода к исследованию был избран символический интеракционизм, в рамках которого взаимодействия между людьми и формирование личности опираются на однородном понимании участниками взаимодействия символов и их интерпретаций. Прикладным методом исследования стал анализ текстов блогов.

В процессе исследования нами были изучены различные каналы и страницы пророссийских блоггеров. Среди них можно выделить канал YouTube «Антифэйк ТВ». Это интернет-канал, созданный 6 июля 2014 года блоггером Сергеем Павловым для разоблачения фальсификаций и лжи (далее фейков) преимущественно антироссийской пропаганды – от новостей до пропагандистских роликов, распро-

страняемых в Сети. Главная цель канала заключается не столько в разоблачении фейков, сколько в передаче своей аудитории умения разоблачать их самостоятельно [1].

Среди последних публикаций есть ролик под названием «Как победить этот вирус – пейте соду!» [2]. В сюжете разбирается разговор российского биолога Ирины Владимировны Ермаковой и журналиста Андрея Караулова, в котором И.В. Ермакова объясняет происхождение вируса COVID-19 бактерией под названием «Синтия» и рекомендует для борьбы с этой бактерией пить раствор пищевой соды. Подобные умозаключения со стороны авторитетных в науке лиц ведут к тому, что молодёжь начинает сомневаться в результативности использования проверенных мер защиты, которые предлагает современная медицина для сохранения здоровья граждан. Подобная пропаганда может привести к использованию непроверенных и зачастую опасных защитных мер, что нанесёт урон как репутации здравоохранения, так и здоровью граждан. Сергей Павлов при помощи собранной информации открыто опровергает слова учёной, раскрывая их полную нелогичность и необоснованность, тем самым предупреждая людей от самолечения раствором соды.

Другая публикация на данном канале называется «При коронавирусе смертность ниже, чем в прошлом году» [3]. Сюжет строится вокруг утверждения, что смертность в других странах в этом году чуть ли не ниже, чем в прошлые годы. Это должно натолкнуть массового обывателя на мысль, что ситуация с коронавирусом раздута и имеет тайную подоплёку. Сергей Павлов сообщает, что данные для таких утверждений были взяты с сайта «Счётчик населения Земли», работа которого построена не на реальном сборе информации о численности населения, а на работе прописанных алгоритмов, механизм которых до конца не отлажен и нередко приводит к неточностям, и часто предлагает информацию о численности населения, исходя из расчётов по предыдущим данным, не беря во внимание ситуацию с пандемией. В доказательство своих слов блогер цитирует слова разработчиков данного сайта, а также предлагает зрителю выдержки из зарубежных СМИ, в которых показан масштаб смертности в других странах.

Третья публикация называется «Альянс врачей нагнетает панику вокруг пандемии коронавируса» [4]. В ней девушка-врач рассказывает печальную историю о полном отсутствии каких-либо защитных средств (маски, перчатки, дезинфицирующие средства) в больнице. Сергей Павлов обращает внимание зрителя на то, что данная информация облетела обычных граждан, вызвав негативное отношение к ситуации. В то время как после проверки в этой больнице обнаружили довольно внушительные запасы этих защитных средств, которые просто береглись не в меру ретивыми сотрудниками на случай проникновения в больницу реальной угрозы. То есть ведущий делает акцент на том, что ситуация не так печальна, но из-за истерии одного человека возникает истерия массовая. Таким образом, молодёжь воспринимает негативно действия руководства страны, направленные на борьбу с коронавирусом, заражаясь паническими настроениями, что, в свою очередь, дестабилизирует авторитет властных структур в её глазах.

Одной из важных публикаций, на наш взгляд, является «Депутат Мосгордумы о поправках в Конституцию» [5]. В ней происходит разбор видеозаписи выступления депутата от партии «КПРФ» Екатерины Енгальчевой, в котором Екатерина Александровна комментирует предложенные поправки с негативной точки зрения, причём речь её пестрит лозунгами и призывами, а не фактами и аргументами. Эмоциональная подача материала и формальная (практически официальная) обстановка настраивают молодёжь на серьёзное восприятие информации и формируют отрицательную оценку действий представителей власти, независимо от того, реализуются они с пользой для населения или нет. Сергей Павлов останавливается практически на каждом предложении депутата, полностью опровергая её слова выдержками из российского законодательства и цитатами из обращений президента В.В. Путина.

Данный источник информации является не только интересным для современной молодёжи и более старшего поколения, но и полезным, так как в нём опровергается недостоверная и зачастую провокационная информация, способная негативно повлиять на отношения представителей молодёжи к различным аспектам действительности. Также автором делается акцент на том, что материалы для блога и аналитический разбор фейковой информации может быть представлен в блоге любым желающим. Блогер в каждой своей публикации делает ссылку на того, кто разобрал тот или иной вброс в СМИ. Такой подход к подаче информации позволяет мотивировать проверять информацию при помощи различных средств и источников.

Следующий источник информации, на который стоит обратить внимание ввиду его популярности, это блогер Мироненко Елена. Псевдоним Лена Миро. Профессиональный писатель, эксперт по фитнесу. Ведёт в «Живом Журнале» блог Userinfo.gif miss-tramell, в котором регулярно пишет на политические темы, освещая как деструктивную деятельность нашей пятой колонны, так и вопросы внешней политики России. Блог является одним из самых посещаемых в «ЖЖ», на него подписано более 17 тысяч человек, а ежемесячная аудитория составляет более полумиллиона посетителей. Практически каждая запись Лены Миро выходит в Топ «Живого Журнала» [6].

Если исходить из информации об этом блогере, предоставленной на сайте «Руксперт», то её статьи должны пестрить информацией о политических деятелях и их действиях, а также об общей политической обстановке в стране и отдельных её моментах. Но те статьи на её странице в «Живом Журнале», которые подверглись нашему анализу, не совсем соответствуют заявленной характеристике.

Первая статья, на которую необходимо обратить внимание, называется «Это вам не Бузова» [7] и содержит, на наш взгляд, полезную информацию о хороших песнях из уст хороших исполнителей. Сейчас большинство молодых людей слушают продукты деятельности представителей современной эстрады, которые не всегда отличаются музыкальностью и смыслом, а зачастую и вовсе содержат нецензурную лексику и различного рода оскорбления, которые, ввиду массовости распространения, воспринимаются молодёжью как норма общения. Поэтому сравнение различных музыкальных композиций с целью показать людям примитивность тех, которые сейчас распространены, является важным шагом. Безусловно, можно отметить легкость подачи материала: язык простой, доступный каждому, с другой стороны грамотный, содержащий лишь небольшую долю ошибок в области пунктуации и грамматики, с россыпью язвительных насмешек, привлекающих внимание и заставляющих читать ещё и ещё.

В ленте блогера привлекает внимание статья под заголовком «Примитив на карантине» [8]. В данной заметке Елена Мироненко проводит краткий обзор способов домашнего времяпрепровождения известных людей, но не политиков, а различных представителей культурной жизни страны. Цель Лены Миро – показать, насколько эти занятия не соответствуют понятию здравого смысла и не представляют из себя ничего полезного и достойного внимания. Цель, на наш взгляд, весьма интересна, ведь молодёжь склонна бездумно копировать поведение своих кумиров, которое, зачастую, не отличается смысловой наполненностью. Но речевые обороты, которые использует в статье автор, заставляют пересмотреть своё отношение к данному виду информационного канала. При прочтении мы сталкиваемся с оценкой автора, данной в очень грубой, а подчас и вовсе не допустимой форме. Как уже было сказано, молодёжь легко копирует чужую манеру поведения и общения, берёт за основу тот образец выражения мыслей, который считает наиболее популярным, и демонстрация возможности оскорбления другой личности также воспринимается как поведенческий шаблон, что уводит в сторону от верной трансляции правовой культуры.

Другие статьи блогера, такие как «Тина и фотешоп» [9], «Всего и побольше!» [10] и многие другие также содержат оценку, данную поведению и внешности других людей в очень грубой форме. Неприкрытые оскорбления, основанные лишь на личной точке зрения, изложены «живым» языком с использованием различных метафор и сравнений, построенных с помощью современных жаргонизмов, вызывают интерес и эмоциональный отклик у молодого населения, создавая иллюзию допустимости подобного отношения ко всем, с чьими поведенческими и внешними данными молодые люди не согласны. Подобное поведение в молодёжной среде вновь возвращает нас к мысли о нарушении этики и принципов правовой культуры.

Вернёмся к политике. «...Регулярно пишет пророссийские статьи о кознях несистемной оппозиции, а также о внешней и внутренней политике России» – так сказано на сайте «Руксперт» в пояснении о Елене Мироненко. Но, как показал анализ статей, далеко не все они имеют отношение к освещению политической обстановки. Тем не менее, заметки, уводящие в русло политики, действительно присутствуют на странице данного блогера.

Например, статья под названием «Достал бардак!» [11]. В статье обсуждаются непродуманные, а подчас и опасные действия властей по борьбе с эпидемией. Освещение проблем, возникающих в стране, в том числе и по вине непродуманного управления, безусловно, необходимо. Прозрачность деятельности представителей власти настраивает их на тщательный анализ своих действий. Однако массовый обыватель склонен принимать «на веру» любую информацию, поступающую из источников СМИ. Поэтому при описании каких-либо событий, происходящих на любом уровне: федеральном, краевом, муниципальном – необходимо подкреплять свои слова ссылками на различные источники, подтверждающие происходящее, чтобы утверждения не были голословными. Например, такое заявление «Закрыли людей в стационаре. Взяли тесты. Две недели прошло, к ним перевели тех, у кого пневмония» [11] должно содержать указание на тот источник, из которого данная информация поступила. Очень хотелось бы верить, что люди не склонны искажать информацию, но, как показывает практика, описанная в разборе канала «Антифейк», лживые или преувеличенные вбросы тоже имеют место быть. Это ведёт к дезинформации населения, способной вызвать недоверие и негативное отношение к власти.

В общем материал изложен очень интересно, живо, вызывая, что привлекает к себе внимание. И темы зачастую подобраны очень удачно. Но автор переходит те границы, которые у любого представителя СМИ, даже скромного блогера, должны быть. Смешение живости языка с оскорблениями не отразится благоприятно на формировании ценностных ориентаций молодёжи.

Важные ценностные ориентации – патриотизм, понимание необходимости защиты страны и личного в этом участия. Формирование таких ценностей в большой мере зависит от той информации, которая

поступает к молодым людям из источников, которым современная молодёжь отдаёт предпочтение. Это утверждение относится к блогерам, их заметкам и интервью, имеющим огромное количество ежедневных просмотров. Следующий блогер, статьи которого также подверглись анализу, Мокрушин Денис. Военный журналист, автор блога Userinfo.gif twower. В его постах содержатся многочисленные качественные фоторепортажи из воинских частей России, освещение различных связанных с российской армией событий, комментарии и аналитика по военной тематике [1].

В блоге Дениса Мокрушина военная тематика освещается с разных сторон, в том числе присутствуют статьи о бывших и нынешних военных действиях и их героях. Привлекает внимание статья под названием «Про пропавших без вести в Афганистане» [12]. В публикации Мокрушин сообщает о запланированной съёмке интервью с Александром Лаврентьевым, много лет занимающимся поиском военнослужащих Советской Армии, пропавших без вести в Афганистане. Он предлагает своим читателям сформулировать вопросы Лаврентьеву, ответы на которые хотелось бы услышать во время интервью. Участие в интервью с любым известным человеком привлекает внимание. Но ещё требует определённого уровня подготовки, что вынуждает участника искать и открывать новую для себя информацию. Поиск любой информации способствует развитию мышления, а поиск информации, относящейся к военной тематике, к тому же стимулирует заинтересованность молодёжи в военно-политической обстановке, складывающейся внутри и вокруг страны.

В публикации «Ветеран ВОВ должен быть с большой буквы» [13] содержатся следующие слова: «Министр просвещения (теперь уже экс-министр) Ольга Васильева поддержала идею тверских школьников писать слово «Ветеран» с большой буквы». Сообщение явно патриотической направленности, формирующее проявление уважения не только к отдельным людям, но и к истории страны в целом.

Следующая публикация «Армия без политики невозможна» [14] содержит выдержки из беседы с начальником Главного военно-политического управления ВС РФ Андреем Картаполовым, который выражает эту позицию следующим образом: «По сути, армия сама выступает в качестве инструмента политики. А потому вне этой сферы Вооружённые Силы существовать попросту не могут. Люди, которые приходят на военную службу, должны разбираться в повестке дня – как внешней, так и внутренней. Они должны быть проводниками политики государства, ведь именно армия выступает в качестве основного государственного института, его стового хребта. Тот, кто не понимает этого, не любит свою Родину, не готов её защищать, не может и не должен находиться в воинском строю». Утверждение для кого-то спорное, но, несомненно, дающее молодёжи установку на то, что патриотизм – это не только служба в армии, не только защита физическая, но и действия на ментальном уровне. Интерес к политической обстановке должен быть у каждого, но молодёжь частично или полностью аполитична. Поэтому её необходимо мотивировать на изучение политики, формировать у неё интерес к тому, чтобы узнавать, чем является наша страна и что в ней происходит. Ведь невозможно улучшать что-то, не осознавая, в каких местах возникают проблемы.

В общем, статьи Дениса Мокрушина довольно познавательны, корректны и изложены простым языком, не перегруженным канцеляризмами и научными терминами, которые часто отталкивают молодёжь.

Есть также статьи с разоблачающей и высмеивающей позицией. Например, публикация под названием «Ачотакова?» [15]. Предыстория такова: на сайте «Юнармии» появилась запись о герое Алексее Кузнецове (1901-1941). В записи содержится краткая информация о подвигах этого человека. На первый взгляд, хорошая статья, ориентированная на развитие патриотизма, сохранение памяти о героях ВОВ. Вот только данная заметка была подана в рубрике «Пионеры-герои». Автор блога выводов не сделал, а просто опубликовал скриншот страницы, подобрав саркастическое замечание: «Нам нужно всколыхнуть патриотизм в детях, напомнить им о сверстниках, приближавших победу над врагом! – подумали smm-щики «Юнармии» и нажали кнопку «Опубликовать»...». Сомнения читателей породил интригующий заголовок, и в комментариях начало развиваться обсуждение. Выбор заголовка оказался очень удачным: вопрос в духе «Ачотакова?» всё же был задан, но многие читатели проявили знания в данной области и объяснили так: «Смотрим подзаголовок и видим «Юные Пионеры – герои» и хэш-тэг – юнармияПионерыГерои. На момент гибели героя было 40 лет ... на момент организации пионерии ему был 21 год ... так что пионером он тоже не мог быть...» Недосказанность в публикации спровоцировала интерес и своего рода толчок к получению новых знаний в области истории России, к которой многие представители молодёжи проявляли интерес лишь во время школьных уроков.

В блоге Дениса Мокрушина освещаются интересные темы с патриотической направленностью. И, что является очень важным, свои публикации автор старается сопровождать каким-либо подтверждением информации: фото военных документов, ссылки на различные сайты, скриншоты, видеосюжеты и прочее. Это демонстрирует читателям необходимость аргументации и фактического обоснования в публичных текстах. В конце каждой публикации Денис Мокрушин напоминает читателям о правилах блога, а также стоит отметить тот факт, что данные статьи не содержат высказываний оскорбительного характера и грубого подтекста.

При подведении итогов данного обзорного анализа, становится очевидным следующее: блог Дениса Мокрушина более познавательный и действительно имеет установку на формирование гражданской позиции, блог же Елены Мироненко пропитан негативным подтекстом и высказываниями оскорбительного характера. Но при этом наблюдается следующий парадокс: публикации Лены Миро привлекают большее внимание, и на их фоне публикации Дениса Мокрушина могут показаться скучными, об этом свидетельствует и количество просмотров и комментариев, которое у Дениса Мокрушина не выделяется большими цифрами. Поэтому напрашивается вывод, что современная молодёжь в большинстве своём всё чаще предпочитает бессмысленные и грубые обсуждения досуга представителей шоу-бизнеса фотографиям военных документов. Заметим, что подобная тенденция просматривается не только при изучении различных, пользующихся спросом блогов, но и при анализе контента социальных сетей, которым молодёжь уделяет поистине большую долю своего внимания.

1. Пророссийские блогеры, сообщества и СМИ // Русский эксперт – патриотическая энциклопедия о России и мире [Электронный ресурс]. – URL: https://ruxpert.ru/Пророссийские_блогеры,_сообщества_и_СМИ#.D0.90.D0.BD.D1.82.D0.B8.D1.84.D1.8D.D0.B9.D0.BA_.D0.A2.D0.92
2. Павлов С.О. Как победить этот вирус – пейте соду! // Антифэйк ТВ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.youtube.com/watch?v=CWrY0gdtLUw>
3. Павлов С.О. При коронавирусе смертность ниже, чем в прошлом году // Антифэйк ТВ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.youtube.com/watch?v=XpuMtLP0tSI>
4. Павлов С.О. Альянс врачей нагнетает панику вокруг пандемии коронавируса // Антифэйк ТВ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.youtube.com/watch?v=IQxeO05tDEQ>
5. Павлов С.О. Депутат Мосгордумы о поправках в Конституцию // Антифэйк ТВ [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.youtube.com/watch?v=v4n2DeVFC6M>
6. Мироненко Е.В. Русский эксперт – патриотическая энциклопедия о России и мире [Электронный ресурс]. – URL: https://ruxpert.ru/Елена_Мироненко
7. Мироненко Е.В. Это вам не Бузова / miss tramell // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://lena-miro.ru/2067462.html>
8. Мироненко Е.В. Примитив на карантине / miss tramell // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://lena-miro.ru/2067240.html>
9. Мироненко Е.В. Тина и фотошоп / miss tramell // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://lena-miro.ru/2066433.html>
10. Мироненко Е.В. Всего и побольше! / miss tramell // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://lena-miro.ru/2098619.html>
11. Мироненко Е.В. Достал бардак! / miss tramell // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://lena-miro.ru/2068428.html>
12. Мокрушин Денис Про пропавших без вести в Афганистане / twower // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://twower.livejournal.com/2405862.html>
13. Мокрушин Денис Ветеран ВОВ должен быть с большой буквы / twower // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://twower.livejournal.com/2404976.html>
14. Мокрушин Денис Армия без политики невозможна / twower // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://twower.livejournal.com/2404325.html>
15. Мокрушин Денис Ачотакова? / twower // LiveJournal [Электронный ресурс]. – URL: <https://twower.livejournal.com/2407592.html>

ОПТИМИЗАЦИИ МАТРИЧНОЙ СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ СЕТИ

В.Ю. Коломеец

магистрант

М.Д. Пленник

магистрант

С.Н. Павликов

преподаватель

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,
Владивосток/ Россия*

В работе приведен перечень задач по оптимизации матричной системы защиты информационной сети от вредоносных программных продуктов. Анализ состояния защиты вычислительной сети от вирусов позволил определить проблему – высокая интенсивность и большая разнородность вирусов. Цель исследования – повышение эффективности метода комплексного анализа и оптимизации управления защитой от вирусов вычислительной системы.

Ключевые слова: вирус; защита; сканер; методы защита сети, оптимизация, обнаружение.

OPTIMIZING THE MATRIX SYSTEM TO PROTECT THE INFORMATION NETWORK

The work includes a list of tasks to optimize the matrix system to protect the information network from malicious software products. Analysis of the state of protection of the computer network from viruses allowed to determine the problem – high intensity and large heterogeneity of viruses. The aim of the study is to improve the effectiveness of the method of comprehensive analysis and optimization of the management of protection against viruses of the computer system.

Keywords: virus; Protection Scanner network protection, optimization, detection methods.

Актуальность исследования вызвана высокой интенсивностью роста количества и разнообразия вредоносных программных продуктов (ВПП), характеристики которых не всегда имеются в портфеле антивирусных лабораторий (АВЛ) и их программ. Основным направлением исследований является создание новых и модификация существующих методов и антивирусных программ (АВП) комплексного анализа входных данных с целью повышения эффективности обнаружения ВПП и классификации для принятия решения по блокировке, изучению или его уничтожению.

Объектом исследования является матричной системы защиты информационной сети

Предметом исследования является разработка методика оптимизации структуры и программируемых компонентов комплексного анализа в условиях взаимодействия с открытой не безопасной сетью при высокой неопределенности и рисках применяемых само маскирующихся вредоносных программ.

Цель исследования – повышение эффективности метода комплексного анализа и оптимизации управления обработкой входной информации вычислительной системы в условиях высокой неопределенности и риска. Цель достигается решением ряда задач, направленных на системный анализ противоборства ВПП и АВП.

В работе [1, с. 4] предложены варианты построения систем, включающих последовательные, параллельные и матричные структуры.

Критерием предлагается выбрать вероятность обнаружения ВПП и её классификации. В работе рассматривается задача управления функционированием комплексной системы антивирусной защиты, состоящей из согласованных по уровням принятия решений нескольких антивирусных программ.

Приведены результаты математического моделирования функционирования системы, приведен перечень взаимосвязанных необходимых для решения оптимизационных задач с выбором:

- 1) состава антивирусных сканеров;
- 2) методики настройки их пороговых значений;
- 3) методики принятия частных решений АВП (решения 1 уровня);
- 4) методики принятия коллективных решений по совокупности методов одинаковых уровней вероятностей первого и второго рода (решение 2 уровня);

5) методики принятия коллективных решений с разными уровнями пороговых значений, при коррелированных методах обнаружения по совокупности признаков одного подхода, что соответствует АВП одной АВЛ (решение 3 уровня);

6) методики принятия комплексного коллективного решения матричной антивирусной системы (МАС) по назначенному критерию (решение 4 уровня).

7) рекомендации адаптации конфигурации системы (оптимальных архитектуры) и параметров хорошо зарекомендовавших себя АВП первого уровня;

8) методики текущего анализа и контрольного тестирования компонентов всех уровней;

9) анализ результатов экспериментальной проверки и выработке корректирующих настроек в автоматическом режиме.

В работе приведены результаты моделирования работы МАС и определены дальнейшие работы по настройке компонентов системы: по количеству каналов, количеству уровней принятия решений, алгоритму принятия коллективных решений в режиме обучения, а также при размытых требованиях к входной модели вредоносного продукта и степени риска при использовании метода в реальных условиях.

Для коллективного использования сканеров различных АВЛ предложена структура многопараметрической последовательно – параллельная матричной системы защиты информационной сети, методы настройки и алгоритмы принятия решений с повышенным уровнем обнаружения вредоносных программ.

В работе приведены рекомендации к АВЛ для совместных усилий по повышению эффективности АВП и в первую очередь для МАС.

1) требуется согласование этапов и методов АВП в составе программного продукта одной лаборатории;

2) требуется совместное решение антивирусной защиты различных лабораторий и создание условий их совместного использования;

3) сигнатуры скрыты, что приводит к избыточности затрат ресурсов, поэтому требуется стандартизация процедур АВП;

4) метрологические требования разрабатываются и утверждаются локальными актами производителей, что приводит к несоответствию частных решений для различных АВП;

5) количество АВП возрастает и базы данных (БД) требуют значительного увеличения памяти и времени поиска сигнатур;

6) необходима стандартизация терминов в предметной области;

7) полученные сигнатуры должны быть подтверждены другими независимыми лабораториями с указанием истории, условий их исследования и др.;

8) вредоносные программные продукты создаются с возможностью маскировки и преобразования кодов, что снижает эффективность сигнатурного анализа;

9) требуется принятие международных стандартов АВП, АВ защиты и к системам защиты.

Проблемы начнут решаться при обострении защищенности и возрастанию ответственности за потери от состоявшихся угроз.

Предложена унифицированная методика совместной работы АВП в составе МАС:

1) анализ входных угроз вычислительной системы;

2) разработка метода комплексного анализа входной информации вычислительной системы в условиях высокой неопределенности и риска взаимодействия с открытой сетью;

3) разработка структуры и состава элементов МАС и связи при реализации алгоритмов управления обработкой входной информации;

4) оценка эффективности каждого уровня алгоритмов и метода в целом;

5) разработка рекомендаций по применению АВП различных лабораторий при совместном принятии решений;

6) разработаны рекомендации по стандартизации известных АВП для повышения эффективности их совместного использования;

7) разработаны рекомендации по настройке АВП в элементах матричной структуры предложенной системы.

Основными направлениями решения комплекса задач по реализации и внедрению МАС являются:

– применение методики загрузки АВП в элементы матричной антивирусной системы;

– применение методики текущей в реальном масштабе времени перенастройки АВП в МАС и изменении весовых характеристик значимости частных решений АВП каждого уровня в составе контуров настройки и адаптации по тестируемым выборкам;

– применение комплексного метода анализа входного трафика;

– управлением распределением выполнения задач анализа входного трафика в условиях неоднородных вычислительных систем;

- управление принятием частных и комплексного решений по повышению эффективности функционирования информационной вычислительной системы в условиях высокой неопределенности входного трафика;
- моделирование, оптимизация и совершенствование управлением функционированием объекта и принятия решений корректирующих действий;
- формирование баз знаний по описанию угрожаемых и безопасных программных продуктов;
- определение перспективных технологий антивирусной защиты (АВЗ);
- разработка системы методов антивирусной защиты;
- разработка методик оценки эффективности разработанных алгоритмов, входящих в метод;
- разработка рекомендаций по построению системы и применению технического решения;
- разработка метрологического и др. обеспечения систем АВЗ. Применение МАС позволит повысить эффективность, надёжность работы в меняющихся условиях и ресурсных ограничениях. Совместное использование различных, зарекомендовавших себя АВП в системе для достижения единой цели позволяет получать синергетический эффект. Известные другие технические решения, описанное в [3, 4], принятые за прототип предложенной МАС, характеризуется рядом недостатков: увеличение ёмкости требуемых ресурсов, возникновения несогласованности уровней принятия решений для различных каналов.

Для проверки работоспособности предложенного технического решения разработана комплексная программа обнаружения и оценки вирусного заражения компьютера [2]. Совместное использование нескольких АВП с различными, но согласованными уровнями пороговых значений принятия решений относительно обнаружения вируса позволяет использовать набор признаков обнаружения (каждая АВП периодически обновляется АВЛ с учетом опыта их применения) с различными уровнями сканирования, что обычному пользователю не представляется возможным выполнить.

В такой ситуации разработчикам вирусов труднее создать программный продукт, противостоящий множеству АВП. В результате применения данного технического решения уменьшается время, требуемое для проверки потока данных, передаваемого по сети, на наличие угроз без снижения надежности проверки.

Указанный технический результат достигается за счет выборочной проверки потока данных на основе статистики размещения в потоке данных ранее обнаруженных угроз. Статистика размещения угроз в потоке данных может быть получена ранее по доверенным каналам связи от систем сбора статистики по угрозам, которая производит проверку потока данных полностью.

В работе получены следующие результаты.

Научные:

- приведена методика автоматической настройки предложенного технического решения по выбору АВП и применения в элементах МАС на разных уровнях принятия решения;
- приведена сравнительная характеристика алгоритмов принятия решения на основе численного, качественного и совместного применения

Практические:

- приведен перечень задач по оптимизации матричной системы защиты информационной сети от вредоносных программных продуктов;
- приведен анализ состояния защиты вычислительной сети от маскирующихся вирусов;
- разработано программное обеспечение и получена проверка реализуемости и работоспособности как МАС, так и её алгоритмов.

Что позволяет повысить эффективность метода комплексного анализа и оптимизации управления защитой от вирусов вычислительной системы.

1. Система адаптивного управления пакетом антивирусных сканеров. Павликов С.Н. и др. // Патент на полезную модель. №179369, заявка № 2017129638, приоритет от 21.08.2017, дата государственной регистрации 11.05.2018.

2. Комплексная антивирусная программ. Павликов С.Н. и др. №2017619669. Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ. Заявка №2017616528 дата поступления 05.07 2017, дата государственной регистрации 01.09. 2017.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ О РИСКАХ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Е.В. Конвисарова,

канд. экон. наук, доцент кафедры Экономики и управления

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Н.С. Марченко

доцент кафедры международного маркетинга и торговли

*Открытое акционерное общество «Владивостокский морской рыбный порт»
Владивосток, Россия*

Для разработки эффективной системы управления рисками на любом предприятии на первоначальном этапе необходимо рассмотреть все методы получения информации о рисках, характерных для сферы деятельности компании, и идентифицировать возможные риски для последующего анализа. В статье рассмотрены основные методические инструменты, служащие для получения информации о рисках для коммерческих организаций. На основе проведенного исследования предложен алгоритм по обработке имеющейся информации о рисках.

Ключевые слова и словосочетания: *риск, информация, идентификация рисков, систематизация, инструменты, бюджетирование.*

MODERN METHODS FOR OBTAINING INFORMATION ABOUT THE RISKS OF COMMERCIAL ENTERPRISES

To develop an effective risk management system for any enterprise at the initial stage, it is necessary to consider all methods for obtaining information about risks specific to the company's sphere of activity and identify possible risks for subsequent analysis. The article discusses the main methodological tools used to obtain information about risks for commercial organizations. Based on the study, an algorithm for processing the available risk information is proposed.

Keywords: *risk, information, risk identification, systematization, tools, budgeting.*

Цель и задачи. Целью данной работы является обобщение имеющихся методов получения информации о рисках для деятельности коммерческих организаций. Поставленные задачи, необходимые для достижения цели исследования - анализ современных методов получения информации о рисках и принципов их действия; определение роли управленческого учета предприятия в процессе получения и анализа информации о рисках; определение основных механизмов по управлению рисками.

Методы исследования. В основу настоящей работы легли теоретические методы, такие как анализ, обобщение, классификация, аналогия.

Актуальность. Для любого предприятия необходимо своевременно получать полную информацию о текущем состоянии компании, так как это дает возможность оперативно корректировать ход хозяйственных процессов. Эффективное управление полученной информацией в свою очередь дает возможность сформировать систему управления организацией для эффективного ведения процесса риск-менеджмента.

Научная новизна. Методический инструментарий для получения информации о рисках для коммерческих организаций на данный момент еще развивается. В статье предложены основные методы по получению информации о рисках в разрезе ведения управленческого учета на предприятии.

Формирование информации о рисках коммерческих организаций с точки зрения методического инструментария еще находится в стадии развития. Далеко не все коммерческие организации отрегулировали внутри компании процесс формирования данной информации до такой степени, чтобы он стал организованным и систематизированным. Малые и средние предприятия зачастую даже не ставят перед собой задачу для систематизации подобной информации [12, с. 114]. Изученные материалы позволяют говорить, что существует потребность в развитии методов и инструментов для целей формирования и дальнейшего использования информации о рисках для предприятий.

Основными источниками для определения рисков коммерческих предприятий являются данные различных учетно-аналитических систем компании – учетно-отчетной, аналитической, контрольной подсистем [7, с. 27].

Основой информационного обеспечения управления рисками является выбор определенных методов исследования и характеристики деятельности, которые будут использоваться в качестве самостоятельных инструментов аналитического процесса на этапах первичной обработки и систематизации информации; изучения динамики показателей, выявления степени их взаимосвязи и зависимости друг от друга; определения влияния фактов хозяйственной деятельности на конечные показатели деятельности; выявления резервов и определения перспектив увеличения эффективности хозяйственной деятельности организации [11, с. 128].

С учетом уже доступных систем формирования информации о рисках для коммерческого предприятия можно предложить использовать следующий инструментарий, продемонстрированный на рис. 1.



Рис. 1. Инструменты формирования информации о рисках

Таким образом, вышеперечисленные методические инструменты являются основой для получения информации о рисках для коммерческой организации [13, с. 27].

Документирование информации о рисках позволяет в первую очередь организовывать процесс формирования данной информации, а также обеспечивать достоверность и полноту информации о рисках, и в дальнейшем осуществлять аналитические и контрольные процедуры [10, с. 136].

Как уже было сказано ранее, риск-ориентированный управленческий учет оказывает большое влияние на каждый элемент в существующем на предприятии управленческом учете. Например, процесс бюджетирования проводится уже с учетом прогнозных значений рисков для компании; в управленческом учете формируется и обобщается полученная информация о рисках; далее осуществляются аналитические и контрольные процедуры в отношении обнаруженных рисков для предприятия [3, с. 142].

Процесс бюджетирования позволяет организациям достигать поставленных целей, а также дает возможность прогнозировать дальнейшую деятельность при проведении управленческого учета. Бюджетирование осуществляется с учетом уже выявленных рисков коммерческой организации. Именно с помощью бюджетов осуществляется технология управления компанией, что обеспечивает достижение поставленных целей [2, с. 152].

Кроме того, в процессе бюджетирования осуществляется создание информационной базы для поддержки принятия управленческих решений по оптимизации материальных и финансовых ресурсов. Также бюджетирование позволяет создавать реалистичные прогнозы относительно дальнейшей деятельности компании; своевременно выявлять риски в разрезе деятельности каждого подразделения компании; определять экономические последствия при возникающих отклонениях от установленных желаемых результатов и принимать соответствующие решения; повышать уровень способности управлять компанией при возникающих отклонениях факта от плана; координировать работу подразделений организации для достижения намеченного результата; создавать инструмент оценки деятельности подразделений; формировать систему стимулирования менеджмента компании, направленную на увеличение эффективности и снижения затрат для достижения поставленных целей. Существующие экономические условия, характеризующиеся нестабильностью, вынуждают компании своевременно и эффективно реагировать на скачкообразное изменение цен с целью минимизации рисков [6, с. 227].

В данном случае одним из методов подобного реагирования могут служить бюджеты, составленные с учетом корректировок на соответствующие коэффициенты [1, с. 98].

Следующей составляющей управленческого учета является резервирование. Как уже говорилось, информация о рисках формируется и систематизируется прежде всего для управления ими. В первую очередь действия руководящего персонала направлены на выявление путей и способов снижения рисков, возникающих в ходе осуществления деятельности предприятия. В ситуации, при которой возникает реализация рисков, большое значение имеют резервы, сформированные непосредственно для нивелирования возникших последствий для бизнеса. Именно поэтому резервирование является важным компонентом в управленческом учете [4, с. 77].

Аналитические процедуры необходимы для выявления и анализа тенденций в значениях рисков деятельности предприятия, определения необходимости мероприятий по снижению данных значений. С помощью аналитических процедур реализуется такой принцип управленческого учета как аналитичность [5, с. 61].

Контрольные процедуры позволяют контролировать в реальном времени значение рисков и вовремя принимать необходимые управленческие решения по управлению рисками коммерческого предприятия. Получаемая информация должна формироваться и обрабатываться осознанно, а также ориентироваться на нужды текущего и будущего периодов деятельности компании.

Формирование и обработка данной информации является достаточно длительным процессом, а также требует применения определенных технических средств и наличия квалифицированного персонала.

На основании типичных сложившихся взаимосвязей внутри каждой компании общепринятым способом обработки информации о компании является ведение бухгалтерского учета, который в свою очередь подразделяется на финансовый и управленческий учеты [8, с. 193].

Для целей управления рисками организации в текущем и будущем периодах целесообразно разрабатывать в первую очередь систему управленческого учета, так как специфика отрасли деятельности предприятия формирует методiku и организацию ведения управленческого учета [9, с. 55].

Полученные результаты. Обобщая вышеизложенное, можно предположить, что информация о рисках, формируемая в управленческом учете, используется на всех этапах при принятии управленческих решений и находит свое отражение на стыке взаимодействия систем риск-менеджмента и управленческого учета. Можно утверждать, что наиболее эффективным решением будет являться создание информационного обеспечения для управления рисками коммерческого предприятия, а для этого следует действовать по определенному алгоритму, а именно: идентификация, классификация и оценка произошедших фактов хозяйственной жизни предприятия, связанных с рисками; выделение объектов управленческого учета, которые изменяются под воздействием риска [15, с. 335].

Содержание и последовательность процедур от получения информации о риске до его оценки можно представить следующим образом:

1. Выявление и классификация фактов хозяйственной жизни предприятия, непосредственно связанных с рисками.
2. Оценка вероятности полученных или утраченных выгод, ассоциируемых с рисками.
3. Определение и экономическое обоснование способов учета объекта управленческого учета в соответствии с поставленными задачами по управлению рисками.
4. Определение наиболее эффективного инструментария управления рисками коммерческого предприятия: резервирование, оценка объекта по текущей рыночной стоимости, переоценка и т. д.
5. Оценка изменения стоимости объекта управленческого учета под влиянием риска [14, с. 118].

Выводы. Можно сделать вывод, что методический инструментарий формирования необходимой информации о рисках предприятия в данный момент развивается. Основными источниками для определения рисков коммерческих предприятий являются данные различных учетно-аналитических систем компании – учетно-отчетной, аналитической, контрольной подсистем.

1. Авдошин С.М., Песоцкая Е.Ю. Информатизация бизнеса. Управление рисками. – Москва: ДМК Пресс, 2014. – 176 с.

2. Аракельян К.С., Тактаров Г.А. Методические основы разработки механизма управления рисками предпринимательской деятельности // Вестник Астраханского государственного технического университета. – 2014. – №16. – С. 152–163.

3. Бадалова А.Г., Пантелеев А.В. Управление рисками деятельности предприятия: учеб. пособие. – Москва: Вузовская книга, 2016. – 234 с.

4. Балдин К.В. Концептуальные основы применения метода экспертного оценивания в предпринимательстве: монография. – Ухта: УГТУ, 2016. – 110 с.
5. Булгакова С.В. Управленческий учет: учебник. – Москва: КНОРУС, 2017. – 288 с.
6. Грибов В.Д. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски: учеб. пособие. – М.: Кнорус, 2015. – 304 с.
7. Демина И.Д., Меркущенко С.Н. Концепция риск-ориентированной системы бухгалтерского учета в коммерческих организациях // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сборник статей по материалам XLV международной науч.-практ. конф. – 2015. – № 1(45). – Новосибирск: СибАК, 2015. – С. 26–34.
8. Конвисарова Е.В., Курченкова Д.А. Применение интегрированной системы управленческого учета в промышленности // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Том 8. – №3(28). – С. 193–196.
9. Лоскутов Н.В. Диагностика рискованного спектра и рискованной напряженности предприятий стекольной промышленности. – М.: Финансы и статистика, 2014. – С. 48–57.
10. Марцинковский Д.А., Владимирцев А.В., Марцинковский О.А. Управление рисками в современных системах менеджмента. – Москва: Русский регистр, 2016. – С. 136–139.
11. Мельник М.В. Роль учетно-контрольных и аналитических процессов в развитии системы управления экономических субъектов // Вопросы региональной экономики. – 2016. – Т. 26., №1. – С. 122–132.
12. Никифорова Е.В. Учетно-аналитическая концепция устойчивого развития экономического субъекта // Вестник Самгупс. – 2016. – № 3 (33). – С. 113–115.
13. Ремизова Т.С., Платонова Н.А. Выбор источника фактических данных в целях формирования управленческой отчетности // Международный бухгалтерский учет. – 2015. – № 23. – С. 27–34.
14. Фёдорова Е.А., Ермоленко А.И., Шелопаев Ф.М. Финансовая среда предпринимательства и предпринимательские риски: учеб. пособие. – Москва: Кнорус, 2016. – 360 с.
15. Финансовый менеджмент: учебник для академического бакалавриата / Г.Б. Поляк и др.; отв. ред. Г.Б. Поляк. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва: Юрайт, 2015. – 456 с.

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОЦЕССЕ ДОКАЗЫВАНИЯ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ

Я.А. Конопля

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Россия. Владивосток*

Статья посвящена актуальным проблемам возможности использования результатов оперативно-розыскной деятельности в процессе доказывания по уголовным делам, рассмотрению позиций ученых о возможных способах разрешения указанной проблемы, а также некоторым аспектам несовершенства действующего уголовно-процессуального законодательства РФ, регламентирующего использование результатов ОРД, на примерах судебной практики.

Ключевые слова и словосочетания: доказательство, допустимость доказательства, уголовный процесс, оперативно-розыскная деятельность, оперативно-розыскное мероприятие, судебная деятельность, доказывание, недопустимость доказательства.

PROBLEMS OF USING THE RESULTS OF OPERATIONAL INVESTIGATIVE ACTIVITIES IN THE PROCESS OF EVIDENCE IN CRIMINAL CASES

The article is devoted to actual problems of the possibility of using the results of operational investigative activities in the process of evidence in criminal cases. consideration of scientists' positions on possible ways to resolve this problem, as well as some aspects of the imperfection of the current criminal procedure legislation of the Russian Federation regulating the use of the results of the operational investigative activities, using examples of judicial practice.

Keywords: evidence, admissibility of evidence, criminal procedure, operative-search activity, operational-search measures, judicial activity, proof, inadmissibility of evidence.

В юриспруденции одним из дискуссионных является вопрос использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании по уголовным делам.

Имеющаяся практика расследования и судебного разрешения уголовных дел свидетельствует о том, что по отдельным категориям преступлений для доказывания недостаточно производства следственных действий, предусмотренных Уголовно-процессуальным кодексом РФ (Далее – УПК РФ) [1].

Выявление и раскрытие многих преступлений нередко возможно только посредством проведения оперативно-розыскных мероприятий (к примеру, незаконный оборот наркотических средств и психотропных веществ, взяточничество, вовлечение в занятие проституцией, компьютерные преступления и пр.). Действующий уголовно-процессуальный закон предусматривает возможность использования результатов оперативно-розыскной деятельности в доказывании (ст. 89 УПК РФ). Однако исследователи неоднозначно относятся к вопросу о том, могут ли полученные в рамках оперативно-розыскных мероприятий сведения стать доказательствами в соответствии с требованиями УПК РФ [2, с. 207].

Согласно позиции одних ученых, результаты оперативно-розыскных мероприятий могут использоваться в процессе доказывания при имеющейся регламентации УПК РФ [3, с. 36]. В частности, на возможность прямого использования результатов оперативно-розыскной деятельности в качестве доказательств при производстве по уголовным делам указывал В. Бозров [4, с. 48].

Согласно иной позиции – результаты оперативно-розыскных мероприятий могут быть использованы в процессе доказывания при внесении изменений действующего законодательства РФ. Как указывал А. С. Александров, действующая редакция ст. 89 УПК РФ «фактически препятствует эффективному использованию оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе, запрещает использовать ее результаты без уголовно-процессуальной проверки» [5, с. 77]. При этом в качестве решения указанной проблемы А. С. Александров видит либо придание «большой процессуальности» оперативно-розыскной деятельности и ее результатам, либо в деформализации уголовно-процессуального доказывания.

Противники использования результатов оперативно-розыскной деятельности в процессе доказывания исходят из того, что уголовно-процессуальная деятельность, в ходе которой следователь, дознаватель, суд получают доказательства, противоречит природе оперативно-розыскной деятельности и производимых в ходе её осуществления оперативно-розыскным мероприятий и поэтому не могут соответствовать требованиям УПК РФ в силу ряда причин [2, с. 208].

Во-первых, УПК РФ не регулирует процедуру производства оперативно-розыскных мероприятий, этим вопросам посвящен Федеральный закон от 12.08.1995 № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности» (Далее в тексте – ФЗ «Об ОРД») [6]. Следовательно, результаты оперативно-розыскной деятельности не могут отвечать требованиям, предъявляемым к доказательствам, предусмотренным положениями ч. 1 ст. 86 УПК РФ, согласно которой собирание доказательств осуществляется уполномоченным на то лицом путем производства следственных и иных процессуальных действий, к числу которых оперативно-розыскная деятельность, не относится [7, с. 186].

Во-вторых, результаты оперативно-розыскных мероприятий сами по себе не являются доказательствами в уголовно-процессуальном понимании. Об указанном свидетельствует формулировка статьи 89 УПК РФ «использование в доказывании результатов оперативно-розыскных мероприятий» и отсутствия их закрепления в статье 74 УПК РФ в качестве вида доказательств [8].

На то, что результаты оперативно-розыскной деятельности сами по себе не являются доказательствами, неоднократно указывал Конституционный Суд РФ. Так, согласно позиции Конституционного Суда РФ, результаты оперативно-розыскной деятельности являются лишь «сведениями об источниках тех фактов, которые, будучи полученными с соблюдением требований, могут стать доказательствами только после закрепления их надлежащим процессуальным путём, а именно на основе соответствующих норм уголовно-процессуального закона» [9].

Из указанного выше противники использования результатов оперативно-розыскной деятельности в процессе доказывания делают вывод, что результаты оперативно-розыскной деятельности не могут являться доказательствами в понимании уголовно-процессуального законодательства РФ в том виде, в котором такие результаты поступают в соответствии с Инструкцией о порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности дознавателю, органу дознания, следователю, прокурору или в суд [10].

Однако сведения, полученные в ходе осуществления оперативно-розыскных мероприятий, могут содержать особо ценную информацию, избличающую лиц, совершающих преступления, а, в некоторых случаях, быть основой обвинения. В связи с указанным возникает вопрос, как результаты оперативно-розыскной деятельности, могут отвечать требованиям, предъявляемым УПК РФ к доказательствам, чтобы стать таковыми? Отвечая на данный вопрос, наука уголовного процесса отмечает, что, в первую очередь, результаты оперативно-розыскной деятельности должны быть проверяемы и могут быть оценены с точки зрения относимости, допустимости и достоверности, что предусмотрено частью 1 статьи 88 УПК РФ.

Вместе с тем, негласный характер значительной части оперативно-розыскных мероприятий, основанных на принципах конспирации, недопустимости разглашения средств и методов оперативно-розыскной деятельности и др., делает проверку полученной таким путем информации, как того требуют положения УПК РФ, не всегда выполнимой.

На это также обращает свое внимание В. А. Лазарева, которая отмечала, что полученная в ходе оперативно-розыскных мероприятий информация может быть использована при доказывании обстоятельств уголовного дела только в том случае, если полученные в результате таких мероприятий сведения и источник их происхождения могут быть проверены участниками уголовного процесса. Как справедливо отмечает В. А. Лазарева «возможность использования сведений, полученных непроцессуальным, но законным путем, определяется, главным образом, принципиальной возможностью проверки их достоверности» [2, с. 190].

Следует также отметить позицию А. Г. Маркушина, который, наряду с требованием о возможности процессуальной проверки результатов ОРД также полагает, что могут быть допустимыми доказательствами только такие сведения, которые были получены в ходе проведения оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права граждан исключительно в случае наличия на то разрешения суда [11, с. 196].

Позиция А. Г. Маркушина также соотносится с разъяснением Пленума Верховного Суда РФ, согласно которому результаты оперативно-розыскных мероприятий, связанных с ограничением конституционных прав граждан, могут быть использованы в качестве доказательств по делам лишь в случае получения разрешения суда на проведение таких мероприятий и проверки следственными органами в соответствии с УПК РФ [12].

Вместе с тем, согласимся с позицией Б. Т. Безлепкина, который считает, что получение судебного разрешения для проведения конкретных оперативно-розыскных мероприятий не свидетельствует о «легализации их содержания, тактики, а главное – результатов, которые как раз и могут со-

ставлять государственную тайну», что, соответственно, само по себе, не исключает необходимости дальнейшей процессуальной проверки и оценки таких сведений [13, с. 67].

Особый интерес вызывают случаи проведения оперативно-розыскных мероприятий, для производства которых достаточно решения самого оперативного сотрудника, либо руководителя оперативного подразделения. Примером такого оперативно-розыскного мероприятия служит наблюдение, основанием для проведения которого могут являться, как то предусмотрено, ч. 2 ст. 7 ФЗ «Об ОРД» ставшие известными органам, осуществляющим оперативно-розыскную деятельность, сведения, например, «о признаках подготавливаемого, совершаемого или совершённого противоправного деяния, а также о лицах, его подготавливающих, совершающих или совершивших, если нет достаточных данных для решения вопроса о возбуждении уголовного дела» [5].

Необходимость осуществления проверки наличия оснований для проведения оперативно-розыскных мероприятий является обязательной для признания в последующем допустимости полученных в ходе таких мероприятий сведений, на что обращал внимание Верховный Суд РФ в своем определении от 29.10.2013 № 11-Д13-33, в котором Верховный Суд РФ придерживается позиции Европейского Суда по правам человека, изложенной в решениях по делам «Ваньян против Российской Федерации» и «Худобин против Российской Федерации», констатирующих, что при невозможности проверки наличия основания для проведения оперативно-розыскных мероприятий нарушается п. 1 ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод [14].

Однако, опять же, конспиративный характер большинства оперативно-розыскных мероприятий, порождает на практике вынесение судебных приговоров, основанных на результатах таких мероприятий, основания производства которых проверить невозможно.

Примером является приговор Уссурийского районного суда Приморского края от 05.08.2019 по делу № 1-16/2019 [15]. В соответствии с вышеуказанным приговором одним из доказательств являлось вещественное доказательство – компакт-диск, содержащий результаты оперативно-розыскного мероприятия «наблюдение». В свою очередь, как указывала защита, оперативно-розыскное мероприятие «наблюдение» было проведено при отсутствии оснований для их производства, что влекло, по мнению защиты, недопустимость вещественного доказательства.

Обосновывая свою позицию, защита указала, что в судебном заседании потерпевший ФИО582 показал, что он обращался в отдел Федеральной службы безопасности, с заявлением о совершаемом в отношении него преступлении, что и послужило основанием для проведения оперативно-розыскных мероприятий. В дальнейшем, согласно показаниям потерпевшего, он был приглашён оперативными сотрудниками для проведения оперативно-розыскных мероприятий с целью фиксации противоправной деятельности осуждённого. Однако, материалы рассмотренного Уссурийским районным судом уголовного дела не содержали ни заявления потерпевшего, ни его согласия на участие в оперативно-розыскном мероприятии «наблюдение», как того требуют положения ст. 17 ФЗ «Об ОРД», ни предоставление последнему аппаратуры для негласной записи разговора между ним и осуждённым. Уссурийский районный суд, оценивая данные обстоятельства, пришел к выводу о допустимости вещественного доказательства в виде компакт-диска, на котором были зафиксированы результаты оперативно-розыскного мероприятия «наблюдение» и о наличии оснований для проведения означенного оперативно-розыскного мероприятия. В основу указанного решения суд положил показания оперативных сотрудников, согласно которым основанием для проведения оперативно-розыскных мероприятий являлась информация, полученная оперативным путем из оперативных источников, не подлежащих разглашению, в то время как потерпевший в оперативно-розыскных мероприятиях участия не принимал. В связи с указанным, получение согласия потерпевшего на участие в оперативно-розыскных мероприятиях не требовалось и последнему не предоставлялись какие-либо технические средства для негласной записи разговора, а запись осуществлялась специальным отделом УФСБ с использованием технических средств, информация о которых также не может быть разглашена. Таким образом, при оценке наличия оснований для производства оперативно-розыскного мероприятия «наблюдение» судом была принята информация, достоверность которой проверить невозможно.

Возвращаясь к вопросу придания результатам оперативно-розыскных мероприятий доказательственной силы, наука уголовного процесса выделяет в качестве обязательного требования – процессуальную проверку результатов оперативно-розыскных мероприятий.

Как справедливо отмечает А. В. Стремоухов, результаты оперативно-розыскных мероприятий могут стать допустимыми доказательствами только в случае производства в рамках уже возбужденного уголовного дела следственных и иных процессуальных действий, направленных, во-первых, на проверку таких сведений, и, во-вторых, на приобщение результатов оперативно-розыскных мероприятий в качестве вещественных доказательств или иных документов к материалам уголовного дела, только после чего, они могут быть переданы в суд, который положит их в основу обвинительного приговора [7, с. 189].

Однако, зачастую, на практике органы следствия не выполняют необходимые процессуальные действия по приобщению сведений, полученных оперативным путем, в качестве доказательств [16]. В результате, такие «доказательства», не получая должный процессуальный статус, попадают в материалы уголовного дела, вследствие чего, на стадии судебного разбирательства, суд, основываясь на положениях УПК РФ, обязан признать такие сведения недопустимыми доказательствами.

Вместе с тем, судебная практика содержит случаи, когда в основу приговора ложатся такие «квазидоказательства». Примером может являться приговор Уссурийского районного суда Приморского края от 16.04.2018 по делу № 1-10/2018, в основу которого легли изъятые в ходе оперативно-розыскного мероприятия ««Обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств» предметы и документы, которые не прошли процессуальной проверки органом предварительного расследования [17]. При этом, указанные документы, как отмечала защита, были приобщены к материалам уголовного дела и поименованы в обвинительном заключении в качестве иных документов, без вынесения соответствующего постановления. Однако, суд, оценивая указанные документы, пришел к выводу, что нарушений требований Федерального закона от 12 августа 1995 года № 144-ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности», также как и норм УПК РФ при получении, передаче органу предварительного расследования и использовании следствием оспариваемых результатов оперативно-розыскных мероприятий «обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств» не имелось, в связи с чем судом было отказано в удовлетворении ходатайства об исключении недопустимых доказательств, несмотря на отсутствие в материалах дела протокола осмотра следователем вышеуказанных документов, а также постановления следователя об их приобщении в качестве доказательств.

Вышеуказанные примеры судебной практики, а также отсутствие в науке уголовного процесса единого мнения о возможности использования результатов оперативно-розыскных мероприятий в процессе доказывания свидетельствует о необходимости серьезной модернизации действующего уголовно-процессуального законодательства РФ.

Вместе с тем, по нашему мнению, механическое дополнение норм УПК РФ не может являться решением существующей проблемы, в то время как рассмотренные в настоящей статье примеры свидетельствуют о необходимости комплексного переосмысления результатов оперативно-розыскных мероприятий, как доказательств, предполагающего разработку соответствующего механизма проверки и оценки результатов оперативно-розыскной деятельности, учитывающего их конспиративный характер.

1. Ижнина Л. П., Науметов А. Р. Проблемы использования результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе России [Электронный ресурс] // Вестник ННГУ. – 2013. – №3-2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-ispolzovaniya-rezultatov-operativno-razysknoy-deyatelnosti-ugolovnom-protseesse-rossii>.

2. Лазарева В. А. Доказывание в уголовном процессе: учебник / В. А. Лазарева. – Москва: Юрайт, 2018. – 264 с.

3. Верещагина А. В. Субъекты стадии возбуждения уголовного дела // Уголовное право. – 2008. – № 6 – С. 35-39.

4. Бозров В. М. Результатам оперативно-розыскной деятельности – статус доказательств в уголовном процессе [Электронный ресурс] // Российская юстиция. 2004. – № 4. – URL: <http://base.garant.ru/5133573/>.

5. Александров А. С., Кухта А. А., Терехин В. В. О правовом значении результатов гласных оперативно-розыскных мероприятий для уголовного дела и реформы досудебного уголовного процесса // Уголовное право. – 2009. – № 6. – С. 77–80.

6. Об оперативно-розыскной деятельности: федеральный закон от 12 августа 1995 г. № 144-ФЗ (ред. от 02.08.2019) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=330818&fld=134&dst=100000001,0&rnd=0.15332528033632076#09313373497251904>.

7. Стремоухов А. В., Иванов И. А. Использование результатов оперативно-розыскной деятельности в уголовном судопроизводстве: проблемы и пути их решения // Ленинградский юридический журнал. – 2016. – № 1. – с. 185 – 192.

8. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/.

9. Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Гурьянова Артема Владимировича на нарушение его конституционных прав Федеральным законом "Об оперативно-розыскной деятельности: Определение Конституционного Суда РФ от 21.05.2015 № 1182-О [Электронный ресурс] / разработ.: ЗАО «Консультант Плюс». – электрон. периодич. изд. СПС «КонсультантПлюс: Версия проф.». – 1 CD-ROM. – Систем. требования: Windows XP/Vista/7/8, Pentium III 1 ГГц, 512 МБ RAM, 24x CD-ROM.

10. Об утверждении Инструкции о порядке представления результатов оперативно-розыскной деятельности органу дознания, следователю или в суд: Приказ МВД России № 776, Минобороны России № 703, ФСБ России № 509, ФСО России № 507, ФТС России № 1820, СВР России № 42, ФСИН России № 535, ФСКН России № 398, СК России № 68 от 27.09.2013 (Зарегистрировано в Минюсте России 05.12.2013 № 30544) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_155629/.
11. Маркушин, А. Г., Аменицкая Н. А. Оперативно-розыскная деятельность полиции в раскрытии и расследовании преступлений: учеб. пособие для студ. вузов. – Москва: Юрайт, 2019. – 323 с.
12. О некоторых вопросах применения судами Конституции Российской Федерации при осуществлении правосудия: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 31.10.1995 № 8 (ред. от 03.03.2015) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8847/.
13. Безлепкин Б. Т. Краткое пособие для следователя и дознавателя: учеб. пособие для студ. вузов. – Москва: Проспект, 2011. – 288 с.
14. Определение Верховного Суда РФ от 29.10.2013 по делу № 11-Д13-33 [Электронный ресурс] / разработ.: ЗАО «Консультант Плюс». – электрон. периодич. изд. СПС «КонсультантПлюс: Версия проф.». – 1 CD-ROM. – Систем. требования: Windows XP/Vista/7/8, Pentium III 1 ГГц, 512 МБ RAM, 24x CD-ROM.
15. Приговор Уссурийского районного суда Приморского края от 05.08.2019 по делу № №1-16/2019 [Электронный ресурс] / разработ.: ЗАО «Консультант Плюс». – электрон. периодич. изд. СПС «КонсультантПлюс: Версия проф.». – 1 CD-ROM. – Систем. требования: Windows XP/Vista/7/8, Pentium III 1 ГГц, 512 МБ RAM, 24x CD-ROM.
16. Фомин М. А. Результаты ОРД как доказательства: критерии допустимости [Электронный ресурс] / разработ.: ЗАО «Консультант Плюс». – электрон. периодич. изд. СПС «КонсультантПлюс: Версия проф.». – 1 CD-ROM. – Систем. требования: Windows XP/Vista/7/8, Pentium III 1 ГГц, 512 МБ RAM, 24x CD-ROM.
17. Приговор Уссурийского районного суда Приморского края от 01.04.2018 по делу № 1-10/2018 [Электронный ресурс] / разработ.: ЗАО «Консультант Плюс». – электрон. периодич. изд. СПС «КонсультантПлюс: Версия проф.». – 1 CD-ROM. – Систем. требования: Windows XP/Vista/7/8, Pentium III 1 ГГц, 512 МБ RAM, 24x CD-ROM.

ВЛИЯНИЕ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ВОДНЫЕ ОБЪЕКТЫ ПРИМОРСКОГО КРАЯ (Р. КРАВЦОВСКИЙ).

Д.Д. Кравец
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В настоящий момент, ввиду распространения по территории Российской Федерации новой коронавирусной инфекции COVID-19 и с учётом перекрытия границ с ближайшими к нам государствами, сложно оценить влияние на объекты туристической деятельности, с точки зрения экологии. Однако на территории Приморского края остаются места, спрос на которые, не понижается даже с введением режима самоизоляции. Одним из таких объектов можно считать ручей Кравцовский, из-за расположения на нём Кравцовских водопадов. В настоящей статье исследуются основные экологические проблемы р. Кравцовский и прилегающих территорий.

Ключевые слова и словосочетания: туристско-рекреационная деятельность, твердые бытовые отходы, деградация почвы, биоиндикация, туристско-рекреационный комплекс, потенциальная устойчивость.

THE INFLUENCE OF TOURIST AND RECREATIONAL ACTIVITIES ON WATER BODIES OF THE PRIMORSKY TERRITORY (KRAVTSOVSKY RIVER)

At the moment, due to the spread of the new coronavirus infection COVID-19 throughout the Russian Federation and taking into account the overlap of borders with the countries closest to us, it is difficult to assess the environmental impact of tourism activities. However, in the Primorsky Territory there are places for which demand does not decrease even with the introduction of a self-isolation regime. One of these objects can be considered the Kravtsovsky stream, due to the Kravtsovsky waterfalls located on it. This article explores the main environmental problems of the river. Kravtsovsky and adjacent territories.

Keywords: tourist and recreational activities, municipal solid waste, soil degradation, bioindication, tourist and recreational complex, potential sustainability.

Рекреация – неотъемлемая часть жизни и необходимая функция человеческого организма не только как биологического, но и социального существа, непосредственно зависящая от уровня его общей (в том числе, экологической) культуры. Известно, что системы рекреационного природопользования на каждом этапе своего формирования и функционирования оказывают влияние на окружающую среду, провоцируя как положительные, так и отрицательные последствия [1].

Целью данного исследования является определение влияния туристско-рекреационной деятельности на экологическое состояние р. Кравцовский и прилегающих территорий.

Исходя из поставленной цели можно сформулировать следующие задачи:

- 1) идентифицировать основные экологические аспекты туристско-рекреационной деятельности на территории охранной зоны р. Кравцовского;
- 2) разработать рекомендации по снижению рекреационной нагрузки на территории, прилегающей к р. Кравцовский.

Для выполнения поставленных задач были использованы методы: анализ, метод полевого исследования, биоиндикация.

Ручей Кравцовский, а именно участок Кравцовских водопадов, находится в охранной зоне национального парка "Земля леопарда", на территории Хасанского района Приморского края, которая была создана без изъятия земельных участков у владельцев и пользователей. Однако режим охранной зоны не распространяется на территорию населенных пунктов, в том числе 500 – метровую зону вокруг данных населенных пунктов, под которую и попадает зона пешеходного маршрута Кравцовских водопадов.

При этом земельные участки, примыкающие к ручью Кравцовскому, выделены для ведения подсобного хозяйства, и данный режим пользования предусматривает создание условий, исключая факторы беспокойства животных и риск повреждения или уничтожения растений.

В настоящее время наиболее значимой проблемой как Кравцовских водопадов, так и в целом территории всей России является недостаточная грамотность населения по вопросам экологии. Ввиду данного фактора претерпевают огромные негативные изменения многочисленные реки, озера и леса по всей территории Российской Федерации. Ввиду данного фактора и огромного количества туристов, посещающих территорию, прилегающую к ручью Кравцовский, негативное воздействие на данный туристический объект, невероятно велико. Экологические аспекты туристско-рекреационной деятельности на исследуемой территории представлены в табл. 1.

Таблица 1

Экологические аспекты туристско-рекреационной деятельности на территории р. Кравцовский

Деятельность	Аспект	Воздействие
Организация стоянки автотранспорта	Выбросы в атмосферу загрязняющих веществ (Выхлопные газы)	Загрязнение атмосферного воздуха
Кемпинг	Вырубка деревьев Привоз съестных запасов и пластмассовых тар	Использование сырья и природных ресурсов (древесина), образование отходов
Прохождение маршрута по необорудованной тропе	Вытаптывание растений и почвы	Уплотнение почвы, нарушение дернины, вторичное засоление почвы
Отсутствие уборки территории	Образование отходов	Смыв отходов в водный объект, механическое загрязнение водного объекта

Из перечисленных экологических аспектов туристско-рекреационной деятельности наибольшее влияние на окружающую среду оказывает образование отходов.

В результате туристической деятельности образуются преимущественно бытовые отходы.

Согласно результатам многочисленных исследований, было доказано, что в почвах, которые подвергаются воздействию бытовых отходов, обнаруживаются вредные химические вещества, что, в свою очередь, приводит к их деградации. В результате этого нарушаются почвенные процессы, разрушаются органические и коллоидные части, замедляются микробиологические циклы [1,3].

Кроме того, бытовые отходы, которые не способны растворяться в воде, либо растворяются в течение длительного времени, вызывают механическое загрязнение водного объекта. Провести оценку качества воды предлагается двумя способами: методом биондикации и с помощью химического им анализа.

Метод биоиндикации основан на реакции живых организмов на загрязнение окружающей среды, а именно в качестве биондикатора в данном исследовании выступают трубочники, точнее их наличие в водной среде.

При интерпретации результатов химического анализа стоит учитывать факт, что результаты полученные от такого анализа будут показывать степень негативного воздействия только на момент отбора. При этом данные показатели не отображают степень влияния загрязненности водоёма на компоненты окружающей природной среды при учете постоянного воздействия загрязнителей. Присутствие индикаторных видов растений либо животных позволяет более глубоко судить о качестве воды в водоеме.

Стоит отметить, что трубочники, выступает как биоиндикатор чрезвычайно загрязненных водных объектов поскольку многие могут терпеть низкие уровни растворенного кислорода и высокие уровни органических загрязнителей.

Изучение донных отложений происходило в районе второго водопада («Каменная чаша»), т.к. является обладателем самого глубокого исполинового котла во всём каскаде. Мониторинг производился в апреле месяце – количество туристов в данном месяце выше среднегодового показателя.

Целью нашего исследования на данном этапе является оценка сезонного поступления загрязняющих веществ и их поверхностного распределения в донных отложениях пробы отбираются из верхнего слоя. Для общего описания характеристики донных отложений определяются их визуальные и физические характеристики (цвет, запах, консистенция, включения). Физические характеристики донных отложений представлены в табл. 2. Когда трубочники многочисленны, они могут покрывать большие площади донных отложений, придавая грязи красноватый оттенок.

Физические характеристики отобранной пробы донных отложений

Характеристика	Результат
Цвет	Черно-серый
Запах	Гнилостный
Консистенция	Мягкие
Включения	Отсутствуют

Из представленных данных следует, что ввиду отсутствия изменения цвета, а также отсутствия включений в отобранной пробе, трубочники в данном водном объекте отсутствуют.

Конечно, из представленных данных сложно говорить об отсутствии/наличии загрязняющих веществ в ручье Кравцовском. Однако, данное исследование позволяет сделать вывод, что данный водоём не относится к полисапробной зоне (по Р. Колквитцу и М. Марсону).

Однако особенностью туристско–рекреационного использования данного ручья и прилегающей территории считается то, что рекреационная нагрузка имеет смешанное распределение, как прямолинейное – согласно туристским маршрутам, состоящим из троп и стоянок, так и площадное – места кемпинга. В ходе туристско-рекреационного использования охранная зона ручья проходит несколько поочередных стадий. На первоначальной стадии влиянию подвергается верхняя часть лесной подстилки, на близлежащей территории изменений не прослеживается. Увеличение числа посетителей вызывает уплотнение верхнего горизонта почвы, что в свою очередь приводит к фрагментации и утрате лесной подстилки, что, в последствии, способствует формированию линейной эрозии. В результате деградированный участок тропы становится некомфортным для использования, и путешественники предпочитают обойти его, тем самым расширяя зону влияния тропы.

Дополнительно, при рассмотрении вопроса воздействия туристической деятельности на природный комплекс необходимо дать определение понятию рекреационной устойчивости. Под рекреационной устойчивостью понимается способность биогеоценозов противостоять рекреационному воздействию до конкретного предела, после которого происходит повреждение внутренних структурных связей между элементами, составляющими биогеоценоз, вследствие чего последний утрачивает способность к самовосстановлению и саморегуляции уже после снятия нагрузки. Выделяют 2 типа устойчивости: потенциальную и фактическую.

Потенциальная устойчивость обуславливается только внутренними качествами природного комплекса. Фактическая устойчивость обуславливается не исключительно внутренними качествами, но и характером внешних проявлений (пешая нагрузка, велосипедная, конная, использование квадроциклов либо иной техники, продолжительность рекреационного воздействия и т.д.) по отношению к природному комплексу.

В следствии рассмотрения потенциальной устойчивости указанной зоны было выявлено, что большая часть территории приходится на относительно устойчивые и устойчивые к рекреационным нагрузкам растительные сообщества.

То есть, эта территория благоприятна для формирования усиленных форм туристской деятельности (велосипедных, конных маршрутов).

Однако несмотря на всю приспособленность природной среды к процессам самовосстановления, необходимо поддерживать её. И среди наиболее перспективных путей решения сложившейся ситуации можно выделить следующие:

Установка мусорных баков, соответствующих всем санитарно-эпидемиологическим требованиям

Оборудование маршрута информационными стендами, предписывающие бережно относиться к природе;

Введение строжайшего запрета на разведение костров и вырубку леса.

Также необходимо отметить, что в целях минимизации негативного воздействия от туристической деятельности на русло и охранную зону ручья Кравцовского требуется постоянное проведение мониторинговых работ по оценке состояния природно-территориального комплекса. Блок таких работ должен включать в себя как минимум мониторинг растительности на полотне тропы, в зоне ее влияния и на стоянках и мониторинг экзогенных геоморфологических процессов (эрозия, обвальные-осыпные процессы). Все эти мероприятия позволяют вовремя отследить деструктивные процессы в экосистемах и провести мероприятия по сохранению природно-территориального комплекса.

В нормативно-методических документах при организации туризма предлагается определить рекреационную емкость территории – допустимые нагрузки на маршруты и в соответствии с ними ограничивать поток посетителей. Такая постановка задачи представляется некорректной. Более оптимальна разработка и проведение соответствующих мероприятий по благоустройству территории, чтобы повысить ее устойчивость и рекреационную емкость. При разумном благоустройстве троп и мест стоянок устойчивость природных комплексов может повыситься в десятки раз. Повышение качества туристических маршрутов и бытовых удобств, издание рекламно-информационной продукции позволит существенно увеличить поток туристов на территорию Кравцовских водопадов, при этом сохранение природной среды станет экономически выгодным для местного населения.

1. Кусков А.С., Голубева В.Л., Одинцова Т.Н. Рекреационная география: учебно-методический комплекс. – Москва: МПСИ, Флинта, 2005. – 496 с.

2. Берсенева С.А. Использование прибрежно-водных растений в биомониторинге водной среды на территории г. Уссурийска (Приморский край) // Урбоэко системы: проблемы и перспективы развития: материалы IV международной научно-практической конференции / отв. ред. Н.Н. Никитина. – Тюмень: Тюменский издательский дом, 2009. Вып. 4. – С. 67–71.

3. Калитина Е.Г., Михайлик Т.А., Семкин П.Ю., Барабанчиков Ю.А., Зорин С.А. Особенности микробиологического состава вод реки Раздольной (Южное Приморье) // Известия ТИНРО. – 2015. – Т. 180. – С. 187–197.

4. Бочарников В.Н., Мартыненко А.Б., Глущенко Ю.Н., Горовой П.Г., Горобец К.В., Дудкин Р.В., Ермошин В.В., Недолужко В.А., Нечаев В.А. Биоразнообразие Дальневосточного экорегионального комплекса. – Владивосток, 2004. – 320 с.

5. Горобец К.В. Программа и практическое пособие для спецпрактикума по теме «Мохообразные»: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во Дальневост. ун-та, 2003. – 32 с.

СУЩНОСТЬ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ

А.В. Крумкина

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассмотрены подходы различных авторов к определению управленческого учета. Дано авторское определение. Определены цель, задачи, объекты и предмет управленческого учета в сельском хозяйстве, а также представлены функции управления. Раскрыта необходимость ведения управленческого учета.

Ключевые слова: управленческий учет, сельскохозяйственная отрасль, сущность управленческого учета.

THE ESSENCE OF MANAGEMENT ACCOUNTING IN THE AGRICULTURAL SECTOR

The article considers the approaches of various authors to the definition of managerial accounting, as well as the author's definition. The purpose, objectives, object and subject of management accounting in agriculture are determined, and management functions are presented. Disclosed is the need for management accounting.

Keywords: management accounting, agricultural industry, the essence of management accounting.

В настоящее время процесс управления организацией, которая полностью обладает экономической и финансовой независимостью, стал более сложным. Эффективное управление производственной деятельностью хозяйствующего субъекта всё больше зависит от информированности, получаемой руководителями о структурных подразделениях и организации в целом. Для своевременного получения информации руководство использует данные управленческого учета.

Прежде всего, необходимо определить, что же такое «управленческий учет». На сегодняшний день нет единого определения. Отсутствие определения в нормативных и законодательных актах связано с тем, что управленческий учет ведется по усмотрению организации и является уникальным. В связи с этим, отечественными авторами были даны свои определения.

М.А. Вахрушина считает, что управленческий учет – это «независимое бухгалтерское направление организации, которое обеспечивает её управленческий персонал информацией, используемой для планирования, управления, мониторинга и оценки деятельности организации в целом, а также ее структурных подразделений» [1, с. 11].

К. Друри предполагает, что управленческий учет – это «подготовка информации, необходимой для осуществления управленческой деятельности, такой как принятие решений, планирование, мониторинг и регулирование» [3, с. 25].

В.Э. Керимов утверждает, что управленческий учет – это «интегрированная система внутреннего учета, в которой представлена информация о затратах и результатах деятельности как всей организации, так и отдельных её подразделений, предназначенная для оперативных и стратегических управленческих решений» [5, с. 5].

Такие авторы как О.Е. Николаева и Т.В. Шишкова рассматривают управленческий учет как «относительно обособленную подсистему бухгалтерского учета, которая охватывает все виды учетной информации для внутреннего использования руководством на всех уровнях управления предприятием» [6, с. 21].

В.Ф. Палий определил, что управленческий учет – это «система внутреннего оперативного управления, суть которой заключается в предоставлении информации, необходимой для менеджеров в процессе управления предпринимательской деятельностью» [7, с. 5].

Проанализировав представленные определения, можно заметить, что мнение авторов разделилось. Некоторые считают, что бухгалтерский учета включает в себя управленческий учет, как часть системы. Другие авторы определяют управленческий учет, как независимую систему со своими целями и задачами.

Автор данной считает, что управленческий учет – это часть бухгалтерского учета, которая собирает, формирует и анализирует информацию о доходах и расходах предприятия для предостав-

ления её управляющему аппарату хозяйствующего субъекта для принятия оперативных и грамотных решений.

Таким образом, целью управленческого учёта для сельскохозяйственных организаций является сбор и обработка информации о хозяйственной деятельности предприятия для грамотного и оперативного принятия решений руководством организации.

К задачам управленческого учёта для организаций сельскохозяйственной отрасли (по организации в целом, по отдельным структурным подразделениям, по центрам ответственности и др.) относятся:

- учет расходов и доходов, а также отклонения по ним от установленных в организации норм;
- подсчет различных показателей себестоимости и отклонений от нормативных и плановых показателей;
- определение финансовых показателей;
- планирование и прогнозирование;
- контроль и анализ деятельности;
- подготовка управленческой отчетности и её предоставление руководству и специалистам;
- оперативный сбор информации и её структурирование для принятия результативных управленческих решений;
- разработка и анализ альтернативных путей развития организации и учета.

Финансовая и производственная деятельность предприятия и ее структурных подразделений является предметом управленческого учета в организациях сельскохозяйственной отрасли.

Объектами управленческого учета организаций в аграрном секторе являются расходы и доходы предприятия, а также центры ответственности и система управленческого учета.

Некоторые авторы, давшие определение управленческому учету, высказали свое мнение, что основной функцией управленческого учета является предоставление данных для управления предприятием. Стоит заметить, что также есть и другие функции, такие как планирование, контроль, организация, мотивация и т. д.

Функции, используемые в управленческом учёте для организаций сельскохозяйственной, отрасли имеют прямую взаимосвязь с функциями управления.

На рисунке представлены взаимосвязь функций управления, которая образует «цикл управления».

Предложенный цикл не является одинаковым для всех организаций. Он может быть изменен. Функции управления могут быть пропущены или объединены. Помимо этого, их последовательность может быть изменена. Это зависит от особенности ведения управленческого учета в организации.

Как уже говорилось выше, организация сама решает, вести управленческий учет или нет. Так же он не является обязательным и никак не регулируется законодательством.

Рассматривая предприятия сельскохозяйственной отрасли, можно предположить, что в силу своей специфичности (например, сезонности) они ведут данный вид учета. Он помогает принять своевременное решение в короткие сроки. Отсутствие информации для таких решений может привести к установке неправильных цен на продукцию, что в последние приведёт к снижению спроса на продукцию, или расходы будут превышать доходы предприятия.

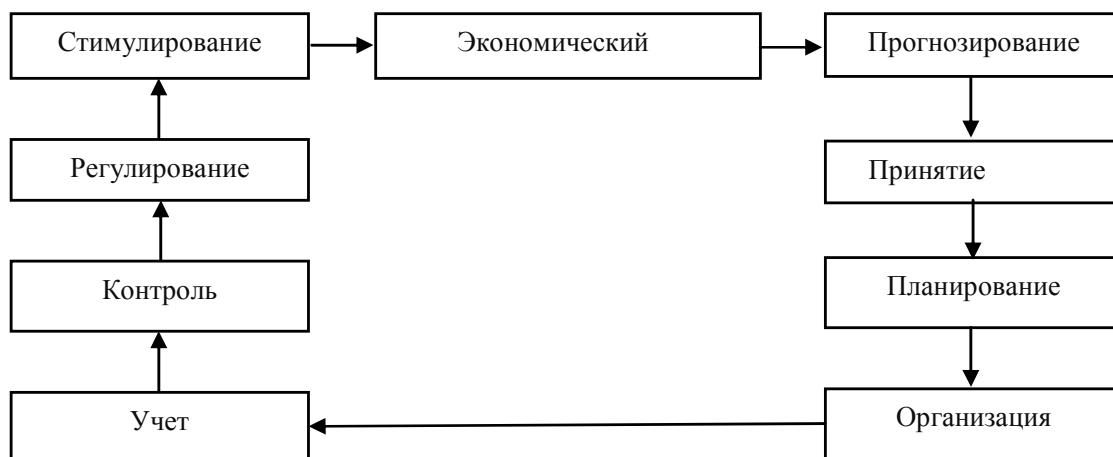


Рис. Цикл управления

Управленческий учет является основным инструментом постоянного мониторинга деятельности для эффективного использования ресурсов и планирования дальнейшей работы организации. Кроме того, наличие системы управления бухгалтерским учетом значительно повышает привлекательность инвестиций, что особенно важно для сельскохозяйственных предприятий в современных условиях.

Так же, при создании системы управленческого учета в организации сельского хозяйства решаются важные задачи:

– формируется общая себестоимость продукции и на ее основе определяется прибыль субъекта хозяйствования;

– обеспечивается ведение рационального учета;

– обеспечивается контроль над уровнем затрат;

– рассчитывается приведенная стоимость.

Рассматривая обязательность ведения управленческого учета на предприятиях сельскохозяйственной отрасли, можно сделать вывод, что данный вид учета нужно вести. В условиях современной конкуренции без грамотного управления на основе специально отобранной и правильно структурированной информации, сельскохозяйственное предприятие рискует быть ликвидированным или поглощенным другой организацией. Данный исход для предприятия, также возможен не только из-за отсутствия управленческого учета, но и из-за не квалифицированного принятия решений. Следовательно, недостаточно собрать и структурировать информацию, необходимо ее правильно проанализировать, принять безубыточное решение или данное решение должно привести к минимальным потерям предприятия, а также реализовать принятое решение. Таким образом, от квалифицированного управления на основе данных управленческого учета зависит дальнейшее развитие предприятия сельскохозяйственной отрасли.

1. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет: учеб. для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям. 6-е изд., испр. – Москва. Омега-Л, 2007. – С. 570.

2. Безверхая Е.Н., Кравцова С.И. Управленческий учет в сельском хозяйстве // Символ науки. – 2016. – №5-1. – С. 238.

3. Друри К.К. Введение в управленческий и производственный учет: учеб. пособие. – Москва: Аудит, ЮНИТИ, 2002. – 419 с.

4. Керимов В.Э. Управленческий учет: учебник. – Москва: Маркетинг, 2001. – 268 с.

5. Концевой Г.Р., Злобина О.О., Мухина И.А. Особенности организации управленческого учета сельскохозяйственного производства // Международный бухгалтерский учет. – 2015. – №37. – С. 203.

6. Николаева О.Е. Классический управленческий учет. – Москва: Изд-во ЛКИ, 2010. – 480 с.

7. Палий В.Ф. Управленческий учет издержек и доходов (с элементами финансового учета). – Москва: ИНФРА-М, 2006. – 279 с.

8. Халидова А., Ибрагимова А.Х. Управленческий учет затрат в сельском хозяйстве // Актуальные проблемы и перспективы развития экономики российский и зарубежный опыт. – 2016. – №6. – С. 111.

9. Имми И.Д., Шешукова Т.Г. Определение сущностной природы управленческого учета // Развитие учетно-аналитической и контрольной системы в условиях глобализации экономических процессов: сб. науч. ст.; под ред. Т.Г. Шешуковой. – Пермь, 2016. – 292 с.

ФОРМИРОВАНИЕ ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ КАК ПЕРСПЕКТИВНЫХ ЦЕНТРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ МАКРОРЕГИОНЕ

С.М. Кудряшева

магистрант

В.В. Савалей

профессор

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассматриваются основные характеристики территорий опережающего социально-экономического развития, расположенных в Дальневосточном федеральном округе. Показана преемственность проводящейся в России политики пространственного развития накопленному мировому опыту формирования зон с особыми условиями предпринимательства. Сформулирован ряд проблем, снижающих эффективность функционирования территорий опережающего развития и сдерживающих приток новых инвестиций.

***Ключевые слова и словосочетания:** территории опережающего социально-экономического развития, регион, Дальневосточный федеральный округ, инвестиции, льготы, преференции.*

CREATING OF TERRITORIES OF A LEADING DEVELOPMENT AS PROMISING CENTERS OF ECONOMIC GROWTH IN THE FAR EASTERN

The article deals the main characteristics of the territories of advanced social – economic development located in the Far Eastern Federal District. The correspondence of the spatial development policy being pursued in Russia to the world experience in the formation of zones with special business conditions is shown. The article presents the problems that reduce efficiency from territory of advanced development and slows down the receipt of new investments.

***Keywords:** the territory of advanced socio-economic development, region, the Far Eastern Federal district, investment, privileges, preferences.*

В последние годы в Российской Федерации значительное внимание стало уделяться разработке нового механизма развития территорий с особыми условиями осуществления предпринимательской деятельности. В качестве пилотных регионов для апробации нормативно-правовой базы этого механизма были избраны территории двух типов: с низким уровнем социально-экономического развития, либо включенные в состав приоритетных геостратегических регионов. Дальневосточный федеральный округ, располагаясь на огромном пространстве, имеет в своем составе административно-территориальные образования обоих этих типов. Ряд дальневосточных субъектов Федерации (такие как, например, Магаданская область, Чукотский автономный округ, Еврейская автономная область) имеют характерные черты депрессивных территорий, а некоторые, располагая выгодным экономико-географическим положением и богатым ресурсным потенциалом (такие как, например, Приморский край и Сахалинская область) выполняют важную геостратегическую функцию.

Высокая степень дифференциации природно-климатических, социально-экономических, транспортно-инфраструктурных и иных условий и состояний развития дальневосточных территорий придает этому макрорегиону особую специфику. Этот огромный регион не может развиваться по какой-то единой универсальной модели. В силу ограниченности у государства и в частном секторе финансовых, материальных, технико-технологических ресурсов наиболее эффективной моделью развития столь масштабных экономических пространств мировой практикой признана концепция поляризованного пространственного развития, которая предполагает концентрацию имеющихся ресурсов в полюсах (перспективных центрах) экономического роста.

Мировая практика создания особых зон развития имеет многолетнюю историю, берущую свое начало еще в 60-е годы прошлого столетия. В ней есть как крупные успешные проекты, так и не-

удачные [1]. Свой эволюционный путь формирования свободных экономических зон и их аналогов пройдет и в отечественной истории [2,3].

Опыт XX века находит применение во многих странах и в современных условиях, несмотря на совершенно иную информационно-технологическую среду. Так, в современном Китае пятилетние планы развития страны содержат в том числе и задачи по развитию приоритетных территорий, инфраструктурному обеспечению, ускоренному развитию городов, прежде всего миллионников. Особое внимание уделяется повышению связности территорий, мобильности населения, сооружению в этих целях высокоскоростных транспортных магистралей. При необходимости разрабатываются пространственные стратегии и для макрорегионов. Например, один из планов предусматривал развитие северо-восточных провинций КНР, граничащих с Россией.

Внимание пространственному стратегическому планированию уделяется даже в таком высококоразвитом макрорегионе как Европейский союз. Специальная программа, разработанная в ЕС, описывает «каркас» пространственного развития Европы, опорные точки роста, приоритетные связи между ее участниками.

Таким образом, разработка пространственных стратегий в национальных и транснациональных экономиках – это реальная современная практика.

В феврале 2019 года специальным Распоряжением Правительства РФ №307-р впервые в отечественной нормативной практике утверждена Стратегия пространственного развития Российской Федерации на период до 2025 года, а в декабре того же года Распоряжением №3227-р принят План ее реализации.

В этих документах отражаются основные тенденции, проблемы и вызовы пространственного развития страны, определяются цели, задачи, механизмы и приоритетные направления до 2025 года. В них выделены перспективные экономические специализации субъектов РФ, центры экономического роста, макрорегионы, особый статус геостратегических территорий.

Разработка Стратегии опиралась на уже накопленный опыт формирования в нашей стране зон (территорий) с особым экономическим статусом. С 2014 года в терминологическом обороте стало широко использоваться словосочетание «территория опережающего социально-экономического развития» (ТОР), а несколько позднее и другое нововведенное образование «Свободный порт Владивосток».

Законодательной базой для функционирования ТОР в Российской Федерации послужили ФЗ № 473 от 29.12.2014 «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации», а также Постановление Правительства РФ №614 от 22.06.2015 года «Об особенностях создания территорий социально-экономического развития на территориях монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации».

Главная особенность принятия правительственных решений по созданию ТОР состояла в том, что первые 5 лет они могли создаваться лишь на Дальнем Востоке. Этот факт подчеркивал как особую специфику экономического пространства дальневосточного макрорегиона, так и его геостратегическую роль в усилении восточного вектора российской международной политики.

Основной смысл внедрения этих территориальных образований в пространственную экономику страны заключается в увеличении темпов развития отдельных субъектов и городов, благодаря формированию более благоприятных условий для привлечения инвестиционных потоков и создания дополнительных рабочих мест. Не менее важная (и очень амбициозная) задача формирования ТОР на Дальнем Востоке заключается также в создании таких конкурентных условий реализации предпринимательской деятельности, чтобы, сравнивая ДФО и его ТОР с аналогичными зонами других развитых стран, таких как Китай, Корея и Япония, инвесторы преимущественно выбирали российский Дальний Восток.

ТОР является частью субъекта Российской Федерации, на территории которого введен особый правовой режим реализации предпринимательской деятельности, в том числе предоставление налоговых преференций.

Привлекательность ТОР для предпринимателей заключается в следующих особенных чертах:

- налоговые льготы и специфика налогообложения (0–5%);
- ограничение цен на имущество для его покупки, таким образом, цена не должна превышать кадастровую стоимость;
- облегченные таможенные процедуры;
- государственное финансирование инфраструктуры.

Для принятия правительственного решения о создании конкретной ТОР на территории Дальнего Востока необходимо соответствие представленным ниже критериям:

- наличие потенциальных резидентов с инвестиционными намерениями;
- наличие земельных участков для обеспечения ими резидентов;

– положительное сальдо дополнительных доходов, которые поступают в бюджеты всех уровней относительно выпадающих доходов тех же бюджетов соответственно за период реализации деятельности ТОР;

– отражение информации о создании ТОР в документах по стратегическому планированию субъекта Российской Федерации;

– наличие опыт субъекта Федерации в успешной реализации крупных инвестиционных проектов;

– отсутствие действия других льготных режимов на территории данного субъекта Федерации.

За пять лет (2015-2019 гг.) во всех субъектах Федерации Дальневосточного федерального округа (ДФО), кроме Магаданской области, созданы и активно развиваются 20 конкурентоспособных ТОР, основные характеристики которых представлены в таблице.

Из данных таблицы видно, что самым капиталоемким к настоящему времени является ТОР «Свободный», специализация которого связана с нефте-газохимической промышленностью. Заявленные в проектах этого ТОР потенциальные инвестиции суммарным объемом свыше 1 трлн рублей объясняются близостью к энергоресурсам нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий океан» и газопровода «Сила Сибири».

Таблица

Характеристики ТОР Дальневосточного федерального округа [4]

Название ТОР	Регион	Объем заявленных инвестиций, млрд руб	Количество резидентов	Потенциальное количество рабочих мест, чел
Чукотка	Чукотский АО	36,9	50	3490
Якутия	Республика Саха (Якутия)	2,8	19	416
Южная Якутия	Республика Саха (Якутия)	111,2	16	8386
Камчатка	Камчатский край	120,6	97	7845
Николаевск	Хабаровский край	3,0	7	593
Комсомольск	Хабаровский край	37,5	24	3751
Хабаровск	Хабаровский край	20,4	37	2076
Южная	Сахалинская область	20,3	8	974
Горный воздух	Сахалинская область	22,8	25	1531
Курилы	Сахалинская область	8,9	4	1089
Белогорск	Амурская область	5,3	9	1008
Приамурская	Амурская область	124,5	9	1576
Свободный	Амурская область	1054,6	7	3082
Амуру-Хингаская	Еврейский АО	13,6	3	1060
Бурятия	Республика бурятия	5,6	2	870
Забайкалье	Забайкальский край	117,2	11	4958
Михайловский	Приморский край	80,2	17	3572
Надеждинская	Приморский край	51,0	59	5550
Нефтехимический	Приморский край	861,3	2	5925
Большой Камень	Приморский край	262,5	19	15119

Примерно таким же по масштабам инвестиций может стать ТОР «Нефтехимический», расположенный на юге Приморского края.

Наибольшее количество резидентов привлечены по состоянию на конец 1 квартала 2020 года в ТОР «Камчатка», «Надеждинская» и «Чукотка». Последний уникален по географическим параметрам, его площадь достигает 262,6 тыс. кв.км., а в границы данной территории входят 10 населенных пунктов и межселенных территорий.

Основная специфика ТОР «Чукотка» состоит в том, что не осуществляется передача ее территории в руки управляющей компании, а деятельность резидентов осуществляется не на обособленных площадках, а на тех, которые уже используются или планируются к использованию.

Наибольшее количество рабочих мест будет создано на территории опережающего развития «Большой Камень». Первым резидентом этой ТОР стал судоремонтный комплекс «Звезда», который является якорным инвестором. В целом, данный проект специализируется на строительстве верфей крупнотоннажного судостроения.

Кроме вполне очевидных положительных результатов, пятилетний опыт создания ТОР в Дальневосточном федеральном округе, позволил выявить ряд проблем, усложняющих функционирование уже действующих территорий этого типа и создание новых. В основном эти проблемы лежат в сфере административно-нормативного регулирования.

Так, законодательством не предусмотрена ответственность управляющих компаний за злоупотребление своими полномочиями, отсутствует понятный и открытый механизм оперативного реагирования резидентов и инвесторов на необоснованные (по их мнению) действия органов управления ТОР.

Обратная сторона неотрегулированности взаимоотношений управляющей компании и резидентов ТОР состоит в возможности применения последними мошеннических схем с имуществом. Например, после того как резидент получит в собственность имущество от управляющей компании, он может утратить статус резидента путем расторжения договора, при этом имущество останется в его собственности, о чем говорится в статье 16 ФЗ №473, а именно «Лицо, утратившее статус резидента, вправе распорядится принадлежащим ему имуществом по своему усмотрению».

Одна из проблем связана с миграционным регулированием. Увеличение и легализация потока трудовых мигрантов-иностранцев без получения ими разрешения в миграционной службе МВД, вызывает обеспокоенность и местных властей, и правоохранительных структур, поскольку отражается на криминогенной обстановке, на разбалансированности рынка труда в регионе.

Следующая проблема обсуждается пока как потенциальная, но на нее следует также обратить внимание. Используя предоставленные льготы и конкурентные преимущества, резиденты в состоянии занять лидирующие позиции на отдельных продуктовых сегментах регионального рынка и вытеснить с него действующие местные компании, не имеющие таких льгот и преференций. Но после окончания периода льгот и преференции и завершения жизненного цикла своего проекта в ТОР, «заточенного» под них, резиденты могут уйти с рынка, а конкурентное поле на нем уже отсутствует, что приведет к росту потребительских цен и новым затратам на восстановление конкуренции.

Обозначенная проблематика требует особого внимания к ней не только властных структур и практикующих специалистов, но и расширения прикладных и теоретических исследований для корректировки концептуальных основ функционирования ТОР и уточнения законодательства. Этот вывод особенно актуализируется на нынешнем этапе, когда создание ТОР вышло за пределы одного макрорегиона (ДФО) и стало возможным в других российских субъектах Федерации.

Крайне полезным в этих условиях представляется формирование на специальной цифровой платформе централизованной обобщающей базы данных, которая содержала бы основную информацию о направлениях и результативности деятельности ТОР.

1. Артоболевский С.С. Западный опыт реализации региональной политики: возможности и ограничения практического использования // Региональные исследования. – 2008. – №3. – С. 3–17.

2. Громова А.С., Кускова С.В. Оценка эффективности функционирования особых экономических зон в Российской Федерации // Вестник науки Сибири. – 2013. – № 3 (9). – С.103–122.

3. Савалей В.В. Эволюция форм организации зон ускоренного роста в российских регионах // Региональная экономика: теория и практика». – 2015. – №39. – С. 2–16.

4. Территории опережающего развития. – текст: электронный // Министерство РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики: [сайт] – Москва, 2020. – URL: <https://minvr.ru/activity/territorii-operezhayushchego-razvitiya> (дата обращения: 30.05.2020).

РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА СЛЕДСТВЕННОГО СУДЬИ В УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Д.А. Куманькова

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Цель института следственного судьи – осуществление судебного контроля за досудебным производством, охрана прав и свобод граждан на досудебной стадии производства. Судебный контроль можно определить как проверку соответствия деятельности правоохранительных органов и должностных лиц, результатов этой деятельности установленным требованиям закона.

Ключевые слова и словосочетания: самостоятельность судебной власти, судебный контроль, следственный судья, назначение института следственного судьи, этапы развития судебного контроля.

DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF AN INVESTIGATING JUDGE IN CRIMINAL PROCEEDINGS IN THE KYRGYZ REPUBLIC

The goal of the institution of an investigating judge is to exercise judicial control over pre-trial proceedings, protect the rights and freedoms of citizens at the pre-trial stage of proceedings. Judicial control can be defined as checking compliance with the activities of law enforcement agencies and officials, the results of this activity with the established requirements of the law.

Keywords: independence of the judiciary, judicial control, investigative judge, appointment of the institution of investigative judge, stages of development of judicial control.

Актуальность публикации обусловлена непрекращающимся процессом реформирования российского законодательства. Различные формы судебного контроля за досудебным производством неоднократно являлись предметом научных исследований, что объясняется поиском наиболее удачной модели осуществления оперативного судебного контроля и необходимостью повышения уровня судебной защиты прав и свобод человека и гражданина в уголовном судопроизводстве.

Как отмечает И. Л. Петрухин «судебная власть возможна и эффективна лишь в контексте теории разделения властей, исключающей излишнюю концентрацию власти и гарантирующей гражданам подлинную свободу» [15, с.4]. Прерогатива судебной власти ограничивать права и свободы граждан подтверждает наличие самостоятельной судебной власти в государстве, соответственно, отсутствие такой прерогативы свидетельствует о ненадлежащей автономии ее функционирования от других ветвей власти [3,4,15].

Необходимость осуществления судебного контроля обусловлена значением судебной власти. По мнению С. И. Викторского «судебная власть призвана отправлять правосудие в государстве, быть стержнем всех прав, огражденных законом, ей принадлежат столь важные права как: исследовать преступное деяние и устанавливая вину, принимать разные стеснительные меры» [4, с.71]. Судья является независимым арбитром, не выступающим ни на стороне обвинения, ни на стороне защиты, беспристрастно оценивающим основания и обстоятельства, позволяющие ограничивать права и свободы граждан в уголовном процессе. В уголовном судопроизводстве прокуратура представляет государственные интересы как сторона обвинения. Ограничивая права и свободы граждан на стадии досудебного производства, прокурор впоследствии участвует в судебном обвинении лица, что может сказаться на его объективности. В связи с этим, именно судебный контроль призван не допустить необоснованного ограничения прав и свобод граждан.

Исследователи института судебного контроля за досудебным производством в России отмечают главный его недостаток – право судьи, принимавшего решение об ограничении прав и свобод человека в досудебном производстве, рассматривать дело по существу в дальнейшем. Как отмечает А. В. Верещагина [3, с.78], И. Л. Петрухин [15, с.99], Т. К. Рябинина [19, с.204], у судьи заранее складывается убеждение в виновности лица, что нарушает объективность и непредвзятость судьи при принятии итогового решения. Говоря о необходимости выделения отдельного судьи для принятия решений на досудебной стадии уголовного судопроизводства, Т. К. Рябинина указывает, что

это позволит создать условия «исключающие возможность формирования у судей, которые будут рассматривать дело по существу, предубеждения против подсудимого и заранее сложившегося мнения по обоснованности предъявленного обвинения и правильности его правовой квалификации, по количественной и качественной оценке имеющихся в материалах дела доказательств» [19, с.204]. Одним из способов, превентивных формирования внутреннего убеждения у судьи по уголовному делу еще на этапе осуществления судебного контроля за досудебным производством, является учреждение в российской уголовной юстиции института следственного судьи.

В 2014 г. Президент РФ рекомендовал Верховному Суду РФ до 15.03.2015 изучить предложения Совета при Президенте РФ по созданию института следственного судьи [17]. С 2014 г. активно исследуется институт следственного судьи, проводятся круглые столы [6], разрабатываются модели [5] и концепции нового уголовно-процессуального кодекса [20]. Только через 6 лет законодатель снова вернулся к идее введения института следственного судьи в российское уголовное судопроизводство. Согласно Перечню поручений Президента РФ по итогам заседания Совета по развитию гражданского общества и правам человека и встречи с уполномоченными по правам человека до 01.06.2020 Верховный Суд РФ должен «рассмотреть вопросы целесообразности введения института следственного судьи, а также внести соответствующие предложения» [16]. Нет сомнений в том, что означенное политическое решение станет побудительным для активизации дискуссии об институте следственного судьи. В связи с изложенным представляет интерес зарубежный опыт, в особенности государств постсоветского пространства, которые имели в момент обретения самостоятельности единую правовую систему с Россией.

В работе представлены результаты изучения развития института судебного контроля в Кыргызской Республике.

Предметом исследования являются нормы, регламентирующие судебный контроль в уголовном судопроизводстве.

Цель работы – изучить развитие судебного контроля и института следственного судьи в Кыргызской Республике.

Цель исследования предусматривает решение следующих задач:

- раскрыть содержание понятия и назначения следственного судьи;
- выделить и изучить этапы развития судебного контроля в Кыргызстане.

При исследовании применялись формально-логический и сравнительно-правовой методы исследования.

Институт следственного судьи в Кыргызстане начал функционировать с принятием Уголовно-процессуального кодекса Кыргызской Республики (далее – УПК КР), вступившим в силу 01.01.2019.

УПК КР закрепляет легальное определение следственного судьи, являющиеся наиболее точным в сравнении с дефинициями следственного судьи в законодательстве государств постсоветского пространства. Например, нормативное содержание института судьи по уголовному преследованию в УПК Молдовы, на наш взгляд, одно из лучших, чего нельзя сказать об определении понятия судьи по уголовному преследованию. Пункт 24 статьи 6 УПК Молдовы определяет судью по уголовному преследованию как субъекта, наделенного «...функциями уголовного преследования, а также судебного контроля процессуальных действий, осуществляемых в ходе уголовного преследования» [29]. Дефиниция имеет существенный недостаток – указание на осуществление функции уголовного преследования, тем самым создаётся впечатление, что судья осуществляет функцию стороны обвинения и является, по сути, органом следствия. Истинная цель этого института и его отнесение к судебным органам становятся ясными только после изучения всех полномочий судьи по уголовному преследованию.

Следственный судья в Кыргызстане – это «судья, применяющий меры, ограничивающие права и свободы подозреваемого, обвиняемого, осуществляющий судебный контроль за законностью процессуальных действий и решений уполномоченного должностного лица, органа дознания, следователя, руководителя следственного подразделения, прокурора» (п.41 ст. 5 УПК КР) [28].

Представленное понятие достаточно полно отражает назначение следственного судьи и пределы его деятельности. Следственный судья исполняет возложенные на него полномочия по осуществлению судебного контроля. Как верно отмечено в дефиниции, следственный судья применяет меры, ограничивающие права и свободы подозреваемого и обвиняемого.

В рамках исследования развития института судебного контроля в Кыргызстане автором были проанализированы все редакции УПК КР с 1999 г., в том числе и новый УПК 2017 г., с целью выделения этапов его формирования. Для упрощения восприятия мы выделили семь редакций УПК КР, которые позволяют проследить эволюцию судебного законодательства о судебном контроле [22; 23; 24; 25; 26; 27; 28]. Кроме того, с этой же целью проанализированы пять редакций Конституции КР [7; 8; 9; 10; 11], закрепляющие конституционные положения судебного контроля.

Кыргызстан является государством, в котором изучение отдельного института в уголовном судопроизводстве, невозможно без обращения к политической жизни страны. На периодизацию этапов развития судебного контроля повлияли именно политические события, происходившие и происходящие в Кыргызстане, так как они оказывали воздействие правовую систему государства. Можно выделить три этапа развития судебного контроля в уголовном судопроизводстве Кыргызстана:

1. Введение последующей и предварительной форм судебного контроля (с 2004 г. по 2010 г.);
2. Расширение и конкретизация предварительной формы судебного контроля (с 2010 г. по 2019 г.);
3. Введение института следственного судьи (с 2019 г. по настоящее время).

I. Период с 2004 г. по 2010 г. – введение последующей и предварительной формы судебного контроля (1 этап). Для начала необходимо пояснить, почему первый период начинается с 2004 г., когда ранее упоминался УПК КР 1999 г., в котором не содержалось положений об участии судьи в досудебном производстве, не шла речь о судебном контроле как таковом [22].

Практически все процессуальные решения в досудебном производстве по УПК КР 1999 г. принимал следователь. Более того, ст. 8, ст. 33 УПК КР, регламентировавшие участие прокурора в уголовном судопроизводстве, указывали на осуществление прокурором уголовного преследования и надзорной функции [22]. Хотя, изучив положения кодекса, видно, что прокурор принимает участие в санкционировании наиболее важных процессуальных действий, существенно ограничивающих права и свободы граждан (например, заключение под стражу, осмотр жилого помещения, эксгумация, обыск и выемка).

Несмотря на то, что в ст. 18 УПК КР 1999 г. провозглашался принцип состязательности сторон, на практике он реализовывался лишь во время судебного разбирательства, никак не затрагивая досудебные стадии производства. Данное положение объясняется как минимум тем, что и Конституция КР того времени не содержала положения об ограничении прав и свобод граждан только судом. В ст. 16 Конституции КР закреплялось положение об ограничении прав и свобод личности в соответствии с законом, а «закон» делегировал эти полномочия стороне обвинения [7].

В 2001 г. в УПК КР внесли изменения, которыми расширялись полномочия прокурора в досудебных стадиях производства (применение мер пресечения: залога и заключения под стражу), укрепляя прокурорский надзор, а не судебный контроль [23]. Законодатель предусматривал, что те полномочия, которые принадлежали исключительно следователю, может осуществлять и прокурор с разрешения надзирающего прокурора.

В 2004 г. законодатель ввел новые статьи 132 и 132-1 в УПК КР [23], предполагающие судебный порядок рассмотрения жалобы на решения должностных лиц, т.е. появились элементы последующего судебного контроля за досудебным производством. Фактически это первый шаг к введению судебного контроля. Именно в силу вышеуказанного 2004 год можно считать отправной точкой начала развития института судебного контроля в уголовном судопроизводстве Кыргызстана.

В 2006 г. в Конституцию КР вносятся изменения, согласно которым, ограничение прав и свобод граждан может производиться только на основании судебного решения (ст.14, ст. 15) [9], что стало переломным моментом в развитии института судебного контроля в Кыргызстане. После внесённых поправок начался процесс интенсификации развития предварительного судебного контроля. В июне 2007 г. введён предварительный судебный контроль в кыргызское уголовное судопроизводство. Статья 32 УПК КР [24], касающаяся полномочий суда, дополнена полномочиями по осуществлению судебного контроля за досудебным производством.

Предметом судебного контроля стали некоторые меры процессуального принуждения (заключение под стражу и временное отстранение от должности) и следственные действия (осмотр жилого помещения, эксгумация трупа, обыск и выемка, наложение ареста на почтово-телеграфные отправления, их осмотр и выемка, прослушивание переговоров). В ведение суда передано и принудительное помещение лиц в медицинское учреждение для производства экспертизы. Внесли изменения и в принцип уголовного судопроизводства – принцип неприкосновенности жилища, охраны личной жизни, тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений, где отмечалось, что процессуальные действия по ограничению данных прав проводятся только на основании судебного решения.

Включение указанных процессуальных действий в предмет судебного контроля объясняется конституционным перечнем прав и свобод граждан, которые могут быть ограничены только судом. Конституция КР 2006 г. закрепила возможность нарушения неприкосновенности жилища, прав тайны переписки, телефонных переговоров, телеграфных и иных сообщений, проведения обыска, выемки, проведение ареста и заключения под стражу только на основании судебного решения. Таким образом, бла-

года вносимыми изменениями в 2007 г. уголовно-процессуальная регламентация стала соответствовать конституционно-правовой.

В июле 2008 г. законодатель внёс изменения в ст. 13 УПК КР – принцип неприкосновенности жилища, охраны личной жизни, тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений, где закрепил, что процессуальные действия по ограничению данных прав проводятся на основании решения прокурора, тем самым восстановив право прокурора ограничивать соответствующие права [25]. Причём в специальных нормах, посвящённых этим процессуальным действиям, изменил лишь норму ст. 187 УПК КР (наложение ареста на почтово-телеграфные отправления, их осмотр и выемка), остальные нормы так и остались с «правом суда» ограничивать права и свободы граждан. Из-за чего появилось противоречие специальных норм уголовно-процессуального кодекса принципу «неприкосновенности жилища, охраны личной жизни, тайны переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений» уголовного судопроизводства.

Одной из причин возврата к прокурорскому надзору являлась нестабильная политическая обстановка в Кыргызстане. Политической ситуации Кыргызстана посвящены работы С. Чернявского [30], А. Х. Бугазова [2]. Не вдаваясь в подробности, отметим лишь некоторые моменты, повлиявшие на законодательные изменения.

В Кыргызстане, начиная с 2000-х годов, велась борьба за власть. Кыргызская «верхушка власти» строилась на семейных узах, коррупции, несменяемости власти, управлении государством политической элитой, криминализацией общества. Методы управления государством, внутренняя политика, уровень жизни населения приводят к нарастанию оппозиционных настроений. В 2005 г. происходит революция, повлекшая отстранение Президента от власти. Сразу после насильственной смены власти новые лидеры, представляющие демократическую партию, подготавливают проект Конституции КР, который был принят в 2006 г. В новой Конституции закрепляется принцип ограничения прав и свобод граждан только судом. В соответствии с этой Конституцией начинается изменение уголовно-процессуального закона, вводится судебный контроль. Новая власть Кыргызстана во главе с К. Бакиевым не смогла преодолеть негативные тенденции. В условиях продолжающегося роста недовольства властью государства оппозиционеры объединяются с криминалом. Как отмечает С. Чернявский: «...сам К. Бакиев не брезговал преступными методами борьбы с оппозицией <...> параллельно «стряпались» уголовные дела <...> К. Бакиев быстро превратился в авторитарного правителя» [30]. Уже осенью 2007 г. Конституция 2006 г. была отменена и в силу вступила прежняя Конституция 2003 г. [8], в которой, повторимся, провозглашалось ограничение прав и свобод граждан допускаться «на основании закона», т.е. фактически исключался судебный контроль. В октябре 2007 г. была принята новая конституция, предложенная Президентом Кыргызстана, значительно укреплявшая его положение в государстве [10]. Именно после принятия редакции Конституции от 2007 г. прокурору возвращены права ограничивать некоторые права и свободы граждан на досудебных стадиях уголовного судопроизводства. В такой сложной политической обстановке, где демократическая власть криминализовалась, где для борьбы с оппозицией применялись всевозможные, не всегда законные методы, а силовые структуры срачивались с криминалом – необходимость в развитии и укреплении судебного контроля отпала. Наоборот, власть нуждалась в жестком подчинении правоохранительных органов. Основная задача лиц, управляющих государством, была удержать власть, а не проводить реформы, способствующие развитию независимых судебных органов. Редакция Конституции 2007 г. действовала до 2010 г. В 2010 г. произошла новая революция, которая привела к очередной смене власти, и в результате начался новый этап развития судебного контроля.

Таким образом, первый этап развития судебного контроля характеризуется незначительными изменениями, на которые большое влияние оказывает политическая обстановка в государстве. Особенностью данного этапа является частичная отмена судебного контроля и восстановление прокурорского надзора в уголовном производстве Кыргызстана. Власть в Кыргызской Республике в тот период не нуждается в развитии независимой судебной власти, в том числе и в развитии судебного контроля за досудебным производством.

II. Период 2010 г. – 2019 г. – расширение и конкретизация предварительной формы судебного контроля (2 этап).

Следующие изменения в уголовно-процессуальный кодекс, касающиеся судебного контроля, были внесены в 2011 г., но автор работы полагает целесообразным считать начало второго периода именно с 2010 г. В 2010 г. в Кыргызстане, повторимся, произошла новая революция, повлекшая смену власти, создание временного демократического правительства и избрание нового Президента Кыргызской Республики. В результате революции была принята новая Конституция 2010 г. [11], в которой закреплены положения о допустимости ограничения прав и свобод граждан только судом (ст. 24, ст.29, ст.30 и т.д.).

Избрание нового президента, принятие новой Конституции КР, которая в большей степени отвечала принципам правого государства, чем предыдущие редакции, привели к изменению всего законодательства. Расширяется сфера предварительного судебного контроля. В 2011 г. изменению подверглись меры процессуального принуждения, а именно домашний арест (ст.109-1) [26]. А в июле 2013 г. было введено новое специальное следственное действие – получение информации о соединениях между абонентами и (или) абонентскими устройствами, которое осуществлялось на основании судебного решения [27]. Также в августе 2015 г. статьи, посвященные следственным действиям: осмотру, обыску, выемке, подверглись конкретизации – ранее в них закреплялось, что проводить соответствующие действия можно на основании судебного решения, а сейчас на основании постановления суда [27].

Стоит отметить, что УПК КР подвергся незначительным изменениям на данном этапе (за 2010 – 2019 гг. – всего три изменения), но вместе с тем, нельзя говорить о бездействии законодателя в вопросах улучшения правовой ситуации в стране.

После революции в 2010 г. проводилось активное улучшение существующего законодательства. В том числе осуществлялась подготовка к реформированию судебной системы. На официальном сайте Президента Кыргызстана отмечалось, что «народ Кыргызстана, принимая Конституцию 2010 г., сделал выбор в пользу независимой и эффективной судебной системы. Судебная система должна быть прозрачной, а информация о деятельности ее структур стать доступной для контроля со стороны гражданского общества» [18], что предполагало не только внесение незначительных изменений, но и реформировании системы в целом. 17.01.2012 был издан Указ Президента «Об образовании Комиссии по выработке согласованных предложений по дальнейшему реформированию судебной системы Кыргызской Республики» [14], после чего началась подготовка к проведению судебной реформы, создавались рабочие группы и комиссии для анализа проведенных мероприятий. К примеру, по инициативе Комиссии по выработке согласованных предложений по дальнейшему реформированию судебной системы проводилась международная конференция для обсуждения Концепции судебной реформы, после чего работала рабочая группа по обобщению итогов конференции и выработке проекта Концепции судебной реформы в Кыргызской Республике [18].

Помимо изменения судебной системы, проводилась подготовка и разработка проектов многих кодифицированных актов, в том числе и уголовно-процессуального кодекса. Проект уголовно-процессуального кодекса направили Управлению ООН по наркотикам и преступности для оценки и выработки рекомендаций по его улучшению. В п. 21 рекомендаций Управления ООН, посвященном следственному судье, отмечено, что не совсем ясно, какими полномочиями обладает следственный судья, поэтому рекомендуется «закрепить перечень полномочий данного должностного лица, а не ограничиваться отсылочной нормой» [1, с. 7]. Проект УПК КР предусматривал применение залога и запрета на приближение органами следствия и прокуратуры, а не судом. В п. 22 означенных рекомендаций указывалось на необоснованность такого решения и рекомендовалось вменить эти полномочия следственному судье. Необходимо упомянуть, что все данные рекомендации кыргызский законодатель учёл при подготовке окончательного проекта УПК КР.

Второй этап развития судебного контроля в уголовном судопроизводстве, как и первый этап, характеризуется немногочисленными изменениями в УПК КР. Вместе с тем были приняты ряд решений, направленных на укрепление независимой судебной власти, включая введение института следственного судьи. Законодатель счел необходимым не вносить постепенно изменения, меняющие тот или иной институт уголовного судопроизводства, а заняться подготовкой и принятием нового, качественно проработанного акта. В 2017 г. этот акт приняли и с 01.01.2019 новый УПК КР вступил в силу, что является точкой отсчёта нового этапа развития института судебного контроля в Кыргызстане. В этот период в соответствии с УПК КР 2017 г. создаётся институт следственного судьи, ранее неизвестный кыргызскому законодательству.

III. Период 2019 г. – по настоящее время – введение института следственного судьи (3 этап).

Как было отмечено, новеллой уголовно-процессуального законодательства Кыргызстана стало введение института следственного судьи. В УПК КР 2017 г. появился раздел 8 «Судебный контроль в досудебном производстве», в котором закреплены полномочия следственного судьи.

В ведение следственного судьи были переданы следующие группы полномочий:

1. Полномочия по применению мер процессуального принуждения, которые подразделяются на «меры пресечения» и «иные меры процессуального принуждения». К первой подгруппе относятся: применение меры пресечения (залога, решение вопроса об обращении в доход государства залога в случаях, если обвиняемый допустил одно из нарушений (без уважительной причины не явился по вызову уполномоченного должностного лица органа дознания, следователя, суда; скрылся от органа, осуществляющего досудебное производство, суда; совершил действия, направленные на воспрепятствование объективному ведению следствия и разбирательства дела в суде),

домашнего ареста, заключения под стражу), продление сроков применения мер пресечения. Ко второй: наложение ареста или снятие ареста на имущество, включая денежные средства физических и юридических лиц, находящиеся на счетах и во вкладах или на хранении в банках и иных кредитных организациях, на ценные бумаги и их сертификаты; временное отстранение обвиняемого от должности.

Данная группа процессуальных действий ограничивает следующие конституционные права человека и гражданина: право на свободу и личную неприкосновенность, право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства, право частной собственности и свободу труда, поэтому введение предварительного судебного контроля вполне логично.

Впервые в УПК КР устанавливается предельный срок применения меры пресечения – 1 год (ч.10 ст. 117 УПК КР), что является новеллой уголовно-процессуального законодательства Кыргызстана. Установление предельного срока относится ко всем мерам пресечения – более чем на 1 год никакая мера пресечения не может продляться.

2. Полномочия по санкционированию следственных действий, которые ограничивают такие конституционные права и свободы, как неприкосновенность жилища, личную неприкосновенность и право частной собственности – о производстве экзгумации при отсутствии согласия близких родственников, супруга (супруги) покойного; осмотра жилища, а также иных объектов, находящихся в собственности или ином праве проживающих в нём лиц, при отсутствии их согласия; выемки и (или) обыска; личного обыска; освидетельствования; получения образцов для сравнительного исследования.

С принятием нового УПК КР в кодекс введено понятие специальных следственных действий. Согласно п. 44 ст. 5 УПК КР – «это действия, проводимые без информирования вовлеченных в уголовное судопроизводство лиц, интересы которых они затрагивают, и направленные на выяснение обстоятельств, получение сведений, подлежащих доказыванию в уголовном судопроизводстве, когда следственными действиями установить это не представляется возможным» [28]. Следственный судья санкционирует производство специальных следственных действий, поскольку при их производстве ограничению подлежат право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, право на тайну переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений. К специальным следственным действиям законодатель отнёс: ознакомление лица, в отношении которого проводилось специальное следственное действие, с материалами, не приобщенными к протоколам следственных действий; принятие решения о наложении ареста на почтово-телеграфные отправления и их осмотр и (или) выемка, о прослушивании переговоров, о получении информации о соединениях между абонентами, о снятии информации с компьютеров, серверов и других устройств, о производстве аудио-, видеоконтроля лица или места, о наблюдении за лицом или местом, о проникновении и обследовании нежилого помещения или иного владения лица. Фактически в УПК КР 2019 г. оперативно-розыскные мероприятия отнесены к специальным следственным действиям. Отличие данных процессуальных действий от следственных, как отмечает М. В. Лапатников, заключается в том, что а) специальные следственные действия «носят негласный характер; б) они должны применяться при неэффективности следственных действий» [11]. Как отмечает М. А. Сыдыгалиев, исследовавший проект нового УПК КР 2017 г., «внедрение в уголовный процесс специальных следственных действий должно осуществляться при сильном уголовно-процессуальном институте следственного судьи» [21, с. 63]. Именно такой путь и выбрал законодатель, передав полномочия по осуществлению специальных следственных действий следственному судье, усилив независимый контроль за оперативными сотрудниками. Такой подход мог быть реализован только при хорошо проработанном институте следственного судьи. Специальные следственные действия существенно всего нарушают права человека и гражданина, так как лицо, в отношении которого проводятся специальные следственные действия, не ставится в известность об их проведении, тем самым нарушается его право на защиту своих прав. Именно поэтому контроль за этими действиями необходимо возложить на независимый субъект уголовного судопроизводства, не относящийся к стороне обвинения.

3. Полномочия по осуществлению процесса доказывания и обеспечения доказательств: депонирование в ходе досудебного производства показаний лиц, явка которых в судебное разбирательство по уважительным причинам невозможна, либо в целях исключения психотравмирующего воздействия на них при допросе в судебном заседании при рассмотрении дела по существу; принятие решения о применении мер по обеспечению безопасности в отношении свидетелей, потерпевших и иных участников уголовного судопроизводства; решение вопроса реализации, утилизации, уничтожения вещественных доказательств; назначение принудительной экспертизы.

Эта группа процессуальных действий является совершенно новой, ранее ни одна редакция УПК КР не содержала подобных положений. Перечисленные выше процессуальные действия обеспечивают состязательность в представлении и исследовании доказательств, уравнивают позиции сторон. Важное значение имеет институт депонирования показаний, который предостав-

ляет право стороне защиты, минуя сторону обвинения, ходатайствовать о допросе необходимого им лица. Как отмечает Т. К. Рябинина, институт следственного судьи в части полномочий по обеспечению доказательств «предоставляет стороне защиты реальные возможности для участия в собирании доказательств» [19].

4. Полномочия по последующему судебному контролю: принятие решения о законности и обоснованности задержания лица, подозреваемого в совершении преступления и (или) проступка; рассмотрение жалобы участников уголовного судопроизводства на действия (бездействие) и решения уполномоченного должностного лица органа дознания, следователя, прокурора; рассмотрение отказа в удовлетворении ходатайства об отводе прокурора.

Последующий судебный контроль является одной из форм осуществления судебного контроля и имеет важное значение. Данный вид контроля направлен на проверку принятых решений должностными лицами, осуществляющими предварительное расследование, проверку законности их действий. Таким способом реализуется правосоставительная функция суда.

5. Иные полномочия: принимает решение о помещении подозреваемого, обвиняемого, не находящегося под стражей, в медицинский или психиатрический стационар для производства экспертизы; утверждает процессуальные соглашения о сотрудничестве и о признании вины; принимает решение об отводе эксперта, специалиста.

Новеллами в этой группе полномочий являются утверждение соглашения о сотрудничестве и о признании вины. Недостатком институтов соглашений о сотрудничестве и о признании вины является то, что следственный судья не проверяет обоснованность заявленных соглашений, фактические обстоятельства дела, а исследует лишь требования к их форме, что не может гарантировать эффективную защиту прав человека и гражданина.

Всего в соответствии с кыргызским уголовно-процессуальным законом следственный судья принимает решение по 33 процессуальным действиям.

Результаты реформирования уголовно-процессуального законодательства обсуждались на проведенном круглом столе 29.11.2019 «Актуальные вопросы усиления правозащитной роли следственных судей Кыргызской Республики на досудебной стадии уголовного судопроизводства», где указывалось, что «внедрение следственного судьи, как судьи обеспечивающего судебный контроль <...> на досудебной стадии уголовного судопроизводства <...> является важным шагом в реформировании судебной системы страны и актуализации места и роли института судебной защиты с момента возбуждения уголовного производства» [12]. В целом, отмечаются положительные результаты деятельности следственного судьи и оправданность введения этого института.

Третий этап развития судебного контроля характеризуется введением института следственного судьи. Регламентация института следственного судьи в Кыргызстане одна из лучших в государствах постсоветского пространства. В разделе 8 УПК КР содержатся детальные положения о реализации следственным судьей своих полномочий. Процедура реализации следственным судьей полномочий не имеет практически пробелов и недочетов. Важным для беспристрастного судебного контроля является положение о недопустимости рассмотрения следственным судьей в дальнейшем дела по существу.

Таким образом, исследовав этапы формирования судебного контроля в Кыргызской Республике, можно сделать следующие выводы.

Во-первых, ограничение прав и свобод граждан является прерогативой суда.

Во-вторых, судебный контроль в некоторых государствах постсоветского пространства, в частности в Кыргызской Республике, реализован в форме института следственного судьи.

В-третьих, к компетенции следственного судьи в Кыргызстане отнесено санкционирование процессуальных действий, производимых органом, осуществляющим уголовное преследование, которые ограничивают конституционные права и свободы подозреваемого, обвиняемого.

В-четвертых, в развитии института судебного контроля в Кыргызстане можно выделить три этапа:

1. Введение последующей и предварительной формы судебного контроля (с 2004 г. по 2010 г.);
2. Расширение и конкретизация предварительной формы судебного контроля (с 2010 г. по 2019 г.);
3. Введение института следственного судьи (с 2019 г. по настоящее время).

В-пятых, можно выделить следующие особенности развития судебного контроля:

Значительное влияние политической ситуации в Кыргызстане на развитие судебного контроля; Практически неизменное положение судебного контроля с 2007 г. по 2017 г. (вносимые изменения с 2007 г. не являлись существенными);

Частичная отмена судебного контроля в 2008 г. и восстановление прокурорского надзора;

Активная подготовка к реформированию судебной системы и развитию судебного контроля только с 2010 г. и введение в 2017 г. в УПК КР сразу качественного и систематизированного института следственного судьи.

1. Анализ проекта Уголовно-процессуального кодекса Кыргызской Республики [Электронный ресурс] // Официальный сайт Управления ООН по наркотикам и преступности. – URL: https://www.unodc.org/documents/centralasia/analiz_urk.pdf (дата обращения: 17.05.2020);
2. Бугазов А.Х. Политические и социокультурные особенности формирования гражданского общества в Кыргызстане [Электронный ресурс]: Основы экономики, управления и права. 2014. № 6 (18). – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=22591098> (дата обращения: 24.05.2020);
3. Верещагина А.В., Куманькова Д.А. Процедура реализации полномочий следственным судьей в уголовно-процессуальном законодательстве Казахстана, Кыргызстана и Молдовы // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2020. – Т. 12, № 1. – С. 76–89.
4. Викторский С.И. Русский уголовный процесс [Электронный ресурс]: ИС «Twirpx». 1912. – URL: <https://www.twirpx.com/file/1406809/> (дата обращения: 24.05.2020);
5. Доктринальная модель уголовно-процессуального доказательственного права РФ [Электронный ресурс] // Международная Ассоциация Содействия Правосудию. – URL: <http://www.iauaj.net/node/1766> (дата обращения: 24.05.2020);
6. Институт следственных судей в уголовном процессе: круглый стол [Электронный ресурс] // Международная Ассоциация Содействия Правосудию. – URL: <http://www.iauaj.net/node/2394> (дата обращения 24.05.2020);
7. Конституция Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 5 мая 1993 г. (в редакции от 24.12.2001 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/1/40?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
8. Конституция Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 5 мая 1993 г. (в редакции от 18.02.2003 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/1/50?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
9. Конституция Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 5 мая 1993 г. (в редакции от 09.11.2006 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/1/60?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
10. Конституция Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 5 мая 1993 г. (в редакции от 23.10.2007 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/1/80?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
11. Конституция Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 27 июня 2010 г. (в редакции от 28.12.2016 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/202913?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
12. Круглый стол «Актуальные вопросы усиления правозащитной роли следственных судей Кыргызской Республики на до судебной стадии уголовного судопроизводства» [Электронный ресурс] // Информационно-ресурсный центр Ассоциации НПО «Адвокаты Центр по Правам Человека». – URL: <https://advocacy.kg/круглом-столе-актуальные-вопросы-ус/> (дата обращения: 17.05.2020);
13. Лапатников М. В. УПК Кыргызской Республики как качественно новый этап развития уголовно-процессуального законодательства [Электронный ресурс]: Государство и право. – 2020. – № 2. – URL: <https://gospravo-journal.ru/S013207690008552-9-1> (дата обращения: 24.05.2020);
14. Об образовании Комиссии по выработке согласованных предложений по дальнейшему реформированию судебной системы Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: указ Президента Кыргызской Республики от 17 января 2012 г. (редакции от 21.09.2012 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/61255?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);
15. Петрухин И.Л. Судебная власть / авт.: Абова Т.Е., Абросимова Е.Б., Боровский М.В., Булаковский С.В., и др.; отв. ред. И.Л. Петрухин – Москва: ООО «ТК Велби», 2003. – 720 с.
16. Перечень поручений по итогам заседания Совета по развитию гражданского общества и правам человека и встречи с уполномоченными по правам человека [Электронный ресурс] // Официальный сайт Президента РФ. – URL: <http://www.kremlin.ru/acts/assignments/orders/62700> (дата обращения 24.05.2020);
17. Предложения по созданию института следственных судей в Российской Федерации [Электронный ресурс] // Совет при Президенте РФ: официальный сайт. – URL: <http://president-sovet.ru/documents/read/351/> (дата обращения: 24.05.2020);
18. Реформирование судебной системы [Электронный ресурс] // Официальный сайт Президента Кыргызской Республики. – URL: http://www.president.kg/ru/apparat_prezidenta/sovety_pri_prezidente/reformirovanie_sudebnoy_sistemy (дата обращения: 17.05.2020);
19. Рябинина Т.К. Необходим ли российскому уголовному процессу институт следственного судьи? [Электронный ресурс]: Lex Russica. 2017. №12 (133). – URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/neobhodim-li-rossijskomu-ugolovnomu-protsessu-institut-sledstvennogo-sudi> (дата обращения: 24.05.2020);

20. Смирнов А.В. Возрождение института следственных судей в российском уголовном процессе [Электронный ресурс]: РАПСИ: Российское агентство правовой и судебной информации. 2015. – URL: http://rapsinews.ru/judicial_analyst/20150224/273218436.html#ixzz3XsPi9MhC (дата обращения: 24.05.2020);

21. Сыдыгалиев М.А. Дифференциация формы досудебного производства в уголовно-процессуальном законодательстве Кыргызской республики и Российской федерации [Электронный ресурс] // Офиц. сайт МВД РФ. – URL: https://na.mvd.ru/upload/site128/document_file/Dissertaciya_Sydygaliev.pdf (дата обращения: 24.05.2020);

22. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 30.06.1999 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/10?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

23. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 24.05.2004 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/130?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

24. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 25.06.2007 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/240?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

25. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 27.10.2011 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/430?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

26. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 11.07.2013 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/520?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

27. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 30 июня 1999 г. (в редакции от 04.08.2018 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/9/810?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

28. Уголовно-процессуальный кодекс Кыргызской Республики [Электронный ресурс]: закон Кыргызской Республики от 2 февраля 2017 г. (в редакции от 28.02.2020 г.). – URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/111530/25?cl=ru-ru> (дата обращения: 17.05.2020);

29. Уголовно-процессуальный кодекс Республики Молдова [Электронный ресурс]: закон от 14.03.2003 №122-XV (в редакции от 06.02.2020 г.). – URL: http://base.spinform.ru/show_doc.fwx?rgn=3833 (дата обращения: 24.05.2020);

30. Чернявский С. Киргизская революция 2010 года: причины и перспективы постреволюционного развития Киргизии [Электронный ресурс]: Центральная Азия и Кавказ. 2010. № 2. – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=18890676> (дата обращения: 24.05.2020)

УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ СКАЗОЧНОГО ТУРИЗМА В ХАБАРОВСКОМ КРАЕ

Л.М. Курбанова

канд. социол. наук, доцент

В.А. Степаненко

бакалавр

*Дальневосточный государственный университет путей сообщения
Хабаровск, Россия*

Для современной России актуальной является проблема развития внутреннего туризма. Использование природного и культурного потенциала, формирование условий для организации внутреннего туризма в Хабаровском крае является важнейшей задачей. Одним из новых направлений является сказочный туризм.

Ключевые слова и словосочетания: *внутренний туризм, Хабаровский край, российский Дальний Восток, этнография, сказочный туризм.*

CONDITIONS FOR THE DEVELOPMENT OF FABULOUS TOURISM IN KHABAROVSK REGION

For modern Russia, the problem of the development of domestic tourism is urgent. Using natural and cultural potential, creating conditions for the organization of domestic tourism in the Khabarovsk region is the most important task. One of the new destinations is fabulous tourism.

Keywords: *domestic tourism, Khabarovsk region, Russian Far East, ethnography, fabulous tourism.*

В настоящее время продвижение регионального туризма требует поиска новых идей.

Сказочный туризм – новый туристский тренд для развития провинциальных городов России.

В 2010 г. стартовал социальный проект «Сказочная карта России». Суть проекта: выявить персонажей из исконно русских сказок и былин, «прописать» их на конкретной территории и развивать волшебный бренд. По словам автора проекта Алексея Козловского, идея создания «сказочной карты» родилась совершенно случайно – возникло желание познакомить туристов с историческим наследием нашей страны – сказками, былинами и легендами. Первые публикации о «сказочной карте» вызвали интерес у представителей турбизнеса. Так, спустя 3 года появилась карта, демонстрирующая потенциал развития «сказочного туризма» как минимум в четырех десятках регионов нашей страны [1].

Великий Устюг запатентовал право считаться родиной российского Деда Мороза, Кострома – местом рождения Снегурочки, в Муроме появился на свет былинный богатырь и русский святой Илья Муромец, из Ульяновска покатился Колобок. Лидер среди регионов – Ярославская область. На ее просторах проживают Баба Яга, Алеша Попович, Емеля и Щука, Курочка Ряба, Мышка-норушка, Водяной и целое Тридевятое Царство. Таким количеством сказочных персонажей не располагает ни один регион, поэтому один из древних городов Ярославской области (например, Переславль-Залесский) с полным правом мог бы претендовать на звание Сказочной столицы России.

В Ярославской области работает первый «сказочный» туроператор – компания «Волга-тур», который отправляет всех, кто верит в чудеса и не хочет расставаться с детством, в путешествие по «Сказочному кольцу России». Проект «Сказочное кольцо России» – это принципиально новые туристские маршруты, которые сочетают в себе традиционные «раскрученные» объекты показа, легенды древних городов Золотого кольца и встречи с любимыми героями русских сказок [1].

Необходимо выявлять новые привлекательные возможности использования туристского потенциала дальневосточного региона. Одним из перспективных, на наш взгляд, является использование богатейшего фольклора народов Севера, проживающих на территории Хабаровского края.

В Хабаровском крае проживает 8 народов, относящихся к коренным малочисленным народам Севера, Сибири и Дальнего Востока Российской Федерации.

К ним относятся: нанайцы, негидальцы, нивхи, орочи, удэгецы, ульчи, эвенки, эвены.

Каждый из этих народов имеет свою уникальную, самобытную культуру. Легенды и сказки коренных дальневосточных этносов, несмотря на почтенный возраст и всевозможные исторические перемены, необычайно живой срез их культуры. Там обитают сильные и мудрые шаманы

(правда, иногда встречаются злые и беспощадные), храбрые охотники и дамы их сердца – северные красавицы, тоже, к слову, находчивые и смелые. В сказочном мире все наделено душой и существует в гармонии – животные, птицы, реки, скалы, деревья. Легенды и сказки своего рода «кодекс чести» для людей этой земли. Они примиряли человека и природу, объясняли многие явления, учили мудрому подходу к жизни.

Древние мифы, легенды, сказки наполняли повседневную жизнь аборигенов. Среди охотников и рыбаков, которые надолго покидали свои семьи и отправлялись на промысел, тоже всегда находился сказочник. В полутемных зимовьях, а летом – у костра, он неторопливо вел соплеменников по чудесным тропам. И казалось, что сказки слушали все: люди, деревья, лесные обитатели, река, ночное небо. Одна история могла длиться несколько ночей подряд, сюжет закручивался в немыслимую спираль приключений, и на каждом витке появлялись все новые и новые действующие лица. Заканчивалась одна сказка и рождалась следующая.

В легендах и сказочных историях приамурских этносов встречаются герои и образы, которые можно отыскать в культуре других народов мира. В этом уникальность жанра: он роднит людей самых разных национальностей. Камни и скалы, озера и реки живут по своим законам, и даже иногда тайные знаки подаются, которые указывают на незримое присутствие мифологических существ. Почти в каждой истории – недосказанность, тайна которая безусловно привлекает.

Надо отметить, что мифологическое сознание нанайца воспринимало окружающий мир целостно как в пространственном, так и во временном измерении. Нанайская космологическая модель имеет трехчленное строение: верхний – небесный мир, средний – земной и нижний – подземный. По представлениям нанайцев небесный мир состоит из трех сфер: медной, серебряной и золотой, каждая из которых делится на три уровня и каждым из девяти этажей неба владеет свой божественный хозяин. Средний мир подразделялся на три сферы: водную, горно-таежную и ту территорию, где непосредственно обитал человек и его род. Нижний мир – Буни – является местообитанием мертвых. Водный (морской, речной, озерный) мир олицетворялся нанайцами в образах Муэ Эндурни (Тэму) – водного хозяина-божества, Муэ Эдени – духа воды, тэму сэвэнсэл – духов, водных жителей и других божеств, и духов-хозяев рыб и морских животных.

В нивхском фольклоре выделяются предания, сказки, героический эпос, загадки, пословицы, поговорки. Среди повествовательных жанров наибольший интерес представляют тулгуры – предания, которые, в свою очередь, также имеют свою классификацию. В них отразились мировоззрения нивхского этноса, сведения о событиях далекого прошлого, а также сюжеты воспитательного характера. Определенный интерес представляют тылгуры, в которых повествуется о связи человека с представителями животного мира, их можно рассматривать как представления о первопредках нивхских родов.

Исследователи выделяют в фольклоре негидальцев мифы, сказки, предания, бытовые рассказы, песни, обрядовые жанры. Сами же носители фольклора различают 2 крупнейших и постоянно противопоставляемых жанра – это талун, с вымышленным содержанием (героические сказания) и улгу, в которых говорится о действительных событиях, якобы происходивших в прошлом. В категорию улгу входят мифы, родовые предания, шаман. легенды, былички, охотничьи и бытовые рассказы.

В настоящее время фольклор негидальцев в традиционных для него условиях не исполняется. Вызвано это прежде всего утратой языка и изменениями в жизненном укладе. Некоторые сюжеты воспроизводятся по-русски (в особенности, связанные с промысловыми обрядами и обычаями). По воспоминаниям стариков, в прежнее время почти в каждом селении был свой сказочник; лучших рассказчиков приглашали в другие села. Повествование обычно начиналось вечером и длилось до глубокой ночи, а то и до утра. На охоте или рыбалке по вечерам рассказывали сказки о животных или мифы о духах-хозяевах. Этим промысловики стремились привлечь и задобрить духов, обеспечить себе удачу. Еще в недавнем прошлом сказки знали и рассказывали практически все. Сказки делятся на 2 группы: о животных и героического содержания. Между ними располагается небольшое количество бытовых сказок и анекдотов. Сказок о животных много, их знают все люди старшего и среднего поколений. В фольклоре широко представлены обрядовые формы – запреты, обращения к духам и душам умерших, формулы медвежьего праздника. Они играли чрезвычайно важную роль в духовной культуре народа. духам произносились тогда, когда их «кормили»: «Е, тамун, дозвожь добыть рыбу!»; «Маси, дай здоровья!» (букв.: «Не заставляй хворать своего хозяина!»). Были распространены загадки; в настоящее время они почти утрачены. Можно предположить, что в прошлом существовало множество примет; сейчас сохранились лишь те, что связаны с природными явлениями. Негидальские необрядовые песни ихэн, как и песни других тунгусо-маньчжурских народов, были сугубо индивидуальным делом. Они сочинялись «по случаю» и могли уйти вместе с этим случаем, а могли по каким-то причинам остаться в памяти родственников и близких. Всем песням, даже колыбельным, изначально присуща импровизационность: тексты никогда не совпадают при повторном исполнении. Мелодии же, наоборот, обладают постоян-

ством; для всех своих импровизаций исполнитель, как правило, использует один и тот же типовой напев. Поют негидальцы без инструмента, аккомпанемента (за исключением ритуальных шаманских песнопений, исполнявшихся под звуки бубна и погремущек).

На протяжении всех обрядовых церемоний женщины маленькими палочками играют на ударном бревне тумкэвун (от тумку – качаться, колыхаться, биться), подвешенном на козлах, и танцуют ритуальные танцы чово. Наигрыши и танцы связаны с мифологическим контекстом, на это указывают их названия – «Гром гремит», «Дорога совы», «Собака лает» и др.

Территория Сибири и Дальнего Востока на сказочной карте России представлена очень скромно и однообразно. Сагаан Убгэну (Белый Старец) в Бурятии, Чысхаан (Дед Мороз) – в Якутии, Байкальский Дед Мороз в Иркутской области (п. Слюдянка). Региональные власти разрабатывают различные тематические проекты и мероприятия. Например, в 2016 году в гости к Сагаан Убгэну приехали сразу 6 сказочных персонажей, из 3 стран и 1 региона России: Цари обезьян из Китая, Увлин Увгун и Зазан Охин из Монголии, Байкальский Дед Мороза из Иркутской области, Святой Миклаш из Словакии.

Самобытное культурное пространство, которое сотворено мифами, сказками и легендами дальневосточных аборигенов, населено множеством добрых и злых существ: в нем действуют и разговаривают не только люди и звери, птицы, но и окружающие людей горы, реки и даже предметы, помогают или, наоборот, вредят главным героям.

Верховное небесное божество Эндური, его помощники – гром Агды в виде дракона, небесная собака Боа, старик Чинихе Мафа и старуха Тагу Мама владеют многими благами и по просьбам людей дают их. В водной стихии живет хозяин – седобородый Ганихи, владелец рыб Сугдзя, их помощник касатка Тэму. В лесах всеми животными и птицами распоряжается звероподобный Онку.

Значительная группа сюжетов, связанных с топонимикой – Предание о скалах Мэка, Предание о сопке Гудманты, Сказание о Хехцире и ряд других – отражают веру в хозяев гор, рек, скал, называют культовые места народностей юга Дальнего Востока.

Богатейшее литературное наследие, вобравшее мифы, сказки и легенды, представлено в книгах А. Вальдю «Сказки бабушки Лайги», Д.Д. Нагишкина «Амурские сказки», В.М. Санги «Нивхские легенды», Е.Е. Трофимова «Сказки золотого оленя». Кроме того, под разными названиями выходили сказки народов Приамурья в обработке Н.Д. Наволочкина, В.В.Шульжика, П.С.Комарова, Т.Чинаревой, И.Удинкан [2].

Все эти факты дают повод бережно сохранять культурное нематериальное наследие народов Севера Хабаровского края, что в свою очередь может стать основой для создания сказочного бренда территории Хабаровского края и достойно представить его на Сказочной карте России.

1. Смирнова, Е.В. Перспективы развития сказочного туризма в России // Вестник РМАТ. – 2014. – №2. – С.136–138.

2. Курбанова, Л.М. Сказочный туризм как новая форма организации этнотуризма // Новые горизонты развития и «окно возможностей» для коренных малочисленных народов Севера: Всероссийская научно-практическая конференция: материалы докладов / отв. ред. С.А. Есипова. – Омск: Издательский центр Кан, 2016. – С. 214–218.

ПОТЕНЦИАЛ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЛЕЧЕБНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНОГО ТУРИЗМА

В.И. Ладнова

магистрант

В.И. Суржиков

ст. преп. кафедры туризма и экологии

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Одним из приоритетов государственной политики обеспечения устойчивого социально-экономического развития Российской Федерации является сохранение и укрепление здоровья населения, что является предпосылкой для развития отрасли лечебно-оздоровительного туризма. Дальневосточный федеральный округ является регионом, обладающим высоким туристским потенциалом для развития лечебно-оздоровительного туризма. Именно в этот регион необходимо направить поток инвестиций для увеличения количества туристов.

Ключевые слова и словосочетания: санаторно-курортный комплекс, лечебно-оздоровительный туризм, курорт, туристско-рекреационный потенциал, туристские ресурсы, санаторно-курортное учреждение.

THE POTENTIAL OF THE FAR EASTERN FEDERAL DISTRICT FOR THE DEVELOPMENT OF HEALTH TOURISM

One of the priorities of the state policy to ensure sustainable socio-economic development of the Russian Federation is the preservation and strengthening of public health, which is a prerequisite for the development of the medical tourism industry. The Far Eastern Federal District is a region with a high tourism potential for the development of health tourism. It is in this region that it is necessary to direct the flow of investments to increase the number of tourists.

Keywords: sanatorium-resort complex, medical and health tourism, resort, tourist and recreational potential, tourist resources, sanatorium-resort institution.

В Стратегии развития санаторно-курортного комплекса Российской Федерации определены необходимые мероприятия для повышения инвестиционной привлекательности санаторно-курортных комплексов, в том числе: формирование благоприятных условий для привлечения частных инвестиций на территории курортов, имеющих наибольший инвестиционный потенциал, а также в субъектах Российской Федерации, имеющих потребность в развитии санаторно-курортного комплекса Российской Федерации, входящих в том числе в состав Дальневосточного федерального округа [5].

Целью исследования является изучение потенциала ДФО и определение перспектив развития лечебно-оздоровительного туризма в регионе.

На популярность въездного туризма на Дальнем Востоке влияет ряд важных факторов:

– уникальное географическое положение (непосредственная близость к странам АТР и расположение регионов на побережье);

– наличие разнообразных природных и культурно-исторических туристских ресурсов.

Богатый и разнообразный потенциал Дальнего Востока позволяет развивать многочисленные виды туризма, но основными направлениями специализации являются культурно-познавательный, лечебно-оздоровительный, экологический туризм и морская рекреация [4].

Основные природные ресурсы лечебно-оздоровительного туризма в Дальневосточном федеральном округе:

– лечебные грязи (Приморский край, Республика Бурятия, Амурская область, Сахалинская область, Забайкальский край, Республика Саха);

– минеральные и термальные воды (Приморский край, Хабаровский край, Сахалинская область, Республика Бурятия, Камчатский край, Амурская область, Магаданская область, Забайкальский край, Еврейская АО, Республика Саха, Чукотский АО);

– климат;

– морское побережье (Приморский край, Сахалинская область, Камчатский край, Чукотский АО, Магаданская область, Хабаровский край, Республика Саха).

Минеральные воды и пелоиды являются основными лечебными ресурсами ДФО (табл. 1).

Таблица 1

Месторождения лечебных грязей и минеральных источников на территории ДФО

Субъект	Лечебная грязь	Минеральные источники	Ранг месторождения	Промышленная освоенность
Республика Бурятия	3	5	3-Малое 5-Среднее	Нераспределенный фонд 7-Разрабатываемое
Забайкальский край	1	19	19-Малое	7- Нераспределенный фонд 13-Разрабатываемое
Республика Саха (Якутия)	3	2	2-Малое 3-Среднее	5- С запасами подсчитанными
Камчатский край	0	59	2-Источник 3-Малое 4-Среднее 5-Крупное 41-Проявление	2-Нераспределенный фонд 15-Разрабатываемое 38-Неэксплуатируемое
Приморский край	2	11	2-Крупное 3-Среднее 8-Малое	2-Госрезерв 11-Разрабатываемое
Хабаровский край	0	25	6-Малое 19-Проявление	2-Неэксплуатируемое 4-Эксплуатируемое 19-Неосваиваемое
Амурская область	1	10	10-Малое 1-Среднее	4-Неэксплуатируемое 7-Разрабатываемое
Магаданская область	0	3	1-Малое 1-Среднее 1-Крупное	1-Неосваиваемое 2-Разрабатываемое
Сахалинская область	4	18	2-Малое 3-Источник 3-Крупное 5-Скважины 9-Среднее	3- Подготовленное к освоению 6-Госрезерв 13-Разрабатываемые
Еврейская автономная область	0	4	3-Источник 1-Малое	1-Разрабатываемое 4-Неосваиваемое
Чукотский автономный округ	0	3	3-Малое	1-Неосваиваемое 2-Законсервированое

Сост. автором по [1].

По результатам исследования Научно-исследовательского геологического института им. А.П. Карпинского лидером среди субъектов ДФО по количеству рекреационных ресурсов является Камчатский край, где не обнаружено залежей лечебных грязей, при этом наблюдается большое количество минеральных источников. Рекордное количество месторождений лечебных грязей отмечено в Республике Бурятия, Республике Саха и Сахалинской области.

Из-за протяженности территории климат дальневосточного региона неоднозначен и меняется в зависимости от удаления от южных широт. В этом регионе преобладает субарктический, умеренный и

субтропический климат. Продолжительная зима и резко-континентальный климат обуславливают сезонность туристического бизнеса.

Развитие лечебно-оздоровительного туризма обусловлено не только наличием на территории природных ресурсов, а также популярным среди российских туристов санаторно-курортным комплексом.

Современное состояние рынка санаторно-оздоровительных услуг в ДФО является следствием изменений в экономическом положении страны. В таблице приведены данные по числу санаторно-курортных организаций за период 2014–2018 гг. (табл. 2).

Таблица 2

Число санаторно-курортных организаций в ДФО 2014-2018 гг.

Показатели	2014	2015	2016	2017	2018
Республика Бурятия	20	19	14	14	10
Забайкальский край	10	11	11	10	9
Республика Саха (Якутия)	25	25	23	21	18
Камчатский край	2	2	2	3	3
Приморский край	16	17	17	18	14
Хабаровский край	8	7	10	13	11
Амурская область	7	7	8	8	8
Магаданская область	6	6	6	6	6
Сахалинская область	6	6	6	5	5
Еврейская автономная область	5	5	5	5	5
Чукотский автономный округ				1	1
Итого	105	105	102	104	90

Сост. автором по [6].

По данным Федеральной службы государственной статистики количество санаторно-курортных учреждений в 2018 году снизилось на 15% по сравнению с 2014 годом (рис. 2.). Несмотря на это, уровень доходов в течении этого периода увеличился на 31%, что говорит о высокой прибыльности сферы санаторно-курортных услуг в регионе (табл. 3).

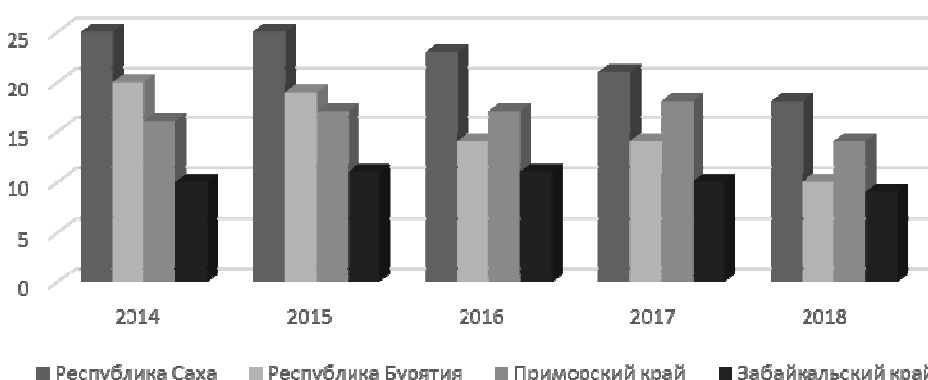


Рис. 2. Лидеры среди регионов ДФО по количеству санаторно-курортных организаций

Сост. автором по [6].

В 2018 году лидером по количеству санаторно-курортных учреждений является Республика Саха (Якутия), что говорит о популярности лечебно-оздоровительного туризма в этом регионе.

Доходы санаторно-курортных организаций в ДФО от предоставляемых услуг без НДС и аналогичных платежей, (тыс. руб.)

Показатели	2015	2016	2017	2018	Динамика, (%)
Республика Бурятия	479 356,3	450 131,6	401 552,6	358 589,5	-25,19
Забайкальский край	203 518,3	201 603,4	234 918,6	235 376,2	15,65
Республика Саха (Якутия)	90 162,2	143 423,5	218 351	200 135,7	121,97
Камчатский край	48 730,2	87 461	87 454,4	95 981	96,96
Приморский край	1 094 676,1	1 101 554,8	981 092,7	914 590	-16,45
Хабаровский край	287 653,1	325 846	438 738,9	348 530,2	21,16
Амурская область	367 049,8	352 062,5	351 528,6	380 101,3	3,56
Магаданская область	125 431	118 085,8	116 952,7	119 972,4	-4,35
Сахалинская область	267 354,8	312 379,5	394 836,6	369 065,7	38,04
Еврейская АО	181 569,4	215 303,4	198 481,2	193 506,3	6,57
Чукотский АО			15 375,8	11 262,5	36,52
Итого	2 462 626,6	2 656 116,5	2 802 811,9	3 227 110,8	31,04

Сост. автором по [2].

Лидерами в ДФО по доходам от санаторно-курортных услуг являются Приморский край, Республика Бурятия, Амурская область, Хабаровский край и Сахалинская область (рис. 3).

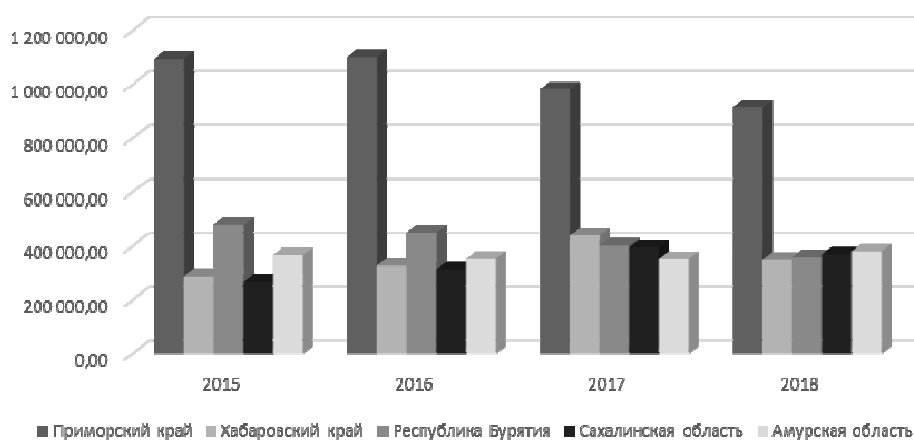


Рис. 3. Доходы от рынка санаторно-курортных услуг в регионах-лидерах

Составлено автором по [2].

Доходы Приморского края с 2015 года сократились на 16,45%, тем не менее Приморье остается лидером среди остальных регионов Дальнего Востока.

Сфера туризма – одна из динамично развивающихся отраслей на Дальнем Востоке, которую необходимо развивать. За год туристический поток в регионы Дальнего Востока вырос на 35%, большая доля туристического потока пришлась на Приморский край. Но все же туристическая отрасль региона не в полной мере реализует природный потенциал из-за инфраструктурных ограничений.

Дальневосточный регион является популярным туристическим направлением среди соотечественников, а также для иностранных туристов из стран АТР из-за удаленности региона от городов Центрального федерального округа. Для отдаленных и труднодоступных районов ДФО с большим туристическим потенциалом, привлечение туристов сыграет важную роль для развития территории [3].

Для повышения конкурентоспособности региона важно развивать лечебно-оздоровительный туризм, который является перспективным направлением в настоящее время. В период 2020–2021 гг. предполагается увеличение спроса на внутренний туризм среди российских туристов. Это предположение связано с закрытием границ и сокращением рабочих мест, что повлечет за собой ограничение бюджета на путешествия и невозможность покидать пределы местожительства на долгий срок.

Масштабное продвижение дальневосточных здравниц для отечественных туристов, так и зарубежных – одна из важных задач непосредственно самих санаторно-курортных организаций и правительства Российской Федерации.

1. ГИС-Пакеты оперативной геологической информации (ГИС-Атлас «Недра России») [Электронный ресурс] // Всероссийский научно-исследовательский геологический институт им. А.П. Карпинского: официал. сайт – URL: <https://vsegei.ru/ru/info/atlaspacket/>

2. Доходы санаторно-курортных организаций от предоставляемых услуг без НДС, акцизов и аналогичных платежей [Электронный ресурс] // Единая межведомственная информационно-статистическая система. – URL: <https://fedstat.ru/indicator/42101>

3. Лехтянская Л.В. Туризм – одно из приоритетных направлений экономического развития Дальнего Востока [Электронный ресурс] / Л.В. Лехтянская, Т.Г. Римская // Карельский научный журнал: электрон. науч. журнал. – 2019. – №2 (27). – URL: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=38500993>

4. Максина Т.С. Анализ состояния санаторно-курортной деятельности в южных субъектах Дальневосточного федерального округа (на примере Амурской области) // Молодёжь XXI века: шаг в будущее: сб. материалов XVIII региональной науч.-практ. конф., Благовещенск, 18.05.2017 г. – Владивосток: Изд-во БГПУ, 2017. – С. 467–468.

5. Стратегия развития санаторно-курортного комплекса Российской Федерации [Электронный ресурс] // Правительство России: официал.сайт – URL: <http://static.government.ru/media/files/KetnqpARr0nt6bA2F3wZe1dHjsA5aWDb.pdf>

6. Число санаторно-курортных организаций [Электронный ресурс] // Единая межведомственная информационно-статистическая система. – URL: <https://fedstat.ru/indicator/42106>

ОСНОВАНИЯ И СПОСОБЫ ОГРАНИЧЕНИЯ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УКРАИНЕ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

В.А. Лазарев
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье были изучены основания и способы ограничения гражданских прав иностранных граждан и лиц без гражданства, а также было проведено сравнительно-правовое исследование с законодательством Украины.

Ключевые слова: *реторсии, репрессалии, контрмеры, ограничение гражданских прав, иностранные граждане.*

FOUNDATIONS AND METHODS FOR RESTRICTING THE CIVIL RIGHTS OF FOREIGN CITIZENS

This article has studied the basis and methods for restricting the civil rights of foreign citizens and stateless persons, as well as conducted a comparative legal study with the legislation of Ukraine.

Keywords: *retorsions, reprisals, countermeasures, restriction of civil rights, foreign citizens.*

Актуальность данной работы обосновывается современными событиями, затрагивающими права граждан. Между государствами нередко происходят политические конфликты и экономические споры, которые могут повлечь за собой ограничение гражданских прав.

Целью работы является определение оснований и способов ограничения гражданских прав иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации (далее – РФ) и сравнение с законодательством Украины.

Для достижения указанной цели были решены следующие задачи:

- 1) определить основания ограничения гражданских прав иностранных граждан;
- 2) определить способы ограничения гражданских прав иностранных граждан;
- 3) провести сравнительно-правовой анализ законодательства РФ с законодательством Украины.

Предмет исследования составляют правовые акты, ограничивающие гражданские права российских и иностранных граждан, а также нормативно-правовые акты в сфере применения ответных мер в международном частном праве.

Методологическую основу исследования составили: формально-логический, сравнительно-правовой метод, метод толкования норм права. Они позволили определить нормативное содержание в области ограничения гражданских прав, а также соотнести схожие правовые нормы РФ и Украины.

Рассмотрим понятие «гражданских прав» в законодательстве РФ и Украины. Термин «гражданские права» рассматривается в двух позициях: как права граждан государства (конституционные права) и как права, устанавливаемые гражданским правом (частные права).

В главе 2 Конституции РФ «Права и свободы человека и гражданина» [6] содержится перечень прав человека и гражданина, который совпадает по своему содержанию с правами, закрепленными в Всеобщей декларации прав человека 1948 года [1] и основанному на ней Международном пакте о гражданских и политических правах 1966 [9]. В разделе 2 Конституции Украины «Права, свободы и обязанности человека и гражданина» содержатся те же права [8].

В Гражданском кодексе РФ, в статье 8 сказано: «Гражданские права и обязанности возникают из оснований, предусмотренных законом и иными правовыми актами, а также из действий граждан и юридических лиц, которые хотя и не предусмотрены законом или такими актами, но в силу общих начал и смысла гражданского законодательства порождают гражданские права и обязанности» [2].

В статье 11 Гражданского кодекса Украины закреплено понятие гражданских прав и обязанностей «Гражданские права и обязанности возникают из действий лиц, предусмотренных актами гражданского законодательства, а также из действий лиц, не предусмотренных этими актами, но

по аналогии порождают гражданские права и обязанности. Гражданские права и обязанности могут возникать непосредственно из актов гражданского законодательства» [3].

Благодаря вышесказанному можно сделать вывод, что гражданскими правами (частными) являются имущественные и личные неимущественные права граждан. По содержанию нет отличий с законодательством Украины.

В Конституции РФ, в части 3 статьи 62 сказано: «Иностранные граждане и лица без гражданства пользуются в РФ правами и несут обязанности наравне с гражданами РФ, кроме случаев, установленных федеральным законом или международным договором РФ» [6].

Примерами могут являться: федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в РФ» от 25.07.2002 № 115-ФЗ [10], федеральный закон «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан РФ» от 28.12.2012 № 272-ФЗ [11], примером международного договора может послужить Конвенция Международной организации труда «Пересматривающая Конвенцию 1958 года об удостоверениях личности моряков» [13].

Также согласно статье 56 Конституции РФ, в случае введения чрезвычайного положения также могут накладываться ограничения на иностранных граждан и лиц без гражданства [6].

Примером такого ограничения может послужить нынешняя ситуация во всем мире, в том числе в РФ. Конечно, режим чрезвычайного положения формально не введен, но на данный момент в РФ введен режим повышенной готовности чрезвычайной ситуации. Поэтому установлено ограничение одного из конституционных прав – свобода передвижения. Данное ограничение введено с целью уберечь граждан, а также воспрепятствовать заражению населения РФ.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что гражданские права (конституционные) иностранных граждан могут быть ограничены на тех же основаниях, что и права российских граждан, а также на иных основаниях, установленных федеральным законом или международным договором РФ.

В Конституции Украины ст.26 закрепляет аналогичное положения иностранных граждан и лиц без гражданства на территории Украины, что закреплено и в ч.3 ст. 62 Конституции РФ. Отличия данных статей заключаются в том, что ограничения на лиц могут накладываться Конституцией и законами всех уровней, когда в РФ только на основании федерального закона [8].

По содержанию нет различий с законодательством РФ, но можно выделить несколько отличий в юридической технике:

1) в Конституции Украины закреплено обязательное нахождение лица в стране на законных основаниях, а в Конституции РФ это закреплено в других нормативно-правовых актах, например, в кодексе РФ об административные правонарушения.

2) в соответствии с Конституцией Украины иностранные граждане и лица без гражданства несут такие же обязанности, когда в Конституции РФ указано «наравне с гражданами».

Далее рассмотрим правовые основания ограничения прав граждан. В Конституции РФ, в статье 55 закреплено: «Права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.» [6]. В Конституции Украины указано, что гражданские (конституционные) могут быть ограничены только по решению суда, из чего можно сделать вывод, что правовой основой ограничения будет являться Закон Украины.

В Гражданском кодексе РФ, в статье 1, сказано, что гражданские права может ограничить лишь федеральный закон. Также в статьях 2 и 3 Гражданского кодекса РФ закреплено, что могут быть ограничены на основании указа Президента РФ и постановления Правительства РФ [2].

Кроме того, статьи Гражданского кодекса РФ закрепляют, что Постановления правительства могут приниматься на основании и во исполнения указов Президента, а указы не должны противоречить Гражданскому кодексу РФ. Как мы можем видеть, Гражданский кодекс РФ расширяет список актов, которые могут ограничить права иностранных граждан и лиц без гражданства, добавляя указы Президента и постановления Правительства, одновременно сужая и конкретизируя вид прав – частные (гражданские права).

«На основании и во исполнение настоящего Кодекса и иных законов, указов Президента РФ Правительство РФ вправе принимать постановления, содержащие нормы гражданского права.» [2].

В пункте 1 статьи 2 Гражданского кодекса РФ закреплено следующее: «Гражданское законодательство определяет правовое положение участников гражданского оборота, основания возникновения и порядок осуществления права собственности и других вещных прав <...> договорные и иные обязательства, а также другие имущественные и личные неимущественные отношения» [2].

Гражданский кодекс Украины определяет аналогичные акты, регулирующие гражданские отношения – указы Президента и постановления Кабинета Министров. [3]

Исходя из этого можно сделать вывод, что гражданские права (конституционные) могут быть ограничены только на основании федерального закона РФ, а частные гражданские права могут быть ограничены на основании федерального закона, указа Президента РФ и постановления Правительства РФ. По законодательству Украины правовыми основаниями для ограничения гражданских прав являются аналогичные нормативно-правовые акты.

По содержанию, в рамках ограничения прав граждан, так же нет отличий с российским законодательством.

Таким образом было проведено разграничение правовых оснований ограничения публичных и частных гражданских прав иностранных граждан в РФ, а также сравнение с Украинским законодательством.

К способам ограничения гражданских прав иностранных граждан можно отнести:

- 1) судебные решения;
- 2) реторсии и репрессалии.

Примером ограничения частных гражданских прав могут послужить судебные решения по гражданско-правовым спорам между российскими и иностранными организациями, посредством которых права иностранных юридических лиц могут быть ограничены. Примером ограничения гражданских прав (конституционных) могут послужить судебные решения о выдворении, предусмотренном в кодексе РФ об административных правонарушениях, в статье 3.10 [7], а в Законе Украины «О правовом статусе иностранцев и лиц без гражданства», в статье 14 закреплено «возвращение», что по содержанию то же самое.

Легальное понятие реторсии дано в Гражданском кодексе РФ, в статье 1194. Реторсии – это ответные ограничения гражданских прав иностранных граждан, на ограничение гражданских прав российских граждан и юридических лиц со стороны иностранного государства.

В российском законодательстве не содержится легального определения термина «репрессалии», поэтому следует обратиться к международным документам.

В национальном законодательстве Украины понятие «реторсии» не закреплено, как в Гражданском кодексе РФ. Поэтому, как и в случае с понятием «репрессалии» в российском праве, следует обратиться к Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 12 декабря 2001 года № 56/83 «Ответственность государств за международно-противоправные деяния» [12], в которой содержится понятие и содержание реторсий, а также к докладу Комиссии Генеральной Ассамблеи о работе ее пятьдесят третьей сессии, в которой сказано: «Термин «контрмеры» охватывает ту часть понятия репрессалий, которая не связана с вооруженным конфликтом» [5].

В РФ реторсии вводятся на основании постановления Правительства РФ, что закреплено в ст. 1194 Гражданского кодекса РФ. Репрессалии же никак не урегулированы, поэтому, исходя из ранее полученных знаний, можно предположить, что данные меры вводятся на основании федерального закона, указа Президента РФ или постановления Правительства РФ.

В Украине применение данных мер никак не урегулировано, поэтому с целью ограничения гражданских прав реторсии и репрессалии могут вводиться на основании акта Президента Украины или постановления Кабинета Министров Украины.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что правовыми основаниями ограничения гражданских прав иностранных граждан являются федеральные законы РФ, указы Президента РФ и постановления Правительства РФ. К способам ограничения гражданских прав иностранных граждан относятся судебные решения, реторсии и репрессалии.

Проделанная работа позволила сделать следующие выводы:

После проведения разграничения конституционных и частных гражданских прав был сделан вывод, что правовыми основаниями ограничения гражданских прав (конституционных) иностранных граждан являются федеральные законы РФ, а частных гражданских прав – федеральные законы, указы Президента РФ и постановления Правительства РФ.

К способам ограничения гражданских прав иностранных граждан относятся судебные решения, реторсии и репрессалии.

Также проведенное сравнение законодательства РФ и Украины позволило сделать вывод, что основания ограничения гражданских прав иностранных граждан и лиц без гражданства, а также способы их ограничения по содержанию одинаковые. В законодательстве Украины не содержится понятий «реторсия» и «репрессалии» и их регламентации соответственно.

1. Всеобщая декларация прав человека: принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948 [Электронный ресурс]. – URL: <https://clck.ru/NL5ZL>

2 Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая: федеральный закон от 13.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: <https://clck.ru/NL5YV>

3. Гражданский кодекс Украины. Книга первая: принят Верховной Радой Украины 16.01.2003 года (с изменениями от 14.01.2020) [Электронный ресурс]. URL: <https://meget.kiev.ua/kodeks/grazdanskiy-kodeks/>
4. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть третья: федеральный закон от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: <https://clck.ru/Mk66z>
5. Ежегодник комиссии международного права ООН 2001 г. Часть вторая. [Электронный ресурс]. – URL: http://legal.un.org/ilc/publications/yearbooks/russian/ilc_2001_v2_p2.pdf
6. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 года (с учетом поправок, внесенных Законами Российской Федерации о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. «Консультант плюс». – URL: <https://clck.ru/NL54Z>
7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. Федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. От 01.03.2020) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/
8. Конституция Украины: принята 28.06.1996 года (с изменениями от 03.09.2019) [Электронный ресурс]. URL: <https://meget.kiev.ua/zakon/konstitutsia-ukraini/>
9. Международный пакт о гражданских и политических правах: принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5531/
10. О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации: федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: <https://clck.ru/NL52s>
11. О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан Российской Федерации: федеральный закон от 28.12.2012 № 272-ФЗ (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: <https://clck.ru/NL53n>
12. Ответственность государств за международно-противоправные деяния. Часть первая: Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 12.12.2001 г. № 56/83 [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/901941379>
13. Пересматривающая Конвенцию 1958 года об удостоверениях личности моряков: Конвенция № 185 Международной организации труда 19.06.2003 91-ой сессии Генеральной конференции МОТ [Электронный ресурс]. СПС «Консультант плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120911/

К ВОПРОСУ О ПРЕСТУПЛЕНИЯХ, СОВЕРШАЕМЫХ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

К.Н. Лапшин
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена мерам, которые направлены на предупреждение преступлений, совершаемых с использованием компьютерных технологий. Проводится анализ проблем законодательства и предложения по его изменению.

Ключевые слова и словосочетания: компьютерные технологии, преступления, совершаемые с использованием компьютерных технологий, законодательство о противодействии преступлениям, совершаемым с использованием компьютерных технологий, информационная безопасность, анализ компьютерной преступности.

ON THE ISSUE OF CRIMES COMMITTED USING COMPUTER TECHNOLOGY

The article is devoted to measures that are aimed at the prevention of crimes committed using computer technology. The analysis of the problems of legislation and proposals for its change.

Keywords: computer technology, crimes committed using computer technologies, legislation on counteracting crimes committed using computer technologies, information security, analysis of computer crime.

Последние несколько десятилетий во всём мире отмечается повсеместный прогресс в сфере компьютерных технологий. Под компьютерными технологиями или информационными технологиями (ИТ) принято понимать технологии, которые отвечают за хранение, передачу, обработку и воспроизведение информации с использованием необходимого программного и технического оборудования. Этому, в первую очередь, способствует появление множества различных компьютерных устройств и их комплектующих. Также, в последние годы, наблюдается значительное расширение сфер их применения, благодаря чему повсеместно происходит автоматизация процессов и компьютеризация различных отраслей. Существенное влияние на автоматизацию и компьютеризацию оказывает относительно невысокая стоимость необходимых для этого устройств и их комплектующих, в том числе и их ценовая доступность, относительно прошлых десятилетий. Стоит также обратить внимание, что значительную роль в развитии сферы компьютерных технологий и повсеместную компьютеризацию играет такое понятие, как глобализация. Глобализацией является процесс интеграции или объединения экономических, социальных и культурных норм. Такой процесс как глобализация способствует развитию компьютерных технологий, ускоряет процессы их внедрения и освоения. В совокупности, всё это поспособствовало появлению все большего количества преступлений с использованием компьютерных технологий и их разнообразию. Понятие «преступления, совершенные с использованием компьютерных технологий» невозможно трактовать однозначно. В целом, проанализировав ряд определений, выдвинутых авторами научных статей за последние несколько лет, автор данной статьи пришел к выводу, что под преступлениями, совершенными с использованием компьютерных технологий можно понимать нижеизложенное определение.

Преступления, совершенные с использованием компьютерных технологий, представляет собой обобщающее понятие ряда преступлений, совершенных с использованием современных компьютерной техники, а также программ.

Согласно статистике Министерства Внутренних Дел Российской Федерации (далее МВД РФ) за 2017 год [1], количество преступлений с использованием компьютерных и телекоммуникационных технологий и устройств составляло 90587, но уже согласно статистике МВД РФ, за 2018 год [2], количество таких преступлений выросло и составляло 174 674, за 2019 год 294 409 преступлений с использованием компьютерных технологий [3], что больше предыдущего года почти на 70%, а вот за январь-февраль 2020 года количество уже официально зарегистрированных преступлений составляет более 60 тысяч [4], что почти на 50% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

Данная статистика наглядно показывает и демонстрирует, что, ввиду глобализации, начался быстрый рост преступлений с использованием компьютерных технологий, что является одной из главнейших проблем не только государства, но и всего мира, поскольку данные преступления имеют высокую латентность и многие из них трудно раскрываемые, как раз из-за прогресса в области компьютерных технологий. А если учесть тот факт, что они могут быть направлены не только на граждан страны на их тайну переписки, тайну личной жизни и прочие права, а также и на кражу информации, которая может повлиять на национальную безопасность государства, то необходимо приложить все усилия для того, чтобы обезопасить каждого гражданина и государство.

Для этого необходимы определенные меры предупреждения преступлений, которые направлены на противодействие явлениям, которые порождают преступность, а также меры профилактики, предотвращения и пресечения преступлений.

В настоящее время между государствами СНГ осуществляется сотрудничество в сфере обеспечения информационной безопасности: «Сотрудничество государств – участников СНГ в борьбе с преступлениями, совершаемыми с использованием информационных технологий на 2016–2020 годы.

Концепция сотрудничества государств – участников Содружества Независимых Государств в сфере обеспечения информационной безопасности от 10 октября 2008 года.

Концепция сотрудничества государств – участников Содружества Независимых Государств в борьбе с преступлениями, совершаемыми с использованием информационных технологий от 25 октября 2013 года.

Соглашение о сотрудничестве государств – участников Содружества Независимых Государств в борьбе с преступлениями в сфере компьютерной информации от 1 июня 2001 года.

Соглашение о сотрудничестве государств – участников Содружества Независимых Государств в области обеспечения информационной безопасности от 20 ноября 2013 года» [5].

Целью данных соглашений, программ, концепций является выявление, пресечение и раскрытие преступлений в сфере информационных технологий, развитие организационно-правового взаимодействия между государствами-участниками, создание согласованных действий и мер по предупреждению преступлений

Анализ судебной практики по статье 272 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), показал, что частыми причинами и условиями совершения данных преступлений является:

- а) низкий контроль за сотрудниками, имеющими доступ к персональным данным; [6]
- б) массовая информационная неграмотность граждан; [7]
- в) отсутствие надежной парольной и антивирусной защиты.

Но если в этих уголовных делах в основном преступления совершаются для получения денежных средств, тона уровне государства и компаний существует проблема кражи информации.

М.М. Котухов выделяет 3 метода обеспечения информационной безопасности [8], а именно: правовой, организационный, технический.

На данных методах стоит остановиться более подробно:

«Правовое обеспечение информационной безопасности включает:

- определение правового статуса информационных ресурсов;
- законодательство РФ в области обеспечения защиты информации;
- особенности защиты конфиденциальной и личной информации;

Методы правового обеспечения информационной безопасности:

- изменения в законодательстве в целях создания системы обеспечения информационной безопасности государства;
- законодательное разграничение полномочий между органами власти, юридическими и физическими лицами в области информационной безопасности государства;
- определение статуса организаций, предоставляющих услуги глобальных информационно-телекоммуникационных систем на территории страны;
- создание правовой базы для формирования в стране местных структур обеспечения информационной безопасности.

Организационный метод обеспечения информационной безопасности предусматривает выполнение следующего объема мероприятий:

- определение основных принципов построения и структуры системы управления информационной безопасностью;
- разграничение функций и ответственности в системе управления информационной безопасностью;

Важнейшим направлением обеспечения информационной безопасности организаций и государства является техническое обеспечение, которое представляет собой комплекс взаимосвязанных технических мер, реализующих аппаратно-программные механизмы защиты».

Исходя из всего вышесказанного хочется отметить, что хоть между государствами существуют программы по компьютерной безопасности, разработаны различные методики по предупреждению преступлений с использованием компьютерных технологий, но это не уменьшает количество преступлений в этой сфере.

Следует направить силы на разработку систем защиты данных, контроль за оборотом информации, которая может быть предметом преступления, также на обучение лиц, которые не имеют базового понимания, как защититься от преступлений данной направленности. Требуется постоянное обновление методических рекомендаций по предупреждению преступлений с использованием компьютерных технологий. Следует также расширять взаимодействие с государствами в данной области и проводить обмен опытом между сотрудниками правоохранительных органов разных государств.

Данные меры требуют огромных материальных, умственных вложений, но рано или поздно, но они дадут свои плоды, поскольку если сейчас позволить преступности быть на «шаг впереди», правоохранительных органов, то в будущем наверстать упущенное будет практически невозможно.

1. Состояние преступности в Российской Федерации 2017 год [Электронный ресурс] – URL:<https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/12167987/>

2. Состояние преступности в Российской Федерации 2018 год [Электронный ресурс] – URL:<https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/16053092/>

3. Состояние преступности в Российской Федерации 2019 год [Электронный ресурс] – URL:<https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/19412450/>

4. Состояние преступности в Российской Федерации январь-февраль 2020 года [Электронный ресурс] – URL:<https://xn--b1aew.xn--p1ai/reports/item/19897618/>

5. Новые способы совершения преступлений в сфере информационных технологий на территории государств – участников СНГ: аналитический обзор / И.Б. Колчевский, В.М. Журавлев, А. Г. Кузнецов и О. В. Демковец, Д. А. Брехов. – Москва: ФГКУ «ВНИИ МВД России», 2018. – 76 с.

6. Постановление суда [Электронный ресурс] // СудАкт – URL: <https://clck.ru/Mx2CE>

7. Постановление суда [Электронный ресурс] // СудАкт – URL: <https://clck.ru/Mx2Cn>

8. Котухов М. М., Кубанков А. Н., Калашников А. О. Информационная безопасность: учеб. пособие. – Москва: Академия ИБС: МФТИ, 2009. – 195 с.

НОРМАТИВНОЕ ЗАКРЕПЛЕНИЕ ПРЕЮДИЦИАЛЬНОСТЬ РЕШЕНИЯ ТРЕТЕЙСКИХ СУДОВ ДЛЯ АРБИТРАЖНЫХ СУДОВ

М. Ле

магистрант

А.И. Овчинников

д-р юрид наук, профессор

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассмотрено нормативное закрепление преюдициальность решения Международных коммерческих судов для арбитражных судов, которое имеет большое значение для применения решений третейских судов при рассмотрении споров в государственных судах. Имеющаяся, в настоящее время, нормативная регламентация преюдициальности решений третейских судов позволяют говорить о том, что обстоятельства, установленные третейским судом, необходимо повторно доказывать в арбитражном суде. Однако в позиции специалистов о преюдициальности решений третейских судов расходятся, что говорит о неоднозначности нормативного регулирования. В данной работе подвергнуты изучению нормативно-правовые акты России, международные договоры, доктринальная литература. На основании анализа указанных источников была сформулирована позиция о наличии в настоящее время нескольких основных подходов о приюдициальности актов третейских судов, на основании которых автор пришел к выводу о наличии законодательного пробела.

Ключевые слова и словосочетания: третейский суд, международный коммерческий арбитраж, международная юрисдикция, преюдиция

REGULATION OF THE PRECISION OF THE DECISION OF THE INTERNATIONAL COMMERCIAL COURTS FOR ARBITRAL TRIBUNALS

The article deals with the normative fixation of the adjudication of the International Commercial Courts for arbitration courts, which is of great importance for the application of the decisions of the arbitration courts in the consideration of disputes in state courts. The currently available regulatory regulation of the adjudicacy of arbitral awards allows us to say that the circumstances established by the arbitral tribunal, it is necessary to prove again in the arbitration court. However, experts differ in their views on the judicial propriety of arbitral tribunal decisions, which suggests that the regulatory framework is ambiguous. In this work, we have studied Russian laws and regulations, international treaties and doctrinal literature. On the basis of the analysis of the above sources, the position on the current existence of several basic approaches to the legal status of arbitration court decisions was formulated, based on which the author came to the conclusion that there is a legislative gap.

Keywords: Arbitral tribunal, international commercial arbitration, international jurisdiction, prelude

Введение

Формирование практичной и результативной системы альтернативного разрешения разногласий между сторонами позволяет говорить об уровне правовой культуры государства. Арбитражи (третейские суды) являются способами разрешения противоречий между субъектами предпринимательской деятельности и позволяют без обращения в государственные органы разрешить возникший спор. Третейский суд обладает рядом преимуществ для сторон спора, например, возможность самостоятельно избирать арбитров, быстрое рассмотрение спора, разрешение спора в рамках одной инстанции, вступление с момента вынесения решения и как следствие необходимость его сиплонения, в том числе в принудительном порядке. Однако возникает вопрос о преюдициальности решений третейских судов. Ученые и специалисты не имеют единой точки зрения по данному вопросу, в связи с чем необходимо рассмотреть нормативное регулирование данного вопроса.

Цель исследования

Проведенное исследование было посвящено рассмотрению нормативного регулирования преюдициальность решения Международных коммерческих судов для арбитражных судов.

Для достижения поставленной цели были сформулированы следующие задачи:

- исследовать действующее законодательство и международные договоры;
- рассмотреть позиции авторов на предмет приюдициальности решений третейских судов;

– определить преюдициальность решений третейских судов.

Методы исследования

В данной работе применяются такие специальные методы, как формально-юридический метод, сравнительно-правовой метод, метод толкования норм права. Они позволяют установить нормативное содержание преюдициальности судебных актов, соотнести позиции авторов, а также определить преюдициальность решений третейских судов.

Основная часть

Действующее законодательство, а также отечественная юридическая доктрина отмечают, что обстоятельства, установленные и закрепленные актами суда, не подлежат повторному доказыванию по другому делу. Для обозначения указанной характеристики судебных актов в юридической среде применяют термин «преюдиция».

Е.С. Пергунова и Д.В. Гончаров под преюдицией понимают «обязательность для всех судов, рассматривающих дело, принять без проверки и доказательств факты, ранее установленные вступившим в законную силу судебным решением или приговором по другому делу.» [7, с. 272].

На наш взгляд, данное утверждение является верным, но не полным. Одним из основных условий преюдициальности является состав лиц, учувствовавших в деле. Таким образом, мы предлагаем дополнить определение термина преюдиция, предложенное Е.С. Пергуновой и Д.В. Гончарова, и изложить следующим образом: «обязательность для всех судов, рассматривающих дело, принять без проверки и доказательств факты, ранее установленные вступившим в законную силу судебным решением или приговором по другому делу, в котором учувствовали те же лица».

Э. Хасанова и С. Матюшов выделяют следующие основные условия преюдициальности [8]:

- 1) обстоятельства, которые ранее установлены судом, имеют значение для разрешения нового спора;
- 2) состав лиц, участвующих в деле, совпадает с составом лиц в ранее рассмотренном споре;
- 3.) судебный акт вступил в законную силу.

Исходя из анализа действующего законодательства и позиций высших судов мы согласны с основными условиями преюдициальности, которые выдвинули Хасанова Э. и Матюшов С. Хотя в ст. 69 АПК не выделяется в качестве условия относимость доказательства, то есть его юридическое значение для разрешения дела, оно закреплено в ст. 67 АПК, согласно которой «арбитражный суд принимает только те доказательства, которые имеют отношение к рассматриваемому делу».

Преюдициальная сила судебного акта закреплена в ст. 69 АПК РФ. В соответствии с положениями частей 2-4 ст. 69 АПК обстоятельства установленные вступившим в законную силу судебным актом арбитражного суда, решением суда общей юрисдикции по гражданскому делу, приговором суда по уголовному делу не должны доказываться вновь [1, ст. 69].

Как можно заметить, АПК в качестве одного из оснований для прекращения производства по делу закрепляет наличие «решения третейского суда, за исключением случаев, если арбитражный суд отказал в выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда либо если арбитражный суд отменил указанное решение» [1, ст. 150]. Но при этом АПК не закрепляет положений, согласно которым стороны освобождаются от доказывания обстоятельств, установленных международным коммерческим судом.

В соответствии с ч. 1 ст. 41 Федерального закона об арбитраже «Арбитражное решение признается обязательным и подлежит немедленному исполнению сторонами, если в нем не установлен иной срок исполнения. При подаче стороной в компетентный суд заявления в письменной форме арбитражное решение принудительно приводится в исполнение путем выдачи исполнительного листа в соответствии с настоящим Федеральным законом и положениями процессуального законодательства Российской Федерации» [4, ст. 41].

Согласно положению Конвенции Организации Объединённых Наций «О признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений 1958 г.» (далее – Нью-Йоркская конвенция) государства, подписавшие указанную конвенцию, должны считать решения третейских судов обязательными и приводить их в исполнение согласно процессуальным нормам, установленным в государстве [6].

Аналогичное положение закреплено в ст. 35 закона о международном коммерческом арбитраже, в соответствии с которым «Арбитражное решение, независимо от того, в какой стране оно было вынесено, признается обязательным и при подаче в компетентный суд письменного ходатайства проводится в исполнение...» [5, ст. 35].

Таким образом, можно отметить то, что имеющиеся нормативно правовые акты прямо не закрепляют преюдициальность решений третейских судов для арбитражных судов.

Здесь необходимо выделить то, что акты государственных судов приобретают свою обязательность в силу своего властного характера как акта органа государственной власти. В тоже время решение третейского суда приобретает свою силу на основании соглашения сторон (арбитраж-

ной оговорки), согласно которому стороны предусматривают необходимость рассмотрения спора в третейском суде. В связи с чем обязанность исполнять решение суда вызвана не властной силой государства, а договорными обязательствами сторон. При этом стороны, соглашаясь рассматривать спор в третейском суде, как правило исходят из принципа *res judicata*, то есть признают окончательность решения третейского суда.

Среди специалистов существует несколько мнений относительно наличия свойства преюдициальности у решений третейских судов. Так, существует два мнения:

- 1) решения третейских судов обладает преюдициальным характером;
- 2) решения третейских судов не обладают преюдициальным характером;

Первой позиции придерживался К.А. Осипов, который указывал, что «суды не вправе игнорировать выводы других органов, имея ввиду решения третейских судов и арбитражей, если только не наделен законом правом контроля за их законностью и обоснованностью» [10, с. 196–197].

Похожей позиции придерживались первый заместитель председателя ФАС Северо-западного округа А.Е. Березий и заведующий кафедрой гражданского процесса Санкт-Петербургского государственного университета В.А. Мусин. По их мнению, решение третейского суда имеет преюдициальный характер для арбитражного суда, если рассматриваемый ими спор происходит с участием тех же лиц и связан с теми же правоотношениями. [2].

К похожим выводам на основании сложившейся практики международного коммерческого арбитражного суда пришел М.Г. Розенберг. Согласно его позиции, решения МКАС также имеют свойство преюдициальности в силу ограничений пределов вмешательства государственных судов в компетенцию арбитражей.

Указанные выше авторы в первую очередь исходили из того, что акты третейских судов носят обязательный характер, на основании чего должно обладать таким свойством обязательного характера, как преюдициальность. В рамках теоретического исследования данная позиция, на наш взгляд, является вполне обоснованной, однако исходя из нормативного регулирования ст. 69 АПК РФ закрепляет фиксированный перечень судебных актов, обладающих преюдициальным характером и не предполагает каких-либо исключений.

Похожей точки зрения придерживается В.В. Ярков. В своей работе он отмечает, что решения третейских судов имеют преюдициальный характер, если на основании их выдан исполнительный лист.

В.В. Ярков указывая на преюдициальную силу судебных актов исходил из того, что, выдавая исполнительный лист, арбитражный суд признает обстоятельства, установленные третейским судом. Таким образом, арбитражный суд придает фактам, установленным третейским судом, преюдициальный характер.

На наш взгляд, указанная позиция является ошибочной, так как арбитражный суд, решая вопрос о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда, может отказать в выдаче исполнительного листа по формальным основаниям, установленным ст. 239 АПК, в то время как фактические обстоятельства им не исследуются.

Второй точки зрения придерживался С.Н. Лебедев. Он считал, что «арбитражное решение, пока оно не экзекватурировано, рассматривается как частный акт, за ним признается значение не бесспорного доказательства, а опровержимой презумпции [10, с. 197].

Похожей точкой зрения обладал В.М. Шерстюк. По его мнению, решение третейского суда может быть использовано арбитражным судом только как письменное доказательство, достоверность которого должна быть проверена [3, с. 32–33]. Е.А. Виноградова также отмечала, что решениям третейского суда преюдициального значения не придается [10, с. 197].

Мы придерживаемся позиции В.М. Шерстюка и Е.А. Виноградовой, так как действующие нормативное регулирование закрепляет ограниченный перечень актов, издаваемых судами, которые могут иметь свойство преюдициальности.

Выводы

На основании произведенного исследования можно сказать, что настоящий момент среди специалистов и ученых нет единого мнения относительно преюдициальности решений, издаваемых третейскими судами. Это позволяет говорить о наличии неопределенности в толковании положений нормативных актов и международных договоров. Решение данного вопроса играет большую роль в необходимости доказывать обстоятельства, которые ранее были установлены третейским судом.

На наш взгляд, в Арбитражном процессуальном кодексе и иных нормативных актах и международных договорах прямо не закреплена преюдициальность решений третейских судов, а имеющиеся положения позволяют говорить только о признании и обязательности решений третейских судов. Представляется что в действующем законодательстве имеется правовой пробел, так как исходя из сущности и функционирования третейских судов их решения должны учитываться при

рассмотрении споров. В ином случае возможно ситуация, при которой третейским и арбитражным судом будут вынесены акты, содержащие взаимоисключающие выводы, а это будет противоречить принципу обязательности судебных актов.

Таким образом, мы считаем, что положения ст. 69 АПК РФ необходимо дополнить еще одной частью, в которой закрепить преюдициальность решений третейских судов.

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 02.12.2019) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/

2. Березий А.Е., Мусин В.А. Вестник высшего арбитражного суда российской федерации [электронный ресурс] // Собрание законодательства российской федерации. – URL: <http://www.szrf.ru/szrf/doc.phtml?nb=107&issid=1072001006000&docid=43;>

3. Костин А.А. Проблема преюдициальной силы решений международных коммерческих арбитражей в законодательстве РФ // Актуальные проблемы российского права. – 2014. – № 3 (40). – С. 493-498.

4. Об арбитраже (третейском разбирательстве) в Российской Федерации Федеральный закон от 29.12.2015 N 382-ФЗ (ред. от 27.12.2018) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=d oc&ts=78310443209547780660947816&cacheid=752A6DEE83F2B3FBCFE4AF75F7443B85&mode=splus&base=LAW&n=314850&rnd=E7A28C7B2E938559CD2155E4AC87CC6A#blph96ryaog;>

5. О международном коммерческом арбитраже Закон РФ от 07.07.1993 № 5338-1 (ред. от 25.12.2018) (вместе с "Положением о Международном коммерческом арбитражном суде при Торгово-промышленной палате Российской Федерации", "Положением о Морской арбитражной комиссии при Торгово-промышленной палате Российской) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi? req=doc&ts=1805492354006849895810190954&cacheid=1ACC3740E6006D37C68EB5F6149FA658&mode=splus&base=LAW&n=314401&rnd=ADD3AF5E6DC23F0C6A24465B6FCE9430#62y9nlzowr4>

6. Конвенция Организации Объединенных Наций о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Заклучена в г. Нью-Йорке в 1958 г.) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=78310443209547780660947816&cacheid=CA00B315E46637D35A85C4BE95A5ACA0&mode=splus&base=LAW&n=2692&rnd=E7A28C7B2E938559CD2155E4AC87CC6A#2zwtlj12o1q;>

7. Пергунова Е.С., Гончаров Д.В. Актуальные проблемы преюдиции в арбитражном процессе // Научно-образовательный потенциал молодежи в решении актуальных проблем XXI века. – 2017. – № 6. – С. 270–273;

8. Преюдиция: при каких условиях она будет работать в арбитражном процессе? [Электронный ресурс] VEGAS LEX – URL: https://www.vegaslex.ru/en/analytics/publications/of_collateral_estoppel_under_what_conditions_it_will_operate_in_the_arbitration_process/.

9. Шерстюк В.М. Комментарий к постановлениям пленума высшего арбитражного суда по вопросам арбитражного процессуального права. – Москва: Акад. нар. хоз-ва при Правительстве Рос. Федерации, 2000. – С. 206.

10. Ярков В.В. Арбитражный суд и международный коммерческий арбитраж. некоторые направления взаимодействия // Вестник федерального арбитражного суда уральского округа. – 2007. – № 2. – С. 118–128.

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Д.М. Левченко
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Сегодня развитие цифровой экономики является одной из приоритетных целей государственной экономической политики. Это объясняется усиливающейся ролью информационных технологий в различных сферах деятельности. В статье проведен анализ основных тенденций развития цифровой экономики в различных странах мира, в том числе в Китае и России, определены последствия цифровизации и влияющие на нее факторы.

Ключевые слова и словосочетания: *цифровая экономика, цифровизация, информационно-коммуникационные технологии, цифровые платформы, мировая экономика.*

THE MAIN TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE MODERN DIGITAL ECONOMY

Today, the development of the digital economy is one of the priority objectives of state economic policy. This is due to the increasing role of information technology in various fields of activity. The article analyzes the main trends in the development of the digital economy in various countries of the world, including China and Russia, defines the consequences of digitalization and the factors influencing it.

Keywords: *digital economy, digitalization, information and communication technologies, digital platforms, world economy.*

В XXI веке появилась и стала активно развиваться концепция цифровой трансформации, что привело к выходу на первый план цифровой экономики. Скорость развития цифровой экономики чрезвычайно велика, как и ее влияние на мировую экономику, что объясняется прежде всего ее способностью по сбору, анализу и использованию больших объемов цифровых данных.

Целью статьи является выявление основных тенденций развития современной цифровой экономики. Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи: выявить движущие силы и факторы развития цифровой экономики, определить основные особенности и тенденции ее развития на современном этапе, а также последствия для мировой экономики.

В статье использованы такие методы исследований, как анализ, синтез, системный подход, сравнение, исторический метод, индукция и дедукция, обобщение и формализация

Среди главных движущих сил цифровой экономики можно выделить:

1. Появление абсолютно новой цепочки создания стоимости данных, состоящей из компаний, работающих в информационной сфере и занимающихся сбором, обобщением, хранением, анализом и моделированием данных. Эти данные в итоге превращаются в особый интеллектуальный ресурс, который можно монетизировать, т.е. использовать с коммерческой выгодой.

2. Увеличивается число цифровых платформ и повышается их качество. Современные цифровые платформы используют бизнес-модели, основанные на больших данных, и трансформирующие существующие отрасли экономики. Иллюстрирует значимость цифровых платформ для современного бизнеса тот факт, что большинство крупнейших мировых корпораций используют в настоящее время бизнес-модели, в основе которых лежат именно цифровые платформы. В десятке самых дорогих компаний среди таких фирм можно отметить Microsoft, Apple, Amazon, Alphabet (Google), Facebook, Alibaba, Tencent.

Такие компании обладают существенными конкурентными преимуществами в современной экономике, т.к. их работа уже завязана на больших данных. Являясь инфраструктурными площадками, цифровые гиганты располагают возможностями для регистрации и извлечения всех данных, связанных с онлайн-активностью и операциями между пользователями платформ. Сбор и анализ данных ложится в основу их бизнес-модели, позволяет значительно повысить качество маркетинга и увеличить доходы и прибыль.

На долю семи крупнейших цифровых платформ (Microsoft, Apple, Amazon, Alphabet (Google), Facebook, Alibaba, Tencent) приходится две трети совокупной капитализации рынка. При этом рост их значения для мировой экономики выражается также и в росте совокупной стоимости компаний,

работающих на базе платформ, с рыночной капитализацией более 100 млн. долл. США. Например, за два года (с 2015 по 2017) она выросла почти на 70% и составила более 7 трлн. долл. США. Перечисленные выше компании являются лидерами в своей сфере деятельности, что подтверждается статистикой. Google контролирует 90% мирового рынка поисковых систем, Facebook – 67% рынка социальных сетей, а Amazon – 40% рынка электронной торговли.

Доминирующее положение цифровых гигантов объясняется следующими факторами:

- 1) сетевой эффект;
- 2) способность извлекать, контролировать и анализировать данные;
- 3) поглощение потенциальных конкурентов;
- 4) огромные инвестиции в научные исследования;
- 5) рост издержек пользователей при переходе на услуги других провайдеров при наращивании масштабов деятельности крупных цифровых платформ;
- 6) рост влияния на национальном и международном уровнях, что позволяет успешно лоббировать свои интересы.

Цифровая экономика получает развитие во всех странах мира, как развитых, так и развивающихся. То есть в отличие от экономики традиционной, в цифровой не существует серьезного различия между Севером и Югом. Однако есть две страны, занимающие, безусловно, ведущие позиции: США и КНР. Именно на эти страны приходится 75% всех патентов, связанных с технологиями блокчейн, 50% мировых расходов на Интернет вещей и более 75% мирового рынка открытых технологий облачных вычислений, а также 90% рыночной капитализации 70 крупнейших цифровых платформ мира [1]. Доля Европы несравнимо меньше – лишь 4%, а Африки и Латинской Америки вместе – только 1%.

Крупнейшая цифровая экономика мира – китайская. По расчетам *China Academy of Information and Communications Technology (CAICT)*, в 2018 г. вклад цифровой экономики в рост ВВП достиг 67,9%, превысив уровень большинства развитых стран [2]. Сегодня цифровизация рассматривается как важнейший драйвер национального экономического развития. С 2003 г. по 2018 г. темпы роста цифровой экономики Китая были значительно выше, чем темпы роста ВВП за тот же период, а с 2011 г. разрыв между темпами роста цифровой экономики и ВВП стал стремительно увеличиваться. Ожидается, что в будущем, в связи с развитием цифровых инноваций, их интеграцией в реальную экономику и проникновением в традиционные отрасли вклад цифровой экономики в стимулирование экономического роста станет еще более значимым. По состоянию на 2018 г. около 191 млн человек были заняты в сферах, связанных с цифровой экономикой, что составило четверть работающего населения КНР. При этом рост занятости в цифровой экономике превысил рост занятости в остальных секторах и составил 11%.

Однако если рассматривать удельный вес сектора информационно-коммуникационных технологий в валовой добавленной стоимости предпринимательского сектора в различных странах мира, картина получается несколько иной. Так, в 2018 году в пятерку лидеров по этому показателю вошли Республика Корея – 9,6%, Финляндия – 6,5%, Япония – 6,0%, Швеция и Чехия – по 5,7% [2]. А вот США занимают лишь 7-е место с показателем 5,4%. Такое положение связано с высоким уровнем информатизации в этих странах, но значительном отставании по объему ВВП от мировых лидеров – Китая и США.

Однако анализ экспорта товаров и услуг сектора информационно-компьютерных технологий возвращает лидеров на свои места (табл. 1).

Таблица 1

Экспорт товаров и услуг сектора информационно-коммуникационных технологий по странам в 2017 году

В процентах от общемирового экспорта

Страна	Экспорт товаров	Экспорт услуг
Китай	30,7	5,3
США	7,3	7,4
Республика Корея	7,1	0,8
Сингапур	6,0	2,1
Германия	3,6	7,0
Япония	2,9	0,9
Нидерланды	2,8	4,8

Сост. по [3]

Видно, что по вкладу в мировой экспорт информационных товаров и услуг безусловным лидером является Китай. Также ведущие позиции занимают США и крупные азиатские экономики.

Естественно, что локомотивом для развития цифровой экономики является информационный сектор, поэтому его вклад в развитие отдельных отраслей позволяет отразить уровень и перспективы их цифровизации. Соответствующие сведения представлены в табл. 2.

Безусловными лидерами в использовании цифровых технологий вполне ожидаемо являются торговля, финансовый сектор, операции с недвижимостью и сектор государственного и муниципального управления.

Несмотря на отсутствие России в числе ведущих цифровых держав, наша страна в последние годы также движется по пути цифровизации, о чем свидетельствуют шаги, предпринимаемые правительством. Так, в 2017 г. была принята программа «Цифровая экономика Российской Федерации», направленная на комплексное и системное развитие и внедрение цифровых технологий во всех областях жизни [4]. В ней выделены следующие основные сферы, которым необходимо уделить внимание: нормативное регулирование, кадры и образование, формирование исследовательских компетенций и технических заделов, информационная инфраструктура, информационная безопасность. Реализация программы позволит усилить роль цифровой экономики в России и позиции нашей страны в мировом экономическом пространстве.

Таблица 2

Вклад сектора информационно-коммуникационных технологий в развитие отдельных отраслей в 2018 году

В процентах от ВВП	
Отрасль	Вклад в развитие
Торговля	14,3
Финансовый сектор	12,9
Операции с недвижимостью	9,2
Государственное управление	7,6
Транспортировка и хранение	7,0
Строительство	6,0
Добыча полезных ископаемых	4,1

Сост. по [3]

При этом шаги на этом пути предпринимаются на постоянной основе. Так, в 2020 году ожидаются следующие события в рамках развития цифровой экономики:

- 1) запуск новых видов госуслуг: «Цифровое исполнительное производство», «Трудовые отношения», «Социальная поддержка онлайн», «Поступление в вуз онлайн»;
- 2) создание цифровых профилей физических и юридических лиц для предоставления государству и бизнесу;
- 3) определение порядка обезличивания персональных данных граждан и создание концепции обработки больших данных;
- 4) принятие законопроекта о специальных правовых режимах для тестирования новых технологий;
- 5) поддержка российских экспортеров цифровых технологий;
- 6) создание прототипа ресурса для информирования о противоправных действиях в IT-сфере;
- 7) создание системы для оценки цифровой грамотности населения и учета указанных сведений при приеме на работу и учебу;
- 8) утверждение плана по высвобождению частот для сетей пятого поколения и реализация пяти пилотных проектов.

Активное развитие цифрового сектора и цифровой экономики имеют последствия для всей экономики как на национальном, так и на мировом уровне:

- 1) увеличение темпов экономического роста;
- 2) рост производительности труда и увеличение добавленной стоимости;
- 3) сокращение операционных издержек в реальном секторе экономики, оптимизация координации производства;
- 4) рост расходов на научные исследования как в развитых странах, так и в развивающихся;

- 5) изменение структуры рынка труда;
- 6) увеличение объемов IT-сферы;
- 7) рост влияния крупных международных компаний, особенно цифровых гигантов.

Таким образом, технологии и бизнес все чаще демонстрируют тенденцию к перекрестной интеграции, что способствует ускорению цифровизации.

Нельзя не учитывать также влияние непредвиденных факторов на развитие цифровой экономики. В частности, это касается нынешней эпидемии коронавируса, который стал более сильным драйвером цифровизации, чем любая государственная программа. Мы стали свидетелями удаленной работы, образования и предоставления медицинских услуг онлайн, а не только развития электронной торговли. Заметно расширился сектор государственных электронных услуг, выросло значение телекоммуникационных компаний и спектр предоставляемых ими услуг. Эксперты прогнозируют, что изменения неизбежно произойдут и в личных ценностях, представлениях и отношениях. Будут серьезно затронуты социальная, политическая, экономическая сферы жизни людей, а также структура мировой экономики и экономик национальных, в том числе в развитых и развивающихся странах. Очевидно, что новые технологии внесут значительный вклад в достижение целей в области устойчивого развития.

1. Доклад о цифровой экономике – 2019 [Электронный ресурс]. – URL: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/der2019_overview_ru.pdf (дата обращения 25.05.2020).

2. Аналитический обзор развития цифровой экономики в КНР [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.caict.ac.cn/kxyj/qwfb/bps/201904/P020190417344468720243.pdf> (дата обращения 25.05.2020).

3. Цифровая экономика: 2020: краткий статистический сборник / Г.И. Абдрахманова, К.О. Вишневский, Л.М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва: НИУ ВШЭ, 2020. – 112 с.

4. Цифровая экономика Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf> (дата обращения: 25.05.2020).

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ КИТАЯ И КИТАЙСКО- РОССИЙСКОГО НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Ли Чжэнян

магистрант

Чи Линсяо

магистрант

Т.А. Левченко

канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и управления

*Владивостокский государственный университет экономики и менеджмента
Владивосток, Россия*

Построение эффективной национальной инновационной системы является сегодня важнейшим условием достижения передовых позиций страны в мировой экономике. В статье проведен анализ основных этапов и направлений развития национальной инновационной системы Китая в XXI веке, а также направлений сотрудничества Китая и России в сфере научных разработок и инноваций.

Ключевые слова и словосочетания: наука, инновации, национальная инновационная система, научно-техническое сотрудничество, Россия, Китай.

THE MAIN TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF CHINA'S NATIONAL INNOVATION SYSTEM AND SINO-RUSSIAN SCIENTIFIC AND TECHNICAL COOPERATION

Building an effective national innovation system is today the most important condition for achieving the country's leading positions in the global economy. The article analyzes the main stages and directions of development of China's national innovation system in the XXI century, as well as the directions of cooperation between China and Russia in the field of scientific development and innovation.

Keywords: science, innovation, national innovation system, scientific and technical cooperation, Russia, China

Развитие мирового хозяйства на современном этапе характеризуется высокими темпами научно-технического прогресса и глобальной интеллектуализацией научно-исследовательских разработок. Проведение исследований, основанных на новейших разработках, продвижение их на мировые рынки, организация международного сотрудничества в научно-производственной сфере сформировали модель развития экономики современных развитых и активно развивающихся стран. В этой модели главенствующая роль отводится инновациям, т.е. в ее основе лежит национальная инновационная система

Целью статьи является анализ основных тенденций развития национальной инновационной системы Китая и российско-китайского научно-технического и инновационного сотрудничества.

В статье использованы такие методы исследований, как анализ, синтез, системный подход, сравнение, исторический метод, индукция и дедукция, обобщение и формализация

В 2003 году академические круги Китая провели углубленное изучение национальной инновационной системы и привлекли внимание различных национальных служб к необходимости принятия решений по совершенствованию управления в научно-технической сфере. Уже в следующем году был разработан «План национального среднесрочного и долгосрочного научно-технического развития (на 2006-2020 годы)», который указывал на необходимость всестороннего содействия процессу совершенствования национальной инновационной системы с учетом особенностей китайской экономики [1].

В сентябре 2012 года Центральный комитет Коммунистической партии Китая и Государственный совет издали Предложения по углублению структурной реформы науки и техники в целях ускоренного строительства государственной инновационной системы, в которых были выдвинуты

условия для углубления реформы научно-технической сферы и ускорения создания национальной инновационной системы.

Предложения задали следующие направления реформы научно-исследовательской и инновационной системы страны на последующие десять лет [2]:

1. Превращение предприятий в главный объект инноваций.

Было обозначено, что государство будет заниматься в основном финансированием фундаментальных исследований, развитием передовых технологий и исследований, представляющих общественную значимость. Все остальные научные исследования должен взять на себя крупные государственные и частные предприятия, которые получили право на налоговые льготы. Новая высокотехнологичная продукция китайских предприятий также получила гарантию по приоритетному участию в государственных закупках.

2. Реформа научных учреждений.

Данная задача предполагала устранение монополизма в науке и продвижение проектов, реализуемых совместно несколькими научно-исследовательскими институтами и вузами. Правительство, обещая увеличение государственного финансирования, потребовало от исследовательских организаций:

1) улучшить кадровую политику, обеспечить достойный уровень зарплаты ученым, повысить трудовую дисциплину и обеспечить премиальную систему;

2) ускорить слияние научных учреждений с предприятиями, что должно привести к образованию научно-производственных корпораций;

3) полностью прекратить практику создания новых предприятий, подведомственных научно-исследовательским институтам и вузам. Все внедренческие работы должны сопровождаться лицензированием и сотрудничеством с существующими предприятиями, а не выводиться на рынок «карманными» компаниями;

4) создать систему «вращающихся дверей» между научно-исследовательскими организациями и предприятиями, чтобы научный сотрудник мог на определенных этапах карьеры работать в лабораториях при предприятиях;

5) активно привлекать иностранных ученых.

3. Структурная реформа системы управления наукой.

Данная задача включала создание эффективных координационных механизмов управления наукой и внедрение прозрачной системы оценки научной деятельности: количество статей в ведущих журналах, количество заявок на патенты и т.д.

Национальный план инноваций в области науки и техники в рамках XIII пятилетки (2016–2020 годы), выдвинул новые цели по созданию эффективной национальной инновационной системы, включая строительство научно-технических инновационных платформ в различных регионах, что должно стать базой для формирования региональных инновационных систем [3]. В плане подчеркивалась важность тесного сочетания научно-технического развития, экологической цивилизации, торговой мощи и военно-гражданской интеграции, что позволит объединить технологии, финансы, торговлю и военную дипломатию.

В результате предпринимаемых органами государственной власти усилий научно-технический сектор Китая достиг серьезных результатов и продолжает демонстрировать тенденцию к росту.

Так, в 2018 году основные научно-технические инновационные показатели Китая неуклонно росли. Расходы на научные исследования и разработки достигли 1,96 трлн. юаней, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11,6% и составив 2,18% ВВП. Прогресс научно-технических инноваций отражается не только в скачкообразном развитии промышленности в стране, но и в постепенном повышении уровня жизни людей. В 2018 году количество высокотехнологичных предприятий в Китае достигло 181 тысячи, а малых и средних предприятий, чья деятельность направлена на разработку и использование современных технологий, превысило 130 тысяч. Оборот по национальным технологическим контрактам составил 1,78 трлн. юаней. Все больше компаний рассматривают технологические инновации как основной путь развития. Китай многого достиг в инновационной сфере, причем, в самых разных областях: от космического корабля «Шэньчжоу» до подводной лодки «Цзилун», от навигационной системы «Бейдоу» до суперкомпьютера «Тяньхэ-2».

В инновационном развитии Китай в настоящее время придерживается следующих ключевых направлений и требований:

1. Научно-технические инновации должны быть «реальными», ориентированными на ускорение промышленного развития и сферу услуг.

В течение долгого времени количество научных исследований в Китае было большим, но коэффициент конверсии научно-технических достижений составлял всего около 10%. Поэтому была

поставлена задача коренным образом трансформировать «ориентированные на бумагу» технологические инновации в инновации, ориентированные на спрос.

По состоянию на конец 2018 года в Китае действовали 501 национальная ключевая лаборатория, 132 национальных инженерно-исследовательских центра, 217 национальных инженерных лабораторий и 1480 национальных технологических центров предприятий. В течение 2018 года было подано 4,323 млн. внутренних и зарубежных заявок на патенты, что на 16,9% больше, чем в предыдущем году, при этом было получено 2,447 млн. патентов, что на 33,3% больше, чем в 2017 году. В течение 2018 года было заключено 412 тыс. технологических контрактов, а их оборот составил 1776,9 млрд. юаней, увеличившись на 31,8% по сравнению с предыдущим годом.

2. Технологические инновации должны быть «автономными». В настоящее время экономическое развитие Китая вступило в новую фазу, характеризующуюся необходимостью содействовать инновационному развитию путем создания независимой инновационной системы.

3. Научно-технические инновации должны приносить пользу как стране в целом, так и каждому отдельному человеку.

4. Научно-технические и технологические инновации должны быть результатом взаимовыгодного сотрудничества с другими странами.

В связи с этим была определена необходимость расширения международного сотрудничества в области науки и техники и содействия технологическому обмену, привлечению талантливых зарубежных ученых к китайским разработкам.

Россия является одной из основных стран, с которой Китай осуществляет активное научно-техническое сотрудничество. При этом новые цели и возможности, имеющиеся у двух государств, требуют и новых подходов, в том числе проектного управления. Китайско-российские проекты сфокусированы на прикладных исследованиях, в том числе в области естественных и технических наук: энергетики, химии, экологии, материаловедения, информационных технологий, транспорта и др. Таких проектов более 70% в их общем количестве. Большинство китайско-российских проектов осуществляются университетами и научно-исследовательскими институтами, и в меньшей степени – отдельными предприятиями. При этом хотя китайско-российское научно-техническое сотрудничество достигло замечательных результатов и принесло большие экономические выгоды, капиталовложения пока относительно невелики.

Однако можно отметить благоприятные перспективы в этой области, так как экономики двух стран дополняют друг друга, и потенциал еще не полностью раскрыт. Например, ожидается, что проект газопровода Китай-Россия по восточному маршруту будет полностью завершен к концу 2020 года. После завершения и ввода в эксплуатацию Китай будет ежегодно импортировать из России 38 млрд. кубометров природного газа. Для интенсификации сотрудничества важно также содействовать интеграции Инициативы «Один пояс – Один путь» и Евразийского экономического союза. По мере расширения сотрудничества необходимо совершенствовать соответствующие системы, нормы и стандарты в Китае и России, усилить координацию в области таможенного регулирования, банковской сферы, транспорта и логистики.

К перспективным направлениям китайско-российского научно-технического и инновационного сотрудничества можно отнести:

1. Фундаментальные научные исследования.

Это прежде всего касается таких областей, как микроэлектроника и наноэлектроника, химия, астрофизика, ядерная физика, математическая физика, информационные технологии, молекулярная биология и метеорология. Немаловажным является развитие стратегического сотрудничества, обмена научными кадрами и разработками, расширение сферы сотрудничества в различных областях фундаментальных и прикладных исследований, а также по ряду ключевых проектов.

2. Высокотехнологичные исследования.

Китай заинтересован в участии в совместных проектах, касающихся прорывных технологий, по которым Россия имеет сильные позиции в мире: электронно-ионные технологии, биоинженерия, плазменные технологии, атомная энергия, сложные вакцины, аэрокосмические технологии и технологии производства новых материалов.

Так, перспективным представляется китайско-российское био-сельскохозяйственное сотрудничество, связанное с проведением исследований в области использования биологических пестицидов, биологически активных веществ. Россия является мировым лидером в исследованиях композитных материалов. В то же время совместное исследование Российской и Китайской академий наук дало прекрасный результат – синтезировано сверхтвердое вещество, износостойкость и прочность которого по сравнению с природным алмазом улучшена на 10-20%. В целях укрепления сотрудничества в области нанотехнологий между Китаем и Россией обе стороны подписали Меморандум о взаимопонимании по научному сотрудничеству между Академией наук Китая и Российской академией наук в области материаловедения. Согласно меморандуму, Академия наук Китая и

Российская академия наук направят экспертов в области материаловедения для проведения инспекций, обмена опытом и совместных исследований по темам, представляющим взаимный интерес. Обе академии наук также будут содействовать развитию научного уровня китайско-российского двустороннего семинара по композитным материалам. Сотрудничество Китая и России в космической сфере позволит обеим сторонам добиться большего успеха на международном рынке, а также выведет мировую космическую отрасль на более высокий уровень.

3. Исследования в области новых технологий.

4. Научно-техническое и инновационное сотрудничество в промышленности.

Наиболее перспективные отрасли здесь – горная промышленность, металлургия, машиностроение, военно-промышленный комплекс, агропромышленное производство, фармацевтическая промышленность.

5. Исследования, направленные на технологическую трансформацию крупных и средних предприятий с государственным участием.

В июне 2019 года Президент РФ Владимир Путин и Председатель КНР Си Цзиньпин в Москве подписали «Совместное заявление между Китайской Народной Республикой и Российской Федерацией о развитии отношений всеобъемлющего партнерства и стратегического взаимодействия, вступающих в новую эпоху» [4], решив провести в 2020 и 2021 годах «Годы российско-китайского научно-технического и инновационного сотрудничества», что подтверждает заинтересованность стран на самом высшем уровне.

1. Клавдиенко В.П. Национальная инновационная система Китая: становление и развитие // Инновации. – 2016. – № 4. – С. 97–103.

2. Иванов С.А. Научно-техническая политика Китая: приоритеты догоняющего развития и результаты // Известия Восточного института. – 2018. – № 2. – С. 6–23.

3. 13-я пятилетка (2016-2020 гг.) – важнейший этап построения в Китае общества малого благоденствия «сяокан» / отв. ред. А.В. Островский; сост. П.Б. Каменнов. – Москва: ИДВ РАН, 2018. – 304 с.

4. Год российско-китайского научно-технического и инновационного сотрудничества [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.sib-science.info/ru/fano/kitayskogo-17112019> (дата обращения: 25.05.2020).

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМЫ УЧЕТА ЗАТРАТ В УПРАВЛЯЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Е.Е. Литвинова

магистрант

*Публичное акционерное общество «Дальневосточная энергетическая компания»
Владивосток, Россия*

Необходимость прозрачности движения ресурсов накладывают на организации ответственность по формированию достоверной, понятной информации как для внутренних, так и для внешних пользователей. В статье раскрыты вопросы по построению системы учета затрат в управляющих организациях жилищно-коммунального хозяйства. Изучение структуры учета затрат в управляющих компаниях, поможет грамотно вести договорные отношения с ресурсоснабжающей организацией.

Ключевые слова и словосочетания: бухгалтерский учет, управляющая компания, ресурсоснабжающая компания, собственники, потребители.

THE BASIC PRINCIPLES OF BUILDING A COST ACCOUNTING SYSTEM IN MANAGEMENT ORGANIZATIONS

The need for transparency in the movement of resources imposes responsibility on organizations for the formation of reliable, understandable information for both internal and external users. The article discloses questions on the construction of a cost accounting system in managing organizations of housing and communal services. Studying the cost accounting structure in management companies will help to competently conduct contractual relations with a resource supplying organization.

Keywords: accounting, management company, resource supply company, owners, consumers.

Актуальность и научная новизна. Система затрат в управляющих организациях специфична и сложна. Основная особенность заключается в специфике услуг, а также соблюдении норм согласно положению по бухгалтерскому учёту, федеральному закону и жилищному кодексу.

Цель и задачи данной статьи. Выявить основные принципы построения затрат в управляющих организациях в сфере жилищно-коммунальных услуг.

Для решения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- 1 Изучить термин управляющая компания;
- 2 Обозначить нормативно правовую базу в сфере коммунальных услуг;
- 3 Изучить на примере отражение в журнале хозяйственных операций бухгалтерские проводки по списанию затрат.

Изложение основного материала исследования.

Организация работы в жилищной сфере, организация работы муниципальных образований, юридических лиц, управляющих компаний, товариществ собственников жилья. Жилищно-коммунальная сфера требует внимательного подхода со стороны как краевых, муниципальных, так и других структур Приморского края.

В настоящее время так складывается, что управляющие компании приходят в этот рынок, но при этом коммунальные ресурсы не поставляют, а занимаются только ремонтом жилого фонда и вывозом мусора. ПАО «ДЭК» сейчас регистрирует у себя 187 управляющих компаний, с которыми работает, с 53-мя исполнителями коммунальных услуг договоры уже заключены.

По определению Жилищного кодекса, *управляющая организация – это одна из форм управления жилым многоквартирным домом*, такая же, как и товарищество собственников жилья или непосредственное управление [1].

Вся деятельность управляющей компании подчинена одной цели – освободить жильцов многоквартирных домов от необходимости контроля средств по обслуживанию, ремонту и содержанию дома, по уборке территории, вывозу твердых бытовых отходов и прочим необходимым постоянным действиям, выполняя все эти обязанности за фиксированную плату.

Согласно Жилищному кодексу и договору об управлении домом, компания обязана ежегодно отчитываться о своей работе перед собственниками жилья.

Это отчет о полученных и израсходованных средствах, произведенных ремонтных работах, коммунальных услугах, в том числе по уборке и благоустройству территории, об охране, автостоянках и т.п.

Кроме отчетности жильцам, управляющая компания своевременно предоставляет в налоговую инспекцию все положенные по закону отчеты хозяйствующего субъекта: квартальные и

годовые отчеты, балансы, аудиторские заключения, изменения в структуре и все, что требуется от конкретного юридического лица. Затраты, относящиеся непосредственно к управлению каждым структурным подразделением, собираются на счете 25 «Общепроизводственные расходы» по статьям расходов: амортизация, оплата труда, страховые взносы, аренда и пр.

Учет материально-производственных запасов (МПЗ) ведется в соответствии с нормами ПБУ 5/01 и осуществляется с использованием счета 10 «Материалы». Поступление МПЗ фиксируется проводкой Дт 10 Кт 60 (71), списание – Дт 20 (25, 26) Кт 10 и оформляется требованием-накладной.

Учет затрат ведется на основании ПБУ 10/99 (утв. приказом Минфина от 06.05.1999 № 33н). Расходы, направленные на ремонт и обслуживание общедомового имущества, фиксируются в Дт 20 счета в корреспонденции со счетами расчетов с поставщиками, подотчетными лицами и т. д., проводками Дт 20 Кт 10 (60, 68, 69, 70, 71, 76 и пр.).

При этом если управляющая компания содержит несколько районов, к каждому из которых относится большее или меньшее количество домов, то учет затрат нужно организовать в разрезе каждого района и каждого дома (табл. 1).

Таблица 1

Пример структуры счета 20 «Основное производство»

Субконто (1)	
Район (1)	
Субконто (2)	МКД (1)
Субконто (3)	Канализация
	Водоснабжение
	Отопление
	Электроэнергия
	Содержание придомовой территории
Субконто (2)	МКД (2)
Район (2)	
Субконто (2)	МКД (3)
	МКД (4)
	МКД (5)

Все управленческие издержки на обслуживание аппарата управления относятся в дебет счета 26 «Общехозяйственные расходы».

По итогам месяца saldo 25 и 26 счета закрывается в Дт 20, а 20 распределяется в себестоимость продаж Дт 90.2.

Поскольку работа управляющей компании предусматривает несколько вариантов осуществления взаиморасчетов как с жителями многоквартирных домов, так и с ресурсоснабжающими компаниями, то и нюансы их учета различны.

Далее рассмотрим часто встречающийся случай, когда между управляющей компанией и энергетической компанией заключен договор в п. 6.2 ст. 155 ЖК РФ, когда управляющая компания является стороной договора о возмездном оказании услуг. В данном случае все поступления от собственников многоквартирных домов относятся к выручке компании, а произведенные расчеты за ресурсы, услуги сторонних организаций и т.п. – к расходам (табл. 2).

Таблица 2

Пример журнала хозяйственных операций в управляющей компании

Журнал хозяйственных операций		
Содержание	Дт	Кт
Поступили коммунальные услуги от ресурсоснабжающей компании	20	60
Начислены платежи в управляющую компанию потребителям	62	90,1
Списаны издержки	90,2	20
Поступили платежи от собственников	50	62
Оплата услуг ресурсоснабжающей компании	60	51

Если же управляющая получает из бюджета целевые денежные средства, например, на капитальный ремонт или иные дотации, то данные расчеты фиксируются на счете 86 «Целевое финансирование» (табл. 3) [1].

Таблица 3

Бухгалтерские записи по отражению денежных средств по финансированию управляющей компании

Содержание	Дт	Кт
Получено финансирование денежных средств из бюджета	50	86
Списаны получены услуги за выполнение работ	20	10 (60)
Отражены фактически понесенные издержки в составе денежных средств из бюджета государства	86	20

Целевое финансирование – это выделенная финансовая помощь, денежными средствами, предназначенными для использования в качестве достижения поставленной определенной цели. С помощью которых решаются социально-экономические значимые проблемы, создаются определенные объекты если таковые необходимы.

Финансирование из целевого бюджета ограничено, и расходование денежных средств строго регламентировано. Такого рода поддержка для управляющей компании дается как средство стимулирования внутренней политики обслуживающего предприятия.

С одной стороны, в соответствии с законом «О внесении изменений в ЖК РФ» от 25.12.2012 № 271-ФЗ обязанность проводить капитальный ремонт оказалась возложена на собственников помещений в многоквартирном доме; кроме того, собственники должны сами позаботиться о наличии средств на ремонт путем формирования фонда из ежемесячных отчислений. То есть коммерческая управляющая компания, собирающая обязательные взносы с жильцов для последующего проведения капремонта, оказывается стороной, получающей денежные средства по договору возмездного оказания услуг. Получается, что управляющая компания должна бы учитывать поступающие взносы на капремонт в составе выручки [2].

С другой стороны, только формируя фонд капремонта из взносов собственников многоквартирных домов, управляющая компания по сути ничего не продает, работы не выполняет и даже агентского дохода от данной операции не имеет. То есть получаемые взносы на капремонт не удовлетворяют критериям дохода, изложенным в ст. 39 НК РФ. Следовательно, можно полагать, что по специальным взносам в фонд капремонта управляющей компании не имеет реализации, т. е. в доход управляющей компании включать эти суммы не надо. А надо учитывать по аналогии с бюджетным целевым финансированием на счете 86.

Управляющая компания также может заключить агентский договор по сбору платы за коммунальные платежи, в том числе и на капитальный ремонт, с региональным оператором – единым расчетным кассовым центром (далее ЕРКЦ). ЕРКЦ распределяет собранные суммы между ресурсоснабжающими организациями и управляющей компанией, направляя на расчетный счет управляющей компании собранные денежные средства на капремонт и осуществление услуг по содержанию МКД. Учет с ЕРКЦ целесообразнее организовать на 76-м счете, открыв субсчет 5 «Расчеты с ЕРКЦ» [3].

Исходя из содержания ст. 170, 175 и 178 ЖК РФ (в редакции изменений, введенных законом от 02.08.2019 № 271-ФЗ) жильцы, для формирования фонда капремонта, должны использовать отдельный счет либо в банке, либо у регионального оператора (о нем подробнее ниже).

То есть если собственники многоквартирных домов доверили своей управляющей компании открытие и ведение специального счета для накопления взносов на капитальный ремонт, то только тогда на обслуживающую компанию распространяются нормы ст. 251 НК, и данные взносы не должны включаться в налогооблагаемую базу по прибыли. Подобную позицию можно проследить в письме Минфина от 14.05.2015 № 03-03-10/27648 (доведено до сведения налоговых органов и налогоплательщиков письмом ФНС от 04.06.2015 № ГД-4-3/9639).

При этом, данные взносы на капитальный ремонт подлежат обособленному учету в бухгалтерии на отдельных субсчетах на 50 и 86, и собираемые средства не могут расходоваться не по назначению. Если же подобный расход все-таки имел место (например, потратили часть взносов на капремонт на текущие нужды управляющей компании), то такая часть уже будет отвечать всем критериям выручки для целей налогообложения [4].

Такой вариант позволит обезопасить как потребители от некачественной услуги, так и ресурсоснабжающую компанию от потери лицензии.

При фиксации отношений между управляющей компанией и ресурсоснабжающей организацией закрепляются их обязанности и права. Потребитель в данном случае получает только выгоду.

Во-первых, все спорные ситуации будет решать только между управляющей компанией и ресурсоснабжающей организацией, без привлечения абонента как заинтересованного лица.

Во-вторых, как показывает судебная и досудебная практика, управляющей компанией не приветствуется закрепления отношений в виде договора взаимного оказания услуг, так это приносит определённые обязанности, за которые необходимо нести ответственность. За неисполнение этих требований страдает в первую очередь потребитель.

В-третьих, любые спорные вопросы, которые возникают между управляющей компанией и абонентом может решить третья сторона. Третьей стороной будет являть ресурсоснабжающая компания, которая и будет применять санкции в отношении урегулирования споров.

В целях урегулирования договорных отношений между управляющей компанией и ПАО «ДЭК» стоит осуществить следующее:

1 Выделить большее количество центров финансовой ответственности со стороны ПАО «ДЭК». Это позволит контролировать каждую управляющую компанию и все ее подразделения в многоквартирных домах.

2 Ввести долгосрочные обязательства между потребителем и обслуживающей компанией. Данный подход позволит регулировать общее финансирование, не только с помощью выделенного финансирования, но и за счет сборов от абонентов.

3 Совершенствовать структурную единицу отражения затрат в ПАО «ДЭК», то есть не опираться на бухгалтерский учет управляющей компании, а диктовать свои правила при составлении отчетности и формированию договора энергоснабжения.

4 Ввести штрафы (санкции) за несвоевременное решение конфликтных ситуаций по контролю за соблюдением качества предоставленной услуги. Такого рода меры будут применимы как к ПАО «ДЭК», так и к управляющей компании. Дальэнергосбыту будет выгодно оперативно исправлять неполадки на подстанциях, а в свою очередь управляющая компания не будет нести потери в виде отказа от финансирования государством.

5 Стоит ввести не только договор взаимного оказания услуг, а также договор поставки и договор подряда. Зачастую не каждой управляющей компании необходимо двухстороннее оказание услуг с перспективой на будущее, а и просто договор на поставку электросчетчиков. Так как в самой обслуживающей компании могут быть в составе персонала электрики с лицензией, которые всему МКД могут произвести замену оборудования. Таким образом будет легче вести расчеты ЕРКЦ ПАО «ДЭК», в плане начислений по потреблённой электроэнергии и управляющей компании проще будет контролировать исправность прибора учета.

6 Контроль за своевременность оплаты за потребленную услугу.

7 Поощрение со стороны ресурсоснабжающей организации в виде ежегодных акций по реструктуризации долга собственника (абонента), если таковой имеется.

8 Помощь, посредством управляющей компании, абонентам с определенной социальной ответственностью. Благодаря данной рекомендации будет улучшаться роль управляющей компании в статусе МКД, а также их рейтинг.

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 25.05.2020) [Электронный ресурс]. // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_51057/(дата обращения: 30.05.2020).

2. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 01.04.2020) [Электронный ресурс]. // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/(дата обращения: 30.05.2020).

3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 02.08.2019 № 271-ФЗ (ред. от 02.12.2019) [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330702/ (дата обращения: 30.05.2020).

4. О доведении письма Минфина России по системе налоговых органов: Письмо ФНС России от 04.06.2015 № ГД-4-3/9639@ (вместе с Письмом Минфина России от 14.05.2015 № 03-03-10/27648) [Электронный ресурс]. // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_180661/9 (дата обращения: 30.05.2020).

5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету ПБУ 10/99 «Расходы организации»: Приказ Минфина РФ от 6 мая 1999 г. № 33н (с изменениями и дополнениями) [Электронный ресурс]. – URL: <http://base.garant.ru/12115838/>(дата обращения: 30.05.2020).

6. Публичное акционерное общество «Дальневосточная энергетическая компания» [Электронный ресурс]. – URL: https://www.dvec.ru/dalsbyt/private_clients/(дата обращения: 30.05.2020).

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ НА АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ НА ПРИМЕРЕ КОТЕЛЬНОЙ № 8 ОАО «РЖД»

М.А. Ловчиков

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В работе рассмотрены аспекты негативного воздействия выбросов загрязняющих веществ для жизни и здоровья людей в районе эксплуатации котельной. Антропогенное воздействие на природную среду поставило вопрос о регулировании качества той среды, в которой живет и проявляет себя человек.

***Ключевые слова и словосочетания:** источники выбросов, загрязняющие вещества, приземная концентрация, атмосферный воздух.*

ASSESSMENT OF THE IMPACT ON ATMOSPHERIC AIR ON THE EXAMPLE OF BOILER HOUSE NO. 8 OF JSC «RUSSIAN RAILWAYS»

The paper considers aspects of the negative impact of emissions of pollutants on the life and health of people in the area of operation of the boiler house. Anthropogenic impact on the natural environment raised the question of regulating the quality of the environment in which people live and manifest themselves.

***Keywords:** emission sources, pollutants, surface concentration, atmospheric air.*

Атмосфера – один из компонентов окружающей среды, который постоянно подвергается воздействию деятельности человека. Оценивая и предполагая масштабы негативного воздействия загрязняющих веществ на атмосферный воздух, становится понятной актуальность и важность сохранения чистоты и сбалансированности состава атмосферного воздуха.

Под оценкой воздействия на окружающую среду понимается определение характера, степени и масштаба воздействия объекта хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду и последствий этого воздействия [10].

Актуальность данной работы: Деятельность любого предприятия ведёт к тем или иным изменениям в окружающей среде. Любое производство имеет своё влияние на окружающую среду и на человека, как на непосредственную часть природы. Поэтому важно грамотно оценивать различные воздействия на окружающую среду – это поможет отследить то, как это влияние происходит и, исходя из этого, скорректировать деятельность предприятия.

Котельная, о которой мы будем говорить в данной работе находится в ведомстве Дальневосточной дирекции по тепловодоснабжению – филиала ОАО «РЖД» и располагается в районе железнодорожного вокзала г. Уссурийска Приморского края.

Цель работы: оценить воздействие выбросов загрязняющих веществ котельной на атмосферный воздух.

Задачами в соответствии с поставленной целью являются:

1. Количественная оценка выбросов загрязняющих веществ
2. Оценка выбросов загрязняющих веществ по классам опасности.
3. Оценка воздействия загрязняющих веществ на человека.

Для решения поставленных задач были проведены следующие исследования:

1. Проведена количественная оценка предельно допустимых выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух.
2. Проведена оценка выбросов загрязняющих веществ по классам опасности
3. Проведена оценка воздействия загрязняющих веществ на человека.

Согласно Постановления от 28 сентября 2015 г. № 1029 «Об утверждении критериев отнесения объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду» предприятие по воздействию его выбросов на атмосферный воздух относится к 2-ой категории, т.е. относится к объектам, оказывающие умеренное негативное воздействие на окружающую среду (п. 3 г) [8]

Загрязняющие вещества поступают в атмосферный воздух от источников загрязнения атмосферы (ИЗА), которые могут иметь несколько источников выделения загрязняющих веществ [2].

ИЗА подразделяются на организованные и неорганизованные.

Под организованным источником загрязнения атмосферного воздуха понимается источник, характеризующийся направленным выбросом вредных веществ через специально сооруженное устройство [3]. На рассматриваемой таких источников два – это сама котельная, выбросы которой удаляются через трубу высотой 45 м. Второй источник – это сварочный пост, располагающийся в ремонтном боксе. Выбросы от сварочных работ удаляются механической системой вентиляции через дефлектор на высоте 3 м.

Помимо этого, на производственной площадке располагается 5 неорганизованных источника, выбросы вредных веществ из которых поступает в виде ненаправленных потоков газа.

Т.е. на производственной площадке котельной располагаются семь источников загрязнения атмосферы, два из которых – организованные и четыре – неорганизованные. К ним относятся: котельная, мазутонасосная, сливная эстакада, склад горюче-смазочных материалов (ГСМ), сварочный пост в помещении, сварочный пост на открытом воздухе и слесарная мастерская

Расчеты выбросов загрязняющих веществ по источникам были выполнены по методическому пособию по расчету, нормированию и контролю выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух [6]

Все эти источники выбрасывают в атмосферу 13 загрязняющих веществ в количестве 352,271605 т/год. Причем 351,529028 тонн в год (99,79 %) выбрасывает котельная. На долю остальных источников приходится незначительная часть. В котельной установлено 4 котла. Зимой работают три, летом один, а осенью и зимой два.

Загрязняющие вещества от всех источников относятся ко всем классам опасности, включая ориентировочно безопасный уровень воздействия (ОБУВ). Для веществ с установленным ОБУВ класс опасности не устанавливается, т.к. это величина временная. выбросы по классам опасности показаны на рис. 1.

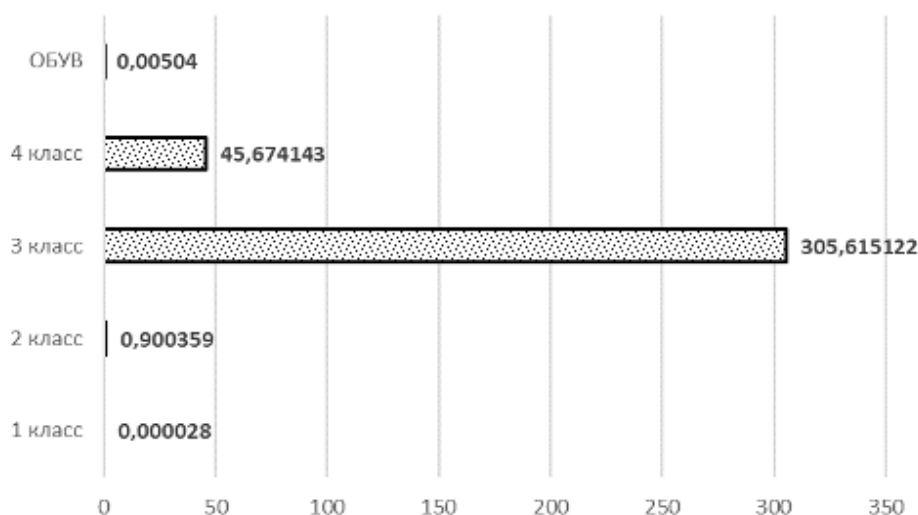


Рис. Выбросы загрязняющих веществ по классам опасности, т/год

Сост. автором.

Стандарт ГОСТ 12.1.007-76 «Классификация вредных веществ и общие требования безопасности» устанавливает следующие признаки для определения класса опасности вредных веществ [1]:

По степени воздействия на организм вредные вещества подразделяются на четыре класса опасности:

- I вещества чрезвычайно опасные
- II вещества высокоопасные
- III вещества умеренно опасные
- IV вещества малоопасные

К 1 классу опасности относится одно вещество – Без/а/пирен (3,4-Бензпирен). Его доля в общем количестве выбросов незначительна и составляет менее 0,01 %.

К 2 классу опасности относятся четыре вещества. Доля выбросов этого класса тоже незначительная и составляет 0,3% от общего количества выбросов. Основной вклад из веществ этого класса вносит Мазутная зола теплоэлектростанций (в пересчете на ванадий). Ее доля составляет 99,6% от выбросов веществ этого класса

Основная часть выбросов загрязняющих веществ приходится на вещества 3 класса опасности и составляет 86,8% от общего количества выбросов. К этому классу относятся 5 веществ и наибольшая доля выбросов принадлежит веществу Сера диоксид и составляет 81,2% от выбросов этого класса.

В выбросы веществ 4 класса опасности входят два вещества и 98,6% выбросов этого класса вносит вещество Углерод оксид. Общая доля выбросов веществ этого класса составляет почти 13% от общего количества выбросов

К выбросам веществ без класса опасности с установленным ОБУВ относится одно вещество Пыль абразивная (Корунд белый, Монокуруд) и его доля в общем количестве выбросов составляет менее 0,01%.

Для оценки воздействия загрязняющих веществ на окружающую среду были проведены расчеты рассеивания приземной концентрации загрязняющих веществ в атмосфере. Для получения исходных данных для проведения расчетов была проведена инвентаризация источников выбросов предприятия [6].

Для укрупненного анализа рассеивания загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы рассчитаны дополнительные точки, принятые на границе санитарно-защитной зоны (СЗЗ) и в зоне ближайшей жилой застройки.

Расчет рассеивания выполнялся на зимний период года, так как в этот период котельная работает в усиленном режиме и поэтому это время представляет собой наихудший вариант выбросов загрязняющих веществ в атмосферу.

Из 13 выбрасываемых загрязняющих веществ источниками загрязнения атмосферы Котельной № 8, только 6 оказывают незначительное воздействие на окружающую среду. Приземная концентрация остальных не превысила 5% от соответствующих ПДК населенных мест, поэтому расчет нецелесообразен и анализ не проводится.

Вещество 0123 диЖелезо триоксид (железа оксид) (в пересчете на железо). Это твердое вещество 3 класса опасности с установленным ПДК 0,04 мг/м³. Выбрасывается тремя источниками при проведении сварочных работ и обработке металла в слесарной мастерской. Его максимальная концентрация составила 0,09 долей ПДК, а на контрольных точках не превысила 0,05 долей ПДК. В нашем случае концентрация этого вещества незначительная, но нужно помнить, что избыточное количество железа в организме чревато общетоксическим действием, особенно уязвимы органы дыхания и пищеварительный тракт [12].

Вещество 0301 Азота диоксид (Азот (IV) оксид). Это газообразное вещество 3 класса опасности с установленным ПДК 0,2 мг/м³. Выбрасывается одним источником при сжигании топлива в котельной. Его максимальная концентрация составила 0,11 долей ПДК, а на контрольных точках не превысила 0,05 долей ПДК. И опять в нашем случае концентрация этого вещества незначительная, но диоксид азота – один из самых распространенных загрязнителей атмосферы на сегодняшний день, играющий немалую роль в образовании смога и кислотных осадков. Представляет собой газ желто-бурого цвета. В условиях низких температур становится бесцветным. Характеризуется специфическим запахом, который в значительных концентрациях становится удушливым [4]. В основном подвергаются опасности органы дыхательной системы, начиная от легкого раздражения слизистых и заканчивая отеком легких. Также происходит изменение состава крови, уменьшается содержание гемоглобина.

Вещество 0330 Сера диоксид-Ангидрид сернистый. Газообразное вещество 3 класса опасности с установленным ПДК 0,5 мг/м³. Бесцветный газ с характерным резким запахом. Как и диоксид азота выбрасывается одним источником при сжигании топлива в котельной. Максимальная концентрация – 0,27 долей ПДК, а на контрольных точках – 0,11 долей ПДК. Диоксид серы характеризуется высокой токсичностью. Воздействие диоксида серы в концентрациях выше ПДК может вызвать нарушение функций дыхания. Не исключено действие на слизистые оболочки, воспаление носоглотки, трахеи, бронхиты, кашель, хрипота и боль в горле. Особенно высокая чувствительность к действию диоксида серы у людей с хроническими нарушениями органов дыхания, с астмой [5].

Вещество 0333 Дигидросульфид (Сероводород). Вещество 2 класса опасности с установленным ПДК 0,008 мг/м³. Выбрасывается тремя источниками при сливе и хранении топлива. Сероводород – это газ без цвета, сладковатый по вкусу, с сильным выраженным запахом, пахнет тухлыми яйцами. Максимальная концентрация – 0,23 долей ПДК, а на контрольных точках – 0,14 долей ПДК. Попадая в организм, вещество окисляется и образует неорганические соединения. При вдыхании сероводород парализует обонятельные нервы, и человек перестаёт ощущать запах газа, который оказывает смертельное действие. Это часто приводит к сильным отравлениям из-за способности своевременно распознать и прекратить контакт с токсическим источником [11].

Вещество 2754 Углеводороды предельные C12-C19. Вещество 4 класса опасности с установленным ПДК 1 мг/м³. Выбрасывается тремя источниками при сливе и хранении топлива. Максимальная концентрация – 0,39 долей ПДК, а на контрольных точках – 0,24 долей ПДК. Постоянное воздействие данных соединений оказывает токсичное влияние на организм человека. При дли-

тельном контакте на производстве приводят к вегетативным расстройствам. Вызывают бессонницу, гипотонию, брадикардию, гормональные расстройства у женщин. Оказывают наркотическое действие, но для этого необходима высокая концентрация в воздухе. В обычных условиях пары вызывают умеренное раздражающее действие на дыхательные пути [7].

Вещество 2930 Пыль абразивная (Корунд белый, Монокурунд). Вещество с установленным ОБУВ 0,04 мг/м³. Выбрасывается одним источником при работах в слесарной мастерской. Максимальная концентрация – 0,22 долей ОБУВ, а на контрольных точках менее 0,05 доли ОБУВ. Абразивная пыль – это пыль (порошок), который выделяется в процессе выполнения шлифовальных и полировочных работ. Абразивные материалы характеризуются способностью эффективного механического воздействия [9]. Без эффективной системы пылеудаления выработка абразивной пыли неизбежно приведет к ее распространению в воздухе рабочего пространства. В таких условиях развиваются профессиональные заболевания слесарей. К таким болезням можно отнести пылевой бронхит и астму. Развитие болезней может стать следствием регулярного раздражения легких абразивными частицами от инструментов обработки. Поэтому, так важно изначально организовать системы, которые обеспечат эффективное удаление абразивной пыли прямо в рабочей среде.

Воздействие остальных веществ значительно ниже.

По проведенному анализу расчетов рассеивания загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы видно, что максимальные приземные концентрации загрязняющих веществ не превысили максимально разовые предельно допустимые концентрации загрязняющих веществ. На основании этого, выбросы загрязняющих веществ, выделяемые источниками предприятия, предлагается принять в качестве нормативов ПДВ.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы:

1. Котельная № 8 ОАО «РЖД» относится к объектам II категории, т.е. относится к объектам, оказывающие умеренное негативное воздействие на окружающую среду.
2. 7 источников загрязнения атмосферы предприятия выбрасывают 13 загрязняющих веществ в количестве 352,271605 т/год. т/год
3. В выбросах котельной № 8 ОАО «РЖД» содержатся вещества всех классов опасности, а также вещества без класса опасности, с установленным ОБУВ. Максимальная доля выбросов загрязняющих веществ приходится 3 класс опасности и составляет 86,77 % от всех выбросов.
4. Наибольшая приземная концентрация приходится на 2 вещества: 2574 Углеводороды предельные С12-С19 – 0,39 доли от соответствующих ПДК населенных мест и 0330 Сера диоксид-Ангидрид сернистый – 0,27 доли от соответствующих ПДК.

1. ГОСТ 12.1.007-76 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вредные вещества. Классификация и общие требования безопасности (с Изменениями № 1, 2) [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/5200233>

2. ГОСТ 17.2.1.04-77 Охрана природы. Атмосфера. Источники и метеорологические факторы загрязнения, промышленные выбросы. Термины и определения [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200004384>

3. ГОСТ 32693-2014 Учет промышленных выбросов в атмосферу. Термины и определения [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200112851>

4. Диоксид азота: влияние на человека [Электронный ресурс] – URL: https://www.syl.ru/article/172799/new_dioksid-azota-vliyanie-na-cheloveka-dioksid-azota-klass-opasnosti

5. Диоксид серы в воздухе: что делать? [Электронный ресурс] – URL: <https://www.idelreal.org/a/29726243.html>

6. Методическое пособие по расчету, нормированию и контролю выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух. (Дополненное и переработанное) НИИ «Атмосфера» [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_146580/

7. Определение концентрации предельных углеводородов С12-С19 в воздухе рабочей зоны. [Электронный ресурс] – URL: <https://eko-analiz.ru/vozduxa/v-rabochej-zone/predelnye-uglevodorody-s12-s19-2/>

8. Постановление Правительства РФ от 28 сентября 2015 г. № 1029 «Об утверждении критериев отнесения объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, к объектам I, II, III и IV категорий» [Электронный ресурс] – URL: <https://base.garant.ru/71205046/>

9. Пыль металло-абразивная: образование и опасность. [Электронный ресурс] – URL: <http://science.kuzstu.ru/wp-content/Events/Conference/Ecoprom/2018/egpp/pages/Articles/505.pdf>

10. СП 11-102-97 Инженерно-экологические изыскания для строительства [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/871001220>

11. Токсическое влияние сероводорода на организм человека [Электронный ресурс] – URL: <https://otravlenye.ru/vidy/himicheskie/toksicheskoe-vliyanie-serovodoroda-na-organizm-cheloveka.html>

12. Трескова Ю. В. Оценка воздействия на здоровье населения и окружающую среду твердых выбросов горно-обогатительного комбината с учетом их дисперсного состава [Электронный ресурс] – URL: <https://moluch.ru/archive/157/44415/>

ПРОДВИЖЕНИЕ ТУРИСТСКО-РЕКРЕАЦИОННЫХ УСЛУГ НА ПРИМЕРЕ ПРОЕКТИРУЕМОГО ЭКО-ПАРКА «ЛЕОПАРДЫ НА ГАМОВА»

А.И. Макарова

бакалавр

А.В. Перфильев

канд. хим. наук, доцент каф. туризма и экологии ВГУЭС

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена разработке программы продвижения продуктовой линейки проектируемого эко-парка «Леопарды на Гамова», расположенного на полуострове Гамова в Хасанском районе. Актуальность данной темы обусловлена тем, что реклама как важнейшая составляющая маркетинговой деятельности, является своеобразным информационным выходом на потребителей. После правильной организации программы продвижения и рекламы в целом, последует более быстрая реализация продуктов или услуг компании.

Ключевые слова и словосочетания: *экологический туризм, туристский продукт, туристско-рекреационные услуги, маркетинговая деятельность, программа продвижения.*

PROMOTION OF TOURIST AND RECREATIONAL SERVICES THROUGH THE EXAMPLE OF THE PROJECTED ECO-PARK «LEOPARDS ON GAMOVA»

The article is devoted to the development of a program for promoting the product line of the projected eco-park "Leopards on Gamova", located on the Gamova Peninsula in the Khasansky district. The relevance of this topic is due to the fact that advertising as the most important component of marketing activities is a kind of informational outlet for consumers. After the proper organization of the promotion program and advertising in general, a faster implementation of the company's products or services will follow.

Keywords: *ecotourism, tourist product, tourist and recreational services, marketing activities, promotion program.*

Туризм по своим основным характеристикам не имеет каких-либо принципиальных отличий от других форм хозяйственной деятельности. Поэтому все методы и положения современного маркетинга могут быть в полной мере применены и в туризме. В то же время индустрия туризма имеет ряд специфических качеств, отличающих его не только от торговли товарами, но и от других форм торговли услугами.

В традиционном производстве, которое имеет конкретный результат труда (товар в материальной форме), понятие маркетинга имеет более конкретное содержание. В туризме результат деятельности – это туристский продукт. Туристский продукт, в свою очередь, это любая услуга, которая удовлетворяет потребности туристов и подлежащая к оплате с их стороны. Основным туристским продуктом является комплексное обслуживание туристов, которое реализуется в одном «пакете» и состоит из стандартного набора туристских услуг.

В нашем конкретном случае, туристский продукт это туристско-рекреационная услуга, которая представляет собой общий продукт разнообразных, уникальных и неповторимых свойств туризма как отдыха через познание нового и рекреацию, формирующих новое качество, способствующее более полному удовлетворению потребностей отдыхающих и отвечающему целям, характеру и направленности туристско-рекреационной деятельности.

На территории полуострова Гамова предполагается создание эко-парка с сетью туристских наземных и воздушных маршрутов, а также организацией услуг общественного питания, торговли, экскурсионного сопровождения на различных площадках и развлекательных услуг.

Перечень основных услуг проектируемого эко-парка «Леопарды на Гамова» представлен на рис. 1.



Рис. 1. Услуги эко-парка «Леопарды на Гамова»

Широкий спектр предлагаемых услуг обеспечивает соблюдение интересов большого количества посетителей. Помимо перечисленных на рисунке 1, в эко-парке также можно воспользоваться бесплатными услугами: самостоятельное прохождение и изучение троп и маршрутов, организованная рыбалка, доступ к информационным стендам и буклетам, использование покрытия Wi-Fi зоны.

Первостепенной задачей для разработки программы продвижения является исследование целевой аудитории эко-парка. В нашем случае, анализ проводился на основе данных анкетирования потребителей турфирм и анализа их предпочтений в выборе турпродукта. Так как в парке будут присутствовать различные варианты проведения досуга, соответствующие потребностям разных возрастных сегментов, возрастная категория основного потребителя не замкнута и включает все возрастные группы. Сегментация по роду профессиональной деятельности также не замкнута.

Исходя из полученных нами данных, основными потребителями эко-парка являются активные любители экологического туризма и активного отдыха, люди среднего и выше среднего уровня дохода.

В связи с тем, что целевая аудитория национального парка достаточно большая, нужно ориентироваться на те средства массовой информации, которые они используют наиболее активно.

Для получения информации о том, по каким каналам целесообразнее всего будет провести первые рекламные сообщения о новом эко-парке, нами был проведен опрос целевой аудитории. Респондентам в количестве 100 человек было предложено ответить на вопросы анкеты «Какие каналы продвижения более востребованы?». Наглядно данные по возрастной категории от 16 до 55 лет представлены на рис. 2.

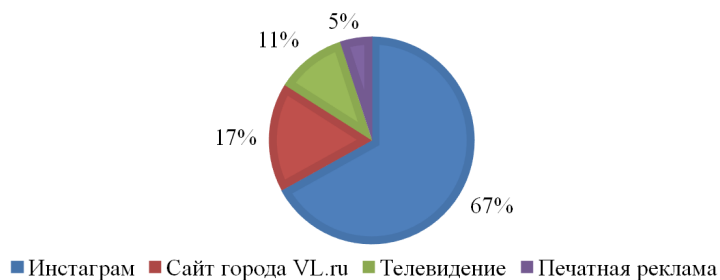


Рис. 2. Способы получения информации возрастной категории от 16 до 55 лет, %

Согласно данным опроса, большинство опрошенных получают информацию об открытии новых предприятий отдыха и различных мероприятиях с помощью интернета. Основные сайты и платформы – Инстаграм и Официальный сайт города. Данные по возрастной категории от 55 лет и старше представлены на рис. 3.

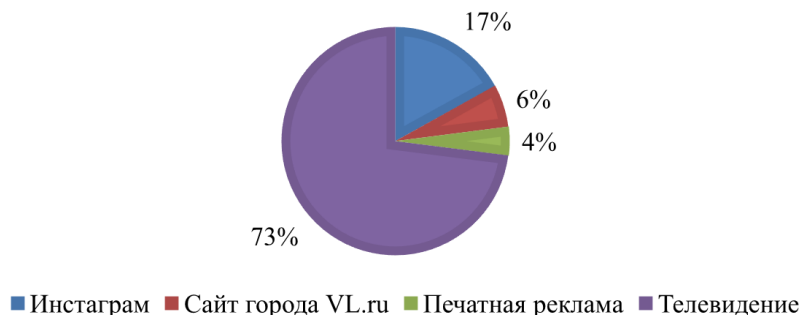


Рис. 3. Способы получения информации возрастной категории от 55 лет и старше, %

Таким образом, каналы, по которым целесообразнее всего будет провести первые рекламные сообщения о новом эко-парке – это Интернет, телевидение. Выбор этих каналов связан с тем, что для возрастных групп от 16 до 24 и от 25 до 55 самый быстрый источник получения информации – это сайт города и социальные сети. Телевидение – канал продвижения среди возрастной группы 55 лет и старше, так как люди этой категории не привыкли пользоваться смартфонами и ПК, а предпочитают получать новости посредством просмотра телеканалов.

На основе полученных результатов, в ходе изучения различных рекламных стратегий был сделан вывод, что в нашем случае наиболее целесообразно будет использовать рекламу на телевидении, печатную рекламу и интернет-рекламу. Эти варианты не ведут к существенным затратам на рекламу, но при этом являются не менее действенными, чем остальные рекламные стратегии.

После расчётов затрат на каждый отдельный вид рекламы, мы смогли рассчитать расходы на рекламу поквартально и за последующие несколько лет. Расчеты расходов на рекламу за первый квартал программы представлены в табл. 1.

Таблица 1

Расходы на рекламу за первый квартал, руб.

Показатель	I месяц	II месяц	III месяц
Наружная реклама	27 000	21 000	21 000
Печатная продукция	2 250	700	700
Интернет	81 900	11 000	11 000
Телевидение	28 600	17 200	–
Услуги SMM-специалиста	27 000	27 000	27 000
Итого:	166 750	76 900	59 700

Из данных таблицы 1 видно, что расходы за первый месяц программы продвижения самые большие по сравнению со всеми последующими месяцами. Это обусловлено тем, что на первом этапе, когда мы только начинаем продвигать услуги эко-парка «Леопарды на Гамова» на рынок, большинство людей ничего о них не знают, и наша задача на данный момент – это формирование первичного спроса. Для этого нам необходимо проинформировать как можно большую часть наших потенциальных потребителей об услугах эко-парка, их особенностях, и побудить их ими воспользоваться. Таким образом, общие затраты на рекламу в первый квартал работы программы продвижения составят $166\,750 + 76\,900 + 59\,700 = 303\,350$ рублей.

Следующим шагом станет расчет затрат на второй квартал программы продвижения эко-парка. Данные представлены в табл. 2.

Таблица 2

Расходы на рекламу за второй квартал, руб.

Показатель	I месяц	II месяц	III месяц
Наружная реклама	21 000	21 000	21 000
Печатная продукция	700	700	700
Интернет	11 000	11 000	11 000
Телевидение	–	–	–
Услуги SMM-специалиста	15 000	15 000	15 000
Итого:	47 700	47 700	47 700

Расходы на рекламы во втором квартале составили $47\,000 + 47\,000 + 47\,000 = 143\,100$ рублей. Из полученных данных видно, что по сравнению с затратами на рекламу в первом квартале, затраты на рекламу во втором квартале снизились в два раза. Это обусловлено тем, что на данном этапе, когда мы уже сумели привлечь достаточное количество потребителей услуг эко-парка, для увеличения объемов спроса нам следует добиться того, чтобы потенциальные покупатели приобретали наши услуги чаще либо в

большем количестве. Основная цель продвижения при этом – это стимулирование большего числа покупок и сохранение намерений потребителей и дальше приобрести наши услуги.

Далее для наглядности следует распределить соответственно доходы поквартально и за год. В таблице 3 указана соответствующая цена вместе со стоимостью поддержания. Самая большая сумма будет затрачена в первый год – так как будет осуществляться активное продвижение по всем каналам, будет создан сайт, а в последующие годы тактика сменится на поддержание работы уже активно используемого сайта, социальных сетей; ежегодную замену баннеров.

Таблица 3

Поквартальные расходы на рекламу, руб.

Показатель	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	1 год	2 год	3 год
Наружная реклама	69 000	63 000	63 000	63 000	258 000	252 000	252 000
Печатная продукция	3 650	2 100	2 100	2 100	9 950	8 400	8 400
Интернет	103 900	33 000	33 000	33 000	202 900	132 000	132 000
Телевидение	45 800	–	8 600	–	45 800	8 600	8 600
Услуги SMM-специалиста	81 000	45 000	45 000	45 000	216 000	180 000	180 000
Итого:	303 350	143 100	151 700	143 100	741 250	581 000	581 000

Самые большие расходы понесет за собой I квартал первого года, далее расходы на рекламу будут спадать: не нужно будет делать повторные знаки и указатели каждый год, а только по необходимости, не потребуются заново создавать сайт, печатать новые баннеры и т.д.

После расчетов стоимости программы продвижения нам необходимо составить эффективный план-график продвижения в рамках года и нескольких последующих лет. Подробный план-график продвижения в рамках года позволит нам удержать внимание на выполнении целей, а также правильно использовать ресурсы. Кроме того, в рамках последующих нескольких лет план работ поможет нам не только реализовать программу продвижения, но и оценить результаты ее выполнения.

Учитывая то, что открытие эко-парка планируется на май 2022 года, то план-график работ по продвижению необходимо рассчитывать с апреля 2022 года. Лучшее время для продвижения – начало сезона и пик сезона. Для нашего типа услуг начало сезона – это месяцы с апреля по июнь, а пик сезона приходится на месяцы с октября по ноябрь. С учетом этого, выстраиваем план-график продвижения в рамках первого года работы эко-парка (рис. 4).

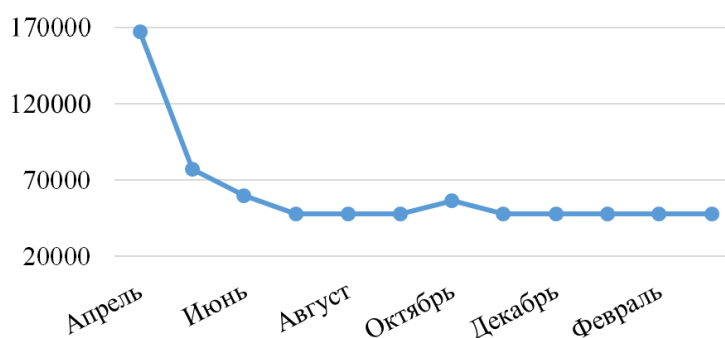


Рис. 4. План график продвижения в рамках первого года работы

Из диаграммы (рис. 4) видно, что самые большие расходы в рамках первого года работы предприятие понесет за период открытия, в месяцы с апреля по июнь, далее расходы на рекламу будут спадать, за исключением октября, так как на этот месяц приходится пик сезона для нашего типа услуг.

Далее, для наглядности, составим план-график продвижения для последующих нескольких лет поквартально. Данные представлены на рис. 5.

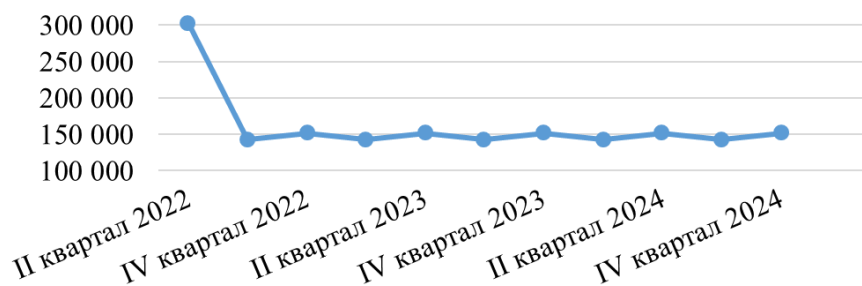


Рис. 5. План график продвижения на три года работы эко-парка

Согласно данным диаграммы, помимо периода открытия, предприятие будет увеличивать свои расходы только во второй и четвертый кварталы ежегодно. Это связано с тем, что на это время приходится сезон нашего вида услуг. Так как количество туристов в сезон больше, поэтому количество новых туристов также будет больше и, следовательно, из этих новых часть станет постоянными потребителями услуг эко-парка.

И в заключение, для измерения эффективности продвижения, после проведения программы продвижения было предложено сравнить объем реализации наших услуг до и после выхода рекламы или проведения мероприятий по стимулированию сбыта.

Затраты на маркетинг – перспективное вложение в положительную посещаемость парка в дальнейшем. Поддержание активной маркетинговой политики не должно прекращаться и прерываться на протяжении дальнейшего функционирования эко-парка.

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В ПРИМОРСКОМ КРАЕ

Д.В. Мальнова

бакалавр

Е.В. Левкина

ст. преп. кафедры экономики предприятия, канд. экон. наук

*Дальневосточный федеральный университет
Владивосток, Россия*

В Приморском крае самым быстроразвивающимся и перспективным сектором экономики является сфера услуг: расширяются культурные и деловые связи, возникает необходимость размещения увеличивающегося с каждым годом количества гостей в комфортабельных номерах гостиниц и отелей. Перспективы развития связаны с формированием привлекательного инвестиционного климата в сфере гостиничного бизнеса.

Ключевые слова и словосочетания: туризм, гостиничное хозяйство, рынок гостиничных услуг, гостиничный сервис, гостеприимство.

THE CONDITION ASSESSMENT OF THE HOTEL INDUSTRY IN PRIMORSKY KRAI

In Primorsky Kray the service sector is the fastest growing and the most promising sector of economy. Due to expansion of cultural and business relations the necessity to accommodate guests in comfortable hotel rooms increases from year to year. Development prospects are connected with the formation of an attractive investment climate in the hotel business.

Keywords: tourism, hotel industry, hotel service market, hotel services, hospitality.

Цель исследования данной работы – оценка рынка гостиничного хозяйства в Приморском крае. Объектом исследования является гостиничное хозяйство Приморского края, а предметом – теоретические и практические вопросы оценки состояния сферы гостеприимства.

В ходе исследования были применены экономико-статистические и аналитические методы обработки информации, метод сравнительного анализа показателей. Информационную базу исследования составили методические указания по оценке ситуации на рынке, специализированная литература по теме исследования, материалы публикаций в периодических изданиях, данные Росстата и Примстата, а также ресурсы сети Интернет.

Туризм считается одной из важнейших сфер современной экономики, которая непосредственно нацелена на удовлетворение потребностей людей и способствует повышению качества уровня жизни населения. Современные тенденции развития туризма свидетельствуют о возрастании его влияния как на мировую экономику в целом, так и на экономики отдельных стран и субъектов внутри государства. Центральное место в туристической индустрии Приморского края занимает гостиничный бизнес, широкий и разнообразный характер которого охватывает такие сектора, как питание, отдых и развлечения.

Гостиничная индустрия как вид экономической деятельности включает предоставление гостиничных услуг и организацию за оплату краткосрочного проживания в гостиницах, кемпингах, мотелях и так далее. В международной практике принята стандартная классификация средств размещения туристов, разработанная экспертами ВТО. По ней все средства делятся на две категории: коллективные и индивидуальные.

В данном исследовании будут рассматриваться только коллективные средства размещения, под ними понимается «любой объект», который предоставляет туристам размещение для ночевки в комнате или каком-либо ином помещении, причём число номеров, которое в нем имеется, должно превышать определенный минимум, определяемый каждой страной самостоятельно (например, в России – 10 номеров). Все номера в данном предприятии должны подчиняться единому руководству, быть сгруппированы в классы и категории в соответствии с предоставляемыми услугами и имеющимся оборудованием.

Классификация коллективных средств размещения представлена на рис. 1.



Рис. 1. Классификация коллективных средств размещения

В государственной статистике РФ КСР разделяются на КСР общего назначения, включающие гостиницы, меблированные комнаты, мотели, пансионаты, общежития для приезжих и другие организации и КСР специального назначения, включающие санаторно-курортные организации, организации отдыха, туристские базы и транспортные средства. Единая классификация средств размещения туристов, гармонизированная с национальными классификаторами в РФ до сих пор не разработана.

С каждым годом гостиничный бизнес Приморского края обслуживает все больше клиентов, являющихся как иностранными, так и гражданами РФ. В таблице 1 представлены данные по численности граждан, размещенных в КСР в период с 2014 по 2018 года.

Таблица 1

Показатель	Период					Изменения, 2014–2018	
	2014	2015	2016	2017	2018	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Численность иностранных граждан, размещенных в КСР, тыс. человек	98,1	113,8	248,3	256	284,8	186,7	290%
Численность граждан Российской Федерации, размещенных в КСР, тыс. человек	488,3	630,9	647,01	807,78	823,6	335,3	169%
Общая численность граждан, размещенных в КСР, тыс. человек	586,4	744,7	895,31	1063,78	1108,4	522	189%

Государство активно предпринимает меры по привлечению иностранных туристов в Приморский край: введен упрощенный визовый режим, привлечены новые авиаперевозчики, отменены ограничения на полеты иностранных авиакомпаний в международный аэропорт Владивостока. Все это положительно влияет на рынок гостиничных услуг, так с 2014 по 2018 год общий поток туристов увеличился на 89%, что в абсолютном выражении составило 522 тыс. человек.

На рисунке 2 изображен график изменения численности граждан, размещенных в КСР.

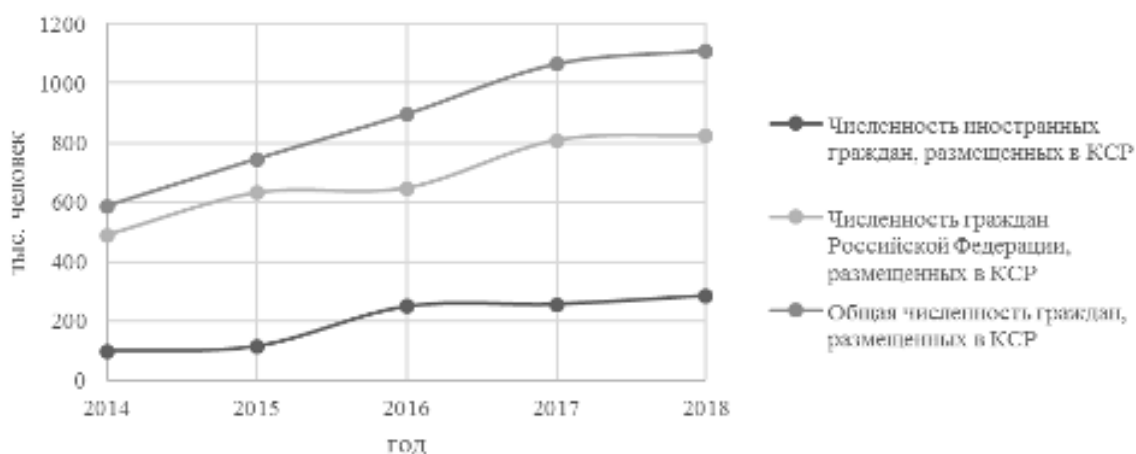


Рис. 2. Изменение численности граждан, размещенных в КСР

Количество размещенных иностранных граждан выросло почти в два раза (на 190%), что в абсолютном отклонении – 186,7 тыс. человек. В последнее время Владивостоком стали активно интересоваться туристы из Китая, Южной Кореи, Японии. Так по итогам туристского сезона 2018 года, пик которого обычно приходится с июля по сентябрь, по данным Примстата отмечено, что корейские туристы, являются основными потребителями гостиничных услуг края [6]. Число российских граждан, размещенных в КСР, увеличилось на 69% в 2018 году по отношению к 2014, на 335,3 тыс. человек.

На рисунке 3 изображена круговая диаграмма, демонстрирующая удельный вес номеров в коллективных средствах размещения по видам собственности организаций края в 2018 году.



Рис. 3. Удельный вес номеров, приходящихся на определённую форму собственности

По аналитическим данным средства размещения по формам собственности включали: 71 частное на 10,3 тыс. мест, при общей численности в 5,4 тыс. номеров, 27 государственных и муниципальных, рассчитанных на 4,1 тыс. мест, при общей численности номеров – 1421, 7 иностранных организаций на 366 мест (627 номеров), 9 – смешанной российской собственности на 1,5 тыс. мест (683 номера), 4 – коллективной российской и иностранной собственности на 783 места (292 номера), 4 средства размещения в собственности общественных и религиозных учреждений на 940 мест (229 номеров) [7].

В таблице 2 приведена динамика объема услуг гостиниц и аналогичных средств размещения, оказанных населению.

Таблица 2

Объем услуг гостиниц и аналогичных средств размещения, оказанных населению, млн руб.	Период					Изменения, 2014–2018	
	2014	2015	2016	2017	2018	Абсолютное отклонение	Темп роста, %
Приморский край	2939,3	3425,9	3707,1	4217,6	4693,3	1754	159%
Российская Федерация	175708,5	188991,9	213288,3	219915,7	230407,9	54699,4	131%
Доля от общей суммы, %	1,7%	1,8%	1,7%	1,9%	2,0%		

В 2018 году объем оказанных услуг увеличился на 59%, что в абсолютном выражении составило 1754 млн рублей. В целом в РФ тоже наблюдалось увеличение объема гостиничных услуг, рост был равен 31% (54699,4 млн рублей). Увеличение объема оказываемых услуг свидетельствует о быстром развитии гостиничной индустрии.

Динамика инвестиций, направленных на развитие КСР, представлена в табл. 3.

Таблица 3

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018
Инвестиции в основной капитал по краю, млн руб.	134301,0	139207,7	130499,7	130934,5	144523,2
Темп роста, %	-	104%	94%	100%	110%
Инвестиции в основной капитал, направленные на развитие КСР, млн. руб.	1908,8	1578,6	1 479,60	614,8	1118,9
Темп роста, %	-	83%	94%	42%	182%
Доля инвестиций, направленных на развитие КСР в общей сумме по краю, %	1,4%	1,1%	1,1%	0,5%	0,8%

Удельный вес инвестиций, направленных на развитие КСР в Приморском крае в общем объеме инвестиций в основной капитал, на протяжении всего временного промежутка оставался крайне низким. Своего самого низкого значения, равного 0,5%, доля инвестиций в общей сумме по краю достигла в 2017 году. В 2017 году был серьезный спад инвестиционной активности, темпы роста составили 58% по сравнению с предыдущим годом, поэтому государство приступило к реализации подпрограммы «Развитие туристско-рекреационного комплекса».

На реализацию подпрограммы на 2018 год было предусмотрено 2 130 824,48 тыс. руб., в том числе из краевого бюджета – 16824,48 тыс. руб., из внебюджетных средств – 2 114 000 тыс. руб. Бюджетные средства были освоены в объеме 16 552,04 тыс. рублей, что составило 98,4% от запланированного объема [8]. Результатом стало увеличение темпов роста инвестиционных вложений в 2018 году, они составили 82%.

Согласно результатам подсчетов, представленным в таблицах и графиках, можно сделать вывод о том, что, сфера гостиничного хозяйства в Приморском крае становится достаточно привлекательной для инвестирования, так как туристический поток постоянно растет, а государство поддерживает предпринимателей и активно ведет политику по развитию туризма в крае.

Для обеспечения дальнейшей финансово успешной деятельности гостиничным предприятиям необходимо выработать систему оперативного реагирования на изменяющиеся предпочтения потребителей, создать систему анализа уровня качества гостиничных услуг, улучшать систему управления деятельностью коллективных средств размещения с учетом зарубежного опыта и лучших российских практик в этой сфере.

По понятным причинам предстоит дальнейшее снижение потока туристов, вследствие мирового кризиса в области здравоохранения и экономики в целом. Удар эпидемии, в первую очередь, касается отрасли туристического бизнеса и продолжает оказывать негативное влияние на нее. Туристический бизнес в Приморском крае несет убытки из-за отмены путешествий и отпусков, кафе и рестораны закрываются на карантин, отели и средства размещения простаивают без посетителей. Чтобы разработать меры поддержки для туристической отрасли, Министерство экономического развития Российской Федерации проводит еженедельные мониторинги текущего состояния турин-

дустрии. Насколько в последующим данная ситуация повлияет на развитие гостиничного бизнеса – неизвестно, все будет зависеть от мер государственной поддержки отрасли.

-
1. Левкина Е.В. Оценка эффективности инновационной деятельности отраслевых систем на мезо-уровне (на примере рыбной промышленности Приморского края) // Вопросы инновационной экономики. – 2017. – Т. 7, № 3. – doi: 10.18334/vinec.7.3.38253
 2. Деловой туризм [Электронный ресурс]. – URL: <http://vladivostok.bezformata.ru/listnews/delovogo-turizma-podpishut-rosturizm/49926124/>.
 3. Владивосток усиливает туристическую привлекательность [Электронный ресурс] – URL: <http://www.vlc.ru/news/2016/1445702/>.
 4. Хасбулатова Б.М. Проблемы и перспективы развития туристической отрасли. – Москва, 2018. – № 6.
 5. Статистические данные по субъектам РФ, КСР [Электронный ресурс] – URL: <https://www.russiatourism.ru/contents/statistika/statisticheskie-dannye-po-rf-2018/>.
 6. Статистические данные по туризму [Электронный ресурс] – URL: <https://primstat.gks.ru/folder/28003>.
 7. Туризм и отдых в Приморском крае. Статистический сборник. – Владивосток: Приморскстат, 2018.
 8. Отчет о ходе реализации и оценке эффективности Государственной программы Приморского края «Развитие туризма в Приморском крае» на 2013-2021 годы, утвержденной постановлением администрации Приморского края от 07.12.2012 года № 396-па за 2018 год. [Электронный ресурс] – URL: <https://www.primorsky.ru/upd/medialibrary/45732.pdf>.
 9. Левкина Е.В., Кузьмичева И.А., Малышева В.В. Оценка инвестиционной привлекательности гостиничного хозяйства (на примере Приморского края) // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2019. – Т. 8, № 2 (27). – С. 216–218.

НЮРНБЕРГСКИЙ ПРОЦЕСС: УРОКИ И ВЫВОДЫ ДЛЯ СОВРЕМЕННОГО МИРА

Л.А. Матвеева

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье анализируется Международный военный трибунал в Нюрнберге и утверждение Устава Международного военного трибунала, ставший важнейшим прецедентом формирования международного права и внесения неоценимого вклада для его развития. Нюрнбергский процесс официально осудивший нацизм, а его приговор стал напоминанием о неотвратимости наказания за преступления против мира и человечности.

Ключевые слова и словосочетания: *Нюрнбергский процесс, Международный военный трибунал, международное право.*

NUREMBERG TRIALS: LESSONS AND CONCLUSIONS FOR THE MODERN WORLD

The article analyzes the International Military Tribunal in Nuremberg and the adoption of the Charter of the International Military Tribunal, which has become the most important precedent for the formation of international law and making an invaluable contribution to its development. The Nuremberg trials officially condemned Nazism, and his sentence was a reminder of the inevitability of punishment for crimes against peace and humanity.

Keywords: *Nuremberg trials, International Military Tribunal, international law.*

Прошло немало времени со времен Второй мировой войны, однако боль и страх повторения этих ужасов преследует нас по сей день. Бесчисленные зверства по отношению к коренному населению оккупированных территорий фашистскими войсками, ужасающие находки в виде ссохшихся голов, до невероятно малых размеров, вырванных зубов, лоскутов кожи с различными изображениями, по-видимому татуировок, и, самое непостижимое во всех этих кошмарах – изделия из человеческой кожи, в том числе и из детской, по сей день вызывают эмоции, которые невозможно описать. Читая документы того времени, слушая рассказы, последних оставшихся в живых людей, переживших все эти кошмары, пересматривая документальные фильмы о войне, невольно задумываешься: что же движет теми людьми, которые вытворяли все эти зверства? Было ли, понесенное ими наказание достаточным, справедливо ли оно, соизмеримо с тяжестью совершенных преступлений и какие выводы сделало наше поколение.

При ведении военных действий во второй мировой войне, Гитлер не придерживался моральных принципов, пренебрегая общепринятыми правилами ведения войны, установленные Гаагскими и Женевскими конвенциями. Его целью было уничтожение «негодных». «Мы должны развить технику обезлюдивания» – заключал Гитлер [5]. Его главной целью было истребление любыми мыслимыми и немыслимыми способами нас – славян. После войны он планировал уничтожить как можно больше славян и полностью истребить евреев. Для этих целей были построены кремационные печи и оборудованы газовые камеры, на дверях которых висела табличка с надписью «баня», чтобы люди сами шли на верную смерть. Так же стоит отметить, о непрерывно издаваемых приказах, которые регламентировали действия нацистов в их преступлениях. Все это было преисполнено нечеловеческой жестокостью и ненавистью к людям [6].

Однако благодаря общим усилиям, мужеству и отваге советских героев-освободителей, народов и стран-союзников удалось предотвратить «воцарение над миром черной ночи фашистского варварства» [4].

Вместе с тем, еще в начале войны, Советское правительство было преисполнено решимости о неминуемой ответственности гитлеровского правительства за совершенные преступления [2]. Это были первые предпосылки создания Международного военного трибунала. Данное решение поддержали главы стран-союзников. Однако единого мнения о том, каким должно быть возмездие изначально не было. В свою очередь СССР настаивал на проведении судебного заседания и привлечение всех виновных к неизбежности наказанию.

Еще задолго до окончания войны Указом Президиума Верховного Совета СССР была образована Чрезвычайная государственная комиссия (ЧГК), для установления и расследования немецко-фашистских злодеяний на территориях СССР. В ходе своей работы Чрезвычайная государственная комиссия рассмотрела 54 тысячи актов о преступлениях и причиненном ущербе гитлеровцами. И в 1943 году, на основании собранных материалов, в Харькове и Краснодаре, прошли первые судебные процессы в отношении нацистских преступников, совершивших преступления на советских территориях. Харьковский процесс стал первым юридическим прецедентом наказания военных преступников. Наряду с этим Харьковский процесс стал подтверждением намерений Советского Союза привлечения к ответственности нацистов за совершенные ими зверства и нашел высокую оценку союзников. Следует отметить, что в дальнейшем, собранные ЧГК материалы, акты и сообщения стали одним из важнейших доказательств в Нюрнбергском процессе [7].

В октябре 1943 года в Москве была принята Декларация трех держав об ответственности за совершаемые зверства нацистских военных преступников [4]. Ведь каждый солдат поставил себе цель завершить войну и подвергнуть суровому наказанию нацистов. Казалось бы, все единогласно высказались за то, что виновные должны понести наказание, но «наиболее реакционные круги Запада» высказывали мнение о прощении гитлеровских убийц [7]. Мотивировали они это тем, что по их мнению, война – способ завоевания власти, следовательно, и развязывание войны «законно». Однако ими не бралось во внимание то, что сам Гитлер пренебрег всеми нормами ведения военных действий, а его жестокость не могла быть оправдана ничем. По мнению автора это была попытка оправдать действия Гитлера и его сторонников.

Вопреки всему СССР сделал заявление о том, что международный трибунал должен состояться, с целью предания суду главарей фашистской Германии и назначения им наказания по всей строгости закона [1]. На протяжении всего времени, предшествовавшего Лондонской конференции, правительство Советского Союза своими усилиями и целенаправленными действиями стремилось к скорейшему решению возникающих вопросов относительно военного трибунала. Велась активная переписка между всеми заинтересованными лицами, в ходе которой каждый из представителей стран-союзников вносил предложения, что впоследствии учли при составлении Устава Международного военного трибунала.

В итоге 8 августа 1945 г., в соответствии с Лондонским соглашением между СССР, США, Великобританией и Францией, был учрежден Международный военный трибунал (далее МВТ) и его устав. Дебаты по вопросу того, каким должен быть Устав и Международный военный трибунал велись очень жарко. За основу Устава МВТ был взят проект, предложенный советской стороной, который был одобрен, но с внесением дополнений в соответствии с проектами американской стороны.

Позже возникнут споры о «правильности» Устава и некоторых терминов, будут и попытки признать процесс незаконным, но тщетно [7]. По мнению автора сам факт создания военного трибунала, при настойчивости СССР и утверждение Устава были еще одной победой Советского Союза в борьбе с фашизмом.

Устав Международного военного трибунала утвержден. Первая часть раскрывает вопрос о составе МВТ и о процедуре принятия решения трибуналом. Во второй части сформулированы основные принципы и определены такие понятия как преступление против мира, военные преступления и преступления против человечества. Также определен один из важных принципов – неотвратимость наказания. В соответствии со статьей 7 Устава было определено то, что никакое должностное положение не должно быть основанием для освобождения от ответственности или смягчать наказание [8]. В соответствии с Уставом были определены функции комитетов по расследованию дел и обвинителей, обозначены процессуальные гарантии подсудимых, определен порядок судебного заседания, а также указаны права судей при вынесении приговора.

Можно сказать, что Устав МВТ лег в основу международного права. В то же время Нюрнбергский процесс стал международным, поскольку обязался действовать в интересах Объединенных наций. Создание Международного военного трибунала поддержали еще 23 государства. Были определены и главные обвиняемые.

Однако перед главным судом не предстал «основатель» геноцида – Гитлер, а также его верные помощники Гиммлер и Геббельс. По свидетельским показаниям 30 апреля 1945 года А.Гитлер совершил самоубийство, а его тело было сожжено, предположительно, Гиммлером. Гиммлер же в мае 1945 года покончил жизнь самоубийством, раскусив капсулу с цианидом. Геббельс так же раздавил капсулу с цианидом, тем самым совершив самоубийство и избежав трибунала. Тем не менее суда ожидала правящая верхушка Третьего рейха, причастная к леденящим кровь зверствам, происходившим в концлагерях Бухенвальда, Освенцема, Дахау и других. В числе обвиняемых были не менее значимые личности, приложившие прямо или косвенно свою руку к истреблению людей.

20 ноября 1945 года в 10.00 в Нюрнберге в зале № 600 началось первое судебное заседание по делу главных немецких военных преступников.

Нюрнбергский процесс стал самым тяжелым в истории не только потому, что перед судом предстало 24 обвиняемых, но и потому какие зверства стали известны в ходе слушаний. Усложнялся процесс и тем, что представшие перед трибуналом преступники, а также свидетели и обвинители говорили на разных языках, однако эту проблему удалось уладить. Переводчикам предстояло перевести, ко всему и довольно большой объем документов, так как защитники обвиняемых выразили несогласие с тем, что подсудимые не могут ознакомиться с представленными в суде документами в полном объеме.

Процесс над главными гитлеровскими преступниками длился 11 месяцев. В ходе слушаний были приведены прямые доказательства совершения подсудимыми преступлений против человечества – свидетельские показания бывших узников, официальные документы с подписями подсудимых, в частности приказы, содержащие прямые указания на «применение устрашающей жестокости» и, впервые в истории формировавшего международного уголовного права, были приняты как доказательства фильмы, созданные при расследовании. Казалось бы, вина представших перед трибуналом очевидна, однако ни один из них не признал свои действия преступными и направленными против людей.

Со стороны Советского Союза обвинение поддерживал Руденко Р. А., который в ходе судебного процесса привел неопровержимые доказательства вины подсудимых, направленных, как говорил Кейтель, «на уничтожение целого мировоззрения», а не просто людей. Но самым изощренным преступником, представшим перед трибуналом, является Гиммлер. Он создал целую индустрию смерти, индустрию без отходов. Ведь именно он был идеологом «безотходного» убийства. Гиммлер инициировал выделку человеческой кожи, для последующего производства обуви и галантереи, мыловарение из человеческих тел.

Спустя месяц, после завершения процесса, был вынесен приговор главным гитлеровским преступникам. Согласно, приговору Международного военного трибунала к смертной казни через повешение приговорены 12 обвиняемых, к пожизненному заключению – 3 обвиняемых, к различным срокам заключения 3 обвиняемых, оправдано 3 обвиняемых. Ни один из осужденных не повел себя достойно – никто не признал своей вины и не смог принять своего наказания, каждый из них был напуган неизбежностью наказания.

Также были признаны преступными организации, работа которых основывалась на «подготовке и развязывании агрессивных войн, в совершении военных преступлений и преступлений против человечности». Это говорит о том, что «каждый ее участник мог предстать перед судом и нести ответственность за факт членства в такой организации» [7].

Нюрнбергский процесс стал беспрецедентным, официально осудившим нацизм, а его приговор стал напоминанием тем, кто в будущем осмелится повторить, переполненные жестокостью, преступления, о неотвратимости наказания. По мнению автора Нюрнбергский процесс стал приговором не только, причастным к злодеяниям, людям, но и нацизму в целом.

1. Внешняя политика Советского Союза в период Отечественной войны: Документы и материалы. Т. 1 (22 июня 1941 г. – 31 декабря 1943 г.) – Москва: Госполитиздат, 1944. – 698 с.

2. Документы и материалы по вопросам борьбы с военными преступниками и поджигателями войны / П.С. Ромашкин; под ред. А.Н. Трайнина; Воен.-юрид. акад. Вооруж. Сил СССР. – Москва, 1949. – 375 с.

3. Лебедева Н.С. Нюрнбергский процесс и его приговор / Вестник МГИМО Университета. – 2010. – № 6

4. Лебедева Н.С. Подготовка Нюрнбергского процесса. – Москва: Наука, 1975.

5. Нюрнбергский процесс: Сборник материалов. в 8 т., т. 1. – Москва: Юридическая литература, 1988. – 672 с.

6. Нюрнбергский процесс: сб. материалов. в 8 т., т. 3. – Москва: Юридическая литература, 1989. – 656 с.

7. Полторац А.И. Под судом фашизм (Нюрнбергский процесс). – Москва: Политиздат, 1966. – 95 с.

8. СССР и Нюрнбергский процесс. Неизвестные и малоизвестные страницы истории: сб. док. /под ред. Н.С. Лебедевой. – Москва: МФД, 2012. – 624 с.

РАЗРАБОТКА КЛИМАТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ЗАГОРОДНОГО ДОМА

Д.В. Матин,

студент

И.А. Белоус

канд. физ.-мат. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В данной статье рассмотрен способ разработки климатической системы для загородного дома. Изложены положительные и отрицательные качества предлагаемых методов решения. Продемонстрирована полезность и доступность данной технологии. Описан способ реализации этой системы.

Ключевые слова и словосочетания: умный дом, климат, климатическая система.

DEVELOPMENT OF A CLIMATE SYSTEM FOR A COUNTRY HOUSE

This article discusses a method of developing a climate system for a country house. The positive and negative qualities of the proposed solution methods are outlined. The usefulness and accessibility of this technology has been demonstrated. A method for implementing this system is described.

Keywords: smart home, climate, climate system.

Проблема установки умного дома, с момента появления этого понятия, состояла в том, что это очень дорогая технология. С развитием технологии «умный дом» она становится все доступнее, но не для всех.

Целью разработки становится бюджетная версия (для всех) технологии «умный дом».

«Умный дом» — жилой дом современного типа, организованный для проживания людей при помощи автоматизации и высокотехнологичных устройств. Под «умным» домом следует понимать систему, которая обеспечивает безопасность и ресурсосбережение (в том числе и комфорт) для всех пользователей. Работа умного дома основана на принципе выполнения команд, причем получать их центральный контроллер может как от человека, так и от датчиков.

Вся система состоит из нескольких составляющих:

- датчики, которые воспринимают информацию из окружающего мира;
- центральный контроллер, который обрабатывает информацию и принимает решения;
- приборы, которые выполняют прикладные задачи и облегчают наш быт.

Центральный контроллер – «сердце» умного дома (рис. 1). Блок, программируемый на выполнение команд. Может быть запрограммирован на выполнение действий с течением времени или на определенный график, который задает пользователь системы. В первом случае все просто, надо всего лишь запрограммировать контроллер, чтобы все приборы работали постоянно. Во втором случае все сложнее, поскольку контроллер надо команды для каждого прибора придется вводить отдельно.

Датчик – средство измерений, предназначенное для выработки сигнала измерительной информации в форме, удобной для дальнейшего использования. Например, движение человека – в сигнал для контроллера. Виды датчиков: датчик движения, термометры (рис. 2), датчики освещения.



Рис. 1. Центральный контроллер



Рис. 2. Термометр

Системы вентиляции попросту незаменимы. В большей части таких систем используются особые модули фильтрации и фильтры, что актуально для современных домов. Если в доме присутствуют особые теплоизоляционные конструкции, есть курильщики или домашние животные, то необходимо дополнительно очищать воздух от пыли и иных загрязнений.

Модуль, предназначенный для очистки воздушных масс, комплектуется из электростатического и механического фильтра. Также в систему может быть добавлен угольный фильтр. Если в коттеджную климатическую систему включен такой фильтр, то воздух будет очищаться от посторонних запахов более эффективно, однако это фильтр необходимо менять регулярно. В свою очередь, электростатические фильтры можно чистить примерно каждые 6 месяцев. Также климатическая система может быть оборудована добавочным фильтром, который состоит из трех очистительных ступеней. Это актуально, если загрязнение воздуха слишком сильно



Рис. 3. Централизованная система

Чтобы начать разработку стоит сначала определиться с архитектурой построения системы. Их 2: централизованная и децентрализованная. Децентрализованная архитектура основывается на том, что все узлы в сети равноправные. Централизованная архитектура (рис. 3) предполагает наличие центрального контроллера, который управляет подключенными к нему модулями. В нашем случае, лучше подходит централизованная система, т.к. она является наиболее экономной. Система умного дома будет строиться на базе центрального контроллера Arduino Uno.

Для связи элементов будем использовать проводную связь, чтобы избежать сбоев связи между элементами системы, которые

могут возникать при использовании беспроводного типа связи. Для всего этого придется прибегнуть к монтажным работам. В системе умного дома 2 линии – интеллектуальная и так называемая силовая 220В. Информационная линия передает сигнал между контроллером и всеми элементами системы. Сам контроллер будет в щитовой, которая находится в подвале загородного дома.

Одной из основных частей системы умный дом является интерфейс, с которым и будет взаимодействовать пользователь. Вот несколько основных элементов:

Счетчики (рис. 4) отображают основные показатели, которые поступают с датчиков. Под счетчиками, значения которых мы можем изменять, расположен ползунок, управляющий показателем. При изменении его положения формируется и отправляется запрос к контроллеру Arduino и в базу данных MySQL.

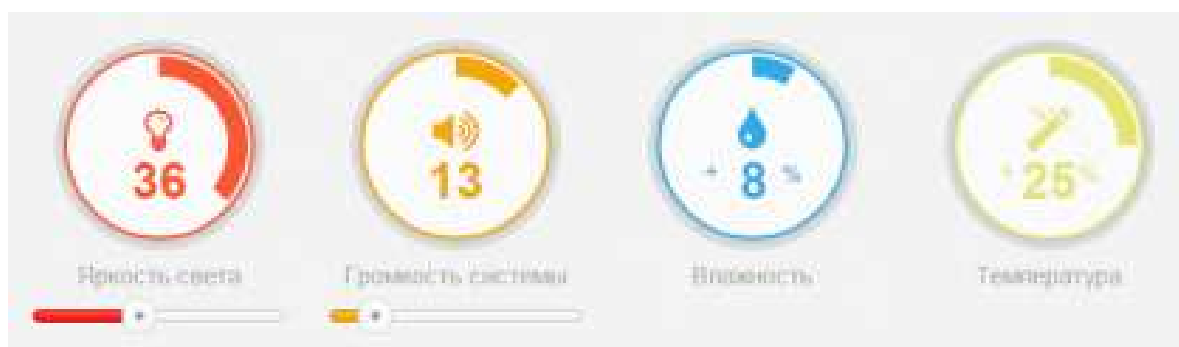


Рис. 4. Примерная модель интерфейса счетчиков

Контроллер изменяет состояние определенного прибора. Кнопки включения/выключения приборов (рис. 5). Данные кнопки управляют блоком реле.

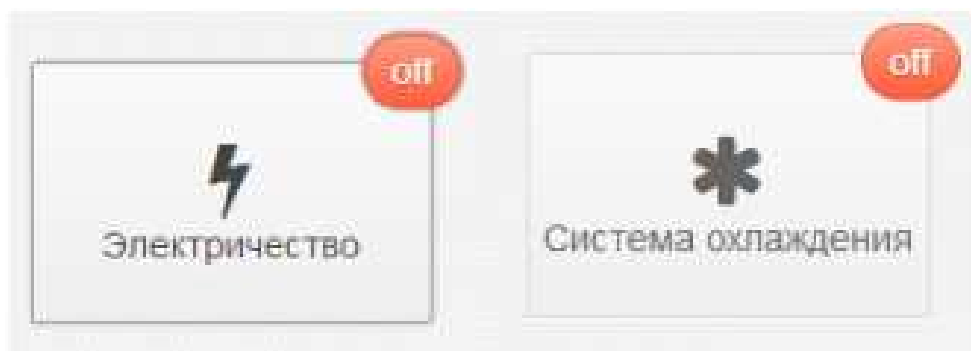


Рис. 5. Примерная модель контроллера

В качестве программного обеспечения возьмем готовую программу MajorDoMo. Его программа для компьютера является бесплатной и позволяет полноценно управлять всей автоматикой в жилье и мгновенно отображать текущее состояние комплекса. Разработчики ПО утверждают, что их программа «Умный дом» не имеет высоких требований к памяти, типу видеокарты и другим техническим характеристикам настольного ПК. MajorDoMo устанавливается на операционную систему Linux или Windows.

После всех монтажных работ и после программирования системы стоит проверить работоспособность всей системы умного дома, все датчики, термометры. Для этого задаем различные возможные сценарии развития события или нестандартные ситуации, чтобы посмотреть как поведет себя система умного дома. Если все элементы работают исправно, все сценарии выполняются, как нужно, значит система умного дома готова.

Новизна работы заключается в:

- разработке структуры системы;
- разработке бюджетной версии технологии «умный дом».

-
1. Электронная энциклопедия [Электронный ресурс] – URL: <https://ru.wikipedia.org>
 2. Сердце умного дома [Электронный ресурс] – URL: <https://amperof.ru/elektropribory/ymniy-dom/serdtse-umnogo-doma-kontroller.html#i-2>
 3. Tech-house.ru [Электронный ресурс] – URL: <https://tech-house.ru/umnyj-dom-s-chego-nachat/>
 4. Мой домовой [Электронный ресурс] – URL: <https://мой-домовой.ru>
 5. Программы по управлению умным домом [Электронный ресурс] – URL: <https://proumnyjdom.ru/programmnoe-obespechenie/programma-umnyj-dom-na-pk.html>
 6. Сравнение проводной и беспроводной технологии [Электронный ресурс] – URL: https://umnye-doma.ru/reputatsiya/ob_umnom_dome_statii_umnyi_dom_sravnenie_provodnoi_i_besprovodnoi_tehnologii/
 7. Вентиляция в частном доме [Электронный ресурс] – URL: <https://domekonom.ru/ventiljacija-v-chastnom-dome.html>

ПОНЯТИЕ «КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО ПРОДУКТА»

Е.С. Мегей

аспирант

А.А. Исаев

д-р экон. наук, профессор кафедры международного маркетинга и торговли

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Констатируется отсутствие единого взгляда среди ученых и специалистов на понятие «конкурентоспособность» и «конкурентоспособность продукции». В статье проанализированы понятия «конкурентоспособность» и «конкурентоспособность продукции», а также представлены авторские определения «конкурентоспособность», «конкурентоспособность продукции» и «конкурентоспособность интегрированного продукта».

Ключевые слова и словосочетания: конкурентоспособность, конкурентоспособность продукции, конкурентоспособность интегрированного продукта.

THE CONCEPT OF «COMPETITIVENESS OF AN INTEGRATED PRODUCT»

The authors of this article draws attention to absence of agreement of opinion between scientists and experts to the concept competitiveness and competitiveness of product. The authors of the article analyzed the concepts of “competitiveness” and “competitiveness of products”, and also presented the author’s definitions of “competitiveness”, “competitiveness of products” and “competitiveness of an integrated product”.

Keywords: competitiveness, competitiveness of product, competitiveness of an integrated product.

Понятие «конкурентоспособность продукции» до недавнего времени являлась категорией мало разработанной как ранними учеными – экономистами, так и отечественной экономической наукой. Существуют различные определения термина «конкурентоспособность продукции». С точки зрения авторов статьи, в первую очередь надо разобраться, что означает само понятие «конкурентоспособность».

Р. А. Фатхутдинов, трактуя понятие «конкурентоспособность», характеризует как степень удовлетворения продукцией конкретных потребностей потребителей, реально или потенциально (в сравнении с ее аналогами). Конкурентоспособность определяет потенциал объекта выдерживать мощную конкуренцию среди аналогичных объектов на данном рынке. Данный исследователь выделяет конкурентоспособность среднего; высокого и очень высокого качества. По его мнению, среднее качество предназначено для потребителей с небольшим уровнем дохода, высокое качество предназначено для обычного потребителя с доходом среднего уровня, очень высокое качество – для потребителя с высоким уровнем дохода [1; 2].

Е. И. Мазилкина добавляет, что конкурентоспособность представляет собой достаточно динамическую категорию, динамика которой обусловлена, прежде всего, внешними факторами, при этом значительная часть их может трактоваться как управляемые параметры [3].

В результате глубокого анализа Т. В. Юрьева, А. В. Волжанин, Чжан Цин выявили такие специфические стороны конкурентоспособности, как относительность и многоаспектность, которые позволили ученым рассматривать феномен конкурентоспособности в качестве основного фактора для опережения соперников в рыночных соревнованиях на экономическом этапе. Поскольку конкурентоспособность относительна, ее ключевым критериями являются сравнение с другими аналогами объектов, привязанность к конкретному рынку и временной фактор. К многоаспектности данные ученые относят широкий спектр характеристик продукции, представленной на конкурентном рынке [4].

На сегодняшний день, по мнению авторов статьи, нет общепринятого определения понятия «конкурентоспособность». Ученые-исследователи в своих трудах рассматривают данное понятие с разных позиций, акцентируя внимание на значимые, с их точки зрения, аспекты и проблемы. Отсюда в научной литературе такое многообразие дефиниций одного и того же понятия.

По мнению авторов статьи, представляется возможным классифицировать приведенные определения по четырем направлениям:

- 1) техническое;

- 2) экономическое;
- 3) конкурентное;
- 4) имиджевое и социально значимое.

В рамках технического направления конкурентоспособность рассматривается с позиции технических характеристик, таких, как качество, технический уровень, потребительские свойства, цена, сбыт, а также дополнительные услуги: реклама, сервисные услуги и т.д.

Так, Л. Ш. Лазовский, Б. А. Райзберг, А. А. Ратновский исследуют конкурентоспособность с двух сторон: 1) качество товара, технические характеристики и покупательский спрос; 2) ценовой диапазон [5].

И. А. Спиридонов усматривает тесную взаимосвязь между понятиями «конкурентоспособность» и «качество» продукта. Первое значительно шире второго, несмотря на то, что последнее входит в состав конкурентоспособности товара [6].

Исследователи В. К. Гамов, Ж. П. Павлова, Ю. М. Колмогоров считают, что основными характеристиками конкурентоспособности товара являются общественная потребность, а также затраты на ее удовлетворение в сравнении с товарами конкурентов [7].

Согласно Д. К. Шевченко и В.В. Груздеву, конкурентоспособность характеризует товар через соответствие требованиям потребителя и конъюнктуре рынка. Основное свойство обеспечивается качественными параметрами и рыночными условиями, такими, как реклама, цена, сбыт, сервисные услуги и т.д. Исследователи представляют конкурентоспособность в виде совокупности качественных и ценовых характеристик товара, что в свою очередь формирует высокий спрос в рыночных условиях. В содержание понятия «конкурентоспособность» входят товары, удовлетворяющие требованиям покупателя, а также условиям рынка с позиции не только качественных, но и имиджевым характеристик (цена, сбыт, реклама, сервисные услуги и т.д.) [8].

К экономическому направлению авторы относят определения, в которых, различные ученые, отражают следующие взгляды относительно конкурентоспособности: в сравнении с аналогами конкурентов товар соответствует требованиям рынка потребителя, отмечаются сравнительные преимущества, уровень рынков сбыта, тенденции их развития, а также конкуренция как движущая сила на конкретном рынке и в определенный период времени.

В. П. Шевкунова, С. П. Шевцова считают, что конкурентоспособность проявляется в способности объектов отвечать определенным требованиям данного рынка на рассматриваемый период, а также удовлетворять конкретные потребности потребителей по сравнению с лучшими аналогами [9].

Конкурентоспособность, пишет В. Л. Лунев, это не показатель, значение которого вычисляют для себя и конкурента, чтобы потом разработать победную стратегию. Это целая философия работы в рыночных условиях, которая предполагает, в первую очередь, внимание на нужды потребителя, умение прогнозировать поведение конкурентов и их возможностей, а также анализировать состояние и направления развития рынка, учитывая тенденции окружающей среды. Исследователь убежден, что основной задачей конкурентоспособности является произвести и предложить потребителю такой товар, чтобы товар конкурента при этом остался невостребованным [10].

А. П. Градов придерживается широкого понимания конкурентоспособности: любой хозяйствующий субъект, которому удалось лучше своих конкурентов удовлетворить спрос на результаты своей деятельности, сможет за счет этого обеспечить себе длительное процветание [11].

О. В. Недолужко и Ю. П. Кузнецова рассматривают конкурентоспособность как такой набор потребительских и стоимостных характеристик производимой продукции, благодаря которым она может выдержать конкуренцию на конкретном рынке и в заданном промежутке времени [12].

О. К. Филатов, Т. Ф. Рябова и Е. В. Минаева утверждают, что понятие «конкурентоспособность» – это, прежде всего, экономическая категория, которая характеризуется интегральными и дифференциальными свойствами объектов финансово-хозяйственной деятельности предприятий [13]. Ученые отмечают, что конкурентоспособность можно применить к любому объекту как его способность удовлетворить актуальные потребности потребителей в сравнении с лучшими аналогами на рынке. Иначе говоря, это способность продукции быть более востребованной в сравнении с продуктами-аналогами в конкретных рыночных условиях.

Л. Е. Копылов в своей монографии характеризует конкурентоспособность как многоуровневое понятие для оценки динамического состояния объекта, которое выражается в способности выдержать конкуренцию в системе рыночных отношений в заданный период [14].

В рамках конкурентного направления авторы выделяют такие определения конкурентоспособности, в основе которых, по мнению ученых, лежит «конкуренция» в значении «экономическое соревнование».

Согласно Е. А. Горбашко, само понятие «конкурентоспособность» означает составлять конкуренцию кому- или чему-либо (потенциальную и/или реальную), не зависимо от рассматриваемого предмета [15].

О. Ю. Ворожбит, В. А. Осипов и А. И. Тонких наблюдают неразрывную связь между конкурентоспособностью и конкуренцией. По их мнению, конкурентоспособность возникает там, где существует конкуренция. Успешность конкурентоспособности предприятий и отраслей в рыночных отношениях напрямую зависит от характера конкуренция [16].

К имиджевому и социально значимому направлению авторы статьи относят определения, в которых, по мнению ученых, конкурентоспособность зависит от бренда предприятия, фирмы или компании, от их продуктивности, достигается благодаря повышению эффективности деятельности компании, улучшению производительности продукта, который предлагается на рынок потребителю.

Н. Ю. Кониная убеждена, что конкурентоспособность – более широкая категория, нежели эффективность или производительность, поскольку включает в себя эффективность как составляющую категорию, описывающую взаимосвязи хозяйствующих субъектов, а именно: конкретных фирм, корпораций, отраслевых объединений [17]. Поскольку конкурентоспособность тесно связана с конкурентным потенциалом, даже не совсем эффективная фирма может считаться конкурентоспособной в случае, если компании-конкуренты менее эффективны. Поэтому конкурентоспособности можно достичь как улучшением деятельности компании, так и благодаря различным мерам по подавлению конкурентов, что практикуется в конкурентной борьбе весьма широко.

Т. В. Ермакова отмечает, что отсутствие стабильного качества и обеспечения конкурентоспособности продукции препятствует успешной интеграции российских предприятий в международное разделение труда. По мнению исследователя, подъем экономики и качество жизни людей напрямую зависят от качества и конкурентоспособности [18].

Проанализировав в рамках исследования трактовки понятия «конкурентоспособность» отечественных ученых в области конкурентоспособности, авторы статьи приходят к выводу, что их содержание зависит от того, какие задачи, цели и направления объектов выбрал исследователь, а также какие требования предъявляют исследуемый рынок и потребители.

В целом понятие «конкурентоспособность» рассматривается учеными как способность самостоятельного субъекта в течение длительного времени противостоять соперникам, конкурировать между собой и удерживать определенные позиции на рынке.

Безусловно, у каждого автора выше представленных определений свой взгляд на понятие «конкурентоспособность». Все они видят и понимают по-разному исходя из позиций рынка своего времени.

Авторы статьи предлагают свое определение «конкурентоспособности». Конкурентоспособность – это способность субъекта рыночных отношений, продемонстрировать наилучшую потребительскую привлекательность в сравнении с продуктами – конкурентами. Для того чтобы добиться конкурентоспособности необходимо сохранять и усиливать свои позиции на выбранном рынке. Необходимо постоянно создавать такие условия, которые будут способствовать формированию высокого уровня организационного потенциала.

На наш взгляд, конкурентоспособность на всех уровнях обеспечивается за счет конкурентоспособности продукции, именно поэтому данный показатель заслуживает наиболее детального исследования.

Рассмотрим подходы к определению конкурентоспособности продукции (товара) с позиции сравнения:

По мнению, М.Г. Долинской и И.А. Соловьева, конкурентоспособность любой продукции как относительный показатель определяется результатом сравнения продукта с его аналогом; обеспечивается различием степени удовлетворения потребностей потребителя [19]. Конкурентоспособность продукции зависит от тех ее свойств, которые наиболее интересны покупателю и способны удовлетворить его потребности, другие параметры при оценке учитываться не должны [20].

Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лазовский и Е.Б. Стародубцева считают, что конкурентоспособность товара – это свойство продукции, соответствующее запросам покупателей и позволяющее ей выгодно отличаться от аналогичных товаров, представленных на рынке [5].

Е.Е. Кузьмина отмечает, что конкурентоспособность товара – это такое свойство продукции, которое помогает ей выгодно отличаться и быть более востребованной, чем товары-конкуренты, при адекватном соотношении затрат на ее приобретение и степени удовлетворения потребностей потребителей [21].

И.А. Спиридонов считает, что конкурентоспособность товара проявляется, когда потребительские и стоимостные характеристики обеспечивают товару успех в рыночных отношениях. Данный товар должен быть способен участвовать в денежном обмене в условиях широкого предложения по отношению к другим конкурирующим товарам-аналогам. Основными при этом являются каче-

ственные и стоимостные характеристики товара, которые удовлетворяют конкретные потребности покупателей [6].

По мнению И.М. Лифиц, конкурентоспособность продукции – это способность продукции в рассматриваемый период отвечать требованиям на определенном рынке. При этом автор разделяет конкурентоспособность продукции на конкурентоспособность товара (имеется в виду степень притягательности для потребителя, совершающего реальную покупку) и уровень конкурентоспособности продукции (имеется в виду количественная относительная характеристика, благодаря которой удовлетворяются требования определенного рынка в сравнении с продукцией конкурентов) [22].

В.Л. Лунев отмечает, что конкурентоспособность товара это некая относительная интегральная характеристика, благодаря которой товар выгодно отличается от товара конкурента при одновременном повышении его привлекательности в глазах потребителя [10].

Рассмотрим подходы к определению конкурентоспособности продукции (товара) с позиции удовлетворения:

С.В. Алексеев полагает, что конкурентоспособность товара – это преимущество продукции в удовлетворении потребностей потребителей при адекватном соотношении затрат на приобретение и использование данной продукции в сравнении с конкурирующими аналогами, которые широко представлены на рынке. При этом конкурентоспособность обеспечивается такими показателями, как цена, сроки поставки, качество, каналы сбыта, обслуживание и PR [23].

Г.Я. Кожекин и С.Г. Мисербиева считают, что конкурентоспособность товара – это характеристика товара, которая позволяет ему выгодно отличаться от своих аналогов, представленных на рынке, в отношении максимального удовлетворения потребностей потребителей при минимальных затратах [24].

В.В. Гамова отмечает, что конкурентоспособность товара – это ключевой фактор его коммерческого успеха на развитом конкурентом рынке [25].

Н.И. Войткевич, конкурентоспособность товара рассматривает как относительная характеристика, отражающая способность товара по своим качественным и стоимостным параметрам удовлетворять потребности покупателей лучше, чем товары-конкуренты [26].

По мнению Р.А. Фатхутдинова, конкурентоспособность товара – это конкурентоспособность объекта относительно определенного рынка либо определенной группы потребителей, сформированной по соответствующим признакам сегментации рынка. Это степень удовлетворения потенциальных или реальных потребностей в товаре в сравнении с его аналогами [1; 2].

Е.А. Горбашко и И.А. Максимцева полагают, конкурентоспособность продукции – это потенциальная возможность успешной реализации товара на рынке, на котором обязательно представлены конкурентные товары [15].

Рассмотрим подходы к определению конкурентоспособности продукции (товара) с позиции факторов внешней среды:

А.Н. Антонова, И.В. Зайцева и А.Е. Зубарев в своем научном издании говорят о том, что конкурентоспособность продукции – это свойство продукции, в первую очередь, основанное на показателях качества, затратах потребителей в условиях рыночных отношений и дальнейшей ее эксплуатации в рамках организационно-коммерческих мероприятий [19].

А.Ф. Серков, В.В. Маслова, В.С. Чекалин и И.Г. Ушачева отмечают, что конкурентоспособность продукции определяется, прежде всего, качественными параметрами, характеризующими полезность товара, его потребительскую стоимость в рыночной среде [27].

По мнению В.А. Барина, конкурентоспособность товара это заложенные в товар (или торговую марку) преимущества, позволяющие ему (ей) победить в конкурентной борьбе с наименьшими затратами и максимальным эффектом от их потребления [28].

О.К. Филатов, Т.Ф. Рябова, Е.В. Минаева утверждают, что конкурентоспособность товара обеспечивает успех на рынке в том случае, если определяются качество товара в сравнении с товарами аналогичной группы, а также его потребительские и стоимостные оценки [13].

По мнению Е.И. Мазилкиной, конкурентоспособность товара определяется четырьмя интегральными показателями: 1) качество товара, 2) цена, 3) затраты на эксплуатацию товара (учитывая его жизненный цикл), 4) качество сервиса товара. Конкурентоспособность товара всегда выгодно отличает его от товара-конкурента при минимальных затратах и максимальной степени удовлетворения потребностей потребителя [3].

На наш взгляд, наиболее перспективной теорией обеспечения конкурентоспособности продукции можно считать теорию принятия решения о покупке (эмоциональная теория продаж), которая базируется на основных законах биоинформационной психологии. Суть данной теории составляет «теория принятия решения о покупке товара» того или иного производителя в рыночных условиях. Причем речь идет о принятии решения как на рациональном, так и на иррациональном уровнях [29; 30].

В основу эмоциональной теории продаж, по А.А. Исаеву, легли следующие законы:

1. «Эмоции человека вызываются биоинформационными сигналами, которые генерируются соответствующими органами чувств (ощущений).

2. Потребитель всегда стремится приобрести те товары, которые вызывают у него более сильные положительные эмоции по сравнению с другими товарами. Чем ярче положительные эмоции, «приклеенные» к товару данного производителя, тем сильнее желание потребителя приобрести этот товар.

3. Чем чаще человек испытывает положительные эмоции в процессе контакта с определенным товаром, тем сильнее становятся «остаточные» положительные эмоции, связанные с этим товаром.

4. Если в информационном пространстве товар длительное время ассоциируется с «образами продвижения», вызывающими у потребителя положительные эмоции, то на подсознательном уровне эмоции, вызванные «образами продвижения», «приклеиваются» и к самому товару.

5. На подсознательном уровне такие понятия, как «предприятие», «товар, произведенный данным предприятием» и «руководитель предприятия», воспринимаются потребителем как одно целое» [30].

Вышеизложенное объясняет заинтересованность руководителей предприятий в формировании позитивного имиджа предприятия и готовность решать социальные проблемы (PR-деятельность).

Понятие «конкурентоспособность продукции» появилось в научном обороте вследствие неудач отдельных предприятий (производителей) реализовывать свои товары на рынке, не выдерживая конкуренцию. Другими словами, в силу современной рыночной конъюнктуры, когда конкуренция занимает лидирующие позиции, а предложение чрезмерно превышает спрос, покупатели не желают приобретать товары на предложенных условиях и предприятия вынуждены искать изощренные маркетинговые приемы. Причем следует подчеркнуть, что речь идет о цене, обеспечивающей, как минимум, среднюю рентабельность в экономике, ведь по «бросовым» ценам можно реализовать, в принципе, любую продукцию.

Таким образом, авторы статьи считают, что низкая потребительская привлекательность товара приводит к возникновению на рынке «товаров-аутсайдеров» и, как следствие, к банкротству предприятия. Потребительская привлекательность товара выражается для потребителя в цене относительно уровня интегральной потребительской значимости данного товара. В свою очередь большую роль для него играет «потребительская значимость товара» в демонстрации основного товара и дополнительных (сопутствующих) услуг. К демонстрации основной продукции авторы относят продажу самого товара или предоставление услуги, а к дополнительному (сопутствующему) товару или услуге авторы относят уровень имиджа торговой марки; доставку товара покупателю и др. [29; 30].

1. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: Экономика, стратегия, управление. – Москва: ИНФРА-М., 2000. – 312 с.

2. Фатхутдинов, Р.А. Стратегический маркетинг: учебник для вузов / Р.А. Фатхутдинов. – 5-е издание. – Санкт-Петербург: Питер, 2008. – 368 с.

3. Мазилкина Е.И. Паничкина Г.Г. Управление конкурентоспособностью: учеб. пособие. – 2-е изд., стер. – Москва: Омега-Л, 2008. – 325 с.

4. Юрьева Т.В., Волжанин А.В., Чжан Цин. Конкурентная политика организации в условиях кризиса: монография. – Москва: Проспект, 2010. – 144 с.

5. Райзберг, Б.А., Лазовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва: ИНФРА-М, 2010. – 512 с.

6. Спиридонов И.А. Международная конкуренция и пути повышения конкурентоспособности экономики России: учеб. пособие. – Москва: ИНФРА-М, 1997. – 170 с.

7. Гамов В.К., Павлова Ж.П., Колмогоров Ю.М. Экспертиза продовольственных товаров: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во ДВГАЭУ, 2000. – 248 с.

8. Шевченко Д.К., Груздев В.В. Организация и управление качеством. – Владивосток: Дальрыбвтуз, 1998. – 221 с.

9. Шевкунова В.П., Шевцова С.П. Маркетинг в сфере услуг: практикум: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во ТГЭУ, 2004. – 136 с.

10. Лунев В.Л. Тактика и стратегия управления фирмой: учеб. пособие. – Москва: Финпресс, НГАЭуУ, 1997. – 356 с.

11. Градов А.П. Национальная экономика. – 2-е изд. – Санкт-Петербург: Питер, 2005. – 240 с.

12. Недолужко О.В., Кузнецова Ю.П. Экономика организации (предприятий). Практикум: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2017. – 132 с.

13. Филатов О.К., Рябова Т.Ф., Минаева Е.В. Экономика предприятий (организаций): учебник. – 4-е изд. – Москва: Финансы и статистика, 2008. – 512 с.

14. Оценка конкурентоспособности страховых компаний на рынке финансовых услуг: монография / Л.Е. Копылов, О.Ю. Ворожбит, А.П. Латкин, В.В. Савалей. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. – 144 с.
15. Горбашко Е.А. Управление конкурентоспособностью. Теория и практика: учебник для магистров / под ред. Е.А. Горбашко, И.А. Максимцева. – Москва: Юрайт, 2014. – 447 с.
16. Ворожбит О.Ю., Осипов В.А., Тонких А.И. Конкурентоспособность экономических систем: монография. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2011. – 124 с.
17. Кони́на Н.Ю. Конкурентоспособность фирмы в глобальном мире. – Москва: Проспект, 2012. – 368 с.
18. Ермакова Т.В. Управление качеством: учеб. пособие. – Магадан: Изд-во СВГУ, 2010. – 140 с.
19. Антонова А.Н., Зайцева И.В., Зубарев А.Е. Основы управления качеством на предприятиях транспорта: учеб. пособие. – Хабаровск: Изд-во Тихоокеан. гос. ун-та, 2010. – 129 с.
20. Долинская М.Г., Соловьев И.А. Маркетинг и конкурентоспособность промышленной продукции. – Москва: Изд-во стандартов, 1991. – 128 с.
21. Кузьмина Е.Е. Основы теории маркетинга: учеб. пособие. – Владивосток: Дальрыбвтуз, 2001. – 134 с.
22. Лифиц И.М. Теория и практика оценки конкурентоспособности товаров и услуг. – Москва: Юрайт, 2001. – 224 с.
23. Алексеев С.В. Маркетинговое право России: учебник для вузов. – Москва: НОРМА, 2003. – 640 с.
24. Кожекин Г.Я. Маркетинг предприятия: учеб. пособие. – Минск: Книжный Дом; Мисанта, 2004. – 240 с.
25. Гамова В.В. Торговый маркетинг: учеб. пособие. – Владивосток: Изд-во ТГЭУ, 2005. – 212 с.
26. Войткевич Н.И. Концепция конкурентоспособности каналов распределения: монография. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2007. – 164 с.
27. Устойчивое развитие и повышение конкурентоспособности сельского хозяйства России в условиях углубления интеграции в ЕАЭС: монография / А.Ф. Серков, В.В. Маслова, В.С. Чекалин [и др.]; под ред. академика И.Г. Ушачева. – Москва: Научный консультант, 2018. – 320 с.
28. Баринов, В.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. – 2-е изд., испр. – Москва: ФОРУМ, 2010. – 192 с.
29. Исаев А.А. Эмоциональная теория продаж // Актуальные проблемы рынка. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2011. – С. 77-84.
30. Исаев А.А. Эмоциональная теория продаж: монография. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. – 144 с.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ФИНАНСОВОГО СЕКТОРА

Е.Е. Меньщикова

магистрант

Т.В. Варкулевич

канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой экономики и управления

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Владивосток. Россия

Российские банки вынуждены находить способы эффективного функционирования в ситуации постоянного воздействия на банковскую систему извне. Помимо Центрального Банка, регуляцией работы банков, должны заниматься сами банки. Первостепенная основа положительного денежного результата работы банка – качественное управление рисками, а именно развитая внутренняя система риск-менеджмента.

Ключевые слова и словосочетания: *финансовый риск, банковская система, кредитование юридических лиц, управление риском, риск-менеджмент.*

FINANCIAL RISK MANAGEMENT AS A FACTOR IN ENSURING THE EFFECTIVENESS OF THE ACTIVITIES OF FINANCIAL SECTOR ENTITIES

Russian banks are forced to find ways to function effectively in a situation of constant im-pact on the banking system from the outside. In addition to the Central Bank, banks themselves must regulate the work of banks. The first-degree basis of a positive monetary result of the bank's work is quality risk management, namely, a developed internal risk management system.

Keywords: *financial risk, banking system, lending to legal entities, risk management, risk management.*

Диверсификация направлений финансовой деятельности предусматривает использование альтернативных возможностей получения дохода от различных финансовых операций – краткосрочных финансовых вложений, формирования кредитного портфеля, портфеля долгосрочных финансовых вложений, осуществления реального инвестирования.

Актуальность исследования объясняется тем, что в современных денежных отношениях риск – неотъемлемая часть функционирования экономической системы. Диверсификация разнообразных рисков банковской деятельности в условиях финансовой глобализации является основой стабильного функционирования российского банковского сектора в контексте динамично изменяющейся внешней и внутренней рыночной конъюнктуры, создает запас прочности процесса стратегического развития и реформирования экономики в целом.

Цель исследования – дать обоснование финансовому риску, как основе банковской деятельности. Задача исследования: проанализировать методологическую базу относительно вопроса финансовых рисков, дать авторское определение. Использован метод теоретического исследования – анализ и синтез.

Основная причина принятия рисков банками – возможность получения выгоды, которая требует от современных банков разработки новых концепций и методик диверсификации рисков банковской деятельности. Новые банковские концепции требуют от банков быстрого реагирования на происходящие в экономике изменения, зачастую банк должен реагировать быстрее и качественнее регулятора в области рисков.

Понятие «риск» является одним из ключевых, когда речь идет о банковской деятельности, поскольку в данной сфере нет практически ни одной безрисковой операции. Риск возникает тогда, когда исход события заранее не может быть определен, а среди вариантов развития событий существует неблагоприятный.

На данный момент нет однозначных определений понятия «риск». В контексте данного исследования, будем рассматривать его финансовую сторону.

Исходя из контент-анализа (табл. 1), финансовый риск – это вероятность наступления потенциальных потерь в условиях неопределенности, выраженных в стоимостном выражении, в резуль-

тате которых происходит неполучение прогнозируемых доходов в течение определенного отрезка времени.

Таблица 1

Контент-анализ понятия «финансовый риск»

Показатели	Казанская А. Ю.	Жарковская Е.П.	Стоянова Е.С.	Лаврушин О.И.	Дж.П. Морган	Гранатуров В.Ю.	Вывод
Форма потенциальных материальных или нематериальных выгод/потерь от принятия того или иного решения	+				+		Исходя из контент-анализа, финансовый риск – вероятность наступления потенциальных потерь, выраженных в стоимостном выражении, в результате которых происходит неполучение прогнозируемых доходов в течение определенного отрезка времени
Вероятность убытков или неполучения доходов по сравнению с прогнозируемым вариантом	+		+				
Стоимостное выражение вероятностного события ведущего к потерям			+	+			
Степень неопределенности получения будущих чистых доходов			+			+	
Предпосылки, которые могут негативно повлиять на достижение стратегических целей в течение точно определенного отрезка времени наблюдения					+		

Неопределенность – это неполное или неточное представление о реальных значениях параметров в будущем, порождаемых различными причинами и, прежде всего, неполнотой или неточностью информации об условиях реализации решения, в том числе связанных с ними затратах и результатах. В целом, между понятиями неопределенность и риск можно поставить знак равенства [3, с. 46].

Банки вынуждены находить компромиссы для работы в условиях неопределенности, поэтому возрастает значимость различных методов управления данной неопределенностью или риском. Процесс управления риском в банке, состоит из следующих аспектов: идентификация риска и его оценка, регулирование, документирование и манипулирование (контроллинг). Основной риск в банковской деятельности при кредитовании корпоративных клиентов – потеря ликвидности и финансовой устойчивости.

Манипулирование риском – разработка мероприятий, которые позволят минимизировать и (или) компенсировать предстоящие риски (например, хеджирование), снизить их (посредством диверсификации) или перенести (например, при помощи страхования), уклониться от рискованных действий или наоборот осознанно пойти на риск (акцептировать) [2, с. 14].

В буквальном смысле, слово «риск» означает принятие решения, исход которого заранее неизвестен. Негативное событие может в какой-либо степени произойти или нет. В данном случае, важна степень или вероятность наступления риска, которая в свою очередь зависит от разных переменных, точное наступление которых предсказать заранее невозможно, т.е. возникает гипотетическая возможность наступления негативного события.

В работе банка, наступление негативного события при работе с корпоративными клиентами, чаще всего означает финансовый ущерб. Поэтому банки используют специальные методики оценки рисков, которые позволяют его измерить в денежном эквиваленте, риск перестает быть абстрактным понятием.

В условиях неопределенности, менеджмент компании должен не избегать рисков, а всячески снижать возможные негативные последствия до минимального уровня. Целенаправленные действия по ограничению степени риска носят название – риск-менеджмент.

Риск-менеджмент – это особый подход к управлению предприятием, который состоит в предвидении и уменьшении негативных последствий неопределенности ожидаемых результатов деятельности. В банке вопрос управления рисками является одним из важнейших: с одной стороны, данный вопрос регулируется нормативами Центрального Банка РФ, с другой стороны внутренними нормативными документами. Для эффективного управления активами банка в целом необходимо иметь развитую систему риск-менеджмента.

На рисунке 1 отображены три основные позиции по применению риск-менеджмента в любом коммерческом банке [3, с. 32].

Таким образом, можно разделить систему разработки мероприятий, направленных на снижение рисков на два этапа:

Подготовительный этап – сравнение характеристик и вероятностей риска, полученных в результате анализа и оценки риска;

Выбор конкретных мер и разработка ситуационного плана, который содержит предписания по поводу реализации рисков решений в той или иной ситуации и возможных последствий.

Ситуационный план позволит уменьшить степень неопределенности и положительно воздействует на деятельность субъекта в условиях рыночной экономики. Система банковского риск-менеджмента разрабатывает методики управления рисками потери финансовой устойчивости своих заёмщиков, данные методики посредством инструкций и технологических схем доводятся до сотрудников кредитных подразделений, они обязательны к соблюдению и подлежат регулярному контролю со стороны менеджмента банка.



Рис. 1. Основные позиции применения риск-менеджмента

Основной вид риска, с которыми сталкивается банк, предоставляя кредитные продукты корпоративным клиентам – кредитные риски. Управление данным риском особенно значимо для банка, поскольку в случае дефолта заемщика вернуть можно количество денег, пропорциональное рыночной стоимости активов на данный момент. В такой ситуации кредитору необходимо оценивать стоимостные риски на довольно значительный интервал времени, прогнозировать пессимистичный сценарий развития событий, завышая в своем прогнозе потенциальные риски [7, с. 175].

Прогнозирование – это предвидение определенного события. Особенность прогнозирования денежных потоков – это альтернативность в построении финансовых показателей и параметров, определяющая разные варианты развития финансового состояния объекта управления на основе имеющихся и потенциальных тенденций. Можно выделить следующие основные негативные тенденции в организации, предшествующие возникновению финансовых потерь в будущем:

- объемов реализации;
- непредвиденное снижение объемов закупок;
- повышение закупочных цен товара;
- повышение издержек обращения;
- потеря товара в процессе обращения и т.д.
- неосуществление платежей от дебиторов;
- инфляция, изменение курсов валют и т.д.

Прогнозирование также служит средством идентификации рисков в будущем, способствует выявлению наиболее вероятных рисков и формированию у лиц, принимающих решение, целостной картины рисков, связанных с кредитованием конкретного корпоративного клиента. В результате качественного прогноза и выявления потенциальных рисков у лиц, принимающих решение, возникает понимание круга проблем, с которыми придется столкнуться в процессе кредитования [6, с. 215].

Предварительный шаг для проведения качественного анализа – это количественный анализ. Количественный анализ должен содержать следующие данные: анализ финансовой отчетности в ретроспективе, расчет коэффициентов ликвидности и платежеспособности, частота возникновения убытков, их размер и т.д. Правильность всех последующих решений будет зависеть от того, удастся ли собрать необходимые качественные данные в нужном объеме.

Далее основываясь на комплексном подходе банк получает наиболее достоверную информацию о потенциальных рисках клиента и способен предложить варианты для их минимизации.

Только верное определение рисков позволит минимизировать их в будущем, т.к. в случае некачественной оценки рисков, часть из них может быть не проработана и не предусмотрена банком.

На практике часто случается, что банковские работники в результате комплексного анализа рисков, предлагают корпоративным клиентам пересмотреть принципы своей работы и взаимодействия с контрагентами. Пересмотр текущих бизнес-процессов может положительно повлиять на будущее компании.

Можно с уверенностью утверждать, что устойчивость банковской системы в целом, зависит от устойчивости каждого конкретного банка, которые активно в настоящее время участвуют в развитии экономики страны. Проведение мониторинга банковских рисков позволяет Банку России выявлять рискованные рыночные тенденции на ранних стадиях и принимать меры для их устранения [9, с. 35].

Банкротство отдельного крупного (системообразующего) банка по причине невозврата кредитов может отрицательно повлиять на всю банковскую систему в целом. Поэтому так важно сохранять и в то же самое время контролировать аппетит банка к риску, соблюдая нормативы регулятора и разрабатывая методы минимизации рисков на местах (т.е. банками самостоятельно). При таких условиях банковская система РФ стабильно работает, содействуя развитию экономики.

Таким образом, выстраивая систему управления рисками, совершенствуя её и реагируя на изменения социально-экономической обстановки, банк способен повысить эффективность своей деятельности, оптимизировать ежедневные финансовые операции и минимизировать потенциальные потери, которые могут произойти в результате кредитования юридического лица.

1. Букирь М.Я. Кредитная работа в банке: методология и учет. – 2-е изд. изд. – Москва: ЦИПСИР, Ай Пи Эр Медиа, 2019. – 239 с.

2. Жарковская Е.П. Банковское дело: учебник для студентов вузов. – Москва: Омега-Л, 2016. – 526 с.

3. Иванов А.А., Олейников С.Я., Бочаров С.А. Риск-менеджмент. – Москва: Изд. центр ЕАОИ, 2011. – 304 с.

4. Каранина Е.В. Управление финансовыми рисками. Стратегические модели и профессиональные стандарты: учеб. пособие. – Санкт-Петербург: Интермедия, 2017. – 152 с.

5. Лаврушин О. И. Банковский менеджмент: учебник. – Москва: Кнорус, 2016. – 554 с.

6. Ник Антилл, Кеннет Ли Оценка компаний: анализ и прогнозирование с использованием отчетности по МСФО. – Москва: Альпина Паблицер, 2020. – 448 с.

7. Складорова Ю.М., Складоров И.Ю., Собченко Н.В [и др.] Банковское дело: учебник. – 2-е издание изд. – Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2018. – 400 с.

8. Тавасиев А.М., Алексеев Н.К. Банковское дело. Словарь официальных терминов с комментариями. – 3-е изд. изд. – Москва: Дашков и К, 2019. – 652 с.

9. Юзвович Л.И., Савинова В.А., Заборовская А.Е., Заборовский В.Е. Банковские риски в условиях финансовой глобализации: теория и практика диверсификации: монография. – 2-е изд. изд. – Екатеринбург: Уральский федеральный университет, ЭБС АСВ, 2015. – 149 с.

КЛЮЧЕВЫЕ МОТИВАЦИОННЫЕ ФАКТОРЫ СОБСТВЕННИКОВ КОМПАНИЙ ПРИ ОБРАЗОВАНИИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ АЛЬЯНСОВ

О.В. Морозова

аспирант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Работа посвящена раскрытию сущности стратегического альянса как межфирменного объединения, а также исследования ключевых форм стратегических альянсов в современной мировой практике. Основным результатом исследования является систематизация ключевых мотивационных факторов собственников компаний, стимулирующих их к созданию того или иного вида стратегического альянса.

Ключевые слова и словосочетания: *межфирменное объединение, стратегическое партнерство, стратегический альянс, собственник, конкурентные преимущества.*

KEY MOTIVATIONAL FACTORS OF COMPANY OWNERS IN THE FORMATION OF STRATEGIC ALLIANCES

The work is devoted to the disclosure of the essence of the strategic alliance as an intercompany association, as well as the study of key forms of strategic alliances in modern world practice. The main result of the study is the systematization of the key motivational factors of the owners of companies that stimulate them to create a particular type of strategic alliance.

Keyword: *intercompany association, strategic partnership, strategic alliance, owner, competitive advantages.*

Введение. На современном этапе развития мировой экономики важную роль в системе стабильного и эффективного функционирования компании в долгосрочном периоде играет гибкость и скорость адаптации хозяйствующего субъекта к изменениям в рыночной среде. Однако при этом необходимо понимать, что в условиях ужесточения конкурентной борьбы существенное значение имеют такие показатели, как величина компании и емкость ее ресурсной базы. Если крупные фирмы способны осуществлять трансформирование относительно рыночных изменений, ориентируясь исключительно на собственную ресурсную базу, то менее крупные организации используют систему межфирменных объединений. Цели и мотивы собственников в рамках данных объединений могут существенно различаться, что и обуславливает актуальность темы данной научной статьи.

Основным результатом работы обладающим **научной новизной** является систематизация ключевых мотивационных факторов собственников компаний, стимулирующих их к созданию того или иного вида стратегического альянса.

Цель исследования заключается в систематизации видовых классификаций стратегических альянсов, а также в выявлении мотивов стейкхолдеров собственников относительно вступления в данные виды объединений.

Методы исследования. Методами исследования в рамках данной научной статьи выступили методы эмпирического и теоретического исследования.

Полученные результаты. В условиях глобализации мирохозяйственных связей в системе мирового экономического пространства, все большее значение приобретает система международного разделения труда в рамках реализации процессов межфирменного партнерства, что обуславливается особенностями развития национальных экономик и движением финансовых ресурсов в мировой финансовой системе относительно ожиданий собственников и инвесторов (рис. 1).

Одним из ключевых элементов межфирменного партнерства на современном этапе развития мировой экономики в целом и национальной экономики в частности являются стратегические альянсы.

В данной работе под стратегическим альянсом, по Б. Гарретт и П. Дюссож, будем понимать «объединение нескольких независимых предприятий, которые намерены заняться специфическим видом производства или хотят реализовать проект, используя интеллектуальные и материальные ресурсы друг друга, вместо того, чтобы:

- запустить производство самостоятельно, не разделяя ни с кем рисков и стараясь победить конкурентов;
- создать условия для слияния или присоединения компаний» [3, с. 5–6].



Рис. 1. Основные формы международного партнерства

Источник: [1, 2]

Стратегические альянсы по своей природе нацелены на достижение долгосрочных конкурентных преимуществ, и являются одним из наиболее эффективных направлений совершенствования стратегического управления компании. По структуре стратегические альянсы совмещают, как правило, несколько организационных форм, включая дочерние совместные предприятия, лицензионные соглашения, долгосрочные контракты на поставку и закупку продукции, программы совместных разработок научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, взаимное предоставление реализационных сетей.

Таким образом, главным критерием отнесения альянсов к стратегическим является их роль в создании долгосрочных конкурентных преимуществ фирмы. Если отношения с внешним партнером существенно влияют на развитие фирмы, позволяют привлекать потребителей и защищать от негативного воздействия отраслевой конкуренции, то они могут считаться стратегическими. Это отличает их от тактических партнерств и обычных долговременных контрактов.

Результаты анализа ключевых видовых классификаций стратегических альянсов приведены в табл. 1.

Таблица 1

Ключевые видовые классификации стратегических альянсов

№ п/п	Видовой классификатор	Виды стратегических альянсов
1	По виду интеграции	горизонтальные; вертикальные.
2	В зависимости от стратегической цели	обучающие; бизнес альянсы; производственные; маркетинговые; инновационные; гибридные.
3	В зависимости от географии и масштаба ведения бизнеса	выбор промежуточного продукта для дальнейшего выпуска конечного продукта; на основе договорной специализации; на основе организации общего производства; на основе совместных проектов; на основе передачи прав пользования без передачи права собственности; на основе аутсорсинга.
4	В зависимости от типа соглашения	договор совместного производства; договор лицензии; франшиза.

Источник: [5–7].

Рассмотрим мотивы собственников в рамках вступления компаний в контексте данной видовой классификации:

1. Видовая классификация по виду интеграции предполагает два ключевых вида стратегических альянсов – вертикальная и горизонтальная интеграция. Мотивация собственников в рамках данных объединений продиктована следующими факторами. В рамках горизонтальной интеграции собственники стремятся увеличить доходность за счет расширения рыночной ниши и обеспечения должного уровня экономической безопасности фирмы в контексте объединения с ключевыми конкурентами (конкурентом). В то же время ключевыми мотивами собственников в системе вертикальных стратегических альянсов является обеспечение доходности за счет формирования стабильных связей в рамках непрерывного производства, а также вхождения в состав крупной вертикально-интегрированной компании с целью снижения уровня рыночных рисков.

2. Видовая классификация в зависимости от стратегической цели формируется в рамках следующих мотивов собственников:

– обучающие – в рамках данного вида объединения собственники преследуют цель повысить уровень развития в технологической, кадровой или управленческой сфере за счет перенимания опыта компании-партнера;

– бизнес альянсы – в данном виде объединения ключевой мотивацией собственников является потенциальное слияние основной деятельности организаций в рамках единой экономической системы;

– производственные – преимущественно, собственники в системе данного вида объединения мотивированы на обеспечение полной загрузки производственных мощностей фирмы;

– маркетинговые – использование опыта и ресурсов компании партнера в системе обеспечения рекламной и маркетинговой деятельности;

– инновационные – ключевой мотивацией является реализация кооперации с фирмой обладающей более высоким уровнем технологического и инновационного развития с целью перенимания данного опыта и использования технологической базы компании-партнера;

– гибридные – данные объединения включают в себя отличительные черты нескольких (всех) вышеперечисленных объединений, в связи с чем и мотивы собственников будут компилированы их вышеприведенных.

3. Видовая классификация в зависимости от географии и масштаба ведения бизнеса:

– выбор промежуточного продукта для дальнейшего выпуска конечного продукта – в некотором роде является выражением вертикальной интеграции, мотивом в данном случае является формирование системы непрерывного производства в системе участия в вертикально-интегрированной компании;

– на основе договорной специализации – в некотором роде является выражением горизонтальной интеграции, мотивом в данном случае является расширение доли рынка в рамках договорной кооперации нескольких конкурентов;

– на основе организации общего производства – мотивация собственников заключается в распределении обязанностей в рамках этапов общего производства продукции (услуги);

– на основе совместных проектов – мотивом в данном аспекте является возможность компании участвовать в отдельных проектах без потери независимости в системе принятия решений;

– на основе передачи прав пользования без передачи права собственности – предполагает лицензионный договор, в рамках которого одна фирма получает доступ к технологической базе другой фирмы, но не приобретает прав на использование данных технологий в дальнейшем, мотивом является повышение опыта за счет партнерской технологической базы;

– на основе аутсорсинга – представляет собой альянс в рамках которого одна фирма делегирует часть полномочий другой фирме на платной основе, мотивом собственников является снижение нагрузки на бизнес-процессы компании и снижение затрат на их обеспечение.

4. Видовая классификация в зависимости от типа соглашения:

– договор совместного производства – собственники ориентированы в своих целях на эффективное распределение обязанностей относительно производственных процессов в системе реализации общих производственных программ;

– договор лицензии – предполагает предоставление права на изготовление товара (предоставление услуги) от одного партнера другому на условии договора лицензии, мотивом в данном случае выступает возможность доступа к технологиям партнера с одной стороны и возможность расширения производственных процессов и доходности с другой стороны;

– франшиза – мотивы собственников обуславливаются возможностью привлечения дополнительного дохода, расширения доли рынка при оптимизированных затратах.

В целом вне зависимости от видовой классификации стратегического альянса базовым мотивом собственника всегда выступают стимулы, ориентированные на повышения уровня финансовой устойчивости и доходности компании.

Выводы. По результатам проведенного исследования могут быть сделаны следующие выводы:

– в условиях ужесточения конкурентной борьбы малые фирмы, не имея достаточного объема собственных ресурсов, стремятся реализовать свой потенциал в контексте стратегических объединений с другими компаниями с целью поддержания должного уровня стабильности и экономической безопасности;

– одной из наиболее эффективных форм реализации межфирменных объединений являются стратегические альянсы, по своей природе они представляют полную или частичную кооперацию различных компаний в рамках достижения общих целей. Существует значительное число видовых классификаций данного типа объединения, среди ключевых из которых необходимо выделить: по виду интеграции, в зависимости от стратегической цели, в зависимости от географии и масштаба ведения бизнеса, в зависимости от типа соглашения;

– данное многообразие видовых классификаций и видов стратегических альянсов обуславливается многообразием мотивов собственников, которые и определяют будущие формы и цели межфирменных объединений в контексте стратегических альянсов.

1. Паламаренко Е.В. Особенности становления и развития международных стратегических альянсов: – Текст: электронный // Торговая политика. – 2018 –. №3 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-stanovleniya-i-razvitiya-mezhdunarodnyh-strategicheskikh-alyansov> (дата обращения: 14.05.2020)

2. Кудашов В.И. Методы продвижения результатов интеллектуальной деятельности на рынок: – Текст: электронный // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. – 2016. – №7 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/metody-prodvizheniya-rezultatov-intellektualnoy-deyatelnosti-na-rynok> (дата обращения: 14.05.2020)

3. Гаррет Б., Дюссож П. Стратегические альянсы: пер. с англ. – Москва.: ИНФРА-М, 2002. – 332 с.

4. Алексеев А.Н. Стратегический альянс: сущность и цели создания: – Текст: электронный // Вестник УРАО. – 2016. – №2. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/strategicheskij-alyans-suschnost-i-tseli-sozdaniya> (дата обращения: 14.05.2020)

5. Kinderis R. Strategic alliances – their definition and formation // Latgale National Economy Research. – 2013. № 10. – P. 105-128 – URL: https://www.researchgate.net/publication/285627017_STRATEGIC_ALLIANCES_-_THEIR_DEFINITION_AND_FORMATION/citation/download (дата обращения: 14.05.2020)

6. Woo Li Ko. A study of strategic alliances, marketing capability, and firm value // Global Marketing Conference 2018 Global Marketing Conference at Tokyo. – 2018. – P. 311. – URL: <http://db.koreascholar.com/article?code=350851> (дата обращения: 14.05.2020)

7. Woo Li Ko. The effects of strategic alliance emphasis and marketing efficiency on firm value under different technological environments // Journal of Business Research. – 2020. – № 2. – P. 71-91 – URL: <https://www.sciencedirect.com/science/article/abs/pii/S0148296320301144> (дата обращения: 14.05.2020)

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ АДМИНИСТРАТИВНОГО ПРИОСТАНОВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

А. В. Непрокин

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье рассматриваются вопросы процесса применения административного приостановления деятельности как вида административного наказания, а также деятельность различных органов власти, которая связана с осуществлением административного приостановления деятельности, в частности роль Федеральной службы судебных приставов.

Ключевые слова и словосочетания: Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, наказание, коммерческие субъекты, некоммерческие субъекты, составы административных правонарушений, административное приостановление деятельности, федеральная служба судебных приставов.

PRACTICAL APPLICATION OF ADMINISTRATIVE SUSPENSION

The article is devoted to the analysis of the process of applying this type of administrative punishment as an administrative suspension of activity, and the activities of various authorities that are related to the implementation of administrative suspension of activity, in particular the role of the Federal Bailiff Service, are examined.

Keywords: Code of the Russian Federation on administrative offenses, punishment, commercial entities, non-profit entities, elements of administrative offenses, administrative suspension of activity, federal bailiff service.

Целью данной работы является изучение норм права, регулирующие применения исполнения административного наказания виде административного приостановление деятельности, в рамках Российского законодательства.

На основании ст. 3.12 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП), административное приостановление деятельности – вид административного наказания, суть которого состоит в ограниченном временными рамками запрете совершать предпринимательскую работу коммерческим и некоммерческим субъектам [1].

К таким субъектам относятся юридические и физические лица, осуществляющие экономическую деятельность, а также их подразделения, филиалы и представительства. Сущность экономической деятельности организации, которая подлежит запрету, заключается в фактическом ограничении использования объектов и оборудования, зданий и сооружений, совершение сделок и каких-либо отдельных работ.

При этом применение административного приостановления деятельности как вида наказания может быть применено как ко всей структуре организации, так и к отдельным составляющим такой организации.

Такой вид наказания как приостановление деятельности является крайней мерой и назначается только в тех случаях, когда другие способы принуждения, такие как штрафы, санкции, предупреждения не приносят должного эффекта, тем самым деятельность хозяйствующего субъекта продолжает создавать общественную опасность [2, с.67].

Основаниями для применения административных мер принуждения в виде административного приостановления деятельности служат установление фактов совершения административного правонарушения, посягающего на здоровье, санитарно-эпидемиологическое благополучие населения, угрозы жизни или здоровью людей, возникновения эпидемии, причинения существенного вреда состоянию или качеству окружающей среды.

Примерами таких правонарушений, за которые устанавливается запрет на осуществление экономической деятельности хозяйствующего субъекта могут служить следующее:

- угроза разрушения конструкций и сооружений, которые создают опасность для жизни людей, при осуществлении строительных работ;
- установление факта торговли фальсифицированными медицинскими препаратами;
- нарушение правил продажи психотропных препаратов и наркотикосодержащих веществ, а также осуществление данной деятельности без лицензии;

- выявление нарушения правил пожарной безопасности и условий труда при осуществлении хозяйственной деятельности;
- создание условий, ведущих к нарушению общественной безопасности путем совершения действий направленных на финансирование террористической и экстремисткой деятельности;
- непосредственные угрозы здоровью и жизни населению;
- факты совершения техногенного загрязнения окружающей среды [3, с. 129].

Так в действующем КоАП РФ предусматривается административное приостановление деятельности за такие составы правонарушений:

- ст. 5.27 нарушения связанные с трудовым законодательством;
- ст. 6.3, 6.4 которые заключаются в нарушениях санитарно-эпидемиологического и гигиенического благополучия населения;
- 9.4, 9.5, 9.5.1 которые заключаются в нарушениях при проведении строительных работ, создающих угрозу для людей;
- 14.1 осуществление экономической деятельности без разрешительных документов;
- 15.27 легализация доходов от преступной деятельности либо финансовое обеспечение терроризма;
- 18.15 нарушения, связанные с привлечением на работу иностранного гражданина.

Указанные составы правонарушений являются наиболее часто инкриминируемыми в практики применения приостановления хозяйственной деятельности. При этом стоит отметить что КоАП предусматривает всего 45 составов правонарушений за которое судом может быть назначено административное приостановление деятельности.

Следует отметить, что административное приостановление деятельности сходно с временным запретом деятельности предусмотренного ст. 27.16 КоАП, которое заключается в запрете на хозяйственную деятельность организации, однако последнее может быть назначено должностным лицом контролирующего органа исполнительной власти, до вынесения решения судом, с целью исключить угрозу общественной опасности. При этом срок временного запрета деятельности идет в зачет в случае назначения судом наказания в виде приостановления деятельности, в срок этого наказания.

Если должностное лицо государственных органов уполномоченных вести надзорную деятельность, находящееся на объекте с целью проведения контрольно-надзорной функции, установило факт совершения правонарушения, которое создает непосредственную угрозу здоровью и жизни людей или общественной безопасности, то выявленные обстоятельства могут служить основанием для административного приостановления деятельности.

Для этого должностное лицо должно совершить ряд последовательных процедур:

- 1) выявление уполномоченным должностным лицом факта административного правонарушения, например, нарушение правил пожарной безопасности, выявленное государственным пожарным инспектором;
- 2) составление протокола об административном приостановлении деятельности;
- 3) составление необходимых материалов, с последующей передачей их в районный суд.

В соответствии со ст. 23.1 КоАП РФ, правом назначить наказание в виде административного приостановления деятельности обладает районные суды или вышестоящие суды, с учетом того факта что иные виды мер административного принуждения к правонарушителю не возымеют должного успеха.

Однако в случаях выявления обстоятельств заключающихся в нарушении норм промышленной безопасности в деятельности предприятий, постановление об приостановлении деятельности может быть составлено уполномоченным на то должностным лицом органа исполнительной власти, выполняющего контрольно-надзорную функцию. В этом случае составляется протокол об административном правонарушении, в котором подробно излагаются обстоятельства нарушений норм промышленной безопасности, с приложением необходимых документально удостоверенных фактов нарушения.

При этом данное постановление можно обжаловать в судебном порядке или путем принесения жалобы вышестоящему должностному лицу. Основаниями для удовлетворения такого рода жалобы могут служить следующие обстоятельства:

1. Несоответствие компетенции уполномоченных должностных лиц органа исполнительной власти осуществляющих контрольно-надзорную функцию. Так, например, вынесение постановления пожарным инспектором об нарушениях промышленной безопасности.
2. В предоставленных материалах административного дела не указаны достаточно обоснованные факты, свидетельствующие о нарушениях промышленной безопасности.

В ходе судебного разбирательства об приостановлении деятельности, судья должен установить все обстоятельства, свидетельствующие о том, что совершенно административное правона-

рушение, за которое предусматривается приостановление деятельности, невозможность применения других мер административного принуждения к правонарушителю или же указанные меры не смогут исключить общественную опасность правонарушения.

Также Верховный Суд Российской Федерации в постановлении Пленума от 24.03.2005 N 5 разъяснил, что в постановлении по делу судья обязан решить вопрос о мероприятиях, необходимых для обеспечения его исполнения, которые в зависимости от обстоятельств каждого дела могут заключаться во временном прекращении эксплуатации тех агрегатов, объектов, зданий или сооружений, принадлежащих индивидуальному предпринимателю или юридическому лицу, либо во временном прекращении осуществления индивидуальным предпринимателем или юридическим лицом, его филиалами, представительствами, структурными подразделениями, производственными участками тех видов деятельности (работ), оказания услуг, от которых исходит угроза причинения вреда охраняемым общественным отношениям (абз. 2 ч. 2 ст. 29.10 КоАП РФ).

Однако выбор конкретных мер, направленных на обеспечение исполнения, указанных в постановлении суда мероприятий по административному приостановлению деятельности (в частности, наложение пломб, опечатывание помещений, отселение граждан из жилых зданий и др.), в соответствии с чч. 1, 2 ст. 32.12 КоАП РФ и ч. 2 ст. 109 Федерального закона от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 02.12.2019) «Об исполнительном производстве» (далее Закон об исполнительном производстве) возложен на судебного пристава-исполнителя.

Согласно постановлению Пленума от 24.03.2005 № 5 единственным исключением является назначение судом административного приостановления деятельности за нарушения законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма. В этом случае в постановлении судья одновременно с приостановлением деятельности решает вопрос о мерах, необходимых для приостановления операций по счетам.

При положительном судебном решении постановление об административном приостановлении деятельности передается в службу судебных приставов, с целью исполнения законного решения судебного органа. Следует также учитывать, что приостановление деятельности налагается на срок до 90 суток и не может превышать указанные временные рамки.

Основанием для досрочного снятия наказания в виде приостановления деятельности является ходатайство хозяйствующего субъекта, чья деятельность была приостановлена, направленное в судебный орган, с указанием, что устранены обстоятельства для назначения данного наказания.

В этом случае судья в обязательном порядке запрашивает заключение должностного лица органа исполнительной власти выполняющего контрольно-надзорную функцию, которое дается в письменном виде. В заключении устанавливается факт устранения обстоятельств для назначения наказания в виде приостановления деятельности либо отсутствие такого устранения.

В ходе судебного разбирательства судья может не согласиться с представленным заключением при этом он должен мотивировать свое решение. Срок рассмотрения такого ходатайства составляет пять дней со дня поступления в канцелярию.

Судебный пристав-исполнитель обеспечивает контроль за соблюдением должниками требований о приостановлении деятельности: проводит регулярные выходы по адресам объектов, деятельность которых приостановлена, с целью проверки сохранности наложенных ранее печатей и пломб для исключения случаев возобновления должником деятельности до окончания срока административного приостановления с процессуальным оформлением действий в виде акта о совершении исполнительных действий [4].

Периодичность выходов устанавливается в зависимости от социальной значимости объекта, деятельность которого приостановлена (стратегические объекты, объекты с массовым пребыванием людей и др.).

В случае выявления повторной деятельности правонарушителя судебные приставы вправе применить меры, предусмотренные Законом об исполнительном производстве, и составить в отношении должника протокол об административном правонарушении.

Так следует отметить позицию Уполномоченного при Президенте РФ по защите прав предпринимателей Бориса Титова, который считает, что «приостановление деятельности предприятия – это несколько месяцев простоя, которые могут повлечь за собой срыв в оплате кредитов, неисполнение госзаказа, банкротство, потерю рабочих мест», – говорится в обращении уполномоченного.

В связи с этим предлагается сократить максимальный срок административного приостановления деятельности предприятия по итогам проверки с 90 до 30 суток [5, с. 239]. С чем нельзя не согласиться, в связи с тем, что данное изменение принесет ускорение восстановления функционирования предприятия с учетом корректировок.

Также, считаю целесообразным закрепить в КоАП РФ норму, обязывающую судей при избрании меры данного вида административного наказания в виде временного приостановления деятельности указывать причины, по которым менее строгий вид наказания (например, штраф с выда-

чей предписания) не сможет обеспечить достижение цели административного наказания. Сейчас такое правило закреплено в постановлении Пленума ВАС РФ от 2 июня 2004 г. № 10 и постановлении Пленума ВС РФ от 24 марта 2005 № 5, однако, по словам правозащитника, «установки высших судебных инстанций не находят отражения в постановлениях судов, либо исполняются формально» [6].

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 18.02.2020) [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

2. Алехин А.П., Кармолицкий А.А. Административное право России: учеб. пособие для вузов. – Москва: Зерцало, 2018 – 475с.

3. Конин Н.М. Административное право России. – Москва: Проспект, 2017. – 508 с.

4. Кравец Ю.А. Административно – правовое регулирование в области науки // Успехи современной науки и образования. – 2017. – Т. 3, № 1. – С. 167–169.

5. Бахрах Д.Н. Административное право России. – Москва: Эксмо, 2019. – 807 с.

6. Туманов А.И., Туманова Л.В. Судебный контроль по делам об установлении административного надзора // Вестник Тверского государственного университета. Сер.: Право. – 2019. – № 2. – С. 19–29.

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ САМОАКТУАЛИЗАЦИИ СТУДЕНТОВ НАПРАВЛЕНИЯ ПОДГОТОВКИ «УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ»

В.И. Николаева

начальник Управления делового сотрудничества и бизнес-партнёрства

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Профессиональная самоактуализация студента должна формироваться еще в процессе обучения, чтобы меньше тратить времени на поиск себя после завершения обучения, а сконцентрироваться на определенном векторе развития и цели, к которой следует стремиться и прилагать максимум усилий в этом направлении. Выпускник университета со сформированной профессиональной самоактуализацией легко найдёт работу по профилю полученного образования. В статье представлена модель профессиональной самоактуализации, описаны её компоненты и этапы формирования. Для оценки уровня сформированности профессиональной самоактуализации у студентов направления подготовки «Управление персоналом», был проведён опрос по авторской анкете, разработанной в соответствии с элементами модели.

Ключевые слова и словосочетания: *востребованность, профессиональная востребованность, профессиональная самоактуализация*

FORMATION OF PROFESSIONAL SELF-ACTUALIZATION OF STUDENTS IN THE FIELD OF TRAINING «HUMAN RESOURCE MANAGEMENT»

Professional self-actualization of the student should be formed even in the learning process in order to spend less time searching for oneself after completing the training, and concentrate on a certain development vector and goal, which should be sought and made maximum efforts in this direction. A university graduate with a formed professional self-actualization will easily find a job in the profile of his education. The article presents a model of professional self-actualization, describes its components and stages of formation. To assess the level of formation of professional self-actualization among students of the training direction “Human resource management”, a survey was conducted on an author's questionnaire developed in accordance with the elements of the model.

Keywords: *demand, professional demand, professional self-actualization.*

В условиях нестабильности, хаотичных изменений в социальной и экономической жизни современной России, компаниям и организациям от профессионала требуются не только знания теоретической базы, но и дополнительные компетенции и качества, помогающие работнику быстро адаптироваться к новым условиям, перестраиваться, переходить на дистанционный или удалённый режим работы (если этого требует ситуация, например, возникшая в связи с распространением коронавирусной инфекции COVID-19), легко ориентироваться в смежных областях деятельности, работать в режиме многозадачности.

По результатам опроса работодателей [1] наиболее востребованы следующие качества специалиста (мета-качества): ответственность, организованность, обучаемость, самостоятельность, самоконтроль, работоспособность, рефлексивность, эмпатия, наблюдательность и проч. Как мы видим, набор качеств достаточно широк и присущ уже состоявшейся, зрелой личности, прошедшей уже путь самоактуализации.

Самоактуализация – это процесс перехода потенциальных возможностей человека в актуальные. Реализация возможностей и способностей может быть в любой сфере жизнедеятельности, в первую очередь в профессиональной. Практически две трети своей жизни человек занят трудом, поэтому, чем раньше происходит профессиональное самоопределение, тем быстрее человек находит своё место в жизни, занимается любимым делом, достигает высокого профессионального мастерства и понимает значимость своей деятельности. Проблема профессиональной самоактуализации личности тесно связана с проблемой профессиональной востребованности. Эти два феномена нашли отражение в психологических, социологических, экономических и педагогических научных исследованиях.

Необходимо отметить, что до сих пор не сложилось единого понимания сущности самоактуализации, этапов становления, развития и управления.

В 2019–2020 гг. были проведены опросы студентов Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Владивостокского государственного университета экономики и сервиса» очной формы обучения направления подготовки «Управление персоналом» со второго по четвёртый курс включительно. Так как профиль выбирается студентами направления подготовки «Менеджмент» после первого года обучения, то первый курс не был включен в выборку. Генеральная совокупность на момент 2019/2020 учебного года составила 73 человека (2 курс – 20 чел., 3 курс – 21 чел., 3 курс – 32 чел.). Количество респондентов, анкеты которых были включены в обработку, так как содержали ответы на все вопросы – 56 человек, что составляет 77% от генеральной совокупности.

Цель исследования: на примере студентов направления подготовки «Управление персоналом» апробировать модель оценки уровня сформированности компонентов профессиональной самоактуализации

Формулировка задач исследования:

1. Описать модель профессиональной самоактуализации студента
2. Показать этапы формирования профессиональной самоактуализации студента
3. Представить результаты проведённого анкетирования студентов, определить качественный портрет профессионально самоактуализированного студента второго-четвёртого курса

Объект исследования: профессиональная самоактуализация студентов

Гипотеза исследования: у студентов к последнему году обучения, после изучения гуманитарного, социального, экономического, математического, естественного и профессионального блоков дисциплин; проведённой воспитательной работы, прохождения практики на предприятиях должны сформироваться компоненты профессиональной самоактуализации. Если какие-то компоненты профессиональной самоактуализации не сформированы, следует пересмотреть содержание учебных планов, методы, средства и формы обучения, организацию всех видов практики.

Обобщив результаты проведённого анкетирования, мы можем представить обобщенный портрет студентов с разными уровнями профессиональной самоактуализации (в зависимости от курса обучения).

Портрет профессионально самоактуализированных студентов второго курса: Студенты, которые осознанно сделали выбор своего направления подготовки, на который также оказал влияние проходной балл и результаты экзаменов. Считающие свою профессию престижной и полезной, но не востребованной. Удовлетворены своим выбором специальности на 56,1%. Удовлетворены обучением в университете 55,0%

После завершения обучения собираются самостоятельно устроиться на работу по профилю полученного образования (60%) или на какую-то работу, неважно куда и на какую должность (40%). Возможен вариант работы в отделе по подбору персонала, как начальный вариант. Пока нет представления на каких позициях работают выпускники.

Строить карьеру для них означает продвигаться вверх по карьерной лестнице (35%),

О своей карьере пока не задумываются четверть студентов. Профессиональных династий нет, близкие родственники не работают в данной сфере. Идеальную работу пока слабо представляют

Чем занимаются специалисты в организациях пока немного понимания: приём, адаптация, оценка, аттестация, стимулирование, мотивация. Какие точно нужны знания умения и навыки точных представлений нет. (профессионально-личностная компонента).

Ассоциации, которые связаны у студента с профессией: персонал, мотивация, люди, руководитель, психология (когнитивно-практическая компонента)

Помогают студенту в освоении выбранной профессии: лёгкая обучаемость, коммуникативность, целеустремленность, стрессоустойчивость и ответственность; мешают – лень и безответственность и желают, чтобы проявились: пунктуальность, трудолюбие, сосредоточенность (социально-личностная компонента).

Портрет профессионально самоактуализированных студентов третьего курса: Студенты, которые осознанно сделали выбор своего направления подготовки, на который также оказал влияние проходной балл и результаты экзаменов. Не считают свою профессию ни полезной, ни престижной, ни востребованной. Удовлетворены своим выбором специальности 62,1%. Удовлетворены обучением 60,4%.

После завершения обучения собираются самостоятельно устроиться на работу по профилю полученного образования (47,1%) или откроют свой бизнес (41,2%)

Представляют, выпускники могут пойти работать в кафе, ресторан, офис, гостиницу. На позиции администратора или подборщика. Так как студенты уже прошли этап учебной практики, то есть понимание, куда можно пойти после получения диплома: если во время практики мне понравится организация, то я постараюсь там же и остаться работать.

Строить карьеру для них означает быстрое и успешное продвижение по служебной лестнице. Выбрать дело, которое им нравится, и разбираться, и понимать в нём всё.

Профессиональных династий нет, близкие родственники не работают в данной сфере.

Представления об идеальной работе пока размыты, нет чёткости, определённости только в том, что это должна быть крупная компания и стартовая зарплата в районе 60 000 рублей (экзистенциальная компонента)

Чем занимаются специалисты в организациях сложилось чуть больше понимания: подбором персонала, отбором персонала, организацией мероприятий для сотрудников, ведением документации, стимулированием и аттестацией персонала. Какие точно нужны знания умения и навыки представления есть, но происходит путаница в понятиях, нет чёткого понимания навыков и личностных качеств (профессионально-личностная компонента)

Ассоциации, которые связаны у студента с профессией: взаимодействие с людьми, управление, руководство, мероприятия, собеседование. Удовлетворены учебной практикой после второго курса 71,7% (когнитивно-практическая компонента).

Помогают студенту в освоении выбранной профессии: трудолюбие, коммуникативность и ответственность; мешает – лень и желают, чтобы появилась высокая работоспособность (социально-личностная компонента)

Портрет профессионально самоактуализированных студентов четвёртого курса: Студенты, которые осознанно сделали свой выбор направления подготовки, на который также оказал влияние проходной балл и результаты экзаменов. Не считают свою профессию ни полезной, ни престижной, ни востребованной. Удовлетворены своим выбором специальности на 71,8%. Удовлетворены обучением 64,3%.

После завершения обучения собираются самостоятельно устроиться на работу по профилю полученного образования (52,6%) или на какую-то работу, неважно куда и на какую должность (31,6%), продолжают обучение в вузе (26,3%)

Поиск работы студенты начнут в любой организации, где есть соответствующий отдел.

Строить карьеру для них означает быстрое и успешное продвижение по служебной лестнице, о своей карьере уже сформированы представления, собираются заниматься обучением, развитием, оценкой персонала или созданием собственного бизнеса. Профессиональных династий нет, близкие родственники не работают в данной сфере.

Представления об идеальной работе связаны с открытием собственного бизнеса и получением минимального дохода от 60 000-70 000 тысяч рублей в месяц.

Чем занимаются специалисты в области управления персоналом в организациях сложилось больше понимания: подбором персонала, отбором персонала, организацией мероприятий для сотрудников, ведением документации, обучением, стимулированием, развитием и оценкой персонала, карьерными вопросами, психологическим климатом. Какие точно нужны знания умения и навыки представления есть, но перечисляются довольно мало компетенций (профессионально-личностная компонента).

Ассоциации, которые связаны у студента с профессией: персонал, управление, мотивация, люди, карьера. Удовлетворены практикой, на которой сейчас и находятся 85,7% (когнитивно-практическая компонента).

Помогают студенту в освоении выбранной профессии: планирование, коммуникативность, терпеливость, стрессоустойчивость; мешает – лень и желательно, чтобы проявились собранность и пунктуальность (социально-личностная компонента)

Таким образом, проведённое исследование показало, что в работах предшественников, компоненты профессиональной самоактуализации выявлены недостаточно чётко.

Нами была предложена модель профессиональной самоактуализации

Проблемным полем является социально-личностная компонента у всех трёх исследуемых курсов. Постепенно складываются профессионально-личностная и когнитивно-практическая компоненты, так как студенты получают опыт практической деятельности, тем не менее следует уделить внимание учебной дисциплине «Введение в профессию», чтобы ускорить процесс вхождения в профессиональную среду. В плане формирования экзистенциальной модели видно, что недостаточно уделено внимание дисциплине «Карьерный менеджмент», нет понимания построения своей карьерной траектории, у второго курса нет даже видения карьеры, у четвёртого курса карьера связана с открытием собственного бизнеса, который (по ответам респондентов) вне профессионального поля.

Следующим этапом работы по совершенствованию модели профессиональной самоактуализации, должны стать: дополнение анкеты вопросами, которые бы пристраивали более чёткий портрет личности самоактуализированного студента, применение тестов для получения профиля профессионально самоактуализированной личности или наоборот, профессионально инфантильной, а также предложения по использованию педагогических технологий и методов работы со студентами для обогащения содержания обучения.

Лазарев Г.И., Кравченко Л.А., Лазарев И.Г. [и др.] Выбор пути: монография; М-во образования и науки Российской Федерации, Владивостокский гос. ун-т экономики и сервиса. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. – 239 с.

ВЫЯВЛЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПО ИСПОЛЬЗОВАНИЮ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ ДЛЯ ПРОДВИЖЕНИЯ ГОСТИНИЧНЫХ УСЛУГ

Д.В. Новикова

бакалавр

И.С. Михина

канд. экон. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассматривается роль социальных сетей в деятельности гостиничных предприятий. Анализируются результаты опроса, выявляются популярные социальные сети для продвижения гостиничных услуг.

Ключевые слова и словосочетания: социальные сети, инструменты продвижения, гостиничные услуги, продвижение гостиничных услуг, маркетинг.

IDENTIFYING CONSUMER PREFERENCES FOR USING SOCIAL NETWORKS TO PROMOTE HOTEL SERVICES

The article discusses the role of social networks in the activities of hotel enterprises. The results of the survey are analyzed, and popular social networks for promoting hotel services are identified.

Keywords: social networks, promotion tools, hotel services, promotion of hotel services, marketing.

На сегодняшний день продвижение в социальных сетях активно входит в структуру маркетинговой деятельности гостиничных предприятий. Данный инструмент продвижения привлекателен тем, что требует небольшое количество финансов, так как капитальные вложения – минимальны. В связи с этим продвижением в социальных сетях пользуются не только крупные международные сети, но и небольшие гостиничные предприятия.

Основными причинами популярности социальных сетей, по мнению специалистов считаются:

- развитие привязанности к использованию мобильных устройств и Интернета;
- рост услуг связи и расширение внедрения смартфонов и планшетов;
- уменьшение стоимости мобильных услуг;
- повышение доли мотивированной аудитории за счет распространения Wi-Fi и 4G-Интернета.

Мнения экспертов подтверждают данные, представленные на рис. 1.

В наше время смартфоны являются самым популярным и распространенным видом мобильных устройств. На рисунке 2 видно, что количество пользователей, которые используют смартфонами, повышается с каждым годом. Тем временем, с 2013 по 2017 годы количество пользователей, которые используют планшет, идет плавно на повышение, но с 2017 года по 2019 количество резко понижается, так как планшеты являются менее удобным гаджетом, чем смартфон.



Рис. 1. Использование мобильного интернета в России в 2013–2019 гг., в процентах [1]

Целью исследования является оценка возможностей и перспектив использования социальных сетей для продвижения гостиничных услуг. Анализируются и выявляются причины популярности социальных сетей. Данный анализ был проведен на основе метода экспертных оценок и анкетирования.

Социальная сеть – интернет-площадка, сайт, который позволяет выставлять информацию о себе или продукте, контактировать между собой на дальних расстояниях, устанавливая социальные связи.

С помощью социальных сетей получилось решить актуальную проблему. Буквально недавно было сложно связаться или найти своих родных, одноклассников и знакомых. В наше время все кардинально изменилось. Существует много платформ, на которых можно разместить или найти любую информацию, найти людей и обзавестись новыми знакомыми.

Социальные сети – источник большого дохода для людей, которые их разработали. Существует несколько платформ социальных сетей, среди которых можно выделить самые популярные:

«ВКонтакте» – российская социальная сеть, которая позволяет пользователям общаться, отправлять сообщения, создавать сообщества, обмениваться видео- и аудиозаписями, изображениями [2].

«Facebook» – международная сеть, в которой создаются собственные пользовательские профили для взаимосвязи с другими пользователями данной сети. Так же сеть «Facebook» предоставляет возможность приглашать друзей для участия в событиях, делиться фотографиями, обмениваться сообщениями лично и публично, оставляя записи на «стене». Еще, пользователи «Facebook» могут объединяться в группы, по своему желанию[3].

«Twitter» – социальная сеть для публичного обмена короткими сообщениями. В данной сети используется веб-интерфейс, SMS, средства мгновенного обмена сообщениями и сторонние программы-клиенты. Сеть «Twitter» является абсолютно бесплатной [4].

«YouTube» – самый популярный и большой видеохостинг, с помощью которого пользователи могут хранить видеоролики, также добавлять, смотреть, комментировать и делиться ими. Социальная сеть «YouTube» содержит различные видеозаписи, такие как: художественные, профессиональные и документальные видео, мультфильмы, видеоблоги, клипы, любительские видеозаписи и т.д. [5].

«Instagram» – приложение для обмена фото и видео с элементами социальной сети. Позволяет снимать фото и видео, применять к ним фильтры, распространять. В данной сети можно создавать как собственные аккаунты, так и рабочие. Через эту сеть преподносят свои товары и услуги многие предприятия [6].

Для того, чтобы понять, какие социальные сети используют потребители гостиничных услуг при выборе гостиницы, был проведен анонимный опрос состоящий из 7 вопросов. Были привлечены люди разной возрастной категории.

Результаты опроса приведены ниже:



Рис. 2. Пол респондентов

Среди опрошенных, ответивших на этот вопрос, было приблизительно одинаковое количество женщин (52,5) и мужчин (47,5). Опрошенных было почти одинаковое количество для того, чтобы результаты опроса были объективны.

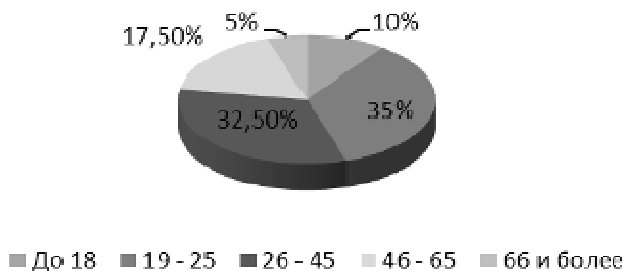


Рис. 3. Возрастная категория респондентов

Из опрошенных, больше всего респондентов было возрастной группы 19–25 лет (35%), почти столько же опрошенных было в возрасте 26–45 лет (32,5%). Намного меньше респондентов было в возрасте 46–65 лет (17,5%), так же до 18 лет (10%) и более 66 лет (5%). Респондентов 19–25 лет и 26–45 лет больше, так как люди данного возраста более коммуникабельны.



Рис. 4. Род деятельности респондентов

По результатам этого вопроса видно, что половина респондентов трудоустроенные люди (50%), которые, скорее всего, часто ездят в командировки и пользуются гостиничными услугами. Студентов и безработных одинаковое количество (15%). Так же 10% опрошенных были школьники.

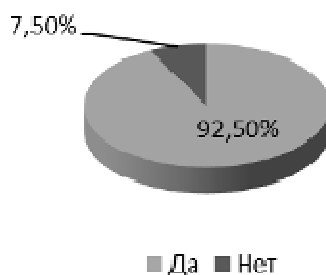


Рис. 5. Распределение ответов на вопрос «Пользуетесь ли Вы социальными сетями?»

В наше время почти каждый человек пользуется Интернетом и ищет информацию через социальные сети, поэтому количество респондентов, ответивших «Да» намного больше (92,5%), чем тех, кто ответили «Нет» (7,5%).

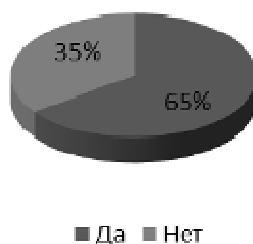


Рис. 6. Распределение ответов на вопрос «Выбираете ли Вы гостиничные услуги через социальные сети?»

Большая часть респондентов выбирают гостиничные услуги через социальные сети (65%), но, к сожалению, многие гостиницы не используют данный метод продвижения своих услуг. Меньшая часть опрошенных (35%) ответили, что не пользуются социальными сетями при выборе гостиничных услуг, в них ходят так же те, кто не пользуются социальными сетями вообще.

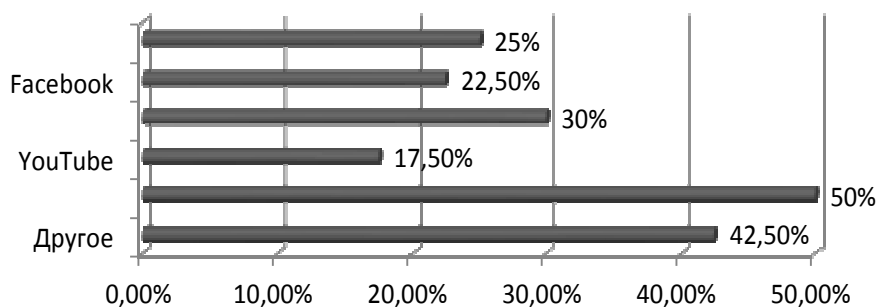


Рис. 7. Распределение ответов на вопрос «Какими социальными сетями Вы пользуетесь при выборе гостиничных услуг?»

Самая популярная сеть, среди опрошенных, при выборе гостиничных услуг – Instagram (50%). Эта сеть сейчас развивается со стремительной скоростью, многие даже зарабатывают через эту социальную сеть. Так же большое количество респондентов (42,5%) используют другие социальные сети при выборе гостиничных услуг. Самая непопулярная сеть – YouTube, ее выбрали 17,5% опрошенных.



Рис. 8. Распределение ответов на вопрос «На что Вы обращаете внимание при выборе гостиничных услуг в социальных сетях?»

Чаще всего, опрошенные, при выборе гостиничных услуг в социальных сетях обращают внимание на отзывы (25%) и на акции (15%). Редко обращают внимание на красивые и понятный текст (10%).

Так как, Instagram – самая популярная социальная сеть, по мнению опрошенных, то был проведен еще один небольшой опрос. Цель опроса – узнать, на что обращают внимание респонденты в сети Instagram и какая информация для них важна.

Результаты опроса представлены ниже:

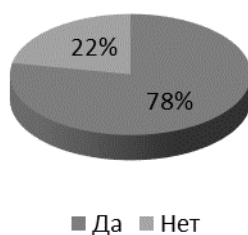


Рис. 9. Распределение ответов на вопрос «Используете ли Вы Instagram при выборе гостиницы?»

Большая часть опрошенных используют Instagram при выборе гостиницы (78%). Всего 22% не используют данную сеть. Это значит, что если гостиницы начнут активно продвигать свои услуги в Instagram, то успех им обеспечен.

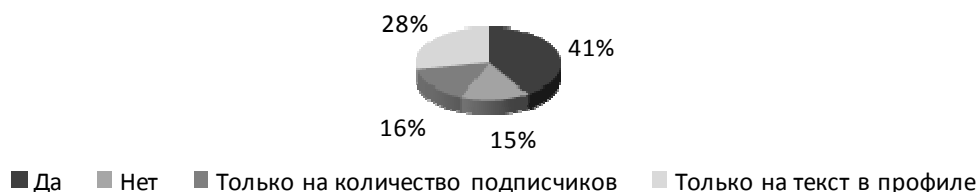


Рис. 10. Распределение ответов на вопрос «Обращаете ли Вы внимание на количество подписчиков и что написано в профиле гостиницы в Instagram?»

По результатам данного вопроса видно, что респонденты обращают внимание на количество подписчиков и на текст профиля (41%). 28% опрошенных обращают внимание только на текст в профиле. Почти одинаковое количество респондентов обращают внимание только на количество подписчиков (16%), либо вообще не обращают внимание на данные позиции (15%).

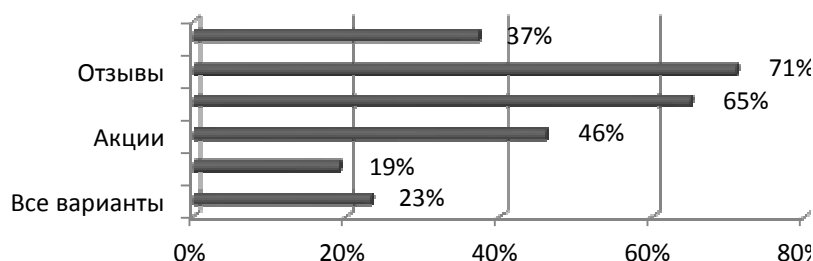


Рис. 11. Распределение ответов на вопрос «Какая информация в профиле гостиницы Вам важна?»

Самая важная информация для респондентов в профиле гостиницы Instagram – отзывы, 71% опрошенных выбрали этот вариант. Далее идет цена, этот вариант ответа выбрали 65% респондентов. Менее важная информация для опрошенных – акции (46%). На фото номеров в профиле обращают внимание 37% опрошенных. Всего для 23% респондентов важны все аспекты. Самая непопулярная информация, на которую мало кто обращает внимание – дополнительные услуги (19%).

Для сравнения были выбраны 3 профиля гостиниц Владивостока в Instagram, такие как – «LOTTE», «AZIMUT», «АСТОРИЯ». Данные представлены в табл. 1.

Таблица 1

Информация о профиле гостиницы в Instagram

Критерий	LOTTE	AZIMUT	АСТОРИЯ
Количество подписчиков, чел.	2924	4034	4328
Контакты	Имеются	Имеются	Имеются
Фото номеров	Имеются	Имеются	Имеются
Цены	Отсутствуют	Отсутствуют	Имеются
Акции	Отсутствуют	Имеются	Имеются
Дополнительные услуги	Имеются	Отсутствуют	Имеются
Отзывы	Отсутствуют	Отсутствуют	Имеются

Только 1 гостиница из 3 содержит всю информацию в своем профиле Instagram, это гостиница «АСТОРИЯ». У гостиницы «АСТОРИЯ» очень удобно расположена информация в профиле, все можно найти не потратив много времени. Из-за этого на Instagram данной гостиницы подписано больше всего людей, чем на 2 остальные.

В гостинице «AZIMUT» подписчиков немного меньше, чем в гостинице «АСТОРИЯ». В данном профиле отсутствует важная информация, такая как – отзывы и цены. Так же не представлена информация о дополнительных услугах. В опросе, результаты которого обозначены выше, отзывы и цены – самый популярный ответ, поэтому их отсутствие это огромный минус для их профиля. Многие подписчики не будут просматривать профиль без данной информации.

Гостиница «ЛОТТЕ» насчитывает совсем мало информации в своем профиле, представлены фото номеров, контакты и дополнительные услуги. Подписчиков в данной гостинице 2924 человека. Отсутствует в гостинице «ЛОТТЕ» самая востребованная информация – цены, акции и отзывы.

Подводя итоги, можно сказать, что социальные сети – важный инструмент для любой гостиницы, которая хочет продвинуть свои услуги. Гостиница может привлечь большое количество клиентов, но при этом она должна грамотно предоставить информацию в социальных сетях.

Для того, чтобы гостиница добилась успеха с помощью социальных сетей, необходимо предоставлять отзывы, цены, качественные фото и полную информацию о гостинице. Кроме того необходимо поддерживать общение с клиентами на различных площадках, отвечать на вопросы, принимать критику и комплименты.

-
1. Статистика в IT [Электронный ресурс] Хабр. – URL: <https://habr.com/ru/post/436270/>
 2. Задача ВКонтакте [Электронный ресурс] VK. – URL: <http://vk.com/about/>
 3. Международная социальная сеть Фейсбук [Электронный ресурс] PRO FACEBOOK. – Режим доступа: <http://PROFACEBOOK.ru/>
 4. Twitter [Электронный ресурс] Wikipedia. – URL: <http://ru.wikipedia.org/wiki/Twitter>
 5. YouTube [Электронный ресурс] Словарь терминов. – URL: <https://www.activetraffic.ru/wiki/youtube/>
 6. Instagram [Электронный ресурс] Азбука терминов. – URL: <https://semantica.in/blog/chto-takoe-instagram.html>

ТАТУИРОВКИ – ДАНЬ МОДЕ, ЭПАТАЖ, ПРОТЕСТ ИЛИ КРИК О ПОМОЩИ?

Т.Е. Оселедец
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Татуирование тела как внешнее проявление внутреннего мира субъекта является еще достаточно малоизученным, поэтому представляет особую актуальность и интерес. Установление взаимосвязи между процессами, происходящими в психике человека и находящими выражение на его теле, требует исследования и изучения.

Ключевые слова и словосочетания: татуирование, татуировки, аутоагрессия, самоповреждающее поведение, психика.

TATTOOS – A FASHION TRIBUTE, AN EPATAGE, A PROTEST OR A CRY FOR HELP?

The body tattooing as the external displaying of the subject's internal world is rather poorly studied at the present moment, that's why it has a special urgency and interest. The determination of connection between the processes, which take place in people's minds and find their expression in the body, needs to be studied and investigated.

Keywords: tattooing, tattoos, autoaggression, self-destructive behaviour, mind.

Тема татуирования собственного тела является очень актуальной в современном мире, где практически каждый второй подросток хочет иметь либо уже имеет татуировки, посредством которых он может выделиться из толпы. Подростковый возраст – достаточно сложный период во взаимоотношениях с собственным телом и окружающими людьми. Один наносит татуировки, чтобы не отстать от «модных» сверстников, другой – «назло» родителям, а кто-то может считать, что нанесенный рисунок с «сакральным» смыслом будет служить надежным оберегом или вообще изменит всю жизнь. В любом случае, какая-то часть людей сделает парочку татуировок и «успокаивается», другая часть с возрастом начинает предпринимать активные меры по их выведению, но я в своей статье хочу поговорить о той части людей, которые не только не останавливаются после одной, двух, трех и даже четырех татуировок, но продолжают наносить их на свое тело в немыслимом количестве, приводя окружающих людей в замешательство и испуг.

На волне интереса к процессам конструирования социального и культурного субъекта, привлечения массового внимания к репрезентации тела, место тела в системе культурных и индивидуальных знаков становится все более важным. Дискурс телесности интерпретирует тело как знак. Телесность разделяется на внутреннюю, собственную «Я – тело» и «Тело для Другого», имеющее своей целью донесение информации о соответствии телесности социальному запросу. Преодоление боли, самого себя, общественного мнения становится ступенью к пониманию собственного «Я», разграничения «Я для себя» и «Я для Другого». Стремление к индивидуальности, обособленности бытия отдельной личности закономерно приводит к потребности создания уникального тела, отражающего мировоззрение своего обладателя и создателя [1].

Человек презентует себя двумя путями – вербально (в процессе общения) и физически, то есть посредством своей внешности. К физическому самопрезентату относят внешний вид, походку, позы, действия, движения, мимику и жесты, которые имеют характерные особенности при различных видах психопатологии. К атрибутам внешнего вида относятся одежда, прическа, а также пирсинг, шрамы и татуировки. Эта информация может помочь в выявлении скрытых или явных агрессивных тенденций, суицидальных попыток, злоупотребления психоактивными веществами, сексуальных отклонений и т.д. Подобно тому, как интерьер комнаты отражает внутренний мир хозяина, сегодня тело становится носителем самой точной информации о человеке.

В своей статье Е.С. Бекетова указывает, что в глубинно-психологическом аспекте тату рассматривается как визуализированный самопрезентат психики субъекта [2]. Иными словами, татуировки – это то, с помощью чего человек хочет рассказать обществу о себе, о своей жизни, о своем внутреннем мире. Как важно уметь «прочитать» написанную на теле человека мольбу о помощи? Ведь татуирование собственного тела является проявлением аутоагрессии – агрессии, направленной на самого себя.

Аутоагрессия является следствием стабилизированного внутреннего противоречия, неразрешенных личностных проблем, к коим, по мнению Е.С. Бекетовой, можно отнести ощущение дисгармонии внутреннего мира, агрессивность как следствие заблокированной возможности выражения конструктивных чувств, тревожность и немотивированный страх, актуализацию чувства неполноценности, эго-

центризм, сосредоточенность на личностных проблемах и интересах собственного «Я», пассивность и блокирование творческого потенциала, депрессивные и аффективные состояния психики.

Психоанализ определяет самодеструктивное поведение как результат конфликта «Я» и «Сверх-Я», который порождает противоречия внутреннего и внешнего, реального и психического. Бихевиоризм рассматривает самоповреждающее поведение как отсутствие необходимых навыков для совладания с трудностями повседневной жизни или как приобретение ошибочных паттернов поведения и неправильных навыков, которые подкрепляются и сохраняются. Гуманистическая психология объясняет самоповреждающее поведение несоответствием между реальным «Я», которое страдает от жизненных обстоятельств, и идеальным «Я», которое представляет собой глубинные чувства человека, не способностью к самостоятельному, независимому поведению, отсутствием положительной самооценки и уверенности в себе [3].

В основе болезненных модификаций лежат частые, высокоинтенсивные негативные переживания, застревание на них, невозможность их конструктивного разрешения без физического наказания себя или изменения внешнего облика. Глубинные мотивы имеют перспективу частичной реализации, ассимилируясь с условными ценностями (ценности, «обслуживающие» интересы идеализированного «Я» субъекта), которые содержат и одновременно маскируют латентное содержание бессознательного [4].

Однако люди, терзаемые такими серьезными внутренними проблемами и не могущими найти их разрешение внутри себя, не получают поддержки и извне – как правило, люди с необычной внешностью более других подвержены социальному осуждению. Люди с большим количеством татуировок имеют проблемы с трудоустройством, они могут подвергаться прямым словесным нападкам со стороны других людей, высмеивающих или открыто порицающих их странный способ самовыражения.

Обществу стоит задуматься о том, что люди с проявлениями аутоагрессии испытывают невыносимую душевную боль. Самоповреждающее поведение часто связано с ощущением невозможности чувствовать или действовать направлено на уменьшение или освобождение эмоций, которые трудно вынести (так человек надеется справиться с душевной болью). Это гиперчувствительные, очень ранимые личности, которые, как правило, не способны причинить вред никому, кроме самих себя. Более того, на мой взгляд, именно такие личности обладают ярко выраженной способностью сопереживать, сострадать, сочувствовать другим. Их тонкое восприятие этого мира находит такой странный выход, словно они хотят наказать себя за то, что не могут сделать наш мир совершенным. К слову сказать, я не знаю ничего о наличии у одного из самых жестоких маньяков нашего времени – Андрея Чикатило – каких-либо внешних самоповреждений. Так почему общество призывает бояться и считать непредсказуемыми людей с татуировками больше, чем неприметного школьного учителя?

Мне представляется совершенно очевидным, что крайней формой аутоагрессивного поведения может стать и часто становится самоубийство. Вполне возможно, что вовремя оказанная квалифицированная помощь может помочь избежать того, что человек доведет себя до крайней формы аутоагрессивного поведения, но для этого важно научиться расшифровывать те закодированные послания, которые другие оставляют на своем теле.

С.В. Бацанова в своей статье со ссылкой на работу Э.Д. Андерсон «Татуировки как зримые архетипы: знаковые достопримечательности на карте души» указывает, что врачи должны рассматривать татуировки и другие модификации тела в качестве потенциальных маркеров депрессии и суицидального поведения.

1 августа 2018 года мир облетела новость о том, что известная тату-модель Рик Дженест (Зомби Бой, Парень-зомби), покончил с собой. Он был два раза занесен в Книгу рекордов Гиннеса – как обладатель самого большого числа татуировок, изображающих насекомых (176 штук), и рисунков на теле в виде костей (139 штук). В связи с его самоубийством одна известная певица сделала публичное заявление, что нужно работать над тем, чтобы поменять культуру, выдвинуть ментальное здоровье на первое место и избавиться от предрассудков о том, что мы не можем говорить о психических проблемах. Но у меня есть единственный вопрос – не была ли гиперэксцентричная внешность этого парня его попыткой разговора с обществом и просьбой о помощи в борьбе с его внутренними проблемами?

Добровольно нанесенные татуировки, как и другие невербальные признаки, могут играть существенную роль в диагностике психических и поведенческих расстройств [5].

1. Бацанова С.В. Протестная телесность [Электронный ресурс] URL <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=23543528>

2. Бекетова Е.С. Методология глубинного познания психического посредством татуировок [Электронный ресурс]. URL <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=23377320>

3. Галкина Е.А., Дегтярев А.В. Отклоняющееся поведение и аутоагрессия у несовершеннолетних с модификациями тела [Электронный ресурс]. URL https://schs1249.mskobr.ru/files/15_modifikaciya_tela_pirsing_i_tatu_kak_autoagressiya.pdf

4. Бекетова, Е.С. Выявление личностной проблематики субъекта средствами глубинно-психологического анализа татуировок [Электронный ресурс]. URL <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=26232899>

5. Борохов, А.Д. Значение татуировок в диагностике психических и поведенческих расстройств [Электронный ресурс]. URL <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=17055957>

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УГОЛОВНОЕ СУДОПРОИЗВОДСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

А.А. Охмак

студент

А.В. Верещагина

канд. юрид. наук, заведующий кафедрой уголовно-правовых дисциплин

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Владивосток, Россия

Статья посвящена анализу проблем внедрения информационных технологий в уголовное судопроизводство Российской Федерации, а также разработке способов и путей их преодоления и разрешения.

Ключевые слова и словосочетания: *проблемы, внедрение, информационные технологии, уголовное судопроизводство, Россия.*

PROBLEMS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGY IN THE CRIMINAL JUSTICE OF THE RUSSIAN FEDERATION

The article is devoted to the analysis of the problems of implementing information technologies in the criminal justice of the Russian Federation, as well as the development of methods and ways to overcome and resolve them.

Keywords: *problems, implementation, information technology, criminal proceedings, Russia.*

В настоящее время прослеживается ярко выраженная тенденция цифровизации всех сфер жизнедеятельности российского социума и государства: не стала исключением здесь и преступность, характеризующаяся использованием современных информационно-телекоммуникационных технологий, а также и деятельность правоохранительных органов (органов уголовного судопроизводства), призванных оказывать ей противодействие в условиях современных реалий. Однако следует констатировать тот неутешительный факт, что применение IT-технологий в российском уголовном процессе на сегодняшний день носит несколько несовершенный характер, что отчасти может быть обусловлено отставанием России от развитых стран мира (например, США, Японии) в процессе цифровизации вообще. Так как Российский уголовный процесс консервативен и мало затронут современными достижениями цифровых технологий.

Кроме того, возникает вопрос и о пределах использования IT-технологий в российском уголовном судопроизводстве, позволяющем предположить, что в таком своем виде оно не нарушит основополагающих принципов уголовного процесса (например, принцип исследования доказательств лично судьей), и станет благом, а не напастью, разрушающей то, что строилось годами на территории Российской Федерации. Эти обстоятельства, в совокупности своей обуславливают актуальность выбранной темы настоящего исследования, подчеркивая собой значимость и важность теоретической разработки различных аспектов применения IT-технологий в российском уголовном судопроизводстве.

Направлениями цифровизации российского уголовного судопроизводства, в рамках реализации программы электронного правосудия, разработанной отечественным законодателем, являются следующие:

1. Утверждение приоритетности электронной информационно-сигнальной модели уголовно-процессуального доказывания (фиксирование электронной информации с помощью информационно-телекоммуникационных технологий в установленном действующем российском уголовно-процессуальном законе, и придание ей доказательственной силы (например, за счет применения таких программ, как, сеть «Интернет», биллинг, база «Клон», программа «UFID», видеоконференц-связь, иные).

2. Разработка законодательных правил по работе с электронным уголовным делом на этапе предварительного следствия и дознания, на этапе судебного разбирательства предусматривает установление обязанности по фиксации хода расследования, хода рассмотрения уголовного дела в суде с помощью применения специально разработанных программ например, за счет исполь-

зования систем аудиофиксации, видеоконференц-связи с онлайн трансляцией, систем электронного документооборота (применение шаблонов образцов процессуальных документов следователя, дознавателя, электронный обмен файлами среди правоохранительных органов, органов государственной власти и органов муниципальной власти, иные).

3. Внедрение в судебную практику программного обеспечения вынесения приговора с использованием математического моделирования и алгоритмизации принятия решений в виде «электронного помощника (применение математических (компьютерных) методов вынесения приговора по результатам разрешения уголовного дела по существу судом).

При этом, акцентируем свое внимание на том, существует ряд проблем, не позволяющий должным образом осуществлять применение информационных технологий в уголовном процессе, а также сложностями в их внедрении.

1. Недостаточность финансирования деятельности правоохранительных органов, задействованных в реализации уголовного судопроизводства.

Именно указанная проблема не позволяет повсеместно внедрить современные информационные технологии в деятельности органов и должностных лиц, осуществляющих уголовное преследование.

Так, на сегодняшний день можно констатировать тот факт, что, например, в отдаленных районах Приморского в правоохранительных органах не всегда имеется реальная возможность воспользоваться такими электронными программами, как биллинг, клон, UFID, средствами аудиофиксации и видеофиксации, в силу чего приходится тратить достаточно количество времени на то, чтобы добраться к месту того правоохранительного органа, на базе которого можно воспользоваться указанными информационными технологиями.

Кроме того, зачастую возникают трудности и с обеспечением компьютерного оборудования следователей, дознавателей, осуществляющих уголовное преследование, которое, в частности, позволяет использовать все возможности информационных технологий в рамках уголовного судопроизводства: в частности, не у каждого следователя, дознавателя в отдаленных районах Приморского края (равно, как и в любом другом регионе российского государства) есть служебный компьютер в пользовании, в связи с чем, они вынуждены пользоваться собственными ноутбуками, стационарными компьютерами, что в значительной степени снижает уровень служебной безопасности при расследовании уголовных дел.

При этом, разумеется, мы не предложим ничего нового, если допустим, что единственно возможным решением указанной проблемы является увеличение объемов денежного финансирования и повышение объемов материально-технического обеспечения деятельности правоохранительных органов, задействованных в осуществлении уголовного судопроизводства на территории российского государства (в том числе, и за счет предоставления дополнительных единиц компьютерной техники).

2. Отсутствие законодательной регламентации порядка внедрения электронного документооборота в судебно-следственную практики.

На сегодняшний день на территории российского государства такая информационная технология как электронное уголовное дело (или же электронный документооборот) ничем не регламентирован, и применяется лишь эпизодически, а далеко не повсеместно. В виду этого, в первую очередь, мы полагаем необходимым и целесообразным предпринять изначально следующее:

а) в положениях действующего российского уголовно-процессуального закона закрепить правила обязательной фиксации проведения любого следственного или процессуального действия (включая момент поступления заявления по факту совершения уголовно-наказуемого и преступного деяния от заявителя (чаще всего само пострадавшее лицо, реже - его законный представитель)) с помощью электронных технических средств (диктофона, видеокамеры, иного);

б) осуществлять активное развитие информационных технологий, обеспечивающих реализацию процесса доказывания в рамках расследования уголовных дел (например, электронную защиту свидетелей (изменение их голоса с помощью применения компьютерных программ), проведение следственных действий с участием участника уголовного судопроизводства в удаленном режиме, применение средств электронного контроля в отношении участников уголовного судопроизводства);

в) обеспечить широкое использование электронных подписей как должностными лицами органов уголовного судопроизводства, так и участников уголовного судопроизводства.

Данные изменения, предложенные нами, позволят добиться практического достижения следующих значимых результатов [1, с. 144]:

– улучшение качества расследования по уголовным делам следственными органами и органами дознания (в частности, за счет объективного отражения хода производства различных следст-

венных действий, процессуальных действий в рамках расследования уголовного дела, возбужденного по факту совершения преступного, уголовно-наказуемого деяния);

– снижение риска возможной фальсификации доказательств (например, исключение фактов подделки подписи следователем, дознавателем за иных участников уголовного судопроизводства), так как для получения ЭЦП необходима регистрация лица в аккредитованном удостоверяющем центре, паспортные данные, а также номер СНИЛС;

– сокращение бумажного (печатного) документооборота, и, как следствие, можно предположить уменьшение затрат на обеспечение бумажными носителями органов уголовного судопроизводства;

– снижение сроков расследования уголовного дела;

– облегчение процедуры участников уголовного судопроизводства ознакомления с материалами уголовного дела;

– обеспечение сохранности материалов уголовного дела.

С целью практической реализации предложенных нами рекомендаций можно предположить следующие шаги со стороны государства:

1. Обеспечение оснащением всех кабинетов следователей, дознавателей, судей современным цифровым видеоборудованием, аудиооборудованием, позволяющим осуществлять фиксацию хода следственных действий, процессуальных действий, судебного заседания.

2. В случае невозможности снабжением указанными цифровыми технологиями, обеспечить реальную возможность приглашения компетентного специалиста в данной области, обладающего всем необходимым оборудованием для фиксации хода следственных действий, процессуальных действий, судебного заседания.

3. Внесение изменений в действующее российское уголовно-процессуальное законодательство, регламентирующее порядок проведения процедуры создания, накопления и хранения электронных записей, выполненных процессуальных действий, следственных действий, судебных заседаний, а также порядка ознакомления с ними.

4. Невозможность внедрения в судебную практику программного обеспечения вынесения приговора с использованием математического моделирования и алгоритмизации принятия решений в виде «электронного помощника (применение математических (компьютерных) методов вынесения приговора по результатам разрешения уголовного дела по существу судом).

В первую очередь, данная недопустимость связывается с нарушением основополагающих принципов уголовного судопроизводства, согласно одному из которых решение по уголовному делу по результатам его рассмотрения и разрешения по существу должно приниматься судьей лично и по своему усмотрению. Кроме того, неумолимо возникает и некоторый риск допущения арифметической ошибки при подсчете срока наказания со стороны компьютерной машины (что, разумеется, фактически сведено к нулю).

Учитывая это обстоятельство, нами, в частности, предлагается разработка такой программы, которая позволила бы сгенерировать судьей рекомендательный образец судебного решения (приговора, в данном случае), и в дальнейшем самостоятельно по своему убеждению (усмотрению) его скорректировать в некоторой части. Указанное бы позволило сократить объемы рабочей нагрузки, возложенной на судей, а также временные затраты, затрачиваемые на их реализацию. Кроме того, это позволило бы в некоторой степени избежать и повышенного уровня субъективизма, человеческого фактора при разрешении уголовных дел судьями, что свидетельствует о их зачастую широком судебском усмотрении.

5. Сложности обеспечения кибербезопасности уголовного судопроизводства.

Торможение внедрения информационно-телекоммуникационных технологий в отечественное уголовное судопроизводство происходит также за счет того, что они повлекут за собой снижение уровня кибербезопасности уголовного процесса, в целом, что, может позволить нарушить тайну предварительного следствия в рамках расследования уголовного дела. Проблема кибербезопасности в нашей стране стоит особенно остро во многом из-за слабой нормативно-правовой базы. Фактически, сформулированный и закрепленный целостный подход к национальной проблематике кибербезопасности на сегодняшний день отсутствует. Указанное, на наш взгляд, отчасти может быть преодолено за счет создания технически усовершенствованного сервера информационной безопасности органов уголовного судопроизводства, а также за счет привлечения специально обученных модераторов, несущих уголовную ответственность за разглашение тайны предварительного следствия (ее, соответственно, придется установить в действующем российском уголовном законодательстве).

Таким образом, подытоживая изложенную выше информацию, позволим себе сформулировать наиболее значимые и важные выводы анализа практических аспектов применения информа-

ционно-телекоммуникационных технологий в рамках уголовного судопроизводства на территории российского государства:

К числу проблем внедрения информационно-телекоммуникационных технологий в уголовное судопроизводство на территории российского государства допустимо отнести следующие:

1. Недостаточность законодательной регламентации порядка внедрения электронного документооборота в судебную практику (так называемое, электронное уголовное дело).

2. Невозможность внедрения в судебную практику программного обеспечения вынесения приговора с использованием математического моделирования и алгоритмизации принятия решений в виде «электронного помощника (применение математических (компьютерных) методов вынесения приговора по результатам разрешения уголовного дела по существу судом).

3. Сложности обеспечения кибербезопасности уголовного судопроизводства.

Указанные проблемы могут быть разрешены как за счет внесения изменений в действующее российское уголовно-процессуальное, уголовное законодательство, а также принятия ряда шагов со стороны государства по обеспечению развития института информационно-телекоммуникационных технологий, внедряемых в отечественное уголовное судопроизводство.

1. Мещерякова О.А. Организационно-процессуальные меры предупреждения утраты уголовных дел в системе профилактики преступности // Юридический вестник Дагестанского государственного университета. – 2015. – № 2. – С. 141–145.

2. Зуев С.В. Электронное уголовное дело: за и против // Правопорядок: история, теория, практика. – 2018. – № 4 (19). – С. 6–12.

3. Драпезо Р.Г., Сергеев О.Д., Жариков Е.В., Быванцев Н.А. Краткий обзор ИТ-технологий, используемых в юридической деятельности // Вестник Кемеровского государственного университета. – 2013. – № 1. – С. 306–312.

4. Александров А. В. Информационные технологии в // Перспективы науки и образования. – 2015. – № 4 (16). – С. 76–82.

ВНУТРИЛИЧНОСТНЫЙ КОНФЛИКТ, КАК ПРИЧИНА ПСИХОСОМАТИЧЕСКОГО РАССТРОЙСТВА

Е.А. Павлова

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Проблема факторов возникновения и развития психосоматических расстройств интересует ученых еще с античных времен, тогда и совершались первые попытки рассматривать человека целостно и анализировать его внутриличностные конфликты как предпосылки соматических заболеваний. В настоящее же время в медицине и в психологии вновь возрождается интерес к внутриличностным конфликтам как факторам возникновения психосоматических заболеваний и в связи с этим возможностей их психопрофилактики, психокоррекции и психотерапии. В данной статье мы рассмотрим влияние внутреннего конфликта на психосоматические проявления т.к. в большинстве случаев, именно он является их первоисточником. Так же мы разберемся со сбоями каких систем проявляются проблемы психосоматического характера.

Ключевые слова и словосочетания: *внутриличностный конфликт; инстинкты; состояния; психосоматика; психосоматическое расстройство; стресс; страх; тревога; сознание; бессознательное.*

INTRAPERSONAL CONFLICT AS A CAUSE OF PSYCHOSOMATIC DISORDER

The problem of the factors of the emergence and development of psychosomatic disorders has been of interest to scientists since ancient times, then the first attempts were made to consider a person integrally and analyze his intrapersonal conflicts as prerequisites for somatic diseases. At present, in medicine and psychology, interest in intrapersonal conflicts as factors in the emergence of psychosomatic diseases and, in connection with this, the possibilities of their psychoprophylaxis, psychocorrection, and psychotherapy are reviving again. In this article, we will consider the effect of internal conflicts on psychosomatic manifestations since in most cases, it is he who is their primary source. We will also deal with the failure of which systems manifest problems of a psychosomatic nature.

Keywords: *intrapersonal conflict; instincts; condition; conscience; psychosomatics; psychosomatic disorder; stress; fear; anxiety; resentment; consciousness; unconscious.*

Предмет: Внутриличностный конфликт и его исследование в психологии.

Объект: Психосоматические расстройства, как проявления внутриличностного конфликта.

Психосоматическими заболеваниями называют физические заболевания или нарушения, причиной возникновения которых является эмоциональное напряжение. Напряжение это состояние внутренней несвободы [1]. Можно сказать, что психосоматические заболевания – это боль и страдания души, которые не нашли другого выхода, кроме как через тело, это рассказ души о себе. Согласно современным представлениям, одним из важных факторов психосоматических заболеваний являются подавленные, неотреагированные во внешнем плане эмоции. Это могут быть конфликты, страдание, чувства агрессии, страха, которые не осознаются человеком, но остаются в его бессознательном.

Внутренний конфликт, конфликт частей личности, сознательного и бессознательного в человеке. Внутриличностный конфликт – это острое негативное переживание, вызванное затянувшейся борьбой структур внутреннего мира личности, отражающее противоречивые связи с социальной средой и задерживающее принятие решения, котором происходит противоборство ее элементов (желаний, ценностей, мотивов, целей). Конфликт может быть открытым (например, противоречие между желанием и моральными нормами или между двумя взаимоисключающими требованиями) или скрытым (в этом случае противоречие искаженно выражается в симптоматике неврозов и неврозоподобных расстройств, расстройствах поведения, трудностях социальной адаптации).

Когда человек не в ладу с собой, со своим телом, он не может полноценно наслаждаться жизнью, испытывать такие состояния, как радость, гармония, покой, любовь, счастье. Вместо этого у него проявляются такие чувства, как: тревожность, страх, вина, стыд, раздражительность, неудовлетворенность. Это создает ряд проблем в повседневной жизни, в первую очередь со здоровьем, так же это проявляется в отношениях с близкими, с коллегами, создает проблемы в семье и на ра-

боте. Внутренний конфликт это определенные ограничения. Ограничение во внутренней свободе, в возможности выбирать, то что действительно нужно. Человек с данным состоянием не знает, не понимает себя, не может раскрыться. Это мешает ему развиваться и как личность и как профессионал какого либо дела. Внутренний конфликт влияет и на качество жизни и на трудоспособность. Вместо того что быть эффективным в какой либо сфере человек занимается внутренними проблемами, тратя на это силы и энергию, которые могли бы принести пользу миру/обществу. Что как следствие неблагоприятно сказывается на обществе в целом. Именно зрелые личности формируют здоровое общество. От этого зависит формирование будущих поколений.. Родителям с внутриличностным конфликтом сложнее заложить правильное мышление своим детям.

Можно выделить ряд основных направлений рассмотрения внутриличностного конфликта:

Суть внутриличностного конфликта по Зигмунту Фрейду: Психика человека противоречива по своей сути [2]. Ее функционирование связано с постоянным напряжением и преодолением противоречия между биологическими влечениями и желаниями человека и социально-культурными нормами, между бессознательным и сознанием. В этом противоречии и постоянном противоборстве по Зигмунду Фрейду и заключается суть внутриличностного конфликта.

Согласно теории личности «Я-концепция» Карла Роджерса возникновение внутриличностного конфликта обусловлено несовпадением представления личности о себе («Я-концепции») с представлением об идеальном «Я» [3]. По его мнению, это рассогласование может привести к серьезным психическим расстройствам, вплоть до психических заболеваний.

Оригинальны взгляды К. Г. Юнга на внутренние конфликты [4]. Источником и причиной внутриличностных конфликтов, по его мнению, является раздробленность личности, когда нет согласованности между архетипами как содержательной системой универсальных социальных мотивов, установок личности, унаследованной от предков в качестве изначально обобщенных образов. Архетипы как наследуемые склонности отвечать миру определенным способом выражают инстинктивную энергию коллективного бессознательного. Архетипы-образы могут быть одновременно как угрожающими, так и любящими, т. е. обладают амбивалентными свойствами. К. Г. Юнг рассматривает архетип Персоны как «фальшивое Я»: идентификация личности только с социальной ролью дезинтегрирует её, приводит к внутренним конфликтам, связанным с утратой чувства Я.

В современных условиях определенной популярностью пользуется теория внутриличностного конфликта, разработанная австрийским психологом и психиатром Виктором Франклом, По его мнению, внутриличностный конфликт – результат расстройства «духовного ядра» личности, вызванного духовным, творческим вакуумом, потерей смысла жизни. Внутриличностный конфликт проявляется в неврозах, которые проявляются в апатии, скуке, депрессии.

Нас часто, что то выбивает из колеи, мы сталкиваемся с неприятными ситуациями, испытываем стресс, но не задумываемся, насколько важно правильно выходить из таких состояний. Наше здоровье напрямую зависит от регуляции психических и физических процессов. Первое, что реагирует на любого вида стресс это тело, далее идут инстинкты, а потом уже логика. Поэтому так важно мерить голову с телом, на самом деле все эмоции и чувство мы проживаем именно им. Но к сожалению мы не всегда можем чувствовать и реагировать на него, не всегда ощущаем его потребности, потому что оно заблокировано, а блокируется тело в результате накопления в себе негативные эмоции и чувств, в следствии чего наш организм становится более уязвимым. Когда мы подавляем боль, когда мы идем против себя, вырабатывается кортизол, влияющий на снижение иммунитета, а дофамин гормон радости и удовольствия (который повышает иммунитет) тратится в огромных количествах на обслуживание страха, стресса. Мы просто сливаем на них энергию, не умея правильно генерировать свои ресурсы. А все ресурсы есть внутри нас, нужно только научиться ими пользоваться. Одним из важных ресурсных состояний человека является уверенность в своих силах, что приводит к спокойствию и концентрации мыслей при выполнении жизненно важных целей. Вот почему так важна саморегуляция внутренних процессов, то есть соединение тела, инстинктов и логики. И только тогда когда вся эта цепочка работает слаженно, когда эти компоненты в балансе, мы чувствуем себя полноценно, уверены в себе. Когда эти три составляющие не расщеплены и взаимодействуют комплексно друг с другом, мы способны принимать правильное решение, на уровне головы, потребностей и тела. Это минимизирует внутренний конфликт, ведь он образуется в первую очередь из за того что мы не знаем себя, не можем понять что мы хотим что нет, не задаем себе четкие вопросы и не можем ответить на них самостоятельно.

В ходе теоретического анализа было установлено, что уйти от внутренних конфликтов и наладить психические процессы может каждый, наша психика подвижна, она умеет научиться чему то новому, адаптироваться. Например, К. Хорни считает, для разрешения внутриличностного конфликта необходимым проявлять адекватную агрессивность, реализующуюся в работоспособности, инициативности, настойчивости, умении доводить дело до конца, отстаивать свои права, выражать свободно свои взгляды. Сила Я как возможность выражать свои чувства в конечном счёте позволя-

ет потом их контролировать [5]. Главное уметь слышать себя.. Понять свою самость, свою ценность, выстроить грамотно свои границы. Когда все системы налажены они регулируются сами. Меняются внутренние системы, меняются и внешние (походка, поза, фигура, жесты, все более расслабленно, раскрепощенно). В процессе внутреннего освобождения меняется и телесные показатели. Такого человека всегда видно, он находится в стабильном состоянии, излучает спокойствие и любовь. Человек который нашел выход из противоречивой ситуации, одерживает победу над самим собой. Он закаляется, становится устойчивее к воздействию (внешнему или внутреннему), приобретает бесценный опыт, учится противостоять самому себе, тем самым предупреждая возникновение и развитие возможных конфликтов. Таким образом, если работать над собой, над своими состояниями, исследовать себя, стараться жить осознанно, можно значительно улучшить качество жизни.

1. Холмогорова А.Б., Гараян Н. Г. Принципы и навыки психогигиены эмоциональной жизни 2012 г. [Электронный ресурс]. URL <https://www.psychology-online.net/articles/doc-1861.html>

2.. Шелехов И.Л, Белозерова Г.В., Мартынова А.И. Личность и внутриличностный конфликт в концепциях фрейдизма и классического психоанализа. 2016 г. [Электронный ресурс]. URL <https://cyberleninka.ru/article/n/lichnost-i-vnutrilichnostnyy-konflikt-v-kontseptsiyah-freydizma-i-klassicheskogo-psihoanaliza>

3. Карл. Р.Роджерс Становление личности. Взгляд на психотерапию. 2014. – 258 с. [Электронный ресурс]. URL <https://www.rulit.me/books/stanovlenie-lichnosti-vzglyad-na-psihoterapiyu-read-405531-1.html>

4. Юнг К. Г. Психологические типы. – Москва, 2006. – 528 с. [Электронный ресурс]. URL <https://www.litmir.me/br/?b=110043&p=1>

5. Хорни К. Наши внутренние конфликты. Конструктивная теория невроза. Москва, 2012. – 256 с [Электронный ресурс]. URL: https://bookap.info/psyanaliz/horni_nashi_vnutrennie_konflikty_konstruktivnaya_teoriya_nevroza/

ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ НА АТМОСФЕРНЫЙ ВОЗДУХ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ АО «СПАССК-ЦЕМЕНТ», г. Спасск-Дальний, Приморский край

В.А. Пак

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Нормирование качества окружающей природной среды представляет собой деятельность по установлению нормативов предельно допустимых воздействий человека на окружающую природную среду. В работе рассмотрены аспекты негативного воздействия выбросов загрязняющих веществ для жизни и здоровья людей в районе эксплуатации промышленного предприятия

Ключевые слова и словосочетания: *источники выбросов, загрязняющие вещества, приземная концентрация, атмосферный воздух.*

ASSESSMENT OF IMPACT ON ATMOSPHERIC AIR BY THE EXAMPLE OF THE ENTERPRISE SPASSKCEMENT JSC, Spassk-Dalniy, Primorsky krai

Rationing the quality of the environment is an activity to establish standards for maximum permissible human impacts on the environment. The paper considers aspects of the negative impact of pollutant emissions on human life and health in the area of operation of an industrial enterprise.

Keywords: *emission sources, pollutants, surface concentration, atmospheric air.*

Проблемы загрязнения атмосферы заключаются в привнесении в атмосферный воздух новых нехарактерных для него физических, химических и биологических веществ или изменение их естественной концентрации [1]. В данной работе рассмотрены наиболее важные моменты негативного воздействия выбросов загрязняющих веществ на окружающую среду и человека в районе деятельности предприятия. Оценивая и предполагая масштабы негативного воздействия загрязняющих веществ на атмосферный воздух, становится понятной актуальность и важность сохранения чистоты и сбалансированности состава атмосферного воздуха.

Актуальность данной работы заключается в важности и значимости оценки загрязнения атмосферного воздуха выбросами от градообразующего предприятия.

Целью настоящей работы является оценка степени воздействия выбросов АО «Спасскцемент» на атмосферный воздух.

АО «Спасскцемент» создано на базе двух цементных заводов: Новоспасского и Спасского, по праву считается одним из гигантов российской промышленности строительных материалов.

Новоспасский цементный завод имеет две линии производства цемента, оборудованных современными эффективными пылеулавливающими устройствами. Завод специализируется на выпуске цемента, клинкера и шлакопортландцемента. Сырьевой базой для производства цемента служат известняки Длинногорского месторождения и глины Кулешовского карьера.

Согласно ФЗ «Об охране окружающей среды» АО «Спасскцемент» относится к объектам объектов II категории, т.е. к объектам, оказывающим умеренное негативное воздействие на окружающую среду

Площадь, занимаемая земельными участками подразделения АО «Спасскцемент» составляет 2867926,19 м². На площадке имеется 117 источников выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, в том числе 96 организованных и 21 неорганизованных [2].

Нормированию подлежат вредные вещества, относящиеся к государственному учету, а также одному из критериев:

1) показатель опасности выбросов больше или равен 0,1;

2) приземные концентрации выбросов превышают 5% (0,05 ПДК в долях) от гигиенического норматива качества атмосферного воздуха.

Согласно п. 2.4 СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 для АО «Спасскцемент» устанавливается единая расчетная санитарно – защитная зона с учетом суммарных выбросов в атмосферный воздух и фи-

зического воздействия источников промышленных объектов и производств, входящих в единую зону [3].

В соответствии с санитарно-эпидемиологическим заключением Управления Роспотребнадзора по Приморскому краю, границы единой расчетной санитарно-защитной зоны установлены по внешним границам СЗЗ отдельных производственных объектов АО «Спасскцемент»:

- 1) Север – 500 м, от границы территории НСЦЗ;
- 2) Северо-восток – 100 м от границы территории Длинногорского карьера известняка;
- 3) Восток – 100 м от границы территории Длинногорского карьера известняка;
- 4) Юго-восток – 500 м от границы территории НСЦЗ;
- 5) Юг – 100 м от границы территории Кулешовского карьера глин;
- 6) Юго-запад – 100 м от границы территории Кулешовского карьера глин;
- 7) Запад – 100 м от границы территории Кулешовского карьера глин;
- 8) Северо-запад – 500 м от границы территории НСЦЗ.

Возможность возникновения аварийных ситуаций, связанных с выбросом в атмосферу сильнодействующих ядовитых веществ, проектными решениями исключена.

Залповые выбросы вредных веществ в атмосферу технологией производства, применяемого на территории промышленной площадки предприятия, не предусмотрены.

Расчет рассеивания загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы выполнен по унифицированной программе расчета концентраций в атмосферном воздухе УПРЗА ЭКОЛОГ, разработанной в соответствии с МРР-2017, и согласованной с ГГО им. А.И. Воейкова, которая позволяет дать санитарно-гигиеническую оценку степени загрязнения приземного слоя атмосферы вредными веществами [4].

Для расчета были выбраны 21 расчетная точка, расположенные на границе единой расчетной санитарно-защитной зоны (СЗЗ). Расчетные точки на жилой застройке не ставились, так как ближайший дом находится в 2,5 км от границ промплощадки, за пределами зоны возможного влияния.

Расчеты выполнены при условии, что максимальные приземные концентрации загрязняющих веществ на границе санитарно-защитной зоны и в зоне жилой застройки не превысят ПДК (предельно допустимых концентраций) основных и специфических загрязняющих веществ.

Критерий целесообразности проведения расчета составляет 0,1 ПДК.

Анализ результатов расчетов рассеивания вредных примесей для расчетной площадки показал, что превышение концентраций загрязняющих веществ (без учета фона) значения 0,1 ПДК на границе нормируемой территории выявлены по 3 веществам:

1. Пыль неорганическая: до 20% SiO_2 – 0,46 долей ПДК
2. Пыль неорганическая: 70–20% SiO_2 – 0,60 долей ПДК
3. Азота диоксид (Азот (IV) оксид) – 0,28 долей ПДК

По проведенному анализу расчетов рассеивания загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы видно, что максимальные приземные концентрации загрязняющих веществ не превысили значений ПДК по каждому рассматриваемому веществу.

На основании этого, выбросы загрязняющих веществ, выделяемые источниками предприятия, предлагается принять в качестве нормативов ПДВ.

Чем опасны вышеперечисленные вещества? И почему очень важен экологический контроль за состоянием выбросов загрязняющих веществ.

Для всех, загрязняющих веществ существуют нормы ПДК веществ в воздухе. Стандарт ГОСТ 12.1.007-76 «Классификация вредных веществ и общие требования безопасности» устанавливает четыре класса опасности вредных веществ степени воздействия на организм [5]:

1. вещества чрезвычайно опасные
2. вещества высокоопасные
3. вещества умеренно опасные
4. вещества малоопасные

Пыль неорганическая: до 20% SiO_2 и Пыль неорганическая: 70-20% SiO_2 – вещества 3 класса опасности с установленными ПДК 0,5 и 0,3 мг/м³ соответственно.

Чем больше пыли попадает в легкие, на кожу, на слизистые оболочки глаз, носа и длительное время их влияния, тем сильнее ее негативное воздействие. Важное значение в характере действия пыли имеют химический состав и примеси в ней, особенно примеси свободного диоксида кремния. Химико-токсическая теория рассматривает SiO_2 как протоплазматический яд [7]. Согласно этой теории, двуокись кремния в тканях организма медленно гидратируется, образуя на поверхности пылинок коллоидный раствор химически активной кремниевой кислоты, который оказывает на организм общетоксическое действие, вызывая наиболее выраженные изменения в органах дыхания.

Концентрации пыли в воздухе очень изменчивы и зависят не только от интенсивности технологического процесса, степени изношенности и укрытия оборудования, воды и перерабатываемого материала, вентиляции, но и от времени года, подвижности и влажности воздуха, влажности обрабатываемого материала, объема помещения и пр [6].

Чем выше концентрация пыли в воздухе производственных предприятий, тем чаще возникают профессиональные заболевания легких. Следствием накопления пыли в легких является развитие пневмокониозов, т.е. профессиональные заболевания легких, проявляющееся и развивающееся в результате вдыхания человеком производственной пыли в течение долгого периода времени [6]

Защита кожи от воздействия пыли достигается использованием рациональной спецодежды, защитных мазей и паст. В комплекс санитарно-бытовых помещений производств, связанных с пылевыведением, входят душевые, помещения для обеспыливания одежды, хранения и перезарядки респираторов [8]

Азота диоксид (Азот (IV) оксид) вещество 3 класса опасности с установленным ПДК 0,2 мг/м³.

NO₂ – высокотоксичное вещество, оказывающее негативное воздействие на человека. В основном подвергаются опасности органы дыхательной системы, начиная от легкого раздражения слизистых и заканчивая отеком легких. Также происходит изменение состава крови, уменьшается содержание гемоглобина [9].

При вдыхании большей концентрации газа, в течение 10 минут ослабляется обоняние, появляется сухость в горле и раздражается слизистая. При долговременной работе с присутствующим в воздушном пространстве диоксидом азота, развиваются тяжелые хронические заболевания: трахеит, бронхит, перфорация носовой перегородки, пневмосклероз, изменение слизистой оболочки десен [9].

В составе предприятия действует лаборатория которая осуществляет исследование мониторинг и контроль загрязнений атмосферного воздуха, которая постоянно отслеживает производственную ситуацию

Кроме этого на предприятии АО «Спасскцемент» проводятся мероприятия по регулированию выбросов вредных веществ в атмосферный воздух в периоды неблагоприятных метеорологических условий.

В отдельные периоды, когда метеорологические условия способствуют накоплению вредных веществ в приземном слое атмосферы, концентрация примесей в воздухе могут резко возрасти, чтобы в эти периоды не допускать возникновения высокого уровня загрязнения, необходимо кратковременное сокращение выбросов загрязняющих веществ.

Работы по регулированию выбросов вредных веществ в атмосферный воздух в периоды неблагоприятных метеорологических условий (НМУ) необходимо осуществлять в соответствии с постановлением администрации приморского края №8-па «Об организации и проведении в городских и иных поселениях приморского края работ по регулированию выбросов вредных веществ в атмосферный воздух в периоды неблагоприятных метеорологических условий» [10].

Предупреждения о повышении уровня загрязнения воздуха в связи с ожидаемыми неблагоприятными условиями составляют в прогностических подразделениях Росгидромета, в зависимости от ожидаемого уровня загрязнения атмосферы составляются предупреждения 3-х степеней.

Предупреждения первой степени составляются, если предсказывается повышение концентраций в 1,5 раза, второй степени – если предсказывается повышение от 3 до 5 ПДК, а третьей – свыше 5 ПДК, в зависимости от степени предупреждения, предприятие переводится на работу по одному из трех режимов.

Для первого режима осуществляются мероприятия организационно-технического характера без изменения технологического процесса и изменения нагрузки котельной, в том числе усиление контроля за технологической дисциплиной, эффективность которых принимается равной 15%.

При втором режиме работы предприятия, мероприятия обеспечивают сокращение концентрации загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы примерно на 20–40%

При третьем режиме работы предприятия, мероприятия обеспечивают сокращение концентраций загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы примерно на 40–60%.

Эффективность мероприятий по отдельным веществам представлен в табл. 1.

Эффективность мероприятий по отдельным веществам

Вещество	Выброс без учета мероприятий	1 режим		2 режим		3 режим	
		г/с	%	г/с	%	г/с	%
Азота оксид	2,622773	2,22936	15	1,8843	28,16	0,597	77,21
Азота диоксид	20,755	17,642	15	11,371	45,21	8,2996	60,01
Сажа	2,48334	2,1108	15	2,4623	0,85	2,4623	0,85
Сера диоксид	2,5635	2,17902	15	2,4475	4,52	2,4475	4,52
Углерод оксид	16,19304	13,764	15	15,483	4,38	14,663	9,45
Углеводороды	0,591	2,33	15	0	100	0	100
Пыль	193,8873	164,804	15	143,44	26,02	77,0073	60,28

Подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы:

1. АО «Спасскцемент» является градообразующим предприятием и относится к объектам II категории, т.е. относится к объектам, оказывающим умеренное негативное воздействие на окружающую среду

2. На предприятии имеется 117 источников выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух, в том числе 96 организованных и 21 неорганизованных

3. Наибольшее воздействие на атмосферный воздух оказывают три вещества: Пыль неорганическая: до 20% SiO₂, Пыль неорганическая: 70-20% SiO₂, Азота диоксид (Азот (IV) оксид).

4. По проведенному анализу расчетов рассеивания загрязняющих веществ в приземном слое атмосферы видно, что максимальные приземные концентрации загрязняющих веществ не превысили значений ПДК по каждому рассматриваемому веществу.

5. Руководство АО «Спасскцемент» соблюдает законы о защите окружающей среды

1. Загрязнение атмосферы человеком: причины и последствия [Электронный ресурс] – URL: <https://natura.ru/atmosfera-zemli/problemy-atmosfery/>

2. ГОСТ 32693-2014 Учет промышленных выбросов в атмосферу. Термины и определения [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/1200112851>

3. СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 Санитарно-защитные зоны и санитарная классификация предприятий, сооружений и иных объектов [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/902065388>

4. Приказ Минприроды России (Министерство природных ресурсов и экологии РФ) от 06 июня 2017 г. №273 «Об утверждении методов расчетов рассеивания выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферном воздухе» [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/902065388>

5. ГОСТ 12.1.007-76 Система стандартов безопасности труда (ССБТ). Вредные вещества. Классификация и общие требования безопасности (с Изменениями № 1, 2) [Электронный ресурс] – URL: <http://docs.cntd.ru/document/5200233>

6. Воздействие пыли на организм человека [Электронный ресурс] – URL: https://studopedia.ru/14_88095_raschet-rezerva-proizoshedshih-no-nezayavlennih-ubitkov.html

7. Влияние двуокиси кремния на легкие. Классификация пневмокозиозов [Электронный ресурс] – URL: https://meduniver.com/Medical/gigiena_truda/97.html

8. Промышленная пыль и средства защиты [Электронный ресурс] – URL: <https://petritest.ru/spravochnik-mikrobiologa/martynova-gigiena-truda-v-pishevoj-promyshlennosti/glava-2-promyshlennaya-pyl-i-sredstva-zashchity>

9. Чем опасен диоксид азота. [Электронный ресурс] – URL: <https://rteco.ru/analizatory-gazov/chem-opasen-dioksid-azota-pdk-no2-v-vozdue-rabochej-zony>

10. Постановление Администрации Приморского края № 8 от 24.01.2012 Об организации и проведении в городских и иных поселениях Приморского края работ по регулированию выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух в периоды неблагоприятных метеорологических условий [Электронный ресурс] – URL: <http://domino.primorsky.ru/IS-APK/k-protokol.nsf/last10.html/55AC406B0B3EFB9E4B2579900054A91>

11. Федеральный закон от 10.01.2002 №7-ФЗ (ред. от 27.12.2019) «Об охране окружающей среды».

РАЗРАБОТКА И ВНЕДРЕНИЕ АНТИКРИЗИСНОЙ ПРОГРАММЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ СФЕРЫ ТУРИЗМА НА ПРИМЕРЕ ООО «ТВОЯ ВИЗА»

Е.М. Панасюк

бакалавр

А.Ю. Кононов

канд. экон. наук, доцент кафедры туризма и экологии

*Владивостокский государственный университет экономики и сервис
Владивосток, Россия*

В настоящее время очень актуальной темой является выход организаций из кризисных ситуаций. В данной статье рассматривается разработка и внедрение антикризисной программы на предприятии сферы туризма на примере визово-туристического центра ООО «Твоя Виза» г. Хабаровск. Цель работы состоит в изучении, разработке и внедрении антикризисной программы на примере ООО «Твоя Виза». В работе определены сущность антикризисной программы и ее особенности в организации ООО «Твоя Виза». Научная новизна исследования заключается в разработке антикризисной программы и ее внедрению на предприятии.

Ключевые слова и словосочетания: антикризисная программа, кризис, туризм, разработка и внедрение, антикризисное управление

DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF AN ANTI-CRISIS PROGRAM AT A TOURISM ENTERPRISE USING THE EXAMPLE OF "YOUR VISA"

Currently, a very urgent topic is the way organizations out of crisis situations. This article discusses the development and implementation of an anti-crisis program at a tourism enterprise using the example of the Visa-Tourist Center "Your Visa", Khabarovsk. The purpose of the work is to study, develop and implement an anti-crisis program on the example of LLC "Your Visa". The paper defines the essence of the anti-crisis program and its features in the organization of LLC "Your Visa". The scientific novelty of the study lies in the development of an anti-crisis program and its implementation in the enterprise.

Keywords: Anti-crisis program, crisis, tourism, development and implementation, anti-crisis management.

Актуальность данной темы заключается в том, что кризис – это крайнее углубление противоречий в деятельности компании. Кризисы являются показателем развития отдельной организации, который может не соответствовать специфике развития других участников рынка или отрасли в целом. Это связано с чисто индивидуальным развитием каждого предприятия, обладающего собственными средствами и возможностями, подчиняющимся принципам и закономерностям циклического развития социально-экономической системы в целом. Каждая компания сталкивается со своими кризисными ситуациями и собственным экономическим циклом. Это зависит от комплекса внутренних и внешних факторов.

Каждый день у любого предприятия могут возникнуть проблемы и снижение платежеспособности. Если возникают финансовые трудности, необходимо разработать четкий план экономического восстановления, чтобы предотвратить банкротство организации.

Процесс восстановления бизнеса после кризиса не должен быть хаотичным и бессистемным, он должен быть организован и скоординирован. Понимание этих аксиоматических истин определяет уместность определения основных документов, которые должны быть разработаны в процессе антикризисного управления.

Все основные документы, разрабатываемые на предприятии, которое находится в состоянии кризиса, должны включать в себя антикризисную программу и антикризисный план.

Антикризисная программа – это специально подготовленный внутренний документ, в котором систематически излагается перечень основных мероприятий, которые планируется выполнить внутри компании, ее структурных подразделений и функциональных служб для достижения цели – выхода из кризиса.

Антикризисная программа должна распространяться и развиваться по всей компании. При необходимости можно разработать антикризисные подпрограммы для отдельных подразделений и

функциональных служб компании (например, разработка, совершенствование и разбивка мер, предоставляемых на уровне компании).

Нынешняя экономическая реальность заставляет организации принимать последовательные решения в неопределенных условиях. Финансовая и политическая нестабильность деятельности может превратиться в разные кризисные ситуации, что может привести к несостоятельности или банкротству.

Цель данной работы – изучение, разработка и внедрение антикризисной программы на примере ООО «Твоя Виза»

Исходя из цели, задачами исследования являются:

- 1) рассмотреть роль стратегии в антикризисном управлении предприятием;
- 2) описать процесс разработки антикризисной стратегии на предприятии ООО «Твоя Виза»;
- 3) раскрыть особенности реализации антикризисной стратегии на предприятии;
- 4) разработать рекомендации по внедрению антикризисной стратегии на предприятии и провести их оценку;
- 5) провести анализ мирового и отечественного опыта разработки и внедрения антикризисных программ на предприятии сферы туризма.

Объектом исследования является визово-туристический центр «Твоя Виза».

Предметом исследования является разработка и реализация антикризисной программы.

При написании работы были использованы такие методы исследования, как теоретический анализ научной литературы, обобщение, систематизация, сравнение и оценка.

Экономический кризис является неизбежным явлением в любой экономике, характеризующейся крайним ухудшением существующих экономических и социальных диспропорций и дисбалансов. В зависимости от их степени, кризисы могут быть разделены на локальные (охватывающие только часть экономической системы) и общие, которые происходят во всех секторах и сферах. Экономические кризисы также классифицируются по проблемам. Микрокризисы – это кризисы, которые охватывают небольшую группу проблем или одну проблему. Макрокризис в основном вызван значительными проблемами.

Многие компании, вступившие в кризис, привлекают внешнее управление для исправления этой ситуации. Однако эта стратегия не всегда приносит положительный результат. Если вы хотите пережить кризис, вы должны не только принимать защитные меры. Вы должны позаботиться о стратегических антикризисных мерах, объединить их, определить сроки и последовательность. Для этого рекомендуется разработать антикризисный бизнес-план для компании.

Антикризисная стратегия – это стратегия, которая оптимизирует поведение предприятия в условиях спада в отраслях, устойчивое снижение основного финансового показателя деятельности корпораций и угроза банкротства. Это включает в себя меры в области планирования, управления персоналом, финансов, отношения с группой поддержки, а также юридические и другие меры по защите компаний от угрозы банкротства или существенного снижения и создание условий для оборота, чтобы восстановить компании.

Комплекс антикризисных мероприятий обычно включает в себя несколько главных этапов (рис. 1):



Рис. 1. Этапы комплекса антикризисных мероприятий

Антикризисное управление компанией отражает необходимость преодоления и разрешения кризиса с возможностью смягчения их последствий.

Наиболее важными являются процессы формирования путей решения проблемы, этапы выявления и формирования инновационного потенциала компаний. На диагностических этапах основными целями являются предварительные оценки и акцент на наиболее важных (приоритетных) областях для дальнейшего, более глубокого исследования. Поэтому они используют упрощенный подход, на основе качественного рецензирования и некоторой простой формализованной процедуры.

Минимизации последствий глобального кризиса можно добиться с помощью комплекса эффективных антикризисных мер в сфере туризма в государственном и негосударственном секторах экономики. Эффективные механизмы преодоления кризиса в секторе туризма включают государственную помощь и поддержку на законодательном и исполнительном уровнях, а также создание вертикальной силы для стратегического планирования и оперативного решения вопросов поддержки национального туристического продукта. Реализация антикризисной стратегии и тактики самими операторами туристического рынка является фактором выхода туристической индустрии из кризиса.

Механизмы антикризисного управления в сфере туризма, которые включают государственную помощь и поддержку, должны учитывать факторы, задействованные в реализации антикризисной стратегии, и тактические меры самих участников туристического рынка: турагентов и туроператоров. Существует несколько основных направлений: выход крупных международных туристических агентств на внутренний рынок туризма, сотрудничество национальных туристических агентств и усиление развития делового туризма.

Вместе с анализом внешней среды компании важно провести углубленный анализ и изучение их реальных условий. С результатами этих исследований можно понять, какой должна быть траектория развития компании в будущем, а также можно разработать антикризисные стратегии по мере необходимости.

Чем слабее положение компаний, тем большей критике должен подвергаться анализ их стратегии. Кризисные ситуации в компаниях являются признаками слабой стратегии или ее плохой реализации. Основное внимание должно быть сконцентрировано на следующих моментах (рис. 2):

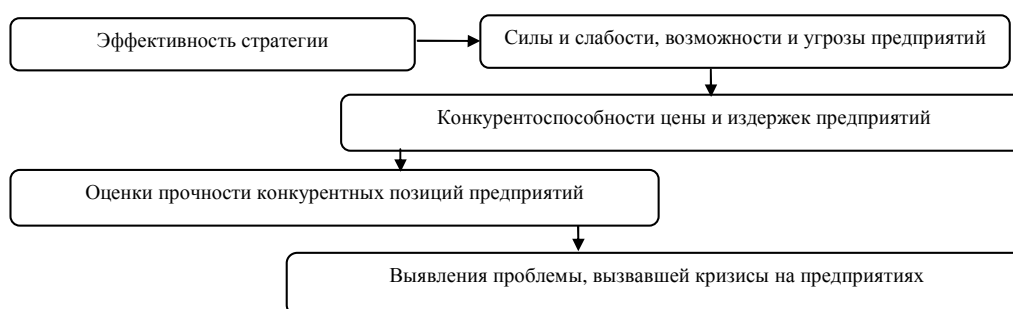


Рис. 2. Ключевые моменты при формировании антикризисной программы

Стратегии дают повод для конкретного использования маркетинговых инструментов, средств и способов обеспечения условий для достижения объемов продаж и доли рынка в соответствии с целью организации.

Визовый центр – российское юридическое лицо, в котором работают в большей степени россияне (как правило, молодые люди) в отличие от Консульства, где документы клиентов зачастую принимает иностранный гражданин.

Фирма находится в благоприятном районе, недалеко от центра города, имеет хороший подъезд и место для парковки автомобилей клиентов. Предприятие располагается в жилом здании, по соседству с различными организациями.

Внутри офиса есть места для отдыха посетителей, на стенде представлены различные брошюры, проспекты и фотографии предлагаемых услуг и туров.

Офис визово-туристического центра «Твоя Виза» оснащен всех необходимым для работы офиса в XXI веке, это: компьютеры, принтеры, сканер, телефоны. Имеется доступ в сеть Интернет, с помощью которого осуществляется быстрая и недорогая связь со смежными структурами. Визово-туристический центр «Твоя Виза» берет свое начало с 2013 года.

Центр имеет 7 офисов, из них 6 филиалов по всей стране в таких городах, как Москва, Улан-Удэ, Краснодар, Тюмень, Смоленск и Владивосток.

Центр предлагает огромный спектр услуг – от оформления визы во все страны мира, продажи туров по всему миру, приглашения для иностранных граждан, страхование, бронирование отелей и авиабилетов. Отдых для детей в лагерях в России и за рубежом.

Основными задачами центра являются предоставление клиентам полное сопровождение при оформлении виз и широкое освещение возможностей отдыха и путешествий по всем имеющимся турам, курортам, туристским центрам и др.; продвижение этой информации с помощью рекламы; организация продажи туристского продукта в соответствии с современными методами торговли, а также используя специфику и особенности туристского рынка.

В Хабаровске на 2019 год зарегистрировано 298 турфирм. Большинство предлагает пляжные и экскурсионные туры. Но намного меньше являются визово-туристическими центрами. Оформлением виз по всему миру занимается совсем немного фирм, что является важным элементом в системе развития и конкурентоспособности предприятия.

В соответствии со Стратегией социально-экономического развития Хабаровского края на период до 2025 года туризм определен одним из приоритетных секторов экономики региона наряду с горнодобывающим, лесопромышленным и рыбохозяйственным комплексами. В 2017 году общий объем финансирования из краевого бюджета на развитие туризма составил 194,752 млн рублей.

Таблица 1

Ведущие предприятия сферы туризма и гостеприимства в городе Хабаровск

№	Наименование
1	«Хабаровская» и «Комсомольская»
2	«Интур-Хабаровск»
3	«Хабаровсктурист»
4	«Пегас ДВ»
5	«МАНДАРИН»
6	«ПЯТЬ ЗВЁЗД»
7	«ВОЯЖ»
8	«ИНТЕРВИЗИТ»
9	«Санта-Авиа»
10	«Центр детского туризма»
11	Бизнес Центр «Парус»
12	«Верба»
13	«Ривьера»
14	«Амур»
15	«Турист»
16	«Сопка»
17	«Ерофей»

По основным показателям туристской деятельности Хабаровский край наряду с Приморским краем традиционно входит в число лидеров среди субъектов Дальневосточного федерального округа.

На сегодняшний день разработка и внедрение антикризисной программы на предприятия туризма, единственный выход из сложившейся кризисной ситуации. Многие страны закрыли свои границы, российские туроператоры приостановили чартерные программы за границу.

Турфирмам приходится отправлять в вынужденный отпуск сотрудников, а также минимизировать средства на продвижение и рекламу, а то и вовсе от них отказаться. Если турагентство является франчайзинговым.

Во время кризиса с рынка уходит много мелких турагентств, не имеющих финансового резерва. Выживают только самые устойчивые или умеющие быстро перепрофилироваться.

Антикризисная программа ООО «Твоя Виза» в первую очередь касается сохранения компании в условиях кризиса.

В качестве антикризисных мер работа сотрудников перенесена на «удаленку», некоторые сотрудники были отправлены в отпуска. В работе компании сохранен гибкий подход к организации процесса, зависящий от тех видов услуг, которые наиболее актуальны.

В условиях кризиса и вынужденных ограничений, ООО «Твоя Виза» приняла меры, по сокращению количества предоставляемых услуг и делает упор на новое направление, такое как внутренний туризм.

ООО «Твоя Виза» так же продолжает консультацию клиентов и оформление необходимых документов.

На сегодняшний день наши антикризисные меры следующие:

- оптимизация расходов по обеспечению офиса;
- снижение затрат на обучение и внутренние выездные тренинги для сотрудников компании за счет перевода на онлайн-каналы;
- получение отсрочки по арендной плате от арендодателя для нескольких филиалов компании и оперативных авансовых платежей от лояльных клиентов;
- работа на условиях постоплаты с поставщиками услуг.

Были приняты оперативные меры по обеспечению всего штата сотрудников необходимой техникой. Важным моментом стало освоение и внедрение новых бизнес-процессов, бучение новым профессиональным навыкам.

ООО «Твоя Виза» разрабатывает новые маршруты внутри страны, а так же начала сотрудничать с туроператорами по России. Основными направлениями являются Байкал (Иркутская область), Алтайский край, Краснодарский край, а также Камчатский край и Якутия.

Таким образом, реализация антикризисной программы потребует высокого уровня современного управления. Здесь необходимо умело применять все направления прикладного менеджмента, включая постановку целей, управление активами, постановке процесса подготовки и принятия управленческих решений, создание современных мотиваций и т.д.

1. Антикризисное управление : учебник / под ред. Э. М. Короткова. – 3-е изд., доп. и перераб. – Москва: ИНФРА-М, 2015.

2. Ушаков, Д. С. Экономика туристской отрасли: учеб. пособие. – Ростов-на-Дону: Феникс: МарТ, 2014. – 446 с.

3. Антикризисное управление: учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. Н. Д. Корягина. – Москва: Юрайт, 2015. – 367 с. Серия: Бакалавр. Академический курс.

4. Антикризисное управление: учебно-методическое пособие / сост.: И.А. Марчева. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2015. – 134 с.

5. Баринов В.А. Антикризисное управление: учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: ФБК-ПРЕСС, 2016.

6. Балдин К.В., Быстров О.Ф., Рукоусев А.В. Антикризисное управление: макро- и микроуровень: учеб. пособие. – Москва: Дашков и Ко, 2017.

7. Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации: учеб. пособие. – Москва: Эксмо, 2014. – 544 с.

8. Дурович А.П. Организация туризма: учеб. пособие. – Минск: Современная школа, 2016. – 383 с.

ПОНЯТИЕ ИМИДЖА МОРСКОГО ГОРОДА В КОНТЕКСТЕ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ДЛЯ НЕРЕЗИДЕНТОВ

Г.А. Петрова

аспирант

А.А. Исаев

д-р экон. наук

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье проведен анализ научных исследований и различных подходов к территориальному маркетингу, а также механизмов формирования имиджа территории. Исследованы позиции теоретиков в области городской имиджологии. Предложена авторская трактовка термина «имидж морского города», включающая комплексный подход с точки зрения выделения ключевых предметов потребления и определения их последовательной ценности относительно потребностей отдыхающих.

Ключевые слова и словосочетания: *положительный и отрицательный имидж территории, имидж морского города, потребности нерезидентов, образ города, потребительская привлекательность.*

THE BASIC CONCEPT OF MARINE CITY WITHIN THE CONTEXT BY NON-RESIDENCE CONSUMER APPEAL

The article analyzed scientific research and various approaches to the territory marketing, as well as mechanisms for territory image forming. The positions of theorists in the field of urban imidology have been studied. The author 's interpretation of the term "image of the maritime city" is proposed, which includes an integrated terms approach in determining key items for consumption and determining their consistent value from tourists needs.

Keywords: *positive and negative image of the city, image of the sea city, needs of non-residents, image of the city, consumer attractiveness.*

Цель исследования определена необходимостью формирования авторского подхода к термину имиджа морского города в контексте потребительской привлекательности для нерезидентов, основанного на анализе базовых принципов определения понятия имиджа территории в научной литературе.

Понятие имиджа в научной литературе представлено относительно различных предметов исследования: территорий, предприятий товаров, услуг и личности. Тем не менее, терминологический анализ позволяет сделать вывод о том, что не все аспекты, относительно имиджа города раскрыты в контексте его туристской привлекательности. Большинство авторов, например И.Е. Бельских [1], И.В. Логунцовой [2], Т.В. Поляковой [3] предложены исследования в области территориального маркетинга, согласно которой именно «территориальный маркетинг является важным фактором координации социально-экономического развития и формирования благоприятного имиджа территории» [4].

В свою очередь, другими авторами была также предпринята попытка исследования положительного и отрицательного территориального имиджа. Так, например, И.С. Важенина, В.Г. Важенин считают, что качественные характеристики имиджа оказывают значительно влияние на формирование «образа территории со знаком минус/плюс» [5]. Авторы также дают интерпретацию таких понятий как репутация территории и ее бренд (рис. 1).



Рис. 1. Концепция исследований понятия имиджа И.С. Важениной и В.Г. Важенина в контексте территориального маркетинга

В исследовании О.М. Калиевой [6] произведена попытка создания комплексного термина бренд-имиджа территории, как устойчивого образа, вызывающего конкретные ассоциации в сознании потребителя. Автором предложен также универсальный механизм формирования бренд-имиджа на основе форсайт-исследований, учитывающий особенности отдельной территории.

Анализ подходов к определению термина «имидж города» представлен в табл. 1.

Таблица 1

Подходы к определению «имидж города»

Автор	Определение	Подход
Н.М. Залуцкая [7]	Разноплановый, эмоционально окрашенный, искусственно создаваемый образ, который складывается в сознании людей	Исследование понятия в контексте городского маркетинга
З.А. Руденко, Н.Н. Голишцова [8]	Имидж города воспринимается как его индивидуальность, неповторимость, связанные с позиционированием в ряду себе подобных городов	Рассмотрение понятия с точки зрения инновационного маркетинга
Т.А. Морозова [9]	Это специально психологически формируемый образ города или его составляющих, ориентированный на определенную социальную группу с целью его продвижения	Исследование понятия в контексте городского маркетинга
Ю.Ю. Абышева [10]	Это образ поселения (территории) как совокупность ассоциаций и впечатлений о нем, который складывается в сознании жителей, инвесторов и др. выгодополучателей и формирует определенное отношение к этому поселению	Рассмотрение понятия с точки зрения управленческого маркетинга

Согласно цели исследования, в данной статье предпринята попытка формирования авторской позиции трактовки термина «имидж морского города». Согласно схеме, представленной на рисунке можно отследить логическую связь базовых понятий (рис. 2).

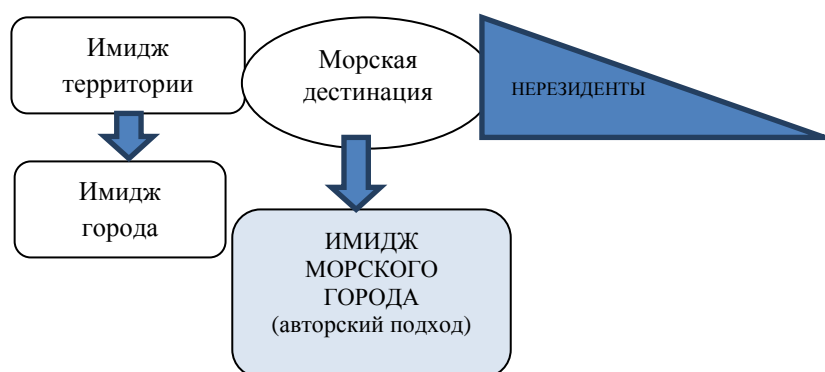


Рис. 2. Авторская позиция трактовки термина «имидж морского города»

Так, исходя из вышеназванных подходов можно обобщить, что имидж территории является ключевой частью программы позиционирования, искусственно формируемым явлением. Имидж города может быть рассмотрен с позиции инвестиционной привлекательности, туристского интереса нерезидентов, а также в качестве комплексного предмета потребления. В данном исследовании рассматривается туристский имидж морского города, который можно определить как образ, складывающийся из комплекса потребительских предпочтений относительно морской дестинации и факторов его составляющих, ориентированный удовлетворение запросов нерезидентов и привлекательность территории для посещения с целью отдыха.

Комплексность понятия обусловлена тем набором факторов, которые влияют на уровень привлекательности города с точки зрения приезжающих лиц. Среди таких факторов разные авторы выделяют привлекательность объектов показа, инфраструктуру, уровень развития, а также общее экономическое состояние. Авторский подход включает в себя исследование имиджа морского города с точки зрения привлекательности отдельно как природных, так и антропогенных достопримечательностей, которые являются наиболее значимыми в перечне запросов потребителей. Далее по степени важности следуют характеристики местного населения, привлекательность гастрономических условий, наличие развлека-

тельного компонента (например событий, зрелищ). Не менее важны для потребителей комплексного продукта морского города климатические условия и характеристики безопасности.

С точки зрения потребительской привлекательности понятие имиджа морского города может быть рассмотрено в положительном и отрицательном аспектах. Так, относительно потребностей конкретной целевой аудитории имидж одновременно может иметь позитивные и негативные характеристики. Для людей, которые отправляются в морской город с целью серфинга предпочтительны акватории, которые предназначены именно для такого вида активности. Но, в то же самое время, наличие волн может стать негативным фактором при выборе нерезидентом, путешествующим с целью пляжного отдыха на спокойном море. В целом, можно сказать, что потребительские предпочтения отдельного индивида, осуществляющего выбор морского города для отдыха, могут в комплексе показать усредненные характеристики, оказывающие влияние на формирование имиджа города с точки зрения туристской привлекательности.

Развитие территорий в настоящий момент является актуальным направлением исследований. В период подготовки к окончанию всемирного кризиса 2020 года, вызванного пандемией коронавируса, все усилия исследователей и государственных структур направлены на развитие всех территорий нашей страны. Ввиду этого, морские города России должны стремиться совершенствовать свой имидж, что еще раз подтверждает актуальность и своевременность исследований в выбранной научной области.

Таким образом, наш подход к определению имиджа морского города, основанный на концепции восприятия отдельных элементов территории как объекта потребления аккумулирует в себе необходимые элементы научной идеи авторов и позволяет определить пути совершенствования и развития любой морской дестинации для туристских целей.

1. Бельских И.Е. Многовариантный имидж территории на внутреннем и внешнем рынках глобального мира // Региональная экономика: теория и практика. – 2014. – №29. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mnogovariantnyu-imidzh-territorii-na-vnutrennem-i-vneshnem-rynkah-globalnogo-mira> (дата обращения: 25.05.2020).

2. Логунцова И.В. Имидж российских территорий как объект управления // Вестник Московского университета. Сер. 21. Управление (государство и общество). – 2011. – №1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/imidzh-rossijskih-territoriy-kak-obekt-upravleniya> (дата обращения: 24.05.2020).

3. Сайт Волгоградского государственного технического университета – URL: <http://www-old.vstu.ru> (дата обращения: 17.05.2020).

4. Полякова Н.В., Залешин В.Е., Поляков В.В.. Маркетинговая стратегия развития города и проблемы ее реализации // Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами. – 2019. – №8. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/marketingovaya-strategiya-razvitiya-goroda-i-problemy-ee-realizatsii> (дата обращения: 20.05.2020).

5. Важенина И.С., Важенин С.Г. Имидж, репутация и бренд территории // ЭКО. 2008. №8 (410). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/imidzh-reputatsiya-i-brend-territorii> (дата обращения: 21.05.2020).

6. Калиева О. М. Формирование бренд-имиджа территории: маркетинговый подход // Вестник ОГУ. – 2014. – №14 (175). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-brend-imidzha-territorii-marketingovyy-podhod> (дата обращения: 24.05.2020).

7. Залуцкая Н. М. Маркетинг и имиджевая политика города // Baikal Research Journal. – 2010. – №6. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/marketing-i-imidzhevaya-politika-goroda> (дата обращения: 20.05.2020).

8. Руденко З.А., Голицова Н.Н. Имидж города как инновационный инструмент маркетинга. – 2018. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/imidzh-rossijskih-territoriy-kak-obekt-upravleniya> (дата обращения: 24.05.2020).

9. Морозова Т.А. Имидж города как основа его продвижения // Вестник Адыгейского государственного университета. Сер. 2: Филология и искусствоведение. – 2010. – №1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/imidzh-goroda-kak-osnova-ego-prodvizheniya> (дата обращения: 20.05.2020).

10. Абышева Ю. Ю. Проблема формирования имиджа города: социально-управленческий аспект: дис. ... канд. соц. наук: 22.00.08. – Н. Новгород, 2005. – 173 с.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ФАКТОРА КОРОНАВИРУСА НА ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ ДОСТАВКИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ И СЫРЬЯ ИЗ КНР В ПРИМОРСКИЙ КРАЙ

С.И. Погодина
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье приводятся результаты исследования проблемы влияния фактора вируса COVID-19 на транспортно-логистическую систему в Приморском крае. Приведены и систематизированы последствия режима самоизоляции с остановкой большинства предприятий, которые в значительной мере повлияли на грузопассажирские перевозки и на деятельность логистических компаний. Сделана оценка сокращений импортных товаров и сырья в целом из КНР в Приморский край за последние полгода, а также изменения индексов роста потребительских цен. Предложены пути минимизации кризисного положения для транспортно-логистических компаний.

Ключевые слова и словосочетания: транспортно-логистическая система, Приморский край, коронавирус, оценка влияния на импорт, пути выхода из кризиса.

ASSESSMENT OF THE INFLUENCE OF THE CORONAVIRUS FACTOR ON THE TRANSPORT AND LOGISTICS SYSTEM FOR THE DELIVERY OF FOOD PRODUCTS AND RAW MATERIALS FROM CHINA TO THE PRIMORSKY TERRITORY

The article presents the results of studies of the problems of the influence of the factor of viruses COVID-19 on the transport and logistics system in the Primorsky Territory. The consequences established in Russia and in its modes of self-isolation with the shutdown of most enterprises, which should be checked for freight and passenger transportation and for the activities of logistics companies, are given and systematized. The estimation of reduced imported goods and resources in general from the PRC in the Primorsky Territory over the past six months is made. Crisis provisions for transport and logistics companies.

Keywords: transport and logistics system, Primorsky Territory, coronavirus, assessment of the impact on imports, ways out of the crisis.

С начала 2020 года и по настоящее время во всем мире, в том числе и России значительных масштабов достигла эпидемия COVID-19. Помимо тяжелой протекаемости заболевания и высокой смертности она сопровождается кризисом экономической системы в виде остановки многих предприятий, значительного снижения объемов ВВП, потерей рабочих мест, сокращением объемов импорта и экспорта товаров, а также ростом цен на местных рынках [5].

В настоящее время данной проблеме посвящены многочисленные научные исследования, в том числе Ерохина В.Л. [5], Солдатовой С.С., Пивкиной К.Р. [14], Лисоевой Е.В. [10], Жильцова С.С. [6], и других [1,4,9,11,16]. Данные исследования оценивают изменения в экономической сфере после введения режима самоизоляции не только в стране, но во всем мире, а также позволяют изучить влияние на отдельные отрасли.

Коронавирус принес колоссальные убытки глобальной экономике в целом и отдельным отраслям в частности [17]. Особенно сильно его влияние сказалось на транспортно-логистической системе отдельных регионов страны, сообщающихся с КНР. И убытки здесь терпят не только китайские предприниматели, но российские крупные поставщики [19].

До того как вирус парализовал работу логистической системы на рынке Приморского края, доминировали продукты выращенные и созданные на территории Китая. К ним относятся не только готовые продукты продовольствия, такие как овощи, фрукты, различные напитки и закуски, но также и сырье, из которого местные производители изготавливали свои товары.

Все грузопассажирские потоки в основном обеспечивались имеющимися на границе приморского края с КНР таможенно-пропускными пунктами: «Краскино – Хуньчунь», «Пограничный – Суйфэньхэ»

(автомобильный и железнодорожный пути), «Турий Рог – Мишань», «Полтавка – Дуннин», «Марково – Хулинь» [20,21].

Зачастую китайские и российские предприниматели общались между собой путем переездов из одной страны в другую для согласования условий и подписания договоров на поставку того или иного продукта или сырья, чем обеспечивалась конъюнктура рынка и ценообразования.

Однако, начиная с 31 января 2020 года эти транспортные коридоры были закрыты российской стороной как для железнодорожного транспорта, так и для автомобильного [2]. Впоследствии, с учетом значительного сокращения продукции на рынках Приморского края, грузовое сообщение было частично восстановлено.

Закрытие границ привело к значительному снижению объема импорта грузов из Китая в Приморский край, что отражено в табл. 1.

Таблица 1

Динамика импорта товара из Китая в Приморский край

Показатель	Отгрузка в тыс. долл. США	Доля от предыдущего месяца, %
Сентябрь 2019	216 115,2	85,0
Октябрь 2019	257 861,3	119,3
Ноябрь 2019	269 616,9	104,6
Декабрь 2019	308 412,3	114,4
Январь 2020	244 445,4	79,3
Февраль 2020	126 629,4	51,8
Март 2020	112 824,3	89,1

Источник: сост. автором по данным Дальневосточного таможенного управления [3].

Из данной таблицы видно, что снижение поставки товаров из КНР за первый квартал 2020 года произошло на 195 тысяч долларов США, что составляет 63,4% и если визуализировать эти данные, то диаграмма на рисунке 1 отражает катастрофичную действительность. Таким образом произошла радикальная смена основных субъектов рынка продовольственной продукции Приморского края, который стал быстро замещаться плодоовощной продукцией из Азербайджана, Узбекистана, а также Сибирских и Центральных регионов России.

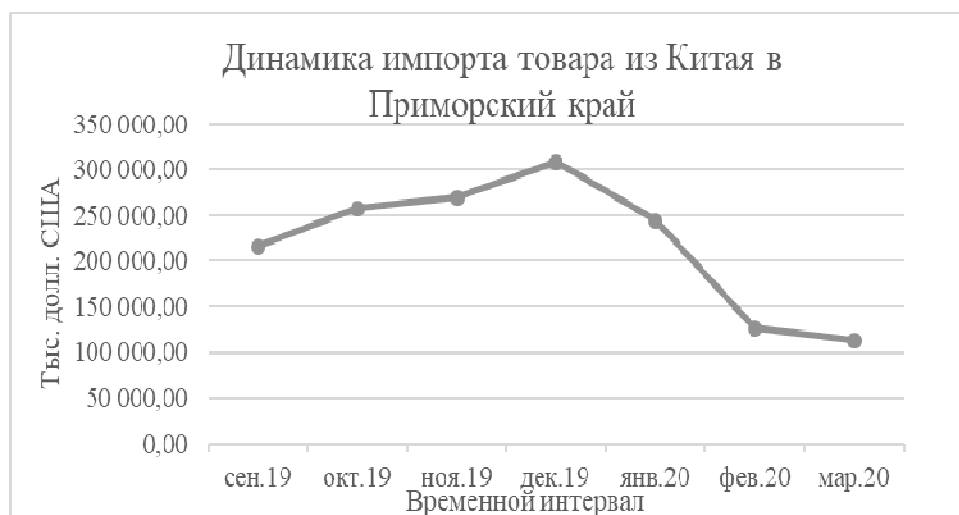


Рис. 1. Динамика импорта товара из Китая в Приморский край

Источник: сост. автором по данным Дальневосточным таможенного управления [3].

Очень важно отметить, что наряду со снижением средних доходов населения, вызванного растущей безработицей, произошел рост потребительских цен на рынке Приморского края, что отражено в табл. 2.

Индексы цен в процентах на отдельные группы и виды продовольственных товаров в Приморском крае с декабря 2019 по март 2020 гг.

	Декабрь 2019 к		Январь 2020 к		Февраль 2020 к			Март 2020 к		
	Ноябрю 2019	Декаб-рю 2018	Декаб-рю 2019	Ян-варю 2019	Ян-варю 2020	Де-кабрю 2019	Фев-ралю 2019	Янва-рю 2020	Декаб-рю 2019	Марту 2019
Продукты питания	100,6	104,2	100,8	104,3	101,1	102,0	104,3	99,4	101,4	103,3
из них:										
мясо и птица	100,3	100,6	99,4	99,1	99,6	99,0	97,5	99,4	98,4	97,6
рыба и морепродукты пищевые	100,5	105,2	100,9	106,7	99,7	100,6	105,4	99,8	100,4	104,5
Молоко и молочная продукция	101,1	106,6	100,6	106,3	100,2	100,8	106,1	100,3	101,1	105,9
яйца куриные, 10 шт.	106,4	114,3	99,7	113,0	88,6	88,3	101,5	91,6	80,9	93,8
хлеб и хлебобулочные изделия	101,3	108,0	99,9	106,9	100,7	100,6	107,0	100,2	100,8	106,8
крупы и бобовые	103,4	114,5	100,3	115,4	100,1	100,4	114,0	102,7	103,1	116,4
плодоовощная продукция	101,9	104,4	104,5	106,4	108,8	113,7	111,6	95,9	109,0	106,7

Источник: сост. автором по данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю [15].

Если анализировать эти данные, то рост индексов цен кажется незначительным, однако, при изучении материалов более подробно, ориентируясь на декабрь 2019 года, рост на некоторые группы продовольственных товаров представлен нагляднее. Значительный подъем цены заметен на таких продуктах питания как молоко и молочную продукцию, с ростом на 1,1% за 2 месяца от начала года, на хлеб и хлебобулочные изделия выросли на 0,8%, на крупы и бобовые подъем составляет 3,1%, а на плодоовощную продукцию – 9%.

По мнению автора, в ближайший период тенденция на рост цен будет сохраняться по меньшей мере до появления урожая или сельскохозяйственной продукции 2020 года.

На основании проведенных исследований автором определены следующие негативные последствия коронавируса [16,12]:

- банкротство многих предпринимательских структур, прежде всего, туризма, грузоперевозок, гостиничного и ресторанного бизнеса, производственных цехов и заводов;
- сокращение продовольственных товаров на рынке Приморского края;
- сокращения поставок сырья и оборудования из Китая;
- рост цен на рынке Приморского края;
- снижение доходов населения Приморского края, в связи с ростом безработицы;
- стремительного сокращение накоплений у граждан;
- уменьшение спроса на товар за счет увеличения цен и отсутствия накоплений у населения;
- возникновение рисков заражения продовольственных продуктов;
- возникновение рисков заражения населения от приезжих граждан;
- ухудшение системы медицинского обеспечения;
- переход на работу по удаленной системе;
- перевод на дистанционное обучение учащихся образовательных учреждений.

Эти и другие последствия в полной мере относятся к транспортно-логистической системе Приморского края, которая значительно сократила и продолжает сокращать объемы грузопассажирских перевозок, как региональных и вне региональных, так и международных.

По мнению правительства России, в стране имеет место один из наиболее благоприятных сценариев распространения COVID-19, в том числе и благодаря тому, что здесь он изначально был опережающим. То есть после выхода на плато заражения вирусом, Россия останется на нем до первой декады – середины июня. Глава ФМБА подчеркнула, что Россия приняла во внимание ошибки, допущен-

ные в других странах, и власти успели предпринять шаги, которые позволили уйти от экспоненциального роста количества зараженных коронавирусом, в том числе, самоизоляцию граждан. Резкого роста заболеваемости удалось избежать, ежедневно наблюдается прирост в пределах 18–20%, и это позволяет системе здравоохранения справляться с потоком пациентов [13, 18].

Однако, существует возможность и более длительного выхода из состояния плато. По мнению Михаила Щелканова, заведующего лабораторией экологии микроорганизмов Школы биомедицины Дальневосточного Федерального университета, пандемия COVID-19 в лучшем случае пойдет на спад только летом, в худшем – останется еще на один сезон [7].

По мнению автора статьи, состояние плато на территории Приморского края будет длиться весь летний сезон и возможно затронет начало осени. Это обусловлено слабой дисциплинированностью граждан, отсутствием поддержки населения и бизнеса от государства, что вынуждает нарушать введенный в России режим самоизоляции. Так же, следует отметить повышенный уровень недоверия к действующей власти, что на подсознательном уровне заставляет людей допускать мысль о преувеличенном положении с заболеваемостью коронавирусом и это приводит к преднамеренному нарушению режима, а, следовательно, к возможному его распространению.

Кроме того, следует отметить, что уровень медицины, несвязанной с вирусом, значительно упал. Теперь люди вынуждены при имеющихся заболеваниях, отличных от COVID-19, либо заниматься самолечением дома, что может привести к фатальным последствиям, либо обращаться в медицинские учреждения, которые уже подвержены влиянию коронавирусной инфекции, что также приводит к стремительному распространению заболевания.

Таким образом, в связи с падением многих структур экономики, в особенности транспортно-логистической системы, цены на рынке еще будут продолжать расти, но уже не так стремительно. Однако, без должной поддержки государства, даже если компании и организации продержатся достаточно долго, у населения не останется средств на покупку тех или иных товаров, что усугубит кризисное положение не только в крае, но и в стране [1].

В связи со сложившейся обстановкой необходимо принять меры по восстановлению транспортной логистической системы:

Необходимо оказать государственную поддержку транспортным логистическим компаниям на территории Приморского края [9]. Например, внести поправки в федеральный бюджет на 2020–2022 гг., которые бы увеличили финансирование по отдельным антикризисным направлениям, в том числе и в логистической сфере. Особенно это важно сделать в Приморском крае для поддержания крупного транспортно-логистического узла.

Так же на государственном уровне следует рассмотреть взятие на себя ответственности по частичной или полной оплате аренды складских помещений во время пика кризисной ситуации [11]. Это позволило бы логистическим компаниям разгрузить склады от товаров, которых клиенты не смогут оплатить в период кризиса, ведь зачастую такие компании идут на уступки и получают выручку по факту передачи груза, а не по предоплате.

Провести оптимизацию численности сотрудников на предприятиях – это позволит снизить затраты на персонал. Здесь можно приостановить или снизить набор сотрудников и сократить их число за счет естественной текучести кадров. Однако, при проведении такой стратегии необходимо повышать квалификацию персонала.

Так же численность сотрудников можно снизить за счет введения автоматизации некоторых процессов, но это потребует крупных вложений, что в текущей ситуации может фатально сказаться на компании [8, 16].

Возможно временное объединение или полное слияние компаний в одну единую организацию, особенно, если у них разные направления работы, например, одна занимается только внутренними перевозками, а другая – исключительно международными. Этот симбиоз позволит не только остаться на плаву, но и значительно расширит спектр возможностей компании.

Следует так же рассмотреть изменения в договорах с клиентами. В сложившейся ситуации логично было бы увеличить сроки доставки у тех товаров, которые не обладают скоропортящимися свойствами, при этом увеличив объемы партий. Это необходимо сделать с упором на нестабильную обстановку на таможенных постах.

Принятие перечисленных мер, разработанных в ходе оценки влияния фактора COVID-19 на систему доставки продовольственных продуктов и сырья из Китая в Приморский край, позволит в ближайшей перспективе изменить вектор развития транспортно-логистической системы в положительную сторону, что в значительной мере будет определяться сроками открытия грузопассажирских потоков на существующих пропускных пунктах между Приморским краем и КНР.

1. Глазатова М.К., Данильцев А.В. Основные тенденции в развитии мировой торговли и структурные особенности российского рынка // Журнал новой экономической ассоциации. – 2020. – №1. – С. 183–192

2. ГТРК «Владивосток»: В Приморье закрыто 7 пунктов пропуска на границе с Китаем [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.vesti.ru/doc.html?id=3234998>
3. Дальневосточное таможенное управление [Электронный ресурс]. – URL: <http://dvtu.customs.ru/folder/147033>
4. Долгов С.И. Влияние вспышки нового коронавируса на международную торговлю // Российский внешнеэкономический вестник. – 2020. – № 2. – С. 7–18.
5. Ерохин В.Л. Возможные сценарии изменения объёмов мировой торговли вследствие влияния пандемии COVID-19 // Маркетинг и логистика. – 2020. – № 2 (28). – С. 1–12.
6. Жильцов С.С. Коронавирус ударил по странам постсоветского пространства // Международные отношения и мировая политика. – 2020. – №7 (1). – С. 8–17.
7. Известия: Российский вирусолог спрогнозировал сроки распространение коронавируса [Электронный ресурс]. – URL: <https://iz.ru/991156/2020-03-25/rossiiskii-virusolog-sprognoziroval-sroki-okonchaniia-vspyshki-koronavirusa>
8. Киреева Н.С. Пути развития логистики в новых экономических условиях // Вестник РЭА. – 2009. – № 4. – С. 67–74.
9. Кнобель А.Ю., Пыжиков Н.С., Алиев Т.М. Тенденции развития мировой торговли последних десятилетий и современные вызовы для ее развития // Журнал новой экономической ассоциации. – 2020. – № 1 (45). – С. 174–182.
10. Лисоева Е.В. Воздействие COVID-19 на социально-экономическую деятельность регионов // Путеводитель предпринимателя. – 2020. Т. 13, № 2. – С. 119–125.
11. Морозов С.А. Каким будет ущерб от вспышки коронавируса для глобальной экономики // Меридиан. – 2020. – № 8. – С. 1–11.
12. РИА новости. Александр Латкин: в борьбе с коронавирусом стоит учиться дисциплине у Китая [Электронный ресурс]. – URL: <https://ria.ru/20200407/1569653159.html>
13. РИА новости: Скворцова спрогнозировала пик эпидемии коронавируса в России [Электронный ресурс]. – URL: <https://ria.ru/20200407/1569716399.html>
14. Солдатова С.С., Пивкина К.Р. Экономические последствия пандемии «COVID-19» для России // Общество с ограниченной ответственностью «Электронная наука». – 2020. – Т. 3, № 2. – С. 260–265.
15. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю [Электронный ресурс]. – URL: <https://primstat.gks.ru/folder/29093>
16. Ушкалова Д.И. Внешняя торговля России в новых условиях // Журнал новой экономической ассоциации. – 2020. – №1. – С. 199–207.
17. Шавырин Н.В. Коронавирус и мировая экономика – на пороге глобальной катастрофы // Вестник научных конференций. – 2020. – № 2-2 (54). – С. 120–123.
18. RBK: Прогноз Скворцовой о плато заболеваемости [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.rbc.ru/society/24/04/2020/5ea2dd599a7947b1deb9524c>
19. SeaNews: Логистика на карантине [Электронный ресурс] – URL: <https://seanews.ru/2020/03/19/ru-logistika-na-karantine/>
20. TELS: Ограничение перевозок из-за COVID – 19 [Электронный ресурс]. – URL: https://www.telsgroup.ru/media_center/transport_news/5074.html
21. TSK. Новости таможни: На Дальнем Востоке приостановлена работа трех пунктов пропуска через российско-китайскую границу [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.tks.ru/news/nearby/2020/04/06/0013>

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ*

О.В. Потанина

специалист отдела организации научно-исследовательской работы
Департамент научно-исследовательской работы

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Научно-исследовательской целью работы является рассмотрение политического процесса России в условиях цифровизации. Выявлены и проанализированы некоторые имеющиеся проблемы и перспективы данного феномена в политике. Исследование показало, что цифровизация политической системы находится на начальном этапе развития.

Ключевые слова и словосочетания политический процесс, цифровизация, цифровые технологии, проблемы, перспективы.

TRENDS IN THE DIGITALIZATION OF THE POLITICAL PROCESS: PROBLEMS AND PROSPECTS

The research goal of the work is to consider the political process of Russia in the context of digitalization. Some of the existing problems and prospects of this phenomenon in politics have been identified and analyzed. The study showed that the digitalization of the political system is at an initial stage of development.

Keywords: political process, digitalization, digital technologies, problems, prospects

В современном мире цифровизация является участником и частью всех сфер жизнедеятельности, данный феномен уже запущен – его не остановить. В основу классификации источников легли потенциальные риски или проблемы, рассмотрим немного более подробно проблемное поле.

«Цифровое неравенство» и «Цифровой разрыв» как одна из проблем изучаемого феномена.

Такие авторы как С. В. Володенков, Л. Манович, Г.А. Малышева, С.Ю. Глазьев, З.Э. Гомбоин, О.В. Перфильева, Н. Лопатова, С.А. Воронцов, А.Ю. Мамычев, Е.В. Холодная и др. рассматривают проблему «Цифрового неравенства» в своих работах.

Так, авторы говорят о неравном доступе к возможностям использования существующих и создаваемых массивов данных, которые остаются непрозрачными и недоступными для обывателя. Другие работы отображают, что при внедрении интернет-технологий, увеличивается разрыв между развитыми и развивающимися государствами, а в последних новые технологии внедряются неравномерно [1,2]. Как следствие цифровизация увеличивает социальные неравенства в обществе [3].

Проблему «Цифрового разрыва» в своих работах отображают А.А. Мушта, Т.В. Растимешина, Г.А. Малышева, З.Э. Гомбоин; Е.В. Бродовская, Е.В. Холодная, О.В. Перфильева и др. Авторы уделяют внимание вопросу информационно-аналитической работы[4], разрыву между верхушкой власти и средой технологических инноваций[5].

О компьютерной неграмотности населения также свидетельствуют проблемы в подключении наиболее уязвимых слоев населения к преодолению «цифрового разрыва», отсутствие государственной поддержки тем, кто нуждается в получении услуги цифрового формата.

«Кадровая проблема» выявлена в работах А.А. Мушта, Т.В. Растимешин, Ю.В. Курносова, П.Ю. Конотопова, Г.А. Малышевой, Ж.Т. Тощенко, Н. Лопатовой, С.А. Воронцова, А.Ю. Мамычева, Е.В. Холодной и др.

В своих трудах авторы также раскрывают некоторые причины острого дефицита аналитических кадров[6], так как информационно-аналитическая работа является важнейшей составляющей в современной ситуации. Роботизация производства рассматривается как угроза современного общества, вызывающая опасность безработицы.

Ученые говорят о необходимости в образовательных программах для обучения специалистов гоаппарата цифровым наукам[7].

* Работа выполнена при финансовой поддержке Гранта Президента РФ № НШ-2668-2020.6 «Национально-культурные и цифровые тренды социально-экономического и политико-правового развития Российской Федерации в XXI веке»

«Тотальный контроль» со стороны государства как проблема в работах С.В. Володенкова, М.Н. Грачева, Э. Шмидта, А.Ю. Мордовцева, А.Ю. Мамычева и др.

Политическое манипулирование маскируется под данным контролем государства[8], в следствии как стремление политических лидеров использовать общественное мнение в своих интересах.

Суверенитет, безопасность и национальные интересы страны как важный фактор проблематики рассматриваемого феномена. При уязвимости системы национальной безопасности, поднимается вопрос отсутствия международно-правовых инструментов защиты государственного суверенитета в Интернете. Встает вопрос перед учеными «*правового вакуума*». Проблема правового регулирования отображена в работах Д.А. Смирнова, Л.Э. Боташевой, А.Н. Леонова, А.А. Мушта, Т.В. Растимешиной и др. Цифровой переход будет успешным только при формировании надежного правового поля деятельности.

Необходимо в ближайшее время приступить к решению проблем правового характера, для предотвращения вреда, который цифровая экономика способна нанести государству и его гражданам, наше государство вынуждено «в ускоренном режиме импортировать подходы, разработанные и применяемые в других государствах» [9].

«*Цифровой переход*» рассматривают авторы Г.А. Малышева, С.В. Тихонова, Е.В. Холодная. Быстроразвивающаяся информационная инфраструктура и становление нового общества знаний говорит о том, что страна не готова к изменениям посредством новейших технологий[10], так как сохранился на местах традиционный вариант получения услуги и отсутствует государственная поддержка тем, кто нуждается в получении услуги цифрового формата[11].

В научных трудах существует *проблема информационной безопасности и интернет-преступности*, которые несет цифровизация политпроцесса, а также *организация и внедрение вирусных атак, рискогенность интернет-коммуникации* и перечень вопросов для обсуждения и изучения на этом не заканчивается.

Рассмотрев цифровизацию политического процесса, анализ источников и мнений ученых доказывает, что в научном сообществе сложилось мнение о наличии проблем и рисков, которые несет в себе цифровизация политического процесса. Можно говорить, также, бесконечно о перспективах и положительных моментах цифровизации в политических процессах.

Модернизация государственного управления посредством внедрения *ИИ, информационных технологий* как шаг к преобразованию и улучшению качества предоставления государственных услуг для граждан, где учитываются *ясность и прозрачность* участия и реагирования *органов власти* преобразуют государственные услуги, повышая тем самым эффективность госсектора.

Создание Многофункциональных центров (МФЦ), Единого портала предоставления государственных и муниципальных услуг (функций) (портал госуслуг), организованных центров телефонной поддержки и обслуживания граждан является трёхканальной моделью создания «*электронного правительства*»[14].

Подобные «*интернет-платформы*» выполняют такие задачи как упрощение процедуры, осуществляют взаимодействие с государственными органами быстрым, эффективным и удобным путем, который является и менее дорогостоящий. Например, реализация принципа «одного окна» оказания услуг несет *открытость действий чиновников*, которая способствует снижению коррупции и хищений в госорганах, уменьшению бюрократии, повышению эффективности кадров в условиях большой конкуренции и др. [12].

А.А. Морукова, З. Нейкс, В. Килиан в своих работах отображают использование больших данных[13,14,15], внедрение новых форм взаимодействия, посредством информационных технологий несет перспективу *информационной безопасности*. Защита персональных данных граждан[16, 17], путем зашифровки в дальнейшем несет устранение утечки важных «цифр и файлов» из нашей страны в целом как противодействие внешним угрозам.

На сегодняшний день стоит острая необходимость оценить трансформацию политического процесса, его изменения, которые несут проблемы и перспективы под воздействием новейших цифровых технологий, благодаря которым возрастает давление на правительство со стороны общественности с целью повышения эффективности деятельности государства.

Можно сделать выводы, что Россия стоит на сложнейшем начальном этапе становления и формирования цифрового общества. Для повышения результативности взаимодействия государственных структур с обществом, приходится, возможно, заимствовать и присматриваться к опыту некоторых зарубежных стран, устраняя свои проблемы и ошибки двигаясь с каждым годом к «цифровому государству».

1. Manovich L. The Science of Culture? Social Computing, Digital Humanities and Cultural Analytics. URL: http://manovich.net/content/04-projects/088-cultural-analytics-social-computing/cultural_analytics_rtitle_final.pdf

2. Гомбоин З.Э. Информационно-коммуникационные технологии для развития: логика эволюции международного дискурса // Вестник Московского ун-та. Сер. 25: Международные отношения и мировая политика. – 2018. – № 3. – С. 121–153.
3. Перфильева О.В. Проблема цифрового разрыва и международные инициативы по ее преодолению // Вестник международных организаций. – 2007. – Т. 2, № 10. – С. 34–48.
4. Мушта А.А., Растимешина Т.В. Информационно-аналитическая компетентность в контуре государственного управления: проблемные аспекты и пути совершенствования // Экономические и социально-гуманитарные исследования. – 2019. – № 2 (22). – С. 147–154.
5. Холодная Е.В. О некоторых перспективах развития электронного государственного управления в условиях цифровой трансформации // Гуманитарные и юридические исследования. – 2018. – № 4. – С. 193–199.
6. Мушта А.А., Растимешина Т.В. Информационно-аналитическая компетентность в контуре государственного управления: проблемные аспекты и пути совершенствования // Экономические и социально-гуманитарные исследования. – 2019. – № 2 (22). – С. 147–154.
7. Лопатова Н. Международный опыт формирования цифрового правительства // Наука и инновации. – 2019. – № 5. – С. 24–28.
8. Мордовцев А.Ю., Мамычев А.Ю., Бухарина М.К. Государственная власть в информационно-конфликтном пространстве: правовой механизм противодействия политическим манипуляциям в России на рубеже XX–XXI вв. // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2015. – № 3. – С. 39–47.
9. Малышева Г.А. О социально-политических вызовах и рисках цифровизации российского общества // Власть. – 2018. – № 1. – С. 40–46.
10. Тихонова С.В. На пути к политико-правовому развитию информационного общества: «стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017–2030 гг.» // Изв. Саратов. ун-та. Нов. сер.: Экономика. Управление. Право. – 2017. – № 4. – С. 452–457.
11. Холодная Е.В. О некоторых перспективах развития электронного государственного управления в условиях цифровой трансформации // Гуманитарные и юридические исследования. – 2018. – № 4. – С. 193–199.
12. Лопатова Н. Международный опыт формирования цифрового правительства // Наука и инновации. – 2019. – № 5. – С. 24–28.
13. Морукова А. А., Калинина С. В. Обеспечение информационной безопасности при направлении гражданами обращений в органы публичной власти в электронной форме // Актуальные проблемы административного и административно-процессуального права: сб. статей. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский ун-т МВД РФ, 2017. – С. 245–249.
14. Филонова О.И., Полякова Е.Н. Правовое обеспечение внедрения цифровых технологий в сфере электронных обращений граждан в органы государственной власти // Вестник Тюменского гос. ун-та. Соц.-эк. и прав. Исследования – 2018. – Т. 4, № 4. – С. 119–132.
15. Нейкс З., Раджнай З. Большие данные как часть критической инфраструктуры // IEEE Conference. XIII Международный симпозиум по интеллектуальным системам и информатике. – С. 217–222.
16. Килиан В., Функат Д. Структурирование правовых знаний по защите данных: исследовательский проект по защите данных DAPRO // IEEE Conference: труды XI Международного семинара по применению баз данных и экспертных систем. 2000. – С. 1061–1065. DOI: 10.1109/DEXA.2000.875158
17. Демина Е. И., Полякова Е. Н. Основные требования законодательства РФ по защите персональных данных // Безопасность информационного пространства. – Курган: РИЦ КГУ, 2016. – С. 15–18.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА: ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ РОССИИ

Ш.А. Пургина, А.Д. Соболева

магистранты

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В данной статье исследуется международное сотрудничество в рамках развития малого и среднего предпринимательства Дальнего Востока. Проведен анализ действующего состояния малого и среднего бизнеса в ДФО, а также рассмотрены различные меры поддержки и проекты для привлечения иностранных инвесторов.

Ключевые слова и словосочетания: *Дальний Восток России, малый и средний бизнес, перспективы развития, меры поддержки, региональная экономика, международные отношения.*

INTERNATIONAL EXPERIENCE IN THE DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS: PROSPECTS FOR IMPLEMENTATION IN THE FAR EAST OF RUSSIA

This article explores international cooperation in the development of small and medium enterprises in the Russian Far East. The analysis of the current state of small and medium-sized businesses in the Far Eastern Federal District is carried out, as well as various support measures and projects to attract foreign investors are considered.

Keywords: *youth, Russian Far East, small and medium business, development prospects, support measures, regional economy, international relationships.*

На сегодняшний день, Дальневосточный федеральный округ (ДФО) – один из крупнейших регионов на территории Российской Федерации, и вопрос его экономического становления весьма актуален на протяжении всего периода его освоения, более того, развитие малого и среднего бизнеса считается стратегически важной задачей для всех развитых и развивающихся стран. Благодаря выгодному экономико-географическому расположению ДФО имеет особое значение в отношениях России и стран АТР. В регионе, являющемся важной частью транспортного коридора между Азией и Европой, расположено 29 морских портов, есть выход к двум океанам – Тихому и Северному Ледовитому, а также макрорегион граничит с четырьмя государствами (Китаем, Японией, США, КНДР), и через его территорию проходят крупнейшие железнодорожные магистрали. Перечисленные преимущества образуют благоприятные условия для международного сотрудничества и организации новых производств и проектов.

По данным Росстата в 2018 году доля малого и среднего бизнеса в российской экономике немного снизилась по сравнению с предыдущим периодом и составляет 20,2% ВВП. Во всей совокупности международных национальных проектов была поставлена цель – 32,5% ВВП к 2024 году.

Согласно информации, представленной в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства, составленным Федеральной налоговой службой, общее количество субъектов малого и среднего бизнеса в России по состоянию на 10.04.2020 составляет 222 144 и 16 978 соответственно. На Дальний Восток приходится 10 991 и 633. Хотелось отметить, что данные показатели существенно снизились по сравнению с предыдущим периодом [1].

Таким образом, с целью совершенствования инвестиционного потенциала на Дальнем Востоке реализуются различные проекты, новые механизмы развития и меры, предпринимаемые федеральными и региональными органами власти, в том числе Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока и Арктики, структура которого представлена следующими подразделениями, которые показаны в табл. 1.

**Подразделения Министерства Российской Федерации по развитию
Дальнего Востока и Арктики, и их основные задачи**

Подразделения	Основные задачи
Агентство Дальнего Востока по привлечению инвестиций и поддержке экспорта	Привлечение инвестиций
Корпорация развития Дальнего Востока	Управление развитием ТОР и СПВ
Агентство по развитию человеческого капитала на Дальнем Востоке	Обеспечение трудовыми ресурсами
Восточный центр государственного планирования	Совершенствование государственного планирования

В первую очередь хочется отметить такие масштабные проекты, как территории опережающего развития на Дальнем Востоке, которых на сегодняшний день насчитывается 20, а также Свободный порт Владивосток, включающий на данный момент 22 муниципальных образования на ДВ. 80% проектов с объемом инвестиций от 1 до 60 млн рублей были представлены для реализации. В настоящее время в рамках режимов ТОР и СПВ заключено более 2060 инвестиционных соглашений с резидентами в объеме 3,7 трлн рублей. На начало декабря 2019 года запущено 270 инвестиционных проектов и создано 34 тыс. рабочих мест.

АО «Корпорация развития Дальнего Востока» заключило соглашения о сотрудничестве с крупнейшими федеральными и региональными кредитно-финансовыми организациями, чтобы обеспечить резидентам ТОР и СПВ комфортный доступ к кредитным ресурсам и современному уровню банковского сервиса. Так, на сегодняшний день Корпорация подписала соглашения о сотрудничестве с 16 финансовыми организациями. Это особенно важно, поскольку на сегодняшний день более 85% резидентов дальневосточных ТОР и СПВ относятся к субъектам малого и среднего предпринимательства, данные представлены на рис. 1.

Еще одним действенным инструментом для успешной реализации инвестпроектов и ведения бизнеса на Дальнем Востоке станут услуги страховых и консалтинговых организаций. Список партнеров уже пополнили Страховой Дом «ВСК» и «КСК групп». Также, на ВЭФ был подписан договор с международной аудиторско-консалтинговой компанией КМПГ, которая предлагает три основных сервиса – аудит, стратегический и инвестиционный консалтинг, налоги и юридические услуги. Все три направления востребованы при выходе на новый рынок и при реализации инвестиционных проектов на Дальнем Востоке. Иностранцам КМПГ помогает выбрать площадку на территории Дальнего Востока и соответствующий режим преференций. Востребована поддержка по структурированию проекта в РФ и при регистрации юридического лица. Поскольку для иностранцев очень важна неизменность условий работы и стабильность законодательства. Для реализации проекта в российском правовом поле им часто требуется юридическая поддержка.



Рис. 1. Субъекты малого и среднего предпринимательства [2]

В соответствии с Постановлением 1818 от «25» декабря 2019 г. новым инструментом поддержки инвесторов на Дальнем Востоке является субсидирование процентов по банковским кредитам. Для большинства кредитов размер субсидирования составит 6%.

По данным 2019 г. наибольший интерес для вложений со стороны иностранных инвесторов представляют следующие отрасли, представленные в табл. 2 [3].

Таблица 2

Отрасли инвестирования национальных инвесторов

Отрасли инвестирования	Доля в общем объеме ПИИ
транспортная логистика	644,1 млрд руб (29,7% общего объема ПИИ)
сельское хозяйство	360,9 млрд руб (360,9 млрд руб. (16,6%)
лесопереработка	137,6 млрд руб.(13%)
нефтегазохимия	171,5 млрд руб (7,9%)
добыча твердых полезных ископаемых	133,4 млрд руб.(6%)

На Дальнем Востоке реализуется порядка 200 инвестпроектов с участием иностранного капитала (без проектов «Сахалин-1», «Сахалин-2»). Общий объем инвестиций – 2,169 трлн руб. Наибольшую долю в объеме занимают Китайская Народная Республика – 71,5%, или 1,55 трлн руб., Республика Корея – 10,5%, Япония – 5%, остальные страны – 12%.

Международный опыт развития Дальневосточного предпринимательства включает в себя 80% инвестиций, поступающих благодаря компаниям Китайской Народной Республики. Согласно данным Минвостокразвития на конец 2019 года доля КНР в общем объеме прямых иностранных инвестиций в регион составила 63% (это около 45 проектов на сумму \$2,6 млрд). Компании КНР сконцентрировали свои основные вложения в таких регионах Дальнего Востока, как Приморский край, Амурская область, Еврейская автономная область. Основными отраслями капиталовложений служат: сельское и лесное хозяйство, строительство, добыча полезных ископаемых, сфера услуг и производство морепродуктов. Как правило, это малые и средние компании, производство обуви, одежды, деревообработка [4].

Примерами особо крупных проектов КНР являются, во-первых, разработка крупнейшего каменноугольного месторождения – Зашуланского в Забайкальском крае. Данный проект нужен для того, чтобы разработать угольный разрез, в котором будет находиться около 1,0 млн тонн угля в год. При этом нужно учитывать, что существует наличие промышленных запасов участка до 19 млн тонн и их предполагаемая эксплуатация с продолжительностью эксплуатации объекта около 20 лет.

Международный проект судовой верфи «Звезда» нуждается в большем размере стальных листах, взамен свариваемых малоразмерных. Конгруэнтность и работоспособность предприятия снижается из-за того, что происходит удорожание стоимости корпусов судов исходит из процесса варки листов, доходящих до 50% и до 10% в целом по готовому изделию.

Между Россией и Китаем в 2017 году было подписано соглашение о создании «бесшовного» режима транзита китайских грузов. Данный проект – это взаимодействие Евразийского экономического союза и концепции «Один пояс, один путь». Данное взаимодействие необходимо для того, чтобы увеличить объемы торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества, а также для создания новых межправительственных механизмов Дальневосточного центра поддержки китайских инвесторов. Развитие международных транспортных коридоров «Приморье-1» и «Приморье-2» является стратегическим проектом как для российско-китайского сотрудничества на Дальнем Востоке Российской Федерации.

Взаимная торговля между Россией и Китаем в области сельскохозяйственных и продовольственных товаров стала больше на 4,4 млрд долл. Это больше на 24,2%, если сравнивать с результатами 2017 года. Российский экспорт в Китай стал больше на 42,3% (2,5 млрд долл.) импорт на 6,3% (1,9 млрд долл.) [5].

Благодаря китайским инвесторам создано уже создано достаточно предприятий, базирующихся на производстве мясной и молочной продукции, выращивание сельскохозяйственных культур, а также занимающихся аквакультурой. Деятельность этих проектов реализована Китайской национальной корпорацией SOFCO, которая занимается маслами, продовольствием, а также поставкой питьевой воды и продуктов питания.

Нельзя не обратить внимание на то, что важную роль в международном сотрудничестве играет Российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ), созданный Российским фондом прямых инвестиций (РФПИ) и Китайской инвестиционной корпорацией (СIC). Фонд содействует созданию конкурентоспособности инвестиционных проектов, а именно, чтобы каждый из проектов имел достаточный уровень по своей доходности. Ведь именно благодаря этому экономическое сотрудничество Китая и России будет выгодным, плодотворным и долгосрочным.

Российско-Японское сотрудничество базируется на инвестиционной платформе – JPPV, которая была создана в 2018 году. Ее основная задача – привлечь японских инвесторов на Дальний Восток и сопровождать их во всех ключевых моментах (с момента принятия инвестиционного решения и до запуска проекта). JPPV – основное звено между инвесторами Японии и России.

Таким образом, обращая внимание на ключевые моменты выше, Дальний Восток является перспективным регионом, который имеет огромное экономическое значение в вопросах между Россией и зарубежными странами. Основная цель внешней политики региона – интегрировать российскую экономику в Азиатско-Тихоокеанский регион, на который приходится основная доля импорта и экспорта: Китай (36,5 % от стоимостного объема товарооборота), Япония (23 %) и Республика Корея (21,5 %). В данной статье были представлены только некоторые примеры международного опыта развития малого и среднего бизнеса на Дальнем Востоке. Чтобы реализовать крупные проекты нужна прочная инвестиционная база, с помощью которой можно будет создать благоприятные условия для того, чтобы международный малый и средний бизнес на Дальнем Востоке успешно развивался и в дальнейшем можно было увидеть положительные результаты от совместного и внедряемого предпринимательства на Дальний Восток.

1. Паспорт национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». Официальный сайт Правительства России. [Электронный ресурс]. – URL: <http://government.ru/info/35563/>

2. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Официальный сайт Федеральной налоговой службы. [Электронный ресурс]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics.html>

3. Корпорация развития Дальнего Востока. [Электронный ресурс]. – URL: <http://erdc.ru>

4. ТОРы – Восточный экономический форум. [Электронный ресурс]. – URL: <https://forumvostok.ru/mesto/tory/>

5. Российский совет по международным делам. [Электронный ресурс]. – URL: <https://russiancouncil.ru/papers/Russia-China-Agriculture-Policybrief21-Ru.pdf>

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ СТРАТЕГИИ ПОВЕДЕНИЯ НА РЫНКЕ ДЕПОЗИТОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

А.С. Пыжов

магистрант

Г.Г. Романова

канд. экон. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Для современного коммерческого банка в условиях наступивших кризисных явлений связанных со снижением платежеспособного спроса и эпидемиологической обстановкой особенно актуальной является проблема формирования подходов к оценке эффективности стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц, как ключевого источника формирования пассивной базы. В статье рассмотрены современные подходы российской банковской среды к формированию методических подходов к оценке эффективности стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц.

Ключевые слова и словосочетания: депозиты физических лиц, коммерческий банк, депозитный портфель, методика оценки эффективности депозитного портфеля.

METHODOLOGICAL APPROACHES TO ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF THE STRATEGY OF BEHAVIOR IN THE MARKET OF DEPOSITS OF INDIVIDUALS

For a modern commercial bank in the conditions of the crisis that is associated with a decrease in solvent demand and the epidemiological situation, the problem of forming approaches to assessing the effectiveness of the behavior strategy on the retail deposits market as a key source of forming a passive base is especially urgent. The article discusses the modern approaches of the Russian banking environment to the formation of methodological approaches to assessing the effectiveness of the behavior strategy in the retail deposits market.

Keywords: deposits of individuals, commercial bank, deposit portfolio, methodology for assessing the effectiveness of the deposit portfolio.

Эффективное функционирование коммерческого банка, обслуживающего физических лиц, не возможно без разработанной стратегии поведения на рынке депозитов и четкого понимания эффективности ее функционирования, что в свою очередь требует исследования ряда финансовых показателей финансового учреждения.

Для анализа финансовых показателей необходимо определить методику, способную информативно раскрыть динамику ключевых показателей стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц. За основу принимают утвержденную Банком России Инструкцию от 28 июня 2017 года №180-И «Об обязательных нормативах банков» [1], как нормативно утвержденную методику оценки.

Для удобства работы с данной системой показателей их разделяют на следующие виды:

- показатели, описывающие структуру депозитов банка;
- показатели, описывающие эффективность распределения привлеченных ресурсов;
- показатели, описывающие устойчивость базы депозитов банка.

Показатели были рассчитываются с использованием официальных, утвержденных ЦБ РФ форм (№0409101, №0409102, №0409123), доступных в официальной отчетности на сайтах банков.

Допущения:

- используют лишь относительные показатели, что позволяет сопоставлять показатели исследуемого банка с иными кредитными организациями;
- в случае наличия отрицательных показателей (свидетельство того, что они не удовлетворяют установленному нормативу) – обращают показатель в ноль искусственно.

Таблица 1

Показатели, описывающие структуру депозитов банка

Коэффициент	Формула для расчета коэффициента	
1	2	
Коэффициент доли срочных депозитов в портфеле (К1)	$\frac{У_{СР.ДЕП.} - 50\%}{50\%}$, где $У_{СР.ДЕП.}$ - удельный вес срочных вкладов в портфеле банка, %.	1.1
Коэффициент характеризует отклонение доли срочных депозитов от норматива в 50%.		
Коэффициент доли остатков на текущих счетах (К2)	$1 - \frac{У_{Д.В.}}{30\%}$, где $У_{Д.В.}$ - удельный вес текущих вкладов в портфеле банка, %.	1.2
Коэффициент характеризует отклонение доли текущих вкладов от норматива в 30%.		
Коэффициент доли межбанковского кредитования в портфеле (К3)	$\frac{У_{МБК} - 20\%}{20\%}$, где $У_{МБК}$ - удельный вес межбанковского кредитования в портфеле, %	1.3
Коэффициент характеризует отклонение доли межбанковского кредитования от норматива в 20%.		

Таблица 2

Показатели, описывающие эффективность распределения привлеченных ресурсов

Коэффициент	Формула для расчета коэффициента	
1	2	
Коэффициент отношения между процентами, полученными по активным операциям, и процентами, выплаченными по пассивным операциям (К4)	$\frac{П_Д}{К_В} * 100\% - \frac{П_Р}{С_П} * 100\%$, где $С_П$ - МБК и депозиты, руб.; $П_Р$ - процентные расходы, руб.; $К_В$ - кредиты, выданные за анализируемый период, руб.; $П_Д$ - процентные доходы, руб.	1.4
Коэффициент характеризует эффективность использования пассивов в активных операциях, чем выше значение, тем выше эффективность.		
Доходность активов (К5)	$\frac{П_Д - П_Р}{СА}$, где $П_Р$ - процентные расходы, руб.; $П_Д$ - процентные доходы, руб.; $СА$ - средний размер приносящих доход активов, руб.	1.5
Коэффициент характеризует способность банка формировать процентный доход, при заданной структуре активов. Чем выше, тем эффективнее.		
Рентабельность активов (К6)	$\frac{ЧП}{СВБ} * 100$, где СВБ - средняя валюта баланса, руб.; ЧП - чистая прибыль, руб.	1.6
Коэффициент характеризует доходность активов. Чем выше, тем эффективнее.		

Показатели, описывающие устойчивость базы депозитов банка

Коэффициент	Формула для расчета коэффициента
1	2
Средний срок хранения средств вкладчиками (К7)	$\frac{ДФ_{ср} * T}{ВДФ}$, 1.7 где ВДФ - оборот по выдаче вкладов физических лиц, руб.; Т - число дней в заданном периоде, дн.; ДФ _{ср} - средняя величина остатков на депозитах физических лиц, руб.
Коэффициент характеризует средний срок хранения средств вкладчиками. Чем выше значение срок, тем более эффективна стратегия поведения на рынке депозитов физических лиц кредитной организации.	
Уровень оседания средств во вкладах физических лиц (К8)	$\frac{ДФ_{к} - ДФ_{н}}{ПДФ}$, 1.8 где ПДФ - оборот по поступлению вкладов, руб.; ДФ _н - величина средств на вкладах на начало исследуемого периода, руб.; ДФ _к - величина средств на вкладах на конец исследуемого периода, руб.
Коэффициент характеризует долю средств, оставшихся во вкладах. Чем выше коэффициент, тем выше ликвидность.	
Постоянный остаток средств на вкладах "до востребования" (К9)	$\frac{Д_{д.в.}}{ПД_{д.в.}} * 100\%$, 1.9 где ПД _{д.в.} - оборот по поступлению вкладов "до востребования", руб.; Д _{д.в.} - средняя величина остатков на вкладах "до востребования", руб.
Коэффициент характеризует долю стабильных средств "до востребования". Чем выше значение, тем эффективней стратегия поведения на рынке депозитов физических лиц.	
Постоянный остаток средств на текущих счетах (К10)	$\frac{Д_{т.с.}}{ПД_{т.с.}} * 100\%$, 1.10 где ПД _{т.с.} - входящий оборот на текущие счета, руб.; Д _{т.с.} - средняя величина средств на текущих счетах, руб.
Коэффициент характеризует долю стабильных средств на текущих счетах. Чем выше значение, тем эффективней стратегия поведения на рынке депозитов физических лиц.	

На втором этапе оценки эффективности стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц для каждого из показателей производится формирование шкал значений, что позволяет трансформировать их в баллы, таким образом формируется единый диапазон для сравнения. Шкалирование, во-первых, предоставляет анализ, как изменялась эффективность стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц конкретного банка в динамике за ряд отчетных периодов; во-вторых, позволят произвести комплексную оценку эффективности стратегии поведения с помощью системы финансовых показателей, содержащих различное экономическое целеполагание.

Каждый финансовый показатель шкалируется независимо от других. После определения границ значений показателей (максимум и минимум) измерения производят при помощи формулы:

$$X_i = \frac{(x_i - x_{\min}) * (b - a)}{(x_{\max} - x_{\min})} + a, \quad 1.11$$

где [a;b] – диапазон изменений, выраженный в баллах;

x_{\min} x_{\max}

[;] – диапазон изменения значений показателя;

x_i

– значение показателя;

X_i

– значение коэффициента, выраженное в баллах.

Для каждого показателя формируем шкалу от 0 до 10 баллов.

Преобразуем формулу (1.11):

$$X_i = \frac{10 * (x_i - x_{min})}{(x_{max} - x_{min})} \quad 1.12$$

Линейная шкала применима лишь при равномерном заполнении интервалов, если присутствует разброс данных необходимо ввести значение «медианы». Медиана – это значение признака, расположенного в середине ряда и делит его на две равные части.

Обозначенные границы формируют два диапазона.

Первому присваивают интервал [0;5), при этом добавляют значение минимума и медианы

$[x_{min}; x_{me})$.

Тогда, формула (1.11) имеет вид:

$$X_i = \frac{5 * (x_i - x_{min})}{(x_{me} - x_{min})} \quad 1.13$$

Второму присваивают интервал [5;10], при этом добавляют значение максимума и медианы

$[x_{me}; x_{max}]$.

Тогда, формула (1.11) имеет вид:

$$X_i = 5 + \frac{5 * (x_i - x_{me})}{(x_{max} - x_{me})} \quad 1.14$$

Механизм преобразования отражен на рисунке 1, используя его, переводят в баллы все 10 выбранных коэффициентов, применяемых для анализа эффективности стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц банка.

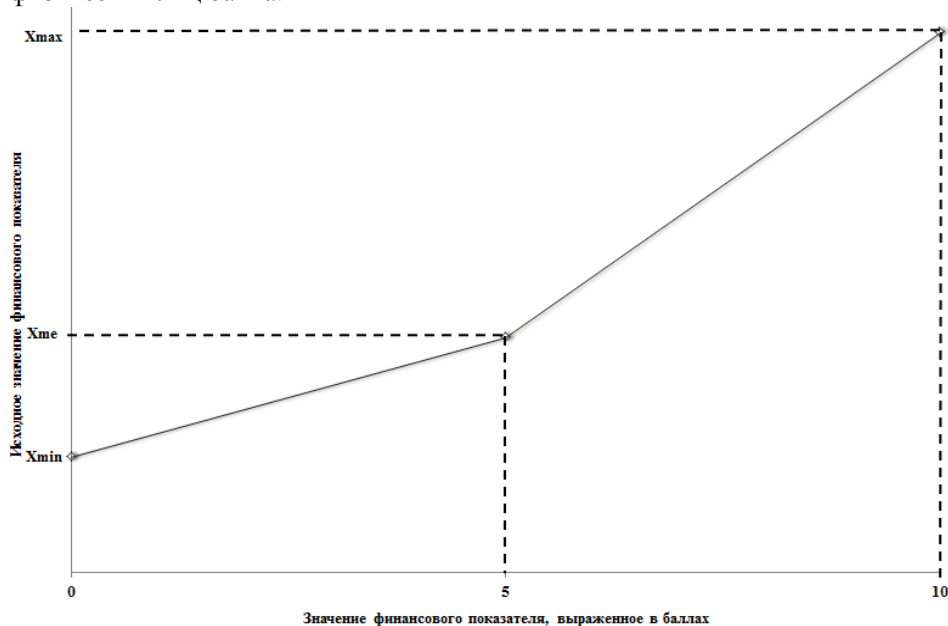


Рис. 1. График преобразования показателей в баллы

Суммой баллов по группам показателей оценивается эффективность стратегии поведения на рынке депозитов физических лиц банка в целом, структуру депозитов банка, эффективность распределения привлеченных ресурсов и устойчивость базы депозитов банка.

Предложенная методика оценки эффективности стратегии поведения банка на рынке депозитов физических лиц удовлетворяет следующим требованиям:

- объективность и возможность дистанционной оценки;
- оценивает изменения в динамике, при этом не только добавлять новые данные, но и заново переоценивать коэффициенты.

Сопоставление баллов и эффективности

Критерий	Уровень эффективности		
	Низкая	Средняя	Высокая
Показатели, описывающие структуру депозитов банка.	Совокупный балл в интервале [0;10).	Совокупный балл в интервале [10;20).	Совокупный балл в интервале[20;30].
Показатели, описывающие эффективность распределения привлеченных ресурсов.	Совокупный балл в интервале[0;20).	Совокупный балл в интервале[10;20).	Совокупный балл в интервале [20;30].
Показатели, описывающие устойчивость базы депозитов банка.	Совокупный балл в интервале[0;20).	Совокупный балл в интервале[20;40).	Совокупный балл в интервале[40;60].
Эффективность стратегии поведения банка на рынке депозитов физических лиц.	Совокупный балл в интервале[0;40).	Совокупный балл в интервале[40;80).	Совокупный балл в интервале[80;120].

В заключение можно сделать вывод о том, что привлекая вклады населения и формируя условия по депозитам, позволяющие удерживать портфель, коммерческий банк таким образом создает предпосылки для устойчивого развития региона, где осуществляется его деятельность, так как ресурсы не покидают его границ, что способствует устойчивости экономики в целом.

1. Инструкция Банка России от 28 июня 2017 года № 180-И «Об обязательных нормативах банков» // Вестник Банка России. – 2017. – № 65–66. – С. 2–92.
2. Богданкевич С. А., Шибко О. А. Ликвидность коммерческих банков // Экономика, финансы, управление. – 2006. – № 5. – С. 60–66.
3. Савонь В., Лесогоров С. Стресс-тестирование в банке // Банкаўскі веснік. – 2003, Снежань. – С. 36–40. – URL:<https://www.nbrb.by/bv/articles/638.pdf>
4. Вожжов А. П. Процессы трансформации банковских ресурсов. – Севастополь: Изд-во СевНТУ, 2006. – 339 с.
5. Волошин, И. В. Оценка банковских рисков: новые подходы. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2011. – 213 с.
6. Луныкова, Н. А. Депозитные риски в банковской деятельности. – Севастополь: Рибэст, 2009. – 208 с.
7. Васин, М. Барометр ликвидности: что давит на банки [Электр. рес.] / Независимый финансовый портал Banki.ru. – URL: <http://www.banki.ru/news/daytheme/?id=8746535>
8. Барометр банковской ликвидности // Финансы и кредит. – 2009. – № 21. – С. 82–88.
9. Барометр банковской ликвидности на 1 марта 2016 года [Электр. рес.] / Национальное рейтинговое агентство. – URL: http://www.ranational.ru/sites/default/files/analitic_article/Barometr_1_marta.pdf
10. Blaschke, W. Stress Testing of Financial Systems: An Overview of Issues, Methodologies, and FSAP Experience / W. Blaschke, T. Jones, G. Majnoni, S-M Peria. – IMF: Working Paper, 2001. – 56 pp.
11. Подходы к организации стресс-тестирования в кредитных организациях (на основе обзора международной финансовой практики) [Электр. рес.] / Банк России. – URL: <http://www.cbr.ru/search/print.asp?File=/analytics/stress.htm>
12. Митрохин В. В., Грибанов А. В. Стресс-тестирование в банке: депозитный риск // Банковское дело. – 2018. – № 7. – С. 28–36.
13. Митрохин В. В., Грибанов А. В. Инновации как инструмент обеспечения устойчивого развития банковской сферы // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. – 2018. – № 3 (44). – С. 127–134.
14. “Guide to TQM in Service Industries” (Руководство по TQM в сфере услуг), Asian Productivity Org, 1996. – С. 38–46.

ПРОБЛЕМА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРЕДЕЛОВ УСМОТРЕНИЯ ПРИ ОГРАНИЧЕНИИ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ДОКТРИНЫ СВОБОДЫ УСМОТРЕНИЯ

Р.А. Решетников

магистрант

Э.В. Горян

канд. юрид. наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин,

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Владивосток. Россия

В современном мире остро стоит проблема ограничения прав человека. Европейский суд выступает гарантом недопущения ограничения данной категории прав. Но также существует доктрина усмотрения государства, позволяющая государствам ограничивать права граждан по-своему усмотрению и в тех пределах что предусматривает доктрина.

Ключевые слова и словосочетания: *доктрина усмотрения, ограничение прав человека, Европейский суд, Европейская конвенция, Российская Федерация.*

THE PROBLEM OF DETERMINING THE LIMITS OF DISCRETION WHEN RESTRICTING HUMAN RIGHTS THROUGH THE PRISM OF THE DOCTRINE OF FREEDOM OF DISCRETION

In the modern world, the problem of restricting human rights is acute. The European Court is the guarantor of preventing the restriction of this category of rights. But there is also a doctrine of discretion of the state that allows states to restrict the rights of citizens at their discretion and to the extent that the doctrine provides.

Keywords: *margin of appreciation, restriction of human rights, European court, European Convention, Russian Federation.*

Актуальность. В Российской Федерации права и свободы человека признаны высшей ценностью государства. Этим устанавливается обязанность соблюдения и защиты этих прав. Европейская конвенция как гарант соблюдения прав и свобод человека и гражданина так же устанавливает основополагающие права человека, которые при необходимости могут быть ограничены только в тех случаях и пределах что установлены в конвенции и конституции РФ. Но в тех сферах, что не регулирует европейская конвенция, в силу вступает доктрина усмотрения государства, которая определяет допустимые пределы ограничения, которые страна вправе устанавливать по своему усмотрению. Но так как данные права не создаются властной государственной волей, то они и не могут быть ограничены ею, а также изменены путем ограничений.

Проблематика. Проблема применения Европейским судом доктрины свободы усмотрения государства заключается в том, что пределы усмотрения, в рамках которых Государство вправе ограничивать права человека, не ясны. В связи с этим возникают проблемы в правильности толкования данной доктрины, так как неправильное толкование, приводит к нарушению прав человека путем ограничения этих самых прав, что в свою очередь нарушает ст. 18 Европейской конвенции по правам человека

Предмет исследования: *Предметом* исследования выступает свобода усмотрения государства при осуществлении им вмешательства в гарантированные Конвенцией права и свободы.

В ходе исследования были изучены труды отечественных авторов Липкиной Н.Н., Орехова О.С., Кузнецовой С.Н. и др. А также изучено решение Европейского суда в отношении Баева к Российской Федерации.

Рассматривая один вопрос авторы выносят схожие выводы но позиция данных отличается, так например Орехов О.С. Считает что Европейский суд предоставляет ограниченную свободу усмотрения государства основывая на доктрине усмотрения государства и статье 18 ЕКПЧ, а Кузнецова С.Н. Утверждает, что Европейский суд сам устанавливает данные ограничения в роли «всемирного законодателя».

Методологическая основа исследования. В процессе работы применялись обусловленные предметом и целью исследования общенаучные (обобщение) и специальные методы познания

(формально-юридический, метод толкования правовых норм). В силу специфики проводимого исследования особое место в работе занимает сравнительно-правовой метод, позволяющий наиболее полно раскрыть поставленные в работе вопросы.

Научная новизна исследования заключается в том, что работа представляет собой исследование практики европейского суда в отношении ст. 18 и доктрины свободы усмотрения государства в отношении российского законодательства и граждан РФ. Авторы рассматривают практику ЕСПЧ в отношении нарушенных прав через призму доктрины свободы усмотрения государства. На основе анализа Российского законодательства и практики ЕСПЧ выявлены несоответствия российского законодательства основополагающих положения Конвенции по правам человека и неправомерность действий Российской Федерации в отношении основополагающих прав человека.

Свобода усмотрения важна в современном мире. Липкина Н.Н. утверждала, что свобода усмотрения государства является одним из базисных инструментов в руках Европейского суда при осуществлении им своих полномочий, как гаранта соблюдения прав человека и основных свобод[1].

Остро стоит вопрос ограничения прав и определения ситуаций, когда государство вправе ограничит основные права и свободы. Так Орехов О.С. в одной из своих работ подчеркивает: «Согласно общему правилу, закрепленному в ряде статей конвенции, личная свобода и права человека могут быть ограничены только в том случае, когда этого требует еще более значительный интерес-общественный» [2, с. 252].

Важным аспектом в работе ЕСПЧ и применения ЕКПЧ является субсидиарность правового характера. Надежда Липкина в одной из своих работ акцентирует внимание на данной теме. «Разработанная и активно применяемая в практике Европейского Суда по правам человека концепция «свободы усмотрения государств» является непосредственным следствием субсидиарного характера системы защиты прав человека, созданной Конвенцией о защите прав человека и основных свобод 1950 г.» [3, с. 106].

Европейской правосудие начало активно развиваться с введением доктрины свободы усмотрения, что по мнению отечественных авторов явилось неким базовым принципом для существования Европейской конвенции [4, с. 44].

Margin of appreciation или свобода усмотрения представляет из себя один из базисных принципов европейского правосудия. Свобода усмотрения позволяет высоким договаривающимся странам по своему усмотрению ограничивать основные права и свободы человека и гражданина в тех сферах что не попадают под действие европейской конвенции по правам человека. Как указывает Геращенко А.И. – Государство не наделяется полной свободой в ограничении прав и свобод человека [4], сужая понятие «свобода» до «пределы» усмотрения, что с точки зрения Европейской конвенции, предусматривающей ограничения прав только в исключительных случаях, является наиболее приемлемым определением «Margin of appreciation».

Рассматривая данный вопрос, О.С. Орехов в одной из своих работ указывал на различия культурного и исторического типа как необходимость применения доктрины свободы усмотрения государств. Различия в отношении к сексуальным меньшинствам между странами Европы и Российской федерацией, порождают собой неопределенность в решении разных вопросов касательно защиты прав человека, а равно «являются материальным основанием необходимости неоднобразного подхода к требованиям выполнения такими государствами своих международно-правовых обязательств» [5].

Если говорить иными словами, то это те пределы в рамках которых может действовать государства, путем ограничения тех или иных прав закрепленных в ЕКПЧ. Но данное утверждение не совсем точно. Margin of appreciation не устанавливает пределы, а дает право государству самостоятельно и свободно устанавливать правовые основания для ограничения прав, а слово Margin (пределе) подчеркивает, что данное право не предоставляет широкую свободу усмотрения по всем правам человека, а лишь в случае присутствия понятия «чрезвычайное обстоятельство» и составляющих его факторов.

На высокую договаривающуюся сторону, а именно Россию, возлагается обязанность по совершению позитивных и негативных действий, для осуществления надлежащего исполнения прав человека. «При этом государство обладает свободой усмотрения в вопросе о том, какие именно позитивные действия необходимо совершить» [3, с. 114].

Прецедентная практика Европейского суда непрерывно разрастается. На то есть основания. Европейский суд рассматривая дела, в силу своих полномочий прибегает к толкованию Европейской конвенции, а равно наделением или сужением границ свободы усмотрения страны в рассматриваемое сфере [6, с. 3]. В связи с этим нельзя точно назвать позитивные и негативные обязательства государства по соблюдению прав человека и основных свобод.

Одним из главных вопросов связанных со свободой усмотрения, какова же на само деле свобода данная государству в установлении ограничений прав человека.

Россия на основании доктрины свободы усмотрения и данного ей права, вправе по своему усмотрению и в пределах данной конвенции ограничивать некоторые права граждан, установленные ЕКПЧ. Россия не всегда правомерна в своих действиях в отношении ограничения прав, что противоречит позиции Европейского суда по правам человека.

В деле Анчугов и Гладков против России по мнению истцов-заключенных Российской федерацией было ограничено их избирательное право. В настоящем деле «сама Конституция» явилась нормативным актом, противоречащим положениям Европейской конвенции. Заключенным, борцам за права заключенных – Сергею Анчугову и Владимиру Гладкову было ограничено избирательное право, в связи с тем, что заявители ранее были осуждены за особо тяжкие преступления и отбывали наказание в местах лишения свободы. Действия Российской федерации не носили индивидуальный характер, направленный исключительно на заявителей (обратный пример индивидуального характера дело «PussyRiot»), а касались все осужденных.

Европейский суд повторил свое решение, сославшись на прецедент, сложившийся в ходе дела «Hirst v Italy», указав на то, что в соответствии со ст. 3 Протокола №1 к Конвенции не допускается абсолютный запрет активного избирательного права заключенных без указания отдельных категорий дел, за совершение которых лицам голосовать запрещено национальным законодательством.

ЕСПЧ вступил в достаточно жесткую конфронтацию с Конституционным судом РФ, поскольку позволил себе признать одно из конституционно провозглашенных положений, в сущности, своей противоречащим положениям Конвенции (иными словами, Конвенции о правах человека).

Положение ухудшается тем, «что ст. 32 находится во второй главе Конституции РФ, которая может быть пересмотрена лишь путем принятия новой Конституции РФ» [7, с. 133].

Если же общественный интерес стоит выше интереса отдельной личности, то свобода усмотрения стоит на стороне Российской федерации, которой необходимо принять меры для защиты общественных интересов. «Речь идет о таких категориях лиц как военнослужащие, лица с психическими расстройствами, а так же освобожденные из мест лишения свободы под залог или досрочно освобожденные» [2, с. 252].

Международная практика показывает, что совсем отойти от предоставления государству и государственным органам свободы усмотрения нельзя так как иногда она является неотъемлемой частью для справедливого судебного разбирательства.

Если речь заходит о душевнобольных людях, то национальные власти выступают в качестве оценщика предоставленных документов, и по своему определяют гражданина как душевнобольного. Европейский суд не наделенными данными полномочиями, он лишь является надзорным органом по соответствию действий национальных властей Европейской конвенции [2, с. 254]. Но так же европейский суд наделен ограниченными обязанностями по вмешательству в действия властей и не вправе влиять на результат проводимых действий. [8, с. 303].

Каковы пределы усмотрения? Данным вопросом задаются теоретики и практики национального и зарубежного уровня. «Прежде всего, нужно отметить что общих единых, однажды установленных и зафиксированных пределов свободы усмотрения не существует и не может существовать в принципе» [9, с. 2].

На практике Европейского суда видно, что свобода усмотрения очень относительна, и в каждом деле имеет свои обстоятельства, помогающие определить соотношение свободы усмотрения государства и пределы, заступив за который Российская федерация, нарушает положения конвенции, необоснованно ограничат права человека.

Суд придерживается стороны высокой договаривающейся стороны в отношении ограниченных прав, и дает широкую свободу усмотрения если наступает чрезвычайное обстоятельство, которое должно в себя включать 4 положения:

- «1) «опасность должна быть реальной или быть неминуемой;
- 2) ее последствия должны угрожать нации в целом;
- 3) должна существовать угроза продолжению организованной жизни сообщества;
- 4) кризис или опасность должны носить исключительный характер;» [3, с. 111].

Суд как гарант и отчасти «законодатель» по своему усмотрению наделяет государства дополнительными функциями. «Суд также предоставил государствам право решать вопрос иммиграционной политики даже в том случае, когда ее реализация мешает осуществлению права на семейную жизнь двух людей с неофициальным статусом в данном государстве» [9, с. 4].

Одним из интересных дел в практике Европейского Суда является дело «Баев и другие против России» [10]. В данном деле рассматривается нарушение прав заявителей, предусмотренных ст. 10

и ст.14 Европейской конвенции путем выхода за пределы отданные на усмотрении Российской Федерации, при реализации положений ст. 6.21 КоАП.

Если рассматривать ст. 6.21 КоАП со стороны соответствия национального законодательства положениям Европейской конвенции, то можно заметить не конвенционный характер статьи.

Российская Федерация не привела должные доводы в пользу ограничений прав Активистов, что подставило под сомнения правильность действий в отношении ограничения прав человека.

Министерство юстиций считает данное дело «примером политизированного подхода к рассмотрению жалоб против нашей страны в нарушение принципов субсидиарной, то есть вспомогательной роли ЕСПЧ и свободы усмотрения государств-участников в вопросах применения положений Конвенции о защите прав человека и основных свобод» [11].

Судебная практика по данному вопросу начала складываться давно, а следовательно, в распоряжении Европейского суда имеется много прецедентов, которые могут быть положены в основу рассматриваемого дела. Принимая во внимание вышеперечисленный довод, Европейский суд счел позиция Российской Федерации безосновательной [12].

Суд обязан проверять действия Властей на предмет выхода за установленные пределы. Так в европейской практике нет четко регламентированного порядка по вопросу разрешения однополым парам заключать брачный союз а равно и усыновлять детей. Данный факт наделяет высокую договаривающуюся сторону широкой свободой усмотрения по вопросу, где нет единого мнения [12].

В постановление Европейского суда указано нарушение Российской Федерацией ст. 10 Европейской конвенции. Данный факт обусловлен антиконвенционным характером ст. 6.21 КоАП, а следовательно, все дальнейшие действия связанные со статьей настоящего Кодекса будут иметь противоречащий Европейским стандартам характер.

В заключение необходимо отметить, что Европейский суд в своих решениях учитывает национальные особенности той или иной страны, но выносит решения основываясь на общеевропейских стандартах в отношении граждан. Российская Федерация должна иметь свободу усмотрения государства в тех аспектах ЕСПЧ которые она не ратифицировала, но Это влечет нарушение Основных прав и свобод человека и гражданина. Предложение по ратификации протокола №12 о дискриминации является актуальным, так как Российская Федерация ошибочно считает неограниченной свободу усмотрения в части пропаганды однополых отношений, на что указывает решение ЕСПЧ «Баев против России», что нарушает право на свободу самовыражения. Совершенствование российского законодательства. Путем исключения норм, противоречащих положениям европейской конвенции, позволит полно и точно применять доктрину свободы усмотрения государств, без антиконвенционного ограничения прав и свобод человека и гражданина.

Научная новизна исследования заключается в том, что работа представляет собой исследование практики европейского суда в отношении ст. 18 и доктрины свободы усмотрения государства в отношении реалий российского законодательства и граждан РФ. Авторы рассматривают практику ЕСПЧ в отношении нарушения прав через призму доктрины свободы усмотрения государства. На основе анализа Российского законодательства и практики ЕСПЧ выявлены несоответствия российского законодательства основополагающих положения Конвенции по правам человека.

1. Липкина Н.Н. Правовые позиции Европейского Суда по правам человека относительно свободы усмотрения государств при осуществлении вмешательства в права и основные свободы. – Текст: электронный // dslib.net. – URL: <http://www.dslib.net/pravo-evropy/pravovye-pozicii-evropejskogo-suda-po-pravam-cheloveka-otnositelno-svobody.html>

2. Орехов О.С. О некоторых особенностях применения доктрины свободы усмотрения государств европейским судом по правам человека. – Текст: электронный // Общество и право. – 2009. – № 2(24). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-nekotoryh-osobennostyah-primeneniya-doktriny-svobody-usmotreniya-gosudarstv-evropeyskim-sudom-po-pravam-cheloveka>

3. Липкина Н.Н. Правовые основания применения концепции «свободы усмотрения» в практике европейского суда по правам человека. – Текст: электронный // Журнал Российского права: [сайт]. – 2008. – №9. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovye-osnovaniya-primeneniya-kontseptsii-svobody-usmotreniya-v-praktike-evropeyskogo-suda-po-pravam-cheloveka>

4. Герашенко А.И. Доктрина «margin of appreciation»: история формирования и перспективы применения европейским судом по правам человека. – Текст: электронный // Научная электронная библиотека ELIBRARY.RU: [сайт]. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32526154>

5. Орехов О.С. Доктрина свободы усмотрения государств в практике Европейского суда по правам человека: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. 12.00.10. – Казань. – 2016. – 21 с. – URL: <http://law.edu.ru/book/book.asp?bookID=1640911> (дата обращения:..2020)

6. Пикулева И.В. Доктрина свободы усмотрения государства: к постановке проблемы. – Текст: электронный // Аллея наук. -2017. -№16. – URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=32351562>

7. Кузнецова С.Н. Свобода усмотрения в практике европейского суда по правам человека: границы допустимого и пределы уступчивости. – Текст: электронный // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского. – 2016. – №6. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svoboda-usmotreniya-v-praktike-evropeyskogo-suda-po-pravam-cheloveka-granitsy-dopustimogo-i-predely-ustupchivosti>

8. Орехов О.С. Свобода усмотрения государств как международно-правовая доктрина. – Текст: электронный // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2015. – №1(29). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svoboda-usmotreniya-gosudarstv-kak-mezhdunarodno-pravovaya-doktrina>

9. Орехов О.С. Свобода усмотрения как международно-правовая доктрина. – Текст: электронный // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2015. – № 1(29). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svoboda-usmotreniya-gosudarstv-kak-mezhdunarodno-pravovaya-doktrina/viewer>

10. Baev v Russia 2017 (application nos. 67667/09, 44092/12, 56717/12) // European Court of human rights. – URL: <http://hudoc.echr.coe.int/eng?i=001-174422>

11. Комментарий Департамента информации и печати МИД России в связи с постановлением ЕСПЧ по делу «Баев, Киселев, Алексеев против России» // МИД РФ: [сайт]. – URL: http://www.mid.ru/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/2813798

12. Горян Э.В., Нетрусов Ю. Перспективы применения ч. 1 ст. 6.21 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации в свете постановления Европейского Суда по правам человека от 20 июня 2017 года по делу «Баев и другие против Российской Федерации (жалобы 67667/09, 44092/12, 56717/12)» // Административное и муниципальное право. — 2017. – № 12. – С.34-47. DOI: 10.7256/2454-0595.2017.12.24819. URL: http://e-notabene.ru/pamp/article_24819.html

КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА МЕР ПОДДЕРЖКИ СФЕРЫ ТУРИЗМА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

А.А. Ромеронова

магистрант

А.Ю. Кононов

канд. экон. наук, доцент кафедры туризма и экологии МИТГ

Г.А. Гомилевская

канд. экон. наук, доцент, директор МИТГ

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В ходе исследования была проведена оценка основных проблемных точек сферы туризма в условиях кризиса. Систематизирован мировой и отечественный опыт поддержки сферы туризма в текущих условиях. Исследована специфика выбора направлений поддержки сферы туризма.

Ключевые слова и словосочетания: туризм; поддержка; антикризисные меры; кризис; Российская Федерация; дестинация.

INTEGRATED ASSESSMENT OF TOURISM SUPPORT MEASURES IN MODERN CONDITIONS

During the study, an assessment was made of the main problem points of the tourism sector in a crisis. The world and domestic experience of supporting the tourism sector in the current conditions was also systematized. The specifics of the choice of areas to support tourism in modern conditions was described.

Keywords: tourism; support; anti-crisis measures; a crisis; The Russian Federation; destination.

Введение

Туристический бизнес крайне зависим от внешних факторов, и кризис, который переживает отрасль сейчас в результате COVID-19, возможно, даже сильнее, чем события 11 сентября 2001 года и мировой финансовый кризис 2008 года вместе взятые: в этот раз туристическая отрасль первая столкнулась с практически полной остановкой своей деятельности и, вероятно, одной из последних сможет ее начать.

Актуальность рассматриваемой проблемы, ее практическая значимость определили выбор темы научно-исследовательской работы и послужили основой для формулирования ее цели и задач.

Цель научно-исследовательской работы – провести комплексный анализ мер поддержки сферы туризма в современных условиях контексте мирового и отечественного опыта. Достижение поставленной цели требует решения следующих задач:

- оценить основные проблемные точки сферы туризма в условиях кризиса;
- систематизировать мировой и отечественный опыт поддержки сферы туризма в текущих условиях;
- оценить возможные сценарии восстановления сферы туризма с учетом принимаемых мер и формируемых тенденций.

Предмет, источниковая база исследования, противоречия в имеющихся исследованиях и авторская позиция.

Меры, принимаемые руководством, позволяют определить траекторию восстановления экономической деятельности, в частности, в сфере туризма. Согласно теории, здесь возможны различные сценарии. Потенциальные траектории восстановления (в своей форме напоминающие буквы латинского алфавита) описаны в работах [1–3].

Проекция данных траекторий в контексте текущего кризиса в сфере туризма представлена в табл. 1.

Сценарии восстановления сферы туризма

Сценарий	Быстрое восстановление (тип V)	Медленное, но восстановление в 2020 г. (тип U)	Постепенное восстановление, улучшение в 2021 года (продолженный тип U)	Структурные изменения, рост индустрии уменьшится (тип L)	Восстановление с двойным падением, улучшение в 2021 (тип W)
Поведение вируса и его распространение	Удастся быстро сдержать распространение (быстрое падение новых случаев заражения и смертей)	Постепенный рост случаев заражения и смертей	Затяжное распространение, постепенный рост случаев заражения и смертей	Затяжное распространение, постепенный рост случаев заражения и смертей	Распространение вируса уменьшилось, но затем быстрая «вторая волна»
Действия на государственном уровне	Удачное сдерживание заболеваемости, мягкие меры поддержки.	Карантин на несколько месяцев, туризм остановлен, границы постепенно открываются	Карантин на несколько месяцев, туризм остановлен, границы открываются очень медленно	Карантин на продолжительный срок, туризм остановлен, границы открываются медленно	Политика карантина смягчена, но затем быстрое введение строгих мер при «второй волне»
Потребительское поведение	- Туристический трафик быстро восстанавливается - Уверенность и доверие потребителей быстро восстанавливается - Никаких структурных изменений в потребительском поведении	- Уверенность и доверие потребителей быстро восстанавливается - первым восстанавливается трафик бизнес путешествий и коротких туристических поездок - туроператоры быстро восстанавливают обороты	- на восстановление уверенности потребителей необходимо время - существенные меры поддержки бизнеса - рецессия мировой экономики - начинаются банкротства туроператоров	- люди боятся путешествовать - применение строгих мер для сохранения рабочих мест - экономическая депрессия - повсеместные банкротства туроператоров	- уверенность возвращается только чтобы получить по ней новый удар.

Как видно, в современных условиях тот или иной сценарий определяется не только ситуацией с распространением вируса, но и действиями на государственном уровне, а также формирующимися в результате данных мер тенденциями в сфере потребительского поведения.

Методы исследования. Исследование проводилось с помощью таких методов научного познания, как метод сравнения, индукция и дедукция, методы актуализации, системного анализа, классификации, абстрагирование и конкретизация.

Основная часть. Учитывая эволюционирующий характер ситуации, связанной с распространением COVID-19, ее полное воздействие на мировой туризм еще слишком рано оценивать. Однако промежуточная статистика достаточно показательна.

Так, пассажирский авиатрафик на апрель 2020 упал до минимальных значений – вместо стандартных 780 тыс. авиарейсов в неделю выполнялось 280 тыс [4]. В Европе выполняется всего около 10 процентов рейсов. У многих авиакомпаний полностью остановлено сообщение – например, Emirates, Fly Dubai, Norwegian. Многие авиакомпании могут прекратить свое существование, так как у подавляющего большинства из них нет подушки ликвидности, либо она слишком мала. [5]. Ряд исследований демонстрируют, что большинство авиакомпаний уже находятся в состоянии технического банкротства, или, по крайней мере, вышли за пределы своих кредитных обязательств (перестали обслуживать свои долги). Процент возможных банкротств достигает 50% [6]

При этом, согласно оценке Российской ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта, ситуация с обеспечением устойчивой работы российских авиакомпаний идет по самому негативному сценарию [7]. Так, например, по данным ассоциации, в аэропортах московского авиационного узла снижение пассажиропотока в первую неделю апреля 2020 г. составило 93%, а занятость пассажирских кресел на выполняемых внутренних рейсах – около 35%. Здесь нужно отметить, что с 27 марта Россия временно приостановила международное авиасообщение. Полеты внутри страны разрешены, но их число сократилось, а, к примеру, авиакомпания «Победа» полностью отказалась от выполнения рейсов до 31 мая.

В гостиничной отрасли, согласно отчету HotStats, валовая операционная прибыль в расчете на одну свободную комнату (GOPPAR) снизилась на 110,6% в годовом исчислении [8]. RevPAR (выручка номерного фонда за один номер) снизился на 64,4%, в результате падения заполняемости на

48,8 процентных пункта до 31,5% [8]. При этом в России текущая загрузка составляет 3-10% как в столичных, так и в региональных городах, а в курортных регионах 0% [9] (ввиду полного закрытия с 28 марта 2020 года по 01 июня 2020 года деятельности горнолыжных трасс, объектов массового отдыха, расположенных в курортах федерального, регионального и местного значения). Остаточная клиентура – гости с длительными сроками проживания и ограниченный объём гостей с короткими поездками, которые нельзя отложить [9]. В Москве в верхнем сегменте рынка загрузка не превышает 4-5%. [9] В целом, RevPAR (выручка на номер) ожидается на 80-90% ниже прошлогодних значений [9].

Загрузка ресторанов и кафе сократилось до 90% [10]. При этом объём онлайн заказов вырос лишь на 7% по сравнению с шестинедельным средним докризисным значением [10].

В результате сохранение рабочих мест и индустрии туризма в целом во время действия жёстких карантинных мер внутри стран и закрытия границ возможно только через государственную поддержку.

Нужно отметить, что помощь пострадавшим производственным секторам посредством временных сокращений налогов, мораториев на погашение долгов и временных кредитных линий является лишь одним из приоритетов государственной политики в современных условиях, наряду с экономической поддержкой системы здравоохранения и обеспечением прямой поддержки доходов социально наиболее уязвимых групп населения.

Рассмотрим случай Республики Корея. Помимо Китая, она была одной из наиболее пострадавших стран на ранних стадиях вспышки эпидемии, что потребовало стремительных и решительных мер. При этом объём стимулирующего пакета правительства Республики Кореи с середины января 2020 года до настоящего времени составил лишь около 1,5 процента ВВП (22 млрд долларов США), что является достаточно скромным показателем по мировым меркам.

Структура целевых направлений финансирования в случае Республики Корея представлена ниже (рис. 1).

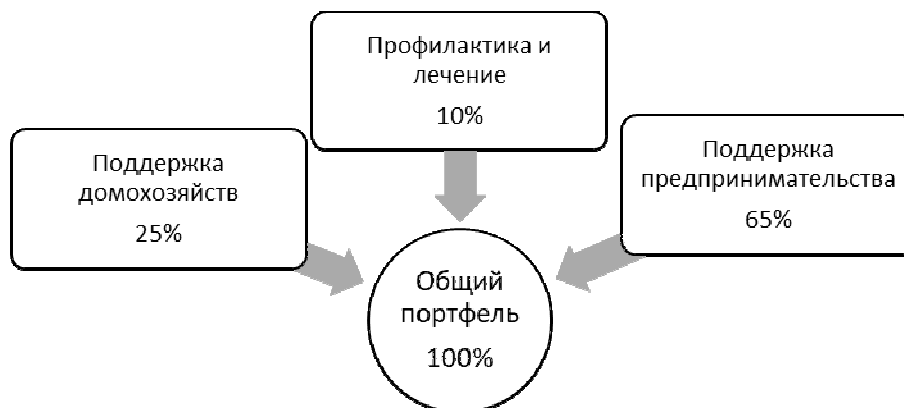


Рис. 1. Структура расходов на антикризисные меры в Республике Корея

Этот комплекс мер привел к тому, что с середины апреля число случаев заражения COVID-19 в Республике Корея начало значительно сокращаться. И хотя правила социального дистанцирования все еще действуют, все большее число людей снова готовы возвращаться к своим потребительским привычкам. И если в марте объёмы продаж крупных торговых площадей резко упали (до 38 процентов год к году), то с 1 по 20 апреля продажи снизились всего на 5-6 процентов в годовом исчислении [11]. При этом за период продолжительных отпусков с конца апреля до начала мая доля бронирований в курортных зонах по всей стране возросла в среднем уже до 80% [12].

Базовые принципы подобного опыта реализации мер экономической поддержки Республикой Корея могут быть применимы в большинстве стран. При этом ограниченные фискальные возможности (как в случае России в условиях обвала цен на нефть и возможного перехода к затяжной эре дешевого сырья) требует прагматизма и расстановки приоритетов. В зависимости от уровня доходов стран и фискального пространства правительства могут прибегнуть к увеличению бюджетного дефицита (предпочтительно используя суверенные фонды благосостояния, если таковые имеются, или займы на внутреннем или внешнем рынках); нейтральное для бюджета перераспределение расходов (в случае, если дефицитное финансирование слишком дорого в нынешних условиях), или обращение к внешним грантам и займам. При этом даже в разгар кризиса в области здравоохранения важным остается избегание инфляционного финансирования бюджетного дефицита.

По состоянию на 13 мая 2020 года в РФ было подтверждено 242 271 случай заболевания COVID-19, в результате чего погибло 2212 человек. Власти приступили к превентивным мерам в конце декабря 2019 года. Они постепенно закрыли границу с КНР и некоторыми европейскими странами; ввели обязательный режим изоляции для людей, прибывающих из других стран, и людей, подверженных риску; закрыли школы, театры и спортивные сооружения; и ввели поощрение удаленной работы. В результате еще в первом квартале 2020 года ВВП вырос на 1,8 процента по сравнению с предыдущим годом.

По мере осложнения ситуации федеральное правительство обратилось к региональным властям с просьбой проводить политику сдерживания, соизмеримую с масштабами распространения инфекции в их регионах. Макроэкономическая ситуация, как было отмечено ранее, усугубилась обвалом цен на нефть и связанной с этим нестабильностью на финансовых рынках.

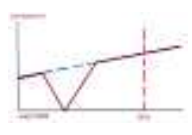
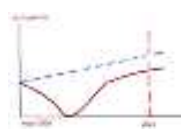
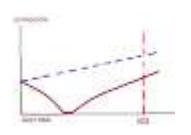
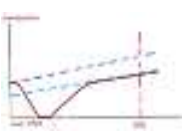
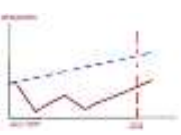
В этих условиях был принят ряд фискальных мер (Постановление Правительства РФ от 02.04.2020 № 409).

Данные меры, помимо прочего, призваны компенсировать тот факт, что потребительское поведение после пандемии, хоть и на небольшое время, но поменяется. Так, согласно исследованиям, в условиях России «стоит ожидать от туристов большей заботы о своем личном здоровье, страха оказаться в затруднительном положении, вновь обретенного внимания к политике платежей и отмены бронирования, сокращения бюджетов на поездки» [13]. При этом значимой волны отложенного спроса на путешествия ждать не стоит: значительная часть потребителей будет вынуждена отказаться от поездок по экономическим причинам либо из страха, что ситуация может повториться. При этом динамика снижения потребительского спроса превышает соответствующий показатель на других развивающихся рынках [14].

В результате если сопоставить принятые на сегодняшний день меры и формирующиеся тенденции с исходными теоретическими гипотезами в табл. 1, то можно предположить следующую вероятность реализации представленных выше пяти сценариев восстановления сферы туризма (табл. 2).

Таблица 2

Наиболее вероятные сценарии восстановления сферы туризма

Показатели					
Сценарий	Быстрое восстановление (тип V)	Медленное, но восстановление в 2020 г. (тип U)	Постепенное восстановление, улучшение в 2021 года (пролонгированный тип U)	Структурные изменения, рост индустрии уменьшится (тип L)	Восстановление с двойным падением, улучшение в 2021 (тип W)
Вероятность	Низкая	Средняя	Высокая	Средняя	Средняя

Очевидно, что V-траектория (как в случае Республики Корея) маловероятна, ввиду отмеченной динамики затяжного распространения эпидемии и постепенного роста случаев заражения и смертей (в противовес быстрому сдерживанию), а также ввиду необходимости введения карантина на несколько месяцев и фактически приостановки туристской деятельности (в противовес удачному сдерживанию заболеваемости, мягким мерам поддержки). При этом в случае России также характерны следующие факторы, отмеченные в табл. 2:

- на восстановление уверенности потребителей необходимо время;
- требуются и реализуются существенные меры поддержки бизнеса;
- имеет место рецессия мировой экономики;
- проявляется тенденция к банкротству туроператоров (13 марта о приостановке деятельности объявил туроператор «Индиго-Тур». 29 апреля суд вернул из-за моратория заявление о банкротстве структуры туроператора «Жемчужная река»).

Менее вероятным ввиду текущего течения характера кризиса представляется также сценария W-образного восстановления, при котором уверенная динамика возвращается только чтобы получить по ней новый удар.

В этих условиях наиболее вероятным становится именно постепенное восстановление, улучшение в рамках траектории пролонгированного типа U.

Таким образом, на данный момент рассматриваются различные сценарии восстановления экономической деятельности, в частности, в сфере туризма в соответствии с реализуемыми и плани-

руемыми к реализациями мерами, а также тенденциями распространения вируса и потребительского поведения.

1. Roubini N – Текст: электронный // The US Recession: V or U or W or L-Shaped?: [сайт]. – URL: <https://web.archive.org/web/20090717062330/http://www.rgemonitor.com/blog/roubini/252460> (дата обращения: 09.05.2020).
2. Keating J.E. – Текст: электронный // What Shape Is Your Recession?: [сайт]. – URL: <https://foreignpolicy.com/2010/10/12/what-shape-is-your-recession/> (дата обращения: 09.05.2020).
3. Varone R – Текст: электронный // The Shape Of Things To Come: ‘V’ Or ‘L’ Recovery: [сайт]. – URL: <https://www.forbes.com/sites/greatspeculations/2020/04/06/the-shape-of-things-to-come-v-or-l-recovery/#15c0326230a8> (дата обращения: 09.05.2020).
4. Международная Ассоциация воздушного транспорта (IATA): [сайт]. – URL: <https://www.iata.org/> Текст: электронный (дата обращения 09.04.2020)
5. Centre for Aviation (CAPA): [сайт]. – URL: <https://centreforaviation.com/> Текст: электронный (дата обращения 08.04.2020)
6. International airlines group (IAG): [сайт]. – URL: <https://www.iairgroup.com/> Текст: электронный (дата обращения 08.04.2020)
7. Ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ): [сайт]. – URL: <http://www.aevt.ru/Pages/home.aspx> Текст: электронный (дата обращения 08.04.2020)
8. HotStats: Global Hotel Profit Rocked by COVID-19. – Текст: электронный // HotStats: [сайт]. – URL: <https://www.hotelbusiness.com/hotstats-global-hotel-profit-rocked-by-covid-19/> (дата обращения: 09.05.2020).
9. Hotelier.pro: [сайт]. – URL <https://hotelier.pro> Текст: электронный (дата обращения 10.04.2020)
10. Fantozzi J– Текст: электронный // Here’s the latest on how the COVID-19 pandemic is impacting restaurant traffic: [сайт]. – URL: <https://www.nrn.com/news/here-s-latest-how-covid-19-pandemic-impacting-restaurant-traffic/> (дата обращения: 09.05.2020).
11. Value of COVID-19 fiscal stimulus packages in G20 countries as of May 2020, as a share of GDP. – Текст: электронный // Statista: [сайт]. – URL: <https://www.statista.com/statistics/1107572/covid-19-value-g20-stimulus-packages-share-gdp/> (дата обращения: 09.05.2020).
12. South Korea braces for long holiday amid flattening coronavirus infection curve// Yonhap News Agency: [сайт]. – URL: <https://en.yna.co.kr/view/AEN20200423006900315> (дата обращения: 09.05.2020).
13. Путешествия после коронавируса. Чего захотят туристы?// Портал Profi.Travel: [сайт]. – URL: <https://profi.travel/news/46027/details> (дата обращения: 09.05.2020).
14. На ближайшие полгода россияне забудут о тратах // Ведомости: [сайт]. – URL: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2020/04/22/828744-zabudut-tratah> (дата обращения: 09.05.2020).

АНАЛИЗ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ К ПОНЯТИЮ НАЛОГОВОГО РИСКА

И.С. Рыбаков

бакалавр

В.А. Водопьянова

ст. преподаватель

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье приводятся различные подходы к понятию налогового риска как одного из видов финансового риска, а также приводятся разные определения ученых, сути налогового риска.

Ключевые слова и словосочетания: налоговый риск, финансовый риск, государство, налогообложение, налогоплательщик.

ON THE ISSUE OF APPROACHES TO DETERMINING THE NATURE OF TAX RISKS

The article discusses various approaches to the definition of tax risk as one of the types of financial risk, and also provides various interpretations of scientists to determine the nature of tax risk.

Keywords: Keywords: tax risk, financial risk, risk, state, taxation, taxpayer.

В современных условиях деятельность любого предприятия сопровождается множеством рисков – финансовых, правовых, организационных и других. Чем бы не занималось предприятие, всегда будет затронут риск-менеджмент.

Обобщая определение рисков, основная их суть состоит в получении потерь денежных средств. Теперь, стоит разобрать классификацию всех рисков (рис. 1)



Рис. 1. Виды финансовых рисков

Риск снижения финансовой устойчивости принято считать результатом неэффективной структуры капитала, что в свою очередь приводит к финансовым потерям.

Риск неплатежеспособности, является результатом проблем с ликвидностью предприятия и невозможностью покрыть свои убытки от деятельности.

Инвестиционный риск, появляется в случае обесценивания реальной стоимости инвестиций предприятия.

Инфляционный риск – результат обесценивания реальной стоимости капитала из-за инфляционных процессов.

Процентный риск, прежде всего связан с потерей финансовых средств из-за изменения процентных ставок на рынке.

Валютный риск связан с изменением цен на различные валютные единицы, что является следствием финансовых убытков.

Депозитный риск – это риск который возникает из-за возможных убытков при невозвращении вкладов из банков или других финансовых учреждений.

Кредитный риск, возникает из-за несвоевременной или полной неоплаты заимствованных финансовых обязательств.

Инновационный риск, данный риск проявляется в получении финансовых убытков из-за вложений в новые продукты или услуги, что в последствии могут не пользоваться спросом на рынке.

Криминогенный риск – связанный с преступной и противозаконной деятельностью.

И налоговый риск, в общепринятом значении означающий любые неблагоприятные налоговые последствия. Данный вид риска, пожалуй, является одним из самых значимых, оказывающих наибольшее влияние на финансовое состояние предприятия.

Так как основными сторонами налоговых отношений является государство и налогоплательщики, цели первых и вторых сильно разнятся. Так, «государство стремится чтобы налоговые поступления были максимизированы, а налогоплательщики, наоборот, стремятся минимизировать налоговые отчисления» [1]. Обобщая мысли, из-за принятия некоторых управленческих решений в условиях конфликтных ситуаций государства и налогоплательщиков возникают налоговые риски.

Так как точное определение налогового риска в нормативно-правовых актах по налогообложению Российской Федерации отсутствует, это породило многозначность трактовок данного понятия многими авторами. Рассмотрим подходы к определению налогового риска, предложенные разными экономистами в табл. 1.

Таблица 1

Определение налогового риска в трактовке различных авторов

Автор	Определение
Заика В. С.	«опасность возникновения непредвиденных финансовых потерь для налогоплательщика из-за действий или бездействий государственных органов, или органов местного самоуправления» [2]
Тихонов Д.Н.	«возможность для налогоплательщика понести финансовые потери, связанные с процессом уплаты и оптимизации налогов, выраженную в денежном эквиваленте» [3]
Гончаренко Л.И.	«неопределенность относительно достижения целей хозяйствующего субъекта в результате бездействия факторов, связанных с процессом налогообложения, которая может проявиться в виде финансовых и иных потерь, или в возможности получения дополнительной выгоды в результате позитивных отклонений» [4]
Щекин Д. М.	«вероятность наступления в будущем для налогоплательщика неблагоприятных правовых последствий» [5]
Цыркунова Т.А., Мигунова М.И.	«разновидность финансовых рисков, поскольку при налогом планировании в результате применения тех или иных налоговых схем возникают риски финансовых потерь» [6]
Филин С. Л.	«вероятность потерь которые может понести субъект экономических отношений из-за неблагоприятного изменения налогового законодательства в процессе финансовой деятельности или в результате налоговых ошибок, допущенных при исчислениях налоговых платежей» [7]
Ласкина Л.Ю., Власова М.С.	«возможные финансовые потери компании в результате изменения учётной политики для целей налогообложения» [8]
Бланк И.А.	«вероятностью введения новых налогов и налоговых сборов» [9]

Обсуждение данного понятия было затронуто множеством авторов в их работах, например, такими как В.С. Заика, Л.И. Гончаренко, Д.Н. Тихонов, Л.Ю. Ласкина и др. При этом вопросы проявления налоговых рисков, пути их предотвращения, обсуждаемые в научных и практических изданиях, являются дискуссионными и недостаточно изученными.

Рассмотрим эти определения более подробно.

Так Заика В. С. характеризует само понятие риска, чтобы более грамотно подойти к значению налогового риска. Где в конечном итоге, автор приходит к мнению, что понятие «налоговый риск», подразумевает «опасность возникновения непредвиденных финансовых потерь для налогоплательщика из-за действий или бездействий государственных органов или органов местного самоуправления» [2].

Кроме того, данный вид риска можно определять ещё и с правовой точки зрения, что может нести данные виды налоговых последствий: риски выемки документов, принятия налоговым органом обеспечительных мер для вынесения решения, ареста имущества налогоплательщика и так далее.

Другие авторы, такие как, Д.Н. Тихонов и Л.Г. Липник дают определение налоговому риску как: «возможность для налогоплательщика понести финансовые потери, связанные с процессом уплаты и оптимизации налогов, выраженную в денежном эквиваленте» [3]. Данное определение хоть и охватывает суть, но все еще не отвечает на все существенные аспекты налогового риска, которые характеризуют потери денежных средств у участников налоговых отношений.

Л.И. Гончаренко считает, что налоговый риск – «это неопределенность относительно достижения целей хозяйствующего субъекта в результате бездействия факторов, связанных с процессом налогообложения, которая может проявиться в виде финансовых и иных потерь, или в возможности получения дополнительной выгоды в результате позитивных отклонений.» [4] Чтобы подтвердить свои слова, автор приводит в пример решение налоговых органов по проведению выездной проверки налогоплательщика.

В нормативно-правовых актах Федеральной налоговой службы РФ имеются критерии оценки рисков, игнорирование которых, приводит к вынесению решения о выездной проверке. По которым могут обнаружиться недоимки по налоговым взносам, из-за чего у предприятия возникнут финансовые проблемы. Поэтому выводы о наличии у налоговых рисков “родовых признаков понятия экономических рисков”, не отражают в полной мере сущность определения.

Д.М. Щекин под налоговым риском понимает «вероятность наступления в будущем для налогоплательщика неблагоприятных правовых последствий» [5] в результате действий органов государства и органов местного самоуправления. Поэтому он считает, что налоговые риски нужно анализировать с учетом тенденций развития налогового права.

В свою очередь, Г.А. Цыркунова и М.И. Мигунова полагают, что налоговые риски «Представляется целесообразным рассматривать как разновидность рисков финансовых поскольку при налоговом планировании в результате применения тех или иных налоговых схем возникают риски финансовых потерь» [6].

То есть, большую часть налоговых рисков можно рассчитать в денежном выражении.

С.А. Филин определяет налоговый риск как «вероятность потерь которые может понести субъект экономических отношений из-за неблагоприятного изменения налогового законодательства в процессе финансовой деятельности или в результате налоговых ошибок, допущенных при исчислениях налоговых платежей» [7]. Но, если смотреть на это в более широком виде, ограничение определения только на проблемах, связанных с налоговыми расчетами, является неполным и некорректным.

По мнению Л.Ю. Ласкина и В.М. Власова налоговый риск, это: «возможные финансовые потери компании в результате изменения учётной политики для целей налогообложения» [8] они классифицируют налоговый риск как составную часть предпринимательского риска.

Согласно мнению авторов, налоговые риски можно отнести к предпринимательским в силу того, что обязанность уплаты налога на прибыль у организации возникает независимо от исполнения контрагентом по сделке своих финансовых обязательств по оплате. При задержке платежей и возникают налоговые риски.

И.А. Бланк считает, что налоговый риск связан с «вероятностью введения новых налогов и налоговых сборов» [9]. В данной трактовке, налоговый риск рассматривается от лица предпринимателей и сферы бизнеса, их финансовых потерь при реализации риска. Данный подход к определению сути налогового риска представлен слишком упрощенным и не может всецело показать сущность определения. Несмотря на то, что государство при работе с налоговым законодательством оценивает уровень налогового риска для всех участников налоговых отношений, оно не учитывает, что часто налогоплательщики сами нарушают законодательство для избегания налоговых рисков.

По итогам проведённого анализа существующих подходов к определению сущности налогового риска можно сделать следующие выводы:

- налоговый риск по своей сущности можно отнести к одному из видов финансового риска;
- участники налоговых отношений подвержены финансовым убыткам, будь то государство или налогоплательщик;
- налоговый риск, как разновидность финансового риска, может быть подвержен управлению.

На практике риски налогоплательщиков и налоговых агентов можно условно разделить на две группы: те, что прямо связаны с потерей денег и имущества, и те, у которых связь косвенная.

К первым относят, например:

- доначисление налогов из-за нарушений, которые инспекторы нашли при камеральной или выездной проверке;

- начисление пеней и штрафов;
- штрафы за не сдачу или несвоевременную сдачу налоговой отчетности;
- принудительное взыскание долгов по налогам, сборам, страховым взносам, а также пеней и штрафов;
- отказ в возмещении НДС.

Рисками, которые прямо не связаны с потерей денег, являются, в частности:

- блокировка счетов налогоплательщика;
- арест имущества;
- вызов на комиссию по легализации;
- выездная проверка.

Исходя из этого, наиболее точным и кратким определением сущности налогового риска, по нашему мнению, является следующее определение: налоговый риск – это вероятность финансовых и иных потерь в случае проведения проверки налоговыми органами. Остальные определения, рассматриваемые в научной литературе, дают только частные случаи возникновения налоговых рисков или не учитывают иные потери, кроме финансовых.

-
1. Пансков В.Г. Налоговые риски: проявление и возможные пути минимизации // Экономика. На-логи. Право. – 2013. – № 4. – С. 74–78.
 2. Заика В. С. Налоговые риски: понятие, идентификация и методика оценки // Экономика. На-логи. Право. – 2016. – № 3. – С. 34–39.
 3. Тихонов Д.Н., Липник Л.Г. Налоговое планирование и оптимизация налоговых рисков. – Моск-ва: Альпина Бизнес Букс, 2014. – 253 с.
 4. Гончаренко Л.И. Налоговые риски: теория и практика управления // Финансы и кредит. – 2014. – № 2. – С. 30–31.
 5. Щекин Д. М. Налоговые риски и тенденции развития налогового права // под ред. С. Г. Пепеляе-ва. – Москва: Статут, 2013. - 236 с.
 6. Цыркунова Т.А., Мигунова М.И. Налоговые риски: сущность и классификация // Финансы и кредит. – 2005. – № 33. – С. 48–52.
 7. Филин С. Л. Финансовый риск и его составляющие для обеспечения процесса оценки и эффек-тивного управления финансовыми рисками // П Финансы и кредит. – 2002. – № 3. – С. 21–31.
 - 8 Ласкина Л.Ю., Власова М.С. Налоговый риск как составная часть предпринимательского риска // Научный журнал НИУ ИТМО. Сер. «Экономика и экологический менеджмент». – 2015. – № 1. – С. 128.
 9. Бланк И.А. Финансовый анализ деятельности предприятия. – Москва: Статут, 2013. – 218 с.

ТЕЗИСЫ О ЗНАЧЕНИИ СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ КОНТРАБАНДЫ

С. Х. Салманов

магистрант

*Санкт-Петербургский государственный экономический университет
Санкт-Петербург, Россия*

В статье рассмотрены основные особенности субъективной стороны группы преступлений и административных правонарушений, регламентирующих ответственность за контрабанду. Сделан вывод о наличии принципиальных отличий в правовом регулировании субъективной стороны данных деликтов в рамках уголовного и административного права. Отдельному анализу осуществлённого исследования подвергся анализ субъективной стороны контрабанды алкогольной продукции и табачных изделий.

Ключевые слова и словосочетания: контрабанда, умысел, неосторожность, субъективная сторона, мотив, корысть.

THE SUBJECTIVE SIDE OF THE SMUGGLING OF ALCOHOLIC BEVERAGES AND (OR) TOBACCO EDITIONS.

The article discusses the main features of the subjective side of the group of crimes and administrative offenses that regulate liability for smuggling. It is concluded that there are fundamental differences in the legal regulation of the subjective side of these tort within the framework of criminal and administrative law. A separate analysis of the study was an analysis of the subjective side of the smuggling of alcohol and tobacco products.

Keywords: smuggling, intent, carelessness, subjective side, motive, selfishness.

Контрабанда остаётся существенной проблемой для российской экономики. Проведённая декриминализация контрабанды привела к созданию двойственного правового регулирования данного деяния, которое, с одной стороны, регулируется как административно-правовой деликт (большинство видов контрабанды), а с другой – как уголовное преступление (отдельные виды контрабанды). Необходимость определения особенностей правового регулирования составов данных деликтов, в частности, субъективной стороны, определяет актуальность данного исследования.

Научная новизна данного исследования состоит в комплексном анализе субъективной стороны контрабанды, как административного правонарушения и различных видов уголовно наказуемой контрабанды, а также в определении субъективной стороны такого преступления, как контрабанда алкогольных напитков и (или) табачных изделий, установлении правил квалификации при наличии фактической ошибки в умысле субъекта.

Объектом исследования являются правовые отношения в сфере контрабанды, то есть незаконного перемещения товаров через таможенную границу Российской Федерации.

Предметом исследования является субъективная сторона состава контрабанды и, в частности, субъективная сторона преступления, предусмотренного ст. 200.2. УК РФ.

Целью исследования является определение значения субъективной стороны в квалификации преступления, предусмотренного ст. 200.2. УК РФ. Для достижения данной цели, предполагается решение следующих задач:

1. Проведение анализа субъективной стороны состава контрабанды, как административного правонарушения и преступления.
2. Установление видов вины контрабанды, как административного правонарушения и преступления.
3. Рассмотрение спорных ситуаций относительно квалификации деяния по ст. 200.2. УК РФ.

В рамках исследования используются общенаучные методы исследования, такие как анализ, синтез, индукция, дедукция, осуществляется исследование актуальной научной литературы и действующего законодательства РФ.

Большинство стран мира в последнее время принимают решения о декриминализации контрабанды. Такая же тенденция имеет место быть в Российской Федерации. В 2011 г. в Российской Федерации была декриминализована статья 188 УК РФ, которой регламентировалась уголовная ответственность за контрабанду. Так, контрабанда из уголовного преступления стала административ-

тивным правонарушением. При этом в УК РФ были криминализованы отдельные виды контрабанды, среди которых контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий (ст. 200.2 УК РФ) [2].

Следует отметить, что составы административных правонарушений и уголовных преступлений отличаются, в основном, объектом указанных преступлений: так, например, преступление, предусмотренное ст. 200.2. УК РФ посягает на общественные отношения в сфере экономики, а преступление, предусмотренное ст. 226.1. УК РФ – на общественные отношения в сфере общественной безопасности. Вместе с тем, субъективная сторона всех преступлений и правонарушений, регламентированных в УК РФ и КоАП РФ за совершение контрабанды схожа, и эта схожесть отражает имеющуюся глубинную связь между различными правонарушениями в сфере контрабанды.

Следует отметить, что вопрос относительно формы вины лица остаётся предметом научных дискуссий. Как отмечает И.В. Арчая, представляется очевидным, что субъективная сторона контрабанды характеризуется виной лишь в форме прямого умысла по отношению к перемещению товаров через таможенную границу Российской Федерации, когда лицо осознает общественную опасность совершаемых действий и желает совершить именно эти действия[3].

Однако такой подход представляется правомерным для устаревшего понимания контрабанды, как уголовно наказуемого деяния. Действительно, привлечение к уголовной ответственности за случайное перемещение товаров через границу (например, при совершении преступления в форме небрежности) представляется излишне строгим. При этом следует отметить, что умысел при контрабанде презюмируется, например, в том случае, если в чемодане пассажира найдены наркотические средства. В то же время вышеизложенное не лишает права лица, в отношении которого осуществляется уголовное преследование, заявлять об отсутствии умысла с его стороны. Так, например, если лицо не знало, что перевозит особо ценных диких животных, такое лицо не подлежит ответственности по ст. 226.1. УК РФ. И, наоборот, если лицо думало, что перевозит алкогольную продукцию, а на самом деле – перевозило простую воду, оно подлежит ответственности за покушение на совершение преступления, предусмотренного ст. 200.2. УК РФ.

При этом вопрос относительно субъективной стороны административного правонарушения, предусматривающего в настоящее время ответственность за «неусложненные» формы контрабанды не представляется настолько однозначным.

Так, ч. 1 ст. 16.1. КоАП РФ регламентирует ответственность за нарушение порядка прибытия товаров и (или) транспортных средств международной перевозки на таможенную территорию Таможенного союза. По нашему мнению, данное правонарушение может быть совершено как с умыслом, так и по неосторожности (например, случайное пересечение границы вне официально установленных мест пропуска) [1].

Также в форме неосторожности возможно совершение правонарушения, предусмотренного ч. 3 ст. 16.1. КоАП РФ, а именно сообщение в таможенный орган недостоверных сведений о количестве грузовых мест, об их маркировке, о наименовании, весе брутто и (или) об объёме товаров при прибытии на таможенную территорию Таможенного союза, убытии с таможенной территории Таможенного союза.

В то же время, правонарушение, предусмотренное ч. 2 ст. 16.1. КоАП РФ (сокрытие товаров от таможенного контроля путём использования тайников или иных способов, затрудняющих обнаружение товаров, либо путём придания одним товарам вида других при перемещении их через таможенную границу Таможенного союза), очевидно, возможно совершить исключительно с прямым умыслом.

Как видим, декриминализация контрабанды привела к смещению субъективной стороны данной группы правонарушений. Если ранее такие правонарушения характеризовались, практически исключительно, умыслом, то после проведения декриминализации, возможно также совершение подобных правонарушений с неосторожностью.

Как отмечает Н.Ю. Букша, административное правонарушение признается совершенным по неосторожности, если лицо, его совершившее, предвидело возможность наступления вредных последствий своего действия, но самонадеянно рассчитывало на предотвращение таких последствий либо не предвидело возможности наступления таких последствий, хотя должно было и могло их предвидеть [4].

Для неосторожной формы вины характерно отсутствие желания лица совершить правонарушение. При этом следует констатировать, что на практике суд редко устанавливает форму вины лица, учитывая объективную сложность этого процесса (ведь по внешним признакам необходимо установить образ мышления субъекта правонарушения). Вместе с тем совершение административного правонарушения по неосторожности, в ряде случаев, может быть основанием для освобождения от административной ответственности в связи с малозначительностью такого деяния.

В то же время субъективная сторона правонарушения, связанного с контрабандой, может существенным образом влиять на квалификацию. Как отмечает Э.Д. Шайдуллина, существуют объективные сложности в отграничении контрабанды алкогольных напитков и сильнодействующих отравляющих веществ. Если преступник использовал алкогольную продукцию в качестве средства перемещения через таможенную границу Таможенного союза ядовитых либо сильнодействующих веществ, то в данном случае деяние надлежит квалифицировать по ст. 226.1 УК РФ. В случае же если лицо перевозит незаконно произведенную алкогольную продукцию с желанием её последующей реализации как качественного алкоголя, то содеянное следует квалифицировать по ст. 200.2 УК РФ [7].

Мотив совершенного деяния в данном случае не имеет особого значения для квалификации. В то же время, в большинстве случаев, презюмируются корыстные мотивы. При этом, как отмечает Д.А. Гарбатович, если виновное лицо сомневается, какой именно мотив или цель имели решающее для него значение и тем самым детерминировали его поведение, или когда каждый из установленных мотивов или целей был одинаково важен для виновного, при отсутствии одного из которых преступление не было бы им совершено, то при квалификации этого преступного деяния нужно учитывать каждый из этих мотивов или целей [5].

Очевидно, что установление мотивов совершенного деяния должно осуществляться, учитывая баланс двух целей: наличия криминалистических возможностей для определения мотивов и процессуальной целесообразности для их установления [6].

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 24.04.2020 [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/

2. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 07.04.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.04.2020) [Электронный ресурс– URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/

3. Арчая И.В. Уголовно-правовая характеристика контрабанды // Вестник КПУ МВД России. – 2008. – №1. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ugolovno-pravovaya-harakteristika-kontrabandy> (дата обращения: 14.05.2020).

4. Букша Н.Ю. Субъективная сторона административного правонарушения // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2016. – №11. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/subektivnaya-storona-administrativnogo-pravonarusheniya> (дата обращения: 14.05.2020).

5. Гарбатович Д.А., Классен А.Н. Квалификация преступлений по мотиву и цели // Вестник ЮУрГУ. Сер.: Право. – 2017. – №3. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kvalifikatsiya-prestupleniy-po-motivu-i-tseli> (дата обращения: 14.05.2020).

6. Корнакова С. В., Гайков Д. Г. Установление мотивов совершения преступлений криминалистические возможности и уголовно-процессуальная целесообразность // Юридическая наука и правоохранительная практика. – 2014. – №4 (30). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ustanovlenie-motivov-soversheniya-prestupleniy-kriminalisticheskie-vozmozhnosti-i-ugolovno-protsessualnaya-tselesoobraznost> (дата обращения: 14.05.2020).

7. Шайдуллина Э.Д. Контрабанда алкогольной продукции (ст. 200. 2 УК РФ): уголовно-правовая характеристика и вопросы квалификации // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2016. – №1 (23). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontrabanda-alkogolnoy-produktsii-st-200-2-uk-rf-ugolovno-pravovaya-harakteristika-i-voprosy-kvalifikatsii> (дата обращения: 17.05.2020).

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ г. ВЛАДИВОСТОКА

Л.А. Сапронова

бакалавр

И.С. Михина

канд. экон. наук, доцент,

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассматриваются дополнительные услуги гостиничных предприятий г. Владивостока, выявляются тенденции развития рынка гостиничных услуг, выявляются основные и дополнительные услуги в деятельности предприятий, определяется влияние дополнительных услуг на экономические показатели деятельности предприятий.

Ключевые слова и словосочетания: *дополнительная услуга, конкуренция, выручка, гостиничное предприятие.*

ADDITIONAL SERVICES IN THE ACTIVITIES OF HOTELS ENTERPRISES OF VLADIVOSTOK

The article considers additional services of hotel enterprises in Vladivostok, identifies trends in the development of the hotel services market, identifies the main and additional services in the activities of enterprises, determines the impact of additional services on the economic performance of enterprises.

Keywords: *and phrases: additional service, competition, revenue, hotel enterprise.*

В современном мире гостиничное предприятие представляет своим потребителям не только основные услуги – проживание и питание, но и большой спектр услуг транспорта, развлечений, услуги для ведения деловых переговоров и встреч и т.д.

В формировании привлекательности на рынке гостиничного предприятия большую роль играют именно дополнительные услуги. Служба дополнительных услуг предоставляет бесплатные (входящие в стоимость номера) и платные дополнительные услуги, то есть те услуги, которые не входят в проживание гостя. Особенностью организации управления службы дополнительных услуг является их обособленность и одновременно прямое подчинение руководителю гостиницы [1].

Конкуренция – неотъемлемая часть экономического рынка. Она заставляет предпринимателя посмотреть на свой бизнес под другим углом, совершенствовать модель управления, изменить маркетинговые стратегии и т.п., чтобы в конечном итоге компания получила больше прибыли и заняла определенную позицию на рынке.

Главная цель любого гостиничного предприятия заключается в удержании постоянных гостей и привлечение новых. Для этого необходимо создать и поддерживать репутацию надеждой компании, ведь, как следствие, доверительное отношение клиента является фундаментом для роста объема предоставляемых услуг. Из вышесказанного, данная тема является актуальной [2].

Цель: выявить роль дополнительных услуг в деятельности гостиничных предприятий города Владивостока.

Задачи: изучить гостиничную инфраструктуру на территории Приморского края, проанализировать тенденции развития гостиничного бизнеса и выявить особенности предоставления дополнительных услуг.

Объект исследования: гостиничные предприятия г. Владивостока

Предмет исследования: дополнительные услуги в деятельности гостиничных предприятий

Методы исследования: изучение источников, анализ, синтез и классификация полученной информации.

Для того чтобы рассмотреть особенности предоставления дополнительных гостиничных услуг, в первую очередь, необходимо дать определение слову «услуга».

В соответствии с ГОСТ Р 50646-2012 «Услуги населению. Термины и определения» под услугой понимается «результат непосредственного взаимодействия исполнителя и потребителя, а также собственной деятельности исполнителя по удовлетворению потребностей потребителя» [3].

Согласно стандарту, услуга является средством удовлетворения потребностей, выраженном в виде процесса взаимодействия исполнителя и потребителя.

Дополнительная услуга – это комплекс услуг, которые оплачиваются гостями дополнительно, их перечень и качество должно соответствовать требованиям присвоенной гостиницей категории.

Тем не менее, опираясь на «Правила предоставления гостиничных услуг», на бесплатной основе должны предоставлять следующие дополнительные услуги:

- вызов бригады скорой медицинской помощи;
- использование гостиничной медицинской аптечки;
- доставка корреспонденции в номер;
- пробуждение к определенному времени;
- замена столовой посуды;
- предоставление швейных принадлежностей [4].

Поэтому дополнительные услуги лучше определить, как любые услуги, которые могут быть представлены на платной или бесплатной основе гостю и соответствующие его интересам и принципам.

Приморский край традиционно является центром российской и европейской культуры в Азии. В 2017 году край впервые вошел в рейтинг Events In Russia – занял четвертую строчку в ТОП-10 самых событийных регионов страны и признан одним из самых активных российских регионов в этом направлении.

По мнению экспертов, к 2022 году поток туристов в Приморье увеличится минимум до 8 миллионов посетителей в год. Этому поспособствует, в частности, запуск новых объектов развлекательного курорта «Приморье», введение упрощенного визового режима на территории Свободного порта Владивосток, продвижение туристического бренда Дальнего Востока. [5].

Приморский край – второй по количеству звездных и первый по количеству пятизвездочных отелей субъект Дальнего Востока. При этом по общему количеству гостиниц самый теплый морской регион Дальневосточного федерального округа неизменно лидирует: по данным Booking.com в одном только Владивостоке туристы могут выбирать из 275 гостиниц, отелей и хостелов. Во всем крае услуги размещения представляют более 500 организаций (табл.1).

Большую роль при увеличении гостиничного фонда в г. Владивосток оказало проведение с 2015 г. на ежегодной основе на острове Русский Восточного экономического форума. Гости форума обеспечивают гостиницам города стабильную загрузку на период проведения мероприятия.

Таблица 1

Номерной фонд по Приморскому краю за 2016-2018 гг. [6]

Год	Число коллективных средств размещения		Число номеров		Число мест	
	в гостиницах и аналогичных средствах размещения	в специализированных средствах размещения	в гостиницах и аналогичных средствах размещения	в специализированных средствах размещения	в гостиницах и аналогичных средствах размещения	в специализированных средствах размещения
2016	299	159	9664	6918	22225	9385
2017	282	183	8419	8611	17502	25162
2018	301	20	9079	8484	19108	26098

Общее число коллективных средств размещения, номеров и мест складывается из суммы всех гостиниц и их аналогов, включая специализированные. Так, за 2016 год количество составляет 458 единиц; число номеров – 16582 единицы; число койко-мест – 41 610 единиц.

В 2017 году показатели увеличились на 2 процента, то есть сумма КСР составила 465 единиц, число номеров 17030 единиц, и число койко-мест 42 664 единиц.

Несмотря на то что в 2018 году сократилось чисто специализированных средств размещения на 89 процентов, рост гостиниц и их аналогов составил 3 процента. Число КСР составило – 502 единицы; число номеров – 17 563 единицы, и число койко-мест составляло 45206 единиц. Исходя из таблицы 2, можно сделать вывод о том, что Приморский край обладает большим количеством коллективных средств размещения, способных принимать туристов. Проблема регионального гостиничного рынка заключается в минимуме комплексного обслуживания. Как

правило, основная часть предоставляет только услугу типа «bed and breakfast», не развивая спектр дополнительных, что демонстрирует «стагнацию» среди малых и больших коллективных средств размещения и выбор в пользу конкуренции за счет цен на номера.

Серьезные изменения в сфере гостиничного бизнеса произошли в начале 2020 года с распространением эпидемии COVID-19, и как следствие, к сокращению потоков туристов на 90%, что сильно ударило по экономике предприятий. Тем не менее, по мере открытия государственной границы и восстановлению туризма, большинству отелей придется искать новые способы привлечения гостей.

На территории Владивостока действуют более 300 средств размещения. Чтобы на них обратил внимание потенциальный гость, важна репутация и грамотная реклама, для этого гостиница должна демонстрировать свой «товар». В этом помогают информационные технологии, в частности, многие сервисы для бронирования, на пример, Booking.com. Так, в городе Владивосток популярным является сайт VL.ru, где возможно в подробностях увидеть необходимую информацию о гостинице, отзывы и имеющиеся услуги. Так, по данным VL.ru на 2019 год количество средства размещения во Владивостоке составляет 311 единиц, из них только 3 имеют пятизвездочную категорию – ЛОТТЕ Отель Владивосток, Villa Sanarina, Tigre De Cristal Владивосток; четыре звезды имеют 7 гостиниц, самые крупные из них – Астория, отель Азимут Владивосток, Кедровый дом; 26 гостиниц имеют категорию «три звезды» – Русь, Экватор, Гавань, Амурский залив, Арбат Владивосток. Двухзвездную категорию во Владивостоке имеют 6 гостиниц – Белый лебедь, Примавтотранс, Deer Hotel, Hinotel. И 90 единиц КСР имеют одну звезду и ниже, самые популярные по рейтингу VL.ru – History hotel, Классик, Славянская, Боярд, Горизонталь.

Как итог, 59 процентов от общего количества гостиниц во Владивостоке предоставляют свои данные:

Таблица 2

Соотношение количества гостиниц в зависимости от «звездности» [7]

Категория гостиницы	Количество	Примеры
Пять звезд	3	ЛОТТЕ Отель Владивосток; Villa Sanarina; Tigre De Cristal.
Четыре звезды	7	Azimut Отель Владивосток; Bay Garden; Астория
Три звезды	26	Экватор, Гавань, Аванта, Гостиничный комплекс кампуса ДВФУ
Две звезды	6	Моряк, Меридиан
Одна или без звезд	90 + 50 хостелов	History hotel, Классик, Славянская, Боярд, Горизонталь, One Sea.

Владивосток имеет потенциал в развитии туризма, как следствие, гостиничного хозяйства. Однако, проблема сезонности и однотипности в предоставлении туристских услуг остается актуальной. Большинство отелей города ограничиваются услугой «bed&breakfast». В таком случае спрос стимулируется только «горячими предложениями» и скидками, приманивая приезжих «дешевыми» путевками и проживанием тем самым, словно заставляя туриста приезжать. Поэтому необходимо расширять список предложений для туриста, чтобы он приезжал не только в сезон путешествий, но и в любое время года.

1. «Azimut Отель Владивосток» – отель категории «четыре звезды» относится к отечественной гостиничной цепи «Azimut Hotels». Концепция отеля – SMART;
2. «Экватор» – арт-конгресс отель, имеющий «три звезды»;
3. «Tigre De Cristal» – первый развлекательный комплекс, в котором сочетаются казино и отель. Его расположение за чертой города Владивосток;
4. «Astoria Hotel Vladivostok» – отель категории «четыре звезды», расположенный в центральной части города.
5. «Лотте Отель Владивосток» – отель категории «пять звезд» расположен в Центре города, относится к южнокорейской гостиничной цепи «Lotte Hotels&Resorts».

Как видно из представленного перечня, были определены в качестве основных конкурентов не только отели аналогичного уровня классификации, но и отели, предлагающие аналогичные услуги или размещающиеся в центре города. Выбор данных гостиниц был произведен с учетом перечня услуг, относительной близости к центру города и степени привлекательности для потребителей, что имеют примерно одинаковые характеристики.

Характеристика гостиничных предприятий г. Владивостока [7,13]

Критерии оценки	«Лотте Отель Владивосток»	«Экватор»	«Азимут Отель Владивосток»	Astoria Hotel Vladivostok	Tigre De Cristal
Цена за номер за одни сутки	12000	8500	3500	2700 (без учета скидки)	15000 (без учета скидки)
Расположение	Центр	Центр	Центр	Центр	Пригород
Категория гостиницы	Бизнес	Конгресс-отель	Бизнес	Конгресс-отель	Казино-отель
Номерной фонд	153	91	201	103	121
Оценка Booking	8,5	8,3	8,0	8,3	8,6

Средняя стоимость гостиничных номеров во Владивостоке меняется в зависимости от сезонности. В период высокого сезона с июля по сентябрь наполняемость гостиниц города нередко превышает 120 процентов, иногда даже приходится добавлять в номера дополнительные кровати. При этом в зимний период наполняемость номеров редко превышает 10–15 процентов. В итоге среднегодовая наполняемость держится в районе 40 процентов. Чтобы обеспечить рентабельность своему бизнесу при таком уровне среднегодовой наполняемости, владельцы гостиниц вынуждены завышать средний уровень расценок на свои услуги. Особенно взлет цен наблюдается в летний сезон.

Далее необходимо рассмотреть долю выручки с дополнительных услуг в выбранных предприятиях (табл. 4):

Таблица 4

Соотношение количества услуг к выручке за 2019 г.

Сравнительные показатели	Гостиница				
	AZIMUT Hotel Vladivostok	Экватор	Лотте Отель Владивосток	Astoria Hotel Vladivostok	Tigre De Cristal
Количество доп. услуг	10	9	9	9	5
Форма и оплата услуг	Наличные/карта	Наличные/карта	Наличные/карта	Наличные/карта	Наличные/карта
Выручка с продаж доп.услуг	144 млн руб.	23 млн руб.	124 млн руб.	67 млн руб.	1 млрд. 867 млн руб.
Расположение	Центр	Центр	Центр	Центр	Пригород

В количество не лег перечень бесплатных услуг, поскольку это тот набор, которые стремятся предоставлять отели всех типов и категорий, также те предложения, которые включены в проживание по условиям самого отеля.

Как правило, в городском отеле доля номерного фонда составляет 80 процентов, в то время как дополнительные услуги – 20 процентов. Это обусловлено тем, что в гостиницах городского типа по востребованности лидирует продажа номера (питание, в большинстве случаев, уже включено в проживание). В то время как другая ситуация складывается в гостиницах пригородах: гости нуждаются в отдыхе, берут семью, люди настроены то трату средства для удовлетворения потребностей, поэтому выручка с номерного фонда и услуг делится на 50 процентов.

Все выбранные гостиницы предоставляют 6 основных направлений в отношении дополнительных услуг: спа-услуги, услуги ресторана, услуги бизнес-центра, бытовые, развлекательные, торговые. Данный выбор обоснован тем, что этим может воспользоваться любой гость. Предложения, присутствующие во всех выбранных отелях:

- приобретение билетов на мероприятия;
- кулинарный мастер-класс;
- экскурсии;
- услуги бизнес-центра (факс/ксерокопия; конференц-зал);
- трансфер;
- оздоровительные услуги (спа-, фитнес-центр; салон красоты);
- услуги прачечной (стирка, химчистка, глажение одежды; чистка обуви);
- магазин на территории отеля;
- аренда банкетного зала.

Из таблицы 4 можно сделать вывод, что лидером по количеству дополнительных предложений и по выручке (среди гостиниц городского типа) является AZIMUT Hotel Vladivostok. В пользу отеля можно назвать платную парковку и туристские услуги, в которые включены экскурсии и пешие прогулки, в то время как в остальных присутствует только второй вариант. Как и было сказано выше, в гостиницах, расположенных в городе, идет упор на продажу номера, соответственно, цены на проживание выше среднего. «Азимут» придерживается оптимальной и легкодоступной ценовой категории – 3500 рублей в сутки, которая не отпугивает гостей, а наоборот стимулирует на большее приобретение предлагаемых услуг. Также, в отеле на постоянной основе проводятся различные специальные предложения, что больше привлекает клиентов.

На втором месте по прибыльности – «Лотте Отель Владивосток». Хоть компания и увеличивает выручку за счет увеличения потока иностранных туристов, доля дохода тоже зависит от дополнительных услуг. Цена на номера выше среднего – от 12 000 рублей в сутки, что может сдерживать клиента на использование дополнительных услуг. Однако, проведение сезонных акций, к примеру, спец предложение на 14 февраля, в которых может быть включены различные скидки на услуги, является хорошим маркетинговым ходом.

На третьем и четвертом местах расположены, соответственно, гостиница «Астория» и арт-конгресс отель «Экватор». Несмотря на широкий спектр дополнительных услуг, выручка, по сравнению с первыми и вторыми местами» меньше в 2–4 раза меньше. Это обусловлено устаревшей инфраструктурой самих гостиниц. Современный гость очень придирчив при выборе места для проживания. Для него важным является не только комфорт, но и моральное состояние здания.

Отдельно выделяется отель Tigre De Cristal – первый резидент интегрированного развлекательного курорта «Приморье», который, помимо гостиницы, выполняет роль казино. Как было сказано ранее, выручка отелей, где главным является отдых гостя, складывается из продаж номерного фонда и дополнительных услуг поровну. Данные внушительны – за 2019 год 1млрд. 867 млн. рублей. Естественно главным источником дохода можно назвать казино, однако рядом с ним существует услуга, которая идет рядом и всегда используется всеми гостями – питание в баре и ресторанах. В приоритете – подача напитков и закусок в игровые залы гостям.

Таким образом, на сегодняшний день на региональном рынке действует значительное количество коллективных средств размещения, которые предлагают минимальное количество услуг, а существующие остаются невостребованными. В современных реалиях очень важно повышать конкуренцию не только за счет дешевого проживания, но и продвижения своих предложений. Для этого необходимо внедрение конкурентоспособных дополнительных услуг и использованием инновационных подходов в их создании современных технологий.

1. Лубан А.О., Особенности организации службы дополнительных услуг в гостинице // Материалы международной научно-практической конференции студентов и аспирантов. – 2018. – Т. 8. № 11. – С. 130–135

2. Айгистова Я.М., Зайцева Н.А., Управление процессом внедрения дополнительных услуг в гостиницах // Без границ: продвижение туристского потенциала калининградской области на российском и зарубежных туристских рынках. – 2017. – С. 4–12

3. Национальный стандарт Российской Федерации [Электронный ресурс]: ГОСТ Р 50646-2012 Услуги населению. Термины и определения (утв. От 29.11.2012). СПС Гарант.

4. Правила предоставления гостиничных услуг в российской федерации [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 09.10.2015 № 1085 (ред. от 18.07.2019). КонсультантПлюс

5. Гендиректор «Азимут отель Владивосток»: «Низкого сезона во Владивостоке не бывает» отелей – «Ведомости» – ведущее деловое издание России. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.vedomosti.ru/realty/characters/2019/09/06/810692-azimut>

6. Распределение юридических лиц по видам экономической деятельности – Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю [Электронный ресурс]. – URL: <https://primstat.gks.ru/folder/27978>

7. Оценка конкурентоспособности гостиниц – Официальный сайт города Владивосток [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.vl.ru/vladivostok/fun/tours/guests>

8. Официальный сайт Azimut Отель Владивосток [Электронный ресурс]. – URL: <https://azimuthotels.com/Russia/azimut-hotel-vladivostok/>

9. Официальный сайт Арт-конгресс-отель Экватор [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.booking.com/hotel/ru/equator.ru.html>

10. Официальный сайт Лотте Отель Владивосток [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.lottehotel.com/vladivostok-hotel/ru.html>

11. Официальный сайт Tigre de Cristal [Электронный ресурс]. – URL: <https://tigredecrystal.ru/>

12. Официальный сайт отеля «Астория» [Электронный ресурс]. – URL: <https://astoriavl.ru/>

13. Официальный сайт Booking.com. Лучшие отели и другое жилье [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.booking.com>

К ВОПРОСУ О ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРИЧИНАХ ПРОЯВЛЕНИЯ КОРРУПЦИИ В РОССИИ

Ю.В. Сбитнева,
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В содержании настоящей научной статьи автором проведен анализ политических причин как одного из видов детерминантов проявления коррупции на территории российского государства. Им формулируется вывод о их немаловажной и значимой роли в провокации данного преступного явления, а также предлагаются собственные пути решения, направленные на их устранение и искоренение.

Ключевые слова и словосочетания: *причины, проявление, коррупция, политика, устранение, Россия.*

ON THE POLITICAL CAUSES OF CORRUPTION IN RUSSIA

In the content of this scientific article, the author analyzes the political reasons as one of the determinants of corruption in the Russian state. He formulates a conclusion about their important and significant role in the provocation of this criminal phenomenon, and also offers his own solutions, aimed at eliminating and eradicating them.

Keywords: *reasons, manifestation, corruption, politics, elimination, Russia.*

Корнем проявления коррупции на территории российского государства многие ученые в области криминологии считают именно деформации, протекающие в политической сфере [1]. Крайне неутешительно отметить тот факт, что на сегодняшний день многие государственные и муниципальные властные структуры фактически вовлечены в ныне действующие механизмы распределения капиталов и товарно-денежных потоков в России. Приведем практический пример: в июне 2019 года был задержан за получение взятки в размере 114 000 000 рублей заместитель мэра г. Якутска, который в обмен на это обещал выдать разрешение на увеличение этажности строящихся домов застройщиков (с тринадцати до шестнадцати этажей) [2].

Немаловажно и то, что все чаще и чаще в государственный и муниципальный чиновничий аппарат проникают представители современной олигархии, которые фактически преследуют лишь достижение своих финансово-корыстных интересов и целей, удовлетворений собственных экономических потребностей. Фактически идет формирование и функционирование теневого государства, которое превратилось во властный инструмент тоталитарной олигархии. Зачастую именно это обстоятельство в отечественной науке криминологии называют чуть ли не самым решающим при проявлении и распространении коррупции на территории российского государства.

Указанная ситуация усугубляется и неадекватностью решений, принимаемых со стороны законодательной власти: так, именно через принятие заблаговременно лоббированных законов и подзаконных актов на федеральном и региональном уровнях происходит обеспечение реальной возможности вывода капитала страны на счета частных лиц. Кроме того, можно отметить, и излишнюю бюрократизацию деятельности органов государственной и муниципальной власти, правоохранительных органов, иных политических структур, которая протекает при фактической неподконтрольности и закрытости от российского социума, а также личной безответственности государственных и муниципальных служащих, сотрудников правоохранительных органов.

Приведем пример из практической деятельности: так, в начале 2020 года был задержан за получение взятки в особо крупном размере в Благовещенске руководитель федерального государственного бюджетного учреждения «Управление мелиорации земель и сельскохозяйственного водоснабжения по Амурской области». Он за полученное финансовое вознаграждение осознанно в период с 2014 по 2019 годы допускал попустительство и покровительство при заключении фактически вне конкурса контрактов с организацией-исполнителем, выполняющей реконструкцию осушительных систем [3]. Совершение указанного преступного деяния стало возможным отчасти и за счет того, что действующее российское законодательство и законодательство соответствующего региона предусматривают достаточно усложненный порядок проведения данного конкурса, а также «кабальные» требования к организациям-участникам.

Не имеется на сегодняшний день и специально разработанного механизма парламентарских расследований: фактически правоохранные органы не осуществляют должного реагирования на акты коррупции, совершенные на базе органов государственной и муниципальной власти, без специального на то указания «свыше». Разумеется, об этом не принято «вещать во все услышание», но факт, что ситуация складывается именно таким образом, что понимают представители отечественной криминологической доктрины, а также юристы, практикующие в указанной сфере.

Я полагаю, что государство обязано лишь закреплять на законодательном уровне правила поведения и особенности правового положения участников современного рынка, а не становиться фактически продавцом или покупателем в лице должностных лиц органов государственной или муниципальной власти, которые бы преследовали собственные корыстные интересы. Иными словами, государство должно разрабатывать и реализовывать только такую концепцию правовой политики, при которой бы могло достигаться обеспечение интересов всего российского населения, а не лишь отдельных его представителей, избранных на основе финансового интереса.

Особую роль здесь играет именно и обеспечение принципа прозрачности при противодействии коррупции, проявляющейся на базе государственных и муниципальных властных структур: то есть, это означает обеспечение беспрепятственного доступа со стороны российского социума к деятельности органов государственной и муниципальной власти, правоохранных органов (например, за счет транслирования информации о их работе на их официальных сайтах в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», а также за счет обязательности предоставления информации о их деятельности по запросам (обращениям) институтов гражданского общества, отдельных его членов).

Собственно, принцип прозрачности в деятельности чиновничьего аппарата провозглашается и в содержании действующего специального федерального закона, направленного на противодействие коррупции на территории российского государства [4], предлагается лишь внедрить формы практической реализации данного принципа, а также меры по более широкому его внедрению.

Необходимо предпринимать и меры, направленные на устранение излишней бюрократизации чиновничьих аппаратов, а также на обеспечение адекватности принимаемых решений на законодательном уровне: отчасти это станет возможно, если при принятии нормативных правовых актов, положения которых будут регулировать общественные отношения с участием органов государственной и муниципальной власти, в обязательном порядке будет учтено мнение институтов российского общества относительно их регулирующего воздействия, а также относительно их потенциальной коррупциогенности.

Указанное, может быть, вполне достижимо при выполнении ряда следующих мероприятий: в частности, за счет проведения институтами российского общества оценки регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов и последующем направлении в адрес органов государственной и муниципальной власти итоговых заключений, а также посредством проведения независимой антикоррупционной экспертизы проектов нормативных правовых актов, производство которой регулируется рядом законов, подзаконных и ведомственных актов, действующих на территории российского государства на сегодняшний день.

Явно необходимо и создание специального механизма парламентарского расследования, при котором правоохранные органы будут своевременно реагировать на выявленные факты совершения преступлений коррупционной направленности, не ожидая указания «свыше», а также ужесточение уголовной ответственности для чиновников-коррупционеров, вплоть до пожизненного лишения свободы. При этом, целесообразно проводить и антикоррупционное обучение государственных и муниципальных служащих, сотрудников правоохранных органов, направленных на формирование у них личной и служебной ответственности, а также установок в профессиональном правосознании о недопустимости совершения коррупционных правонарушений.

Таким образом, заканчивая рассмотрение политических деформаций, выступающих в качестве одной из причин проявления преступности коррупционной направленности на территории российского государства, сформулируем краткие итоги.

К числу политических деформаций, выступающих в качестве причин коррупции в России необходимо отнести следующие: вовлечение многих государственных и муниципальных властных структур в ныне действующие механизмы распределения капиталов и товарно-денежных потоков; проникновение в государственный и муниципальный чиновничий аппарат представителей современной олигархии, преследующей свои корыстные интересы (теневое государство); неадекватность решений, принимаемых со стороны законодательной власти; излишняя бюрократизация деятельности органов государственной и муниципальной власти, правоохранных органов, иных политических структур, их неподконтрольность и закрытость от российского социума; отсутствие специально разработанного механизма парламентарских расследований.

Устранение указанных причин отчасти возможно за счет следующих рекомендаций:

- разработка и реализация такой концепции правовой политики, при которой бы могло достигаться обеспечение интересов всего российского населения, а не лишь отдельных его представителей, избранных на основе финансового интереса;
- обеспечение принципа прозрачности деятельности чиновничьего аппарата (например, за счет транслирования информации о их работе на их официальных сайтах в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», а также за счет обязательности предоставления информации о их деятельности по запросам (обращениям) институтов гражданского общества, отдельных его членов);
- меры, направленные на устранение излишней бюрократизации чиновничьих аппаратов, а также на обеспечение адекватности принимаемых решений на законодательном уровне (например, повсеместный и обязательный учет мнения общественных институтов при проведении оценки регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов, также относительно их потенциальной коррупциогенности);
- создание специального механизма парламентского расследования, при котором правоохранительные органы будут своевременно реагировать на выявленные факты совершения преступлений коррупционной направленности, не ожидая указания «свыше»;
- ужесточение уголовной ответственности для чиновников-коррупционеров, вплоть до пожизненного лишения свободы;
- организация и проведение антикоррупционного обучения государственных и муниципальных служащих, сотрудников правоохранительных органов.

1. Меньшенина Н. Н. Коррупция в Российской Федерации: генезис, формы, технологии, противодействие: монография. – Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2014. - 202 с.

2. Самые крупные взятки в России в 2010-2019 годах [Электронный ресурс] // Официальный новостной портал. – URL: <https://ria.ru/20190607/1555371664.html>

3. За получение взятки в Приамурье задержан крупный чиновник [Электронный ресурс] // Официальный новостной портал. – URL: <https://regnum.ru/news/2849469.html>

4. О противодействии коррупции: федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ (ред. от 16.12.2019) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_82959/

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ВЛАДИВОСТОКА КАК ТУРИСТСКОЙ ДЕСТИНАЦИИ

А.М. Сеитова

магистрант

Т.М. Бойцова

д-р техн. наук, профессор

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

В статье рассматривается понятие туристская дестинация. Исследуются элементы туристской дестинации. Приводятся примеры аттракции города на примере Владивостока. Производится обзор перспективных направлений развития туризма в рамках исследуемого города.

Ключевые слова и словосочетания: туристская дестинация, аттракции, направления развития туризма, Владивосток.

WAYS OF VLADIVOSTOK'S DEVELOPMENT AS TOURIST DESTINATION

The article discusses the concept of tourist destination and analyzes elements of tourist destination. It sets examples of Vladivostok city's attractions. Ways of perspective development of the city are reviewed.

Keywords: tourist destination, attractions, ways of tourism development, Vladivostok.

Туристская дестинация является основным элементом в образовании туристического продукта и его реализации. Вопрос дифференциации «туристской дестинации» часто поднимается в различных маркетинговых исследованиях.

Туристическая дестинация-физическое пространство, в котором турист проводит по крайней мере одну ночь. Оно включает в себя туристические продукты в виде услуг, оказываемых туристу. Оно имеет физические и административные границы, определяющие его управление, имидж, восприятие туристом и конкурентоспособность. Маленькие дестинации могут находиться внутри большей дестинации. Дестинацией может быть как целая страна (Австралия), так и регион (Коста в Испании), или остров (Бали), или деревня, город, мегаполис или парк (Диснейленд). Надо отметить, что одно путешествие может включать в себя посещение нескольких дестинации. Дестинация обслуживается резидентами территории, услугами дестинации пользуются временно проживающие туристы. Качества любой географической единицы как дестинации определяется несколькими основными факторами: аттракции, удобства, имидж, цена, персонал и доступность. То есть это – географическая локация. Конечный пункт назначения обычно самое отдаленная территория от исходной точки, где человек проводит большую часть времени путешествия [10].

Даная статья задается целью рассмотреть варианты направления развития Владивостока как туристской дестинации. Планируется исследовать элементы туристской дестинации, делая акцент на аттракциях, отметить перспективные направления развития туризма в рамках исследуемого города. Предметом исследования являются различные виды туристической деятельности с позиции их перспективного развития.

Элементы туристической дестинации должны содержать основные элементы, привлекающие туриста и удовлетворяющие их потребности. Основные элементы можно разделить на аттракции, которые нужно увидеть или которые нужно сделать. Таким образом, дестинация формируется следующими составляющими:

– аттракции (центр внимания туристов, служащий мотивом к поездке). В свою очередь могут быть природные (пляжи, горы, парки, погода) и сооруженные человеком (здания, башни, памятники, религиозные постройки, спортивные сооружения);

– удобства для туристов (широкий спектр услуг, поддерживающих пребывание туристов и включающих базовую инфраструктуру, как коммунальные услуги, общественный транспорт, дороги, связь, размещение, информация для посетителей, гиды, торговые объекты и т.д.);

– доступность (дестинация должна быть доступна широкому кругу населения (посредством автомобильных дорог, авиане перевозчиков, железнодорожного сообщения или круизных лайнеров);

– персонал (туризм является трудоемкими процессом взаимодействия туристов с местными жителями. Хорошо обученная и образованная туристическая рабочая сила является обязательным элементом туристической дестинации;

– образ и имидж дестинации (подчеркивание уникальности дестинации. Недостаточно иметь лишь аттракции и обеспечить удобства для туристов. Необходимо продвигать общую картину о дестинации (брендинг территории, маркетинг территории, Трэвелмедиа, информационный маркетинг). Имидж включает в себя достопримечательности, окружающую среду, безопасность, качество обслуживания, дружелюбие людей, гостеприимство.);

– цена (важный аспект, определяющий конкурентоспособность дестинации. Цена зависит от нескольких факторов, таких как стоимость билета на транспорт, размещение, еду и услуги тура, а также курс валюты) [8].

Владивосток – центр Дальневосточного округа России, политический, культурный, научно-образовательный и экономический центр Приморского края, находится на побережье залива Петра Великого Японского моря. Город, особенно привлекательный своей европейской культурой для стран Азиатско-Тихоокеанского региона, входит в проект развития дальневосточного туризма «Восточное кольцо» [2], [7].

Рассмотрим составляющие туристической дестинации Владивостока.

Аттракции Владивостока. К природным относятся необыкновенный рельеф и живописные сопки, местный ландшафт позволяет наилучшим образом обыграть архитектуру города. В весенний сезон туманов сопки утопают в нем. Туман – особенность Владивостока. Это природное явление можно наблюдать с первыми лучами солнца или в ночное время, в сочетании с подсветкой вантовых мостов через пролив Босфор Восточный и бухту Золотой Рог. Развитие фототуризма позволяет организовать жанровые фототуры. Местный специфический ландшафт и вечные туманы, красочные закаты и яркие восходы солнца: все обещает живописные фотографии с фототура.

Ботанический сад-институт Дальневосточного отделения Российской Академии наук – крупнейший ботанический сад на Дальнем Востоке России, находится на выезде из города Владивосток. Деятельность сада заключается в выполнении фундаментальных исследований и прикладных разработок в области ботаники, экологии, лесоведения, охраны природы. Сад-институт является особо охраняемой природной территорией федерального значения. Территория сада (169 га) на 90% занята типичными для зоны смешанных широколиственно-хвойных лесов востока Азии. Протяженность экологической тропы сада около 2 км, здесь можно встретить 216 видов растений. Проводятся экскурсионные прогулки на территории сада, есть все составляющие экологического туризма [1].

Море и острова Владивостока. Острова Владивостока в проливе Босфор Восточный, обладающие уникальной природой, представляют собой отличное место для прогулок и курортного отдыха. Морской и рекреационный туризм Владивостока заслуживает особенного внимания туристов. На побережье Амурского залива расположена Владивостокская курортная зона, включающая 11 санаториев. Окрестности города богаты иловыми сульфидными грязями, есть санатории, находящиеся непосредственно близ месторождения грязи, то есть имеются все составляющие для развития пелоидотерапии.

За Владивостоком закреплён бренд «Парусная столица России». Действительно ветреная погода города способствует развитию парусного спорта, яхтинга, серфинга [5].

Морепродукты. Дальневосточная кухня может стать новым гастрономическим брендом Тихоокеанского побережья России. Кухня вобрала в себя лучшие традиции переселенцев, коренных народов, азиатские заимствования и соединила это с морепродуктами. Рестораторы Владивостока постоянно организуют гастрономические фестивали и дегустации блюд дальневосточной кухни.

Географическое положение Владивостока с его мягким климатом, живописное море, особая эстетическая ценность разнообразных приморских ландшафтов, наличие многих реликтовых видов деревьев и растений, и обилие морских обитателей в акватории города – все это делает возможным развитие в городе разных видов туризма: экологического, научного, морского, рекреационного, оздоровительного, гастрономического туризма, фототуризма.

В России зачастую рекламируются природные аттракции. Было бы рациональнее создавать уникальный турпродукт, определив целевые группы и формируя бренд дестинации. Это не только географическая зона с природными аттракциями. Восприятие дестинации туристом происходит целостно, то есть как одного продукта. Ориентирование на удовлетворения потребностей туриста посредством сбыта востребованного продукта, продвигаемого брендом территории – вот основа продвижения и развития туристической дестинации.

Еще один вид аттракции как элемента туристической дестинации составляют аттракции, созданные человеком. Архитектура Владивостока. Владивостокский рельеф усложняет застройку, но вместе с тем образует природный амфитеатр, эффектно раскрывающийся в сторону морских акваторий. Исторический город развивался по канонам европейских архитектурных традиции, что привлекает туристов из стран Азиатско-Тихоокеанского Региона. Центр города сохранил исторический ансамбль рубежа 19-20 вв. Наблюдаются такие архитектурные стили как неоклассицизм, модерн, русский стиль, неоготика, фахверковый стиль, конструктивизм, сталинский ампи́р и многие другие [2].

Памятники и сооружения. К достопримечательностям Владивостока можно отнести культурные памятники, маяки и мосты. Изображением этих сооружений отметились многие почтовые марки. А в 2017 году на денежной банкноте РФ номиналом 2000 рублей появилось изображение самого длинного вантового моста в мире на остров Русский.

Владивостокская крепость – комплекс уникальных долговременных оборонительных сооружений. Принадлежит к числу самых мощных приморских крепостей мира. Портово-промышленная архитектура города, наличие базы Тихоокеанского флота, фортификационные сооружения все это способствуют развитию исторического туризма и туризма архитектурной культуры.

Наличие на территории города конгрессно-выставочных центров, инновационных культурных центров позволяет развить внесезонное и прогнозируемое направление как МІСЕ-туризм. Близость Тихоокеанского региона делает Владивосток центром делового туризма на Дальнем Востоке.

В настоящее время большую роль играет менеджмент дестинации. Это предмет конкуренции, отвечающий за качество посещения дестинации туристами, определяющий влияние туризма на социальную жизнь дестинации и окружающую среду. Чтобы эффективно конкурировать дестинация должна быть поставщиком хороших впечатлений и представлять ценность для туристов. Бизнес туристической дестинации предполагает целый комплекс мероприятий с момента прибытия посетителя и до его отъезда. Качество опыта туристов зависит от многих показателей, таких как сервис, взаимодействие с обществом, окружающая среда и гостеприимство. Работа всех элементов дестинации в купе определяет ее ценность. Менеджмент дестинации это нечто вроде коалиции, совмещающей различные интересы для достижения общей цели – обеспечить жизнеспособность и целостность дестинации сейчас и сохранить для будущих поколений.

Во Владивостоке помимо федеральных государственных структур на региональном уровне менеджером выступает агентство по туризму Приморского края, в этом ему помогает, созданный в 2014 году Туристско-Информационный центр Приморского края. От слаженной работы власти и бизнеса зависит конечный продукт, предлагаемый туристу. Эти взаимосвязанные туристские институты дополняя друг друга дают нам желаемый экономический эффект. Успешное управление дестинацией основано на эффективном партнерстве между частными и государственными организациями, которые обеспечивают качественный опыт посещения. Собрав эти две стороны в одну команду получим результат в виде продвижения дестинации. Судя по возрастающему количеству туристов за последние пять лет можно сказать, что направления развития туризма выбраны верно.

Можно эксплуатировать стратегию брендбилдинга, то есть совместно развивать бренды как Дальнего Востока, так и Владивостока, что позволит завоевать новые рынки, поспособствует привлечению инвесторов.

Перспективных направлений развития отдельных видов туризма на территории туристской дестинации Владивостока большое количество. Атракции города позволяют развивать практически все виды туризма, начиная от традиционных видов туризма, так и инновационных. К перспективным традиционным видам можно отнести рекреационный, лечебно-оздоровительный, культурно-познавательный, деловой, спортивный и экологический. Развивая инновационные виды, обеспечивающие специфику туристического бизнеса, можно отметить такие направления туризма как игорный туризм, учитывая, что есть игорная зона «Приморье». Туристические ресурсы города позволили развить сферу питания, ресторанный бизнес, есть все ресурсы для брендинга дальневосточной кухни.

Большой прорыв в развитии въездного туризма уже совершен, но важно не останавливаться на этом, а продолжить развиваться в возможных направлениях, используя удачный опыт большинства мировых дестинации. В результате проведенной работы были отмечены практические рекомендации по развитию дестинации, которые позволяют повысить туристическую привлекательность города и в полной мере использовать туристические ресурсы и весь потенциал Владивостока.

1. Ботанический сад-институт ДВО РАН // Официальная страница [Электронный ресурс]. – URL: <https://botsad.ru/menu/aboutus/>

2. Википедия Свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Владивосток>

3. Егорова Н.Е., Киселева И.А. Основные направления развития туристических дестинаций // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2014. №33. [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniya-razvitiya-turisticheskikh-destinatsiy>

4. Информационно-аналитическое агентство «Восток России» [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.eastrussia.ru/material/osobennosti-kukhni-dalnego-vostoka/>

5. Новостной интернет-сайт «Приморье24» Туризм [Электронный ресурс]. – URL: <http://primorye24.ru/news/post/29508-komandor-yaht-kluba-sem-futov-zapatentoval-brend-parusnaya-stolica-rossii-dlya-vladivostoka>

6. Новостной интернет-сайт ФГУП ВГТРК «ГТРК Владивосток» «Вести Приморье» [Электронный ресурс]. – URL: <https://vestiprim.ru/news/ptrnews/41218-vladivostok-sohranil-mesto-v-prestizhnom-reytinge-samyh-poseschaemyh-gorodov-mira.html>

7. Федеральная Целевая Программа России [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.programs-gov.ru/razvitieturizma/115-meropriyatiya-programmy.html>

8. A practical Guide to Tourism Destination Management //World Tourism Organization// Calle Capitan Naya, 42 Madrid, Spain [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284412433>

9. World Tourism Organization UNWTO [Электронный ресурс]. – URL: [eLibraryhttps://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284407101.4](https://www.e-unwto.org/doi/pdf/10.18111/9789284407101.4)

ДЕКОРИРОВАНИЕ ИНТЕРЬЕРА В СТИЛЕ КОНТЕМПОРАРИ ИЗДЕЛИЯМИ В ТЕХНИКЕ ГОРЯЧЕГО ЭМАЛИРОВАНИЯ

К.А. Секисова

магистрант

Г.Г. Добрынина

профессор

И.А. Шермова

профессор, д-р техн. наук

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассмотрено зарождение и становление стиля дизайна интерьера контемпорари. Проанализированы характеристики изделий, выполненных в технике горячей эмали. Рассмотрены рекомендуемые к использованию материалы для создания арт-объектов в стиле контемпорари и аргументирован выбор предложенных декоративных композиций в технике горячей эмали.

Ключевые слова и словосочетания: *перегородчатая эмаль, горячая эмаль, декор, арт-объект, интерьер, контемпорари, дизайн.*

INTERIOR DECORATION IN CONTEMPORARY STYLE WITH CLOISONNÉ ENAMEL PRODUCTS

The article briefly discusses the origin and formation of the contemporary interior design style. The characteristics of products made using the technique of hot enamel are analyzed. The materials recommended for use for creating art objects in this direction are considered and the choice of the proposed decorative compositions in the technique of hot enamel is reasoned.

Keywords: *cloisonné enamel, hot enamel, decor, art object, interior, contemporary, design.*

Актуальность данной работы состоит в том, что на сегодняшний день у людей есть огромный выбор стилей, которые можно использовать для украшения и улучшения жилого пространства. Рынок насыщен разными предложениями, но несмотря на это, потребители устали от однообразных вещей массового производства. Каждый человек ищет для себя лучшее, и люди не хотят быть похожими друг на друга, поэтому при оформлении интерьера своего жилища, как правило, обращаются к дизайнеру за той самой «изюминкой».

На сегодняшний день пользуются популярностью интерьеры в современном стиле. Контемпорари – один из таких. Изысканность интерьера для данного стиля выражается в совершенстве внутренней обстановки помещения, гармоничном сочетании цвета мебели и стен, наличии арт-объектов. В последнее время, изделия из эмали выходят на новый уровень в декорировании интерьера и используется шире. Преимущество композиций в данной технике в интерьере такого стиля – неперегруженность, простота и лаконичность линий. Как правило, для стиля контемпорари характерны живописные декоративные панно. Разумеется, существует множество различных живописных техник, используемых в украшении интерьера, но у современного потребителя есть запрос на уникальность и эксклюзивность. Именно данные требования и удовлетворяют композиции, сделанные из эмали, поскольку при создании используются только натуральные материалы (стекло, металл). На сегодняшний день, техника горячей эмали не пользуется большим спросом, поскольку мастеров, работающих в этой технике, и осведомленных потребителей – достаточно мало. Этот старинный вид искусства недооценен, несмотря на то, что технология эмалирования богата новыми художественными образами и возможностями.

Целью данной статьи является популяризация техники горячей эмали, а также разработка эскизных предложений для интерьера в стиле контемпорари.

Задачи, которые были решены в статье:

- характеристика стиля контемпорари;
- анализ возможностей горячей эмали для использования в предложенном стиле;
- формулировка принципов адаптации техники горячей эмали к декорированию в стиле контемпорари.

Научная новизна состоит в определении принципов адаптации стиля контемпорари к горячей эмали.

Стиль контемпорари появился во второй половине XX века. Это стилевое направление стало следствием комбинации нескольких течений: минимализма, конструктивизма и простоты скандинавских интерьеров (рис. 1, 2, 3). По настоящее время точной формулировки, чем этот стиль является, нет, строгих правил оформления – тем более. Контемпорари – тот стиль, который своим обликом передает подход к гармоничной и эстетичной организации пространства. Главное условие, чтобы в интерьере присутствовало единство элементов, а между задействованными стилями существовало компромиссное решение.



Рис. 1. Интерьер в стиле «Минимализм»



Рис. 2. Интерьер в стиле «Конструктивизм»



Рис. 3. Интерьер в скандинавском стиле

Стиль контемпорари нельзя назвать консервативным и окончательным, поскольку он подвержен влиянию времени и веянию моды. Например, если рассматривать запад, то «контемпорари» 50-х годов XX века был под воздействием минимализма. Основными чертами такого интерьера служили яркие цветовые акценты, а также минимальное количество вещей. В советский период 60-х годов прошлого века в моде была невысокая мебель на элегантных ножках, характерные и искусные очертания мебели. Изюминкой интерьера и настоящим предметом роскоши считались коллекции пластинок и редкие книги [2].

Контемпорари как стилю предшествовали идеи известных конструктивистов, таких как: В.В. Кандинский, К.С. Малевич, Баухауз В. Гропиуса и Л. М сван дер Роэ. Все они хотели предложить людям не просто мебель и предметы декора для интерьера, а синтез высокого качества, эргономичности, доступности и, что немаловажно, элегантности.

Контемпорари – направление, которое полностью себя оправдывает и несет в себе отклик на все актуальные бренды и мировые тенденции. Главными чертами стиля всегда являлись и являются:

- практичность, функциональность;
- нейтральная, ненавязчивая цветовая гамма;
- эргономичность планировки и расстановки мебели;

- лаконичные формы;
- неперегруженное пространство;
- выразительные фактуры;
- спокойная, гармоничная эlegantность;
- комфорт, уют [1].

Несмотря на все перечисленные выше черты, присущие данному стилю, изысканность интерьера выражается в совершенстве внутренней обстановки помещения, гармоничном сочетании цвета мебели и стен, наличии арт-объектов.

В интерьере стиля контемпорари рекомендовано использовать натуральные материалы, материалы природного происхождения и их производные: металл, стекло, камень и так далее. И несмотря на такую сдержанность, данное направление не запрещает использование аксессуаров в декорировании интерьера. Изделия в технике горячей эмали подходят к этому стилю как нельзя кстати. Материал изделия – стекло на металле. Так как стекло имеет отражающую поверхность, это не только выглядит эффектно, но и соответствует общему стилю интерьера

По своим характеристикам горячая эмаль универсальна и, в отличие от живописи и акварели, эмаль чувствует себя отлично в любых условиях. Ее можно поместить во влажную среду, повесить напротив окна, направить на нее мощный поток электрического света – с ней ничего не произойдет. И через сотни лет она не потеряет яркости красок, глянца поверхности и глубины рельефа. Поэтому, подыскивая идеальное место в доме для такого художественного произведения, как эмаль, учитывать следует разве что содержание картины. Эмаль должна быть созвучна душе и интерьеру.

Также эмалью можно украсить любой предмет интерьера, не только предмет, а любое помещение в независимости от влажности, поскольку эмаль не боится перепадов температур, ни влаги. Следовательно, эмаль может применяться как в ванной комнате, так и в спальне. Произведения, выполненные в технике горячей эмали, неповторимы благодаря материалу и художественным эффектам, получаемым при запекании в муфельной печи, поэтому можно быть уверенным, что такой арт-объект больше не встретится.

Горячая эмаль – это техника далеко не из дешевых. Она обращает на себя внимание. И служит оригинальной изюминкой в оформлении интерьера. Главные принципы, которые диктует стиль контемпорари и которые подходят к технике горячего эмалирования – это большие плоскости при создании декоративных панно, нейтральная и спокойная цветовая гамма, лаконичные формы в композиции, а также ее неперегруженность. В данном стиле необходимо подчеркнуть красоту материала. Это можно эффектно сделать, например, при использовании пластины из меди, а некоторые элементы композиции покрыть прозрачной эмалью. Таким образом, медь будет блестеть, а поскольку эмаль – это стекловидная краска, то этот блеск не иссякнет при прошествии времени [3].

Изделиями с художественной эмалью можно дополнить как мебель, так и использовать как отдельное панно, которое поставит неповторимый акцент в дизайне интерьера. Обустройство жилой среды превращается в творческий процесс, и кодом его нередко становится художественное произведение. В ходе исследования разработаны эскизные предложения и их воплощение в интерьере (рис. 4, 5, 6, 7, 8).



Рис. 4. Эскизное предложение «Рассвет»



Рис. 5. Эскизное предложение «Закат»



Рис. 6. Эскизное предложение «Морское молчание»



Рис. 7. Вариант размещения панно в интерьере

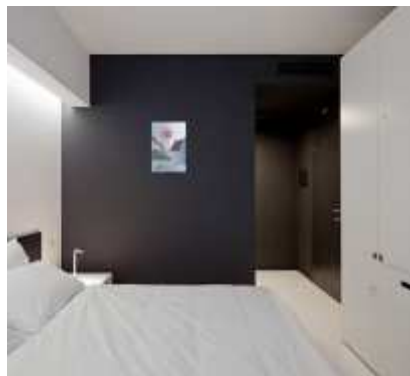


Рис. 8. Вариант размещения панно в интерьере

Искусство эмали, безусловно, не массовое, и встретить подобный изыск в обстановке – редчайшая удача. С одной стороны, эмали в нашем сознании традиционно ассоциируются с ювелирным искусством. С другой – нам привычны всевозможные виды керамики в интерьере, нас не удивит художественным стеклом, мы готовы к встрече со смальтовой мозаикой и отдаем должное присутствию в жилом пространстве цветного металла. О том, что такое эмаль, за исключением специалистов, знают немногие. Между тем искусство это старо как мир и корнями уходит во времена египетских фараонов. Византия, а потом и Древняя Русь оказались благодарными преемниками и последователями, перенявшими технику, технологию и усовершенствованными материалы. Своего наивысшего расцвета создание эмалей достигло в Средние века в Западной Европе. В наши дни можно говорить об очередном ренессансе этого декоративно-прикладного искусства, в том числе и в России.

Рассмотрев все основные особенности стиля контемпорари в интерьере и возможности техники горячего эмалирования, можно сделать вывод, что этот стиль является компромиссом между современным дизайном и традиционным декором. В интерьер в стиле контемпорари удачно впишется несколько элементов из других стилей. Следует помнить, что используя различные стилевые компоненты, нужно создать не разрозненный эклектичный коллаж, а гармоничную картину. Контемпорари как стиль в интерьере остается популярным и в наши дни, так как позволяет комбинировать современную мебель с бытовыми предметами в разных стилях и даже из других эпох. Декоративное панно в технике горячего эмалирования – это не только изображения с выстроенной композицией, но и с художественным образом, который повторить сложно. Именно этим и привлекает эмаль.

1. Дизайн интерьера в стиле контемпорари [Электронный ресурс]. – URL: <https://italstroy.ru/stili-interera/stil-interera-kontemporari.html>

2. Контемпорари – это... [Электронный ресурс]. – URL: <https://legko.com/blog/p/kontemporari-v-interiere>

3. Нюансы использования горячей эмали [Электронный ресурс]. – URL: https://zagorod.spb.ru/articles/2995-s_goryachey_strastyu

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ОЦЕНКА ЕЕ ВЛИЯНИЯ НА СИСТЕМУ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ШКОЛЬНИКОВ

А.С. Семенов

магистрант

Г.В. Петрук

канд. пед. наук, доцент кафедры экономики и управления

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена обоснованию и развитию актуальной проблемы цифровизации и оценке ее влияния на систему дополнительного образования школьников. Сформулированы подходы к сущностной трактовке цифровой экономики. Обосновано, что для внедрения цифровизации в общество важно, чтобы процесс цифровизации начался из учреждений образования. Проведен анализ ключевых тенденций развития дополнительного образования в век цифровизации и в форс-мажорных условиях вирусных пандемий. Представлены перспективные цифровые технологии дополнительного образования для внедрения в деятельность многопрофильного учреждения с целью удовлетворения всех участников образовательного процесса. Обозначены различные сценарии реализации цифрового образовательного учреждения. Выделены модели для использования при разработке стратегии «цифровизации». Обоснованы направления цифровизации учреждений дополнительного образования.

Ключевые слова и словосочетания: цифровая экономика, цифровизация, онлайн-обучение, учреждение дополнительного образования, школьник, информационное общество.

DIGITAL ECONOMY AND ASSESSMENT OF ITS IMPACT ON THE SYSTEM OF ADDITIONAL EDUCATION FOR SCHOOLCHILDREN

The article is devoted to the substantiation and development of the urgent problem of digitalization and the assessment of its impact on the system of additional education of schoolchildren. The approaches to the essential interpretation of the digital economy are formulated. It is proved that for the introduction of digitalization in society it is important that the digitalization process starts from educational institutions. The analysis of key trends in the development of additional education in the digital age and in the force majeure conditions of viral pandemics is carried out. Promising digital technologies of continuing education are presented for implementation in the activities of a multidisciplinary institution in order to satisfy all participants in the educational process. Various scenarios for the implementation of a digital educational institution are indicated. Models for use in developing a digitalization strategy have been identified. The directions of digitalization of institutions of additional education are justified.

Keywords: digital economy, digitalization, online education, additional education institution, schoolchild, information society.

Постановка проблемы и ее связь с научными и практическими проблемами. Особенности развития современного глобального мира обусловлены процессами, проявившимися на рубеже тысячелетий и получившими широкое развитие в начале XXI в., – это переход к экономике знаний и информационному обществу, усиление цифровизации (цифровой трансформации). Неоиндустриализация (реиндустриализация), информатизация, появление новых технологий и мобильных автоматизированных высокотехнологичных производств – все это привело к радикальным изменениям, которые продолжают формировать экономику развитых государств и оказывают существенное влияние на формирование и реализацию человеческого капитала. В этих условиях развитие внешкольного образования следует рассматривать в контексте сохранения национального достоинства системы образования на пути интеграции в мировое образовательное пространство. Важнейшая роль внешкольных учебных заведений реализуется в плоскости развития способностей и интересов личностного, социального и профессионального самоопределения детей и молодежи. В процессе формирования современного содержания внешкольного образования необходимо учитывать то, что оно является мотивированным образованием наряду с дошкольным, общим, средним профессионально-техническим и высшим образованием, позволяет детям и молодежи развивать устойчивую потребность в познании и творчестве, максимально реализовать себя, самоопределившись предметно, социально, профессионально, личностно. Цель и задачи, объект и предмет статьи обоснованы исходя из актуаль-

ности и своевременности данного исследования в условиях формирования информационного общества и цифровизации экономических отношений.

Анализ исследований и публикаций, в которых отображается решение данной проблемы. Проблемам развития цифровой экономики и трансформационным процессам, происходящим в образовании под влиянием цифровизации, значительное внимание уделяли такие ученые как Ершова И.В., Алешкина О.В., Апокина К.В., Гамидова Д.М., Акуленко Н.Б., Кафидулина Н.Н., Васильева Л.Л., Горин Е.А., Аленичева Т.С., Степаненко С.Г. и др. [1-11].

Но в то же время значительное количество проблем в трактовке концепции цифровизации, направлений ее развития остаются недостаточно исследованными. В имеющихся научных разработках не в полной мере нашли отражение современные взгляды ученых о цифровизации и ее влияния на систему образования, в частности, цифровизация системы дополнительного образования школьников практически не изучена в литературе. К тому же, учитывая опережающие тенденции прикладной плоскости развития цифровизации образовательных процессов в системе дополнительного образования, назревшим сегодня является анализ наработок практиков в этой области, что и обусловило актуальность и выбор темы статьи.

Целью статьи является обоснование теоретических аспектов цифровой экономики и оценка ее влияния на систему дополнительного образования школьников, а также выявление проблемных аспектов внедрения цифровых образовательных технологий в деятельность многопрофильных образовательных учреждений.

Объектом исследования является система дополнительного образования школьников в условиях перехода к цифровой экономике. Предметом исследования является совокупность теоретических, организационно-методических и практических положений функционирования системы дополнительного образования школьников в условиях перехода к цифровой экономике.

Изложение основного материала исследования. В современных условиях актуальным является вопрос обновления и повышения качества содержания дополнительного образования на основе принципов гуманизации и демократизации образовательного процесса; цифровизации; индивидуализации и учета возрастных интересов детей и молодежи; сохранения и укрепления здоровья воспитанников творческих объединений; ценностное отношение к воспитанию патриота страны; развитие партнерства с социальными институтами, общественными объединениями; взаимодействие дошкольного, общего среднего, внешкольного образования и профессионально-технического; открытость образования, государственно-общественный характер управления [2].

Сегодня развитие цифровой среды и глобальной сети охватывает практически все сферы жизни. Ориентиром является владения человеком цифровыми навыками, которые дают возможность быстро и эффективно выполнять поставленные задачи, быть успешной и использовать потенциальные возможности. Поэтому особое значение в системе образования приобретает вопрос, как обеспечить учебный процесс соответствующими учебно-методическими средствами и учебными программами, чтобы школа, учреждения дополнительного образования школьников, университет, преподаватель отвечала современным глобальным и национальным вызовам и предоставляли поддержку в сфере цифровых технологий, развивали и формировали современные цифровые компетенции.

В современных условиях распространяются результаты четвертой промышленной революции («Индустрия 4.0»). Это эпоха инноваций, когда передовые технологии (облачные технологии, развитие средств сбора и анализа Big Data, краудсорсинг, биотехнологии, беспилотные автомобили, 3D-печать, криптовалюта Bitcoin и технологии Blockchain, искусственный интеллект и др.) радикально меняют целые отрасли экономики и общества в целом [3].

Анализ определения цифровой экономики [4-9] позволяет выделить несколько основных подходов к трактовке.

1) Ресурсо-ориентированный подход опирается на технологии, которые составляют основу цифровой экономики; информационные ресурсы, человеческие ресурсы – человеческие знания и способности к творчеству, возникающие благодаря информационно-коммуникационным технологиям.

2) Процессуальный / потоковый подход – использование технологий для осуществления хозяйственных операций.

3) Структурный подход – развитие структур экономики, развивающихся на базе веб сетевых технологий в качестве составных цифровой экономики.

4) Бизнес-ориентированный подход (бизнес-модели) – новые модели бизнеса, то есть рассматриваются как часть цифровой экономики сетевой бизнес и электронная торговля или цифровые платформы.

Цифровизация является одним из главных факторов роста мировой экономики [12,13]. Для внедрения цифровизации в общество важно, чтобы процесс цифровизации начался из учреждений

образования. Цифровая трансформация является большим вызовом и одновременно большим шансом для организаций дополнительного образования. Те, кто воспользуется им, смогут существенно усилить свою конкурентоспособность, привлечь дополнительные ресурсы, обновить IT-инфраструктуру, повысить качество образования, сделать его доступным и таким, которое сможет обеспечить личностный рост школьника, позволит реализовать себя благодаря направленности на индивидуализацию и гибкость образовательного процесса. Традиционная модель организации дополнительного образования не может конкурировать с вызовами, стоящими перед образованием: обучение в течение жизни, мобильность и развитие интернационализации, гибкость учебных программ, внедрение IT-составляющей в учебные программы и исследования, креативное обучение, компетенции XXI века, электронная наука и тому подобное.

Поэтому, одной из основных задач сегодня является обеспечение цифровой трансформации организаций дополнительного образования, которая будет отвечать требованиям и возможностям рынка, реализует интеграцию с глобальным информационным открытым образовательным пространством, предусматривающим свободный доступ всех участников к мировым цифровым ресурсам, удовлетворение образовательных потребностей школьников в цифровых продуктах, а также эффективную e-коммуникацию и e-сотрудничество всех участников образовательного процесса. Трансформация позволит внедрить гибкие и эффективные учебные и управленческие программы, оптимизирует все бизнес-процессы, выведет основной бизнес организаций допобразования от услуг и передачи знаний к инновациям, преобразует данные учреждений в ценный актив благодаря разработанной концепции электронного управления, повысит его эффективность и прозрачность, что, безусловно, приведет к внедрению «цифрового кампуса» или «Цифровой школы»

Для осуществления любых инноваций в заведении дополнительного образования стоит проанализировать внутренние и внешние факторы, влияющие на развитие и эффективность деятельности, удовлетворенность всех участников, исследовать тенденции образовательных технологий на международном уровне. Одними из перспективных образовательных технологий являются:

- аналитические технологии – отображение данных в режиме реального времени (происходит сбор и анализ больших данных, возможность быстрого просмотра успеваемости, рейтингов, портфолио школьников и преподавателей, открытой отчетности и т.д.), что в свою очередь влияет на изменение концепции управленческой деятельности в заведениях;

- адаптивное обучение – приспособление контента в соответствии с потребностями участников образовательного процесса (они связаны с аналитическими технологиями, ведь корректируют образовательную деятельность в соответствии с полученными аналитическими данными);

- искусственный интеллект – повышение эффективности деятельности.

Анализ научных исследований (G. Doran, T. Chan, J. Hwang, J. Hidas, T. Malon, R. Morel), касающихся цифрового разумного (smart) образования, показывает, что под smart-образованием понимают модель новой системы образования всех уровней, основанную на системном внедрении и использовании в образовательном процессе цифровых инструментов. Идеи smart-обучения побуждают к созданию инновационных учебных заведений, в частности, smart-учреждений. Содержание концепции smart-учреждений в разных странах определяется по-разному, однако во всех случаях сводится к удовлетворению всех участников образовательного процесса. В настоящее время цифровизации образования понятия smart-учреждение очень тесно переплетается с «цифровой школой» или «цифровым кампусом». Существуют различные сценарии реализации цифрового образовательного учреждения, например: использование виртуальной и дополненной реальности для презентации учреждения; использование искусственного интеллекта для быстрого реагирования на различные запросы, полученные онлайн; внедрение электронного обучения с использованием адаптивных технологий на основе аналитических данных о школьниках для повышения эффективности образовательного процесса; использование электронного документооборота для ускорения управления и экономии ресурсов; интеллектуальные системы принятия решений; управление ресурсами с помощью искусственного интеллекта и др. [10].

Процесс перехода к состоянию «Цифровая школа», «Цифровой кампус» – это процесс, при котором все участники образовательного процесса получают доступ 24*7*365 к качественной информации, а сами решения в области цифровых технологий настолько переплетены с основными управленческими и образовательными процессами, что сотрудники и школьники уже не могут обходиться без сервисов, представленных в информационно-образовательной среде «Цифровая школа», «Цифровой кампус». При этом должностные обязанности выполняются сотрудниками с большей эффективностью, а обучение школьников – с лучшим качеством, что делает инвестиции в цифровизацию экономически оправданными.

Стратегия «цифровизации» организаций дополнительного образования школьников должна включать использование следующих моделей:

- в части финансирования «цифровизации» заведений и обеспечения достаточного, равномерного и объективного распространения «цифровых» технологий – создание Фонда универсальных услуг, то

есть закрепление перечня базовых стандартных и специфических «цифровых» услуг учреждений дополнительного образования (в т.ч. телеком-услуги), включая модели и механизмы их финансирования (через бюджеты разных уровней), привлечение инвесторов, производителей оборудования»;

– в части поощрения родителей и общественности – внедрение BYOD (bring your own device, с англ. «используй свое собственное устройство»), что позволит существенно поднять уровень обеспечения школьников цифровыми средствами в классе, 3G-связью, однако надо предусмотреть поддержку семей незащищенных слоев населения, защиту детей от нежелательного контента и использование учителями прикладных программ эффективного управления классом, в котором у каждого ученика есть личное компьютерное устройство;

– в части стимулирования производителей школьных «цифровых» устройств – разработка привлекательных и реальных PPP-форматов (частное государственное партнерство) с целью привлечения инвестиций международных или локальных компаний для создания локальных производств специализированных планшетов, нетбуков и т.д.;

– в части создания мультимедийного «цифрового» контента – трансфер и адаптация международных мультимедийных продуктов, что позволит быстро покрыть базовые потребности, однако локальное производство таких продуктов также вполне реально при условии обработки соответствующей модели государственно-частного партнерства.

Потенциал онлайн-образования в век цифровизации показал свою значительную роль в условиях вирусных пандемий, это значит, что в недалеком будущем формат обучения онлайн превзойдет традиционный учебный процесс. Исходя из чего, можно выделить ключевые тенденции дообразования (табл. 1).

Таблица 1

**Ключевые тенденции развития дополнительного образования
в век цифровизации**

Компонент	Сущность компонента и его функции
Дистанционное дополнительное образование	Возможность получения образования он-лайн, что способствует равенству и увеличению образованной части общества
Углубленное или индивидуальное обучение	Онлайн-спекурсы повышения квалификации и индивидуальное репетиторство
Мобильные приложения	Возможность изучать темы в игровой форме с короткими видеофрагментами и элементами мотивации, что способствует легкому получению знаний
Профильные ресурсы	Возможность обмена опытом специалистов всего мира, что способствует повышению квалификации отдельных специалистов и дает возможность объединяться в международные команды – коллаборации
Онлайн-библиотеки и лектории	Огромные базы литературы во многом облегчают обучение, что способствует экономии материальных и временных ресурсов
Трансляции конференций	Возможность следить за актуальными тенденциями в определенной сфере, не тратя значительный объем времени на поиск и анализ материалов
Онлайн-смены	Онлайн-смены с вожатыми. Онлайн мастер-классы, что дает возможность провести полезно и увлекательно свои каникулы

Таким образом, цифровизация учреждений дообразования должна реализовываться по следующим направлениям:

Доступ к технологиям: – доступ учащихся к технологиям (Student Accessibility). Доступ учителей к технологиям (Teacher Accessibility). Доступ администраторов школы к технологиям (Administration Accessibility).

Школьный Интернет (модели Fiber-to-the-Building и wi-fi).

«Цифровой» мультимедийный контент.

«Цифровые» компетенции и грамотность преподавателей (фасилитаторов, коучей) и учеников.

«Цифровые» технологии и предложенные подходы вместе с талантливыми педагогами и энергичным обществом способны превратить дообразование в одно из лучших на национальном уровне. Образование должно быть главной экономической стратегией страны в условиях перехода на инновационную цифровую экономику и формирование конкурентоспособного общества.

Выводы исследования и перспективы дальнейших исследований. Цифровое образование – это образование, которое функционирует за счет цифровых технологий, то есть электронных транзакций, которые реализуются путем использования Интернета. XXI век – это время больших преобразований, становления информационного общества, ускоренной инноватизации и сетевых свя-

зей, поэтому объективным является вопрос формирования цифровой образовательной среды. В отечественном образовательном пространстве видим не спонтанное появление, а целенаправленное распространение цифровых технологий. Цифровые технологии являются неотъемлемой частью современного образования в мире. В результате анализа процесса цифровизации образовательного процесса можно сделать вывод, что цифровые технологии делают образовательный процесс мобильным, дифференцированным и индивидуальным. При этом они не заменяют преподавателя, а гармонично дополняют его. Занятиям, построенным на основе использования цифровых технологий, присущи адаптивность, управляемость, интерактивность, сочетание индивидуальной и групповой работы, а также временная неограниченность обучения. Кроме того, цифровые технологии предоставляют ряд новых возможностей, как для преподавателей так и для слушателей, в частности: получение удовольствия от захватывающего процесса общения и познания; автоматизация большей части преподавательской работы, высвобождая время на поиск, общение, самосовершенствование, индивидуальную работу со слушателями; обеспечение обратной связи; коррекция индивидуального развития; повышение эффективности управления образовательным процессом и дополнительным образованием в целом.

1. Ершова И.В. Цифровизация образования: pro & contra // Предпринимательское право. – 2019. – № 3. – С. 61–68.
2. Алешкина О.В., Апокина К.В. Цифровизация общества: роль и перспективы образования // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2019. – № 4 (148). – С. 8-11.
3. Гамидова Д.М. Цифровизация образования: проблемы и перспективы нового формата обучения // Вопросы педагогики. – 2019. – № 6-1. – С. 28–31.
4. Мухаметзянов И.Ш. Смартфон в школе. Цифровизация образования // Информатизация образования и науки. – 2019. – № 4 (44). – С. 32–38.
5. Акуленко Н.Б., Игнатова Л.Н., Кучуренко А.И. Цифровизация образования в России: проблемы и перспективы // Научные исследования и разработки. Экономика фирмы. – 2019. – Т. 8. № 3. – С. 28–32.
6. Кафидулина Н.Н. Цифровизация как тренд: точки роста для российского образования // Интерактивное образование. – 2018. – № 1. – С. 9–14.
7. Васильева Л.Л. Цифровизация образования. Тренд или необходимость // Вопросы педагогики. – 2019. – № 12-1. – С. 41–44.
8. Горин Е.А., Имзалиева М.Р. Система образования и производственная адаптация: цифровизация и управление // Юрист вуза. – 2019. – № 12. – С. 18–29.
9. Степаненко С.Г. Цифровизация образования как этап мировой глобализации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2020. – № 2. – С. 103–106.
10. Аленичева Т.С., Куршакова Н.Б. Управление образовательной организацией высшего образования в условиях электронной информационно-образовательной среды // Вопросы управления. – 2018. – № 5 (54). – С. 188–195.
11. Кузубов А.А., Шашло Н.В. Теоретические аспекты формирования рынка высокотехнологических услуг как ключевого фактора инновационного развития мирового хозяйства // Экономика: теория и практика. – 2017. – № 1 (45). – С. 26–30.
12. Шашло Н.В., Петрук Г.В. Потребительская ценность знаний в инновационной экосистеме Дальнего Востока России // Университетское управление: практика и анализ – 2017. – Т. 21. № 5 (111). – С. 93–102.
13. Козин М.Н., Родионов А.В. Экономическая безопасность инновационного развития регионов России в условиях внешнего санкционного давления // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 7 (96). – С. 1316–1319.

АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА КИТАЯ: ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА И СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

С.А. Склярова
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Современная аграрная политика Китайской Народной Республики представляет интерес по двум причинам. Во-первых, модель развития аграрного сектора Китая во многом схожа с Российской, что позволяет выделить ряд характерных проблем, проявляющихся в настоящее время, а во-вторых сейчас Китай доказывает эффективность своей политики демонстрируя высокие показатели в отрасли сельского хозяйства и в сфере продовольственной безопасности, как основного компонента стабильного развития государства. Уникальный опыт Китая в рамках разработки и реализации государственных программ весьма значим поскольку позволяет увидеть опыт инновационного развития КНР и рассмотреть возможность его использования для инновационного развития государственной аграрной политики российского государства и обеспечения продовольственной безопасности.

Ключевые слова и словосочетания: продовольственная безопасность, аграрная политика, сельское хозяйство, национальный план, направления аграрной политики.

AGRARIAN POLICY OF CHINA: GENERAL DESCRIPTION AND CURRENT TRENDS

The current agrarian policy of the People's Republic of China is of interest for two reasons. Firstly, the development model of the agricultural sector in China is largely similar to the Russian one, which allows us to highlight a number of characteristic problems that are currently emerging, and secondly, China is now proving the effectiveness of its policy by demonstrating high rates in the agricultural sector and in food security, as the main component of the stable development of the state. The unique experience of China in the development and implementation of state programs is very significant because it allows you to see the experience of the innovative development of China and consider the possibility of using it for the innovative development of the state agrarian policy of the Russian state and ensuring food security.

Keywords: food security, agricultural policy, agriculture, national plan, directions of agricultural policy.

Обеспечение продовольственной безопасности является первостепенной задачей для каждого государства, во-первых, потому, что качественное продовольствие важная составляющая часть активного и здорового образа жизни людей, а, во-вторых, неотъемлемая часть национальной безопасности страны. Продовольственная независимость является важным условием продовольственной безопасности, что означает возможности государства обеспечения продовольствием за счёт отечественного производства (АПК). Агропромышленный комплекс действует на основе государственной аграрной политики. Целью аграрной политики является создание необходимых условий для обеспечения расширенного воспроизводства агро-промышленного комплекса и условий для функционирования рыночных отношений.

Основными задачами аграрной политики является:

- поддержка аграрной науки;
- создание инновационных технологий и освоение их в производстве;
- наращивание и повышение устойчивого производства зерновых культур;
- обеспечение роста доходов производителей в сельском хозяйстве;
- работа в направлении преодоления бедности в сельской местности и сокращение безработицы;
- восстановление и развитие инфраструктуры сельских районов и т.д.

Развитие Китайской Народной Республики на протяжении 70 лет было связано с сельским хозяйством. На ранних стадиях Китай определялся, как аграрная страна. Позже, когда курс был взят на индустриальное развитие сельское хозяйство не потеряло своей значимости и занимало большую нишу в экономике страны.

Аграрная политика не может быть одинаковой, и поэтому постоянно видоизменялась в зависимости от происходивших изменений как внутри самой страны, так и за её пределами. Так, со времени основания Китайской Народной Республики (КНР) более семи десятилетий назад сельское хозяйство переживало путь развития от упадка к росту и обозначался термином «американ-

ские горки». Первая проблема началась с проведения земельной реформы, в ходе которой сельскохозяйственные угодья и домашний скот были конфискованы у помещиков. Средства сельскохозяйственного производства были затем распределены среди жителей деревни. Тогда первый национальный план был успешно осуществлён в 1952–57 годах. Следующий план, во время Великого скачка вперед, был более сложным. Рост замедлился, и Китай прибег к новой форме управления сельским хозяйством и людьми занятым в этой сфере через большие коммуны. Пережив крупнейший в мире голод в конце 1950-х и начале 1960-х годов, сельскохозяйственный сектор Китая начал восстанавливаться в период с 1962 по середину 1960-х годов. Однако политический хаос Культурной революции охватил сельское хозяйство, что замедлило рост этого сектора и остановило развитие сельских районов. Это замедление продолжалось до конца 1970-х годов. В период с 1952 по 1978 год валовой внутренний продукт (ВВП) в сельском хозяйстве ежегодно увеличивался в среднем на 2 процента. Среднегодовой рост чистого дохода на душу населения (с поправкой на инфляцию) в сельской местности был еще ниже – всего 1,75 процента (в разные годы).

Последние 40 лет развития и реформ коренным образом изменили как само сельское хозяйство, так и китайскую деревню. Несмотря на ограниченность природных ресурсов, Китай смог удовлетворить растущий спрос на продовольствие в основном за счет собственного сельскохозяйственного производства. Ежегодный рост реального сельскохозяйственного ВВП в среднем 4,5 процента за четыре десятилетия. В то время как среднегодовые темпы прироста населения составляли всего 1% в год, ВВП на душу населения с 1978 по 2018 год увеличился почти в четыре раза. Китай, в котором проживает почти 20 процентов населения мира, но имеет только 5 процентов мировой пресной воды и 8 процентов его пахотных земель, в 2015 году обеспечил 95 процентов своего собственного спроса на некоторые виды основных продуктов питания, что говорит об эффективности аграрной политики страны.

За последние 40 лет сельское хозяйство Китая претерпело быстрые структурные преобразования. В 1978 году производство зерна доминировало на фермерском производстве. С тех пор сельское хозяйство резко диверсифицировалось. Фермерское хозяйство в настоящее время высоко коммерциализировано и десятки миллионов ферм производят дорогостоящие товары. Там, где занятость вне сельского хозяйства была когда-то редкостью, сегодня большая часть дохода сельского домохозяйства получается вне сельского хозяйства. Рост в сельском хозяйстве и рост занятости вне сельского хозяйства резко сократили сельскую бедность. Число людей в сельских районах Китая, живущих в условиях крайней нищеты, сократилось с 250 миллионов в 1978 году до менее 15 миллионов в 2007 году. Уровень сельской бедности снизился с 32 процентов до менее чем 3 процентов. Даже с более высоким порогом бедности – 2300 юаней в день в ценах 2010 года, или чуть больше, чем 2 доллара США в день по паритету покупательной способности (ППС) – уровень бедности в сельской местности снизился с 166 миллионов человек (17,2 процента) в 2010 году до 30 миллионов (3,1 процента) в 2017 году (в разные годы в НБС). Китай был первой развивающейся страной, которая достигла цели в области развития, сформулированной в Декларации тысячелетия, по сокращению своего населения, живущего в нищете, более чем вдвое, и достигла этого намного раньше установленного срока в 2015 году.

Успешное реформирование сельского хозяйства и сельских территорий в рамках экономической и аграрной политики превратили страну в мирового лидера по объему производства основных видов сельскохозяйственной продукции – зерна, масла, овощей, фруктов, мяса, яиц, рыбы и морепродуктов. Однако, сельскохозяйственный сектор сталкивается с большими проблемами. Производство продуктов питания возросло за счет экологической обстановки в стране, создав огромные проблемы для достижения устойчивого развития сельских районов. Повышение заработной платы привело к росту затрат на производство продуктов питания и снижению конкурентоспособности Китая на мировом рынке. Несмотря на устойчивый рост доходов в сельской местности, разрыв в доходах между городом и деревней остается высоким. В последние годы правительство стремилось повысить доходы фермеров частично посредством ряда рыночных и политических мер (используя свою систему закупок для поддержания цен). Такие меры, безусловно, оказали влияние на благосостояние фермеров, но не явились решающими.

Агро-промышленный комплекс в Китайской Народной республике до сих пор развивается в соответствии с пятилетними и ежегодными планами социально-экономического развития, которые устанавливает Государственный совет КНР. Госсовет является высшим исполнительным органом государства.

Одним из важнейших политических документов напрямую связанный с аграрной политикой является Документ № 1. В нём отражается программа аграрных реформ. Документ публикуется в начале каждого года Центральным комитетом Коммунистической партии Китая. Документ № 1 опубликованный в 2018 году отражает необходимость повышения уровня жизни в деревне, так как это отвечает потребностям народа и позволит устранить проблему большого разрыва между доходами го-

родского и сельского населения. В новом документе отмечается, что всё ещё наблюдается отток населения из сельской местности и одной из приоритетных задач является освоение людских ресурсов. Важными задачами, также установленными в документе, являются осуществление и поддержка подготовки профессионалов в сфере сельского хозяйства, привлечение квалифицированных кадров. Кроме того, в документе определены главные проблемы, влияющие на эффективное производство и обеспечение продовольственной безопасности: площадь хозяйств, которые занимают менее 1 га, фермеры не являются собственниками территорий на которых ведут сельскохозяйственную деятельность, что препятствует развитию сельского хозяйства.

На настоящий момент, разработаны и приняты различные планы и директивы, определяющие цели и механизмы реализации политики развития агропромышленного комплекса и обеспечения продовольственной безопасности на различных уровнях, такие как:

- План обеспечения национальной продовольственной безопасности на среднесрочную и долгосрочную перспективы (2008–2020 гг.),
- Национальный план увеличения объема сельскохозяйственного производства на 50 млн тонн (2009–2020 гг.),
- Национальный план устойчивого развития сельского хозяйства (2015–2030 гг.),
- Национальный план землепользования (2016– 2030 гг.),
- Национальный стратегический план развития сельской местности (2018–2022 гг.),
- Национальный план развития сельского хозяйства и научно-технических парков (2018–2025 гг.).

Каждый из этих документов играет важную роль в создании условий для развития агропромышленного комплекса и занятой в сельском хозяйстве деревни. Однако, хотелось бы обратить особое внимание на недавно опубликованные «Национальный план развития сельского хозяйства и научно-технических парков в 2018–2025 гг.» и «Планирование развитие сельского хозяйства 2019–2025 гг.». Основными направлениями аграрной политики в этих документах определяется развитие сельского хозяйства посредством использования инноваций разработанных в научно-технических парках страны. Парк, в свою очередь в этой схеме будет играть не только роль производителя новых технологий, но и роль ключевого сегмента в решении проблем села и бедности. В качестве модели для сельскохозяйственной науки и технологических инноваций, применения технологий и промышленного развития парк должен ускорить структурную реформу со стороны предложения в области сельского хозяйства, взять в качестве основного направления повышение качества и эффективности предложения сельскохозяйственной продукции и содействовать модернизации сельского хозяйства и сельских районов. В документе подчёркивается острая необходимость внедрения инноваций для стимулирования современного развития сельского хозяйства. Новая модель объединит такие ресурсы, как наука, образование и капитал, исследует многочисленные модели и подходы, инкубирует и вырастит высокотехнологичные сельскохозяйственные предприятия, повысит общую конкурентоспособность сельскохозяйственной отрасли и в полной мере будет играть роль в поддержке и руководстве процессом модернизации сельского хозяйства.

На основе изученных планов, программ и документов, которые являются основой современной аграрной политики Китайской Народной Республики, делается возможным определить основные задачи и направления аграрной политики на 2018-2025 годы.

Основными задачами государственной аграрной политики Китая выделяются:

1. Стимулирование роста фермерских доходов;
2. Регулирование вопросов охраны земель сельскохозяйственного значения;
3. Регулирование вопросов землепользования фермерами (передача в собственность);
4. Совершенствование политики поддержки ферм и крупных хозяйств;
5. Улучшение инфраструктуры деревни (прокладка дорог, внедрение скоростного интернета, обеспечение доступным электричеством, создание мест досуга и т.д.)
6. Разработка и внедрение автоматизированных систем в сельское хозяйство (учреждение демонстрационных территорий, развитие научно-технических парков).

А основными направлениями национальной аграрной политики КНР можно выделить:

- охрану пахотных земель;
- повышение производительности сельского хозяйства;
- аграрное образование;
- политика открытости сельского хозяйства;
- обеспечение продовольственной безопасности.

Понимание закономерностей, процессов и причин изменений в аграрной политике остается основной задачей для политологической науки. Изменения в области, которые включают расширение сельского хозяйства, урбанизацию и вырубку лесов, долгое время привлекали наибольшее внимание в аграрной политике. Сравнительно мало исследований было проведено в отношении

более тонких изменений в этих широких категориях землепользования, таких как изменения интенсивности сельского хозяйства и т.д. Пространственные модели и конфигурация землепользования, изменения и интенсификация землепользования оказывают глубокое влияние на продовольственную безопасность, природные ресурсы и окружающую среду. Хотя пространственная концентрация сельскохозяйственных культур и интенсификация сельского хозяйства могут оказывать положительное влияние на продуктивность сельского хозяйства, необходимую для удовлетворения растущего спроса на продовольствие, они также привели к утрате биоразнообразия, истощению водных ресурсов, истощению почвы, загрязнению поверхностных и подземных вод, и увеличению выбросов углерода. Одной из основных проблем устойчивого развития является постоянная напряженность между повышением производительности сельского хозяйства, чтобы накормить, одеть, обеспечить жильем и подпитывать растущее население мира в ближайшем будущем, и обеспечением качества окружающей среды и устойчивости ресурсов для поддержки существования человечества в долгосрочной перспективе.

Для Китая это имеет огромное значение, так как страна десятилетиями сталкивается с огромным давлением для увеличения производства продуктов питания и защиты истощенных природных ресурсов и ухудшения окружающей среды. Китай является одним из крупнейших мировых производителей сельскохозяйственной продукции и обладает одной из крупнейших сельских рабочих. Государство разделяет многие общие проблемы с другими развивающимися и развивающимися странами, такие как сильная раздробленность земель в фермерской системе, в значительной степени, основанной на мелких землях. Поэтому, охрана пахотных земель для Китая сейчас является одним из основных направлений государственной аграрной политики. Во многом это связано с выведенными в период индустриализации страны огромными площадями плодородных пахотных земель из сельскохозяйственного оборота, а также с экстенсивным ведением сельского хозяйства при котором применялись большие объемы пестицидов. Систематическое использование химических удобрений привело к эрозии почв, засухам и последующему выводу земель из оборота. Кроме того, рост урбанизации, то есть активная застройка привела к выводу потенциально выгодных земель для развития сельского хозяйства. Дефицит земель является острой проблемой для эффективного развития сельского хозяйства страны. Данная задача для аграрной политики является приоритетной не первый год и была сформулирована ещё в 2015 году. В соответствии с ней к 2020 году общая площадь пахотных земель должна быть не ниже показателя в 120 миллионов гектар, то есть сохранить стабильность в сторону прироста годных для сельского хозяйства земель. Кроме того, в стране созданы специальные сельскохозяйственные площадки, находящиеся под охраной, которые включают в себя высокоплодородные земли. К 2022 г. планируется доведение площади используемых высококачественных сельхозугодий до 66,67 млн га.

Одновременно с охраной земли и бережного использования ресурсов важнейшим направлением аграрной политики выделяется повышение производительности сельского хозяйства. На протяжении истории Китай повышал производительность, во-первых, с помощью нерационального использования химических удобрений, во-вторых, в сельском хозяйстве не было нормированного рабочего дня, кроме того экстенсивное использование почв, которые использовались для выращивания двух урожаев в год. Сейчас, ситуация меняется, однако наращивание производительности сельского хозяйства не теряет своей важности. Изменяются методы. Аграрная политика Китая сконцентрирована на развитии технологий, инноваций и сельскохозяйственной науки, как приоритетных отраслей, которые будут способны обеспечить рост производительности не усугубляя ситуацию с природными ресурсами, включая пахотные земли и воду. Важную роль в повышении производительности является производительность труда, а повышение производительности труда прямо и непосредственно связано с достижениями научно-технического прогресса, с осуществлением всесторонней интенсификации производства. Интенсификация, а следовательно, и повышение фондо- и энерговооруженности труда позволяют в первую очередь экономить живой труд, снижать его затраты. Повышение уровня технической оснащенности сельского хозяйства благодаря улучшению качества проведения работ, соблюдению оптимальных сроков их выполнения способствует не только сокращению потребности в труде, но и росту урожайности культур, продуктивности животных. Один из основных путей роста производительности труда состоит в ускорении перехода к комплексной механизации и автоматизации производственных процессов. Комплексная механизация позволяет резко сократить затраты труда на единицу продукции.) Ускорение темпов механизации трудоемких процессов – одна из главных социально-экономических задач Китая на ближайшее время.

Производительность во многом зависит от трудовых ресурсов. В сельском хозяйстве страны в основном заняты пожилые фермеры, так как область сельского хозяйства не является привлекательной для молодых специалистов. А молодые специалисты уезжают в город в связи с отсутствием необходимой инфраструктуры в деревне. Деревня играет важную роль в устойчивом развитии сельского хозяйства в связи с тем, что сельское хозяйство является преобладающим видом дея-

тельности в сельской местности. В конце XX века – в начале XXI века урбанизация и неравномерной развитие сельских и городских территорий в Китае привела к оттоку населения из села. Это было связано с высоким уровнем жизни городского населения. Низкий уровень заработной платы способствовал оттоку трудоспособного населения, прежде всего молодежи, в города. В свою очередь сельское хозяйство перестало быть перспективной областью для работы молодых квалифицированных специалистов, что сказалось, во-первых, на демографической ситуации на селе, а во-вторых, и на методах ведения сельского хозяйства в силу необразованности крестьян. Большую роль в воспроизводстве и рациональном использовании квалифицированной рабочей силы играет улучшение культурно-бытовых условий в сельской местности. Закрепление людей в деревне, сохранение многих сел связаны с обеспечением их стабильного, полноценного развития, решением многих взаимосвязанных вопросов. Неотложным практическим делом является приближение условий жизни в деревне к городским, улучшение социальной инфраструктуры. Решение жилищной проблемы должно ориентироваться на строительство индивидуальных домов с учетом местных условий, традиций, социальных и демографических особенностей. Очень важное значение имеет развитие дорог и транспортных связей, призванных расширить возможности использования сельским населением социально-культурного потенциала смежных городских поселений. Улучшение условий жизни и быта на селе требует немалых средств, но они быстро окупаются и служат обеспечению хозяйств рабочей силой, повышению заинтересованности работников в более продуктивном использовании ресурсов. Поэтому современная аграрная политика Китая нацелена на решения проблем, связанных с социально-экономическим развитием деревни, привлечении молодых специалистов, улучшением инфраструктуры деревни и т.д.

В сфере аграрного образования, как немаловажного фактора развития сельского хозяйства является стимулирование дальнейшего распространения обязательного общего образования и улучшение условий обучения в сельской местности; расширение системы дополнительного образования, направленной на повышение профессиональной подготовки крестьян. Кроме того, уже реализуются программы обучения фермеров работе с новыми технологиями и беспилотными системами в рамках реализации национального плана развития сельского хозяйства и научно-технических парков.

Политика открытости сельского хозяйства предлагает работать на основе взаимовыгодного сотрудничества с другими странами и международными организациями с целью повышения эффективности сельскохозяйственного производства, увеличения доходов крестьян и роста конкурентоспособности китайской продукции на мировом рынке, а также модернизации сельского хозяйства. Это предполагает, во-первых, расширение международного обмена и сотрудничества в сфере производства зерновых, выполнение положений «Декларации тысячелетия», предоставление помощи ряду развивающихся стран в обеспечении продовольственной безопасности в рамках сотрудничества юг-юг и программы ФАО «Продовольственная безопасность», что подразумевает их ознакомление с новыми технологиями и обучение специалистов в китайских учебных заведениях. Во-вторых, поощрение торговли сельскохозяйственной продукцией. Китай продолжит работу над повышением качества и безопасности сельхозпродукции, будет строго выполнять обязанности члена ВТО и предлагать безопасные сельскохозяйственные продукты для потребителей внутри страны и за рубежом. В-третьих, участие в двустороннем и многостороннем межправительственном сотрудничестве в сфере сельского хозяйства. Обмен визитами высокопоставленных чиновников, участие в работе совместных комитетов будут способствовать дальнейшему развитию научной, экономической и кадровой кооперации.

И последним и самым важным направлением работы государственной аграрной политики Китая является обеспечение продовольственной безопасности. Основными задачами обеспечения продовольственной безопасности независимо от изменения внешних и внутренних условий являются: своевременное прогнозирование, выявление и предотвращение внутренних и внешних угроз продовольственной безопасности, минимизация их негативных последствий за счет постоянной готовности системы обеспечения граждан пищевыми продуктами, формирования стратегических запасов пищевых продуктов. Обеспечение продовольствием является одной из приоритетных задач китайского правительства. В 2013 году высшее руководство страны сформулировало концепцию продовольственной безопасности Китая. В основе концепции лежит возможность государства самостоятельно, за счёт собственных ресурсов обеспечивать население страны базовыми продуктами питания (т.е. зерном, рисом и кукурузой) на 95%. Ряд политических установок и эффективных мер по сохранению посевных площадей, увеличение производительности труда повлияли на количество произведённых продуктов питания в стране. Китай планирует поддерживать стабильное производство зерновых, так как начиная с 2015 году общее количество зерновых культур в год составляет 650 миллионов тонн и в тоже время будет стимулировать увеличение урожайности качества зерновой продукции. В белой книге отмечается, что по некоторым зерновым уровень самообеспеченности Китая достигает 95%. Однако, обеспечение продовольственной безопасности всё ещё является острым вопросом для Китая. Во-первых, из-за недостатка посевных площадей и вод-

ных ресурсов, изменений климата. Решение проблем сельского хозяйства, села и крестьянства останется приоритетной задачей. Сельское хозяйство по-прежнему будет основой экономики, и страна намерена идти по пути его модернизации, создавая долгосрочный механизм интеграции города и деревни по принципу «Промышленность поддерживает сельское хозяйство, город помогает селу». Государственная аграрная политика развивает законодательную базу в сфере обеспечения продовольственной безопасности (законы о сельском хозяйстве, землепользовании, предотвращении загрязнения почв, защите земельных и водных ресурсов, популяризации аграрных технологий и развитии сельскохозяйственной механизации, качестве и безопасности продуктов питания, специализированных кооперативах фермеров и многие другие). В Китае действует система ответственности губернаторов провинций за уровень продовольственной безопасности управляемых ими территорий, созданы рабочие группы на уровне провинций, которыми производится оценка отдельных критериев продовольственной безопасности.

Основные направления национальной аграрной политики Китайской Народной Республики отвечают современным вызовам. Сейчас аграрная политика должна в максимальной степени ориентировать аграрную сферу экономики на решение крупной национальной проблемы – достижение продовольственной независимости страны за счет превращения в первую очередь сельского хозяйства в наукоемкую и высокотехнологичную отрасль, ускоренного развития сельских территорий. Ее стратегическим направлением является последовательная интенсификация сельского хозяйства, как базовой отрасли аграрной сферы экономики, и коренное улучшение жизни на селе, способное обеспечить надежное снабжение населения страны экономически доступным отечественным продовольствием, осуществить в рациональных размерах ускоренное импортозамещение, значительно увеличить экспортные ресурсы продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья. Она способствует выбору более оптимального варианта территориально-отраслевого разделения труда в агропромышленном производстве, обеспечивающего формирование и развитие специализированных зон по производству отдельных видов сельскохозяйственной продукции, совершенствование межрегионального обмена, увеличение емкости внутреннего агропродовольственного рынка и экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья.

1. Доклад Главного управления Министерства сельского хозяйства и сельского хозяйства по вопросам, связанным с урожаем китайских фермеров в 2019 году / Министерство сельского хозяйства Китайской Народной Республики [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gov.cn/xinwen/2019-08/24/content_5424119.htm

2. Ерохин В.Л., Гао Т. Продовольственная безопасность Китая: современное состояние и стратегические ориентиры // Маркетинг и логистика, 2019. №5(25) [Электронный ресурс]. – URL: <http://marklog.ru/prodovolstvennaja-bezopasnost-kitaja-sovremennoe-sostojanie-i-strategicheskie-orientiry/>

3. Китай планирует ускорить модернизацию сельского хозяйства путем реформ // Синьхуа [Электронный ресурс].

4. Мнение Министерства сельского хозяйства и сельского хозяйства о реализации Центрального комитета партии и Основной план работы Государственного совета по сельскому хозяйству и сельскому хозяйству на 2020 год / Министерство сельского хозяйства Китайской Народной Республики [Электронный ресурс]. – URL: http://www.gov.cn/zhengce/zhengceku/2020-02/13/content_5478017.htm

5. Павленко Н.А., Кузнецов В.Ю. Стратегия аграрной политики и ее особенность в обеспечении продовольственной безопасности страны // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Т. 9, №1 (2017) [Электронный ресурс]. – URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/74EVN117.pdf>

6. Правительство КНР обнародовало план развития сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – URL: <http://china24news.com/economics/933-china-s-government-announced-a-plan-to-develop-agriculture>.

7. Jikun Huanf. China's 40 years of agricultural development and reforms // Research Gate – URL: https://www.researchgate.net/publication/326492289_China's_40_years_of_agricultural_development_and_reform

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОЕКТИВНОЙ МЕТОДИКИ «НЕСУЩЕСТВУЮЩЕЕ ЖИВОТНОЕ» В СИСТЕМНО ОРИЕНТИРОВАННОМ ПСИХОЛОГИЧЕСКОМ КОНСУЛЬТИРОВАНИИ ДЕТЕЙ И ИХ РОДИТЕЛЕЙ

М.В. Скороход
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Одним из наиболее востребованных направлений психологического консультирования является детско-родительское взаимодействие. Положительно зарекомендовал себя системный взгляд на семью, как цельную структуру. В системном семейном консультировании эффективным инструментом считается методика «Несуществующее животное». В статье рассматривается возможность применения методики в качестве как диагностического, так и терапевтического средства.

Ключевые слова и словосочетания: психологическое консультирование, системный подход, детско-родительские отношения, проективная методика «Несуществующее животное».

USING THE PROJECTIVE METHODOLOGY «NON-EXISTENT ANIMAL» IN A SYSTEM-ORIENTED PSYCHOLOGICAL COUNSELING OF CHILDREN AND THEIR PARENTS

One of the most sought-after areas of psychological counseling is parent-child interaction. The systematic view of the family as a whole structure has positively established itself. In systemic family counseling, the “Non-existent animal” methodology is considered effective tools. The article considers the possibility of using the technique as both a diagnostic and a therapeutic agent.

Keywords: psychological counseling, a systematic approach, parent-child relationships, the projective methodology «Non-existent animal».

Актуальность. Вопросы взаимоотношений между детьми и их родителями так или иначе затрагивают абсолютно всех. Современный мир – это мир скоростей, технических достижений, высокого уровня материального комфорта, а также мир глобальных катастроф и стрессов. Сфера отношений в этом «бешеном» ритме жизни отодвигается на задний план. Отмечается также все нарастающая тенденция к ослаблению семейных связей. И, как следствие, увеличивается число родителей, которые не справляются с воспитанием своих детей. Растет спрос на услуги психологов в области детско-родительских отношений. Сама по себе тема «отцов» и «детей» стара как мир. Но знание данного факта никак не помогает родителям справляться с проблемой. Сегодня психологи всего мира всесторонне изучают тему детско-родительских отношений, разработано множество подходов по их оздоровлению. Нарушение здоровых отношений в семьях крайне негативно сказывается на состоянии психики подрастающего поколения и, как следствие, на будущем нашего народа.

Научная новизна: проективная методика «Несуществующее животное» основательно вошла в арсенал средств, применяемых психологами с целью диагностики личностных качеств человека. В статье предлагается использовать данную методику шире, не только как диагностический, но и как терапевтический метод психологического консультирования.

Цель исследования: апробация эффективности применения проективной методики «Несуществующее животное» в качестве терапевтического инструмента в психологическом консультировании детей и их родителей.

Задачи исследования:

1. Рассмотреть особенности психологического консультирования родителей с детьми.
2. Исследовать эффективность использования проективной методики «Несуществующее животное» в качестве терапевтического инструмента в психологическом консультировании детей и их родителей.

Методы и методики: беседа, активное и эмпатическое слушание, наблюдение, методика «Несуществующее животное».

Консультирование родителей в связи с проблемами взаимопонимания со своими детьми сегодня является востребованным направлением практической психологии.

В качестве профессиональной специализации «психологическое консультирование» является достаточно молодым направлением. Началом его внедрения в международную практику принято считать 50-е годы XX века.

Понятие психологического консультирования имеет множество определений. Мы обобщили разные определения, представленные в работах ученых, в частности у В.Л. Бозаджиева, Р. Кочюнаса, Н.И. Олифирова. Рабочим определением психологического консультирования стало такое взаимодействие клиента и психолога, которое дает возможность человеку самостоятельно осуществлять выбор и поступать по собственному решению, тем самым принимая ответственность на себя, обучаться новому стилю поведения. Процесс консультирования также способствует развитию личности.

В рамках данной работы выбрано исследование психологического консультирования семей, а точнее, детей и их родителей. Проблема детско-родительских отношений имеет даже не вековую, а можно сказать, вечную историю. Если говорить о письменных источниках, дошедших до наших дней из глубины веков, то можно вспомнить жалобы Сократа на юное поколение, еще в V в. до н. э. он говорил: «Нынешняя молодежь привыкла к роскоши, она отличается дурными манерами, презирает авторитеты, не уважает старших, дети спорят со взрослыми, жадно глотают пищу, изводят учителей» [4].

Темы, поднимаемые в процессе детско-родительского консультирования, затрагивают не только конфликтные отношения между представителями разных поколений в рамках одной семьи, но и внутриличностные проблемы отдельных ее членов, а также и вопросы, связанные с взаимодействием с окружающим миром.

В современной психологии представлен широкий выбор подходов. Мы остановились на использовании системного подхода в своем исследовании. В семье люди связаны между собой очень тонкими нитями взаимоотношений. Каждый человек является одним из значимых элементов своей семейной системы. Огромное число психологических проблем у человека возникает именно в родной семье, при взаимодействии со своими самыми близкими и родными людьми.

Основоположником системного подхода считается австрийский биолог Людвиг фон Бергланфи. Он развил учение о том, что понятие системы определяется взглядом на мир не как на механизм, а как на организм («организмический взгляд на мир») [5, с. 12]. Системная теория возникла из совершенно нехарактерных для психологии областей. Начиная с 50-х годов XX века, можно утверждать, что практически одновременно особенностями жизнедеятельности системы заинтересовались совершенно разные науки: кибернетика (Н. Винер, Р. Эшби), биология (В. Вернадский, Н. Бернштейн, К. Лоренц), антропология (М. Мид), культурология и психология (Г. Бейтсон, Т. Лири, Р.А. Вильсон). Это был совершенно новый способ понимания и анализа действительности [3].

А.Я. Варга, в работе «Системная семейная психотерапия» выделяет три основных методологических принципа системного подхода при работе с семьей [1, с. 50-56]. Первым принципом является циркулярность. Все, что имеет место в семье, подчиняется круговой причинности. Действия всех членов семьи взаимосвязаны между собой, и понять проблему одного человека возможно лишь при анализе того, какое значение она имеет для остальных членов семьи.

Вторым принципом системного подхода А.Я. Варга называет гипотетичность. Это значит, что консультант, начиная работать, изначально выдвигает гипотезу, какова цель, смысл семейных дисфункциональных отношений, и далее проверяет ее. Главный вопрос, стоящий перед специалистом: «Зачем в семье происходит то, что происходит?». Первичная гипотеза формирует так называемую метациель работы. Наличие такой метациели в качестве основы позволяет выстроить оптимальный процесс консультирования с такой структурой, как семья, помогает определиться со стратегией работы.

Третий методологический принцип обозначается как нейтральность позиции консультанта. Он определяет внутреннее отношение консультанта.

В рамках психологического консультирования каждый психолог использует определенные методики, которые, по его мнению, соответствуют достижению цели консультирования. Наше внимание остановилось на проективной методике «Несуществующее животное», автором которой является Майя Захаровна Дукаревич.

Одной из задач данной работы является исследование эффективности использования указанной методики в качестве терапевтического инструмента в психологическом консультировании детей и их родителей.

Проективные методики вообще, и рисуночная методика «Несуществующее животное» в частности, зарекомендовали себя как эффективный метод диагностики личности человека, его мировоззрения, способов коммуникации.

«Проективные творческие методики имеют следующие особенности:

- ориентированы, как правило, на бессознательные сферы личности клиента;
- отражают все виды бессознательных процессов: различные подавленные страхи, внутренние конфликты, подавленные детские комплексы и воспоминания, сновидения и т.п.;
- носят спонтанный характер действий, то есть клиент не продумывает заранее, что он нарисует, слепит или станцует;
- могут быть как основным, так и вспомогательным методом работы;
- оптимально подходят для клиентов, имеющих проблемы с вербальным выражением себя, своих чувств, затруднений, конфликтов т. п.;
- могут использоваться в работе как со взрослыми, так и с детьми;
- могут использоваться как в групповом, так и в индивидуальном консультировании;
- раскрывают творческий потенциал личности, развивают воображение, образное мышление и другие познавательные и мыслительные функции личности, что, в свою очередь, благотворно сказывается на общем психическом развитии;
- благотворно влияют на общее физическое состояние организма, раскрывая и расширяя его способности;
- расширяют кругозор и сферу жизненных интересов, делают жизнь человека более наполненной, осмысленной и интересной» [2].

Значимость родителей для психического развития детей трудно переоценить, особенно сильно влияние отношений с родителями на дошкольников [6]. Основной путь развития семейных отношений состоит в рефлексии самими родителями стиля своего воспитания, что становится возможным, если работа над рисунками проходит в русле системного подхода.

Можно выделить несколько этапов работы с «Несуществующим животным». Первым этапом является непосредственно процесс рисования и интерпретации полученного изображения. Уже на этом этапе клиенты, как правило, проясняют для себя новые аспекты проблемы.

Следующий этап работы с рисунком представляется исследовательским. С помощью дополнительных вопросов автору рисунка предлагается рассказать не только о самом изображении, но и составить небольшой рассказ о его жизни, о его семье. В семейном консультировании акцент делается на взаимодействии членов семьи животного, что важно для каждого из них, к чему они стремятся, каково их эмоциональное состояние. В результате у клиента расширяется видение ситуации. Он оказывается в позиции наблюдателя, картина открывается как бы с нового ракурса, более целостно. Здесь происходит новое осознание проблемы, ее причин.

Завершающий этап уже становится терапевтическим. Клиенту самостоятельно требуется найти способы решения проблем своего «Несуществующего животного». Нужно преобразовать, изменить картинку так, чтобы и самому консультируемому, и всем персонажам картины стало комфортно. Условием трансформационной работы является запрет что-либо стирать, зачеркивать.

По такой схеме проводилась работа с девятью семьями, обратившимися на консультацию. Это семьи с детьми в возрасте от 9 до 15 лет. Первичные запросы были самыми разными, но во всех случаях прослеживались нарушения в детско-родительских коммуникациях. На консультации восемь семей присутствовали в составе двух человек, один ребенок и один родитель. Работа проводилась только с теми членами семьи, которые были готовы к работе. Мы исходили из того принципа системного семейного подхода, который предусматривает, что отдельных индивидуальных проблем в семье не существует. Каждая личность есть часть семейной системы, а наличие у нее проблем означает дисфункциональность всей семьи.

Исходя из такого принципа системности, как целостность, рисуночная методика была предложена и родителям, и детям. Представлять свое животное начинал ребенок. Родители, изначально не предупрежденные о такой специфике методики, как проективность, практически сразу понимали, что их ребенок повествует о самом себе. Классическая интерпретация рисунка была гораздо менее значима, нежели те мысли о себе, о семье, которыми делились дети. Уже на первом этапе отслеживалось изменение эмоционального состояния родителей, находящихся в позиции зрителей.

Этап рассказа о семье, взаимоотношениях с миром выявлял скрытые страхи, тревоги, обиды, а также желания ребенка. Хочется отметить выявленную остроту проблемы эмоционального одиночества детей. У семи человек животные переживали чувство одиночества, покинутости, что сильно удивило и где-то задело взрослых. Все родители слушали рассказы очень внимательно, молча, напряженно.

Переход к третьему этапу, когда ребенок начинал искать пути решения проблем своего персонажа, снижал состояние тревожности у всех участников. Только один ребенок из девяти, пришедших на консультацию, не видел смысла в каких-либо изменениях. Отсутствие семьи у животного его абсолютно устраивало, впрочем, как и все остальное.

Далее, чаще всего не сразу, проводилась аналогичная работа с родителями. Уже было понимание, что нарисованное животное ассоциируется с «художником». Знание данного факта никак не меняло ситуацию. Прояснение проблемных аспектов, иррациональных установок в отношениях, и, что самое ценное, самотерапия, самостоятельное нахождение решений являлось мощным шагом на пути к достижению цели консультирования.

Получены следующие результаты применения описываемой методики:

Одна мама в дальнейшем сообщила, что изменила отношение к первоначально заявленной проблеме, которая в работе с рисунком вообще не всплывала, и, что самое главное, к своим взаимодействиям с дочерью. Так как проблема потеряла свой статус «проблемы», то необходимость в дальнейшей работе с этой семьей теперь отсутствовала.

Во втором случае мама присутствовала только на первой встрече, далее работать отказалась, сославшись на отсутствие времени и отрицая свое влияние на семью и на конкретную проблему у сына. Мальчику пришлось решать проблему, которая привела его на консультацию самостоятельно. Несмотря на то, что в кабинете психолога находился только один член семьи, работа продолжалась в рамках системного подхода. Проективная методика оказалась действенной, произвела на парня большое впечатление, но к решению своей проблемы без поддержки близких он двигался тяжело. Ему сложно было принять, что проблема не только у него лично, а и у всех его родных.

Трое родителей сделали для себя «сенсационные» открытия. Первоначальная проблема решена была сразу. Дальнейшая работа проходила в направлении гармонизации детско-родительских отношений.

Еще четверо родителей изначально обращались с жалобами на определенный аспект поведения своих детей. На первом же этапе работы они сместили акцент с детей на семейные взаимоотношения, увидели свой «вклад» в возникновение проблемы. Дальше, как и в предыдущем случае, задача консультирования изменила свое направление в сторону урегулирования взаимоотношений и взаимопонимания.

Применение проективной методики «Несуществующее животное» в психологическом консультировании в качестве не только диагностического, но и терапевтического инструмента дает положительные результаты, позволяет ускорить решение поставленной задачи. Клиенты лучше осознают проблему, приобретают видение целостности картины семьи и получают инструменты для нахождения наиболее эффективных путей выхода из сложной ситуации.

1. Варга А. Я., Драбкина Т. С. Системная семейная психотерапия: краткий лекционный курс. – Санкт-Петербург: Речь, 2001. 144 с.

2. Галустова О.В. Психологическое консультирование: конспект лекций. – Москва: Приор-издат, 2006. – 240 с. [Электронный ресурс]. – URL: <https://studfile.net/preview/5639695/page:38/> [дата обращения 18.05.2020].

3. Дмитриевская М. Системный подход в консультировании и психотерапии [Электронный ресурс]. – URL: <http://iskit.info/nashi-stati/sistemnyiy-podhod-v-konsultirovanii-i-psihoterapii/> [дата обращения 18.05.2020].

4. Сократ, V в. до н. э. [Электронный ресурс]. – URL: <https://socratify.net/quotes/sokrat/34688>.

5. Черников А.В. Системная семейная терапия: Интегративная модель диагностики. – Изд. 3-е, испр. и доп. – Москва: Независимая фирма "Класс", 2001. 208 с. (Библиотека психологии и психотерапии, вып. 97) [Электронный ресурс]. – URL: http://pedlib.ru/Books/3/0438/3_0438-12.shtml [дата обращения 18.05.2020].

6. Чернявская В.С., Обидион И.И. Тревожность дошкольников и стили родительского воспитания // Мир науки, культуры, образования. – 2015. – № 3 (52). – С. 272–274, ID: 23801313.

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОНТРАКТОВ

М.А. Слесарева

магистрант

Н.Ю. Титова,

канд. экон. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Авторы раскрывают актуальную на данный момент тему ведения бухгалтерского учета в период заключения, исполнения и казначейского сопровождения государственных контрактов (договоров). Изучение данного вопроса имеет большое значение с точки зрения грамотного и целенаправленного расходования бюджетных средств. Исследование посвящено выявлению особенностей ведения бухгалтерского учета при заключении государственных контрактов (договоров). Данный вопрос сопряжен с определенными особенностями, связанными с учетом денежных средств, представленных во временное распоряжение, а также с учетом обязательств по исполнению контракта.

Ключевые слова и словосочетания: финансирование, бюджет, учет, планирование, государственные учреждения, экономика, бухгалтерский учет, государственные контракты.

FEATURES OF ACCOUNTING FOR GOVERNMENT CONTRACTS

The authors disclose the currently relevant topic of accounting in the period of conclusion, execution and treasury support of state contracts (agreements). The study of this issue is of great importance from the point of view of competent and purposeful spending of budget funds. The study is dedicated to identifying the features of accounting when concluding government contracts (agreements). This issue is associated with certain features related to the accounting of funds pre-sented at temporary disposal, as well as taking into account obligations to fulfill the contract.

Keywords: financing, budget, accounting, planning, state-owned institutions, economics, accounting, government contracts.

В современных условиях субъекты рыночной экономики часто сталкиваются вопросом грамотного ведения бухгалтерского учета и сопровождения государственных контрактов в целом. Заключить государственный контракт с государственным заказчиком в целом выгоднее, нежели с коммерческими предприятиями рынка. Быть исполнителем государственного контракта престижно и данный факт выводит организации на некий высший уровень.

Эффективность функционирования национальной экономики напрямую зависит от грамотного государственного регулирования и соблюдения целенаправленного использования бюджета. Формирование устойчивого бюджета Российской Федерации является одной из приоритетных задач управления государственными финансами на среднесрочную перспективу [1].

В бюджетных организациях ведение бухгалтерского учета и предоставление бухгалтерской бюджетной отчетности является обязательным условием существования бюджетной организации. Законодательство в области бюджетного бухгалтерского учета формируется Министерством финансов Российской Федерации.

Функционирование и осуществление задач организаций государственного сектора неотделимо от процесса закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных нужд.

Важно отметить, что с переходом на приобретение товаров, работ и услуг в рамках действующего законодательства, а именно с введением Федерального закона №44-ФЗ от 05.04.2013 года «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Федерального закона №223-ФЗ от 18.07.2011 года «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» появились тонкости и особенности ведения бухгалтерского учета, как для государственных заказчиков, так и для исполнителей государственных контрактов.

Рассмотрим более подробно тонкости ведения бухгалтерского учета в рамках заключения и исполнения государственных контрактов для обеих сторон контракта (договора), направленного для обеспечения государственных нужд и исполнения государственных функций.

В рамках действующего законодательства нет прямо указания на ведение бухгалтерского учета обособленно по каждому государственному контракту. На данные юридические соглашения и сделки распространяются нормы гражданского и налогового законодательства. В то же время есть ряд особенностей, которые необходимо учесть при грамотном ведении бухгалтерского учета.

В настоящее время в рамках действующего законодательства ведение бухгалтерского учета при осуществлении закупочной деятельности не требует ведения раздельного учета. В тоже время практика показывает, что бухгалтерский учет основывается на раздельном учете затрат по государственным контрактам.

Следовательно, такой документ организации как положение по раздельному учету затрат является неотъемлемой составляющей учетной политики. Данный документ может быть создан в любой из следующих форм:

- в виде раздела (главы) учетной политики организации;
- в форме приложения к учетной политике;
- в качестве самостоятельной локальной методики по раздельному учету;
- в виде обособленной инструкции;
- в иной, удобной для организации форме.

Порядок раздельного учета подлежит обязательному утверждению приказом (либо распоряжением) руководителя, а также подлежит безусловному применению в рамках учетных процедур организации начиная с даты, указанной в распорядительном документе, утверждённом руководителем.

Важно понимать, что внедрение раздельного учета по государственным контрактам требует ряд действий, в том числе и введение дополнительных счетов аналитического учета:

- необходимо закрепить в учетной политике организации порядок кодировки счетов аналитического учета;
- введенные счета аналитического учета, необходимые для детализации информации по государственным контрактам, необходимо включить в рабочий план счетов – неотъемлемый элемент учетной политики организации.

Порядок кодировки счетов аналитического учета для организаций частного сектора не закреплен законодательно. Данный порядок разрабатывается организацией самостоятельно исходя из требуемой степени детализации с учетом отраслевой специфики.

Следующей отличительной особенностью ведения бухгалтерского учета государственных закупок является формирование обеспечения заявки на участие в конкурентной процедуре и обеспечение исполнения контракта.

Обеспечение заявки – это юридическая мера, которая служит гарантией участия потенциального поставщика (подрядчика) в закупке, достоверности предоставляемой им информации и его заинтересованности в заключении контракта.

Таким образом, у организаций, осуществляющих государственные закупки, возникает необходимость ведения бухгалтерского учета обеспечения. Данные средства являются залогом и не могут быть использованы учреждением на собственные нужды, они обязаны быть возвращены исполнителю контракта. Следовательно, обеспечение исполнения контракта – это средства, находящиеся во временном распоряжении учреждения.

Для организаций государственного сектора в бюджетном учете получатели бюджетных средств (государственного заказчика) операции по контрактам, обеспеченным казначейским аккредитивом, отражается, как правило, следующими записями (табл. 1).

Таблица 1

Корреспонденция счетов бюджетного учета при осуществлении операций по государственным контрактам

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись	
		Дебет счета	Кредит счета
1	Принято бюджетное обязательство при заключении контракта	КРБ 1 501 17 XXX	КРБ 1 502 11 XXX
2	Приняты денежные обязательства в сумме казначейского аккредитива	КРБ 1 502 11 XXX	КРБ 1 502 12 XXX
3	Приняты к учету обязательства на основании документов, подтверждающих выполнение работ, оказание услуг, поставку продукции (товаров)	КРБ 1 106 XX XXX КРБ 1 105 XX 340 КРБ 1 401 20 XXX	КРБ 1 302 XX 730
4	Приняты денежные обязательства на сумму, превышающую казначейский аккредитив	КРБ 1 502 11 XXX	КРБ 1 502 12 XXX
5	Перечислены средства федерального бюджета исполнителю контракта (в т.ч. бюджетному, автономному учреждению) при исполнении казначейского обеспечения обязательства (в случае подтверждения исполнения документами по выполнению работ, оказанию услуг, поставке продукции, товаров)	КРБ 1 302 XX 830	КРБ 1 304 05 XXX
6	Перечислены средства федерального бюджета с лицевого счета получателя бюджетных средств на счет исполнителя контракта (в т.ч. бюджетного, автономного учреждения) в объеме обязательств, не обеспеченных казначейским аккредитивом	КРБ 1 302 XX 830	КРБ 1 304 05 XXX

Важно отметить, что выявление получателем бюджетных средств потребности в отдельном забалансовом счете его необходимо включить в состав рабочего плана счетов. Данный счет позволит отражать информацию о суммах обязательств, в отношении которых выдано казначейское обеспечение (казначейский аккредитив), в разрезе государственных контрактов, контрагентов. Такое решение следует закрепить в учетной политике.

В бухгалтерском учете бюджетного (автономного) учреждения (исполнителя) операции по контрактам, обеспеченным казначейским аккредитивом, отражаются записями, указанным в табл. 2.

Таблица 2

Корреспонденция счетов бюджетного учета при осуществлении операций по обеспеченным казначейским аккредитивам

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись	
		Дебет счета	Кредит счета
1	Отражена на лицевом счете неучастника бюджетного процесса информация о казначейском аккредитиве	увеличение забалансового счета 10	
2	Зачислены средства на лицевой счет неучастника бюджетного процесса в сумме исполнения казначейского обеспечения обязательства (при предоставлении документов, подтверждающих выполнение работ, оказание услуг, поставку продукции, товаров)	КИФ 2 201 11 510 увеличение забалансового счета 17	КДБ 2 205 XX 660
3	Перечислены средства со счета неучастника бюджетного процесса по документам, представленным учреждением	КРБ 2 20X XX XXX КРБ 2 30X XX 830 уменьшение забалансового счета 10	КИФ 2 201 11 610 увеличение забалансового счета 18

При переводе на основании заявления учреждения казначейского обеспечения обязательства (казначейского аккредитива) в пользу другого юридического лица операции по уменьшению забалансового счета 10 «Обеспечение исполнения обязательств» (в сумме переведенного казначейского аккредитива) не отражаются.

В форме «Сведения об остатках денежных средств учреждения» (ф. 0503779) раскрывается информация о лицевых счетах для учета операций неучастников бюджетного процесса, открытых учреждению в ТОФК для проведения операций по казначейскому обеспечению обязательств (в том числе о лицевых счетах с нулевыми показателями на отчетную дату) [2].

Важным моментом в ведении бухгалтерского учета является удержание средств из суммы обеспечения. На практике возникают ситуации, требующие взыскания ущерба по различным причинам. Следовательно, денежные средства, перечисленные в качестве обеспечения, становятся собственностью государства, они не возвращаются поставщику (подрядчику).

Удержание суммы обеспечения контракта по требованию учреждений при нарушении условий контракта из поступивших сумм задатков и залогов, в том числе в обеспечение заявок на участие в конкурсе (исполнения контрактов), отражается по дебету счета 330401830 «Уменьшение кредиторской задолженности по средствам, полученным во временное распоряжение» и кредиту счета 330406730 «Увеличение расчетов с прочими кредиторами».

После того как сумма ущерба по данным бухгалтерского учета удержана из суммы обеспечения – из средств во временном распоряжении, еще остаются денежные средства на счете 3 20111 610 «Выбытие денежных средств учреждения». Они должны быть каким-то образом направлены в состав средств от приносящей доход деятельности. В таблице 3 отражена корреспонденция счетов по списанию денежных средств, полученных во временное распоряжение.

**Корреспонденция счетов по списанию денежных средств, полученных
во временное распоряжение**

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись	
		Дебет счета	Кредит счета
1	Зачисление полученных во временное распоряжение средств в состав собственных средств	3 30406 830 «Уменьшение расчетов с прочими кредиторами»	3 20111 610 «Поступления денежных средств учреждения на лицевые счета в органе казначейства»
2	Отнесение невостребованной задолженности в течение срока исковой давности на забалансовый счет	20 «Задолженность, невостребованная кредиторами»	-
3	Отражение выбытия денежных средств с забалансового счета	-	18 «Выбытие денежных средств со счета учреждения» (к счету 3 20111 610)

Соответственно, после того как средства во временном распоряжении по данным учета списаны со счета 3 20111 610 «Поступления денежных средств учреждения на лицевые счета в органе казначейства» для зачисления в состав собственных доходов, должно быть отражено в учете их поступление на счет 2 20111 510 «Поступления денежных средств учреждения на лицевые счета в органе казначейства».

Таблица 4

**Корреспонденция счетов по поступлению денежных средств
в состав собственных средств**

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись	
		Дебет счета	Кредит счета
1	Зачисление денежных средств, полученных во временное распоряжение, в состав собственных средств бюджетного учреждения	2 20111 510 «Поступления денежных средств учреждения на лицевые счета в органе казначейства»	2 30406 730 «Увеличение расчетов с прочими кредиторами»
2	Зачисление денежных средств на забалансовый счет	17 «Поступления денежных средств на счета учреждения» (к счету 2 20111 140)	

Важным является процедура учета по принятию обязательств при осуществлении закупки конкурентными способами. Корреспонденция счетов по принятию обязательств по государственному контракту при осуществлении закупки указана в табл. 5.

Таблица 5

**Корреспонденция счетов по принятию обязательств по государственному
контракту при осуществлении закупки**

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись	
		Дебет счета	Кредит счета
1	Принятие обязательств в размере начальной максимальной цены контракта, указанной в извещении об осуществлении закупок, опубликованном на сайте единой информационной системы в сфере закупок	0 50600 000 «Право на принятие обязательств»	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»
2	Принятие обязательств по заключенному контракту	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»	0 50201 000 «Принятые обязательства»
3	Отражение экономии средств, полученной в виде разницы между начальной максимальной ценой контракта и ценой контракта, заключенного по результатам проведения конкурентного способа осуществления закупки	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»	0 50600 0000 «Право на принятие обязательств»

В практике имеются случаи, когда цена государственного контракта уменьшается. Данный факт также отражается в учете и имеет следующую корреспонденцию счетов. Рассмотрим пример снижения цены контракта на 100 000 рублей в нижеприведенной табл. 6.

Таблица 6

Хозяйственные операции в случае уменьшения цены контракта

№ п/п	Содержание операции	Бухгалтерская запись		Сумма, в руб.
		Дебет счета	Кредит счета	
1	Принятие обязательств в размере начальной максимальной цены контракта	0 50600 000 «Право на принятие обязательств»	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»	1 000 000
2	Принятие обязательств по заключенному контракту	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»	0 50201 000 «Принятые обязательства»	900 000
3	Отражение экономии средств	0 50207 000 «Принимаемые обязательства»	0 50600 0000 «Право на принятие обязательств»	100 000

Отражение раздельного учета в бухгалтерском учете также влечет за собой и определенные правовые аспекты данной процедуры:

- общий принцип включения затрат в расчет налога на прибыль – предоставление документального обоснования и подтверждение экономической целесообразности расходов;
- допускается уменьшение налогооблагаемой базы на следующие виды затрат – плата за получение конкурсной документации, обеспечение заявки участника, обеспечение исполнения госконтракта в любой форме (залог, страховка или банковская гарантия);
- расходы не учитываются, если организация или индивидуальный предприниматель в конечном итоге отказались от участия в госзакупке;
- при участии в аукционе, но проигрыше торгов, разрешается учесть при налогообложении все документально подтвержденные расходы, связанные с выполнением требований организаторов госзакупки [3].

Данные правовые аспекты необходимо учитывать при ведении бухгалтерского учета и отражении данных в отчетных формах.

Также к особенностям ведения бухгалтерского учета можно отнести то, что расходы классифицируются только после объявления итогов аукциона (либо иной конкурентной или не конкурентной процедуры). При победе в торгах затраты отражаются на счете, который используется организацией для калькуляции себестоимости. При проигрыше – расходы относятся на счет прочих расходов, а отчетным периодом становится месяц объявления результатов государственной закупки.

Таким образом, ведение бюджетного бухгалтерского учета в организациях, осуществляющих государственные закупки, сопряжено с определенными особенностями, связанными с учетом денежных средств, представленных во временное распоряжение, а также с учетом обязательств по исполнению контракта. Некоторые ситуации, возникающие в процессе осуществления государственных закупок, четко не регламентированы в нормативно-правовой базе и, соответственно, нередко на практике возникают ситуации, когда информация, отраженная в бухгалтерском учете, противоречит информации, размещенной в иных источниках (например, в единой информационной системе) [4].

1. Основные направления бюджетной политики на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов [Электронный ресурс] // Электронный журнал «Госменеджмент»: официал. сайт. – URL: <http://komitet-bn.km.duma.gov.ru/file.xp?idb=3855203&fn=%CE%F1%ED%EE%E2%ED%FB%E5%20%ED%E0%EF%F0%E0%E2%EB%E5%ED%E8%FF%20%E1%FE%E4%E6%E5%F2%ED%EE%E9%20%EF%EE%EB%E8%F2%E8%EA%E8.pdf&size=8902439>;

2. Письмо Министерства финансов Российской Федерации от 20.10.2017 № 02-06-10/68702 «Главным распорядителям средств федерального бюджета, Финансовым органам субъектов Российской Федерации, Органам управления государственными внебюджетными фондами Российской Федерации» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России – URL: https://www.minfin.ru/ru/document/?id_4=119886-pismo_ministerstva_finansov_rossiiskoi_federatsii_ot_20.10.2017_02-06-1068702_glavnym_rasporyaditelyam_sredstv_federalnogo_byudzheta_finansovym_organam_subektov_rossiiskoi_f

3. Паньшин Б.Н. Государственные закупки: национальная значимость и оценка направлений межгосударственного сотрудничества. – [Электронный ресурс]. – URL: <http://economy.bsu.by>

4. Дюкина Р.М., Шешукова Т.Г. Развитие методики бухгалтерского учета государственных закупок в бюджетных учреждениях // Молодые ученые о современном состоянии контрольно-учетной и аналитической деятельности в рыночной экономике (г. Пермь, 2017 г.). – Москва: Пермский государственный национальный исследовательский университет, 2017. – С. 67–75. – URL <https://elibrary.ru/item.asp?id=34929405>

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ И ПРОЦЕДУРЫ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

В.И. Сороковой

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена обоснованию и развитию теоретико-методических положений и практических рекомендаций в ракурсе исследования методических приемов и процедур внутреннего контроля в деятельности предприятий. Сформулировано авторское определение понятия внутренний (внутрихозяйственный) контроль. Представлена совокупность методов и методических приемов внутрихозяйственного контроля. Проведен анализ использования методов документального и фактического контроля в деятельности КГУП «Примтеплоэнерго». Выделены этапы применения методических приемов и процедур внутреннего контроля в отношении таких объектов как хозяйственные процессы: приобретение, производство и реализация, а также предложено осуществление контроля по формам: предварительный, текущий и последующий. Обосновано, что для осуществления внутреннего контроля целесообразно применение в сочетании и дополнении друг с другом различных методов и приемов контроля, что позволит повысить качество, достоверность и эффективность управления предприятием.

Ключевые слова и словосочетания: методика, прием, внутренний контроль, приобретение, производство, реализация, контроллер.

METHODOLOGICAL METHODS AND PROCEDURES OF INTERNAL CONTROL IN THE ACTIVITIES OF ENTERPRISES

The article is devoted to the substantiation and development of theoretical and methodological provisions and practical recommendations in the perspective of the study of teaching methods and procedures of internal control in the activities of enterprises. The author's definition of the concept of internal (on-farm) control. A set of methods and methodological techniques of on-farm control is presented. The analysis of the use of methods of documentary and actual control in the activities of KGUP «Primteploenergo». The stages of the application of methodological techniques and internal control procedures in relation to such objects as business processes: acquisition, production and sale are highlighted, and control over the forms is proposed: preliminary, current and subsequent. It is proved that for the implementation of internal control it is advisable to use in combination and supplement with each other various control methods and techniques, which will improve the quality, reliability and effectiveness of enterprise management.

Keywords: methodology, reception, internal control, acquisition, production, implementation, controller.

Постановка проблемы и ее связь с научными и практическими проблемами. В условиях возникновения и воздействия кризисных ситуаций в деятельности предприятий внутренний контроль направлен на удовлетворение информационных потребностей управления в процессе принятия оптимальных решений. Контроль позволяет обеспечить законность хозяйственной деятельности предприятия, сохранение его активов, предупредить отрицательное влияние факторов, повысить эффективность бизнес-процессов. Однако анализ функционирования внутреннего контроля на предприятиях показал, что эта составляющая системы управления требует существенного усовершенствования. Это обусловлено тем, что информация для контроля хозяйственной деятельности доводится до руководства с опозданием, когда уже трудно повлиять на эффективность деятельности и предотвратить потери.

Анализ исследований и публикаций, в которых отображается решение данной проблемы. Большой вклад в исследование теоретических и практических вопросов организации и методики внутрихозяйственного контроля сделали такие ученые, как Токаева Б.Б., Мартыненко М.А., Юдина Г.А., Скифская А.Л., Ребышева Л.В., Скифская К.Н., Савицкая Ю.П., Терентьева Т.В., Карага А.Ф., Комарова О.В., Ершова Ю.Н., Харламова О.И., Мартыненко М.А. и др. [1-14]. В исследованных работах поставлены актуальные вопросы как теоретического, так и практического характера по организации и методике внутреннего контроля в системе управления хозяйственной деятельностью предприятий. Однако существуют и нерешенные проблемы. Недостаточная разработанность

организационных и методических подходов функционирования внутривозвратного контроля, рост его роли в повышении эффективности управления деятельностью современных предприятий и анализ практических проблем обусловили актуальность и выбор темы статьи.

Целью статьи является обоснование теоретических основ и разработка практических рекомендаций по совершенствованию теории, организации и методики внутреннего контроля для повышения эффективности управления деятельностью предприятий.

Объектом исследования является система внутреннего контроля на предприятиях.

Предметом исследования является совокупность теоретических, организационно-методических и практических положений внутреннего контроля предприятий.

Изложение основного материала исследования. Эффективность функционирования системы внутреннего (далее – внутренний, внутривозвратный) контроля зависит от методов и методических приемов, которые применяют предприятия для его осуществления. На современном этапе существует большой выбор различных методов и методических приемов внутривозвратного контроля (рис. 1), но не все они используются на практике.



Рис. 1. Совокупность методов и методических приемов внутривозвратного контроля

Стоит отметить, что до сих пор не существует единого подхода к порядку организации и осуществления внутреннего контроля. Относительно оперативного контроля, то некоторые руководители даже не задумываются, что это такое и для чего нужно его осуществлять. Отсутствие единого научного подхода относительно методики и методических приемов осуществления внутреннего контроля на предприятиях свидетельствует о незавершенности научного поиска проблемных аспектов теории и практики по этой проблематике.

В результате проведенных исследований системы внутреннего контроля на предприятиях установлено, что его недостатками является ограниченность отдельными проверками без системного изучения хозяйственных операций и их процессов по документам [1-5]. Выбор методов и методических приемов внутреннего контроля зависит от объектов, на которые они направлены и субъектов, которые используются в том или ином методе или приеме. То есть, каждый метод или методический прием внутривозвратного контроля можно связать с конкретным объектом и субъектом их осуществления.

Внутривозвратный контроль имеет структуру, состоящую из трех основных компонентов: среда контроля, система бухгалтерского учета и независимые процедуры проверки. На каждом этапе устанавливаются правила и методики для получения надежной информации и повышения эффективности работы предприятия [7]. В результате проведенных исследований проанализировано применение методов документального и фактического контроля в деятельности КГУП «Примтеплоэнерго» (табл. 1).

**Анализ использования методов документального и фактического контроля
в деятельности КГУП «Примтеплоэнерго»**

Методические приемы и способы контроля	Объекты контроля	Субъекты контроля
Приемы проверки определенных отдельных документов:	Хозяйственные операции, бухгалтерские документы, записи в учетных регистрах	Учетный персонал, начальник планово-экономического отдела, начальник отдела сбыта, начальник отдела тепловой инспекции, отдел по охране труда, юрист, ревизионная комиссия
- проверка по существу		
- формальная проверка		
- арифметическая проверка		
- аналитическая проверка		
- проверка бухгалтерских проводок		
- нормативно-правовая проверка		
Приемы проверки нескольких документов, отражающих взаимосвязанные операции:	Документы и регистры, удостоверяющие осуществление операций	Учетный персонал, начальник отдела материально-технического снабжения, начальник отдела тепловой инспекции
- встречная проверка		
Приемы проверки документов, отражают движение однородных ценностей:	Не осуществляется	Не осуществляется
- хронологическая проверка записей		
- контрольное сравнение количественно-суммового учета		
Инвентаризация	Материальные ценности, их хранение, активы и обязательства	Инвентаризационная комиссия, отдел тепловой инспекции
Эксперимент	Не осуществляется	Не осуществляется
Обследование	Состояние оборудования	Начальник производственно-технического отдела
	Территория предприятия	Отдел по охране труда, охранники
	Технологический процесс	Отдел тепловой инспекции, производственно-технический отдел
Контрольный запуск сырья и материалов в производство	Не осуществляется	Не осуществляется
Хронометраж рабочего времени	Рабочее время	Отдел по охране труда, начальники отделов
Логическое исследование операций	Хозяйственные операции	Все субъекты контроля

Можно сделать вывод, что для осуществления внутреннего контроля на предприятии применяются приемы документального и фактического контроля. И только их сочетание и дополнения друг другом позволит повысить качество и достоверность эффективность управления предприятием в качестве основы для принятия управленческих решений.

В результате исследования организации и методики контроля путем опроса и анкетирования специалистов предприятия выявлен ряд недостатков. В частности, выявлено недостаточное использование таких приемов проведения фактического контроля как эксперимент и контрольный запуск, а также приемов проверки документов, отражающих движение однородных ценностей, среди которых – хронологическая проверка движения ценностей и контрольное сравнение, количественно-суммовой учет.

Для возможности осуществления контроля за процессом производства, а именно – издержками производства, внутреннему контроллеру также необходимо знать наиболее распространенные ошибки, возникающие на практике, что позволит оперативно их выявлять и применять меры по устранению отрицательных последствий ошибочных затрат, присущих данному предприятию. Таким образом, практика внутренней контрольной деятельности требует усовершенствования методических подходов к ее осуществлению.

Проанализировав использование методических приемов контроля на предприятии, предлагаем выделить этапы их применения в отношении таких объектов, как хозяйственные процессы: приобретение активов, производство и реализация готовой продукции и осуществление контроля по формам: предварительный, текущий и последующий.

1 этап – контроль процесса закупок – приобретение. Процесс приобретения необоротных и оборотных активов предусматривает контроль договоров поставки, контроль оприходования средств труда и сырья и материалов, контроль договорных обязательств.

2 этап – контроль процесса производства. Процесс производства готовой продукции предусматривает контроль подготовки сырья и материалов к производству, контроль процесса производства, контроль готовой продукции.

3 этап – контроль процесса реализации. Процесс реализации готовой продукции включает контроль договоров реализации, контроль отгрузки готовой продукции, контроль договорных обязательств.

Для осуществления предварительного контроля руководители структурных подразделений выявляют предпосылки возникновения отклонений в договорных процессах и на производстве и оперативно передают информацию контролерам, осуществляют проверку и разрабатывают проекты управленческих решений и предоставляют их для корректировки.

Текущий контроль со стороны руководителей структурных подразделений предприятия имеет существенное значение при отражении в учете и документального оформления оприходования производственного оборудования, сырья и материалов, расчетов и других операций. Они должны понимать сущность хозяйственных операций и показателей и анализировать их, что позволит проверить обоснованность этих операций, выявить отклонения фактических показателей от запланированных, и таким образом влиять на эффективность работы предприятия. Последующий контроль позволит устанавливать законность хозяйственных операций, выявить отклонения и нарушения.

Итак, все процессы, связанные с поставкой сырья и материалов, производственного оборудования, производством и реализацией готовой продукции должны быть контролируемы (рассматриваться с позиций предварительного, текущего, последующего контроля). Благодаря этому руководство будет получать необходимую информацию для принятия своевременных управленческих решений и для оперативной корректировки отклонений от нормативных показателей, что позволит избежать убытков в будущем.

Для разработки методических основ формирования системы внутреннего контроля на предприятии, необходимо четко определить все ее элементы. Система контроля должна представлять совокупность методик, процедур, организационных мероприятий, используемых руководителем предприятия для эффективного осуществления хозяйственной и финансовой деятельности, своевременного принятия управленческих решений. Такой контроль обеспечит соблюдение требований действующего законодательства при осуществлении хозяйственной деятельности, выполнения планов, формирования бюджетов и прогнозирования экономических показателей деятельности предприятия. Эффективность системы контроля связана с тем, насколько она подчинена внутренним регламентам и методике ее осуществления. Результаты исследования применения методов внутреннего контроля по объектам в деятельности КГУП «Примтеплоэнерго» являются предпосылкой для совершенствования методики контроля. Учитывая специфику деятельности предприятия, необходимо определять критические точки хозяйственной деятельности, усовершенствовать методику осуществления внутреннего контроля по процессам: приобретение, производство, реализация.

Выводы исследования и перспективы дальнейших исследований. Результаты анализа научных работ дают возможность утверждать, что неоднозначность подходов к трактовке понятия «внутренний (внутрихозяйственный) контроль» свидетельствует о необходимости углубленного исследования его сущности. На основе вышесказанного внутренний (внутрихозяйственный) контроль определен как система непрерывных контрольных действий за функционированием объектов управления, осуществляемых руководством предприятия или уполномоченным им должностным лицом, с целью формирования определенных информационных основ принятия управленческих решений или их корректировки для достижения поставленных целей наиболее эффективным для предприятия способом. В результате проведенных исследований проанализировано применение методов документального и фактического контроля в деятельности КГУП «Примтеплоэнерго»

и информационное обеспечение по их осуществлению. Для осуществления внутреннего контроля применяются различные методы и приемы контроля. И только их сочетание и дополнение друг другом позволит повысить качество, достоверность и эффективность управления предприятием.

1. Токаева Б.Б. Внутренний контроль и внутренний аудит в системе внутреннего контроля // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2018. – Т. 6. № 11. – С. 90–95.
2. Мартыненко М.А. Экономическая сущность внутреннего контроля и ревизии // Современные исследования. – 2018. – № 7 (11). – С. 15–18.
3. Юдина Г.А. Совершенствование методики контроля качества аудита // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 9 (98). – С. 1076–1081.
4. Скифская А.Л., Ребышева Л.В., Скифская К.Н., Савицкая Ю.П. Нормативно-правовые и организационные основы финансового контроля и аудита // Научное издание. Агентство международных исследований, Agency of international research. – Стерлитамак, 2019.
5. Карага А.Ф., Комарова О.В. Организация контроля и ревизии: проблемы и пути их решения // Матрица научного познания. – 2018. – № 4. – С. 53–59.
6. Ершова Ю.Н. Внутренний аудит и контроль на предприятиях и в организациях // Аллея науки. – 2018. – Т. 2. № 11 (27). – С. 517–524.
7. Харламова О.И. Внутрихозяйственный контроль в современных условиях // Теория и практика современной науки. – 2018. – № 12 (42). – С. 479–481.
8. Терентьева Т.В., Малышева В.В. Бухгалтерский учет в двух модулях: учеб. пособие. – Москва: РИОР, 2017. – 288 с.
9. Мартыненко М.А. Экономическая сущность внутреннего контроля и ревизии // Современные исследования. – 2018. – № 7 (11). – С. 15–18.
10. Можаяев Е.Е., Кулайкин С.В. Повышение эффективности хозяйственного и внутрихозяйственного управления сельскохозяйственными предприятиями // Вестник Екатеринбургского института. – 2018. – № 3 (43). – С. 17–24.
11. Франгу М.Н., Дмитриева Н.Н. Некоторые аспекты проведения внутрихозяйственного финансового анализа на предприятии // Вектор экономики. – 2020. – № 3 (45). – С. 61.
12. Мельник М. В. Система внутреннего контроля как фактор развития управленческого учета. – Йошкар-Ола: «Науч.-консалтинг.центр». – 2015. – № 2 (26). – С. 89–95.
13. Касюк Е. А. Внутренний контроль в системе управления хозяйствующего субъекта: современные методы и подходы к оценке и повышению его эффективности // URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/vnutrenniy-kontrol-v-sisteme-upravleniyahoz-yaystvuyuschego-subekta-sovremennyye-metody-i-podhody-k-otsenke-i-povysheniyu>

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИНСЕНТИВ-ТУРИЗМА КАК ФОРМЫ ДЕЛОВОГО ТУРИЗМА (НА ПРИМЕРЕ ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ВОСТОКЦЕМЕТ»)

А.А.Сысоева

магистрант

Г.А. Гомилевская,

канд. экон. наук, доцент

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Изучено понятие делового туризма, а также MICE-туризма и инсентив-туризм. Рассмотрена группа компаний «Востокцемент» и организация инсентив-туризма в структуре группы компаний «Востокцемент», которая способствует пониманию общего количества различных мероприятий предприятия. Выявлены ответственные за организацию корпоративных мероприятий. Определены основные признаки персонала. И рассмотрена необходимость составления плана по развитию инсентив-туризма в группе компаний «Востокцемент».

Ключевые слова и словосочетания: туризм, деловой туризм, инсентив-туризм, MICE-туризм, Востокцемент.

TECHNOLOGICAL FOUNDATIONS OF INCENTIVE TOURISM AS A FORM OF BUSINESS TOURISM (FOR EXAMPLE, THE GROUP OF COMPANIES "VOSTOKCEMENT").

The concept of business tourism, as well as MICE-tourism and incentive tourism is studied. The group of companies "Vostokcement" and the organization of incentive tourism in the structure of the group of companies "Vostokcement", which helps to understand the total number of different activities of the enterprise, are considered. Responsible for the organization of corporate events were identified. The main features of the staff are identified. And the necessity of drawing up a plan for the development of incentive tourism in the Vostokcement group of companies was considered.

Keywords: tourism, business tourism, incentive tourism, MICE-tourism, Vostokcement.

Сегодня деловой туризм относится к наиболее интересным феноменам XXI века и занимает значительный сегмент рынка туризма и гостеприимства. Согласно данным Всемирной туристской организации, в 2019 году доход от делового туризма в мире составил 23,2% от общего объема [1]. Современный туризм с деловой целью становится наиболее перспективным видом туризма благодаря независимости от сезона и ориентации на клиента с высоким уровнем дохода. Поэтому по мере развития экономической среды необходимость освоения делового туризма в России становится важной задачей для государства и в частности для всех организаций, которые благодаря ему повышают квалификацию и компетентность персонала, изучают тренд новейших технологий и оборудования, получают дополнительные преимущества в конкурентной борьбе за клиента.

Целью данной работы является изучение технологических основ инсентив-туризма как формы делового туризма в структуре группы компаний «Востокцемент».

С целью реализации поставленных задач были использованы следующие методы исследования: теоретические: изучение нормативной и учебно-методической документации, анализ литературы для сравнения, сопоставления различных взглядов на исследуемую проблему; эмпирические: количественный и качественный анализ данных.

Вопросами развития делового туризма интересуются не только отечественные специалисты [2, 3, 4, 5, 6], но и практики, изучающие динамику деловых туров и дальнейшие их перспективы. В связи с ростом мирового и отечественного спроса на данный вид туризма, вопрос требует дальнейшего теоретического и практического исследования.

Деловой туризм классифицируется на два вида (табл. 1).

Классификация делового туризма [7, 8]

Виды	Что входит
Business travel	Деловые поездки (индивидуальные и корпоративные), командировки
Организация корпоративных мероприятий (MICE)	Бизнес-встречи, Incentive-туры, «teambuilding», организация конференций, семинаров, организация выездных корпоративных праздников и туров

Деловой туризм (бизнес-туризм) – это общее понятие, но мы часто слышим аббревиатуру MICE. MICE-туризм – это деловой туризм, который связан с организацией и проведением корпоративных мероприятий. Для начала расшифруем каждую букву аббревиатуры [9].

M – meetings (встречи),

I – incentives (стимулирующие или поощрительные поездки),

C – congresses (конгрессы)

E – events (корпоративные праздники).

Последняя буква «E» также трактуется как «Exhibitions» – выставки.

Деловые поездки могут объединять несколько целей, например, посещение семинара и проведение бизнес-встречи во время одной поездки.

Ежегодно совершается более 100 миллионов деловых поездок. Уже много лет в лидерах остаются США, Япония, основные страны Европы, страны Южной Америки, а также Китай, Сингапур, Южная Корея. Большой процент деловых поездок приходится на европейские державы. В основном это командировки, конгрессные туры, выставки, инсентив-туры для служащих фирм.

Европа в последние годы постепенно снижает свои лидирующие позиции по бизнес-туристам. Оставаясь на первом месте, ежегодно уменьшается разрыв между Европой и другими странами. Германия не только лидер в принятии деловых туристов, но и каждый год более 5 млн немцев отправляются в бизнес-туры.

Самыми популярными странами для делового туризма, кроме Германии, являются Великобритания, Италия, Франция, Швейцария, Швеция, Нидерланды, Бельгия. Бельгия является столицей ЕС и наряду с Францией, каждый десятый турист, приезжает с бизнес целями. В то время в Великобританию каждый третий приезжает с деловыми целями [10].

Нельзя не упомянуть про развитие делового туризма на американском континенте. Каждый восьмой турист в Новом Свете совершает поездку со служебными целями. Основные потоки деловых людей направляются в США, Канаду и Мексику, которые лидируют на всех сегментах туристского рынка в Западном полушарии. В этих странах в первой половине 1990-х гг. число бизнес-поездок неуклонно росло, но разными темпами.

В Африке и на Ближнем Востоке деловой туризм развивается неравномерно. Подъемы и спады в динамике прибытий зависят главным образом от политической ситуации в регионе [11].

В России деловой туризм стал развиваться в начале 90-х гг., основная доля деловых поездок приходится на такие города как: Москва, Санкт-Петербург, Мурманск, Тольятти, Сочи, Екатеринбург, Иркутск, Новосибирск. А в последние годы деловой туризм стал активно развиваться на Дальнем Востоке. В частности город Владивосток можно назвать центром делового туризма Дальневосточного Федерального Округа.

Для России характерны следующие особенности развития бизнес-туризма:

- 1) смешанные мероприятий, объединяющие, например, конференцию и инсентив-тур;
- 2) выбор «тёплых» стран для проведения корпоративов. Наиболее востребованными местами для российских компаний являются Турция, Египет, Таиланд и др.
- 3) большинство мероприятий проводится в Москве, Санкт-Петербурге и Сочи. Так как эти города обладают всеми ресурсами, которые необходимы компаниям.
- 4) выбор иностранных направлений вместо российских обусловлен дороговизной данного сегмента в РФ.

5) выбор межсезонья для корпоративных мероприятий. Встречи высшего уровня менеджмента компаний или премиум инсентив-туры выбирают традиционный период отпусков.

Наряду со встречами, поездками на конгрессы и выставки, корпоративными праздниками деловой туризм включает инсентив-туры. Понятие "incentive" с английского языка переводится как побудительный, поощряющий. Под данным видом туризма подразумевают поездки, которыми коммерческие фирмы награждают своих сотрудников за высокие показатели в работе или мотивируют их к более производительному труду в будущем, а также проведение выезд-

ных семинаров, совещаний, конференций. Выделяют два вида инсентив-туров: индивидуальные туры, которые являются поощрением сотрудников и деловые. К деловым мы относим выездные семинары, конференции, дилерские школы [12].

Инсентив-туризм развивается быстро и стремительно. Европа лидирует по количеству поездок и это около 80%. Среди стран-поставщиков инсектициду-туризма лидирует США. «Востокцемент» – это промышленная группа, производящая строительные материалы на собственной сырьевой базе с применением новейших технологий и руководствуясь принципом производственной эффективности.

Производство качественных строительных материалов – это первостепенная задача, к которой руководство подходит со всей ответственностью и знанием дела.

В Управляющую компанию «Востокцемент» (далее УК «Востокцемент») входят 3 завода полного цикла по производству цемента на Дальнем Востоке и 4 завода по производству нерудных материалов (табл. 2).

Таблица 2

Основные сведения о структуре группы компаний УК «Востокцемент» [13]

Предприятие	Производимая продукция	Место расположения
АО «Спасскцемент»	Цемент, клинкер, щебень, минеральный порошок	г. Спасск-Дальний, ул. Цементная, 2
АО «Теплоозерский цементный завод»	Цемент, клинкер, щебень, минеральный порошок	п. Теплоозерск, ул. Вокзальная, 16
АО «Якутцемент»	Цемент, клинкер, щебень	Хангаласский улус, п. Мохсогolloх, ул. Заводская, 32
АО «Владивостокский бутощебеночный завод»	Щебень	г. Владивосток, ул. Руднева, д. 17
АО «Дробильно-сортировочный завод»	Щебень	г. Артем, п. Заводской

АО «Спасскцемент», АО «Теплоозерский цементный завод» и АО «Якутцемент» являются предприятиями полного цикла производства, от добычи и переработки сырья до производства 12 видов цемента. Полный цикл производства позволяет контролировать и снижать себестоимость конечного продукта – за счет высокоэффективной организации взаимодействия между подразделениями предприятий.

Действующая организационная структура УК «Востокцемент» является линейной и носит бюрократический характер управления, что выражено в строгом выполнении своих обязанностей работниками согласно должностным инструкциям. Принятие важных решений замыкается на высшем руководстве предприятия – директор.

Люди – это главный капитал УК «Востокцемент». Каждый специалист на предприятии востребован. Предприятие повышает квалификацию сотрудников у себя на заводах и в компаниях – обучая, развивая, передавая опыт.

На заводах работают целые династии. В УК «Востокцемент» не забывают про ветеранов труда, перспективных работников, награждают тех, кто вносит вклад в развитие компании, предлагает новаторские предложения и идеи по модернизации.

УК «Востокцемент» уделяет особое внимание обучению сотрудников, предоставляет возможность профессионального и карьерного роста, повышения квалификации. Основным потребителем обучения в УК «Востокцемент» являются новые сотрудники компании, те, кто по долгу службы непосредственно сталкивается с производственным процессом, а также общается с клиентами.

Проведем анализ организации мероприятий, проводимых УК «Востокцемент» (табл. 3).

Таким образом, УК «Востокцемент» проводит такие мероприятия как: праздники и корпоративны (Новый год, день рождения компании, день строителя); тренинги и мастер-классы (обучение по функциональным направлениям); конкурсы на лучшего работника; совместные спортивные мероприятия; конференции для потребителей продукции компании. Также ежегодно руководители УК «Востокцемент» проводят переговоры с партнерами.

**Анализ организации деловых мероприятий, проводимых УК «Востокцемент»
в 2018–2019 годах**

Наименование	Место проведения	Время проведения	Цель	Количество участников, чел.	Стоимость организации, руб. на 1 сотрудника
Праздники и корпоративы	Аренда специальных залов	в течение года	Улучшение обстановки и сплоченность коллектива	200 и более	15-20 тыс.
Тренинги и мастер-классы	Аренда специальных залов	в течение года	Повышение профессиональных навыков	100 и более	20 тыс.
Конкурсы на лучшего работника, награждения за профессиональную деятельность	Онлайн-режим	в конце года	Повышение уровня мотивации сотрудников	30-40	30 тыс.
Совместные спортивные мероприятия	Аренда специальных залов, площадок	в течение года	Улучшение обстановки и сплоченность коллектива	500	10 тыс.
Конференции для потребителей продукции	Конференц-зал	раз в три года	Повышение узнаваемости предприятия и продукции	100	50 тыс.

Для проведения перспективных мероприятий УК «Востокцемент» использует:

- конференц-залы (выбирается в зависимости от количества участников);
- средства размещения участников мероприятий (предприятия питания, конференц-залы гостиниц).

Организация корпоративных праздников и мероприятий УК «Востокцемент» лежит на отделе по управлению персоналом. Даже при наличии двух крупных корпоративных мероприятий в год для компании, где мероприятие посещают 200 и более человек, этот процесс идет непрерывно, так как подготовка к мероприятию начинается за 6 месяцев до его начала.

Численность ответственных лиц за организацию корпоративных мероприятий составляет 4 человека.

На предприятиях УК «Востокцемент» и партнёров работает более 5 тысяч человек различной квалификации.

Планируется ввести план по развитию инсентив-туризма на предприятиях. Для достижения следующих целей:

- увеличение эффективности работы сотрудников;
- повышение интереса к работе;
- удержание квалифицированных кадров;
- повышение квалификации инженерно-технических работников, руководителей разного уровня;
- привлечение новых сотрудников, адаптация.

Следовательно, необходимо разработать качественную модель инсентив-программы, которая будет уникальной, включать как семинары, так и свободное время для участников. Необходимо организовать разнообразные мероприятия развлекательного и технического характера. Модель форматов инсентив-туризма для реализации в УК «Востокцемент» представлена на рис. 1.

Проведенные исследования дают основание констатировать, что на сегодняшний день деловой туризм является одним из ведущих и динамично развивающихся видов мирового туристского бизнеса.

В ходе исследования выявлено, что современный туризм с деловой целью становится наиболее перспективным видом туризма в силу своей внесезонности, прогнозируемости, ориентации на клиента с высоким уровнем дохода. Благодаря невиданно быстрым темпам роста количества деловых контактов, сфера делового туризма в мире оформилась в самостоятельную высокодоходную отрасль экономики, которая имеет свои ассоциации, печатные издания, научные и образовательные учреждения.

Анализ мирового рынка показывает, что Российская Федерация, Владивосток в частности имеет высокие перспективы развития делового туризма и инсентив-туризма. В ходе анализа группы компаний «Востокцемент» были выделены перспективы для развития данного направления, которые заключаются в увеличении эффективности работы сотрудников, повышении интереса к

работе, удержании квалифицированных кадров, повышении квалификации инженерно-технических работников, руководителей разного уровня, привлечении новых сотрудников, адаптации.

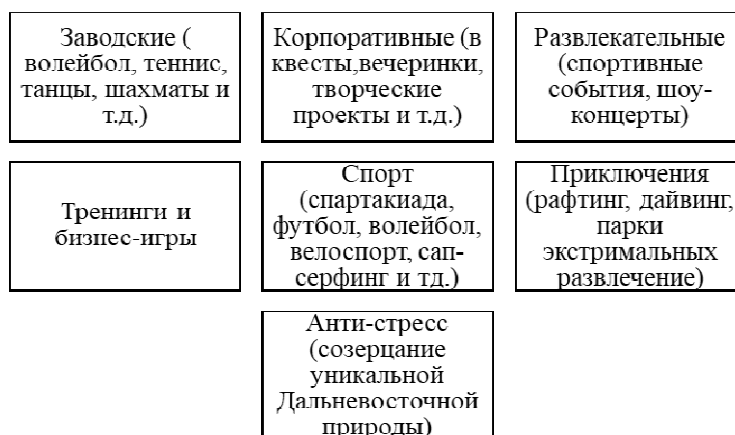


Рис. 1. Модель форматов инсентив-туризма на предприятиях «Востокцемент»

Научной новизной является созданная модель по форматам инсентив-туров для промышленного предприятия. А для данной группы предприятий новизна заключается в систематизации инсентив-туризма в рамках отдельно взятых предприятий, объединяющихся под одной группой. Для продвижения этого направления комплексная работа, которая, по мнению авторов, включает: исследование опыта других предприятий, создание проекта по внедрению инсентив-туров компании, апробацию и реализацию мероприятий по предложенной модели.

1. UNWTO (Всемирная туристическая организация) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www2.unwto.org>
2. Управление потребительскими предпочтениями в сфере отечественного туризма и гостеприимства и основные направления реализации туристского продукта: учеб. пособие / А. Д. Чудновский, М.А. Жукова. – Москва: Федеральное агентство по туризму, 2014. – 304 с.
3. Можяева Н. Г., Рыбачек Г. В. Организация туристской индустрии и география туризма: учебник. – Москва: ИД «ФОРУМ», 2014.
4. Гасиев М. Основы делового туризма и индустрии MICE в России и за рубежом: сравнение и тенденции // Деловой туризм и индустрия MICE в России и за рубежом: основы, понятия и тенденции (практический опыт). – Москва, 2004.
5. Рицци В.В. Сущность и особенности делового туризма: учеб. пособие. – Санкт-Петербург: Издательство «АСТЕРИОН», 2016.
6. Овчаров А. О. Экономика туристских предприятий. – Москва: ИНФРА-М., 2013.
7. Андренко И.Б. Классификации делового туризма // Научно-технический сборник. – 2010.
8. Александрова А.Ю. Структура туристского рынка. – Москва: Пресс-соло, 2008.
9. Самойленко С.А. География туризма: учеб. пос. – Ростов н/Д: Феникс, 2006. – 368 с. – с. 60
10. Александрова А.Ю. Международный туризм: учебник. – Москва: Аспект Пресс, 2012. – 470 с
11. География туризма: учебник / В.И. Кружалин, Н.С. Мироненко, Н.В. Зигерн-Корн, Н.В. Шабалина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Федеральное агентство по туризму, 2017. – 340 с.
12. Бабкин А.В. Специальные виды туризма. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2008. – 252 с.
13. Официальный сайт группы компаний «Востокцемент» // [Электронный ресурс]. – URL: <https://vostokcement.ru/>

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ДЕФИНИЦИИ СУДЕБНОГО АКТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Я.В. Тимофеева

магистрант

*Костромской государственной университет
Кострома, Россия*

Статья посвящена исследованию проблемы формулировки судебного акта как инструмента судебной власти. От точного понимания термина судебного акта зависит качество правосудия в целом. Проанализированы законодательные и теоретические аспекты термина судебного акта. Выявлено некоторое несоответствие законодательства, предложен путь решения возникшей проблемы. Разработано предложение по внесению изменений в законодательство Российской Федерации.

Ключевые слова и словосочетания: *судебный акт, правосудие, суд, исполнение судебных актов, судопроизводство.*

THEORETICAL AND LEGAL ASPECTS OF THE DEFINITION OF A JUDICIAL ACT IN THE RUSSIAN FEDERATION

The article is devoted to the study of the problem of the formulation of a judicial act as an instrument of judicial power. The quality of justice as a whole depends on the precise understanding of the term judicial act. Legal and theoretical aspects of the term judicial act are analyzed. some inconsistencies were identified, and a way to solve the problem was suggested. A proposal to amend the legislation of the Russian Federation has been developed.

Keywords: *judicial act, justice, court, execution of judicial acts, legal proceedings.*

В настоящее время правосудие по гражданским, административным и арбитражным делам реализуется посредством принятия судами общей юрисдикции и арбитражными судами судебных актов. Принятие таких актов судами обеспечивает гражданам, организациям, органам и их должностным лицам, чьи права и законные интересы нарушены, право на справедливое судопроизводство и исполнение вынесенного судебного акта в разумные сроки. Право на исполнение судебных актов, принятых в результате гражданского, административного и арбитражного судопроизводства, является составной частью общего права на судебную защиту, регламентированного частью 1 статьи 46 Конституции Российской Федерации [3], и должно быть реальным механизмом обеспечения правосудия. Судебный акт при этом выступает в качестве инструмента судебной власти, посредством которого и осуществляется исполнение законодательства Российской Федерации. Вышеизложенное и определяет актуальность темы исследования.

Целью исследования является выявление несоответствия правового и теоретического закрепления понятия термина судебного акта как основного средства судебной политики, определение проблемных аспектов в этой сфере и выработка пути оптимизации законодательства Российской Федерации в установленной сфере деятельности. Задачами исследования выступают рассмотрение легального определения понятия судебного акта, исследование точек зрения ученых на дефиницию судебного акта, анализ законодательного и доктринального определения термина судебного акта, выявление несоответствия данных определений, разработка пути решения выявленного несоответствия. Методологическую основу исследования составили общенаучные методы (системный подход, анализ, синтез) и частноправовые методы (сравнительно-правовой, формально-юридический).

Легальное определение судебного акта закреплено пунктом 4 статьи 1 Федерального закона «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации», в соответствии с которым судебный акт представляет собой решение, вынесенное в установленной соответствующим законом форме по существу дела, которое рассмотрено в порядке осуществления различных видов судопроизводств, а именно конституционного, гражданского, административного, уголовного или арбитражного. Также закон к судебным актам относит решения судов апелляционной, кассационной и надзорной инстанций, вынесенные в установленной соответствующим законом форме по результатам рассмотрения соответствующих жалоб или представлений либо переосмотра решений суда в порядке надзора [5].

Рассмотрев данное понятие можно прийти к выводу, что судебный акт принимается только в форме решения, однако существуют и иные формы реализации судебной власти, такие как судебные приказы, постановления, определения, приговоры, вынесенные судом по первой инстанции при рассмотрении конкретного дела. Можно прийти к выводу, что законодательное определение термина судебного акта несколько сужает его понятие в целом, что и определяет новизну данной работы.

Анализ доктринальных точек зрения судебного акта показывает, что понятие судебного акта намного шире, чем установлено законодателем. Я. В. Шаповалова считает, что судебным актом признается акт правоприменения, принятый судом в установленном процессуальным законом порядке в связи с рассмотрением конкретного дела. К таким актам относят решение, определение, постановление, приговор и судебный приказ [6, с. 72].

По мнению Э. К. Арутюнова судебный акт представляет собой итоговый либо промежуточный правоприменительный акт, который выносится судом в рамках производства по делу [1, с. 120].

Е. А. Малько и С. А. Семикина под судебным актом понимают разновидность правового акта, принимаемого арбитражным судом и судом общей юрисдикции в установленном законом порядке, содержащего государственно-властные предписания, заключенные в документальную форму по поводу урегулирования гражданского дела и направленные на достижение задач и целей арбитражного и гражданского судопроизводства [4, с. 10].

При этом судебные акты, выносимые при рассмотрении гражданских, административных либо арбитражных дел, можно классифицировать по различным основаниям.

Проанализировав Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации, Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации можно установить, что в зависимости от инстанции, выносящей данный акт, различают решение суда первой инстанции, которым непосредственно разрешается спор по существу, и определение, которое является промежуточным актом при рассмотрении дела в суде первой инстанции, а также при оставлении заявления без рассмотрения, при приостановлении или прекращении производства по делу. В случае производства по делу в суде апелляционной инстанции выносится апелляционное определение, а при рассмотрении дела в арбитражном суде – постановление. При осуществлении производства по делу в кассационной инстанции может быть вынесено как определение, так и постановление. При рассмотрении дела в порядке надзора принимается постановление.

В зависимости от характера спорного правоотношения, все принимаемые судебные акты, могут быть как имущественными, то есть содержать непосредственно цену иска и имущественные требования истца либо взыскателя. Выделяют неимущественные судебные акты, которые связаны непосредственно с восстановлением прав и законных интересов истца, а также с возможностью распоряжаться такими правами, которые не подлежат оценке и непосредственно связаны с личностью истца или взыскателя, либо влекут изменения в существующих правоотношениях или могут предусматривать совершение конкретного действия или отказ от него.

В рамках гражданского судопроизводства для всех судебных актов применяется собирательное понятие судебное постановление, которое включает в себя судебные приказы, решения суда, определения суда и постановления президиума суда надзорной инстанции. Пунктом 1 статьи 13 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации термин судебный акт не применяется [2]. Административное и арбитражное судопроизводство напротив используют понятие судебных актов, к которым относят решения, судебные приказы, определения, постановления.

Анализ легального определения судебного акта, закрепленного в пункте 4 статьи 1 Федерального закона «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» и анализ гражданского, административного и арбитражного законодательства Российской Федерации, кроме того учитывая вышеуказанные позиции ученых на понятие судебного акта, позволяет сделать предположение о коллизионности соответствующих норм, связанных с тем, что законодатель к судебным актам не относит судебные приказы, промежуточные судебные акты в виде определений или постановлений, принятые судом по первой инстанции. Кроме того, отметим, что конкретный вид судебного акта в виде постановления законодательно не закреплен, однако он используется в качестве собирательного понятия в гражданском процессе и подлежит исполнению наравне со всеми остальными судебными актами.

Сопоставив легальное и доктринальные определения судебного акта мы пришли к выводу, что унификацией различных подходов может быть внесение изменений в законодательство, а именно в пункт 4 статьи 1 Федерального закона от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации», которую мы предлагаем изложить в

следующей редакции: «Судебный акт – решение, вынесенное в установленной соответствующим законом форме по существу дела, рассмотренного в порядке осуществления конституционного, гражданского, административного или уголовного судопроизводства либо судопроизводства в арбитражном суде. К судебным актам относятся судебные приказы, решения, приговоры, определения и постановления суда, вынесенные им по первой инстанции, а также решения судов апелляционной, кассационной и надзорной инстанций, вынесенные в установленной соответствующим законом форме по результатам рассмотрения апелляционных или кассационных жалоб (представлений) либо пересмотра решений суда в порядке надзора, а также промежуточные судебные акты в виде постановлений и определений судов различных инстанций».

Внесение соответствующих изменений в законодательство Российской Федерации, а именно в пункт 4 статьи 1 Федерального закона от 22.12.2008 № 262-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации» позволит унифицировать понятие судебного акта, принимаемого в результате гражданского, административного, арбитражного или уголовного судопроизводства, а также избежать коллизии при рассмотрении его дефиниции, поскольку судебные акты принимаются специальными компетентными субъектами – судами, и воплощают в действительность судебную политику, служат средством обеспечения правильного правосудия по делам и исполнения законодательства Российской Федерации.

1. Арутюнов Э. К. О некоторых проблемах юридической техники в судебных актах // Вестник Омской юридической академии. – 2018. – Т. 15. № 2. – С. 120–123.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 24.04.2020) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru>.

3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru>.

4. Малько Е.А., Семикина С.А. Судебные акты как средство упорядочения и реализации судебной жизни // Арбитражный и гражданский процесс. – 2016. – № 7. – С. 8–13.

5. Об обеспечении доступа к информации о деятельности судов в Российской Федерации: Федеральный закон от 22.12.2008 № 262-ФЗ (ред. от 28.12.2017) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru>.

6. Шаповалова Я.В. Дефекты судебных актов: понятие, сущность, последствия // Теория и практика общественного развития. – 2018. – №1. – С. 71–74.

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Е.В. Тимохович

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Организация и осуществление внутреннего контроля в хозяйствующей деятельности экономических субъектов регулируется законодательством РФ и локальными актами организаций. В статье раскрыта роль системы внутреннего контроля на предприятиях, представлены различные интерпретации содержания понятия внутреннего контроля. Кроме того, отражены рекомендованные элементы системы внутреннего контроля и выявлена основная цель организации внутреннего контроля на предприятии как управление и минимизация рисков, приведена их классификация.

Ключевые слова и словосочетания: *внутренний контроль, управление, элементы внутреннего контроля, риски.*

INTERNAL CONTROL IN THE ORGANIZATION MANAGEMENT SYSTEM

The organization and implementation of internal control in the economic activities of economic entities is regulated by the legislation of the Russian Federation and local acts of organizations. The article reveals the role of the internal control system at enterprises, presents various interpretations of the content of the concept of internal control. In addition, the recommended elements of the internal control system are reflected and the main purpose of the organization of internal control at the enterprise as management and minimization of risks is revealed, their classification is given.

Keywords: *internal control, management, elements of internal control, risk.*

Актуальность. Изучение трудов отечественных и зарубежных специалистов в области бухгалтерского учета, аудита и внутреннего контроля выявляет некоторые проблемы в области организации системы внутреннего контроля, реализации ее процесса, определения ее места и роли при управлении предприятием. В связи с этим определяется актуальность исследования, необходимость в изучении всевозможных существующих подходов к понятию «внутренний контроль», в определении его сущности и классификации по различным признакам в соответствии с мнением российских и зарубежных авторов.

Научная новизна. Признаки научной новизны заключаются в систематизации рисков внутреннего контроля в организациях.

Цель исследования. Изучить понятие «внутренний контроль», его классификацию, основные элементы внутреннего контроля и связанные с ним риски.

Методы исследования. Группировка, систематизация.

Наличие в организации системы внутреннего контроля обусловлено и закреплено ст. 19 «Внутренний контроль» Федерального закона «О бухгалтерском учете»: «...экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни» [4].

Согласно ч. 2 ст. 19 Закона № 402-ФЗ организации, чья бухгалтерская (финансовая) отчетность подлежит обязательному аудиту, помимо фактов хозяйственной жизни обязаны организовать и осуществлять *внутренний контроль ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности* [4]. Понятие внутреннего контроля не закреплено законодательно и представлено разными авторами в научной литературе. Содержание понятия «внутренний контроль» различных авторов представлено в табл. 1.

Обобщая понятие внутреннего контроля различных авторов можно прийти к выводу, что внутренний контроль – это процесс, направленный на получение достаточной уверенности в том, что экономический субъект обеспечивает:

- эффективность и результативность своей деятельности, в том числе достижение финансовых и операционных показателей, сохранность активов;
- достоверность и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;

– соблюдение применимого законодательства, в том числе при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учета.

Таблица 1

Понятие «внутренний контроль» различных авторов

Автор	Определение
Пашкина И.Н., А.В. Евдокимова	Система мер, применяемых руководством предприятия для эффективного выполнения работниками обязанностей при совершении хозяйственных операций [6]
В.И. Подольский	Независимая деятельность компании, направленная на проверку и оценку ее работы в интересах руководителя за деятельностью филиалов, участков, бригад, отделов, служб и других внутрихозяйственных формирований, проводимая в организациях специалистами, штатными контролерами-ревизорами (аудиторами) [7]
В.Д. Андреев	Система контрольных процедур, планирование организации и методы управления объектом в целях эффективного проведения бизнеса, защиты активов, предотвращения ошибок, аккуратности учетных проводок и своевременного представления финансовой информации [1]
Т.П. Карпова	Процесс, с помощью которого органы управления оказывают влияние на работников организации для действительного выполнения поставленной стратегии [3]
В.В. Бурцев	Регламентированная внутренними документами организация деятельности по контролю звеньев управления и различных аспектов функционирования организации, осуществляемая представителями специального контрольного органа в рамках помощи органам управления [2]

Классификация внутреннего контроля организаций приведена на рис. 1.

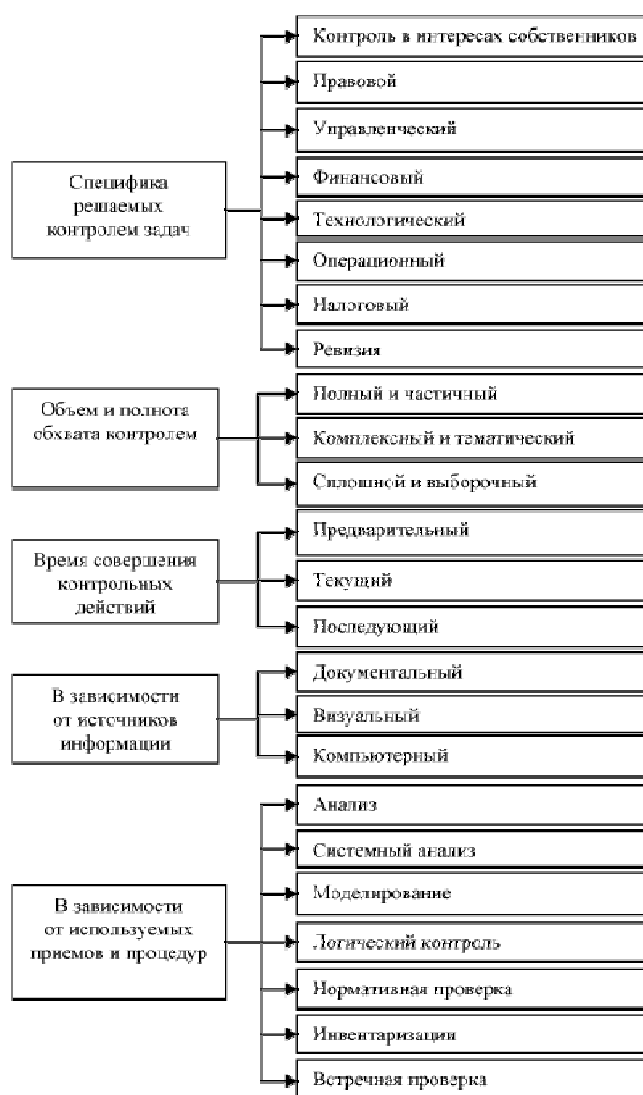


Рис. 1. Классификация внутреннего контроля

Чтобы свести к минимуму неблагоприятные последствия, а также обеспечить достоверность своей бухгалтерской (финансовой) отчетности, организации обязаны организовать и вести соответствующий внутренний контроль, но каких-либо рекомендаций по его ведению Закон № 402-ФЗ не дает, считая, что система внутреннего контроля (далее – СВК) должна разрабатываться организацией самостоятельно.

Согласно информации Минфина России № ПЗ-11/2013 «Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности» (далее – Информация ПЗ-11/2013) [5].

В Письме Минфина России от 25 декабря 2013 г. № 07-04-15/57289 сказано, что Информация № ПЗ-11/2013 предназначена для применения при организации и осуществлении экономическими субъектами (за исключением организаций сектора государственного управления) внутреннего контроля, предусмотренного ст. 19 Закона № 402-ФЗ, а также аудиторскими организациями, индивидуальными аудиторами при оценке исполнения экономическими субъектами требований указанной статьи Закона № 402-ФЗ.

По мнению Минфина РФ, изложенному в Информации № ПЗ-11/2013, внутренний контроль представляет собой процесс, направленный на получение достаточной уверенности в том, что компания обеспечивает [5]:

- эффективность и результативность своей деятельности, в том числе достижение финансовых и операционных показателей, сохранность активов;
- достоверность и своевременность бухгалтерской (финансовой) и иной отчетности;
- соблюдение применимого законодательства, в том числе при совершении фактов хозяйственной жизни и ведении бухгалтерского учета.

Согласно п. 5 Информации № ПЗ-11/2013 основными элементами внутреннего контроля являются:

- контрольная среда – представляет собой совокупность принципов и стандартов деятельности экономического субъекта, которые определяют общее понимание внутреннего контроля и требования к внутреннему контролю на уровне компании в целом (п. 6 Информации № ПЗ-11/2013);
- оценка рисков – процесс выявления и анализа рисков, при этом под риском понимается сочетание вероятности и последствий недостижения компанией целей деятельности. При выявлении рисков экономический субъект принимает соответствующие решения по управлению ими, в том числе путем создания необходимой контрольной среды, организации процедур внутреннего контроля, информирования персонала и оценки результатов осуществления внутреннего контроля (п. 7 Информации № ПЗ-11/2013). Применительно к ведению бухгалтерского учета, в том числе составлению бухгалтерской (финансовой) отчетности, оценка рисков призвана выявлять риски, которые могут повлиять на достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности (п. 7.1 Информации № ПЗ-11/2013) [5]. Предлагаемая классификация рисков в соответствии с фактами их возникновения представлена на рис. 2.



Рис. 2. Классификация рисков в соответствии с фактами их возникновения – процедуры внутреннего контроля – действия, направленные на минимизацию рисков, влияющих на достижение целей экономического субъекта

Могут применяться следующие процедуры внутреннего контроля:

а) документальное оформление (например, осуществление записей в регистрах бухгалтерского учета на основе первичных учетных документов, в том числе бухгалтерских справок; включение в бухгалтерскую (финансовую) отчетность существенных оценочных значений исключительно на основе расчетов);

б) подтверждение соответствия между объектами (документами) или их соответствия установленным требованиям (например, проверка оформления первичных учетных документов на соответствие установленным требованиям при принятии их к бухгалтерскому учету);

в) санкционирование (авторизация) сделок и операций, обеспечивающее подтверждение правомочности совершения их; как правило, выполняется персоналом более высокого уровня, чем лицо, осуществляющее сделку или операцию (например, утверждение авансового отчета сотрудника его руководителем);

г) сверка данных;

д) разграничение полномочий и ротация обязанностей;

е) процедуры контроля фактического наличия и состояния объектов, в том числе физическая охрана, ограничение доступа, инвентаризация;

ж) надзор, обеспечивающий оценку достижения поставленных целей или показателей (например, правильности осуществления сделок и операций, выполнения учетных операций, точности составления бюджетов (смет, планов), соблюдения установленных сроков составления бухгалтерской (финансовой) отчетности;

з) процедуры, связанные с компьютерной обработкой информации и информационными системами, среди которых, как правило, выделяют процедуры общего компьютерного контроля и процедуры контроля, осуществляемые в отношении отдельных функциональных элементов системы (модулей, приложений).

Полученные результаты. Таким образом, необходимость создания в хозяйствующем субъекте службы внутреннего контроля обусловлена тем, что по ряду объективных и субъективных причин система контроля будет постоянно изменяться в соответствии с задачами, которые ставит руководство организации. Поэтому система внутреннего контроля по своей сути представляет собой рациональную систему, направленную на взаимодействие управленческого персонала с производственным, обеспечение взаимосвязи управленческих служб с каждым хозяйствующим подразделением, а также между всеми сотрудниками коллектива.

Выводы. Представленная работа поставила важные задачи перед организацией внутреннего контроля, отметила его необходимость и цель, но решить эти проблемы возможно при наличии соответствующего методического обеспечения и использования технических средств.

1. Андреев В.Д. Система внутрихозяйственного контроля: основные понятия // Аудиторские ведомости. – 2004. – №2. – С. 35–41.

2. Бурцев В.В. Система внутреннего контроля организации в современных условиях хозяйствования // Аудиторские ведомости. – 1998. – №8.

3. Карпова Т.П. Управленческий учет. – Москва: Аудит, ЮНИТИ, 2018. – 347 с.

4. О бухгалтерском учете: Закон Российской Федерации № 402-ФЗ от 06.12.2011 г. (ред. от 26.07.2019) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ (дата обращения 28.04.2020).

5. Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности: Информация Минфина России № ПЗ-11/2013 от 25 декабря 2013 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_156407/ (дата обращения 28.04.2020).

6. Пашкина И.Н., Евдокимова А.В. Внутренний аудит и контроль финансово-хозяйственной деятельности организации. – Москва: Дашков и Ко, 2019. – 325 с.

7. Подольский В.И., Савин А.А. Аудит. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – 411 с.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ДОПРОСА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО.

А.Ю. Титаренко

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Данная статья посвящена психологическим особенностям допроса несовершеннолетнего, а также тактическим приемам, которые используются в процессе подготовки и производства допроса несовершеннолетнего. Отмечается важность установления и поддержания психологического контакта правоприменителя с несовершеннолетним допрашиваемым. В статье исследуются позиции ученых относительно участия педагогов и психологов при допросе несовершеннолетних лиц.

Ключевые слова и словосочетания: допрос несовершеннолетнего, психолог, педагог, психология несовершеннолетнего, продолжительность допроса.

PSYCHOLOGICAL FEATURES OF INTERROGATION OF A MINOR

This article is devoted to the psychological characteristics of the interrogation of an imperfect summer, as well as tactics that are used in the preparation and production of interrogation of a minor. The importance of establishing and maintaining psychological contact of the law enforcer with a minor interrogated is noted. The article explores the position of scientists regarding the participation of teachers and psychologists in the interrogation of minors.

Keywords: *interrogation of a minor, psychologist, teacher, psychology of a minor, duration of interrogation.*

Актуальность выбранной темы заключается в том, что несовершеннолетние допрашиваемые обладают психологическими, социальными и возрастными особенностями. Следовательно необходимо установить психологический контакт, чтобы получить наиболее полные и достоверные сведения по существу расследуемого уголовного дела.

Научная новизна исследования состоит в том, что в статье использованы современные тактические приемы, которые используются при подготовке и допросе несовершеннолетнего, а также комплексно изложена процедура допроса несовершеннолетнего.

Целью научной статьи является изучение специфики допроса несовершеннолетнего допрашиваемого с учетом его психологических характеристик.

Исходя из вышесказанного, ставятся следующие задачи:

– исследовать тактические приемы получения показаний от несовершеннолетнего допрашиваемого;

– определить особенности допроса несовершеннолетнего;

– определить процессуальные особенности участия в допросе психолога и педагога.

При написании научной статьи, для решения поставленных задач, использовались общенаучные методы познания, такие как методы индукции и дедукции, анализа и синтеза.

Допросом является взаимодействие следователя с допрашиваемым лицом, обладающего сведениями, которые имеют значение для дела, в целях получения информации, в зависимости от того как она воспринята и сохранена в памяти несовершеннолетнего. Эффективность допроса зависит от того, как следователь учтет, и будет использовать особенности личности допрашиваемого лица личностные качества несовершеннолетнего и глубину социальной запущенности, а также готовность несовершеннолетнего к общению со следователем [4, с. 55].

В уголовном судопроизводстве существует два вида допроса: первоначальный и дополнительный. Под первоначальным видом подразумевается первый допрос по существу расследуемого уголовного дела. Однако если в ходе первоначального допроса достоверная информация не была установлена или информация была искажена, необходимо назначить и провести дополнительный допрос [6, с. 35]. В данном случае, целью проведения дополнительного допроса является уточнение ранее полученных данных при первоначальном допросе.

По мнению Е. Р. Россинской, допрос должен состоять из пяти этапов: «подготовка к допросу, установление психологического контакта с допрашиваемым, свободный рассказ, постановка во-

просов допрашиваемому, ознакомление допрашиваемого с протоколом и иными средствами фиксации» [3, с. 167].

Если лицо, проводящее допрос будет соблюдать только процессуальную сторону, без учета индивидуальных характеристик личности несовершеннолетнего, то в дальнейшем это приведет к эмоциональному переживанию несовершеннолетнего допрашиваемого, из-за чего будут препятствия в получении полных и правдивых показаний при допросе.

УПК РФ закрепляет особые обстоятельства, которые подлежат установлению при расследовании уголовного дела в отношении несовершеннолетнего допрашиваемого: возраст, число, месяц и год рождения, условия жизни и воспитания, уровень психического развития и иные особенности личности несовершеннолетнего, также влияние на несовершеннолетнего старших по возрасту лиц [5]. На мой взгляд, изучение личности несовершеннолетнего занимает центральное место в организации его допроса. Для того чтобы наиболее полно сформировать представление о несовершеннолетнем, необходимо всесторонне изучить личность допрашиваемого. Следователь должен установить причины и время изменения поведения в худшую сторону. В научных трудах А. В. Федосеева есть утверждение: «Необходимо избегать распространения информации о проводимом расследовании, так как могут возникнуть ненужные обсуждения, разговоры, слухи, которые оказывают психологическое давление на подростка и негативно влияют на показания несовершеннолетнего в будущем» [7, с. 531]. Полностью разделяю точку зрения А. В. Федосеева и считаю, что у несовершеннолетнего допрашиваемого могут появиться неприятности, возможно друзья от него отвернутся, будут его осуждать или оскорблять. Для несовершеннолетнего это будет ударом, потому что ему необходимо утвердиться в коллективе, он зависит от общения со сверстниками.

Законодатель предусмотрел свободу тактики допроса, то есть правоприменитель по своему усмотрению определяет структуру и содержание допроса с несовершеннолетним допрашиваемым. Следователь может начать допрос с отвлеченной темы и закончить вопросами, или сразу начать задавать вопросы, в рамках уголовного дела. Не стоит забывать, что несовершеннолетние не всегда могут выделить главное, и в основном обращают внимание на моменты, которые больше всего их впечатлили. Несовершеннолетним свойственно заблуждаться, то есть они дают неверные показания в силу искаженного их восприятия. Они бывают вспыльчивые, несдержанные, обладают повышенной нервной и эмоциональной возбудимостью. Также им свойственно быстрые смены настроения. Правоприменитель должен понимать данные психические особенности несовершеннолетнего и в процессе допроса уметь успокоить, не причиняя вреда допрашиваемому лицу. Он должен вести себя корректно и учитывать личностные особенности несовершеннолетнего, чтобы установить психологический контакт.

Необходимо перед допросом подготовить очередность и примерный список вопросов, которые должны быть понятны допрашиваемому лицу. Желательно подготовить вопросы, чтобы выяснить такие обстоятельства, как время совершения преступления.

Правоприменитель во время допроса должен создать доброжелательную обстановку, доброжелательный тон и установить психологический контакт, который он будет поддерживать на протяжении расследования и таким образом, поможет ему успешно осуществить расследование по уголовному делу.

При допросе свидетеля, педагогу или психологу необходимо поговорить с несовершеннолетним допрашиваемым, чтобы он быстро освоился. Целесообразно вызвать интерес у несовершеннолетнего к разговору. Необходимо сделать акцент на важность допроса. Стоит указать несовершеннолетнему, что от него ждут необходимую для следствия информацию, по совершенному преступлению.

Допрос несовершеннолетнего необходимо вести на доступном языке. Не использовать юридическую терминологию, также не упрощать свою речь, чтобы допрашиваемый чувствовал дистанцию. Нужно удостовериться в том, что несовершеннолетний допрашиваемый понимает заданный вопрос, если нет, то придать доступную для уяснения форму вопроса. Каждое слово и выражение, несовершеннолетнего, должно быть расшифровано.

Показания несовершеннолетнего допрашиваемого, при допросе, могут быть неконкретные, так как у несовершеннолетних не достаточно развито логическое мышление, отсутствует опыт в последовательности изложения каких-либо событий. Следователю прерывать и торопить несовершеннолетнего не нужно. После окончания рассказа допрашиваемого, правоприменитель может задавать вопросы. Так, несовершеннолетний будет думать, что его рассказ очень важен и интересен. Полностью разделяю и поддерживаю точку зрения А. М. Лицкевич, который утверждает, что следователь не должен возмущаться, осуждать, а должен лишь проявлять интерес к сказанному допрашиваемым [1, с. 194].

Продолжительность допроса несовершеннолетнего потерпевшего или свидетеля указана в статье 191 УПК РФ [5]. У несовершеннолетнего при длительном допросе может быть вызвано

стрессовое состояние или состояние безразличия. Также несовершеннолетний допрашиваемый начнет забывать подробности преступления. В законодательстве РФ нигде не закреплено, кто и как определяет утомляемость несовершеннолетнего. Мне близка позиция Л. А. Медведевой, которая считает, что психолог или педагог на основании своего опыта и познания может по состоянию несовершеннолетнего определить, утомился ли допрашиваемый, а также порекомендовать лицу, проводящему допрос оптимальную продолжительность допроса, а также способы переключения внимания несовершеннолетнего [2, с. 77]. Я разделяю точку зрения Р. Ф. Шайбаковой, которая утверждает, что лица с дефектами психики быстро утомляются и в дальнейшем это приводит к депрессии, душевной тревоге, что влияет на тактику проведения допроса, поэтому требуется более тщательно подготовиться к допросу и найти индивидуальный подход, чтобы установить психологический контакт с допрашиваемым [8, с. 322].

В части 1 статьи 191 УПК РФ указано, в каких случаях обязательно участвует психолог и педагог [5]. Несовершеннолетние могут стесняться, обладать повышенной эмоциональной возбудимостью, быстро забывать произошедшие события, и именно психолог может установить и помочь вспомнить. Психолог может по жестам и мимике определить, что несовершеннолетний что-то не договаривает, также получить полные, правдивые и достоверные показания, не травмируя психику подростка. Я думаю, что эффективнее будет приглашение именно психолога, потому что он имеет опыт работы с несовершеннолетними и может помочь ему справиться с трудностями, замкнутостью, которые могут возникнуть при допросе и установить психологический контакт.

Реализация поставленных задач позволила прийти к следующим выводам: следователь при допросе несовершеннолетних лиц должен учитывать особенности их личности, соблюдать законодательство Российской Федерации и своими действиями не причинять физического или морального ущерба допрашиваемому лицу. Обязательное участие в допросе психолога либо педагога, объясняется тем, что несовершеннолетние в ходе допроса находятся в сложной социальной обстановке.

Несовершеннолетние характеризуются самоуверенностью, резкостью, грубостью, повышенной эмоциональной возбудимостью, импульсивностью, внушаемостью, подражательностью, неуравновешенностью. Правоприменителем должны быть выяснены данные о несовершеннолетнем допрашиваемом, при подготовке допроса и в процессе его проведения.

Главной обязанностью лица, которое производит допрос несовершеннолетнего, является получение от него достоверных показаний, но при этом не должны быть нарушены его права.

1. Лицкевич А. М. Некоторые особенности тактики допроса несовершеннолетних // Устойчивое развитие науки и образования. – 2019. – № 5. – С. 191–194.

2. Медведева Л. А. Некоторые аспекты допроса несовершеннолетних // Современные тенденции развития науки и технологий. – 2015. – № 8-6. – С. 77–80.

3. Россинская Е. Р. Криминалистика: учебник. – Москва: Норма: Инфра-М, 2016. – С. 277.

4. Тимошенко С. Е. Использование сведений о личности несовершеннолетнего, совершившего преступление, в целях определения тактики его допроса // Сборник материалов криминалистических чтений. – 2015. – № 11. – С. 54–56.

5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (в ред. от 7.04.2020) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/.

6. Файрушина Р. Д. Отдельные аспекты допроса несовершеннолетних в уголовном судопроизводстве // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2019. – № 2 (56). – С. 34–38.

7. Федосеев А. В. Психологические особенности допроса несовершеннолетнего // Аллея науки. – 2019. – № 6 (33). – С. 529–534.

8. Шайбакова Р. Ф. К вопросу о тактике установления психологического контакта с несовершеннолетними с психическими девиациями // Правовое развитие России XXI века: актуальные задачи юридической науки и практики. – 2016. – С. 317–322.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОБЫТИЙНОГО ТУРИЗМА НА БАЗЕ НАЦИОНАЛЬНОГО ПАРКА «ЗЕМЛЯ ЛЕОПАРДА»

И.М. Ткаченко

бакалавр

В.И. Суржиков

старший преподаватель кафедры туризма и экологии

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Владивосток, Россия

В статье рассказывается о современном состоянии событийного туризма на базе национального парка «Земля леопарда». В статье проанализированы основные мероприятия, проводившиеся на данной территории и имеющие перспективы для дальнейшего развития. Сделаны выводы о возможности дальнейшего развития событийного туризма в данном национальном парке.

Ключевые слова и словосочетания: *событийный туризм, туризм, национальный парк, туристский потенциал, Приморский край.*

MODERN CONDITION AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF EVENTS TOURISM IN THE NATIONAL PARK «LEOPARD'S LAND»

The article describes the current state of event tourism in the national park «Leopard's land». In the article key local events, held in the current area and perspective for the future development, were analyzed. Conclusions based on opportunity for the future development of event tourism in the national park were made.

Keywords: *event tourism, tourism, national park, tourist potential, Primorsky Krai.*

В последнее время в нашей стране ведется работа по решению проблемы сосуществования туризма и особо охраняемых природных территорий. Процесс вовлечения в туристское использование затрагивает сегодня все виды ООПТ. Туристская и рекреационная деятельность организуется не только в национальных и природных парках, где является одной из задач, но и в заповедниках и заказниках.

Событийный туризм при этом является одним из самых перспективных направлений наращивания туристского потенциала территории – данное направление относительно молодое и интересное, включающее в себя ряд мероприятий культурного, спортивного, этнографического, познавательного характера. Событийный туризм предполагает наличие и легкую доступность информации, активность и большое количество участников мероприятия. Это идеальный отдых для людей, стремящихся провести время максимально весело, интересно и полезно. Мероприятий в событийном календаре и программе любого областного центра, города и даже населенного пункта наберется немало. Исторические места и яркие события привлекают туристов даже при условии слабо-развитой инфраструктуры гостеприимства.

Мероприятия событийного туризма имеют большое экономическое значение. В период их проведения активизируется деятельность всех объектов туристской индустрии. Потребительский спрос значительно превышает предложение. Наблюдается возрождение местных культурных традиций, обычаев, развитие народного творчества. Основным достоинством событийного туризма является тот факт, что для развития данного вида туризма не требуется наличие богатых туристско-рекреационных ресурсов. Очевидно, что развитие организованной рекреационно-туристической деятельности на охраняемых природных территориях открывает новые возможности для удовлетворения потребностей туристов, улучшения качества жизни местного населения и сохранения качества окружающей среды [2, с. 132].

Научная новизна данной работы заключается в обосновании перспектив развития событийного туризма с учетом специфики национального парка «Земля леопарда» как особо охраняемой природной территории.

Целью данной работы является анализ современного состояния и перспектив развития событийного туризма в национальном парке «Земля леопарда». Для этого необходимо решить задачи, заключающиеся в оценке рекреационных ресурсов данного национального парка, изучении основ-

ных мероприятий, проходящих на данной территории, рассмотрении факторов, препятствующих развитию событийного туризма на «Земле леопарда» и формулировании рекомендаций. В исследовании применялись такие методы исследования, как библиографический поиск, анализ научно-методической литературы, системный подход.

В последнее десятилетие в Приморском крае особое внимание уделяется формированию туристского имиджа округа, а также продвижению регионального турпродукта. Проведение мероприятий в рамках событийного туризма имеет большое экономическое значение для региона, т. к. это активизирует деятельность всех объектов туристской индустрии, а также способствует возрождению и развитию местных культурных традиций, обычаев, ремесел и т. д. Из проводимых мероприятий к событийному туризму следует относить только те, которые приносят доход и, соответственно, являются ресурсной составляющей той местности, где их проводят. Мероприятия этого вида туризма экономически выгодны для муниципальных образований [1, с. 278].

В свою очередь, в Приморском крае необходимо развитие устойчивого туризма. Под устойчивым туризмом понимается такой туризм, который обеспечивает оптимальное использование ресурсов окружающей среды и сохраняет социально-культурную исключительность местного сообщества, в свою очередь, обеспечивая долговечность экономических отношений. При этом принципы устойчивости опираются на природоохранные, социально-культурные и экономические аспекты. Сочетание этих аспектов приносит не только прибыль, но и одновременно создаёт выгоды для окружающих природных территорий и сообществ, не разрушая природные, культурные и экономические ресурсы.

Одной из точек потенциально привлекательных для развития событийного туризма в Приморском крае можно считать национальный парк «Земля леопарда», который охватывает Хасанский, Уссурийский и Надежденский районы. Территория национального парка простирается от побережья Амурского залива Японского моря до российско-китайской границы в меридиональном направлении, и от южных границ заказника «Полтавский» в Уссурийском районе до точки государственной границы РФ на русло р. Туманная.

Юго-западное Приморье, где расположена «Земля леопарда», – удивительное место, которое не было затронуто последним оледенением, благодаря чему здесь с древних времен сохранилось богатейшее разнообразие флоры и фауны, не имеющее себе равных на всем Дальнем Востоке. Здесь тесно соседствуют тайга и джунгли, и в этом единственном в своем роде уцелевшем заповедном уголке живут неповторимые краснокнижные кошки: дальневосточный леопард и амурский тигр. По официальной статистике в Приморском крае проживает около 158 народностей, формирующих культурный потенциал края.

Национальный парк «Земля леопарда» ввиду исключительности своей природы привлекает туристов круглый год, даже несмотря на то, что здесь действует особый режим охраны. При этом парк имеет ресурсный потенциал для проведения на своей территории широкого круга мероприятий культурного, творческого, спортивного, научно-образовательного спектра. Событийный туризм в границах данной ООПТ развивался ранее и совершенствуется в настоящее время, его сотрудники осознают важность и перспективы своей деятельности по привлечению туристов и экскурсантов. Развитие событийного туризма в национальном парке «Земля леопарда» может являться фактором познания природы, формирования экологической культуры, знакомства с историко-культурным наследием определенных этнических групп. Также немаловажно и то, что часть доходов, которая будет получена в процессе обслуживания туристов, останется на местах и будет направлена на развитие культуры и на охрану природы. При этом только познавательный, тщательно регламентированный туризм в данном национальном парке, с учетом его размера, специфики, традиций поднимет рейтинг данной территории в частности и региона в целом, повысит их социальную значимость, сделает охрану природы экономически выгодной.

Наиболее известным и масштабным событием в национальном парке является творческий фестиваль «Земля леопарда: на стыке культур» [8]. Фестиваль призван сформировать положительный имидж Хасанского района, как территории, развивающей событийный туризм, а также стать мероприятием, раскрывающим природный, исторический и культурный потенциал юга-запада Приморского края и многообразие культур и традиций народов, ранее живших и в настоящее время проживающих на этой территории. Данное мероприятие призвано сформировать экологическую культуру населения Приморского края, пропагандировать бережное отношение к природе, а также способствовать популяризации самодеятельного национального и народного творчества, распространение идеи дружбы народов, согласия и сотрудничества людей разных национальностей, проживающих в регионе.

В Фестивале принимают участие профессиональные и самодеятельные коллективы: дуэты, трио, ансамбли, хоры, хореографические, театральные и творческие коллективы, и самостоятельные артисты, имеющие в своем репертуаре номера на тему «Взаимосвязь природы и культурных

традиций разных народов»; умельцы и мастера декоративно-прикладного творчества; мастера национальных кухонь народов; собственники хозяйств в Хасанском районе, производящих местные продовольственные товары.

В рамках Фестиваля проводятся: концертная программа, выставка-ярмарка изделий декоративно прикладного творчества «Хасанская мастерская» и мастер-классы по различным направлениям декоративно-прикладного творчества, мастер-класс и выставка-дегустация «Кухни народов», работа тематической площадки национально парка «Земля леопарда» с экологическими играми и занятиями, продовольственная ярмарка товаров домашнего производства «Дары Барабашского леса», леопардовая лотерея.

Мероприятие «BARABASHTRAIL» – официальный забег, который является одним из самых ярких спортивных событий, проходящих в национальном парке «Земля леопарда» [7]. В 2016 г. заповедная природа открыла свои двери для всех любителей здорового образа жизни и спорта. Забег проводится с целью пропаганды здорового образа жизни среди всех возрастных групп населения, а также популяризации оздоровительного бега и бега на длинные дистанции, укрепления здоровья населения.

Трейлраннинг (бег по тропам) стремительно обретает все больше и больше поклонников во всем мире, и проведение экологического забега на территории национального парка не только поможет поддержать современную тенденцию, но и привлечь внимание общественности к проблемам сохранения дальневосточного леопарда.

Другим заметным спортивным мероприятием в национальном парке является марафонский заплыв «Амурский залив» [4]. Заплыв с 2013 г. проводит федерация подводного спорта Приморского края. Место старта на полуострове Песчаный находится вблизи границ «Земли леопарда» и места обитания редких кошек. Здесь пловцы начинают штурмовать водную дистанцию в 1 км, а самым смелым предстоит проплыть весь залив – 12 км – и добраться до города.

Место старта посещают «обитатели» местных лесов – волонтеры нацпарка в костюмах дальневосточного леопарда и других животных. Среди участников сложилось поверье, что на старте надо пожать лапу леопарду – тогда гонка пройдет легче. Добровольцы приветствует гостей и подбадривают пловцов. Так «Земля леопарда» обращает внимание на важность сохранения уникальной природы места, на котором стартует заплыв.

Краевой фестиваль авторской песни «Славянский берег» проводится ежегодно во вторые выходные августа на берегу бухты Баклан (Славянка) [6], в период посещения района значительным числом внутренних туристов из территорий Дальнего Востока России. Фестиваль был создан с целью возрождения лучших традиций движения авторской песни, патриотического и эстетического воспитания молодёжи, укрепления традиционных связей. Традиционной частью фестиваля является конкурс, по итогам которого лучшие авторы-исполнители получают дипломы и ценные призы.

С каждым годом мероприятие все расширяется, привлекая новых участников и партнеров. Событие отличается необычной тематикой и заметно выделяется на фоне многих региональных мероприятий. Нельзя не отметить, что это очень положительно влияет на Приморский край, помогая ему развивать инфраструктуру и формировать собственный туристский облик.

«День Лотоса» – это масштабный семейный праздник, специально приуроченный к цветению удивительного редкого растения Дальнего Востока – лотосу Комарова [5]. Традиционно открывает торжество концерт, в котором с праздником гостей поздравляют местные творческие коллективы и «Королева Лотоса». При этом во многих выступлениях четко прослеживаются восточные мотивы этого мероприятия – среди прочих акцент сделан на культурах Индии, Китая и других стран. Для всех участников Дня лотоса работают разнообразные творческие площадки. Здесь можно было принять участие в дегустации чая, приобрести сувенир или сделать его своими руками, нанести на лицо рисунок лотоса, принять участие в конкурсах, соревновании по спортивной рыбалке и многом другом.

При этом из парка можно наблюдать и за настоящими растениями, которые как раз распустились на местном озере. «Лотос – растение исключительное: в земле находится его корневище, в воде – стебель, в воздухе – листья, к солнцу обращены цветы. Связывая в себе разные стихии, он также объединил жителей и гостей Славянки, каждый из которых на празднике смог найти себе занятие по душе.»

Ещё одно яркое событие парка – спортивно-экологический квест «Лесной дозор», приуроченный к дню эколога [3]. День эколога отмечается в России 5 июня вместе со Всемирным днем окружающей среды. Это профессиональный праздник всех российских защитников природы и специалистов по охране окружающей среды. Праздничные мероприятия, приуроченные к этому Дню, призваны привлечь общественность к сохранению природы и обратить внимание на важность этой работы.

Квест «Лесной дозор» предлагает игрокам вооружиться специальной картой и отправиться в путешествие по заповедному лесу. Всего участникам нужно пройти через несколько станций, рассказывающих о дальневосточном леопарде, его доме, и о том, как люди борются за его сохранение. Станции скрывают в себе необходимые ответы, которые нужно будет заносить в специальные бегунки. Другой важной частью праздника является традиционный флешмоб «Сохраним леопарда вместе». Участники массовой акции выстроятся в форме отпечатка лапы дальневосточного леопарда, – этим символическим действием люди, равнодушные к судьбе редкой кошки, объединяются и вместе выступают за ее сохранение.

Таким образом, в национальном парке проводится достаточно большое количество событий: спортивные соревнования, культурные мероприятия, в том числе музыкальные фестивали. Вместе с тем, на рынке событийного туризма России имеются свободные ниши, которые парк способен занять, обладая для этого соответствующим потенциалом, то есть возможна организация новых событий и возрождение проводившихся ранее.

Туристская инфраструктура парка предоставляет гостям удобное и экономное размещение, а также широкий ассортимент точек общественного питания, что позволяет увеличить туристский поток в район. Инфраструктура удобно расположена, т.к. находится относительно близко от основных объектов показа и достопримечательностей. Современное состояние инфраструктуры позволяет организовывать в районе крупные событийные мероприятия.

По составу участников многие события в национальном парке являются межрегиональными или международными, однако по размеру и составу аудитории посетителей проводимые в городе события являются преимущественно местными или региональными: туристский поток на них из-за пределов края практически отсутствует. Данный факт связан прежде всего со слабым маркетингом и недостаточным информационным продвижением событий на туристском рынке: все событийные мероприятия освещаются преимущественно в разделе новостей на официальном сайте «Земли леопарда», а отдельных сайтов мероприятий не существует как таковых. А так как данные мероприятия узко специализированы, то реклама в основном направлена на привлечение участников, а не гостей. Решение многих локальных проблем возможно только при выявлении целевой аудитории конкретно для каждого мероприятия. Для дальнейшего развития событийного туризма в национальном парке «Земля леопарда» необходимо привлечение специалистов по рекламе и PR, которые смогут решить существующие проблемы, заложив тем самым фундамент для привлечения в район новых инвестиций и увеличения туристского потока.

Таким образом, был проведен анализ перспектив развития событийного туризма в национальном парке «Земля леопарда». Данный национальный парк обладает достаточно богатым потенциалом для развития событийного туризма: имеются природные ресурсы, существует материальная база (пусть и недостаточная для массового туризма). В то же время, уровень маркетинга и информационного продвижения событий не позволяет привлекать туристов в большом количестве. Необходимо понимать, что данная местность привлекает туристов своей естественной и не тронутой природой, редчайшими животными, поэтому важным условием для дальнейшего развития туризма является сохранение в первую очередь природных и историко-культурных ресурсов.

1. Белецкая Е. А. Событийный туризм как инструмент повышения туристской привлекательности // Вестник ТГУ. – 2014. – №12. – С. 272–283.

2. Карпов Н. В., Сурков С.В. Развитие регулируемого туризма на особо охраняемых природных территориях муниципального уровня // Вестник ГУУ. – 2015. – №6. – С. 130–134.

3. «Земля леопарда» проведет новый квест в День эколога [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://leopard-land.ru/news/5862>

4. «Леопард» даст старт крупнейшему марафонскому заплыву Владивостока [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://www.leopard-land.ru/news/6069>

5. День лотоса: «Земля леопарда» присоединилась к празднику жителей Славянки [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://leopard-land.ru/news/5704>

6. На фестивале авторской песни «Славянский берег» воспели любовь к природе [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://leopard-land.ru/news/5572>

7. Трейловый забег станет самой масштабной акцией на «Земле леопарда» [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://leopard-land.ru/news/5534>

8. Фестиваль «Земля леопарда – на стыке культур» – 18-19 августа [Электронный ресурс] // Земля леопарда. – URL: <http://leopard-land.ru/announcement/details/1042>

НЕОБХОДИМОСТЬ МОДИФИКАЦИИ СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА И СТИМУЛИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РАБОТНИКОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

И.И. Тозик
магистрант
Е.И. Белик
преподаватель

*Дальневосточный федеральный университет
Владивосток, Россия*

Развитие рыночных отношений в РФ привело к совершенствованию систем оплаты труда. Задача повышения материального и нематериального стимулирования деятельности персонала – основная. Это актуально для работников вузов. Вместе с тем, в данной сфере существует ряд особенностей, в силу которых изучение систем оплаты труда и применяемых механизмов стимулирования труда является актуальным.

Ключевые слова и словосочетания: оплата труда, материальное и нематериальное стимулирование, работники вуза, человеческий потенциал, образовательные услуги.

THE NEED FOR MODIFICATION OF THE SYSTEM OF PAYMENT OF LABOR AND STIMULATION OF ACTIVITIES OF WORKERS OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS OF HIGHER EDUCATION

The development of market relations in the Russian Federation has led to the improvement of wage systems. The task of increasing material and non-material incentives for personnel is the main one. This is relevant for university employees. At the same time, there are a number of features in this area, due to which the study of labor remuneration systems and the applied labor stimulation mechanisms is relevant.

Keywords: remuneration, financial incentives, university employees, labor funds, human potential, educational services.

Развитие рыночных отношений в РФ определило необходимость модификации классических систем оплаты труда, нацеленных, как правило, на финансовое вознаграждение или за отработанное время или же размер сделанной работы, на оплату труда персонала, учитывающей еще его квалификацию, профессионализм, качество и скорость выполненной работы.

В нынешнее время коммерческие организации независимо принимают заключения о возможности использования системы оплаты труда персонала, которая должна брать во внимание дифференциацию оплаты как за непосредственно реализованную работу, так и за ее качество. Так и образовательные учреждения высшего образования являются не исключением. Им передано право устанавливать уровень и систему оплаты труда в согласовании с имеющимся законодательством.

Переход российской системы высшего образования на федеральные государственные образовательные стандарты третьего поколения, внес немало важных коррективы в работу ВУЗов, а именно:

- переориентация стратегий наращивания количества знаний у учащихся на стратегии становления компетенций в действующих профессиональных направлениях подготовки;
- значительное сокращение численности специальностей подготовки (с 535 до 107);
- утрата весомой части объема образовательного контента;
- уменьшение объема учебной нагрузки для педагогов ВУЗов;
- внедрение новой системы оплаты труда для работников бюджетных организаций и многое другое.

Все эти реалии, абсолютно, воздействуют, с одной стороны, на изменение содержания и структуры трудовых функций и компетенций преподавателей ВУЗов, а с иной стороны, на уровень конкурентоспособности вуза в целом.

Высший менеджмент ВУЗов вынужден в настоящее время находить новые возможности и пути повышения эффективности деятельности и конкурентоспособности образовательного учреждения высшего образования. Для решения задачи повышения эффективности деятельности образова-

тельного учреждения высшего образования как правило нужны существенные денежные инвестиции. Однако, эффективность ВУЗа и объем финансовых вливаний взаимосвязаны и взаимообусловлены. Так, с одной стороны, чем эффективнее работает ВУЗ, тем больше денежных средств он получает, как бюджетных (дифференциация финансирования вузов государством), так и внебюджетных (гранты). С другой стороны, полученные средства позволяют еще более повысить эффективность ВУЗа. Таким образом, низкие показатели эффективности деятельности ВУЗа имеют все шансы привести его к снижению спроса на образовательные услуги, к снижению контингента обучающихся, снижению конкурентоспособности ВУЗа в целом.

В этих условиях качество предоставляемых образовательных услуг в основном находится в зависимости от квалификации и компетентности профессорско-преподавательского состава ВУЗа. Подбор профессиональных кадров и повышение стимулирования их деятельности, по нашему мнению, включает в себя решение 2-х взаимосвязанных задач:

- оценка механизмов формирования заработной платы сотрудников ВУЗа и материального стимулирования их деятельности;
- формирование гибкой динамической системы показателей распределения стимулирующих выплат, адаптируемой к изменяющимся внешним условиям.

Заключением этих задач будет способствовать не только повышению эффективности применения трудовых ресурсов, но и несомненно поможет ВУзам быть конкурентоспособными на рынке образовательных услуг.

Анализ существующих систем оплаты труда работников зарубежных и отечественных ВУЗов и используемых механизмов стимулирования их деятельности позволил сделать следующие выводы.

По данным исследования организации экономического сотрудничества и развития (ОСДЕ) «Взгляд на образование 2018», предметом которого считалась степень заработной платы преподавателей по всему миру, уровень заработной платы работников иностранных ВУЗов достаточно высокий и значительно превышает среднюю оплату труда в европейских странах. Так, начинающий преподаватель имеет возможность на ежегодный заработок в 50 175 евро. При этом с растущим стажем увеличивается и размер оплаты труда. По истечении десяти лет доход составляет 64 819, а еще через пять лет – 73 164 евро. На заслуженный отдых учителя Люксембурга уходят с весьма впечатляющей заработной платой – 88 517 евро. В Бельгии преподаватели имеют все шансы рассчитывать на максимальный заработок в 52 533 евро в год, при этом в начале карьеры они получают не больше 29 971 евро за 12 месяцев. Во Франции заработок преподавателей ВУЗов стартует с 41 535 евро в год и к концу рабочего стажа получают не более 58 838 евро.

Эксперты обнаружили, что исключительно подходящая ситуация сформировалась в Германии, где преподаватели высших учебных заведений располагают завидным доходом. Молодой преподаватель имеет возможность рассчитывать на 41 535 евро и увеличить заработок к концу карьеры до 58 838 евро. Исключительно нестабильная ситуация по оплате труда преподавательского состава сформировалась в Польше и Словакии, как докладывает ОЭСР. Здесь заработок педагогов колеблется от 7 333 до 12 181 евро за год [4]. Собственно, что касается стимулирующей части оплаты труда профессорско-преподавательского состава, то в университетах Великобритании и США она составляет не более 5% и 10% соответственно. Прямые обязанности профессора *Western Carolina University* (США) при гарантированной зарплате 65 тыс. долл. в год: разработка/переработка курса лекций (в семестр в пределах 300 стр. текста); разработка/переработка «рабочих тетрадей» (в семестр около 60 стр. текста); чтение лекций – 9 часов в неделю; ведение семинаров – 4 час. в неделю; консультация учащихся – 6 часов в неделю; публикация одной научной статьи за учебный год в журнале из базы *Scopus* [2].

По сведениям изучения, заработная плата в российских ВУЗах значительно ниже чем в европейских государствах, впрочем, в целом по стране значительно превышает средний ее размер. К примеру, средняя заработная плата профессорско-преподавательского состава Новосибирской консерватории (академии) имени М.И. Глинки составила 53 200 р. (за октябрь 2018 г.), в Новосибирском государственном университете экономики и управления «НИНХ» она составила 31 800 р., а у профессорско-преподавательского состава Сибирского государственного университета путей сообщения «СГУПС» составила 37 300 р. [3].

Так, к примеру, средняя заработная плата профессора Высшей школы экономики в 2017 году превысила 130 тыс. рублей.[5] В то же время в г. Ульяновске в 3-х ведущих ВУЗах заработная плата также различна, так в УСХА заработная плата профессора составляет 35-37 тыс. руб., в Ульяновском государственном университете «УлГУ» – 30-32 тыс. руб., в Ульяновском государственном техническом университете «УлГТУ» – 20-24 тыс. руб. Следовательно, сотрудники высшей школы одной квалификации даже в одном городе имеют разную оплату за одну и ту же работу.

По сведениям иностранных аналитиков при формировании заработной платы работников ВУЗов особое внимание уделяется системе стимулирующих выплат. Не исключение в настоящее

время является и новая российская система оплаты труда в бюджетной сфере, которая базируется на увеличении стимулирующей роли заработной платы и использовании гибких инструментов стимулирования работников. Еще необходимым направлением новой системы оплаты труда является достижение индивидуализации оплаты труда, обеспечение более тесной зависимости заработной платы каждого сотрудника от итогов его работы и личного трудового вклада. Инструментом решения данной задачи стали выплаты стимулирующего характера, к которым относят выплаты, нацеленные на стимулирование работника к высококачественному результату труда и поощрение за выполненную работу. Таким образом, использование гибких инструментов стимулирования работников федеральных бюджетных учреждений способно увеличить качество и результативность самого учреждения.

На сегодняшний день в российских ВУЗах существуют различные системы стимулирования труда персонала, отличающихся перечнем, объемом, периодичностью выплат, степенью охвата работников системой стимулирования и другими чертами. Все это отображается в эффективном контракте работника, в котором конкретизируются должностные обязанности работника, условия оплаты его труда, показатели и критерии эффективности деятельности для назначения стимулирующих выплат в зависимости от результатов труда и качества оказываемых услуг. Так, например Национальный исследовательский Нижегородский государственный университет им. Н. И. Лобачевского (ННГУ) в рамках системы эффективного контракта в ВУЗе для всех категорий ППС ввел стимулирующие выплаты: прибавка за интенсивность работы; прибавка за высокое качество работы. Все запросы к работнику оформляются Дополнительным соглашением к трудовому договору, в котором оговариваются: характеристики эффективности; периодичность выплат; условия сохранения выплат. Не считая этого, в ННГУ на базе отчетных КРІ введена стимулирующая система рейтингования работников и их призовые категории: бронзовый профессор (доцент, старший преподаватель, ассистент) – индивидуальный рейтинг (Р) сотрудника лежит в границах $x \leq P < y$, сотрудник поощряется разовой надбавкой в n руб.; серебряный профессор (доцент, старший преподаватель, ассистент) – индивидуальный рейтинг сотрудника лежит в границах $y \leq P < z$, сотрудник поощряется разовой надбавкой в $2n$ руб.; золотой профессор (доцент, старший преподаватель, ассистент) – индивидуальный рейтинг сотрудника – в границах $P \geq z$, сотрудник поощряется ежемесячной прибавкой на грядущий год путем заключения с ним соответствующего эффективного контракта. Таким образом, в ННГУ не только дифференцирован кадровый состав с поддержкой введения призовых категорий (бронзовых, серебряных и золотых) профессоров, но и практикуется принципиально разная система поощрения между данными категориями (постоянная и единовременная). Интересна практика Национального исследовательского Томского политехнического университета (ТПУ), в котором система эффективного контракта содержит ряд многообещающих индивидуальностей. Эффективный контракт данного ВУЗа основывается таким образом, что личный план сотрудника в начале распределяется на 2 активные части: *учебная* работа (учебная нагрузка в пределах от 440 до 880 часов в год, учебно- методическое и организационное обеспечение учебной нагрузки в пределах 160 часов в год); научная, творческая и исследовательская работа (нагрузка оценивается сквозь выполнение в направлении отчетного года данного набора измеряемых критериев результативности академической работы и свойств научной активности). При данном научная работа является исполненной при выполнении малого базисного количества критериев результативности академической работы и свойств научной активности на уровне не ниже минимального планового значения. В мае 2014 г. в тестовом режиме был запущен автоматический учет предоставленного пункта эффективного контракта. Все аспекты результативности академической работы и свойств научной энергичности в зависимости от принципа финансирования их выполнения (перевыполнения) разделяются на 2 группы – А и Б: *за перевыполнение критериев группы А* выплачиваются разовые прибавки в согласовании с регламентом установления разовых надбавок Ученого совета (при условии выполнения в отчетном учебном году минимального базового числа критериев); *за выполнение всех критериев группы Б* выплачивается годовая разовая прибавка в 100 тыс. руб. (при условии выполнения в отчетном учебном году малого базисного количества критериев). Конкретное внимание может представлять практика Волгоградского государственного университета (ВолГУ), в котором в июне 2016 г. было внедрено Положение об оплате труда работников, фиксирующее основные факторы новой системы. При данном должностные оклады работников профессорско-преподавательского состава были поставлены на старом, очень невысоком уровне – от 8,5 тыс. руб. для ассистента до 23,5 тыс. руб. для профессора со ученой степенью доктора наук. В соответствии с этим, и величина надбавок за интенсивность работ в ВУЗе оказался низким – от 500 руб. для ассистента до 1,3 тыс. руб. для профессора с ученой степенью доктора наук; с 2017 г. данная доля надбавок делается больше унифицированной – от 2,9 до 4,3 тыс. руб., что, в общем, кардинально не меняет данную историю. В некоторой степени администрация ВолГУ возмещает невысокие ставки зарплаты их многочисленностью и обилием. К примеру, с 2017 г. в

ВУЗе вводится список надбавок за выполнение критериев эффективного контракта – от 1,0 тыс. руб. в месяц для ассистента до 2,6 тыс. руб. для профессора с ученой степенью доктора наук. Интересна позиция ВолГУ в отношении внутренних наград собственным сотрудникам. Так, работник ВУЗа, награжденный медалью ВолГУ «За заслуги», получает 10-процентную прибавку к должностному окладу. Но в предоставленном случае размер бонуса не считается заслуженным примером, впрочем сам принцип поощрения своих работников видится многообещающим и имеет возможность широко применяться при формировании сетки надбавок за ученые звания в иных ВУЗах страны. По имеющимся сведениям, в НИЦ «Курчатовский институт» заработная оплата сотрудников, в согласовании с постановлением Правительства РФ No 583, существует из базового должностного оклада, выплат компенсационного характера и стимулирующих выплат. При данном на выплаты стимулирующего характера должно быть нацелено не менее 30% бюджетных ассигнований, выделенных на плату труда персонала. Совместно при осуществлении учреждением приносящей доход деятельности обозначенным выше документом, учтена возможность дополнительных стимулирующих выплат персоналу без лимитирования их объема. Тем самым НИЦ «Курчатовский институт», не идя в авангарде системы эффективного контракта, весьма строго идет по его основным положениям. [1]

До сих пор, проблемным считается состав измеряемых показателей результатов работы педагога, которые должны быть как количественными так и качественными. Пробелы в разработке таких показателей могут привести к способности работника имитировать достижения установленных показателей взамен достижения необходимых результатов. По данному основанию внедрение показателей и критериев оценки качества проделанной работы должно быть тщательно проработано коллективом университета (и его структурными подразделениями).

Таким образом, проведенное изучение показало, что существующая в ВУЗах система стимулирования деятельности работников в общем сводится к мотивации деятельности персонала методом предоставления разного рода единовременных и постоянных доплат и выплат, осуществляемых руководством ВУЗа. Впрочем, подобный расклад не гарантирует достижение высоких результатов в профессиональной деятельности не только персонала, но и ВУЗа в целом. Для реального увеличения эффективности их деятельности необходим более обоснованный инструментарий распределения стимулирующих выплат, учитывающий и количественные и качественные результаты работы персонала. На наш взгляд, предлагаемая система стимулирующих выплат должна в себя включать кроме традиционных показателей, таких как публикационная активность, выполнение дополнительных административных обязанностей, присутствие почетных званий, количество опубликованных изданий учебно-методических пособий, место в рейтинге профессорско-преподавательского состава, еще ряд показателей, которые упускаются ученым советом ВУЗа: освоение новых образовательных технологий, творческая активность в проведение учебных занятий.

Внедрение предлагаемой системы распределения стимулирующих выплат в ВУЗе, учитывающей и количественные и качественные результаты работы персонала, позволит не только дифференцировать его заработную плату и поощрять активность работников, но и станет фактором повышения эффективности деятельности ВУЗа в целом.

1. Балацкий Е.В. Институт эффективного контракта в науке: проблемы и решения // Управление наукой и наукометрия. 2017. №3 (25). [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/institut-effektivnogo-kontrakta-v-nauke-problemy-i-resheniya> (дата обращения: 27.04.2020).

2. Какая средняя зарплата в США? [Электронный ресурс]. – URL: <https://businessman.ru/new-kakaya-srednyaya-zarplata-v-ssha.html>

3. Остапец О.Г., Карномазова А.А. Проблемы реализации права на образование в контексте российского законодательства: современный этап. // Перспективы развития науки и образования: IX междунар. науч.-практ. конф. – Москва: Туголуков А.В., 2016. – С. 56–62.

4. Петручак Л.А. Право на образование и государственная образовательная политика России на современном этапе // Обеспечение прав и свобод человека в современном мире Материалы конференции: в 4 частях. – 2017. – С. 3–12.

5. По материалам интервью Я. Кузьмина, ректора Высшей школы экономики (ГУ-ВШЭ) [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gazeta.ru> <http://www.osvic.ru/job-career/salary-education-38/article13573.html>.

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УСЛОВИЙ ХРАНЕНИЯ ДЛЯ ОТДЕЛЬНЫХ ГРУПП ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ В ТОРГОВОМ РОЗНИЧНОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Е.М. Трапезникова
магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Качество реализуемой продукции в современном мире является критическим показателем конкурентоспособности торговых предприятий. Новые подходы управлению качеством приводят к необходимости коренного совершенствования всех процессов на основе применения современных научно-технических достижений.

Ключевые слова и словосочетания: розничная торговля, хранение продовольственных товаров, влажностный режим, внедрение оборудования, эффективность.

ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF IMPROVING STORAGE CONDITIONS FOR CERTAIN GROUPS OF FOOD PRODUCTS IN A RETAIL ENTERPRISE

The quality of products sold in the modern world is a critical indicator of the competitive-ness of commercial enterprises. New approaches to quality management lead to the need for radical improvement of all processes based on the use of modern scientific and technical achievements.

Keywords: retail trade, food storage, humidity regime, implementation of equipment, efficiency

В результате анализа действующей системы качества (далее СКМ) крупного торгового розничного предприятия ООО «Селена» была выявлено, что при хранении скоропортящегося товара игнорируется соблюдение требований к относительной влажности воздуха при хранении и реализации плодовоовощной и гастрономической групп товаров в соответствии с торговой классификацией. Традиционный способ хранения продовольственных товаров, не подразумевающий контроль влажности, влечёт не только потерю товарного вида и полезных свойств, но и приводит к высоким расходам предприятия на естественную убыль в результате интенсивной усушки продукции.

Целью данного исследования является прогнозирование экономического эффекта от внедрения методологических рекомендаций, по совершенствованию способов хранения и реализации продовольственных товаров предприятиями розничной торговли в результате внедрения технологического оборудования. Анализ эффективности совершенствования способа хранения и реализации отдельных групп товаров в данной работе рассчитан (формула 1) как разность экономического эффекта и прогнозируемых затрат ожидаемых после внедрения технологического оборудования.

$$\text{ЭФ} = \text{Э} - \text{З} \quad (1)$$

где ЭФ – эффективность внедрения;

Э – ожидаемый экономический эффект;

З – ресурсы, затраченные на получение эффекта.

Методические рекомендации подразумевают оснащение торгового предприятия оборудованием, контролирующим и поддерживающим влажностный режим товаров с наивысшим показателем естественной убыли. По результатам проведенных в предприятии ООО «Селена» инвентаризаций были выявлены две проблемные группы – гастрономическая и плодовоовощная, сумма безвозвратных потерь, на естественную убыль которых значительно превышает нормативные показатели, установленные Приказом Минпромторга России № 252 от 01.03.2013 (табл. 1) [1,2].

Нормативные и фактические показатели естественной убыли

Показатель естественной убыли в день (У)	Гастрономическая группа		Фруктовоовощная группа	
	Нормативный	Фактический	Нормативный	Фактический
При хранении в складских холодильных помещениях	0,14%	0,3%	0,6 %	0,9 %
При реализации в холодильном оборудовании	0,28%	2,5%	0,8%	2,7%

Нормативный годовой показатель естественной убыли плодовоовощной группы товаров при хранении в холодильных складских помещениях рассчитывался по формуле 2:

$$y = \frac{y_{\text{ср.о}} + y_{\text{ср.з}} + y_{\text{ср.в}} + y_{\text{ср.л}}}{4} \quad (2)$$

где У – нормативный среднегодовой показатель естественной убыли;

$y_{\text{ср.о}}$ – средний показатель естественной убыли для совокупности наименований плодовоовощной продукции, подлежащей хранению в складских холодильных помещениях в осенний период;

$y_{\text{ср.з}}$ – средний показатель естественной убыли для совокупности наименований плодовоовощной продукции, подлежащей хранению в складских холодильных помещениях в зимний период;

$y_{\text{ср.в}}$ – средний показатель естественной убыли для совокупности наименований плодовоовощной продукции, подлежащей хранению в складских холодильных помещениях в весенний период;

$y_{\text{ср.л}}$ – средний показатель естественной убыли для совокупности наименований плодовоовощной продукции, подлежащей хранению в складских холодильных помещениях в летний период.

Для определения нормы естественной убыли при хранении продукции гастрономической группы в складских помещениях, а именно сыров, было взято среднее значение показателей естественной убыли для полужирных, жирных и низкожирных сыров в парафиновом покрытии со всеми возможными значениями массовой доли влаги, хранение которых в ней осуществляется.

Нормативный показатель естественной убыли для плодовоовощной продукции был рассчитан, как среднее значение установленных норм естественной убыли для совокупности наименований плодовоовощной продукции, которая реализуется в торговом холодильном оборудовании, подлежащем модернизации.

Нормативный показатель естественной убыли для гастрономической группы товаров был рассчитан, как среднее значение установленных норм естественной убыли для совокупности наименований гастрономической группы, которая реализуется в торговом холодильном оборудовании, подлежащем модернизации.

В результате сравнения фактических и нормативных требований к естественной убыли при хранении и реализации товаров обеих групп с целью снижения безвозвратных потерь предприятия необходимо:

- оснащение GSM-модулем двух складских помещений, в первом из которых осуществляется хранение сыров, во второй – плодовоовощной продукции;

- оснащение системами орошения трёх холодильных витрин, в которой реализуется скоропортящейся продукция без индивидуальной упаковки (зелень, фрукты, рыба копченая).

Для реализации перехода от традиционного к инновационному способу хранения, предприятию потребуется приобрести:

- GSM-модуль для отслеживания и преобразования относительной влажности воздуха в складских холодильных помещениях. Определение величины затрат было произведено мониторингом прайс-листов действующих компаний Дальнего Востока, в ходе которого была выявлена средняя рыночная стоимость оснащения обоих складских помещений. Гарантийное обслуживание ведущих компаний в данной отрасли составляет 5 лет, что исключает дополнительные расходы на обслуживание в этот период.

- систем орошения (увлажнения) продукции для трёх холодильных витрин. Определение величины затрат было произведено в результате онлайн переговоров, с ведущей в данной области

компанией Сириус, которая рассчитала итоговую стоимость приобретения и установки в 220000 руб., помимо этого, компания предоставляет бесплатное гарантийное обслуживание сроком на 3 года, далее гарантийное обслуживание предоставляется за 10000 в год.

Таблица 2

Структура расходов на оснащение складских холодильных помещений

Оборудование для оснащения автоматической системы контроля влажности в складских помещениях	Средняя рыночная стоимость, руб.	Необходимое количество, шт
Сенсорная панель оператора	30000	1
Контроллер для средних систем автоматизации	20000	2
Датчик (преобразователь) влажности и температуры воздуха	10000	2
Установка	10000	
Итого, руб.	100000	

Таким образом суммарные затраты для приобретения и внедрения необходимого оборудования с целью совершенствования процесса хранения продовольственных товаров составляют 320000 руб.

Стоит учесть сопутствующие расходы на повышение оплаты труда специалиста по качеству в связи с внедрением новых должностных обязанностей, связанных с контролем соблюдения влажностного режима в холодильных помещениях и торговом оборудовании, разработкой внутрикорпоративных методических пособий с правилами эксплуатации нового оборудования. В данный момент заработная плата специалиста по качеству составляет 40000 руб. в месяц, автором предложено увеличить размер заработной платы до 45000 руб., что приведет к увеличению фонда оплаты труда на 60000 руб. ежегодно. А также расходы на повышение квалификации специалиста по качеству, с целью обучения правилам и принципам работы с новым оборудованием (10000 руб.).

Таким образом, структура и сумма необходимых ресурсов для получения экономического эффекта (З) представлена в табл. 3:

Таблица 3

Расходы на реализацию предложенных

Статья расходов	За год, руб.
Расходы на обучение персонала	10000
Расходы на увеличение ФОТ	60000
Внедрение/обслуживание нового технологического оборудования	320000
ИТОГО	390000

Динамика прогнозируемого изменения естественной убыли представлена в табл. 4. Прогнозируемая естественная убыль рассчитывалась в соответствии с табл. 1.

Таблица 4

Прогнозирование изменения расходов на естественную убыль

Показатели	Расходы на естественную убыль (У), руб.			
	Фруктовоовощная группа		Гастрономическая группа	
	Фактическая	Прогнозируемая	Фактическая	Прогнозируемая
При хранении в складских холодильных помещениях	317819	211879	196583	91738
При реализации в холодильном оборудовании	254015	75263	198096	22186

Ожидаемый экономический эффект рассчитывался по формуле 3:

$$\mathcal{E} = \sum y_{\text{факт}} - \sum y_{\text{пр}} \quad (3)$$

где \mathcal{E} – ожидаемы экономический эффект.

$\sum y_{\text{факт}}$ – сумма фактических безвозвратных расходов на убыль;

$\sum y_{\text{пр}}$ – сумма прогнозируемых безвозвратных расходов на убыль.

$$\mathcal{E} = (317819 + 254015 + 196583 + 198096) - (211879 + 75263 + 91738 + 22186)$$

Таким образом ожидаемый экономический эффект составляет 565447 руб.

Эффективности совершенствования способов хранения и реализации отдельных групп товаров за 1 год после покупки и внедрения оборудования составит (рассчитано по формуле 1)

$$\mathcal{E}\Phi = 565447 - 390000 = 175447 \text{ руб.}$$

Стоит учесть, что в последующие годы после внедрения, расходы на ресурсы для достижения экономического эффекта уменьшатся на сумму приобретенного оборудования и обучения специалиста по качеству, поэтому эффективность внедрения в последующие годы будет значительно выше (рис. 5).



Рис.1. Расходы на ресурсы и прогнозируемый экономический эффект за 4 года

Эффективность внедрения за расчетный период 4 года рассчитывалась по формуле 4:

$$\mathcal{E}\Phi_t = \sum \mathcal{E}_t - \sum \mathcal{Z}_t \quad (4)$$

где $\mathcal{E}\Phi_t$ – эффективность внедрения за расчетный период;

$\sum \mathcal{E}_t$ – сумма прогнозируемого экономического эффекта за расчетный период;

$\sum \mathcal{Z}_t$ – сумма прогнозируемых затрат на ресурсы в расчетный период;

t – расчетный период.

$$\mathcal{E}\Phi_t = (565447 + 565447 + 565447 + 565447) - (390000 + 60000 + 60000 + 60000)$$

Эффективность внедрения за расчетный период (4 года) составит 1691788 руб. При этом прогнозирование проводилось без учета возможных колебаний продаж в расчетный период.

Таким образом, результаты исследования являются экономическим обоснованием эффективности совершенствования способов хранения отдельных групп товаров с применением технологического оборудования за счет снижения безвозвратных потерь торговых предприятий на естественную убыль. Данные исследования могут использоваться как практическое пособие для принятия решений о необходимости внедрения подобного оборудования на предприятия розничной торговли или создании методики оценки его эффективности.

1. Неверов Е.Н., Салищева О.В., Коротких П.С. Методы совершенствования технологии совершенствования технологии хранения сушено-вяленой рыбы // Вестник Красноярского государственного аграрного университета. – 2019. – № 3. – С. 144

2. Приказ Минпромторга России № 252 от 01.03.2013 "Об утверждении норм естественной убыли продовольственных товаров в сфере торговли и общественного питания" (Зарегистрировано в Минюсте России 05.04.2013 N 27999) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144979/520cee6326c8e5aa7a1f64f06fd14678cc59ec0a/

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАДРОВЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ КОМПАНИИ

А.Р. Тюгаев

магистрант

Т.В. Варкулевич

канд. экон. наук, доцент,

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В современных экономических условиях управление эффективностью бизнеса осуществляется и изучается через анализ бизнес-процессов, метрик и системы, обеспечивающей эффективность предприятия. Кадровый потенциал является резервом, который повышает эффективность использования трудовых ресурсов, как активных соучастников стратегического развития предприятия. Оценить кадровый потенциал возможно через качественные и количественные характеристики всех работников предприятия. В том числе и при оценке удовлетворенности клиентов и организация процесса обучения. Проведенный анализ кадрового потенциала ритейловой компании показал, что стратегическое управление позволяет организовать эффективную работу персонала.

Ключевые слова и словосочетания: стратегическое управление, кадровый потенциал, управление персоналом, клиентоориентированность, обучение персонала.

STRATEGIC MANAGEMENT OF THE COMPANY'S PERSONNEL POTENTIAL

In modern economic conditions, business performance management is carried out and studied through the analysis of business processes, metrics, and the system that ensures the efficiency of the enterprise. Personnel potential is a reserve that increases the efficiency of using labor re-sources as active partners in the strategic development of the enterprise. It is possible to evaluate the personnel potential through qualitative and quantitative characteristics of all employees of the enterprise. This includes customer satisfaction and the organization of the training process. The analysis of the retail company's personnel potential showed that strategic management allows to organize effective work of the staff.

Keywords: strategic management, human resources potential, personnel management, customer orientation, personnel training.

Стратегия управления кадровым потенциалом – разработанное руководством с учетом стратегических задач организации и ее ресурсных возможностей приоритетное направление действий, необходимых для создания и поддержания высокопрофессионального трудового коллектива организации [1]. Главное в организации – не потенциал отдельного работника, а единый кадровый потенциал существующий в постоянном взаимодействии. В развитии кадрового потенциала предприятия выступает служба персонала, либо специалисты кадровых служб предприятия, помимо них эти занимается и руководители всех уровней, выполняющие обязанности управления. Кадровый потенциал оценивается через качественные и количественные характеристики всех работников предприятия. Именно сформированный кадровый потенциал обеспечивает организации стратегические преимущества на рынках товаров, услуг и знаний. Многие компании работают по данной системе. Апробация и факт работы данных моделей показывает успешность работы компаний. К подобной системе придерживаются такие компании, как Google, eBay, Microsoft и Apple. У этих компаний идет совершенствование тех принципов, с которых они начинали, но придерживаются общим принципа работы с кадровым потенциалом. В модели формирования высокой степени эффективности учитывается карьерный рост, обучаемость, взаимозаменяемость, командная работа [2]. На сегодняшний день в российских компаниях в большинстве случаев в основу взят «жесткий» менеджмент, которые предусматривает строгое соблюдение всех правил и норм. В большинстве компаний не дают возможность развития как по карьере, так и командной работе. Командная работа является основополагающим к качественному развитию любой организации, также как и взаимозаменяемость, но с соблюдением своих обязанностей.

Стратегия управления кадровым потенциалом представляет собой часть общей стратегии развития организации, сфокусированную на долгосрочной успешной реализации функций управления

человеческими ресурсами в соответствии с миссией организации [1]. Принципы, на которых основывается стратегическое управление кадровым потенциалом:

1. Долгосрочность оцениваемых перспектив и принимаемых решений.
2. Первоочередной учет при разработке и принятии управленческих решений состояния и динамики внешней для организации среды.
3. Интегрированность процессов управления кадровым потенциалом: поддержание ценностей и целей организации, соответствие ее культуре.
4. Эффективность управления человеческими ресурсами. Может быть оценена в двух аспектах: жесткий подход и мягкий подходы к управлению человеческими ресурсами.
5. Доминирующая роль линейных руководителей при реализации функций управления кадровым потенциалом.
6. Партнерство как форма взаимодействия между руководством и исполнителями [3].

Делая вывод можно отметить, что кадровый потенциал – это совокупность качественных и количественных характеристик персонала предприятия, включающая: состав и структуру кадров; физические и психологические возможности работников; интеллектуальные и креативные способности; профессиональные знания и квалификационные навыки; коммуникативность и способность к сотрудничеству; отношение к труду и другие характеристики, направленные на достижение миссии и целей предприятия [3]. Если не выявлять проблемы и не работать с персоналом, то сотрудники будут увольняться, не видя для себя возможность роста, а компания будет терять стратегическую опоры, либо резерв компании. Департамент труда США описала модель формирования высокой степени эффективности. Описаны четкие схемы отбора, обучения. Прописываются четкие инструкции для сотрудника, но если ссылаться на современные предприятия, которые не ставят жесткие рамки в развитии компетенций своих сотрудников так же, как и описывает Х. Валтон, каждый сотрудник должен быть многофункционален [1]. Обучение и развитие сотрудников, проверка знаний через аттестацию является на сегодняшний день важным элементом эффективности предприятия.

Формирование и реализация системы стратегического управления эффективности (Strategic Performance Management Systems) были изучены на примере крупной международной ритейловой компании с численность персонала на территории России более 36.000 сотрудников. В компании реализуется новая стратегическая программа по кардинальному изменению как образа компании, так и каждого ее сотрудника – «Стратегия 2025». В отношении к предыдущей, которая была выполнена досрочно на 2 года были включены многие пункты, которые повлекли за собой изменения в работе сотрудников компании. У компании была цель организовать сотрудников, дать им возможность быть услышанным. Для этого с 2015-2018 год было убрано полностью формальное отношение, каждому сотруднику был определен курс на развитие (система БОРД или ИПР). Данная система позволяет сотруднику дистанционно отслеживать личные достижения постановки самостоятельно целей. Помимо этого в организации появились большие проектные площадки, которые на сегодняшний день являются связующими между клиентом-сотрудником-генеральным советом. Все проекты, которые качественно апробированы в Российской Федерации, выносятся на международный уровень, где сотрудник, который был инициатором проекта адаптирует его на другие национальные уровни. Компания в автономном режиме ведёт все достижения сотрудника и ориентирует его в 2-векторном повышении. В компании появилась не только вертикальный рост, но и горизонтальный, который дает возможность сотруднику стать Специалистом – экспертом – профессионалом.

Одно из основных шагов в данном направлении это внедрять практику признания, вознаграждения и приобщения к результату [4]. Это одно из важных направлений в работе с персоналом. Компания сегодня ориентируется на инновации, которые придумывают сотрудники на территории России и активно в них вкладывается:

- внедрять в методы обучения индивидуального и коллективного развития инновационную политику и практику приобщения к знаниям, созидая совместно, интегрируя сообщества и цифровую составляющую развития;
- пересматривая политику мобильности, упрощая ее правила;
- меняя подход при построении профессионального пути без жесткой иерархии и/или рассмотрения целей бизнес-единицы в зависимости от ее размеров.

Компания понимает, что действительность диктует изменения связанные с инновациями, в первую очередь с цифровизацией. Создаются экспериментальные зоны в разных бизнес-единицах: новые профессии, новые компетенции, новые методы работы. Компания меняет представление о бизнесе, о работе и внутреннем взаимодействии. Несмотря на то, что это торговое предприятия, оно ориентированно на инновации, на сотрудников, на клиентов, на развитие и самое главная цель смешение национальностей в разных регионах мира для достижения качественного результата и изменения бизнеса здесь и сейчас. Данный процесс смешения национальностей уже начался на территории России. Например: в городе Владивосток директор магазина из Польши, сделано это

для того, что бы интегрировать ценности, которые заложены в европейской части России/Европы. Так или иначе процесс и эксперимент в августе 2019 года был признан успешным. Подобные практики начали вводить на территории стран СНГ с сентября 2019 года.

Рассмотрим основные направления деятельности по развитию кадрового потенциала в любой крупной компании. На момент подбора персонала компания выделила несколько важных критериев – образование, опыт работы в должность, проекты для руководителей направлений, для их заместителей менеджеров это образование, опыт работы в подобной сфере, инициатива, линейный персонал это опыт работы в профессиональной технической области(возможно является мастером какого-либо направления), среднее профессиональное образование / не оконченное высшее. Все 15 членов совета директоров на сегодняшний день являются полностью с высшем образованием, имеют опыт работы в подобной сфере и владеют навыками и умениями в развитии и прогнозирование. Опыт в подобной сфере в должности руководителя считается от 6 лет, однако, средний возраст совета директоров составляет 34 года, что явно указывает на молодой состав совета директоров в столькой большой компании на территории Приморского края [5].

Менеджеры отделов являются основным механизмом выполнения всех правил и процедур компании именно от этих людей зависит то как будет работать продавец консультант или кассир-консультант. В магазине города Владивосток их 30 человек, у 25 их них высшее образование и 5 среднее профессиональное. Исходя из пункта опыта работы в подобной деятельности можно отметить, что из 30 человек только 21 работал в подобной сфере коммерческой деятельности. Навыками и умениями работы своих направлениях деятельности 26 человек, 4 их них являются напарниками и обучаются у них.

Компетентность сотрудников можно оценить по количеству жалоб. По результатам 2019 года индекс удовлетворенности магазина составляет 66 %. В данный индекс закладывается 26 тайных покупателя в месяц, 4 очных опроса покупателей в магазине в конце 2 и 4 недели [6]. Рассмотрим статистику предложений и жалоб с момента открытия магазина в период с 1 июля по 30 сентября 2019 года. Основная причина жалоб в первый месяц – это отсутствие товара, брак, некомпетентность сотрудников, проблема работы серверов и не корректные запасы в системе, постоянные эвакуации, которые были организованы третьими неизвестными лицами. Действительно проблема большого магазина, где на тот момент было в штате 214 человек, где персонал никогда не работал с большим количеством человек, не успевал отработать с каждым. В среднем в июле в день проходило 5200 человек [6].

Проводя итоги первого месяца работы советом директоров Приморского края, были сделаны универсальные механизмы работы с клиентом и работы на производстве, которые позволили уменьшить количество некорректных консультаций, некорректных продаж и понизить ошибки серверов. По итогу августа это привело к фактическому перелому, где отрицательные и положительные отзывы фактически были на одном уровне. Сотрудники коммерческого сектора пройдя комплекс адаптационных мероприятий на Владивостокском магазине начали показывать тенденции к понижению производственных издержек и компетентных консультаций. Сектор по обслуживанию клиентов утвердил «портрет» клиента и теперь фактически приспособлен к решению большинства вопрос в разным типом клиента.

По итогу октября наблюдалась следующая картина, отображенная на рисунке 1.

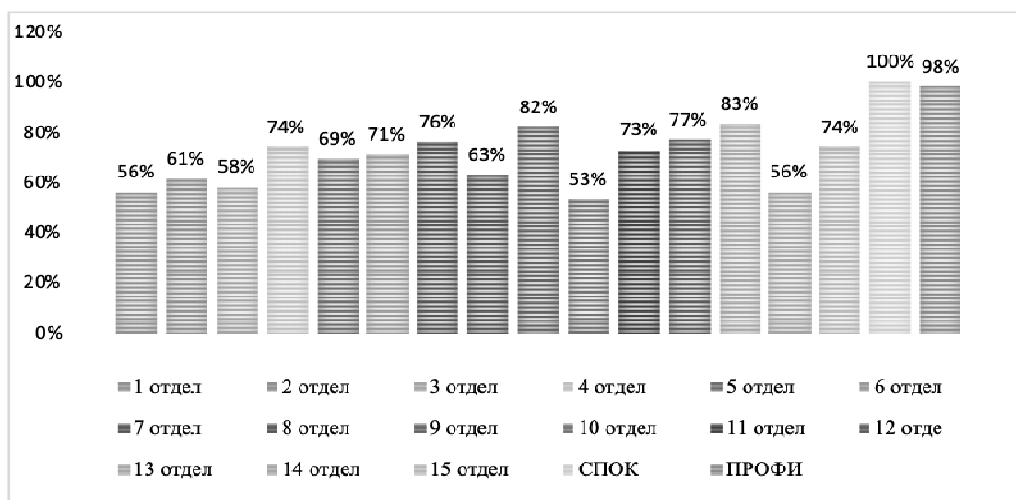


Рис. 1. Тайный покупатель

Средний показатель индекса удовлетворенности составляет 73,1 процентов, KPI 85 процентов. Данный результат является приемлемым для большого магазина, который работает менее полу года на рынке.

С каждым изменением в компании предусмотрено открытие новых возможностей, где сотрудник начинает реализовываться в другом векторе деятельности. Все это позволяет эффективно использовать кадровый потенциал, сотрудник не занимается рутинной работой каждый день у него появляется возможность к самореализации. Стратегическое управление кадровым потенциалом компании становится гарантией его успешности.

-
1. Armstrong M. Strategic Human Resource Management. – London. 2006. 192 p.
 2. Burney, L., Widener, S.K. Strategic performance measurement systems, job-relevant information, and managerial behavioral responses-Role stress and performance // Behavioral Research in Accounting. – 2007. – 19: 43–69.
 2. Понятие кадрового потенциала и стратегия его развития [Электронный ресурс] – URL http://scjournal.ru/articles/issn_1993-5552_2014_2_22.pdf Дата обращения: 14.09.2019
 3. Демович Е. Текущий архив организации «кадры» // ООО «Леруа Мерлен Восток». – 2019. №1.11. – С. 10-13.
 4. Черненко О. Текущий архив организации «Отзывы 2.0 // ООО «Леруа Мерлен Восток». – 2019. – № 2. – С. 4.
 5. Серин А. Отчет индекса удовлетворенности // ООО «Леруа Мерлен Восток». – 2019. – № 9. – С. 4.
 6. Щердов Т. График расходов на просвещение // ООО «Леруа Мерлен Восток». – 2019. – №12. – С. 4-5.

«СУБЪЕКТ ПРАВА» В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСФОРМАЦИИ КАТЕГОРИИ*

А. Д. Уханов

аспирант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Учение о субъектах права, занимающее одно из центральных мест в общей теории права, всё чаще становится объектом критики, вызванной неумолимо надвигающимися процессами цифровизации. Доминирующей становится позиция, согласно которой в ближайшем будущем в один ряд с физическими и юридическими лицами встанут новые субъекты права, основными претендентами на статус которых выступают роботы, способные к самообучению. В статье рассматриваются теоретические основания подобного расширения правосубъектности, а также его прикладное значение для юридической практики.

Ключевые слова и словосочетания: цифровизация, субъект права, правосубъектность, ответственность, самообучающийся робот, понятийно-категориальный аппарат, эмансипация.

"SUBJECT OF LAW" IN THE CONDITIONS OF DIGITALIZATION: THEORETICAL, METHODOLOGICAL AND APPLIED ASPECTS OF CATEGORY TRANSFORMATION

The doctrine of subjects of law, which occupies one of the Central places in the General theory of law, is increasingly becoming the object of criticism caused by the inexorably impending processes of digitalization. The dominant position is that in the near future, new legal entities will join the ranks of individuals and legal entities, the main contenders for the status of which are robots capable of self-learning. The article considers the theoretical grounds for such an extension of legal personality, as well as its applied significance for legal practice.

Keywords: digitalization, subject of law, legal personality, responsibility, self-learning robot, conceptual and categorical apparatus, emancipation.

Одним из центральных вопросов в современных юридических исследованиях является проблема влияния цифровизации на право. Всё чаще характер этого влияние интерпретируется как современный вызов, брошенный существующему праву и его «самосознанию» в виде правоведения [7]. В этом случае миссия юридической науки, как минимум, состоит в осмыслении происходящих событий, а при включении сюда прикладной компоненты, ещё и в предложении мер по совершенствованию правовой политики в сфере «столкновения» права и цифры. Однако, каждому уровню юридического познания (начиная с философии права и заканчивая специальными юридическими дисциплинами) «отводится» собственное место в восприятии этого процесса. В рамках настоящей работы, не претендуя на охват всей картины с позиций каждого из уровней юридического познания, мы остановимся на теоретико-правовом рассмотрении проблемы.

Однако, прежде чем перейти к основной части необходимо ответить на вопрос – что такое цифровизация? Здесь наиболее уместным представляется обратиться к трактовке, согласно которой под цифровизацией в широком смысле следует понимать «комплекс экономических, управленческих, социальных процессов, связанных с применением и широким распространением собственно цифровых, компьютерных, информационных, электронных и сетевых (телекоммуникационных) технологий, систем ИИ (искусственного интеллекта – А.У.) в современной жизни» [2].

Из определения ясно, что единый процесс цифровизации распадается на множество составляющих, каждая из которых может исследоваться относительно самостоятельно. Точно так же влияние цифровизации на право неравномерно, что делает весьма затруднительным рассмотрение ситуации во всей полноте. В тоже время уже сейчас (по большому счету лишь в самом начале научного осмысления происходящих изменений) в общем массиве тем начинают выделяется некото-

* Работа выполнена при финансовой поддержке Гранта Президента РФ № НШ-2668-2020.6 «Национально-культурные и цифровые тренды социально-экономического и политико-правового развития Российской Федерации в XXI веке»

рые «предметные зоны», в пространстве которых протекают серьезные дискуссии. К числу таких точек притяжения следует отнести вопрос о трансформации категории «субъект права».

Не трудно понять какие идеи и культурные сюжеты, сопоставляемые с цифровизацией, могут вызывать активное обсуждения этого. Довольно фантастический (и преимущественно негативный) образ искусственного интеллекта уже давно укоренен в массовой культуре. И хотя, по заверению специалистов технического и естественного-научного профиля искусственный интеллект с подобным уровнем развития является делом неопределенного будущего [4], уже сейчас есть все основания для постановки под сомнения классического учения теории права о субъекте права. Так распространение систем искусственного интеллекта в целом, появление роботов, способных к самообучению, активное использование нейронных сетей т.д. ставит перед общей теорией права непростой вопрос – может ли робот (в широком смысле) быть субъектом права?

К числу конкретных ситуации, вокруг которых ведутся споры, имеющие значение в этом вопросе, следует отнести случаи дискриминации роботами людей при приеме на работу, аварии с участием автопилотируемых автомобилей, возможность систем искусственного интеллекта действовать автономно, электронное правосудие и т.д. Поэтому в исследовательской литературе отмечается, что в связи с трансформацией социальной реальности под влиянием цифровизации и стремительным развитием робототехники «коренным образом должна быть пересмотрена теория субъектов права и субъектов правоотношений (концепция правосубъектности), изменены подходы к правоспособности и дееспособности лиц» [6, с. 13], что на практическом уровне означает качественное изменение в отраслях права (институты наследования, брака и т.д.).

Традиционное учение о субъекте права (нуждающееся по мысли исследователей в пересмотре) состоит в том, что субъектами права являются физические и юридические лица. Под первыми понимаются люди, тогда как вторыми являются организации. Общее свойство, характерное для субъекта права, именуется правосубъектностью, которая распадается на правоспособность, т.е. способности иметь субъективные права и юридические обязанности, и дееспособность, т.е. возможность собственными действиями приобретать и распоряжаться этими правами и обязанностями. Таким образом, ранее оставленный вопрос о правосубъектности робота более четко может быть переформулирован следующим образом – возможно ли выделение на ряду с физическим и юридическим лицами новых лиц? Или же можно это сделать через дополнения через качественное расширение категории юридического лица и выделение роботов на ряду с организациями в качестве фикций? Последний вопрос может быть задан с учетом того, что юридическое лицо уже сейчас представляется собой пример «искусственного лица».

Так или иначе в пользу неумолимости наделения роботов правосубъектности могут приводиться следующие аргументы: «вся история права указывает на то, что каждое последующее расширение прав на новую общность прежде кажется немыслимым. Мы склонны верить в то, что чьё-либо бесправие является естественным положением вещей, а не юридической конвенцией, действующей в поддержку определённого статуса-кво» [8, с. 12].

В тоже время в рамках общей теории права есть теоретические языки, которые позволяют говорить о новых субъектах права. Речь идёт о психологической теории права Л.И. Петражицкого и чистом учении о праве Г. Кельзена. Остановимся на каждом несколько подробнее.

Учение Петражицкого о субъектах права вписывается в общую логику психологического учения о праве и в этом смысле является основательно продуманным и последовательным. Как это принято, прежде чем изложить собственный взгляд на проблему, мыслитель начинает с обзора существующих в юридической науке точек зрения (тех самых, который будучи унаследованы из 19 века, до сих пор широко распространены в науке).

Так, он отмечает, что «исходной посылкой современного учения о субъектах являются положения, что право регулирует только межчеловеческие отношения ... так что и субъектами права являются только люди» [5, с. 311], при этом если «учение о людях как субъектах представляется одно из весьма немногих общих учений правоведения, которое не представляет сочетания «спорных вопросов», то «великое затруднение в области учения о лицах причиняет современной науке тот факт, что по официальному праву разные права и обязанности ... приписываются не только отдельны людям, но и разным учреждениям, обществам и т.п.» [5, с. 312].

В контексте пересмотра учения о субъектах права ситуация с юридическими лицами выступает в качестве некоторой исходной точки, с которой начинается сомнение и в иных составляющих учения. Петражицкий отмечает, что в, действительности, единодушие в отношении физических лиц напрямую следует из того, что в теории права «не принимаются во внимание разные обстоятельства, противоречащие подлежащему учению и ниспровергающие его» [5, с. 321].

Для построения «успешного учения о субъектах права» юриспруденции необходимо выйти за границы положений римского и современного права («догматика официального права»), обратившись к иному культурному опыту, а также, что наиболее важно, её «следует исходить из того ...

что правовые явления и их элементы суть явления не материального, а духовного мира, что для отыскания и изучения их следует обращаться не к поискам во внешнем мире, а к психике тех, кто переживает подлежащие психические процессы, приписывает себе или другим представляемым существа соответствующие права, обязанности и т.д. (курсив мой – А.У.)» [5, с. 325].

Наиболее показательными в этом плане являются субъекты средневекового права, такие как «дьяволы, лешие, духи убитых животных и т.п.», поскольку они «указывают тот общий путь, на который следует выступить этой науке (юриспруденции – А. У.) как науке об особых явлениях человеческого духа» [5, с. 328]. Общий же ответ Петражицкого о том кто может быть субъектом права выглядит следующим образом: «субъектными представлениями в области правовой психики могут быть всевозможные представления персонального, личного характера; поскольку с этими представлениями ассоциируются правовые эмоции и другие представления, объектные и т.д. так, что подлежащему представляемому приписываются права и обязанности, предметы этих представлений являются субъектами права (курсив мой – А.У.)» [5, с. 333]. К подобным представляемым существам, помимо человека, могут относиться самые разные явления (камни, растения, животные, духи, человеческие общества и т.д.).

Таким образом, субъектом права является тот, кому приписываются права и обязанности. Данная трактовка, как было показано, выносит правосубъектность далеко за рамки классического физического и юридического лица. В контексте интересующей нас проблемы это означает, что роботы могут быть признаны субъектами права с позиции отдельной психики, поскольку им будут приписаны права и обязанности. Однако, это не снимает вопроса о их признании в рамках «официального (общего) правопорядка». Более того, возникает несколько иная проблема, связанная с тем, что как отмечает сам Петражицкий, разные суждения и представления могут переживаться психикой как в качестве правовых, так и нравственных, эстетических и т.д., при этом никак не различаясь по внешним проявлениям. В отношении субъекта права это означает, что некоторое «существо» может в течении короткого времени то приобретать, то терять статус субъекта для отдельной психики (это, видимо, может касаться и человека).

В интересующем нас аспекте данная теория весьма интересна подобным расширением круга субъектов и акцентировании внимания на конкретных индивидах, которые вступая в различные отношения могут представлять встречающихся им «существ» в качестве субъектов права. Разумеется, подобный подход на теоретическом уровне весьма легко перенести на искусственный интеллект, однако это не отменяет надлежащей практико-ориентированной доработки учения применительно к современным реалиям.

Перейдём к иной правовой теории – радикально позитивистскому чистому учению о праве Ганса Кельзена.

Будучи последовательным критиком традиционной теории права Кельзен начинает излагать собственное учение с разоблачения идеологических компонентов господствующего учения. Он отмечает, что стандартная трактовка субъекта права как в первую очередь носителя субъективных прав имеет ярко выраженный идеологический окрас, поскольку в этом случае «речь идёт об утверждении представления, согласно которому существование субъекта права как носителя субъективного права является трансцендентальной категорией по отношению к объективному, позитивному, устанавливаемому и изменяемому людьми праву» [3, с. 215]. Иначе говоря, субъективному праву, придаётся некоторый естественный статус, несвязанный с объективно действующим правопорядком и, более того, противопоставляемый ему (как свобода действия, включаемая в субъективное право, противопоставляется обязанности, налагаемой государственным правопорядком). Таким образом, «идеология правосубъектности связана с этическими ценностями индивидуальной свободы и автономии личности» [3, с. 215-216].

Совершая данный ход, Кельзен фактически указывает на то обстоятельство, что субъект права не существует как нечто самостоятельное и обусловленное неправовыми причинами, а, напротив, для юриспруденции может воспринимать лишь в качестве части объективного права, т.е. совокупности норм. Проясняя эту мысль он отмечает, что физическое лицо «которое «имеет» юридические обязанности и субъективные права (как их носитель), является этими юридическими обязанностями и субъективными правами, т.е. является комплексом обязанностей и прав, единство которых образно выражается в понятии лица. Лицо является лишь персонификацией этого единства (курсив мой – А.У.)» [3, с. 218]. Более того, поскольку «юридические обязанности и субъективные права устанавливаются через нормы права, — точнее, они и являются этими нормами права, — то проблема лица является, в первую очередь, проблемой единства комплекса норм (курсив мой – А.У.)» [3, с. 219].

Точно так же, в качестве совокупности норм понимается и конструкция юридического лица. Её особенность состоит лишь в том, что «если правопорядок государства возлагает обязанности или устанавливает права, истолкованные как принадлежащие корпорации, то речь при этом может

идти только об обязанностях и правах, использование, исполнение или нарушение которых осуществляется индивидами, принадлежащим к корпорации» [3, с. 224]. Таким образом, определенное поведение людей воспринимается нормами в качестве относящегося к корпорациям.

Не меньший интерес представляет кельзеновская трактовка правосубъектности. В отношении физического лица он замечает, что «если говорится, что правопорядок наделяет человека правоспособностью, то это лишь означает, что правопорядок делает поведение человека содержанием обязанностей и прав». То же самое касается и юридического лица поскольку, «когда говорят, что правопорядок наделяет корпорацию статусом юридического лица, это означает, что правопорядок устанавливает обязанности и права, содержанием которых служит поведение людей, являющихся органами и участниками этой конституируемой через устав корпорации» [3, с. 237].

Следующим важным моментом в учении Кельзена, на котором следует остановиться, является идея, согласно которой физическое и юридическое лицо есть лишь правоведческие конструкции, используемые чтобы прояснить сложную правовую реальность. Однако, если в случае с юридическим лицом это очевидно, то о физическом лице следует сказать отдельно. Он отмечает, что «физическое лицо также является искусственной конструкцией правоведения – физическое лицо также является «юридическим» [с. 217]. На методологическом уровне подобное заявление проистекает из четкого различения учения о праве и самого права, где задача первого сводится к описанию второго, для чего могут использоваться различные понятия и категории, не встречающиеся в объективном праве.

Таким образом, можно заметить, что ключевое значение (как и везде в чистом учении Кельзена) играет вопрос о правовых нормах. Конструкция субъекта права есть лишь попытка выделить (и с этим объяснить) из всего корпуса норм, составляющих правопорядок, относительно однородную, единую группу норм права, являющихся юридическими обязанностями и субъективными правами. Что теоретически позволяет говорить о возможности формулирования в будущем новой категории «искусственного субъекта» (следует помнить, что с точки зрения Кельзена всякое лицо для юриспруденции в определенном смысле искусственно), посредством которой будет охвачена («персонифицирована») определенная совокупность норм. При этом выделение такого субъекта не означает его этического оправдания и признания за ним индивидуальной свободы и автономии личности (поскольку эти явления по Кельзену в принципе связаны не с научным пониманием правосубъектности, а с идеологическими требованиями).

Конечно, в связи с этой теорией, при попытке её применения к проблеме эмансипации роботов, возникают самостоятельные проблемы. Так Кельзен всегда поддерживает, что содержание прав и обязанностей является поведение людей, воспринимаемое правопорядком в качестве физических или юридических лиц. Тут может возникнуть вопрос – будет ли наделение правопорядком робота статусом субъекта права означать, что правопорядок устанавливает обязанности и права, содержанием которых выступает сочетание поведения людей, являющихся создателями, собственниками, пользователями и т.д. робота и собственных действия этого робота? Этот вопрос можно оставить открытым, поскольку это уже пространство операционализации теории, а операционализация в свою очередь не состоит лишь в том, чтобы в рамках общего уравнения заменять имеющиеся переменные на новые.

Итак, мы видим совершенно разные аргументации (строящиеся на базе отличающихся типов правопонимания и аксиоматических допущений) в пользу того, что правосубъектностью потенциально могут обладать самые разные «существа». Не смотря на это, можно выделить два общих пункта, которые имеют важное значение при обсуждении возможности дополнения категории «субъект права» новыми видами лиц. *Во-первых*, речь идёт о том, что субъекты права по своей сути являются реальностью особого рода, а статус некоторых «существ» в качестве субъекта зависит от факта признания или наделения правосубъектности. Т.е. субъект права как правоведческая категория и понятие объективного права не есть нечто с необходимостью получающее свою «легитимность» от некоторых сущностно антропологических свойств (формула у кого есть эти свойства, тот и есть субъект, не работает). Но в то же время, *во-вторых*, человек (индивид, личность) в подобных интеллектуальных построениях не лишается «привилегированного статуса», поскольку именно его психика (Петражицкий) или поведение (Кельзен) являются резервуаром или содержанием права (норм права), соответственно.

Итак, на наш взгляд, на теоретическом уровне внутри юриспруденции уже сейчас существует возможность расширение категории «субъект права» и распространение её на нечеловеческих существ. Более того, для этого с необходимостью не требуется обращаться к неюридическим концепциям, современным философско-социологическим подходам и т.д. При этом очевидно, что даже в этом случае не удастся обойтись без основательного пересмотра устоявшихся положений теории права, что может быть связано как с постановкой отдельных положений ранее «маргинальных» теорий на центральное место и потенциально следующим отсюда конфликтом внутри услов-

ного единства под названием «общая теория права», так и с возможной операционализацией подходов для практических нужд в условиях несколько иной эпохи, чем та, когда учения были сформулированы.

Поскольку речь зашла о практических нуждах, то самое время задаться вопросом о том, в чем же состоит практическая необходимость признания автономных роботов, способных к самообучению, субъектами права?

Наиболее распространенный ответ состоит в том, что этого требуют принципы юридической ответственности. Отмечается, что «если признание робота субъектом права имеет какой-либо смысл или назначение, то оно заключается в более эффективном и сбалансированном распределении ответственности» [1]. Более того, именно вопрос об ответственности роботов зачастую и является исходной точкой дискуссий о правосубъектности роботов. Конечно недостаточно сказать, что вопросы юридической ответственности требуют признания правосубъектности роботов и на этом основании распространить правосубъектность на роботов. Необходима весьма основательная работа по его реализации, что соположено с качественным пересмотром множества уже существующих институтов права в ходе их согласования с новым комплексом правовых норм и соответствующих ему отношений.

1. Гаджиев Г. А., Войниканис Е. А. Может ли робот быть субъектом права (поиск правовых норм для регулирования цифровой экономики)? // Право. Журнал Высшей школы экономики. – 2018. – № 4. – С. 24–48.

2. Гайворонская Я. В., Мирошниченко О. И., Мамычев А. Ю. Нескромное обаяние цифровизации // Legal Concept. – 2019. – № 4. – С. 40–47.

3. Кельзен Г. Чистое учение о праве. – 2-е изд. / пер. с нем. М.В. Антонова и С.В. Лёзова. – Санкт-Петербург: ООО Издательский Дом «Алеф-Пресс», 2014. – 542 с.

4. Лория Е., Нодельман В. Игры без разума: что нам даст и чего лишит искусственный интеллект // Известия. – 2019. – 19 апр. Электрон. ресурс – Режим доступа: <https://iz.ru/869200/elena-loriii-valeriia-nodelman/igry-bez-razuma-cto-nam-dast-i-chego-lishit-iskusstvennyi-intellekt>. (дата обращения 28.05.2020)

5. Петражицкий Л. И. Теория государства и права в связи с теорией нравственности. – Серия «Мир культуры, истории и философии». – Санкт-Петербург: Издательство «Лань», 2000. – 608 с.

6. Роботы заявляют о своих правах: доктринально-правовые основы и нравственно-этические стандарты применения автономных роботизированных технологий и аппаратов: коллективная монография / под ред. А.Ю. Мамычева, А.Ю. Мордовцева, Г.В. Петрук. - Москва: РИОР, 2020. - 349 с.

7. Хабриева Т.Я. Право перед вызовами цифровой реальности // Журнал российского права. – 2018. – № 9. – С. 5–16.

8. Stone C.D. Should Trees Have Standing: Towards Legal Rights for Natural Objects Los Altos, CA: William Kaufmann, 1974. – 102 p.

ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ИНТЕРАКТИВНЫХ РАЗВЛЕЧЕНИЙ (ВИДЕОИГР) КАК СФЕРЫ ЭКОНОМИКИ

Н.В. Ханаш

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассматривается относительно новый сектор экономики – индустрия интерактивных развлечений (видеоигр). Индустрия видеоигр зародилась в середине 1970-х годов и за несколько десятилетий из небольшого рынка выросла в обширную экономическую сферу. Популярность игровой индустрии переросла, даже индустрию кино и музыки, что делает ее крайне важным сектором экономики в наше время.

Ключевые слова и словосочетания: видеоигры, интерактивные развлечения, прибыль, киберспорт, сфера экономики.

MARKET RESEARCH OF INTERACTIVE ENTERTAINMENT (VIDEO GAMES) AS A SPHERE OF THE ECONOMY

The article discusses a relatively new sector of the economy – the industry of interactive entertainment (video games). The video game industry originated in the mid-1970s and over the course of several decades grew from a small market into a vast economic sphere. The popularity of the gaming industry has outgrown, even the film and music industry, which makes it an extremely important sector of the economy in our time.

Keywords: video games, interactive entertainment, eSports, profit economy.

Видеоигры – это динамично развивающийся рынок IT-технологий. Количество людей, играющих в видеоигры, превысило 2,3 млрд человек. Из них примерно 95% пользователей играют в игры на мобильных устройствах. Развитие данного сегмента продвинуло расширение линейки доступных смартфонов от китайских производителей. Это увеличило количество пользователей мобильных устройств с небольшим доходом из развивающихся стран. К такому выводу пришли эксперты сразу нескольких ведущих исследовательских компаний.

Видеоигры стали очень популярным во всем мире источником развлечения – благодаря этому, относительно небольшой рынок данного сегмента медиаиндустрии, перерос в глобальную сферу экономики.

Популярные игры уже приносят больше денег, чем большие проекты Голливуда: например, в 2018 году «Мстители: Война Бесконечности» собрал в прокате 257 миллионов долларов и побил рекорды, став самым кассовым фильмом. Но он и близко не сможет подойти к GTA V, которая стала самым продаваемым развлекательным контентом – в 2013 году было продано 11 миллионов копий игры в первые три дня продаж, а прибыль составила 817,5 миллиона долларов. За пять лет с момента выпуска игры было продано 90 миллионов копий общей стоимостью 6 миллиардов долларов.

В нынешнее время разработка видеоигр является одним из наиболее больших сегментов индустрии развлечений. Масштабы индустрии интерактивных развлечений сопоставимы, к примеру, с индустрией кино. А по скорости роста за последние пять лет индустрия видеоигр существенно ее опережала.

Из-за влияния на потребителей и вовлеченности их в интерактивное окружение, предлагаемое видеоиграми, данный сегмент сильно выделяется среди других видов развлечений.

Геймдев или разработку игр невозможно рассматривать обособленно от индустрии компьютерных игр в целом. Непосредственно создание игр – это только часть комплексной «экосистемы», обеспечивающей полный жизненный цикл производства, распространения и потребления таких сложных продуктов, как компьютерные игры

К созданию видеоигр, прикладывают руку большое количество компаний и независимых команд. В разработке участвуют специалисты разных профессий: художники, гейм-дизайнеры, программисты, сценаристы, QA специалисты и др.

К созданию больших коммерческих игровых продуктов привлекаются большие, профессиональные команды специалистов. Цена таких проектов исчисляется миллионами долларов.

Однако успешные игровые проекты вполне могут воплощаться и маленькими командами энтузиастов. Этому способствует присутствие на рынке большого количества открытых и распространяемых платформ, качественные и практически бесплатные движки для создания видеоигр,

площадки по привлечению «народных» инвестиций (краудфандинг), а так же доступные каналы распространения.

Чтобы более подробно показать, насколько большим рынком является игровая индустрия, были изучены данные различных зарубежных аналитических агентств за последние 3 года.

Таким образом, по аналитическим данным агентства Newzoo (Newzoo's 2017 Global Games Market Report), доходы от продаж игр в мире увеличились на 56%, или на \$70 млрд. за последние пять лет, достигнув рекордной отметки в \$109 млрд. по итогам 2017 года [3].

Одним из самых крупных сегментов рынка видеоигр является развлечения для мобильных устройств: в 2017 году его совокупный объем составил 46,1 миллиардов долларов США (42%). На втором месте находятся игровые консоли, на их долю приходится 31% или \$33,5 млрд. от общих продаж. На долю десктопных приложений приходится 27% рынка \$29,3 млрд, из которых 4% – это браузерные онлайн-игры, а остальные 23% это скачиваемые или коробочные версии игр.

В 2018 году крупнейшим сегментом так же стали мобильные игры, занявшие 51% глобального рынка. Из них 41% – игры на смартфонах и 10% – на планшетах. Весь сегмент мобайла заработал \$70,3 млрд.

Вторыми сегментом по размеру глобальной выручки стали консольные игры, доход которых составил 34,6 миллиардов в 2018 г. Третьим по величине стал сегмент игр на ПК, выручка которого составила 32,9 миллиардов долларов США.

По итогам 2018 г. больше половины (51,8%) глобальной выручки от игр сосредоточилось в Азиатско-Тихоокеанском регионе, который заработал на сегменте \$71,4 млрд – из них \$37,9 млрд пришлось на Китай [3].

На втором месте по доходам от игр оказалась Северная Америка – совокупная выручка Канады и США достигла \$32,7 млрд, что составило 23,7% от глобальных доходов индустрии.

Россия по итогам года вошла в двадцатку крупнейших стран по доходам от игр и заняла 11 место, заработав \$1,7 млрд. В Восточной Европе страна оказалась на первом месте по доходам от сегмента, обогнав Польшу (\$546 млн), Украину (\$217 млн), Румынию (\$184 млн) и Казахстан (\$179 млн). Общая доля региона в глобальной выручке от игр составила 2,8% [2].

Весь игровой рынок по итогам 2018 г. вырос на 13,3% — до \$137,9 млрд.

По данным аналитической фирмы Digi-Capital, отметки в 25 миллиардов долларов индустрия смогла достичь за рекордные девять месяцев. В эту сумму входят все инвестиции, а также сделки по слияниям и покупкам.

При этом доля киберспорта по сравнению с показателем 2017 года стала лишь меньше, хотя про-сцена начинает привлекать всё больше внимания со стороны.

Общая сумма инвестиций в игры за 2018-ый на октябрь составила 5 миллиардов долларов, где 1,25 миллиарда приходится на компанию Epic Games.

В общей сложности, согласно отчёту компании SuperData Research Holdings, разработчики видеоигр в 2018 году заработали \$110 млрд.

Доход больших студий составляет от 1 до 18 миллиардов долларов в год. Пример доходов крупных игровых издательств, представлен в табл. 1.

Таблица 1

Доход крупных игровых издательств за 2018 год

Игровой издатель	Доход
Activision Blizzard	\$7,5 млрд.
Electronic Arts	\$5,15 млрд.
Ubisoft	\$1,732 млрд.
Take Two Interactive	\$1.79 млрд.
Square Enix	\$2.2 млрд.
Bandai Namco Entertainment	\$3.6 млрд.
Tencent Games	\$4.4 млрд.
Nintendo	\$9.9 млрд.
Microsoft (Только игры)	\$10.4 млрд.(только игры)
Sony	\$16.5 млрд.(только игры)

Источник: сост. автором по данным компании SuperData Research Holdings [5].

За 2019 год игровая индустрия заработала \$148.8 миллиардов, что на 7.2% больше по сравнению с 2018 годом.

Мобильные платформы заработали \$68.2 миллиарда (+9.7%): планшеты — \$13.4 миллиарда (+3.3%); смартфоны — \$54.7 миллиарда (+11.4%).

Консоли заработали \$45.3 млрд. (+7.3%)

Платформа ПК заработала \$35.5 млрд. (+2.8%): браузерные игры — \$3.5 миллиарда (-15.4%); скачиваемые и розничные игры — \$31.8 миллиарда (+5.2%).

В таблице 2 показано, что цифровые продажи выигрывают по доходам, по сравнению с продажами на физических носителях.

Таблица 2

Доходы от цифровых и физических продаж

Вид продажи	Доход
Цифровые продажи на ПК и консолях	61 миллиард долларов США
Продажи видеоигр на физических носителях (дисках) на ПК и консолях	16.1 миллиардов долларов США
Цифровые продажи на платформе ПК	31 миллиард долларов США
Цифровые продажи на консолях	30 миллиардов долларов США

Источник: составлено автором по данным издательства Newzoo [3].

По прогнозам издательства Newzoo к 2021 году глобальный доход игровой индустрии превысит 180 миллиардов долларов США. Лидером по росту выручки в ближайшие годы останется Азиатско-Тихоокеанский регион, а самым большим рынком – Китай, выручка которого достигнет 50,7 миллиардов в 2021 г. Самыми быстрорастущими рынками будут Индия и страны Юго-Восточной Азии.[3]

Изучение глобального рынка видеоигр показывает, что этот сегмент экономики аккумулирует большой объем денежных потоков. В дальнейшем ожидается еще большее увеличение данной отрасли, это связано с очень развитием компьютерных технологий, совершенствованием аппаратных устройств, а так же увеличением количества квалифицированных специалистов – разработчиков видеоигр.

Так же, не менее важным сегментом рынка игровой индустрии, является – киберспорт.

Киберспорт – это соревнования в виртуальном пространстве, где игра представляет собой взаимодействие объектов управления, обеспечивая равные условия состязаний человека с человеком или команды с командой.

В 2001 году Российская Федерация стала первой страной, признавшей киберспорт в качестве спортивной дисциплины. Однако из-за бюрократических условностей данный статус был отозван в 2006 году, но 7 июня 2016 года киберспорт был снова признан официальным видом спорта.

Миллионы людей во всём мире проявляют интерес к компьютерному спорту. В данном виде спорта люди с ограниченными возможностями ничем не отличаются от других игроков. Интернет снимает физические ограничения и позволяет сыграть вместе с друзьями из других городов или стран. В наше время количество участников киберспортивного движения стало настолько огромным, что игнорировать данное игровое сообщество было бы крайне пренебрежительно.

Сильная популяризация киберспорта не осталась без внимания правительств большинства государств мира. Законодательные органы различных стран, принимают попытки урегулирования отношений, возникающих в этой сфере, но из-за очень быстрого развития этой индустрии, сделать это удастся не каждому государству.

Сейчас создаются различные ассоциации и федерации компьютерного спорта, деятельность которых направлена на защиту прав и интересов игроков, а так же их экономическую и юридическую защиту.

Перспективность и популярность компьютерного спорта привлекают в данную сферу огромные капитальные вложения, большая часть которых получают игроки, делая из увлечения очень хорошо оплачиваемую работу.

Какой бы интересной и увлекательной ни была игра, для её продвижения и поддержки нужен толчок. Разработчики вкладывают большие суммы денег на организацию чемпионатов. Так же, к ним присоединяются спонсоры — производители различных компьютерных атрибутов и аксессуаров. Игроки, которые смогли добиться успеха, превращаются в профессиональных спортсменов, зарабатывающих любимым делом.

Сейчас киберспорт, это дисциплина, в которой игроки соревнуются в многопользовательские компьютерные игры, это полноценный вид заработка для профессионалов этого дела. Например, команда – победитель крупнейшего киберспортивного турнира – The International – в 2019 году получила \$14,6 млн при призовом фонде в \$34,2 млн. Для сравнения: победитель одного из самых престижных турниров по теннису – US Open – получает \$3,9 млн при призовом фонде в \$57 млн.[4]

Рынок компьютерного спорта включает в себя не только организацию мероприятий и призовые выплаты. Также, туда входят поддержка крупных брендов, спонсорство разработчиков видеоигр, реклама и продажа билетов. Основные игроки в сфере eSports это компании-разработчики, профессиональные команды и крупные инвесторы, готовые вкладывать средства в развитие новой отрасли.

Рост объема рынка киберспорта в России, по данным международной аудиторской и консалтинговой фирмы PwC, является наиболее высоким в мире, а сам киберспорт признается самым быстроразвивающимся сегментом индустрии интерактивных развлечений [1].

В настоящее время Российский рынок киберспорта оценивается примерно в \$40-45 млн. Эксперты спрогнозировали рост рынка киберспорта РФ до \$100 млн к 2023 году [4].

Судя по данным агентства Newzoo, глобальный рынок eSports в 2017 году составлял \$655 млн, а в 2019 году оценивался уже в \$1 млрд (табл. 3).

Таблица 3

Глобальный рынок eSorts

Мировой рынок киберспорта				
	2016	2017	2018	2019
Объем рынка	\$892,8 млн	\$1 млрд	\$1,1 млрд	\$1,23 млрд
Аудитория	214 млн человек	239 млн человек	275 млн человек	303 млн человек

Источник: сост. автором по данным издательства Newzoo [3].

По оценкам аналитиков, доход от киберспорта в 2020 году достигнет \$1,1 млрд. Это без учета выручки онлайн-платформ с показа киберспортивных матчей. Относительно 2019 года показатель вырастет на 15,7% (на \$150 млн). Так же выявлено, что наибольший доход сгенерирует киберспортивный рынок Китая. За ним будет 35% от глобальной выручки. Крупнейшим каналом дохода останется спонсорство. В 2020 году оно принесет отрасли \$636,9 млн (против прошлогодних \$543,5 млн).

Доход от стриминга в 2020 году составит \$18,2 млн. Это на 33% больше, чем в 2019-м. В 2023 году выручка составит уже \$31,6 млн. Рост в годовом выражении составит 17,2%, а среднегодовой рост к 2023 году – 16,6%.

Самый сильный рост – на 60,9% – в 2020-м покажет выручка с цифровой продукции. Это в том числе эксклюзивные игровые скины (к примеру, от Louis Vuitton – партнера League of Legends). На цифровых продуктах рынок заработает \$21,5 млн к концу декабря. В ближайшие три года выручка с них будет ежегодно расти в среднем на 72,4% [3,7].

По прогнозам 2022 году мировой рынок киберспорта достигнет \$1,8 млрд, год от года прибавляя в среднем по 22% [3,4].

Таким образом, в современной мировой экономики бюджет индустрии киберспорта исчисляется в миллиардах долларов, что показывает интенсивное развитие данной сферы.

1. Солнцев И. В. Экономика киберспорта. – Москва, 2018. – С. 62-67.
2. Журнал Forbes [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.forbes.ru/>
3. Исследовательское агентство Newzoo [Электронный ресурс]. – URL : <https://newzoo.com/>
4. Новостное агентство ТАСС [Электронный ресурс]. – URL: <https://tass.ru/ekonomika/6969077>
5. Русскоязычный интернет-ресурс о компьютерных играх [Электронный ресурс]. – URL: <https://dtf.ru/>
6. Исследовательская компания SuperData Research Holdings [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.superdataresearch.com/>
7. App2Top.ru сайт для разработчиков, издателей и маркетологов игр [Электронный ресурс]. – URL: <https://app2top.ru/analytics/ry-nok-kibersporta-budet-ezhegodno-rasti-na-20-do-2025-goda-162486.html>

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОГО СОЮЗА МОЛОДЕЖИ НА ТЕРРИТОРИИ ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Е.В. Харисова, Е.И. Зеленко
бакалавры

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассмотрена деятельность Приморского краевого отделения Российского Союза Молодёжи, проанализирована информированность молодых людей в возрасте от 18 до 23 лет о существовании и деятельности организации при помощи онлайн опроса. Также на основе эссе, составленных студентами направления «Организация работы с молодёжью» после встречи с председателем ПКО РСМ, проанализировано отношение будущих специалистов данной области к деятельности организации, оценено желание вступить в организацию. Сделан вывод, что организация в Приморском крае ведёт активную и социально полезную деятельность, но остается малозамеченной и при должном информировании молодёжи о существовании Приморского краевого отделения РСМ, количество членов организации можно увеличить в несколько раз.

Ключевые слова и словосочетания: *Российский Союз Молодёжи, молодёжь, социально полезная деятельность, специалисты в социальной сфере.*

THE ACTIVITIES OF THE RUSSIAN UNION OF YOUTH IN THE PRIMORSKY KRAY

The article discusses the activities of the Primorsky Territory branch of the Russian Union of Youth, analyzes the knowledge of young people aged 18 to 23 about the existence and activities of the organization using an online survey. Also, on the basis of an essay compiled by students of the direction "Organization of Work with Youth" after a meeting with the chairman of the PKO RSM the attitude of future specialists in this field to the organization's activities was analyzed and the desire to join the organization was evaluated. It is concluded that the organization in the Primorsky Territory is active and socially useful but remains unnoticed. With proper informing of the youth about the existence of the Primorsky regional branch of the RSM the number of members of the organization can be increased several times.

Keywords: *Russian Union of Youth, youth, socially useful activity, specialists in the social sphere.*

Актуальность исследования состоит в необходимости показать, что деятельность Российского Союза Молодёжи (РСМ) в Приморском крае для многих молодых людей остается незамеченной, хотя является многогранной и очень социально полезной, так как в настоящее время РСМ является к упнейшей молодежной организацией России.

В статье И.В. Кирдяшкина «Основные тенденции развития Российского Союза Молодежи» замечена, на наш взгляд, очень важная деталь: «РСМ – это уникальный институт молодежной политики». Российский союз молодежи – это то место, куда вы можете прийти с одной идеей, а выйти с ответом о проделанном проекте, который вам помогли создать. Каждый активный и инициативный член молодежи может прийти в команду РСМ и получить невероятный опыт, друзей и даже остаться работать.

Научная новизна исследования заключается в рассмотрении деятельности именно Приморского отделения РСМ и информированности приморской молодежи о существовании организации.

Целью данной работы является установление связи между информированием приморской молодежи о деятельности РСМ и повышением эффективности работы организации.

Для достижения цели работы были поставлены и решены следующие задачи:

- проанализирована и систематизирована вся доступная информация о деятельности Приморского краевого отделения Российского Союза Молодежи;
- проведен опрос молодежи, проживающей на территории Приморья, о ее информированности о деятельности РСМ;
- сделан анализ эссе, выполненных студентами, после встречи с председателем ПКО РСМ Пряженниковым Максимом Олеговичем.

В работе использованы такие методы научного исследования, как анализ информационных источников и онлайн-опрос.

Российский союз молодёжи – это общероссийская неполитическая общественная молодежная организация, созданная 31 мая 1990 года. Деятельность организации распространяется на всю территорию Российской Федерации и предполагает служение каждого члена организации своей Родине. Членами организации являются молодые люди, возраст которых – это возраст активного социального становления и созидания, то есть примерно с 16 до 35 лет. Главная цель Российского Союза Молодежи – объединение граждан и общественных объединений для содействия всестороннему развитию молодого человека, реализации его потенциала в общественной сфере, защиты законных интересов и прав молодёжи.

За тридцатилетний стаж работы у организации сформировались и теперь чётко отработаны десятки центральных и федеральных программ, среди которых: «Российская студенческая весна», «Студент года», «Международные молодёжные бизнес инкубаторы», «Международное молодёжное сотрудничество» и другие. Также в каждом регионе существуют собственные региональные программы, которые соответствуют решению локальных задач. В Приморском крае существует две региональные программы: «Молодежь – территориям Приморья» и «Безопасный край».

Целью региональной программы «Молодежь – территориям Приморья» является создание в Приморском крае системы поддержки инициатив молодёжи в возрасте от 14 до 35 лет по развитию территорий. Реализация Программы направлена на решение следующих задач: создание постоянно функционирующей образовательной площадки на базе Приморского краевого дома молодёжи в г. Владивостоке; создание системы инициирования и методической поддержки проектов по развитию территорий в муниципальных образованиях Приморского края; распространение информации о реализации проектов по развитию территорий, а также методической информации среди молодёжи Приморского края. Список мероприятий, проводимых для выполнения целей данной программы:

1. Семинары по вовлечению молодёжи в решение вопросов местного значения.
2. Конкурс грантов на поддержку молодёжных инициатив по развитию территорий.
3. Форум молодёжи Приморского края (секция «Молодежь – территориям Приморья!»).
4. Международная акция «Час Земли».
5. Конкурс «Малые проекты для большого дела».
6. Конкурс молодёжных туристических продуктов.
7. Образовательные интенсивы «Городская среда: молодёжь – территориям Приморья!»
8. Интерактивные профориентационные занятия «Уроки о Дальнем Востоке».

Партнёрами данной программы являются: департамент внутренней политики Приморского края, департамент по делам молодёжи Приморского края; Ассоциация «Совет муниципальных образований Приморского края», Фонд местных сообществ «Энергия участия», Союз «Приморская торгово-промышленная палата», АНО «Социально-культурной поддержки населения «Приморью – достойную жизнь».

Целью региональной программы «Безопасный край» является повышение уровня обеспечения общественной безопасности и безопасности граждан, в том числе охраны жизни, здоровья, личной безопасности граждан и их имущества от преступных посягательств, укрепление законности и правопорядка на территории Приморского края. Реализация Программы направлена на решение следующих задач: совершенствование системы профилактики правонарушений; снижение масштабов незаконного потребления наркотических средств и психотропных веществ на территории Приморского края; повышение уровня безопасности дорожного движения в Приморском крае; распространение норм и установок толерантного сознания и поведения, формирование уважительного отношения к этнокультурным и конфессиональным различиям; пропаганда государственной антикоррупционной политики, формирование в обществе нетерпимого отношения к проявлениям коррупции; создание безопасной информационно-образовательной среды для обеспечения, сохранения и укрепления нравственного, физического, психологического и социального здоровья детей; создание благоприятных условий для отправления правосудия, оперативности судебного делопроизводства, повышения эффективности деятельности мировых судей на территории Приморского края; создание условий для работы федеральных судов общей юрисдикции по осуществлению правосудия с участием присяжных заседателей; создание условий для осуществления первичного воинского учета на территориях, где отсутствуют военные комиссариаты; формирование гибкой системы управления в сфере реализации государственной программы. Список мероприятий, проводимых для выполнения целей данной программы: Семинары по подготовке тренеров по программе профилактики наркомании.

1. Семинары по подготовке волонтеров по профилактике наркомании.
2. Форум «Молодежь Приморья без наркотиков».
3. Станционные игры и тренинги по профилактике наркомании.
4. Краевой конкурс «Лучшие практики пропаганды ЗОЖ».

Партнёрами данной программы являются: Антинаркотическая комиссия Приморского края, «Приморская краевая межведомственная комиссия по делам несовершеннолетних и защите их прав»,

Управление Роскомнадзора по Приморскому краю, департамент по делам молодежи Приморского края, МКУ «Молодежный ресурсный центр», ГБУЗ «Краевой наркологический диспансер».

Для того, чтобы продемонстрировать всю многообразную и, несомненно, продуктивную деятельность Приморской краевой организации Общероссийской общественной организации «Российский Союз Молодежи» можно взять период с 2016 по 2018 годы работы союза в нашем крае. На 2018 год прошли следующие мероприятия, выделим наиболее существенные.

– В 2018 году приморский союз впервые провёл краевой чемпионат по решению социальных кейсов. Командам-участникам чемпионата необходимо решить кейсы с описанием имеющихся на территории муниципальных образований Приморского края проблем социального, экологического, управленческого характера.

– Также в этом году команда ПКО РСМ впервые провела в крае региональную премию «Ученик года».

– С 2018 года ежегодно проходит региональный конкурс «Лидеры ученического самоуправления». Цель конкурса – анализ, выявление и транслирование наиболее эффективных механизмов деятельности органов ученического самоуправления на территории Приморского края.

– В 2018 году команда ПКО РСМ начала проводить семинары по внеучебной деятельности для педагогов школ Приморья.

– 31 мая было подписано соглашение о сотрудничестве между Приморской краевой организацией Российского Союза Молодежи и департаментом внутренней политики Приморского края, а 4 августа было подписано соглашение о сотрудничестве с Ассоциацией «Совет муниципальных образований Приморского края». По словам председателя ПКО РСМ Максима Пряженникова, партнерство дает обоим сторонам существенно повысить качество работы [1].

Данный календарь мероприятий действительно служит качественным показателем работы Приморского отделения РСМ. Видно, что организация открывает новые структурные подразделения в разных районах Приморского края. Союз старается активно участвовать в федеральных проектах, но также проводить собственные новаторские мероприятия на территории Приморского края.

13 мая у группы БОР-19-01 состоялась онлайн встреча с председателем Приморской краевой организации Российского Союза Молодежи, Пряженниковым Максимом Олеговичем. Максим Олегович рассказал нам об общих положениях данной организации, ее основных целях, программах, проектах и методах их реализации.

Проанализировав эссе всей группы, было сделано несколько выводов.

1. Ребята порадовала доступное представление материалов: красочная презентация, ведь большинство из нас визуалы, и намного проще воспринимать не «голую» речь, а продублированный текст на слайдах. Представленная информация на экране отражала деятельность РСМ, и сопровождалась отчетами от спикера о проделанной работе. То есть, если вы даже не слышали, например, о такой акции как «Тотальный диктант», пробежав глазами по слайду, вы намного быстрее сообразите, о чем в данный момент идет речь в разговоре.

2. На все задаваемые вопросы Максим Олегович отвечал четко и уверенно, не скрывая никакой информации. Многие студенты сравнивали в своих эссе спикеров политических партий России и представителя неполитической молодежной организации. Большинство группы подметило, что начинаешь доверять человеку, который не скрывает от тебя никакой информации. Для молодежи это особенно важно, потому что она хочет учиться у людей, к которым питает глубоко уважение и доверяет.

3. Также, многие подчеркнули, что спикер не пытался представить информацию о работе РСМ только с позитивных сторон, обнажая все правду. Представитель данной организации поделился тем, какие мероприятия и программы проходят у них на ура, а какие все еще ждут доработок. Конечно же, всем людям свойственно ошибаться, то есть, совершить погрешность в работе, может как взрослый, так и молодой человек. Мы считаем, что РСМ – это та организация, которая помогает молодежи учиться на своих ошибках. А чтобы другие таких оплошностей не совершали, о недочетах нужно говорить вслух. Так что данный молодежный союз дает большую возможность и веру в себя всем начинающим.

4. Конечно же, на время мы были вынуждены вжиться в роль журналистов, поэтому собирали информацию со всех доступных нам источников. Так вот, сайт РСМ действительно, как бы тривиально сейчас не звучало, был сделан для молодежи. Очень конкретная, а главная свежая и яркая информация, которую можно найти в два клика. Сайт РСМ один из тех сайтов, на которые заходишь, чтобы посмотреть информацию, а выходишь с распечатанной анкетой на вступление в ряды данного молодежного союза в руках.

Мы провели опрос среди молодых людей от 18 до 23 лет, главным вопросом которого стал – вопрос «Вы знаете о существовании и деятельности Российского Союза Молодежи на территории Приморского края?». Результаты продемонстрированы на рисунке 1. По этим данным можно сделать вывод, что больше половины опрошенных даже не знали о существовании РСМ на территории ПК.



Рис. 1. Узнаваемость деятельности РСМ

Второй вопрос был обращен к студентам направления «Организация работы с молодёжью», с которыми председатель ПКО РСМ Пряженников Максим Олегович провел лекцию о деятельности организации на территории нашего края. Мы задали студентам вопрос: «Хотите ли вы вступить в ряды РСМ после проведенной лекции?». Результаты продемонстрированы на рис. 2. По этим данным можно сделать вывод, что деятельность организации действительно интересна молодежи, она хочет быть активно действующей в делах Союза. Это значит, что при должной огласке работы организации можно добиться привлечения молодежи и повышения эффективности работы.

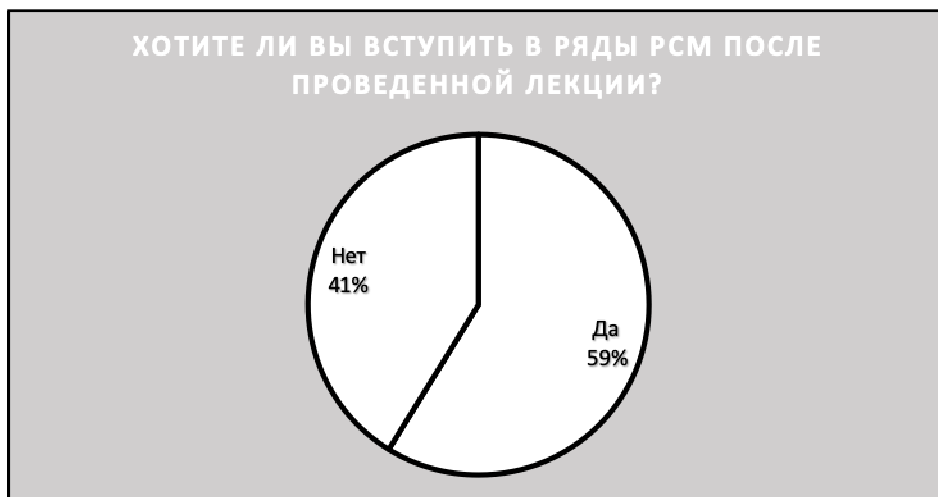


Рис. 2. Привлекательность деятельности РСМ

В общем же, в результате разбора эссе мы пришли к следующему выводу: организация РСМ дисциплинирована и действительно заинтересована в собственной деятельности и в привлечении новых кадров. Правда, несмотря на огромный масштаб деятельности РСМ, ее активность видна не везде, то есть формально организация есть, а вот на деле ее не видно. Как говорит молодежь на Дальнем Востоке: «Весь движ во Владивостоке! Нужно уезжать со своих крохотных городов». Совсем не хочется с этим соглашаться, ведь такая организация как РСМ пытается сделать все возможное, лишь бы молодежь на Дальнем Востоке чувствовала себя нужной и активной в любом городе. Так что, если проблема только в нехватке квалифицированных работников в сфере молодежи, то через три года уже можно пополнить ряды РСМ уже в качестве организаторов.

1. Официальный сайт Приморского краевого отделения Российского Союза Молодёжи [Электронный ресурс] – URL: <https://primorye.ru/>

2. Статья «ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО СОЮЗА МОЛОДЕЖИ» [Электронный ресурс] – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-tendentsii-razvitiya-rossiyskogo-soyuza-molodezhi>

ВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАСПРОСТРАНЕННОСТИ ПСИХИЧЕСКИХ РАССТРОЙСТВ ЛИЧНОСТИ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

А.В. Хлопотной

студент

М.В. Шайкова

канд. психол. наук, доцент кафедры уголовного процесса и криминалистики

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Данная статья посвящена рассмотрению вопроса, связанного с исследованием временных тенденций на распространение психического расстройства среди лиц, совершивших преступления в России и мире. Автор рассмотрел историю развития понятия «черта личности», а также проанализированы различные виды исследований по вопросам, относящимся к распространённости психических расстройств.

Ключевые слова и словосочетания: личность, расстройство личности, психиатрическая помощь, преступления

TEMPORARY TRENDS IN THE PREVALENCE OF MENTAL DISORDERS PERSONS WHO COMMITTED CRIMES IN RUSSIA AND ABROAD

This article is devoted to the study of temporary trends in the spread of mental disorder among persons who have committed crimes in Russia and the world. The author examined the history of the development of the concept of «personality trait» and analyzed various types of studies on issues related to the prevalence of mental disorders.

Keywords: personality, personality disorder, psychiatric care, crime.

Психические заболевания широко распространены и могут иметь серьезные последствия. По расчетным данным, не менее 500 млн человек в мире страдают каким-либо психическим расстройством или нарушением. Во многих странах 40 % среди инвалидов утратили трудоспособность вследствие психических расстройств. Эпидемиологические прогнозы свидетельствуют, что в будущем масштабы этой проблемы, весьма вероятно, возрастут в связи с влиянием разного рода факторов, в том числе и таких, как рост продолжительности жизни лиц с психическими расстройствами и инвалидностью, а также увеличение контингента пожилых людей, среди которых особенно высок риск нарушений психики.

Проблема психического здоровья намного превышает имеющиеся для ее разрешения ресурсы. В большинстве стран качество и количество служб, которые призваны помочь лицам, страдающим психическими расстройствами, неудовлетворительно. Зачастую это наблюдается даже в наиболее развитых странах. Широкая общественность и большинство медиков, а часто и сами психиатры недостаточно осведомлены о степени распространённости и характере психических расстройств и о том, каким тяжелым бременем они ложатся на больных, членов их семей и окружающих их людей.

Исходя из вышеизложенного, что именно этим обусловлена актуальность исследования.

По прогнозам Всемирной организации здравоохранения, во всем мире происходит рост числа психических больных людей, а к 2020 г. психические расстройства войдут в первую пятерку болезней, ведущих к потере трудоспособности. В России показатели хуже, чем среднемировые. Если в мире около 15 % людей нуждаются в психиатрической помощи, то в России их число достигает 25 % всего населения, а каждая четвертая семья имеет хотя бы одного ее члена с этими серьезными болезненными проявлениями [2].

Поэтому, целью настоящей статьи выступает теоретический анализ распространённости психических расстройств среди лиц, совершивших преступления с учетом развития временной тенденции в России и за рубежом. Для достижения поставленной цели предполагаем, решить следующие задачи:

– рассмотреть исторические аспекты развития понятия «черта личности»;

- проанализировать научные подходы к классификации расстройств личности;
- изучить временные тенденции в распространённости расстройств личности.

Большой интерес к изучению личности и личностных расстройств существовал с давних пор. Во втором издании «Lexicon of psychiatric and mental health terms» личность определяется как «устойчивая система мышления, ощущений и поведения, характеризующая неповторимый образ жизни и форму адаптации индивида, которая является результатом конституциональных факторов, развития и социального опыта».

Черта личности, описанная Allport как «постоянная, или устойчивая, форма поведения», определяется как «идеальная, «постоянная целеустремленная часть личности, которая отражает всю полноту поведения индивида, но никогда не наблюдается непосредственно. Черта – постоянный признак и ее часто сравнивают и сопоставляют с состоянием, являющимся одномоментной или ограниченной во времени характеристикой особи или человека». В связи с этим черта относится к «устойчивому, привычному и повторяющемуся поведению». Термин «черта» не объясняет, а описывает эти закономерности [3]. Однако в пересмотренном 3-м издании «Руководства по диагностике и статистике психических расстройств» Американской ассоциации психиатров, 1987 г., черты личности определяются как «выраженные аспекты личности и не предполагают патологии» [4].

Существует два основных типа личностных расстройств, возникающих у лиц, совершивших преступления, включенных в рекомендации по диагностике как дополнение к главе V десятого пересмотра «Международной статистической классификации болезней и проблем, связанных со здоровьем»: начинающиеся в детстве (продолжительные) и возникающие у взрослых (стойкие изменения личности) [4].

В первом случае категории «акцентуация личности» была дана дефиниция «отклонение поведения меньшей тяжести, чем расстройство личности, при котором личность дисгармонична либо из-за чрезмерного преувеличения одной характерной черты, либо из-за одновременно выходящих за пределы нормы нескольких в меньшей степени акцентуированных черт. Сама по себе акцентуация не является нарушением и редко приводит к необходимости оказания специализированной помощи личности, совершившей преступления».

Что же касается стойкого изменения личности, то оно определяется как «расстройство личности и поведения взрослого человека, которое возникло после катастрофического либо чрезмерно продолжительного стресса или после тяжелого психического заболевания у индивида, не имевшего ранее личностных расстройств. При этом имеется определенное и стойкое изменение в системе восприятия индивидом своей среды и самого себя, в его отношении к ним и образе мыслей. Личностный сдвиг ассоциируется с негибким и дезадаптационным поведением, которое не возникало до болезни и которое не является манифестацией другого психического расстройства или резидуальным симптомом предшествовавшего психического заболевания».

Согласно принципам диагностики, расстройства личности включают в себя глубоко укоренившиеся и стойкие формы поведения, проявляющиеся ригидными ответными реакциями на широкий диапазон личностных и социальных ситуаций. Они представляют собой либо чрезмерные, либо существенные отклонения от того, каким образом зрелый индивидуум данной культуры воспринимает, думает, чувствует и вступает во взаимоотношения с окружающими. Такие формы имеют тенденцию к стабильности и затрагивают широкие сферы поведения и психологического функционирования. Они часто, но не всегда сочетаются с различной степенью индивидуального дистресса и проблемами в общественной деятельности и на производстве». Например, зависимое расстройство личности в благоприятной обстановке может не сопровождаться дисфункцией, но, несмотря на это, оно должно расцениваться как расстройство с того момента, когда оно становится клинически идентичным расстройству, обычно вызывающему дисфункцию.

В целом почти все вышеуказанные определения расстройства личности включают в себя три ключевых положения:

- начало развития в детском или подростковом возрасте;
- длительная протяженность во времени; однако это не только временной фактор, но и глубокое проникновение патологических форм поведения в широкий диапазон личностных и социальных ситуаций, что и составляет наиболее характерную особенность болезни;
- сочетание со значительным личным дистрессом и (или) проблемами в профессиональной или социальной деятельности.

Обращая внимание на классификацию психических расстройств, отметим, что уже в IV веке до н.э. философ Теофраст дал описание различных типов личности, напоминающее некоторые современные классификационные системы. В области психиатрии первым, кто выделил расстройства личности среди психических заболеваний, был Pinel. Он использовал термин «*manie sans délire*» применительно к людям без бредовых состояний, но склонным к необъяснимому вспыльчивому поведению. Впоследствии данное определение совершенствовалось на протяжении XIX сто-

летия несколькими хорошо известными психиатрами, такими, как Janel во Франции, Prichard и Maudsley в Англии и Ruch в США. Другие классификации типов личности и личностных расстройств постепенно разрабатывались на разных языках, включая японский, русский и испанский. В Германии Краерлин окончательно внедрил термин «психопатическая личность» в 8-м издании своего знаменитого трактата, где описано семь различных типов личностных расстройств. Позднее, в 30-х годах в Скандинавии, Sjobring предложил схему описания и характеристики личности, главным образом основывающуюся на четырех критериях, названных им «стабильность», «целостность», «состоятельность» и «способность». Эта модель получила широкое распространение в скандинавских странах [5, с. 28].

Однако Туегг, заметил, что «распределение личностных расстройств по категориям не получило сколько-нибудь твердой поддержки до Schneider. Schneider рассматривал патологические личности как «конституциональные варианты, на которые сильно повлиял личный опыт», и идентифицировал десять специфических типов, или классов, «психопатической личности». Классификационная система, предложенная Schneider, оказала значительное влияние на последующие классификации. Из 10 типов расстройства личности, восемь тесно соотносятся с аналогичными типами расстройства личности, классифицированными в Американской ассоциации психиатров [6, с. 184].

В России используется международная классификация психических и поведенческих расстройств (МКБ-10), разработанная ВОЗ. МКБ разрабатывалась с целью унификации диагностического подхода при проведении статистических, научных и социальных исследований.

В настоящее время действует десятый пересмотр классификации, где психические расстройства и нарушения поведения включены в пятый раздел [9, с. 19]. Каждый включенный в классификацию диагноз может быть представлен в виде шифра, состоящего из буквы («F» для психических расстройств) и нескольких цифр.

В МКБ-10 понятие «болезнь» заменено более широким термином «расстройство», не используются понятия «невроз» и «психоз», «эндогенный» и «психогенный». Классификация не отрицает этиологического подхода. В частности используются такие общепринятые нозологические единицы как шизофрения, органическое расстройство, реакция на стресс. Этиологический принцип используется при условии отсутствия существенных разногласий при оценке природы расстройства [7, с. 96].

Далее, рассматривая временные тенденции распространения психических расстройств очень важно рассмотреть два ненадежных исследования.

При наблюдении в течение 15 лет за тремя общинами на Тайване с использованием неструктурированного психиатрического опроса (1997-1998 и 2009-2012 г.) оказалось, что распространенность расстройства личности составляет соответственно 1,0 и 1,4 на 1000 человек [8, с. 52]. Различия в показателях распространенности между двумя периодами наблюдения и в зависимости от пола были несущественными. Следует отметить, что распространенность расстройства личности, обнаруженная в этом исследовании, является одной из самых низких в числе когда-либо зарегистрированных, и возникает вопрос относительно того, какие факторы на нее повлияли.

По нашему мнению, факторы и есть предпосылка распространенность и совершения преступления в целом. Установлено, что к основным факторам, определяющими состояния человека, относят генетические факторы (5 %), состояние окружающей среды (15-20 %), медицинское обеспечение (30 %), условия и образ жизни (50 %).

Обращая внимание на второе исследование, отметим, что в Верхней Баварии, применяя опрос по Gold-berg, обследовали 1536 человек. Среди них 18,6 % в последнюю перед опросом неделю страдали серьезными психическими расстройствами и 0,7 % (0,6 % мужчин и 0,8 % женщин) был поставлен диагноз расстройство личности. Из этой группы 1385 человек были через 5 лет повторно проинтервьюированы. Среди них 2,8 % страдали расстройством личности, что свидетельствует о значительном росте распространенности по сравнению с предыдущим периодом [8, с. 52].

Таким образом, мы приходим к следующим выводам:

во-первых, эпидемиологии расстройств личности уделялось меньше внимания, чем эпидемиологии других основных психиатрических расстройств. Но ситуация начинает меняться, и на сегодняшний день конкретная информация по эпидемиологии расстройств личности в обществе, учреждениях первичной медико-санитарной помощи, психиатрических больницах и других учреждениях становится доступной.

во-вторых, временные тенденции в распространённости расстройств личности в настоящее время с течением времени ограничены.

Мы считаем, что дальнейшее изучение данной проблемы поможет исследовательским и лечебным учреждениям, планирующим органам здравоохранения, клиницистам и структурам, призванным информировать общественность, лучше понять масштабы проблем, для того, чтобы раз-

работать эффективные профилактические стратегии и создать соответствующие гуманные системы оказания медицинской помощи лицам, страдающим психическими расстройствами.

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 24.04.2020). – Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 08.05.2020).
2. Показатели заболевания лиц, страдающих психическими расстройствами в России и мире: прогноз на 2020 год. – Новости Первого канала от 09.10.2012. – URL: <https://www.1tv.ru/>. (Дата обращения: 08.05.2020).
3. Lexicon of psychiatric and mental health terms. – Apps.who.int. – URL: <https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/39342/924154466X.pdf;jsessionid=66C358399990E12C9A1BEB1D09372603?sequence=1> (Дата обращения: 08.05.2020).
4. Прошлое, настоящее и будущее диагноза в психиатрии // Психиатрия и психофармакотерапия им. П.Б. Ганнушкина. – 2013. – № 5. – URL: http://conmed.ru/magazines/psikhiatriya_i_psihofarmakoterapiya_im_p_b_ganushkina-05 2013/proshloe_nastoyashchee_i_budushchee_diagnoza_v_psihiatrii (Дата обращения: 08.05.2020).
5. Горинов В.В. Личность, расстройство личности, дизрегуляция поведения и деятельности // Неврологический вестник. – 2019. – № 3. – С. 28-31.
6. Носачев Г.Н. Личность и расстройства личности в глобальном мире // Дешевные расстройства: от понимания к коррекции и поддержке. – 2018. – С. 181-184.
7. Чеснокова М.Г. Общепсихологические основания исследования здоровья личности // Национальный психологический журнал. – 2013. – №1(9). – С. 96-103.
8. Зинченко Ю.П., Шайгерова Л.А. О некоторых методологических проблемах dsm-5. [// Национальный психологический журнал – 2014. – №3(15) – С. 52-58.
9. Шайкова М.В. Психолого-правовой подход к особенностям личности военнослужащих с девиантным поведением // Военно-юридический журнал. – 2016. – № 9. – С. 19-23.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ РАССЛЕДОВАНИЯ ЯТРОГЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Т.Н. Цуканова

магистрант

Юго-Западный государственный университет
Курск, Россия

Вопрос о привлечении медицинских работников к уголовной ответственности на сегодняшний день остается одним из самых дискуссионных. Возрастает недовольство граждан качеством оказываемой медицинской помощи, как государственными, так и частными медучреждениями. Именно поэтому в рамках данной статьи автором предпринята попытка исследования проблем, возникающих при расследовании ятрогенных преступлений.

Ключевые слова и словосочетания: медицинский работник, ятрогенные преступления, следователь, расследование, экспертиза.

PROBLEMS ENCOUNTERED IN THE INVESTIGATION OF YATROGENIC CRIMES

The issue of bringing health workers to justice remains one of the most debatable to date. Citizens' dissatisfaction with the quality of medical care provided, both by public and private medical institutions, is increasing. That is why this article attempts to investigate problems arising in the investigation of yatrogenic crimes.

Keywords: medical worker, yatrogenic crimes, investigator, investigation, examination.

Актуализация проблемы ятрогенных преступлений связана, прежде всего, со сменой общественно-экономической формации. Но смена формации лишь высветила проблему. Окончательно она оформилась, когда российское общество вступило в эпоху консьюмеризма. Сегодня изменилась основа отношений между врачом и пациентом, медицинская помощь стала оцениваться как медицинская услуга, введен новый механизм финансирования медико-социальной помощи населению в связи с внедрением в России системы обязательного и добровольного медицинского страхования. Именно эти факторы актуализировали проблему ятрогенных преступлений [3, с. 81].

Ятрогенные преступления – разновидность преступлений против жизни и здоровья человека. Преступление становится ятрогенным и влечет за собой уголовную ответственность виновного только в случаях нарушения правил и (или) стандартов оказания медицинской помощи медицинскими работниками в процессе исполнения своих профессиональных обязанностей, вследствие которого наступают общественно опасные действия (смерть, вред здоровью).

Уголовные дела о «врачебных» преступлениях обладая большой степенью латентности, составляют не самый большой удельный вес в общем массиве зарегистрированных преступлений, однако общественный резонанс данной преступной деятельности велик. Ущерб, причиняемый преступными действиями медицинских работников, наносит не только физический, но и большой моральный вред гражданам.

Одной из причин латентности преступлений является также недостаток информации, обусловленной неполнотой заполнения медицинских документов в отношении конкретного пациента либо их отсутствием. Так, например, заполнение наркозных карт и карт интенсивной терапии при быстрой смене клинических проявлений нередко выполняется ретроспективно, а в связи с этим возможно сокрытие определенных преступных действий, исправления или даже замены карты.

Скрываемая часть ятрогенной преступности включает в себя те деяния, которые стали известны правоохранительным органам и суду, но по ряду причин не нашли отражения в статистике: фактические не рассмотрения заявлений, неверная оценка деяний как непроступных, ошибка в квалификации содеянного, вынесение оправдательных приговоров, в виду того, что отсутствуют достаточные доказательства вины [9, с. 520].

Как отмечает Г.И. Гулиев: «Ятрогенными преступлениями являются умышленные или неосторожные общественно опасные деяния медицинских работников, нарушающие основные принципы и условия оказания медицинской помощи, установленные Конституцией РФ и иными законодательными актами России, совершаемые при исполнении своих профессиональных или

служебных обязанностей и ставящие под угрозу здоровье или причиняющие вред жизни, здоровью и иным законным правам и интересам пациента» [5, с. 143].

Как правило, следствием ятрогении являются летальный исход, инвалидность, снижение качества жизни и увеличение расходов на лечение.

Следует отметить, что сотрудники правоохранительных органов, не обладая специальными познаниями в области медицины, как при проведении доследственной проверки, так и при расследовании уголовных дел подобного рода, вынуждены обращаться за помощью к специалистам. При расследовании преступлений ятрогенного характера наиболее частым способом использования специальных знаний является судебно-медицинская экспертиза.

Целью назначения судебно-медицинской экспертизы является определение механогенеза случая причинения вреда здоровью или смерти пациента при оказании медицинской помощи, изучение временной последовательности и действий (бездействий) медицинских работников при выполнении ими профессиональных обязанностей, определение их соответствия требованиям медицинских протоколов и правил; выявление на каком этапе, кем и каким образом был допущен дефект оказания медицинской помощи, какие меры были приняты по его устранению, каковы их результаты, какие факторы способствовали неблагоприятному исходу травмы или болезни, наличие причинно-следственной связи между дефектом оказания медицинской помощи и неблагоприятным исходом [7, с. 222].

Отличительной особенностью экспертиз по уголовным делам ятрогенного характера является их комплексность.

Немало сложностей вызывает определение виновного лица в случае оказания (неоказания) медицинской помощи несколькими медицинскими работниками. В этом случае важно установить, от действий (бездействия) каких именно лиц наступили общественно опасные последствия.

Наконец, существенной проблемой является нечеткое регулирование отраслевым законодательством правил и (или) стандартов оказания медицинской помощи, что размывает грань между врачебной ошибкой и преступными деяниями медицинских работников.

Немаловажной проблемой, встающей на пути качественного расследования ятрогенных преступлений, является невозможность раскрытия преступления по «горячим следам», так как с момента «врачебной ошибки» до момента, когда об этом становится известно следственным органам проходит большой промежуток времени. Как правило, о случаях врачебных ошибок становится известно правоохранительным органам из жалоб самих пациентов или родственников умерших. Медицинские работники еще до начала расследования располагают временем, чтобы сокрыть документацию, исказить имеющиеся в медицинской документации сведения или внести туда изменения, то есть сокрыть следы преступления.

Но основной проблемой считаем то, что в криминалистической науке отсутствует методика расследования ятрогенных преступлений, как отдельной группы преступлений, хотя следственные действия при расследовании таких дел, всегда будут связаны с дополнительными трудностями и особенностями.

Методика расследования ятрогенных преступлений обязана выстраиваться с обязательным учетом их криминалистической характеристики и настоящей практики их расследования.

В связи с описанным, является достойным внимания предложение Н.В. Николаенко о потребности исследования криминалистической концепции расследования ятрогенных преступлений [8, с. 200].

На базе научных положений данной концепции в последующем предстоит выработать криминалистические методики расследования разных групп и видов ятрогенных преступлений (к примеру, совершаемых при оказании отдельных разновидностей медицинской помощи, при лечении определенной групп пациентов и т.д.).

Учитывая незнание следователями отличительных черт методики расследования данных преступлений и отсутствие требуемых умений и способностей ее реализации в фактической деятельности, необходимо создание комплекса мер по действительному внедрению в фактическую деятельность абсолютно всех достижений криминалистики в части методики расследования преступных ятрогений.

М.В. Балалаева пишет, о том, что большинстве случаев сотрудники правоохранительных органов, не вникают в суть происшедшего, назначают судебно-медицинскую экспертизу и на основании полученного результата принимают решение. Они упускают важную деталь, у профессиональных преступлений медицинских работников отсутствует динамический процесс подготовки к совершению данного преступления [1, с. 14].

Помимо этого, серьезную проблему при квалификации преступлений представляет собой определение степени вины. Основными причинами врачебных ошибок, явившихся причинами смертельных исходов, являются незнание; недостаточное обследование; ошибки в суждении; ошибки

аппаратуры. Однако нередко встречаются происшествия, когда медицинский персонал имел прямой умысел на совершение противоправных действий. В этих случаях необходимо доказать наличие прямого умысла на причинение вреда пострадавшему, что довольно сложно, во-первых, из-за недостатка методик криминалистики, перечисленные выше, во вторых, из-за чрезвычайно трудоемкого процесса доказывание прямого умысла при наличии профессиональной солидарности врачей.

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что устранение обозначенных нами проблем позволит разработать единую методику противодействия ятрогенным преступлениям, а также выработать действенный механизм защиты прав и интересов медицинских работников от необоснованного обвинения в совершении профессионального правонарушения [6, с. 42].

Как недостаток расследования уголовных дел по фактам ятрогенных преступлений следует рассматривать ошибки, допускаемые при назначении медицинских экспертиз. Основными из них являются следующие:

- непостановка перед экспертами всех вопросов, подлежащих выяснению по рассматриваемой категории преступлений, что влечет за собой впоследствии назначение повторных экспертиз;
- неучет материалов служебной проверки, проводимой по факту причинения вреда здоровью или его смерти, которые могут нести важную криминалистически значимую информацию;
- непредоставление эксперту необходимых объектов (материалов), в частности, всех медицинских документов, должностных инструкций медицинских сотрудников, протоколов следственных действий;
- предоставление эксперту медицинских документов, в которых отсутствуют необходимые сведения и которые могли бы быть восстановлены в случае своевременного изъятия и осмотра данных документов с участием специалиста [2, с. 137].

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1) ятрогенные преступления в криминалистическом аспекте являются сложной системой, которая характеризуется наличием определенных элементов, а также связей между ними. Благодаря их установлению следственным органам представляется возможным установить истину, принять верные решения по уголовному делу;

2) ятрогенные преступления являются результатом некачественного выполнения медицинским работником своих профессиональных обязанностей. Нарушение стандартов оказания медицинской помощи приводит к появлению ятрогенного дефекта и ятрогенных последствий;

3) процесс совершения ятрогенных преступлений, влекущих наступление общественно опасных последствий, имеет неоднородный характер. Начинается данный процесс с факта нарушения субъектом медицинских правил, что влечет в дальнейшем причинение вреда здоровью пациента или наступление его смерти. При расследовании ятрогенных преступлений следует принимать во внимание динамику развития ятрогенного процесса и, по возможности, принимать меры к своевременному предотвращению или пресечению наступления неблагоприятных последствий;

4) криминалистическая характеристика ятрогенных преступлений является теоретической основой для разработки методик расследования ятрогений, криминалистических программ, алгоритмов производства предварительного следствия и дознания, выработки рекомендаций по решению стратегических задач уголовного преследования и тактики осуществления следственных действий [10]. При этом главным, естественно, является установление истины по делу и привлечение к ответственности преступника, а использование специальных знаний сопряжено с множеством проблем, таких как:

- практические сложности в организации и проведении комиссионной судебно-медицинской экспертизы дефектов оказания медицинской помощи;
- отсутствие у лиц, назначающих судебно-медицинскую экспертизу, базовых знаний в области судебной медицины;
- предоставление на судебно-медицинскую экспертизу недостаточного объема материалов для исследования.

Перечисленные проблемы требуют комплексного подхода для их решения.

С нашей точки зрения, решением данных проблем может стать:

- нормативное регулирование вопросов, подлежащих разрешению в ходе экспертизы качества медицинской помощи;
- нормативное закрепление перечня необходимых предметов и документов, которые должны в обязательном порядке должны быть представлены на экспертизу.

1. Балалаева, М.В., Балалаева Ю.С. Тактические задачи, стоящие перед следователем на первоначальном этапе расследования ятрогенных преступлений // Вестник Нижегородского института управления. – 2020. – № 1 (55). – С. 13–16.

2. Баторова, А.Б. Особенности назначения судебно-медицинской экспертизы при расследовании ятрогенных преступлений // Сборник статей III Международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 136–138.
3. Баторова, А.Б. Особенности производства отдельных следственных действий при расследовании ятрогенных преступлений // Вестник магистратуры. – 2020. – № 1-1 (100). – С. 80–82.
4. Богомолова, К.И., Касаев И.Х. К вопросу о совершенствовании деятельности правоохранительных органов по выявлению и предупреждению ятрогенных преступлений // Вестник Саратовской государственной юридической академии. – 2020. – № 1 (132). – С. 178–184.
5. Гулиев, Г.И. Методика расследования ятрогенных преступлений // Научный электронный журнал Меридиан. – 2020. – № 1 (35). – С. 141–143.
6. Ерахмилевич, В.В., Казанцев Д.А. Ятрогенные преступления и проблемы их расследования // Актуальные проблемы борьбы с преступлениями и иными правонарушениями. – 2020. – № 20-1. – С. 42-43.
7. Мазур, Е.С., Ахмедшин Р.Л., Александрова Я.Д. Криминалистическая характеристика ятрогенных преступлений // Вестник Томского государственного университета. – 2020. – № 451. – С. 220–225.
8. Николенко, Н.В. Разность подходов юристов и медработников к определению понятия «ятрогенная» // Сборник статей VI Международной научно-практической конференции. 2020. – С. 198-203.
9. Радов, В.В. Причинная связь при бездействии ятрогенных преступлений // Вопросы российской юстиции. – 2020. – № 5. – С. 515–526.
10. Алымов, Д.В. Эвристические методы в следственной // Российский следователь. – 2013. – № 19. – С. 2-3.

КОНТРОЛЛИНГ И ЕГО РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Е.В. Чернова

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена обоснованию сущности контроллинга и выявления его роли в обеспечении финансового оздоровления предприятий. Сформулировано авторское определение сущности контроллинга. Выявлено место и роль контроллинга в организации управления предприятием. Выделены функции контроллинга. Разработаны методические рекомендации по внедрению системы контроллинга в виде алгоритма функционирования службы контроллинга. Доказано, что контроллинг является современной методологией координации управленческой деятельности топ-менеджмента предприятия.

Ключевые слова и словосочетания: контроллинг, предприятие, финансовое оздоровление, управление, финансовые ресурсы, банкротство, эффективность.

CONTROLLING AND ITS ROLE IN ENSURING FINANCIAL RECOVERY OF ENTERPRISES

The article is devoted to substantiating the essence of controlling and revealing its role in ensuring financial recovery of enterprises. The author defines the essence of controlling. The place and role of controlling in the organization of enterprise management is revealed. Controlling functions are highlighted. Methodological recommendations on the implementation of a controlling system in the form of an algorithm for the functioning of a controlling service are developed. It is proved that controlling is a modern methodology for the coordination of management activities of top management of an enterprise.

Keywords: controlling, enterprise, financial recovery, management, financial resources, bankruptcy, efficiency.

Постановка проблемы и ее связь с научными и практическими проблемами. Одной из причин возникновения кризисных ситуаций и неправильности разработки и принятия управленческих решений является низкий уровень системы управления. Именно неквалифицированные и ошибочные действия руководства могут привести предприятие к банкротству. Существенным фактором, обуславливающим принятие неправильных управленческих решений, является отсутствие эффективных регуляторных систем, в частности, контроллинга, то есть системы, ориентированной на будущее развитие. Контроллинг ориентируется на управление будущим для обеспечения длительного и успешного функционирования предприятия. В современных условиях проблема организации системы контроллинга является весьма актуальной, так как хорошо организованная система имеет положительное значение для принятия, реализации, контроля и анализа управленческих решений в направлении обеспечения финансового оздоровления предприятий, что и определило тему, цель и задачи исследования.

Анализ исследований и публикаций, в которых отображается решение данной проблемы. На сегодняшний день многие ученые уделяют значительное внимание особенностям контроллинга. Анализ публикаций показал, что зарубежные и отечественные авторы [1-11] по-разному оценивают роль и место контроллинга в управлении предприятием и обеспечении финансового оздоровления. Поэтому на сегодняшний день существует много определений и трактовок сущности термина «контроллинг». Ученые осуществили значительный вклад в разработку теоретических основ контроллинга, однако остаются недостаточно решенными вопросы формирования целостной теоретико-методической базы формирования системы управления предприятием на основе антикризисного управления и стратегического контроллинга, отсутствуют научно обоснованные рекомендации по аналитическому, организационному, информационному внедрению и функционированию системы контроллинга на предприятиях. Также до сих пор среди ученых не существует единого мнения относительно сущности контроллинга как теоретической категории, мало внимания уделено изучению его роли в обеспечении финансового оздоровления предприятий. Исходя из вышеуказанного, целью статьи является обоснование теоретико-методических основ сущности контроллинга, его роли в обеспечении финансового оздоровления предприятия и разработка практических рекомендаций по совершенствованию организации и методики контроллинга для повышения эф-

фektivности деятельности предприятий. Объект исследования – процесс контроллинга. Предмет исследования – совокупность теоретических, организационно-методических и практических положений осуществления контроллинга на предприятиях.

Изложение основного материала исследования. Изучение научной литературы дает основание полагать, что единого понимания сущности понятия контроллинг не существует. По нашему мнению, контроллинг – это специальная саморегулирующаяся система методов и инструментов, которая направлена на функциональную поддержку управления предприятием и включает информационное обеспечение, планирование, координацию, контроль и внутренний консалтинг. Рассмотрим контроллинг, целью которого является ориентация управленческого процесса на обеспечение интересов всех контрагентов с одновременными минимизацией риска и обеспечением процесса финансового оздоровления. Для определения системы контроллинга в системе управления ООО «Ратимир» целесообразно рассмотреть функциональную структуру и место и роль контроллинга в этой структуре (рис. 1).

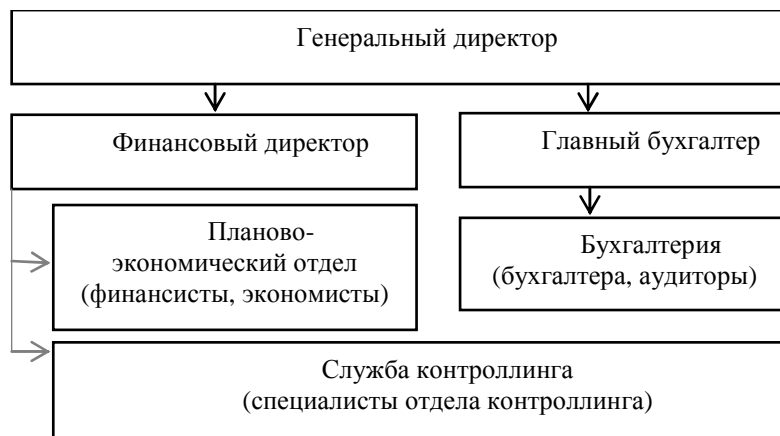


Рис. 1. Место и роль контроллинга в организации управления ООО «Ратимир»

ООО «Ратимир» внедрение системы контроллинга необходимо, поскольку она обеспечивает выживание предприятия на уровнях как стратегического, так и тактического управления. На службу контроллинга возложены функции ежедневного, ежемесячного, ежеквартального и годового контроля за финансово-хозяйственной деятельностью ООО, что даст возможность своевременного выявления факторов, влияющих на эффективную деятельность предприятия и предотвращения махинации со стороны должностных лиц и внешних факторов. Служба подчиняется финансовому директору и отчитывается ему в определенные сроки. Финансовый контроллинг позволит решать функциональные задачи с помощью инструментов и методов долгосрочного управления финансами, стоимостью и рисками, а тактический контроллинг позволит осуществлять бюджетный контроль и контролировать годовые бюджеты [1]. Используя методы контроллинга, можно раньше, чем это делают конкуренты с помощью методов традиционного учета и анализа, спрогнозировать горизонт деятельности ООО и получить информацию о предстоящих изменениях спроса, ограничении ресурсов, а также изменении ныне еще эффективных технологий. Методы тактического контроллинга позволят успешно выполнить краткосрочные планы и достичь текущих финансовых и хозяйственных целей ООО. Таким образом, контроллинг является важным средством успешного функционирования, позволяющим в кризисных условиях обеспечить финансовое оздоровление, поскольку:

- обеспечивает руководство и учредителей необходимой информацией для принятия эффективных управленческих решений путем интеграции процессов ее сбора, обработки, подготовки, анализа и интерпретации;
- предоставляет информацию для управления ресурсами ООО;
- обеспечивает выживание на уровнях стратегического и тактического управления;
- способствует оптимизации основной деятельности ООО [8].

Целесообразность и результативность внедрения службы контроллинга в деятельности ООО «Ратимир» отражена в табл. 1.

Целесообразность и результативность внедрения службы контроллинга в деятельности ООО «Ратимир»

Причины внедрения службы контроллинга	Результаты, полученные от внедрения
Усложнение управленческих систем, вызывающее потребность в оперативной координации работы данных систем и построении комплексной сводной информационной системы управления как системы	Оптимизация информационных потоков и создание комплексной общей информационной системы управления
Отсутствие системного характера при выполнении функций контроллинга отдельными структурными подразделениями. Выполнение функций разрозненно, выполняется специалистами различных подразделений. Чем больше отделов задействовано, тем больше увеличивается и время на обработку, интерпретацию информации, так как информационные потоки дублируются. Кроме того, затраты на содержание управленческого аппарата (руководитель каждого задействованного отдела) выше, чем при создании единого отдела под руководством одного руководителя отдела. Дублирование или отсутствие отдельных функций контроллинга в системе является серьёзной проблемой в информационно-аналитическом обеспечении системы менеджмента	Интеграция внутреннего контроллинга в общую систему управления. Целостная система взаимосвязанных элементов, деятельность которых подчинена интересам базового элемента – учредителей ООО. Создание системы контроллинга, которое сопровождается появлением новых задач. Система будет функционировать на постоянной основе, а, следовательно, необходима организационная единица, которая возьмет на себя реализацию этих функций – отдел контроллинга.
Рост неопределенности и изменчивости внешней рыночной среды, потребность в четком планировании, учитывающем эту изменчивость, отслеживании изменений внешней и внутренней среды	Систематическое запланированное исследование неопределенности и изменчивости внешней рыночной среды, четкое планирование, учитывающее эту изменчивость, отслеживание изменений внешней и внутренней среды. Мониторинг тенденций развития и возможных направлений активных изменений во внешней среде
Отсутствие внедрения в практику деятельности зарубежного опыта	Аккумуляция зарубежного опыта в мясоперерабатывающей отрасли и внедрение его положительных результатов в практику
Отсутствие практики использования инструментов бенчмаркетинга	Использование инструмента бенчмаркинга для получения и внедрение в практику деятельности новых конкурентоспособных технологий управления
Освобождение директоров подразделений от функций контроля, которые перейдут в отдел контроллинга, тем самым, разгрузив деятельность представителей топ-менеджмента	Контроль стратегических целей и перспектив, обеспечение роста конкурентоспособности. Своевременность принимаемых решений и осуществляемых преобразований
Возникновение кризисного состояния в условиях цикличности развития экономики, воздействия негативных внешних и внутренних факторов на предприятие	Система контроллинга является учетно-аналитической системой, синтезирующей методы учета, анализа, контроля, планирования, обеспечивающей оперативное и стратегическое управление процессом финансового оздоровления, способствующей: восстановлению платежеспособности и обеспечению стабильности и эффективности деятельности; урегулированию взаимоотношений между должником и кредиторами; предотвращению ликвидации предприятия
Оценка эффективности системы контроллинга	Оценивается с использованием показателей рентабельности активов, продукции (работ, услуг), собственного капитала, маржинальной прибыли, показателей EBITDA и других подконтрольных показателей
Отсутствие инновационной философии управления	Философия контроллинга – новая философия управления, формируемая решением стратегического характера – созданием отдела контроллинга
Отсутствие концепции контроллинга	Концепция контроллинга, направленная на интеграцию в единую систему учета, планирования, контроля и анализа и построение системы эффективного управления предприятием, является тем организационно-методическим обеспечением, посредством которого осуществляется координация управленческой системы на предприятии

Проведенное исследование позволило разработать методические рекомендации по внедрению системы контроллинга, которая предусматривает согласованные действия управления и регулирования (рис. 2).

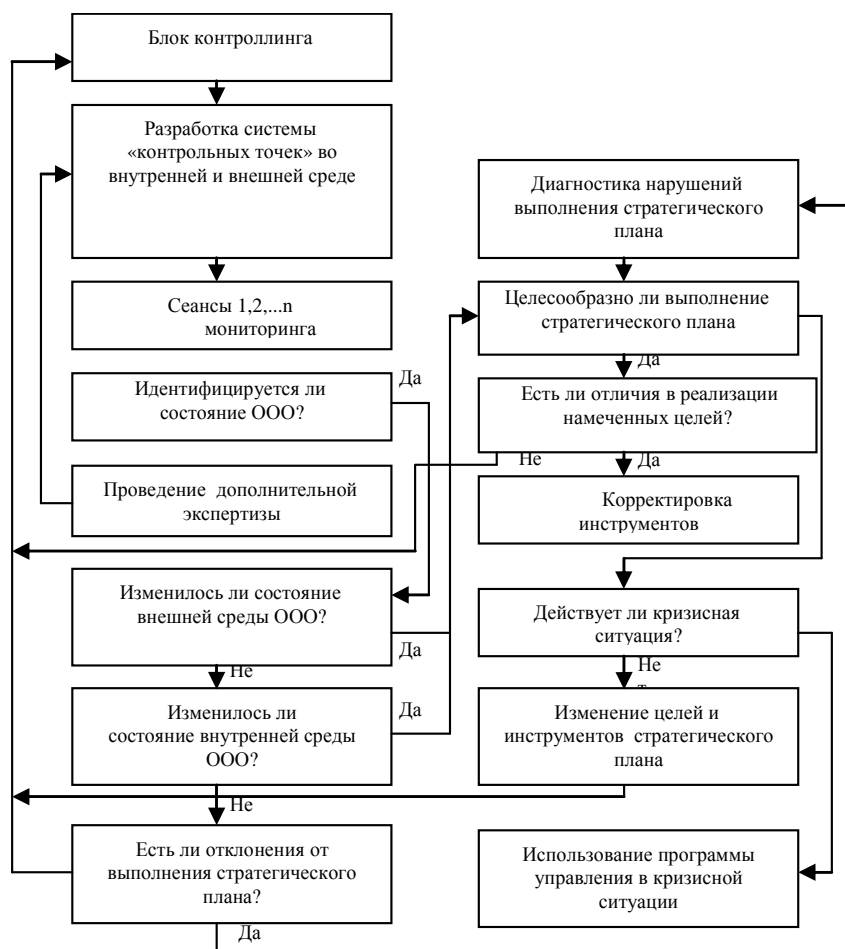


Рис. 2. Алгоритм функционирования службы контроллинга

Служба контроллинга обеспечит интеграцию долгосрочных целей и оперативных задач, которые ставятся перед отдельными работниками или структурными подразделениями предприятия. Создание службы контроллинга и ее инновационная направленность приведет к существенному росту интересов участников экономического процесса к объективной и достоверной информации о финансово-экономическом состоянии и деловой активности. Все субъекты рыночных отношений: учредители, инвесторы, банки, поставщики, покупатели, заказчики, страховые компании, рекламные агентства заинтересованы в однозначной оценке конкурентоспособности и надежности своих партнеров.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что контроллинг является концепцией управления, ориентированной на эффективное и долгосрочное функционирование в современной экономической среде. Функциями контроллинга являются планирование, контроль, регулирование, анализ решений. Осуществляя свою деятельность, предприятие постоянно находится под влиянием факторов, влияющих на формирование финансово-экономического состояния, и способных ухудшить его, что приводит к разработке программ финансового оздоровления. К ним относятся: операционные; финансовые; инвестиционные, чрезвычайные и другие. Данные факторы характеризуют состояние внутренней среды предприятия, именно они и повлияли на появление различных видов контроллинга – оперативного, стратегического и финансового, используемых в зависимости от комплекса задач, поставленных руководством перед службой контроллинга.

Считаем, что организационная структура управления инновационного типа ООО должна обязательно включать службу контроллинга, которая обеспечит интеграцию долгосрочных целей и оперативных задач, поставленных перед отдельными работниками или структурными подразделениями. На службу контроллинга возложены функции ежедневного, ежемесячного, ежеквартально-

го и годового контроля за финансово-хозяйственной деятельностью предприятия для своевременного выявления факторов, влияющих на эффективную деятельность, предотвращения махинаций с стороны должностных лиц и влияния внешних факторов, обеспечения финансового оздоровления.

Выводы исследования и перспективы дальнейших исследований. Новым явлением в практике деятельности современного предприятия является система контроллинга, которая представляет собой инновационную методологию системы эффективного управления, интегрирует в себе учет, информационное обеспечение, контроль, анализ, управление и планирование, с целью достижения оперативных и стратегических целей деятельности и предотвращения вероятности банкротства или обеспечения финансового оздоровления предприятия.

Проведенные исследования позволяют сделать вывод о том, что для преодоления кризисных условий деятельности отечественным предприятиям необходимо внедрять и использовать инновационные технологии в сфере управления, такие как контроллинг. Предложенная к внедрению на предприятии служба контроллинга будет оценивать возможность реализации запланированных мероприятий, ответственность за которую остается в компетенции линейных руководителей. Данная служба также будет осуществлять систематические проверки на всех уровнях выполнения поставленных задач и принимать меры для предотвращения отклонений от намеченных целей и методов их выполнения, избегания банкротства, в случае необходимости – принятия решений о финансовом оздоровлении предприятия. В задачи службы контроллинга также будет входить разработка структуры информационной системы, стандартизация информационных каналов и носителей, выбор методов обработки информации. Таким образом, построенная система контроллинга будет обеспечивать сбор, обработку и предоставление менеджерам информации, необходимой для принятия управленческих решений. Можно сделать вывод о том, что контроллинг ориентирован на поддержку процессов принятия решений и эффективен именно в условиях постоянно меняющейся экономической среды в динамичных условиях рыночных отношений. Он позволит обеспечить адаптацию традиционной системы учета к информационным потребностям должностных лиц, принимающих решения.

Таким образом, контроллинг является новой философией управления, современной методологией координации управленческой деятельности топ-менеджмента предприятия. Его главная роль состоит в обеспечении финансовой стабильности предприятия, мобильного реагирования на внутренние и внешние факторы, эффективного управления финансовыми ресурсами, предотвращения банкротства, а также обеспечения финансового оздоровления.

1. Ряховская А.Н., Алферов В.Н., Ряховский Д.И., Кован С.Е., Кочетков Е.П., Акулов А.Я., Русаков П.В. Банкротство и финансовое оздоровление субъектов экономики: монография. – Москва: Изд-во «Юрайт». 2019. 153с.

2. Рагулина Ю.В., Завалько Н.А. Контроллинг – перспективный инструмент менеджмента // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2019. – Т. 8. № 2. – С. 18–21.

3. Карташова М.В. Эконометрическое моделирование оценки вероятности банкротства предприятий // Colloquium-journal. – 2019. – № 14-6 (38). – С. 46–48.

4. Карминский А.М., Бурехин Р.Н. Сравнительный анализ методов прогнозирования банкротств российских строительных компаний // Бизнес-информатика. – 2019. – № 3. – С. 52–66.

5. Каледин С.В., Сайфуллина Р.С., Кадыкова Г.Г. Методы оценки вероятности банкротства предприятий. рейтинговое число // Генеральный директор: Управление промышленным предприятием. – 2005. – № 7. – С. 45–47.

6. Фалько С.Г., Волочиенко В.А., Васильев С.В. Контроллинг: подготовка управленческих решений в реальном масштабе времени: монография. – Москва, 2019. – 200 с.

7. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: учебный курс. – 2-е изд. – К.: Эльга, НикаЦентр, 2004. – 656 с.

8. Ван Хорн Д., Вахович Д. Основы финансового менеджмента: монография / пер. с англ. – 12-е изд. – Москва: Издательский дом «Вильямс», 2008. – 1232 с.

9. Чувашлова М.В., Иванов М.А., Саликов Э.С., Додонова Е.А. Контроллинг: теоретические и практические основы // Финансовая экономика. – 2019. – № 2. – С. 109–111.

10. Балабанович О. Контроллинг и система управления предприятием: теория и методология // Наука и инновации. – 2020. – № 1 (203). – С. 55–59.

11. Бойко А.А. Контроллинг в системе информационно-аналитического обеспечения управления финансами организации // Colloquium-journal. – 2020. – № 3-7 (55). – С. 35–37.

КОМПЛЕКС МЕТОДОВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ ПРИ ПОСАДКЕ ВОЗДУШНОГО СУДНА

М.Ю. Черновол
аспирант 1 курса
С.Н. Павликов
преподаватель

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Дается обоснование необходимости оценки степени угроз при посадке воздушного судна, основанной на результатах измерения параметров окружающей среды, в первую очередь сдвига ветра и вихревых процессов, при этом не по замеренным компонентам ускорения воздушного судна, а с применением радаров дистанционного зондирования как с борта, так и с земли и их комплексного использования.

Ключевые слова и словосочетания: воздушное судно, сдвиг ветра, радар, скорость, дальность.

A SET OF METHODS TO IMPROVE THE EFFICIENCY OF INFORMATION SUPPORT FOR MANAGEMENT DECISIONS WHEN LANDING AN AIRCRAFT

The justification for assessing the degree of threats when landing an aircraft based on the results of measurement of environmental parameters, primarily wind shear and vortex processes, is given, not on the measured components of aircraft acceleration, but with the use of remote sensing radars both from the side and from the ground and their integrated use.

Keywords: aircraft, wind shear, radar, speed, range.

В настоящее время основной тенденцией развития авиации, как известно, является повышение безопасности воздушных судов (ВС) при увеличении интенсивности работы аэропортов. Перерывы между посадкой и взлетом самолетов сокращаются, что приводит к увеличению эффективности использования взлетно-посадочной полосы (ВПП), но увеличивает очередь как на взлет, так и в воздухе на посадку. Интенсивность, непредсказуемость условий эксплуатации и увеличение размеров ВС способствует снижению безопасности. Посадка в первую очередь и взлет являются наиболее рискованными этапами полета. Растет число аварийных случаев по причине отсутствия оперативного дистанционного механизма контроля и учета факторов изменения параметров окружающей среды. Среди них наибольшее значение имеют группы, связанные со: сдвигом воздушного потока в трех плоскостях, турбулентностью следа, поверхностного скольжения и обледенения, а также эффективностью средств технического зрения: радио, звукового, лазерного оборудования, камер наблюдения, измерителей скорости, высоты и их производных, а также и устойчивостью и управляемостью движения центра масс ВС. В исследованиях последнего времени упор делается на выбор инструментальных методов обнаружения изменения параметров воздушных потоков одного ВС для следующего за ним другого судна, а также естественных процессов в приповерхностном слое над ВПП.

Метод измерения давления бортовым оборудованием обладает оперативностью, точностью но не предупреждает, т.к. соответствует точке измерения, прогнозирование не способствует решению задачи.

Доплеровские каналы измерения величины сдвига среды не обладают требуемой точностью и надежностью, т.к. и сам радар под воздействием помех от местных предметов в условиях сильной отражательной способности среды не позволяет решить задачу с заданными характеристиками. Измерение и прогнозирование поведения ВС на трассе не в полной мере отражает динамику корпуса по отношению к ВПП.

Актуальность заключается в отсутствии оперативной и достоверной информации о динамике системы ВС и окружающей среды достаточной для принятия обоснованных автоматических решений. Требуется проведение расширенных исследований для подготовки рекомендаций ИКАО по учету динамики ВС и окружающей среды [1, с. 3–4].

Проблема – несоответствие радиоэлектронного оборудования (РЭО) для обеспечения экономической эффективности использования ВПП при заданном уровне безопасности.

Предметом исследования является информационная система обеспечения требуемого уровня эффективности использования ВПП при заданной безопасности.

Объектом исследования являются методы обеспечения уровня эффективности использования ВПП при заданной безопасности.

Целью исследования является повышения эффективности использования ВПП при заданной безопасности, за счет расширения пространства измеряемых параметров, оценки с их помощью степени угрозы и интеллектуальной поддержки принятия решений командиром ВС или диспетчером или системой автоматического управления (управляющих ВС), что особенно важно для беспилотных ВС.

В работе приведен анализ существующего информационного обеспечения ВС и разработаны предложения по формированию требований к информационному обеспечению полета ВС над ВПП с использованием комплекса бортовых и наземных систем. Разработка системы поддержки командных решений управляющего ВС во взаимодействии с диспетчером и интеллектуальным центром комплекса обеспечит своевременное обнаружение признаком предаварийной ситуации и оценки степени угрозы ВС с выработкой рекомендаций для уклонения и контроля за исполнением с возможностью коррекции управленческих решений. Обмен и протоколирование информации по ситуации, принятым и реализованным решениям и результатам выхода из критической положения для систематизации и выработки рекомендаций для однотипных ВС применительно к конкретной ВПП (паспорту ВПП), времени суток, сезона и характеристик окружающей среды.

Техническое наблюдение за окружающей обстановкой включает информацию, получаемую с борта данного ВС, предыдущего ВС и ВС, осуществляющих наблюдение за эволюцией над и в районе ВПП, а также от радиоэлектронных средств аэродромного комплекса.

Анализ основных задач и бортового оборудования ВС и аэродромного комплекса показал наличие несоответствия их возможностей требуемым критериям.

К таким критериям относятся:

- время реакции от обнаружения до реагирования;
- пропускная способность радиоканала;
- помехоустойчивость и помехозащищенность от естественных и преднамеренных помех;
- вероятностные характеристики обнаружения и распознавания объектов, явлений и их меняющихся параметров;
- высокая степень значимости ошибочных решений по обнаружению и измерению;
- отсутствие информационному обеспечению по распознаванию предаварийной ситуации эволюции ВС и выработки рекомендаций командиру и диспетчеру;
- согласованность технологий бортового и наземного оборудования;
- отсутствие нормативной и другой документации по техническим требованиям к системе, состоящей из указанного бортовых систем ВСВС и наземного оборудования;
- отсутствие автоматизированного обмена информацией между ВС, следующих друг за другом и др.[1].

В работе предложена математическая модель работы системы, определены параметры, средства и методика расчета рекомендуемых вариантов: курса, скорости и ускорения по вертикали и горизонтали, дистанции и ориентации относительно оси ВПП, впереди и сзади идущих ВС.

Таким образом, исследования, направленные на разработку новых актуальных научно-технических результатов определяющих повышение эффективности использования ВПП в новых более сложных условиях. Среда становится менее предсказуемой и усиливается влияние больших массогабаритных характеристик ВС на систему их взаимодействия для достижения поставленной цели – надежность, безаварийность, эффективность и ВС и ВПП аэродрома. Для этого требуется не только бортовое оборудование, но и разнесенная система РЭО для достижения поставленной цели [2, с. 4].

К таким параметрам среды и ВС относятся:

- сдвиги ветра в плоскостях и их производные;
- вихревые дорожки Кармана (ДК);
- параметры и характеристики элементов ДК;
- расстояние до земли и точки касания и их производные;
- параметры динамики корпуса ВС по плоскостям и их корреляция к ранее указанным параметрам;
- устойчивость выполнения траектории посадки
- дистанция обнаружения опасных атмосферных явлений и численная оценка степени угрозы для ВС и ВПП с данными параметрами и динамикой движения элементов системы;
- время, оставшееся для начала эволюции с целью уклонения от угроз и вероятностные характеристики успешного преодоления.

Что обусловлено следующими факторами:

- существующие методы и средства обеспечения ВС и ВПП в не полной мере соответствуют требованиям практики. ВС выросли по размерам и отличаются параметрами ДК, что в условиях повышения интенсивности ВПП приводит к увеличению рисков и ограничениям на возможные изменения режима движения. Парк ВС быстро меняется, а радиоэлектронное оборудование (РЭО) ВС и ВПП не изменяются и не учитывают современные требования;

– реализуемые технические, организационные и иные технологии в не полной мере соответствуют требованиям упреждающего, адекватного ситуации, оперативного, дистанционного контроля элементов системы с резервом времени для принятия и реализации управленческих решений.

Для этого существует объективный ряд взаимосвязанных причин [3, с. 18]:

1) узкая ведомственность решаемой проблемы, масштабность сопутствующих проблем, отсутствие финансирования свежих инновационных решений и технологий, слабое инженерное сопровождением проблемы со стороны ИКАО;

2) штатное РЭО не способно своевременно и достоверно обнаруживать вихри и нарастание сдвигов ветра, обладающие слабой отражающей способностью;

3) отсутствие методик и рекомендаций экипажу и диспетчеру по изменению используемых режимов, сигналов, параметров и др. в усложненных условиях посадки;

4) РЭО используют технологии мониторинга пространства с использованием слабо эффективных простых, с малой базой сигналов;

5) уровень отражений от среды и местных предметов не позволяют получить требуемые параметры дальности и точности;

6) оценка степени угрозы отличается высокой вероятностью ложной тревоги или не достаточной вероятностью правильного обнаружения;

7) не учитываются индивидуальные характеристики ВС;

8) аварийная статистика не может быть использована в реальном масштабе времени;

9) затруднено получение информации об условиях и факторах, приведших к потери управляемости ВС;

10) отсутствие автоматической системы, включающей в себя бортовое РЭО и наземное оборудование, в том числе и бортовое РЭО других ВС в районе посадки для совместного мониторинга ситуации, оценки параметров и уровня угроз.

11) отсутствие алгоритма принятия консенсуса в работе элементов РЭО системы;

12) отсутствие автоматизированной системы пополнения экспертных систем ВС и аэродрома;

13) отсутствие механизмов влияния на проблему потребителей: ВС от аэродрома, пассажиров от авиакомпаний, авиакомпаний от ВС и дальше по цепочке до НИИ и производителей ВПП, РЭО, страховых компаний, ИКАО и т.д.

Для поиска вариантов и технологий для широкого круга задач требуется расширение рамок участников решения указанных проблем [2, с. 5].

Известны методы контроля воздушного пространства, основанные на:

– оценке интенсивности отражения наземного радара и лидара;

– эхо-сигналы бортового радара;

– измерение изменения уровня давления на участке над ВПП;

– оптические сканеры подсвеченной ДК и др.

Однако эти методы не позволяют в любую погоду обеспечить обнаружение опасных атмосферных явлений и оценить степень их значимости для безопасности ВС, особенно при взлете и посадке.

Для определения требований к оценке при посадке физических полей самого ВС и его окружающего пространства была определена математическая модель и разработаны требования к техническим средствам получения информации.

Предложено применение информации с нескольких как независимых, так совместных (в условиях полуактивного, параметрических и режимов подсветки) каналов для получения комплексного представления о ситуации и выработки рекомендаций управляющему ВС, например командиру судна.

Научная новизна заключается в

– создании концепции системы информационного обеспечения безопасности воздушного судна в условиях маневрирования на малых высотах для удержания рекомендуемой траектории;

– обоснована математическая модель отраженных сигналов от опасных атмосферных явлений с учетом особенностей трансформации сигнала для этапов излучения бортовым РЭО, распространения, отражения, обратного распространения и приема бортовым РЭО ВС;

– разработаны состав системы и рекомендации по практическому использованию предложенного технического решения.

Результаты работы позволят создать предпосылки для качественного скачка в области разработки методов и средств повышения эффективности использования ВС и ВПП при заданном уровне безопасности, за счет расширения пространства измеряемых параметров, оценки с их помощью степени угрозы и алгоритмов интеллектуальной поддержки принятия решений управляющего (командиром) ВС.

1. Системы обеспечения вихревой безопасности полетов летательных аппаратов / В.И. Бабкин, А.С. Белоцерковский, Л.И. Турчак и др.; отв. ред. Л.И. Турчак; ВЦ им. А.А. Дородницына РАН – Москва: Наука 2008. – 373с.

2. Патент РФ № 68710 Радиолокационный комплекс для обнаружения и сопровождения объектов/ Павликов С.Н. и др. Заявл. 14.08.2007. Опубл. 27.11.2007, Бюл. №33.

3. Мочалов А.В. Новые направления в развитии телекоммуникационных систем: монография / А.В. Мочалов, С.Н. Павликов, Е.И. Убанкин. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2016. – 116с.

ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ИНТЕРНАЛЬНОГО ЛОКУСА КОНТРОЛЯ НА ФАКТОР УСПЕШНОСТИ СТУДЕНТОВ В УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ВЫСОКУЮ СОЦИАЛЬНУЮ АКТИВНОСТЬ

Ю.А. Чернявина

бакалавр

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье выдвигается гипотеза влияния интернального локуса контроля на фактор успешности студентов в учебной деятельности и социальной жизни. Выдвинутая гипотеза подтверждается результатами эмпирического исследования положения локуса контроля в экспериментальной и контрольной группах студентов.

Ключевые слова и словосочетания: *интернальный и экстернальный локусы контроля, студенты, фактор успешности, целеполагание, обобщенные ожидания, родительская фигура, фокус внимания, границы.*

STUDY OF THE INFLUENCE OF INTERNAL LOCUS OF CONTROL FACTOR IN THE SUCCESS OF STUDENTS IN LEARNING ACTIVITIES AND HIGH SOCIAL ACTIVITY

There is the hypothesis of the influence of the internal locus of control on the success factor of students in educational activities and social life is put forward in this article. The proposed hypothesis is confirmed by the results of an empirical study of the position of the locus of control in the experimental and control groups of students.

Keywords: *internal and external locus of control, students, success factor, goal setting, generalized expectations, parental figure, focus of attention, boundaries.*

Проблематика воспитания цельной личности, ориентированной на продуктивную социальную деятельность и достижение успеха, сегодня стала одной из ключевых в психологии и педагогике. Естественно, что идея институционального подхода к воспитанию реализуется еще с сократических школ, но в настоящий момент, в связи с явным общественным запросом на определенный тип личности — лидера, агрегирующего успех в виде материальных благ или социальных достижений, сформировать принципы воспитания такой личности представляется особенно актуальным [1, с.1]. ВГУЭС одним из первых университетов включил понятие «успех» в формулировку своей миссии: «мы ведем студентов к успеху в учебе и жизни» – так долгие годы звучал слоган университета. Не ставя перед собой цель качественно осмыслить все принципы воспитания такой личности, их слишком много (от мировоззренческих до теоретико-методологических), мы сфокусируемся на одном, но, как нам представляется, центральном – связанном с формированием интернального локуса контроля в начале этапа социально-биологическом возрасте саморазвития способностей в профессиональной деятельности [2, с.167].

Термин «локус контроля» был введен социальным психологом Джулианом Роттером в 1954 году для характеристики свойства личности приписывать свои достижения или неудачи внешним либо внутренним факторам. [3, с.17]. Эта личностная переменная стала одной из центральных в теории социального научения канадского психолога Альберта Бандуры. Напомним, что Альберт Бандура критиковал существующие подходы к описанию поведения человека за их односторонность, и предложил теорию, учитывающую все существующие детерминанты поведения человека в их взаимодействии. От рождения человек наделен небольшим количеством рефлексивных реакций, но в процессе первичной и вторичной социализации он способен усваивать новые, более сложные модели поведения. Причем процесс усвоения или научения может осуществляться, как осознанно – через сознательное копирование поведенческих паттернов, так и неосознанно. Обучение через собственный опыт осуществляется за счет положительного или отрицательного подкрепления действий, которые совершает человек [4, с.118-130].

Переменная «локуса контроля» выражала обобщенные ожидания человека относительно того, в какой степени подкрепления зависят от его собственного поведения (интернальный локус кон-

троля), а в какой – контролируются силами извне (экстернальный локус контроля). По мнению Роттера, люди стараются достичь своих целей, потому что имеют обобщенное ожидание, что такие старания будут иметь успех. Люди, которым свойственно верить в то, что они могут управлять своей судьбой (имеющие интернальный локус контроля), во многих ситуациях ведут себя иначе, чем люди с экстернальным локусом контроля, считающие, что их судьба зависит от удачи, случая или власти имущих.

Ученики Роттера: Джери Фарес и Уильям Джеймс – начали планомерно изучать, как человек оценивает свой контроль внешних подкреплений. Согласно многочисленным интервью, которые на протяжении своей жизни давали успешные люди, они не снижали своих ожиданий даже после многочисленных поражений. С другой стороны, в XX веке также было зафиксировано множество примеров, когда крупный выигрыш в лотерею или в казино не только не улучшал социальных условий жизни человека, но и, наоборот, заставлял ниже спуститься по социальной лестнице. То есть, некоторые субъекты не могут извлечь пользу из сиюминутного успеха, приписывая ему фактор случайности, тогда как другие сохраняют ощущение контроля над своей жизнью, даже если их поведение несколько раз остается неза вознагражденным [5, с.489-490].

Насколько разный тип мышления демонстрируют лидеры, добившиеся высокого положения, и люди, постоянно претерпевающие социальные неудачи, можно оценить по высказываниям, которые есть в открытом доступе в сети Интернет.

«Лучше взять и изобрести завтрашний день, чем переживать о том, что вчерашний был так себе». (Стив Джобс, изобретатель, основатель Apple)

«Не приходите ко мне со своими проблемами – предложите мне их решение». (Ричард Брэнсон, миллиардер)

«Свободный человек никого не обвиняет». (Иосиф Бродский, поэт).

«Людей держат за скот» (название публика Вконтакте).

Таким образом, высокий уровень внутреннего контроля указывает на социально желательные черты, а высокий уровень внешнего – на социально нежелательные характеристики.

В отечественной психологии исследование положения локуса контроля привлекло внимание специалистов и стала предметом исследования в конце XX века.

Критерий положения локуса контроля как основного признака взрослой, сформировавшейся личности предлагает Комиссарова М.Г. Она формулирует определение локуса контроля как места в пространстве, к которому человек обращает запрос на решение своей личной проблемы [6, с.15]. Взрослая, сформировавшаяся личность, достигшая высокого положения в социуме, имеет преимущественно внутренний локус контроля, поэтому для решения проблемы направляет фокус внимания на то, что находится в границах ее влияния, на то, что она лично может исправить. Инфантильная, незрелая личность адресует свой запрос-обвинение родителям, системе, судьбе или президенту.

Переход локуса из внешнего положения во внутренний связан с процессом взросления. Все люди рождаются с внешним локусом контроля – пока они маленькие, они полностью зависят от родителей, у них маленькие возможности, поэтому родителям многое приходится делать за них [6, с.87]. Но по мере взросления ребенок, потом подросток, потом студенты должен все больше принимать ответственность за свою жизнь на себя.

Проанализировав научные работы по исследуемой теме, мы можем сделать вывод, что позиция локуса контроля (внешнего или внутреннего) связана с принятием человеком ответственности за свою жизнь на себя и отсутствием стремления обвинять в неудачах родителей или замещающих их родительские фигуры (государство, систему, президента, Бога и т.д.).

Актуальность исследования предопределена парадигматическим сдвигом, который переживает высшая школа в связи с меняющимися условиями, смещая акцент в обучении на формирование софтскиллс и мета-способностей, что в широком смысле подразумевает работу не столько над приобретением и наработкой профессиональных навыков, сколько на тренировку границ личности человека и укрепление внутреннего стержня. Умение выстраивать грамотную коммуникацию, соблюдать иерархию, быть стрессоустойчивым – это те личностные характеристики, которые работодатели хотят видеть в соискателе в первую очередь.

Предметом исследования является положение локуса контроля у успешных студентов.

Объект исследования – локус контроля.

Гипотеза исследования: у студентов, демонстрирующих высокую успеваемость по учебным предметам, а также высокие навыки вторичной социализации, локус контроля будет преимущественно внутренним.

Для достижения цели были поставлены следующие задачи:

Изучение психологической литературы по локусу контроля;

Формирование экспериментальной и контрольной групп;

Определение положения локуса контроля у экспериментальной группы;
Выполнение количественного и качественного анализа полученных эмпирических данных;
Формулировка выводов по теме исследования.

Эмпирическое исследование положения локуса контроля проводилось на базе ВГУЭС г. Владивостока. В исследовании приняли участие студенты 3-4 курсов разных направлений подготовки. В экспериментальную группу вошли отличники, призеры научных олимпиад, лауреаты конференций, стипендиаты президента и губернатора, обладатели именных стипендий, а в контрольную – студенты, не демонстрирующие выдающихся результатов в учебе со средней и ниже средней успеваемостью. Обе группы студентов прошли анкетирование по Шкале внутреннего и внешнего контроля Роттера, определяющее, в какой степени студенты осознают связь между собственными действиями и их последствиями в окружающем мире. Каждая анкета содержала 29 утверждений, где 23 утверждения были значимы — показывали преобладающий локус контроля и 6 утверждений были пустыми, они маскировали цель тестирования. Студент должен был выбрать из пары то утверждение, которое ему кажется наиболее верным. Например:

1. Все неприятности моей жизни случались из-за невезения.
2. Мои неудачи – результат моих собственных ошибок.
3. Каждый человек получает то, что он заслуживает.
4. К сожалению, человека часто не могут оценить по достоинству, независимо от того, насколько он старается.
5. Преподаватели беспристрастно и оценивают студентов честно.
6. Преподаватели оценивают, исходя из личных симпатий и антипатий, которые формируются ситуативно, независимо от добросовестности студента.
7. Независимо от наших усилий некоторые люди нас просто не любят.
8. Люди, которые не умеют понравиться другим, просто не знают, как себя вести.

70 процентов респондентов из экспериментальной группы выбрали 20 и больше утверждений, показывающих внутренний локус контроля. 25 процентов респондентов контрольной группы выбрали от 15 до 20 утверждений, показывающих внутренний локус контроля. 5 процентов респондентов экспериментальной группы выбрали меньше 15 утверждений, показывающих внутренний локус контроля.

В контрольной группе результаты показали обратную корреляцию. 80 процентов респондентов выбрали 15 и больше утверждений, показывающих внешний локус контроля. 20 процентов выбрали половину утверждений с внутренним локусом контроля и половину с внешним.

Исходя из полученных результатов, можно сделать вывод, что внутренний локус контроля, то есть осознание связи собственных действий и реакций окружающего мира, способствует более успешной учебе, получению социального признания и одобрения, а значит в дальнейшем будет способствовать достижению успеха.

Таким образом, выдвинутая гипотеза связи интернального локуса контроля и фактора успешности студентов в учебной деятельности и социальной жизни, подтвердилась.

Формирование внутреннего локуса контроля должно стать одной из задач психологического воспитания студентов, направленного на смену парадигмальных установок субъекта: от ощущения себя марионеткой, движимой внешними факторами, до осознания себя свободной личностью, способной поступать недетерминировано и вопреки обстоятельствам. Чем раньше студент осознает устойчивую связь своих действий и реакций внешнего мира, тем быстрее он сможет взять ответственность за свою жизнь на себя, тем быстрее сформирует понимание, что реализовать заложенный в нем потенциал, раскрыть свои способности — это задача, которую реализовать сможет только он сам, независимо от случайных факторов, везения и поддержки извне.

1. Караханян, Е. В. Понятие успеха в Российской культуре // Вестник Башкирского университета. – 2008. – №2 (т. 13).

2. Государев, Н.А. Специальная психология: учеб. пособие. – Москва: Ось-89, 2008. – 288 с.

3. Rotter, J. B. Generalized Expectancies for Internal Versus External Control of Reinforcement. Psychological Monograph, 80, 1966.

4. Бандура А. Теория социального научения. – Санкт-Петербург: ЕВРАЗИЯ, 2000. – 320 с.

5. Frager Robert, Fadiman James. Personality & Personal Growth, 5th ed., 2002

6. Комиссарова, М.Г. Любовь. Секреты разморозки. – М.осква: АСТ, 2016

7. Хьелл Л., Зиглер Д. Теории личности. – Санкт-Петербург: Питер, 1997.

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВА ПРИМОРСКОГО КРАЯ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ

А.В. Чижов

бакалавр

С.В. Батаев

доцент, кафедра конституционного и административного права

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В данной статье рассмотрена система государственного управления с точки зрения административного права. Автор проанализировал государственное управление в рамках реорганизации Администрации Приморского края, как сферу применения норм административного права, указав на существующие проблемные аспекты в данной области, выделив механизмы реализации государством своих функций в различных направлениях с проекцией на реорганизацию в других субъектах.

Ключевые слова и словосочетания: государственное управление, административное право, нормы права, государственная власть, государственное администрирование.

PECULIARITIES OF FORMATION OF THE GOVERNMENT OF PRIMORSKY KRAI: PROBLEMATIC ISSUES

This article describes the system of government from the point of view of administrative law. The author has analyzed governance as the scope of administrative law, pointed out the existing problems in this field, identified the mechanisms of realization of state functions in different directions.

Keywords: public administration, administrative law, the rule of law, state power, state administration.

Административные реформы в исполнительной власти являются нередким явлением в Российской Федерации (далее – РФ). Зачастую, в субъектах РФ они вызваны необходимостью повышения эффективности государственного управления за счёт улучшения механизмов соответствующего управления.

Одной из распространённых мер в сфере регионального административного регулирования, начиная с 2000-х годов, является реорганизация из Администрации субъекта в региональное Правительство. Данные меры одними из самых первых были применены ещё в декабре 2003 года в Омской области [1] и по сей день подобные решения остаются релевантными среди регионов.

До 1 января 2020 г. [2] в Дальневосточном федеральном округе Приморский край оставался единственным регионом, у которого организационно-правовой формой исполнительной власти оставалась Администрация Приморского края. Сама тенденция перехода к такой форме организации власти в виде регионального Правительства обусловлена совокупностью управленческих, экономических и политических факторов.

Например, В.Г. Щербина, первый вице-губернатор Приморского края – председатель Правительства Приморского края, обозначила, что подобные меры, в том числе, направлены на поднятие статуса органов власти субъекта, а также тот факт, что подобная структура уже действует во всех крупных субъектах Дальнего Востока и она хорошо себя зарекомендовала.

Непосредственно, меры по повышению статуса органов власти не являются беспочвенными. Они способствуют росту эффективности во внешнеэкономической деятельности за счёт, скажем так, более деловитого названия одного из контрагентов, в частности, в области инвестиций. [3]

Также, председатель Законодательного Собрания Приморского края А.И. Ролик считает, что переход к созданию правительства повысит эффективность работы органов исполнительной власти, ответственность руководителей, а также создаст дополнительную мотивацию для привлечения высококвалифицированных специалистов.

Повышение эффективности, по большей части, будет достигаться за счёт персонифицированной ответственности министров, а также сокращения и объединения структурно-организационных подразделений исполнительной власти региона.

Для того, чтобы определить проблемные аспекты в реорганизации, необходимо определить, на что она была направлена и какие меры в ходе реорганизации были предприняты.

В соответствии с пунктом 1 статьи 57 Гражданского кодекса РФ [4], основанием для реорганизации является решение уполномоченного органа или лица. В данном случае, уполномоченным

органом является Губернатор Приморского края как высшее должностное лицо [5]. Постановлением Губернатора Приморского края от 6 августа 2019 года № 52-пг [6] определена структура органов исполнительной власти субъекта.

На данный момент одним из регулирующих документов при реорганизации органов исполнительной власти является письмо Минфина РФ от 16.06.2003 № 03-01-01/08-176 [7], регламентирующее порядок проведения реорганизации и ликвидации федеральных органов исполнительной власти и федеральных учреждений, а также отражения указанных процедур и их результатов при исполнении федерального бюджета и в бухгалтерском учете, в том числе с проекцией на гражданское законодательство.

В соответствии с письмом Минфина РФ [7], Администрацией Приморского края издано постановление от 20.08.2019 № 547-па [8], в котором перечислены меры, реализация которых проходит в рамках реорганизации.

Исходя из системного анализа постановления Администрации Приморского края от 20.08.2019 № 547-па [8], можно определить 3 основные группы мер, исполненных в процессе реорганизации:

Непосредственно сама реорганизация, которая зачастую происходит в форме слияния, например, слияние департамента промышленности Приморского края, департамента лицензирования и торговли Приморского края в министерство промышленности и торговли Приморского края.

Переименование органов исполнительной власти, например, департамент земельных и имущественных отношений Приморского края в министерство имущественных и земельных отношений Приморского края.

Изменение или сокращение штатной численности органов исполнительной власти.

На основании рассматриваемых мер можно выделить возможные проблемные аспекты экономического и кадрового характера.

Экономический аспект. В.Г. Щербина, первый вице-губернатор Приморского края – председатель Правительства Приморского края констатировала, что последствием реорганизации будет является повышение заработной платы министрам соответствующих структур.

На данный момент Приморский край является дотационным регионом и, как следствие, подобные меры вызвали бы увеличение дефицита бюджета субъекта, что при данных условиях бюджетной политики является недопустимым [9].

При данных обстоятельствах, одним из единственно верных путей для недопустимости увеличения сальдо бюджета большего дефицита – сокращение расходной части уже имеющегося бюджетного плана. Подобной точки зрения придерживается как В.Г. Щербина, так и руководство Омской области. В 2003 году в Омской области при осуществлении реорганизации, где необходимость дополнительных бюджетных затрат не потребовалась. При этом, были предприняты меры по оптимизации организационно-штатного расписания путём сокращения подразделений органов управления, комитетов, количество которых ранее в Администрации Омской области составляло 32 [10].

Также, в рамках сокращения бюджетной обеспеченности и организационно-кадрового регулирования, при формировании аппарата Губернатора Приморского края и Правительства Приморского края, возможно включение в состав данного аппарата ряда органов исполнительной власти, в настоящее время являющихся самостоятельными, например, департамента внутренней политики и департамента информационной политики края, что позволило бы систематизировать административное регулирование в вышеуказанной структурной единице.

Вместе с тем, методы регулирования, представляющие собой сокращение штата сотрудников в структурных подразделениях, выявляют новый проблемный аспект – кадровый.

Кадровый аспект. В ходе реорганизации в форме слияния вместо 6 структурных подразделений было образовано 3 министерства и лишь один орган был подвергнут выделению: из департамента сельского хозяйства и продовольствия выделена государственная инспекция по надзору за техническим состоянием и эксплуатацией самоходных машин и других видов техники, аттракционов.

В ходе реализации указанных мероприятий повышается шанс утраты квалифицированных сотрудников, которых не будет устраивать, как следствие реорганизации, менее значимое положение в «иерархической лестнице», а также потеря управленческих практик [11].

Следует отметить, что в соответствии с позицией, изложенной В.Г. Щербина, повышение фонда заработной платы будет реализовано за счет новой системы оплаты труда, направленной на стимулирование структурных подразделений по достижению целевых показателей при реализации национальных проектов.

Вышеприведённая мера позволит обеспечить минимизацию рисков кадрового характера, а также появление дополнительных возможностей по привлечению квалифицированных специа-

листов за счёт стимулирующих выплат, коррелируемых с показателями результативности в реализации национальных проектах.

Подводя итоги, считаю необходимым отметить комплекс мер, предпринятых руководством Приморского края, которые включают в себя соблюдение баланса бюджетной политики, заблаговременное и эффективное административное регулирование и как следствие минимизацию возможности проявления проблемных аспектов. Полагаю, что полученный опыт может быть применён на практике при осуществлении реорганизации в других регионах Российской Федерации, где ещё не были реализованы подобные механизмы.

1. О Правительстве Омской области: Закон Омской области от 05.12.2003 г. № 483-ОЗ (в ред. от 05.12.2003г.) [Электронный ресурс] / СПС «Консультант плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?base=RLAW148&dst=&n=20134&req=doc#03608769464960345>

2. О внесении изменений в Устав Приморского края: Закон Приморского края от 01.07.2019 г. № 522-кз (ред. от 01.07.2019) [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации Государственная система правовой информации. – URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&prevDoc=179015547&backlink=1&&nd=179179338>

3. Официальный сайт министерства имущественных и земельных отношений Приморского края [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/property/>

4. Гражданский кодекс Российской Федерации: Часть первая – четвертая: [Принят Гос. Думой 23 апреля 1994 года, с изменениями и дополнениями по состоянию на 10 апреля 2009 г.] // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 22. Ст. 2457.

5. Устав Приморского края от 06.10.1995 № 14-КЗ (ред. от 30.07.2019) [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации Государственная система правовой информации. – URL: <http://pravo.gov.ru/proxy/ips/?docbody=&nd=179015547>

6. Об утверждении структуры органов исполнительной власти Приморского края: Постановление Губернатора Приморского края от 6.08.2019 года № 52-пг (ред. от 06.08.2019) [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации Государственная система правовой информации. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/2500201908070002>

7. О порядке проведения реорганизации и ликвидации федеральных органов исполнительной власти и федеральных учреждений и отражении указанных процедур и их результатов при исполнении федерального бюджета и в бухгалтерском учете и отчетности учреждений: Письмо Минфина РФ от 16.06.2003 № 03-01-01/08-176 (в ред. от 16.06.2003г.) [Электронный ресурс] / СПС «Консультант плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_80130/

8. О формировании органов исполнительной власти Приморского края: Постановление Администрации Приморского края от 20.08.2019 № 547-па (ред. от 20.08.2019) [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации Государственная система правовой информации. – URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/2500201908210001>

9. Официальный сайт министерства финансов Приморского края [Электронный ресурс]. – URL: <http://ebudget.primorsky.ru/Menu/Page/341>

10. Зубов С.А. Новая система административного управления: создание региональных правительств // Омский научный вестник. – 2009. – № 2. (76) – С. 23–25.

11. Балкизова Х.Ю. Процессы реорганизации в современной системе образования // Вестник университета. – 2017. – № 4. – С. 157–161.

СВОЙСТВА КОГНИТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ У КЛИЕНТОВ С ДЕПРЕССИВНЫМИ РАССТРОЙСТВАМИ, КАК МИШЕНЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КОНСУЛЬТИРОВАНИЯ

Д.В. Чосов

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Статья посвящена актуальнейшей проблеме современной практической психологии – проблеме депрессивных расстройств, которая в России является достаточно новой, не смотря на распространенность. Дано определение депрессии, представлена типология. Указывается на описанные исследователями когнитивные нарушения, свойственные депрессивным клиентам, значительно снижающие качество их жизни и сохраняющиеся даже в ремиссии. Одним из направлений психотерапии, которое доказывает свою эффективность в лечении депрессии является когнитивно-поведенческая терапия, она непосредственно направлена на работу с когнитивными нарушениями и в результате позволяет достигать устойчивых результатов, поэтому её использование в консультировании депрессивных клиентов представляется актуальным.

Ключевые слова и словосочетания: депрессия, когнитивные процессы, когнитивно-поведенческая терапия.

COGNITIVE PROCESSES PROPERTIES IN CLIENTS WITH DEPRESSIVE DISORDERS AS A TARGET OF PSYCHOLOGICAL COUNSELING

The article is devoted to the actual problem of modern practical psychology – the problem of depressive disorders, which in Russia is quite new, despite the prevalence. The definition of depression, the typology presented. This means that clients suffer from depression, which significantly reduces the quality of their life and even in remission. One of the methods of psychotherapy is to prove that the effectiveness of treatment for depression is a cognitive-behavioral therapy that allows you to achieve sustainable results.

Keywords: depression, cognitive processes, cognitive-behavioral therapy.

По всему миру в 2015 году, согласно оценкам ВОЗ, общее количество людей с депрессией превысило 322 миллиона человек. Доля населения мира оценивается в 4,4%. Депрессия чаще встречается среди женщин – 5,1%, у мужчин этот показатель составляет около 3,6%. Показатели распространенности варьируются в зависимости от возраста, достигая максимума у пожилых людей (более 7,5% среди женщин в возрасте 55–74 года и более 5,5% среди мужчин). Общее предполагаемое количество людей, живущих с депрессией, увеличилось на 18,4% между 2005 и 2015 годами; что отражает общий рост заболеваемости мирового населения. Так же по оценкам, в 2015 году 788 000 человек погибли в результате самоубийства; еще большее число людей совершали попытки (но не умерли) самоубийства. Самоубийство составило около 1,5% всех смертей в мире и вошло в топ 20 основных причин смертности в 2015 году. В Российской Федерации по данным ВОЗ на 2015 год показатель депрессии составил 5,5% от общего числа населения, что составляет около 8 миллионов человек [30].

Депрессия – недооценённое в нашей стране заболевание, которое способно значительно снижать трудоспособность и приносить страдание, как больному, так и его близкому окружению. К сожалению, люди в недостаточной мере знакомы о типичных проявлениях, ее последствиях. По этой причине подавляющему числу больных не оказывается своевременная помощь. Это может привести к приобретению депрессивным расстройством более затяжного и тяжелого характера, ее устойчивости к когнитивным интервенциям, а также фармакотерапии. Практически во всех развитых странах службы здравоохранения прикладывают усилия по пропаганде сведений о депрессии и способах ее лечения.

В своем исследовании, А. Векс, так описывает депрессию: «Это расстройство, казалось, нарушало проверенные временем каноны человеческой природы: инстинкт самосохранения, инстинкт материнства, сексуальный инстинкт и принцип удовольствия. Все нормальные человеческие желания притуплены или обращены вспять. Даже жизненно важные биологические функции, такие как еда или сон, были ослаблены» [10].

В типичных случаях больной страдает от сниженного настроения, утраты интересов и удовольствия, снижения энергичности, которое может привести к повышенной утомляемости и сниженной активности. Отмечается выраженная утомляемость даже при незначительном усилии. Существоют и другие симптомы:

- а) сниженная способность к сосредоточению и вниманию;
- б) сниженные самооценка и чувство уверенности в себе;
- в) идеи виновности и уничижения;
- г) мрачное и пессимистическое видение будущего;
- д) идеи или действия, направленные на самоповреждение или суицид;
- е) нарушенный сон;
- ж) сниженный аппетит [4].

В свою очередь, депрессивное расстройство не так уж и просто по своей структуре. По международной классификации болезней (МКБ-10) принято выделять несколько типов депрессий: депрессивный эпизод; рекуррентное депрессивное расстройство или большое депрессивное расстройство; дистимия; биполярная депрессия, тип 1; биполярная депрессия, тип 2; смешанное тревожно-депрессивное расстройство; депрессивный психотический эпизод; атипичная депрессия; сезонное депрессивное расстройство; краткое депрессивное расстройство [4].

Происхождение депрессии в целом может быть обусловлено как генетическими, так и средовыми воздействиями, а также иными, специфическими причинами. В пользу генетической теории свидетельствует близнецовое исследование, которое установило, что для различных депрессивных расстройств коэффициент наследуемости составляет 29-46% [24]. Есть исследование о том, что развитие депрессии может быть связано с ответом психики на наличие другого психического расстройства и как следствие сформировавшуюся социальную дезадаптацию [25]. Широкое распространение имеет точка зрения, согласно которой депрессивные расстройства могут быть причиной или следствием подавления гнева и агрессии [28]. Депрессивное расстройство, так же рассматривается как следствие психосоциального предиктора, при нем формируется особый стиль негативного мышления индивида, для которого характерна заикленность на негативных аспектах жизни, причиной является конфликтный характер отношений детей и родителей в годы взросления ребенка, депрессия матери или большое число стрессовых событий в личной жизни [13].

Когнитивные функции при депрессивном расстройстве, согласно исследованиям, также подвержены изменениям. В работе С.Т. Gualtieri говорится о том, что пациенты с депрессией имеют нейропсихологический дефицит внимания, памяти, психомоторной скорости, скорости обработки и исполнительной функции. Примерно от 25 до 50% пациентов с депрессивным эпизодом имеют нарушения как минимум одного домена когнитивных функций [18]. В ряде исследований выявлено, что симптомы когнитивных нарушений совместно с недостатком сил и проблемами со сном доминируют в 39-44% времени и в ремиссии [12]. К подобным выводам пришли авторы метаанализа, выявившие, что даже в ремиссии у пациентов, перенёсших депрессивный эпизод в анамнезе, показатели когнитивного функционирования хуже, чем у здоровых индивидуумов из группы контроля [11].

Огромное количество публикаций в последние годы было посвящено выявлению когнитивных нарушений у пациентов с униполярным депрессивным расстройством. Как показывают результаты, очень часто эти пациенты испытывают трудности с концентрацией внимания, с относительно нормальным произвольным вниманием. Так же в проспективных исследованиях последних десятилетий выделяется особая группа пациентов с депрессией, для которых характерны постоянные нарушения когнитивных функций, в сфере исполнительных функций, памяти и внимания, продолжающиеся даже после достижения ими ремиссии [20].

Детальное изучение взаимосвязи когнитивных искажений и степени тяжести депрессивного расстройства показало их значительную положительную корреляцию для скорости обработки данных, эпизодической памяти и исполнительных функций. Хотя для семантической или зрительно-пространственной памяти эти закономерности не обнаружены. Данные результаты касались в равной степени лимитированных и не лимитированных тестов во времени [26].

Есть доказательства, что качество жизни пациентов в период ремиссии снижается в следствии когнитивных нарушений, а также ухудшается их ежедневное взаимодействие, что может быть одной из основных мишеней для терапевтического вмешательства. Невзирая на богатый объем данных о когнитивных нарушениях в системе депрессии, информации о прицельном лечении именно такой симптоматики относительно мало, а уже существующие данные довольно неоднозначны [29].

Методы противодействия депрессивным расстройствам также имеют различную направленность. Одним из самых распространённых методов считается лечение при помощи фармакотерапии – антидепрессантов, транквилизаторов и нейролептиков.

Но наряду с медикаментозным лечением, существуют и сопутствующие ему проблемы. С одной стороны, у препаратов наблюдаются побочные эффекты, которые могут усугубить и без того тяжелое состояние больного. С другой, есть исследования, которые говорят о резистентности к лечению препаратами. В 1996 году процент резистентности к первому препарату при лечении больных с депрессией достигал от 40 до 60% [5]. Таким образом, проблема резистентности при лечении депрессии является актуальной и на данный момент, так как количество пациентов, страдающих терапевтически резистентной депрессией, остаётся на высоком уровне с тенденцией к росту. По различным оценкам 30–50% больных в настоящее время являются устойчивыми к лечению существующими антидепрессантами [9, 16].

Есть данные, что соединение фармакотерапии и когнитивно-поведенческой психотерапии дает возможность улучшить когнитивные функции при униполярном депрессивном расстройстве. При этом эффективность в отношении депрессии заключается в присоединении изменения связей типа сверху вниз, чувствительных к когнитивному контролю (когнитивно-поведенческая психотерапия), что оказывает ключевое влияние на функциональный исход расстройства и удовлетворенности в повседневной жизни [19].

Более того, существует целая когнитивная модель депрессии. Так, в ряде своих экспериментов, американский исследователь А. Векс, пришел к выводу, что депрессивные когниции содержали ошибки или искажения в интерпретациях опыта. По его наблюдениям, когда пациенты переоценивали и исправляли свои неверные интерпретации, их депрессия сначала поднималась, но к 10-12 сеансу – происходило смягчение симптоматики [10].

В ряде исследований, выявлено, что психотерапевтическое воздействие в сочетании с терапией антидепрессантами представляется наиболее эффективным, чем психофармакотерапия в отдельности [27]. Чаще среди психотерапевтических подходов используются когнитивно-поведенческая и межличностная терапия [21]. Если реагирование человека на жизненные стимулы во многом обусловлено оценкой им собственных мыслей, то когнитивно-поведенческая терапия направлена на изучение и реструктуризацию патологического, депрессивного образа мыслей пациента в сфере депрессивной симптоматики и жизненного опыта. Иными словами, целью когнитивно-поведенческой терапии является процесс обучения пациента распознаванию и пониманию иррациональных мыслей, а также контролю своих реакций [23, 3]. В свою очередь, межличностная терапия направлена на реконструкцию нормальных межличностных отношений пациента. Эффективность этих методов была установлена большим количеством исследований, где описанные выше подходы психотерапии приравниваются к эффективности монотерапии антидепрессантами [2].

Когнитивная поведенческая психотерапия так же оказалась не менее эффективной, чем антидепрессанты, у амбулаторных пациентов с тяжелой депрессией в четырех крупных исследованиях: «Пока не будут получены дополнительные данные, мы рекомендуем специалистам учитывать при разработке планов вмешательства результаты, полученные при анализе сравнительной эффективности антидепрессантов и когнитивной поведенческой психотерапии: лекарственные препараты-антидепрессанты и когнитивная поведенческая психотерапия не различались по действенности в период интенсивного вмешательства у амбулаторных пациентов с выраженной депрессией» [15, с. 1007–1013].

Успешность когнитивной психотерапии при депрессии можно считать практически доказанной. Более того, из имеющихся данных, некоторые авторы даже рекомендуют когнитивную психотерапию как первоочередный элемент вмешательства у многих пациентов с депрессией – это происходит по двум причинам – психотерапия не связана со значительными медицинскими осложнениями и побочными эффектами от фармакологии, а также из-за довольно высокой стойкости ее результатов [7, 9, 14, 21].

Главной целью КПТ является решение текущих проблем пациентов, а также изменение дисфункционального, искаженного мышления и поведения.

При КПТ депрессивных расстройств, Я. Прашко, например, рекомендует действовать в следующей последовательности: первоначально – поведенческая активация, далее – когнитивная реструктуризация. Борьба с депрессивными мыслями, эмоциями и поведением – это средство, а не цель терапии [6].

Поведенческая активация призвана с целью увеличить долю приятной деятельности и позитивных эмоций. В моменты любимой деятельности, приносящей удовольствие, происходит переключение внимания индивида с негативного образа мышления на позитивный, что впоследствии сокращает время одного из симптомов депрессии – плохое настроение.

Когнитивная модель предполагает, что причиной всех психологических нарушений личности является дисфункциональное, или искаженное, мышление (которое способствует искажению эмоций и изменению поведения пациента). Рациональная оценка и реструктуризация такого мышления также приводят к улучшению самочувствия и нормализации поведения.

Как уже было сказано ранее, при депрессии, когнитивные функции также имеют тенденцию к искажению. Процесс этого искажения приводит к формированию дисфункциональных мыслей. В когнитивной терапии принято выделять три уровня. Автоматические мысли – это суждения о себе, других или окружающем мире, которые зачастую появляются без веской на то причины. Их характеризует оценочность, бездоказательность и быстрая скорость протекания, что даже сам индивид с трудом может их уловить. В когнитивной терапии такие мысли разбивать на когнитивные ошибки. Списки таких когнитивных ошибок, или ошибок мышления, в разных источниках, различны. В основном выделяют: дихотомическое мышление (все или ничего), чтение мыслей (уверенность в том, что человек знает о чем думают другие), сверхгенерализация (обобщение, идущее далеко за пределы ситуации), катастрофизация (негативное предсказание), обесценивание позитивного (успехам не придается никакого значения), персонализация (представление о себе, как о причине всех бед), долженствование (я должен, мне должны), туннельное мышление (акцент на негативных аспектах ситуации), эмоциональное обоснование (основывается на том, во что человек по сути верит), навешивание ярлыков (наделение безусловными характеристиками), мысленный фильтр (избирательное абстрагирование) [1].

Следующий уровень – промежуточные убеждения. Это своего рода отношения, правила жизни и предположения, поддерживающие и дающие силы и легитимность третьему уровню – глубинным убеждениям. Промежуточные убеждения труднее для КПТ-терапии, чем автоматические мысли в силу того, что они основываются на жизненном опыте и помогают человеку адаптироваться к окружающей среде, в следствии чего активной и надежной закрепляются.

Третий уровень – это глубинные убеждения – это фундамент, на котором базируются как промежуточные убеждения, так и автоматические мысли. Это установки, которые по своему роду всеобъемлющие и которые с трудом может охватить сознание человека. Носитель таких идей воспринимает их как «правду в последней инстанции». На глубинных убеждения строится вся жизнь человека. Такие убеждения сложно поддаются изменениям, а также имеют тенденцию к сверхобобщению [1].

В первую очередь, внимание терапевта, на когнитивном этапе работы, обращено на автоматические мысли пациента, которые в когнитивной модели расположены ближе всего к сознательному уровню. Для улучшения состояния клиента, терапевт учит его самостоятельно выявлять, оценивать и заменять дисфункциональные мысли. Затем терапевт переходит к убеждениям, которые порождают и поддерживают дисфункциональные идеи. Выявленные у клиента промежуточные и глубинные убеждения подлежат всестороннему изучению для последующего их изменения таким образом, чтобы они экологично вписывались в контекст жизни пациента. Новые глубинные убеждения способны нивелировать вероятность рецидива депрессии в будущем [17, 22].

Итак, депрессия – это сложное заболевание, которое угнетает человеческий организм, как на физиологическом, так и на психическом уровне. Затрагивает все сферы жизнедеятельности человека, и субъективно, может очень тяжело переживаться, вплоть до самоубийства. В борьбе с данным недугом успешно справляется фармакотерапия антидепрессантами, транквилизаторами и нейролептиками. Наряду с медикаментозным лечением существует способ когнитивно-поведенческой психотерапии, который в результате воздействия на депрессивное расстройство имеет ряд преимуществ, в частности – устойчивость результатов и предотвращение рецидивов расстройства. Это достигается путем воздействия на когниции человека, путем выявления, оценки и изменения дисфункциональных взглядов и убеждений, расположенных в центре любого психического расстройства. Хотя классически, наибольшее внимание исследователей привлекали мотивационные, аффективные и эмоциональные симптомы расстройств, когнитивные нарушения являются не менее выраженными, стойкими и нарушающими повседневную жизнь пациентов.

1. Бек Д.С. Когнитивная терапия: полное руководство: пер. с англ. – Москва: ООО «И.Д. Вильямс», 2006. – 400 с.: ил. – Парал. тит. англ.

2. Быков Ю.В., Беккер Р.А., Резников М.К. Резистентные депрессии. Практическое руководство. – Киев: Медкнига, 2013.

3. Гельдер М., Гет Д., Мейо Р. Оксфордское руководство по психиатрии: в 2 т. Т. 1 / пер. с английского. – Киев: Сфера, 1999.

4. Международная классификация болезней 10 пересмотра. Класс V – психические расстройства и расстройства поведения. [Электронный ресурс] – URL: <https://mkb-10.com/index.php?pid=4001>.

5. Мосолов С. Н. Основы психофармакотерапии. – Москва: Восток, 1996. – 89 с.

6. Прашко Я., Можны П., Шлепецки М., и коллектив. Когнитивно-бихевиоральная терапия психических расстройств – Москва: Институт общегуманитарных исследований, 2015. – 1072 с.

7. Черемискина И.И., Евсютин М.О. Компоненты Я-концепции людей, зависимых от психоактивных веществ, на разных стадиях реабилитационного процесса // Охрана здоровья населения Дальнего

Востока: векторы развития. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2019. – С. 139–142.

8. Al-Harbi K. Treatment-resistant depression: therapeutic trends, challenges, and future directions // *Pat. Pref. Adher.* 2012. № 6. P. 369–388.

9. Antonuccio, D. O., Danton, W. G., & DeNelsky, G. Y. Psychotherapy versus medication for depression: Challenging the conventional wisdom with data // *Professional Psychology: Research and Practice.* 1995. № 26(6). P. 574-585.

10. Beck A. The evolution of the cognitive model of depression and its neurobiological correlates // *American Journal of Psychiatry.* 2008. № 165(8). P. 969–977.

11. Bora E., Harrison B.J., Yücel M. et al. Cognitive impairment in euthymic major depressive disorder: a meta-analysis // *Psychol. Med.* 2013. Vol. 43, № 10. P. 2017–2026.

12. Conradi H.J., Ormel J., De Jonge P. Presence of individual (residual) symptoms during depressive episodes and periods of remission: a 3-year prospective study // *Psychol. Med.* 2011. Vol. 41, № 6. P. 1165–1174.

13. Daches S., Vine V., Layendecker K.M., George C.J., Kovacs M. Family functioning as perceived by parents and young offspring at high and low risk for depression // *J. Affect. Disord.* 2018. № 226. P. 355-360.

14. de Oliveira, I. R. The treatment of unipolar major depression: Pharmacotherapy, cognitive behaviour therapy or both // *Journal of Clinical Pharmacy and Therapeutics.* 1998. № 23. P. 467-475.

15. DeRubeis, R. J., Gelfand, L. A, Tang, T Z., & Simons, A. D. Medications versus cognitive behavior therapy for severely depressed outpatients: Mega-analysis of four randomized comparisons // *American Journal of Psychiatry.* 1999. № 156(7). P. 1007-1013.

16. El-Hage W., Leman S., Camus V., Belzung C. Mechanisms of antidepressant resistance // *Front. Pharmacol.* 2013. № 4. P. 146.

17. Evans M.D., Hollon S.D., DeRubeis R.J., et al. Differential Relapse Following Cognitive Therapy and Pharmacotherapy for Depression // *Arch Gen Psychiatry.* 1992. № 49(10). P. 802-808.

18. Gualtieri C.T., Johnson L.G., Benedict K.B. Neurocognition in depression: patients on and off medication versus healthy comparison subjects // *J. Neuropsychiatry Clin. Neurosci.* 2006. Vol. 18, № 2. P. 217–225.

19. Gupta M., Holshausen K., Best M.W., Jokic R., Milev R., Bernard T., Gou L., Bowie C.R. Relationships Among Neurocognition, Symptoms, and Functioning in Treatment-Resistant Depression // *Arch. Clin. Neuropsychol.* 2013. Vol. 28, № 3. P. 272–281.

20. Hammar A., Ardal G. Cognitive functioning in major depression – a summary // *Front. Hum. Neurosci.* 2009. Vol. 3. P. 26.

21. Hollon, S. D. What is cognitive behavioral therapy and does it work // *Current Opinion in Neurobiology.* 1998. № 8. P. 289-292.

22. Hollon S.D., DeRubeis R.J., Evans M.D., et al. Cognitive Therapy and Pharmacotherapy for Depression. Singly and in Combination // *Arch Gen Psychiatry.* 1992. № 49(10). P. 774-781.

23. Hollon S.D., Thase M.E., Markowitz J.C. Treatment and Prevention of Depression. // *Journal of American Psychological Society.* 2002. № 3(2). P. 39-77.

24. Kendler K.S., Gatz M., Gardner C.O., Pedersen N.L. A Swedish national twin study of lifetime major depression // *Am. J. Psychiatry.* 2006. № 163(1). P. 109-114.

25. Kim M., Kim Y.-S., Kim D.-H., Yang T.W., Kwon O.Y. Major depressive disorder in epilepsy clinics: A meta-analysis // *Epilepsy Behav.* 2018. № 84. P. 56-69.

26. McDermott L.M., Ebmeier K.P. A meta-analysis of depression severity and cognitive function // *J. Affect. Disord.* 2009. Vol. 119, № 1. P. 1–8.

27. Pampallona S., Bollini P., Tibaldi G., Kupelnick B., Munizza C. Combined pharmacotherapy and psychological treatment for depression: a systematic review // *Arch Gen Psychiatry.* 2004. № 61(7). P. 714-719.

28. Sahu A., Gupta P., Chatterjee B. Depression is more than just sadness: a case of excessive anger and its management in depression // *Indian J. Psychol. Med.* 2014. № 36(1). P. 77-79.

29. Wagner S., Doering B., Helmreich I. et al. A meta-analysis of executive dysfunctions in unipolar major depressive disorder without psychotic symptoms and their changes during antidepressant treatment // *Acta Psychiatr. Scand.* 2012. Vol. 125, № 4. P. 281–292.

30. World health organization / Depression and Other Common Mental Disorders. Global Health Estimates [Электронный ресурс] – URL: <https://apps.who.int/iris/bitstream/handle/10665/254610/WHO-MSD-MER-2017.2-eng.pdf?sequence=1>.

ЭВОЛЮЦИЯ МУЗЕЙНО-ВЫСТАВОЧНЫХ ЦЕНТРОВ (На примере Музея истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева)

В.А. Шалданова

магистрант

В.И. Суржиков

старший преподаватель кафедры туризма и экологии

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

В статье рассматривается влияние процесса компьютеризации на функции и пространство музейно-выставочных центров. Особое внимание уделяется трансформации функций музея в период с середины XX в. до первой четверти XXI в.

Ключевые слова и словосочетания: музейно-выставочный центр, эволюция, музейное пространство, функции музейно-выставочного центра, музей истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева, трансформация.

THE EVOLUTION OF MUSEUM AND EXHIBITION CENTERS (on the example of the V.K. Arsenyev Museum of Far East History)

The article discusses the impact of the computerization process on the functions and space of museum and exhibition centers. Attention is paid to the transformation of museum functions from the mid-20th century until the first quarter of the twenty-first century.

Keywords: museum and exhibition center, evolution, museum space, functions of the museum and exhibition center, the V.K. Arsenyev Museum of Far East History, transformation.

Актуальность. Данная тема актуальна в связи с тем, что сейчас происходит трансформация музеев в современном мире, музейная деятельность приобретает все большее социокультурное значение, возрастает роль музеев в сохранении и интерпретации культурного наследия.

Научная новизна. Предложен комплексный подход к изучению эволюции музейно-выставочных центров.

Цель и задачи: провести исследование эволюции музейно-выставочных комплексов, на примере Музея истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева

Изучить тенденции и особенности развития музейного дела в период середины XX – начала XXI века;

Выявить основные отличительные черты современных музейных комплексов от музеев XX века;

Провести анализ трансформации Музея истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева.

Методы: сбор и анализ информации, историко-сравнительный.

Роль музея в современном быстро развивающемся мире возросла. Современные музеи ставят своей целью объединение общества. Достижение этой цели происходит с помощью отражения мира и его социальной жизни. Музеи предоставляют комплекс, способствующий пониманию нашего мира. Международным советом музеев было принято решение о присуждении статуса музея ещё большему кругу учреждений [1, с.14]. В итоге это привело к новым тенденциям в освоении мирового культурного пространства, а также возродило интерес к «малой родине», по средствам создания небольших местных музеев.

В данный момент сфера культуры и искусства активно развивается, в связи с этим меняется и музейное пространство. Интенсивное развитие интернет пространства и информационных технологий приводит к тому, что музеи вынуждены приспосабливаться к меняющимся условиям, чтобы не потерять современную аудиторию. В данных изменениях трансформация музейного пространства заключается в увеличении производительности работы на базе поиска и реализации передовых способов, форм и средств донесения социокультурной информации до аудитории.

В быту и на производстве во всем мире люди используют одни те же технологии. Это создает чувство общности со всем миром. Появляются новые рамки идентификации, которые питают процессы культурной дивергенции [1, с.19]. С подачи краеведов и общественных организаций, появляется сотни малых музеев повсюду. В своей деятельности они повествуют о своей уникальности, рассказывают о своих достижениях и их влиянии на мировую культуру. Такая деятельность, преж-

де всего, отражает историческую и социальную функцию музея. Функции музейно-выставочных центров в XX веке представлены на рис. 1.

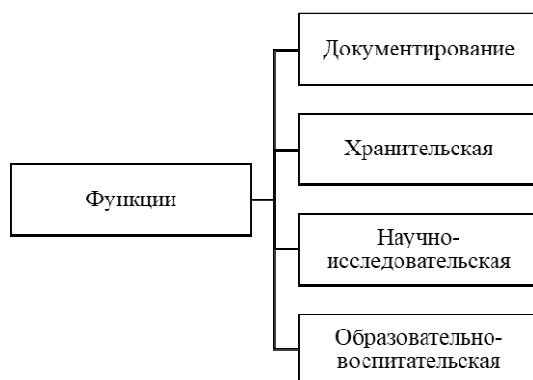


Рис. 1. Функции музеев в XX веке

В историческом плане музей всегда понимался как некое собрание древностей, помогающих историческому осознанию.

Музеи начали активно интегрироваться в социальную среду. Они начинают изменять представление о наследии. С помощью включения в его состав широкого спектра культурных феноменов [2, с. 126]. В этом случае методика музейной работы приобретает кардинальные изменения. Новый статус приобретают и теоретические основы, и система понятий музееведения. Процесс развития музейной деятельности начался со второй половины XX века. Те знания, которые имелись ранее начинают обретать новые функции. Культурная форма музея и его свойства принимают новый вид. На второй план уходит внимание на предметную область знания, переходя в сторону развития коммуникативных функций [2, с.112].

В результате трансформаций функций музея важная роль предоставляется обоснованию методологической базы. В результате его согласования появляется новое междисциплинарное направление – музейное моделирование. Толкование и фиксация исторических явлений происходит за счет нового направления. Музеи могут выступать некими анализаторами науки и культуры, благодаря обладанию большим комплексом возможностей. К этому комплексу относятся коммуникативные и информационные возможности [3, с. 69].

Когда Международный совет музеев принял новый кодекс музейной этики понятие «музей» претерпело значительную трансформацию, которая отразила новый взгляд на функции и роль учреждения в мире. В нем определение музея приобрело более широкий и самый современный смысл.

Согласно последней редакции Устава Международного совета музеев (ИКОМ) музей определяется как «действующая на постоянной основе некоммерческая организация, которая служит обществу, заботится об общественном развитии, является открытой для публики и в целях познания, обучения и развлечения собирает, сохраняет, изучает, демонстрирует и популяризирует материальное и нематериальное наследие человечества и окружающей среды» [10].

Таким образом, музеи начали перед собой ставить новые цели, среди которых появляется досуговая. Прежние цели преобразовались в функции.

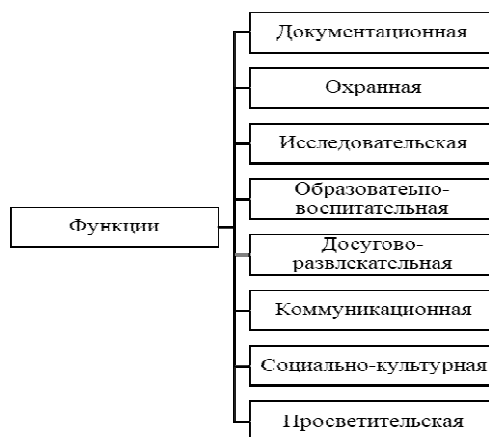


Рис. 2. Функции музейно-выставочных центров в XXI веке

Анализируя процесс изменения статуса и роли музея, можно сказать, что эволюция функций музея приводит к развитию музейного пространства. По мнению музееведа С.Н. Сотниковой: новации способствуют формированию концепции музея как вполне самостоятельного способа моделирования различных феноменов социальной истории и культуры. Ресурсы музея позволяют развивать и продвигать новое направление – музейное моделирование [1, с. 26].

Музейная экспозиция занимает ведущую роль в современном музейном моделировании. Она специфически моделирует исторические, культурные и природные феномены. В то же время экспозиция остаётся носителем конкретной информации и специфическим каналом коммуникации [9, с.12].

После преобразования, появились новые требования к музеям. Происходит процесс трансформации форм функционирования музейных комплексов. Непосредственно музееведение в современной науке становится более междисциплинарным. В осуществлении своей деятельности музееведение пускает в оборот методы разных общественных и точных наук [9, с.16]. Таких как: психология и педагогика, социология и информатика. Именно эта междисциплинарность порождает совершенно новый облик музеев и музейно-выставочных центров.

Использование инструментов разных дисциплин возросло с увеличением коммуникативных функций музея. Происходил процесс становления музея как культурной формы. Педагогика стала первой дисциплиной, которая начала взаимодействовать с музеями. Для начала в конце XIX и начале XX века уроки стали проводить в формате экскурсий. Это позволило более глубоко осваивать практический материал занятий. Прежде всего, метод экскурсий начали использовать в России и Германии. Именно этот факт указывает на осуществление образовательной функции музеев. С этого начался отказ музеев от приоритетного обслуживания науки. «Музей в XX в. приобретает все более явные черты специального образовательного пространства. Новыми смыслами наполняется экспозиция, создаваемая в соответствии с задачами образовательного и социокультурного процессов, происходившими в музее. Она все чаще выступала в качестве содержательной среды и инструмента образовательной деятельности» [8, с. 87].

После полного освоения педагогики, музеи переключились на социологию. Необходимо было изучить посетителя в конкурентной борьбе за него. После этого появляется новый подход, получивший название коммуникационный. Он привел в общую систему общение между музейным работником и посетителем, выделив особенность актуализации культурных смыслов, порождения новых контекстов как необходимого фактора «прочтения» экспозиционного пространства [4, с. 29].

Практически вся дальнейшая эволюция музеев связана с компьютеризацией мира. В музеи и выставочные центры стали внедряться информационные и электронные технологии. С приходом информационных технологий появилась возможность создания виртуальных выставок и в целом индивидуального доступа к музейным собраниям [3, с.82]. Стали появляться виртуальные музеи и каталоги. Виртуальные музеи стали выступать в качестве образовательного пространства, демонстрации пространства реального музея или маркетинговой модели [6, с. 18].

Музеи все больше начинают уделять внимание культурно-образовательной деятельности. Происходит переориентировка на широкий круг посетителей. Социально-экономические и экологические вопросы встают на первый план. Соответственно способ представления экспозиций также приобретает новые формы. Следствием становится и изменение методов работы с посетителями. Совершается переход на новые живые формы взаимодействия.

Современный музей не прекращает своего активного процесса трансформации функций, а следовательно, и пространство музея претерпевает изменения. В результате область музейной практики накапливает новые знания и возможности для их реализации. Это способствует и к расширению потенциала для развития музейного комплекса. Современный музей получает новые задачи, решение которых уже невозможно без того, чтобы подстроиться под современный меняющийся мир. Без трансформации становится невозможной реализация актуальных форм музейного функционирования.

Рассмотрим эволюцию музейно-выставочных центров на примере конкретного музея. Музея истории Дальнего Востока им. В.К. Арсеньева. Если в целом рассмотреть музейную сеть Приморского края, то она развивалась, согласно с названным ранее порядком. В 60-е годы появляется множество общественных музеев на предприятиях, «Дальзавод», «Дальневосточное морское пароходство», музей истории г. Арсеньева, «Партизанск» и «Дальнереченск». Один из ключевых музеев края – приморский краевой краеведческий музей им. В.К. Арсеньева. Уже в 60-е годы он представлял собой целый музейный комплекс, в него, помимо всего прочего, входила так же художественная коллекция.

В целом затрагивая историю развития музейной деятельности Приморского края, можно заметить тенденцию развития музеев в городах края. Их материальная база укреплялась совместно с процессом перевода всех музеев на государственное финансирование. В современной действи-

тельности мы видим, что благодаря информатизации музейного комплекса, всё объединено в единую подведомственную сеть. Начиная с 1978 года, музеи разных городов стали объединять. В следствие чего, филиалами ПГОМ имени В.К. Арсеньева стали Музеи городов Партизанска, Дальнереченска и Находки [2, с. 46].

Централизация музеев стала принципиально новой формой совершенствования системы управления и организации музейного дела. Данный процесс обеспечивает целенаправленное развитие местных музеев. Таким образом, ПГОМ им. В.К. Арсеньева разрабатывает единый генеральный план, на основе которого происходит процесс комплексного использования музейных коллекций. Благодаря оптимальному использованию человеческих и материальных ресурсов музеев имени В.К. Арсеньева получил новый ход в развитии. В 1985 году Приморский Краевой краеведческий музей им. В.К. Арсеньева сделал в новый шаг в развитии, после того как был реорганизован в Приморский государственный объединенный музей им. В.К. Арсеньева [2, с. 51].

Сразу после того, как музей получил новое название в его состав, были включены новые филиалы. Головной музей представлял из себя комплекс с тремя отделами: дом-музей К. А. Суханова, выставочные залы Петра Великого и Екатерининский экскурсионный комплекс. У данного комплекса имелось пять филиалов в крае: музей истории города Дальнереченска, Находки, Партизанска и Арсеньева, а также литературно-мемориальный дом-музей А. Фадеева в селе Чугуевка [2, с.53]. Но уже в 90-е годы начинается процесс частичной децентрализации музейной системы в крае.

На данный момент ФГБУК «Музей истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева» помимо главного корпуса, включает в себя три филиала в городе Владивостоке и пять филиалов в городах края. Во Владивостоке расположены мемориальный дом-музей путешественника В.К. Арсеньева, мемориальный дом-музей семьи Сухановых и музейно-выставочный центр «Музей города». Филиалы, являющиеся частью музейного комплекса, расположенные в городах края: Музей истории города Арсеньева, города Дальнереченска, города Партизанска, города Лесозаводска и литературно-мемориальный музей А. А. Фадеева в селе Чугуевка.

23 декабря 2019 года Музей имени В.К. Арсеньева получил федеральный статус. В связи с этим музей получил новое название Федеральное государственное бюджетное учреждение культуры «Музей истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева».

В современном виде музей наполнен интерактивными предметами передачи информации. Он имеет свой сайт, который сделан по всем правилам и является простым и понятным в использовании. В нем помимо информации о работе музейного комплекса и последних новостях, так же имеются разделы об истории музея. Помимо всего прочего там имеется информация о музейных филиалах, и так же кратко описывается их деятельность.

В главном корпусе музея и его филиалах посетители могут познакомиться с документальными и вещественными свидетельствами разных эпох. Собрания музея включают в себя всевозможные артефакты, собрания и коллекции археологической природной, культурной и этнографической направленности. В фондах музея хранятся экспонаты, которые относятся к военным, социальным, политическим событиям и явлениям, а также картины, скульптуры. Около 600 тысяч экспонатов находятся в хранилищах музея. Поэтому залы устроены так, чтобы экспозиции можно было менять, предлагая вниманию гостей всё новые коллекции.

Помимо выставочной деятельности, музей имеет образовательные и развлекательные программы для детей и взрослых, которые способствуют продвижению музея среди детей и позволяют заинтересовывать их историей края.

Музейная деятельность приобретает все большее социокультурное значение, возрастает роль музеев в сохранении и интерпретации культурного наследия, в сложных процессах социальной адаптации и культурной идентификации, в образовательном процессе, в организации досуга. Современные музеи становятся центрами образования, коммуникации, культурной информации и творческих инноваций.

Процессы глобализации и компьютеризации заставляет музейные комплексы искать все более новые формы и способы подачи информации, побуждает искать собственную индивидуальность. Из учреждения, с коллекцией исторических вещей музей превращается в движущую силу. Он становится явлением культуры, которое придает новый взгляд старому и новому сознанию. Еще в начале XXI века музейные экспозиции выставлялись согласно традиционным научным схемам, теперь же каждый музей ищет свои собственные ориентиры. Важным становится не материальное наполнение и содержание композиции, а способ подачи информации. Здесь играет свою роль новая функция музея – коммуникация. Происходит сдвиг. Музеи становятся не просто ораторами, они вступают в «диалог» с посетителями. На первое место становится задача преподнести посетителю разнообразие форм толкования накопленной в музее информации, а не ее односторонняя по-

дача. Это послужило рычагом для развития музейно-педагогической деятельности и увеличению поля деятельности для музейного проектирования.

Тем не менее образование различных, в том числе и виртуальных, музеев, а также развитие новых направлений и форм музейной деятельности происходит во многом стихийно, без осознания глубинного единства и связи между их разноплановыми проявлениями. Ситуация, когда практика опережает теорию, возможна только до определенного уровня. Современному музееведению необходимо понимание общих закономерностей возникновения и трансформации музейной потребности и осмысление новой роли музея в обществе и культуре. Это можно объяснить тем, что происходит становление музееведения как самостоятельной дисциплины, а также необходимостью решать новые задачи, которые ставятся перед музеем современным социокультурным обществом.

Рассмотрев становление и эволюцию «Музея истории Дальнего Востока имени В.К. Арсеньева» можно сказать, что современные музеи приобретают все большую значимость. Они становятся не только местом хранения исторических материалов, но и центрами для удовлетворения культурно-образовательных и творческих потребностей человека. Благодаря развитию и трансформации музейной деятельности создаются должные условия для сохранения памятников истории и культуры.

При создании программы по работе и развитию современных музеев необходимо учитывать не только историческую и культурную значимость музейных объектов. Также, следует понимать социальную и культурно-историческую закономерность эволюции музейной потребности и основ функционирования музея как социокультурного феномена.

1. Грусман В.М. Становление и развитие социально-культурных функций российских музеев. – Санкт-Петербург: РГБ ОД, 2001. – 186 с.

2. Коренева Л.В. У истоков музейного дела на Дальнем Востоке России (1884–1917). – Хабаровск, 2002. – 117 с.

3. Лебедев А.В. Информационный менеджмент как технология организации музейной деятельности. – Москва: Прогресс-традиция, 2001. – 176 с.

4. Сапанжа О.С. Основы музейной коммуникации. – Санкт-Петербург: РГБ ОД, 2017. – 116 с.

5. Себрукович В.Ю. Музей в условиях современных социокультурных трансформаций [Электронный ресурс] // Огарев-online. – 2019. – №13. – URL: <http://journal.mrsu.ru/arts/muzej-v-usloviyah-sovremennykh-sociokulturnyx-transformacij> (дата обращения: 03.05.2020).

6. Смирнова Т.А. Цифровые технологии в пространстве музейной экспозиции: технические, концептуальные и коммуникационные возможности. – Москва: Прогресс-традиция, 2010. – 161 с.

7. Соболева Е.С., Эпштейн М.З. Эволюция концепции музеев в меняющемся мире // Вопросы музеелогии. – 2011. – №1. – С. 8-19.

8. Тимофеева Л.С. Трансформация образовательной функции музея: историческая ретроспектива (XVIII – начало XX века). – Санкт-Петербург: СПбГУ, 2011. – 288 с.

9. Троянская С.Л. Музейная педагогика и ее образовательные возможности в развитии общекультурной компетенции. – Ижевск: Научная книга, 2017. – 139 с.

10. Устав Международного совета музеев [Электронный ресурс]: – URL: <http://icom-russia.com> (дата обращения: 12.05.2020)

11. Ялова А.Л. Современные тенденции в дизайне экспозиций музеев и выставочных залов. – Санкт-Петербург, 2017. – 138 с.

РАЗВИТИЕ АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТИ У ЛЮДЕЙ С РАЗНЫМ ОПЫТОМ ПЕРВОГО ЭЙФОРИЧЕСКОГО ОПЫТА

О.В. Шегай

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Показаны психологические взгляды на проблему алкоголизации. Раскрыты факторы, механизмы и стадии вовлечения молодежи в алкогольную аддикцию, представлены этапы, ключевые психофизиологические аспекты алкогольной зависимости, в том числе первый эйфорический опыт. Обоснована подверженность алкоголизации людей с нарушениями социальной адаптации, неустойчивой психикой.

Ключевые слова и словосочетания: аддикция, алкогольная зависимость, личностные факторы, социальные факторы, эйфорический опыт.

DEVELOPMENT OF ALCOHOL DEPENDENCE IN PEOPLE WITH DIFFERENT EXPERIENCES OF THE FIRST EUPHORIC EXPERIENCE

Psychological views on the problem of alcoholism are shown. Factors, mechanisms and stages of involvement of young people in alcohol addiction are revealed. The stages and key psychophysiological aspects of alcohol addiction, including the first euphoric experience, are presented. The article substantiates the exposure to alcoholism of people with social adaptation disorders and unstable psyche.

Keywords: addiction, alcohol dependence, personal factors, social factors, euphoric experience.

Проблема психологической зависимости – одна из наиболее сложных в научном плане, однако в практическом отношении она чрезвычайно актуальна. Зависимость в житейском смысле означает некоторую форму рабства, в которое человек оказывается по собственному желанию. При этом человек находится в состоянии страдания, а освободится от него может исключительно по собственному желанию. Зависимости – факторы ограничения развития человека, которые обеспечивают возникновение личностных катастроф, а также различных соматически и психически заболеваний¹. Ромодина А. М. указывает, что «проблема касается практически каждого человека: большинство из нас имеет или личный опыт зависимого поведения, или сталкивался с зависимым поведением близких и друзей. При этом в круг зависимых попадают люди самого различного профессионального статуса, образования, этнической принадлежности, уровня благосостояния» [6, С. 3].

Среди зависимостей выделяют: спортивная и мобильная аддикция; интернет зависимость; компьютерная зависимость; фанатизм; шопоголизм; трудовая зависимость; пищевая зависимость; дудомания (зависимость от азартных игр); клептомания; наркомания; алкоголизм.

А. О. Бухановский описал структурно-динамические закономерности, которые предоставляют возможность объединения разнообразных нарушений влечений в единую нозологическую единицу. Указанную группу А. О. Бухановский обозначает как «болезнь зависимого поведения» (БЗП). При этом почти вся группа зависимого поведения является однотипными психопатологическими, однако разнородными по проявлениям расстройств, как правило, связанными с потребностями человека, а также его деятельностью. А обсессивно-компульсивное влечение детерминирует актуализацию указанных расстройств [2]

Факторы, которые обеспечивают возникновение и развитие зависимости, разделяют на три группы: личностные, социальные, биологические.

Очевидно, что относительно алкоголизма существенная роль принадлежит социальным факторам, ведь во многих обществах, включая и российское, традиции употреблять алкоголь имеют вековую историю. Существуют несколько особенностей алкоголя: комплексность его воздействия (галлюциногенное, успокаивающе-тормозящее воздействие и эйфоризирующее возбуждение) и относительная безвредность².

¹ Мехтиханова Н. Н. Психология зависимого поведения: учеб. пособие. – Ярославль: ЯрГУ. 2005. – С.3

² Красилов В. И. Синдром существования: монография. – Москва.-Берлин: Директ-медиа, 2014. – С. 157

Существующую форму аддикции (зависимость от вредной привычки³) к алкоголю разделяют на два типа: психический (поведенческий) и клеточный (физический). При этом поведенческая форма может к определенной мере контролироваться человеком, его волей, то физическая способствует тому, что человек становится неспособным осознавать собственные действия.

Процесс развития алкогольной зависимости характеризуют несколько стадий:

- начальная: наблюдается навязчивое влечение к алкоголю, но желание бороться с таким состоянием еще сохранено; частота приема алкоголя меняется с эпизодической на систематическую;
- средняя: проявление навязчивого стремления к употреблению алкоголя, наличие симптомов отмены, устойчивость к алкоголю еще максимальна, но уже присутствуют первоначальные признаки токсического поражения органов;
- исходная: неудержимое влечение к спиртному, снижение устойчивости к алкоголю при уже существующем поражении печени, трансформация личности, возможно проявления алкогольного слабоумия и психозов.

Однако именно вот такое психоэмоциональное возбуждение человек воспринимает как состояние эйфории. Очевидно, что состояние эйфории при зависимости традиционно изучается при исследованиях наркотической зависимости.

Известно, что именно этанол подавляет активность аминопептидазы (фермента), освобождаемой одновременно с нейромедиаторами белковой природы из пресинаптической мембраны. Таким образом и продлевается психоэмоциональное состояние возбуждения, которое вызывают соответствующие медиаторы. Действие этанола является неспецифичным, ведь когда этанол оказывается в синапсе, то он же и инактивирует ферменты, которые разрушают гормоны и нейромедиаторы широкого спектра. То есть попадание алкоголя в организм человека означает быстрое истощение в тканях мозга медиаторов, а также специфичных к ним рецепторов. При этом происходят смена кратковременного психоэмоционального возбуждения на торможение⁴.

При этом и возникает то психологическое явление, которое человек переживает как «экзистенциальное изменение ритма существования, которое можно назвать снятием остроты напряжения действительности» [3, С. 158].

Очевидно, что подробно проанализировать развитие алкогольной зависимости у людей с разным опытом первого эйфорического опыта можно после проведения эмпирического исследования. Опираясь на существующие сведения сегодня, можно сделать вывод о том, что решающая роль в активизации, ускорении процесса развития зависимости принадлежит личностным и социальным факторам, в первую очередь нарушения либо отсутствие навыка социальной адаптации в структуре личности.

П. Г. Андрух дает такую характеристику личности человека с алкогольной зависимостью: низкий контроль поведения, зависимость от группы и ригидность, робость, отчужденность, неустойчивость эмоций, зависимость, фрустрированность, склонность к чувству вины, низкий контроль поведения⁵.

Указанные черты характера обычно формируются внутри семьи, отношения матери к ребенку, а также уровня благополучия семьи в целом (материальное и психологическое). То есть люди, которые не обладают предпосылками к формированию адекватной социальной адаптации более склонны к попаданию в ситуацию зависимости, а уже какой именно определяется их личностными предпочтениями.

Очевидно, что человек, который впервые испытал эйфорический опыт благодаря употреблению алкоголя, и дальше будет его использовать. В. И. Красиков указывает, что мотивация разных людей с разным опытом «все же одна... Это экзистенциальная встряска, эксперимент, путешествие в инобытие, зазеркалье, измененные состояния тела и души» [3, С. 157].

К причинам, которые определяют развитие зависимости у людей с разным опытом первого эйфорического опыта, принадлежит, в первую очередь привлекательно-возбуждающие обряды и традиции употребления алкоголя. Так возникают необычное возбуждение, проявления которого становятся: повышение слюноотделения и учащенное слюноотделение, радостная суетливость, подъем настроения. А дальше, после приема алкоголя, собственно и наступает состояние снятия напряжения.

³ Осаковский В. Л. Природа алкогольной зависимости // Наука и техника в Якутии. – 2007. – № 1(12), – С. 46.

⁴ Там же. – С. 49

⁵ Андрух П. Г. Система психотерапии и реабилитации эмоциональных нарушений и сопряженных расстройств у лиц с зависимостью от психоактивных веществ //Світ медицини та біології. – 2011. – № 2(29). – С. 100.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что риску развития алкогольной зависимости, в первую очередь, подвержены люди с нарушениями социальной адаптации, неустойчивой психикой независимо от их первого эйфорического опыта.

-
1. Андрух П. Г. Система психотерапии и реабилитации эмоциональных нарушений и сопряженных расстройств у лиц с зависимостью от психоактивных веществ // Світ медицини та біології. – 2011–№ 2(29). – С. 97-103.
 2. Бухановский А. О. Зависимое поведение: клиника, динамика, систематика, лечение, профилактика. – Ростов-на-Дону: Изд-во ЛРНЦ Феникс. 2002. – 360 с.
 3. Красиков В. И. Синдром существования: монография. – Москва.-Берлин: Директ-медиа, 2014. – 261 с.
 4. Мехтиханова Н. Н. Психология зависимого поведения: учебн. пособие. – Ярославль: ЯрГУ. 2005. – 122 с.
 5. Осаковский В. Л. Природа алкогольной зависимости // Наука и техника в Якутии. –2007. – № 1(12). – С. 46–51
 6. Ромодина А. М. Современные зависимости молодого поколения // Вестник совета молодых ученых и специалистов Челябинской области. – Т. 1. – № 3 (22) – [Электронный ресурс]. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-zavisimosti-molodogo-pokoleniya/viewer>

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

В.В. Щербаков

магистрант

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Статья посвящена исследованию методологических основ организации управленческого учета на предприятии. Отдельно выделены и детализированы три составляющих методологического обеспечения: структурная, концептуальная и технологическая. Также формализован план организации системы управленческого учета на предприятии.

Ключевые слова и словосочетания: управленческий учет, организация, методология, план.

METHODOLOGICAL BASES OF ORGANIZATION OF MANAGEMENT ACCOUNTING AT THE ENTERPRISE

The article is devoted to the study of the methodological basis of the organization of management accounting at the enterprise. Three components of methodological support are separately identified and detailed: structural, conceptual and technological. Also formalized is a plan for organizing a management accounting system at an enterprise.

Keywords: management accounting, organization, methodology, plan.

Функционирование предприятий на современном этапе в условиях турбулентности финансовых рынков, динамичности и неопределенности состояния экономических систем требует поиска новых организационных форм ведения бизнеса, а также кардинальных изменений в стратегии их развития.

В таких условиях рыночная ситуация предопределяет возникновение перед предприятиями множества важных проблем и, как следствие, обуславливает необходимость внедрения качественно новой формы управления хозяйственными процессами. Не подлежит сомнению тот факт, что для принятия эффективных управленческих решений руководству необходима своевременная, детализированная и точная информация о размере затрат, составе себестоимости, уровне рентабельности, что позволит прогнозировать динамику изменения показателей с целью управления ими. Кроме того, существует потребность на постоянной основе проводить мониторинг качества и эффективности принимаемых управленческих решений, удовлетворение которой возможно если имеется информация о последствиях таких решений, а также если есть данные для сравнения доходов, расходов и финансовых результатов по отдельным видам продукции и структурным подразделениям предприятия [1].

С учетом вышеизложенного, очевидно, что обеспечению жизнедеятельности предприятий в условиях конкурентной нестабильной внешней и внутренней среды будет способствовать использование в процессе управления предприятием полноценной системы управленческого учета и отчетности.

В настоящее время управленческий учет является одним из самых эффективных способов обеспечения руководства предприятия информацией, соответствующей общепризнанным требованиям. При этом следует отметить, что формирование эффективной модели организации управленческого учета определяют две его особенности – оперативность предоставления данных и ориентация на пользователя данными [2].

Следовательно, задача внедрения управленческого учета на предприятии сегодня приобретает особую актуальность как для ученых, так и для практиков, и, соответственно, проблема совершенствования методологических основ организации управленческого учета, как инструмента управления предприятием, приобретает первостепенную важность, что и обуславливает выбор темы данной статьи.

Развитию теории и методологии управленческого учета способствуют труды таких отечественных ученых как: А.С. Бородкина, Ф.Ф. Ефимова, М.А. Вахрушина, С.Ф. Председатель, А.М. Герасимович, Г. Кирейцева.

Практические аспекты внедрения и ведения управленческого учета в значительной степени рассмотрены в трудах зарубежных авторов, в частности в работах Б. Нидлза, К. Друри, Д. Колдуэлла, Дж. Риса, А. Апчерча, Р. Энтони.

Не преуменьшая важности проделанной работы и ценности полученных учеными результатов, следует отметить, что накопленное научное наследие в данном направлении требуют систематиза-

ции и обобщения. Кроме того, в более тщательном анализе нуждаются особенности организации управленческого учета в современных условиях с целью обеспечения долгосрочного, эффективного функционирования и развития предприятия, а также достижения им оперативных и стратегических целей.

Таким образом, цель статьи заключается в изучении подходов к развитию методологических основ организации управленческого учета в условиях деятельности современных предприятий.

В целом, организация управленческого учета на предприятии включает формализацию технологических процессов сбора, регистрации, накопления и преобразования определенного вида информации в систему показателей, а также упорядочение деятельности круга исполнителей, выполняющих указанные виды работ [3]. Поскольку технологические процедуры преобразования аналитической, финансово-учетной и плановой информации включают в себя первичный, текущий и итоговый учет, то, очевидно, что процесс организации управленческого учета является достаточно сложным.

Таким образом, можно отметить, что методологические основы организации управленческого учета на предприятии должны включать в себя три составляющих: структурную, концептуальную и техническую.

Структурная составляющая организации управленческого учета предполагает, что он рассматривается как многоцелевой элемент в составе общей системы управления предприятием, поэтому его организационное обеспечение следует интегрировать в общую структуру управления предприятием. Такое интегрирование позволит сократить общий уровень управленческих расходов, обеспечить координацию действий системы управленческого учета с другими управляющими системами предприятия, а также повысить эффективность и комплексность контроля за реализацией принятых управленческих решений.

С концептуальной точки зрения считаем, что методологические основы организации управленческого учета на предприятии должны охватывать и учитывать такие концепции:

концепция, которая описывает функцию управленческого учета с точки зрения ее нацеленности на рост производительности ресурсов; создание стоимости; повышение эффективности бизнес-процессов;

– концепция, характеризующая контур контроля за использованием результатов управленческого учета, с точки зрения его результативности, подотчетности и сравнения с эталоном;

– концепция, охватывающая технологии и процессы, благодаря ей устанавливается связь управленческого учета с другими функциями управления, оценивается степень уравнивания использованных ресурсов и созданной стоимости, учитывается соотношение «потраченные ресурсы- полученные выгоды»;

– концепция, позволяющая оценить потенциал, необходимый для эффективного выполнения функции управленческого учета, с точки зрения компетентности исполнителей, совершенствования их знаний и навыков, развития творческих возможностей и критического мышления [3].

Вместе с тем, очевидным является тот факт, что для обеспечения рационального внедрения управленческого учета на предприятиях необходимо определить подходы не только к его организации в концептуальном плане, а также в постепенном, взаимосвязанном и обоснованном воплощении идеи его управленческой ориентации в практическую деятельность, что обуславливает наличие технологической составляющей.

Для того, чтобы формализовать технологическую составляющую, необходимо принимать во внимание общие направления развития предприятия, а также существующее положение каждого из видов бухгалтерского учета, систем контроля и анализа. Кроме того, следует отметить, что на современных предприятиях организация управленческого учета, в большинстве своем, не предусматривает его разработку с нуля, поскольку нерационально отказываться от того положительного опыта планово-экономической и учетной работы, которая уже наработана и функционирует на предприятии.

В данном случае важна разработка плана организации системы управленческого учета, который включает следующие этапы: выбор центров ответственности (прибыли, затрат, инвестиций); установление порядка ведения документооборота и документирования операций; выбор плана счетов и процедуры двойного отражения операций; обоснование методов калькулирования; создание системы накопления управленческой отчетности; организация труда специалистов управленческого учета и других исполнителей учетных работ.

И в завершении, используя результаты проведенного планирования и анализа создается организационно-методологическая модель управленческого учета.

Таким образом, подводя итоги, можно прийти к следующим выводам. Организация эффективной системы управления деятельностью предприятия, с помощью внедрения системы управленческого учета, является важным шагом, который позволяет оперативно формировать информацию

обо всех процессах, происходящих на предприятии, с целью удовлетворения потребностей менеджеров различных уровней, а также для использования ее в процессе управления и принятия соответствующих решений. Методологические основы организации управленческого учета на предприятии включают три составляющие: структурную, концептуальную и технологическую.

1. Strategic management accounting. Volume III, Aligning ethics, social performance and governance / Vassili Joannidès de Lautour. – Cham: Palgrave Macmillan, 2019. – 289 p.

2. Johanson, Daniel Diffusion of management accounting innovations: a virus perspective // *Journal of accounting & organizational change*. – 2019. – Vol. 15. – P. 513–534.

3. Alsharari, Nizar M. Management accounting and organizational change: alternative perspectives // *The international journal of organizational analysis*. – 2019. – Vol. 27: Issue 4. – P. 1124-1147.

4. Ершова Н.Ю., Ткаченко М.А., Гаркуша В.А. Информация стратегического управленческого учета: формирование и использование в системе управления предприятием // *European Journal of Economics and Management Sciences*. – 2019. – №2. – С. 3-7.

5. Кубатиева Л.М. Современные подходы к трактовке управленческого учета и его организации на предприятии // *Экономика и управление: проблемы, решения*. – 2019. – Т. 6. №2. – С. 82–87.

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ, ВКЛЮЧАЕМЫХ В СЕБЕСТОИМОСТЬ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ

Е.А. Ягофарова

бакалавр

Л.Ф. Алексеева

доцент кафедры экономика и управление

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток. Россия*

Себестоимость услуг является важнейшим качественным показателем, в обобщенном виде отражающим все стороны хозяйственной деятельности организации. Уровень себестоимости связан с объемом и качеством предоставляемых услуг, использованием рабочего времени, материалов, оборудования, расходованием фонда оплаты труда и т.д. В данной статье описываются особенности учета затрат, включаемых в себестоимость услуг в сфере туризма.

Ключевые слова и словосочетания: *затраты, себестоимость, бухгалтерский учет, туризм, турагентство.*

FEATURES OF COST ACCOUNTING INCLUDED IN THE COST OF TOURISM SERVICES

The cost of services is the most important quality indicator, summarizing in general terms, reflecting all aspects of the organization's economic activity. The cost level is related to the volume and quality of the services provided, the use of working time, materials, equipment, expenditure of the wage fund, etc. This article describes the features of cost accounting, included in the cost of tourism services.

Keywords: *expenditure, cost, accounting, tourism, tourist agency.*

Одной из основ определения цен на услуги является себестоимость. Ее снижение представляет собой актуальную проблему для различных компаний, так как при грамотном подходе это приводит к увеличению суммы прибыли и уровня рентабельности. Чтобы добиваться снижения себестоимости услуг необходимо знать ее состав и структуру.

Целью данной статьи является рассмотрение особенностей учета затрат, включаемых в себестоимость услуг в сфере туризма.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические и методические основы организации бухгалтерского учета затрат, включаемых в себестоимость услуг;
- рассмотреть нормативно-правовые документы, регламентирующие расходы организации, учет основных средств и материально-производственных запасов;
- провести анализ и группировку полученных данных.

Предметом исследования являются теоретические, методические и практические аспекты бухгалтерского учета. Объектом выступают коммерческие организации Российской Федерации, деятельность которых связана с сегментом туризма

Информационной и нормативно-правовой базой послужили: Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», Положения по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008), «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), «Учет материально-производственных запасов» (ПБУ 5/01), «Учет нематериальных активов» (ПБУ 14/2007), план счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и инструкция по его применению, методические указания по бухгалтерскому учету и другие нормативные акты.

При написании данной статьи, были использованы эмпирические и теоретические методы научного исследования такие как: индукция, дедукция, анализ, описание, изучение литературы, синтез.

Себестоимость услуг представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе предоставления услуг материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов, а также других затрат. Общая сумма всех понесенных затрат предприятия составляет себестоимость.

Как экономическая категория себестоимость услуг выполняет ряд определенных функций (рис. 1).

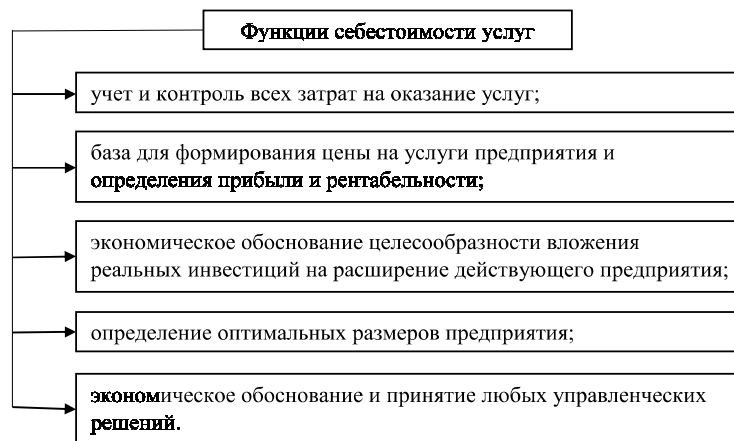


Рис. 1. Функции себестоимости услуг

Методом бухгалтерского учета для исчисления себестоимости услуг является калькуляция. Она формируется путем суммирования всех затрат, связанных с предоставлением услуг. Такая процедура необходима для грамотного ведения управленческой деятельности, а также позволяет объективно оценить рентабельность предприятия.

Затраты, входящие в себестоимость, группируются в бухгалтерском учете по следующим элементам:

- материальные затраты;
- амортизация основных средств;
- затраты на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- прочие расходы [2, с. 77].

К прочим расходам можно отнести: амортизацию нематериальных активов; оплату консультационных и аудиторских услуг; расходы на продажу; расходы, связанные с повышением квалификации работников; различные налоги; содержание работников управления; затраты, связанные с обеспечением сторожевой охраны; т.д.

Основными целями учета затрат и калькуляции себестоимости услуг является оперативный контроль, принятие специальных решений и определение себестоимости услуг. В результате система учета позволит формировать объективную информацию о величине себестоимости, анализировать динамику показателей, определить размер резервов повышения эффективности использования ресурсов, осуществлять планирование и прогнозирование показателей, принимать обоснованные управленческие решения [1].

Рассматривая подробно учет затрат в сфере туризма стоит отметить специфические особенности рынка туристских услуг. Они проявляются в обособленности его участников – туроператоров, турагентов и исполнителей туристских услуг. Деятельность турагентов направлена на продвижение и реализацию туристского продукта.

Под туристским продуктом понимается комплекс услуг, по предоставлению перевозки и размещения, в который также могут входить питание, услуги экскурсоводов, гидов-переводчиков и инструкторов-проводников, а также различные экскурсии.

Особенность учета затрат, включаемых в себестоимость услуг в сфере туризма, заключается в упрощении ведения бухгалтерского учета. Такие счета, как 23 «Вспомогательные производства», 25 «Общепроизводственные расходы», 28 «Брак в производстве», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства», 40 «Выпуск продукции (работ, услуг)», 43 «Готовая продукция» можно исключить и оставить только счет 20 «Основное производство», как собирательный. По нашему мнению, это позволит сократить трудозатраты, объем выполняемых учетных процедур и облегчит выявление резервов снижения себестоимости оказанных услуг.

При учете затрат, включаемых в себестоимость турагентских услуг, в первую очередь, нужно акцентировать внимание на специфике деятельности предприятия. Для этого необходимо корректно описать совокупность способов ведения бухгалтерского учета в учетной политике.

Организация, занимающаяся деятельностью в сфере туризма должна утвердить в своей учетной политике следующие основные моменты: рабочий план счетов бухгалтерского учета, содержащий синтетические и аналитические счета, подходящие под специфику деятельности компании и необходимые для ведения бухгалтерского учета в соответствии с требованиями своевременности

и полноты учета и отчетности; формы первичных учетных документов, регистры бухгалтерского учета, а также документы для внутренней бухгалтерской отчетности; правила документооборота и технологию обработки учетной информации; порядок контроля за фактами хозяйственной жизни; и другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета [3].

Рассматривая материально-производственные запасы в турагентской деятельности, к ним можно отнести все расходные материалы, которые необходимы при предоставлении услуг. В основном, их фактической стоимостью, будет признаваться сумма фактических затрат организации на приобретение материальных запасов, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов [4].

Также, немаловажную роль в расчете себестоимости любой компании играют основные средства. В сфере туризма к ним можно отнести: здания, сооружения, рабочее оборудование, измерительные приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, хозяйственный инвентарь и принадлежности, а также прочие соответствующие объекты.

Учет затрат, связанных с использованием основных средств, происходит путем включения начисленной амортизации на объекты в себестоимость предоставляемых услуг.

Как известно, существует 4 способа начисления амортизации. Но в деятельности турагентских компаний чаще всего не применяют способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ), так как при этом методе исчисления амортизации отчисления рассчитываются исходя из натурального показателя объема продукции [5].

Рассматривая затраты по нематериальным активам стоит также отметить специфику деятельности компании. Ярким примером нематериальных активов в сфере туризма служат товарные знаки и знаки обслуживания.

При формировании финансового результата, организация определяет себестоимость услуг путем списания собранных затрат на счете 20 «Основное производство» на счет 90 «Продажи». При этом коммерческие и управленческие расходы, собранные на счете 44 «Расходы на продажу» и 26 «Общехозяйственные расходы» соответственно, могут включаться в себестоимости услуг полностью в отчетном году в качестве расходов по обычным видам деятельности.

Таким образом можно сделать вывод, что при учете затрат, включаемых в себестоимость услуг в сфере туризма, необходимо правильно акцентировать внимание на специфике деятельности предприятия. Подробно прописать совокупность способов ведения бухгалтерского учета в учетной политике [6]. Такие меры необходимы для полного и достоверного отражения в бухгалтерском учете затрат, связанных с основной деятельностью предприятия, контроля за использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов, а также правильного определения фактического финансового результата деятельности туристской организации. При грамотном подходе компания сможет проанализировать данные учета затрат, входящих в себестоимость услуг и выявить резервы их снижения, тем самым увеличить сумму прибыли и повысить уровень рентабельности. Именно поэтому важно знать особенности учета затрат, включаемых в себестоимость услуг в сфере туризма.

1. Алексеева Л.Ф., Василенко М.Е., Малышева В.В. К вопросу об управлении затратами на предприятии в условиях финансового кризиса, // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2017. – Т. 6, № 1 (18). – С. 41-44

2. Бухгалтерский учет в двух модулях: учебное пособие / Т.В. Терентьева, Е.Ю. Тарасова, В.В. Малышева. – Москва: Изд-во ВГУЭС, 2017. - 285 с.

3. Приказ Минфина России от 06.10.2008 № 106н (ред. от 07.02.2020) «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» (вместе с «Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008)», «Положением по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008)» / [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1295860148035770530036296533&cacheid=6EFD3F62D1411EA62F038E3F236F2F48&mode=splus&base=LAW&n=347339&rnd=E5EBB72A310699E5D3176E44D87A9C02#i927it1529>

4. Приказ Минфина России от 09.06.2001 №44н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01» / [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1295860148035770530036296533&cacheid=08A07E91CBF7C2188EFC7838AE4A817D&mode=splus&base=LAW&n=199485&rnd=E5EBB72A310699E5D3176E44D87A9C02#1odyykshoa4>

5. Приказ Минфина России от 30.03.2001 N 26н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01» / [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31472/ca9fac1b1c2a232aa1e6b5df8318b4671a26cdc0/

6. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=327805&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.25753459748455354#07755763751546196>

СТАРЕНИЕ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ – ПРОБЛЕМА РОССИЙСКОЙ НАУКИ

Е.Е. Яровенко

студент

Г.В. Петрук

научный руководитель

*Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
Владивосток, Россия*

Данная статья посвящена анализу сложившейся проблемы старения научно-педагогических кадров в России, раскрытию реальной ситуации в данной сфере с использованием результатов прикладных аналитических исследований. В работе рассматриваются базовые теоретические положения и ключевые понятия, описывающие отдельные аспекты функционирования системы воспроизводства научно-педагогических кадров, отражены основные причины старения научно-педагогических кадров.

Ключевые слова и словосочетания: научный потенциал, научно-педагогические кадры, аспирантура, старение персонала, молодежь в науке.

AGING OF SCIENTIFIC AND PEDAGOGICAL PERSONNEL A PROBLEM OF RUSSIAN SCIENCE

This article is devoted to the scientific analysis of the problems of aging of scientific and pedagogical personnel in Russia, the disclosure of the real situation in this area using the results of applied sociological and analytical studies. The paper considers basic theoretical principles and key concepts that describe individual aspects of the functioning of the system of reproduction of scientific and pedagogical personnel, reflects the main causes of aging of scientific and pedagogical personnel.

Keywords: scientific potential, scientific and pedagogical staff, graduate school, staff aging, youth in science.

Проблема старения научно-педагогических кадров в Российской Федерации, одна из самых актуальных в научной действительности, которая создает реальную угрозу утраты преемственности поколений, распада научных школ и института аспирантуры. Пополнение молодыми исследователями рядов ученых является приоритетной задачей государственной политики, отраженной в Национальном проекте «Наука». Насущная потребность страны в увеличении научного потенциала не может реализоваться без омоложения состава ученых, как в академических институтах, так и в высших образовательных организациях. Как показывает анализ современных исследований, посвященных вопросам научно-педагогических кадров, сегодня средний возраст ученых приближается к пятидесяти годам, причем для докторов наук в среднем он составляет 60 лет, для кандидатов наук – более 50 лет, а исследователю без степени – 44 года [1].

Вопрос старения кадров в ученой среде достаточно интенсивно обсуждается как на государственном уровне, так и в среде исследователей. Так, проблемы кадрового обеспечения и формирования кадрового резерва высшей школы рассмотрены в работах С. А. Даньшина [2], А. Ю. Годымчук [3], Н. В. Козлова [4], перспективы воспроизводства научных кадров в России и основные проблемы (А. В. Тодосийчук [5,6], И. Д. Симонов-Емельянов [7], З. Х.-М. Саралиева [8]), барьеры и стимулы воспроизводства научных кадров России (Е. Гвоздева [9]), система мотивации профессорско-преподавательского состава особенностей (О.П. Денисова [10]), мотивация научно-исследовательской деятельности молодых ученых (Е.М. Бабосов [11] и др.). Изучение работ, представленных выше автором, а также практический опыт работы Института подготовки кадров высшей квалификации Владивостокского государственного университета экономики и сервиса (ВГУЭС), позволяет сделать ряд выводов, об основных причинах данного положения дел в современной науке:

1. Сокращение подразделений аспирантуры по России. Именно аспирантура является основным ресурсом подготовки кадров высшей квалификации, однако в настоящее время число аспирантур сократилось на 25% по сравнению с 2013 г. [12] Причиной закрытия аспирантур является как усиление аккредитационных требований.

2. Сокращение контрольных цифр приема на бюджетные места в аспирантуру в региональных вузах. Стоимость обучения по программам аспирантуры доходит до 300-500 тысяч рублей в год

что, неподъемно, для исследователя, который начинает свою карьеру в статусе ассистента на кафедре или специалиста в лаборатории.

3. Поступая в аспирантуру, молодежь не имеет дальнейших планов остаться в науке. Очень часто мотиваторами обучения по программам аспирантуры является, возможность ухода от армии, решение жилищных проблем, в период обучения или решения каких-то других личных проблем.

4. Низкая эффективность российской аспирантуры, выпускается всего около 30 % аспирантов по сравнению с 2013 г., а на защиту в срок выходит 11–13% аспирантов от общего выпуска, что в 3–4 раза ниже, чем за рубежом [12]. Осложняется проблема закрытие диссертационных советов, что влечет за собой затягивание процесса защит диссертаций на долгие годы и как следствие потеря интереса к процессу обучения в аспирантуре.

5. Потеря престижа науки и статуса ученого. Наука стала не привлекательной отраслью для молодежи. Так, по данным исследований НИУ ВШЭ, за восемь лет, число ученых сократилось на 7,3% [2]. Очень часто талантливая молодежь, выбирая карьеру в науке, уезжает продолжать ее за рубеж, потому что предлагаемые условия для науки и востребованность научных результатов намного выше.

6. Долгие годы в академических институтах и вузах сохранялась низкая заработная плата научно-педагогических работников, что служило поводом, для успешных ученых, поиска работы на стороне и уход в реальный сектор экономики. Сегодня государственные меры поддержки изменили финансовую ситуацию в науке, однако ситуация еще не переломлена.

7. Отсутствие финансирования научно-исследовательских работ. Не секрет, что фундаментальные исследования не интересны заказчикам из реального сектора экономики, а прикладные исследования не приносят быстрого результата. Для того чтобы бизнес финансировал науку, он должен понять, что эти исследования им действительно нужны и они принесут прибыль. Т.е. востребованной наука станет только тогда, когда она нужна будет экономике, а для этого нужно перестроить не только экономическую политику, но и понимание заказчиков, что наука не дает быстрого результата.

8. Для региональных вузов и вузов в регионах не благополучных, проблема старения научно-педагогических кадров становится намного актуальнее, что связано еще и с оттоком молодежи в благополучные регионы, где есть успешные университеты и возможность не только успешно себя реализовывать, но и хорошо зарабатывать.

Проведенный анализ состояния квалифицированных и научно-педагогических кадров для экономики России определил ряд проблем, накопившихся с посткризисного периода, и возможности их преодоления с точки зрения принятых Правительством мер по созданию условий их воспроизводства. Сложившаяся ситуация актуализирует в перспективе необходимость научного анализа проблемы воспроизводства научно-педагогических кадров высшей квалификации, поиску путей выхода из сложившейся ситуации. Трансформация экономики на рельсы цифрового уклада не возможна без формирования конкурентоспособной национальной инновационной системы, ключевым фактором успеха которой является эффективная система воспроизводства научно-педагогических кадров и прорыв в научно-инновационной сфере. Решение амбициозных целей всех Национальных проектов России невозможно без научных кадров, как неотъемлемой части стратегического ресурса инновационной экономики.

1. В России снижается число научных кадров об этом сообщает "Рамблер". – URL: https://news.rambler.ru/scitech/42904155/?utm_content=news_media&utm_medium=read_more&utm_source=copylink

2. Даньшина С. А. Анализ развития кадрового потенциала высшей школы на материалах Удмуртской республики на рубеже XX–XXI веков // Преподаватель XXI век. – 2012. – № 1–2. – С. 83–86.

3. Годымчук А. Ю., Козлова Н. В., Волков Ю. В., Долматов О. Ю. Формирование кадрового резерва в вузе / А. Ю. Годымчук, / Университетское управление: практика и анализ. – 2008. – № 6. – С. 52–56.

4. Козлова, Л. А. «Научная школа» в научной политике и социальном // Вестник Института социологии. – 2014. – № 10. – С. 45–65.

5. Годосийчук А. В. Воспроизводство научных и научно-педагогических кадров. Проблемы и перспективы. [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.komitet2-8.km.duma.gov.ru/site.xp/052053124051051049.html> (Дата обращения 25.09.2014). 428.

6. Годосийчук А. В. О государственном регулировании подготовки научных и научно-педагогических кадров // Администратор образования. – Б.м. – 2014. – № 4. – С. 3–11.

7. Симонов-Емельянов, И. Д. Подготовка научно-педагогических кадров: опыт эффективного решения // Высшее образование в России. – № 6. – 2010.

8. Саралиева, З. Х.-М., Балабанов С. С. Воспроизводство научно-педагогических кадров. [Электронный ресурс]. – URL: <http://ecsocman.hse.ru/data/906/694/1217/013.SARALIEVA.pdf> (дата обращения

27 июля 2014); Саранцев, Г. И. Анатомия подготовки педагогических кадров в вузах // Педагогика. – 2014. – № 10. – С. 70–73

9. Гвоздева, Е. С. Молодые ученые как субъект молодежной политики: всероссийский опрос [Электронный ресурс] // Социология и общество: глобальные вызовы и региональное развитие: IV Очередной Всерос. социологич. конгресс. 23–25 окт. 2012 г. Уфа / Рос. общ-во социол.-ов, Ин-т социологии РАН, Акад. наук Респ. Башкортостан, Ин-т соц.-полит. и правовых исслед. РБ. – Москва: РОС, 2012.

10. Денисова О. П. Система мотивации профессорско-преподавательского состава как показатель качества образования в высшей школе // Вектор науки ТГУ. – 2010. – № 2(12). – С. 179–184.

11. Бабосова, Е. С. Особенности мотивации научно-исследовательской деятельности молодых ученых [Материалы международной научно-практической конференции «Инновации и подготовка научных кадров высшей квалификации в Республике Беларусь и за рубежом» / под ред. И. В. Войтова. – Минск: ГУ «БелИСА», 2008. – 316 с.

12. Бедный Б.И, Чупрунов Е.В. Современная российская аспирантура: актуальные направления развития // Высшее образование в России. 2019. Т. 28. № 3. С. 9-20. DOI: <https://doi.org/10.31992/0869-3617-2019-28-3-9-20>

Научное издание

НАУКА, МЕНЯЮЩАЯ ЖИЗНЬ

Материалы национального научного форума
магистрантов, аспирантов и молодых учёных

29 мая 2020 года

Под общей редакцией
канд. пед. наук Г.В. Петрук, канд. соц. наук Е.Е. Абросимовой

Отпечатано с готового оригинал-макета

Подписано в печать 03.09.2020. Формат 70×100/8. Усл.-печ. л.
Тираж 500 экз. (I–50). Заказ 392

Издательство Владивостокского государственного университета
экономики и сервиса
690014, Владивосток, ул. Гоголя, 41
Отпечатано во множительном участке ВГУЭС
690014, Владивосток, ул. Гоголя, 41а