

**НОВАЯ НАУКА**

Международный центр  
научного партнерства



**NEW SCIENCE**

International Center  
for Scientific Partnership

# ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2020

Сборник статей II Международного  
научно-исследовательского конкурса,  
состоявшегося 29 ноября 2020 г.  
в г. Петрозаводске

Часть 3

г. Петрозаводск  
Российская Федерация  
МЦНП «Новая наука»  
2020

УДК 001.12  
ББК 70  
Л87

Под общей редакцией  
Героевой Людмилы Михайловны,  
кандидата педагогических наук

Л87                    ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2020 : сборник статей  
II Международного научно-исследовательского конкурса (29 ноября 2020 г.) –  
В 5-ти частях. Часть 3. - Петрозаводск : МЦНП «Новая наука», 2020. – 359 с. :  
ил. — Коллектив авторов.

ISBN 978-5-00174-060-5 (Ч.3)  
ISBN 978-5-00174-054-4

Настоящий сборник составлен по материалам II Международного научно-исследовательского конкурса ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2020, состоявшегося 29 ноября 2020 года в г. Петрозаводске (Россия). В сборнике рассматривается круг актуальных вопросов, стоящих перед современными исследователями. Целями проведения мероприятия являлись обсуждение практических вопросов современной молодёжной науки, развитие методов и средств получения научных данных, обсуждение результатов молодежных исследований, обмен опытом.

Сборник может быть полезен преподавателям, обучающимся с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Авторы публикуемых статей несут ответственность за содержание своих работ, точность цитат, легитимность использования иллюстраций, приведенных цифр, фактов, названий, персональных данных и иной информации, а также за соблюдение законодательства Российской Федерации и сам факт публикации.

Полные тексты статей в открытом доступе размещены в Научной электронной библиотеке Elibrary.ru в соответствии с Договором № 467-03/2018К от 19.03.2018 г.

УДК 001.12  
ББК 70

ISBN 978-5-00174-060-5 (Ч.3)  
ISBN 978-5-00174-054-4

*Состав редакционной коллегии и организационного комитета:*

Аймурзина Б.Т., доктор экономических наук  
Андрианова Л.П., доктор технических наук  
Ахмедова Н.Р., доктор искусствоведения  
Базарбаева С.М., доктор технических наук  
Битокова С.Х., доктор филологических наук  
Блинкова Л.П., доктор биологических наук  
Гапоненко И.О., доктор филологических наук  
Героева Л. М., кандидат педагогических наук  
Добжанская О.Э., доктор искусствоведения  
Доровских Г.Н., доктор медицинских наук  
Дорохова Н.И., кандидат филологических наук  
Ергалиева Р.А., доктор искусствоведения  
Ершова Л.В., доктор педагогических наук  
Зайцева С.А., доктор педагогических наук  
Зверева Т.В., доктор филологических наук  
Кобозева И.С., доктор педагогических наук  
Кулеш А.И., доктор филологических наук  
Лаврентьева З.И., доктор педагогических наук  
Мокшин Г.Н., доктор исторических наук  
Муратова Е.Ю., доктор филологических наук  
Никонов М.В., доктор сельскохозяйственных наук  
Панков Д.А., доктор экономических наук  
Петров О.Ю., доктор сельскохозяйственных наук  
Поснова М.В., кандидат философских наук  
Рыбаков Н.С., доктор философских наук  
Сансызбаева Г.А., кандидат экономических наук  
Симонова С.А., доктор философских наук  
Ханиева И.М., доктор сельскохозяйственных наук  
Червинец Ю.В., доктор медицинских наук  
Черемисин А.Б., кандидат физико-математических наук  
Чумичева Р.М., доктор педагогических наук

# ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>	<b>8</b>
«ЦИФРОВОЕ СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО»: ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ В РЕГИОНАХ СФО .....	9
<i>Колесникова Елена Геннадьевна, Баскакова Елена Александровна</i>	
ЗНАЧЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ СИСТЕМЫ SWIFT В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ .....	19
<i>Егорушкина Татьяна Николаевна, Санькова Валерия Владимировна, Балаболкин Иван Вячеславович, Сергеева Алина Александровна</i>	
СУЩНОСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРНЫМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ ..	26
<i>Польская Галина Александровна, Макарова Анастасия Александровна, Чернова Светлана Сергеевна</i>	
ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ) .....	35
<i>Недвижай Светлана Викторовна, Раимаджян София Тиграновна</i>	
АНАЛИЗ МАРКЕТИНГОВЫХ АКЦИЙ ДИЛЕРА NISSAN, НАПРАВЛЕННЫХ НА УДЕРЖАНИЕ КЛИЕНТОВ.....	40
<i>Савельев Владимир Викторович, Гавчук Владислав Витальевич</i>	
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА ЭКОНОМИКУ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ .....	46
<i>Сансызбаева Гулим Абдрашовна, Мамбетайсаева Керемет, Жоодатбекова Созул</i>	
АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПРОЦВЕТАНИЯ КОРОНАВИРУСНОЙ ПАНДЕМИИ .....	54
<i>Исмаилова Сабина Фейтулаховна, Исмаилова Мадина Мехралиевна</i>	
ПРОБЛЕМЫ И ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ.....	59
<i>Бочкова С.В., Ровенская А.А., Мишко Ю.А.</i>	
СОСТОЯНИЕ РЫНКА ТРУДА КУРСКОЙ ОБЛАСТИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ .....	69
<i>Петрушина Вера Владимировна, Ковалева Анастасия Васильевна</i>	
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ФАКТОРЫ, ЕГО ФОРМИРУЮЩИЕ .....	79
<i>Виноградова Наталья Игоревна, Морозова Алена Александровна</i>	
ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДИКИ МНОГОКРИТЕРИАЛЬНОГО АВСД-АНАЛИЗА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ КЛИЕНТОВ ТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	86
<i>Шайкуков Ильгиз Равильевич</i>	
ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ .....	92
<i>Калашишникова Ксения Андреевна, Старовойтова Ольга Андреевна</i>	
ГРУППОВЫЕ ПРОЕКТЫ СТУДЕНЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИСТАНЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ. НА ПРИМЕРЕ КОНКУРСНОЙ РАБОТЫ, ПРЕДСТАВЛЕННОЙ НА ВКМП 2020.....	98
<i>Асоркина Вероника Львовна</i>	

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	103
<i>Емельяненко Андрей Григорьевич, Ергунов Данил Сергеевич</i>	
ОСОБЕННОСТИ РЫНКА МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ .....	110
<i>Исраилова Макка Рамзановна, Тушаева Макка Рамзановна</i>	
ПРОГРЕССИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ.....	114
<i>Калинина Карина Игоревна</i>	
ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	120
<i>Киреева Юлия Маратовна, Маснабиева Гузель Ильшатовна</i>	
СУЩНОСТЬ И ФОРМИРОВАНИЕ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ .....	125
<i>Малашин Максим Михайлович</i>	
ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ РОССИИ .....	130
<i>Петрова Анна Владимировна, Черепкова Елизавета Андреевна</i>	
ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	138
<i>Пивоварова Анна Александровна, Петракович Анастасия Михайловна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>	<b>143</b>
РОЛЬ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА .....	144
<i>Курманов Альберт Сафуатович, Гильманина Гузель Расиховна</i>	
РОЛЬ ООН В СТАБИЛИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВОПОРЯДКА И ПОДДЕРЖАНИИ МИРА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ.....	150
<i>Новиков Сергей Степанович, Малькова Полина Сергеевна, Баранова Алена Владимировна</i>	
ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	156
<i>Славова Наталья Александровна, Патакина Елена Сергеевна</i>	
К ВОПРОСУ О МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ: ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ АСПЕКТЫ.....	162
<i>Соколова Елена Александровна, Федорова Ксения Андреевна, Митяева Нина Александровна</i>	
КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН .....	170
<i>Ачилова Лилия Илхомовна, Муроджонова Мохира</i>	
THE NOTION, SYSTEMS AND SUBJECTS OF THE INTERNATIONAL AND INVESTMENT LAW.....	176
<i>Achilova Liliya Ilhomovna, Pardabaeva Gulkhayo Abdugarimovna</i>	
ПРАВО ГРАЖДАН НА УЧАСТИЕ В ИЗБРАНИИ ГЛАВЫ МЕСТНОЙ АДМИНИСТРАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ПРИНЦИПА ГЛАСНОСТИ В МЕСТНОМ САМОУПРАВЛЕНИИ .....	180
<i>Баранова Екатерина Сергеевна, Ярмиева Наталья Сергеевна</i>	

ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ЛЕГКОМЫСЛИЯ НА ДОСУДЕБНЫХ СТАДИЯХ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА.....	189
<i>Голубева Ксения Сергеевна, Дядькин Олег Николаевич</i>	
ПРАВОВАЯ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ В ВОПРОСАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ/ОХРАННЫХ КОМПАНИЙ.....	197
<i>Малиновский Олег Николаевич, Костенко Станислав Романович</i>	
СЕРИЙНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ МАНЬЯКОВ УБИЙЦ: ПСИХОЛОГО-КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ.....	210
<i>Удалов Максим Игоревич, Морозов Михаил Валерьевич</i>	
ПРАВОВОЙ СТАТУС ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	215
<i>Коннова Дарья Вадимовна, Удалов Максим Игоревич</i>	
ЧАСТНОПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ В СЛУЧАЕ НАРУШЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ.....	222
<i>Овченкова Мария Константиновна</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ.....	232
<i>Радченко Анастасия Евгеньевна, Угличина Ксения Германовна</i>	
«РОССИЙСКАЯ» ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ.....	238
<i>Снегирева Полина Евгеньевна, Левченко Алина Игоревна</i>	
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ.....	246
<i>Шахгелдян Элина Альбертовна</i>	
СИНАЛЛАГМАТИЧЕСКИЙ ДОГОВОР: ПРОБЛЕМЫ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ.....	251
<i>Васильева Алина Александровна, Поломошнова Елена Александровна</i>	
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК.....	257
<i>Даутова Э.Р.</i>	
СУЩНОСТЬ «ЗЕЛеноЙ» ЭКОНОМИКИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ РАЗВИТИЯ В УЗБЕКИСТАНЕ.....	263
<i>Кадирова Ситора Равшановна</i>	
<b>СЕКЦИЯ СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....</b>	<b>270</b>
МОБИЛЬНОЕ ВОЛОНТЕРСТВО.....	271
<i>Ольга Борисовна Прозорова, Акмагамбетова Азиза Сериккызы, Маликова Мария Александровна, Пьянникова Татьяна Игоревна</i>	
ИЗУЧЕНИЕ МОТИВАЦИОННОГО ПРОФИЛЯ СОВРЕМЕННОГО РАБОТНИКА КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	276
<i>Ковальчук Оксана Владиславовна, Ганжа Виктория Вячеславовна</i>	
ТРАНСФОРМАЦИЯ ДУХОВНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ.....	287
<i>Полотнянко Василий Сергеевич, Тедеева Людмила Николаевна</i>	
СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА С МОЛОДОЙ ЧАСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ.....	292
<i>Антоева Алина Гаврильевна, Колесова Юлия Игоревна</i>	
ИНФОРМАЦИОННАЯ ТРАВЛЯ ЧЕЛОВЕКА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ.....	297
<i>Губарь Анна Вячеславовна</i>	

СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮНОСТИ В УСЛОВИЯХ ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ .....	303
<i>Сорокина Александра Борисовна</i>	
СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ РОССИИ (НА ОСНОВЕ ДАННЫХ ОПРОСА В РЕСПУБЛИКЕ ЧЕЧНЯ И АДЫГЕЯ) ..	314
<i>Тушаева Макка Сайд-Хусейновна, Исраилова Макка Рамзановна</i>	
<b>СЕКЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ .....</b>	<b>319</b>
ОСОБЕННОСТИ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	320
<i>Альшанский Данил Дмитриевич</i>	
РОССИЙСКО-ИЗРАИЛЬСКОЕ КУЛЬТУРНО-ГУМАНИТАРНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В КОНТЕКСТЕ ПРОВЕДЕНИЯ ПОЛИТИКИ ПАМЯТИ В 2000-2020 ГГ. ....	330
<i>Анисимова Анастасия Павловна</i>	
СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В СФЕРЕ БОРЬБЫ С НАРКОТРАФИКОМ.....	338
<i>Сафронов Егор Владимирович</i>	
СУЩНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА .....	348
<i>Шадиева Фотима Асадуллаевна, Шаура Александр Сергеевич</i>	
МИР-СИСТЕМНАЯ ТЕОРИЯ ИМПЕРИАЛИЗМА ЙОХАНА ГАЛЬТУНГА.....	355
<i>Веселов Юрий Александрович</i>	

# **СЕКЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**



УДК 631.1

**«ЦИФРОВОЕ СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО»:  
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ В РЕГИОНАХ СФО**

**Колесникова Елена Геннадьевна**

к.э.н., доцент

**Баскакова Елена Александровна**

ФГБОУ ВПО «Кемеровский государственный университет»

**Аннотация:** статья посвящена цифровизации сельского хозяйства в регионах РФ на примере регионов Сибирского федерального округа (СФО).

Актуальность данной темы заключается в том, что в современном мире сельское хозяйство является высокотехнологичной отраслью. Отдача IT технологий – это высокая производительность труда и качественный продукт. Сможет ли отечественное сельское хозяйство использовать преимущества цифровых информационных технологий в полной мере? Целью исследования является обобщение примеров реализации цифровых технологий в сельском хозяйстве в регионах РФ и оценка эффективности их реализации. В исследовании использовались статистические методы: группировка, сравнительный анализ.

Направления цифровизации сельского хозяйства определены национальной программой «Цифровая экономика Российской Федерации» и ведомственным проектом «Цифровое сельское хозяйство». В работе показано, что регионы с разной степенью развития в них сельского хозяйства включились в реализацию цифровых технологий.

**Ключевые слова:** сельское хозяйство, цифровизация, цифровая экономика, цифровые технологии, агропромышленный комплекс.

**DIGITAL AGRICULTURE: EVALUATION OF IMPLEMENTATION  
EFFICIENCY IN THE REGIONS OF THE SFD**

**Kolesnikova Elena Gennadevna**

**Baskakova Elena Aleksandrovna**

**Abstract:** the article is devoted to the digitalization of agriculture in the regions of the Russian Federation on the example of the regions of the Siberian Federal district (SFD).

The relevance of this topic is that in the modern world, agriculture is a high-tech industry. The impact of IT technologies is high labor productivity and a high-quality product. Will domestic agriculture be able to take full advantage of digital information technologies? The purpose of the study is to summarize examples of implementation of digital technologies in agriculture in the regions of the Russian Federation and assess the effectiveness of their implementation. The study used statistical methods: grouping, comparative analysis.

The directions of digitalization of agriculture are defined by the national program "Digital economy of the Russian Federation" and the departmental project "Digital agriculture". The paper shows that regions with different degrees of agricultural development in them have become involved in the implementation of digital technologies.

**Key words:** agriculture, digitalization, digital economy, digital technologies, agro-industrial complex.

В современном мире сельское хозяйство является высокотехнологичной отраслью. В отечественном сельском хозяйстве в большей массе отсутствуют процессы, соответствующие высоким требованиям к производству, которые приняты на рынках зарубежных стран. Это может привести к кризису в отечественных подотраслях сельского хозяйства с высоким потенциалом и динамикой быстрого роста: свиноводстве, птицеводстве, производстве сахара, масложировой промышленности, по мере насыщения внутреннего рынка. В последнее время в условиях эмбарго на импорт ряда продуктов, уже обозначили некоторые отраслевые проблемы, которые требуют решения.

Правительство Российской Федерации 4 июня 2019 года утвердило национальную программу «Цифровая экономика Российской Федерации», в которую входят такие проекты, как «Нормативное регулирование цифровой среды», «Кадры для цифровой экономики», «Информационная инфраструктура», «Информационная безопасность», «Цифровое государственное управление» и в том числе «Цифровые технологии» [1].

В рамках проекта «Цифровые технологии» разработан ведомственный проект «Цифровое сельское хозяйство» (18 января 2018 года), главной целью которого является цифровая трансформация сельского хозяйства. Реализация проекта планируется с 2019 по 2024 годы. Предполагается, что он будет способствовать цифровой трансформации сельского хозяйства посредством внедрения цифровых технологий и платформенных решений для обеспечения

технологического прорыва в АПК и достижения роста производительности на "цифровых" сельскохозяйственных предприятиях. При этом ожидают увеличение экономической эффективности предприятий в два раза к 2024 году.

Целью исследования является обобщение примеров реализации проекта проект «Цифровое сельское хозяйство» и оценка эффективности его реализации.

Объектом исследования является сельское хозяйство в регионах Сибирского федерального округа, предметом исследования – инвестиции в цифровые технологии и оценка эффективности их использования.

Проект «Цифровое сельское хозяйство» включает в себе следующие программы:

1. «Эффективный гектар» (предполагает внедрение интеллектуального отраслевого планирования во всех субъектах Российской Федерации, то есть будут выращиваться только эффективные культуры с учетом места переработки или потребления к 2021 году). Кроме того, будут созданы Центральная информационно-аналитическая система сельского хозяйства (ЦИАС СХ), с помощью которой будет осуществляться анализ для отслеживания состояния и развития агропромышленного комплекса (АПК), и Единая федеральная информационная система земель сельскохозяйственного назначения (ЕФИС ЗСН) для содержания актуальной и точной информации о сельскохозяйственных землях.

2. «Смарт-контракты» (создание Интеллектуальной системы мер государственной поддержки и личного кабинета получателя субсидий к 2021 году).

3. «Агроэкспорт «От поля до порта» (осуществление сельскохозяйственной продукции на экспорт с помощью безбумажной системы к 2021 году).

4. «Агрорешения для агробизнеса» («умная ферма», «умное поле», «умное стадо», «умная теплица», «умный агроофис» и пр.).

5. «Земля знаний» (55-й цифровой аграрный вуз) – единственная в Российской Федерации отраслевая квазикорпоративная электронная образовательная система. С 2019 по 2021 года 55 тысяч специалистов сельскохозяйственных предприятий пройдут обучение по цифровой экономике [2].

В настоящее время данная программа реализуется в различных регионах.

Регионы РФ различаются по структуре производимого валового регионального продукта (ВРП) и преобладанию в ней отдельных видов деятельности. На этом основании можно выделить шесть групп регионов: аграрно-биоресурсные, сырьевые (добывающие), промышленные (обрабатывающие), торгово-финансовые, бюджетно-зависимые, диверсифицированные [3].

Сравнивать регионы по развитию сельского хозяйства и потребностям в его цифровизации нужно дифференцировано, предварительно сделав группировку регионов по приведенной типологии (табл. 1).

**Таблица 1**

**Группировка регионов СФО по структуре производимого валового регионального продукта (ВРП) и преобладанию в ней отдельных видов деятельности\*. Инвестиции на внедрение цифровых технологий**

Тип региона*	Название региона СФО	Валовый выпуск продукции сельского хозяйства млн. руб. 2018 г.	Валовый выпуск продукции сельского хозяйства млн. руб. 2019 г.	Темп прироста, %	Общий объем инвестиций сельскохозяйственных предприятий млн.руб. 2019 г.
аграрно-биоресурсный	Алтайский край	119052,2	146981,3	23%	6077,00
	Республика Алтай	12189,4	12402,8	2%	4758,90
сырьевые (добывающие)	Кемеровская область	45843,7	47806,0	4%	920,50
	Иркутская область	63037,7	61900,0	-2%	8204,20
промышленные (обрабатывающие)	Красноярский край	76518,9	87820,3	15%	5451,40
	Омская область	88470,5	98011,8	11%	1300,00
торгово-финансовые	Новосибирская область	77731,8	84300,0	8%	7500,00
	Томская область	30727,7	30422,2	-1%	4265,07
диверсифицированные	Алтайский край	119052,2	146981,3	23%	6077,00
	Республика Хакасия	14395,7	13966,0	-3%	1088,60
бюджетно-зависимые	Республика Тыва	6064,7	6218,6	3%	849,20

\*Составлено автором по материалам Хуршудян, Ш. Г. Типология регионов РФ по структуре ВРП как фактору энергоемкости экономики: методические аспекты [Текст] / Ш. Г. Хуршудян // Вестник Волгоградского государственного университета / ВГУ. – Волгоград, 2016. – с. 66-76

\*\* Составлено автором по материалам статистического сборника "Продукция сельского хозяйства в 2019 году (в фактических ценах; млн.

рублей)" по субъектам Российской Федерации. [Электронный ресурс] – URL: [https://rosstat.gov.ru/free\\_doc/new\\_site/business/sx/tab-sell.htm](https://rosstat.gov.ru/free_doc/new_site/business/sx/tab-sell.htm)

Расчитанные темпы прироста валового выпуска продукции сельского хозяйства уже могут свидетельствовать о том эффекте, который даёт инвестирование в цифровые технологии и продукты. Так, 8 регионов из 10 имеют положительные темпы прироста валового выпуска продукции, 2 региона (Томская область и Республика Хакасия) имеют отрицательную динамику валового продукта.

В среднем объем инвестиций в сельское хозяйство по регионам составляет 4041,48 млн. руб. Как уже было замечено, выборка (совокупность) регионов по валовому выпуску продукции сельского хозяйства и инвестициям в его развитие не является однородной: коэффициент вариации 70% (что превышает 33% - критерий однородности).

Тем ни менее, все регионы активно вступили в процесс внедрения цифровых технологий и продуктов.

В проекте приведены показатели, определяющие активность регионов по реализации проекта «Цифровое сельское хозяйство»:

1. Доля данных об объектах сельскохозяйственных ресурсов, включенных в цифровую платформу «Цифровое сельское хозяйство», %.

2. Коэффициент роста производительности труда на сельскохозяйственных предприятиях, %.

3. Доля инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий (в том числе на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий отечественного производства) (от общего объема инвестиций сельскохозяйственных предприятий), %.

4. Доля контрактов, заключенных (в электронном виде) с получателями субсидий (от общего числа получателей субсидий), %.

5. Доля регионов России, внедривших цифровое отраслевое планирование сельскохозяйственного производства на основе цифровой платформы «Цифровое сельское хозяйство», %.

6. Доля материальных затрат в себестоимости единицы сельскохозяйственной продукции (ГСМ, удобрения, электроэнергия, посадочный материал, корма и др.), % (от себестоимости).

В ряду этих показателей - инвестиции на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий (табл. 1) [2].

Таблица 2

**Инвестиции в создание цифровых технологий в сельском хозяйстве РФ\***

Наименование показателя	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Доля инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий (в том числе на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий отечественного производства) (от общего объема инвестиций сельскохозяйственных предприятий), %	1 (0,5)	3 (1,5)	7 (5)	10 (7)	15 (10)	25 (20)

\*Составлено автором по материалам Ведомственного проекта «Цифровое сельское хозяйство».

По мнению автора, оценить эффективность использования инвестиций в развитие цифровых технологий в сельском хозяйстве можно с помощью показателей, аналогичных для оценивания эффективности использования основных производственных фондов: фондоотдача и фондоёмкость. Назвать показатели можно так: «цифровая ёмкость» и «отдача цифровых технологий»:

$$\text{ЦТ}_{\text{емк}} = \frac{\text{инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий}}{\text{Валовый выпуск продукции сельского хозяйства}} * 100\% \quad (1)$$

Показатель «цифровая ёмкость» показывает, сколько процентов составляет доля инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий в объеме валовый выпуск продукции сельского хозяйства (в %) или по-другому: сколько для производства валовой продукции на один рубль потрачено инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий (руб.).

Показатель «отдача цифровых технологий» рассчитывается, как обратный показатель «цифровой емкости»:

$$\text{ЦТ}_{\text{отд}} = \frac{\text{Валовый выпуск продукции сельского хозяйства}}{\text{инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технолог}} \quad (2)$$

Показатель показывает, сколько на 1 рубль инвестиций, вложенных в цифровые технологии, приходится валовой продукции сельского хозяйства.

Результаты вычисления данных показателей (формулы 1 и 2) по регионам представлены в таблице 3.

Таблица 3

**Показатели «цифровой емкости» и «отдачи цифровых технологий»  
в сельском хозяйстве в регионах СФО\***

Регионы СФО	Валовый выпуск продукции сельского хозяйства млн. руб., 2019 г.	Валовый выпуск продукции сельского хозяйства млн. руб., 2018 г.	Инвестиции в сельское хозяйство и уд. вес инвестиций на покупку и внедрение цифровых продуктов и технологий, млн.руб., 2019 г.		ЦТ <sub>емк</sub> , %	ЦТ <sub>отд</sub> , руб.
Алтайский край	146981,30	119052,20	6077,00	60,77	0,04	24,19
Республика Алтай	12402,80	12189,40	4758,90	47,59	0,38	2,61
Кемеровская область	47806,00	45843,70	920,50	9,21	0,02	51,93
Иркутская область	61900,00	63037,70	8204,20	82,04	0,13	7,54
Красноярский край	87820,30	76518,90	5451,40	54,51	0,06	16,11
Омская область	98011,80	88470,50	1300,00	13,00	0,01	75,39
Новосибирская область	84300,00	77731,80	7500,00	75,00	0,09	11,24
Томская область	30422,20	30727,70	4265,07	42,65	0,14	7,13
Республика Хакасия	13966,00	14395,70	1088,60	10,89	0,08	12,83
Республика Тыва	6218,60	6064,70	849,20	8,49	0,14	7,32

\*Рассчитано автором.

Для определения лидеров внедрения цифровых технологий в сельском хозяйстве, необходимо было провести ранжирование (табл. 4).

Таблица 4

**Ранжирование регионов СФО по «цифровой емкости» и  
«отдачи цифровых технологий»\***

	Название регионов	ЦТ <sub>емк</sub> , %	ЦТ <sub>отд</sub> , руб.	Тип региона
<b>1</b>	Республика Алтай	0,38	2,61	аграрно-биоресурсный
<b>2</b>	Томская область	0,14	7,13	торгово-финансовый
<b>3</b>	Республика Тыва	0,14	7,32	бюджетно-зависимый
<b>4</b>	Иркутская область	0,13	7,54	сырьевой (добывающий)
<b>5</b>	Новосибирская область	0,09	11,24	торгово-финансовый
<b>6</b>	Республика Хакасия	0,08	12,83	диверсифицированный
<b>7</b>	Красноярский край	0,06	16,11	промышленный (обрабатывающий)
<b>8</b>	Алтайский край	0,04	24,19	аграрно-биоресурсный
<b>9</b>	Кемеровская область	0,02	51,93	сырьевой (добывающий)
<b>10</b>	Омская область	0,01	75,39	промышленный (обрабатывающий)

\*Рассчитано автором

Анализируя полученные результаты, приведенные в таблице, можно отметить, что лидерами не всегда являются аграрно-биоресурсные регионы. В тройку лидеров вошли бюджетно-зависимые, торгово-финансовые и аграрно-биоресурсные регионы.

Это доказывает, что цифровизация сельского хозяйства интересна всем регионам, так как есть неоспоримые выгоды: увеличивается экономический эффект, в 3-5 раз повышается производительность труда, возрастает эффективность агробизнеса, точнее становится учет и контроль, при этом затраты сельхозпроизводителей снижаются.

Примеры внедрения цифровых технологий в регионах СФО уже обсуждаются на площадках аграрных конференций и профессиональных интернет-сообществ.

Так, например, в Томской области планируется внедрение программ «Цифровой паспорт организации», «Цифровой гектар» и «Цифровое животное». А также учеными Томского политехнического университета разрабатывается умная теплица, в которой будут снижены энергозатраты на освещение почти в 3 раза, установлены автоматический полив, датчики для определения влажности, биогазовый реактор для утилизации отходов, производства удобрения для гидропоники и тепла.

В Кемеровской области планируется создание цифровой платформы для органов управления АПК, которая будет включать всю актуальную информацию сельскохозяйственной отрасли Кузбасса [3]. Кроме того, платформа поможет вести учет бюджетных средств, которые будут предоставляться сельхозпроизводителям, осуществлять контроль за развитием инфраструктуры в сельских местностях. Данная платформа содержит в себе три программы для управления ресурсным потенциалом АПК Кемеровской области: «Геоаналитический центр управления АПК» (с помощью него будет осуществляться хранение точных и актуальных данных ресурсов АПК Кемеровской области), «Учет субсидий» и «Личный кабинет сельхозпроизводителя» [5].

По данным Министерства сельского хозяйства Российской Федерации в 2021 году в Кузбассе будет создано Интеллектуальное отраслевое планирование, с помощью которого будут выращиваться самые рентабельные культуры, все контракты на получение субсидий приобретут электронный



вид, а также более 55 тысяч специалистов сельхозпредприятий смогут обучиться компетенциям в области цифровой экономики.

Алтайский край – аграрно-биоресурсный регион в СФО. С 2015 года в нём формируется информационная система, фиксирующая документы для получения сельскохозяйственными производителями государственной поддержки. Производится цифровой мониторинг земель. Планируется интеграция с ресурсами, с помощью которых можно в режиме-онлайн совершать покупки техники, семян и других материальных ресурсов, необходимых для сельского хозяйства, а также разрабатываются программы «Умная ферма» и «Умное стадо».

По последним сведениям, полученным с официальных сайтов региональных Министерств сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, можно составить сравнительную таблицу (табл. 5).

Таблица 5

**Распределение подпрограмм «Цифровое сельское хозяйство», реализуемых в регионах\***

Программы Название региона	«Эффективный гектар»	«Смарт-контракты»	«Агроэкспорт «От поля до порта»	«Агрорешения для агробизнеса»	«Земля знаний»
Республика Алтай	❖				
Республика Тыва		❖			
Иркутская область	❖				
Новосибирская область	❖		❖	❖	
Томская область	❖			❖	
Республика Хакасия					
Красноярский край					❖
Алтайский край		❖	❖	❖	❖
Кемеровская область	❖	❖			❖
Омская область	❖	❖		❖	
Итого	6	4	2	4	3
Итого, %	32%	21%	10%	21%	16%

\*Составлено автором по материалам отчётов руководителей Министерств сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности регионов СФО.

Анализируя результаты реализации подпрограмм, можно сделать выводы, о том, что большинство регионов СФО активно включились в реализацию подпрограммы «эффективный гектар» (32% из общего числа

проектов), 21% проектов по подпрограммам «смарт-контакты», и «агрорешения», на третьем месте 16% - занимают проекты «земля знаний», 10% - «агроэкспорт».

Таким образом, цифровая трансформация сельского хозяйства началась во всех регионах, не смотря на их специализацию и преобладание данной отрасли в регионах. Цифровизация сельского хозяйства поможет уменьшить риски, увеличить урожайность сельскохозяйственных культур, снизить затраты на производство, повысить качество и производительность труда сельхозпроизводителей, снизить трудоёмкость за счёт перехода к «безлюдным» процессам.

### Список литературы

1. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникация Российской Федерации. [Электронный ресурс] – URL: <https://digital.gov.ru/ru/activity/directions/858/> (дата обращения: 24.10.2020).

2. Ведомственный проект «Цифровое сельское хозяйство»: официальное издание / А. В. Гордеев, Д. Н. Патрушев, И. В. Лебедев [и др.]. – М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2019. – 48 с.

3. Хуршудян, Ш. Г. Типология регионов РФ по структуре ВРП как фактору энергоёмкости экономики: методические аспекты [Текст] / Ш. Г. Хуршудян // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика / ВГУ. – Волгоград, 2016. – С. 66-76

4. Администрация Правительства Кузбасса. [Электронный ресурс] – URL: <https://ako.ru/news/detail/v-kuzbasse-pristupili-k-sozdaniyu-tsifrovoy-platformy-apk-> (дата обращения: 24.10.2020).

5. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации. [Электронный ресурс] – URL: <https://mcx.gov.ru/press-service/regions/selskoe-khozyaystvo-kuzbassa-perekhodit-na-tsifrovuyu-platformu/> (дата обращения: 24.10.2020).

6. Цифровая трансформация АПК: опыт сибирских регионов // *Нивы России*. - №7 (173). – 2019 [Электронный ресурс] - URL: <http://svetich.info/publikacii/tochnoe-zemledelie/cifrovaja-transformacija-apk-opyt-sibirs.html> (дата обращения: 05.11.2020).

---

## ЗНАЧЕНИЕ КОНЦЕПЦИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ СИСТЕМЫ SWIFT В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

**Егорушкина Татьяна Николаевна**

к.э.н., доц.

**Санькова Валерия Владимировна**

**Балаболкин Иван Вячеславович**

**Сергеева Алина Александровна**

Тулльский филиал ФГБОУ ВО «Российский  
экономический университет им. Г.В. Плеханова»

**Аннотация:** В статье представлены основные направления концепции обеспечения безопасности системы SWIFT в целях снижения угрозы вредоносного проникновения в виртуальное пространство банка. В работе представлены основные стандарты и определены понятия концепции обеспечения безопасности, рассмотрены формы контроля выполнения требований банком. Автором обращено внимание на область применения элементов контроля безопасности и типы архитектур банка, включая компоненты, входящие в инфраструктуру системы SWIFT.

**Ключевые слова:** система SWIFT, банк, безопасность, требования, концепция безопасности, киберугроза.

## SIGNIFICANCE OF THE SWIFT SYSTEM SECURITY CONCEPT IN THE BANKING SECTOR

**Egorushkina Tatiana Nikolaevna**

**Valeria Vladimirovna Sankova**

**Balabolkin Ivan Vyacheslavovich**

**Sergeeva Alina Aleksandrovna**

**Abstract:** the article presents the main directions of the concept of ensuring the security of the SWIFT system in order to reduce the threat of malicious penetration into the Bank's virtual space. The paper presents the main standards and defines the concepts of the security concept, considers the forms of monitoring the Bank's compliance with requirements. The author draws attention to the scope of security control elements and types of Bank architectures, including components included in the SWIFT system infrastructure.

**Key words:** SWIFT system, Bank, security, requirements, security concept, cyber threat.

Проблема участия государства в экономике страны является основной для любого государства [1]. Этот тезис звучит актуально в эпоху цифровой трансформации, когда цифровые технологии играют ключевую роль в повышении конкурентоспособности экономики и в стимулировании экономического роста многих стран. [2]

Представляется довольно актуальным рассмотрение проблем цифровой экономики в части реализации отдельных вопросов цифровизации в сфере банковской деятельности. В частности, рассмотрим влияние роль системы SWIFT в обеспечении безопасности банков.

Как известно, банки в любой период их деятельности представляют интерес для мошенников, пытающихся завладеть их средствами. Причем это было всегда, менялись только методы достижения цели. Так, если раньше ограбления сопровождалась стрельбой и угрозами, то сегодня большая часть подобных преступлений переместилась в цифровую область и их совершение происходит намного «тише». Безусловно, это закономерный результат всеобщей цифровой трансформации в современном обществе, что обусловлено, во-первых тем, что с переходом на рельсы цифрового развития для общества раскрылись новые возможности, во-вторых, такое развитие обусловило порождение серьезных угроз безопасности. Банки в этом смысле не являются исключением, так как их деятельность невозможно представить без использования информационных технологий. В связи с этим внимание злоумышленников направляется именно в стороны информационных технологий, что подтверждается частными новостями из средств массовой информации об очередном ограблении банка, но без применения оружия, а уже с использованием.

Как показало время, имеющаяся в банках информационная инфраструктура, включая информационные системы, представляет исключительный интерес для различного рода преступников. Наиболее часто подвергающейся хакерским атакам банковской системой является международная межбанковская система передачи информации и совершения платежей SWIFT, функциями и возможностями которой активно пользуется большое количество банков. Так, наиболее известным инцидентом, всполошившим всю банковскую сферу, является атака на международную банковскую систему SWIFT в марте 2016 года. Тогда злоумышленникам удалось вывести из банка Центральный банк Бангладеш 81 миллион долларов. Выяснилось, что мошенники использовали для нападения кастомную малварь

собственного производства [3]. Отметим, что Malware или «Малварь», сокращенно от английского «malicious software», что означает вредоносное программное обеспечение, целью которого является нанесение ущерба пользователю или компьютеру и его содержимому. Как общее название слово «Малварь» обозначает все виды кибер-угроз, таких как: вирусы, трояны, шпионские программы, кейлоггеры, adware и др. Причем специалисты оборонной корпорации BAE Systems продолжают разбираться в случившейся ситуации, и обнаружили связь между киберграблениями и знаменитым взломом в 2014 году компании Sony [4].

Причем попытки подобного рода не прекращаются и сейчас, о чем предупреждает своих пользователей система SWIFT и которая в связи с этим создала собственную программу безопасности для пользователей с целью борьбы с киберпреступниками.

SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunications) представляет собой общество всемирных межбанковских финансовых каналов связи, т.е., иными словами, это международная межбанковская система передачи информации и совершения платежей, которое включает более 9000 банков из 209 стран. На сегодня членами SWIFT являются более 10000 организаций, включая около 1000 различных корпораций.

Система SWIFT в смысле обеспечения безопасности банка разработало для своих пользователей стандарты безопасности, которые содержат определенные требования и включают прохождение работниками банком самоаттестации по обязательным элементам контроля безопасности с дальнейшим подтверждением их обязательного выполнения. Следует отметить, что для всех банков, осуществляющих свою деятельность в рамках сети SWIFT, выполнение мероприятий по безопасности являются четко определенными [5].

В частности, с учетом увеличения угроз информационной безопасности банков и увеличением различных попыток взлома межбанковской системы, системой SWIFT для помощи своим пользователям в решении вопросов обеспечения безопасности были разработаны документы, которые касаются основных направлений повышения общего уровня безопасности. Иными словами, системой SWIFT была разработана, так называемая Концепция обеспечения безопасности SWIFT. Наиболее значимыми документами, разработанными данной системой являются: SWIFT Customer Security Controls Framework 1.0, включающий описание требований по безопасности и SWIFT

Customer Security Controls Policy, содержащий подробное описание процедуры аттестации и основные сроки ее выполнения. Данные документы включают перечень основных требований по безопасности и самоаттестации.

Здесь следует обратить внимание на область применения элементов контроля безопасности и типы архитектур. Так, в рассматриваемых документах SWIFT четко определяет направления распространения требований по безопасности (контроли безопасности). Так, например, описываются компоненты системы, входящие в область применения, что облегчает банкам деятельность в этом смысле, и банкам нет необходимости в дополнительной разработке объектов, на которые распространялись бы меры безопасности. То есть банкам достаточно четко руководствоваться той информацией, которая приведена в официальных документах, разработанных платежной системой SWIFT.

В локальную инфраструктуру системы SWIFT включаются такие составляющие, как зона безопасности, которая отделяет компоненты SWIFT от остальной инфраструктуры компании. Кроме того, в данной системе предусмотрено программное обеспечение для обмена сообщениями служб обмена сообщениями (FIN, InterAct и FileAct)- интерфейс обмена сообщениями и позволяющее пользователям подключить бизнес-приложения к службам обмена сообщениями. Кроме того имеется интерфейс связи, т.е. программное обеспечение интерфейса связи, предполагающее взаимосвязь сегментом SWIFTNet и программным обеспечением обмена данными.

По сути, представленные интерфейсы обеспечивают централизованную автоматизированную высокопроизводительную интеграцию с различными внутренними финансовыми приложениями. К основным модулям безопасности оборудования в системе SWIFT относятся токены и смарт-карты. К службам обмена сообщениями позволяет осуществить доступ, является обязательный программный продукт Net Link (SNL).

Рассмотренный выше стандарт безопасности SWIFT (документ SWIFT Customer Security Controls Framework 1.0),предусматривает реализацию определенных системой трех целей, поддерживаемых восемью принципами безопасности (Рис. 1), которые и позволяют обеспечить направления реализации и обеспечения безопасности пользователей SWIFT. Причем для каждой цели определены свои элементы контроля безопасности, или требования безопасности, позволяющие снизить риски информационной безопасности для банка.



**Рис. 1. Цели, принципы и элементы контроля безопасности**

Во многом реализация требований безопасности зависит от выбранного типа архитектуры системы, которые в свою очередь имеют деление на обязательные и рекомендуемые к выполнению (буква «А»), а сами требования сгруппированы по принципам безопасности. Так, в зависимости от компонентов, которые могут быть размещены в банке, SWIFT выделяет четыре типа эталонных архитектур, подразделяемых на архитектуру (А1), которая предусматривает полное размещение компонентов на стороне банка, А2 - частичное размещение, А3 - с использованием коннектора и архитектура «В» вообще без использования собственной инфраструктуры. При этом следует отметить, что тип архитектуры существенно влияет на выбор и количество требований по безопасности для выполнения их банком в рамках системы SWIFT, а сама система защиты SWIFT основывается на наличии компонентов, в нее включенных. [3]

Рассмотрим, какую информацию несут требования безопасности. Так, стандарт безопасности SWIFT (документ SWIFT Customer Security Controls

Framework 1.0) содержит детальное описание выполнения требований по безопасности SWIFT и включает следующую информацию: элемент контроля, тип элемента контроля безопасности, описание возможности применимости к различным типам архитектуры. Кроме того в стандарте уделено внимание существующим рискам, которые характерны для конкретного элемента контроля, затем приводится руководство по применению с детальным описанием по выполнению того или иного элемента контроля. Иначе говоря, данный документ содержит конкретное описание по выполнению основных целей и задач в области безопасности SWIFT (элементов контроля).

Большое значение для обеспечения требований безопасности в банках уделяется способам осуществления контроля, к которым можно отнести контроль выполнения требований по безопасности в виде самооценки (самоаттестации) и контроль выполнения требований по безопасности в виде проведения в банке внешнего аудита (с привлечением сторонней организации).

Так, SWIFT разработал систему проведения самооценки (самоаттестации) требованиям Security Controls Policy. Согласно данным требованиям банки должны осуществить аудит всей своей системы в рамках SWIFT, опубликовав полученные в результате проверки результаты в специальном приложении SWIFT KYC Registry. Эти результаты и будут подтверждение соответствия банковской системы установленным требованиям безопасности.

Причем, следует отметить, что выполнение требований стандартов, разработанных SWIFT, является обязательным для всех банков и дает им возможность самостоятельно провести самоаттестацию, или привлечь для проведения внешнего аудита стороннюю организацию (по выбору организации жестких требований нет). Причем, если ранее SWIFT не определяла конкретных сроков проведения аттестации, то сейчас существуют четкие предписания банкам по выполнению требований безопасности, в частности самоаттестация должна осуществляться каждые 12 месяцев, а ее результаты публиковаться в приложении SWIFT KYC Registry и быть доступной для любого пользователя.

Кроме того, для повышения качества аудиторских проверок SWIFT сформировало специальный список сервис-провайдеров по кибербезопасности в рамках Customer Security Programme: Directory of cyber security service providers. В него включены только аккредитованные SWIFT



компания, осуществляющие услуги по кибербезопасности для клиентов SWIFT, включая и оценку соответствия требованиям безопасности SWIFT.

Таким образом, с учетом возрастающего количества угроз информационной безопасности банков и увеличением различных попыток взлома межбанковской системы SWIFT, разработанная концепция обеспечения безопасности пользователей SWIFT. Представляется, что данная система информационной безопасности позволит банкам провести объективную и независимую проверку имеющейся системы защиты SWIFT для возможности выявления в ней различных недочетов и ошибок, способствуя при этом повышению информационной безопасности банка от возможных кибер-ограблений и иных вредоносных программ.

### **Список литературы**

1. Егорушкина Т.Н. Совершенствование механизмов государственного регулирования в обеспечении стабильного развития экономики России//Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. № Т30. С. 66-70.

2. Бабаев А.Б., Егорушкина Т.Н. Информация как универсальный товар в период развития цифровой экономики// Вестник Алтайской академии экономики и права. 2019. № 1. С. 11-17.URL: <https://www.vaael.ru/ru/article/view?id=230> (дата обращения: 18.11.2020).

3. <https://www.anti-malware.ru/news/2016-05-17/19037>

4. <https://www.anti-malware.ru/news/2016-05-17/19037>

5. [https://www.anti-alware.ru/analytics/Technology\\_Analysis/SWIFT](https://www.anti-alware.ru/analytics/Technology_Analysis/SWIFT).

УДК 334.735

**СУЩНОСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ  
ТОВАРНЫМИ РЕСУРСАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ  
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ**

**Польская Галина Александровна**

к.э.н., доцент

**Макарова Анастасия Александровна**

**Чернова Светлана Сергеевна**

Курский институт кооперации (филиал БУКЭП)

**Аннотация:** в статье показано значение теоретических и организационных подходов в системе управления товарами, как основным видом материально – производственных запасов для организаций с кооперативной направленностью. Предложены и обоснованы различные экономические аспекты для эффективной системы управления товарными ресурсами, как решающей составляющей в способности кооперативным организациям конкурировать в условиях современного рынка.

**Ключевые слова:** материально – производственные запасы, товары, потребительская кооперация, управление, учет, анализ, заготовление, продажи.

**ESSENTIAL FEATURES OF COMMODITY RESOURCES  
MANAGEMENT IN CONSUMER COOPERATION ORGANIZATIONS**

**Polskaya Galina Alexandrovna**

**Anastasia Makarova**

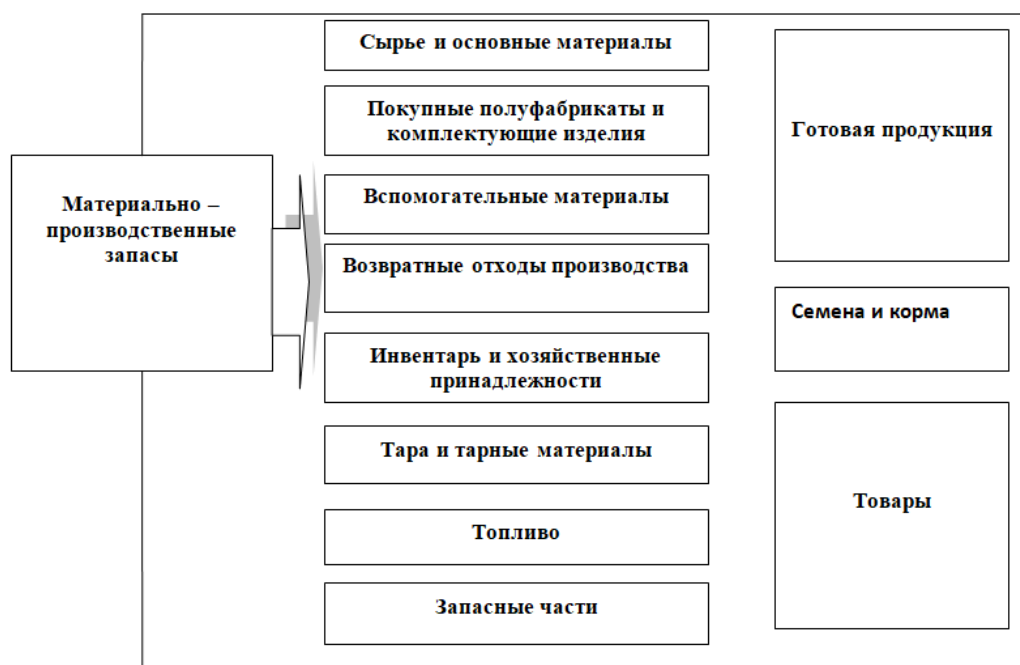
**Chernova Svetlana Sergeevna**

**Abstract:** the article shows the importance of theoretical and organizational approaches in the system of goods management as the main type of material and production stocks for organizations with a cooperative orientation. Various economic aspects for an effective system of commodity resources management as a decisive component in the ability of cooperative organizations to compete in the modern market are proposed and substantiated.

**Key words:** inventories, goods, consumer cooperation, management, accounting, analysis, procurement, sales.

Необходимым условием поддержания воспроизводственного цикла деятельности любого хозяйствующего субъекта, является наличие оборотных активов в виде материально – производственных запасов в зависимости от той деятельности, которые они осуществляют.

В производственных предприятиях должны присутствовать материальные запасы для управления процессом производства и процессом снабжения, а в предприятиях сферы обращения присутствуют как материальные ресурсы, используемые для процесса управления, так и товары (продукты) для перепродажи. Поэтому в экономическом хозяйствовании принимают участие практически все виды материально – производственных запасов (рис. 1).



**Рис. 1. Виды материально – производственных запасов**

Как показывают исследования, наибольшее значение играют те материально – производственные запасы, которые определяют вид деятельности и его сущностное содержание бизнес – операций [6, с.79].

Правильно организованный бухгалтерский учет позволит обеспечить сохранность всех видов МПЗ, представленных на рисунке 1, как залог успешных бизнес – процессов в целях повышения конкурентоспособности и экономической безопасности хозяйствующих субъектов потребительской кооперации.

В торговых организациях чаще всего основой материально – производственных запасов выступают товарные ресурсы, а в организациях потребительской кооперации наличие материально – производственных запасов определяется особенностями многоотраслевой деятельности: производственной, торговой, общественным питанием, заготовками и подсобным сельско-хозяйственным производством. Ими могут быть сырье и материалы, готовая продукция, товары в розничных торговых предприятиях, товары и продукты в предприятиях общественного питания, сельхозпродукты и сырье и т.д.

При этом следует отметить, что основной отраслью деятельности в этих организациях на современном этапе является торговля и чаще розничная, при поставленных задачах использования многогранных экономических связей в развитии опта, заготовок, производства. Проигрывая в конкуренции торговым сетям, организации потребительской кооперации могут сохранить позиции в реализации экологически чистой продукции, товаров заготовок, в том числе первичной обработки перейдя от конкуренции к сотрудничеству с сетями. Торговые экономические субъекты должны использовать внешние связи с партнерами по бизнесу и внутрисистемные интеграционные возможности горизонтальных и вертикальных экономических связей розничной торговли с другими отраслями деятельности. Такой подход к бизнесу особенно характерен для торговых организаций потребительской кооперации.

Основным объектом бухгалтерского учета материально–производственных запасов в торговле: оптовой, розничной являются товары или товарные ресурсы, как основополагающими и определяющими процесс сферы обращения. Процесс участия материально – производственных запасов в кругообороте хозяйственной деятельности организаций потребительской кооперации представлен на рисунке 2.

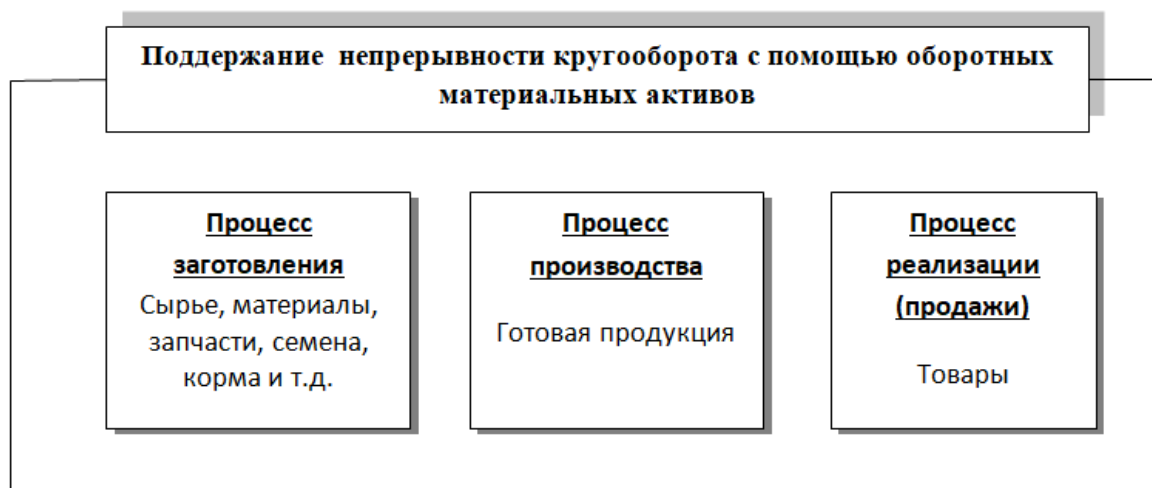


Рис. 2. Непрерывность кругооборота с участием МПЗ

Методы оценки товаров в кооперативных организациях имеют свои особенности, представленные в таблице.

**Таблица**

**Аспекты ценовой политики товаров  
в кооперативных субъектах хозяйствования**

Товары в отраслях деятельности, находящихся на общем балансе	Учетная цена	Документ, подтверждающий цены
Товары в оптовой торговле	Оптово – отпускная цена поставщика	Товарные документы: товарная накладная, приходная накладная
Товары в розничной торговле	Продажная (розничная цена) с учетом торгового наложения	Приходная накладная
Товары и продукты в предприятиях общественного питания	Продажная (окончательно – продажная цена) с учетом торговой наценки и наценки общественного питания	Книга регистрации окончательно – продажных цен, калькуляционные карточки на продукцию собственного производства
Товары заготовок	Закупочная цена, цена согласно договоренности	Приходные накладные, приемные квитанции, ведомости на закупку сельхозпродуктов и сырья

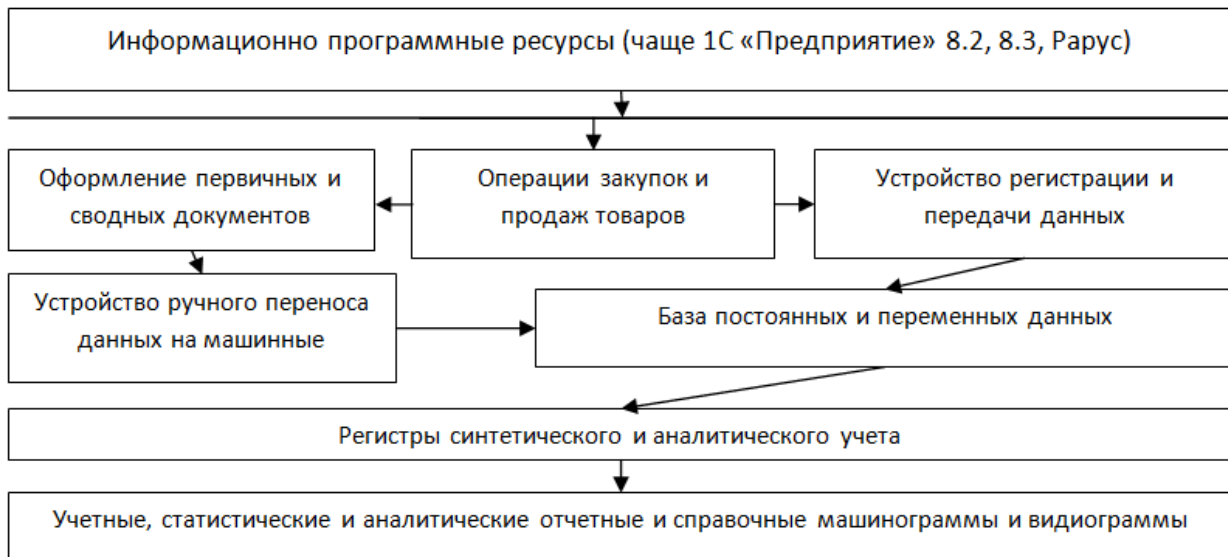
Таким образом, на предприятиях розничной торговли чаще всего товары учитывают по продажным – розничным ценам с учетом торговых наложений и НДС, включаемого в состав цены, как косвенного налога при применении общего режима налогообложения. При применении специальных налоговых режимов УСНО и ЕНВД они получают право так же не включать налог на добавленную стоимость в состав розничной цены.

С переходом к рыночным отношениям, ценовая политика на товарно – материальные ценности осуществляется индивидуально, поэтому величина торговой наценки определяется торговыми организациями самостоятельно, в зависимости от покупательского спроса на товар, конкуренции, уровня инфляции и подлежит регулярному пересмотру в соответствии с текущими условиями закупки и продажи товаров [5, с.122].

Система информационного обеспечения товарных ресурсов обеспечивается грамотным содержанием бухгалтерских задач на базе оперативного, бухгалтерского, статистического, налогового учета и бухгалтерской финансовой отчетности, которые значительно расширились в современных условиях и приобрели углубленный оперативный и контрольный акцент [5, с.172].

Как показывают исследования, уровень автоматизации учетного процесса в хозяйствующих субъектах значительно возрос, что

непосредственно оказывает влияние на организационный аспект автоматизированного учета движения товарных ресурсов (рис. 3).



**Рис. 3. Организационный подход к автоматизации учета движения товаров**

Автор Маймина Э.В. отмечает, что: «использование информационных технологий для создания объективной информации в торговой организации должно стать повседневной практикой и приобрести доминирующий фактор эффективности бизнеса, источника формирования конкурентных преимуществ бизнес – субъектов, необходимым условием цифровизации экономики торговой организации и должна стать одной из стратегических задач ее «прорывного» развития» [3, с.187].

Нельзя запаздывать с цифровизацией торгового бизнеса, которая открывает перспективный путь повышения доступности товаров и услуг особенно для сельского населения посредством онлайн – торговли, интернет – магазинов, персонализацией продаж [1, 2].

Конкурентоспособность и безопасное развитие в экономическом плане субъектов рыночных отношений определяется эффективным процессом закупок, который оказывает значительное влияние на устойчивость, эффективность хозяйствования для реализации уставных и стратегических целей за счет приобретения качественных товаров или услуг по разумным ценам в течение определенного времени.

Эффективность процессов закупок товаров, в том числе товаров заготовок и продаж зависит о компетентности персонала, выполняющие эти процессы. Поэтому разграничение полномочий, применение контрольно –

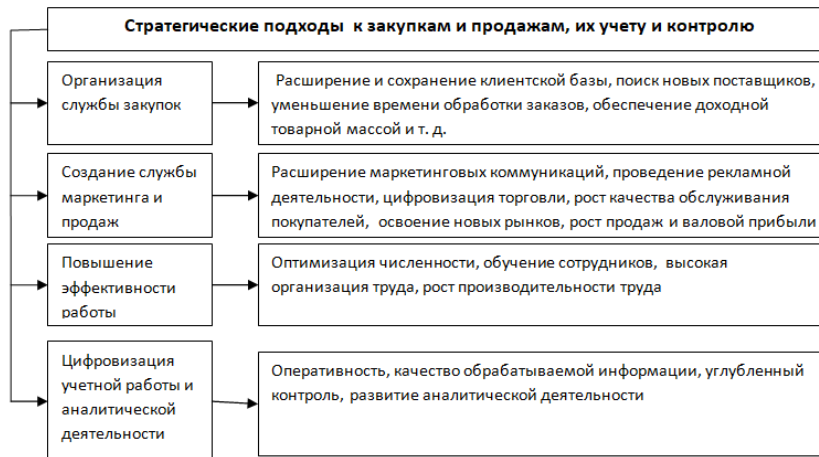
аналитического блока в кооперативных организациях является обязательным для работы с поставщиками и определения доходной товарной массы, обеспечение условий транспортировки и хранения товаров, определения форм продажи товаров, проведение рекламной деятельности и маркетинговых связей, ежедневной сдачи выручки и контроля оптимальности товарных запасов для увеличения объемов продаж и т.д.

Как показали исследования по вопросу управления «продажами», они представляют область, формирующуюся на стыке менеджмента, маркетинга и собственно продаж. Поэтому в систему управления продажами мы включаем следующие элементы:

1. Определение базовых клиентов, на которых направлена система продаж, проведение политики лояльности с покупателями.
2. Оценка и корректировка всей системы продаж (не реже 1 раза в год).
3. Управление и прогнозирование объемов продаж.
4. Проведение организационной работы в системе управления продажами.
5. Оптимальное проведение ценовой, маркетинговой политики.
6. Рациональный подход в управлении торговыми процессами и персоналом, работающим в торговле.
7. Повышение производительности труда торговых работников.
8. Обеспечение надежности поставок и эластичности закупок;
9. Оптимизация производственных запасов;
10. Обеспечение высокого качества обслуживания покупателей.

Качество управления кооперативной организацией зависит от правильной постановки задач перед подчиненными и от четкого их выполнения в установленные сроки [7, с. 373].

В целях устойчивого и динамичного развития торговые организации должны постоянно совершенствовать систему управления товарными ресурсами с разработкой перспективных планов, в частности разработкой стратегической карты закупок и продаж (рис. 4).

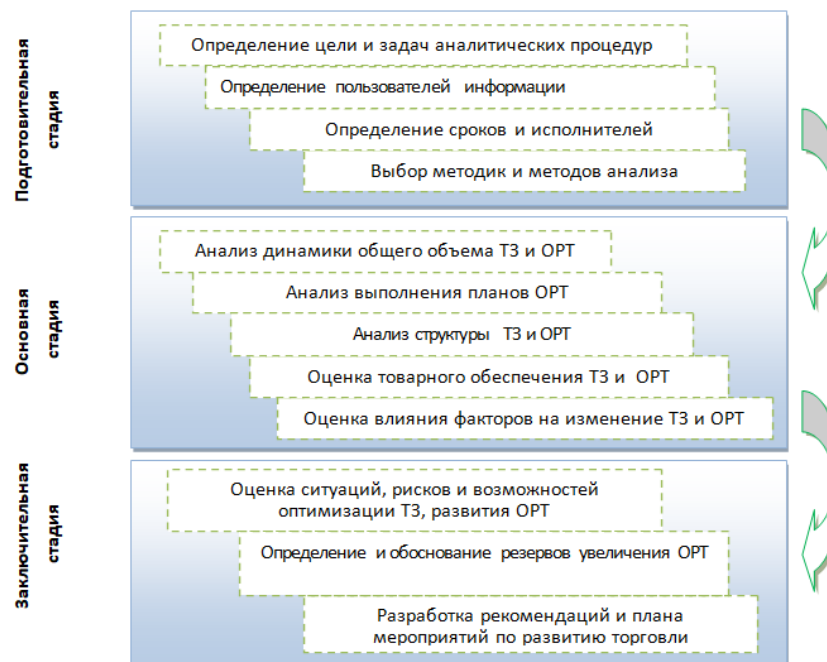


**Рис. 4. Стратегические подходы к развитию торговой деятельности**

Эффективность управления товарными ресурсами в большей степени зависит от получения полной и достоверной информации с помощью подсистем управления - бухгалтерского учета и экономического анализа.

Хозяйствующие субъекты должны понимать, что наряду с бухгалтерским учетом, большое значение должно отводиться экономическому анализу, направленного на изучение экономических рисков, обеспечение экономической безопасности бизнес – процессов, как надежному, эффективному средству выработки управленческих решений.

На рисунке 5 представлен механизм эффективной оценки движения товарной массы и системы управления товарными ресурсами для обеспечения конкурентных преимуществ хозяйствующих субъектов.



**Рис. 5. Методические подходы к оценке и управлению товарными ресурсами**



Динамичное развитие организаций потребительской кооперации должно быть управляемым, то есть в большей степени регулироваться направленными управленческими воздействиями в целях реализации новых возможностей для дальнейших инновационных процессов [8, с.103].

Поэтому одним из важнейших требований к системе управления торговой кооперативной деятельностью является возможность адаптации внутренних коммерческих и социальных процессов сбалансированному развитию хозяйствующих субъектов и реализацией функций прямой и обратной связи (рис. 6).



**Рис. 6. Организация процесса управления в торговле потребительской кооперации**

Результативность системы управления торговыми операциями обеспечивают работники, занятые на ней. Именно поэтому, современная концепция управления предприятием предполагает выделение из большого числа функциональных сфер управленческой деятельности той, которая связана с управлением кадровой составляющей хозяйственной деятельности - персоналом предприятия. Переход страны на рыночные отношения в корне изменил концепцию управления персоналом, выбор средств и методов практической реализации задач управления персоналом в целях повышения эффективности хозяйственной деятельности как условия конкурентоспособности предприятия. Все большее значение начинает приобретать социальная направленность в кадровой работе, смена акцентов в кадровой политике на учет интересов работника, повышение мотивированности труда, как условия более высокой его результативности. Формирование, развитие и использование трудового потенциала работника и

коллектива предприятия все в большей мере должны строиться на грамотно продуманной сбалансированной системе управления.

Правильно разработанная политика информационного обеспечения позволит управленческому персоналу достичь сбалансированных показателей в коммерческой деятельности и реализации кооперативной миссии на селе.

В связи с этим совершенствование системы управления подразумевает развитие Информационной Системы Управления (ИСУ) предприятиями торговли, общественного питания, предприятиями хлебопечения, внедрение комплексной автоматизации в торговые процессы таких программных продуктов как «Рарус» на базе программы 1С «Предприятие», 8.2, «Далион» и др.

### **Список литературы**

1. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации: распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 г. № 1632-р // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

2. О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы: Указ Президента РФ от 09.05.2017 г. № 203 // Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».

3. Маймина Э.В. К проблеме определения функционала бизнес – аналитики. Вестник БУКЭП № 2 (75), 2019.

4. Пасечко Л.А., Воробьева А.И. Стратегия привлечения покупателей в магазины потребительской кооперации // Вестник БУКЭП. – 2015. – № 2. – С. 120 - 124.

5. Польская Г.А. Бухгалтерский учет в системе управления товарными операциями в кооперативных организациях. Современные тенденции экономики, управления и образования. [Текст]: материалы международной научно – практической конференции 11 апреля 2017 года. Курский институт кооперации (филиал БУКЭП), Курск 2017. – 333с.

6. Польская Г.А., Польской В.С. Современные тенденции в управлении производственными запасами. Интегративные тенденции в медицине и образовании. – 2019. Сборник научных статей / науч. ред. проф. В.А. Иванов. – Том 3. Курск: МКУ «ИЦ «ЮМЭКС», 2019. – 136с.

7. Польская Г.А., Чаплыгина М.А., Виноградова Н.И. Мотивационный подход к системе управления кооперативной организацией // Вестник БУКЭП. – 2012. – № 4. – С. 371- 375.

8. Чаплыгина М.А., Польская Г.А., Зубкова Т.А. Ускорение оборачиваемости товарных запасов – важнейший резерв сокращения издержек обращения. Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий. 2016. № 1-2 (30)).

УДК 330

## ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ В РЕГИОНЕ (НА ПРИМЕРЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ)

Недвижай Светлана Викторовна

к.э.н., доцент

Рашмаджян София Тиграновна

ФГАОУ ВО «Северо-Кавказский федеральный университет»

**Аннотация:** в статье рассмотрены теоретические и прикладные аспекты современного этапа общественного развития достижение высокого уровня жизнеобеспечения населения, который является стратегической целью функционирования национальных экономик большинства развитых государств. Следовательно, на первый план выдвигаются проблемы повышения благосостояния населения, проблемы социального прогресса общества, а также развития человека как главной и конечной цели экономического роста, что обуславливает приоритет социальной сферы в деятельности национальных правительств стран мира.

**Ключевые слова:** уровень жизни, качество жизни, доходы населения Ставропольского края, индикаторы жизни населения.

## IMPROVING THE QUALITY OF LIFE OF THE POPULATION IN THE REGION (ON THE EXAMPLE OF STAVROPOL REGION)

Nedvizhai Svetlana Viktorovna

Rashmadzhyan Sofia Tigranovna

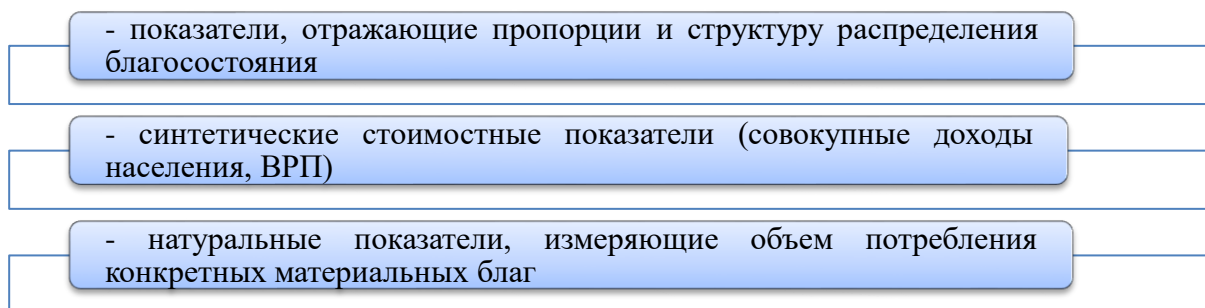
**Abstract:** the article examines the theoretical and applied aspects of the modern stage of social development, the achievement of a high level of life support for the population, which is the strategic goal of the functioning of the national economies of most developed countries. Consequently, the problems of improving the well-being of the population, problems of social progress of society, as well as human development as the main and final goal of economic growth are brought to the fore, which determines the priority of the social sphere in the activities of the national governments of the countries of the world.

**Key words:** standard of living, quality of life, income of the population of the Stavropol Territory, indicators of the population's life.

В настоящее время одной из ключевых социальных категорий является качество жизни, который представляет из себя структуру потребностей человека, возможности их удовлетворения.

Необходимо отметить, что уровень социально-экономического развития регионов определяется объективными условиями такими, как: отраслевая структура, географическое положение, а также и субъективными факторами, которые используются в регионах методами управления. Соответственно, в качестве критериев оценки благосостояния населения целесообразно использовать показатели уровня и качества жизни населения.

Уровень жизни – уровень благосостояния населения, совокупность условий и показателей, потребления благ и услуг, которые характеризуют меру удовлетворения основных жизненных потребностей населения. Уровень жизни представляет из себя многогранное явление, которое зависит от множества разнообразных причин, начиная от территории, где проживает население, и заканчивая общей социально-экономической и экологической ситуацией, а также состоянием политических дел в стране. Прежде всего, уровень жизни характеризуется показателями уровня и структуры потребления, в том числе показателями, которые используются для характеристики уровня жизни (рис. 1).



**Рис. 1. Показатели, характеризующие уровень жизни**

Важной социальной категорией является качество жизни. Данный показатель характеризует структуру потребностей человека, возможности их удовлетворения [1]. Качество жизни представляет собой показатель, который интегрирует ряд факторов, характеризующих существенные обстоятельства жизни населения, определяющие степень развития, а также полноту удовлетворения всего комплекса потребностей, интересов людей, свободы личности, степень достоинства.

Понятие «качество жизни» не тождественно «уровню жизни». Так как показатель уровня жизни характеризует количество и меру благосостояния населения, определяется такими учетно-статистическими индикаторами, как среднедушевые и реальные располагаемые денежные доходы, среднемесячная

начисленная заработная плата, величина прожиточного минимума, индекс потребительских цен.

Об уровне жизни населения можно судить, оценив социально-экономические аспекты развития общества за исследуемый период. Для более полного представления проведем анализ показателей уровня жизни населения, динамики его изменения в Ставропольском крае [3]. Проанализируем эти данные за пять лет. Исходные данные представлены в таблице 1.

**Таблица 1**

**Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума и дефицит денежного дохода**

	2014	2015	2016	2017	2018
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума:					
тыс. человек	325,7	376,8	392,0	387,0	378,8
в процентах общей численности населения	11,6	13,5	14,0	13,8	13,5
Дефицит денежного дохода:					
млн. руб.	673,3	909,5	944,4	967,4	963,9
в процентах от общего объема денежных доходов населения	1,1	1,4	1,5	1,5	1,4

Исходя из данных таблицы 1 можно сделать вывод об увеличении количества людей с 325,7 тыс. человек в 2014 году до 392,0 в 2017 году (на 61,5 процентных пункта), при этом дефицит денежного дохода увеличился с 673,3 млн. рублей в 2014 году до 944,4 млн. рублей в 2016 году, рост дефицита денежного дохода наблюдается на протяжении всего исследуемого периода (рис. 2).



**Рис. 2** Динамика численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума

Следует отметить снижение количества людей с 2016-2018 гг. на 5 процентных пункта, денежный доход которых составляет 392,0 в 2016 году и 378,7 в 2018 году, при этом дефицит денежного дохода также увеличился с 944,4 млн. рублей в 2016 году, а в 2017 г. – 963,9 млн. рублей [2].

Одним из обобщающих индикаторов жизни населения в мировой практике используется доля расходов на продовольствие в бюджете семьи. Следовательно, чем ниже данная доля, тем выше считается уровень жизни населения. Однако, если происходит падение доли расходов на питание в общей сумме потребительских расходов по мере роста доходов населения, то это является повышением уровня жизни. Наибольшая часть в структуре денежных расходов занимают траты на приобретение товаров и услуг, в которые входят как покупка продуктов домашнего питания, так и расходы на ЖКХ, покупку одежды, приобретение медицинских товаров и другое. Проанализировав основные характеристики уровня жизни населения Ставропольского края необходимо отметить, что в данном регионе существуют проблемные области. Для выделяемых проблемных областей в крае есть пути и резервы для их решения.

Для улучшения благосостояния населения Ставропольского края усилий стоит провести серьезные экономические и политические преобразования, в первую очередь, на федеральном уровне, поскольку только региональной власти недостаточно.

Таким образом, для обеспечения высокого уровня и качества жизни населения необходимо сформировать предпосылки для построения более стабильного развития региона, проявления ответственности, солидарности и сотрудничества как основы социального единства всех групп населения. Повышение качества жизни населения в современных российских условиях должно означать для граждан нашей страны продовольственную безопасность, доступность комфортного жилья, наличие высококачественных и безопасных товаров, высокий уровень образовательных и медицинских услуг, создание высокотехнологичных рабочих мест, а также формирование благоприятных условий для повышения социальной мобильности населения, производительности труда, его достойной оплаты, обеспечения доступности объектов социальной и транспортной инфраструктур для инвалидов и других маломобильных групп населения, достойного пенсионного обеспечения.

**Список литературы**

1. Морозова, М.М. Повышение уровня и качества жизни населения России / М.М. Морозова. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2019. – № 22 (260). – с. 557-558.

2. Управление Федеральной службы государственной статистики по СКФО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stavstat.gks.ru>

© С.В. Недвижай, С.Т. Рашмаджян, 2020

УДК 338.57

## АНАЛИЗ МАРКЕТИНГОВЫХ АКЦИЙ ДИЛЕРА NISSAN, НАПРАВЛЕННЫХ НА УДЕРЖАНИЕ КЛИЕНТОВ

Савельев Владимир Викторович

к.т.н., доцент

Гавчук Владислав Витальевич

Филиал ФГБОУ ВО «Самарский государственный  
технический университет» в г. Сызрани

**Аннотация:** в статье проанализированы маркетинговые акции, направленные на удержание клиентов в дилерском центре NISSAN в сложившихся на сегодняшний день условиях. Приведено влияние некоторых из них на увеличение клиентской базы предприятия.

**Ключевые слова:** автомобиль, дилер, сервисная акция, клиент, лояльность, доходы.

## ANALYSIS OF NISSAN DEALER MARKETING CAMPAIGNS, AIMED AT CUSTOMER RETENTION

**Abstract:** the article analyzes marketing campaigns aimed at retaining customers in the NISSAN dealership in the current conditions. The influence of some of them on the increase in the customer base of the enterprise is given.

**Key words:** car, dealer, service promotion, customer, loyalty, revenue.

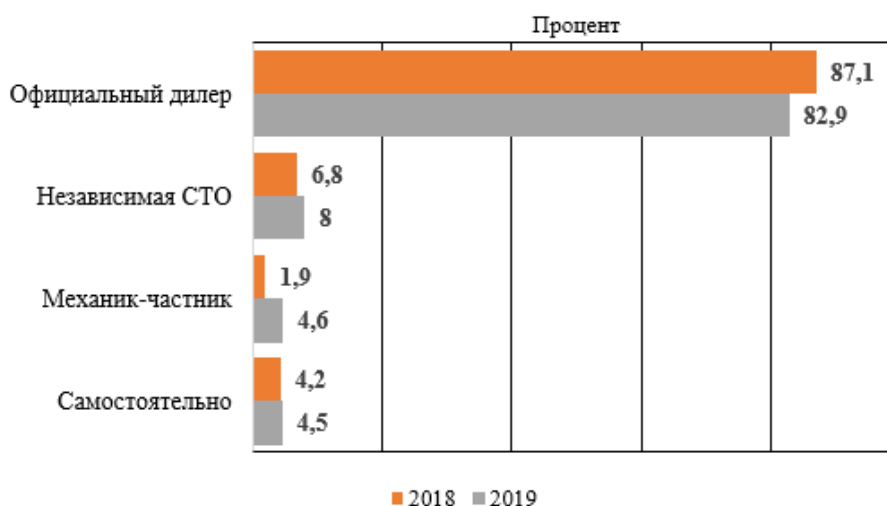
В настоящее время рынок автосервисных услуг РФ, как и остальные сектора экономики в целом, переживает трудные времена – постоянное снижение доходов населения, влияние пандемии, режима самоизоляции и пр. привели к резкому падению спроса на услуги по ТО и ремонту автомобилей. Поэтому предприятия автосервиса вынуждены сокращать свои издержки, а также искать новые способы обслуживания клиентов. В данной статье пойдёт речь о маркетинговых приёмах и способах удержания клиентов, используемых в ООО «Эксперт СВ».

ООО «Эксперт СВ» – это дилер NISSAN в г. Сызрани производственной мощностью 8 рабочих постов. Предприятие специализируется на продаже



новых и подержанных автомобилей NISSAN [1], их гарантийном и послегарантийном обслуживании, а также розничной торговле оригинальными запасными частями и расходными материалами.

В 2019 году агентство "Автостат" и интернет-издание Авто Mail.ru провело опрос более 12 тысяч автовладельцев на предмет их предпочтений в обслуживании гарантийных автомобилей. По результатам опроса доля владельцев, обслуживающих свои автомобили в гарантийный период эксплуатации в дилерских сетях производителей, снизилась на 4% и составила 82,9%, рис. 1. Большинство владельцев по окончании гарантийного срока "уходят" от официальных дилеров, обслуживая автомобиль в независимых автосервисах, у частных механиков или занимаются самообслуживанием.



**Рис. 1. Предпочтения владельцев при обслуживании гарантийных автомобилей**

В настоящее время в ООО «Эксперт СВ» применяются следующие сервисные акции, направленные на повышение лояльности своих клиентов:

1. Программа помощи на дорогах «NISSAN ASSISTANCE» сроком на один год. Данная программа предназначена для автомобилей NISSAN старше 2-х лет. Сертификат, выдаваемый при прохождении планового ТО или любой другой сервисной акции в дилерском центре, гарантирует право на бесплатную эвакуацию, рис. 2, неисправного автомобиля (ДТП, поломка, разрядившийся аккумулятор) в ближайший дилерский центр NISSAN, в том числе и ООО «Эксперт СВ», для устранения полученных неисправностей. Срок действия сертификата составляет 12 месяцев с момента последнего обращения к дилеру.

2. Сервисный контракт, т.е. пакет из нескольких очередных ТО, приобретаемых клиентом одновременно. Данный пакет включает в себя все обязательные регламентные работы и запасные части / расходные материалы, входящие в соответствующее ТО согласно рекомендациям завода-изготовителя, но со выгодой до 30%, по сравнению с выполнением планового ТО без приобретения контракта.

Так, например, стоимость пакета «Сервис 36» [3] для автомобилей Qashqai (бензин, объём двигателя 2,0 литра), включающего в себя проведение ТО-1, ТО-2 и ТО-3, составляет 39 900 руб. Стоимость первого, второго и третьего планового ТО данного автомобиля согласно онлайн-калькулятору ТО, таблица 1, составляет 48 470 руб., что почти на 20% дороже, чем по Сервисному контракту.

Таблица 1

**Стоимость планового ТО автомобилей NISSAN Qashqai  
в ООО «Эксперт СВ»**

ТО-1	ТО-2	ТО-3	ИТОГО:
11 970	24 530	11 970	48 470

3. Электронная диагностика состояния автомобиля или интерактивная приёмка автомобиля в ремонт, рисунок 3. Мастер-консультант дилерского центра проводит тщательный осмотр автомобиля, проверяя исправность всех основных систем с помощью планшета, который позволяет консультанту сверяться с глобальной информационной системой NISSAN для получения актуальных данных о конструктивных особенностях проверяемого автомобиля, текущих отзывных кампаниях и т.п. Особое внимание уделяется, прежде всего, системам и узлам, отвечающим за безопасность дорожного движения – тормозная система, рулевое управление, электрооборудование и т.п. По результатам проверки система автоматически формирует отчёт по фактическому техническому состоянию автомобиля, который клиент может получить по электронной почте или в распечатанном виде. При этом возможно присутствие клиента непосредственно при проверке автомобиля на посту интерактивной приёмки.



**Рис. 2. Эвакуация автомобилей в рамках Программы NISSAN ASSISTANCE**



**Рис. 3. Электронная диагностика состояния автомобиля**

4. Услуга «Подменный автомобиль». В том случае, если ремонт автомобиля в ООО «Эксперт СВ» длится более 4-х часов, предприятие бесплатно предоставляет клиенту подменный автомобиль для сохранения его мобильности. Услуга пользуется популярностью у клиентов предприятия, но, к сожалению, воспользоваться ею могут не все. В настоящее время в «Эксперте СВ» всего два подменных автомобиля – Terrano и Qashqai.

5. Сервисные кампании «Масляный сервис», «Очистка системы кондиционирования и замена фильтра салона», «Всесезонная подготовка» и др. направлены на привлечение в сервис автомобилей NISSAN, возраст которых более 3-х лет, увеличение оборота услуг, запасных частей и сопутствующих материалов. Стоимость нормо-часа на данные услуги снижена более чем в два раза, по сравнению со стоимостью работ в период гарантии, а стоимость запасных частей и расходных материалов выгодно отличается от розничных цен.

6. Кампания по продаже услуг и запасных частей для автомобилей NISSAN старше 3-х лет «Преимущество 3+» также направлена на увеличение загрузки сервиса и повышение уровня лояльности клиентов. Список операций, задействованных в данной кампании: замена тормозных колодок, тормозных дисков, аккумуляторной батареи, воздушного, салонного и топливного фильтров.

7. Программа поощрения постоянных клиентов «Дарим 30 000 на сервис вашего автомобиля». Карта лояльности, рис. 4, выдаётся бесплатно каждому

клиенту, купившему в автосалоне новый или подержанный автомобиль, либо оплатившему коммерческий заказ-наряд на обслуживание или ремонт автомобиля на сумму более 2 000 руб.

На полученную карту начисляются виртуальные бонусные баллы в размере 30 000. При последующих обращениях на сервис клиент получает скидку в размере 5, 10 или 20% для оплаты коммерческого заказ-наряда (услуг, запасных частей и расходных материалов). Сумма скидки списывается с бонусного счёта карты клиента. Скидка не предоставляется: при установке дополнительного оборудования и аксессуаров; кузовном ремонте и окраске автомобиля; на маркетинговые акции («Масляный сервис», «Всесезонная подготовка» и пр.).



Рис. 4. Лицевая (а) и обратная (б) стороны карты лояльности ООО «Эксперт СВ»

Схема предоставления скидок на плановое ТО и коммерческий ремонт автомобилей NISSAN следующая. При покупке автомобиля в ООО «Эксперт СВ» на ТО-1 (через 12 месяцев эксплуатации или 15 тыс. км, что наступит ранее) предоставляется скидка 5%, на ТО-2 – также 5%, на ТО-3 – 10%, на ТО-4 и каждое последующее – 20%. При обслуживании автомобиля, купленного в другом дилерском центре NISSAN, при первом посещении дарится карта лояльности, скидка начинает "работать" со следующего машинозаезда. При любом заезде в послегарантийный период (основная гарантия на автомобили NISSAN составляет 36 месяцев или 100 тыс. км пробега) эксплуатации предоставляется скидка 20% от суммы заказ-наряда непосредственно в день обращения.

В результате действия данной программы в 2019 году по сравнению с предыдущим отчётным периодом увеличилось число машинозаездов на плановое ТО (табл. 2).

Таблица 2

**Число машинозаездов автомобилей NISSAN в ООО "Эксперт СВ»  
в 2018-2019 гг.**

Степень ТО	2018	2019	Прирост	
			шт.	%
ТО-3	79	89	10	12,66
ТО-4	35	42	7	20,00
ТО-5	14	15	1	7,14

Согласно табл. 2 число ТО-3 выросло на 12,7% (10 автомобилей), ТО-4 – на 20% (7 автомобилей), ТО-5 – на 7,1 % (1 автомобиль). С учётом экономического кризиса последних нескольких лет и значительного снижения платёжеспособности населения нашего города, полученная статистика – это хороший результат. Следует признать, программа поощрения постоянных клиентов и другие сервисные акции, действующие в ООО «Эксперт СВ», работают. В настоящий момент дилер выдал уже более 900 бонусных карт, приносящих взаимную выгоду и клиентам, и предприятию.

**Список литературы**

1. Официальный сайт Expert SV. Сызрань. Главная / Контакты / О дилерском центре. [Электронный ресурс] URL: <https://www.nissan-szr.ru/about/contact/> (дата обращения – 22.11.2020 г.).

2. Аналитическое агентство "Автостат". Главная / Информация / Инфографика. Где владельцы предпочитают обслуживать гарантийные автомобили. [Электронный ресурс] URL: <https://yandex.ru/turbo/s/autostat.ru/infographics/40584/> (дата обращения – 10.05.2020 г.).

3. Официальный сайт NISSAN. Главная / Владельцам / Сервисные предложения / Сервисные контракты NISSAN. [Электронный ресурс] URL: <https://www.nissan.ru/ownership/service-maintenance.html#servicecontract> (дата обращения – 22.11.2020 г.).

4. Официальный сайт производителя NISSAN. Главная / Владельцам / Услуги и сервисы / Калькулятор ТО. [Электронный ресурс] URL: [https://customer360.ru/booking/main?\\_ga=2.11009332.1892353303.1579507097-124377064.1572940962](https://customer360.ru/booking/main?_ga=2.11009332.1892353303.1579507097-124377064.1572940962) (дата обращения – 22.11.2020 г.).

© В.В. Савельев, В.В. Гавчук, 2020

**ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19 НА ЭКОНОМИКУ  
КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

**Сансызбаева Гулим Абдрашовна**

к.э.н., доцент

**Мамбетайсаева Керемет**

**Жоодатбекова Созул**

Кыргызский экономический университет имени М. Рыскулбекова

**Аннотация:** Пандемия COVID-19 стала серьезным неожиданным фактором для мировой экономической системы. Все страны понесли экономический ущерб из-за резкого увеличения числа заражений и усилий правительства по сдерживанию эпидемии. Кыргызстан не стал исключением, более того, Кыргызстан по итогам года окажется в числе стран, сильнее всех пострадавших от пандемии и сталкивается с рядом неотложных и сложных вызовов.

В представленной статье рассматриваются базовые показатели экономики КР во время пандемии и какие итоги ожидают увидеть экономисты.

**Ключевые слова:** Пандемия, экономика, правительство, доход, расход, бюджет, кризис, государственный долг, экономические прогнозы, анализ, ВВП.

**IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC ON THE ECONOMY  
OF THE KYRGYZ REPUBLIC**

**Sansyzbaeva Gylum Abdrashovna**

**Mambetaisaeva Keremet**

**Joodatbekova Sozul**

**Abstract:** The COVID-19 pandemic has become a major factor for the global economic system. All countries suffered economic damage due to a sharp increase in the number of new infections and government efforts to contain the epidemic. Kyrgyzstan is no exception, moreover, by the end of the year, Kyrgyzstan will be among the countries most affected by the pandemic and is facing a number of urgent and complex challenges.

This article examines the basic indicators of the Kyrgyz economy during a pandemic and what results economists expect to see.

**Key words:** Pandemic, economy, government, income, expenditure, budget, crisis, public debt, economic forecasts, analysis.

В странах Центральной Азии COVID-19 появился относительно поздно. Если в Европе и других странах распространение заболевания началось в январе/феврале, то в Кыргызстане первый случай заражения был зарегистрирован 18 марта, что давало существенное время властям КР подготовиться к приходу вируса. Но, к сожалению, Кыргызстан оказался совсем не готов к росту числа инфицированных. В относительно короткие сроки, число заболевших резко возросло. Основной пик по количеству заболевших и погибших пришлось на июнь-июль. В это же время в Кыргызстане действовал жесткий карантин, что повлекло за собой потери для большого количества бизнеса, а также необходимость для многих предприятий отправлять людей на удаленную работу, что в сумме оказало очень негативное влияние на предпринимательскую деятельность в Кыргызстане.

Важно отметить, что по последним имеющимся данным, затраты на здравоохранение в среднем в Центральной Азии составили 6,3% ВВП или порядка 740 долларов США на душу населения согласно курсу на основе паритета покупательной способности. Естественно, при такой небольшой сумме значительное количество населения не может позволить себе хорошее лечение, и в случае наступления пандемии, может оказать значительное давление на экономику, что мы и видели в итоге в Кыргызстане во второй половине 2020 года. Карантин привел к полному параличу экономики и дефициту в бюджете.

В связи с разразившейся пандемией коронавируса экономические прогнозы по всему миру, в том числе в Кыргызстане, резко ухудшились. Столкнувшись с существенными потерями в основных секторах экономики КР - туризме, торговле, потребительских услугах и строительстве — валовой внутренний продукт страны в 2020 году, как ожидается, сократится на целых 10%, что сказывается кардинально на доходности государственного бюджета. В частности, официальные власти говорят о выпадении почти 35 млрд. сомов (около 412 млн долларов США по курсу от 16 ноября), эксперты же утверждают, что казна недополучит почти половину своего объема, то есть

почти 85 млрд. сомов (около чуть более 1 млрд. долларов США по курсу от 16 ноября).

Из данных Бюллетеня Национального банка Кыргызской Республики (НБКР) за 9 месяцев 2018-2020 гг., приведенных в таблице 1, можно сделать определенные выводы, каким образом пандемия повлияла на экономику Кыргызстана.

**Таблица 1**

**Макроэкономические показатели КР за 2018-2020 гг.**

Показатели	на 1.09. 2018	на 1.09. 2019	на 1.09. 2020
Темп прироста реального ВВП	1.3	6.5	-5.6
Индекс потребительских цен	100.9	102.3	105.3
Дефицит государственного бюджета по отношению к ВВП	0.1	-0.1	-4.2
Государственный внешний долг по отношению к ВВП	46,5	45,0	55,2

Источник: Бюллетень Национального Банка Кыргызской Республики.

Как видим из таблицы 1, экономика страны в текущем году испытывает глубокий спад со всеми вытекающими последствиями: рекордный дефицит государственного бюджета, резкий рост госдолга, значительные показатели инфляции.

Снижение темпов роста ВВП обусловлено сокращением в промышленности, строительстве и сфере услуг (табл. 2).

**Таблица 2**

**ВВП по видам экономической деятельности в январе-октябре 2020 года**

Показатели	Млн. сомов	Темпы роста (снижения) ВВП	В процентах к итогу	
			2019	2020
<b>ВВП</b>	<b>456 657,9</b>	<b>92,6</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>
Отрасли, производящие товары	204 401,2	96,3	40,1	44,7
Отрасли, оказывающие услуги	201 759,6	89,4	45,7	44,2
<b>налоги на продукты</b>	<b>50 497,1</b>		14,2	11,1

Источник: Национальный статистический комитет Кыргызской Республики. Эл. ресурс <http://www.stat.kg/ru/news/valovoj-vnutrennij-produkt-v-yanvare-oktyabre-2020-goda/>



Как видим из данных таблицы 2 Валовой внутренний продукт в январе-октябре текущего года составил 456,7 млрд. сомов, что на 7,4 процентных пункта ниже по сравнению с январем-октябрем прошлого года. При этом, темпы роста отраслей, производящих товары (реальный сектор) по сравнению с январем-октябрем прошлого года снизились на 3,7 процента. Ещё большее снижение по сравнению с январем-октябрем 2019 года наблюдается в отраслях, оказывающих услуги - 10,6 процента.

В январе-октябре текущего года в структуре ВВП доля отрасли реального сектора экономики по сравнению с тем же периодом прошлого года увеличилась на 4,6 процентных пункта и составила 44,7 процента. Что касается отраслей, оказывающих услуги, то по сравнению с январем-октябрем 2019 года их доля в ВВП, напротив, сократилась на 1,5 процента и составила 44,2 процента.

При всей нестабильности экономики Кыргызстана с момента обретения независимости, это самое значительное падение за 26 лет, с 1994 года, когда экономика молодого государства потеряла около 20% по сравнению с предыдущим годом. Одними из главных жертв нынешней ситуации в экономике Кыргызстана стали сфера производства нефтепродуктов, которая зафиксировала падение на 55,1% (по отношению к предыдущему году), текстильное производство, производство одежды и обуви - падение на 22,3% (так же по отношению к показателем предыдущего года). Объемы добычи полезных ископаемых снизились на 16,8%.

По данным Центрального казначейства Кыргызской Республики общие доходы республиканского бюджета на 2020 год ожидаются в сумме 137 млрд 131,4 млн сомов. Общие расходы республиканского бюджета ожидаются в сумме 172 млрд 772,8 млн сомов, а дефицит бюджета ожидается в сумме 35 млрд 641,4 млн сомов — с увеличением на 7 млрд 949,1 млн сомов от прогноза в июне. Дефицит бюджета вырос на 8 млрд сомов и достиг уже 35, 6 млрд сомов, что составляет более 8% ВВП страны. На это повлияли сокращения доходной части бюджета, пандемия коронавируса, закрытие границ с другими странами, режим ЧП, карантинные меры и политические потрясения октября 2020 года.

**Как пополнить бюджет?** При высоком дефиците госбюджета и приостановлении внешней помощи, государственными органами изыскиваются внутренние резервы пополнения бюджета. Кроме того, и.о. президента, премьер - министр Садыр Жапаров объявил экономическую

амнистию, согласно которой за 30 дней коррумпированным чиновникам, руководителям департаментов, таможенным служащим, финансистам и уклоняющимся от налогов лицам было предложено добровольно вернуть незаконно полученные средства в Казначейство.

Ещё, власти республики рассчитывают на то, что граждане помогут ей с покрытием дефицита бюджета и погашением внешнего долга – открытием специального депозитного счета поступающих пожертвований, добровольных взносов от физических и юридических лиц, которые согласно поручению правительства будут направлены на обозначенные нужды.

Индекс потребительских цен. Инфляция в 2020 году ожидается на уровне 10.8% против утвержденного ранее показателя в 3.7% (в % к декабрю предыдущего года). Об этом говорится в уточненном проекте закона «О республиканском бюджете на 2020 год и прогнозе на 2021-2022 годы», что больно ударит по населению Кыргызстана, особенно для малоимущих семей. За рассматриваемый период, больше всего цены выросли на продукты питания. На коммунальные услуги и непродовольственные продукты цены также заметно выросли.

Состояние валюты во время пандемии.

Падение мировых цен на нефть привело к снижению курса российского рубля и казахского тенге, то есть стран – партнеров по Евразийскому Союзу, и основными партнерами Кыргызской Республики. Это вызвало значительное снижение курса кыргызского сома по отношению к доллару США, и официальный обменный курс 11 марта 2020 года снизился с 69,85 до 84,9 сома всего лишь 3 недели спустя. К началу мая курс стабилизировался на уровне чуть ниже 1 долл. США = 80 сомов (обратите внимание, что данная оценка воздействия основана на предполагаемом среднегодовом обменном курсе 1 долл. США = 80 сомов на 2020 год).

После некоторой стабилизации, выпавшей на период с конца весны по лето, осенью, особенно после политических потрясений, курс доллара снова подскочил до показателя 1 долл. США = 84,5 сомов. При этом обменный курс евро 9 октября, впервые преодолел психологическую цифру 1 евро = 100 сом.

В силу сравнительно небольших размеров и, как правило, низкого уровня диверсификации, экономика Кыргызстана в значительной мере зависит от внешней торговли. Режим карантина в КНР и закрытие границ привели к снижению импорта Кыргызской Республики (в долларовом выражении) на 30% за первые 4 месяца 2020 года (эта оценка воздействия

основана на прогнозируемом сокращении общего импорта товаров и услуг на 10% в 2020).

Данные за январь–сентябрь 2020 года показывают, что пандемия COVID-19 уже усугубила фискальную ситуацию в Кыргызской Республике. По данным Министерства финансов, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года доходы государственного бюджета сократились на 12,7 млрд. сомов (достигнув 79% от уровня 2019 года).

Таблица 3

## Основные параметры республиканского бюджета. млрд.сом

	2019 Факт	2020 Первонач	2020 Пересмотр
<b>Всего доходов</b>	<b>148.5</b>	<b>163.7</b>	<b>135.3</b>
Налоговые доходы	105.9	127.9	94.6
Налоги на доходы	11.9	11.1	8.1
НДС на отечественное производство	12.1	16.4	12.3
НДС на импорт	38.8	51.0	36.8
Акцизы на импорт	8.7	12.0	7.7
Налоги на внешнюю торговлю	22.0	22.7	18.8
Прочее (налог на доход Кумтора, налог с продаж, внутренние акцизы)	12.5	14.7	13.8
Официальные трансферты	13.5	9.7	12.8
Неналоговые доходы	29.1	26.1	25.7
<b>Всего расходов</b>	<b>149.3</b>	<b>171.7</b>	<b>163.0</b>
Заработная плата работников	47.7	59.3	58.8
Приобретение товаров и услуг	19.4	24.0	21.1
Трансферты во внебюджетные фонды, местные бюджеты	34.7	36.1	36.5
Социальные пособия	9.9	9.9	10.2
Капитальные вложения	26.5	29.6	23.7
Другие расходы	11.0	12.7	12.8
<b>Дефицит</b>	<b>-0.9</b>	<b>-8.0</b>	<b>-27.7</b>
Субсидии ГП	3,2	5.3	21.5
Общий бюджетный баланс (дефицит за вычетом кредитов)	-4.1	-13.3	-48.2
Внешнее финансирование	2.9	4.8	38.5
Новые займы	13.1	16.7	51.6
Погашение	-10.1	-11.8	-13.1
Номинальный ВВП	590.0	667.1	583.2
Расходы на здравоохранение, финансируемые из республиканского бюджета (включая трансферты в ФОМС)	14.3	15.6	18.1

Источник: Закон „О внесении изменений в Закон КР „О республиканском бюджете Кыргызской Республики на 2020 год и прогнозе на 2021–2022 годы“. (№ 60 от 8 июня 2020 года)

Почти 50% всех потерь доходов связаны всего с двумя налоговыми потоками: налог на добавленную стоимость на импорт из стран, не входящих в ЕАЭС, и налоги на международную торговлю. Оба этих налоговых потока включают импорт из КНР в качестве ключевого компонента их налоговой базы. Как упоминалось ранее, импорт из КНР резко сократился в начале 2020 года, равно как и налоговые поступления от этого импорта. В то же время, расходы государственного бюджета увеличились на 2,6 млрд. сомов по причинам, не связанным с COVID-19. Это включало увеличение расходов на заработную плату в секторе образования и капиталовложения в рамках Программы государственных инвестиций страны. Так, в январе–сентябре 2020 года по сравнению с аналогичным периодом 2019 года баланс государственного бюджета ухудшился на 15,3 млрд. сомов.

Таким образом, правительство КР сегодня оказалось между молотом и наковальней. С одной стороны - из-за кризиса, связанного с коронавирусом, необходимо оказать поддержку бизнесу, но с другой - совсем освободить их от налогов тоже не получается. Единственное, в чем власти пошли на уступки, так это освободили предпринимателей от пени и штрафов, а также отсрочили уплату страховых взносов. Кроме того, были снижены тарифы по социальному обеспечению для малого и среднего бизнеса. А также продлены мораторий на проверки и сроки уплаты налогов.

Мы рассмотрели, какие промежуточные итоги мы можем подвести на данный момент по влиянию пандемии коронавируса на экономику Кыргызской Республики. По всем показателям, экономика столкнулась с одним из величайших кризисов в истории страны. Сейчас перед руководством страны стоит задача преодолеть негативные явления в экономике, решить социально-экономические проблемы, связанные с пандемией коронавирусной болезни (COVID-19), путем решительных действий, включающих поиск новых путей укрепления экономических секторов, привлечение инвестиций, поддержка малого бизнеса, расширение возможностей занятости населения.

### **Список литературы**

1. COVID-19 грозит ввергнуть мировую экономику в тяжелейшую рецессию со времен Второй мировой войны – Всемирный Банк
2. Stat.kg – сайт Национального Статистического Комитета

3. Minfin.kg – сайт Министерства Финансов Кыргызской Республики
4. Nbkrg.kg – Национальный Банк Кыргызской Республики
5. kenesh.kg – сайт Жогорку Кенеша КР
6. Татьяна Кудряцова. Пандемия коронавируса. Что ждет экономику Кыргызстана / Т.Кудряцева // 24.kg -2020.
7. Эрнист Нурматов. Кризис экономики КР из-за COVID-19. Неутешительные прогнозы и туманные перспективы / Э. Нурматов // Азаттык. – 2020. [https://rus.azattyk.org/a/covid-19\\_v\\_kyrgyzstane\\_krizis\\_ekonomiki/30543491.html](https://rus.azattyk.org/a/covid-19_v_kyrgyzstane_krizis_ekonomiki/30543491.html)

УДК 33

## АНАЛИЗ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ В УСЛОВИЯХ ПРОЦВЕТЕНИЯ КОРОНАВИРУСНОЙ ПАНДЕМИИ

**Исмаилова Сабина Фейтулаховна**

к.социол.н., ст. преподаватель каф. ЕГОиСД

**Исмаилова Мадина Мехралиевна**

ФГБОУ ВО «Дагестанский Государственный Технический Университет»

**Аннотация:** в данной статье анализируются как уже существующие, так и потенциальные экономические последствия пандемии в России на основе экспертных оценок, опубликованных в средствах массовой информации, а также рассматриваются основные меры, принимаемые правительством в текущей ситуации.

**Ключевые слова:** коронавирус COVID-19, пандемия, социальные и экономические последствия, экономика России.

## ANALYSIS OF SOCIO-ECONOMIC PROCESSES IN RUSSIA IN THE WORLD OF CORONAVIRUS DEMAINEMAMENT

**Ismayilova Sabina Feitulahovna**

**Ismayilova Madina Mehralievna**

**Abstract:** this article analyzes both the existing and potential economic consequences of the pandemic in Russia based on expert assessments published in the media, as well as the main measures taken by the government in the current situation.

**Key words:** COVID-19 coronavirus, pandemic, social and economic consequences, Russian economy.

2020 год - год коронавирусной пандемии COVID-19, которая настигла весь мир и обнажила массовые проблемы в социально-экономическом и политическом направлениях развития современного общества.

Эпидемия остановила весь мир, привела к глобальному кризису и дала понять, что нынешняя модель мировой экономики уже устарела и не может

ответить на вызовы 21 века. Возникший в результате глобальный кризис аналогичен по степени и глубине, и может даже в некоторых случаях превзойти Великую американскую депрессию (1929-1933 гг.). При этом, экспертное сообщество единодушно считает, что по мере преодоления пандемии мир станет другим, изменится и будет развиваться не по сложившимся принципам. [1]

Весна 2020 года оказалась катастрофической для мировой экономики. Защитные меры против эпидемии привели к тому, что многие страны практически закрыли свои границы, минимизировали транспортное сообщение и остановили свой бизнес. Даже «мировая фабрика» Китай переживает тяжелые времена и только пытается оправиться от разрушительных последствий карантинных мер.

Россия также не стала исключением. Кроме того, следует учитывать, что наша страна сильно зависит от экспорта нефти, но спрос на нефть и продукты упали из-за карантина и цены просто обвалились. Власть признала, что падение цен на нефть стало серьезным вызовом для страны.

Несмотря на закрытие государственных границ, экспорт продукции машиностроения и химии не был остановлен.

Такая социально-экономическая ситуация в России объясняется многими причинами, такими как:

- практическая неэффективность существующей системы, а именно безответственность и критическая несправедливость;
- непревзойденная коррупция, в особенности на высших уровнях власти;
- некомпетентность государственного управления;
- закрытие множества заводов в 1990-е годы, а также введенные санкции привели нашу страну в докризисное состояние.

На сегодняшний день наше государство ищет баланс между спасением жизни населения и защитой экономики страны. Действительно, в условиях пандемии было необходимо оборвать цепочку поставок от многих организаций и закрыть компании, магазины и выставочные залы.

Выручка от продажи продукции и оказания услуг снизилась, доходы от рекламы упали, а количество подписок сократилось. Из-за пандемии COVID-19 странам пришлось прекратить всю деятельность, кроме той, которая связана с производством и продажей основных товаров.

Рассмотрим основные последствия экономического кризиса, вызванного пандемией в нашей стране.

Для начала, коронавирусная инфекция привела к изменениям в тех отраслях, которая связана непосредственно с прямым контактом, то есть с потребителем, а именно это магазины непродовольственных товаров, торговые и развлекательные центры, медицинские учреждения, кинотеатры, парикмахерские, магазины непродовольственных товаров, спортзалы и т.д. Помимо этого пострадали и транспортные компании, поскольку пассажиропоток сократился почти вдвое, и были отменены перевозки по ряду направлений.

Такая болезненная ситуация в стране привела к массовой безработице. Введенный режим принудительной самоизоляции привел к приостановке и полному прекращению деятельности многих компаний, в частности тех, которые работают в таких областях, как туризм, гостиничный бизнес, транспорт, торговля непродовольственными товарами, спорт и отдых.

Главным образом пострадали малый и средний бизнес. В годовом отчете уполномоченного по экономическим вопросам Бориса Титова, который он направил президенту, говорится: «Коронавирусная эпидемия COVID-19 в России затронула около 4,17 миллиона компаний и индивидуальных предпринимателей из 6,05 миллиона, то есть до 67% малого, среднего и крупного бизнеса». [2]

Второе последствие пандемии - инфляция. Понятное дело, что речь идет не о спекуляциях с имбирем, лимонами или масками, а о реальном повышении цен на большую часть важных продовольственных и непродовольственных товаров. Повышение курса доллара и евро в сочетании с проблемами логистики приведет к повышению цен на импортные товары.

За спадом доходов, при этом еще и на фоне инфляции, последовало снижение покупательной способности населения. Аналитики указывают на сокращение средних расходов россиян на 30%. Совершенно очевидно, что миллионы рабочих, которых отправляют на самоизоляцию без выплаты заработной платы, будут покупать только основные продукты питания и лекарства.

У руководства нашей страны, к сожалению, нет четкой программы кризисного реагирования. Единственное, что сделала наша власть в такой кризисной ситуации, - это снижение потенциального роста социальной напряженности, посредством выплат пособий и различных субсидий.



Перераспределение экономических сил имеет большое значение. Во время эпидемии Россия и ряд других стран столкнулись с такими проблемами, как:

- недостаточное количество средств индивидуальной защиты, то есть защитных костюмов, перчаток, масок, дезинфицирующих средств и т.д.
- отсутствие помещений с необходимым медицинским оборудованием.

Не секрет, что для множества стран основным источником дохода является международный туристический бизнес, который напрямую влияет на рост экономической составляющей государства. Поскольку доходы, получаемые от туризма, используются для развития других областей экономики, то есть на здравоохранение, транспорт, образование и прочее. Однако эпидемия коронавируса ограничила возможность развития и процветания туристического бизнеса, не позволяя гражданам уезжать за границу. Многие любимые российские туристические направления запрещены во всем мире.

На сегодняшний день агрессивная вирусная инфекция превратилась в глобальный кризис, количество подтвержденных случаев по миру увеличивается с каждым днем, а сотни миллионов людей находятся в изоляции. Поскольку правительство принимает меры по поддержке своих граждан и системы здравоохранения, экономика нашей страны находится в состоянии застоя. Это в свою очередь несет в себе риск развития небывалого экономического кризиса.

Впервые человечество столкнулось с необходимостью получения новой информации и проведением исследований, чтобы лучше понять кризис пандемии и принять соответствующие политические решения.

В борьбе с инфекцией возникла необходимость принятия срочных мер в области общественного здравоохранения и ее экономических последствий. Страны оказались неравными в своих способностях мобилизовать необходимые финансовые и человеческие ресурсы.

Несмотря на то, что такие страны, как Германия, Россия, США и Соединенное Королевство пообещали крупные суммы, чтобы смягчить удар пандемии, нанесенный их предприятиям, доступ к кредитам в развивающихся странах остается ограниченным. Меры сдерживания вынудили многие компании сформировать новые бизнес-модели и новые методы организации производства, чтобы выжить в краткосрочной перспективе и обеспечить длительную жизнеспособность и рост.

Эти изменения могут быть полезными при поддержке правительства в области науки, инноваций и технологий с помощью предоставления грантов, кредитов, налоговых льгот и других инструментов. При этом правительства должны принимать меры поддержки быстрым и прозрачным образом, чтобы обеспечить немедленный и упорядоченный доступ к финансам, который принесет пользу пострадавшим работникам в максимально возможной степени.

Выход из кризиса - это комплекс мер, которые необходимо предпринять в ближайшие сроки. Неверно полагать, что государство сейчас не осознает серьезность сложившейся ситуации и не принимает комплексные меры во всех сферах экономики, тем не менее, хочется предложить несколько вариантов предотвращения антикризисной ситуации в стране:

1. Начать нужно с формирования новой структуры - антикризисного штаба, который будет координировать работу всех государственных структур, задействованных в преодолении кризиса. Новая структура должна привлечь сообщество экспертов и использовать человеческие ресурсы для повышения эффективности государственных органов.

2. Оперативное рассмотрение бюджета 2020 года и его разбиение по месяцам и кварталам с возможностью моментального перераспределения заложенных в него финансовых ресурсов. Основная задача заключается во вливании бюджетных денег в экономику, минуя их резервирование.

3. Противодействие процессам вывоза денежных средств и товаров за границу.

4. Запрещение спекулятивной деятельности. Строгое регулирование всех внутренних операций с иностранной валютой и валютное регулирование.

5. Привлечение всего населения трудоспособного возраста, получившего статус безработного в 2020 году, к сезонным или другим работам (тушение пожаров, уборка урожая, благоустройство территории и др.).

Подводя итоги, хочется отметить, что наш народ, прошедший через испытания войн и голода, диктатуры и анархии с уверенностью могут встать во весь рост перед лицом любой опасности. Крайне важно использовать вспышку COVID-19 для улучшения стратегий управления кризисами и укрепления международных и национальных механизмов координации и взаимодействия, чтобы минимизировать влияние кризиса.

### **Список литературы**

1. Эксперты рассказали о последствиях коронавируса для мировой экономики / РИА Новости // [электронный ресурс] - <https://ria.ru/20200302/1566873678.html>

2. <https://tass.ru/ekonomika/8585987>

УДК 336. 221; 332.14.

## ПРОБЛЕМЫ И ОСОБЕННОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВТОРИЧНОГО СЫРЬЯ

**Бочкова С.В.**

к.э.н., доцент, кафедра Финансового менеджмента

**Ровенская А.А.**

**Мишко Ю.А.**

Институт экономики и финансов ФГБОУ ВО «Сыктывкарский  
государственный университет им. Питирима Сорокина»

**Аннотация:** Материальные затраты составляют значительную долю всех затрат на производство продукции, работ, услуг. Рациональное использование материальных ресурсов - один из важнейших факторов роста объема продаж и снижения себестоимости продукции, а, следовательно, и роста прибыли и рентабельности. Удовлетворение потребности предприятия в материальных ресурсах осуществляется двумя путями: экстенсивным и интенсивным. Экстенсивный путь предполагает увеличение добычи и производства материальных ресурсов и связан с дополнительными затратами. Интенсивный путь удовлетворения потребности предприятия в материалах, сырье, топливе и других материальных ресурсах предусматривает более экономное расходование имеющихся запасов в процессе производства продукции. Используя достижения науки, технологический прогресс может быть организован таким образом, чтобы отходы производства вновь поступали в производственный цикл как вторичное сырьё.

**Ключевые слова:** вторичное сырьё, эффективность, использование вторсырья, методы анализа, отходы производства.

## PROBLEMS AND FEATURES OF ECONOMIC ANALYSIS OF THE USE OF SECONDARY RAW MATERIALS

**Bochkova S.V.**

**Rovenskaya A.A.**

**Mishko Y.A.**

**Abstract:** Material costs make up a significant share of all costs for the production of products, works, and services. Rational use of material resources is one of the most important factors for increasing sales and reducing the cost of

production, and, consequently, increasing profits and profitability. There are two ways to meet the company's demand for material resources: extensive and intensive. The extensive path involves increasing the production and production of material resources and is associated with additional costs. The intensive way to meet the needs of the enterprise in materials, raw materials, fuel and other material resources provides for more economical use of existing stocks in the production process. Using the achievements of science, technological progress can be organized in such a way that production waste re-enters the production cycle as secondary raw materials.

**Key words:** secondary raw materials, efficiency, use of recyclable materials, methods of analysis, production waste.

В настоящий момент за рубежом в промышленности в сфере переработки отходов, сформировался большой опыт, разработаны и реализованы множественное количество технологических проектов по переработке различных видов вторичного сырья. Однако в России на промышленных предприятиях учет отходов фактически отсутствует, а существующий в отдельных отраслях промышленности не содержит достоверных сведений об объемах образования этих ресурсов. Относительно зарубежных предприятий, где используется от 60 до 95 % вторсырья, на отечественных, приблизительно, 50 % используется как вторичное сырьё. Остальная часть погибает, тем самым снижая эффективность деятельности предприятий. Такое бесчисленное количество отходов оказывает отрицательное влияние на себестоимость продукции. Удельный вес издержек производства на вторичное сырьё в себестоимости изделий и материалов достигает 60 - 80 % [1].

Это приводит к тому, что полностью теряется контроль за сохранностью и правильным отражением движения отходов по производственным подразделениям. Однако их величина непостоянна, она зависит от того, насколько прогрессивны нормы расхода материала, от уровня применяемой технологии и особенностей производства.

В соответствии с ГОСТом 25916-83 под вторичным сырьем понимаются «вторичные материальные ресурсы, которые в настоящее время могут повторно использоваться в народном хозяйстве».

Для регулирования использования вторичного сырья разработана государственная политика России, которая должна предусматривать

промышленный подход к организации сбора и использования отходов в качестве вторичного сырья, опираясь на формирующиеся мировые тенденции и сформировавшийся собственный опыт [2].

Организация производства на предприятиях призвана обеспечить максимальный выход основных видов продукции, предупреждение брака и наиболее допустимую переработку отходов. Внимание должно быть сконцентрировано на использовании вторичного сырья, которое может быть использовано в другом производственном процессе. Достижение этой цели обеспечивается современными технологиями, которые создают возможность эффективно перерабатывать вторичное сырье производства для их повторного использования в технологических процессах. Возможность использования вторичного сырья имеет два основных варианта:

А) Использовать производственные отходы повторно для изготовления некоторых видов продукции и материалов, что значительно увеличит выручку от реализации;

Б) Реализовывать отходы производства в качестве сырья другим хозяйствующим субъектам по сниженной цене, то есть цене возможного использования.

Анализ отходов производства начинается с определения показателей материалоотдачи и материалоёмкости продукции:

1. Материалоотдача показывает какое количество продукции приходится на 1 рубль материальных затрат для компании. Так, чем выше данный показатель в динамике, тем более эффективно производство:

$$M_o = V / M, \quad (1)$$

где  $V$  – объем реализованной продукции,  
 $M$  – материальные затраты.

Материалоёмкость является обратным показателем материалоотдачи и показывает в какое количество материальных затрат предприятию обходится 1 рубль произведенной продукции:

$$M_e = M / V \quad (2)$$

Следовательно, убывающее значение данного показателя является положительным признаком для предприятия.

Значения материалоотдачи и материалоёмкости рассчитываются по плану и по факту, определяется отклонение. По окончании расчета дается оценка результата.

2. Теперь необходимо проанализировать изменение запланированной эффективности использования материалов. Так, рассчитывается коэффициент равный отношению стоимости всех используемых материалов к производственным отходам:

$$K_{\text{исп. м.}} = C_m / C_o, \quad (3)$$

где  $C_m$  - стоимость материальных затрат,

$C_o$  - стоимость отходов.

Данный коэффициент характеризует во сколько раз стоимость материалов (по цене исходного сырья) превышает стоимость отходов (по цене возможного использования).

3. Третий этап предусматривает расчет стоимости отходов по запланированному значению (плановый норматив отходов) и по фактическому. Для этого коэффициент эффективности использования материалов отдельно умножают на возвратные отходы по плану, затем по факту соответственно:

$$C_o = V_o * K_{\text{исп.м.}}, \quad (4)$$

где  $V_o$  – возвратные отходы.

В результате полученные значения сравнивают, дают оценку и определяют изменение стоимости производственных отходов.

4. Если предприятие реализует все отходы, то определяется коэффициент полезного использования материалов (отношение разности стоимости материалов и стоимости отходов к стоимости материалов) по плану и факту, его отклонение:

Коэффициент полезного использования материалов определяется как в:

$$K_{\text{п.исп.м.}} = (C_m - C_o) / C_m \quad (5)$$

После рассчитывается изменение доли отходов производства:

$$K_o = 100\% - K_{\text{п.исп.м.}} \quad (6)$$

5. По итогам анализа определяют, как влияет изменение величины отходов на изменение объема выпуска, то есть рассчитывают отношение изменение величины отходов к плановой материалоемкости [3].

Данный анализ отходов производства позволяет выявить наличие сверхплановых отходов и сделать выводы о снижении объема выпуска продукции или, наоборот, его увеличении, а также определить дальнейшие меры по снижению материалоемкости и величины планового норматива.

При подготовке нормативов по образованию отходов производства необходимо руководствоваться Федеральным законом "Об отходах

производства и потребления" от 24.06.1998 N 89-ФЗ, методическими рекомендациями. [2]

Методические рекомендации по оценке объемов образования отходов производства и потребления включают различные методы и методики исследования оценки образования отходов, формулы расчета и справочные данные для такой оценки, рекомендации по их выбору в зависимости от вида отходов.

Методика анализа использования отходов выделяет четыре основных способа оценки объема образования отходов:

- прямой расчет на основе данных материального баланса использования в конкретном технологическом процессе (или производстве) исходного сырья и получения продукции;
- расчет при помощи использования удельных показателей (или нормативов) образования отходов;
- определение объема образования отходов на основе бухгалтерской отчетности и других статических данных по плану и факту за прошлые периоды;
- расчет по формулам, составленным на основе данных конструкторской и технологической документации и регламентов на изготовление продукции.

Несмотря на разность подходов к определению производственных отходов, все они опираются на единую методологию:

- определение источников образования отходов;
- выявление перечня образующихся отходов;
- изучение и анализ отчетных данных прошлых периодов;
- определение удельных показателей образования отходов, учитывая применяемые технологии;
- непосредственный расчет объемов образования отходов по имеющимся формулам с использованием статистических и справочных данных.

Далее на основании методических рекомендаций происходит выбор метода, по которому будет происходить оценка показателей образования отходов. Этот выбор определяется поставленными целями и задачами, а также рядом факторов: вид объекта (хозяйствующий субъект, регион, отрасль, муниципальное образование), наличие и количество исходных данных по производству, необходимая степень точности оценивания. Например, для

оценки объемов образования отходов производства какой-либо отрасли целесообразнее будет применять метод оценки по удельным показателям. Для предприятия же предпочтительным вариантом чаще всего будет оценка объемов образования того же отхода на основе расчетно-параметрического метода, как наиболее точного и конкретного [4].

Итак, каждый из названных подходов предполагает использование двух или более методов оценки объемов образования отходов производства:

- метод оценки на основе данных материально-сырьевого баланса;
- метод оценки по удельным показателям образования отходов;
- метод оценки по среднестатистическим данным образования отходов;
- экспериментальный метод;
- расчетно-параметрический метод.

Теперь более подробно рассмотрим основные методы оценки образования отходов:

#### 1. Метод оценки на основе данных материально-сырьевого баланса

Метод материально - сырьевой баланса является основным, базовым при нормировании образования отходов производства и отличается особой точностью. Но несмотря на это имеет ограниченное применение. Это происходит потому, что для его расчета необходима большая номенклатура исходных данных. Исходные и расчетные данные формируются в виде таблицы или нескольких таблиц (указанных согласно образцу в приложении методических указаний) и включают в себя:

- количество используемого сырья и материалов в единицу времени;
- количество сырья и материалов, перешедшее в продукцию;
- количество произведенной продукции;
- нормы естественной убыли;
- количество веществ, выбрасываемых в атмосферный воздух и сбрасываемых со сточными водами.

Норматив отходов рассчитывается по фактическому расходу материалов и является базовым для производственных предприятий. В качестве исходных данных для расчета используется внутренняя документация предприятия, регламентирующая использование сырья и материалов, технологические карты и регламенты, данные по учету расхода материалов и сырья, получения продукции, источники образования отходов и выбросов.



В зависимости от имеющегося набора исходных данных расчет нормативов образования отходов может производиться по нескольким вариантам. Но в общем виде формула выглядит следующим образом: объем образующихся в технологическом процессе отходов равняется разности между количеством потребленного сырья и количеством произведенной продукции с учетом неизбежных безвозвратных потерь.

Таким образом, метод в основном используется именно крупными промышленными предприятиями, где традиционно применяется материально-сырьевой баланс. Это относится к предприятию таких отраслей, как: пищевая промышленность, лесоперерабатывающее и химическое производство, черная и цветная металлургия, энергетика и др.

## 2. Метод оценки по удельным показателям образования отходов

Данный метод целесообразней всего применять по регионам, муниципальным образованиям или отрасли в целом для укрупненной оценки образования отходов, так как в некоторых случаях отличается достаточно широким колебанием значений удельных показателей (иногда верхний от нижнего отличается на порядок). Прежде всего он удобен и предназначен для органов природоохранной деятельности и органов административно-хозяйственной деятельности, проводящих экспресс-оценку по образованию объемов отходов, их обращению, экологическому контролю и лимитам размещения. Метод рекомендуется к использованию в тех отраслях, где он считается традиционным для определения образования отходов. Сюда относится транспорт, строительство, жилищно-коммунальное хозяйство и т.д. [5]

При применении данного метода используются отраслевые нормативы образования отходов, а также нормативы, указанные в «Сборнике удельных показателей образования отходов производства и потребления» (1999 г.). Однако из-за некоторых устаревших данных значения этого сборника при необходимости корректируются в связи с модернизацией технологий на производстве.

## 3. Метод оценки по среднестатистическим данным образования отходов

Данный метод не требует глубокого, комплексного подхода в изучении, трудных методологических расчетов и специального оборудования. Именно поэтому первоначально был широко распространён и применялся на разных типах производственных предприятий. В современных условиях метод применяют только в том случае, если невозможно применить другие методы

расчета из-за отсутствия определённых исходных данных. Другим случаем использования метода является его базовое назначение, что означает его использование в качестве опоры для других методов расчета или же его комбинирование для более полной картины анализа производства.

Исходные данные для расчета получают на основе анализа отчетно-статистических данных (например, указанное в бухгалтерском отчете списание упаковки, тары, спецодежды, малоценных средств и др.), а также на опытно-производственных показателях, которые могут быть получены с помощью прямого измерения (объем, масса и др.) за определенный промежуток времени. Обычно необходимый интервал времени составляет 3 и единиц времени (месяцев, кварталов, лет).

Также необходимо учитывать сопряженные с фактическими данными факторы, оказывающие непосредственное влияние на образование отходов: применяемые материалы, развитие технологий, износ оборудования и т.д. Расчет может включать неограниченное количество факторов и параметров. Возможно присутствие и специфических коэффициентов для определенных видов продукции и сырья (обводненность или, наоборот, усушка, загрязненность нефтепродуктами и др.).

Таким образом, метод считают ограниченным, временным, недостаточно точным и зачастую применяют в совокупности с другими расчетами.

#### 4. Экспериментальный метод

Экспериментальный метод очень схож с методом оценки по среднестатистическим данным образования отходов и также чаще всего рассматривается только в ограниченных ситуациях, чаще всего как временный. Его использование целесообразно в следующих случаях:

- при освоении новых видов технологий и производств;
- при ярко выраженном переменном характере образования отходов;
- при выполнении определенного вида работ, несвойственных для данного предприятия;
- при образовании отходов, которые были получены при выполнении работ в экстремальных условиях, маловероятных в будущих периодах.

Метод основан на проведении фактических опытных измерениях, а результатом являются полученные нормативы расходов, которые используются предприятием лишь в определенные промежутки времени и нестандартных условиях. Обычно предприятия используют его разово, при

невозможности использования для расчета других методов, например, расчетно-параметрического из-за большой трудоёмкости и нехватки данных.

#### 5. Расчетно-параметрический метод

Расчетно-параметрический метод является, пожалуй, самым универсальным из всех перечисленных, характеризуется высокой точностью и практически неограниченным перечнем отходов. Исключением из перечня являются только радиоактивные отходы, регулируемые специальными документами [4].

Главным преимуществом является индивидуальный подход к расчету объема образования отходов на каждом конкретном предприятии. Эта особенность метода подразумевает то, что организация может разработать некоторые нужные расчетные формулы самостоятельно. При этом необходимо учитывать, что в этом случае они должны быть согласованы с органами природоохранной деятельности.

Метод в особенности рекомендуют применять в том случае, если образующиеся отходы формируются непосредственно на данном предприятии. Поскольку он обладает высокой степенью точности, то предусматривает большой объем исходных данных. Данные берутся на основании анализа отчетно-статистических материалов, технологической документации, нормативных величин, а также из самого положения методических рекомендаций. Если же остаются недостающие данные, то они замеряются экспериментальным методом, фактическими измерениями.

Расчет по этому методу предусматривает использование специальных формул, содержащих показатели и коэффициенты, наиболее полно отражающие фактическое состояние отхода в части количественной оценки вещественно-материального состава.

Таким образом, метод считается наиболее полным, точным, технически и экономически обоснованным.

Учитывая вышеизложенное, представляется целесообразным гибкое использование различных методов, с определением приоритетов тех или иных методов для определенных видов отходов, хотя для оценки объема образования конкретного отхода в различных ситуациях возможно применение различных методов.

Итак, как было сказано выше, любой технологический процесс создания продукции, работ и услуг предусматривает производственные потери в виде отходов. Однако их величина зависит от множества факторов: уровня

применяемых технологий, особенностей производства, нормы расхода материалов и их прогрессивности. На любом производстве целесообразно стремиться к снижению производственных отходов и применять малоотходные (в идеале безотходные технологии), а также новейшие прогрессивные материалы или материалы с заданными свойствами.

### **Список литературы**

1. Коковкин А.В. Проблемы в сфере обращения с отходами производства и потребления на Европейском Северо-Востоке России и пути их решения. Материалы всероссийской научной конференции ч.2 2018.

2. Федеральный закон "Об отходах производства и потребления" от 24.06.1998 N 89-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19109/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/) (дата обращения: 05.10.2020).

3. Мирзоева А.Р., Шогенова М.Х. Оценка экономической эффективности комплексного использования сырья // Экономический анализ: теория и практика. 2019. №33 (336). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-ekonomicheskoy-effektivnosti-kompleksnogo-ispolzovaniya-syrya> (дата обращения: 05.10.2020).

4. Девяткин В.В. Методические рекомендации подготовлены Государственным учреждением Научно-исследовательский центр по проблемам управления ресурсосбережением и отходами.

5. Врублевский Н.Д. Расчет эффективности использования м учет движения отходов производства. Профессиональный журнал для бухгалтера №12 2018.

УДК 331

## СОСТОЯНИЕ РЫНКА ТРУДА КУРСКОЙ ОБЛАСТИ В ПЕРИОД ПАНДЕМИИ

**Петрушина Вера Владимировна**

к.э.н., доцент

**Ковалева Анастасия Васильевна**

Курский институт кооперации (филиал) БУКЭП

**Аннотация:** В статье рассмотрены вопросы состояния рынка труда Курского региона в период пандемии. Проведена сравнительная характеристика показателей по бирже труда, как составного элемента инфраструктуры рынка, а так же приведены перечни самых востребованных профессий в период коронавирусной инфекции. В динамике рассмотрены показатели среднего уровня заработной платы по области, величина прожиточного минимума трудоспособного населения региона, количество занятого трудоспособного населения в сфере экономики, численность безработного населения. Определены приоритетные направления развития Курской области в вопросах трудоспособного населения, благодаря которым, область планирует обеспечить население, как рабочими местами, так и необходимыми доходами.

**Ключевые слова:** безработица, уровень занятых в экономике региона, трудоспособное население, биржа, рынок труда, прожиточный минимум, средний уровень заработной платы.

## STATE OF THE KURSK REGION'S LABOR MARKET DURING THE PANDEMIC

**Petrushina Vera Vladimirovna**

**Kovaleva Anastasia Vasilievna**

**Abstract:** The article deals with the state of the labor market in the Kursk region during the pandemic. A comparative description of indicators on the labor exchange as an integral element of the market infrastructure is carried out, as well as lists of the most demanded professions during the period of coronavirus infection

are given. In dynamics, the indicators of the average level of wages in the region, the value of the subsistence minimum of the able-bodied population of the region, the number of the employed able-bodied population in the economic sphere, the number of the unemployed are considered. The priority directions of development of the Kursk region in matters of the able-bodied population have been determined, thanks to which the region plans to provide the population with both jobs and the necessary income.

**Key words:** unemployment, level of employed in the regional economy, able-bodied population, stock exchange, labor market, cost of living, average wage level.

Глобальная коронавирусная инфекция обрушилась на мир в ноябре 2019 года и стала причиной изменения жизни человека во всех сферах. COVID-19 принес множество убытков, как предприятиям, так и всему обществу.

В силу сложившейся ситуации, в Курской области за 2020 год пострадали многие сферы производственной деятельности:

1. Компании, занимающиеся изготовлением кожи и изделий из нее, область информации и связи;
2. Организации здравоохранения и социальных услуг на (85,7%);
3. Сфера водоснабжения, организации сбора и утилизации отходов (78,3%);
4. Гостиницы и предприятия общественного питания (71,4%);
5. Компании, занимающиеся транспортировкой и хранением (58,6%);
6. Организации, ведущие научную и техническую деятельность, административные услуги;
7. Предприятия, специализирующиеся на ремонте машин и монтаже оборудования, добыча полезных ископаемых (50%);

В связи со сложившимся положением дел, тысячи людей потеряли рабочие места и вынуждены были зарегистрироваться на бирже труда, для поиска работы и получения хотя бы минимального пособия по безработице. Но в условиях пандемии, благодаря поддержке правительства, во главе с президентом РФ, они смогли получить еще и соответствующие выплаты для содержания своих семей. На 3 месяца (с мая по июль) минимальный уровень, получаемый на бирже труда с полутора тысяч, был увеличен до 4, 5 тыс. рублей. Граждане, имеющие детей до 18 лет, от биржи труда получали по

3000 рублей на одного ребенка в течение 4 месяцев. Эти меры поддержки, позволили хотя бы как-то сгладить ситуацию в вопросе обеспечения доходами граждан и их семьи.

Но, не смотря на весь негатив последствий, во время пандемии появились и прибыльные категории производств:

1. Компании, производящие лекарственные средства и материалы, применяемые в медицинских целях (100%);
2. Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств (82,2%);
3. Производство бумаги и бумажных изделий (75%);
4. Аграрии и занятые в лесном хозяйстве (74,7%);
5. Производители химических веществ и продуктов, резиновых и пластмассовых изделий, электронного оборудования, автотранспортных средств, одежды и напитков, деревообработчики;

И именно в этот период возникла необходимость в обеспечении специалистами данных направлений и перенаправления трудоспособных граждан, ищущих работу с биржи труда в эти сферы.

Чтобы изучить состояние биржи труда Курской области во время пандемии, следует использовать данные за одинаковые периоды времени 2019 и 2020 годов и сделать сравнительные характеристики, благодаря которым будет понятно состояние биржи труда в начале пандемии. (табл. 1, табл. 2) [2]

**Таблица 1**

**Сравнительная характеристика показателей на бирже труда  
Курской области за октябрь-ноябрь 2019-2020 гг.**

Наименование показателя	Октябрь-ноябрь 2020 г.	Октябрь-ноябрь 2019 г.
Численность рабочей силы, тыс. чел.	566,3	571,2
Уровень занятости населения, %	58,1	58,0
Уровень безработицы, %	4,0	4,2

Анализируя данную таблицу можно сделать вывод, что на бирже труда Курской области, за октябрь - ноябрь 2020 года, в отличие, от такого же периода 2019 года, численность рабочей силы уменьшилась, а вместе с ней уровень безработицы снизился на 0,2%. Это может служить подтверждением того, что биржа помогает подобрать нужные вакансии для людей, ищущих

работу или пытающихся освоить новые профессии, получая направление на переквалификацию в других сферах.

**Таблица 2**

**Сравнительная характеристика показателей службы занятости Курской области за период январь – февраль 2020 и 2019 гг.**

Категории граждан	январь – февраль 2020 г.	январь – февраль 2019 г.
Обратились за предоставлением государственных услуг (чел.)	6991	8200
Обратились за содействием в поиске подходящей работы (чел.)	3041	3181
Было трудоустроено (чел.)	1359	1058
Процент трудоустроенных от общего числа обратившихся в целях поиска подходящей работы, %	44,7	33,3

Анализируя таблицу, мы приходим к выводу, что в январе – феврале 2020 года количество трудоустроенных людей было больше, чем в тот же самый период 2019 года. Процент трудоустроенных человек от общего числа обратившихся в целях поиска подходящей работы стал за один год на 11,4% больше. На бирже труда представляются вакансии от предприятий, на которых эти вакансии необходимы. Возьмем официальные данные и составим благодаря ним таблицу. (табл.3) [3]

**Таблица 3**

**Сферы деятельности, представленные на бирже труда**

Сферы деятельности	Количество предприятий	Вакансии, единиц	Средняя зарплата, руб.
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	112	1 566	22 371
Добыча полезных ископаемых	3	108	16 968
Обрабатывающие производства	153	1 634	18 984
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	30	310	18 780
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	14	60	15 956
Строительство	38	333	27 825



Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	109	806	18 775
Транспортировка и хранение	56	520	16 324
Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	20	165	18 984
Деятельность в области информации и связи	5	115	17 269
Деятельность финансовая и страховая	19	80	19 757
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	30	75	15 611
Деятельность профессиональная, научная и техническая	38	274	18 639
Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	23	152	16 200
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	65	514	20 971
Образование	151	362	14 417
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	117	983	22 373
Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	10	46	18 598
Предоставление прочих видов услуг	9	24	19 402
ВСЕГО	1 002	8 127	19 713

В ходе анализа данной таблицы, мы приходим к выводу, что самыми распространенными сферами деятельности стали сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство, рыбоводство и обрабатывающие производства. Однако самыми высокооплачиваемыми сферами стали: строительство, деятельность в области здравоохранения и социальных услуг, сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство.

В начале периода пандемии на бирже труда были представлены различные сферы производства, а лидирующую роль заняли обрабатывающие производства и сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство, суммарно они заняли 49% от всех сфер деятельности, представленных на бирже труда. (рис.1)



**Рис. 1. Сферы деятельности, представленные на бирже труда**

С ужесточением требований к самоизоляции граждан, состояние биржи труда на март 2020 года изменилось. (табл. 4, табл. 5)

**Таблица 4**

**Рабочие профессии, представленные на бирже труда**

№ п/п	Рабочие профессии	Количество вакансий	Средняя заработная плата, руб.
1	Слесарь (ремонтник, сантехник, по контрольно-измерительным приборам)	433	15 298,75
2	Водитель автомобиля	369	21 338,49
3	Оператор швейного оборудования	301	12 500,00
	Тракторист	229	21 104,89
4	Электромонтер (по ремонту и обслуживанию электрооборудования, по эксплуатации распределительных сетей)	226	16 871,90
5	Уборщик производственных и служебных помещений	169	13 073,70
6	Швея	156	18 171,48
7	Продавец продовольственных товаров	154	16 460,87
8	Подсобный рабочий	152	14 407,89
9	Машинист моечных машин	120	29 000,00
10	Грузчик	116	18 591,63

Самой востребованной рабочей профессией стал слесарь (ремонтник, сантехник, по контрольно-измерительным приборам), однако это одна из тех специальностей, которая имеет незначительную заработную плату. Самой высокооплачиваемой профессией стал машинист моечных машин, чья заработная плата почти в 2 раза больше, чем у слесаря. В вакансиях служащих дела обстоят иначе: самыми востребованными профессиями стали врач и медицинская сестра. В специальностях, касающихся области здравоохранения, начались утечки кадров. Врачи стали иметь самую высокую заработную плату, однако у медицинских сестер заработная плата в 2 раза меньше, что, по моему мнению, не справедливо, ведь ответственность за жизни людей несут как врачи, так и медицинские сестры. Так же в данной категории специальностей высокооплачиваемыми стали такие профессии, как инженер и агроном. Данные профессии на несколько тысяч рублей отстают от заработной платы врачей. [1]

**Таблица 5**

**Вакансии служащих, представленные на бирже труда**

№ п/п	Вакансии служащих	Количество вакансий	Средняя заработная плата, руб.
1	Врач	372	31 632,47
2	Медицинская сестра	306	16 404,70
3	Специалист	241	16 717,76
4	Консультант	144	16 966,67
5	Уборщик производственных и служебных помещений	169	13 073,70
6	Швея	156	18 171,48
7	Продавец продовольственных товаров	154	16 460,87
8	Подсобный рабочий	152	14 407,89
9	Машинист моечных машин	120	29 000,00
10	Грузчик	116	18 591,63

22 октября 2020 года состоялась областная ярмарка вакансий, благодаря которой, ситуация с безработицей значительно должна улучшиться. Надо заметить, что с марта 2020 года уровень регистрируемой безработицы увеличился в пять раз, что связано с ухудшением обстановки связанной с коронавирусной инфекцией в стране и в области в частности, и соответственно со всеми вытекающими экономическими последствиями.

Ярмарка, в связи с распространением инфекции, проходила в дистанционном формате. В ней приняли участие 36 крупных организаций с общим числом вакансий – более 3 тысяч. Рост численности зарегистрированных безработных в двадцати муниципальных районах области постепенно начал снижаться. Уровень регистрируемой безработицы за апрель 2020 года составил 3,06 %, что на 0,94% меньше, по сравнению с ноябрем этого же года. Однако, по мнению ведущих экспертов, вернуться к показателям прошлых лет, удастся лишь в конце 2021 года.

В Курской области планируется провести ряд преобразований, которые коснутся открытия ясельных групп для детей до трех лет, чтобы привлечь к трудовой занятости женщин, которые вынуждены оставаться дома из-за детей. По оценке экспертов, в 2020 году численность трудоспособного населения, по сравнению с 2018 годом, в котором численность трудоспособного населения была 573,4 тыс. человек, снизилась на 30,6 тыс. человек.

На рынке труда Курской области наблюдается халатность работодателей. Они используют режим неполного рабочего времени, отпуск без сохранения заработной платы.

Экономика является одной из лидирующей деятельности Курской области. Численность занятого трудоспособного населения в этой сфере деятельности, в связи с пандемией, снизилась. (табл.6)

**Таблица 6**

**Динамика занятого трудоспособного населения в сфере экономики**

	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Занятые в сфере экономики (тыс. человек)	548,5	547,0	545,1	547,9	550,3	550,0	505,6

С учетом складывающейся ситуации, численность безработных Курской области, по сравнению с прошлыми годами, значительно возросла. (табл.7)

**Таблица 7**

**Динамика количества безработных по данным биржи труда за период с 2014 года по 2020 год**

	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Безработные (тыс. человек)	22,5	24,0	24,4	23,5	23,0	21,3	30,0

В Курской области, на период 2021-2023 годов будет проводиться реализация государственной программы «Содействие занятости населения в Курской области», региональных проектов «Содействие занятости женщин», «Старшее поколение», «Поддержка занятости и повышение эффективности рынка труда для обеспечения роста производительности труда». Благодаря этим программам область планирует обеспечить трудоспособное население, как рабочими местами, так и необходимыми денежными выплатами.

Среднемесячная заработная плата Курской области с каждым годом возрастает, область занимает первое место по темпам ее роста, среди регионов Центрального Черноземья. (табл.8)

**Таблица 8**

**Среднемесячная заработная плата по Курской области**

	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.
Зарботная плата (руб.)	23188,1	25801,4	25821,4	26424,6	27218,2	32089,0	34521,0

Величина прожиточного минимума для трудоспособного населения за 2020 год по отношению к прошедшим годам, увеличивается. (табл.9)

**Таблица 9**

**Величина прожиточного минимума Курской области  
трудоспособного населения**

	2014 г.	2015 г.	2016г.	2017г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Прожиточный минимум (руб.)	7288.0	8500.0	8871.0	9116.0	9741.0	10156.0	10953.0

Рост или падение величины прожиточного минимума тесно взаимосвязаны с ценами на продукты питания и товары первой необходимости.

Прожиточный минимум области рассчитывается на основании значений среднегодовых индексов потребительских цен на товары и услуги по Курской области.

В целях реализации национальных задач по обеспечению устойчивого роста реальных доходов граждан и снижению в два раза уровня бедности, проводится системная работа по снижению числа малоимущих граждан. На 2020-2030 годы запланировано выполнение плана мероприятий «дорожная

карта». Данный план мероприятий будет касаться части повышения доходов значительной части граждан, семей.

Коронавирусная инфекция значительно повлияла на показатели биржи труда Курской области: повысилось количество безработного населения, многие начальники предприятий начали работать не добросовестно.

Однако в период пандемии начали отмечаться и положительные тенденции: увеличилась величина прожиточного минимума, начали проводиться региональные проекты по улучшению положения трудоспособного населения.

Мы уверены, что благодаря эффективной политике в направлении поддержания трудоспособного населения правительством Курской области, в ближайшее время, региону удастся преодолеть последствия пандемии и на рынке труда будет наблюдаться положительная динамика, где соответствующее место отводится работе биржи труда и услугам, которые предоставляются гражданам ищущим работу.

#### **Список литературы**

1. Блинков А.Н. Курская правда // Постановление Администрации Курской области от 30.09.2020 №989-па – 2020 - № 121
2. Рябушкин Б.Т. Вопросы статистики – 2020 - №5 – Том 27
3. Курскстат Курская область в цифрах - 2020

УДК 338.27

## ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И ФАКТОРЫ, ЕГО ФОРМИРУЮЩИЕ

**Виноградова Наталья Игоревна**

старший преподаватель

**Морозова Алена Александровна**

Курский институт кооперации (филиал) БУКЭП

**Аннотация:** В статье рассматривается понятие экономического роста. Дана характеристика черт, которые присущи экономическому росту. Актуальность статьи обусловлена тем, что экономический рост представляет собой неотъемлемую составляющую экономического развития, которое характеризуется формированием и реализацией предпосылок для развития каждого члена современного общества. В современной действительности актуальными являются также вопросы разработки методологии оценки степени влияния на хозяйственную деятельность хозяйствующих субъектов совокупности внутренних и внешних экономических факторов.

**Ключевые слова:** экономический рост, экономика, экономическая безопасность, стратегия экономического роста, экономические показатели.

## ECONOMIC GROWTH AND FACTORS FORMING IT

**Vinogradova Natalia Igorevna**

**Morozova Alena Alexandrovna**

**Abstract:** The article discusses the concept of economic growth. The characteristics of the features that are inherent in economic growth are given. The relevance of the article is due to the fact that economic growth is an integral component of economic development, which is characterized by the formation and implementation of prerequisites for the development of each member of modern society. In modern reality, the issues of developing a methodology for assessing the degree of influence on the economic activity of economic entities of a set of internal and external economic factors are also relevant.

**Key words:** economic growth, economy, economic security, strategy of economic growth, economic indicators.

Достаточно противоречивый и трудноизмеряемый процесс представляет собой экономическое развитие. Такой процесс происходит не прямолинейно, а по спирали, включая качественные и количественные изменения в экономике субъекта рыночного взаимодействия, периоды спада и роста, а также отрицательные и положительные тенденции.

При оценке экономического развития предприятий в современной практике прибегают к понятию экономического роста, несмотря на то, что экономический рост является всего лишь составляющей экономического развития. Важно отметить, что устойчивое развитие производительных сил, повышение уровня жизни населения, а также экономический рост являются важной и значимой задачей для развивающихся стран мира.

Разные авторы дают различные определения термина «экономический рост предприятия» (табл. 1).

Важно подчеркнуть, что в определениях проходит одна общая мысль, о реализации производственного потенциала организации, но различные подходы авторов к определению экономического роста предприятия отличительны в деталях.

В настоящее время в экономических обсуждениях и дискуссиях, ведущихся представителями разных наций, народов и их правительств, центральное место занимают проблемы экономического роста.

Категория экономического роста является универсальной в том смысле, что является важнейшей характеристикой общественного производства и находит применение на всех уровнях управления.

Таблица 1

**Определения понятия «экономический рост»**

Автор	Определение
Х.З. Бадаш	Экономический рост – долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, связанные с развитием производственных сил на долговременном временном интервале;
О.Г. Цынкович, Т.В. Касаева	Экономический рост представляет собой результат реализации производственного потенциала организации, выраженный в увеличении количественных и (или) качественных показателей использования качества производства;
С.В. Каширин	Экономический рост – расширение масштабов производства и, как следствие, рост выпуска продукции и увеличение массы прибыли без применения цен на выпускаемую продукцию;
М.Е. Касс	Экономический рост – это целенаправленный, плановый, управляемый процесс преобразований организационных составляющих деятельности предприятия в соответствии с установленными текущими и стратегическими инновационными целями;

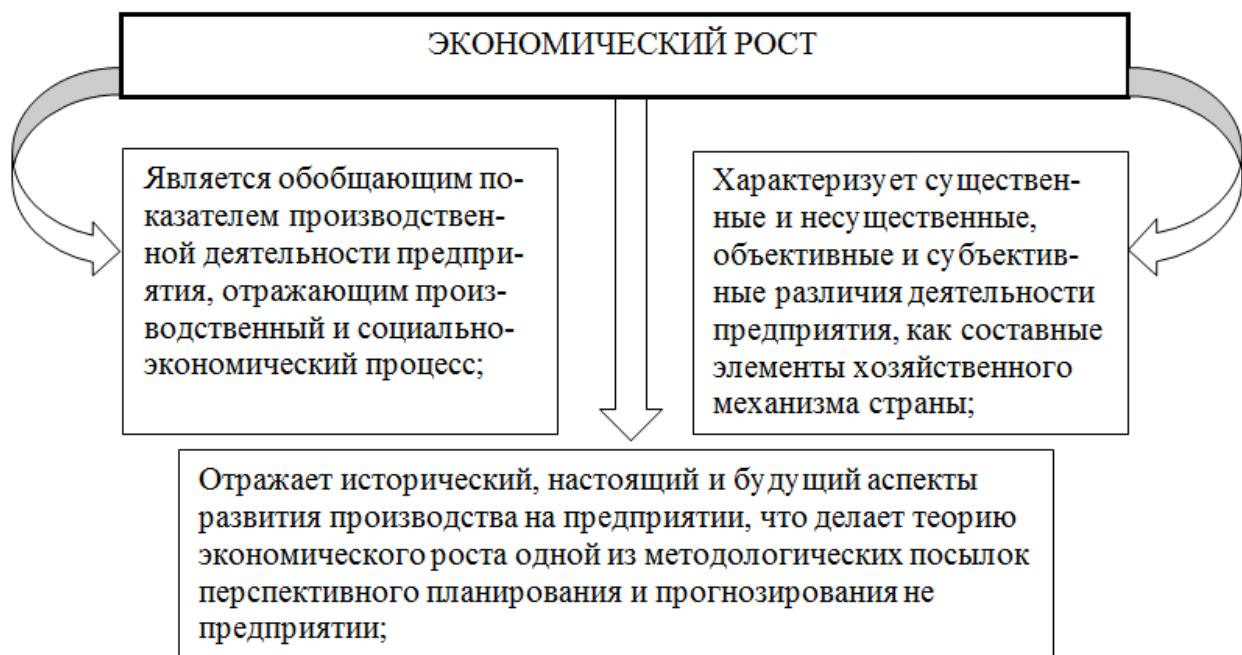


Под экономическим ростом в современной экономической теории принято понимать не кратковременный рост реального объема производства, а долговременные изменения естественного уровня реального объема производства, который связан с развитием производительных сил на долгосрочном временном интервале.

Инновационный подход имеет важную роль в условиях перехода к рыночной экономике и необходимости выхода из глубокого кризиса. Эта роль обусловлена необходимостью качественных преобразований экономики. В современной экономике значение инноваций значительно возрастает.

Экономический рост предприятия является важнейшим этапом его развития. На рисунке 1 отражены черты, которые присущи экономическому росту.

Для экономического роста важным является накопление капитала, увеличение инвестиций, применение современной производимой техники, увеличение доли активных фондов, фондоотдачи и фондовооруженности труда.



**Рис. 1. Черты, которые присущи экономическому росту**

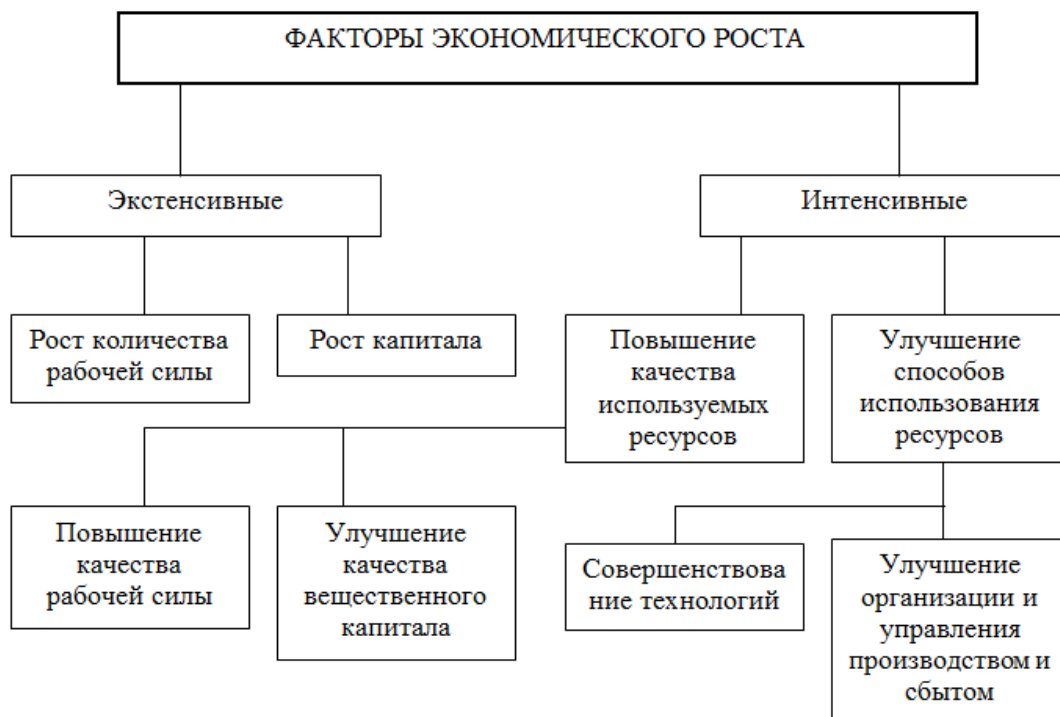
Экономический рост может быть достигнут в рамках предприятий на экстенсивной и интенсивной основе (рис. 2).

Интенсивный рост характеризуется тем, что рост осуществляется за счет качественного улучшения прямых факторов роста: обновления средств труда,

предметов труда более высокой квалификации и производительности труда и т.д. В данном случае темп роста реальных объемов производства превысит скорость изменения общих затрат на его производство.

Как правило, принято выделять три основные формы интенсивного типа производства: фондосберегающая, фондоемкая и нейтральная.

Первая, из обозначенных выше форм интенсивного типа производства, характеризуется тем, что темп прироста производства превышает темп прироста совокупности ресурсов, обеспечивающих прирост. Вторая форма интенсивного типа производства характеризуется тем, что при равном приросте затрат экономический рост обеспечивается за счет прироста объема выпуска. Нейтральная форма характеризуется тем, что, хотя повышение производительности труда достигается за счет дополнительных затрат общественного труда, экономия последнего компенсирует эти затраты и производственные фонды возрастают.



**Рис. 2. Экстенсивные и интенсивные факторы экономического роста**

Необходимо отметить, что в реальной действительности в чистом виде данные типы развития производства не существуют. Количественное совершенствование факторов роста, осуществляемое на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, всегда требует вложений инвестиций.

Влияние на экономический рост всех перечисленных факторов может

быть как отрицательным, так и положительным. В этой связи на современном этапе принято выделять положительные и отрицательные факторы экономического роста. Следует отметить, что существует определенный предел значений факторов, ниже которого экономический рост невозможен. Таким образом, весьма важно оптимальное соотношение факторов, оказывающих влияние на экономический рост. Интенсивность использования производственных ресурсов – главный признак классификации типов экономического роста на любом субъекте предпринимательства.

Экономический рост выступает всегда как результат действия экономических и неэкономических факторов. Кроме того, целесообразно отметить, что на экономический рост субъектов хозяйственных отношений оказывают влияние как внутренние, так и внешние экономические факторы (табл. 2).

Таблица 2

**Классификация экономических факторов**

Факторы	Наличие постоянной (детерминированной) составляющей	Наличие переменной (случайной) составляющей
Внешние	Изменение демографических характеристик населения; Технологическое и экономическое развитие; Изменение денежных доходов населения; Отношения с поставщиками; Ресурсные ограничения; Отношения с потребителями; Инвестиции;	Сезонность продаж; Уровень государственного регулирования конъюнктуры; Налоговая политика; Уровень цен приобретаемых ресурсов; Уровень конкуренции в отраслях;
Внутренние	Организация ценовой политики; Организационно-технический уровень; Кадровый потенциал; Конкурентоспособность; Внеоборотные активы; Долгосрочные обязательства;	Стадии жизненного цикла продукта; Уровень издержек; Уровень организации маркетинга; Оборотные активы; Краткосрочные обязательства;

Важно подчеркнуть, что совокупность внешних и внутренних факторов – это усиливающие и ограничивающие воздействие, а также случайные и регулярные влияния. В связи с этим весьма актуальными являются вопросы

разработки методологии оценки степени влияния на хозяйственную деятельность хозяйствующих субъектов совокупности внутренних и внешних экономических факторов.

Таким образом, количество факторов оказывает влияние на экономический рост хозяйствующих субъектов большое, которые, в свою очередь, можно классифицировать на основании различных признаков. Все они, в той или иной степени, определяют возможности обеспечения устойчивого экономического развития, увеличения реального объема производства. Особо целесообразно отметить, что обеспечение высоких темпов качества экономического развития предполагает ускоренное решение одной из важнейших задач – повышение конкурентоспособности экономики.

### **Список литературы**

1. Виноградова Н.И. Исследование современного состояния предприятий розничной торговли // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2011. – № 4 (40). – С. 348-354.

2. Виноградова Н.И. Пути повышения эффективности деятельности организаций потребительской кооперации // Научные труды Вольного экономического общества России. – 2014. – Т. 184. – С. 341-351.

3. Виноградова Н.И. Совершенствование экономической работы в сфере управления прибылью субъекта хозяйствования // В сборнике: «Современные тенденции экономики и управления» Материалы международной научно-практической конференции. Курский институт кооперации. – 2016. – С. 33-37.

4. Виноградова Н.И., Морозова А.В. Анализ факторов, способствующих благоприятному развитию предприятий розничной торговли // В сборнике: «Малый бизнес России: состояние, тенденции развития, реализуемость. материалы научно-практической конференции, 28 октября 2010 года». Российский гос. торгово-экономический ун-т, Курский фил.; [редкол.: Савельев С. Н. и др.]. Курск, 2011. – С. 93-101.

5. Виноградова Н.И., Семерова О.С. Значение бухгалтерской отчетности в современных условиях рыночного взаимодействия // Курский институт кооперации (филиал) БУКЭП. Курск, 2019. Том 1

6. Виноградова Н.И., Польская Г.А., Чаплыгина М.А. Инновационная составляющая роста конкурентоспособности организаций потребительской кооперации // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2014. – № 1 (49). – С. 336-339.

7. Еременко О.В., Виноградова Н.И. Прогнозирование рентабельности деятельности организации розничной торговли // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2017. – № 2. – С. 57-60.

8. Золоторева М.А., Морозова А.В., Гусельникова Л.Н. Система инновационного управления проектами. // В сборнике: «Структурные преобразования экономики территорий: в поиске социального и экономического равновесия». Сборник научных статей 2-й Всероссийской научно-практической конференции. Юго-Западный государственный университет. – 2019. – С. 114-119.

9. Морозова А.В. Резервы роста рентабельности деятельности кооперативных организаций // В сборнике: «Современные тенденции экономики и управления». Материалы международной научно-практической конференции. Курский институт кооперации. – 2016. – С. 118-125.

10. Морозова А.В., Мартынова Н.А. Расширение сферы практического применения корреляционно-регрессионного анализа отдельных показателей деятельности организации // В сборнике: Экономика, управление и финансы в XXI веке: факты, тенденции, прогнозы. Материалы международной научно-практической конференции. – 2020. – С. 161-166.

11. Морозова А.В., Павлова А.В., Ершова И.Г. Кадровое обеспечение как фактор экономического роста страны // Актуальные проблемы гуманитарных и социально-экономических наук. – 2017. – Т. 11. – №6. С.25-26.

12. Сальников И.И., Виноградова Н.И. Теоретические и практические аспекты планирования размещения предприятий розничной торговли, Белгород, 2013. – 83с.

---

**ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДИКИ МНОГОКРИТЕРИАЛЬНОГО  
ABCD-АНАЛИЗА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ КЛИЕНТОВ  
ТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

**Шайкуков Ильгиз Равильевич**  
ФГБОУ ВО «Уральский государственный  
университет путей сообщения»

**Аннотация:** в данной статье рассмотрена методика ABCD-анализа применительно к транспортному предприятию, автор используется многокритериальный подход, включающий несколько показателей, позволяющих провести более глубокий анализ.

**Ключевые слова:** транспортное предприятие, объем продаж, прибыль, годовой прирост объема продаж, ABCD-анализ.

**APPLICATION OF THE MULTI-CRITERIA ABCD ANALYSIS  
METHODOLOGY FOR THE STUDY OF TRANSPORT  
ENTERPRISE CUSTOMERS**

**Shaikhulov Ilgiz Ravilevich**

**Abstract:** this article discusses the ABCD analysis method applied to a transport enterprise. the author uses a multi-criteria approach that includes several indicators that allow for a more in-depth analysis.

**Key words:** transport company, sales volume, profit, annual sales growth, ABCD analysis.

Объектом исследования данной работы является транспортное предприятие ООО «ФТ» расположено в г. Екатеринбурге осуществляет деятельность с 2002 года. Основными видами деятельности являются: сборные, негабаритные, контейнерные перевозки, грузоперевозки с соблюдением температурного режима. Всех клиентов предприятия можно разделить на две группы: физические лица и юридические лица.

Услуги для физических лиц:

- принимают заявки на грузоперевозки 24/7;
- домашний переезд, квартирный переезд;

– перевозка личных вещей, перевозка имущества, грузовая перевозка мебели и бытовой техники.

Услуги для юридических лиц включают в себя:

- грузовые перевозки любых грузов по России;
- негабаритные перевозки;
- возврат сопроводительных документов ТТН, ТН, УПД и пр.;
- доставка грузов в труднодоступные районы: Воркута, Усинск, ХМАО, ЯНАО, Сахалин, Якутия;
- коммерческие переезды, офисные переезды;
- перевозка сборных грузов.

Для проведения ABCD-анализа были изучены в динамике 2018-2019 гг. клиенты предприятия. В выборку вошли 27 клиентов-компаний, которые на протяжении исследуемого периода пользуются услугами ООО «ФТ».

В редакторе Excel были сначала сформированы исходные данные для ABCD анализа клиентов (табл. 1).

**Таблица 1**

**Исходные данные по клиентам ООО «ТФ»**

Клиент	Объем продаж 2018, тыс.руб.	Объем продаж 2019, тыс.руб.	Прибыль, тыс.руб.	Годовой прирост продаж, %
1	8392291	16468046	3293609,2	96,2
2	2847856	2138812	641643,6	-24,9
3	17080545	12312329	1231232,9	-27,9
4	1973748	7330390	2565636,5	271,4
5	929222	4342563	1519897,1	367,3
6	4697305	2586865	672584,9	-44,9
7	2137263	3387534	609756,12	58,5
8	1194587	1825809	675549,33	52,8
9	1148456	1904100	422710,2	65,8
10	1135623	1451439	319316,58	27,8
11	2420065	3231069	1324738,3	33,5
12	2760198	3735982	1270233,9	35,4
13	2171207	3598680	431841,6	65,7
14	180964	295021	59004,2	63,0
15	2719286	275000	55000	-89,9
16	2533005	2780601	973210,35	9,8
17	1552956	1017626	356169,1	-34,5
18	3388520	2115496	803888,48	-37,6
19	1992103	1869797	373959,4	-6,1

20	1834410	926320	185264	-49,5
21	993989	1724228	465541,56	73,5
22	128121	69859	17464,75	-45,5
23	2620817	677500	135500	-74,1
24	6494463	2851940	570388	-56,1
25	1286664	3771567	829744,74	193,1
26	997144	74776	19441,76	-92,5
27	712280	1764950	476536,5	147,8

Из таблицы 1 видно, что по каждому клиенту был представлен объем продаж, прибыль, годовой прирост продаж за период 2018-2019 гг. Далее проводим анализ ABCD по критерию объем продаж за 2019 г. Для этого находится доля каждого клиента в общей структуре продаж, рассчитывается сумма нарастающим итогом и присваиваются группы по принципу: А-75%, В-15%, С-8%, D-2%. Далее необходимо провести подобный расчет по критерию «прибыль», результаты расчетов представлены в таблице 2.

**Таблица 2**

**Расчет ABCD-анализа по критерию «объем продаж», «прибыль»**

Клиент	Объем продаж 2019, тыс.руб.	Доля, %	Сумма нарастающим итогом, %	Группа	Клиент	Прибыль, тыс.руб.	Доля, %	Сумма нарастающим итогом, %	Группа
1	16468046	19,5	19,5	А 75%	1	3293609	16,2	16,2	А 75%
3	12312329	14,6	34,1		4	2565637	12,6	28,8	
4	7330390	8,7	42,7		5	1519897	7,5	36,3	
5	4342563	5,1	47,9		11	1324738	6,5	42,9	
25	3771567	4,5	52,3		12	1270234	6,3	49,1	
12	3735982	4,4	56,8		3	1231233	6,1	55,2	
13	3598680	4,3	61,0		16	973210,4	4,8	60,0	
7	3387534	4,0	65,0		25	829744,7	4,1	64,1	
11	3231069	3,8	68,8		18	803888,5	4,0	68,0	
24	2851940	3,4	72,2		8	675549,3	3,3	71,3	
16	2780601	3,3	75,5		6	672584,9	3,3	74,7	
6	2586865	3,1	78,6	В 15%	2	641643,6	3,2	77,8	В 15%
2	2138812	2,5	81,1		7	609756,1	3,0	80,8	
18	2115496	2,5	83,6		24	570388	2,8	83,6	
9	1904100	2,3	85,9		27	476536,5	2,3	86,0	
19	1869797	2,2	88,1		21	465541,6	2,3	88,3	
8	1825809	2,2	90,2		13	431841,6	2,1	90,4	



27	1764950	2,1	92,3	С	9	422710,2	2,1	92,5	С
21	1724228	2,0	94,4		19	373959,4	1,8	94,3	
10	1451439	1,7	96,1		17	356169,1	1,8	96,1	
17	1017626	1,2	97,3		10	319316,6	1,6	97,7	
20	926320	1,1	98,4		20	185264	0,9	98,6	
23	677500	0,8	99,2	D	23	135500	0,7	99,2	D
14	295021	0,3	99,5		14	59004,2	0,3	99,5	
15	275000	0,3	99,8		15	55000	0,3	99,8	
26	74776	0,1	99,9		26	19441,76	0,1	99,9	
22	69859	0,1	100,0		22	17464,75	0,1	100,0	

Остался еще один показатель, который участвует в данном анализе – «годовой прирост продаж». Для этого необходимо провести рейтинговую оценку, чтобы рассчитать доли и присвоить группы (табл.3). Как видно из таблицы 3, готовой прирост продаж по некоторым клиентам носит отрицательное значение, это свидетельствует о том, что в 2019 по сравнению с 2018 годом произошло снижение объема продаж транспортных услуг, следовательно, рейтинговая оценка в этом случае будет равна 0.

Таблица 3

**Расчет ABCD-анализа по критерию «готовой прирост продаж»**

Клиент	Годовой прирост продаж, %	Рейтинговая оценка	Доля от рейтинговой оценки, %	Доля нарастающим итогом, %	Группа
4	271,4	140,5	35,8	35,8	А
25	193,1	52,6	13,4	49,2	
27	147,8	40,2	10,2	59,4	
1	96,2	26,2	6,7	66,1	
21	73,5	20,0	5,1	71,2	
9	65,8	17,9	4,6	75,8	
13	65,7	17,9	4,6	80,3	В
14	63,0	17,2	4,4	84,7	
7	58,5	15,9	4,1	88,7	
8	52,8	14,4	3,7	92,4	
12	35,4	9,6	2,5	94,8	С
11	33,5	9,1	2,3	97,2	
10	27,8	7,6	1,9	99,1	
16	9,8	2,7	0,7	99,8	

5	367,3	1,0	0,3	100,0	D
2	-24,9	0,0	0,0	100,0	
3	-27,9	0,0	0,0	100,0	
6	-44,9	0,0	0,0	100,0	
15	-89,9	0,0	0,0	100,0	
17	-34,5	0,0	0,0	100,0	
18	-37,6	0,0	0,0	100,0	
19	-6,1	0,0	0,0	100,0	
20	-49,5	0,0	0,0	100,0	
22	-45,5	0,0	0,0	100,0	
23	-74,1	0,0	0,0	100,0	
24	-56,1	0,0	0,0	100,0	
26	-92,5	0,0	0,0	100,0	

На основе проведенного анализа по клиентам транспортного предприятия необходимо подвести итог, который будет включать сразу три используемых параметра «объем продаж», «прибыль», «годовой прирост продаж» (табл.4).

Таблица 4

**Результаты ABCD-анализа клиентов ООО «ФТ»**

Клиент	Объем продаж	Прибыль	Годовой прирост продаж	Итог
1	A	A	A	A
2	B	B	D	B
3	A	A	D	A
4	A	A	A	A
5	A	A	D	A
6	B	A	D	B
7	A	B	B	B
8	B	A	B	B
9	B	C	A	B
10	C	C	C	C
11	A	A	C	A
12	A	A	C	A
13	A	B	B	B
14	D	D	B	D
15	D	D	D	D
16	A	A	C	A
17	C	C	D	C
18	B	A	D	B
19	B	C	D	C

20	C	C	D	C
21	C	B	A	D
22	D	D	D	D
23	D	D	D	D
24	A	B	D	B
25	A	A	A	A
26	D	D	D	D
27	C	B	A	B

Таким образом, проведение анализа по нескольким критериям делает анализ более глубоким. В данном случае при расчетах данных транспортного предприятия была учтена динамика показателей, в частности «годовой прирост продаж», значения которого существенно повлияли на формирование итог. Данный анализ необходимо проводить предприятиям не только транспортной отрасли, но и предприятиям других сфер экономики. Так как это позволяет выявить приоритетные группы клиентов, разрабатывать программы лояльности для данных групп, и реализовывать индивидуальный подход при работе с каждым клиентом в отдельности.

### Список литературы

1. Гусев С.А., Маросин В.С. ABC-анализ в функционировании транспортно-логистических систем: некоторые аспекты практического применения. <https://cyberleninka.ru/article/n/avs-analiz-v-funktsionirovanii-transportno-logisticheskikh-sistem-nekotorye-aspekty-prakticheskogo-primeneniya> (дата обращения: 15.11.2020)
2. Константинов С. Многомерный ABC анализ. [https://www.cfin.ru/management/controlling/fsa/multivariate\\_analysis.shtml](https://www.cfin.ru/management/controlling/fsa/multivariate_analysis.shtml) (дата обращения: 18.11.2020)
3. Неруш Ю.М., Саркисов С.В. Транспортная логистика. Юрайт. 2017

## ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ

Научный руководитель: **Колышев Андрей Сергеевич**  
к.э.н., старший преподаватель «Экономика транспорта»

**Калашникова Ксения Андреевна**

**Старовойтова Ольга Андреевна**

ФГБОУ ВО «Уральский государственный  
университет путей сообщения»

**Аннотация:** В статье раскрывается проблема оценки стратегических инвестиций как составной части разработки стратегии транспортной компании. Раскрывается развитие транспортной инфраструктуры России за счет привлекаемых инвестиций. Рассматриваются приоритетные инвестиционные программы ОАО «РЖД».

**Ключевые слова:** инвестиции, стратегия, ВВП, транспорт, ОАО «РЖД».

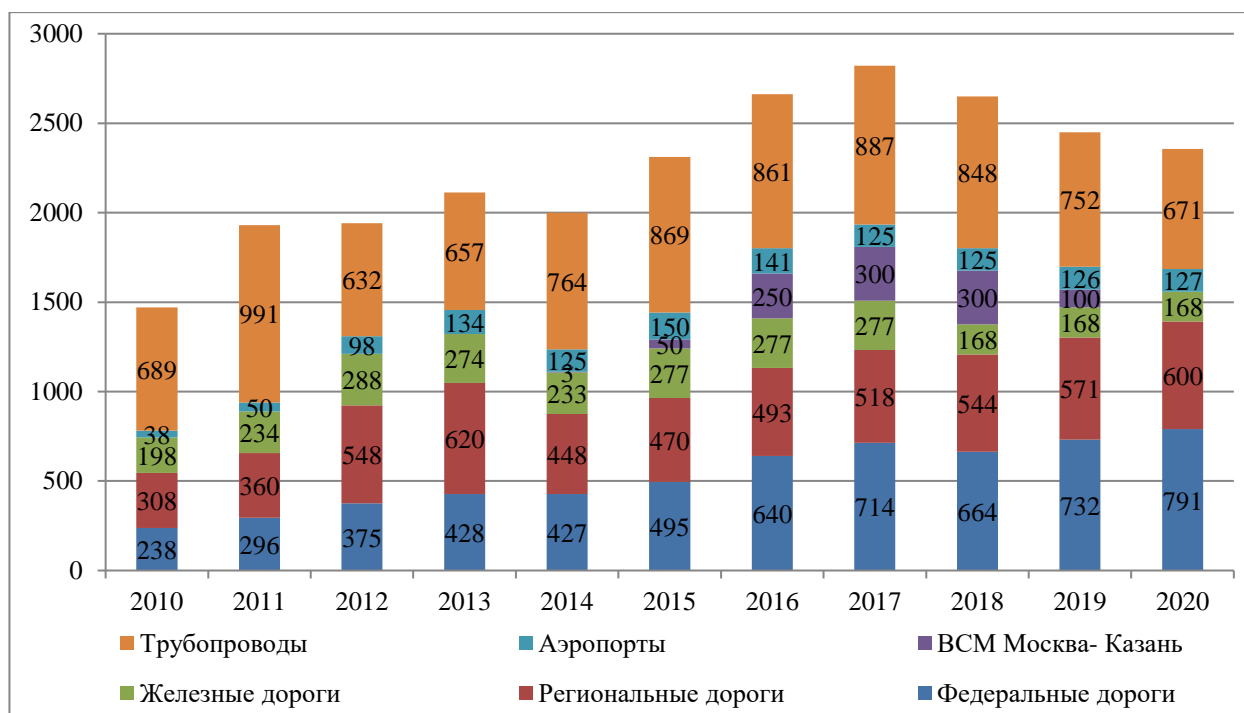
Развитие организации в условиях современной экономики обуславливает необходимость рационального использования всех имеющихся ресурсов, используемых в целях непрерывного роста и развития производственных возможностей. Наиболее эффективным методом распределения ресурсов, на сегодняшний день является метод стратегического планирования, в рамках которого происходит выработка целей и задач функционирования организации. Достижение миссии организации становится возможным благодаря стратегическим инвестициям, имеющим долговременный характер.

Привлечение инвестиций в ту или иную отрасль позволяет значительно расширить возможности компании, а соответственно и эффективность ее деятельности, характеризующуюся прибылью. Одной из отраслей экономики, наиболее остро нуждающейся в поддержке и развитии, на сегодняшний день является – транспортная отрасль, а так же сфера железнодорожного транспорта.

Инвестиции, направленные на развитие инфраструктуры транспорта являются мерой стимулирования экономики, в рамках которой происходит

создание новых рабочих мест, снижение издержек потребления, а, следовательно, и повышение качества жизни населения [3].

Рассмотрим динамику инвестиций в инфраструктуру транспорта за 2014-2019 годы на рисунке 1.



**Рис. 1. Оценка общего объема инвестиций в транспортную инфраструктуру, млрд. руб. (без НДС)**

Анализируя представленный график, можно сказать, что за период 2018-2020 гг. наблюдается отрицательная динамика объема инвестиций в инфраструктуру транспортной отрасли. Наиболее ёмким видом транспорта были и остаются федеральные дороги – в 2020 году объем инвестиций в развитие инфраструктуры данного вида равнялся 791 млрд. руб. это связано, прежде всего, с тем, что данный вид дорог имеет особую значимость для развития экономики страны.

Вторым по объему потребления инвестиций в 2020 и предыдущих годах является инфраструктура трубопроводного транспорта – 671 млрд. руб., данный показатель обосновывается использованием этого вида транспорта для транспортировки ценного углеводородного сырья.

Рассматривая инвестиции в инфраструктуру железнодорожного транспорта, можно сказать, что их объем за последние три года практически не подвергался изменениям и сохранялся на уровне 168 млрд. руб.

Рассмотрим динамику инвестиций в инфраструктуру железнодорожной отрасли более подробно.

Развитие отрасли железнодорожного транспорта Российской Федерации во многом зависит от наиболее крупного поставщика услуг по железнодорожной перевозке – Открытое акционерное общество «Российские железные дороги» (ОАО «РЖД»).

Так, например, согласно статистическим данным за 2019 год, ОАО «РЖД» занимает лидирующую позицию по грузообороту в мире, этот показатель был равен 2,6 трлн. т-км, что обеспечивает 1/3 от общемирового показателя, третье место по протяженности сети железных дорог – 85,6 тыс. км., и четвертое место в мире по объемам пассажирских перевозок – 134,5 млрд.пасс-км [1].

ОАО «РЖД» реализует такие крупные инвестиционные проекты по развитию железнодорожной инфраструктуры, как:

- модернизация БАМа и Транссиба (II этап);
- электрификация участка Ртищево – Кочетовка;
- электрификация направления Ожерелье – Узловая – Елец (специализация под пассажирское движение);
- увеличение пропускной способности участка Артышта – Междуреченск – Тайшет;
- развитие направления Пермь – Соликамск;
- развитие Пермского железнодорожного узла со строительством мостового перехода;
- восстановление железнодорожного участка Морозовская–Волгодонская Северо-Кавказской железной дороги.

Развитие инфраструктуры по данным направлениям позволит

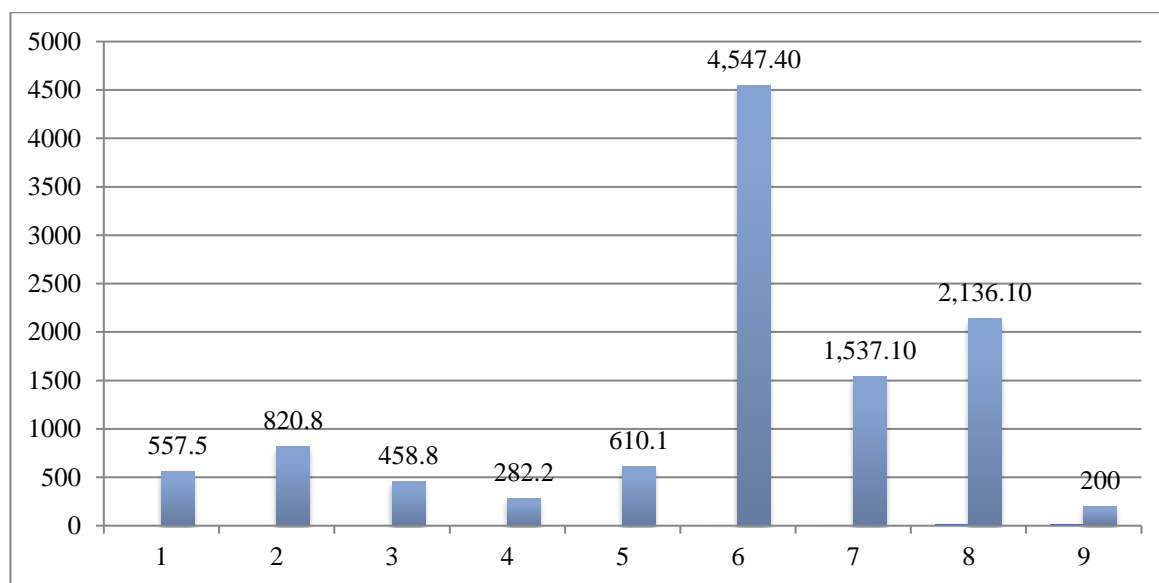
- увеличить пропускную способность данных участков;
- повысить эффективность перевозочного процесса;
- провести разделение инфраструктуры для движения пассажирских и грузовых поездов;
- повысить эффективность деятельности на малоинтенсивных железнодорожных линиях.

Инвестиционную деятельность компании представим в таблице 1 и на рисунке 2.

Таблица 1

**Инвестиционная деятельность ОАО «РЖД» с 2015 по 2019 гг.,  
млн рублей (без НДС)**

Наименование проекта	2018 г.	2019 г.
1. Электрификация участка Ртищево – Кочетовка (специализация под грузовое движение)	671,6	557,5
2. Реконструкция участка Морозовская – Волгодонская	70,4	820,8
3. Развитие направления Пермь-Соликамск	237,3	458,8
4. Развитие Пермского железнодорожного узла со строительством мостового перехода	148,4	282,2
5. Электрификация направления Ожерелье – Узловая – Елец (специализация под пассажирское движение)	733,5	610,1
6. Модернизация БАМа и Транссиба (2 этап)	2 113,3	4 547,4
7. Увеличение пропускной способности участка Артышта – Междуреченск – Тайшет	912,1	1 537,1
8. Строительство железнодорожной линии Селихин – Ныш с переходом пролива Невельского	978,9	2 136,1
9. Мероприятие по увеличению пропускной и провозной способности инфраструктуры для увеличения транзитного контейнеропотока в 4 раза, в т.ч. Транссиб за 7 суток	–	200,0



**Рис. 2. Структура инвестиций в инфраструктуру ОАО «РЖД» 2019 г.**

Таким образом, наиболее объемная доля инвестиций в 2018 и 2019 гг. относится на модернизацию Байкло-Амурской магистрали (6) – 4 547,4

млн.руб. Менее всего расходуется средств на развитие Пермского железнодорожного узла.

В то время, как из 110 млрд. руб. средств Федерального бюджета на строительство инфраструктуры Восточного полигона выделено только 30 млрд руб. Ежегодно на проект развития подходов к портам юга из бюджета выделяется меньше, чем запрашивает ОАО «РЖД», что свидетельствует о наличии проблем в области финансирования железнодорожной отрасли.

В большинстве стран дефицит транспортных инвестиций составляет 35%. Для обеспечения стабильного роста экономики страны минимальный объем транспортных инвестиций должен составлять 4% от ВВП [2].

Таким образом, на сегодняшний день существует проблема финансирования как транспортной отрасли в целом, так и железнодорожного транспорта, между тем, эффективность развития инфраструктуры железных дорог имеет высокое стратегическое значение. В целях роста и развития инфраструктуры железнодорожного транспорта, обеспечивающей необходимый грузооборот и пассажирооборот, необходимо привлечение дополнительных источников средств. Инвестиции в железнодорожную отрасль в свою очередь, позволяют сформировать стратегический план развития компании, обеспечивающий не только улучшенную организацию деятельности, но и более рациональное и эффективное потребление ресурсов.

Очевидно, что компания ОАО «РЖД» самостоятельно справиться с дефицитом пропускной способности, на главных участках железнодорожных магистралей, путем строительства дополнительных путей на загруженных направлениях, не способна, поэтому необходимо использовать новые современные методы привлечения частного капитала в отрасль — например государственно-частное партнерство [4], что позволит сократить процесс самофинансирования, решить проблемы «узких мест» на железнодорожном транспорте, разделить риски между всеми участниками строительства транспортной инфраструктуры и увеличить валовый внутренний продукт Российской Федерации.

### **Список литературы**

1. Инвестиции в России. 2019: Стат.сб./ Росстат. – М., 2019. – 228 с
2. Добровольский, В.П. Инвестиционный потенциал российской экономики и точки роста. / В.П. Добровольский // Деньги и кредит. – 2015. – № 9. – С. 30-36.



3. Пинчук Д.И. Активизация инвестиционных вложений в транспортную инфраструктуру как основа развития страны // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2017. – № 7-1. – С. 141-145.

4. Колышев А.С., Рачек С.В., Сирина Н.Ф. Необходимость использования механизмов государственно-частного партнерства в бизнес-блоке «Железнодорожные перевозки и инфраструктура» // «Государственно-частное партнерство в сфере транспорта: модели и опыт – 2018»: сборник тезисов докладов конференции. – Санкт-Петербург: Институт «Высшая школа менеджмента». – 2018. – С. 52-58.

УДК 330

**ГРУППОВЫЕ ПРОЕКТЫ СТУДЕНЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВОВ  
С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ДИСТАНЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.  
НА ПРИМЕРЕ КОНКУРСНОЙ РАБОТЫ,  
ПРЕДСТАВЛЕННОЙ НА ВКМП 2020**

**Асоркина Вероника Львовна**  
ФГБОУ ВО «Московский государственный  
университет пищевых производств»

**Аннотация:** В статье будет рассмотрена актуальная тема групповых студенческих проектов, которые приобретают все большее значение, в свете ориентации российских вузов на комплексные выпускные квалификационные работы (далее КВКР). Анализируются факторы необходимые для создания качественной КВКР и значение комплексного проектного подхода при ее подготовке. Так же рассматриваются преимущества и недостатки применения дистанционных технологий, при подготовке групповых проектов. Данные вопросы изучаются на конкретном примере – работе, представленной студенческим коллективом ФГБОУ ВО МГУПП на Всероссийском конкурсе молодых предпринимателей 2020 – «Мониторинг болезней животных в ЦАО и проект развития университетской ветклиники».

**Ключевые слова:** Проектный подход. Комплексная выпускная квалификационная работа. Групповые студенческие проекты. Дистанционные технологии в образовании. Дистанционные технологии в проектировании.

**GROUP PROJECTS OF STUDENT GROUPS USING REMOTE  
TECHNOLOGIES. ON THE EXAMPLE OF A COMPETITIVE WORK  
PRESENTED AT THE VKMP 2020**

**Asorkina Veronika Lvovna**

**Abstract:** The article will discuss the current topic of group student projects, which are becoming increasingly important in the light of the orientation of Russian universities to comprehensive final qualification works (hereinafter referred to as KVKR). The factors necessary for creating a high-quality KVKR and the

importance of an integrated project approach in its preparation are analyzed. The advantages and disadvantages of using remote technologies in the preparation of group projects are also considered. These issues are studied in a specific example, the work presented by the student team of the MGUPP the all-Russian competition of young entrepreneurs 2020 – "Monitoring of animal diseases in the CAO and the project of development of University veterinary clinic".

**Key words:** Project approach. Comprehensive final qualification work. Group student projects. Distance technologies in education. Remote technologies in design.

Сегодня, в вузах России, все большую популярность набирают комплексные выпускные квалификационные работы (КВКР). В ФГОУ ВО МГУПП такие работы будут защищаться студентами второй год подряд. На наш взгляд, сегодняшняя концепция КВКР, обладая рядом преимуществ, тем не менее страдает одним существенным недостатком – студенты начинают работу над проектом менее чем за год до его финальной защиты. На наш взгляд, работа над данным проектом должна начинаться заранее, до формулировки основной цели и задач проекта [1]. Преимуществом заблаговременного начала работы над КВКР и будет посвящена данная статья.

Для простоты предлагается определить все виды работ до выхода на дипломное проектирование – предварительным этапом КВКР. При этом предварительный этап КВКР может занимать гораздо большее время, чем работа непосредственно над самим дипломным проектом. Для большей наглядности предлагается рассмотреть основные положения статьи через призму реального проекта, в котором я принимаю участие – КВКР на тему – «Мониторинг болезней животных в ЦАО и проект развития университетской ветклиники». Так же нельзя обойти вниманием дистанционные технологии, которые, в 2020 году, прочно вошли в нашу жизнь, внесли существенные коррективы в технологию работы над групповыми проектами и при этом никуда из нашей жизни не денутся даже после прекращения ковидной истории.

Работа над КВКР началась 22 октября 2020 года – с предложения о моем участии в мероприятии ВКМП 2020. Было принято решение, что команда примет участие в данном конкурсе, представив проект КВКР «Мониторинг болезней животных в ЦАО и проект развития университетской ветклиники». В нашу группу вошли 4 студента, включая меня, по направлениям

подготовки: 36.05.01 Ветеринария, 43.03.01 Сервис, 09.03.03 Прикладная информатика. Работа в проекте была построена по принципу модульности – каждый студент отвечал за реализацию своей части КВКР, связанной с другими. Так, я выполняла анализ экономических показателей ветеринарной клиники и проводила оценку ее рисков и перспектив на рынке. По результатам конкурса наша команда 36 место из 51. Данный результат связывается со следующими причинами:

1. Малое количество времени, выделенного на подготовку проекта.

2. За время, отведенное на подготовку, группа не успела стать коллективом, т.е. установить обычные социальные связи.

3. Структура работы подразумевает, что начало работ по следующему этапу проекта возможно только по завершении предыдущих этапов. Т.е., при существующей последовательности выполнения задач и формулировки исходящих данных – ветеринар – ветеринар – информатик – экономист – мы получаем еще более сокращенное время на работу студентов находящихся в конце линии.

4. Работа в режиме удаленного формата еще более усложняет реализацию проекта за счет увеличения времени отклика на запросы членов группы ввиду неотработанных каналов связи.

Обобщая перечисленные узкие места проекта, можно выявить две главные, в нашем случае, проблемы комплексного проектирования – отсутствие слаженности в работе коллектива и нерациональное распределение времени на его выполнение.

Исходя из опыта работы других студентов на КВКР можно говорить о тех же проблемах – относительно небольшое время отведенное для работы над проектом дает возможность провести только базовое командообразование и практически не оставляет возможности для творческого осмысления проектного задания, что снижает общую итоговую ценность работы [2]. Кроме того, большое количество времени уходит на согласование ролей, обязанностей и полномочий внутри команды проекта – многие студенты не понимают зону своей ответственности в рамках КВКР и источники информации для работы над своей частью проекта. Кроме того, если мы вспомним проблему временной линии выполнения работы, то мы увидим, что у участников проекта, которые занимаются «сопровождающими» работами времени, на выполнение полезной работы, остается еще меньше, т.к.

значительный его отрезок, уходит на ожидание необходимых данных, от основного исполнителя, необходимых для выполнения собственной работы [3].

На наш взгляд, избежать данных проблем мы сможем, если в работе над КВКР мы применим системный подход. И основу системного подхода, с нашим проектом, мы можем наблюдать на примере участия проекта в ВКМП 2020. Уже сейчас можно сказать, что КВКР, благодаря участию в конкурсе, уже пережил «детские болезни» - коллектив сработан, все знают возможности друг друга и, самое главное, зоны своей ответственности в проекте и схемы взаимодействия с коллегами.

Кроме того, для оптимизации времени работы над проектом нами было принято решение организовать работу по диаграмме Ганта, суть которой заключается в разнесении этапов проекта во времени и анализе возможностей разделения этапов работы на последовательные и параллельные операции. Так, студент направления подготовки 09.03.03 Прикладная информатика, не может начать наполнять сайт ветклиники (который он должен сделать согласно ТЗ на дипломное проектирование) информационным контентом до того, как ветеринары дадут точный перечень услуг, а экономист не вычислит их рыночные цены, однако он может разрабатывать его общую архитектуру до того, как получит необходимую информацию, что значительно сократит время финальной доводки КВКР. Так же и студент направления 43.03.01 Сервис может предложить различные дополнительные услуги и оценить общее состояние рынка и существующие экономические риски отрасли еще до получения точного перечня и стоимости услуг конкретной ветклиники.

Учитывая изложенное выше, мои предложения, по организации групповых проектов студенческих групп заключаются в следующем:

1. Работу над групповым проектом надо начинать с прицелом на создание КВКР, которая будет являться главным итогом всей работы.

2. Проект, который закончится защитой КВКР, должен начинаться на 2 или 3 курсе обучения бакалавра. Это позволит создать прочный коллектив и даст значительное время на отработку этапов проекта.

3. Проект должен принимать участие в конкурсах и мероприятиях, на подобие ВКМП 2020. Это позволит, как пережить «детские болезни» проекта и отработать методику защиты работы, так и получить значительное число новых идей по усовершенствованию проекта.

Кроме того, сегодняшняя эпидемиологическая ситуация, вносит существенные коррективы в организацию работы над проектами. На

удаленный формат переносится не только взаимодействие внутри группы, но и защита проектов. Таким образом огромное значение приобретают навыки удаленной работы, презентации и обработки данных. Ввиду этого мероприятия удаленного характера приобретают ключевое значение – они позволяют отработать ключевые навыки коммуникации. При этом мы должны понимать, что навыки дистанционной работы становятся ключевыми – с завершением пандемийной истории тренд на дистанционные технологии сохранится.

Итак, подводя итог вышеизложенному, можно заключить, что за КВКР будущее дипломного проектирование. Такая форма работы позволяет создать не просто теоретическую работу, но и практические предложения, применимые в бизнесе. Однако и требования, предъявляемые к качеству работы возрастают – КВКР является комплексным проектом, где от результатов работы каждого участника зависит общий результат. Вследствие этого, работа над КВКР должна быть организована за 2 – 3 года до защиты и проходить большой путь предварительных конкурсов и конференций.

#### **Список литературы**

1. Капырин П.А. Развитие инновационной деятельности в образовательных учреждениях высшего профессионального образования. - Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции. - 2019. – 50 с.

2. Капырин П.А. Разработка и практическая реализация методологии управления качеством высшего образования в условиях современной инновационной экономики. - В сборнике: Управление экономикой, системами, процессами. Сборник статей Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Б.Н. Герасимова. – 2017. – 43 с.

3. Шайлиева М.М. Экономические аспекты генерации и развития студенческих стартапов. - Маркетинг и логистика. № 4 (30). - 2020. – 57 с.

© В.Л. Асоркина, 2020

УДК 334

## АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЦИФРОВИЗАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Емельяненко Андрей Григорьевич

Ергунов Данил Сергеевич

АНОВО «Московский международный университет»

**Аннотация:** в статье рассмотрены некоторые актуальные вопросы цифровизации экономики, которые влияют, в первую очередь, на деятельность предприятий. Выявлены позитивные и негативные следствия использования на предприятиях больших массивов данных. Проведен анализ возможностей открытого программного обеспечения. Показано, что цифровизация предприятий оказывает не только положительное влияние на внешнюю среду. Среди отрицательных последствий цифровизации сделан акцент на безработицу.

**Ключевые слова:** предприятие, цифровизация, большие данные, открытое программное обеспечение, безработица.

## TOPICAL ISSUES OF DIGITALIZATION MODERN ENTERPRISES

Emelianenko Andrew Grigorievich

Ergunov Danil Sergeevich

**Abstract:** The article discusses some topical issues of digitalization of the economy, which affect, first, the activities of enterprises. The positive and negative consequences of using large data arrays at enterprises are revealed. The analysis of the capabilities of open source software is carried out. It is shown that digitalization of enterprises has not only a positive effect on the external environment. Among the negative consequences of digitalization, the emphasis is on unemployment.

**Key words:** enterprise, digitalization, big data, open source, unemployment.

Процесс цифровизации общества начался с экономической сферы жизнедеятельности человечества в виде автоматизации сначала отдельных процессов на предприятиях, позже внедрением целостных

автоматизированных систем управления предприятиями и автоматических технологий производства продуктов. Скорость темпов цифровизации приводит не только к повышению эффективности функционирования экономических систем, но и к созданию ряда проблем, среди которых выделяются этические [1]. На предприятиях это выражается в противоречиях, возникающих между целями развития предприятия в целом и его отдельных подразделений, между целями развития предприятия и его отдельных работников и т.п.

Современные предприятия сталкиваются с необходимостью хранения и обработки больших объемов данных. Эти вопросы соотносятся с понятием больших данных или же «Big Data», что подразумевает под собой огромнейший пласт информации, который не укладывается в рамки хорошо зарекомендовавших себя в индустриальный период развития экономики баз данных. Для такого рода данных формируются определенные хранилища, которые, при объединении, дают достаточно полную информацию об объекте исследования [2, С. 354]. На сегодняшний день существует множество подходов к обработке больших массивов информации, которыми пользуются как компании-гиганты, так и бизнес-структуры среднего звена: Data Mining, краудсорсинг, интеграция данных, машинное обучение, распознавание образов, прогнозная аналитика, имитационное моделирование, статистический анализ, пространственный анализ, визуализация аналитических данных, искусственные нейронные сети.

Такая обработка информации повышает уровень конкурентоспособности предприятий [3, С. 103], но при этом часто обостряются противоречия между создателями программного обеспечения, лежащего в основе процессов цифровизации и пользователями этого программного обеспечения. В связи с этим появился термин open source (открытое программное обеспечение), который был впервые применен в 1998 году программистами Эриком Реймондом (Eric Steven Raymond) и Брюсом Перенсом (Bruce Perens) [4].

Открытый исходный код (Open source) – представляет собой не только доступ к исходному коду. Условия использования и распространения программного обеспечения с открытым исходным кодом должны соответствовать следующим критериям:

- бесплатное распространение;



- программа должна включать исходный код и должна допускать распространение в исходном коде, а также в скомпилированной форме;
- лицензия должна разрешать модификации и производные работы, а также должна разрешать их распространение на тех же условиях, что и лицензия на исходное программное обеспечение;
- целостность исходного кода автора. Лицензия может ограничивать распространение исходного кода в измененной форме;
- лицензия не должна дискриминировать какое-либо лицо или группу лиц;
- распространение лицензии (программа распространяется без необходимости оформления дополнительной лицензии);
- запрет дискриминации в сферах деятельности;
- лицензия не должна быть специфичной для продукта;
- лицензия не должна ограничивать распространение другого программного обеспечения;
- лицензия должна быть технологически нейтральной. Отсутствие привязки к определенной технологии или определённому UX/UI дизайну [5].

Перечисленные специфики, указанные на сайте компании Open Source Initiative, говорят о наличии преимуществ программного обеспечения с открытым исходным кодом. Open source продукты безопасны, надежны, бесплатны, уменьшают зависимость от импорта, имеют возможность кастомизации и доработки. Ввиду открытого доступа к исходному коду и наличию современных способов совместной разработки, программы модернизируются, в них исправляют всевозможные ошибки. Из-за общего доступа и бесплатности, программное обеспечение тестируется большим количеством пользователей. Это помогает доработать проект и исправить оставшиеся ошибки. Исходный код open source программ доступен для просмотра, изучения и изменения, что позволяет убедиться в отсутствии уязвимостей и неприемлемых для пользователя функций (слежки, использования ресурсов ЭВМ в корыстных целях).

Обратной стороной цифровизации экономики является обострение множества проблем, выходящих за рамки деятельности отдельно взятых предприятий, наиболее серьезной из которых является безработица. Менеджмент предприятий понимает, что обострение социально-экономических проблем общества в конечном счете ударит по самим

предприятиям, поэтому предпринимаются определенные шаги для предотвращения негативных сценариев развития событий.

Так в США, международная компания Walmart отказалась от передвижных роботов для сканирования полок в магазине и отслеживания недостающих товаров, поскольку данную работу может выполнять человек и это создаст новые рабочие места [6]. В августе 2017 года стало известно о планах Южной Кореи первой в мире ввести налог на роботов.

Российская федерация не остается в стороне от рассматриваемых вопросов. На уровне властных структур проводится активная законотворческая деятельность, целью которой является:

- создание нормативно-правовой базы для цифровой среды;
- постройка инфраструктуры, для устойчивой работы всех нововведений на территории РФ, для всех граждан России;
- обучение кадров, привлечение иностранных специалистов;
- поддержка проектов по информационной безопасности;
- увеличение затрат на развитие "сквозных" цифровых технологий;
- создание новых и поддержка существующих приоритетных государственных услуг и сервисов, соответствующих целевой модели цифровой трансформации [7].

С 2019 по 2024 год в федеральном бюджете на цифровизацию предусмотрено 258 млрд рублей. Данные средства пойдут на разработку продуктов и решений на базе сквозных цифровых технологий (СЦТ). СЦТ включают в себя 11 субтехнологий: квантовые вычисления, квантовые коммуникации, квантовая сенсорика и метрология (общий пакет квантовых технологий), 5G, спутниковая связь, технологии интернета вещей (общий пакет технологий беспроводной связи), системы распределенного реестра, робототехника и сенсорика, новые производственные технологии, технологии виртуальной и дополненной реальности, а также искусственный интеллект (ИИ) [8].

Экономическая политика государства направлена на создание правовых условия эффективной цифровизации экономики, однако, на российском рынке пока существует ряд проблем, с которыми зачастую сталкиваются компании. Во-первых, это сложность внедрения данных инноваций в компанию. Как показывает практика, на отечественном рынке отсутствуют готовые программные решения, которые позволяют ускорить и облегчить процесс внедрения технологий по обработке данных. Из-за этого фактора

увеличиваются затраты компании. Во-вторых, малое количество специалистов IT-сферы, которые умеют обращаться с данными технологиями, для обеспечения их бесперебойной работы. Данная проблема также приводит к большим затратам, так как большие компании тратят средства для обучения своих специалистов, а менее крупные компании используют аутсорсинг-специалистов. В-третьих, компании, которые внедряют технологии Big Data, порой не имеют опыта в работе с данными системами, что не приводит к ожидаемым результатам [9, С. 34]. Все вышесказанное подкрепляется высказыванием одного из авторов книги «Большие данные», Кеннета Кукьера, что данные представляют собой задачи, которые относятся к «глобальным экономическим моделям» [10, С. 240]. Это говорит не только о глобальных возможностях применения сервисов Big Data, но также и о проблемах, связанных с внедрением данных технологий.

Что касается корпоративного управления и применения технологий больших данных в управленческом сегменте компании или организации, стоит отметить, что это помогает эффективнее оценивать работоспособность компании. В хранилище данных компании может содержаться информация о сотрудниках: их личные данные, задачи и планы, информация о загруженности работника, информация об индивидуальной результативности работников компании и многое другое. Такая технология позволяет провести комплексную аналитику данных по сотрудникам при помощи форм анализа BigData, что позволит оценить человеческий вклад в эффективность работы компании, или же выявить слабые стороны сотрудников.

Корпоративное управление компанией является важнейшим запускающим механизмом компании, так как на этом уровне находятся главные элементы менеджмента компании. Благодаря технологиям анализа Big Data осуществляется распределение задач среди подразделений, используя внутреннюю среду документооборота, а также анализ внутреннего сообщения компании [11, С. 396].

Резюмируя вышесказанное, отметим, что большие данные имеют колоссальное влияние на управление предприятиями, так как именно анализ данных Big Data выявляет эффективность или неэффективность работы компании благодаря комплексной аналитике большого количества данных. Однако, использование внутри компании подобных систем гарантирует столкновение с трудностями в работе, к примеру: отсутствие знаний по работе с подобными системами, расходы на приобретение специальных

программных систем, неопытность в использовании данных инструментов по анализу информационных потоков. Для получения пользы от использования систем аналитики информации Big Data необходимы правильные знания по применению данной технологии.

### Список литературы

1. Кузьминова Т.В. Этика цифрового общества: неизменное и меняющееся. // Научные достижения высшей школы 2020: сборник статей Международного научно-исследовательского конкурса (29 октября 2020 г.) – Петрозаводск, МЦНП «Новая наука», 2020. – С. 57-68. DOI: 10.46916/03112020-2-978-5-00174-028-5.

2. Силен Д. Основы Data Science, Big Data. Python и наука о данных / Д. Силен. - М.: Питер, 2017. - 354 с.

3. Тимофеев Александр Гурьевич, Лебединская Ольга Гурьевна. Data Mining и big data в бизнес-аналитике цифровой трансформации государственного и корпоративного управления // УЭКС. 2017. №9 (103). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/data-mining-i-big-data-v-biznes-analitike-tsifrovoy-transformatsii-gosudarstvennogo-i-korporativnogo-upravleniya> (дата обращения: 24.11.2020).

4. Открытое и свободное программное обеспечение. URL: <http://www.dailycomm.ru/m/4202/> (дата обращения 25.11.2020).

5. Open Source Initiative. URL: <https://opensource.org/osd.html> (дата обращения: 25.11.2020).

6. Scraps Plan to Have Robots Scan Shelves URL: <https://www.wsj.com/articles/walmart-shelves-plan-to-have-robots-scan-shelves-11604345341> (дата обращения: 26.11.2020).

7. Автономная некоммерческая организация «Цифровая экономика» URL: <https://data-economy.ru/> (дата обращения 26.11.2020).

8. Полезная информация. Развитие цифровой экономики в РФ. URL: <https://digital.ac.gov.ru/poleznaya-informaciya/4217/> (дата посещения: 27.11.2020)

9. Сисюков Артем Николаевич. Проблематика Big Data в инфраструктуре уровня предприятия // Наука, техника и образование. 2017. №4 (34). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problematika-big-data-v-infrastrukture-urovnya-predpriyatiya> (дата обращения: 24.11.2020).

10. Большие данные. Революция, которая изменит то, как мы живем, работаем и мыслим / Виктор Майер-Шенбергер, Кеннет Кукьер ; пер. с англ. Инны Гайдюк. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. – 240 с.

11. Тимофеев А.Г., Лебединская О.Г. Трансформация роли системообразующих предприятий в экономике России / Приоритетные направления развития науки и образования. - 2016. № 1 (8). С. 396-398.

© А.Г. Емельяненко, Д.С. Ергунов, 2020

УДК 614

## ОСОБЕННОСТИ РЫНКА МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ

**Исрапилова Макка Рамзановна**

**Тушаева Макка Рамзановна**

ФГБОУ ВО «Майкопский государственный

технологический университет

Научный руководитель: **Киселева Вера Алексеевна**

**Аннотация:** в статье обосновываются особенности рынка медицинских услуг. Рыночный механизм является процессом, посредством которого продавцы и покупатели взаимодействуют, чтобы определить цену и количество производимых благ, тем самым спрос, предложение и цена являются главными его элементами. Механизм рынка медицинских услуг также функционирует благодаря взаимодействию трех основных составляющих: спрос, предложение и цена.

**Ключевые слова:** рынок, медицина, здравоохранение, экономика, законодательство.

## FEATURES OF THE MARKET OF MEDICAL SERVICES

**Israpilova Makka Ramzanovna**

**Tushaeva Makka Ramzanovna**

Scientific adviser: **Kiseleva Vera Alekseevna**

**Abstract:** The article substantiates the features of the medical services market. The market mechanism is the process by which buyers and sellers interact to determine the price and quantity of goods produced, thus demand, supply and price are its main elements. The mechanism of the market for medical services also functions due to the interaction of three main components: demand, supply and price.

**Key words:** market, medicine, health care, economics, legislation.

Рынок медицинских услуг является частью рынка здравоохранения. Отрасль здравоохранения относится к сфере социальных услуг и часто

рассматривается как «чистое общественное благо». Здравоохранение значительно влияет на все другие отрасли, т.к. эффективность умственного и физического труда человека напрямую зависит от состояния его здоровья. Таким образом, существует взаимосвязь между функционированием рынка медицинских услуг, через эффективность которого выражается состояние здоровья населения, и валового внутреннего продукта.

Рынок медицинских услуг представляет собой комплексную многофакторную систему, состоящую из отдельных элементов – региональных рынков. В качестве элементов системы, составляющей рынок медицинских услуг, можно выделить рынки отдельных областей, городов, районных центров, мелких населенных пунктов.

Рынок медицинских услуг может быть определен как совокупность всех медицинских технологий, изделий медицинской техники, методов организации медицинской деятельности, фармакологических средств, реализуемых в условиях конкретной экономической системы.

В более узком смысле под рынком медицинских услуг можно рассматривать совокупность существующих и потенциальных производителей и потребителей медицинских услуг.

При оказании медицинских услуг законом предъявляются повышенные требования к квалификации исполнителя. Законодательство устанавливает специальную правоспособность не только для хозяйствующего субъекта, который осуществляет медицинскую деятельность, но и для исполнителя медицинских услуг. На этом основывается порядок выдачи лицензий на осуществление медицинской деятельности и сертификатов, подтверждающих профессионализм исполнителя медицинских услуг.

Следует отметить, что неограниченный доступ к рынку медицинских услуг привел бы к негативным последствиям: неограниченному распространению непроверенных медицинских технологий, большему количеству ошибок диагнозов и лечения и др.

Для современного рынка медицинских услуг характерны следующие экономические особенности функционирования и развития.

1. Опережающий рост средних издержек медицинских услуг по сравнению с другими сферами экономической деятельности.

2. Снижение зависимости между полнотой удовлетворения потребностей в медицинских услугах и платежеспособностью населения в

результате усиления роли медицины в инновационном развитии общества и его демократизации.

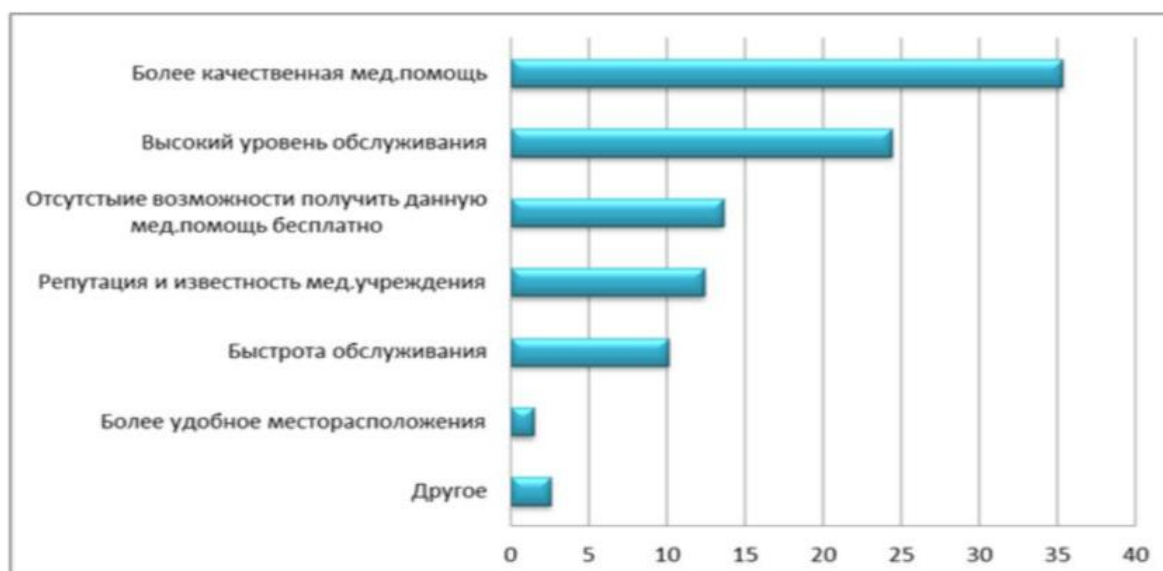
3. Ускоренное развитие медицинской инфраструктуры по сравнению с национальными рынками медицинских услуг.

Эффективность функционирования рынка медицинских услуг зависит от взаимообусловленного единства трех составляющих: общественных услуг, частных услуг и государственных услуг. Данные субрынки взаимодополняют друг друга, позволяя минимизировать изъяны и обеспечить максимальный положительный эффект.

Рынок частных коммерческих медицинских услуг является стимулятором конкуренции, механизмом повышения разнообразия услуг и расширения возможностей их комбинации, что расширяет выбор медицинских услуг для потребителей.

Функционирование рынка частных медицинских услуг позволяет достичь умноженного медицинского эффекта, повышения эластичности спроса на каждую медицинскую услугу, снижения цен на медицинские услуги.

В Краснодарском крае доля рынка частной медицины существенно превосходит общероссийские параметры. По результатам исследований рынка к 2019 году это доля составила 50% от общего объема медицинских услуг.



**Рис. 1. Причины обращения жителей Краснодарского края к услугам организаций частной медицины**



Вывод: функционирование и развитие рынка медицинских услуг во многом обусловлено специфическими особенностями самой медицинской услуги: низкой информативностью пациента, высокой социально-экономической значимостью, возможностью оказания услуг на безвозмездной основе, персонализированным характером медицинской услуги и др.

Современный рынок медицинских услуг имеет ряд особенностей функционирования и развития, среди которых выделяют: опережающий рост средних издержек медицинских услуг по сравнению с другими сферами экономической деятельности, снижение зависимости между полнотой удовлетворения потребностей в медицинских услугах и платежеспособностью населения в результате усиления роли медицины в инновационном развитии общества и его демократизации.

### **Список литературы**

1. Портной В.А. Регулирование рынка медицинских услуг // Российское предпринимательство, 2014. № 4 (250). С. 119-125.
2. Аристова Е.В. Специфические особенности медицинской услуги как экономической категории // Экономика. Управление, 2012. № 2 С. 224-227.

УДК 339.544

## ПРОГРЕССИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ

**Калинина Карина Игоревна**

Научный руководитель: **Ребрина Татьяна Геннадьевна**

к.п.н., доцент

ФГБОУ ВО Брянский государственный  
университет им. ак. И.Г. Петровского

**Аннотация:** в статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема – внедрение инновационных технологий в таможенное дело. Целью статьи является рассмотрение применения прогрессивных технологий таможенного декларирования и таможенного контроля в таможенных органах Российской Федерации, предусматривающей совершенствование рабочих процессов, нормативно-законодательной базы и информационной системы.

**Ключевые слова:** инновации, инновационная деятельность, технологии, ЕАИС, ТК ЕАЭС, декларирование, риски, предварительное информирование.

## ADVANCED TECHNOLOGIES IN THE CUSTOMS SPHERE

**Kalinina Karina Igorevna**

**Rebrina Tatyana Gennadyevna**

**Abstract:** The article deals with the current problem-the introduction of innovative technologies in customs. The purpose of the article is to review the application of advanced technologies of customs Declaration and customs control in the customs authorities of the Russian Federation, which provides for the improvement of working processes, regulatory framework and information system.

**Key words:** innovation, innovation, technology, UAIS, EAEU TC, declaration, risks, preliminary information.

В условиях нынешнего научно-технического прогресса, мир не стоит на месте и внедрение инновационных технологий во все сферы жизни является необходимым условием развития страны. Особенно огромное влияние

использования инноваций сказывается на экономическом развитии, что неразрывно связано с таможенным делом [3, с.116].

Инновационные технологии - это наборы методов и средств, поддерживающих этапы реализации нововведения, обеспечивающих инновационную деятельность. Технологии, ориентированные на формирование системного, творческого, технического мышления и способность генерировать нестандартные технические идеи, при решении творческих, производственных задач.

Таможенное дело на современном этапе развития не может оставаться в стороне от научно-технического прогресса. Совершенствование таможенного дела, применение современных IT-технологий, внедрение новейших технологий таможенного администрирования, в том числе на основе единых международных стандартов таможенного регулирования, опыта управления в таможенной сфере иностранных государств - торговых партнерах России - одна из задач таможенной службы.

Стратегическая цель таможенной службы Российской Федерации заключается в создании благоприятных обстоятельств для привлечения инвестиций в российскую экономику и максимальной помощи на основе роста качества и результативности таможенного администрирования внешнеторговой деятельности [5].

В настоящее время таможенными органами могут оказываться в электронном виде 12 государственных услуг. В ближайшее время планируется введение новых государственных услуг ФТС России, оказываемых в электронном виде, в том числе предоставление информации о выпуске товаров и консультирование по вопросам таможенного дела и иным вопросам, входящим в компетенцию таможенных органов.

В целях расширения спектра предоставляемых информационных услуг создан «Личный кабинет участника ВЭД».

Таким образом, в последние годы проведена значительная работа по созданию комфортных условий для осуществления ВЭД, которая является основой для реализации норм Таможенного кодекса ЕАЭС в части дальнейшей автоматизации процессов таможенного администрирования.

Инновационные технологии в области таможенного дела, довольно, разнообразны. На сегодняшний день сфера таможенного дела обладает такими инновационными технологиями как: единая автоматизированная информационная система ФТС России; технологии предварительного

информирования товаров, ввозимых на таможенную территорию; технологии электронного и интернет-декларирования ввозимых и вывозимых товаров; технологии удаленного выпуска таких товаров и систем управления рисками и так далее [1, с.104].

Рассмотрим основные из них:

1. Единая автоматизированная информационная система ФТР России - это система, служащая для автоматизации деятельности таможенных органов, объединения работы всех таможенных на территории Российской Федерации в единую автоматизированную систему. Она заметно облегчает все действия таможенных органов, повышает эффективность осуществления таможенной политики государства.

Одна из основных целей ЕАИС состоит в реализации таможенных функций, находясь внутри информационных сетей. Вся эта система помогает в обслуживании участников ВЭД, способствует снижению времени оформления документов.

Внедрение форм электронного декларирования, заметно, уменьшают число бумажных документов, которые могут потеряться или нарушить свою целостность.

Сама система ЕАИС постоянно развивается и обновляется, исходя из таможенной политики государства.

Доступ к информации в ЕАИС имеют только должностные лица, а также органы, которые находятся в ведение таможенной структуры. Все действия в ЕАИС проходят в «Личном кабинете» с оформлением электронного документа, имеющего юридическую ответственность.

Еще одно нововведение, которое, заметно, облегчило работу таможенных органов – это технологии предварительного информирования при прибытии и убытии товаров. При прибытии товара на таможенную границу, должностное лицо должно потратить много времени и бумажных документов, для сверки сведений о товарах, выбора таможенной процедуры и так далее. Все это приводит к тому, что время на все эти действия уходит очень много. Так как, всю информацию о товарах должностные лица должны вносить в единую информационную систему, проще будет скопировать ее с уже имеющихся электронных документов [4].

2. Предварительная информация – это информация, подаваемая в таможенный орган перевозчиком до его фактического прибытия на

таможенную территорию, для облегчения процесса прохождения таможенного контроля.

Вся эта информация проходит анализ автоматически, выявленные ошибки или несоответствия, он показывает.

Информацию для железнодорожного и автомобильного транспорта нужно подавать за 2 часа до прибытия. Для товаров, прибывших воздушным транспортом, срок составляет не менее 4-х [5].

Свободный порт Владивосток в РФ, единственный порт в котором введено предварительное информирование для товаров, ввозимых водным транспортом.

Вся эта процедура заметно облегчает пропускную способность таможенных постов, а также выбор таможенной процедуры для товаров инструментов таможенного контроля. Сокращает время проверки бумажных документов, и документального оформления.

Электронное декларирование товаров, является также инструментом, облегчающим работу таможенных органов.

3. Электронное декларирование – это подача таможенной декларации в электронном виде и проведения электронной процедуры таможенного декларирования. Это помогает также избавиться от бумажной волокиты.

Для того, чтобы автоматизировать все действия полностью, внедряется технология электронного транзита. Тоже очень удобная технология, сокращающая время проведения таможенных операций, обеспечивающая автоматическую обработку информации, повышающая информационное взаимодействие между таможенными органами, улучшающая оперативность принятия решений.

Электронное декларирование, является помощником в решении некоторых задач, которые ставит ФТС России. Например, проведение оценки рисков товаров, прибывающих на таможенную территорию до его фактического прибытия, планирование мероприятий и инструментов таможенного контроля, сокращение времени нахождения транспортных средств с товарами в пунктах пропуска, повышение производительности труда.

В системе таможенных органов России уже созданы специализированные таможенные посты с целью перехода на 100% электронное декларирование для реализации государственной программы при осуществлении внешнеторговых операций в рамках концепции переноса

таможенного оформления в места, приближенные к государственной границе. Они позволяют обеспечить декларирование товаров исключительно в электронной форме и реализовать технологию удаленного выпуска товаров – это Центры электронного декларирования.

Следующим этапом формирования системы ЦЭДов, является местоположение данных центров не на частных площадках и складах временного хранения, а на государственных. Это одна из коренных реформ таможенного дела, которая значительно поможет облегчить процедуру декларирования. Эти нововведения уже были одобрены Президентом и Правительством.

Использование современного оборудования, новейшее программное обеспечение позволяют применять в ЦЭДах электронное декларирование и технологию удаленного выпуска товаров. Таможенное декларирование товаров стало возможно осуществлять без привязки предприятий к таможенным постам и месту нахождения товара, оптимизировать транспортную логистику, сократить финансовые затраты участников ВЭД и время совершения таможенных операций.

Еще одна система, помогающая в работе таможенных органов – система управления рисками. Она выявляет риски нарушения таможенного законодательства на разных стадия таможенных операций. Эта система помогает проводить не тотальные, а выборочные проверки в отношении подозрительных товаров и перевозчиков.

4. Система управления рисками соблюдает правильность классификации товаров, заявление верных сведений о перевозчике, верные основания тарифных преференций и льгот по уплате таможенных платежей. Система помогает не допускать возникновение задолженностей по уплате таможенных платежей, пеней и процентов.

Для дальнейшего улучшения эффективности и автоматизации таможенных операций и таможенных процедур, необходимо и развитие системы управления рисками. Все это взаимосвязано между собой. Улучшая одну отрасль, будут улучшаться показатели и в показателях и в другой области в сфере таможенного дела.

Таким образом, перспективы дальнейшего развития таможенной деятельности являются огромным скачком в будущее. С помощью внедрения электронного декларирования и технологий предварительного

информирования мы сделали значительный шаг на пути развития и заметно упростили процесс таможенных процедур.

### **Список литературы**

1. Ребрина Т.Г., Ковалева Н.Н. Внешняя торговля России на фоне экономических санкций и их влияние на фискальную политику страны // Проблемы современной экономики.- 2018.- № 2(66).- С. 104-107.

2. Сведения о деятельности Федеральной таможенной службы России // Сайт Федеральной таможенной службы РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=section&id=24&Itemid=1830](http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=section&id=24&Itemid=1830)

3. Спиридонова Е.А. Управление инновациями: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Е. А. Спиридонова. - М.: Юрайт, 2018. – 298 с.

4. Федеральный закон от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12180625/>

5. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.customs.ru>

УДК 659.182/.187

## ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМА КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Киреева Юлия Маратовна  
Маснабиева Гузель Ильшатовна  
ФБГОУ ВО «Уфимский государственный  
авиационный технический университет»

**Аннотация:** в статье рассмотрена история возникновения рекламы, а также все виды рекламы, существующие на сегодняшний день. Авторы статьи в ходе исследования приходят к выводу о том, что наиболее эффективной из них является интернет-реклама.

**Ключевые слова:** реклама, конкурентоспособность предприятия, интернет-реклама, Out Of Home.

## INTERNET RECLAME AS A FACTOR OF INCREASING THE COMPETITIVENESS OF THE ENTERPRISE

Kireeva Yulia Maratovna  
Masnabieva Guzel Ilshatovna

**Abstract:** the article discusses the history of advertising, as well as all types of advertising that exist today. The authors of the article in the course of the study come to the conclusion that the most effective of them is Internet reclame.

**Key words:** reclame, enterprise competitiveness, online reclame, Out Of Home.

В настоящее время на как на мировом, так и на внутреннем рынке наблюдается стремительный рост конкуренции. В таких условиях важнейшим качеством предприятия является ее конкурентоспособность, поэтому задача ее повышения приобретает все большую актуальность. Конкурентоспособность предприятия – его преимущество по отношению к другим предприятиям данной отрасли внутри страны и за ее пределами [1, с.584]. Она зависит от ряда факторов: внутренних и внешних. К внутренним факторам относятся те факторы, которые зависят от предприятия, а к внешним – факторы, на



которые предприятие повлиять не может [2]. Реклама относится к внутренним факторам конкурентоспособности предприятия. Следовательно, выбирая правильную стратегию продвижения товаров и услуг, предприятие может повысить свою конкурентоспособность.

Для определения роли рекламы в обеспечении конкурентоспособности фирмы большое значение имеет история ее возникновения и развития. Реклама существовала еще в древнем мире. Первой печатной рекламой в древнем мире был египетский папирус, информирующий о продаже раба. Прототипом наружной рекламы служили древние наскальные рисунки. Помимо наскальной живописи в древнем мире рекламу распространяли глашатаи.

Новый этап развития рекламы начинается с изобретения Иоганном Гуттенбергом печатного станка в 1450 г. С появлением печати появилась возможность в короткие сроки произвести большое количество рекламных сообщений. Во второй половине XV в. типографские предприятия стали распространяться буквально по всей Европе. Основателем печатной рекламы в Европе считают врача Теофраста Реностно, открывшего в 1630 г. в Париже справочную контору, печатавшую рекламные объявления во французской газете *Gazett*. В 1890 году в Филадельфии было основано первое рекламное агентство. Первая российская печатная реклама появилась газете «Ведомости» в номере от 17 декабря 1702 г [3].

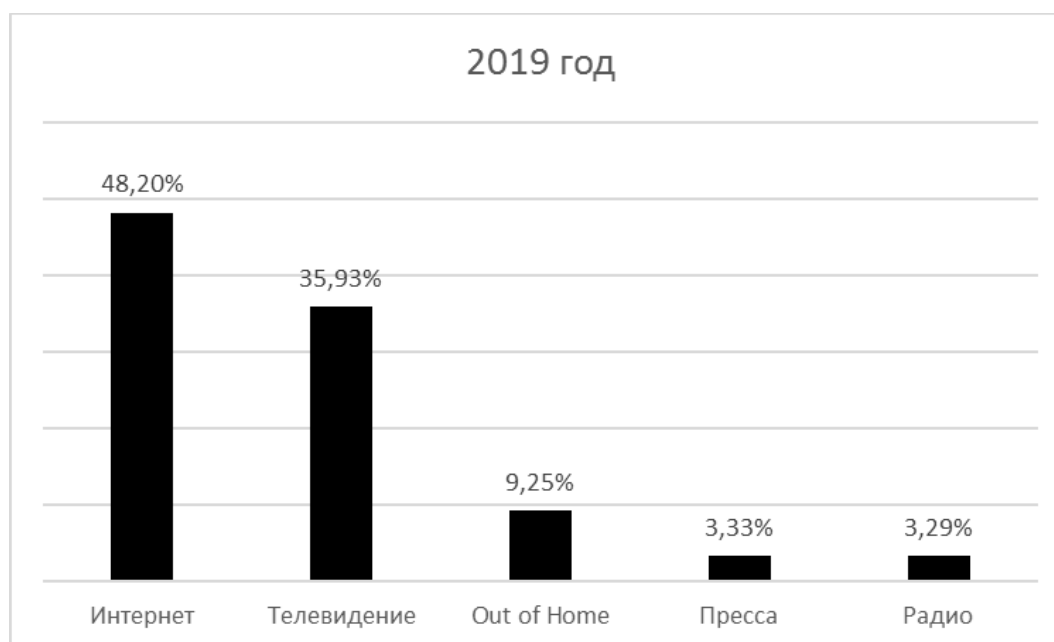
Научно-технический прогресс начал следующий этап развития рекламы. Первая реклама по радио вышла в эфир в 1920-е гг., а первая телереклама – в 1930-е гг. В 1969 году появилась сеть *ArpaNET*, прообраз Интернета, уже в 1971 эта сеть была использована как средство распространения рекламы: первой онлайн-рекламой стала почтовая рассылка. В 1995 – 1996 годы появилась новая услуга – продвижение сайтов в поисковых системах. В 1997 году благодаря Биллу появилась контекстная реклама [4].

Таким образом, к XX веку сформировались все основные направления рынка рекламы, существующие по сей день: *Out Of Home* (наружная реклама), пресса, радио, телевидение, Интернет-реклама (рис.1).

Несмотря на то, что всемирная сеть существует не так давно, уже в 2009 году в Великобритании интернет реклама по затратам превзошла рекламу на телевидении. В США в 2007 году она обогнала рекламу на радио, а в 2010 году опередила рекламу в прессе и уступала только телевизионной [5]. Анализируя объем рынка рекламы [6] по итогам первого полугодия 2019 года

(рис.1), можно сделать вывод о том, что у современных компаний большим спросом пользуется Интернет-реклама: ее доля в объеме рынка рекламы составляет 48,25%, а в 2017 году этот показатель составлял 31% [7]. Кроме того, директор по маркетинговым технологиям OMD OM Group Сергей Ефимов считает, что к концу 2019 года можно ожидать роста интернет-рекламы на 2 – 4% по сравнению с первым полугодием 2019 года.

Выделяют следующие причины большого спроса на рекламу в Интернете [5]: низкая стоимость, возможность охватить точную целевую аудиторию, достаточно совершенные инструменты контроля и анализа результатов рекламной кампании: рекламодатель видит количество просмотров, посещений, кликов и т.д.



**Рис. 1. Анализ рынка рекламы по итогам первого полугодия 2019 года**

Рост популярности рекламы в Интернете связан с постоянным ростом числа пользователей глобальной сети. Все больше людей в поисках информации вместо чтения газет и просмотра телевизора просматривают Интернет и социальные сети. Данный факт подтверждают результаты опроса клиентов домостроительной компании в г. Уфе, проводившегося ее сотрудниками в рамках маркетингового исследования в августе 2019 года: 44% клиентов компании узнали о ней именно из Интернета. Таким образом, активные вложения компаний в интернет-рекламу вполне оправданы.

Еще одно главное преимущество интернет рекламы над остальными видами рекламы – интерактивность. Увидев рекламу товара или услуги в сети, пользователь может сразу же связаться с продавцом и задать интересующие его вопросы, или даже приобрести данный товар или услугу.

Однако Интернет-реклама имеет свои недостатки. Низкая стоимость публикации рекламных сообщений в глобальной сети способствует распространению спама. Среди спама потребитель просто не замечает полезной рекламы. Кроме того, зачастую пользователи Интернета в поисках нужной информации игнорируют баннерную рекламу на веб-страницах [8, с. 123]. Когда фирма платит рекламодателю за количество нажатий на объявление, возможны случаи мошенничества: рекламодатель или третьи лица намеренно нажимают на объявление, увеличивая стоимость рекламы [9].

Грамотная рекламная политика может благотворно повлиять на конкурентоспособность предприятия. При проведении рекламной политики важно не только правильно выбрать рекламное сообщение, но и средство его распространения. На данном этапе развития средств передачи информации самым эффективным с точки зрения цены и охвата аудитории является Интернет, поэтому, помимо традиционных способов рекламы, каждое современное предприятие должно включать Интернет-рекламу в свои статьи расходов.

### **Список литературы**

1. Сафронова Н.А. Экономика предприятия/ под ред. проф.. Н.А. Сафронова – М.: «ЮРИСТЪ», 2009 – 584 С
2. Захматова М.В. Факторы, определяющие конкурентоспособность предприятия [Электронный ресурс]. URL: [http://sisupr.mrsu.ru/2014-4/PDF/Zahmatova\\_M\\_V.pdf](http://sisupr.mrsu.ru/2014-4/PDF/Zahmatova_M_V.pdf) (дата обращения: 27.11.2019).
3. История возникновения и развития рекламы [Электронный ресурс]. URL: <https://it.rfei.ru/course/~By8T/~l5OAJk08/~kRlQaSXX> (дата обращения: 05.12.2019).
4. История интернет-рекламы [Электронный ресурс]. URL: <http://profi-media.ru/istoriya-internet-reklamy/> (дата обращения: 05.12.2019).
5. Романов А.А., Реклама в системе современной экономики // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика, 2010, с. 131.
6. ТВ отстало от интернета [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/4094954> (дата обращения: 25.11.2019).

7. Герасикова Е.Н., Власова А.А., Мусорина А.А. Сущность рекламы в системе маркетинга // *Universum: Экономика и юриспруденция: электрон. научн. журн.* 2018. № 6 (51). [Электронный ресурс]. URL: <http://7universum.com/ru/economy/archive/item/5964> (дата обращения: 25.11.2019).

8. Pieters, Rik. A Review of Eye-Tracking Research in Marketing. — *Review of Marketing Research*, 2008. — С. 123–147.

9. Truth in advertising: 'Click fraud' poses a threat to the boom in internet advertising. *The Economist* (2006). [Электронный ресурс]. URL: <https://www.economist.com/leaders/2006/11/23/truth-in-advertising> (дата обращения: 05.12.2019).

© Ю.М. Киреева, Г.И. Маснабиева, 2020

УДК 336

## СУЩНОСТЬ И ФОРМИРОВАНИЕ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ

**Малашин Максим Михайлович**

Научный руководитель: **Ретинская Вера Николаевна**

к.с.н., доцент

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет»

**Аннотация:** В статье анализируются сущность и формирование налоговой политики, налоговый потенциал как главный элемент налоговой политики региона, финансовые потоки и существующие объемы налоговых правомочий у регионов, а также структура поступлений основных доходов консолидированных бюджетов Пензенской области.

**Ключевые слова:** налог; региональный бюджет; региональные налоги и сборы; бюджет; Пенза.

## ESSENCE AND FORMATION OF TAX POLICY

**Malashin Maxim Mikhailovich**

Scientific adviser: **Retinskaya Vera Nikolaevna**

**Abstract:** The article analyzes the essence and formation of tax policy, tax potential as the main element of the region's tax policy, financial flows and the existing volumes of tax powers of the regions, as well as the structure of the main incomes of the consolidated budgets of the Penza region.

**Key words:** tax; regional budget; regional taxes and fees; budget; Penza.

Сегодня налоговая политика как одна из главных частей финансовой политике, обеспечивает формирование федерального, регионального и местного бюджетов, которые способствуют формированию производства, предпринимательства, стимулирующим инвестиционную работу.

В настоящее время чрезмерная централизация возможностей в сфере налогообложения на федеральном уровне значительно ограничивает самостоятельность субъектов в формировании ресурсов, требуемых для реализации собственных функций, и практически лишает их возможности

управлять налоговой составляющей региональных бюджетов. Региональная политика, проводимая государством, и представляющая рычагом воздействия на экономику регионов, не постоянно учитывает различия в социально-экономическом положении, рыночную специализацию, уровень накопленного производственного потенциала регионов.

В связи с данным приоритетным направлением налоговой политики территории считается развитие устойчивого налогового потенциала для различных по экономического и политическому статусу регионов, формирование своей налоговой политики.

Наличие не только взаимодополняющих, но и взаимозаменяемых целей, необходимость учета характера взаимосвязей между различными целями, выбора инструментов, определенных тем или иным целям существенно усложняет формирование эффективной бюджетно-налоговой политики региона [7, с. 37].

Прежде всего, это деятельность органов власти региона по созданию условий для активизации предпринимательской деятельности, формированию активных субъектов развития региона, расширению источников налоговых поступлений, стимулированию инновационно-инвестиционной активности. Также к этому можно отнести, снижение расходов на администрирование налогов и сборов, усовершенствование качества общественной функции налогов; обеспечение сбалансированности личных доходов и расходов, не нарушая при этом единства экономического пространства и целостности бюджетной и налоговой системы РФ.

Весьма важно, чтобы налоговое стимулирование выполнялось в четко определенных рамках, чтобы, с одной стороны, в целях формирования той или иной отрасли был в полной мере задействован регулирующий потенциал налогов, а с другой стороны, преференции, предоставляемые данным отраслям не были излишними. Налоговое стимулирование обязано соответствовать четко определенным и установленным требованиям [8, с. 113].

Налоговый потенциал является ключевым элементом и частью налоговой политики любого субъекта. Данный критерий является важным для региональных органов власти, потому что он описывает величину прибыли бюджета субъекта, и дает возможность осуществить функции, запланированные регионом. Следовательно, чтобы эффективно проводить налоговую политику в стране необходимо развивать и формировать потенциал каждого региона в отдельности и регулировать безвозмездные

поступления. Однако сейчас ведется иная налоговая и бюджетная политика, регионы полностью зависят от федеральных денег, а местная власть от регионального финансирования. Необходимо для динамичного развития экономики страны вести эффективную реализацию и рост налогового потенциала регионов, в свою очередь будут увеличиваться собственные финансы субъекта.

Сегодня мы видим, что уровень региональных бюджетов полностью зависит от федеральных перечислений. Около 80% субъектов России дотационные. Ведется политика централизации экономических ресурсов на федеральном уровне (табл. 1).

**Таблица 1**

**Соотношение доходов различных бюджетов РФ  
в период с 2015 по 2019 гг., %**

	2016	2017	2018	2019
Всего доходов, в т.ч.	100	100	100	100
Федеральный бюджет	50	50	53	59
Бюджеты субъектов	37	36	34	27
Местные бюджеты	11	12	11	12

Так как основной особенностью доходной части субфедеральных бюджетов является высокая доля регулирующих налогов и безвозмездные перечисления из федерального бюджета и очень низкая доля собственных доходов. Прослеживается хаотичность и непоследовательность в формировании доходов регионов, что приводит к сохранению региональной асимметрии и считается причиной для перемены состава закрепленных федеральных налогов в пользу региональных и местных бюджетов (табл. 2).

**Таблица 2**

**Структура доходов консолидированных бюджетов Пензенской области %**

	2016	2017	2018	2019
Всего доходов, в т.ч.	100	100	100	100
Региональные налоги и сборы	9,5	9,7	9,5	7,3
Налоги, поступающие по нормативам (регулирующие)	61,5	62,3	59,5	59
Безвозмездные поступления	29	28	31	33

Подобная организация финансовых потоков и существующие объемы налоговых полномочий у регионов провоцируют невысокую

заинтересованность у субъектов РФ к наращиванию налогового потенциала, невозможности предоставления налоговых льгот и положительных сторон, возникновению иждивенческих настроений, финансово-политической связи с центром.

Исходя из всего вышесказанного, можно обобщено сказать, что в наше время стоит задача организационно-законодательного формирования региональной налоговой политики, возможным стратегическим целям развития страны, которая сможет обеспечивать финансовое существование территорий и их реальную заинтересованность в увеличении доходной базы, реализации инвестиционного развития.

И очень важно, учитывать специфику конкретных условий деятельности каждого региона, а именно: географическое положение, отраслевую специфику, налоговый потенциал; использовать методы планирования и прогнозирования при разработки налоговой концепции; осуществлять увязку государственных и региональных стратегических целей развития и применения адекватного налогового механизма с целью их достижения.

Таким образом, можно сказать, что в налоговой политике, равно как и в другом управленческой процессе, должно обязательно находиться постоянное соотношение установленных целей и достигнутых результатов с тем, чтобы вовремя обнаруживать их нежелательные разрывы и подбирать решения, позволяющие максимально приблизиться к достижению установленных целей, то есть применять приемлемый набор и масштаб используемых инструментов.

### **Список литературы**

1. Налоговый кодекс РФ от 16.07.1998 г. № 146 -ФЗ [Электронный ресурс]. Дата обновления: 27.12.2018 г. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

2. О введении в действие транспортного налога на территории Пензенской области: закон Пензенской области от 18.09.2002 г. № 397-ЗПО [Электронный ресурс]. Дата обновления: 16.10.2014. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

3. О бюджетном устройстве и бюджетном процессе в Пензенской области: закон Пензенской области от 07.04.2003 г. № 463-ЗПО [Электронный ресурс]. Дата обновления: 13.09.2018. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

4. О бюджете Пензенской области на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов: закон Пензенской области от 20.12.2017 г. № 3132-ЗПО



[Электронный ресурс]. Дата обращения: 12.03.2020. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

5. О бюджете Пензенской области на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов: закон Пензенской области от 24.12.2018 г. № 3283-ЗПО [Электронный ресурс]. Дата обращения: 12.03.2020. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

6. Об основных направлениях бюджетной и налоговой политики Пензенской области на 2019 год и на плановый период 2020 и 2021 годов: распоряжение Правительства Пензенской области от 23.10.2018 г. № 568-рП [Электронный ресурс]. Дата обновления: 03.03.2020. Доступ из системы ГАРАНТ-2020.

7. Грязнова А.Г. Финансово-кредитный энциклопедический словарь //Финансы и статистика. – 2012. – 345 с.

8. Заяц Т.И., Закомолдина А.Д., Барков И.В. Налоговая система и пути ее совершенствования// В сборнике: новая наука как результат инновационного развития общества. – 2017. – С. 113–115

**ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID-19  
НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ РОССИИ**

**Петрова Анна Владимировна  
Черепкова Елизавета Андреевна**

Научный руководитель: **Колышев Андрей Сергеевич**

к.э.н., ст. преподаватель  
ФГБОУ ВО «Уральский государственный  
университет путей сообщения»

**Аннотация:** В данной статье раскрывается проблема влияния пандемии COVID-19 на экономическую систему России. Раскрывается динамика изменений экономических показателей за счет введения карантинных мер. Рассматриваются главные задачи по стабилизации экономики страны.

**Ключевые слова:** пандемия, экономика, кризис, COVID-19, безработица.

**IMPACT OF THE COVID-19 PANDEMIC  
ON RUSSIA'S ECONOMIC PERFORMANCE**

**Petrova Anna Vladimirovna  
Cherepkova Elizaveta Andreevna  
Kolyshev Andrey Sergeevich**

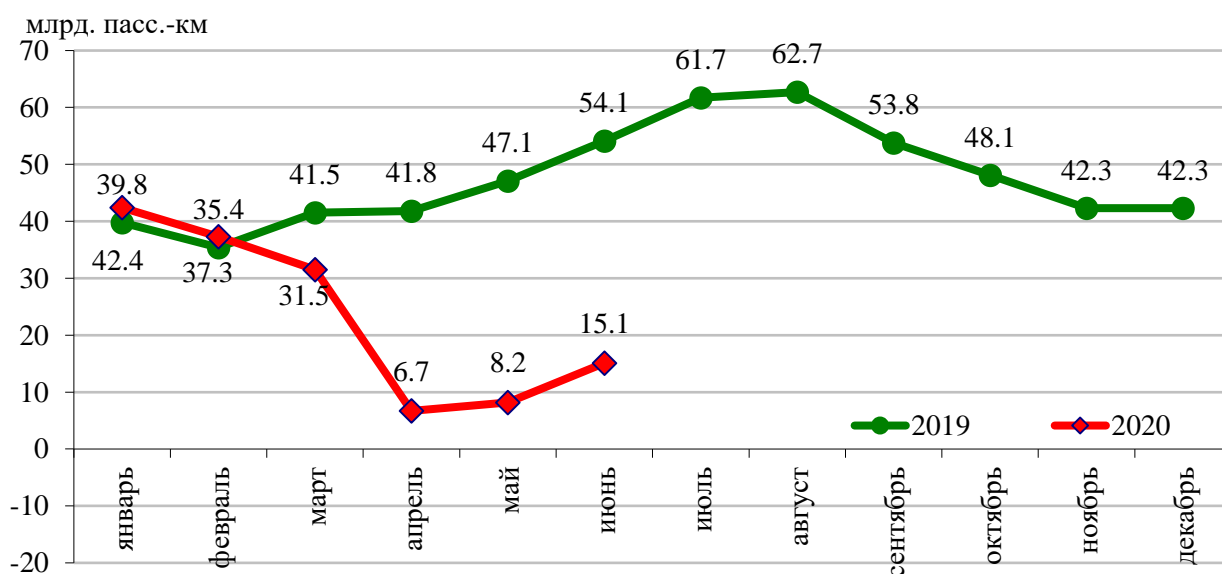
**Abstract:** this article reveals the problem of the impact of the COVID-19 pandemic on the Russian economic system. The article reveals the dynamics of changes in economic indicators due to the introduction of quarantine measures. The main tasks to stabilize the country's economy are considered.

**Key words:** pandemic, economy, crisis, COVID-19, unemployment.

Весь современный мир в условиях пандемии COVID-19 понес колоссальные потери: каждая сфера стала заложником сложившихся обстоятельств. Пандемия показала, что никто не был готов к стремительно меняющимся условиям XXI века, что еще раз доказало то, что странам пора пересмотреть свои взгляды на многие важные вопросы и начать искать новые подходы к решению существующих на данный момент проблем.

Экономика – одна из тех ключевых сфер, на которую стоит обратить особое внимание. Ограничительные меры, принятые для снижения распространения заболевания, оказали влияние на разные отрасли экономики, что привело к мировому кризису. Этот кризис задел все страны мира, и Россия не стала исключением. Период карантинных мер, который начался с марта, и продолжается по сей день, привёл к кризису, который войдет в мировую историю, как неожиданный, глобальный и опасный. По прогнозам специалистов, при данных обстоятельствах восстановление всего сектора экономики, может произойти лишь через полтора – два года. В связи с этим решение проблем России с нестабильностью экономических показателей и кризисом на данный момент является одной из самых актуальных тем.

Из-за динамичного распространения пандемии COVID-19 работа многих предприятий была временно приостановлена, за исключением тех, которые занимаются непосредственно производством товаров первой необходимости. Больше всего ограничения коснулись отрасли, связанные с прямым контактом с потребителями, например такие как: кинотеатры, салоны красоты, спортивные залы, торгово-развлекательные центры, кафе и рестораны, и многие другие. Ущерб понесла и транспортная инфраструктура: с учетом введенных ограничений многие рейсы были просто отменены, из-за чего впоследствии больше, чем в 2 раза сократился пассажирооборот, что не могло не отразиться на прибыли и работоспособности транспортных фирм (рис. 1).



**Рис. 1. Динамика пассажирооборота транспорта общего пользования России**

По данным Центрального банка РФ внешнеторговое сальдо, не смотря на нестабильность экономической системы, осталось положительным: экспорт товаров составил 158 млрд. долларов, импорт – 110 млрд. долларов. При всем при этом одна из лидирующих групп товаров – сырье для энергетики – сдала свои позиции, уступив место другим группам. Так как многие транспортные компании и промышленные производства сократили объем своей работы, либо полностью приостановили её, спрос на нефть и нефтепродукты, природный газ и каменный уголь резко снизился, что повлекло за собой впоследствии снижение цен на топливные ресурсы в целом [1].

Пресс-секретарь «Транснефти» Игорь Демин заявил, что «Россия продолжает терять значительные объемы нефтяного экспорта после сделки ОПЕК+, требующей ограничения поставок [2]. В октябре за рубеж ушло только 17,4 млн тонн российской нефти – на 20 % меньше, чем в октябре 2019 года». Особенно сильно пострадал российский нефтяной экспорт через морские порты – он рухнул сразу на 35 %, до 8,3 млн тонн. Поставки в Европу по нефтепроводу «Дружба» сократились меньше, но тоже упали на 6 %, до 3,9 млн тонн. На 1 % снизились и поставки в Китай – до 3,5 млн тонн, в том числе по трубопроводам до 2,7 млн тонн, через Казахстан – до 856 тыс. тонн. Все это произошло на фоне спада спроса по отношению к предложению на рынке нефтепродуктов (рис. 2) [3].



**Рис. 2. Соотношение спроса и предложения в мире на нефтепродукты**

Говоря о потерях в связи с пандемией, нельзя не упомянуть влияние шоков предложения и спроса внутреннего рынка, которые непосредственно

отразились на экономике России. Спрос на внешнем рынке также оставил желать лучшего. Из-за введенного карантинного режима снизилась возможность полного удовлетворения спроса на товары и услуги, ведь большинство домохозяйств не могли в полной мере функционировать. Эти два фактора вследствие привели к сокращению потребления товаров и услуг, а также инвестиций. Оборот розничной торговли в апреле сократился на 23,4 %, а в марте на 19,2 % (к аналогичным периодам прошлого года), ко всему прочему сократился объем рыночных услуг, на 37,9 %. Снятие режима самоизоляции в некоторых регионах улучшило показатели оборота розничной торговли: произошло снижение в августе на 2,7 % и сентябре на 3,6 %. Положительная тенденция произошла в результате того, что онлайн-рынок был введен в активное пользование и часть карантинных ограничений постепенно начали снимать [4].

Кризис, вызванный ограничениями, оказывает сильное воздействие на предприятия малого и среднего бизнеса, которые больше всего подвержены влиянию шоков предложения и спроса, так как зависимы от потребления товаров и услуг, уровень которых резко снизился. Такие предприятия обладают ограниченными ресурсами, и, чаще всего, не имеют свободный капитал, поэтому долгое время в состоянии кризиса они не протянут, в отличие от более крупных предприятий, имеющих «подушку безопасности». В России на долю малого и среднего бизнеса приходится 20 % ВВП и примерно 25 % всех рабочих мест. В сложившейся ситуации в этом секторе продолжится сокращение оборота, что повысит количество обанкротившихся предприятий.

В период марта – апреля небольшие предприятия пережили: снижение выручки, риск заболеваемости персонала, перебои в логистических поставках, и главное – неопределенность в перспективе. Фактически спрос на услуги сократился в несколько раз, в связи с чем сократилась и выручка, но постоянные затраты, несмотря на это, остались неизменными: выплаты по кредитам, арендная плата, заработная плата, налоги – все это в совокупности запустило массовый процесс банкротства (рис. 3).



**Рис. 3. Падение оборотов малого бизнеса, %**

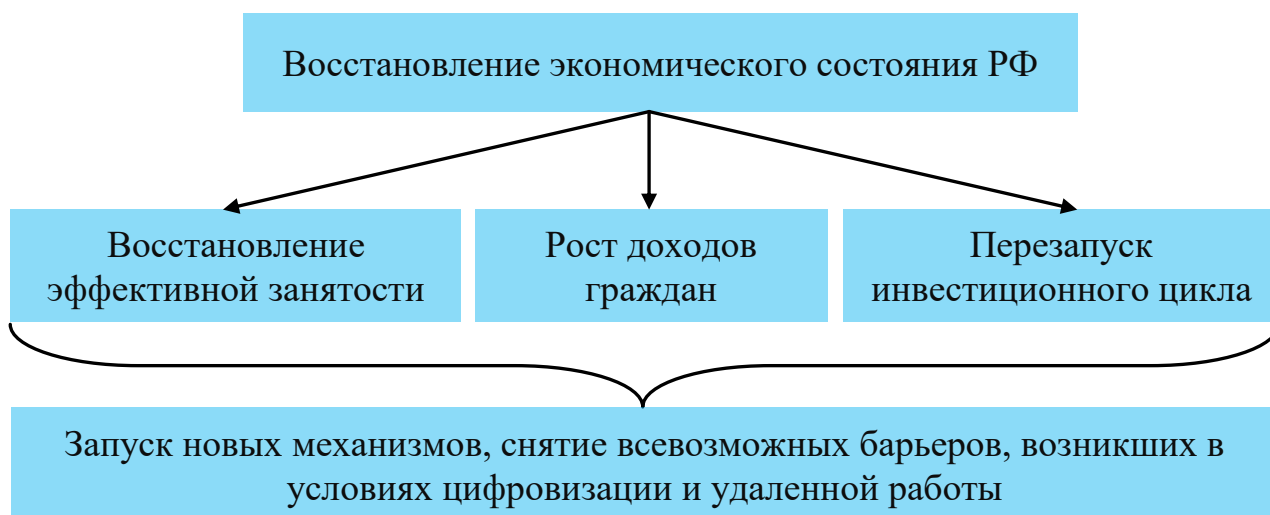
В результате введения карантинного режима пострадали не только предприятия, но и их сотрудники, так как активность многих компаний была приостановлена. Большинство работников столкнулось с проблемами уменьшения трудового дня, незапланированного отпуска или принудительной высадкой на больничный, а также сокращения рабочих мест. Безработица по итогам 2020 года в России станет максимальной с 2012 года и вырастет до рекордных 5,7 %, а реальные располагаемые доходы населения по итогам текущего года сократятся на 3,8 %. По прогнозам специалистов, со следующего года, уровень безработицы начнет снижаться, а реальные доходы будут увеличиваться, что представлено на рис.4.

На рисунке 4 видно, что реально ситуация начнет выправляться не ранее 2023 г., поэтому население России, как и всего мира, будет ещё продолжительное время ощущать последствия влияния пандемии COVID-19 на экономику, а, следовательно, и на уровень жизни населения.



**Рис. 4. Прогноз уровня безработицы и реальных доходов в период 2020-2023 гг.**

В связи со всем вышеперечисленным правительство подготовило план по восстановлению экономического состояния в стране, который наглядно представлен на рисунке 5.



**Рис. 5. План по восстановлению экономического состояния в стране**

Пандемия COVID-19 – это не только ужасное событие, которое нанесло сильнейший урон по привычной жизни всех жителей мира, но и некий толчок к тому, чтобы начать меняться, развиваться, совершенствоваться. Ведь не зря

кризис, вызванный данным событием, называют как «стратегическую устойчивость» или «адаптируемость». Влияние кризиса на экономическую систему России дало понять, что как раньше уже не будет, что пора что-то менять и искать новые подходы к решению конкретных существующих задач. Например, нужно стремиться к максимальному снижению издержек при концентрации финансовых, управленческих, технических ресурсов, направленных на перестройку цикла производства (от анализа потребительских запросов до работы предприятия, продвижения и продажи).

В большей степени снизить негативный эффект от пандемии COVID-19 удалось с помощью различных государственных программ, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса и на помощь населению. Но все-таки говорить о том, что потери были незначительными нельзя: расторжение договора с крупным партнером по поставкам нефти ОПЕК+, в связи, с чем произошел обвал цен на нефтяном рынке, также разрыв крупнейших производственно-сбытовых цепочек в Китай и страны Европы, что привело к снижению показателей экспорта и импорта. Помимо этого вследствие карантинных мер возрос уровень безработицы, увеличилась текучесть кадров, на что тоже нужно обращать особое внимание. Каждая из сфер жизнедеятельности пострадала в той или иной мере, но все же это событие, помимо нанесенного ущерба, показало, насколько каждая из стран готова к принятию операционных решений, применять современные технологии, а также дала стимул к размышлениям, что нужно идти в ногу с быстроменяющимися условиями современного мира.

### Список литературы

1. Дмитриева, А. Д. Экономические последствия эпидемии COVID-19 / А.Д. Дмитриева. // Молодой ученый. – 2020. – № 24 (314). – С. 174-177. – URL: <https://moluch.ru/archive/314/71594/> (дата обращения: 24.11.2020).

2. Колышев А.С., Суворова К.Д. Инвестиционные качества ценных бумаг и их оценка // Студенческий форум: научный журнал. – № 13(106). – Часть 1. М., Изд. «МЦНО», 2020. – С. 78-83.

3. Влияние коронавируса на нефтяной рынок. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://russiancouncil.ru/analytics-and-comments/analytics/vliyanie-koronavirusa-na-neftyanoy-rynok/> (дата обращения: 24.11.2020).

4. В период пандемии в международной торговле возникли новые драйверы. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://rg.ru/2020/>



10/27/reg-cfo/kak-pandemiia-izmenila-strukturu-vneshnej-torgovli-rossii.html (дата обращения: 25.11.2020).

5. Как коронавирус повлиял на экономику России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: <https://www.klerk.ru/materials/2020-05-28/500211/> (дата обращения: 25.11.2020).

УДК 001.895+316.422.44

## ОСОБЕННОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

**Пивоварова Анна Александровна**

**Петракович Анастасия Михайловна**

Научный руководитель: **Карпович Виктор Францевич**

к.э.н., доцент

Белорусский национальный технический университет

**Аннотация:** В статье раскрыта сущность и содержание таких понятий как «инновации» и «инновационная деятельность». Значительное внимание уделяется функциям инноваций и принципам инновационной деятельности. В заключение раскрывается роль инновационной деятельности для субъектов бизнеса.

**Ключевые слова:** инновации, инновационная деятельность, принципы инновационной деятельности, субъекты инновационной деятельности.

## FEATURES OF INNOVATIVE ACTIVITIES OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS

**Pivovarova Anna**

**Petrakovich Anastasia**

Scientific adviser: **Karpovich Viktor**

**Abstract:** The article reveals the essence and content of such concepts as «innovation» and «innovative activity». Considerable attention is paid to the functions of innovation and the principles of innovation. In conclusion, the role of innovation for business entities is revealed.

**Key words:** innovations, innovation activity, principles of innovation activity, subjects of innovation activity.

**Введение.** В настоящее время введено в оборот большое количество определений «инновационной деятельности». В нормативных актах сущность инновационной деятельности раскрывается с позиции «комплекса научных,

технологических и организационных мероприятий, обеспечивающих создание и реализацию инноваций».

Термин «инновации» можно трактовать как финальный результат инновационной деятельности, который получил воплощение в новом продукте [1, с. 4]. Кроме того, инновации правомерно рассматривать как один из способов повышения эффективности и конкурентоспособности, а также расширения и завоевания рынка [2, с. 6]. Но инновации – это не изобретения, это умение их выгодно «продать».

**Основная часть.** Особенности инноваций проявляются в их основных функциях: воспроизводственной, инвестиционной и стимулирующей [3, с.13].

Раскроем содержание каждой из функций более детально:

- *воспроизводственная функция* – реализуется за счет денежных поступлений, в виде выручки от продажи инноваций и образования предпринимательской прибыли, направляемой на интенсификацию инновационной деятельности организации на рынке;

- *инвестиционная функция* – проявляется в перераспределении части прибыли от реализации инноваций на финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок;

- *стимулирующая функция* – способствует активизации инновационной деятельности, через обеспечение коммерческого успеха, путем развития конкурентных преимуществ компании на рынке инноваций. Это является основным мотивом развития инновационной деятельности.

Ресурсами инновационных идей может являться неожиданное событие, например, успех или неудача, или же нововведения, основанные на потребности процесса.

Новый бизнес, находящийся в условиях конкуренции на рынке, должен вести активную деятельность, ориентированную на улучшение и обновление ассортимента выпускаемой продукции, ее качеств и технологий изготовления. Любая из коммерческих организаций старается обеспечить выпуск конкурентоспособной продукции, которой будет отдавать предпочтение потребитель, как под воздействием ценовых, так и неценовых факторов.

Отдельные покупатели часто выбирают товар, цена которого значительно выше, чем средняя по рынку, с целью получения экономии в процессе его использования. Так, например, приобретая дорогую бытовую технику, изготовленную на основе последних достижений науки и техники, потребитель приобретает дополнительные преимущества, заключающиеся в

её удобной эксплуатации, низком энергопотреблении и высокой надежности. Это может снизить его затраты на ремонт или же предоставить повышенный уровень комфорта и престижа.

Существует несколько разновидностей инновационной деятельности: производственная, инженерная, научная и коммерческая. Рассмотрим, что будет являться результатом инновационной деятельности каждого вида:

- *производственная деятельность* – готовый инновационный продукт;
- *инженерная деятельность* – опытный образец инновационной продукции;
- *научная деятельность* – разработка идеи инновационной продукции;
- *коммерческая деятельность* – создание условий производства и доведение продукции до потребителя.

Инновационной деятельности уделяется большое значение в организациях, так как именно она способствует расширению номенклатуры выпускаемой продукции, а также повышению ее качества за счет совершенствования технологического процесса.

Для того чтобы не стоять на месте, а двигаться вперед в ногу со временем, необходимо постоянно совершенствовать инновационную деятельность в организации. Это достигается путем устранения различного рода препятствий и «узких мест» в производственном процессе на основе развития и внедрения инновационных технологий. С этой целью следует периодически проводить оценку инновационного уровня продукции и технологий, аттестацию рабочих мест, а также анализа рынков сбыта и используемых каналов распределения. Отличительной чертой грамотного руководителя предприятия является стратегическое мышление, что позволит намного быстрее внедрить инновационную деятельность на предприятии. Например, как сделать свою продукцию морально устаревшей первым, пока это не сделают конкуренты, что будет побуждать предприятие к использованию инноваций.

Базовыми принципами инновационной деятельности коммерческой организации являются целевая ориентация, системность, адаптивность и экономичность [4, с. 345].

Рассмотрим каждый принцип более подробно:

- целевая ориентация – непрерывность инновационного процесса в соответствии с целями организации и спецификой ее деятельности;

- системность – целостность процесса организации и управления инновационной деятельностью в организации на основе идентификации функций и их взаимосвязи исполнителями;

- адаптивность – способность к принятию новых вызовов внешней и внутренней среды без ущерба для инновационной деятельности организации;

- экономичность – результативность инновационной деятельности, характеризующаяся ростом показателей экономической эффективности, то есть превышением доходов над расходами, приростом прибыли как в краткосрочном, так и долгосрочном периодах.

Основными участниками инновационной деятельности являются:

новаторы – субъекты инновационной деятельности, принявшие инновацию раньше других;

ранние реципиенты (пионеры, лидеры) – это фирмы, отдающие предпочтение внедрению проверенных инноваций, они одними из первых осваивают новшества после новаторов;

фирмы-имитаторы – фирмы, приобретающие патенты у фирм-новаторов;

раннее большинство – фирмы-имитаторы, которые в след за «пионерами» внедрились новшество;

отстающие – фирмы-консерваторы, которые даже под давлением рыночной конъюнктуры стремятся к сохранению традиционных технологий производства, выпуску традиционной продукции и оказанию традиционных услуг, ввиду недоверия к инновациям (рис. 1) [5, с. 514].

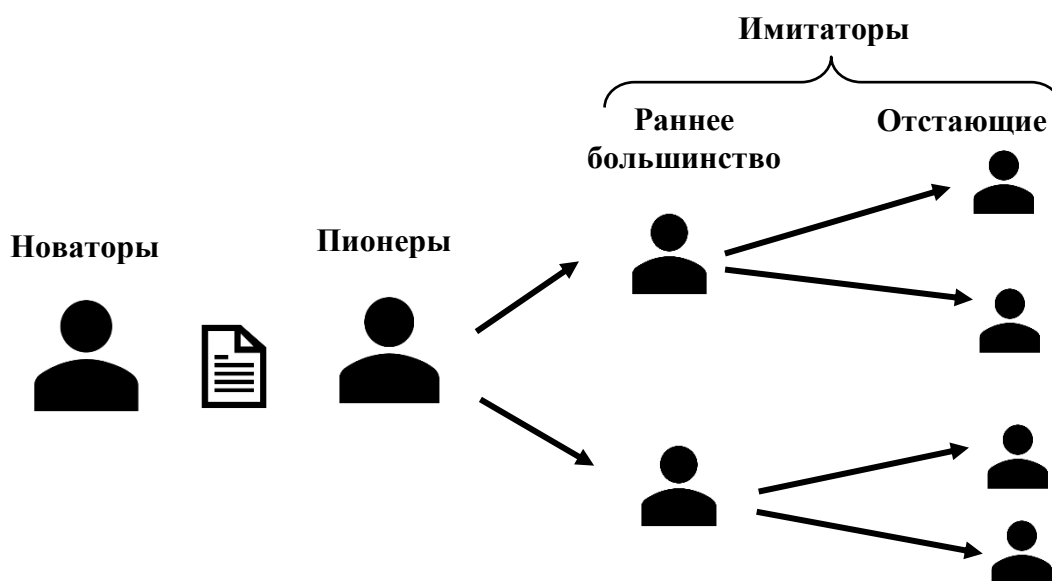


Рис. 1. Субъекты инновационной деятельности

**Заключение.** В итоге, грамотно поставленные задачи инновационной деятельности являются новыми идеями, что является основой создания и усовершенствования продуктов и технологических процессов.

Инновационная деятельность способствует преодолению спада и насыщению рынка разнообразной конкурентоспособной продукцией. Внедрение инноваций в производственно-хозяйственной деятельности субъектов бизнеса обеспечивает не только их инновационное развитие, но и национальной экономики в целом.

### **Список литературы**

1. Санто, Б. Инновация как средство экономического развития / Б. Санто; Пер. с венг. с изм. и доп. авт.; Общ. ред. и вступ. ст. Б.В. Сазонова. – М. : Прогресс, 1990. – 295 с.

2. Завлин, П.Н. Основы инновационного менеджмента: Теория и практика: Учебное пособие для вузов / Барютин Л.С., Валдайцев А.В. и др.; Под ред. Завлина П.Н. и др. – М.: Экономика, 2000. – 475 с.

3. Инновационный менеджмент в АПК: Учеб. пособие для студентов вузов, изучающих дисциплину «Менеджмент» / Р.Н. Минниханов, В.В. Алексеев, Д.И. Файзрахманов, М.А. Сагдиев. – М. : МСХА, 2003. – 430 с.

4. Максимов, Н.Н. Основные принципы и задачи инновационной деятельности организаций в современных условиях / Н.Н. Максимов. – Текст: непосредственный // Молодой учёный. – 2013. – №10 (57). – С. 344-347. – URL: <https://moluch.ru/archive/57/7823/> (дата обращения: 09.10.2020).

5. Протасова, А.А. Субъекты инновационной деятельности / А.А. Протасова, А.А. Бобко / 71-я научно-техническая конференция учащихся, студентов и магистрантов: тезисы докладов : в 4-х ч. – Минск, 20–25 апреля 2020 г. [Электронный ресурс] – Минск : БГТУ, 2020. – Ч. 3. – С. 513-515.

© А.А. Пивоварова, А.М. Петракович, 2020

# **СЕКЦИЯ ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

УДК 342

**РОЛЬ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА  
И ГРАЖДАНИНА**

**Курманов Альберт Сафатович**

д.ю.н., профессор

**Гильманшина Гузель Расиховна**

ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»

**Аннотация:** в статье отражена роль Конституционного суда РФ в области защиты прав и свобод человека и гражданина. Рассмотрены субъекты конституционных жалоб, критерии «допустимости» жалоб в конституционном судопроизводстве. Изучены точки зрения отечественных исследователей по данному вопросу. Отмечается высокий уровень доверия граждан деятельности Конституционного суда РФ как способу восстановления своих нарушенных прав.

**Ключевые слова:** Конституционный суд РФ, Конституция РФ, права и свободы человека и гражданина, судебный орган, судебная защита, жалобы.

**THE ROLE OF THE CONSTITUTIONAL COURT  
OF THE RUSSIAN FEDERATION IN PROTECTING HUMAN AND  
CIVIL RIGHTS AND FREEDOM**

**Gilmanshina Guzel Rasikhovna**

**Kurmanov Albert Safuatovich**

**Abstract:** The article reflects the role of the constitutional court of the Russian Federation in the protection of human and civil rights and freedoms. The subjects of constitutional complaints and the criteria for "admissibility" of complaints in constitutional proceedings are considered. The points of view of domestic researchers on this issue are studied. There is a high level of trust of citizens in the activities of the constitutional court of the Russian Federation as a way to restore their violated rights.

**Key words:** Constitutional court of the Russian Federation, Constitution of the Russian Federation, human and civil rights and freedoms, judicial body, judicial protection, complaints.



Права человека – являются неотъемлемым институтом человека на любом обществе, на любом этапе его развития, поэтому общество всегда уделяло значительное внимание их содержанию и защите. Современный мир столкнулся с важнейшей проблемой – как не допустить систематического и массового нарушения прав и свобод, поскольку ни одно государство не может называться правовым, если надлежащим образом в нем не обеспечены основные права и свободы не только его граждан, но и иных лиц, находящихся на его территории. В связи с этим, на национальном и международном уровне принимаются различные законы, направленные на регулирование и охрану прав и свобод человека. [1, с. 4]

Конституционно-судебный механизм защиты прав и свобод – это возможность обращения в Конституционный Суд РФ. Согласно ст.1 этого Закона Конституционный Суд РФ – судебный орган конституционного контроля, самостоятельно и независимо осуществляющий судебную власть посредством конституционного судопроизводства.

Почти все дела, разрешенные Конституционным Судом РФ, как утверждает судья Конституционного Суда РФ Н.В. Витрук, затрагивают вопросы защиты конституционных прав и свобод граждан. Конституционный Суд РФ по жалобам на нарушение конституционных прав и свобод граждан проверяет конституционность закона, примененного или подлежащего применению в конкретном деле, а также по запросам судов проверяет конституционность закона, примененного в конкретном деле, полагая, что данный закон нарушает конституционные права и свободы граждан, в порядке, установленном федеральным законом.

В теории и практике конституционного судопроизводства конституционную жалобу относят к институтам конкретного нормоконтроля в отличие от абстрактного нормоконтроля. Именно порядок конкретного конституционного контроля в наибольшей степени способствует защите прав и свобод человека и гражданина. Следует согласиться с мнением С.В. Нарутто о том, что «судебную защиту получают не только заявители конституционных жалоб, но и другие граждане, права которых были нарушены законом, признанным Конституционным Судом РФ неконституционным».

Возможно обращение в Конституционный Суд РФ как с индивидуальной (то есть жалобой, исходящей от одного человека), так и коллективной (обращение группы лиц). Коллективное обращение должно быть подписано всеми лицами, подающими данную жалобу в том, случае,

если каждый из них вправе обратиться с индивидуальной жалобой. С жалобой в Конституционный суд РФ также могут и иностранные граждане (ч. 3 ст. 62 Конституции).

Примером здесь выступает Постановление Конституционного Суда РФ 23 мая 2017 года по делу о проверке конституционности статей 31.7 и 31.9 кодекса РФ «Об административных правонарушениях» по жалобе лица без гражданства Мсхиладзе Н.Г., которым указанные статьи были признаны не соответствующими статьям 18, 22, 46 Конституции РФ.

С жалобой в Конституционный Суд имеют право обратиться объединения граждан. В этой связи научный интерес представляют дискуссии по поводу обладания юридическими лицами конституционными правами. Так, по мнению Б.Н. Топорнина что термином «каждый» обозначается физическое лицо, Г.А. Гаджиев считает, что юридическим лицам – субъектам предпринимательской деятельности принадлежат только такие конституционные права, которые осуществляются коллективно. По нашему мнению, верно суждение В.О. Лучина и О.Н. Дорониной о том, что конституционные права человека и гражданина могут быть распространены на юридические лица лишь в той степени, в которой отсутствие конституционного закрепления прав и свобод юридических лиц препятствует свободному осуществлению основных прав и свобод их участников.

В случаях, когда деятельность объединений граждан связана с реализацией конституционных прав граждан, являющихся их членами, они также могут обратиться с жалобой в Конституционный Суд.

Рассмотрим пример из практики Конституционного суда РФ по делу о проверке конституционности частей 3.2 и 3.3 статьи 4.1 Кодекса Российской Федерации «Об административных правонарушениях» в связи с жалобой АО «РСК». Постановлением от 07 апреля 2020 года данные статьи были признаны неконституционными, поскольку исключают возможность назначать юридическому лицу минимальный размер административного штрафа, установленного законом субъекта Российской Федерации за совершение конкретного правонарушения.

Конституцией Российской Федерации и федеральным конституционным законом «О Конституционном Суде Российской Федерации» муниципальные образования, органы местного самоуправления, их должностные лица не признаются надлежащими субъектами обращения с конституционной жалобой.

С жалобой в Конституционный Суд РФ возможно обращение Уполномоченного по правам человека в случае обращения к нему гражданина, чьи конституционные права и свободы были нарушены. Данный субъект, который не указан в статье 96 ФКЗ «О Конституционном суде РФ», руководствуется федеральным конституционным законом «Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации».

После изучения круга субъектов, которые могут обратиться с конституционной жалобой, приходим к выводу, что круг надлежащим заявителям очень узок. Высказываются мнения о необходимости устранить недостатки статьи 96 федерального конституционного закона «О Конституционном Суде Российской Федерации».

В юридической литературе отмечается, что правовое содержание допустимости конституционной жалобы отличается от иных видов судопроизводства. Обратимся к критериям допустимости данной жалобы:

- законом должны быть затронуты конституционные права и свободы человека и гражданина;
- должно быть завершено или начато рассмотрение конкретного дела в суде или органе, который применяет данный закон;

Таким образом, рассмотрению в Конституционном суде подлежит только примененная в конкретном деле норма, затрагивающая права и свободы заявившего лица.

Конституционный Суд Российской Федерации имеет также иные полномочия, способствующие защите и восстановлению нарушенных конституционных прав и свобод человека и гражданина. К таким полномочиям отнесены: проверка соответствия Конституции РФ нормативно-правовых актов разных уровней, международных договоров Российской Федерации, которые не вступили в законную силу, внутригосударственных договоров, толкование Основного закона страны, по запросу судов проверка соответствия Конституции РФ закона, который подлежит применению в рамках конкретного судопроизводства.

Природа решений Конституционного Суда уже длительное время являются предметом научных споров. Некоторые считают, что они являются нормативными актами, некоторые – судебными прецедентами, правовыми преюдициями, также источниками права. Большинство исследователей отмечают их нормативный характер.

По мнению Л.В. Лазарева, постановления Конституционного Суда являются нормативно-интерпретационными. С их помощью Судом осуществляется правокорректирующая функция. В.В. Лазарев считает их источниками права. Н.С. Бондарь рассматривает решения Конституционного Суда Российской Федерации как воплощение единства нормативных и доктринальных начал [2, с. 26].

По общему правилу, разбирательство в заседаниях имеет устный характер. Однако Конституционным судом применяется письменное разбирательство конституционных жалоб, в которых ставится вопрос, уже рассмотренный судом и сформулированный в общеобязательных правовых позициях в связи с большим объемом дел.

Чтобы защитить права и свободы человека и гражданина, необходимо обеспечение исполнения решения о неконституционности закона. Исполнение данных решений имеет длительный характер, поскольку признание неконституционности закона создает пробел в законодательстве и неурегулированные общественные отношения по-прежнему продолжают нарушать права и свободы человека и гражданина [4, с. 175].

В течение трех месяцев после опубликования решения о неконституционности закона Правительство Российской Федерации вносит в Государственную Думу проект нового закона или законопроект о внесении изменений, дополнений в закон, который признан неконституционным в отдельной части. Если признан неконституционным нормативный акт Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, ими данный акт должен быть отменен не позднее двух месяцев после опубликования решения, затем должны быть приняты новые акты либо внесены соответствующие изменения, дополнения [5, с. 78].

Таким образом, согласно федеральному конституционному закону «О Конституционном Суде Российской Федерации», в течении некоторого времени права и свободы человека и гражданина по-прежнему нарушаются неконституционным актом. По нашему мнению, необходимо изменение нормы закона таким образом, чтобы акты Президента и Правительства утрачивали силу с момента вынесения решения Конституционного суда Российской Федерации.

Необходимо отметить высокий уровень доверия граждан деятельности Конституционного суда РФ как способу восстановления своих нарушенных прав. Согласно сведениям на официальном сайте Конституционного суда РФ

в 2019 году в Конституционном судом РФ рассмотрено 14809 обращений, за 9 месяцев 2020 года – 4725 [4].

Конституционный Суд Российской Федерации, реализуя компетенции в сфере защиты прав и свобод человека и гражданина, расширительно толкует ряд положений федерального конституционного закона «О Конституционном Суде Российской Федерации». Исходя из Конституции Российской Федерации, принципа приоритета прав и свобод человека и гражданина, Конституционный суд в своих решениях расширительно толкует круг субъектов конституционной жалобы и предмет конституционной жалобы, а также использует новые процедурные правила для оптимизации рассмотрения большого объема поступающих конституционных жалоб [6, с. 202].

В этой связи, по нашему мнению, необходимо закрепление новых аспектов реализации полномочий по рассмотрению конституционных жалоб Конституционным судом Российской Федерации в ФКЗ «О Конституционном суде», что послужит более действенной защите прав и свобод человека и гражданина.

### **Список литературы**

1. Объекты преступлений против конституционных прав и свобод человека и гражданина: учебное пособие / А.С. Курманов. Уфа: Издательство БИСТ (филиала) ОУП ВО «АТиСО», 2019. С. 4.

2. Поправки 2020 года в Конституцию Российской Федерации. К вопросу о роли Конституционного суда Российской Федерации в защите прав и свобод человека и гражданина // Образование и право, 2020. № 2. С. 26.

3. Петина М.М. Конституционная жалоба в системе средств защиты прав человека в России. // Актуальные проблемы российского права, 2017. С. 175.

4. Статистика обращений в КС РФ // Официальный сайт Конституционного суда Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ksrf.ru/ru/AntiCorruption/Pages/default.asp>. (дата обращения: 24.04.2020).

5. Элибаев А.С. Права и свободы личности в деятельности Конституционного суда РФ // Инновационная наука, 2018. С. 129.

6. Тхабисиомва Л.А., Тлехатук А.К. Конституционное судопроизводство Российской Федерации как особый вид в сфере защиты прав и свобод граждан // Социально-гуманитарные знания, 2019. С. 202.

**РОЛЬ ООН В СТАБИЛИЗАЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО  
ПРАВООРЯДКА И ПОДДЕРЖАНИИ МИРА  
В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

**Новиков Сергей Степанович**

доктор исторических наук, доцент,  
профессор кафедры международного права  
и внешней экономической деятельности

**Малькова Полина Сергеевна**

**Баранова Алена Владимировна**

ФГБОУ ВО « Владимирский государственный университет имени  
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых» (ВлГУ)

**Аннотация:** В статье проанализирована, исследована, эффективность ООН в современном Мире в условиях глобализации, в рамках существующих современных подходов к проблемам реформирования и ликвидации Организации Объединенных Наций. Вместе с этим проанализирована практика по данному вопросу.

**Ключевые слова:** ООН, глобализация, стабилизация, международный правопорядок, мир, реформа.

**THE ROLE OF THE UN IN STABILIZING THE INTERNATIONAL  
LEGAL ORDER AND MAINTAINING PEACE IN THE CONTEXT  
OF GLOBALIZATION**

**Novikov Sergey Stepanovich**

**Malkova Polina Sergeevna**

**Baranova Alena Vladimirovna**

**Abstract:** the article analyzes and studies the effectiveness of the United Nations in the modern world in the context of globalization, within the framework of existing modern approaches to the problems of reforming and eliminating the United Nations. At the same time, the practice on this issue is analyzed.

**Key words:** UN, globalization, stabilization, international law and order, peace, reform.

Статья посвящена исследованию вопроса об эффективности деятельности ООН в современном Мире в условиях глобализации, в рамках существующих современных подходов к проблемам реформирования и ликвидации Организации Объединенных Наций как главного регулятора международных отношений.

Прежде чем начинать рассмотрение проблем регулирования международных отношений при помощи ООН, необходимо отметить то, что говорить о данных проблемах бессмысленно, если не связывать их с процессом глобализации, который представляет собой «нарастающую взаимозависимость мира – экономическую, социально-культурную и политическую». Не смотря на то, что человечество стоит на пути прогрессивного развития, проблемы экономического развития являются неотъемлемой частью его существования, это объясняется, прежде всего, экономической цикличностью, а учитывая процесс глобализации, становится очевидным и то, что проблемы, возникающие в отдельной стране так или иначе будут затрагивать всё человечество, тормозя в некоторых смыслах его развитие. Именно по этой причине нам необычайно важно найти рычаги воздействия на международные отношения и понять, какое место в них занимает ООН.

Таким образом, Организация Объединенных Наций, сокращенная ООН, является международной организацией, созданной основными действующими лицами международного права для поддержания и укрепления международного мира и безопасности, а также для развития сотрудничества между государствами. Организация Объединенных Наций была создана в 1945 году. Конечно, за 70 лет существования организации многое изменилось, что определяет актуальность изучаемой проблемы, в целом, анализ деятельности ООН и, в частности, проблемы реформирования организации и ее дальнейшего эффективного функционирования. Обстоятельствами, определяющими значение предмета, являются:

- Во-первых, первоначально организация была разработана для биполярного мира (оппозиция США и СССР), сегодня баланс сил несколько изменился, что обусловлено появлением новых ведущих государств, интересы которых в принятии решений не принимаются в учетную запись;

- Во-вторых, позиция МарианоАгирре, который считает, что сохранение мира на планете является практически невозможной задачей, может быть выделена в качестве отдельного актуализирующего фактора, в частности

потому, что ООН руководствуется в своих действиях решениями Совета Безопасности, который, в свою очередь, несет основную ответственность за поддержание международного мира и безопасности. Наша судьба находится в руках пяти постоянных членов Совета Безопасности ООН с правом вето;

- И, наконец, в-третьих, наибольший вклад в финансирование организации делают США - 23%, а у России - только 5%, поэтому мы можем сделать предположение, чье мнение будет более важным при принятии стратегических решений. [1, с. 229].

Следует отметить, что необходимо изучить цели и принципы, на которых основано ООН, для более объективного понимания деятельности этой организации. Таким образом, прежде чем мы будем говорить непосредственно о поставленной проблеме и способах ее решения, необходимо рассмотреть Устав ООН в своей самой общей форме, в которой излагаются ее цели, одобренные государствами-членами при подписании:

- поддерживать международный мир и безопасность и с этой целью принимать эффективные коллективные меры по предотвращению и ликвидации угроз миру и пресечению актов агрессии или других нарушений мира и мирных средств в соответствии с принципами справедливости и международного права урегулировать и разрешить международные споры или ситуации, которые могут привести к нарушению мира;

- развивать дружеские отношения между народами на основе уважения принципа равных прав и самоопределения народов, а также принимать другие надлежащие меры для укрепления всеобщего мира;

- осуществлять международное сотрудничество в решении международных проблем экономического, социального, культурного и гуманитарного характера, а также в поощрении и развитии уважения к правам человека и основным свободам для всех без различия расы, пола, языка или религии и быть центром для согласования действий наций и достижения этих общих целей.

Для эффективного функционирования организации в ее деятельности должны быть основаны следующие принципы:

1. Необходимо соблюдение равноправия голосов всех участников организации;

2. Добровольность выполнения обязательства, которые возлагаются на участников организации, в целях обеспечения соответствующих равных преимуществ вытекающих из членства в организации;



3. Применение мирных средств урегулирования международных споров всеми членами организации в целях обеспечения международной безопасности;

4. Воздержание всеми членами организации от применения силы, или угрозы применения силы по вопросам территориальной целостности или политической независимости любого другого государства;

5. Оказание всеми членами организации всяческого содействия в деятельности, осуществляемой в целях, регламентированных уставом организации, также воздержание членами организации от действия, направленных на содействие государствам, против которых организация предпринимает превентивные или принудительные меры воздействия;

6. Обеспечение членами организации и самой организации в целом соблюдения указанных принципов также государствами, которые не являются ее участниками, в целях поддержания международной безопасности;

7. Устав не наделяет организацию правом вмешательства во внутригосударственную юрисдикцию. [2].

Из приведенных выше цитат из Устава ООН очевидно, что организация преследует исключительно хорошие цели, поэтому большинство сторонников имеют точку зрения, направленную на реформирование Организации Объединенных Наций, а не ее ликвидацию.

Однако споры и дискуссии о роли и жизнеспособности ООН продолжаются долгое время, однако, как упоминалось ранее, сегодня актуальность этой проблемы становится все более острой, и поэтому мнения о том, как решить эту проблему, расходятся.

Сторонники теории ликвидации продолжающегося существования Организации Объединенных Наций не имеют большого разнообразия. Так, например, Ю.А. Баранчик, как и многие другие аналитики, считает, что «ООН больше не может противостоять энергетической составляющей в международных отношениях, навязанных Соединенными Штатами». [3, с. 148]. По словам исследователя, США репрессируют ООН: «США больше не заинтересованы в сохранении нынешней неспособной структуры ООН. Попытки изменить состав Совета Безопасности и «правила игры» в ООН будут заблокированы Соединенными Штатами и их союзниками». Из процессов, происходящих в современном мире, в нем делается вывод о том, что ООН, как и ее предшественница, Лига Наций, исчерпала свою способность влиять на страны, стремящиеся перераспределить мировой

порядок, потому что, если раньше Соединенные Штаты ООН под эгидой одна цель - международная безопасность сегодня эта общая цель ставится под сомнение.

В отличие от вышеупомянутой точки зрения, существует теория реформ, согласно которой ООН должна не только сохраняться в прежней форме, но и укрепляться путем организации реформ через различные структурные подразделения. Сторонники этой позиции более разнообразны в своих предложениях.

Например, если мы перейдем к позиции Германии по этому вопросу, она предстанет перед нами в формате реформы Совета Безопасности, в плане включения новых постоянных членов, которых в настоящее время только 5: Китай, Россия, США, Франции и Великобритания.

С одной стороны, расширение круга постоянных членов позволит учесть мнение новых ведущих экономик мира в формулировании мировой политики и в поддержании мировой безопасности. В то же время количественное увеличение числа членов может рассматриваться только как формальность». [4, с. 135].

В свою очередь, сторонники этого же подхода к решению данной проблемы выделяют целый ряд направлений реформирования, к которым можно отнести:

- Необходимость наделения Организации Объединенных наций полной правосубъектностью, т.е. наравне с государствами. Организации непосредственно нужно усиление правовых институтов, например, при заключении договоров ООН будет выступать самостоятельной стороной, что позволит повысить ответственность государств в выполнении своих обязательств. [5, с. 594].

- Острая, на наш взгляд, необходимость создание дополнительного бюджета для программных целей ООН. Будучи самостоятельным субъектом международных отношений ООН должна обладать всеми необходимыми финансовыми средствами, которые бы поступали из разных государств хотя бы примерно в равном объеме. [6, с. 61].

Кроме того, некоторые специалисты считают, что, прежде всего ООН необходимо иметь небольшую армию быстрого реагирования, на случай угрозы насилия, для потенциальной возможности быстрого реагирования и устранения очага возникновения опасности, так как на данный момент ООН обладает лишь миротворческими силами, и, для того, чтобы их задействовать

непосредственно в урегулирование вооруженной опасности нужны месяцы - собрать Совет Безопасности, пройти процедуру согласования, утверждения, вынести решение, принять резолюцию и т.д. [7, с. 50].

Если же говорить о позиции главы нашего государства, то Владимир Владимирович Путин отмечал, что «никакой другой подобной универсальной организации, как ООН, у международного сообщества не существует. В то же время, конечно, ООН должна отвечать современным требованиям, учитывать в своей деятельности реалии сегодняшнего мира. Поэтому мы выступаем за ее реформирование». [8, с. 119].

В свою очередь, наша точка зрения абсолютно совпадает с мнением нашего Президента, ведь не смотря на то, что ООН в каких-то отраслях является не совсем эффективным регулятором, тем не менее, на данный момент у человечества нет организации лучше, а если учесть тот факт, что международная политическая обстановка по некоторым факторам приближается к исходной, то механизм функционирования в принципе остается более чем приближенным к сегодняшним реалиям.

### **Список литературы**

1. Чуку Е.М. США – мировая супердержава: основные приоритеты американской международной политики в глобализующемся мире / Е.М. Чуку // Вестник Московского государственного лингвистического университета. 2013. № 2 (662). С. 229.
2. Устав ООН 1945 г. // Действующее международное право / Сост. Ю.М. Колосов, и Э.С. Кривчикова. М., 2002
3. Беленкова Е.Ю. Роль ООН в современном мире: основные концепции российских ученых / Е.Ю. Беленкова // Власть. 2012. № 7. С. 148.
4. Гребенюк Е.В. Позиция германии по реформированию совета безопасности ООН / Е.В. Гребенюк // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2014. № 11-1. С. 135.
5. Цыганков П.А. Теория международных отношений / П.А. Цыганков М.: Наука, 2011.-594 с.
6. Островская Я. Реформирование ООН как средство построение нового мультиполярного мира / Я. Островская // В сборнике: «Россия в глобальной экономике и политике» Сборник научных статей. под ред. Л.В.Бычковой, В.М. Кузьминой. Курск, 2014. С. 61
7. Джантаев Х.М. Проблемы адаптации ООН к реалиям XXI века / Х.М. Джантаев // Вопросы гуманитарных наук. 2013. № 1 (64). С. 50.
8. Зверев П.Г. Позиция Российской Федерации по вопросу реформирования Совета Безопасности // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. 2013. № 1. – С. 119.

УДК 347

## ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

**Славова Наталья Александровна**

к.ю.н., доцент кафедры юридических дисциплин

**Патакина Елена Сергеевна**

Филиал ФГБОУ ВО «Российский государственный гуманитарный университет» в г. Домодедово Московской области

**Аннотация:** вопрос ответственности в сфере предпринимательской деятельности имеет существенное значение, поскольку от того, как определено в законодательстве данное положение, в полной мере зависит обеспечение правопорядка, в связи с этим, в данной статье рассматриваются признаки и подходы к гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательства.

**Ключевые слова:** гражданско-правовая ответственность, юридическая ответственность, предпринимательская деятельность, принуждение, санкция.

## THEORETICAL AND LEGAL FRAMEWORK OF CIVIL LEGAL LIABILITY IN THE SPHERE OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY

**Slavova Natalia Alexandrovna**

**Patakina Elena Sergeevna**

**Abstract:** the issue of responsibility in the field of entrepreneurial activity is of significant importance, since the provision of law and order fully depends on how this provision is defined in the legislation, in this connection, this article examines signs and approaches to civil liability in the field of entrepreneurship.

**Key words:** civil liability, legal liability, entrepreneurial activity, compulsion, sanction.

В правовой литературе довольно большое внимание уделялось определению понятия и содержания гражданско-правовой ответственности,

поскольку, по мнению отдельных авторов, переход к рыночным отношениям и отказ от методов административно-командного управления экономикой обусловили возрастание роли именно этого вида юридической ответственности, в связи с этим, исследование гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности, на сегодняшний день, постоянно находится в поле зрения юристов.

В научных кругах высказываются различные точки зрения и подходы к определению гражданско-правовой ответственности в указанном аспекте, большая часть которых сводится к тому, что она является следствием правонарушения.

Вместе с тем, часто гражданско-правовую ответственность определяют через правоотношения или охранительное правоотношение. Так, ученые - Липинский Д.А. и Мусаткина А.А, определяют ответственность как правоотношение, которое возникает из нарушения обязательства, которые обеспечиваются государственным принуждением [1, с. 26].

Таким образом, авторы дают определение гражданско-правовой ответственности через призму следующих признаков:

- государственное принуждение;
- воплощается в процессуальной форме;
- наступает за совершение правонарушения и связана с общественным осуждением;
- выражается в определенных отрицательных последствиях.

Следует отметить, что авторы используют в своем определении признак гражданско-правовой ответственности, а именно, государственное принуждение. При этом, данный признак сочетается с категорией правоотношения, с помощью которой авторы пытались выразить сущность ответственности.

В свою очередь, государственное принуждение в гражданском праве, в том числе и при применении мер ответственности, может носить как опосредованный (скрытый, косвенный), так и непосредственный характер (что несвойственно, например, уголовному праву), где государственное принуждение имеет исключительно непосредственное выражение.

Таким образом, гражданско-правовую ответственность не следует отождествлять с государственным принуждением, потому что это только один из ее признаков. В то же время, некоторые авторы государственному принуждению “отдают” ключевое значение (в смысле юридической

ответственности). Например, С.Н. Братусь определял ответственность как государственное принуждение к “несению” негативных имущественных последствий правонарушения, что всегда связано с общественным осуждением поведения правонарушителя [2, с. 6-14]. Некоторые современные авторы тоже придерживаются такой позиции. Так, юридическая ответственность - это обязанность лица, совершившего правонарушение претерпеть меры государственного принуждения... (О.В. Старков, И.В. Упоров) [3, с. 320]; юридическая ответственность основывается на государственном принуждении, т.е. на тех государственно-правовых мерах, которые составляют содержание этой ответственности (А.М. Зарецких, Ф.И. Долгих) [4, с. 183]; ответственность, в том числе гражданско-правовая - это одна из форм государственного принуждения к соблюдению норм права (А.В. Семенова) [5, с. 83].

Рассматривая данные подходы авторов, следует отметить, во-первых, что осуждение является общественной характеристикой ответственности, осуждение конечно сопровождает правовую ответственность, однако не является его признаком. Во-вторых, властное принуждение может реализовываться не только для реализации ответственности, но и для мер гражданско-правовой защиты. Всегда необходимость защиты субъективного права возникает при его нарушении и отражается в процессуальных формах. При этом лицо вправе добровольно восстановить нарушенное им право другого лица (положение). Однако, исполнение в состоянии принуждения или добровольное исполнение - это формы исполнения (обязательства) обязанности, которые не имеют никакого влияния на само существование обязанности и сопровождающей его ответственности.

По нашему мнению, непосредственное государственное принуждение в рамках гражданско-правовой ответственности не выступает определяющим признаком, хотя безусловно присутствует.

Необходимо отметить, что подходы к определению гражданско-правовой ответственности свидетельствуют, с одной стороны, о едином понимании сущности такой ответственности и юридической ответственности в целом, с другой - о наличии специфического содержания гражданско-правовой ответственности, непосредственно связано с особенностями предпринимательских правоотношений.

Из этого следует, что изменения, которые произошли с правоотношениями в сфере предпринимательства за последние годы, требуют

уточнения его содержания, а следовательно и определение гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности.

Для этого целесообразно систематизировать, выявить и конкретизировать признаки указанной ответственности с учетом экономических реформ и развития экономических отношений, на которые неоднократно обращали внимание ученые.

Так, к признакам гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательства можно отнести следующие:

1) субъектами ответственности являются как субъекты предпринимательской деятельности, так и другие участники отношений в сфере предпринимательства;

2) привлечение к гражданско-правовой ответственности предусматривает неблагоприятные последствия экономического характера, независимо от того, применяются “денежные санкции”, или только те, которые ограничивают правоспособность данных субъектов;

3) гражданско-правовая ответственность применяется в форме определенной системы экономических санкций, предусмотренных гражданским, административным законодательством, договорами, локальными нормативными актами субъектов предпринимательской деятельности;

4) гражданско-правовая ответственность применяется в случае правонарушения;

5) в отличие от административно-правовой, уголовной, гражданско-правовая ответственность наступает независимо от вины правонарушителя. Как правило, только форс-мажорные обстоятельства исключают гражданско-правовую ответственность;

На наш взгляд, указанные признаки являются правильными, однако, некоторые из них нуждаются в уточнении.

Конкретизация данных признаков, наиболее полно будет представлена через общие (родовые) и специфические (видовые) черты (признаки) такой ответственности. Так, в частности среди видовых можно назвать: область применения; юридические и фактические основания; презумпцию вины нарушителя и особенности определения вины; субъектный состав такой ответственности; направленность преимущественно на имущественную базу нарушителя; содержание, которым являются меры воздействия (санкции) имущественной направленности; наличие нескольких порядков применения.

Среди указанного особо следует выделить такие признаки, как: сфера применения, специальные основания, специальный субъектный состав и наличие собственных мер воздействия (санкций).

В целом, признаки гражданско-правовой ответственности фактически получили подтверждение в соответствующих нормах Гражданского кодекса Российской Федерации [6] и вполне отражают ее сущность и особенности. Однако, они не выделены в отдельный раздел касательно ответственности субъектов предпринимательской деятельности.

Взяв за основу приведенные теоретические подходы юридической ответственности, нормы ГК РФ и приведенные признаки, можно конкретизировать определение гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательской деятельности, а именно: это ответственность, согласно которой субъекты несут негативные последствия, на основании и в порядке, предусмотренными Гражданским кодексом РФ, другими нормативно-правовыми актами, договорами или иными правовыми актами, где отражены дополнительные негативные экономические и / или правовые последствия, в случае совершения ими правонарушения в сфере предпринимательской деятельности.

При этом вполне понятно, что гражданско-правовая ответственность и гражданско-правовая ответственность в сфере предпринимательства соотносятся как общее и специальное, то есть последнему термину присущи признаки общего, но с учетом конкретного круга субъектов. С другой стороны, выделения гражданско-правовой ответственности в сфере предпринимательства обусловлено тем, что ей присущи определенные черты, которые требуют конкретизации в законодательстве.

### **Список литературы**

1. Липинский Д.А., Мусаткина А.А. Функционирование системы юридической ответственности: монография - М.: Директ-Медиа., 2013. -223 с.
2. Братусь С.Н. Юридическая ответственность и законность. - М.: Юр.лит., 1976, 444 с.
3. Старков О.В., Упоров И.В. Теория государства и права: учебник. - М.: Дашков и К°, 2017 .- 507 с.
4. Зарецких А.М., Долгих Ф.И. Теория государства и права: учебник. - М.: Московский Финансово-промышленный университет «Синергия», 2015. - 210 с.



5. Семенова А.В. Солидарная ответственность как вид гражданско-правовой ответственности // Российский юридический журнал. - 2005. - № 4. - С. 82.- 85.

6. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. 4: Федер. закон от 18 дек. 2006г. № 230-ФЗ: принят Гос. Думой 24 нояб. 2006 г.: одобрен Советом Федерации 8 дек. 2006 г.: [ред. от 18 июля 2019 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. — 2006. — № 52, ч. 1. — Ст. 5496.

УДК 325.1

**К ВОПРОСУ О МИГРАЦИИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ:  
ИСТОРИКО-ПРАВОВОЙ И СОЦИАЛЬНЫЙ АСПЕКТЫ**

**Соколова Елена Александровна**

к.п.н., доцент

**Федорова Ксения Андреевна**

**Митяева Нина Александровна**

ФКОУ ВО «Академия права и управления  
Федеральной службы исполнения наказаний»

**Аннотация:** в статье раскрыто понятие миграции, рассмотрены ее основные исторические этапы в отечественной практике. Приведены правовые акты, регламентирующие юридическое положение мигрантов на территории Российской Федерации, охарактеризованы виды и стадии миграции, меры государственной поддержки мигрантов, а также основные направления социальной работы с данной категорией населения.

**Ключевые слова:** миграция, эмигранты, иммигранты, правовой статус мигрантов, социальная работа с мигрантами.

**TO THE QUESTION ON MIGRATION IN RUSSIA:  
HISTORICAL, LEGAL AND SOCIAL ASPECTS**

**Sokolova Elena Aleksandrovna**

**Fedorova Kseniya Andreevna**

**Mityaeva Nina Aleksandrovna**

**Abstract:** the article reveals the concept of migration and examines its main historical stages in Russian practice. It presents legal acts regulating the legal status of migrants on the territory of the Russian Federation and describes the types and stages of migration, measures of state support for migrants, the main directions of social work with this category of population.

**Key words:** migration, emigrants, immigrants, legal status of migrants, social work with migrants.

Само слово «миграция» происходит от латинского «migratio», то есть переход или переезд (migrare – «переходить, переезжать»). Миграция населения – переселение людей из одного региона (государства) в другой, иногда происходит группами и на большие расстояния [1, с. 4].

Россия является самой крупной по размерам страной в мире. В течение веков освоение её огромных пространств сопровождалось движением населения, по сути представлявшим собой миграцию из центральных европейских районов к окраинам, и наоборот. По выражению выдающегося русского историка, академика, профессора Московского университета и Московской духовной академии В.О. Ключевского, история России – есть история страны, которая колонизируется [3].

В основном люди переселялись из центральных или западных регионов. Два основных потока людей направлялись на юг, в XVI веке – в направлении Заволжья и Кавказа и на восток, в XVII веке – через Урал в Сибирь и далее к Тихому океану.

Люди перемещались в незнакомые места в надежде получить собственный участок земли. Процесс миграции особенно ускорился после освобождения крестьян, в 1861 году. В то же время в XIX веке были и другие направления, по которым перемещалось население, – из деревень в крупные промышленные центры. Эти переселенцы приезжали в города на зимнее время, пока в деревне нет значительной работы. Но на время посевной или сбора урожая они возвращались в деревню. Со временем они всё чаще оставались в городе навсегда.

В советский период, после установления советской власти, руководство страны взяло курс на индустриализацию. Это означало одновременное строительство большого количества промышленных гигантов, для чего требовались рабочие руки.

Очень сложным являлся период Великой Отечественной войны, когда проводилась депортация народов, то есть их принудительное переселение в другие регионы страны. Всего были высланы в Казахстан, подальше от линии фронта, семь народов: карачаевцы, балкарцы, крымские татары, ингуши, чеченцы, калмыки и немцы, большое количество которых жило до того времени в западных регионах страны [2]. Эта операция была проведена в течение буквально нескольких дней: людей погрузили в вагоны и отправили на восток.

После окончания войны восстановление страны, разрушенной во время

войны, потребовало больших усилий. Везде требовались рабочие руки, и снова население стало переселяться из сёл в крупные города и промышленные центры. Очень многие в те годы отправились участвовать в стройках Сибири и Дальнего Востока.

Ближе к 2000 году, начиная с 1980-1990-х годов, территория страны четко разделилась на две зоны, из которых одна являлась принимающей, другая – отдающей население. Практически весь Север, за исключением Тюменской области, ранее интенсивно притягивающий население, начал стремительно его терять. Крайний Север и приравненные к нему по условиям проживания территории потеряли около 8 %, Чукотка всего за два года (1993-1994 гг.) – 22% населения. В первой половине 1990-х гг. с Дальнего Востока уехало 6 % жителей, причем отток людей из этого региона наблюдался, вероятно, впервые за всю историю его освоения русским народом [2]. Переход на рыночные отношения, отмена северных льгот, в некоторых случаях – отсутствие финансирования многих предприятий создали почву для формирования острых проблем российского Севера, в первую очередь, низкой эффективности его хозяйства. Поэтому отток с Севера, даже в современных условиях, к сожалению, неизбежен.

Правоотношения в миграционной сфере – одна из самых динамичных сфер, регулируемых законодательством, которое вынуждена постоянно адаптироваться к текущей геополитической обстановке. Большая часть мигрантов, прибывающих в Россию с целью заработка или проживания, знакомы с положениями миграционного законодательства весьма поверхностно и отрывочно, как правило, со слов знакомых или из информации о законах для мигрантов, публикуемой в средствах массовой информации. Правовая неграмотность нередко становится причиной возникновения проблем: от штрафов до выдворения и запрета на въезд на территорию России.

В настоящее время правовой статус мигрантов на территории Российской Федерации регулируют: Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020); Закон РФ «О вынужденных переселенцах» от 19.02.1993 № 4530-1; Федеральный закон от 15.08.1996 № 114-ФЗ (ред. от 31.07.2020) «О порядке выезда из Российской Федерации и въезда в Российскую Федерацию», который содержит правила пересечения границы страны; Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001

№ 197-ФЗ и другие нормативно-правовые акты.

Мигрант (от лат. *migrantis* – переселяющийся) – лицо, совершающее миграцию, т.е. пересекающее границы тех или иных территорий со сменой постоянного места жительства навсегда или на более или менее длительное время. В широком смысле мигрантом является каждое лицо, которое совершает разовые поездки в другие населенные пункты или местности в туристических, рекреационных или деловых целях, либо регулярно (ежедневно, еженедельно) перемещается челночно между двумя поселениями, либо на различные сроки (месяц и более) покидает свое место жительства для временной работы в других местностях, либо переселяется на постоянное место жительства.

Мигранты являются категорией населения, которая требует особого внимания и поддержки со стороны не только государства, но и общества. Оказавшись в неблагоприятных, а порой даже экстремальных жизненных условиях, они испытывают множество проблем, которые не могут решить самостоятельно.

Лица, переселившиеся за пределы родной страны, являются эмигрантами. Лица, переселившиеся за рубеж в любую другую страну, являются иммигрантами. Разница между численностью первых и вторых – это миграционное сальдо, которое влияет на численность населения страны.

Существует несколько типов миграции: сезонная миграция, миграция из сельской местности в города (урбанизация), миграция из городов в сельскую местность (рурализация). Также миграция может быть временной и долгосрочной.

Процесс миграции имеет три стадии:

- 1) принятие решения о совершении действия переселения;
- 2) непосредственное перемещение на запланированную территорию;
- 3) адаптация на местности.

Среди основных социальных проблем вынужденных мигрантов следует выделить следующие:

- получение статуса беженца (вынужденного переселенца);
- жилищная проблема;
- проблема трудоустройства;
- социальная и психологическая адаптация.

На территории Российской Федерации в качестве мер, применяемых согласно законодательству для оказания помощи мигрантам, используются

такие, как выплата пособий, помощь в решении жилищных проблем, помощь в трудоустройстве.

В большинстве случаев адаптация и обустройство мигрантов на новом месте зависит от постоянства места их работы. После переезда на новое место жительства мигранты довольно часто сталкиваются с проблемой получения постоянной работы в соответствии с их профессией. В таких случаях они часто занимаются случайными заработками и неквалифицированным трудом.

Иммигранты и лица, относящиеся к группе иммигрантского происхождения, довольно часто испытывают трудности в обустройстве на новом месте жительства. В частности, это происходит из-за недостатка денежных средств, а также из-за порой неумышленной дискриминации. Межнациональные столкновения в некоторых регионах России имеют крайне острый характер и несут за собой тяжкие последствия. В различных странах и регионах этнические конфликты влекут за собой напряженность, которую развитые страны стараются предотвратить.

В результате правительственных решений мигранты получают определенную помощь от государства. Однако для решения проблемы их материального обеспечения необходимо не только предоставление материальной помощи со стороны соответствующих государственных органов и учреждений, но и создание возможностей для профессионально-трудовой адаптации трудоспособных лиц из числа мигрантов. Этому способствует предоставление вынужденным мигрантам льгот при оформлении регистрации и трудоустройстве в районах поселения наряду с выплатой компенсаций и пособий.

Дифференциация форм работы с мигрантами – закономерный процесс, приводящий к изменению содержания понятия «миграция». Значительная часть мигрантов – это лица, пострадавшие от факторов социального риска. Но большинство из них вполне работоспособно и обладает соответствующим уровнем образования, а также имеет определенную трудовую квалификацию. В связи с этим помощь мигрантам должна начинаться с оказания содействия в их трудоустройстве, в том числе в организации самозанятости.

Вместе с тем существует острое социальное противоречие в том, что переселенцы, как правило, заинтересованы в выборе места жительства и работы в населенных пунктах, похожих на те, в которых они проживали до миграции, а государство – в освоении регионов, где имеется дефицит трудовых ресурсов, чаще всего, сельской местности.

В социальной работе с мигрантами выделяют три сферы, воздействие на которые определяет процесс адаптации переселенцев: естественно-антропологическую, духовно-культурную и агентно-профессиональную [4]. При этом следует принимать во внимание, в первую очередь, особенности реализации прав и законных интересов мигрантов в условиях повседневной жизни.

В социальной работе с мигрантами выделяют три основных направления:

- 1) индивидуальная помощь;
- 2) работа с группами мигрантов и одновременно с принимающим обществом;
- 3) меры государственной политики [6].

Главной задачей социальных служб, работающих с мигрантами, является сведение к минимуму тех отрицательных тенденций и последствий, которые несет в себе миграция. Социальным службам нужно накапливать информацию о формах и методах работы, осваивать средства, с помощью которых можно осуществлять управление этим процессом.

Основной причиной современной международной миграции является экономическая – значительный разрыв в уровне заработной платы, которая может быть получена за одинаковую работу в разных странах мира. Нехватка специалистов той или иной профессии в определенном регионе повышает заработную плату для соответствующей профессии что, в свою очередь, стимулирует приток мигрантов. Для внешних миграций рабочей силы характерным является увеличивающийся удельный вес в её составе высококвалифицированных специалистов. Вынужденная миграция может служить средством социального контроля авторитарных режимов, тогда как добровольная миграция выступает инструментом социальной адаптации и причиной роста городского населения.

С одной стороны, приток иностранцев, не требующих больших зарплат, позволяет принимающему государству поддерживать конкуренцию на рынке, что удешевляет процесс производства, но с другой – все заработанные деньги перечисляются в семью работника-мигранта и тратятся за пределами страны-работодателя.

Значительная часть работников, прибывших из других стран, осуществляют свою трудовую деятельность нелегально, что позволяет нанимающим их работодателям существенно сократить отчисления в бюджет.

Кроме того, дешевая рабочая сила не стимулирует к развитию и внедрению новых технологий.

Опыт Рязанской области показывает, что работа по выявлению и пресечению деятельности злоумышленников, причастных к организации незаконной миграции, проводится сотрудниками УМВД России по Рязанской области на постоянной основе. Так, на территории региона была пресечена деятельность группы лиц, причастных к организации незаконного пребывания иностранных граждан на территории России. В результате мер, предпринятых УМВД России по Рязанской области по выявлению неблагонадежной категории иностранных граждан, миграционный поток иностранных граждан в Рязанскую область сократился более чем на 10%, при этом количество снятых с миграционного учета иностранных граждан увеличилось на 40,6% [5].

Таким образом, проблемы мигрантов требуют комплексного решения и согласованных действий различных ведомств федерального и регионального уровня. В настоящее время социальная работа с мигрантами в России находится на этапе своего становления. Ее основная цель – оказание помощи мигрантам в повышении их социального статуса, восстановлении утраченных социальных ролей, коррекции влияния новой для них среды.

### **Список литературы**

1. Аверин А.Н. Государственное регулирование демографических и миграционных процессов в Российской Федерации. – М.: Проспект, 2017.– 125с.
2. История миграции населения в России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.istmira.com/drugoe-istoriya-rossii/17954-istorija-migracii-naselenija-v-rossii.html> (дата обращения: 17.11.2020).
3. Ключевский В.О. Русская история: полный курс лекций: в 3-х т. – Лекция вторая. Т. 1. – М.: АСТ, Харвест, 2002. – 593 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bibliotekar.ru/rusKluch/2.htm> (дата обращения: 17.11.2020).
4. Никифорова Е.А., Цинделиани И.А. Миграционное право России. – М.: Проспект, 2018. – 464 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosmedlib.ru/ru/book/ISBN9785392241644.html> (дата обращения: 17.11.2020).



5. Официальный сайт Управления МВД России по Рязанской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://62.мвд.рф/news/item/14225300> (дата обращения: 17.11.2020).

6. Хабриева Т.Я. Миграционное право России. Теория и практика. – М.: Контракт, 2008. – 336 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://iknigi.net/avtor-taliya-habrieva/100995-migracionnoe-pravo-rossii-teoriya-i-praktika-taliya-habrieva/read/page-1.html> (дата обращения: 17.11.2020).

© Е.А. Соколова, К.А. Федорова, Н.А. Митяева, 2020

УДК 346

## КОНСТИТУЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

**Ачилова Лилия Илхомовна**

PhD, в.б.доцент кафедры Бизнес права

**Муроджонова Мохира**

Ташкентский государственный юридический университет

**Аннотация:** В настоящей статье проведен анализ тенденций и развития правового регулирования иностранных инвестиций в Республике Узбекистан. Были высказаны мнения, что в рамках модернизации экономики и цифрового развития Узбекистана, значительно возрастает роль инвестиций, привлекаемых в экономику страны. Создание и реализация специальных экономических зон позволяет решить в государстве ряд проблем такие как, развитие экспортного потенциала страны, и жизнедеятельность населения в целом.

**Ключевые слова:** специальные экономические зоны, регулирование иностранных инвестиций; инновационные инвестиции; гарантии для инвесторов; снижение риска; национальный инвестиционный климат; благоприятный инвестиционный режим.

## CONSTITUTIONAL BASIS FOR THE FUNCTIONING OF SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

**Achilova Liliya Ilhomovna**

**Murodjonova Moxira**

**Abstract:** This article analyzes the trends and development of legal regulation of foreign investment in the Republic of Uzbekistan. Opinions were expressed that within the framework of economic modernization and digital development of Uzbekistan, the role of investments attracted to the country's economy is significantly increasing. The creation and implementation of special economic zones can solve a number of problems in the state, such as the

development of the country's export potential, as well as the life of the population as a whole.

**Key words:** special economic zone, regulation of foreign investments; innovative investments; guarantees for investors; risk reduction; national investment climate; favorable investment regime.

На современном этапе цифрового развития Узбекистана в рамках модернизации экономики, либерализации рыночных отношений, значительно возрастает роль инвестиций, привлекаемых в экономику страны. Одним из важнейших факторов обеспечения стабильного роста объема привлекаемых инвестиций, диверсификации их источников и направлений использования является создание необходимой нормативно-правовой базы регулирования различных вопросов инвестиционной деятельности. Становление Республики Узбекистан как независимого государства привело к кардинальным изменениям, как в экономике, так и в социальной сфере. Создание и реализация специальных экономических зон (далее СЭЗ) позволяет решить в государстве ряд проблем, таких как диверсификация экономики и развитие новых производств, вовлечение научных разработок в производственный процесс, развитие территорий и создание инфраструктуры, создание новых рабочих мест, привлечение инвестиций. Таким образом, не только вырастит экспортный потенциал страны, но и жизнедеятельность населения в целом.

В современном мире экономические отношения занимают одно из центральных мест в деле укрепления международного сотрудничества, взаимопонимания, как между государствами. Для того, чтобы создать СЭЗ требуется не только анализ экономики и наличие определенных целей, но и наличие твердой нормативно-правовой базы, где подробно и без коллизий расписаны “правила игры” на данном поле. В Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017 – 2021 годах [1, с. 34-35]. Предусмотрено «дальнейшее развитие международного экономического сотрудничества, в том числе путем расширения связей с ведущими международными и зарубежными финансовыми институтами, продолжение проведения взвешенной политики внешних взаимодействий, эффективное использование привлеченных иностранных инвестиций и кредитов». Особое место принадлежит Закону Республики Узбекистан «Об инвестициях и инвестиционной деятельности». [6] Согласно данному законодательному акту, инвестиционная деятельность представляет собой

совокупность действий субъектов инвестиционной деятельности, связанной с осуществлением инвестиций. Данный закон установил единый правовой режим для иностранных и национальных инвестиций и завершил процесс становления инвестиционного права как комплексной отрасли права.

Первые попытки по созданию СЭЗ в Узбекистане были предприняты в середине 90-х годов. Последствием тому был принят Закон Республики Узбекистан от 25 апреля 1996 года “О свободных экономических зонах”, который стал основным источником создания СЭЗ. После принятия закона был предпринят ряд попыток по созданию СЭЗ: свободная экономическая зона «Джизак» (1996 г.), специальная открытая экономическая зона по международному туризму «Самарканд» (1997 г.), Нукуская свободная производственно-экономическая зона (1998 г.). Но отсутствие механизмов практической реализации положений закона, необходимого опыта и знаний, слабая инфраструктура и сложившаяся в тот момент ситуация в стране, регионе и мире привели к тому, что первые попытки оказались неуспешными. Лишь спустя 12 лет после принятия закона вновь были предприняты попытки реализации данной идеи. [3]

Современную историю создания СЭЗ можно разделить на несколько этапов:

**Первый этап** – это созданная в 2008 году на базе международного аэропорта Навои первая из действующих сегодня СЭЗ – свободная индустриально-экономическая зона (СИЭЗ) «Навои»;

**Второй этап.** Опираясь на опыт функционирования СИЭЗ «Навои», было принято решение о расширении сети специальных экономических зон в Узбекистане. Реализацией этого решения стало создание специальных индустриальных зон (СИЗ) «Ангрен» и «Джизак» в соответствии с меморандумом о взаимопонимании по реализации проекта создания узбекско-китайского промышленного парка в Узбекистане;

Следующий, **третий этап** связан с принятием Указа Президента Республики Узбекистан от 26 октября 2016 г. №УП-4853 «О дополнительных мерах по активизации и расширению деятельности свободных экономических зон», согласно которому СИЭЗ «Навои», СИЗ «Ангрен» и «Джизак» были переименованы в свободные экономические зоны соответственно, и для них установлен единый правовой режим, унифицированы налоговые и таможенные льготы. Эти же льготы с такими же условиями их применения

были предоставлены и всем в последующем созданным свободным экономическим зонам. [4]

Начало 2017-го ознаменовалось Указом главы государства о создании еще четырех СЭЗ – в Ургутском районе Самаркандской области («Ургут»), Гиждуванском районе Бухарской области («Гиждуван»), городе Коканде Ферганской области («Коканд») и Хазараспском районе Хорезмской области («Хазарасп»). [3]

2017 год ознаменовался также и переходом от создания зон полиотраслевого характера к комплексным зонам узкоотраслевой направленности и, соответственно, **четвертым этапом** развития свободных экономических зон в Узбекистане: 3 мая 2017 г. были образованы сразу семь СЭЗ – «Нукус-фарм», «Зомин-фарм», «Косонсой-фарм», «Сирдарё-фарм», «Бойсун-фарм», «Бустонлик-фарм», «Паркент-фарм».

Кроме того началось активное реформирование законодательной базы, которая регулирует деятельность СЭЗ. Так, утверждены единые для всех зон основополагающие документы:

- Положение о свободных экономических зонах от 16.01.2018 года;
- Положение о порядке проведения отбора инвестиционных проектов для размещения на территории свободных экономических зон и регистрации участников свободных экономических зон от 16.01.2018 года;
- Положение о порядке предоставления земельных участков участникам свободных экономических зон от 16.01.2018 года;
- Положение о порядке применения льгот по налогам и таможенным платежам на территории свободных экономических зон от 10.04.2017 года. [1]

Этими документами регулируются все основные вопросы: процедуры создания свободных экономических зон, определения и регистрации участников зон, отбора проектов для реализации на территории, применения особых таможенных и налоговых режимов, реализации других преференций для участников зон.

Что касается конституционных основ СЭЗ, они закреплены в статье 53 Конституции Республики Узбекистан. Согласно этой статье основу экономики Узбекистана, направленной на развитие рыночных отношений, составляет собственность в ее различных формах. *Государство гарантирует свободу экономической деятельности, предпринимательства и труда с учетом приоритетности прав потребителя, равноправие и правовую защиту всех форм собственности.* Базовым источником СЭЗ является ЗРУ-604 17.02.2020 “О

специальных экономических зонах”. В этом законе расписаны все аспекты касательно специальных экономических зон. В данном законе дополнены и устранены ошибки, допущенные в его предыдущих версиях. Но, все же, имеются некоторые противоречия основному закону. [4]

Согласно статье 24 ЗРУ “О специальных экономических зонах” в полномочия дирекции специальной экономической зоны входит мониторинг хода реализации инвестиционных проектов. Данное право может рассматриваться как вмешательство в экономическую деятельность субъектов предпринимательства. Согласно Конституции государство гарантирует свободу экономической деятельности и предпринимательства. Государство не должно вмешиваться в непосредственную реализацию инвестиционных проектов на территории СЭЗ, а лишь создать условия для эффективного ведения бизнеса и отслеживать соблюдение «правил игры». [4]

Для устранения данной проблемы можно пересмотреть полномочия дирекции специальной экономической зоны и исключить данный пункт из статьи.

Специальные экономические зоны – один из важнейших инструментов экономической политики привлечения инвестиций для расширения экспортного потенциала, внедрения инновационных идей, ноу-хау, технологий, а также поддержки отстающих регионов. Эффективное использование этого инструмента позволит обеспечить значительный рывок в развитии экономики республики и, в конечном счете, благоприятно отразится на благосостоянии населения. Из-за этого законы, регулирующие данную отрасль, должны быть написаны ясно, точно, без коллизий, ведь развитие государства в целом будет зависеть от этого.

Развитие цифровой экономики определяет функции и стратегию поведения органов государственной власти и может даже влиять на национальный суверенитет. Существование правовых пробелов в цифровой экономике создает много проблем, что приводит к нарушению традиционных бизнес-моделей при использовании технологий. Поэтому правовая основа создания цифровых свободных экономических зон является предпосылкой ведения бизнеса на основе современных инновационных технологий. Ученые считают, что информационные технологии (цифровые) являются решающим фактором экономического роста - его неадекватное развитие в некоторых странах, а цифровая экономика может привести к несогласованности с быстро развивающимися странами. Поэтому экономический рост нашей страны не

должен игнорировать опыт цифровой экономики развитых стран, в частности, в области применения цифровых технологий в свободных экономических зонах.

### **Список литературы**

1. Национальная база законодательства, 31.07.2018г., №06/18/5483/1594
2. Конституция Республики Узбекистан 08.12.1992 г. <https://lex.uz/docs/35869>;
3. Аналитический доклад «Создание специальных экономических зон в Республике Узбекистан» <https://docplayer.ru/46275428-Analiticheskiy-doklad-sozdanie-specialnyh-ekonomicheskikh-zon-v-respublike-uzbekistan.html>;
4. Закон Республики Узбекистан «О специальных экономических зонах» №ЗРУ-604 17.02.2020 г. <https://lex.uz/ru/docs/4737514>;
5. Руководство по ведению бизнеса юридической фирмы GRATA International <https://gratanet.com/>;
6. <https://finance.uz/>

УДК 341

## THE NOTION, SYSTEMS AND SUBJECTS OF THE INTERNATIONAL AND INVESTMENT LAW

**Achilova Liliya Ilhomovna**

Associate Professor of the Department of Business Law

Tashkent State University of Law, PhD in Law

**Pardabaeva Gulkhayo Abdukarimovna**

the student of the Private faculty in the

Tashkent State University of Law, Tashkent, Uzbekistan

**Abstract:** In the status quo, an individual should be able to properly manage money and increase them. Since the investment is the alternative way to the growth of welfare in the country, the investment law is being more popular among the states. Moreover, the aim of the investment law is the legal provision of the realization of the investment politics. In the given article, the investment law is about to be considered from scientific point of view. The complex investigation on the main notion, systems and subjects of the investment law. The author aims to explain the mentioned expressions of investment law in the accessible form. In the process of the multilateral research of the investment law, there were used methods of logical, statistical analysis, classification and abstraction. More and more people are being engaged in the investment process in Uzbekistan and this sector is gradually gaining popularity among its population. Therefore, the given article tends to show the significance of the Investment law and its legal nature by explaining the legal status of the subjects of the investment activity and their classification, the basis of the international law that regulates investment activity and the legal conditions to access for foreign investors in the Uzbek investment market. Moreover, the reader can interpret the key definitions of the investment law with the assist of the provided article.

**Key words:** investment, investor, investment law (IL), profit, international investment law

In the modern conditions, at the time of the rapid growth and active business development, great importance acquires the attraction of additional funds in the form of investments, including from foreign partners. Thus, the development of the



investment activities occurs as within the state and abroad. Therefore, it would be practical to study both domestic and foreign legislation: international acts and conditions of their application.

Once **Paul Samuelson**, American economist and Nobel laureate in economics said: «Investing should be like watching paint dry or grass grow. If you need excitement, then take \$800 and go to Las Vegas. If you believe that you are investing is a game of chance, then most likely you are investing your capital incorrectly and thoughtlessly. Successful investing is absolutely not gambling and even boring work that requires discipline and patience. However, choosing a sensible approach to investing over the years you are likely to receive income many times more than from gambling speculation on quotes». [4]

Here, it could be understood how the process of investment is prolonged and risky: it requires stamina, discipline and regulation at the same time. Therefore, investment law has been separated from business law as its independent sub-sector and formed complex sector in the system of law. Now, let us study the term of ‘investment law’ from the different sides.

The definition of ‘investment law’ could be considered: as the branch of law that is a set of legal rules regulating public relations in attracting, using and controlling investments and ongoing investment activities, as well as relationships, connected with the agent for actions contradicting to the legislation. As the system of legislation that is a set of legal norms contained in sources of law (regulatory legal acts, customs), which regulates the order carrying out investment activities. Study of investment legislation also involves the analysis of judicial arbitration practice in order to achieve uniformity in understanding and application of the norms contained in the sources of law; as the scientific discipline, i.e. system of knowledge is a set of scientists’ ideas about a given branch. The science of investment law learns the origin of its genesis, stages of formation and predicts direction of development based on the accumulated sum of information; as the academic discipline is a system generalized information about investment law as a branch, its legislation and practice, as well as science.

The major characteristics of the investment relationships that forms the investment law are: [2, c. 115] (1) **independence**, which is contingently divided into the property and organizational independence of the investor. Property independence is determined by the presence of detached property from the investor as an economic base of the investment activities. The volume of property selfness depends on the legal title based on which this property belongs to the investor. The

greatest independent activity of the owner of the property. Enterprises operating on the right of economic management has also significant independence, but already limited by law norm and bounding agreement with the owner-investor. Finally, the property ownership on the basis of operational management gives the smallest scope for the implementation of the investment relations. Organizational autonomy is the ability to accept independent decisions in the process of investment activities from the deciding to engage in such activities, choosing of type and legal form of investment. [2, p. 112] (2) investment activity is associated with a **risk**. This is why the sign confirms the homogeneity of investment relations and entrepreneurship in the broadest sense of the term. Entrepreneurial risk is a powerful incentive for successful work. Meanwhile, the reduction of losses can be achieved by concluding an agreement on insurance of the business risk i.e. risk of loss from entrepreneurial activity appeared because of violation of their obligations by counterparties, or of changes in conditions of this activity by the circumstances beyond the entrepreneur's control, including the risk expected income (incomplete investment). [1, p. 100] (3) investment activity is directed to the systematical making **profit**. The making profit being the main aim of investor adds commercial characteristic to its activity, which will not be lost in case if there is damage, not profit.

The subjects of the science investment law includes international public investment relations in the world economics and in the national markets, international-legal normative acts (unilateral and multilateral international contracts and conventions), related to the regulation of the international investment relations, norms of national legislation about international investments, their taxation, concessional agreements. Moreover, the subject of the investment law covers relations between states in setting international investment relations about mutual protection of the investments and setting guarantees of possibility of free capital movement of foreign investors in the territory of the sovereign states. The legal relations formed with the participation of the states in the international organizations, which occupy with the preparation of the projects on international investment agreements.

The principles defined as main clauses (ideas, bases) that shows the most important features of the law sector. Let us review principles of the international investment law. **S.P. Moroz** as the principles of investment law considers:

- Equality of subjects of investment law;
- Freedom of the agreement;
- Freedom to choose the object of investment by investor;

- Independent carrying out the activity by investor;
- Protection of investors' rights and legal interests;
- Mutual profitability. [2, p. 112]

Whereas, **V.M. Shumin** reckons that the vital principles of investment law:

- Freedom of investment export;
- Freedom of application protective measures in investment import;
- Protection of investments;
- Territoriality of the regulation the international investments;
- State and international control of the investment movement;
- Not damaging investments of the accepting country;
- Non-allowance of expropriation (nationalization) of the international investments without according compensation;
- Subrogation;
- Losing twice taxation;
- Non-discrimination;
- Provision of the national regime. [5]

Most of the mentioned principles are consolidated in the sources of law that govern direct investment, including customary international law, general principles of international law, preferential trade and investment treaties, bilateral investment treaties, national legislation and the unilateral acts of states and investment contracts.

### **References**

1. Ovchinnikov A.A., Gushin V.V., The book 'Investment law'. <http://lib.maupfib.kg/wp-content/uploads/Investicionnoe-pravo.-Uchebnik.pdf>
2. Moroz S.P. The book 'Investment law'. [https://www.studmed.ru/moroz-sp-investicionnoe-pravo\\_24c09118a8d.html](https://www.studmed.ru/moroz-sp-investicionnoe-pravo_24c09118a8d.html)
3. Books taken from the site, <https://www.georgetown.edu/>
4. [www.cambridge.org](http://www.cambridge.org)
5. [www.researchgate.net](http://www.researchgate.net)

УДК 349

**ПРАВО ГРАЖДАН НА УЧАСТИЕ В ИЗБРАНИИ ГЛАВЫ МЕСТНОЙ  
АДМИНИСТРАЦИИ В КОНТЕКСТЕ ПРИНЦИПА ГЛАСНОСТИ  
В МЕСТНОМ САМОУПРАВЛЕНИИ**

**Баранова Екатерина Сергеевна**

к.ю.н., доцент

**Ярмиева Наталья Сергеевна**

Башкирский институт социальных технологий  
(филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений»

**Аннотация:** статья посвящена комплексному исследованию муниципально-правовых проблем формирования и полной реализации организационно-правовых основ института главы муниципального образования, а также разработке на этой основе предложений по его совершенствованию.

**Ключевые слова:** местное самоуправление, глава местной администрации, конкурсная модель избрания, прямые выборы.

**THE RIGHT OF CITIZENS TO PARTICIPATE IN THE ELECTION OF  
THE HEAD OF LOCAL ADMINISTRATION IN THE CONTEXT OF THE  
PRINCIPLE OF TRANSPARENCY IN LOCAL GOVERNMENT**

**Baranova Ekaterina**

**Yarmieva Natalya**

**Abstract:** the article is devoted to a comprehensive study of the municipal legal problems of formation and full implementation of the organizational and legal foundations of the Institute of the head of the municipality, as well as the development of proposals for its improvement on this basis.

**Key words:** local self-government, head of local administration, competitive election model, direct elections.

Актуальность темы исследования определяется повышением роли ответственности местного самоуправления, необходимого для становления

правового демократического государства. В процессе модернизации современного российского общества реформа местного самоуправления является непременно основополагающей, так как именно мсу представляет собой одну из форм народовластия. В рамках реформационного процесса существенное значение приносится поиску более эффективной и значительной структуры органов местного самоуправления, в том числе учитывая, что в настоящий период именно через них, прежде всего, население муниципальных образований решает вопросы местного значения. В данном контексте наиболее противоречивым выступает институт главы муниципального образования.

Говоря о научной новизне рассматриваемой темы в статье, на основании выполненных исследований предполагаем, что законодательная новелла от 3 февраля 2015 о возможности избрания главы муниципального образования представительным органом муниципального образования из числа кандидатов, которые представлены по результатам конкурса не соответствуют ни Конституции РФ, ни самому существованию института местного самоуправления. На основании этого в статье разработана новая научная идея, которая в соответствии с этим заключается в необходимости пересмотра заложенной в ст. 36 ФЗ № 131-ФЗ разнообразия избрания главы муниципального образования в контексте институциональных характеристик данного должностного лица, который представляется выразителем интересов населения муниципального образования.

В действующем Федеральном законе «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ (далее – Федеральный закон № 131-ФЗ) институт главы муниципального образования испытал существенные изменения [1]. Данная должность обязательна, в первую очередь, при образовании структуры органов местного самоуправления, где законодатель четко определяет его полномочия и условия должностного функционирования. Но несмотря на это, обращаясь к муниципальной практике, можно сделать вывод, что функционирование института главы муниципального образования сопряжено с рядом проблем теоретического, организационного и правового характера, которые в полной мере не позволяют использовать потенциал этого института на местном уровне.

Значительную роль сыграла правовая основа, в которую входят: международно-правовые нормы; Конституция РФ 1993 г., федеральные

законы, которые касаются организационных и функциональных аспектов института главы муниципального образования и, в первую очередь, ФЗ № 131-ФЗ; региональные и муниципальные нормативные правовые акты, законы субъектов РФ, посвященные указанным вопросам, уставы муниципальных образований и иные правовые акты, которые сыграли ключевую роль при исследовании данного вопроса.

Формирование современной российской системы местного самоуправления (МСУ) началось с 2003 г. после принятия федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (далее – ФЗ № 131), нормы которого базируются на основных положениях Конституции РФ, а также идеях Европейской хартии местного самоуправления и некоторых отечественных традициях местного самоуправления [2, с. 67].

Начиная с 2003 года вплоть до настоящего времени было принято более 100 нормативно-правовых актов. Как полагают некоторые специалисты, с 2014 г, что субъектам РФ предоставляется возможность в рамках ФЗ № 131 определить территориальные, институциональные модели МСУ в своих регионах и изменять некоторые форматы компетенции местной власти.

Исходя из того, что реализация местного самоуправления предполагает прямое участие населения, а также возможность решать вопросы местного характера через всевозможные формы самоорганизации, основополагающее значение в соответствии с этим приобретает представительство воли и интересов местного сообщества в деятельности муниципальных органов [3].

Формирование органов МСУ путем прямых всеобщих выборов излагается в современном мире как определенно важнейший признак муниципального демократизма, а также занимающий немаловажную роль свидетельства обратной связи с населением [4, с. 19]. Однако муниципальное представительство может быть опосредованным. В этом случае обратная связь подразумевает осуществление с населением через процедуры замещения должностных позиций, режим осуществления полномочий, механизмы подконтрольности, подотчетности, ответственности др.

Одним из важнейших институтов муниципального представительства является должностная позиция главы муниципального образования. Наличие этого элемента занимает основополагающую роль в структуре муниципальных органов в соответствии с ФЗ № 131, которая является обязательной. Глава муниципального образования, являясь выборным

должностным лицом МСУ, квалифицируется как высшее должностное лицо муниципалитета.

В российском законодательстве о местном самоуправлении закреплён альтернативный порядок избрания на должность главы муниципального образования, который предусматривает осуществление как прямых, так и косвенных избирательных процедур.

До недавнего времени легитимными являлись три основных способа избрания главы муниципального образования:

1) высшее должностное лицо МСУ, который избирается населением в ходе прямых выборов и осуществляет полномочия главы местной администрации (сильный мэр – слабый Совет);

2) глава муниципалитета избирается населением в ходе проведения прямых выборов и становится председателем представительного органа муниципального образования, а глава местной администрации (сити-менеджер) назначается по конкурсу (Совет – управляющий);

3) глава муниципального образования избирается представительным органом МСУ из своего состава либо на сходе граждан, который в полной мере осуществляет полномочия представительного органа муниципального образования и является его председателем, а глава местной администрации (сити-менеджер) назначается представительным органом по конкурсу (сильный Совет – слабый мэр).

4) В феврале 2015 г. был принят ФЗ № 8 «О внесении изменений в статьи 32 и 33 Федерального закона «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан РФ», а также относящийся Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», который предусматривает возможность нового способа избрания главы муниципалитета – представительным органом из числа кандидатов, которые определены конкурсной комиссией [5, с. 43].

Законодательно была закреплена модель избрания главы муниципалитета представительным органом из числа кандидатов на уровне региона, которые были предложены конкурсной комиссией, наполовину формируемой Главой Республики Башкортостан. При этом глава МСУ, избранный таким образом, должен возглавлять местную администрацию. В управлении муниципальными образованиями, в которых на сегодняшний день отсутствует совмещение должностей главы МСУ и главы администрации

муниципалитета, используется модель сити-менеджеров. Что касается ФЗ № 131 и уставов муниципальных образований прежние модели (избрание главы МСУ на муниципальных выборах или избрание депутатами представительного органа муниципалитета из своего состава) они соответствующим образом были упразднены.

К достоинствам конкурсной модели избрания глав МСУ можно отнести следующее: снижение финансовых затрат на процесс формирования органов МСУ, ограничение возможностей проникновения криминальных элементов в структуры муниципальной власти, привлечение наиболее компетентных и высокопрофессиональных граждан к управлению территорией, снижение возможностей популистского воздействия на население.

В качестве недостатков новой модели избрания глав МСУ можно отнести фактическое отстранение населения от участия в формировании органов МСУ и управлении своим поселением, усиление тенденции централизации власти, формирование зависимости МСУ от структур государственной (прежде всего, региональной) власти, снижение степени легитимности муниципальной власти.

Проводя оценку эффективности различных вариантов замещения должности главы МСУ, приблизительно четверть жителей региона отметили в качестве наиболее эффективного и качественного способа прямые муниципальные выборы, которые примерно занимают от 32,5% в 2017 г. до 48,2% в 2018 г.).

За прямые выборы главы муниципального образования, приведем следующие аргументы:

Безусловно, избранный всем населением мэр города, независимо от персональных качеств, работает эффективнее с точки зрения интересов самого города и населения города, а значит проявляется не партийность, а личные качества. В том числе появляются больше активных людей, которые принимают участие в политической жизни общества, которые способствует объединению, организованности согласованности, и ответственности у избирателей [6, с. 60].

Подтвердим результаты анкетирования в виде таблицы.

Распределение ответов на вопрос: «Как Вы думаете, в чем состоят основные преимущества прямых выборов главы муниципального образования?», из числа опрошенных выявлены в % такие позиции как.



- уровень ответственности избираемого главы муниципального образования перед населением;

- уровень легитимности (признание большинством населения), обеспечивающий более четкое разделение властей между главой муниципального образования и представительным органом местного самоуправления;

- уровень участия населения в осуществлении местного самоуправления;

- соответствие Европейской хартии местного самоуправления, ратифицированной Российской Федерацией 11 апреля 1998 г., в которой заложен принцип выборности органов местного самоуправления и непосредственного участия населения в осуществлении местного самоуправления;

- если глава города избирается, то он имеет возможность прямо отстаивать интересы всего населения. Если же он избран из числа депутатов, то оказывается заложником той политической силы, которая доминирует в представительном органе.



**Рис. 1. Социологический опрос по вопросу наиболее эффективной модели избрания главы администрации**

В ходе исследовательской работы нами было проведено анкетирование среди 214 человек разных возрастов. Голоса респондентов распределились следующим образом: за выборы на конкурсной основе отдали голоса 31% из числа опрошенных, за выборы из состава МО -22% и большинство голосов было отдано за муниципальные выборы-47%.

Из анализа анкетирования следует, что на вопрос об основных преимуществах прямых выборов главы муниципального образования мнения разных поколений значительно расходятся. Так за высокий уровень

ответственности избираемого главы муниципального образования перед населением больше всего голосов отдали старшее поколение – почти 60% из числа опрошенных. За высокий уровень легитимности (признание действующей власти) больше голосов отдали среднее поколение – 70%, что касается молодежи и старшего поколения голоса распределены примерно одинаково – 20% и 17% соответственно. За высокий уровень участия населения в осуществлении местного самоуправления больше голосов отдала молодежь – 58%, так как именно в этом возрасте люди более активны в политической и гражданской позиции. Среднее и старшее поколение в этом вопросе сошлись в мнении – по 20% и 22% соответственно.

Однако в вопросе за соответствие международно-правовым принципам мнения поколений значительно разошлись: большее предпочтение этому пункту отдали среднее поколение – 55%, а молодежь и старшее поколение распределили между собой по 30% и 15% соответственно. За отстаивании интересов всего населения главой администрации при прямых выборах мнения трех групп сошлись – из числа молодежи за этот пункт отдали 35% голосов, 33% - среднее поколение и из числа старшего поколения 37%.

Подводя итог анализа анкетирования следует выделить 3 главных преимущества прямых выборов, которые отметили разные поколения – это повышение уровня ответственности, уровня легитимности власти и увеличение роли населения в выборах.

Таким образом, в свете изложенного нами предлагаются следующие изменения в законодательство, направленные на повышение гласности в процессе формирования органов местного самоуправления.

1. Представляется целесообразным внести изменения в статью 37 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления» и исключить положение, допускающее утверждение главы местной администрации представительным органом из числа кандидатур, предлагаемых конкурсной комиссией, формируемой представительным органом муниципального образования и высшим должностным лицом субъекта Российской Федерации.

2. В статье 37 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления» предлагается закрепить возможность выбора на местном референдуме гражданами одной из моделей избрания главы местной администрации. В одном случае это может быть избрание гражданами мэра путем прямого голосования абсолютным большинством голосов. Во втором

случае кандидатов на должность главы местной администрации должны выдвигать избирательные объединения, участвующие в выборах в представительные органы городских округов, и эти выборы автоматически становятся выборами главы местной администрации.

Процедуру применения данной системы при выборах главы местной администрации следует закрепить в Федеральном законе «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации». Представляется важным, чтобы при любой из вышеуказанных систем избрания главы местной администрации кандидат на эту должность формировал открытый список, в котором были бы обозначены кандидаты на должности его заместителей и руководителей структурных подразделений.

3) Внести изменения п.5 в ст. 12 Закона Республики Башкортостан от 18.03.2005 № 162 «О местном самоуправлении в Республике Башкортостан» [7];

В соответствии с Федеральным законом глава местной администрации избирается на муниципальных выборах, либо избирается представительным органом муниципального образования из своего состава;

4) На основании результатов референдума привести Устав городского округа город Уфа Республики Башкортостан в соответствие [8];

Сохранение выборного порядка формирования высшего звена муниципальной власти соответствует природе местного самоуправления, его теоретической концепции, международно-правовым стандартам в самоуправленческой сфере. Необходимо совершенствовать избирательное право и практику его применения, для того чтобы муниципальные выборы не превращались в соревнование политических технологий и финансов, ведь одним из аргументов отмены прямых выборов глав муниципалитетов был аргумент о несовершенстве избирательного законодательства и практики его применения.

### **Список литературы**

1. Бабичев И.В. Актуальные тренды муниципальной реформы. – Местное самоуправление в Российской Федерации: вопросы законодательного обеспечения и правоприменительная практика. Материалы к совместному заседанию Совета по местному самоуправлению при СФ ФС РФ и Совета по местному самоуправлению при Председателе ГД ФС РФ. – М.: Совет Федерации, 2019. – С. 65-81.

2. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ (ред. от 09.11.2020) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 06.10.2003, № 40, ст. 3822.

3. Джагарян Н.В. Конкурсный глава муниципального образования (местной администрации): особенности легитимации и проблемы совершенствования правового статуса. Доступ: <http://www.justicemaker.ru/> (режим доступа от 25.11.2020).

4. Кудрявцев В.В. Право граждан на участие в избрании главы местной администрации в контексте принципа гласности в местном самоуправлении // Государственная власть и местное самоуправление. 2019. № 1. С. 18 - 23.

5. Местное самоуправление в Российской Федерации: вопросы законодательного обеспечения и правоприменительная практика: аналитический материал Аналитического управления Аппарата Совета Федерации.– Местное самоуправление в Российской Федерации: вопросы законодательного обеспечения и правоприменительная практика. Материалы к совместному заседанию Совета по местному самоуправлению при СФ ФС РФ и Совета по местному самоуправлению при Председателе ГД ФС РФ. – М.: Совет Федерации, 2019. – С. 41-55.

6. Майкова Э.Ю., Симонова Е.В. Модели избрания главы местного самоуправления в современной России: теория и реальные муниципальные практики // Власть. –2019. –№ 1. –С. 57-63.

7. Закон Республики Башкортостан от 18.03.2005 № 162-з (ред. от 02.11.2020) «О местном самоуправлении в Республике Башкортостан» (принят Государственным Собранием Курултайем РБ от 17.03.2005) // Республика Башкортостан», № 52(25785), 22.03.2005.

8. Устав городского округа город Уфа Республики Башкортостан (в редакции решений Совета от 4 июля 2012 года № 6/3, от 21 ноября 2012 года № 11/2 и от 20 марта 2013 года № 15/4, от 18 июня 2014 года № 33/2, от 28 января 2018 года № 41/2, от 16 мая 2019 г. № 62/2.

© Е.С. Баранова, Н.С. Ярмиева, 2020

УДК 341

## ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ ЛЕГКОМЫСЛИЯ НА ДОСУДЕБНЫХ СТАДИЯХ УГОЛОВНОГО ПРОЦЕССА

**Голубева Ксения Сергеевна**

**Дядькин Олег Николаевич**

Заведующий кафедрой «Уголовно-правовые дисциплины»,

к.ю.н., доцент

Юридический институт имени М.М. Сперанского

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет

имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых»

**Аннотация:** Статья посвящена особенностям доказывания легкомыслия на досудебных стадиях уголовного процесса, небезосновательно вызывающим особый интерес у общества, поскольку зачастую влияют не только на текущее, но и на обозримое состояние правопорядка. На основе анализа оснований, образующих данную группу обязательств, сформировалось умозаключение о целесообразности модернизации уголовного закона путем внесения ряда изменений.

**Ключевые слова:** доказывание, легкомыслие, досудебные стадии, уголовный процесс, проблемы, Уголовный кодекс.

## PROBLEMS OF PROVING LIGHT-THOUGHT IN THE PRE-TRIAL STAGES OF THE CRIMINAL PROCESS

**Golubeva Ksenia Sergeevna**

**Dyadkin Oleg Nikolaevich**

**Abstract:** The article is devoted to the peculiarities of proving frivolity at the pre-trial stages of the criminal process, which reasonably arouse particular interest in society, since they often affect not only the current, but also the foreseeable state of law and order. Based on the analysis of the grounds that form this group of obligations, a conclusion was formed about the advisability of modernizing the criminal law by introducing a number of changes.

**Key words:** proof, frivolity, pre-trial stages, criminal procedure, problems, the Criminal Code.

Вопрос о доказывании легкомыслия на досудебных стадиях уголовного процесса является вплоть до настоящего времени нерешенной проблемой, несмотря на активное обсуждение в теории и практике уголовного права. Значимость данной темы обуславливается также тем, что словоупотребление термина «легкомыслие» введено в действие только Уголовным Кодексом Российской Федерации (далее - УК РФ) 1996 года [1].

До этого момента общепризнанными в правовой доктрине считались следующие две разновидности неосторожной формы вины, а именно, самонадеянность и небрежность. Подобное положение дает повод считать, что легкомыслие в качестве неосторожной формы вины сменило ранее существовавшее понятие самонадеянности. В свою очередь, справедливо отмечает Г.В. Верина о том, что «понимание легкомыслия совпадает с самонадеянностью - видом неосторожности, выделяемым теоретиками уголовного права до принятия УК РФ 1996 года» [2, с.103-106].

Здесь уместно обратить внимание и на то, что В.А. Нерсесян относительно данной темы высказывал мнение о большей масштабности понятия легкомыслия по отношению к самонадеянности [3, с.64].

Не вдаваясь в обсуждение результатов теоретических исследований, отметим, что современное понятие легкомыслия приведено в статье 26 УК РФ, где под ним подразумевается деяние в ситуации, когда лицо предвидит возможность наступления общественно опасных последствий своего действия (бездействия), но без достаточных к тому оснований самонадеянно рассчитывает на их предотвращение.

Легальная дефиниция «проливает свет» на ряд аспектов, присущих преступному легкомыслию: во-первых, на осознанность реально существующих признаков совершаемого девиантом деяния (действия или бездействия) и наличие вероятности или неминуемости наступления его общественно опасного характера; во-вторых, предвидение возможности наступления общественно опасных последствий своего действия (бездействия); в-третьих, легкомысленный расчет на предотвращение этих последствий; и наконец, непосредственно возникновение общественно опасных последствий.

Здесь уместно обратить внимание на то, что при описании преступного легкомыслия не делается акцента на психическом отношении лица к содеянному противоправному действию (бездействию), а фиксируется лишь отношение субъекта к общественно-опасным последствиям.

В форме легкомыслия совершаются преступления, как с материальным, так и с формальным составом, в объективную сторону последних помимо деяния виновного входит и конкретное поведение третьих лиц.

При этом легкомыслие как неосторожная форма вины складывается из двух взаимосвязанных компонентов:

1) интеллектуального, проявляющегося в прогнозе лица возможности наступления общественно опасных последствий своего действия (бездействия) [4, с.156-157];

2) волевого, выражающегося в самонадеянном расчете лица без веских для этого оснований предотвратить последствия своего общественно опасного действия (бездействия). Иными словами, волевой компонент легкомыслия проявляется в расчете на предупреждение преступного результата - материальный состав; а также в недопущении конкретного поведения третьих лиц в виду активного их нежелания - формальный состав. В последнем случае расчет идет как на собственные силы лица, так и иные объективные факторы, препятствующие наступлению социально опасных последствий третьих лиц [5, с.37-38].

Помимо обозначенных теоретических и исследовательских аспектов, необходимым представляется выделение и практического взгляда, проявляющегося в практической возможности доказывания легкомыслия. Это обуславливается тем, что «малейшие нюансы в понимании правоприменителем таких элементов, как предвидение возможности, сознательное допущение, самонадеянный расчет и т.д., неизбежно влекут за собой существенное изменение границ между умыслом и неосторожностью, между преступным и непроступным поведением» [6, с.116].

Так, стоит заметить, что реальная практика не пестрит частыми случаями установления преступного легкомыслия, что обуславливается, прежде всего, тем, что «общая теория вины» исходит из базированности уголовной ответственности на психологическом отношении лица к содеянному и к наступившим общественно опасным последствиям.

Видится, что психологический аспект неосторожных деяний схож во многом с умышленными, специфичность регулирования проявляется лишь в нормативном характере. Законодатель в полной мере не исключает в неосторожных деяниях наличие определенного психологического отношения субъекта к совершенному общественно опасному действию (бездействию). Доказательством чему служит сама трактовка невиновного причинения вреда,

приведенная в ч. 1 ст. 28 УК РФ (лицо не осознавало и по обстоятельствам дела не могло осознавать общественной опасности своего деяния).

Иными словами, можно резюмировать, что с представленных позиций представляется недопустимым мнение о том, что «при умысле субъект предвидит реальную возможность наступления преступных последствий, а при легкомыслии эти последствия предстают в общей форме» [10, с.193]. Как умысел, так и легкомысленная форма вины демонстрируют возможное построение в сознании субъекта причинно-следственной связи между деянием и последствиями его действия (бездействия), нюанс лишь в желательности итогов деяния.

Стоит подчеркнуть, что и сегодня проблема осознания субъектом преступления общественной опасности своего действия (бездействия) при легкомыслии, остается весьма дискуссионной в научном сообществе [7, с.145].

Те, кто отвечает положительно на вопрос осознанности лицом деструктивного значения для социума последствий своего общественно опасного действия (бездействия), ссылаются на попытку указанных субъектов предотвратить деяние, а значит, присутствие осознанного характера возможной опасности совершенного действия (бездействия) для общества [8, с.131]. Аналогичным образом считают А.В. Наумов, Р.Р. Галиакбаров, Н.К. Семернева.

Противники же осознанного подхода отмечают невозможность осознания лицом, совершившим преступление, характера совершенного общественно опасного его деяния при предвидении опасности нанесенных им последствий [7, с.143]. Сторонниками данной точки зрения являются также П.С. Дагель и Д.П. Котов, считающие, что при легкомыслии субъект совершенными действиями создает конкретную угрозу неприкосновенным интересам, однако вовсе не осознает ее последствия.

На наш взгляд, возможным выходом из указанных противоречий, представляется включение в дефиницию «легкомыслие» аспекта «осознанности лицом, совершившим преступление, общественно опасных последствий своего деяния (действия или бездействия)», изложив формулировку, представленную в ч. 2 ст. 26 УК РФ в новой редакции.

Следственные органы во многом опираются на основу предметного содержания легкомыслия, включающего в себя желание лица не допустить возникновение вероятных последствий своего общественно опасного деяния в



силу имеющих у него особых навыков, специальной профессии или специальности [8, с.131]; а, следовательно, руководствуются догадками о предвидении субъектом вероятной трансформации причинно-следственной связи и учете им особых противодействующих преступным последствиям обстоятельств.

К последним, в свою очередь, относят: обладание девиантным субъектом определенного рода знаниями, навыками и приемами (примером чему может послужить уровень мастерства виновного, ловкость); вероятную деятельность иных лиц (например, потерпевшего), устройств и механизмов, используемых субъектом (высокое качество автомашины); законы физики или химии (например, сила дождя); обстановку совершения общественно опасного деяния (например, ночное время, безлюдность) [9, с.99]. Кроме того, стоит отметить, что избежать общественно опасных последствий в данных обстоятельствах субъектом не представляется возможным в результате неправильной их оценки (недооценки), самонадеянности лица.

Так, примером подобного самонадеянного расчета в виде легкомыслия может послужить причинение смерти гражданину В. (ч. 1 ст. 105 УК РФ) действиями гражданина О. (работающего водителем маршрутки), который после рабочего дня, встретив знакомого Н., распил с последним спиртные напитки и решил поставить свой рабочий автомобиль (автобус) на парковку. Надеясь на свой опыт вождения, гражданин О. предполагал доехать без происшествий, однако, водитель потерял управление, вследствие чего автобус въехал на тротуар и сбил приходившего мимо В., которому было причинено смертельное ранение (Приговор Кызылского городского суда // Архив Верховного суда по РТ. Дело 1-32/15).

Также наглядным примером безразличного отношения лица к тяжким последствиям своего деяния представляется описанная в средствах массовой информации ситуация с использованием в атомной трубопроводной системе электростанции заведомо бракованного электрода, который был приварен исключительно для конспирации [11, с.216].

Доказывая легкомыслие, первоочередное значение для органов имеет установление противодействующих преступным последствиям фактов или существование аналогичного опыта, не заключающего в себе опасности; а также выявление обстоятельств объективного характера, ограничивающего формы вины.

Несмотря на, казалось бы, полную урегулированность данного вопроса, важно заметить, существование в современных реалиях ряда сложившихся при доказывании легкомыслия практических проблем.

Первая из них проявляется в размытости критериев, доказывающих присутствие легкомысленной формы вины в составах преступлений (предшествующее деянию субъекта поведение лица, личные качества субъекта).

В свою очередь, достаточно трудно классифицировать деяние, совершенное стритрейсером (гонщиком), систематически тренирующимся ночью на просторах общественных дорог (со всеми возникающими здесь последствиями) к разряду легкомыслия или небрежности. Возникают вопросы о количестве необходимых повторных нарушений для признания деяния (участия в гонках) легкомысленным. И вряд ли в рассматриваемом случае, возможно, поверить, что интеллектуальный и волевой компонент психической деятельности у данного субъекта в какой-то мере является отличным от подобной деятельности обычного водителя.

Второй значимой проблемой современности является несправедливость установления вины и характера общественно опасных последствий, не дифференцирующая при этом уровень вины субъектов по отношению к последовавшим последствиям и игнорирующая нормы статьи 26 УК РФ [12, с.52-54]. Выход из чего видится в признании более жесткой уголовной ответственности за легкомыслие, чем за небрежность [13, с.118-126].

Третьей проблемой значительно хуже поддающейся решению представляется вопрос о том, какое сочетание объективных факторов констатирует факт легкомыслия, а какое косвенный умысел. Волевой компонент легкомысленной формы вины на практике зачастую перетекает к умышленным преступлениям.

Таким образом, представленные проблемы доказывания легкомыслия на досудебных стадиях уголовного процесса подводят к умозаключению о том, что современное понятие легкомыслия страдает рядом правовых дефектов, среди которых присутствует размытость, игнорирование представлений о справедливости, что приводит к невозможности в правоприменительной деятельности следственных органов отграничивать схожие с внешней стороны деяния.

Анализ полученного материала позволяет заключить важность модернизации уголовного закона путем внесения следующих изменений. Во-

первых, внедрению в дефиницию «легкомыслие» подлежит аспект «осознанности лицом, совершившим преступление, общественно опасных последствий своего деяния (действия или бездействия)», изложив при этом формулировку, представленную в ч. 2 ст. 26 УК РФ в новой редакции; во-вторых, признание более жесткой уголовной ответственности за легкомыслие, чем за небрежность; и, наконец, внедрение в Постановление Пленума Верховного Суда дополнения, предписывающего судам при рассмотрении дел о неосторожных преступлениях наравне с формой вины и мотивами, устанавливать вид неосторожности в качестве условия назначения законного, обоснованного и справедливого наказания.

### **Список литературы**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации : [федер. закон от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ : принят Гос. Думой 24 мая 1996 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 25, ст. 2954.
2. Верина Г.В. Легкомыслие как вид неосторожной формы вины // Правоведение. - 2003. - № 2. - С. 103 -108.
3. Нерсесян В.А. Неосторожная вина: проблемы и решения // Государство и право. - 2000. - № 4. - С. 59 - 70.
4. Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика.- 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Центр ЮрИнфоР, 2003. - 448 с.
5. Кондрашова Т.В. К вопросу о возможности косвенного умысла и легкомыслия в формальных составах преступлений // Пенитенциарная наука. - 2008. - № 2. - С. 36-38.
6. Петров С.А. Легкомыслие и небрежность как степень виновности участников дорожного движения в статье 268 УК РФ // Закон и право. - 2018. - № 6. - С. 116 - 119.
7. Бородин Е.С. Проблема осознания виновным общественной опасности совершаемого им деяния при легкомыслии // Общество: политика, экономика, право. - 2011. - № 2. - С.143-145.
8. Уголовное право Российской Федерации. Общая часть: Учебник / Под ред. Б. В. Здравомыслова. - 2-е изд., перераб. и доп. - М: Юристъ,1996. - 480 с.
9. Курс уголовного права. Общая часть. Т. 1: Учение о преступлении / Под ред. Н. Ф. Кузнецовой и И. М. Тяжковой. - М.: Зерцало, 2002. – 624 с.
10. Гребенюк А.В. Вина в российском уголовном праве: дис. ... канд. юрид наук / А.В.Гребенюк. – Ростов-на Дону, 2004. – 212 с.

11. Кораблёва С.Ю. Проблемы доказывания легкомыслия на досудебных стадиях уголовного процесса // Проблемы экономики и юридической практики. - 2009. - № 1. - С. 193 - 196.

12. Гринберг М.С. Преступное легкомыслие // Вестник Омского университета. - 2010. - № 3(57). - С. 215 - 218.

13. Недопёкина Т.Б. Проблемные аспекты преступного легкомыслия в правоприменении // Уголовное право. - 2009.- № 5. - С. 52-54.

14. Попов А.Н. К вопросу об эвентуальном умысле // Криминалисть. СПб.: Изд-во С.-Петербур. юрид. ин-та Академии Ген. прокуратуры РФ. - 2012. - № 1 (10). - С. 5-12.

УДК 341.3

## ПРАВОВАЯ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ В ВОПРОСАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ/ОХРАННЫХ КОМПАНИЙ

**Малиновский Олег Николаевич**

к.ю.н., доцент

**Костенко Станислав Романович**

ФГБОУ «Кубанский государственный университет»

**Аннотация:** в данной работе предпринята попытка провести обзор правовой природы частных военных/охранных компаний (ЧВОК), затрагивается вопрос о легитимности их деятельности на международной арене, исторических предпосылках их появления. Акцентируется внимание на выявлении различий с нелегальными наемническими формированиями, недопустимость существования которых закреплена в ряде международных актов твердого права. Учитывая актуальность развития современного рынка ЧВОК, ставится вопрос о шагах по ликвидации «серой зоны», правовой неопределенности, сложившейся вокруг подобных организаций для недопущения нарушения прав человека при осуществлении ими своей деятельности.

**Ключевые слова:** частные военные/охранные компании, наемничество, Генеральная ассамблея ООН, вооруженные конфликты, нарушение прав человека.

## LEGAL UNCERTAINTY IN ISSUES OF PRIVATE ACTIVITIES FOR MILITARY/SECURITY COMPANIES

**Malinovsky Oleg Nikolaevich**

**Kostenko Stanislav Romanovich**

**Abstract:** In this paper, an attempt is made to review the legal nature of private military/security companies (PMSCs), the question of the legitimacy of their activities in the international arena, the historical prerequisites for their appearance is raised. Attention is focused on identifying differences with illegal mercenary formations, the inadmissibility of the existence of which is enshrined in a number of

international acts of solid law. Taking into account the relevance of the development of the modern PMSC market, the question is raised about steps to eliminate the "gray zone", the legal uncertainty that has developed around such organizations in order to prevent the violation of human rights when they carry out their activities.

**Key words:** private military / security companies, mercenaries, UN General Assembly, armed conflicts, human rights violation.

Прежде чем перейти непосредственно к вопросу о статусе частных военных/охранных компаний, их правовой характеристике, положению в современном мире, необходимо затронуть и тему наёмничества и наёмников, с которыми частные военные/охранные компании (далее — ЧВОК) часто отождествляются.

В первую очередь, представляется заслуживающим внимания факт опубликования в апреле 2018 года специального Обзора, посвященного теме использования наемников [1]. Эксперты уполномоченной Рабочей группы ООН в очередной раз сошлись во мнении, что рассматриваемая практика является одной из наиболее грубых форм нарушения прав человека, равно, как и попрания права народов на самоопределение. Мировое сообщество твердо стоит на данной позиции уже более 30 лет. Ключевую роль в этом отношении играет Международная конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников, принятая резолюцией 44/34 Генеральной Ассамблеи ООН от 4 декабря 1989 г. и вступившая в силу 20 января 2001 г., где изложены базисные максимы, согласно которым вербовка, использование, финансирование и обучение наемников есть ни что иное как преступления международного характера, в силу чего все государства-участники Конвенции обязаны развивать систему соответствующих наказаний за совершение таковых в рамках своих национальных правовых систем [2].

Ч. 1 и ч. 2 ст. 1 Конвенции выделяют необходимые критерии, определяющие статус «наемника». Исходя из их содержания, под этим термином понимается любое лицо, которое:

а) было специально завербовано на месте или за границей для того, чтобы сражаться в вооруженном конфликте (п. а ч. 1), а также с целью участия в совместных насильственных действиях, направленных на свержение правительства или подрыв конституционного порядка государства иным образом или подрыв территориальной целостности государства (п. а ч. 2);

б) при осуществлении своей деятельности руководствуется, главным образом, желанием получить личную выгоду, обещанное материальное вознаграждение, как правило, превышающее вознаграждение, обещанное или выплачиваемое комбатантам того же ранга и функций, входящим в личный состав вооруженных сил стороны конфликта;

в) не является ни гражданином стороны, находящейся в конфликте, ни лицом, постоянно проживающим на территории, подконтрольной стороне-участнику конфликта;

г) не входит в личный состав вооруженных сил стороны, находящейся в конфликте, и не направлено государством, не являющимся стороной конфликта, для выполнения обязанностей официального характера в качестве лица, входящего в личный состав вооруженных сил.

Для отечественного законодателя выделенные критерии не являются чем-то новым – Указом Президиума Верховного Совета СССР от 4 августа 1989 г. № 330-І (действует в настоящий момент) был ратифицирован Дополнительный протокол I к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 г., касающийся жертв международных вооруженных конфликтов от 8 июня 1977 г. [3], ст. 47 которого наделяет наемников совершенно идентичными характеристиками. Кроме того, наемничество как противоправное деяние криминализовано ст. 359 УК РФ [4].

Российская Федерация как полноправный член ООН и постоянный член Совета Безопасности ООН не может игнорировать масштабы существующей проблемы и поэтому в равной степени берет на себя соответствующие международные обязательства.

Новые реалии, в условиях которых существует и Россия, как уже отмечалось ранее, характеризуются распространенной точкой зрения об отождествлении деятельности наемников/наемничества и частных военных/охранных компаний.

В этой связи следует упомянуть о результатах работы Энрике Берналеса Бальестероса. В 1987 г. Комиссия по правам человека ООН назначила его в качестве Специального докладчика для изучения вопросов об использовании наемников как средства нарушения прав человека и противодействия праву народов на самоопределение (п. 1 постановляющей части Резолюции 1987/16). В этом статусе Бальестерос проработал до 2004 г., ежегодно предоставляя ООН ценные фактические и аналитические материалы, свидетельствующие о том, что экспорт своих услуг частными военными/охранными компаниями

может быть приравнен к одной из форм наймничества, его «новому виду» в том смысле, в котором это понятие дается Конвенцией 1989 г.

Чтобы понять, насколько прав Бальестерос и сторонники отождествления, нужно разобраться в том, что представляют из себя ЧВОК в правовом и фактическом плане. На сегодняшний день это достаточно затруднительно, поскольку на международном уровне не существует каких-либо нормативных актов твердого права, дающих хотя бы легальное определение частных военных/охранных компаний, не говоря уже о вопросах регламентации их деятельности.

В упомянутом Обзоре 2018 г. представлены сведения, на основе которых можно выделить 2 основных подхода к определению ЧВОК в контексте дифференциации на частные военные компании (ЧВК) и частные охранные компании (ЧОК) соответственно:

1) ЧВК – специализированные негосударственные организации, на возмездной договорной основе оказывающие военные услуги государствам, физическим и юридическим лицам, а именно: стратегическое планирование, наземная, морская, воздушная разведка, летные операции (пилотируемые либо непилотируемые), спутниковое наблюдение, сбор ценной информации, материально-техническая поддержка вооруженных сил и другая сопутствующая деятельность;

2) ЧОК – специализированные негосударственные организации, на возмездной договорной основе оказывающие охранные услуги государствам, физическим и юридическим лицам, а именно: вооруженная охрана или защита зданий, сооружений, имущества и людей, разработка и принятие мер в сфере информационной безопасности, использование необходимых технических и иных средств, не причиняющих вреда жизни и здоровью человека и окружающей среде.

И все же эти определения основываются лишь на результатах исследований экспертов уполномоченной Рабочей группы. Они не носят официального характера, правовая неопределенность сохраняется. Не в последнюю очередь это связано с историческими предпосылками появления ЧВОК как таковых.

Первая частная военная компания в современном понимании этого слова была создана в 1965 г [5]. Она называлась Watchguard International Ltd (сокращенно – WI) и своим появлением обязана Дэвиду Стирлингу – на тот момент известному британскому бизнесмену в сфере производства



телевизионного контента и подполковника ВС Великобритании на почетной пенсии, объединившему свои усилия с бывшим командиром 22-го полка Специальной авиадесантной службы Джоном Вудхаусом. Будучи участником Второй мировой войны и профессиональным военным, Стирлинг не переставал следить за новыми транснациональными тенденциями – Британская империя, как и все колониальные державы, стремительно теряла свое могущество. Метрополии с каждым годом становилось все сложнее бороться с национально-освободительными движениями, обеспечивать безопасность объектов стратегического значения, поддерживать правопорядок в своих владениях. Эра колониализма подходила к концу. Было очевидно, что в скором времени колонии получат независимость, но в интересы Великобритании входило сохранение необходимой степени экономико-политического влияния на новые государства в условиях холодной войны. При этом особую важность играли вопросы косвенности и непубличности – Великобритания больше не могла открыто влиять на ход событий, поскольку в противном случае СССР и страны соцблока (а следовательно, и приверженцы левых идей в общемировом масштабе) продолжили бы обвинять её внешнеполитический курс в неоколониализме, что плохо сказывалось на международной репутации. В этот период Стирлинг как никто другой понимал, что там, где государство не в состоянии справиться, на смену ему должна прийти частная инициатива, заключающаяся в создании специализированной военной организации. Таким образом, главной целью Watchguard International провозглашалась работа на дружественные Великобритании режимы и правительства. Новаторство состояло в том, что Стирлингу удалось договориться с британским МИДом, в силу чего деятельность WI приобрела официальный, законный характер. Впрочем, вопрос о такого рода «законности» является спорным. Стирлинг разработал своеобразную систему юридического прикрытия. Так, «ширмами» для Kilo Alpha Service (вербовка специалистов) и непосредственно Watchguard International Ltd (оказание военно-охранных услуг) стали TIE и Rally Film, специализирующиеся на телеиндустрии. Распространение получила практика создания фирм-однодневок, подлежащих ликвидации сразу же после выполнения того или иного контракта. Нередко такие компании регистрировались в офшорных зонах.

Принципы, заложенные Стирлингом, имели преопределяющее значение для деятельности ЧВОК, а WI положила начало новой

перспективной индустрии. В последующие десятилетия были основаны такие организации, как Keenie Meenie Service (упразднена в начале 90-х, в качестве правопреемника действует Saladin Security); Result Group; ALGIZ; Beni Tal International Security; Blackwater (в настоящее время известна как Academi); Military Professional Resources Ink (MPRI); Control Risks Group (CR); Gurkha Security Guards; Group 4 Securicor, впоследствии объединенная с Group 4 Falck в G4S; Sharp End International; ныне упраздненная Executive Outcomes (EO) и многие другие. В настоящее время насчитываются десятки ЧВОК по всему миру, и все они оказывают свои услуги благодаря той же системе, на основе которой оказывала свои услуги WI (разумеется, с существенными усовершенствованиями). Любая из созданных впоследствии и создаваемых по сей день организаций подобного типа обладает той же формой «иммунитета», что и WI в свое время. Это является одной из главных проблем в плане правовой регламентации на международном уровне – государствам, признающим противоправность наемничества, для достижения тех или иных целей нужна «более законная» альтернатива, которую они видят в сотрудничестве с ЧВОК. Государствам выгодна правовая неопределенность, поскольку до тех пор, пока вопрос о законности остается открытым, ЧВОК получают необходимую свободу действий. Если же они будут однозначно и официально отождествлены с наемниками и наемничеством, станут в равной степени незаконными, это может нанести серьезнейший удар по геополитическому положению многих ведущих держав. Можно привести несколько простых примеров: в 2003-2004 гг. было установлено, что около 20 000 вооруженных лиц, участвующих в операции по поддержанию стабильности в Ираке на стороне Коалиции являются сотрудниками частных военных компаний. Кроме того, в ходе активной фазы боевых действий в 2003 г. сотрудники ЧВК составили приблизительно 10% от общего личного состава военной группировки США. При проведении операции «Свобода Ираку» их роль заключалась в выполнении задач тылового и, частично, боевого обеспечения [6, с. 153-157]. Согласно различным источникам, число «частных контрактников», выполнявших военные и полувойсковые функции на территории Ирака в 2007 г., оценивалось в 20 000 – 50 000 человек [7]. Численность контрактников, выполняющих охранные функции – 50 000 – 65 000 человек со всего мира: австралийцы, американцы, болгары, украинцы, южноафриканцы, чилийцы, россияне, колумбийцы и сами иракцы [8].

Похожую ситуацию с выполнением частных охранных функций можно было наблюдать и в Афганистане.

Встает вопрос о том, насколько эффективно Соединенные штаты, страны Запада, другие государства смогли бы показать себя в плане военного присутствия в этих регионах, если бы они не прибегли к помощи ЧВОК.

Нужно понимать, что содержание вооруженного контингента в той или иной горячей точке на постоянной основе обходится дорого любому государству. Охрана определенных объектов, обеспечение безопасности стратегически важных транспортных путей и маршрутов, военный консалтинг, обучение и подготовка специалистов, материально-техническая поддержка, разведывательные операции, пропагандистская деятельность и множество других мероприятий – всё стоит денег, и притом немалых. Гораздо выгоднее воспользоваться услугами специализированной негосударственной организации. Не стоит забывать и об интересах физических и юридических лиц. Оказываясь в зоне эскалации того или иного военного конфликта, на любой территории, где вести свою деятельность крайне рискованно и небезопасно, в защите нуждаются все – от пионеров усиливающегося бизнес-присутствия до крупных нефтяных корпораций, поскольку от их успеха нередко зависит успех целых наций.

Это актуально для современного мира. В 2005 г. Шайста Шамим, пришедшая на смену Бальестеросу, снова затронула вопрос о Конвенции 1989 г. По её мнению, Конвенция «не пользуется поддержкой и не вызывает особого интереса у мирового сообщества, о чем свидетельствует поразительно малое число стран, подписавших и ратифицировавших её». Отмечалось, что «другим возможным объяснением может служить то обстоятельство, что государства-члены и сама ООН используют такие образования, которые по нынешнему определению могут быть признаны наемниками. ... Такие компании работают по контрактам с государствами-членами, неправительственными организациями и все чаще с ООН, обеспечивая безопасность, материально-техническую поддержку, поддержку и обучение в условиях конфликтов и постконфликтных ситуаций, например, в Ираке и Афганистане». Также делается акцент на том, что наблюдается «быстрое увеличение числа частных военных компаний и компаний, занимающихся вопросами безопасности, в связи с чем возник вопрос о законности деятельности таких компаний с точки зрения международного права. Государствам все чаще приходится решать нелегкий вопрос о том, в какой

мере они готовы отказаться от своей традиционной прерогативы и монополии на применение силы и уступить ее негосударственным субъектам, и не следует ли им пересмотреть концепцию ответственности современного государства за решение вопросов безопасности и применения силы» [9].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что мировое сообщество в настоящее время меняет своё отношение к ЧВОК, и если ранее предпринимались попытки выставить их в отрицательном свете, указывая на явную схожесть с наемничеством, теперь приходится смириться с фактами – рынок ЧВОК во всем мире стремительно развивается, большинство государств активно пользуется услугами подобных организаций, поскольку выгода от сотрудничества очевидна. Конвенция 1989 г., многочисленные «кивки» ООН в её сторону сейчас воспринимаются, что называется, «со скрипом», либо не воспринимаются вообще никак, что ожидаемо в свете сложившейся обстановки.

Некогда существовавшие подходы пересматриваются. В 2005 г. деятельность Спецдокладчика была прекращена, и Комиссия по правам человека приняла решение учредить ранее упомянутую Рабочую группу по вопросу об использовании наемников как средстве нарушения прав человека и противодействия осуществлению права народов на самоопределение [10].

Задача входящих в неё экспертов по-прежнему состоит во всестороннем надзоре за ЧВОК, но теперь не столько с целью выявить факты, указывающие на схожесть с наемничеством и ставящие под вопрос легальность их существования, сколько восполнить имеющиеся правовые пробелы, то есть законодательно урегулировать настолько, насколько это возможно, деятельность ЧВОК на международном уровне, постепенно нивелировать все правовые и фактические взаимосвязи с нелегальными наемными организациями.

Так, Резолюция 62/145 от 18 декабря 2007 г. [11] была призвана установить условия, при которых импорт услуг по оказанию военной помощи частными компаниями, а равно и всех консультативных и охранных услуг должен осуществляться исключительно посредством механизмов, разрабатываемых государствами на национальном уровне и призванных урегулировать вопросы регистрации и лицензирования частных военных/охранных компаний, чтобы исключить нарушение прав человека в стране-получателе соответствующих услуг.

Резолюция 7/21 от 28 марта 2008 г. [12] относит к задачам Рабочей группы в том числе подготовку проекта так называемых международных основных принципов и критериев, придерживаясь которых, ЧВОК больше не будут нарушать права человека при осуществлении своей деятельности (соблюдение: общепризнанных прав человека; норм гуманитарного права; национальных законов; государственного суверенитета; принципа неучастия в видах деятельности, запрещенной Конвенцией 1989 г. и другими международными актами; гарантий законности при приобретении оружия; принципа публичности; процедур государственной регистрации, лицензирования деятельности, заключения контрактов, подотчетности правительству страны происхождения).

9 ноября 2010 г. был принят Международный кодекс поведения частных поставщиков охранных услуг [13]. Его цель – «закрепление согласованных принципов деятельности частных охранных компаний и создание основы для воплощения этих принципов в соответствующие стандарты, а также механизмы управления и надзора» (ст. 5). В ст. 7 утверждается, что Кодекс – основа для «более широкой инициативы, способствующей повышению эффективности управления, усилению соблюдения норм и подотчетности». Пункт а) призывает разработать общие стандарты предоставления охранных услуг, осуществления оперативно-деловой практики, б) акцентирует внимание на выработке единых механизмов управления, надзора, контроля, а также ряде дополнительных вопросов (смежные услуги – подготовка внешних кадров, обеспечение безопасности при проведении операций, связанных с заключенными и другими охраняемыми лицами).

Особую важность представляет ст. 3, поскольку она дает отсылку к другому не менее актуальному акту – Документу Монтрё «О соответствующих международно-правовых обязательствах и передовых практических методах государств, касающихся функционирования частных военных и охранных компаний в период вооруженного конфликта» от 17 сентября 2008 г [14]. Это – первый структурированный документ международного характера, где была предпринята попытка регламентации деятельности ЧВОК в зонах вооруженных конфликтов. Как сказано в Пояснительных комментариях, «Документ Монтрё – это межгосударственный документ, цель которого – активно способствовать соблюдению международного гуманитарного права и права прав человека во всех случаях, когда во время вооруженного конфликта присутствуют ЧВОК».

Дополнительно отмечается, что «данный документ не является сам по себе юридически обязательным к исполнению: скорее, это сборник соответствующих международно-правовых обязательств и передовых практических методов». Комментарии также дают ответы на ряд вопросов (например, в чем состоит различие между частными военными и частными охранными компаниями; кто уполномочен преследовать в судебном порядке лиц, обвиняемых в совершении военных преступлений; почему в разработке принимали участие только 17 государств; являются ли сотрудники ЧВОК наемниками).

Примечательны такие инициативы, как создание Межправительственной рабочей группы открытого состава по рассмотрению возможности создания международной нормативной базы для регулирования, мониторинга и контроля деятельности частных военных и охранных компаний [15] и проект мониторинга частной охранной деятельности от Денверского университета [16].

Проблема заключается в том, что все вышеперечисленное действует в пределах исключительно мягкого права, носит рекомендательный характер и не возлагает на ЧВОК каких-либо значимых обязательств. Таким образом, несмотря на предпринимаемые меры, их деятельность даже в случае выявления грубых нарушений и нелегальной окраски, как правило, остается безнаказанной, фактически строится на основе саморегулирования и осуществляется в рамках внутренних корпоративных Кодексов поведения и деятельности ЧВОК, касающихся внутрикорпоративных аспектов профессиональной подготовки, деятельности персонала, общих принципов, некоторых других аспектов частного характера.

Что касается национального законодательства, правовые основы деятельности таких организаций также созданы в немногих государствах. Если брать в пример о Российскую Федерацию, в Государственную думу уже вносились соответствующие законопроекты: № 62015-6 «О государственном регулировании создания и деятельности частных военных компаний» [17] и № 630327-6 «О частных военно-охранных компаниях» [18], однако они были отклонены. В России при наличии достаточно развитой индустрии ЧВОК (РСБ-Групп, Группа Вагнера, Morgan Security Group, Тигр Топ-Рент Секьюрити, Е.Н.О.Т и др.) предпочитают ссылаться на ст. 9 Федерального закона «Об обороне» [19], предоставляющей гражданам право создавать «организации и общественные объединения, содействующие укреплению

обороны»... Впрочем, ранее вопрос о выгодности для государств сохранения так называемой «серой зоны», правовой неопределенности для решения своих «щекотливых» политических задач уже затрагивался. С нормами мягкого права, имеющим с юридической точки зрения рекомендательный характер, можно не опасаться серьезных последствий.

И все же, отходя от позиций прагматизма, нужно признать, что ООН в лице Рабочей группы и смежных уполномоченных структур движется в абсолютно правильном направлении.

Основная цель, на наш взгляд, на сегодняшний день состоит в дальнейшей правовой регламентации, а именно:

а) принятии принципиально нового унифицированного акта международного характера. Обязательное условие заключается в том, что таковой должен содержать нормы жесткого права, поскольку права и свободы человека в зонах действия военных конфликтов, как и право народов на самоопределение, будут нарушаться до тех пор, пока свобода действий ЧВОК фактически ничем не ограничена – все акты, на которые такие организации ссылаются, являются актами мягкого права. Вместе с тем, нельзя отрицать тот факт, что необходимый базис уже заложен. Конвенция 1989 г., Документ Монтрё, Международный кодекс поведения поставщиков частных услуг и ряд других актов являются необходимой и исчерпывающей основой для введения жесткой международной регламентации, и, как следствие, регламентации на национальном уровне;

б) возможно принятие универсального модельного закона в дополнение к унифицированному международному акту. Это было бы целесообразно в контексте предоставления единого образца для разработки и реализации соответствующего законодательства на национальном уровне. Что примечательно, в ряде государств с в достаточной степени развитым и устоявшимся рынком ЧВОК (США, Канада, Австралия, Великобритания, Франция) уже существуют соответствующие законы, которые также можно рассматривать в качестве примера.

В условиях меняющегося миропорядка, когда за ведением гибридной войны стоит будущее успеха государств в обеспечении своих внешнеполитических интересов, а равно и будущее успеха мирового сообщества в борьбе с международным терроризмом, пиратством, другими смежными угрозами транснационального характера, обозначенная проблема актуальна как никогда ранее. Современные методы ликвидации угроз и

решения существующих проблем должны реализовываться исключительно в рамках закона, и индустрия ЧВОК – не исключение. Изучив все попытки ООН повлиять на ситуацию с правовой неопределенностью в этой связи, нельзя не отметить положительные тенденции, дающие все основания надеяться на лучшее.

### Список литературы

1. Mercenarism and Private Military and Security Companies // OHCHR.ORG/ URL: <https://www.ohchr.org/Documents/Issues/Mercenaries/WG/MercenarismandPrivateMilitarySecurityCompanies.pdf> (дата обращения: 19.10.2020).
2. Международная конвенция о борьбе с вербовкой, использованием, финансированием и обучением наемников (Принята резолюцией 44/34 Генеральной Ассамблеи ООН от 4 декабря 1989 года) // UN.ORG/ [https://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/mercen.shtml](https://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/mercen.shtml) (дата обращения: 19.10.2020).
3. Дополнительный протокол I к Женевским конвенциям от 12 августа 1949 г., касающийся жертв международных вооруженных конфликтов от 8 июня 1977 года (Ратифицирован Указом Президиума Верховного Совета СССР от 4 августа 1989 года № 330-1) // СПС Кодекс. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/901755843>
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 31.07.2020) // СПС «КонсультантПлюс». – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10699/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/)
5. Добрым словом и спецназом // SNOB.RU/ URL: <https://snob.ru/society/armii-po-vyzovu-glava-2-dobrym-slovom-i-specnazom/> (дата обращения: дата обращения: 19.10.2020).
6. Avant D. The Privatization of Security and Change in the Control of Force. International Studies Perspectives 5. 2004. P. 153-157.
7. Fairnau S. "Cutting Cost, Bending Rules and a Trail of Broken Lives". Washington Post. 29 июля. 2007.
8. Scahill J. "A very private army". The Guardian. 1 авг. 2007.
9. Документ ООН A/60/263 от 17 августа 2005 г. // [www.un.org](http://www.un.org) (дата обращения: дата обращения: 19.10.2020).
10. Human Right Resolution 2005/2: The use of mercenaries as a means of violating human rights and impeding the exercise of the right of peoples to self-determination // REFWORLD.ORG/ URL: <https://www.refworld.org/docid/45377c39c.html> (дата обращения: дата обращения: 19.10.2020).



11. Резолюция 62/145 «Использование наемников как средство нарушения прав человека и противодействия осуществлению права народов на самоопределение» (принятая Генеральной Ассамблеей 18 декабря 2007 года) // UNDOCS.ORG/ <https://undocs.org/ru/A/RES/62/145> (дата обращения: 19.10.2020).

12. Human Rights Council Resolution 7/21: Mandate of the Working Group on the use of mercenaries as a means of violating human rights and impeding the exercise of the right of peoples to self-determination // AP.OHCHR.ORG/ [https://ap.ohchr.org/documents/E/HRC/resolutions/A\\_HRC\\_RES\\_7\\_21.pdf](https://ap.ohchr.org/documents/E/HRC/resolutions/A_HRC_RES_7_21.pdf) (дата обращения: 23.10.2020).

13. Международный кодекс поведения частных поставщиков охранных услуг от 9 ноября 2010 года // NEWSB.RU/ URL: <https://newsb.ru/wp-content/docs/The%20International%20Code%20of%20Conduct%20for%20Private%20Security%20Companies.pdf> (дата обращения: 23.10.2020).

14. Документ Монре́ о соответствующих международно-правовых обязательствах и передовых практических методах государств, касающихся функционирования частных военных и охранных компаний в период вооруженного конфликта от 17 сентября 2008 года // ICRC.ORG/ URL: <https://www.icrc.org/ru/doc/assets/files/other/montreau.pdf> (дата обращения: 23.10.2020).

15. Документ ООН A/HRC/RES/15/26 от 7 октября 2010 года // DOCUMENTS-DDS-NY.UN.ORG/URL: [https://documents-dds-y.un.org/doc/UNDOC/GEN/G10/167/44/PDF/G10167\\_44.pdf?OpenElement](https://documents-dds-y.un.org/doc/UNDOC/GEN/G10/167/44/PDF/G10167_44.pdf?OpenElement) (дата обращения: 20.10.2020).

16. Private Security Monitor // PSM.DU.EDU/ URL: [http://psm.du.edu/national\\_regulation/index.html](http://psm.du.edu/national_regulation/index.html) (дата обращения: 21.10.2020).

17. О государственном регулировании создания и деятельности частных военных компаний: Проект федерального закона № 62015-6 // SOZD.DUMA.GOV.RU/ URL: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/62015-6> (дата обращения: 21.10.2020).

18. О частных военно-охранных компаниях: Проект федерального закона № 630327-6// SOZD.DUMA.GOV.RU/URL:<https://sozd.duma.gov.ru/bill/630327-6> (дата обращения: 21.10.2020).

19. Об обороне: от 31 мая 1996 г. № 61-ФЗ // СПС КонсультантПлюс. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_10591/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10591/)

УДК 330

## **СЕРИЙНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ МАНЬЯКОВ УБИЙЦ: ПСИХОЛОГО-КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ**

**Удалов Максим Игоревич**

заведующий кабинетом криминалистики экспертно-лабораторного  
комплекса, практикующий представитель по гражданским делам  
Юридического института, Владимирского Государственного  
Университета им. А.Г. и Н.Г. Столетовых

**Морозов Михаил Валерьевич**

**Аннотация:** В статье рассматривается личность серийного убийцы, специфика его поведения, а также типы серийных убийц, их психологическая и криминологическая характеристика. В статье были рассмотрены понятия серийных убийц, были выделены элементы серийных убийств и их классификация.

**Ключевые слова:** серийный убийца, психологическая характеристика, особенности поведения серийных убийц.

## **SERIAL CRIMES OF HOMICIDAL MANIACS: PSYCHOLOGICAL AND FORENSIC ANALYSIS**

**Udalov Maxim Igorevich**

**Morozov Mikhail Valerievich**

**Abstract:** The article examines the personality of a serial killer, the specifics of his behavior, as well as the types of serial killers, their psychological and criminological characteristics. The article considered the concepts of serial killers, highlighted the elements of serial murders and their classification.

**Key words:** serial killer, psychological characteristics, behavior characteristics of serial killers.

Известно, что одним из наиболее важных составляющих предметов криминологии является личность преступника. Понимание причин ее формирования и развития имеет важное значение в совершенствовании

существующих систем предупреждения преступности в общем и целом. Вопрос борьбы с серийными убийцами не теряет своего значения и сегодня, а вопрос предупреждения этого опаснейшего явления преступности уже много лет является предметом дискуссий отечественных и зарубежных криминологов. Это связано с тем, что динамика этих преступлений сегодня не снижается.

Огромное значение в правоприменительной практике имеет выявление и раскрытие серийных убийств. Для решения данной задачи требуется участие множества специалистов из различных областей. В связи с этим, на помощь правоохранным органам прибывают психологи, психиатры и криминалисты. Работая вместе, можно получить ответы на такие вопросы, как и почему они становятся серийными убийцами, определить определенные черты серийных убийц и так далее.

Серийная преступность в России за последнее время возросла. Именно поэтому с уверенностью можно сказать, что проблема серийных убийц в Российской Федерации стоит очень остро, поэтому необходимо выработать способы, которые упростят процедуру выявления серийного убийцы. Центральным элементом любого противоправного деяния выступает личность преступника. Именно она определяет уникальность серийных убийц в целом, личность является источником всех признаков, отличающих серийные убийства от других категорий противоправных деяний. Сегодня существуют различные способы определить характер и отличительные черты личности преступника.

Прежде всего, необходимо начать с понятия категории «личность». Личность - есть отображение социальной природы человека, рассмотрение его как субъекта социокультурной жизни, определения его как носителя индивидуальных начал, обладающей отличительными особенностями в процессе своей жизнедеятельности. В.Я. Рыбальский считает, что личность преступника – это совокупность негативных социальных, социально значимых признаков, качеств личности, которая взаимодействует с внешней средой, приводя к противоправному поведению.

По словам Роберта Райслера, серийный убийца - это человек, совершивший как минимум 3 убийства за период более чем 30 дней, с присутствием периодов, так называемого эмоционального охлаждения. Основным мотивом совершения таких ужасных преступлений является достижение определенного морального и психологического удовлетворения

самого убийцы. Расслер считает, что личность серийного убийцы формируется в возрасте 8-10 лет. Как правило, серийный убийца - это ребенок, который был унижен или подвергся сексуальному насилию. Результатом всестороннего буллинга со стороны сверстников и родителей является становление ребенка в будущем серийным убийцей.

Кроме того, Расслер выделил два основных типа серийных убийц:

1. Организованные несоциальные серийные убийцы. Люди с высоким уровнем интеллекта, опрятно выглядят, имеют популярность и интерес среди противоположного пола. Как правило, жертвами данных убийц выступают женщины;

2. Дезорганизованные асоциальные серийные убийцы. Лица, с характерной умственной отсталостью, отличаются неорганизованностью в совершении своих преступных деяний, зачастую убийства совершаются ими спонтанно.

Мотивы преступления серийных убийц различны. Поэтому они должны включать в себя: получение удовлетворения, наслаждения, контроль над жертвой, причинение жертве определенного количества боли. В качестве фундаментальной основы для побуждения серийных убийц к совершению противоправных действий выступают следующие факторы:

- желания и стремления удовлетворить свои садистские наклонности и потребности;
- гнев (который в большинстве случаев не является контролируемым);
- наличие неустойчивого психологического или психического состояния у лица;
- стремление привлечь внимание со стороны общественности.

Некоторые исследователи выделяют иные категории серийных убийц. Следует отметить следующие категории, как:

- Мечтатели - убийство совершается ими "по наущению бога или дьявола". Субъекты данной категории страдают от галлюцинаций и различных психических расстройств;

- Миссионеры – целью убийств данной категории убийц является очистка мира и человечества от так называемого «мусора общества», именно поэтому жертвами данных убийств зачастую выступают лица с пониженной социальной ответственностью, лица с нетрадиционной сексуальной ориентацией, и, конечно же маргиналы.

Серийные убийцы характеризуются наличием различных комплексов. Прежде всего, это наличие самого банального комплекса неполноценности. В большинстве случаев серийные убийцы - это трусливые индивидуумы, которые демонстрируют стремление к сексуальной свободе, целостности, здоровью и жизни жертвы. Совершая серийное убийство, преступник избавляется от имеющегося психического и физического дискомфорта. Интересно, что самые известные серийные убийцы совершались психопатами.

Например, Василий Кулик работал врачом скорой помощи, но при этом совершал некоторые насильственные преступления. При проведении психологической экспертизы было установлено, что ему был присущ тип аморального психопата, с явной склонностью к насилию, а также влечению.

Аморальные наклонности, дерзость и циничность поведения в быту обычно характеризует преступную личность серийных убийц. Эта особенность относится, как правило, к простым убийствам. В этом случае стоит проанализировать криминалистические характеристики личности серийного убийцы.

Стоит разграничивать понятия «личность серийного убийцы» и «портрет серийного убийцы». Под личностью принято понимать как раз таки те отличительные черты индивидуума, его повадки, негативные стороны его поведения. В свою очередь, «портрет серийного убийцы» является собирательным понятием, включающее в себя психологический портрет и криминологическую характеристику.

Серийные убийцы характеризуются наличием слабо выраженных расстройств, а также садистских наклонностей, различных половых извращений, которые реализуются только при совершении противоправных действий. При совершении серийного убийства преступники в большинстве случаев используют однотипный способ осуществления выбора жертвы, а также сам способ совершения преступления.

Интересно, что спектр деятельности серийных убийц может быть разным. И сегодня нет никаких обоснованных теорий о связи между профессией и совершением серийного убийцы. Очень часто эту категорию преступников обнаружить, на первый взгляд, невозможно. К слову, наиболее распространенная профессиональная сфера среди серийных убийц является сфера здравоохранения. Мотивом преступлений в данной сфере можно считать личное обогащение. Самые известные: Гарольд Шипман (Англия), Джон Бодкин Адамс (Англия), Донал Харви (США) и др. Нередко сотрудники

правоохранительных органов также становятся серийными убийцами. Здесь присутствуют сексуальные или корыстные мотивы (например, Сергей Ткач).

Очень часто серийные убийцы характеризуются особой жестокостью, которая выявляется по количеству совершенных противоправных деяний и позволяет сформировать представление о личности преступника, как о человеке, не принадлежащем к цивилизованному обществу. Поэтому возникают закономерные вопросы о том, как и каким образом убийца долгое время не вызывал никаких сомнений. Например, Андрей Чикатило описывается как обычный советский человек, имел собственную семью и трудился на благо общего.

Личность человека зарождается в детстве, но формируется и совершенствуется в процессе всей его жизни. Поэтому необходимо учитывать психологические, личностные, гендерные и другие особенности личности в сочетании с внешними факторами.

Следует сделать вывод, что данная проблема имеет большой интерес среди исследований, но исследования до сих пор не предоставили возможности быстрого реагирования на данные преступления. В связи с тем, что сама по себе личность серийного убийцы является нетипичным субъектом, следует продолжить изучение данного вопроса, с целью упрощения обнаружения и раскрытия преступлений. Всестороннее углубленное изучение личности серийного убийцы позволит разработать и принять превентивные меры со стороны правоохранительных органов. Это положительно скажется на борьбе с серийными убийцами.

### **Список литературы**

1. «Юридическая психология», Ю.В. Чуфаровский Москва 2007 г.
2. «Юридическая психология с основами общей и социальной психологии», М.И. Еникеев Москва 2006 г.
3. Аванесов Г.А. Криминология и социальная профилактика. М., 1980.
4. Алимов С.Б., Антонов-Романовский Г.В. Криминологическое значение изучения конфликтности в основных сферах жизнедеятельности. Актуальные проблемы уголовного права и криминологии. М., 1981.
5. Васильев В.Л. Юридическая психология М. 1991. Криминология. Под ред. В.Н. Кудрявцева и В.Е. Эминова. М., 1995

УДК 4414

## ПРАВОВОЙ СТАТУС ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Коннова Дарья Вадимовна**

**Удалов Максим Игоревич**

Старший преподаватель

ОСПУО Юридического института

Владимирского государственного университета

**Аннотация:** статья посвящена описанию проблемы правового регулирования корпоративных юридических лиц. Она является важной для устранения пробелов в законодательстве, касающихся корпоративных юридических лиц, которые можно устранить при помощи консолидации. Именно консолидация поможет объединить все нормы, касающиеся корпоративных лиц, в один нормативный акт.

**Ключевые слова:** государственная корпорация, правовое регулирование, финансовый контроль, консолидация, правовой статус.

## LEGAL STATUS OF STATE CORPORATIONS IN RUSSIAN FEDERATION

**Konnova Darya Vadimovna**

**Udalov Maxim Igorevich**

**Abstract:** the article describes the problem of legal regulation of corporate legal entities. It is important to address gaps in legislation relating to corporate entities that can be addressed through consolidation. It is consolidation that will help to combine all the norms related to corporate entities into one regulatory act.

**Key words:** state Corporation, legal regulation, financial control, consolidation, legal status.

Реформирование Гражданского кодекса РФ в 2014 году привело к тому, что юридические лица стали делиться на корпоративные и не корпоративные [6, с.115]. ГК РФ включает только общие положения о корпоративных

юридических лица. Одновременно законодательство содержит большое количество отсылочных норм. Думается, что это снижает уровень правовой защиты корпоративных отношений.

На сегодняшний день существуют проблемы правового регулирования корпоративных юридических лиц. Остановимся на рассмотрении некоторых из них.

Каждая форма корпоративных юридических лиц имеет централизованный характер управления, что предопределяет наличие необходимой правовой базы и четкого механизма управления организацией.

Особенности законодательного регулирования данной сферы правоотношений:

1) Особое основание возникновения данных правоотношений.

2) Система правовых норм, регулирующих указанные отношения, недостаточно систематизирована.

Благодаря отсылочному характеру законодательства РФ существуют противоречие и повторение норм, что является дополнительным фактором, снижающим правовую защиту субъектов.

Такие факты можно установить в сфере корпоративного законодательства и законодательства о банкротстве.

Например, ст. 64 ГК РФ не предусматривает удовлетворение требований внеочередных текущих кредиторов [2, с.1], а Федеральный закон № 127-ФЗ от 26 октября 2002 г. [6, с.116] предусматривает такую категорию кредиторов.

Пробелы в законодательстве, касающиеся корпоративных юридических лиц, можно устранить при помощи консолидации. Консолидация поможет объединить все нормы, касающиеся корпоративных лиц, в один нормативный акт.

Применяя консолидацию к нормативным актам в сфере корпоративных отношений, могут возникнуть проблемные ситуации, так как отсутствуют правовые механизмы и юридические нормы применения консолидации в современном российском законодательстве [1].

Надлежащая правовая регламентация поможет избежать различных подходов к толкованию норм, увеличить эффективность применения права.

Также существует немало проблем правового регулирования государственных корпораций, созданных для развития малопривлекательных для частного бизнеса сфер деятельности. Несмотря на высокий статус и огромные ресурсные возможности, деятельность госкорпораций остается



недостаточно четкой, прозрачной и сбалансированной, что вызывает в научной литературе ряд дискуссий, в том числе о правовой природе имущества государственных корпораций. По этой причине необходимо проанализировать правовой статус государственных корпораций.

Законодатель определяет госкорпорацию как не имеющую членства некоммерческую организацию, учрежденную Российской Федерацией на основе имущественного взноса и созданную для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций. Государственная корпорация создается на основании федерального закона [7, с.102].

Можно выделить следующие признаки государственных корпораций:

1) государственная корпорация - некоммерческая организация, не имеющая членства, созданная Российской Федерацией на основе имущественного взноса и созданная для выполнения социальных, управленческих или иных общественно полезных функций;

2) государственная корпорация создается на основании федерального законодательства;

3) имущество, переданное государственной корпорации Российской Федерацией, является собственностью государственной корпорации;

4) В случаях и в соответствии с федеральным законом, предусматривающим создание государственной корпорации, уставный капитал может формироваться за счет части ее имущества.

5) государственная корпорация использует имущество для целей, определенных законом, которым предусмотрено формирование корпорации;

6) особенности правового положения государственной корпорации устанавливаются законодательством, которое предусматривает организацию государственной корпорации.

Рассматриваемая организационно-правовая форма в российском законодательстве появилась в 1999 году. До 2007 года были всего созданы только две корпорации.

В 1999 году - «Агентство по реструктуризации кредитных организаций».

В 2003 году - «Агентство по страхованию вкладов».

Законодательство о рассматриваемой организационно-правовой форме практически не применялось, в него не вносили изменения.

То есть, до 2007 года государственные корпорации создавались в исключительных ситуациях.

В законодательстве создание этих корпораций «вплеталось» в более широкий контекст регулирования в соответствующих областях, а само создание корпораций четко позиционировалось, как инструмент, а не самостоятельная сверхзадача.

Ситуация принципиально изменилась в 2007 году, когда были приняты федеральные законы о создании 6 крупных государственных корпораций (Ростех, Роснано, Росатом, Олимпстрой, Внешэкономбанк, Фонд содействия реформирования ЖКХ), с весьма значимыми задачами экономического, социального и политического характера.

Для создания государственных корпораций необходимо было передавать финансы и имущество как учредительный взнос для уставного капитала, что было предусмотрено специальным законодательством.

Так, госкорпорации «Внешэкономбанк» в качестве имущественного взноса передано имущество Внешэкономбанка СССР и ЗАО «Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк» и денежный взнос в размере 250 млрд. руб. Госкорпорации Роснано выделено 130 млрд. руб.; госкорпорации ФСР ЖКХ — 240 млрд. руб.; госкорпорации Олимпстрой — 200 млрд. руб., в том числе имущественные взносы в виде земельных участков для строительства и обслуживания олимпийских объектов. В настоящий момент общие бюджетные расходы на госкорпорацию Росатом превысили 300 млрд. руб. Денежный взнос государства в госкорпорацию Ростехнологии составляет более 130 млрд. руб.; в состав переданных активов вошло также имущество концернов «Рособоронэкспорт» и «АвтоВАЗ», ОАО «Оборонительные системы», ОАО «Корпорация «ВСМПО-АВИСМА», ЗАО «Русспецсталь» и других лидеров российского промышленного производства [4].

Вместе с тем законодатель отметил, что госкорпорация не отвечает по обязательствам РФ, а РФ не отвечает по обязательствам корпорации, что косвенно свидетельствует об обособленности имущества последней.

Вышеизложенное позволяет выделить принципиальную особенность правового статуса государственной корпорации, а именно: имущество и денежные средства, переданные государственной корпорации ее учредителем — государством перестают быть объектом государственной собственности. Государство не имеет на имущество государственной корпорации ни вещного права, ни обязательственных прав в отношении самой государственной корпорации.

Финансовый контроль за деятельностью госкорпораций имеет свои особенности. Так, государственная корпорация обязана ежегодно публиковать отчеты об использовании своего имущества в соответствии с законом, предусматривающим создание государственной корпорации.

Однако, государственные корпорации не обязаны отчитываться ни перед Счетной палатой, ни перед Центральным банком.

Согласно специальным законам о госкорпорациях переданные им средства становятся их собственностью. Следовательно, у государства нет правовой возможности влиять на процесс управления принадлежащим госкорпорациям имуществом.

Обоснованным представляется унифицировать подход к осуществлению финансового контроля за деятельностью госкорпораций, четко закрепить ответственность за финансово-хозяйственные нарушения со стороны госкорпорации, а также наделить Счетную палату РФ правом осуществлять проверки всех государственных корпораций.

Также хотелось бы отметить, что вокруг госкорпораций создается определенный риск монополизации экономики. К примеру, Ростехнологии поглотили 592 бывших государственных предприятия. Критики склоняются к выводу о том, что поскольку учредителем является Российская Федерация, то создание крупных государственных корпораций увеличит влияние государственной власти на экономику, приведет к ограничению конкуренции и вытеснению частного бизнеса. Такая позиция представляется слишком категоричной. Государственные корпорации выступают в качестве заказчиков проектных, научно-исследовательских, строительных и других работ, выполняемых профильными, конкурирующими друг с другом организациями разных форм собственности. Госкорпорации функционируют в тех важных отраслях, которые требуют участия и контроля государства.

Стоит отметить, что большинство проблем госкорпораций связано с неопределенностью правового статуса и недостаточностью правового регулирования. Нормы о деятельности государственных корпораций до сих пор отсутствуют в Гражданском кодексе, все нормативное регулирование определяется специализированными законами о создании государственных корпораций, которые в свою очередь не имеют единообразия. На эту тему председатель Комитета по промышленной политике Совета Федерации высказался так: «Рассматривая саму сущность понятия государственной корпорации, необходимо отметить, что оно не упоминается в Гражданском

кодексе РФ, а его появление воспринимается специалистами по гражданскому праву как «размывание» системы правового регулирования некоммерческих юридических лиц и принципа верховенства права».

Неопределенно, на данный момент, выглядит и дальнейшее развитие государственных корпораций. 12 ноября 2009 году Д.А. Медведев в своем послании Федеральному Собранию [3] заявил, что считает форму госкорпораций в современных условиях в целом бесперспективной, поскольку «госкорпорации имеют определенные законом временные рамки работы, должны по завершению своей деятельности быть ликвидированы, а те, которые работают в коммерческой, конкурентной среде, должны быть со временем преобразованы, а акционерные общества, контролируемые государством». Им же было поручено генпрокурору России и начальнику контрольного управления администрации Президента России провести проверку финансовой деятельности. Результаты проверки, о которых на встрече с президентом доложил генпрокурор РФ, выявили факты нарушений целевого расходования финансовых ресурсов и нецелевого использования имущества. По результатам проверки возбуждено 22 уголовных дела.

Факты нецелевого и неэффективного расходования госкорпорациями выделенных государством финансовых и материальных ресурсов выявлены в деятельности корпораций: "Роснано", Внешэкономбанк, "Агентство по страхованию вкладов", "Олимпстрой".

Кроме того, Генпрокуратура при проверке госкорпораций выявила случаи найма других компаний для выполнения обязанностей самих госкорпораций. В частности, «Тройке Диалог» Роснано оплатила 130 миллионов рублей за выполнение работ, которые должны были выполнять собственные структуры. Главным результатом преобразований в сфере госкорпораций стала реорганизация Роснано в форму открытого акционерного общества. Президенту РФ в 2012 году было предложено создать Корпорацию развития Восточной Сибири и Дальнего Востока, на создание которой требуется более 1.5 трлн. рублей. В данном случае видится определенное столкновение экономических интересов дальнейшего развития госкорпораций во власти.

Таким образом, в результате анализа механизма правового регулирования корпоративного законодательства Российской Федерации можно сделать вывод о необходимости его дальнейшей модернизации. Деятельность государственных корпораций может быть целесообразной в

малопривлекательных для бизнеса сферах экономики. Однако для повышения эффективности работы госкорпораций необходимо совершенствование правового регулирования их деятельности, введение более жесткого контроля за бюджетными средствами, закрепление ответственности за неудовлетворительные результаты работы корпораций.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 2006. — № 52 (ч. 1). — Ст. 5496.

2. Медведев Д.А. Послание Федеральному Собранию Российской Федерации. 12 ноября 2009 - [Электронный ресурс]. URI <http://www.kremlin.ru/transcripts/5979> (дата обращения: 04.08.2020)

3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации: Федеральный закон от 22.12.2014 № 432-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 2016. — № 27 (Ч. 2). — Ст. 4294.

4. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ // Собрание законодательства РФ. — 2002. — № 43. — Ст. 4190.

5. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях». Собрание законодательства Российской Федерации от 15 января 1996 г. № 3 ст. 145.

6. Гараджа Ю.В. Проблемы организации деятельности корпораций в аспекте механизма правового регулирования / Ю.В. Гараджа, М.Н. Придворова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 2 (240). — С. 115-117.

7. Ничипоренко Д.В. Соколов С.А. Об инвестиционной деятельности банков с государственным участием в транспортном комплексе России // Вестник ВГАВТ. Вып. 36. - Н. Новгород: изд-во ФБОУ ВПО «ВГАВТ», 2013, с. 102-104.

УДК 347

## ЧАСТНОПРАВОВЫЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ В СЛУЧАЕ НАРУШЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

**Овченкова Мария Константиновна**  
ФГБОУ ВО «Ярославский государственный  
университет им. П.Г. Демидова»

**Аннотация:** в данной статье рассмотрены основные способы защиты, которыми вправе воспользоваться субъект персональных данных в случае нарушения его прав, причины их неэффективности. Особое внимание уделено возмещению убытков, приведены причины сложности доказывания истцом размера убытков, причинно-следственной связи между нарушением и убытками. Автором предложен альтернативный возмещению убытков способ защиты прав субъекта персональных данных.

**Ключевые слова:** персональные данные, возмещение убытков, компенсация морального вреда, доказывание, бремя доказывания.

## PRIVATE LAW WAYS OF PROTECTION IN CASE OF VIOLATION OF LEGISLATION ON PERSONAL DATA

**Ovchenkova Maria Konstantinovna**

**Abstract:** this article discusses the main methods of protection that the subject of personal data has the right to use in case of violation of his rights, the reasons for their inefficiency. Special attention is paid to compensation for damages, the reasons for the complexity of proving the amount of damages by the plaintiff, the causal relationship between the violation and the losses are given. The author offers an alternative method of protecting the rights of the personal data subject to compensation for damages.

**Key words:** personal data, compensation for damages, compensation for moral damage, evidence, burden of proof.

В статье 12 Гражданского кодекса Российской Федерации [1] (далее – ГК РФ) приведен перечень способов защиты нарушенных гражданских прав.

Субъект персональных данных вправе воспользоваться любым из них, поскольку право на защиту персональных данных включает в себя частноправовой механизм защиты прав субъектов персональных данных.

Рассмотрим основные способы защиты в случае нарушения законодательства о персональных данных:

1. Возмещение убытков.

Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных» [2] (далее – Федеральный закон) предусматривает, что субъект персональных данных имеет право на защиту своих прав и законных интересов, в том числе на возмещение убытков и (или) компенсацию морального вреда в судебном порядке. Однако указанные меры на практике практически не используются в силу своей неэффективности. Разберемся, почему.

В соответствии с п. 2 ст. 15 ГК РФ под убытками понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода).

Поскольку в случае нарушения оператором права субъекта персональных данных имеет место деликтное обязательство (обязательство вследствие причинения вреда), то, рассматривая дело о возмещении убытков, суд, в соответствии с ст. 1064 ГК РФ, должен установить прежде всего наличие условий наступления ответственности за причинение вреда. Данные условия перечисляются в Определении Верховного Суда Российской Федерации от 4 марта 2014 г. № 16-КГ13-26: «... для возложения на лицо имущественной ответственности за причиненный вред необходимы наличие таких обстоятельств, как наступление вреда, противоправность поведения причинителя вреда и его вина, а также причинно-следственная связь между действиями причинителя вреда и наступившими неблагоприятными последствиями» [3].

Таким образом, применительно к спору о возмещении убытков в случае нарушения оператором законодательства о персональных данных необходимо установить наличие следующих четырех условий:

1) нарушение оператором конкретного, предусмотренного соответствующей статьей Федерального закона права;

2) причинение вреда и размер связанных с ним имущественных потерь, который должен подтверждаться соответствующими документами и расчетами;

3) наличие причинно-следственной связи между фактом нарушения и размером понесенных убытков;

4) наличие вины оператора [18, с. 102].

Первые три условия подлежат доказыванию истцом, то есть субъектом персональных данных. При этом вину оператора доказывать не требуется, поскольку п. 2 ст. 1064 ГК РФ предусматривает презумпцию вины причинителя вреда.

Вместе с тем, взыскание убытков достаточно проблематично по причине весьма тяжелого бремени доказывания, возлагаемого на истца по данной категории споров. Как уже указывалось выше, для того чтобы взыскать убытки, субъекту персональных данных необходимо доказать не только факт нарушения, но и размер убытков, а также причинно-следственную связь между допущенным оператором нарушением и такими убытками. Однако, доказать это гражданину практически невозможно, поскольку негативные последствия нарушений прав субъектов персональных данных, как правило, отдалены во времени от самого нарушения. Например, когда разглашение персональных данных о состоянии здоровья повлекло дискриминацию на работе, либо когда недостоверные или неточные данные были включены в профайл гражданина и использовались для определения его платежеспособности, что, например, повлекло ухудшение кредитной истории лица, невозможность заключения кредитного договора, либо когда в отношении гражданина были совершены мошеннические действия, такие как оформление кредита или регистрация юридического лица, по ксерокопии его паспорта, полученной оператором в нарушение закона или выступившей предметом утечки [4, с. 3].

Данная ситуация усугубляется еще и тем, что в подавляющем большинстве случаев негативные последствия нарушений прав субъектов персональных данных не имеют явно выраженной имущественной оценки. Лишь в редких случаях возможно оценить причиненный вред без существенных затруднений. Например, в ситуации, когда оператор неправомерно передал персональные данные недоброжелателю субъекта персональных данных, который по мотивам личной мести отыскал с их помощью автомобиль субъекта и исцарапал его [18, с. 103], вред подлежит



оценке с помощью экспертизы. Однако, на практике такие ситуации маловероятны.

Кроме того, гражданину сложно обосновать наличие причинно-следственной связи между нарушением и убытками, как того требует гражданское законодательство, не только по причине отдаленности во времени деяния и последствий, но и поскольку информационные процессы, связанные с обработкой данных, достаточно сложны для понимания, и в них вовлечено множество участников, значительная часть из которых невидима для самого субъекта персональных данных. Как следствие, человек просто не знает, кем, в каком объеме и для каких целей обрабатываются его данные, после того как они «ушли» от первоначального оператора [4, с. 3-4].

Указанные особенности отношений, связанных с нарушениями прав субъектов персональных данных, требуют такого инструмента защиты прав субъектов персональных данных, который бы учитывал нематериальный характер персональных данных, сложность информационных процессов обработки данных, а также трудность доказывания факта нарушения, размера убытков, причинно-следственной связи между нарушением и убытками. В настоящее время ч. 2 ст. 17 Федерального закона без каких-либо изъятий и особенностей распространяет положения гражданского законодательства о возмещении убытков на отношения, связанные с нарушением прав субъектов персональных данных, игнорируя специфику данных отношений. Неудивительно, что за более чем 10 лет существования рассматриваемой нормы, так и не появилось судебной практики по ее применению [4, с. 4].

По нашему мнению, необходимо дополнить ГК РФ статьей 152.3 «Защита прав субъекта персональных данных», предусматривающей альтернативный возмещению убытков способ защиты прав субъекта персональных данных - право требовать выплаты компенсации за нарушение прав гражданина как субъекта персональных данных. При этом субъект персональных данных, обратившийся за выплатой компенсации, освобождается от необходимости доказывания размера причиненных ему нарушением убытков. Размер компенсации определяется судом в размере от десяти тысяч рублей до двух миллионов рублей, исходя из характера нарушения и иных обстоятельств дела. В статье также могут быть указаны примеры обстоятельств, которые суд обязан учитывать при установлении размера компенсации. В части 2 данной статьи предусматривается обязательный досудебный порядок урегулирования данной категории споров.

Предлагаемая мера позволила бы субъектам персональных данных эффективнее защищать свои права и способствовала бы развитию российского законодательства о персональных данных, подталкивая всех заинтересованных лиц к обсуждению и решению его отдельных проблем [16].

2. Более эффективным, в сравнении с возмещением убытков, является использование другого способа защиты нарушенных прав субъекта персональных данных - компенсации морального вреда.

Помимо возмещения убытков, ч. 2 ст. 17 Федерального закона предусматривает возможность заявления субъектом персональных данных требования о компенсации морального вреда. Данный способ защиты в большей степени учитывает особенности отношений, возникающих в сфере обработки персональных данных, чем возмещение убытков, однако, он также не обладает достаточной эффективностью. Проблема кроется в той же необходимости доказывания факта нарушения оператором конкретной статьи Федерального закона, наличия морального вреда (наличие физических или нравственных страданий) и причинно-следственной связи между нарушением и указанными страданиями.

При этом на практике одних лишь утверждений истца о причинении ему морального вреда, как правило, недостаточно для удовлетворения исковых требований о компенсации морального вреда [см., например, 5, 6, 7]. Желательно как можно более детальное описание того, в чем именно выразились соответствующие страдания, и приложение каких-либо документальных доказательств, подтверждающих их наличие, например, справки из медицинского учреждения о прохождении лечения от нервного расстройства [18, с. 103].

Согласно п. 2 ст. 1101 ГК РФ, размер компенсации морального вреда определяется судом в зависимости от характера причиненных потерпевшему физических и нравственных страданий, а также от степени вины причинителя вреда. При определении размера компенсации вреда должны учитываться требования разумности и справедливости. Характер физических и нравственных страданий оценивается судом с учетом фактических обстоятельств, при которых был причинен моральный вред, и индивидуальных особенностей потерпевшего. Средний размер присуждаемых сумм морального вреда за нарушение законодательства о персональных данных варьируется от 500 рублей до 7 тысяч рублей.

Рассмотрим некоторые судебные решения, вынесенные по требованиям субъектов персональных данных о компенсации им морального вреда, причиненного вследствие нарушения виновными лицами Федерального закона «О персональных данных», которые подтверждают незначительный объем взыскиваемого морального вреда.

Так, решением Ленинского районного суда города Новосибирска от 20 января 2015 г. по делу № 2-692/2015 [8] взыскано в пользу гражданина 500 руб. в качестве компенсации морального вреда с ОАО «МТС». Гражданин получил SMS-сообщение от ответчика, в котором содержалась рекламная информация, при том, что гражданин не предоставлял ответчику согласие на обработку персональных данных для целей направления ему рекламной информации. Действия ответчика признаны судом незаконными.

Апелляционным определением Верховного суда Республики Башкортостан от 18 мая 2017 г. по делу № 33-10180/2017 [9] взыскано в пользу гражданина 7 тыс. руб. с юриста, который представлял интересы этого гражданина в деле о смерти его сестры, и впоследствии разместил данные умершей (фамилию, инициалы и дату смерти) в составе рекламы своих услуг в интернете без согласия гражданина.

Апелляционным определением Ленинградского областного суда от 21 февраля 2018 г. по делу № 2-2350/2017 [10] взыскано в пользу гражданки 5 тыс. руб. с управляющей компании. Гражданка-собственница квартиры задолжала за коммунальные услуги. Управляющая компания наняла фирму для взыскания долга и передала ей персональные данные собственницы без её согласия.

Апелляционным определением Московского городского суда от 12 декабря 2018 г. по делу № 33-54443/2018 [11] взыскано в пользу гражданки 5 тыс. руб. с микрофинансовой организации. Гражданка доказала, что её персональными данными воспользовались мошенники и оформили на её имя договор, задолженность по которому с неё начала взыскивать микрофинансовая организация, которая осуществила неправомерную обработку персональных данных.

3. Следующим способом защиты нарушенных прав субъекта персональных данных является присуждение к исполнению обязанности в натуре. Данный способ защиты может быть применен для понуждения оператора к исполнению обязанности по предоставлению субъекту

персональных данных информации, касающейся обработки его персональных данных, в порядке ст. 14 Федерального закона.

Так, решением Азовского городского суда Ростовской области от 25 июля 2019 г. по делу № 2-1697/2019 [12] удовлетворены требования гражданки о защите прав субъекта персональных данных. Между истцом и Банком был заключен кредитный договор. При заключении договора истцом была предоставлена информация, составляющая персональные данные (паспортные данные, место работы, регистрации). Позже истец направила в Банк заявление о предоставлении информации, касающейся обработки ее персональных данных, которые она передала в рамках кредитного договора. Однако ответчик проигнорировал требования истца. Суд обязал Банк предоставить истцу данную информацию, а также взыскал в ее пользу компенсацию морального вреда в размере 1 тыс. руб.

4. Последним способом защиты нарушенных прав субъекта персональных данных, который мы рассмотрим в данной работе, является восстановление положения, существовавшего до нарушения права, и пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения. Данный способ защиты может быть применен для принуждения оператора к прекращению обработки определенных персональных данных.

Так, решением Ленинского районного суда города Нижний Новгород от 27 июня 2019 г. по делу № 2-1496/2019 [13] частично удовлетворены требования гражданки о защите персональных данных. Истец указала, что на протяжении некоторого времени сотрудники департамента взыскания Банка (ответчик) донимают её звонками и просят погасить долг некой С. при том, что истец не является ни заемщиком, ни поручителем по данному кредитному договору. Звонившие обращались к истцу по имени отчеству, называли её фамилию, хотя истец не является клиентом Банка, у неё не имеется счетов в Банке, Банку она не предоставляла свои персональные данные и не давала разрешение на их обработку. Истец просила прекратить заниматься «вымогательством» долга с иного лица и прекратить обрабатывать и использовать ее персональные данные. Поскольку у ответчика не имелось согласия истца на обработку её персональных данных, суд нашел, что требования истца подлежат удовлетворению, признал действия ответчика незаконными, обязал прекратить обрабатывать персональные данные истца и удалить их из базы.

Таким образом, в настоящее время гражданин лишен возможности эффективно защищать и восстанавливать свои нарушенные права как субъекта персональных данных в суде, поскольку он не только не может выполнить предъявляемые к нему требования по доказыванию соответствующих обстоятельств, но даже в случае успеха получает слишком незначительные суммы. Это, в свою очередь, влечет отсутствие интереса со стороны практикующих судебных представителей к такого рода спорам, а соответственно и адекватного профессионального представительства граждан в судах по таким категориям дел. Граждане, не имея эффективного процесса защиты их прав, лишены стимулов к тому, чтобы повышать свою информированность в сфере защиты персональных данных, и рассматривают законодательство о персональных данных как искусственную конструкцию, которая создает иллюзию защиты [4, с. 5].

Автором предлагается предусмотреть специфический частноправовой способ защиты персональных данных, а не заимствовать у гражданского законодательства стандартные способы защиты. С этой целью автором предлагается дополнить ГК РФ статьей 152.3 «Защита прав субъекта персональных данных», предусматривающей альтернативный возмещению убытков способ защиты прав субъекта персональных данных - право требовать выплаты компенсации за нарушение прав гражданина как субъекта персональных данных. Содержание предлагаемой статьи было рассмотрено нами выше. Также представляется необходимым внести изменения в Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20 декабря 1994 г. № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» [14] в части разъяснения судам, что необходимо более внимательно подходить к определению размеров сумм морального вреда, пытаться войти в положение истца, не подходить формально к решению вопроса о причинении вреда по таким категориям дел и не рассматривать нарушения законодательства о персональных данных как малозначительные.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ. Часть 1 // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

2. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2006. № 31(1 ч.). Ст. 3451.

3. Определение Верховного Суда Российской Федерации от 4 марта 2014 г. № 16-КГ13-26 // URL: [https://dogovor-urist.ru/судебная\\_практика/дело/16-кг13-26/](https://dogovor-urist.ru/судебная_практика/дело/16-кг13-26/) (дата обращения 15.11.2020).

4. Заключение Комиссии по правовому обеспечению Цифровой экономики Московского отделения Общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России» по вопросу «Компенсация субъектам персональных данных как новый механизм защиты прав граждан от нарушений законодательства о персональных данных» от 5 марта 2020 г. // URL: [https://alrf.msk.ru/no\\_value\\_selected\\_733225488](https://alrf.msk.ru/no_value_selected_733225488) (дата обращения 14.11.2020).

5. Апелляционное определение Московского городского суда от 22 декабря 2015 г. по делу № 33-48112/2015 // Информационно-правовой портал «Гарант».

6. Решение Воткинского районного суда Удмуртской Республики от 16 декабря 2016 г. по делу № 2-2596/2016 // URL: [https://votkinskiygor--udm.sudrf.ru/modules.php?name=sud\\_delo&srv\\_num=1&name\\_op=doc&number=39869500&delo\\_id=1540005&new=0&text\\_number=1](https://votkinskiygor--udm.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=39869500&delo_id=1540005&new=0&text_number=1) (дата обращения 14.11.2020).

7. Решение Новосибирского районного суда Новосибирской области от 27 мая 2020 г. по делу № 2-5244/2019 // URL: [https://novosibirsky--nsk.sudrf.ru/modules.php?name=sud\\_delo&srv\\_num=1&name\\_op=doc&number=195324394&delo\\_id=1540005&new=0&text\\_number=1](https://novosibirsky--nsk.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=195324394&delo_id=1540005&new=0&text_number=1) (дата обращения 14.11.2020).

8. Решение Ленинского районного суда города Новосибирска от 20 января 2015 г. по делу № 2-692/2015 // URL: [https://leninsky--nsk.sudrf.ru/modules.php?name=sud\\_delo&srv\\_num=1&name\\_op=doc&number=14642762&delo\\_id=1540005&new=0&text\\_number=1](https://leninsky--nsk.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=14642762&delo_id=1540005&new=0&text_number=1) (дата обращения 15.11.2020).

9. Апелляционное определение Верховного суда Республики Башкортостан от 18 мая 2017 г. по делу № 33-10180/2017 // Информационно-правовой портал «Гарант».

10. Апелляционное определение Ленинградского областного суда от 21 февраля 2018 г. № 33-337/2018 по делу № 2-2350/2017 // Справочная правовая система «Консультант Плюс».

11. Апелляционное определение Московского городского суда от 12 декабря 2018 г. по делу № 33-54443/2018 // URL: <https://www.mos->

[gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/c699c9e3-890c-41dc-937f3022c1013aa5](https://gorsud.ru/mgs/services/cases/appeal-civil/details/c699c9e3-890c-41dc-937f3022c1013aa5) (дата обращения 16.11.2020).

12. Решение Азовского городского суда Ростовской области от 25 июля 2019 г. по делу № 2-1697/2019 // URL: <https://sudact.ru/regular/doc/eULLFbejpLlm/> (дата обращения 16.11.2020).

13. Решение Ленинского районного суда города Нижний Новгород от 27 июня 2019 г. по делу № 2-1496/2019 // URL: <https://sudact.ru/regular/doc/K7n7HtATVpWd/> (дата обращения 17.11.2020).

14. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 20 декабря 1994 г. № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» // Российская газета. № 29. 08.02.1995.

15. Алямкин С.Н. Персональные данные как объект правового регулирования: понятие и способы защиты // Мир науки и образования. 2016. № 4 (8). С. 4.

16. Грибанов А. ССРА и компенсация за нарушение права субъекта персональных данных в ГК РФ // URL: [https://zakon.ru/blog/2020/05/24/grazhdansko-pravovaya\\_otvetstvennost\\_za\\_narushenie\\_trebovanij\\_k\\_obrabotke\\_personalnyh\\_dannyh\\_soglasn](https://zakon.ru/blog/2020/05/24/grazhdansko-pravovaya_otvetstvennost_za_narushenie_trebovanij_k_obrabotke_personalnyh_dannyh_soglasn) (дата обращения 14.11.2020).

17. Колчерина Ж.Н. Правовые основы защиты персональных данных // Вестник удмуртского университета. Серия экономика и право. 2009. № 1. С. 101-105.

18. Савельев А.И. Научно-практический постатейный комментарий к Федеральному закону «О персональных данных» // М.: Статут, 2017. 317 с.

19. Трофимова И.А., Питько Е.В. Особенности гражданско-правовой ответственности за нарушение норм, регулирующих защиту персональных данных работников // Пробелы в российском законодательстве. 2016. № 3. С. 137-140.

20. Усманова Е.Ф. Проблемы и особенности формирования правовой культуры в современном правовом государстве // Сборник статей по материалам конференции "XVI Макаркинские научные чтения. Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве", Саранск, 2016, С. 235-237.

© М.К. Овченкова, 2020

УДК 347.6

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ

**Радченко Анастасия Евгеньевна**

**Угличина Ксения Германовна**

Научный руководитель: **Новокшонова Нина Александровна**

к.ю.н., доцент

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, Челябинский филиал

**Аннотация:** Статья посвящена актуальным проблемам наследования по завещанию. Авторами выявлены проблемы в данной сфере, оставшиеся на данный момент нерешенными.

**Ключевые слова:** наследование, нотариус, завещание, аккаунт, смена фамилии.

## CURRENT PROBLEMS OF INHERITANCE BY WILL

**Novokshonova Nina Alexandrovna**

**Radchenko Anastasia Evgenievna**

**Uglichina Ksenia Germanovna**

**Abstract:** The article is devoted to topical problems of inheritance by will. The authors have identified problems in this area that remain unresolved at the moment.

**Key words:** inheritance, notary, will, account, change of last name.

Наследование является конституционным правом каждого гражданина, которое гарантируется государством. Опираясь на статистику последних лет, нельзя однозначно сказать о непрерывном росте количества завещаний, однако, как считают многие исследователи и представители нотариального сообщества, с введением в 2014 году электронного реестра завещаний наметилась тенденция их количественного роста.

Несмотря на то, что с момента вступления 3 части ГК РФ прошло 14 лет, изучение норм наследственного права, в частности, касающиеся наследования по завещанию, является актуальным, поскольку реализация их



на практике сталкивается с некоторыми трудностями, которые мы и попытаемся рассмотреть в данной статье.

Тема наследования всегда привлекала к себе пристальное внимание ученых. Советское наследственное право первой половины XX века было предметом исследования И.Б. Новицкого, В.И. Серебровского, О.С. Иоффе, А.М. Немков, и др.

Стоит отметить, касаясь советского периода, что «наследование как по закону, так и по духовному завещанию отменяется».

Исследованием данной темы, в современный период занимались такие ученые как: Гришаев С.П., Данилов, Е.П., Кабатов В.А., Крашенинников П.В., Зайцева Т.И., Рудик И.Е., Гречушкина Е.А., Корнеева И.Л., Булаевский Б.А., Ярошенко К.Б., Саломатова Т.В., Андрияхина А.М. и др.

Итак, в ст. 1118 ГК РФ говорится о том, что завещание является односторонней сделкой, которая создает права и обязанности после открытия наследства. [1]. Но, полного, исчерпывающего определения законодательство не имеет.

Что касается определения понятия завещания отечественная доктрина представляет несколько научных позиций. В частности, ученые - цивилисты, такие как: М.Ю. Барщевский, И.В. Елисеев, О.В. Кутузов В.В. Пиляева, А.П. Сергеев, Ю.К. Толстой М.В. Телюкина, в качестве основных признаков завещания выделяют: одностороннюю сделку, выражающую личное распоряжение гражданина на случай смерти, сделанное в установленном законом форме и направленное на распределение наследственной массы между наследниками, в порядке установленным завещателем, но, здесь не говорится об отсроченном периоде исполнения и свойстве отменности.

В.В. Гущина и Ю.А. Дмитриева говорят о том, что завещание является односторонней сделкой, совершаемой посредством юридического акта, носящего сугубо личный характер, определяющий правовую судьбу имущества после смерти завещателя, и оно не должно быть связано с какими бы то ни было «встречными условиями». Однако и эти ученые отмечают не все признаки характерные для завещания, скажем свойство отменности; сведения, касающиеся содержания завещания, его совершения, изменения или отмены, не подлежат разглашению.

Не ставя под сомнения труды исследователей, предлагаем следующую характеристику завещания (рис. 1).



**Рис. 1 Характеристика завещаний**

Перейдем к анализу некоторых вопросов, существующих на сегодняшний день в исследуемой теме. Во-первых, проблема правомочия завещателя на включение условий в завещание, с выполнением которых можно было бы связать возможность получения наследства. М.Ю. Барщевский, В.И. Серебровский, М.В. Телюкина, М.Н. Каминская, А.Г. Кравчук, и др., полагают, что сами по себе условные завещания не противоречат закону и вполне правомерны. В то же время, В.В. Гуцин и Ю.А. Дмитриев имеют альтернативную позицию и считают, что завещание не должно быть связано с какими бы то ни было «встречными условиями».

Наше мнение состоит в том, что для исключения двойственного толкования ст. 1119 «Свобода завещания» ГК РФ необходимо ввести прямой запрет на составление условных завещаний, за исключением случаев, прямо предусмотренных в действующем законодательстве.

Для этого было бы возможно дополнить п.1 ст.1119 ГК РФ абзацем вторым следующего содержания:

«Завещания, содержащие отлагательные или отменительные условия, ничтожны, за исключением случаев прямо предусмотренных в законодательстве».

Во вторых, попробуем найти ответ на вопрос – «Распространяются ли положения ч. 1 ст. 1116 ГК РФ в случае переноса эмбрионов и наступления

беременности после смерти наследодателя?» Для начала рассмотрим ст. 1166 ГК РФ, согласно которой при наличии зачатого, но еще не родившегося наследника, раздел наследства может быть осуществлен только после рождения такого наследника.

В случае заморозения эмбриона рождение ребенка может произойти через год, 5 или 10 лет. В данной ситуации «правообладатель» может переносить по такому эмбриону только раз в год, либо он не решится ими воспользоваться.

«Зачатие при жизни» тождественно «получению криоконсервированных эмбрионов при жизни». Следовательно, наследство произойдет после истечения возможных сроков. К сожалению, это приводит к противоречивым ситуациям и образованию почвы для злоупотреблением правом.

В таком случае, применение ч. 1 ст. 1116 ГК РФ возможно исключительно в судебном порядке, если суд, руководствуясь принципом аналогии права/закона, сочтет допустимым удовлетворение заявленных требований в силу предоставленных доказательств. Согласно свободе завещания, гражданин может отразить в завещании свою позицию относительно распоряжения эмбрионами. Однако, в реальной жизни, люди предпочитают не думать о таких вещах, а закон не вменяет в обязанность медицинским организациям в обязательном порядке предоставлять подобную информацию и (или) требовать обязательного оформления завещания.

Весьма интересная позиция изложена в научной статье Г.Б. Романовского, где автор утверждает, что «эмбрион в принципе не может быть объектом прав, у него не может быть собственников, наследников, а в случае признания эмбриона объектом, человек перестанет быть субъектом правоотношений, поскольку изначально нерожденный перейдет в разряд объектов» [2].

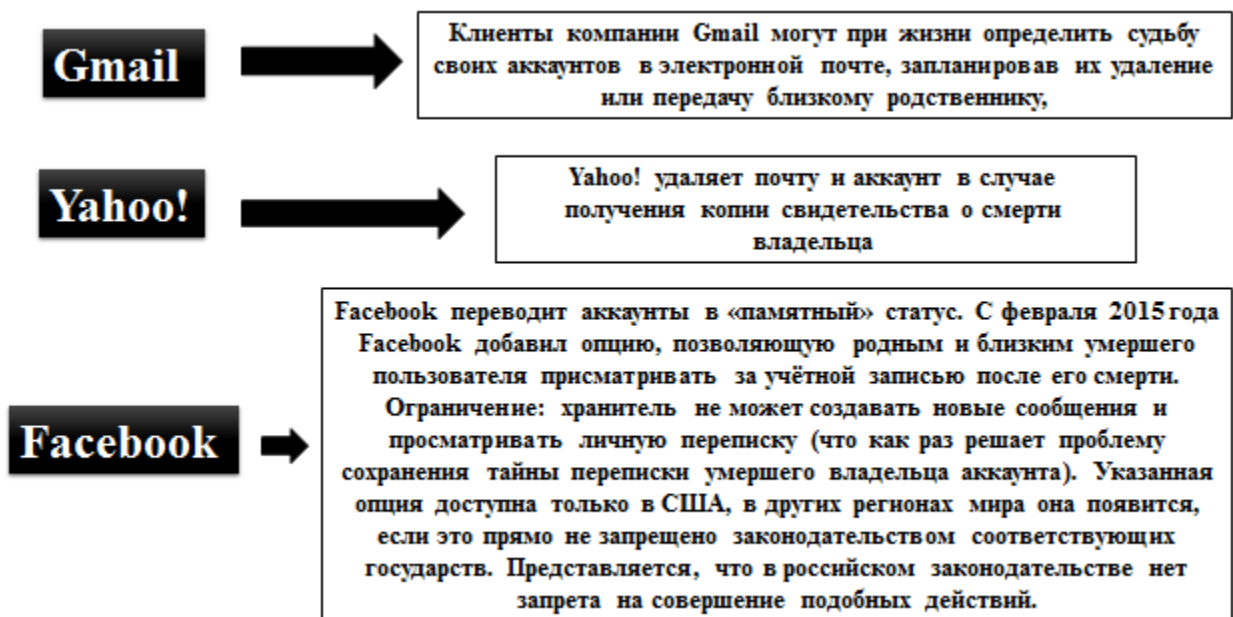
Третий спорный вопрос - можно ли передать по наследству аккаунт в социальной сети? Статья 1112 ГК РФ закрепляет, что может входить в наследство, а именно вещи, имущество, имущественные права и обязанности. На первый взгляд может показаться, что данный вопрос не имеет правового значения, однако, если аккаунт представляет собой материальную ценность, то этот аспект меняет многое. Ведь порой, от этого может зависеть и возможность продолжения бизнеса, «привязанного» к конкретному аккаунту.

Правовой интерес также заключается и в вопросе о возможности наследования коммерческих площадок. Однако возникает несколько

вопросов: Будет передаваться весь аккаунт или его отдельные имущественные права? Если наследуется весь аккаунт, не влечет ли это нарушение конституционного права умершего гражданина на тайну переписки и сообщений (ст. 23 Конституции РФ)?

Рассмотрим способы законодательного регулирования данного вопроса на примере США. Так, штат Дэлавер в августе 2014 года первым законодательно предусмотрел возможность оформлять право собственности на интернет-аккаунты, принадлежавшие умершему гражданину. В Айдахо и Оклахоме родственники умершего могут получить доступ к блогам, почте и социальным страницам, а в Индиане можно получить доступ к документам и информации, хранящейся в электронном виде, или их копию.

Регулирование указанной сферы производится почтовыми серверами и социальными сетями самостоятельно посредством включения в пользовательские соглашения возможности наследования серверов или иные последствия прекращения их использования. Рассмотрим с помощью схемы, как это происходит на конкретных примерах (рис. 2).



**Рис. 2. Примеры пользовательских соглашений возможности наследования серверов или иные последствия прекращения их использования**

Четвертый актуальный вопрос в данном исследовании - как действовать в ситуации, если у наследника изменилась фамилия? При такой ошибке в завещании нотариус имеет право отказать наследнику в праве на наследство.

На практике в данной ситуации наследники переживают, что не смогут доказать факт их наследования, особенно когда из завещания это понятно. Когда прописывается родственная связь наследодателя и наследника в завещании нотариусу достаточно будет свидетельства о рождении или другого документа из ЗАГСа с правильной фамилии. Не смотря на опечатку, только они смогут подтвердить, что данный гражданин наследник.

В случае, когда в завещании не понятна родственная связь, необходимо обратиться в суд за установлением юридического факта.

Нотариусу может быть недостаточно свидетельства о рождении, в этой ситуации факт родственных отношений устанавливается в суде. Если в завещании нет указания на родство, придется судиться за факт принадлежности данному гражданину завещания. При этом суду необходимо предоставить все возможные документы и доказательства, которые могут подтвердить родственные связи или то, что именно он указан в завещании. Если суд примет решение в пользу заявителя, то для него это будет достаточно, что бы нотариус выдал свидетельство о праве на наследство [3].

Бывает и ситуация когда ошибка не в завещании, а в паспорте. Допустим написана не буква «ё», а буква «е». В этом случае нужно обращаться в ГУВМ МВД, чтобы там исправили ошибку в паспорте и дали письменные объяснения нотариусу.

Таким образом, рассмотрев спорные ситуации в наследовании по завещанию. Мы приходим к выводу о том, что законодательство в данной области требует наиболее пристального внимания и устранения противоречий.

### **Список литературы**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 г. № 146-ФЗ // Парламентская газета – 28.11.2001 г. - № 224.
2. Правовое регулирование хранения половых клеток и эмбрионов (Г.Б. Романовский, «Медицинское право», № 2, II квартал 2010 г.) // Справочно-правовая система Гарант.
3. Угличина К.Г., Радченко А.Е. Изменения гражданского законодательства в сфере совершения нотариусами нотариальных действий: причины и правовые последствия // Материалы XVI Всероссийской студенческой научно-практической конференции «Актуальные вопросы устойчивого развития России в исследованиях студентов: управленческий, правовой и социально-экономический аспект». 2018 г. С. 288.

© А.Е. Радченко, К.Г. Угличина, 2020

УДК 342

## «РОССИЙСКАЯ» ФОРМА ПРАВЛЕНИЯ

**Снегирева Полина Евгеньевна**

**Левченко Алина Игоревна**

Научный руководитель: **Масуфранова Елена Александровна**

кандидат исторических наук, доцент

ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет»

**Аннотация:** В данной статье рассматривается не теряющая актуальности тема формы правления в Российской Федерации, в частности, ее особенностей, проблем и актуальных перспектив с учетом реформирования Конституции РФ. Актуальности затронутому вопросу прибавляет и развитие нормативной базы в данном направлении. Так, в статье упоминается о внесенных поправках в Конституцию 2020 года, а также о пока лишь рассматриваемом законопроекте о внесении изменений в правовую базу о гарантиях экс-президента. Кроме того, авторами данной работы рассматривается идея концепции формы правления и выявляются ее основные черты. Исследованы ключевые моменты республиканской формы правления Российской Федерации.

**Ключевые слова:** форма правления, конституционные поправки, республика, Президент, государство, государственные органы.

## "RUSSIAN" FORM OF GOVERNMENT

**Snegireva Polina Evgen'evna**

**Levchenko Alina Igorevna**

Scientific adviser: **Musohranova Elena Alexandrovna**

**Abstract:** This article examines the issue of the form of government in the Russian Federation that does not lose its relevance, in particular, its features, problems and current prospects, taking into account the reform of the Constitution of the Russian Federation. The development of the regulatory framework in this direction adds relevance to the issue raised. Thus, the article mentions the amendments to the 2020 Constitution, as well as the currently pending bill on

amending the legal framework on the ex-president's guarantees. In addition, the authors of this work consider the idea of the concept of the form of government and identify its main features. The key points of the republican form of government of the Russian Federation are investigated.

**Key words:** form of government, constitutional amendments, republic, President, state, state bodies.

Современная российская политическая система имеет особую форму, которая отличает ее от ряда форм правления, например, европейских стран. Во многом такая особенность связана с происходившими в России политическими событиями. Подобная сложная ситуация в условиях перехода к рыночной экономике и острая социальная напряженность привели к тому, что Россия выбрала республику как форму правления, но имеет ряд специфических особенностей по сравнению с классическими президентскими и парламентскими республиками. При этом актуальности данному вопросу прибавили и изменения, коснувшиеся Основного Закона РФ. Итак, в статье рассмотрим не только конституционную реформу 2008 года, но и совсем недавние изменения Основного закона 2020 года.

Итак, для научных кругов уже достаточно долгое время характерна дискуссия касательно выбора того или иного варианта формы правления в Российской Федерации. Еще в 1993 году в момент разработки и формирования Основного закона широко велись споры вокруг данного вопроса. Именно в тот период и встал вопрос о подходящей для российского государства формы правления. При этом и с одной стороны, и с другой были как защитники, так и противники разных точек зрения. Камнем преткновения являлся и момент нормативно-правового закрепления полномочий Президента РФ по отношению к иным государственным органам. Однако в итоге в связи с накалом политических событий, кризисом в стране и открытым противостоянием структур власти данная проблема так и осталась нерешенной. Однако подобное положение дел на тот момент было для политической сферы удовлетворяющим требованием.

При этом саму категорию «формы правления» стоит отнести к одной из важнейших составляющих политико-правовой системы. Исходя из этого, существует целый ряд различных позиций ученых, трактующих данное понятие. Идет в учет также и многолетний опыт исследований в данной области, использование научных и практических достижений.

Так, точки зрения авторов разнятся в трактовании рассматриваемого термина. Например, В.Л. Кулапова, определяя форму правления, замечает, что, прежде всего, следует отразить порядок формирования и осуществления функций высших органов государственной власти, их взаимоотношения друг с другом и населением. [1, с. 108]. Профессор Марченко М.Н. под формой правления понимает «организацию верховной государственной власти, в частности ее высших и центральных органов, структуру, компетенцию, порядок формирования этих органов, продолжительность полномочий, отношения с населением, степень участия последнего в их формировании» [2, с. 29]. Подобная трактовка говорит об интерпретации данной категории в широком смысле.

Форма правления играет важную роль при изучении конституционно-правового регулирования организации и функционирования государства. Данная категория дает возможность разобраться в системе органов власти государства, закреплённой конституцией того или иного государства.

Заметим, что изучение института формы правления в теории конституционного права позволяет понять ряд важнейших аспектов. В частности, можно разобраться в основаниях и принципах создания высших органов государства, их структурообразующих элементов. Определить предмет отношений между субъектами государственных правоотношений, а также разобраться в их характере [3, с. 91].

В соответствии с Конституцией Российская Федерация – это государство с республиканской формой правления [4]. Однако Основной закон нашей страны не дает четкого ответа о том, какой именно тип республики характерен для современной России [5, с. 54].

В форме правления существенным элементом является правовое положение главы государства [6, с. 101]. Президент Российской Федерации занимает особое место в системе органов государственной власти. Можно сказать, что глава государства «стоит особняком» в этой системе. Особенностью правового положения Президента является то, что он является координатором деятельности органов государственной власти, осуществляющих свою власть и реализующих принцип разделения властей [7, с. 15]. В соответствии с изменениями в 2008 году к Конституции РФ [8] Президент РФ избирается сроком на шесть лет гражданами страны на основе всеобщего, равного и прямого избирательного права при тайном голосовании. Отсюда следует, что глава государства получает мандат на осуществление



своих полномочий независимо от Федерального Собрания Российской Федерации на основании акта учредительной власти, что является характерной особенностью президентской республики [9, с. 22]. Кроме того, в традиционной «классической» президентской республике, аналогично и «российской» республике, способ формирования правительства совпадает.

Так, основной орган, выполняющий исполнительные функции в России, является неким помогающим Президенту «инструментом», выполняющим функции, способствующие более эффективному выполнению им задач. Этим и объясняется тот факт, что многие организационные моменты, связанные с выполнением основных направлений деятельности Правительства РФ, зависят напрямую от главы нашего государства [10, с. 31]. И в подобной политико-правовой взаимосвязи можно отчетливо увидеть явные характеристики, присущие президентской республике. При этом отметим, что «de jure» к исполнительной власти Президент РФ не относится, но все же имеет ряд полномочий, непосредственно касающихся деятельности исполнительной ветви власти. Это указывает на некоторые проблемы в вопросе отнесения российской формы правления к типу президентской.

В то же время по некоторым обособленным признакам, например, существование Правительства РФ как коллегиального органа во главе с Председателем или возможность Государственной Думы РФ выразить недоверие к Правительству РФ, форма государственного правления в современной России позволяет себя отнести к республике полупрезидентского типа. Однако полномочия российского Президента РФ по отношению к Правительству РФ настолько существенны, что заставляют усомниться в такой версии. Кроме того, в России отсутствует главная черта полупрезидентской республики – формирования правительства по итогам парламентских выборов. Правительство формируется Президентом Российской Федерации на срок его полномочий, если Президент не решит досрочно уйти в отставку.

Вместе с тем, Россия сочетает в себе ряд специфических черт парламентской республики. На основании Федерального закона от 1 декабря 2004 г. «О внесении изменений в Федеральный закон «О Счетной палате Российской Федерации» [11] глава государства в России приобрел полномочие в сфере взаимоотношения с Федеральным Собранием, в соответствии с которым он самостоятельно определяет кандидатуру не только на руководящие посты в Счетной палате РФ, но и для всех ее аудиторов.

Контроль Государственной Думы РФ над Правительством РФ схож с компетенцией органа законодательной власти парламентской республики. Палата по такому же принципу заслушивает ежегодные правительственные отчеты о результатах деятельности, вправе признать работу высшего исполнительного органа неудовлетворительной и выразить ему недоверие. Но все же системный анализ различных российских конституционных норм и практики функционирования политических институтов страны показывает, что реализация Государственной Думой права выражать свое недоверие Правительству РФ фактически затруднена возможностью досрочного роспуска нижней палаты Федерального Собрания впоследствии ее принципиальной и последовательной позиции по данному вопросу.

Залогом понимания особенностей такой специфичной, можно сказать, «смешанной» формы правления России являются конституционные аксиомы о том, что Президент РФ «обеспечивает согласованное функционирование и взаимодействие органов государственной власти». Данное положение дает понять, что в России государственная власть персонифицируется в лице Президента РФ. Но при этом глава государства не несет ответственности за состояние дел в стране, регулирование которыми возложено на Правительство РФ. В подобных ситуациях резюмируется, что президент правильно определил основные направления внутренней и внешней политики государства, а в результате «провала» официального курса вся ответственность ложится на правительство, которое якобы допустило ошибку в его реализации.

При этом, важно осветить проблему неприкосновенности и гарантий не только действующего Президента, но и экс-главы государства. Так, особое внимание в данном вопросе стоит уделить внесенному членом Совета Федерации А.А. Клишасом законопроекту «О внесении изменений в статью 3 Федерального закона «О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнение своих полномочий, и членам его семьи» [12]. В соответствии с данным предложением, экс-главе государства не может быть вменена юридическая ответственность, а сам порядок снятия неприкосновенности является довольно сложной процедурой, которая во многом схожа с импичментом. Для этого требуется формирование специальной комиссии, которая включала бы в себя депутатов Государственной Думы, судей Высший судов, а также утверждения того или иного решения обязательным минимум – 2/3 голосов.

При этом А.А. Клишас заявляет, что подобные «особые гарантии» бывшего Президента несмотря на то, что они необходимы для эффективного функционирования системы государственных органов, все же могут вызывать недовольство со стороны иных должностных лиц по причине отсутствия паритета в таких правах и гарантиях [13, с. 1].

Депутат Государственной Думы П.В. Крашенинников также высказался по поводу данного законопроекта. Так, он отметил, что данные гарантии являются залогом безопасности от необоснованных преследований экс-президента, а также подчеркивают его весомое положение в системе публичной власти, что является несомненно важным фактором стабильного государства [14].

Напомним, что на данный момент бывший президент может быть лишен неприкосновенности в случае возбуждения в отношении его уголовного дела. Законопроект же значительно трансформирует этот порядок, повышая роль парламента. При этом, А.А. Клишас замечает, что «по истечении срока своих полномочий глава государства может рассчитывать на уровень защиты и совокупности правовых гарантий не ниже тех, которые были ему предоставлены при осуществлении президентской деятельности» [15].

Таким образом, гарантии неприкосновенности экс-президента в соответствии с рассматриваемый законопроект существенно изменятся, а возможность лишения его иммунитета будет ограничена многими правовыми рамками [13, с. 1]. А сам институт неприкосновенности будет являться неким логическим продолжением иммунитета, предоставляемого действующему главе государства.

В заключение отметим, что на сегодняшний день в России сформировалось особая республиканская модель, которая не вписывается в доктринальные классические формы правления. Она характеризуется двойной ответственностью правительства перед парламентом и президентом. В такой системе президент не является главой исполнительной власти, а выступает в роли арбитра между всеми ветвями власти в государстве. Об этом свидетельствует тот факт, что президент избирается гражданами, он назначает Председателя Правительства, принимает решение об его отставке. В то же время Правительство РФ находится под контролем Государственной Думы РФ и обязано отчитываться перед ней. Но это право во многом носит чисто формальный характер, поскольку общественно-политические обстоятельства

не позволяют реализовать его как эффективный инструмент парламентского контроля.

Таким образом, форма правления представляет собой одну из важнейших характеристик современного государства. Для нее характерно развитие и постоянная динамика в силу происходящих изменений в государстве, в том числе это и касается обновления законодательства, а точнее внесения Поправок в Основной Закон РФ. Также это связано и с тем, что политические и правовые условия, которые привели к созданию конкретной формы правления, имеют тенденцию меняться. Как следствие, будет видоизменяться и форма правления.

### **Список литературы**

1. Кулапов В.Л. Теория государства и права: учебник. – Самара: СГАП, 2011. – С .108
2. Марченко М.Н. Теория государства и права: учебник. – М.: Зерцало, 2013. – 720 с.
3. Конституционное право: университетский курс: учебник / под ред. А.И. Казанника. – М., 2015. – 432 с.
4. Конституция Российской Федерации // Консультант Плюс. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/)
5. Конституционное право: учеб. пособие / В.В. Яценко. Юго-Западный гос. ун-т. Курск, 2016. – 210 с.
6. Шахрай С.М. Конституционное право Российской Федерации: учебник для академического бакалавриата и магистратуры. – 4-е издание, изм. и допол. – Статут, 2017. – 497 с.
7. Ибрагимова Г.Ш. Президент РФ в системе разделения властей // Государство и право. – Казань, 2018. – С. 15-17.
8. Закон РФ о поправке к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ «Об изменении срока полномочий Президента Российской Федерации и Государственной Думы» // Российская газета. – № 267.
9. Осавелюк А.М. Форма правления и государственный режим по Конституции Российской Федерации: варианты поиска эффективности осуществления государственной власти // Конституционное и муниципальное право. – 2014. – № 2. – С. 22 - 25.
10. Мельникова М.В. Форма правления в современной России // Вестник Самарской гуманитарной академии. Серия: Право. – № 1. – 2018. – С. 30-34.

11. Федеральный закон от 01.12.2004 № 145-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О Счетной палате Российской Федерации» // Российская газета. – № 269.

12. Законопроект № 1049598-7 «О внесении изменений в статью 3 Федерального закона «О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнение своих полномочий, и членам его семьи» // Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1049598-7>.

13. Гарант на гарантиях // Газета «Коммерсантъ». – №203 от 06.11.2020.

14. В Госдуме объяснили необходимость гарантий экс-президенту РФ // Новости России, СНГ и мира. ИА REGNUM. – Режим доступа: <https://sozd.duma.gov.ru/bill/1049598-7>.

15. Право на иммунитет // Российская газета. – Федеральный выпуск. – № 250 (8304).

© Е.А. Масуфранова, П.Е. Снегирева, А.И. Левченко, 2020

УДК 349.3

## АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ САМОЗАНЯТЫХ

**Шахгелдян Элина Альбертовна**

Научный руководитель: **Вышеславова Татьяна Федоровна**

к.ю.н., доцент

доцент кафедры экологического, земельного и трудового права  
ФГАОУ ВО «Северо – Кавказский Федеральный Университет»

**Аннотация:** данная статья знакомит нас с представлением такой категории, как самозанятые. Особое внимание акцентируется на формировании социальной защиты самозанятых. Затрагиваются проблемы социального обеспечения самозанятых. Описываются, в свою очередь, первостепенные пробелы в законодательстве.

**Ключевые слова:** самозанятость, самозанятые, социальное обеспечение, социальная защита, социальные страховые взносы, пенсионное обеспечение.

## TOPICAL ISSUES OF SELF – EMPLOYMENT SOCIAL SECURITY SCHEME

**Shakhgeldian Elina Albertovna**

**Vysheslavova Tatiana Fedorovna**

**Abstract:** this article introduce us the category of self – employment. Special attention focuses on the creation of a self employment social security. The article addresses some social welfare issues. The scientific paper, in turn, describes the gapes in legislation

**Key words:** self – employment, social welfare, social security, social insurance premium, pension.

При проведении анализа современной действительности, учитывая ситуативный контекст, нет смысла отрицать, что развитие секторов услуг в целом и цифровизация в частности способствуют развитию малого бизнеса.

Рассматривая бизнес, многие упускают из виду тот факт, что подавляющее большинство компаний относятся к малому и среднему бизнесу, которые в основном представлены в виде скромного предприятия, где владелец и единственный работник являются одним и тем же человеком.

Социальна значимость самозанятых граждан, достаточна, высока, так как они обеспечивают себя доходом и в то же время удовлетворяют социальные потребности. Однако следует подчеркнуть, что уклонение от социальных страховых взносов позволяет им устанавливать более низкие и привлекательные цены, а это обстоятельство в свою очередь дает самозанятым значительное конкурентное преимущество.

Деятельность самозанятых можно сравнить с индивидуальной предпринимательской, трудовой и предпринимательской деятельностями.

Основное отличие самозанятых от трудовых правоотношений заключается в том, что первые представлены в виде горизонтальных отношений между клиентом и самозанятым, тогда как вторые – это вертикальные отношения.

Создатель концепции марксизма, немецкий философ и экономист Карл Маркс считал, что труд самозанятых не входит в рамки классической схемы «наемный труд – капитал», так как результат этого труда предназначен не для продажи, а потребляется в виде потребительской стоимости. Резюмирую все вышесказанное, можно сделать вывод, что в данном виде правоотношений результат труда не продается, а сразу потребляется [1, с. 452].

В российском законодательстве отсутствует легальное определение «самозанятости». Опираясь на все вышесказанное, а также на труды отечественных правоведов, можно сделать вывод, что самозанятые – это лица, не имеющие статуса индивидуальных предпринимателей и наемных работников, получающие вознаграждение за определенный вид деятельности непосредственно от заказчика и осуществляющие добровольные взносы на свой лицевой счет в Пенсионный фонд Российской Федерации в установленном законом порядке.

По данным Федеральной Налоговой Службы в РФ на август 2020 года было зарегистрировано более 1 миллиона плательщиков налога на профессиональный доход (НПД) – самозанятых. ФНС сообщила, что из серой зоны было выведено порядка 130 миллиардов рублей.

ФНС объявила, что зарегистрированным самозанятым гражданам, включая тех, кто пройдет регистрацию в 2020 году, будет предоставлен

дополнительный «налоговый бонус» в размере одного МРОТ (12 130), за счет которого они смогут в 2020 оплатить НПД [2].

Основными занятиями самозанятых являются: репетиторство, такси, маркетинговые услуги, IT-услуги, ремонтные работы, услуги дизайна и другие.

Существенным недостатком статуса самозанятых является нестабильность в клиентской базе. Кроме того, в связи со сложившейся эпидемиологической ситуацией во всем мире Международная Организация Труда (МОТ) подчеркнула тенденцию развития безработицы в ежегодном Отчете занятости и тенденциях развития общества [3].

Модернизация законодательства социального обеспечения вызвала необходимость внесения изменений в нормативно правовую базу смежных отраслей. Так, в Бюджетный кодекс РФ внесены изменения в части определения порядка распределения поступлений по налогу на профессиональный доход, а именно в бюджет соответствующего субъекта Российской Федерации - по нормативу 63% и в бюджет Федерального фонда обязательного медицинского страхования - по нормативу 37% [4].

Проведя анализ социального страхования самозанятых, можно выделить некоторые значимые особенности. Так, обязательное социальное государственное страхование самозанятых не охватывает страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Однако Фонд социального страхования, независимо от факта страхования, предоставляет самозанятым пособия по беременности и родам, по уходу за ребенком до 1,5 лет, пособия на погребение.

Налог по ставке для самозанятых составляет 4% при получении дохода от физических лиц и 6% при получении дохода от юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Это означает, что самозанятые не платят фиксированные взносы, как, например, индивидуальные предприниматели. Данный фактор является ключевым для многих граждан при возникновении необходимости выбора соответствующего статуса.

Для получения страховой пенсии необходимо соблюдение трех условий: наличие соответствующего трудового стажа, достижение необходимого возраста, а также индивидуальный пенсионный коэффициент не ниже 30 баллов (на 2025 год). В противном случае лицо может рассчитывать только на социальную пенсию, право на которую возникает на 5 лет позже после установленного пенсионного возраста. Таким образом, для вступления в



правоотношения по обязательному пенсионному страхованию самозанятые должны уплатить взнос. Для самозанятых минимальный добровольный взнос принят равным фиксированным взносам ИП и составляет 32 448 рублей в год [5].

Страховой стаж начнет отсчитываться с момента подачи самозанятым добровольцем заявления в орган ПФР, и будет засчитан при внесении минимальных взносов до 31 декабря. В случае нарушения данного условия стаж будет высчитан пропорционально уплаченным взносам.

Результаты проведенного нами анализа позволяют сделать некоторые частные выводы, представляющие интерес для нашего исследования. Так, несмотря на все положительные стороны самозанятости, необходимо понимать, что процесс законодательного регулирования данного статуса нуждается в доработке, так как, по разным оценкам, в России от 12 до 25 миллионов человек, которые относятся к самозанятым, и всего около 1 миллиона были официально зарегистрированы в приложении «Мой налог» [6]. Кроме того, необходимо подчеркнуть особое значение добровольности уплаты пенсионных взносов, так как существует риск, что самозанятые продолжают оставаться в тени. Пилотный проект самозанятости предлагает определенный путь для решения проблем, связанных с трудовым стажем, тогда как проблема обязательного пенсионного страхования остается нерешенной. Таким образом, отсутствие взносов на пенсионное страхование имеет обратную сторону – при выходе на пенсию можно будет рассчитывать исключительно на социальную пенсию. Наряду с этим необходимо отметить, что в отношении категории самозанятых не в полном объеме обеспечиваются конституционные социальные гарантии. Это связано с экономической и социальной несправедливостью, когда данная категория населения не участвует в формировании бюджета Фонда социального страхования посредством внесения страховых взносов, но получает социальную защиту по ряду страховых рисков. Из сказанного становится ясным, что Закон нуждается во внесении корректировок. Уже сегодня Совет Федерации ФС РФ обратился с предложением к Правительству РФ о создании межведомственной комиссии, целью которой будет внесение изменений в законы, регулирующие статус самозанятых граждан.

**Список литературы**

1. Карл Маркс и Фридрих Энгельс. Полное собрание сочинений. Том 42 Архивная копия от 21 мая 2017 на Wayback Machine — С. 452
2. Федеральная налоговая служба. В крае вводится режим налогообложения для самозанятых. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.nalog.ru/rn26/news/activities\\_fts/9827657/](https://www.nalog.ru/rn26/news/activities_fts/9827657/) (31.10.2020)
3. Международная организация труда. World Employment and Social Outlook – Trends 2020. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.ilo.org/global/research/global-reports/weso/2020/lang--en/index.htm> (5.11.2020)
4. Федеральный Закон от 27.11.2018 № 423-ФЗ «О внесении изменений в статьи 56 и 146 Бюджетного кодекса Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/43782> (26.10.2020)
5. Консультант плюс. Федеральный закон от 15.12.2001 №167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34447/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34447/) (12.11.2020)
6. ЭкспертOnline. Самозанятым помогут заявить о себе. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://expert.ru/2019/02/21/samozanyatyim-pomogut-zayavit-o-sebe/> (21.10.2020)

УДК 347

**СИНАЛЛАГМАТИЧЕСКИЙ ДОГОВОР:  
ПРОБЛЕМЫ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ СОДЕРЖАНИЯ**

**Васильева Алина Александровна  
Поломошнова Елена Александровна**  
ФГБОУ ВО «Бурятский государственный  
университет имени Доржи Банзарова»

**Аннотация:** В современных условиях развития рыночной экономики имущественные правоотношения, возникающие вследствие заключения договоров, занимают одну из ключевых позиций в функционировании деятельности субъектов гражданского права. На сегодняшний день особенности правового регулирования некоторых видов договоров в полной мере не рассмотрены и требуют более подробного изучения, среди них - синаллагматический договор, содержанием которого является встречное исполнение обязательств. В науке гражданского права до сих пор отсутствует единое мнение по поводу того, можно ли считать синаллагматический договор двусторонним и в каком случае взаимный договор порождает синаллагматическую связь.

**Ключевые слова:** соглашение, встречное исполнение обязательства, синаллагматический договор, возмездность исполнения, двусторонний договор.

**SYNALLAGMATIC CONTRACT:  
PROBLEMS OF CONTENT UNCERTAINTY**

**Vasilyeva Alina Aleksandrovna  
Polomoshnova Elena Aleksandrovna**

**Abstract:** In modern conditions of market economy development, property legal relations arising from the conclusion of contracts occupy one of the key positions in the functioning of civil law entities. To date, the features of legal regulation of certain types of contracts are not fully considered and require more detailed study, among them-a synallagmatic contract, the content of which is the

counter-performance of obligations. In the science of civil law, there is still no consensus on whether a synallagmatic contract can be considered bilateral and in which case a mutual contract generates a synallagmatic connection.

**Key words:** agreement, counter-performance of obligations, synallagmatic agreement, performance compensation, bilateral agreement.

Встречное исполнение обязательства было известно ещё в римском праве. К примеру, из договора купли-продажи вытекало двустороннее обязательство, каждая из сторон являлась и должником, и кредитором. Такая связь объяснялась зависимостью обязательств участников договора друг от друга: одна существует только потому, что существует другая; каждая является условием для другой. В этом заключалась принципиальная сущность синаллагматического договора (от греч. *synallagma* – «обмен», «меновое соглашение»). Однако, необходимо отметить, что римское право не сразу усвоило этот принцип и не провело его до конца. Возникал вопрос о применении данного принципа на практике, в частности, о том, может ли контрагент, не выполнив своей обязанности, предъявлять иск против другого. В случае возражения со стороны ответчика истец должен был доказать факт того, что его обязанность им была выполнена, или же предложить исполнение сейчас. Так, учёный Лабейон (ок. 50 до н.э. - 18 н.э.) акцентировал внимание на взаимности обязательств (синаллагме) как сущности договора, а Гай (ок. 120 – ок. 180 гг. н.э.), при изучении консенсуальных (от лат. *consensus* — согласие, единодушие) соглашений, отмечал их синаллагматическую структуру, в чем выражалось общее с Лабейоном понимание идеи взаимности обязательства как основы договора [1, с. 23, 24].

Распространенность взаимных договоров породила необходимость их изучения через призму синаллагмы и российскими учеными. В 1896 году К.П. Победоносцев в своих трудах писал о так называемых обоюдных договорах, в которых всегда есть взаимность действия, взаимность исполнения. Г.Ф. Шершеневич, проводя классификацию договоров, выделял возмездный договор, суть которого заключается в том, что каждая сторона за свое действие в пользу другой получает право требовать соответствующего действия от другой [2, с. 43, 45]. Также он подчёркивал необходимость того, чтобы в возмездном договоре оба действия представляли собой экономическую ценность. О.А. Красавчиков, рассматривая односторонне- и двусторонне обязывающие договоры отметил, что последний основывается на

структуре обязательств, вытекающих из сущности соглашения и в основании возникновения гражданско-правового отношения лежит такой договор, в котором права и обязанности принадлежат взаимно обеим сторонам [3]. Безусловно, что в названных исследованиях были приведены отдельные особенности синаллагматических договоров, но, очевидно, что исчерпывающая их характеристика так и не была сформулирована.

В российском гражданском законодательстве дефинитивной нормы о синаллагматическом договоре нет, но в статье 328 Гражданского Кодекса закреплены положения, раскрывающие его содержание. В отличие от подходов к пониманию синаллагмы в римском праве оно подразумевает собой выполнение обязательства одной стороной только при условии выполнения обязательства другой стороной соглашения. Существует возможность приостановления или отказа от исполнения обязательства при отсутствии такого исполнения, и в этом случае сторона может требовать возмещения убытков, тем самым реализуя свои субъективные права. Однако эти права могут быть не реализованы, т.е. сторона все же может исполнить свои обязанности, не получив встречного исполнения [4]. При этом необходимо, чтобы другая сторона исполнила своё обязательство.

Современные подходы к изучению синаллагматичности договора условно можно разделить на три категории:

1. Синаллагматичность есть эквивалентность.

Это суждение не является корректным, так как значение термина эквивалентность не соответствует содержанию синаллагматичности. В Большом юридическом словаре даётся несколько определений термина «эквивалентность», среди которых равнозначность, равносильность, равноценность [5]. Однако сущность синаллагматического договора не сводится к равнозначности обязательств сторон. В гражданских правоотношениях известны случаи, когда встречное предоставление по договору не являлось экономически эквивалентным. Например, цена доли в уставном капитале юридического лица не соответствовала её реальной стоимости (была выше или ниже действительной).

2. Синаллагматический договор всегда является возмездным.

В статье 423 Гражданского кодекса Российской Федерации говорится о том, что договор, по которому сторона должна получить плату или иное встречное предоставление за исполнение своих обязанностей, является возмездным [4]. В действующем законодательстве наличие оплаты или

встречного предоставления выделяются как основные признаки возмездности договора [6, с. 50].

По мнению Д.И. Мейера, возмездными считаются такие сделки, при которых действию одной стороны соответствует действие другой, равносильное первому [7]. С. Филиппова считает, что возмездность не всегда обозначает синаллагматичность [8, с. 27]. Это утверждение мы находим убедительным, поскольку сама природа синаллагмы подразумевает собой обусловленность одной обязанности существованием другой, в отличие от просто возмездного договора, в котором исполнение обязательства обоснованно условиями соглашениями.

3. Синаллагматичность договора объясняется его двусторонностью.

В юридической литературе сложилось неоднозначное мнение по данному вопросу. При этом двусторонность нередко понимается в синонимичном значении понятию синаллагматичность [9, с. 33, 34]. И вновь же видится нужным опровергнуть данный вывод, поскольку при двустороннем договоре стороны несут взаимные обязанности, а принципиальное значение синаллагматичности может заключаться в последовательности исполнения обязанностей сторонами договора.

Стоит отметить как вопросы, возникающие по поводу обязательств, вытекающих из синаллагматических договоров, решаются на практике. В судебном решении от 13 апреля 2015 г. по делу № 02-0057/132/2015 Судебного участка №132 Кузьминского судебного района г. Москва рассматривалось дело о договоре подряда, предусматривавшем, что в силу п. 1 ст. 730 и 735 Гражданского кодекса РФ, согласно которым работа по договору бытового подряда оплачивалась заказчиком после ее окончательной сдачи подрядчиком, договор о выполнении работ предусматривает встречное исполнение обязательств. Ответчик не начал исполнение обязательств по договору о выполнении работ в пользу истца, соответственно у него не возникло право на получение оплаты работ. Истец осуществил предварительную оплату работ, следовательно, в сложившейся ситуации у него возникло право на возврат уплаченной за работу суммы в силу п. 2 ст. 328 Гражданского кодекса РФ, согласно которой, в случае непредоставления обязанной стороной обусловленного договором исполнения обязательства либо наличия обстоятельств, очевидно свидетельствующих о том, что такое исполнение не будет произведено в установленный срок, сторона, на которой

лежит встречное исполнение, вправе отказаться от исполнения этого обязательства и потребовать возмещения убытков [10].

В решении суда от 14 октября 2015 г. по делу № 2-3083/2015 Судебного участка № 2 Волжского района г. Саратова Саратовской обл. сказано, что в соответствии с п. 1 ст. 18 Закона РФ от 07.02.1992 N 2300-1 "О защите прав потребителей" потребитель в случае обнаружения в товаре недостатков, если они не были оговорены продавцом, вправе отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар суммы. По требованию продавца и за его счет потребитель должен возвратить товар с недостатками, т.е., имеет место встречное исполнение обязательства - передача товара продавцу в случае отказа от исполнения договора купли-продажи. Согласно п.1 ст. 328 ГК РФ встречным признается исполнение обязательства одной из сторон, которое обусловлено исполнением другой стороной своих обязательств. В соответствии с п. 3 ст. 328 ГК РФ ни одна из сторон обязательства, по условиям которого предусмотрено встречное исполнение, не вправе требовать по суду исполнения, не предоставив причитающегося с нее по обязательству другой стороне. Таким образом, Закон указывает, что для удовлетворения требований потребителя продавец должен принять товар и согласиться или не согласиться с заявленным недостатком, а потребитель, в случае, если требует расторжения договора, должен предоставить товар продавцу [11]. Рассмотрев данные судебной практики, можно сделать вывод о том, что статья 328 Гражданского Кодекса РФ активно находит своё применение, и что, возможно, в дальнейшем понятие синаллагматичности договора получит своё признание и законодательное закрепление.

Всё вышеизложенное говорит нам о неоднозначности мнений в теории гражданского права касательно синаллагматического договора. У сторон синаллагматического договора может также различаться степень ответственности при неисполнении обязательств сторонами. Риск неисполнения либо прекращения одного из встречных обязательств обоснован взаимным характером обязательств в синаллагматическом договоре. Он лежит на должнике, соответственно, если одно из обязательств прекращается или его исполнение больше не является возможным, не подлежит исполнению. Встречное обязательство предполагает перераспределение риска неисполнения обязательства на кредитора. В случае ненаступления этого условия кредитор порой будет вынужден мириться с неизбежностью

исполнения своего обязательства, при этом не рассчитывая получить встречное предоставление, но тогда это приводит к разрыву синаллагмы. Необходимо также подчеркнуть, что подавляющее большинство договоров, заключаемых между субъектами гражданских правоотношений, являются именно синаллагматическими.

### **Список литературы**

1. Новицкая А.А. Становление учения о контракте в римской юриспруденции: дис. .... канд. юрид. наук: 12.00.01. Москва, 2014. - 26 с.
2. Козлова Е.Б. Развитие системы договорных моделей, опосредующих создание объектов недвижимого имущества в Российской Федерации: дис. .... канд. юрид. наук: 12.00.03. Москва, 2013. - 510 с.
3. Красавчиков О.А. Советское гражданское право. - 1985. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ex-jure.ru/law/news.php?newsid=266> (дата обращения: 27.11.2020).
4. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС «Консультант Плюс» - Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/) (дата обращения: 26.11.2020).
5. Большой юридический словарь. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://gufo.me/search?эквивалентность> (дата обращения: 27.11.2020).
6. Сусликов В.Н., Дюкарев Д.А. Понятие возмездного договора в законодательстве Российской Федерации и зарубежных стран. Пробелы в российском законодательстве. – 2014. - № 6. - С. 50-52.
7. Мейер Д.И. Русское гражданское право. 2000. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://civil.consultant.ru/elib/books/45/> (дата обращения: 28.11.2020).
8. Филиппова, С.Ю. Договор продажи доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью / С.Ю. Филиппова // Хозяйство и право. - 2016. - №2. - С. 23-40.
9. Веденин К.К. Синаллагматичность кредитного договора? / К.К. Веденин // Вестник научных конференций. – 2018. - № 8-2. – С. 32-35.
10. Электронный ресурс судебной статистики. URL: <https://sudact.ru/magistrate/doc/vlxCi2gAkrqN/> (дата обращения: 28.11.2020).
11. Электронный ресурс судебной статистики. URL: <https://sudact.ru/magistrate/doc/wA8hjbBVD16a/?magistrate-txt> (дата обращения 28.11.2020).

© А.А. Васильева, Е.А. Поломошнова, 2020



УДК-656

## ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПЕРЕВОЗОК

Даутова Э. Р.

ФГБОУ «Уральский государственный университет путей сообщения»

**Аннотация:** В данной статье рассматривается актуальный вопрос мировой логистики: отличительные особенности и документальное оформление правового регулирования международных перевозок. В научной работе изучены отдельно нормативно-правовые документы, регламентирующие перевозки грузов на определенном виде транспорта, и основные характеристики сопровождающих груз документов, которые используются при международных перевозках различными видами транспорта.

**Ключевые слова:** нормативно-правовые документы, международные перевозки, транспортный процесс, правовое регулирование, договор перевозки, административное право.

## LEGAL REGULATION OF INTERNATIONAL TRANSPORT

E.R. Dautova

**Abstract:** This article examines the features and documentation of the legal regulation of international transport. In the scientific work, the legal documents regulating the carriage of goods by a certain mode of transport, and the main characteristics of documents accompanying the goods, which must be used when storing delivered international transport by various modes of transport, are separately studied.

**Key words:** legal documents, international transportation, transport process, legal regulation, contract of carriage, administrative law.

Международные перевозки регулируются нормами международного права, которое имеет собственную специфику и документальное оформление.

Международное транспортное право является совокупностью различных по юридическому происхождению нормативно-правовых актов,

которые направлены на правовое обеспечение и взаимную связку всех сторон отношений в рамках международных перевозок между их субъектами.

Правовое регулирование международных перевозок реализуется в соответствии с:

– нормами международного публичного права, которые определяют взаимоотношения между государствами касаясь их прав и обязанностей по доступу на транспортные рынки, применению транспортных коридоров и коммуникаций, организации межгосударственных сообщений;

– нормами международного частного права, которые определяют договорные отношения участников транспортного процесса в процессе перевозки, экспедирования, агентирования, применения транспортных средств, выполнения иных работ и услуг;

– нормами административного права, которые регламентируют правила эксплуатации транспортных средств, формирование движения, режим работы физических лиц, налоговые правила, таможенные процедуры, паспортный контроль [1 с. 17-18].

Соглашения о международных тарифах существуют двух видов: союзные и транзитные, и они так же занимают важное место в правовом обеспечении организации международных перевозок.

Союзными соглашениями называют соглашения двух или более государств о согласованных тарифах для перевозок грузов по железнодорожным путям в прямом сообщении, порядок их использования и исчисления. Они основываются на внутренних тарифах соседних государств, однако, зачастую, не сходятся с ними по уровню тарифов.

Соглашения о транзитных тарифах – нормативно-правовые акты, которые нивелируют специфику национальных правовых систем, базирующихся на разных принципах. В них тарифы, сборы и штрафы представляются в форме сквозных аккордных ставок, но обязательно в каждом государстве в определенной твердой валюте [2 с. 303].

С целью документального оформления международных перевозок применяются нормативные документы, которые регулируют взаимоотношения сторон и сопровождающие груз.

Юридические отношения участников международной перевозки базируются на договоре перевозки, который заключается в письменном виде и подтверждается выдачей перевозчиком отправителю транспортного документа. Договором международной перевозки называют документ, в

соответствии с которым грузоотправитель обязуется предоставить груз и оплатить расходы на транспортные услуги, а перевозчик – доставить груз в определенное место за определенную денежную плату [3 с. 144].

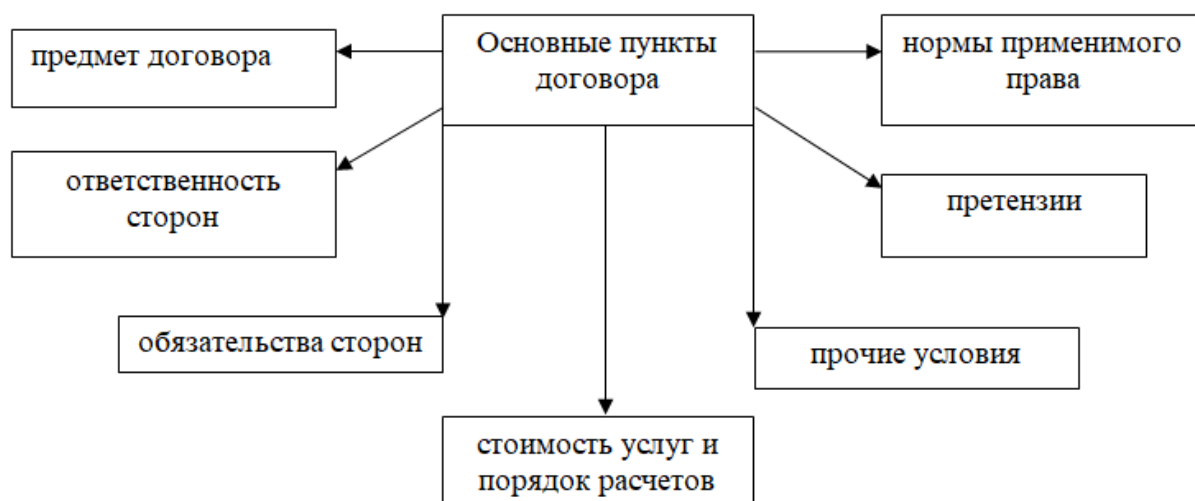
Таблица 1

**Типы договоров международной перевозки грузов**

Типы договоров международной перевозки	
Первый тип договора выделяет в особенной степени желание сторон (перевозчика и заказчика) формировать взаимоотношения в долгосрочной перспективе. Перевозчик и заказчик оформляют главные условия взаимодействия в форме генеральных соглашений, называемых в ГК РФ договорами на организацию перевозок. Зачастую данные соглашения называют рамочными, потому что они устанавливают главные «рамки» взаимоотношений сторон[4].	Второй тип договора используется в виде безусловного акцепта одной стороной и оферты другой. Применяется зачастую, когда требуется реализовать разовую перевозку груза. В данном случае договором может являться любая официальная переписка в письменной форме (телеграф, телекс, факс), по которым можно определить, что стороны абсолютно точно договорились о всех важных условиях [4].

Глубокое исследование данной темы, позволило выявить, что договором может быть признаны призванные к заключению сделки действия по крайней мере одной из сторон, фактически акцептирующие полученную сделку. В качестве примера, можно привести ситуацию, когда заявка, отправленная грузоотправителем перевозчику содержит необходимые условия договора перевозки и предполагается начать погрузку определенного груза в обговоренный срок. В данном случае для вступления в договорные отношения перевозчику лишь требуется подать к указанному в заявке времени, месту и дате транспортное средство. В следствии чего, договор будет считаться заключенным и вступит в силу [5].

Договоры перевозки заключаются при транспортировке грузов любыми видами транспорта, при этом особенность определенного вида имеет значение для содержания соглашения сторон. Типовые формы договора перевозки груза в международном сообщении отсутствуют. Однако, существует общий вид структуры договора международной перевозки, и он включает в себя следующие пункты:



**Рис. 1. Основные пункты договора при международной перевозке груза**

Стоит отметить, что транспортные документы, сопровождающие груз, не являются достаточным юридическим основанием для договорных отношений и не при каких условиях не могут заменить договора перевозки. Отсутствие, неправильное оформление или потеря транспортного документа не влияют на существование и действительность договора перевозки.

На формы перевозочных документов влияют внутренние и международные НПА, в согласии с которыми заключаются договоры перевозки (конвенции, соглашения, правила, кодексы, уставы).

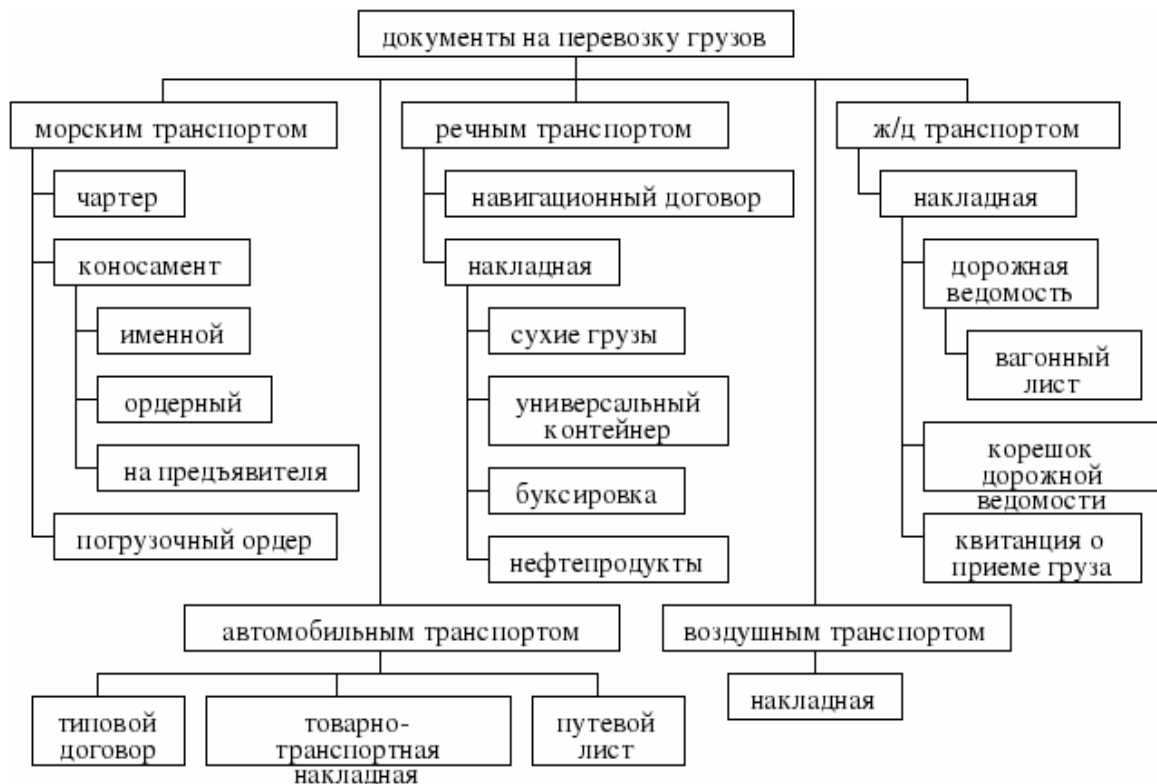
Существует классификация транспортных документов, в соответствии с ней они могут быть оборотным или необоротным.

Подтверждающие наличие договора перевозки и служащие распиской перевозчика в прием груза, транспортные документы являются необоротными, так как с их помощью не представляется возможным передача груза иному субъекту.

Оборотные документы выполняют одну чрезвычайно важную функцию – товарораспределительную, то есть в них содержится распоряжение отправителя перевозчику выдачи груза с указанием субъекта, по указанию которого перевозчик обязан передать груз в пункте назначения. Благодаря данному документу грузополучатель способен передать собственные права получения груза любому другому субъекту по передаточной надписи.

Стоит отметить, что оборот прав на груз называется индоссированием, непосредственно передаточная надпись в содержании транспортного документа-индоссаментом.

Изучим главные характеристики сопровождающих груз документов, применяемых при международных перевозках разными видами транспорта.



**Рис. 2. Документы на перевозку грузов различным видом транспорта**

Рациональное и быстрое формирование транспортировки – необходимое звено в цепи производственно-сбытового процесса. И основывается оно на следующих принципах:

- широкое использование компьютерной техники и IT-технологий, повышающих технический уровень перевозки груза;
- восприятие движения материального потока, как единой целого [6 с. 284];

Таким образом, можно сделать вывод, что международное транспортное право обеспечивает взаимную связку всех сторон в процессе международной перевозки грузов. Существуют НПА, регулирующие международные перевозки в целом и на отдельных видах транспорта. Транспортные договоры в свою очередь имеют особенную специфику и классификации. Данная тема очень актуальна для дальнейших исследований.

**Список литературы**

1. Гаврюшков Е.Н. К вопросу о проблемах терминологии международных смешанных перевозок [Текст] / Е.Н. Гаврюшков, Л.В. Гоголина // научно-техн. журнал «Транспорт Урала». – Екатеринбург: УРГУПС. – 2017. – №5, с. 17-18.
2. Гашкова Л.В., Хазимуллин А.Д. Цифровая трансформация предприятия отрасли/ В сборнике: Цифровая трансформация бизнеса: модели и решения. Сборник научных трудов Всероссийской (национальной) научно-практической конференции. 2020. С. 65-70.
3. Единая транспортная система: Учебник для вузов / Под ред. В.Г. Галабурды. - М.: Транспорт, 2015 - 303 с.
4. Еремеева, Л.Э. Интермодальные и мультимодальные перевозки [Электронный ресурс]: учебное пособие / Л.Э. Еремеева; Сыкт. лесн. ин-т. - Электрон. дан. - Сыктывкар: СЛИ, 2016. - 144 с.
5. Еремеева, Л.Э. Транспортная логистика [Текст]: учеб. пособие для студентов / Л.Э. Еремеева; Сыкт. лесн. ин-т. - Сыктывкар: СЛИ, 2015.
6. Иванов, С.Е. Транспортная инфраструктура: учеб. пособие / С.Е. Иванов, Д.С. Панфилов. - СПб.: Изд-во НМ-СУ «Горный», 2014.
7. Кальченко, А.Г. Логистика [текст]: учебное пособие / А.Г. Кальченко. – М.: Финансы И Статистика, 2015. – 284 с.
8. Коптелов К.О., Артамонов Н.А., Гашкова Л.В. Проблемы и перспективы развития транспортной логистики в России/ В сборнике: Логистический аудит транспорта и цепей поставок. материалы международной научно-практической конференции. 2018. С. 314-318.
9. Фирстов С.В, Самуйлов В.М., Гашкова Л.В. От бизнес-стратегии к ИТ- решениям для транспортной логистики /Инновационный транспорт. 2015. № 4 (18). С. 38-45.

УДК 339

## СУЩНОСТЬ «ЗЕЛеноЙ» ЭКОНОМИКИ И НАПРАВЛЕНИЯ ЕЕ РАЗВИТИЯ В УЗБЕКИСТАНЕ

**Кадилова Ситора Равшановна**

Ташкентский государственный юридический университет

**Аннотация:** «Зеленая» экономика определяется как низкоуглеродистая, ресурсоэффективная и социально инклюзивная. В «зеленой» экономике рост занятости и доходов обусловлен государственными и частными инвестициями в такие виды экономической деятельности, как инфраструктура и активы, которые позволяют сократить выбросы углерода и загрязнение окружающей среды, повысить энергоэффективность и эффективность использования ресурсов, а также предотвратить утрату биоразнообразия. В данной работе рассматриваются комплексные меры, которые принимаются в Узбекистане для наиболее эффективного перехода на «зеленую» экономику, а также причины принятия решения о переходе. Автор рассматривает историю возникновения термина и его сущность и сосредотачивает внимание на совершенствовании мер по «озеленению» экономики в Узбекистане.

**Ключевые слова:** концепция «зеленой» экономики, «зеленая» экономика, Стратегия по переходу Республики Узбекистан на «зеленую» экономику, анализ законодательства, совершенствование нормативно-правовых актов (НПА), ресурсосбережение, инклюзивная экономика.

## THE ESSENCE OF THE "GREEN" ECONOMY AND DIRECTIONS OF ITS DEVELOPMENT IN UZBEKISTAN

**Kadirova Sitora Ravshanovna**

**Abstract:** A green economy is defined as low-carbon, resource-efficient, and socially inclusive. In a green economy, employment and income growth are driven by public and private investment in economic activities such as infrastructure and assets that reduce carbon emissions and environmental pollution, improve energy efficiency and resource efficiency, and prevent the loss of biodiversity. This paper examines the comprehensive measures that are being taken in Uzbekistan for the

most effective transition to a “green” economy, as well as the reasons for the decision to switch. The author examines the history of the term and its essence and focuses on improving measures to “green” the economy in Uzbekistan.

**Key words:** the concept of “green” economy, “green” economy, Strategy for the Transition of the Republic of Uzbekistan to a “Green” Economy, analysis of legislation, improvement of normative legal acts, resource conservation, inclusive economy.

Как мы справляемся с взаимосвязанными экономическими и экологическими кризисами в мире? Многие говорят о «зеленой» экономике как о решении, но не все знакомы с тем, что это такое. Наше растущее понимание масштабов деградации окружающей среды и изменения климата выдвинуло идею «зеленой» экономики на первый план глобальной повестки дня в последние годы.

Идея более устойчивой экономики обсуждалась на протяжении десятилетий. Ключевым моментом стала публикация доклада «Пределы роста» Римского клуба в 1972 году [1, с. 34-35]. В последние несколько лет дискуссия вокруг устойчивого развития стала ключевой частью глобальной повестки дня. Это происходит потому, что последние научные исследования и наш непосредственный опыт разрушения окружающей среды и изменения климата ясно показывают, что экономическая модель нуждается в изменении. Зеленая экономика была центральной темой крупной конференции Организации Объединенных Наций по устойчивому развитию (Рио+20), состоявшейся в Рио в июне 2012 года. [2, с. 112]

Некоторые ключевые события за последние несколько десятилетий включают в себя:

**Конференция ООН по проблемам окружающей среды 1972 года** стала первой всемирной конференцией, на которой окружающая среда стала одним из главных вопросов. Участники приняли ряд принципов рационального природопользования, включая Стокгольмскую декларацию и План действий по охране окружающей человека среды, а также ряд резолюций.

**Повестка дня на XXI век** представляет собой всеобъемлющий план действий, который должен быть принят на глобальном, национальном и местном уровнях организациями системы Организации Объединенных Наций,



правительствами и основными группами в каждой области, в которой человек оказывает воздействие на окружающую среду.

**Конференция ООН по устойчивому развитию Рио+20**, результатом которой стал целенаправленный политический итоговый документ [3, с. 54], содержащий четкие и практические меры по обеспечению устойчивого развития.

**Сущность понятия «зеленой» экономики.** «Зеленая» экономика понимается по-разному. Иногда эти точки зрения пересекаются, а иногда противоречат друг другу. Некоторые ученые отвергают концепцию «зеленой» экономики. Цель данной статьи заключается в том, чтобы представить различные точки зрения в одном месте.

Приведенные ниже примеры иллюстрируют два взгляда на «зеленую» экономику.

Ключевым ориентиром для большей части работы по зеленой экономике является программа Организации Объединенных Наций по окружающей среде (ЮНЕП): «“Зеленая” экономика – это такая экономика, которая приводит к повышению благосостояния людей и социальной справедливости при значительном снижении экологических рисков и экологического дефицита. В своем простейшем выражении “зеленая” экономика может рассматриваться как низкоуглеродная, ресурсоэффективная и социально инклюзивная.» [4, с. 82] То есть, причина, по которой существует так много глобальных кризисов, связанных с изменением климата, продовольствием, энергетикой и финансами, заключается в том, что деньги вкладывались в «коричневую» экономику (например, ископаемое топливо) вместо зеленых секторов (например, возобновляемые источники энергии). Это то, что ЮНЕП называет эпохой неправильного распределения капитала.

Между тем мнение общественных движений, которые провели альтернативный саммит во время Конференции ООН по устойчивому развитию Рио+20 в июне 2012 года, заключалось в следующем: «Так называемая “зеленая” экономика – это всего лишь еще один аспект нынешней финансовой фазы капитализма, который также использует старые и новые механизмы, такие как углубление государственно-частного долга, гиперстимуляция потребления, концентрация собственности на новые технологии, рынки углерода и биоразнообразия, захват земель, увеличение иностранной собственности на землю и государственно-частное партнерство и другие.» [5, с. 87]

Таким образом, существует целый ряд субъектов, которые представляют две разных точки зрения о «зеленой» экономике. Это привело к путанице в определении понятия «зеленая» экономика и к тому, что некоторые активисты отвергли эту концепцию.

Сравнив обе точки зрения, можно прийти к выводу о сущности «зеленой» экономики. Понятие «зеленой» экономики не заменяет устойчивого развития, но создает новый акцент на экономике, инвестициях, капитале и инфраструктуре, занятости и навыках, а также позитивных социальных и экологических результатах в Узбекистане. [6, с. 12] Это значит, что эти «зеленые» инвестиции должны обеспечиваться и поддерживаться за счет целевых государственных расходов, политических реформ и изменений в налогообложении и регулировании. Исходя из этого, можно выдвинуть главную цель – это продвигать путь развития, который рассматривает природный капитал как важнейший экономический актив и источник общественных благ, особенно для бедных людей, чьи средства к существованию зависят от природных ресурсов.

**Основные направления дискуссий в Узбекистане** Дебаты вокруг «зеленой» экономики будут иметь решающее значение для определения того, какие действия Узбекистан, компании, сообщества и отдельные люди предпримут в будущем. Ключевые направления дискуссии:

**Задачи экономики** – текущие дебаты о том, как мы измеряем рост и процветание, будут иметь огромные последствия для мировой торговли, производства и потребления.

**Энергия** – источники энергии, которые мы будем использовать в будущем, будут иметь основополагающее значение для функционирования нашего общества и экономики.

**Оценка природы** – идеи о признании истинной ценности природы (денежной и/или не денежной) могут революционизировать то, как мы защищаем окружающую среду, сохраняя ее для будущих поколений. В ходе обсуждений в 2019 году была выдвинута Стратегия по переходу Республики Узбекистан на «зеленую» экономику на период 2019–2030 годов. [7] Основной ее целью является интеграция принципов «зеленой» экономики в проводимые в Узбекистане структурные реформы с целью достижения устойчивого экономического прогресса, содействия социальному развитию, снижения выбросов парниковых газов, климатической и экологической устойчивости.

Среди других целей стратегии:

повышение энергоэффективности экономики и рационального использования природных ресурсов за счет технологической модернизации и развития финансовых механизмов;

включение «зеленых» критериев в приоритетные направления государственных инвестиций;

содействие в реализации пилотных проектов по направлениям перехода к «зеленой» экономике;

развитие системы подготовки и переподготовки кадров, связанных с рынком труда «зеленой» экономики путем стимулирования инвестиций в образование;

укрепление международного сотрудничества в области «зеленой» экономики.

**Предложения по улучшению деятельности Узбекистана в «озеленении» экономики.** Для развития «зеленой» экономики необходимы благоприятные условия. **Необходимо повысить эффективность и устойчивость практики использования орошаемых земель вблизи Ташкента и других крупных городов, как с точки зрения производительности, так и в ответ на условия международных конвенций, касающихся выбросов углекислого газа.** Достижению этой цели может способствовать повышение гибкости в применении севооборотов, которые являются экономически и экологически выгодными, способствуют увеличению доходов фермеров, а также укреплению национальной экономики, сохраняя при этом природные свойства земли (азот, водные циклы, биоразнообразие и т.д.). Это также может гарантировать, что население крупных городов будет иметь устойчивые поставки продуктов питания из Узбекистана и выступать в качестве буфера против ненужной зависимости от деградирующих методов землепользования или импортных рынков.

Кроме того, в соответствии с международными конвенциями Узбекистан обязался сократить выбросы углекислого газа. Возможность выбора экономически эффективных севооборотов хлопка и пшеницы наряду с фруктами, овощами и бобовыми культурами может помочь увеличить поглощение углерода, обеспечить адаптивные меры к изменению климата и помочь Узбекистану в достижении этих согласованных на международном уровне целей.

**Также необходимо повысить осведомленность о возможных дополнительных экономических выгодах, приносимых альтернативными и более устойчивыми вариантами управления земельными ресурсами для орошаемого земледелия.** Это включает организацию учебных занятий и семинаров, сельскохозяйственных полевых школ, демонстрационных видеофильмов и других доступных материалов для демонстрации результатов устойчивого управления земельными ресурсами и поощрения соответствующей практики. Эти мероприятия могут помочь повысить осведомленность фермеров и менеджеров на местном уровне о возможных путях решения экологических проблем посредством их землепользования.

**Необходимо привлекать международные фирмы и рынки сбыта для экспорта ключевых продуктов растениеводства.** Повышение устойчивости растениеводства и землепользования может помочь удовлетворить и сохранить потенциальный спрос на экспорт на крупные рынки, такие как Россия. Устойчивый экспортный спрос может способствовать поддержанию или даже повышению цен на продовольственные товары, поставляемые фермерами. Привлечение международных фирм могло бы помочь ориентироваться на такие крупные рынки, и ключевую роль в этом могли бы сыграть межправительственные соглашения. Кроме того, тесное сотрудничество с другими странами Центральной Азии в научно-исследовательских и практических проектах в рамках региональных международных программ может способствовать трансграничным выгодам и обмену знаниями о передовой практике.

В Узбекистане потенциал развития сдерживается из-за плохого управления земельными и природными ресурсами. Процессы деградации земель, такие как засоление, эрозия почв и чрезмерный выпас скота, широко распространены в хрупкой полузасушливой среде и еще более усугубляются изменением климата. [7] Кроме того, министерства, отвечающие за управление землепользованием, являются наименее влиятельными. Срочно необходимые меры реагирования для решения проблемы деградации земель и признания земли в качестве важнейшей основы развития сельских районов требуют расширения культурного, политического и социального сотрудничества на различных уровнях:

1. Выстраивание отношения между:
  - учеными и землепользователями (земледельцы, скотоводы и др.);
  - правительством и учеными; секторами и Министерствами;

– Узбекистаном и приграничными странами;

2. Создание комитетов по управлению. Существующие наделить четкими полномочиями и дать им возможность выполнять эти функции;

3. Создание национальных и региональных межсекторальных комитетов с мандатом на разработку целостных схем управления при международной поддержке;

4. Создание экспертных комитетов, которые могли бы опираться на имеющуюся информацию и консультировать соответствующие государственные учреждения.

**Вывод.** Представленные литературные ресурсы подчеркивают преобладающие последствия коллективного советского наследия Узбекистана, которые по-прежнему имеют большое значение для решения проблемы продолжающейся деградации земель. Необходимо дать возможность лицам, принимающим решения, создать политические и правовые условия, способствующие осуществлению решений этих проблем, и фактически сделать шаг вперед к реальным действиям.

#### **Список литературы**

1. Donella H. Meadows, Dennis L. Meadows, Jorgen Randers, William W. Behrens III (The Club of Rome). *The Limits to Growth*. 1972.

2. Зомонова Э.М., Гомбоев Б.О. «Зеленая» экономика - повестка дня конференции ООН по устойчивому развитию (Рио+20). 2012.

3. *The future we want*. Resolution adopted by the General Assembly on 27 July 2012

4. UNEP Green Economy Report

5. Final Declaration of the People's Summit at Rio+20.

6. *A Guidebook to the Green Economy Issue 1: Green Economy, Green Growth, and Low-Carbon Development - history, definitions and a guide to recent publications*. 2012.

7. Постановление Президента Республики Узбекистан об утверждении Стратегии по переходу Республики Узбекистан на «зеленую» экономику на период 2019–2030 годов. №ПП-4477 04.10.2019.

**СЕКЦИЯ  
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

УДК 364.01

## МОБИЛЬНОЕ ВОЛОНТЕРСТВО

**Ольга Борисовна Прозорова**

к.т.н., доцент

**Акмагамбетова Азиза Сериккызы**

**Маликова Мария Александровна**

**Пьянникова Татьяна Игоревна**

Филиал ФГБОУ ВО «Уфимский государственный  
нефтяной технический университет» в г. Салавате

**Аннотация:** В статье на основе теоритического и эмпирического анализа рассматривается опыт студентов Уфимского Государственного Нефтяного Технического Университета филиала в городе Салават волонтерского движения, характеризуются современные проблемы общества, определяется отношение молодежи к добровольчеству и перспективы его дальнейшего развития.

**Ключевые слова:** волонтерство, добровольчество, волонтерское движение, гражданская позиция, молодежь.

## MOBILE VOLUNTEERING

**Olga Borisovna Prozorova**

**Akmagambetova Aziza Serikkyzy**

**Malikova Maria Aleksandrovna**

**Ryannikova Tatyana Igorevna**

**Abstract:** Based on the theoretical and empirical analysing, the article examines the Salavat branch of Ufa State Petroleum Technical University students volunteering experience, characterizes society contemporary issues, defines young people volunteering attitude and the prospects for further development.

**Key words:** volunteerism, volunteer, volunteer movement, citizenship, youth.

**Введение.** Волонтерство – это оказание добровольной и бескорыстной помощи. В последние годы движения волонтерство набирает силу во многих

странах мира. В нашей стране организованную работу ведут Центры развития добровольчества и волонтерские отряды. Как правило, основную работу выполняют молодежь, занимающая активную жизненную позицию.

С началом пандемии на плечи волонтерских организаций возлегло большой объем работы о заботе старшего поколения и людей, находящихся в зоне риска.

Именно в такие непростые жизненные ситуации проявляются такие нравственные ценности как жертвенность, милосердие, сострадание, бескорыстие.

В период самоизоляции и ограничений передвижения по городу, волонтеры доставляли продукты и лекарства, пенсионерам; организовывали раздачу благотворительной помощи многодетным семьям и людям, оказавшихся в трудной жизненной ситуации. Психологическая поддержка, материальная помощь, юридические консультации, помощь с бытовыми делами, общение по видеосвязи или по телефону – всё это и многое другое делали добровольцы в период карантина.

Самое сложное в период самоизоляции - это ограничение в общении. Именно в этот период показало, как необходима не только социальная помощь, но и компьютерная помощь, а также помощь в освоении современных мобильных гаджетов. Большая часть пожилого населения из-за отсутствия навыков владения смартфонами испытывают страх их пользования, тем самым ограничивая себя в области применения интернета и различных полезных приложений.

Направление «Мобильное волонтерство» было задумано в начале 2020 года. Для реализации нового движения составлен план:

1. Опросить пожилое население, для выявления процента людей, не умеющих пользоваться смартфонами;
2. Опросить студентов, с целью создания инициативной группы студентов-волонтеров;
3. Распространить контактную информацию добровольцев в общественных местах;
4. Разработать мобильное приложение, с помощью которого социальные работники могли скоординировать работу волонтеров
5. Обратиться за поддержкой к администрации города или муниципалитета.



По результатам нашего социологического опроса среди людей старшего поколения, выявлено:

81% опрошенных не умеющих пользоваться смартфонами;

19% опрошенных свободно владеющих навыками пользования смартфонов.

Это показывает, что почти 80% лиц старше 60 лет не пользуются современными средствами связи и не могут себе позволить видеозвонки, обмен фото- и видео- сообщениями. Тем более воспользоваться удобными мобильными приложениями.

Для помощи в освоении современных средств связи пожилым людям необходима волонтерская помощь активной молодежи. Нужно создать благоприятные условия для передачи опыта между поколениями. С развитием современных цифровых технологий, молодежь с легкостью осваивает современные технологии, но не успевает перенять нечто большее - тот жизненный опыт и мудрость, накопленная старшим поколением.

Совместное общение и помощь старшему поколению в освоении смартфонов и изучению интернета позволит наладить связь между поколениями.

Следующим этапам нашей работы было анкетирование и социологический опрос студентов Уфимского государственного нефтяного технического университета в городе Салават (рис. 1).

По итогам анкетирования студентов университета получены следующие данные:

- 59% студентов, готовых уделить свободное время пожилым людям;
- 30% студентов, у которых есть возможность отдать безвозмездно ненужный, но рабочий гаджет.
- Только 11% студентов не захотели принимать участие в предложенном проекте.

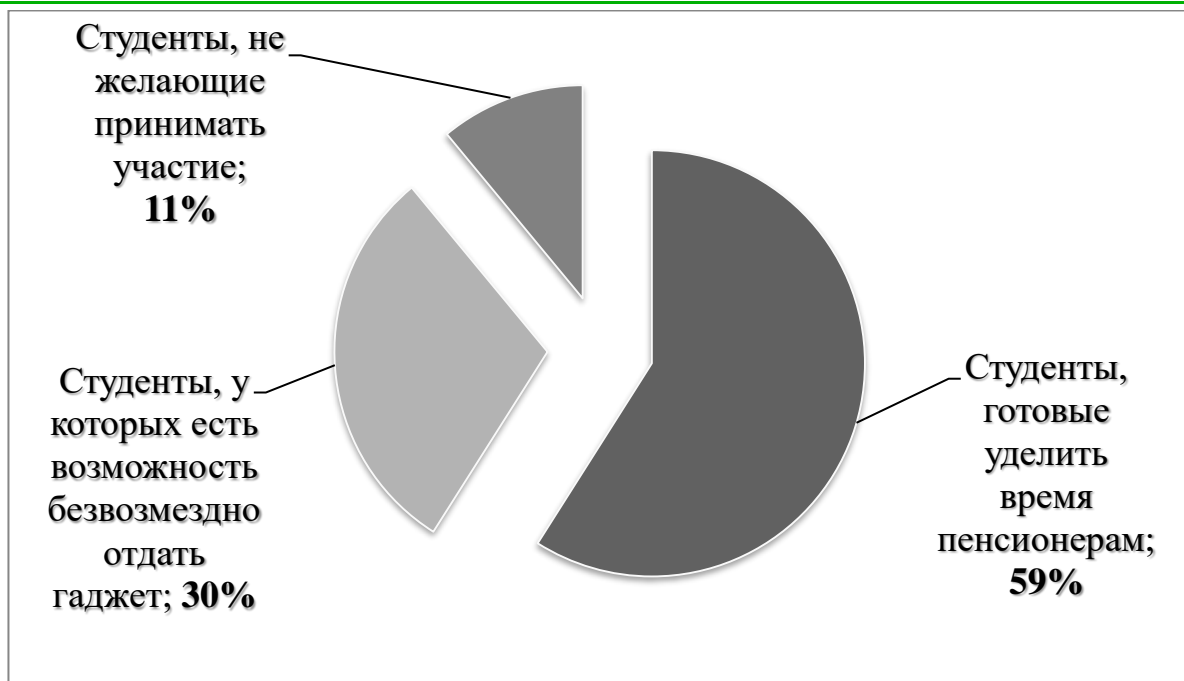


Рис. 1. Результаты опроса среди студентов

Следующим этапом в реализации задуманного проекта стоит задача - знакомство и налаживание контактов.

Для решения этой задачи возможно несколько вариантов.

Мы предлагаем разработать мобильное приложение в котором будут регистрироваться волонтеры с указанием подробных личных данных, во избежание мошенников. К этому мобильному приложению подключить социальных работников, контактирующих с пожилыми людьми. Социальный работник сможет подобрать индивидуально волонтера в компьютерной помощи или освоения смартфона.

Практический результат внедрения мобильного волонтерства:

1. Повышение навыков пользования смартфонами и мобильными приложениями среди старшего поколения;
2. Привлечение молодежи к социальным проблемам старшего поколения;
3. Приобщить к современным средствам связи пенсионеров и маломобильных граждан используя интернет-ресурсы;
4. Обучить владению государственными интернет-порталами (ГОСУСЛУГИ, регистрация в поликлиниках, Почта России, электронные библиотеки и т.д.).

Перспективы реализации задуманного проекта:

- Повысить качество жизни старшего поколения;

- Привлечение большей аудитории, для выявления волонтеров;
- Расширение добровольческого движения в различных сферах жизни.

### **Список литературы**

1. Варшавский центр волонтерства. URL: <http://rus.ngo.pl/x/302380> (дата обращения: 21.09.2014).
2. Волонтер №1-2' 2013. Всероссийский научно-практический журнал // Под общей редакцией Л.В. Шарахиной.
3. Олчман М., Джордан П. Добровольцы - ценный источник. Университет Джона Хопкинса. 1997г. URL: [http://gov.cap.ru/SiteMap.aspx?gov\\_id=82&id=639809](http://gov.cap.ru/SiteMap.aspx?gov_id=82&id=639809) (дата обращения: 21.09.2014).
4. Потапова Н.А. Волонтерство как феномен самореализации личности: Сб. науч. тр. / Н.А. Потапова. // Вестник МГОУ. № 3. 2007. М.: Изд-во МГОУ. С. 95-140.
5. Социальная работа с молодежью: учебное пособие / под ред. Басова Н.Ф. М., 2007.
6. Тен В.В., Романенко Е.А. Волонтерство как проявление гражданских инициатив. URL: <http://elibrary.ru/download/60635659.pdf> (дата обращения: 24.09.2014).

УДК 331.101.3

## ИЗУЧЕНИЕ МОТИВАЦИОННОГО ПРОФИЛЯ СОВРЕМЕННОГО РАБОТНИКА КАК ФАКТОРА ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

**Ковальчук Оксана Владиславовна**

старший преподаватель

**Ганжа Виктория Вячеславовна**

ФГБОУ ВО «Владивостокский государственный  
университет экономики и сервиса», филиал в г. Находке

**Аннотация:** Эффективная выстроенная система мотивации позволяет руководству организации раскрыть потенциал сотрудников и направлена на оптимальное использование трудовых ресурсов при осуществлении ее производственной деятельности. В то же время, отсутствие или неэффективное построение системы мотивации, приводит к тому, что компания в результате теряет квалифицированных и грамотных сотрудников и как следствие, клиентов и доход. В этой связи анализ мотивационной сферы персонала имеет важное и актуальное значение, так как для того, чтобы эффективно применять мотивационные меры, руководитель должен понимать мотивационную структуру работника и выбирать необходимые стимулы.

**Ключевые слова:** мотивационный профиль личности, организация, сотрудник, мотивация, методики оценки мотивационного профиля.

## STUDY OF THE MOTIVATIONAL PROFILE OF A MODERN EMPLOYEE AS A FACTOR IN IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE ORGANIZATION

**Koval'chuk Oksana Vladislavovna**

**Ganzha M.V. Victoria**

**Abstract:** an Effective built-up motivation system allows the organization's management to unlock the potential of employees and is aimed at optimal use of labor resources in the implementation of its production activities. At the same time, the lack or inefficient construction of a motivation system leads to the fact that the company as a result loses qualified and competent employees and, as a result,

customers and income. In this regard, the analysis of the motivational sphere of personnel is important and relevant, since in order to effectively apply motivational measures, the Manager must understand the motivational structure of the employee and choose the necessary incentives.

**Key words:** motivational profile of a person, organization, employee, motivation, methods of evaluating the motivational profile.

Цель данной статьи заключается в анализе теоретических подходов изучения мотивационного профиля работника и проведении его диагностики у разных категорий персонала для выявления доминирующих мотивов и их соотношения.

Мотивы, которые побуждают конкретного сотрудника или сотрудников к эффективной работе, могут меняться из-за различных внутренних и внешних воздействий на человека. Поэтому, своевременно проведенный анализ мотивации персонала поможет определить то, насколько сотрудники понимают и удовлетворяют целям организации, а также, в какой степени, это соотносится с удовлетворением их личных потребностей.

Задачами системы мотивации персонала в организации являются:

- ориентировать персонал на решение стратегических задач компании;
- стимулировать эффективную и производительную работу каждого сотрудника;
- привлекать в организацию квалифицированных специалистов и закреплять уже работающих профессионалов;
- стимулировать профессиональное развитие и рост квалификации персонала;
- обеспечивать лояльность сотрудников на всех уровнях и стабильность кадрового состава компании;
- оптимизировать расходы на персонал [1].

Каждый человек имеет свои личные потребности, ценности и приоритеты. Все эти аспекты отражаются в его отношении к работе, именно поэтому мотивация персонала должна быть индивидуальной, прозрачной и понятной для каждого сотрудника. Для разработки индивидуальных методов мотивации персонала используется такое понятие, как «мотивационный профиль».

Мотивационный профиль - это индивидуальное сочетание стимулирующих факторов человека, которые вдохновляют его выполнять определенные задачи [2, с.17].

Без диагностики сложно сделать выводы о том, чем мотивирован сотрудник, поскольку люди разные и, соответственно, их потребности тоже различаются. Мотив, значимый для одного сотрудника, может никак не повлиять на эффективность труда другого сотрудника. Мотивационный профиль личности в настоящее время рассматривают как удобный и эффективный способ измерения трудовой мотивации.

Выделяют несколько различных методик изучения мотивационного профиля персонала предприятия, которые в основном представлены тестами, опросниками и направлены на диагностику мотивации труда как социального явления, то есть формируют группу социологических методик. Рассмотрим наиболее известные на сегодня методики:

1. Методика «Изучения мотивационного профиля личности» (Ш. Ричи и П. Мартин). Авторы предложили выделить двенадцать основных потребностей сотрудника, которые могут быть использованы как мотиваторы в условиях трудовых коллективов. Для определения индивидуального сочетания наиболее и наименее значимых потребностей для конкретного человека составляется и изучается индивидуальный мотивационный профиль.

2. Методика «Диагностики социально-психологических установок личности в мотивационно-потребительской сфере» (Р.Ф. Потемкиной). Целью этой методики является выявление степени выраженности социально-психологических установок. Методика состоит из 80 вопросов, которые направлены на выявление степени выраженности социально-психологических установок «свобода – власть», «труд – деньги».

3. Методика «Диагностика мотивационной структуры личности» (В.Э. Мильман) позволяет составить суждение о рабочей и личной направленности человека. «Направленность личности» – это некоторые устойчивые тенденции личности, такие как общая и творческая активность, стремление к общению, обеспечению комфорта и социального статуса и др.

4. Методика «Диагностики трудовых мотивов» (В.И. Герчиков). Типологическая модель мотивации – это концепция, где говорится о том, что существует пять типов трудовой мотивации: инструментальный, профессиональный, хозяйский, патриотический, избегательный (люмпенский). Модель мотивации строится на пересечении двух осей –

мотивации и трудового поведения. Различается мотивация достижения и избегания. Мотивацией достижения – стремление получить определенные блага в качестве вознаграждения за трудовую деятельность, а мотивация избегания – это стремление избежать наказания или других негативных последствий за невыполнение поставленных задач или неудовлетворительное исполнение функций.

5. Тестовый комплекс «Структура трудовой мотивации» и «Тест индивидуальной мотивации». Тестовый комплекс «Структура трудовой мотивации» предназначен для экспресс-диагностики структуры мотивационной сферы личности. Тестовые задания построены по принципу парных сравнений по модели «турнир высказываний». Данный комплекс включает две формы – А и В (форма А содержит 12 развернутых формулировок мотивационных конструктов, в которых выражены различные привлекательные стороны трудовой деятельности, форма В отличается от формы А другими формулировками мотивационных диагностических конструктов).

6. Тест-опросник мотивации (Е.А. Куприянова) выявляет существующие как самые эффективные, так и наименее желательные методы стимулирования индивидуально для каждого сотрудника.

7. Тест Ф. Герцберга «Гигиенические и Мотивационные факторы» в адаптации. В двухфакторной теории мотивации упор приходится на систему потребностей «социального человека», основы которой разработаны в рамках теории человеческих отношений. Ф. Герцберг выделил две группы факторов, которые влияют на поведение членов организации: гигиенические и мотивационные. Данная теория появилась из-за растущей необходимости выяснить влияние материальных и нематериальных факторов на мотивацию сотрудников.

8. Методика «Мониторинг трудовых мотивов» (Ф. Герцберга). Согласно методике, эффективная система мотивации персонала должна учитывать актуальные мотивы каждого сотрудника в отдельности и всего коллектива, а для её построения нужно систематически изучать мотивацию и тратить на изучение минимум оплачиваемого рабочего времени [3, с. 86].

Изучив мотивационный профиль каждого работника в организации руководители могут получать ценные знания о мотивах персонала, которые движут работниками и в свою очередь предлагать им стимулы, наиболее соотносящиеся с их мотивацией.

В рамках данной статьи проведена диагностика мотивационного профиля персонала различных категорий, а именно, специалистов и руководителей кадрового подразделения крупной судоремонтной компании.

В качестве методики диагностики был выбран мотивационный тест Ф. Герцберга, который остается актуальным, достоверным и очень информативным инструментом. С помощью теста можно легко выяснить, что не устраивает сотрудника в текущей ситуации и что его мотивирует. Результаты теста Герцберга используют в самых разных ситуациях – для профессионального ориентирования, при приеме на работу, для оценки уровня напряженности на предприятии. В данном случае диагностика направлена на совершенствование существующей системы мотивации персонала, что обусловлено постоянными изменениями в работе компании и определением новых стратегических ориентиров.

Данная теория Ф. Герцберга выделяет две группы факторов мотивации: гигиенические и мотивационные.

Гигиенические факторы - это те минимальные удобства, которыми предприятие должно обеспечивать сотрудника.

К таким факторам относят:

- экономические (зарплата, премии, отпуск, социальные и пенсионные льготы, оплата компанией обучения и повышения квалификации);
- физические (условия труда, расположение рабочего места, его оформление, температура, освещение, чистота, предписания);
- социальные (отношения в коллективе, отдых на праздники);
- статус (престижность работы, титулы и привилегии, оценка труда);
- ориентация (отчеты и различные собрания, беседы);
- безопасность (как физическая, так и социальная).

При выполнении минимума факторов гигиены достигается нейтральное отношение сотрудников к своей работе. Если же факторов недостаточно, то формируется негативное отношение к работе. То есть, если сотруднику будет комфортно, то он этого не замечает. Но небольшой признак дискомфорта сразу заставляет обратить на себя внимание. Если сотрудника устраивает зарплата, условия труда, коллектив, корпоративная культура, то он воспринимает это как должное и обычное дело, а, следовательно, не выражает никаких положительных эмоций по этим факторам. Несоблюдение хоть одного из факторов может вызывать множество отрицательных эмоций у сотрудника.

Мотивационные факторы – связаны с характером и сущностью самой работы, они побуждают сотрудников больше и эффективнее выполнять свои



должностные обязанности, они не вызывает неудовлетворения, но и не повышают работоспособность сотрудников.

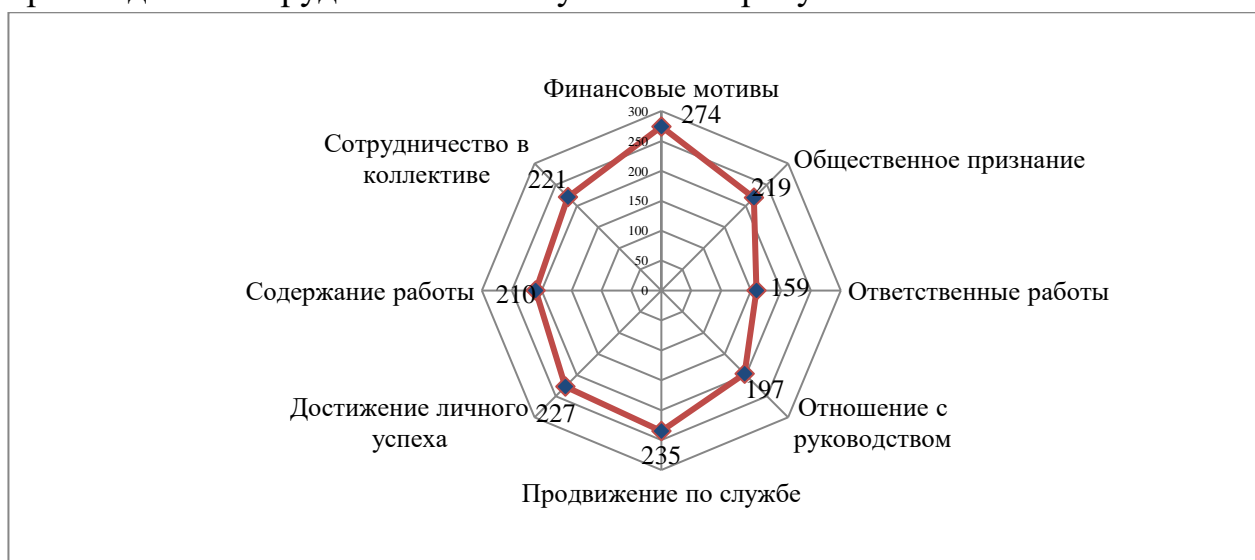
Их наличие вызывает положительное восприятие работы и удовлетворение ею.

К ним относят:

- премии за достижения;
- предоставление свободы действий;
- доступ к информации;
- карьерный рост;
- определенная ответственность;
- планирование;
- использование накопленного опыта;
- суть самой работы;
- признание;
- сотрудничество [4, с.146].

Прохождение теста позволит узнать наиболее важные для отдельного сотрудника мотивы.

Для определения мотивационного профиля сотрудников, анализа их степени мотивации в ПАО «НСРЗ» был проведен опрос на основании методики «мотивационного профиля» Ф. Герцберга. В предоставленном тесте приняли участие 2 руководителя и 10 сотрудников. Опрашиваемым предоставлены 27 вопросов, каждый из которых представляет собой пару противоположных друг другу ситуаций. Сотрудник должен оценить их, исходя из того, какое утверждение ему больше всего подходит. Итоги прохождения сотрудниками теста указаны на рисунке 1.



**Рис. 1. Результаты опроса сотрудников по методике Ф. Герцберга, [составлено авторами]**

Исходя из результатов опроса, было выявлено, что лидирующее место из основных потребностей персонала занимают финансовые мотивы, а именно заработная плата и материальное вознаграждение (274 балла). Это объясняется тем, что именно хорошая зарплата позволяет им удовлетворить важные и необходимые потребности. Финансовое мотивирование важно для сотрудников более молодого возраста, так как именно в этом возрасте наибольший уровень приобретений, что сопряжено с финансовыми затратами. Так же хорошая заработная плата для всех сотрудников является важным стимулом для достижения высоких результатов в работе.

Второе место занимает продвижение по службе (235 баллов). Продвижение по карьерной лестнице – это важный элемент роста и личностного совершенствования сотрудника. Профессиональные успехи, новые знания и навыки, управленческое мастерство создают новое самоощущение сотрудника и его восприятие в глазах коллег и партнеров. А так же необходимо учитывать то, что с повышением в должности увеличивается и уровень заработной платы сотрудника.

Третье место занимает фактор достижения личного успеха (227 баллов). Это можно объяснить тем, что сотрудники готовы трудиться, чтобы достичь высоких результатов в работе. В этом случае сотрудники, за счет собственного осознания своих достижений, будут удовлетворять свою внутреннюю потребность в значимости. А получив соответствующее стимулирование за свою работу от вышестоящего руководства, у сотрудника будет развиваться желание дальше эффективно и качественно выполнять поставленные перед ним задачи.

Так же третье место разделяет фактор сотрудничества в коллективе (221 бал). Это означает, что работа в коллективе немаловажна для сотрудников. В коллективе у сотрудников развивается чувство принадлежности к организации, они чувствуют себя одним целым. Сотрудники начинают понимать цели и задачи не только своей работы, но и всей организации в целом. За счет коллективных решений определенных задач, сотрудники могут развиваться, обучаться новому, участвовать в обсуждении проблем и поиске их решений.

Так же, при принятии решений сотрудники ориентируются не только на свои ценности, но и на ценности всей организации. Сотрудникам легко подчинить свои желания общей задаче, расставить приоритеты в пользу

общего результата, сделать больше, чем от них ожидают, и озвучить свое видение ситуации.

Можно заметить еще и тот факт, что общественное признание уступает сотрудничеству в коллективе всего лишь в 2 балла. То есть, можно сделать вывод, что сотрудники, выполняя свою работу, ожидают, что их заслуги будут замечены и оценены по достоинству. И связывая две эти потребности, можно сказать, что сотрудники, работая в коллективе и получая общественное признание, будут более мотивированы на эффективную работу.

Далее следуют потребности, занимающее среднее значение: содержание работы (210 баллов), отношение с руководством (197 баллов), и последнее место занимают ответственные работы (159 баллов).

Результаты в оценке мотива «потребности в содержании работы» говорят о том, что сотрудники не стремятся разнообразить свой трудовой процесс. Они не заинтересованы в изменении своей трудовой деятельности, их устраивает те функции, которые они выполняют на занимаемой должности, а однообразие в выполнении работ является обычным делом. Для таких сотрудников главное – стабильность и гарантированность рабочего места.

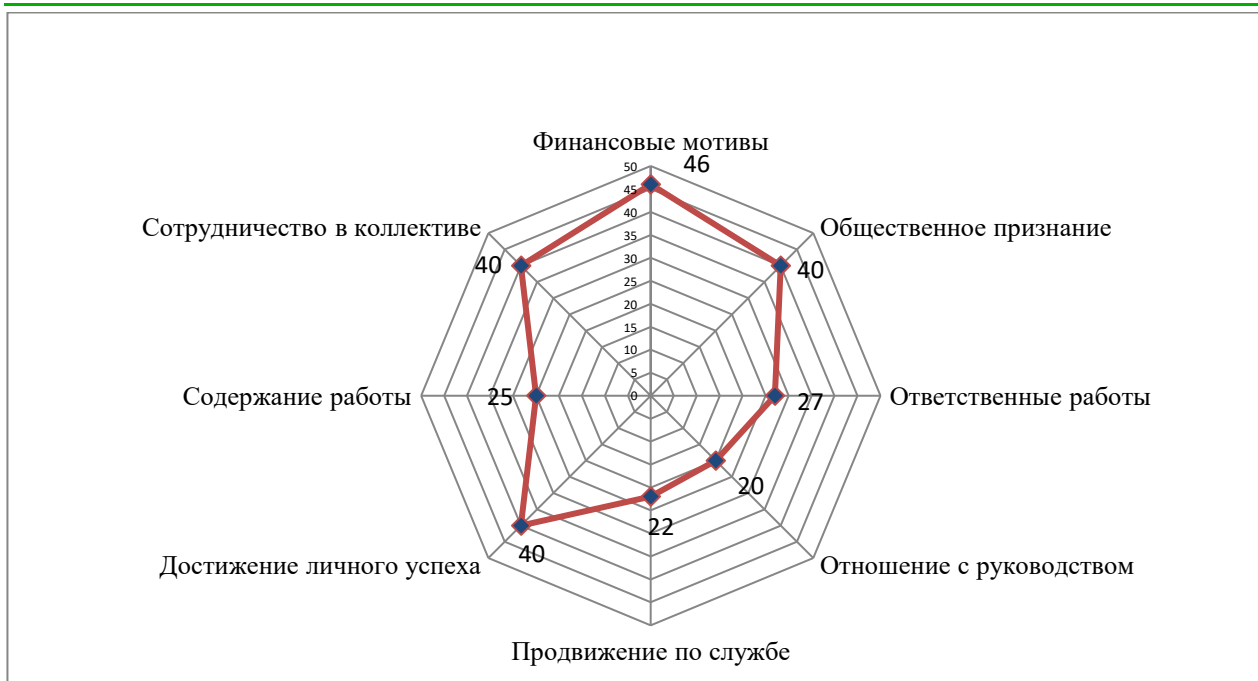
Также сотрудники не заинтересованы в формировании и поддержании доверительных взаимоотношений с руководством. Им предпочтительнее заниматься своими делами и обязанностями, а пересекаться с руководством только в случае появления рабочих проблем и вопросов.

Низкий балл за «выполнение ответственных работ» говорит о том, что сотрудники организации не стремятся брать на себя ответственность, то есть выполнять более сложную и разнообразную работу.

На основе анализа полученных результатов можно заметить основные пробелы в мотивации персонала и разработать мероприятия по их решению. Только учитывая особенности внутренней среды организации, руководитель может эффективно управлять трудовым потенциалом персонала.

Далее, на рисунке 2, представлены результаты опроса руководителей организации.

В опросе приняло участие два руководителя.



**Рис. 1. Результаты опроса руководителей по методике Ф. Герцберга, [составлено авторами]**

По данным результатам можно сделать вывод, что приоритетными лидирующими потребностями для руководителей также как и для специалистов являются финансовые мотивы (46 баллов), но уже на второй план выходят мотивы общественного признания (40 баллов), сотрудничества в коллективе (40 баллов) и достижения личного успеха (40 баллов). Это можно объяснить тем, что имея высокую должность (т.е. уже поднявшись по карьерной лестнице), руководитель старается заслужить доверие и уважение коллектива, показать себя с лучшей стороны. Такое отношение к коллективу может способствовать сплочению подчиненных и более эффективному выполнению своих трудовых обязанностей.

Так же, второе место разделяет мотив достижения личного успеха. Имея высокую, хорошо оплачиваемую должность, человек старается не просто выполнять свои должностные обязанности и цели организации, но и самосовершенствоваться, развиваться, выполнять работу, которая в дальнейшем приведет к высоким результатам личного успеха.

Третье место можно поделить между мотивом «ответственные работы» (27 баллов) и «содержанием работ» (25 баллов). Это говорит о том, что руководителей беспокоит содержание их трудовой деятельности, они больше мотивированы на решение сложных задач и не боятся брать на себя ответственность за их выполнение.

Низкие показатели выявлены в «заинтересованности отношений с руководством» (22 бала) и «продвижение по службе» (20 баллов). В этой связи можно сделать вывод о том, что руководители больше ориентированы на взаимоотношения с подчиненными, чем с вышестоящим руководством. В случае с недостаточной мотивацией с продвижением по карьерной лестнице, можно предположить, что для руководителей среднего уровня управления дальнейший вертикальный карьерный рост затруднен. Это может свидетельствовать о возможном отсутствии программы формирования кадрового резерва на предприятии, что снижает мотивацию руководителей.

Так как, осознавая шанс дальнейшего продвижения, руководитель стремится совершенствовать свои знания и навыки, повышать свою квалификацию.

Подводя общий итог по данному опросу можно сказать, что финансовая мотивация преобладает как у обычных служащих, так и руководителей. Так как, именно, денежное вознаграждение помогает в большей степени удовлетворить все необходимые потребности. Далее, трудовые мотивы у руководителей и служащих немного расходятся. У служащих - преобладают потребности в продвижении по карьерной лестнице, достижении личного успеха и сотрудничества в коллективе, а у руководителей в общественном признании, достижении личного успеха и ответственных работах.

Таким образом, можно заключить, что на основе изучения различных методик, изложенных в данной работе, была выбрана методика тестирования «Гигиенические и Мотивационные факторы» Ф. Герцберга для составления мотивационного профиля сотрудников компании. Результаты проанализированы, и в дальнейшем, полученные данные помогут скорректировать существующую систему мотивации с учетом выявленных особенностей. Это приведет как к повышению эффективности работы сотрудников исследуемого подразделения компании, так и всей организации в целом.

### **Список литературы**

1. Мотивационный профиль личности как основа обеспечения удовлетворенности работой и мотивации [Электронный ресурс] / Интернет ресурс. – 2019. – Режим доступа: <http://hr-portal.ru> (Дата обращения: 19.10.2020).

2. Б. Трейси. Мотивация: учебник / Б. Трейси А. Манн, Н.Д. Иванов и Н. Фербер. – М.: КниРус, 2016. – 126 с.

3. Уткин Э. А. Основы мотивационного менеджмента: учебник / Э.А. Уткин. – М.: ЭКМОС, 2017. – 352 с.

4. Ф. Герцбер. Мотивационный профиль персонала: учеб.пособие для вузов / Ф. Герцберг: пер. с англ. проф. Е.А. Климовым. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. – 399 с. – (Серия «Зарубежный учебник»).

УДК 37.013.21

## ТРАНСФОРМАЦИЯ ДУХОВНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЦИВИЛИЗАЦИИ

**Полотнянко Василий Сергеевич**

**Тедеева Людмила Николаевна**

преподаватель

ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»

**Аннотация:** В данной статье рассматриваются проблемы трансформации духовных ценностей современного общества. Социокультурная реальность констатирует изменения духовной сферы общества в сторону обесценения природных основ человеческой жизни в психологии человека, в механизмах социализации, образе жизни и приемах общения. Главным духовным ресурсом человеческой жизнедеятельности в постиндустриальной эпохе становится информационность, а виртуальная реальность трансформирует естественные формы бытия. Виртуальная коммуникация формирует новые идеальные формы восприятия мира и переосмысления концепции человека в общественном сознании. В нынешних условиях жизни произошла культурная трансформация ценностей, которая обуславливает риск социальной незащищённости человека.

**Ключевые слова:** информационное общество, постиндустриальная эпоха, гуманизм, общественное сознание, социокультурная реальность, бытие, «вторая природа», социальные риски, социальный институт, социальное самочувствие, социальный ресурс, социальная идентификация.

## TRANSFORMATION OF SPIRITUAL VALUES IN THE CONDITIONS OF MODERN CIVILIZATION

**Polotnyanko Vasily Sergeevich**

**Tedeeva Lyudmila Nikolaevna**

**Abstract:** This article deals with the problems of transformation of spiritual values of modern society. Sociocultural reality States changes in the spiritual sphere of society in the direction of devaluation of the natural foundations of human life in

human psychology, in the mechanisms of socialization, lifestyle and communication techniques. The main spiritual resource of human life in the post-industrial era is information, and virtual reality transforms the natural forms of being. Virtual communication forms new ideal forms of perception of the world and reinterpretation of the concept of a person in the public consciousness. In the current conditions of life, there has been a cultural transformation of values, which causes the risk of social insecurity.

**Key words:** information society, post-industrial era, humanism, social consciousness, socio-cultural reality, being, "second nature", social risks, social institution, social well-being, social resource, social identification.

Культура информационного общества опутало человечество глобальной социальной «паутиной», формируя специфические условия развития сознания, которое строится не только на восприятии реального мира, но и за его пределами. Культурное сознание переживает глубокий кризис, происходит трансформация культурных ценностей, среда обитания человека приобретает рискогенные признаки. Человечество стремительно утрачивает культурное сознание в традиционном, национально-этническом смысле.

Огромный поток информации, в том числе и ненужной информации, приводит к утере самостоятельности духовной жизни человека. Несмотря на индивидуальный характер духовных ценностей, их своеобразие и неповторимость, общепризнанные ценности (доброта, честность, воспитанность, трудолюбие, человечность, терпимость, порядочность) охватывают не одну сферу той или иной деятельности человека. Трансформация духовных ценностей приводит к негативным процессам в различных сферах жизни социума, в этой связи возрастает актуальность исследования данной проблемы.

Цель исследования проблемы трансформации духовных ценностей предполагает показать изменение фундаментальных оснований человеческого бытия, показать культурную обусловленность влияния «второй природы» человека в его преобразовательной деятельности. «Вторая природа» – это созданная человеком реальность», которая характеризуется как искусственная, специальная, неприродная...» [3, с. 93]. Необходим пересмотр отношения к природе, к идеалам социального мира, нужна выработка нового понимания перспектив человека, как природного естественного существа.



Проблема духовных ценностей берет свое начало еще в работах Г. Гегеля, М. Вебера, Г. Спенсера, Э. Дюркгейма. Социально-философская концепция духовно-нравственной жизнедеятельности общества описана в марксистском подходе. Разработка актуальных проблем духовно-нравственной жизни в социальной философии и социологии представлена в работах М.С. Кагана, Л.Н. Когана, Ф.И. Минюшева. Теоретико-методологическим основанием философского анализа духовно-нравственных ценностей различных социальных групп, представляется в разработке концепции социального развития молодежи, в которой описывается обоснование ее субъектности духовной жизни (В.И Чупров). Анализ разных взглядов духовно-нравственных приоритетов молодежи дается в теориях: социального самоопределения (В.Т. Лисовский, С.Н. Иконникова), социоструктурных изменений (В.И. Староверов), образовательных стратегий (В.И. Добрынина, Т.В. Ковалева, Т.Э. Петрова), социализации (А.А Щегорцов, А.И. Ковалева), гражданских идентификаций (Е.А. Гришина, А.А. Козлов).

Современное общество, характеризующееся состоянием кризиса во всех общественных подсистемах. В контексте такого социокультурного положения, происходит переоценка ценностей и резкая смена идеалов. Приоритетными давно стали - материальное благосостояние, личное благополучие, карьерный рост. «Несомненно, ценностные категории и понятия, выражая структурные отношения индивида и общности, закрепляют и определенное ценностное отношение, поскольку ценностная регуляция дает возможность связывать интересы отдельных индивидов с потребностями системы, образуемой той общностью людей, в которую эти индивиды включены» [6, с. 94].

Обратимся к определению понятия «ценность». Ценность – это «сложившаяся в условиях цивилизации и непосредственно переживаемая людьми форма их отношения к общезначимым образцам культуры и к тем предельным возможностям, от осознания которых зависит способность каждого индивида проектировать будущее, оценивать «иное» и сохранять в памяти прошлое» [2, с. 88]. Однако, содержание понятия «ценность» меняется в процессе социального и культурного развития, так как меняется характер отношения человека к окружающему мирозданию. В различных исторических эпохах по-разному трактуется понимание сущности ценности.

«Деструктивные процессы в духовной жизни современного социума создают угрозу жизнеспособности государства в целом. Обозначенное

явление выступает катализатором трансформации индивидуальной и общественной морали, выраженной в росте аморальности, правового нигилизма. Для борьбы с этим явлением необходимо создание и реализация матрицы духовных ценностей» [9, с. 88].

Многие исследования процессов социализации личности убедительно показывают тот факт, что культурное наследие, традиции, обычаи, существующие нормы и правила рано или поздно сталкиваются в сознании индивида с альтернативной реальностью. В конце первого десятилетия XXI в. социальные сети обеспечили так называемую «шоковую» модернизацию традиционных обществ, для которых культурное достояние стремительно утратило свое значение. «Современному человеку грозит полное духовное истощение, он испорчен комфортом и изобилием...» [1, с. 306].

Когда в тот или иной исторический период какие-либо из таких ценностей как: доброта, честность, воспитанность, трудолюбие, человечность, терпимость, порядочность перестают быть значимыми, необходимо вмешательство государства или общественных организаций – неотъемлемых составляющих развитого гражданского общества и демократии.

Для того чтобы определить, какие общечеловеческие ценности стабильны, какие уходят в прошлое, а какие формируются - необходимо учитывать совокупность факторов, влияющих на данные процессы. Динамика ценностей прослеживается на уровне социальных институтов семьи, культуры и образования. «В условиях культурной трансформации ценностей нарушается не только социальная идентификация, но и самоидентификация, что приводит к уязвимости незащищённости социального субъекта» [7, с. 127].

Положительный результат можно достичь лишь при сочетании теории и практики, содержания гуманитарных наук с данными, полученными эмпирическим путем. Только в человеческом мире есть недостатки: «именно то, чего нет, определяет то, что есть» [5, с. 70].

Исследуя процесс трансформации духовных ценностей, протекающий среди различных возрастных групп населения, можно выделить то, что приоритетными выступают ценностные установки на высокий уровень жизни. Ф. Ницше указывает на то, что «человек находится в духовном регрессе. Выполняя моральные нормы, он находится во лжи с самим собой» [4, с. 172].

В условиях формирования новой системы ценностных ориентаций, важно ориентироваться не только на активную гражданскую позицию и чувство долга, а на универсальный критерий истинности человеческого бытия

– гуманизм. «Необходимо также руководствоваться принципом самоценности человеческой личности, что будет способствовать ослаблению антагонистических процессов в социуме» [8, с. 389].

Важной и общей задачей на сегодня является выведение общества из состояния ценностного и духовного коллапса. Большая часть негативных характеристик общественной жизни проявляются в самом труднопреодолимом кризисе - кризисе духовных ценностей. Людям придётся научиться определять границы реальности в осознании собственной биологической природы, научиться осознавать риски человеческой жизни и, наконец, понять её ценность в условиях конечности человеческого бытия. Осмысление механизмов проявления человеческого в человеке и прогнозирование закономерностей поведения в реальном времени жизни станут условием успешного преодоления духовного кризиса и положительного социального самочувствия людей.

### **Список литературы**

1. Гуревич, П.С. Основы философии. Учеб. Пособие./ П.С.Гуревич. — Москва: Гардарика, 2000. - 438 с.
2. Кемерова В.Е. Современный философский словарь. М.: Академический проект, 2004. – 864 с.
3. Ладухина М. В. Культура как «вторая природа»: опыт культурологического анализа: автореф. ... канд. культурологии: 24.00.01. М., 2005. - 161 с.
4. Ницше Ф. Воля к власти. Опыт переоценки всех ценностей. М.: Культурная Революция, 2005. - 880 с.
5. Сартр Ж.-П. Бытие и ничто: опыт феноменологической онтологии; пер. М.: Республика, 2000. - 639 с.
6. Столович Л.Н. Об общечеловеческих ценностях // Вопросы философии. 2004. - № 7. - С. 86-97.
7. Тедеева Л.Н. Культурная обусловленность трансформации ценностей и социальные риски. // Оптимизация сельскохозяйственного землепользования и усиление экспортного потенциала АПК РФ на основе конвергентных технологий: материалы Международной научно-практического форума. Волгоград, 2020. Т 6. – С. 125-129
8. Янгузин А.Р. Аспекты матрицы духовных ценностей // Евразийский юридический журнал. – 2017. – №4 (107). – С. 388-389
9. Янгузин А.Р., 2017, Философские науки // КАНТ. – 2017. - №3(24). – С. 88-92

УДК 379.8

## СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА С МОЛОДОЙ ЧАСТЬЮ НАСЕЛЕНИЯ

**Антоева Алина Гаврильевна**

**Колесова Юлия Игоревна**

Научный руководитель: **Николаев Егор Васильевич**

к.п.н., доцент кафедры «Психологии и социальные науки»

Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова

**Аннотация:** В статье рассматривается понятие молодежи, основные проблемы и технологии социальной работы с молодежью в Республике Саха (Якутия). В настоящее время необходимо участие молодого поколения в общественной активности, гражданской инициативе, конструктивной гражданской самоорганизации.

**Ключевые слова:** молодежь, социальная группа, технологии, социальная работа, молодежная политика.

## SOCIAL WORK WITH THE YOUNG POPULATION

**Antoeva Alina Gavriljevna**

**Kolesova Yulia Igorevna**

**Nikolaev Egor Vasilievich**

**Abstract:** The article deals with the concept of youth, the main problems and technologies of social work with youth in the Republic of Sakha (Yakutia). At present, it is necessary for the younger generation to participate in social activity, civic initiative, and constructive civic self-organization.

**Key words:** youth, social group, technology, social work, youth policy.

К молодежи мы относим людей в возрасте от 16 до 30 лет, это социально-демографическая группа, наиболее активная, мобильная часть населения. Это период становления социальной зрелости, вхождения в мир взрослых.

Наиболее распространенным считается определение понятия «молодежь» В.Т. Лисовского: «Молодежь - поколение людей, проходящих

стадию социализации, усваивающих, а в более зрелом возрасте уже усвоивших, образовательные, профессиональные, культурные и другие социальные функции; в зависимости от конкретных исторических условий возрастные критерии молодежи могут колебаться от 16 до 30 лет» [1].

Можно выделить две стороны влияния общественного прогресса как объективного фактора на тенденции развития молодежи. Во-первых, включение молодежи в структуру общества опосредуется с условиями макросреды, которое может сказываться на формирование облика молодого поколения. Во-вторых, факторы общественного прогресса влияют на потребности, интересы, ценности самой молодежи. Молодежь имеет ряд особенностей, они определяются специфической позицией, которую она занимает в процессе воспроизводства социальной структуры, а также способностью не только наследовать, но и преобразовывать сложившиеся общественные отношения [2].

В настоящее время молодое поколение берет ответственность за свое будущее, они склонны к самостоятельному выбору и контролю своего поведения. Но прогрессивно нарастающие требования социальной среды вызывает у молодежи стрессовые ситуации, которые могут привести к эмоциональным срывам, доходя до кризисных ситуаций. Поэтому очень важно оказывать поддержку молодому поколению.

В особенности актуальностью отмечается проведение молодежной политики на региональном уровне, так как от удовлетворения потребностей и реализация интересов нашей молодежи во многом зависит от политики властей соответствующего уровня. Так наш северный регион Республика Саха (Якутия), также имеет свою молодежную политику, которая берет свое начало в 90-х годов прошлого столетия и до сегодняшнего времени продолжая развиваться, хотя и не исключает сложности в своем начале. И каким бы тернистым не был путь становления, он достиг своей нынешней позиции, который год ведет свою работу для реализации интересов и потребностей молодежи. И для государственной молодежной политики приоритетными тенденциями являются: соблюдение прав и реализация законных интересов молодежи, а также государственная поддержка молодых граждан в сфере образования. Помимо этого улучшение мер для формирования среди молодежи здорового образа жизни, помощь в обеспечении гарантий и прав в сфере труда и занятости, включая содействию предпринимательству молодых граждан. Не нужно при этом забывать про гражданско-патриотическое и

духовно-нравственное воспитание, которое поддерживает общественные объединения и т.д. Но никогда не стоит останавливаться на достигнутом и для перспективного развития нужно улучшать имеющиеся уровни в кадровом и финансовом обеспечении взаимосвязи с другими государственными политиками, что тормозят развитие молодежной политики. А также усовершенствовать государственную мобилизацию молодежной инициативы в общественных интересах, что само собой подразумевает улучшение мониторинга и диагностики комплексного социального состояния молодежной системы.

Также можем перечислить наиболее известных молодежных общественных организаций нашей неотъемлемой Республики: Объединение молодежных общественных организаций улусов (районов) Республики Саха (Якутия) «ZEMA»; Молодежная общественная организация «Лига Саха КВН» РС(Я); Молодежная общественная организация сплочения «ТҮМЭН»; Молодежное общественное движение «Педагогические отряды» РС(Я); Первичная профсоюзная организация студентов СВФУ им. М.К. Аммосова; Якутское региональная отделение молодежной общероссийской общественной организации «Молодая Гвардия Единой России»; Якутское региональное отделение молодежной общероссийской общественной организации «Российские Студенческие Отряды» и т.д [3].

Изучение актуальных потребностей молодежи в социальных услугах ключевым компонентом при формировании системы социальной работы с молодежью. При организации социальной работы с молодыми людьми на различных уровнях немаловажно активно применять накопленный опыт социальной помощи разным группам населения. Так целью деятельности с молодежью как социальной работы является оптимизация элементов осуществления жизненных сил и социальной субъектности индивида или социальной группы [4]. И для этого неотъемлемой частью является технологии социальной работы. На сегодняшний день под социальными технологиями в работе с молодыми гражданами подразумевается деятельность социальных структур по поддержке молодежи в установке их жизненных целей и перспектив и помимо этого полной интеграции их в социум [5]. Технологии социальной работы с молодежью – важная часть технологического арсенала социального обслуживания не только потому, что проблемы этой социально-демографической категории населения весьма обширны и трудны, но и потому, что именно молодежь будет определять судьбу нашей страны в грядущем тысячелетии.

К технологиям социальной работы с молодежью можно отнести: [6].

- социальная терапия – научная отрасль, которая направлена на решение социально-терапевтических проблем через преодоление аномалий смысло-жизненных ориентаций;

- консультирование – формирования контакта путем вербальной коммуникации;

- арт-терапия – терапия через вовлечения в искусство молодежи;

- музыкотерапия – социализация путем обращение к той или иной музыкальной культуре;

- библиотерапия – воздействие на сознание молодежи через подбор специальной литературы;

- социально-педагогические технологии — активное участие сотрудника в формировании жизненно-смысловых ориентиров клиента;

- творческие технологии — вовлечения молодежи в творческую деятельность;

- логотерапия – терапия подразумевающая, влияние на молодых людей путем словесного представления о смысле жизни, ценностях, социальных процессах.

Сегодня необходимо создавать в социуме условия и механизмы оптимальной социализации молодежи и перехода к новому уровню социальной работы – от отдельных центров и традиционных технологий к государственной межведомственной политике социального обслуживания, созданию системы социальных служб с разветвленной инфраструктурой. В настоящее время вопросы социальной поддержки молодежи встали по-новому, основной упор делается на формирование механизмов ее самореализации и проявления жизненного потенциала. Это, в свою очередь, требует новых управленческих и организационно-технологических решений на всех уровнях, новой нормативно-правовой базы и специализированной подготовки и переподготовки кадров, что предполагает разработку модели социальной поддержки молодежи на уровне региона [7].

### **Список литературы**

1. Лисовский В.Т. Социология молодежи: Учебное пособие. – СПб: Изд-во С. – Петербургского университета. – 1996. – 460 с.

2. Бестужев-Лада И. В. Молодость и зрелость: размышления о некоторых социальных проблем молодежи. – М.: Политиздат. – 1984. – 207 с.

3. Министерство по делам молодежи и социальным коммуникациям Республики Саха (Якутия). – 2019. Режим доступа: <https://minmol.sakha.gov.ru/deyat/molodezhnaja-politika/kontakty-molodezhnyh-obschestvennyh-organizatsij-respubliki-saha-jakutija>

4. Денисова Н.С. Технологии социальной работы с молодежью // Педагогическое мастерство: материалы II Междунар. науч. Конф. – М.: Буки-Веди. – 2012. Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/ped/archive/65/3177/>

5. Безрукова О.Н. Социология молодежи: Учебно-методическое пособие. – СПб.: Изд-во С.-Петербур. ун-та. – 2004. – 35 с.

6. Зайнышев И.Г. Технология социальной работы. М.: Гуманит. изд. центр Владос. – 2002. – 240 с.

7. Денисова Н.С. Технологии социальной работы с молодежью // Педагогическое мастерство: материалы II Междунар. науч. конф. – М.: Буки-Веди. – 2012. Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/ped/archive/65/3177/>



УДК 304.9

## ИНФОРМАЦИОННАЯ ТРАВЛЯ ЧЕЛОВЕКА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

**Губарь Анна Вячеславовна**  
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный  
университет телекоммуникаций и информатики»

**Аннотация:** в статье проводится анализ негативного воздействия Интернета на человека, рассматривается влияние Всемирной паутины на реальное и виртуальное взаимодействие личности с социумом. Большое внимание уделяется проблемам буллинга и кибербуллинга, выявляются мотивы такого вида агрессии, а также его формы и последствия. Конкретизируются возрастные группы, подвергающиеся травле и издевательствам в какой бы то ни было форме, анализируются механизм их поведения. Приводится пример информационной агрессии, направленной на публичного человека, и метод защиты личности от атаки общества в Интернете.

**Ключевые слова:** буллинг, кибербуллинг, жертва травли, преследование личности в Интернете, информационная травля, взаимодействие людей в обществе.

## INFORMATION BULLYING OF A PERSON ON THE INTERNET

**Gubar Anna Vyacheslavovna**

**Abstract:** the article analyzes the negative impact of the Internet on a person and examines the impact of the World Wide Web on the real and virtual interaction of the individual with society. Much attention is given to the problems of bullying and cyberbullying, the motives of this type of aggression and also its forms and consequences are revealed. There are specified the age groups subjected to harassment and bullying in any form, the mechanism of their behavior is analyzed. There are also an example of information aggression directed at a public figure is given, as well as a method of a person protecting from a society attack on the Internet.

**Key words:** bullying, cyberbullying, victim of bullying, persecution of personality on the Internet, information bullying, interaction of people in society

Интернет – это глобальная компьютерная сеть, объединяющая миллионы устройств в единую информационную систему. На сегодняшний день без него не может обойтись большая часть населения планеты. Интернет-пространство стало новой средой социализации личности. Эта технология связывает между собой людей со всего мира, с разных уголков земли. Она не обошла стороной практически никого. Даже дети дошкольного возраста знают интернетный сленг, и пенсионеры без особых проблем могут посмотреть нужный материал во Всемирной паутине. Данная сеть открывает для людей безграничные возможности. Каждый человек из нее извлекает свою пользу. Одни просто используют интернет с целью развлечений. Другие же находят в интернете платформу, которая помогает работать и учиться. Но большинство людей в наше время не представляют своей жизни без интернета и казалось бы, все хорошо, ведь можно контактировать с людьми, находящимися в самых разных точках не только страны, но и всего мира, однако не все так гладко. Безусловно, Интернет дает множество возможностей, которые ранее не были доступны человечеству. Однако неоднозначность воздействия Интернета на личность проявляется в том, что информационные возможности этой Всемирной сети, перенос активной деятельности человека из реального мира в виртуальной создают благоприятные условия как для самореализации личности, так и для возникновения отклонений в процессе социализации из-за снятия многих табу реального мира в виртуальной среде [1]. Человек не может усвоить определенные системы знаний, нормы и ценности общества для нормального функционирования в нем. Не каждый может заниматься самоконтролем и давать себе только определенное время на пользование Интернетом. Где эта тонкая грань между реальной жизнью и зависимостью? Ведь, попадая в другую реальность, человек может совершать поступки, нарушающие привычное общение между людьми в коллективе. Это влечет за собой негодование со стороны общества. Вмешиваясь, коллектив наказывает виновника и принуждает его соблюдать требования общественной воли. Насильственное участие в делах не принятой группой личности может происходить по-разному. В рамках обычной межличностной коммуникации часто возникает проблема так называемого буллинга.

Буллинг с точки зрения психологии – это травля одного человека со стороны другого или даже со стороны группы лиц в течение продолжительного периода. Она может быть обращена абсолютно к любому человеку в мире, и может исходить также от любого человека, независимо от

возраста личности, его половой принадлежности, национальности, исповедуемой религии и т.д. Различают буллинг двух видов — прямой и косвенный. В школе, в младших классах, чаще всего используются прямые виды травли, что выражается в побоях, порче имущества, намеренных оскорблениях, угрозах, запугивании, вымогательстве, унижении чести и достоинства человека. Такое преследование ребенка довольно легко заметить и доказать. В средней и старшей школе чаще применяются методы косвенного воздействия на личность. Это может быть бойкот, манипуляция дружбой, распространение сплетен, перекладывание вины за общие поступки, обидные прозвища и другое. Косвенную травлю довольно трудно выявить вовремя и суметь найти на нее подтверждение. Однако в чистом виде прямой и косвенный буллинг встречается редко. Безнаказанность действий провоцирует агрессоров изобретать все более изощренные виды издевательств. Грубость и оскорбления начинают дополняться подножками, тычками и вовсе доходят до физической агрессии [2].

Значительная часть буллинга приходится на возрастную группу подростков, однако случаи травли можно наблюдать и во взрослой среде: к примеру, в армии или в рабочих коллективах.

В настоящее время пользователи Интернета, ведущие профили в социальных сетях, имеющие аккаунты на видеопорталах, работающие на каких-либо информационных форумах, нередко подвергаются информационной травле. Насмешки и издевательства в Интернете происходят с помощью современных средств коммуникации: в социальных сетях, на форумах, в письмах, в мессенджерах, в чатах, в онлайн-играх и так далее, и называются кибербуллингом.

Данный термин возник в конце 20 века и напрямую связан с распространением Интернета. Одной из известных жертв агрессоров того времени стала молодая сотрудница Белого дома Моника Левински из-за любовной связи с 42-м президентом США Биллом Клинтонем. Ее имя обсуждалось во всех мировых изданиях, девушка подверглась настоящей травле. Почту Моника взломали, телефон разрывался от оскорбительных звонков, она была завалена унижительными посланиями и угрозами. С тех пор травля человека в интернете приобрела глобальные масштабы.

Кибербуллинг — это метод самоутвердиться в обществе за счет преследования жертвы в виртуальной среде. Однако не всегда можно легко понять, где начинаются издевательства, ведь нередко используется черный

юмор, привычный обществу в настоящее время. Помимо этого кибербуллинг тесно связан с проблемой анонимности в мировой сети. С одной стороны, безызвестность личности является одной из главных ценностей интернет-пространства, но с другой стороны, именно анонимность приводит некоторых личностей к использованию Всемирной паутины в эгоистичных корыстных целях. В любом случае такой род деятельности практически не стоит денег, а так как вычислить неизвестного обидчика довольно трудно, травля в Интернете приобретает особую популярность.

Кибербуллинг принимает самые разные формы: от клеветы и оскорбительных опросов про жертву в общих группах до шантажа, угроз и публикации сугубо личных фотографий “пострадавшего”. Травля также влияет на разные аспекты жизни личности. Когда человека травят в сети, ему кажется, что его преследуют всюду, даже когда он находится у себя дома. У него складывается впечатление, что ему негде скрыться от обидчиков. Это чувство может оказать такие эффекты как смущение, злость, отчаяние, депрессию, постыдность увлечений, усталость, а также вызвать головные боли. В крайних случаях кибербуллинг способен довести жертву до самоубийства [3]. В английском языке даже существует особый термин – «bullycide», произошедший от слов «буллинг» и «суицид». Исследования показали, что суицид из-за травли занимает третье место в списках причин смерти подростков в США на сегодняшний день. Как только человек становится жертвой травли, так сразу к нему приходит ощущение полной беспомощности. Словесные аргументы или просьбы оставить в покое не имеют шансов в борьбе с анонимной кибермоббинг группой. Большинство жертв не отваживается обратиться за помощью к кому-либо из-за страха в итоге быть полностью отвергнутым и отрезанным от социального окружения. Хотя если издевательства происходят в социальных сетях, то жертва может заблокировать негативного пользователя и запретить ему доступ к личным фотографиям, записям на странице и переписке. Однако не во всех случаях отправить преследователя в черный список оказывается достаточным. Бывают ситуации, когда человеку нужно с достоинством принять все негативные отзывы, адресованные ему, и суметь прекратить их, изменив свое мнение, или же, напротив, отстаивая свою позицию до конца, продолжая несмотря ни на что бороться за свои интересы, свой выбор и ни в коем случае от него не отказываться. Каждая ситуация индивидуальна, но не стоит закрывать глаза на оскорбления, перерастающие в травлю. Нельзя раз за разом принимать

подобные ситуации и бездействовать. Беспомощность жертвы провоцирует преследователей на применение все более жестоких форм издевательств. Не нужно вдаваться в панику и терять самообладание, как раз-таки напротив, важно всегда сохранять спокойствие.

Если травле подвергается ребенок, то отдать его в спортивную секцию не станет решением проблемы. Ибо в таком случае он сам будет выступать в качестве агрессора, и против него кроме преследователей и их союзников встанут еще и школьные преподаватели, а также родители обидчиков. Занять ребенка каким-либо видом борьбы можно, но только для того, чтобы он, в случае необходимости, смог за себя постоять, а не за тем, чтобы отомстить врагам. Решением проблемы травли станет сохранение доказательств: копий полученных сообщений, скриншотов страниц, где размещались фотографии и другое. Если реальный буллинг довольно трудно доказать, то в случае кибербуллинга каждое слово фиксируется и может быть использовано против обидчиков в качестве подтверждения травли. Если же жертвой кибербуллинга стал взрослый человек, то в таком случае все гораздо сложнее. Ведь от его эмоционального и психического состояния зачастую зависит положение личности на работе, трудоспособность в целом, а также взаимоотношения с коллегами, семьей и близкими. Поэтому так важно сохранять спокойствие. Однако оставаться внешне непоколебимым порой недостаточно. Бывают случаи, когда общественность переворачивает сложившуюся ситуацию и выставляет человека антигероем, коим тот не является. Тогда важно суметь постоять за себя.

В апреле 2020 года излюбленная всеми российская телеведущая Регина Тодоренко некорректно высказавшись в прямом эфире по теме домашнего насилия, допустила огромную ошибку. Она, сама того не понимая, задела большую для многих женщин тему, чем вызвала целую волну негатива. В молодую девушку полетели самые разные оскорбления, ее стали публично критиковать, осуждать. Травля перешла с личности ведущей сначала на ее семью, а позже и вовсе на компании, которые с ней сотрудничали. В итоге Регина Тодоренко лишилась многих ранее заключенных контрактов и звания “женщины года” 2019 по версии журнала Glamour. От нее отказались даже те фирмы, для которых она была деловым партнером многие годы. Тодоренко поспешила извиниться перед своими подписчиками за свои “бестактные формулировки”, однако ее аудитория не сочла такой шаг ведущей искренним, решив, что девушка, таким образом, хотела просто удержать оставшиеся

контракты, за что получила в свой адрес еще большую агрессию [4]. Некоторое время спустя, подробно изучив затронутую ей тему домашнего насилия и разобравшись в ней с экспертами, Регина сняла фильм, в котором хорошо осветила моменты, беспокоящие девушек, встречавшихся с данной проблемой. Однако даже эта работа Тодоренко не смогла вернуть доверия и уважения к девушке половины ее бывших поклонников. Но есть и те, кто благодаря Регине стал по-другому смотреть на тему домашнего насилия. Некоторые обидчики девушки решили, что травля ведущей должна прекратиться, ведь она не стала ждать, когда люди забудут о скандале, а разобралась в проблеме и искренне раскаялась за неверные слова [5].

Это ситуация является типичным примером кибербуллинга, когда необдуманное слово, произнесенным публичным человеком, обернулось против него самого и понесло за собой серьезные последствия. Благодаря самообладанию, уравновешенности и силы характера молодая девушка смогла не поддаваться панике и не впасть в депрессию, а с достоинством разрешить конфликт с разгневанным обществом. Что уже вызывает уважение к российской телеведущей.

### **Список литературы**

1. Лучинкина А.И. Модель интернет-социализации личности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://psy.su/feed/4529/> (дата обращения: 20.05.2020).
2. Соколова А. “Буллинг”: Какой бывает травля и как ее остановить [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.the-village.ru/village/weekend/books/345183-kniga> (дата обращения: 20.05.2020).
3. Елкина В. 10 главных вопросов о травле в интернете: как от нее избавиться и предотвратить нападки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rb.ru/young/cyberbullying-questions/> (дата обращения: 20.05.2020).
4. Марочкин С. Потерянные миллионы и всеобщая травля. О Регине Тодоренко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://zen.yandex.ru/media/zapiski\\_aktera/poteriannye-millions-i-vseobscaia-travlia-o-regine-todorenko-5ea7eec63c46570d62e7b4f2](https://zen.yandex.ru/media/zapiski_aktera/poteriannye-millions-i-vseobscaia-travlia-o-regine-todorenko-5ea7eec63c46570d62e7b4f2) (дата обращения 20.05.2020).
5. Кондратьева Т. Регина Тодоренка выпустила фильм о домашнем насилии. Но люди уже нашли ему объяснение и не спешат прощать ее [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://medialeaks.ru/0405tat-todorento-film-abuse/> (дата обращения 20.05.2020)

УДК 31

## СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЮНОСТИ В УСЛОВИЯХ ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ

**Сорокина Александра Борисовна**

ГАПОУ СО «Саратовский архитектурно-строительный колледж»

**Аннотация:** В статье описываются основные социальные проблемы молодежи в современном мире их специфика, примеры и уровни разрешимости. Автором дана оценка данным проблемам, основные причины их появления и варианты решения проблем.

**Ключевые слова:** молодежь, проблемы, ценность, приоритет, гуманность.

## SOCIAL PROBLEMS OF YOUTH IN THE CONDITIONS OF PERSONAL EDUCATION

**Sorokina Alexandra Borisovna**

**Abstract:** The article describes the main social problems of young people in the modern world, their specificity, examples and levels of solvability. The author gives an assessment of the data to the problems, the main reasons for their appearance and options for solving the problems.

**Key words:** youth, problems, value, priority, humanity.

Российская молодежь – это важный субъект социальных перемен, именно с ней реформируемая страна связывает возможные в будущем изменения. Молодежь – это люди, которые могут все!

Одной из важнейших социально-экономических задач, поставленных правительством Российской Федерации в условиях современной молодежной политики, является формирование конкурентоспособного молодого поколения россиян, достижение экономической, социальной и культурной конкурентоспособности российской молодежи

С каждым годом научные разработки ученых стран США, Германии, Великобритании и др., а также России, направлены на сохранность

национально-государственной идентичности, самобытности культуры; на рациональное использование человеческих ресурсов, которые становятся основным источником экономического развития и мирового лидерства; на разработку стратегического преимущества для стран, которые смогут интенсивно развивать, эффективно аккумулировать и продуктивно реализовывать человеческий капитал и инновационный потенциал, основным носителем которых является молодежь.

Широкое внедрение в социальную практику стратегий развития и внедрения государственной молодежной политики направлено на расширение возможностей молодежи для эффективной самореализации, успешной социализации и роста человеческого капитала в целях достижения устойчивого социально-экономического развития, конкурентоспособности, национальной безопасности страны.

Цель данной работы является изучение социальных проблем молодежи и способы их решения.

Давно известно, что мощь любого государства заключается не только в оборонном и экономическом потенциале, но и в молодом поколении, уверенном в своем настоящем и будущем, добросовестно выполняющем свои обязанности перед обществом, которое, в свою очередь, гарантирует и защищает суверенитет личности, ее неотъемлемые права и свободы. Но молодежь может быть как созидательной, так и разрушительной силой. Истории и современности известно немало примеров, когда романтизм, отзывчивость, эмоциональный максимализм, неопытность молодых использовали «ложные друзья» в реакционных целях.

Завтрашний день страны во многом определяется тем, какое образование получит наша молодежь сегодня. Сейчас осуждается многое из того, что еще вчера преподносилось как «великие достижения». Поколение 70-80 годов проходило социализацию в такое время, когда ценности профессиональной карьеры были подорваны непродуманными решениями, ориентировавшими молодежь в основном на досуговую деятельность. В результате резко снизился престиж знаний, умений и интеллекта, непрестижной оказалась подлинная культура.

Каждое поколение должно вбирать в себя лучшие черты своих предшественников и идти дальше. В этом непреложный закон духовной жизни и развития цивилизации. Об этой восприимчивости сознания следует постоянно помнить взрослым, а не сетовать, что «не та пошла молодежь».



Если бы молодежь всегда и во всем слушала старших, то, может быть, человечество до сих пор ходило бы раздетым, било мамонтов дубинами и ело несоленое мясо.

Нынешнее поколение молодежи имеет следующие цели своего развития, направленных на: усиление роли молодежных общественных объединений в гуманистическом воспитании подростков и молодежи, воспитание в духе толерантности, нетерпимости к проявлениям экстремизма; утверждение демократического образа жизни, взаимной требовательности, чувства социальной справедливости, здорового морально-психологического климата, укрепление нравственных основ молодой семьи, утверждение на основе широкой гласности нравственных принципов, нетерпимости к антиобщественным проявлениям в быту; активизация самостоятельной творческой деятельности молодежи; формирование потребности в решении актуальных научных проблем через систему научно-технического творчества молодежи; развитие и углубление молодежных инициатив; формирование и воспитание лидеров молодежи [1].

Хотя молодые люди и сталкиваются с множеством проблем (аморальность в поведении, алкоголизм, наркомания, табакокурение, преступность, самоубийства, подмена жизненных ценностей, непонимание поколений, перерастающее зачастую в конфликт), для них разработаны различные способы решения: совершенствование молодёжной политики, направленной на создание условий для самореализации личности молодого человека, совершенствование системы современного образования

Современная наука и техника возлагают на человека величайшую ответственность. И, чтобы управлять ими в интересах общества, надо быть подготовленным не только технически, но и нравственно. Сегодня Государственным приоритетом становится развитие человека как потенциального и действительного производителя научно-технических, экономических и социальных инноваций. Основным адресатом такого подхода является молодежь. Она составляет основу той части человеческого капитала, которая наименее обременена стереотипами, а потому способна к динамичной реакции на вызовы современности. Для этого на всех уровнях - муниципальном, региональном, федеральном и международном – постоянно проводятся конкурсы инновационных проектов, инновационные форумы с активным привлечением к участию в них российской молодежи и их наставников. Творческий, инновационный образ жизни, талант и способности

молодого человека стали сейчас главнейшими условиями для его общественного признания, материального благополучия, карьерного и предпринимательского успеха.

В советское время система обучения и воспитания строилась на принципах долгосрочного планирования. Говорили: будешь хорошо учиться, добьешься успеха в жизни. Престижными и популярными были профессии физика, математика, химика, биолога, юриста, филолога.

В 90-е годы широкие массы молодежи охватила откровенно накопительская, хищническая идеология. Где уж тут думать о каких-то «нравственных ценностях».

Большой вред наносит новоявленная историческая мифология вместо попыток глубоко и серьезно разобраться в нелегком прошлом нашей страны, широко распространено шараханье из одной крайности в другую. Черное выдается за белое и наоборот.

Сегодня на уровне правительства разработана новая федеральная программа «Патриотическое воспитание граждан РФ на 2016-2020 годы». Федеральным агентством по делам молодежи. Сам же В.В. Путин считает что: «Мы должны строить своё будущее на прочном фундаменте. И такой фундамент – это патриотизм. Мы, как бы долго ни обсуждали, что может быть фундаментом, прочным моральным основанием для нашей страны, ничего другого всё равно не придумаем. Это уважение к своей истории и традициям, духовным ценностям наших народов, нашей тысячелетней культуре и уникальному опыту сосуществования сотен народов и языков на территории России. Это ответственность за свою страну и её будущее». [2]

Как показала практика, эффективным средством воспитания учащихся является приобщение их к поисковой работе, в ходе которой они знакомятся с местным историческим материалом, изучают историю родного края. Думается что такая возможность есть у каждого среднего специального учебного заведения.

По данным социологического опроса, проведенного Центром социального прогнозирования в мае 2009 года, 27% молодых граждан России – не готовы жертвовать личными интересами ради интересов государства и только 7,7% готовы пожертвовать своими личными интересами, если это будет необходимо для блага страны «безоговорочно», 30,1% – готовы пожертвовать, но только если будут понимать о каких интересах страны идет

речь и 22,6% - готовы пожертвовать, но смотря о каких личных интересах пойдет речь.

Приведенные данные свидетельствуют о том, что от принципа жертвенности не отказываются 60% молодежи, однако среди них абсолютное большинство ищет смысла жертвенности в сопоставлении личных и общественных интересов, условно говоря, «ставит их на весы». При этом часть молодежи готова жертвовать, ориентируясь на значимость интереса страны, а другая часть – ориентируясь на значимости приносимых в жертву личных интересов.

Формирование гражданственности и патриотизма молодежи, идентичности гражданина России позволит решить ключевые задачи развития нашего общества - обеспечить безопасность российского государства и общества, сохранить государственный суверенитет России; преодолеть мировоззренческий кризис; возродить уважение к государству, обществу, семье; отечественному историческому и культурному наследию.

В сложившейся ситуации с короновирусной инфекцией по всей стране мы видим сплошь и рядом работу молодежных волонтерских движений, направленных на помощь поколению 65+, медикам и врачам. Волонтерские движения в любом уголке нашей страны вовлечены почти во все сферы нашей социально-общественной жизни, через которые молодое поколение формирует свои установки на активную жизненную позицию, духовно-нравственные ценности, базирующиеся на сочетании общественных и личных интересов, связанные с осознанием себя личностью, выбором будущей профессии, подготовкой к взрослой продуктивной жизни. Доля молодежи, проявляющей политическую и гражданскую активность, примерно одинакова во всех возрастных группах и составляет в среднем не более 20%. Наиболее высока доля состоящих сегодня в молодежных организациях среди студентов техникумов и вузов.

Особенно модно стало сегодня бравировать словами: «А у нас нет идеалов». Странно. Вы думаете, что идеалы вам кто-нибудь подарит? Идеалы не платят с чужого плеча: поносил один – дал другому. Идеалы человек вырабатывает самостоятельно в процессе практической деятельности.

Идеалы - это цели, которые отсрочены временем. Они всегда устремлены не в прошлое, а в будущее. Воспитания без идеала (пусть не всегда четко осознанного) нет. Я считаю, что именно подростки заставляют культуру двигаться вперед и стереотипы о современной молодежи могут быть

опровергнуты следующими доказательствами: Молодые шахматисты России добиваются высоких результатов на конкурсах международного уровня. Сейчас у нас есть настоящий гений шахматного искусства, десятилетний Савва Ветохин, который недавно вернулся с чемпионата мира в Китае по шахматам, где он одержал сокрушительную победу. До этого в Словакии Савва выиграл первенство Европы. Талантливый музыкант Даниил Харитонов уже в пять лет уверенно играл на фортепиано, в восемь завоевал главные призы на двух международных конкурсах, в шестнадцать лет стал финалистом пятнадцатого Международного конкурса им. П.И. Чайковского и выступал с оркестрами высочайшего уровня. Егор Шевчук, выпускник петрозаводской школы, обошел своих заграничных сверстников из сорока стран мира на Международной географической олимпиаде, где получил золотую медаль. У этого молодого человека, который сейчас студент географического факультета МГУ, позади три всероссийских олимпиады и одна международная. И таких примеров сотни и тысячи. У сегодняшних подростков есть примеры для подражания в лице их сверстников. Я просто хочу сказать о том, что у современных «ново-появляющихся» взрослых не может не быть будущего, потому что они и есть будущее.

Идея «тотального разрыва с прошлым», провозглашение «новоявленных идолов» никогда не приносили пользы. Нравственные ценности создаются веками, а разрушатся порой моментально.

Кризис идеалов – результат кризиса идеологии. У нас длительное время господствовало насильственное насаждение идеалов. Потому их нельзя было достичь.

В наше время нравственный идеал стал более сложным, типичным образованием, сочетанием, сплавом многих свойств и качеств. Сегодня меньше во всеуслышание говорят о своих мечтах и идеалах. Ибо выболтанная мечта перестает быть мечтой.

Место нравственных ценностей занимало «умение жить», приспособленчество и чиновничество. В результате порядочность вышла из моды, упал престиж честного, упорного труда, в ругательство превратили слова «чтоб ты жил на одну зарплату», резко возросло число корыстных преступлений среди молодежи.

В то же время растет ориентация молодежи на конкретный, осязаемый результат деятельности. Главным становится «принцип краткосрочного

планирования», так как в современных условиях это наиболее реальный и быстрый способ заработать деньги.

Современная молодежная среда заражена двумя идеологическими поветриями:

1. Патологическим желанием подражать всему заграничному. Многие хотят эмигрировать. Это означает для нашей страны катастрофу космического масштаба

2. Ориентацией на возможность обогащения как можно более кратким путем. Нравственные и духовные ценности оплеваны. Главным стал утилитаризм. Те, кто мало работает, получают много денег.

Обострилось отчуждение между молодыми и старшими, разрушились глубинные связи между «отцами» и «детьми».

Результаты исследования свидетельствуют о том, что у 75% нынешней российской молодежи идеалов практически нет. В их составе 5% имели идеалы ранее, но разочаровались. Идеалы имеют 25% молодежи в возрасте 14-30 лет. Это отнюдь не означает, что у большинства молодежи нет объекта уважения, подражания, авторитета, знания, таланта, однако эти объекты «почитания» не являются прообразом смысла поведения, жизненной цели.

Идеал для подражания есть у 24% юношей и 27% девушек. Образом идеала для нынешней молодежи чаще всего выступают родственники (для 35%, в основном родители) и друзья (30%), реже – учителя или преподаватели – 10%, духовный наставник – 6%, руководитель производственного коллектива – 6%.

По мнению 60% опрошенной молодежи, «жизненный успех» – это «наличие крепкой семьи, детей»; 40% – «уважение окружающих». Новое явление в «перечне» ценностей молодежи – это «богатство» (38%). С «интересной работой» ассоциирует понятие «жизненный успех» у 31% молодежи, с «наличием надежных друзей» – у 28%, с возможностью «быть самому себе хозяином» – 16%, «наличием престижной собственности (иномарка, коттедж)» – у 13%, «высокой должностью» – 13%. Немногие связывают понятие «жизненный успех» с «яркими жизненными впечатлениями» – 11%, стремлением «быть первым во всем, что лично кажется важным» – 9%, «прожить жизнь честно» – 8%.

В массовом сознании российской молодежи «жизненный успех» – это прежде всего крепкая семья и дети, а также уважение окружающих. Вторая

группа значимых жизненных целей: богатство (благополучие), интересная работа. И только после этого следует наличие надежных друзей.

Нынешняя российская молодежь в целом не индивидуалистична, не агрессивна, не стремится обладать властью, не честолюбива, просто нормальная. Об этом убедительно свидетельствует то, какие качества она ценит в людях в наибольшей степени: ум – 69%, целеустремленность – 49%, уверенность в себе – 49%, доброту – 47%, чувство юмора – 44%, отзывчивость – 42%, воспитанность – 33%, обязательность – 32%, независимость – 30%.

Российская молодежь ценит в людях прежде всего ум, что созвучно стержневому направлению развития цивилизации. Также ценит молодежь в людях деятельностный характер: целеустремленность, уверенность в себе. Венчают благоприятный образ ожиданий молодежи к этическому облику людей: доброта, отзывчивость и чувство юмора.

То есть в качестве идеала опрошенная молодежь «нарисовала» образ человека: умного, целеустремленного, уверенного в себе, которому свойственны доброта и отзывчивость и который отличается чувством юмора. Это образ человека, который готов реализовать свои жизненные цели в условиях рыночной конкуренции, но при этом не теряя свой облик человека гуманистических ценностей.

По отношению к молодежи у многих взрослых утвердились две позиции, препятствующие интеграции поколений. Первая позиция проявляется в отсутствии внимания, понимания и уважения к молодому человеку как самостоятельной личности. Вторая – в отсутствии доверия, в постоянной опеке, в стремлении жестко контролировать поведение.

В 70-80-е годы было колоссальное количество специалистов в области воспитания, которые много и занудно учили друг друга как жить по-новому. Формированием нового человека не занимался только ленивый.

Необходимо учитывать, что в последние десятилетия происходило демографическое старение общества.

Опрос двух тысяч несовершеннолетних показал, что одна треть хочет работать, «хорошо зарабатывать», а две трети – работать мало и «жить на иждивении».

Главная беда – незанятость в социально-экономической сфере. Большинство подростков лишены в нашем обществе главного – возможности трудиться и зарабатывать деньги на свои нужды. В течение длительного времени молодежь отчуждали от серьезного труда, хотя разговоров о

необходимости «усилить трудовое воспитание» велось много. Энергию пытались направить в сферу досуга, безобразно организованного. Занятия удожественной самодеятельности – коммерцией. А ведь силушку молодецкую куда-то надо деть!..

Среди важнейших недостатков современной системы воспитания следует отметить преобладание учебной деятельности при слабом участии в производительном труде; слабое развитие самоуправления в учебных коллективах, когда практически многие ответственные дела решаются взрослыми, воспитателями, а учащимся остается лишь роль исполнителей; подмену деятельного начала словесным воспитанием, уходом от реальных проблем в теорию; нежелание считаться с изменениями в сознании и поведении молодежи Молодежь - это важный фактор социальных перемен, огромная инновационная сила. И очень важно разумно использовать эту силу.

Сегодня перспективным становится участие в международном чемпионате WorldSkillsRussia. Это движение дает школьникам возможность осознанно выбирать профессию в быстро меняющемся мире, определиться с образовательной траекторией и в будущем без проблем найти свое место на рынке труда.

Юниорские турниры WorldSkills позволяют, во-первых, попробовать свои силы в конкретной специальности. Во-вторых, получить информацию о ней непосредственно из уст представителей профессионального сообщества, понять, как устроена отрасль и увидеть перспективы карьерного роста

А **«Ассоциация молодых предпринимателей» (АМПР)** — общероссийская общественная организация, объединяющая более 10 тыс. молодых предпринимателей со всей России, помогает решать конкретные проблемы предпринимателей и предлагает инструменты для решения системных проблем малого и среднего бизнеса. Ассоциация оказывает поддержку представителям малого и среднего предпринимательства и имеет региональные отделения в 74 субъектах РФ (в том числе в республике Крым и городе Севастополь). Является одним из крупнейших в России молодёжных предпринимательских объединений. Регулярно проводит конкурсы среди молодых предпринимателей малого бизнеса.

По данным исследований отношение 80% молодежи России к предпринимателям и предпринимательству однозначно положительное, так как, по мнению 66% опрошенных, «предприниматели создают рабочие места», и ещё 19% указали на то, что «предприниматели способствуют

переменам в лучшую сторону в городе, поселке». По мнению 6% молодежи предприниматели ведут благотворительную деятельность.

Молодежь считает наиболее престижными следующие пять профессий, по порядку убывания: юрист, экономист, творческие профессии, государственный чиновник, банковский работник, предприниматель, врач. Семь наиболее прибыльных профессий по порядку убывания: предприниматель, банковский работник, юрист, экономист, творческие профессии, государственный чиновник, военный.

Основные требования, выдвигаемые молодежью к работе, которая бы её устроила, следующие: прежде всего высокий заработок – этого ожидают 79% молодежи, далее следуют интересное содержание работы – 48%, хорошие условия труда – 40%, наличие социальных гарантий – 30%, наличие возможности профессионального роста – 27%, творческая работа, предполагающая инициативу – 19%. Намерены искать работу по критерию ее престижности - 19%, полезности обществу – 13% молодежи.

Приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации сформирован список 50 наиболее востребованных на рынке труда, новых и перспективных профессий, которые требуют среднего профессионального образования. При составлении списка ориентир был, в первую очередь, на высокотехнологичные отрасли промышленности и сферу услуг.

Получить хорошую работу в первую очередь помогает, по мнению 50% опрошенной молодежи, наличие высокой квалификации и знаний. Однако второе по значимости требование – наличие связей и знакомств (40%). И только после этого следуют такие качества, как готовность трудиться с полной отдачей сил (28%), инициативность и предприимчивость (23%), дисциплинированность, исполнительность, ответственность (20%).

Сейчас, когда в стране четко обозначились позитивные изменения, становится ясно, что именно от инициативной деятельности молодых во многом зависит решение проблем, стоящих перед нашим государством. Сегодня необходимы энергия, заинтересованность, ответственность каждого молодого гражданина, его работы на благо России.

Сильная государственная молодежная политика, о которой сегодня так много говорят и пишут, предполагает возрастание вклада подрастающего поколения в экономику, в социальную и духовную жизнь общества, в развитие самостоятельности и ответственности [3].



Молодой человек вступает в жизнь. Он ожидает, что общество поможет ему реализовать жизненные планы и идеалы, создаст условия для раскрытия сил и способностей. Но Эдисону принадлежат слова, что талант – это девяносто процентов потения. Забывающие об этом молодые люди «разряжаются», как правило, в пустоту, остаются наедине с жизнью в «коротких штанишках». И что бы ни случилось, необходим постоянный, упорный труд. И, конечно, оплата по труду, дающая возможность жить сносно.

Потому мало разработать концепцию государственной молодежной политики, важно создать службы социального развития молодежи. Четко определить механизмы поддержки и участия молодежи в реализации правительственных программ, создать систему социальной защиты молодежи, организовать глубокие серьезные исследования их социальных проблем.

Возможно ситуация изменится после реализации молодежных программ, принятых Правительством Российской Федерации.

На основании данных приведенных в статье можно сделать выводы, что нынешняя молодежь впитала в себя лучшие личностные ценности предыдущих поколений, делая акцент на гуманность, доброту, сострадание к ближнему, отзывчивость, желание прийти на помощь. Современная молодежь способна эффективно накапливать и продуктивно использовать свой человеческий капитал.

### **Список литературы**

1. Распоряжение Правительства РФ от 29 ноября 2014 года № 2403 «Стратегия развития молодежи Российской Федерации на период до 2025 года»
2. Григорьев С.И., Гусякова Л.Г., Гусова С.А. Социальная работа с молодежью. Учебник для студентов вузов. М., 2006 г
3. Положение молодежи в РФ: аналитический доклад. М., 2005 г

УДК 312

**СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ МНОГОДЕТНЫХ СЕМЕЙ РОССИИ  
(НА ОСНОВЕ ДАННЫХ ОПРОСА В РЕСПУБЛИКЕ  
ЧЕЧНЯ И АДЫГЕЯ)**

**Тушаева Макка Сайд-Хусейновна**

**Исрапилова Макка Рамзановна**

ФГБОУ ВО «Майкопский государственный технологический университет»

Научный руководитель: **Мигунова Ю.Ю.**

канд. социол. наук, доц.

**Аннотация:** Целью данной статьи является изучение проблем повышения роли семьи в обществе, стимулирования деторождения, улучшения социально-экономических условий жизнедеятельности многодетных семей, повышения уровня и качества их жизни. Информационную базу статьи составляют данные социологического опроса в Республике Чечня и Адыгея.

**Ключевые слова:** многодетная семья, демография, социальное обеспечение.

**SOCIAL SECURITY FOR LARGE FAMILIES IN RUSSIA (BASED ON  
SURVEY DATA IN THE REPUBLIC OF CHECHNYA AND ADYGEYA)**

**Tushaeva Makka Said-Khuseynovna**

**Israpilova Makka Ramzanovna**

Scientific adviser: **Migunova Yu.Yu.**

**Abstract:** The purpose of this article is to study the problems of increasing the role of the family in society, stimulating childbearing, improving the socio-economic conditions of the life of large families, increasing the level and quality of their life. The information base of the article is formed by the data of a sociological survey in the Republic of Chechnya and Adygea.

**Key words:** large family, demography, social security.

Сокращение воспроизводства населения является основной причиной демографического кризиса многих стран. В России неизгладимый след в истории оставили Великая Отечественная и чеченская войны, последствия которых отразились и на демографической ситуации. Для наиболее быстрого восполнения баланса в процессе воспроизводства населения еще после войны 1945 года правительство СССР начало вести активную политику, направленную на стимулирование рождаемости. Особенным почетом пользовались многодетные семьи, как залог будущего страны.

Процесс естественной убыли населения начался в России еще в 90-е годы, а данные Росстата ежегодно показывают удручающую картину. Без учета миграционного прироста за последние 15 лет рождаемость в России очень нестабильна, но в целом, если сравнить с аналогичными данными других стран – не такая уж и серьезная.

В помощь ситуации приходит активная государственная политика, дающая молодым, одиноким и многодетным семьям различного рода гарантии, разрабатывающая адресные меры поддержки. При этом защита государства этих категорий находится в совместном ведении Российской Федерации и субъектов Российской Федерации. На общегосударственном уровне прежде всего гарантирует обеспечение государственной поддержки семьи, материнства, отцовства и детства Конституция Российской Федерации, а также некоторые законы. На уровне субъектов России реализуются законы и положения, также направленные на поддержку указанных категорий в том числе из средств муниципального бюджета.

В Российской Федерации нет единого понятия, какая же семья считается многодетной. Указом Президента Российской Федерации от 25.02.2003 г. N 250 органы исполнительной власти краев и областей определили категории многодетных семей, нуждающихся в дополнительной социальной поддержке, с учетом национальных и культурных особенностей в социально-экономическом и демографическом развитии своего региона. Соответственно право определять какая семья будет признана многодетной, также возлагается на региональные власти.

Обращаясь к статистике для того чтобы раскрыть суть нашего исследования, мы столкнулись с проблемой отсутствия прямых данных о количестве многодетных семей. Во-первых, это объясняется тем, что, как было сказано ранее, нет четкого определения понятию многодетная семья (помощь оказывается и при рождении первенца и просто семьям с детьми при

низком достатке). Во-вторых, в соответствии с указом Президента РФ в каждом регионе органы власти сами решают, семьи с каким количеством детей причислять к многодетным. В большинстве регионов многодетными считаются семьи, где воспитывается три и более детей, однако возрастные их рамки варьируются. Так, например, в Республике Чечня и Адыгея к категории многодетных семей относятся семьи с тремя детьми до 18 лет, а также если по достижении этого возраста ребенок продолжает учиться на очной форме обучения или проходит срочную службу в армии многодетной будет считаться семья до его 23-летия.

Нами был проведен опрос многодетных семей Республики Адыгея и Чечня. Данные регионы были выбраны по принципу схожести мер социальной поддержки для изучаемой категории. Однако, согласно данным Росстата, многодетных семей в Чечне на много больше, чем в Адыгее, что влияет на размеры пособий, количество льгот и, соответственно, влияет на материальное благосостояние семьи и в целом на рождаемость.

Итак, по результатам анкетирования в Адыгее семей с тремя детьми оказалось больше (75%), чем семей с четырьмя и более детьми. В Чечне же семей с четырьмя и более детьми значительно больше – 48%, что подтверждает данные Росстат о более высоком уровне рождаемости в Чечне, нежели чем в Адыгее.

Далее для обеспечения репрезентативности нашей выборки мы выбрали анкеты семей, где в равных долях (как в Адыгее, так и в Чечне) встречаются семьи полные (в первоначальных данных это 95% в Адыгее и 90% в Чечне соответственно) и не полные (где отсутствует один из родителей).

Основным источником дохода в многодетных семьях является заработная плата (74%), однако есть семьи, которые живут за счет социальных выплат (19%), а также пользуются финансовой помощью родственников (7%).

Обращаясь к общероссийским данным Росстата, более четверти российских многодетных семей испытывают сложности с приобретением одежды и оплатой услуг ЖКХ. При этом, согласно статистике, половина семей с большим количеством детей в России живут неплохо. У экспертов такие выводы вызывают недоумение. Они говорят, что в эти данные «верится с трудом», так как методика опроса для подсчета слишком субъективна и обращают внимание, что результаты предыдущего исследования разительно отличались от этого.

Количество многодетных семей России, которые могут свободно позволить себе покупку еды, но при этом испытывают сложности с приобретением одежды и оплатой ЖКХ, составляет 27,7%, при этом 2% заявляют, что им не хватает даже на еду.

Практически одинаковый процент ответов (73 и 75%) у семей Чечни и Адыгее относительно вопроса «Удовлетворены ли вы уровнем социальной поддержки государства», что подтверждается данными вопроса об улучшении жилищных условий – в них нуждается 43% семей Адыгеи и 35% семей Чечни. Среди видов помощи государства многодетные семьи, считающие себя малообеспеченными, отметили, что больше всего нуждаются в материальных выплатах 65%, улучшении жилищных условий (39%) и социальной поддержке (43%). Меньше всего они хотели бы получить от государства помощь в трудоустройстве (10%), натуральную помощь в виде продуктов питания, одежды, медикаментов (8%).

О том, что многодетные семьи нуждаются в улучшении условий проживания, свидетельствует следующий показатель – есть семьи, которые живут на съемной квартире (15%), а также нуждаются в расширении жилплощади (21%). Все опрошенные семьи, претендующие по закону на получение материнского капитала, оформили его и большинство (85%) уже воспользовались им полностью или частично. 78% из них использовали материнский капитал на покупку жилья, 7% на образование своих детей.

По данным Российской академии народного хозяйства и государственной службы, среди семей с одним-двумя детьми не могут оплатить непредвиденные расходы, ничего не продавая и не занимая, 66%, при этом если детей трое и больше, то этот показатель вырастает до 78%. Это подтверждает то, что многодетные семьи в большей степени нуждаются в мерах социальной поддержки и защиты.

Министерство труда подтверждает, что семьи с детьми являются наиболее проблемными среди демографических и социальных групп. При этом наиболее тяжелое положение в многодетных семьях, среди них проживающих за чертой бедности на много больше, чем в других категориях.

Президент РФ Владимир Путин поставил цель - к 2024 году уменьшить количество россиян, проживающих за чертой бедности вдвое. Остается лишь надеяться, что категории многодетных семей, наряду с инвалидами и безработными будет уделено достаточно внимания в плане экономической поддержки.

**Список литературы**

1. Азарова Е.Г. Социальное обеспечение детей: теоретические подходы: монография. М., 2012.
2. Азарова Е.Г. Социальное обеспечение детей: теория и реальность // Пути реализации в России достойного труда и достойного социального обеспечения: матер. IX междунар. науч.-практ.конф. / под общ. ред. Н.К. Гусова. М., 2013.
3. Анализ социально-экономического положения многодетных семей: доклад на II Все- рос.конф. «Многодетная семья в современной России» / рук.проекта Л.М. Прокофьева. URL: <http://demographia.ru> (дата обращения: 30.07.2008)
4. Сотникова Л.В. Социальное обеспечение семей с детьми в Российской Федерации (правовые вопросы): монография. Екатеринбург, 2009.

# **СЕКЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ**

УДК 32.019.5

## ОСОБЕННОСТИ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

**Альшанский Данил Дмитриевич**

Белгородский государственный национальный  
исследовательский университет

**Аннотация:** В статье делается попытка проанализировать этапы становления политической культуры российского общества. В историческом плане рассматриваются основные факторы, оказавшие влияние на характеристики политической культуры. Обозначены сами особенности политической культуры современного российского общества.

**Ключевые слова:** политическая культура, политическая субкультура, Россия, коллективизм, этатизм.

## FEATURES OF POLITICAL CULTURE OF MODERN RUSSIA

**Alshansky Danil Dmitrievich**

**Abstract:** The article attempts to analyze the stages of formation of the political culture of Russian society. In historical terms, the main factors that influenced the characteristics of political culture are considered. The features of the political culture of modern Russian society are outlined.

**Key words:** political culture, political subculture, Russia, collectivism, etatism.

Политическая культура является составным элементом общей культуры. Она включает в себя политико-мировоззренческие ценности, представления людей о власти, политике, ее институтах, стили поведения населения, а также накопленный политический опыт. Специфика политической культуры складывается на основе принятых в обществе ценностей, от которых зависят особенности протекания политического процесса, темпы политических преобразований и стабильность политической системы. Политическая культура любого общества, представляя собой механизм передачи



политического опыта того или иного народа, формируется на протяжении длительного промежутка времени под воздействием множества факторов и в результате совместных действий политических институтов, групп и т.д. Данный закон непреложен для любой политической культуры, в том числе и для российской, которая в своем развитии прошла ряд этапов, последний из которых начался в 90-х годах XX века. Демократизация общественно-политического строя, сложившегося в СССР, в конце прошлого столетия привела не только к крушению социалистической системы, но и к изменению политической культуры страны. Начали формироваться новые политические институты и ценности, оказавшие влияние на преобразование политических установок и ориентаций россиян по отношению к самой политике. В связи с этим сегодня становится важным изучение особенностей политической культуры постсоветского российского общества, анализ ее состояния.

Для того чтобы выявить особенности политической культуры современной России и понять ее состояние, необходимо проанализировать сам процесс ее генезиса. Объясняется это тем, что фундаментальные мировоззренческие основы, которые складывались на протяжении всего исторического развития общества, сохраняются, становятся частью ментальных особенностей и проявляются в специфике политической культуры общества даже спустя большое количество времени.

Политическая культура современной России уходит своими корнями во времена формирования Древней Руси, в период, когда от Византийской империи были позаимствована религия, а вместе с ней и имперская идея. В результате реализации этой идеи произошло создание не только мощного централизованного государства, но и развитие у населения осознания необходимости во всем подчиняться правителям, так как только деспотическая власть способна была сохранить единство и целостность огромной империи.

На развитие российской политической культуры, как и самого государства, огромное влияние оказывало православие. Оно, являясь одной из основ российской идентичности и духовной опоры людей, смогло привести к тому, что в политической культуре российского общества начали формироваться идеи об особой роли российского государства, о его самобытном пути развития и величии. Особая роль здесь принадлежит концепции «Москва – третий Рим», автором которой можно считать псковского монаха Филофея. В рамках данной теории Москва объявляется

наследницей исторической миссии первого и второго Рима, она становится оплотом всего православного мира, а сам русский народ провозглашается богоизбранным. Наряду с ней существовала и доктрина «православного царства», в которой говорилось о божественной природе происхождения власти монарха [1, с. 117]. Придание сакрального характера политической власти в рамках православия привело к возникновению у населения представления о политическом лидере как о гаранте стабильного государства, от личностных качеств которого зависит будущее страны. В результате сформировалась идея высшей царской справедливости, которая закрепились в российской политической культуре. Как писал Н. Эйдельман: «Как только, несправедливость реальной власти вступала в конфликт с этой идеей, вопрос решался в общем однозначно: царь все равно «прав»; если же от царя исходит неправота, значит, его истинное слово искажено министрами, дворянами или же этот монарх неправильный, подмененный, самозванный и его нужно срочно заменить настоящим» [2, с. 36]. Помимо этого, православие сыграло важную роль в формировании идеи соборности, которая рассматривала народ как «нерасчлененную тотальность» и которая способствовала развитию коллективистских ориентаций в политической культуре России [3, с. 109].

Особое влияние на российскую политическую культуру оказало ее географическое положение. Страна, находясь на месте, где встречаются два социокультурных типа (европейский, ориентирующийся на естественные права личности, и азиатский, в центре внимания которого находится общество, государство), стала представлять собой арену борьбы между ними. В результате возникла двойственность, а наряду с ней и противоречивость политической культуры, сочетающей в себе ценности как западной, так и восточной цивилизаций. Эта особенность российской политической культуры обуславливает продолжающееся уже несколько веков противоборство сторонников самобытного развития страны и сторонников развития России по западному образцу.

Особое влияние на развитие российского государства и его политической культуры оказало его многонациональное население, состоящее из большого количества народов с различными типами культур. Нередко отношения между этими народами приобретали конфронтационный характер. Урегулировать конфликты между этими народами, а также удержать их всех в рамках одной системы могло только сильное государство. В результате это привело к формированию этатистской направленности политической

культуры России. Говоря об этатизме, Э. Баталов утверждал, что в России государство рассматривается как «становой хребет цивилизации, гарант целостности и существования общества, устроитель всей жизни» [4, с. 205]. Этот этатизм приводил к осознанию у населения необходимости во всем подчиняться государству и монарху, стоящему во главе российского государства. Ввиду этого сильное единое государство рассматривалось и рассматривается как важное историческое достижение всего российского общества.

Важнейшее влияние на специфику политической культуры России оказал период правления первого российского императора Петра I, прорубившего окно в Европу. После петровских преобразований появились новые горизонты развития страны, Россия стала открытой для восприятия европейского опыта и культуры, а также для развития в ней западных ценностей. В результате политическая культура России начала приобретать общецивилизационный характер, отрываясь от народных корней. При этом Петр I все культурные заимствования не прививал постепенно, а насаждал, не обращая внимания на уже сложившиеся традиции. В результате начал формироваться культурный конфликт. В период правления Екатерины Великой, состоявшей в переписке с французскими просветителями, а затем во время нахождения на императорском престоле Александра I, организовавшего заграничные походы и проводившего в первые годы своего царствования либеральные преобразования, этот конфликт усиливался. Точкой бифуркации стало восстание декабристов на Сенатской площади в 1825 году. В качестве требований члены Северного тайного общества выдвигали ликвидацию самодержавия, а также отмену крепостного права – два аспекта, которые определяли политическую культуру российского общества того времени. В результате восстание было подавлено, а Россия оказалась обречена на авторитарность и традиционализм политического режима, изменить который смогла только Октябрьская революция.

Подавление декабристского восстания, однако, не привело к полному исчезновению либеральных ценностей. Они все также продолжали существовать в политической культуре российского общества наряду с патриархально-традиционалистскими ценностями, с которыми они вступали в противоречие. Их противоречивость приводила к противостоянию между ними, где, с одной стороны, индивидуальность, частная собственность, ограниченность государственного вмешательства в общественную жизнь

сталкивались с коллективизмом, этатизмом, ориентациями на сильную личность, с другой. В этом противоборстве большую часть времени перевес был на стороне традиционализма. Объясняется это непоследовательными и непродолжительными попытками внедрить либеральные идеи в жизнь российского общества, а также их относительно низкой популярностью у монархов Российской империи. Однако географическое положение стран не позволяло либеральным ценностям полностью исчезнуть. Продолжалась эта борьба до XX века, когда после Октябрьской революции власть в стране перешла к большевикам и началось строительство социалистической системы. Возрождение и распространение либеральных ценностей на государственном уровне началось только в конце XX века, в период «перестройки».

Уничтожение монархического строя и установление в дальнейшем социалистической системы не привнесло больших изменений в российскую политическую культуру. Уже сложившиеся особенности политической культуры (этатизм, коллективизм, ориентации на сильную государственную власть и политического лидера, особая роль России) стали благодатной почвой для большевистской идеологии, которая поддерживалась государством. Базовые характеристики политической культуры были обновлены, подвергшись небольшой модернизации. Место монарха, имеющего божественное происхождение, занял генеральный (первый) секретарь центрального комитета коммунистической партии, который по объему своих полномочий мог сравниться с императором. Единственное отличие от царского самодержавия заключалось в том, что лидерам СССР не удалось установить легитимный порядок передачи власти. Это, как отмечает профессор восточноевропейской истории Кельнского университета Г. Симон, стало одной из причин гибели советской системы в России [5, с. 32]. Идея об особой роли России также претерпела некоторые изменения. Как пишет О.Н. Лосский, после 1917 года русская миссия раскололась на две линии преемственности:

1) эмигрантская, продолжающая дореволюционную русскую традицию (связанна с богоизбранностью русского народа, распространением русской культуры и православия);

2) советская (связанна с объединением всех людей в одно обществе на основе коммунистической идеологии, а не на основе православных ценностей) [6, с. 157-158].

Таким образом, советская политическая культура основывалась на уже сложившихся особенностях политической культуры, которые в некоторой степени изменялись под воздействием коммунистической идеологии.

В конце XX века политическая культура российского общества приобрела новые черты, сформировавшиеся под влиянием глобальных социокультурных и политических изменений. Особую роль здесь сыграла политика «перестройки», целью которой была демократизация общественно-политического и экономического строя, сложившегося в СССР. В результате произошло не только крушение социалистической системы и исчезновение государственной идеологии, но и изменение политической культуры.

До начала реформирования политической системы СССР политическая культура российского общества больше тяготела, согласно классификации Г. Алмонда и С. Вербы, к подданническому типу, для которого характерны ориентации на сильную государственную власть при наличии у населения знаний о самой политической жизни страны. В конце XX века демократические процессы в стране способствовали формированию у россиян участнических установок. Однако важно отметить, что к полной ориентации на активистскую политическую культуру это не привело. Причиной этому стало установление демократии в условиях сохранения традиционных установок и убеждений населения. В результате этого сформировалась особая модель демократии, для которой характерна сильная государственная власть, поддерживаемая закрепленными в политическом сознании населения подданническими установками, а также развитие либерально-демократических ценностей [7, с. 217]. Свидетельством данного положения могут стать результаты социологического опроса, проведенного «Левада-центром» весной 2017 года, в соответствии с которыми только 16% россиян в возрасте от 18 лет и старше готовы принимать активное участие в политической жизни. В качестве главной причины нежелания участвовать в политике 30% опрошенных заявили, что политикой должны заниматься власти и она не для простых обывателей. При этом 26% респондентов отметили, что ничего не понимают в политике и не знают, как функционируют органы власти [9]. Данные результаты позволяют говорить о том, что политическая культура современной России всё также стремится к подданническому типу, который отличается пассивным отношением населения к политической системе. Необходимо, однако, отметить, что количество людей, готовых принимать активное участие в политической

жизни страны, постепенно растет: в 2018 году этот показатель составил 25% [8]. К тому же явка избирателей на последних выборах президента РФ в 2018 составила 67,47%, что более чем на 2% больше, нежели в 2012 году (65,34%). Иными словами, с установлением демократических институтов у россиян постепенно формируются участнические ориентации, увеличивается их общественно-политическая активность.

Развитие активистских ориентаций, однако, не привело к ослаблению подданнических установок у российского общества. Они всё также сильны, о чем могут свидетельствовать показатели социально-политической активности российского населения. Так, в 2017 году в 16 регионах России проходили выборы глав субъектов федерации. Особенностью данных выборов стало то, что явка на них почти в каждом регионе оказалась ниже, чем на прошлых подобных выборах. Исключением стали лишь Свердловская область, а также Севастополь, который вошел в состав Российской Федерации в 2014 году [10].

Относительно высокая политическая активность населения на выборах президента РФ и относительно небольшая на выборах в другие демократические институты может свидетельствовать об устойчивых ориентациях российского общества на сильную личность во главе всего государства и авторитарный стиль управления, которые в свою очередь говорят о наличии в российской политической культуре этатистских ценностей.

Низкая явка на выборах может быть также вызвана отсутствием у населения веры в то, что оно может что-то изменить, а также низким уровнем доверия граждан к органам политической власти. По результатам опроса, проведенного «Левада-центром» в августе 2016 года накануне выборов в Государственную Думу, более четверти опрошенных (26%) заявили, что не будут голосовать, так как считают, что от их участия ничего не зависит. 21% респондентов в качестве причины уклонения от выборов называют нежелание отдавать свой голос за нынешних политиков, которым они не верят [11].

Основанием для неучастия в политической жизни страны у российского общества может служить также невысокий уровень политической грамотности самого населения. Как показывают результаты исследования, проводимого в 2017 году «Левада-центром», респонденты не хотят участвовать в политике, так как они в ней не разбираются и не знают, как функционируют органы власти (26%) [9]. В 2018 году ситуация немного изменилась, данный ответ выбрали 25% респондентов [8]. Разница небольшая,

однако, она иллюстрирует тот факт, что со временем российское население начинает больше узнавать о политике, их информационная база относительно политической сферы постепенно расширяется. Однако тут важно отметить, что данный показатель всё равно является достаточно высоким, ввиду этого перед государством и гражданским обществом сегодня стоит задача повышения политической образованности россиян.

Особенностью современной российской политической культуры является наличие в ней коллективистских ориентаций. Как отмечает М.А. Гриценко, в современной России начал формироваться новый коллективизм, который является синтезом индивидуализма и коммунитарности [12, с. 220]. В виду этого для него характерны такие ценности, как свобода, социальная справедливость, единое консолидированное общество.

Одной из черт политической культуры современной России является также и внутренняя противоречивость. После 90-х годов, когда произошел распад СССР и началась демократизация общества, политическая культура, в основе которой лежала общая для всей страны идеология, прекратила свое существование. После нее появилась новая культура, в которой начали формироваться различные политические субкультуры, отношения между которыми по большей части носят конфликтный характер [4, с. 209]. Из этого следует, что новая политическая культура отличается фрагментарностью и отсутствием общенационального согласия в обществе. Всё это позволяет говорить о том, что одной из задач современного российского государства, по нашему мнению, является солидаризация общества на основе определенных ценностей, что будет способствовать формированию высокого уровня политической культуры.

О разнородности политической культуры современной России говорит и А. Соловьев. По его мнению, наличие множества политических субкультур, каждая из культур придерживается своих ценностей, «задает некую социальную «рыхлость» пространству власти», тем самым сама фрагментированная политическая культура больше разделяет политическую систему, а не обеспечивает ее целостность [13, с. 116]. Иными словами, российская политическая культура, как и само государство, находится на очередной стадии своего развития и нуждается в такой политической силе, которая сможет взять на себя ответственность за ее формирование. Этой политической силой, по мнению А. Исаева, может стать Единая Россия,

партия, которая сможет модернизировать страну и политическую культуру, ориентируясь на уже сложившиеся традиции [13, с. 122].

Таким образом, политическая культура России, которая уходит своими корнями во времена Древней Руси, прошла в своем развитии два этапа: первый связан с царским периодом, продлившимся до 1917 года, когда начала формироваться советская политическая культура, и наступил второй этап ее становления. Генезис политической культуры России происходил под воздействием множества факторов, среди которых решающее воздействие оказали:

- географическое положение страны;
- наличие самодержавной системы правления;
- наличие православия как основной религиозной системы.

Именно они в большей степени обусловили менталитет российского общества и в виду этого повлияли на его политическую культуру.

Переход к демократическому режиму и установление политического плюрализма, с одной стороны, не ликвидировали сложившиеся традиции, а с другой стороны, привнесли некоторые нововведения в политическую культуру российского общества. К особенностям политической культуры современной России можно отнести следующее: ориентации на сильную личность в политике; ориентации на сильную государственную власть; этатизм; коллективизм; развитие участнических ориентаций. Важной особенностью следует считать и ее гетерогенный характер, из-за чего можно сделать вывод, что в настоящее время политическая культура России всё ещё находится на стадии своего становления.

### **Список литературы**

1. Жукова Н.С. Сущность государственной идеологической концепции «Москва – Третий Рим» // Философия права. – 2010. – № 4. – С. 115-118.
2. Эйдельман Н.Я. Грань веков. Политическая борьба в России. Конец XVIII – начало XIX столетия. – М.: Мысль, 1986. – 368 с.
3. Пономарёв А.Д. Российская политическая культура: противоречия и детерминанты // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – № 11. – С. 106-113.
4. Баранов Н.А. Политическая культура России: традиции и современность // Труды СПб ГУКИ. – 2015. – Т.208. – С. 203-213.
5. Симон Г. Мертвый хватает живого. Основы политической культуры России // Общественные науки и современность. – 1996. – № 6. – С. 29-43.



6. Филатов М.В. Мессианство и миссионизм в русской религиозной философии начала XX в. // Вестник Московского государственного университета леса – Лесной вестник. – 2002. – № 3. – С. 156-161.

7. Петрова А.С. Роль государства в формировании гражданской культуры современного российского общества // Управленческое консультирование. – 2015. – № 6(78). – С. 216-221.

8. Участие в политике // АНО «Левада-Центр», 24.01.2019 [Электронный ресурс]: – URL: <https://www.levada.ru/2019/01/24/uchastie-v-politike/> (дата обращения: 28.01.2020).

9. Политическое участие // АНО «Левада-Центр», 12.04.2017 [Электронный ресурс]: – URL: <https://www.levada.ru/2017/04/12/politicheskoe-uchastie/> (дата обращения: 28.01.2020).

10. Наглядно: как упала явка на выборах в России // BBC Русская служба, 10.09.2017 [Электронный ресурс]: – URL: <https://www.bbc.com/russian/features-41202840> (дата обращения: 28.01.2020).

11. Электоральные установки // АНО «Левада-Центр», 06.09.2016 [Электронный ресурс]: – URL: <https://www.levada.ru/2016/09/06/elektoralnye-ustanovki/> (дата обращения: 28.01.2020).

12. Гриценко М.А. Новый коллективизм в социальном позиционировании россиян // Гуманитарий юга России. – 2017. – Том 6. – №3. – С. 215-224.

13. Малинова О. Ю. «Политическая культура» в российском научном и публичном дискурсе // Полис. Политические исследования. – 2006. – № 5. – С. 106-128.

УДК 327

**РОССИЙСКО-ИЗРАИЛЬСКОЕ КУЛЬТУРНО-ГУМАНИТАРНОЕ  
СОТРУДНИЧЕСТВО В КОНТЕКСТЕ ПРОВЕДЕНИЯ  
ПОЛИТИКИ ПАМЯТИ В 2000-2020 ГГ.**

**Анисимова Анастасия Павловна**  
Ивановский государственный университет

**Аннотация:** статья посвящена рассмотрению особенностей развития российско-израильского культурно-гуманитарного сотрудничества по вопросам проведения политики памяти. В исследовании проводится анализ основных составляющих общей повестки политики памяти России и Израиля — противостояния искажению истории Второй мировой войны и вклада Красной Армии в победу над фашизмом и сохранения истории холокоста.

**Ключевые слова:** Россия, Израиль, двусторонние отношения, политика памяти, культурно-гуманитарное сотрудничество, Холокост, Вторая мировая война.

**RUSSIAN-ISRAELI CULTURAL AND HUMANITARIAN COOPERATION  
IN THE CONTEXT OF THE POLITICS OF MEMORY IN 2000-2020**

**Anisimova Anastasia Pavlovna**

**Abstract:** the article is devoted to the consideration of the peculiarities of the development of the Russian-Israeli cultural and humanitarian cooperation on the issues of the politics of memory. The study analyzes the main components of the common agenda of the politics of memory of Russia and Israel — countering the distortion of the history of World War II and the contribution of the Red Army to the victory over fascism and preserving the history of the Holocaust.

**Key words:** Russia, Israel, bilateral relations, politics of memory, cultural and humanitarian cooperation, Holocaust, World War II.

Политика памяти играет одну из ключевых и связующих ролей в российско-израильском диалоге в гуманитарной сфере. Государства, понимая

взаимные выгоды, поддерживают сотрудничество, не смотря принципиальные расхождения по иным политическим вопросам.

Политика памяти – набор приёмов, применяемых находящимися у власти политическими силами, которые стремятся утвердить определённые интерпретации исторических событий как доминирующие.

Политика памяти – феномен нетождественный политизации истории, и должен изучаться, прежде всего, как часть политики.

Уже к концу первого десятилетия XXI века термин вошел в обиход исследователей, как обозначение практических приёмов в политике посткоммунистических государств Восточной Европы.

Основные направления политики памяти современной России – вопросы истории Второй мировой войны и вклада СССР в победу над фашизмом.

Если в первые годы своего осуществления российская политика памяти затрагивала в основном внутренние процессы, то в настоящий момент наблюдается перевес в сторону внешнеполитического её проявления. Активизация политики памяти связана с современной политической обстановкой, в которой Россия находит мало поддержки на международной арене. Поэтому России необходим поиск стратегических партнёров. Израиль является основным партнером России в данном ключе.

Тесное сотрудничество России и Израиля по вопросам политики памяти обосновано исторической связью двух народов. Главы государств неоднократно подчеркивали этот факт. На очередной встрече президентов России и Израиля, Владимир Путин обосновал данную связь и указал на то, что советский народ очень пострадал от нацизма. «Сорок процентов убитых нацистами евреев — евреи Советского Союза. Поэтому холокост — наша общая трагедия».

Концептуальные документы внешней политики Российской Федерации обозначают вопросы политики памяти, как особо значимые для государства. В Концепции внешней политики РФ заявлена необходимость решительного противодействия любым проявлениям экстремизма, неонацизма, антисемитизма и ксенофобии, а также попыткам фальсификации истории и использования ее в целях нагнетания конфронтации и реваншизма в мировой политике, попыткам пересмотра итогов Второй мировой войны. [1, с. 4]

Израиль является одним из государств, не публикующих доктринальные документы, однако оценивая проводимую политику в отношении вопросов фальсификации истории Холокоста и Второй мировой войны, можно говорить

об активной работе в данном направлении. Вопросы политики памяти имеют для Израиля витальную важность, как для государства.

Еще в 2006 г., когда политика памяти не продвигалась так активно, стороны предполагали, что данный вопрос может сблизить государства. «Важно, что в России нет государственного антисемитизма. Борьба с этим явлением может сблизить Россию и Израиль» — так высказывалась А. Азари, занимавшая в тот период должность Чрезвычайного и Полномочного посла Израиля в России [2, с. 1].

Тесное сотрудничество России с Государством Израиль по вопросам борьбы с фальсификацией истории Холокоста, Второй мировой войны и вклада Красной армии в победу над фашизмом – ведущее направление современной политики памяти России и Израиля. Государства регулярно проводят совместные культурные мероприятия: чествования ветеранов, открытие мемориалов Красной армии в Израиле и музеев Холокоста в России.

В ходе официального визита Владимира Путина в Израиль в апреле 2005 г. был передан в дар Израилю памятник жертвам Холокоста. Он установлен в саду перед резиденцией президента Израиля.

Мемориальный комплекс, посвященный памяти евреев, погибших в годы Второй мировой войны был открыт по инициативе Федерации русскоязычных израильтян в 22 июня 2005 г. в г. Ашдод. Рядом с памятником установлена мемориальная плита, на которой высечены имена 147 евреев-героев Советского Союза и кавалеров ордена Славы с кратким описанием их подвига.

Особо частый формат совместные мероприятия приняли в 2010-х гг., вместе с обострением общемировой повести по вопросам политики памяти.

В 2010 г. большинство лидеров стран Запада и СНГ отказались приехать в Москву на празднование 65-й годовщины победы над фашизмом. Однако на этом фоне разительно отличался приезд президента Израиля Шимона Переса. Несмотря на большое количество политических противоречий того периода, глава Израиля принял приглашение и отметил, что летит в Москву, чтобы «от имени Израиля и еврейской диаспоры поблагодарить Россию за её вклад в победу над фашистской Германией». Позже, во время официального визита в Израиль в ноябре 2010 г., глава правительства РФ Сергей Миронов выступил на научной конференции «Израиль-Россия: итоги 20-летия и взгляд в будущее» в Еврейском университете Иерусалима и отметил ценность совместного заявления Президентов РФ и Израиля, приуроченного к 65-летию

Победы, о роли советского народа в победе над фашизмом. Так же он поблагодарил за поддержку России в ее деятельности, направленной на борьбу с попытками искажения истории и фальсификации результатов Второй мировой войны.

В 2010 г., при содействии Посольства Израиля и Центра ближневосточных исследований МГИМО была проведена конференция «Победа над фашизмом в 1945 г. и ее значение для России и Израиля», в которой приняли участие Чрезвычайный и Полномочный посол Израиля А. Азари и заместитель министра иностранных дел Российской Федерации А. Салтанов. В ходе данной конференции обе стороны подчеркивали единение взглядов и культур России и Израиля. Стоит отметить, что МГИМО продолжительное время сотрудничает с израильскими коллегами и проводит совместные исследования в области культуры. Это указывает на плодотворное сотрудничество государств в сфере образования и культуры.

В 2012 г. в Нетании был открыт мемориал победы Красной армии над фашистской Германией. Идея возведения мемориала была предложена Премьер-министром Израиля Б. Нетаньяху во время его визита в Москву в 2010 г. и поддержана российской стороной. Проект разработан российскими архитекторами. На открытии мемориала присутствовали главы обоих государств: В. Путин и Ш. Перес. В своей речи президент России «выразил искреннюю признательность «за всемерную поддержку исторической памяти».

Вскоре после открытия в Израиле мемориала Красной армии, в Москве было проведено торжественное открытие Еврейского музея и Центра Толерантности. Инициировали создание этого культурного объекта главный раввин России Б. Лазар и президент Федерации еврейских общин России А. Борода. С официальным визитом по случаю открытия Россию посетил президент Израиля Ш. Перес. В церемонии участвовал так же министр иностранных дел РФ С. Лавров. Во время встречи с президентом РФ, Ш. Перес подчеркивал, что продуктивное сотрудничество государств в экономической и дипломатической сферах переросло в полномасштабное, культурное и научное.

5 мая 2013 г. был торжественно открыт памятник в виде обелиска, посвященным двум родным братьям-танкистам, Героям Советского Союза Матвею Григорьевичу и Евсею Григорьевичу Вайнрубам в г. Ашдоде.

В 2017 г. в рамках проведения дней Москвы в Израиле, проходила

встреча мэра Нетании Мирьям Файерберг-Икар с главой департамента внешнеэкономических и международных связей Москвы Сергеем Череминим. В ходе встречи Мирьям Файерберг-Икар отметила уважение израильтян к России и вкладу советских военных в победу над фашизмом. «Мы всегда помним об огромном вкладе России в победу над нацистским врагом. Этот памятник выражает наши чувства и благодарность воинам Красной Армии, благодаря которым еврейский народ выжил и спасся».

В 2019 г. культурный диалог государств в исследуемом направлении продолжался. Об этом свидетельствует рабочий визит премьер-министра Израиля Биньямина Нетаньяху в Москву, в ходе которого главы государств обсудили не только рабочие моменты политического взаимодействия и международную обстановку в целом, но и не обошли стороной культурную сферу. Президент России пообещал премьер-министру Израиля приехать в Иерусалим на открытие памятника жертвам блокады Ленинграда, подчеркнув священность памяти о героях Второй мировой войны как для израильской, так и для российской стороны.

Во время церемонии открытия памятника жертвам блокады Ленинграда 23 января 2020 г. российский президент являлся одним из ключевых гостей, что можно заметить даже по рассадке зрителей: Владимир Путин традиционно опоздал к началу церемонии и появился в зале во время первых выступлений, президент Израиля предложил ему сесть между собой и Биньямином Нетаньяху, израильским премьер-министром. Таким образом, президент Израиля подчеркнул значимость Владимира Путина как гостя на мероприятии. Стоит отметить, что данное мероприятие проходило параллельно с делом об осужденной за перевозку наркотиков гражданке Израиля, которая на тот момент еще не была помилована российским президентом, однако это не повлияло на расположение к нему израильской политической элиты.

На официальных визитах глав государств обязательно поднимаются вопросы сотрудничества в сфере продвижения политики памяти и сохранения подлинной истории. Так, например, во время телефонного разговора Владимира Путина и Биньямина Нетаньяху 8 мая 2020 г., была в очередной раз подчеркнута принципиальная важность сохранения правды о войне, противодействия попыткам пересмотра ее итогов и фальсификации истории. Нетаньяху отметил решающий вклад Красной армии в дело освобождения Европы и разгром нацизма. Подтверждением значимости гуманитарных

вопросов здесь является и факт того, что именно они обсуждались лидерами государств в первую очередь, до вопросов сирийского урегулирования и коронавируса.

21 апреля 2020 г. в Волгоградской области прошла онлайн-конференция «Сталинградская звезда Давида». Её участниками были 45 организаторов и партнеров проекта из России, Израиля, Италии и Великобритании. Мероприятие стало частью проводимых в эти дни в Израиле событий в память о жертвах Холокоста. Сам проект реализуется АНО «Институт региональной экономики и социального проектирования» при финансовой поддержке Фонда президентских грантов. Мероприятие было приурочено к 75-летию Победы в Великой Отечественной войне и нацелено на сохранение исторической памяти о вкладе еврейского народа в победу над фашизмом. Инициатива реализовывалась при поддержке Россотрудничества, комитета экономической политики и развития Волгоградской области. В рамках проекта «Сталинградская звезда Давида» в городе Нетания должна была пройти выставка о евреях-защитниках Сталинграда, однако из-за пандемии Covid-19 экспозиция и лекции были перенесены на осень. Спикерами были: руководитель департамента абсорбции мэрии Нетания Д. Джордж, депутат Горсовета Нетании А. Шалам, руководитель представительства Россотрудничества в Израиле Д. Пархомчук. Материалы проекта были подготовлены исследователями двух организаций: Института региональной экономики и социального проектирования и Музея-заповедника «Сталинградская битва». Проведение подобным инициатив иллюстрирует сотрудничество России и Израиля по вопросам политики памяти не только на высшем уровне, но и на уровне региональных инициатив.

Еще одним доказательством в пользу идеи о продуктивном сотрудничестве России и Израиля по вопросам сохранения истории может служить существование множества общих памятников наших народов на территории Израиля, среди которых:

Однако, стоит отметить, что тесное сотрудничество в гуманитарной сфере порой неотделимо от политики и негативно влияет на развитие отношений государств. Примером может послужить Парад победы 2015 г., имевший принципиальное значение для России в контексте проведения политики памяти, в особенности учитывая Крымские события 2014 г., которые ухудшили положение России и обозначили её изоляцию от мирового сообщества. Отмена 13 апреля 2015 г. эмбарго на поставки Россией в Иран

систем С-300 повлекла за собой негативную реакцию израильской стороны, для которой Иран является противником, если не врагом, у своих границ. В ответ на действия России, Израиль решил дипломатическим путём: изначально на Парад победы были приглашен президент Израиля, но после его заявления о невозможности приехать, приглашение было послано экс-президенту. Изначально экс-президент заявил о принятии приглашения, но позже его канцелярия указала на то, что он так же не сможет приехать. После указывалось, что Израиль будет представлен на торжествах в Москве на уровне более высоком, нежели США и Европейский союз, но не на уровне главы МИД. Планировалось присутствие в Москве делегации во главе с министром по делам абсорбции Софой Ландвер. 20 апреля 2015 г. государственное радио Израиля Kol Israel сообщило, что ни один из высокопоставленных израильских политиков не будет присутствовать на параде Победы в Москве, а представлять государство на церемонии будет посол в России Дорит Голендер. Таким образом, Израиль на юбилейном Параде был представлен на том же уровне, что и ЕС и США, которые своими действиями указывали на неприятие проводимой Российской Федерацией политики. Такие дипломатические пикировки являют собой не что иное, как изъявление недовольства Израиля решениями России. Данный эпизод иллюстрирует тесную взаимосвязь гуманитарного направления сотрудничества и политики, хотя и в негативном ключе [3, с. 107-116].

Проведение количественного и качественного контент-анализа заявлений президентов России и премьер-министров Израиля за прошедшие 20 лет позволило отметить ряд закономерностей, среди которых:

1) отмечается интенсификация упоминаний важности сохранения исторической памяти о Второй мировой войне и Холокосте на протяжении всего изучаемого периода (2000-2020 гг.);

2) интенсификация также привязана к юбилейным датам: наибольшее количество упоминаний отмечается в предюбилейные года, в основном заявления исходят от российской стороны;

3) с 2014 по 2020 гг. наблюдается переход риторики от «необходимости сохранения исторической памяти и справедливости» к «необходимости *противодействовать* попыткам искажения истории», что можно связать с внешнеполитической средой, которая после крымских событий осложнилась для России;



4) заявления израильской стороны в большинстве рассмотренных случаев носят реакционный характер. Данные высказывания являются ответом на высказывания российских лидеров.

Активное продвижение политики памяти Россией является одним из важных связующих звеньев российско-израильского сотрудничества. Поскольку данная проблематика затрагивает стратегические политические интересы обоих государств, сотрудничество можно оценить как плодотворное. В большинстве случаев, несмотря на разногласия в иных сферах, России и Израилу удается найти компромисс, даже если сотрудничество подкрепляется «борьбой против третьего, общего врага», коим в данном контексте является искажение истории Холокоста и вклада советского народа в победу над фашизмом. На протяжении всего рассматриваемого периода данная проблематика особо ярко проявила себя в последнее десятилетие, что связано с внешней средой политики, в которой Россия и Израиль взаимодействуют.

Подводя итог, стоит отметить, что российско-израильский диалог в гуманитарной сфере широко представлен на всех уровнях взаимодействия. От продуктивного сотрудничества высших государственных лиц, до взаимодействия между отдельными регионами и городами.

### **Список литературы**

- 1) Концепция ВП РФ от 2016 г. // URL: [https://www.mid.ru/foreign\\_policy/official\\_documents/-/asset\\_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248](https://www.mid.ru/foreign_policy/official_documents/-/asset_publisher/CptICkV6BZ29/content/id/2542248)
- 2) Интервью с А. Азари для газеты «Время новостей». Время новостей, №203, 3.11.2006 г., с. 1. // URL: <http://www.vremya.ru/2006/203/5/164813.html>
- 3) Дубсон Б.И. Современный Израиль. Социально-экономические очерки. М., 2014, с. 107-116.

УДК 327

## СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И СТРАН ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ В СФЕРЕ БОРЬБЫ С НАРКОТРАФИКОМ

Сафронов Егор Владимирович  
МГУ имени М.В. Ломоносова

**Аннотация:** Статья посвящена глобальной проблеме наркотрафика, ставшей одной из главных угроз для человечества в XXI в., особенно для Латино-Карибской Америки (ЛКА), и сотрудничеству России со странами ЛКА в решении этой глобальной проблемы. Исходя из особенностей развития ЛКА, автор выявляет специфику проблемы наркотрафика в регионе, анализирует политику латино-карибских стран по противодействию распространяющемуся криминалу и наркотрафику и дает оценку ее эффективности, изучает форматы взаимодействия России со странами ЛКА в сфере борьбы с незаконным производством и распространением наркотиков.

**Ключевые слова:** наркотрафик, наркоугроза, Латино-Карибская Америка, международное сотрудничество, глобальные проблемы.

## COOPERATION OF RUSSIA AND THE COUNTRIES OF LATIN AMERICA IN THE FIELD OF COMBATING DRUG TRAFFIC

Safronov Egor Vladimirovich

**Abstract:** The article is devoted to the global problem of drug trafficking, which has become one of the main threats to humanity in the 21st century especially for Latin-Caribbean America (LCA), and Russia's cooperation with the LCA countries in solving this global problem. Based on the peculiarities of the LCA development, the author identifies the specifics of the drug trafficking problem in the region, analyzes the policy of the Latin-Caribbean countries to counter the spreading crime and drug trafficking and assesses its effectiveness, studies the formats of Russia's interaction with the LCA countries in the fight against illegal drug production and distribution.

**Key words:** drug traffic, drug threat, Latin-Caribbean America, international cooperation, global problems.

Согласно Всемирному докладу о наркотиках за 2019 г., который регулярно готовит Управление ООН по наркотикам и преступности, примерно 270 млн человек в возрасте от 15 до 64 лет употребляли химию в 2017 г., и цифры продолжают расти с каждым годом. Согласно этому же докладу, в 2017 г. объем мирового незаконного производства кокаина достиг рекордного уровня – 1,976 тонн в 2017 г., что на 25% больше, чем в 2016 г [1]. Наркоугроза и наркотрафик представляют собой глобальную проблему, которая фактически затрагивает здоровье и жизнь всего человечества и требует усилий всего международного сообщества для своего решения.

Глобальная проблема распространения наркотиков и наркотрафика имеет свою региональную специфику, и в плане масштаба угрозы для государств и обществ региона, и в плане накопленного опыта борьбы с ней. Своя специфика в этом плане присуща и региону Латино-Карибской Америки (ЛКА).

Эти термином принято называть территории и страны материковой Америки от Мексики на севере до Аргентины на юге, а также испаноязычные страны Карибского бассейна, и страны Южной Америки, которые используют испанский и португальский языки в качестве официальных. В настоящее время в пределах региона расположены 33 государства и 13 зависимых территорий (владения США, Нидерландов, Великобритании и заморские департаменты Франции). По отраслевой структуре хозяйства они представляют собой развивающиеся экономики, хотя некоторые из них (Мексика, Аргентина, Бразилия и др.) обладают признаками развитых. По типу государственного устройства – это в подавляющем большинстве своем президентские республики, либо государства в составе (Британского) Содружества, их главой государства является королева Великобритании.

Ни для кого не секрет, что страны Латинской Америки являются родиной многих наркотиков и наркокартелей, война с которыми идет уже не первое десятилетие. У правительств стран Латинской Америки и государств Северной Америки, прежде всего Соединенных Штатов, имеется значительный опыт в противодействии наркоугрозе и незаконному наркотрафику.

Производство наркотиков в ЛКА и их дальнейший экспорт происходит не только в другие страны Южной и Северной Америки, но и в Европу и даже Россию, которой крайне важно не только ограничить трафик наркотиков поступающих на ее территорию из Латинской Америки, но и закрепить свое

присутствие в регионе, посредством участия в двустороннем и многостороннем сотрудничестве, предлагая свои проекты борьбы с незаконным оборотом наркотиков.

Основой для устойчивого диалога России и стран Латинской Америки в данной сфере является совпадение подходов к главным международным проблемам, в оценке традиционных и новых вызовов и угроз, в поиске коллективных ответов для решения общемировых проблем. Россия активно сотрудничает со странами региона в ООН, идет обмен мнениями на площадке “Группы двадцати” с ведущими державами региона (Бразилией, Мексикой, Аргентиной), а также с Бразилией в рамках БРИКС – неформального межгосударственного объединения Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР, основанного в 2006 г.

Проблема преступности в странах Латинской Америки требует комплексного решения. Эксперты, ученые и практики, занимающиеся данным регионом, пришли к выводу, что политика “жесткой руки” не приводит к желаемым результатам и призвали правительства региона пересмотреть свой подход в пользу профилактических мер, принять институциональные реформы, чтобы повысить эффективность государственных структур.

Однако практика зачастую далека от теории, так как в случае с латиноамериканскими странами все усугубляется нехваткой как времени, так и средств. Более того, в странах ЛКА наблюдается откровенный “крен” в сторону силовых методов борьбы с преступностью, который соответствует политической культуре стран региона и в том числе навязывается Соединенными Штатами Америки. Несмотря на то, что политическое влияние США в регионе за последние двадцать лет снизилось, политическое и особенно экономическое давление США остается весьма внушительным. Некоторые страны ЛКА копируют модель США по борьбе с множущимся терроризмом, организованной преступностью и контрабандой оружия и наркотиков. Впрочем, чисто силовые методы борьбы не оправдывают себя, о чем может свидетельствовать статистика последних лет.

Например, военные методы борьбы с преступностью при президентстве Фелипе Кальдерона в Мексике (2006-2012) доказали свою неэффективность, несмотря на финансовую и политическую помощь со стороны США. Колумбийский подход также показал свою неэффективность в борьбе против наркопреступности, одним из следствий которого явилось распространение активности наркомафий на сопредельные страны. Лишь после переговоров

правительства с Революционными вооружёнными силами Колумбии в 2013 г. удалось стабилизировать ситуацию в стране и существенно сократить присутствие так называемых наркопартизан [2, с. 58]. Несмотря на то, что центр деятельности преступных организаций сейчас находится в Центральной Америке, страны Латинской Америки все еще могут быть жертвами усиления криминальной активности, даже если они пока не пронизаны наркобизнесом и не сталкиваются с пандемией насилия.

Крайне важную роль в борьбе с наркотрафиком имеет работа с молодежью, которая зачастую является объектом криминала, и воспитание в обществе ответственного правосознания. Национальные политические элиты понимают, что необходимо повышать уровень общественной культуры, развивать образование и укреплять моральные устои населения региона в условиях секуляризации государства и общества. Государственные институты также должны быть реформированы, первостепенное внимание следует уделить силовым структурам, судам и прокуратуре.

Реализация перечисленных мер действительно может повлиять на уровень преступности в регионе и снизить ее накал. Однако зачастую такие меры крайне сложно осуществить на практике. В обществе, где многие не доверяют силовым и правоохранительным структурам, позитивный исход борьбы с преступностью маловероятен.

Латинско-Карибская Америка – один из самых отдаленных от России регионов мира. Несмотря на то, что многие государства ЛКА насчитывают двухвековую историю независимого существования, Россия по-настоящему начала выстраивать с ними отношения только в 1960-е гг., после установления СССР союзнических отношений с социалистической Кубой.

Несомненно, у России есть свои интересы в ЛКА. Прежде всего, Латинская Америка – это значимый игрок на международной арене, потенциально один из будущих центров силы полицентричного мира, наравне с США, Китаем, Индией, Россией и ЕС. Идущие в регионе интеграционные процессы далеки от уровня европейской интеграции, но с учетом ускоряющегося геополитического времени, к середине века все может измениться [3].

ЛКА для России – это во многом новый и потенциально выгодный рынок. Хотя товарооборот России со странами региона в 2017 г. составил всего 14.5 млрд долл. США, реализуется достаточно большое количество проектов со странами как Южной (с Бразилией, Венесуэлой, Аргентиной,

Мексикой, Перу и Боливией), так и Центральной Америки [4]. На данный момент существует возможность развития и углубления сотрудничества со странами региона в различных сферах. Во-первых, в нефтегазовой сфере, что может оказать влияние на развитие мировых энергетических рынков. Общие ресурсы России и “нефтяных” латиноамериканских стран составляют почти четверть мировых запасов нефти, есть заинтересованность в объединении усилий по повышению мировых цен на нефть [5]. Во-вторых, Латинская Америка – это огромный рынок для российских технологий и промышленной продукции. Наконец, при тесном сотрудничестве с латиноамериканскими компаниями, у российских организаций появится стимул инвестировать в латиноамериканские отрасли и получать стабильную прибыль.

Одним из важнейших направлений международной деятельности России является противодействие транснациональной организованной преступности и глобальному трафику наркотиков. Данная политика была закреплена в “Стратегии государственной антинаркотической политики Российской Федерации до 2020 года” Указом Президента № 690 от 9 июня 2010 года [6].

За прошедшие 10 лет России удалось подписать ряд соглашений о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотических средств со странами ЛКА. Среди них – Колумбия (2006), Венесуэла (2009), Боливия (2009), Куба (2012), Никарагуа (2012), Панама (2012), Сальвадор (2012), Перу (2012, 2014), Гондурас (2014) и Эквадор (2014). Действуют и ранее подписанные межправительственные договоры по этим вопросам: с Чили (1993), Бразилией (1994), Мексикой (1996), Коста-Рикой (Протокол о сотрудничестве по осуществлению контроля за наркотическими средствами и психотропными веществами от 1999 г.) и Уругваем (договор от 2002 г.) [7, с. 91]. Таким образом, у России есть договорно-правовая база, позволяющая реализовывать партнерство в этой сфере со всеми ведущими странами региона.

Однако усложнение и диверсификация проблемы незаконного наркотрафика, которая также затрагивает и смежные области – терроризма, оргпреступности и коррупции, требует от двустороннего сотрудничества не столько расширения имеющейся базы, сколько создания новых методов и средств противодействия этой комплексной угрозе, а в будущем – перехода к многостороннему формату взаимодействия. Наметились и негативные тренды в регионе с точки зрения роста масштаба и углубления проблемы

наркотрафика. В настоящее время Чили, Бразилия и Аргентина, которые ранее считались относительно стабильными в плане наркотиков и наркотрафика государствами, стали не только странами – транзитерами, но и потребителями наркотических средств. Мексика, которая всегда была второстепенным и относительно “спокойным” транзитером, сегодня показывает катастрофический уровень преступности.

Стоит отметить и тот факт, что на фоне переосмысления складывающихся в мире новых геополитических реалий, процесс переподписания уже имеющихся у Российской Федерации договоров с ЛКА идет непросто. Российская сторона прилагает немало усилий по расширению правовой базы сотрудничества, особенно с региональными лидерами – Бразилией и Мексикой. Однако наши партнеры не считают целесообразным подписание новых межведомственных соглашений, ссылаясь на действующее с 1990-х гг. соглашение по борьбе с незаконным оборотом наркотиков, хотя оно уже не отражает современные методы антинаркотического сотрудничества, так как не содержит ни перечня ведомственных структур, ни порядка их взаимодействия. Также такие соглашения не предусматривают возможности проведения одной стороны по запросу другой оперативно-розыскных мероприятий.

Укреплению связей России и ЛКА способствуют регулярные визиты и встречи руководителей соответствующих ведомств. Особую роль сыграл визит бывшего председателя Государственного антинаркотического комитета и директора ФСКН России В.П. Иванова в Никарагуа, Панаму, Сальвадор, Кубу и Мексику в феврале 2012 г. [8] В это период, когда в Западном полушарии шла дискуссия о легализации наркотиков, Россия предложила свой подход, который базировался на праве наций на развитие и социальный прогресс. Летом того же года состоялся официальный визит главы российского антинаркотического ведомства в Перу, Аргентину и Бразилию. Были подписаны соглашения о сотрудничестве между ФСКН РФ и органами ряда стран – Никарагуа, Панамы, Гайаны и Кубы.

На сегодняшний день интенсивное сотрудничество между РФ и странами ЛКА в сфере противодействия наркотрафику развивается с Мексикой и Колумбией. С 2012 г. в Манагуа (столице Никарагуа) функционируют специальные учебные курсы, созданные ФСКН России совместно с силовыми структурами Никарагуа. Курсы готовят наркополицейских для работы в странах Центральной Америки. К 2016 г.

было проведено 8 раундов курсов, на которых прошли подготовку более 200 слушателей. Подавляющее большинство составляли никарагуанцы – 151 человек, а также представители Гондураса, Гватемалы и Сальвадора (в среднем по 10 человек от каждой страны).

Курсы стали беспрецедентным феноменом кооперации России и стран ЛКА в области безопасности и получили высокую оценку от президента Никарагуа Даниэля Ортеги. Многие представители стран Центральной Америки посчитали их весомым вкладом в укрепление стабильности в регионе и одним из наиболее успешных проектов двустороннего сотрудничества. На базе курсов в Никарагуа был создан Учебный центр, его услугами могут пользоваться все государства Центральной Америки.

В 2013 г. подобные курсы были открыты в Перу. С этой страной Россия подписала два соглашения о сотрудничестве в борьбе с незаконным оборотом наркотиков. Одно из них с Национальной полицией Перу, другое – с Национальной комиссией по развитию и жизни без наркотиков. Сейчас Россия предпринимает активные шаги в налаживании сотрудничества и с другими членами Андского сообщества наций (субрегионального интеграционного объединения, в состав которого входят, помимо Перу, Боливия и Колумбия) по борьбе с оргпреступностью, понимая, что наркотрафик способствует активизации преступности в регионе.

Большое внимание двустороннего сотрудничества уделяется проведению учений по заранее разработанным маршрутам. В 2014 г. в акватории Карибского моря была проведена совместная операция “Шторм-2014” с участием морского флота России и спецслужб Никарагуа по предотвращению южноамериканского транзита наркотиков через запад Африки в Европу и Россию. Операции такого рода стали проводиться все чаще в последние годы и нанесли колоссальный ущерб наркомафии.

В 2013 г. впервые за все время сотрудничества России с Никарагуа в рамках действующего соглашения была проведена масштабная антинаркотическая операция под кодовым названием “Юг”. Результатом операции стало уничтожение крупнейшего никарагуанского наркокартеля, который занимался поставкой кокаина из Колумбии в США и в страны ЕС через Центральную Америку [9]. Данная группировка, в которую входили граждане Никарагуа, Гондураса, Сальвадора, Гватемалы и Панама, действовала под контролем мексиканского наркокартеля “Los Zetas”. Именно этому картелю удалось установить транснациональные связи с дилерами из



Европы по поставке кокаина. В ходе проведенной операции был задержан глава картеля – мексиканец Мартин Флорес, и изъяты объекты недвижимости, стрелковое оружие, морской транспорт и более тонны наркотиков.

В том же году совместная операция Национальной полиции Никарагуа, спецструктур полиции Сальвадора, Интерпола и ФСКН РФ завершилась арестом в международном аэропорту Сальвадора крупнейшего наркотрафиканта из мексиканского картеля “Sinaloa”. Клаудио Рейнальдо Кореа Мендос в период с 2009 по 2013 гг. осуществил контрабандные поставки общим объемом около 30 тонн кокаина из Коста-Рики в Гватемалу, получив при этом прибыль в размере не менее 200 млн долл. США.

В феврале 2015 г. совместно с Федеральной полицией Бразилии и Национальной полицией Перу Россия провела операцию под кодовым названием “Латиноамериканский капкан”, результатом которой стала ликвидация крупного канала поставки кокаина из Южной Америки в РФ. В этом же году представители стран Латинской Америки участвовали в сессии Московской антинаркотической министерской конференции: МАМК-1 в 2014 г. и МАМК-2 в 2015 году. По итогам конференций можно сделать вывод о том, что страны – участницы поддерживают подходы России к борьбе с глобальными центрами производства наркотиков в Афганистане и Латинской Америке, а также к противодействию волне “нарколиберализации”.

Тесное сотрудничество в сфере противодействия наркотрафику Россия поддерживает с Бразилией в рамках БРИКС. В ее рамках проходят саммиты, встречи глав МИД стран участниц и других министров, на которых обсуждаются самые острые вопросы. В Москве в 2015 г. состоялась министерская встреча БРИКС по борьбе с наркоугрозой. Участники встречи договорились о создании Антинаркотической рабочей группы в рамках БРИКС и пришли к мнению о необходимости формирования общей позиции на Специальной сессии Генеральной Ассамблеи ООН в 2016 г., посвященной глобальной проблеме производства и распространения наркотиков.

Россия выступает за сохранение и укрепление международной системы контроля над нелегальным производством и распространением наркотиков, основанной на существующих конвенциях ООН о недопущении легализации немедицинского потребления наркотиков. В апреле 2016 г. на Спецсессии ГА ООН такая позиция получила критику из-за набирающего силу “нарколиберального” подхода. Более того, на заседании Комитета по иностранным делам Конгресса США работа российских антинаркотических

центров в Никарагуа подверглась критике. Такое направление сотрудничества рассматривалось США как попытка России закрепить свои позиции в Западном полушарии. Подобная политика стран Запада разворачивалась на фоне усиливавшейся антироссийской риторики [10]. Политизируя тем самым борьбу с наркотиками, Соединенные Штаты серьезно осложняют совместную комплексную работу по противодействию глобальной наркоугрозе.

Российское экспертное сообщество до последнего времени считало неоправданным подходы некоторых государств, которые выступают за легализацию “легких” видов наркотиков и перенос акцентов в антинаркотической политике с борьбы с распространением на лечение и реабилитацию наркозависимых людей. В контексте дилеммы “разрешить все” или “запретить все” становится понятно, что профилактические меры, связанные с широким и многоуровневым пониманием национальной, региональной и международной безопасности, требуют гораздо больше финансовых и интеллектуальных вложений.

Предлагая свои проекты альтернативной политики наркопроизводящим странам, Россия видит решение проблемы в создании в этих странах интегральной производственной структуры, которая охватывала бы все сферы жизни людей (промышленность, транспорт, сельское хозяйство, энергетику и т.д.). Таким образом, подобный интегративный подход не оставит “лазеек” и предотвратит распространение теневой экономики, ведь именно существование неподконтрольных государству сфер экономики благоприятствует развитию криминальных бизнесов, в том числе связанных с производством и распространением наркотиков. Однако для такой основательной перестройки экономик наркопроизводящих государств необходимо наличие политической воли не только у руководства этих самых государств, но и у всего международного сообщества. Придется пересмотреть многие утвердившиеся стереотипы экономической, финансовой и информационной политики.

### Список литературы

1. Всемирный доклад о наркотиках за 2019 год. *Управление ООН по наркотикам и преступности*. URL: [https://www.unodc.org/unodc/ru/frontpage/2019/June/world-drug-report-2019\\_-35-million-people-worldwide-suffer-from-drug-use-disorders-while-only-1-in-7-people-receive-treatment.html](https://www.unodc.org/unodc/ru/frontpage/2019/June/world-drug-report-2019_-35-million-people-worldwide-suffer-from-drug-use-disorders-while-only-1-in-7-people-receive-treatment.html) (дата обращения: 14.11.2020).

2. Мартынов Б.Ф. Организованная преступность – вызов безопасности Латинской Америки. – М.: ИЛА РАН, 2014. – 58 с.
3. Россия вступает в конкуренцию с США за Латинскую Америку. *Официальный сайт цифрового издания ВЗГЛЯД.РУ*. URL: <https://vz.ru/politics/2019/11/13/1008038.html> (дата обращения: 15.11.2020).
4. Товарооборот РФ с Латинской Америкой в 2017 году достиг \$14,5 млрд. *Российское государственное информационное агентство федерального уровня ТАСС*. URL: <https://tass.ru/> (дата обращения: 13.11.2020).
5. Латиноамериканский интерес России и россиян. *Официальный сайт печатного органа Правительства Российской Федерации*. URL: <https://rg.ru/2008/11/28/amerika.html> (дата обращения: 15.11.2020).
6. Стратегия государственной антинаркотической политики Российской Федерации до 2020 года. *Официальный сайт справочно-правовой системы по законодательству Российской Федерации*. URL: <https://www.garant.ru/hotlaw/federal/1423848/> (дата обращения: 16.11.2020).
7. Мартынов Б.Ф. Современная организованная преступность в Латинской Америке и странах Карибского бассейна. – М.: ИЛА РАН, 2017. – 91 с.
8. РФ и Куба договорились о совместной борьбе с оборотом наркотиков. *Российское агентство международной информации «РИА Новости»*. URL: <https://ria.ru/20120228/578411088.html> (дата обращения: 18.11.2020).
9. «В РФ стали меньше умирать от наркотиков». *Информационный портал Офицеры России*. URL: <http://www.fskn.gov.ru/includes/periodics/review/2013/0313/152522916/print.shtml> (дата обращения: 15.11.2020).
10. “Russian Engagement in the Western hemisphere. Hearing before the Subcommittee on the western hemisphere of the Committee on foreign affairs House of representatives. October 22, 2015. URL: <http://docs.house.gov/meetings/FA/FA07/20151022/104073/HHRG-114-FA07-Transcript-20151022.pdf> (дата обращения: 15.09.2020).

© Е.В.Сафронов, 2020

УДК 330.322

## СУЩНОСТЬ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

**Шадиева Фотима Асадуллаевна**

**Шаура Александр Сергеевич**

ФГБОУ ВО «Братский государственный университет»

**Аннотация:** статья посвящена изучению вопросов формирования и реализации инвестиционной политики государства в системе комплексного экономического развития страны, регионов и отдельных отраслей народного хозяйства. Рассмотрены экономическая сущность инвестиций и инвестиционной деятельности, роль и место государства в регулировании инвестиционного процесса, инвестиционная политика на региональном и локальном уровнях.

**Ключевые слова:** инвестиции, государство, экономическое развитие, инвестиционная политика, национальная экономика, нормативно-правовые акты.

## THE ESSENCE OF THE STATE'S INVESTMENT POLICY

**Shadieva Fotima Asadullaevna**

**Shaura Alexander Sergeevich**

**Abstract:** the article is devoted to the study of the formation and implementation of the state's investment policy in the system of integrated economic development of the country, regions and individual sectors of the national economy. The economic essence of investment and investment activity, the role and place of the state in regulating the investment process, and investment policy at the regional and local levels are considered.

**Key words:** investment, state, economic development, investment policy, national economy, regulations.

Кризисные условия в экономике страны при любом уровне развития рыночных отношений предъявляют более высокие требования к государству, его способности противостоять складывающимся негативным

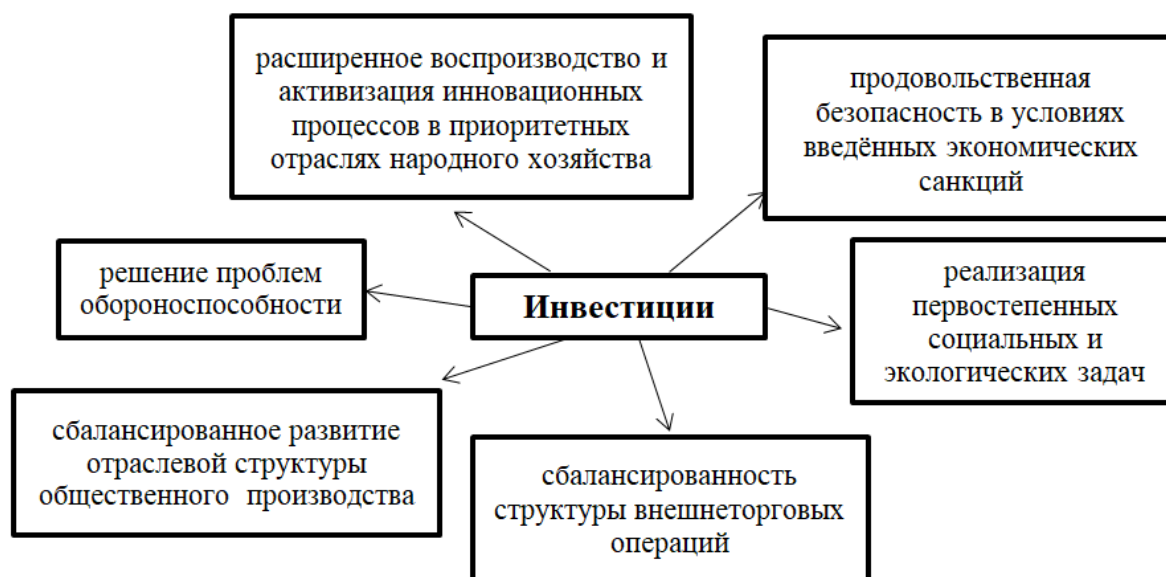
обстоятельствам. В настоящее время в России решение приоритетных задач инвестиционного развития путем саморегулирования рынка затруднено. Поэтому разработка и реализация активной государственной инвестиционной политики способна, на наш взгляд, стать одним из важнейших и эффективных средств преодоления экономических проблем.

Цель данной работы состоит в изучении принципов, границ и форм государственного участия в инвестиционной сфере экономики, а также выявлении приоритетов совершенствования инвестиционной политики путем поддержки развития науки и техники, стимулирования капиталовложений в реальный сектор экономики.

Обеспечение высоких темпов развития организаций и роста их конкурентоспособности в долгосрочной перспективе, особенно в условиях экономических санкций, предопределяются уровнем инвестиционной активности. В условиях конкурентной среды важнейшим фактором максимизации прибыли хозяйствующих субъектов являются инвестиции, которые позволяют:

- проводить технико-технологическую модернизацию производственных мощностей и инфраструктурных объектов;
- наращивать производственный потенциал;
- повышать качество и конкурентоспособность продукции (товаров, услуг);
- осуществлять мероприятия по охране окружающей среды и др. [1].

В системе товарно-денежных отношений инвестиции играют первостепенную роль на макро-, мезо- и микроуровнях. Они предопределяют устойчивый экономический рост страны в целом, отдельных регионов, отраслей и субъектов хозяйствования. Как локомотив экономического развития государства, роста производительности труда и более высокого благосостояния населения, инвестиции призваны обеспечить выполнение определенных задач и целей (рис.1) [1].



**Рис. 1. Назначение инвестиций в государственной экономике**

Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (от 25.02.1999 № 39-ФЗ) раскрывает содержание категорий «инвестиции» и «капитальные вложения». «Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) достижения иного полезного эффекта» [2].

«Капитальные вложения – инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин, оборудования, инструмента, инвентаря, проектно-изыскательские работы и другие затраты» [2].

В отечественной экономической литературе категория «инвестиции» появилась относительно недавно. Преимущественно использовался термин «капитальные вложения». Инвестиции по сравнению с капитальными вложениями являются более широким понятием, ведь они могут быть представлены:

- денежными средствами, целевыми банковскими вкладами, паями, акциями, облигациями и другими ценными бумагами;
- движимым и недвижимым имуществом (здания, сооружения, техника, оборудование, транспортные средства);
- правами пользования земельными и другими природными ресурсами, имущественными правами;

– объектами авторского права, лицензиями, патентами, ноу-хау, программными продуктами, технологиями и другими интеллектуальными ценностями [1].

Инвестиции – это «вложения в производственную, предпринимательскую и иную деятельность организации путем приобретения имущества (денежных средств, ценных бумаг, машин, оборудования), а также иных прав, имеющих денежную оценку, в целях увеличения ценности фирмы» [3].

В. Водяников уточняет, что экономическая сущность инвестиций заключается «в отказе инвестора от сиюминутного потребления благ ради более полного удовлетворения потребностей в последние годы, посредством инвестирования средств в объекты предпринимательской деятельности» [4].

В широком смысле инвестиции – вложения средств и ресурсов для извлечения экономического (социального, экологического и др.) эффекта или запланированного результата.

Категории «инвестиции» и «инвестиционная деятельность» тесно взаимосвязаны. Согласно ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» (от 25.02.1999 №39-ФЗ), под инвестиционной деятельностью следует понимать «вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта» [2].

К объектам инвестиционной деятельности относятся ценности, в которые инвестиционный капитал направляется для сбережения и роста, а именно:

- реальные (прямые) инвестиции – основные средства, земля, здания, сооружения, вложения в капитальный ремонт и модернизацию оборудования, задействованного в производственных процессах; нематериальные активы;
- портфельные (финансовые) инвестиции – инструменты фондового, кредитного и валютного рынков.

Состояние инвестиционной деятельности принято характеризовать следующими показателями:

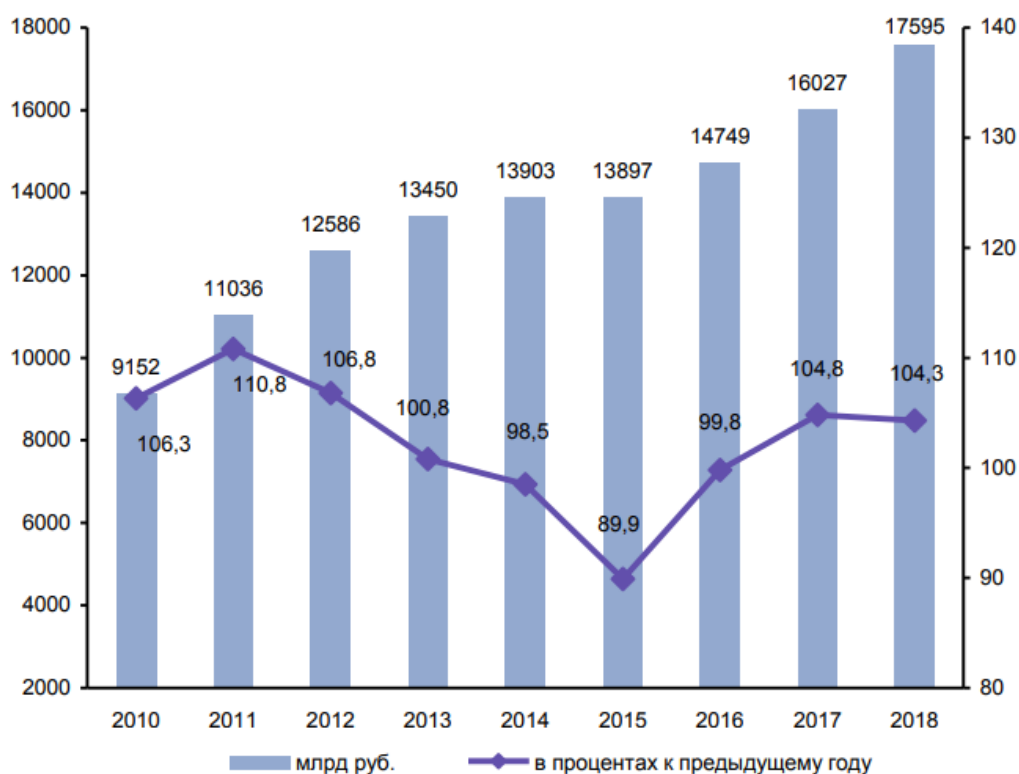
- общий объём инвестиционных вложений;
- объём реальных инвестиций;
- удельный вес инвестиционных вложений в валовом внутреннем продукте (ВВП);
- удельный вес реальных инвестиционных вложений в общем объёме инвестиций;

– удельный вес реальных инвестиций, направленных в основной капитал.

Так, на рисунке 2 представлена динамика инвестиций в основной капитал в России (рис. 2) [5].

Одним из показателей, характеризующих состояние российского инвестиционного рынка, являются инвестиции в основной капитал как важнейший источник финансирования реального сектора.

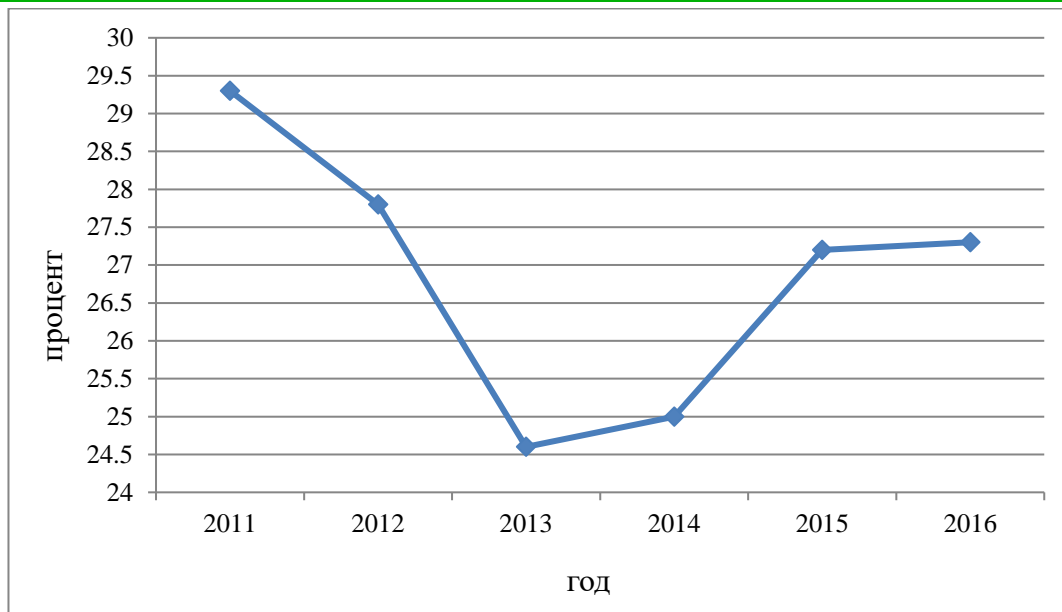
В 2010-2018 гг. величина инвестиционных вложений в основной капитал в России возросла примерно в 3,8 раза. В последнее десятилетие темпы роста инвестиций в российскую экономику превысили темпы роста валового внутреннего продукта. Норма накопления находится на уровне 20%, этот показатель был достигнут странами ЕС ещё 10 лет назад. В настоящее время в России имеются значительные предпосылки для активизации инвестиционных процессов.



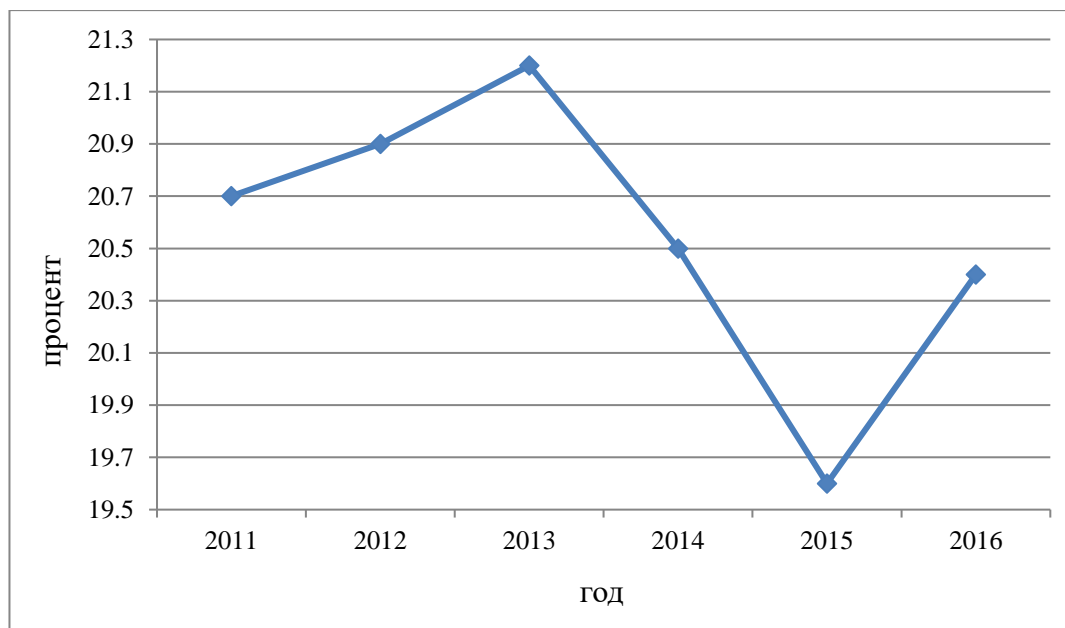
**Рис. 2. Динамика инвестиций в основной капитал**

Также, на рисунках 3 и 4 авторы представили отношение валового сбережения к ВВП и отношение инвестиций в основной капитал к ВВП с 2011 по 2016 годы (рис.3, рис.4) [5].





**Рис. 3. Отношение валового сбережения к ВВП**



**Рис. 4. Отношение инвестиций в основной капитал к ВВП**

Таким образом, сделаем вывод, что инвестиционная политика государства позволяет формировать благоприятную среду для развития экономики и социальных условий, а также для грамотного использования инвестиционных ресурсов и, выбирая инвестиционный проект, инвестор предполагает отвлечение из оборота своих ресурсов на длительный срок и предполагает продолжительный период получения положительного результата.

**Список литературы**

1. Трубилин А.И., Гайдук В.И., Шибанихин Е.А., Кондрашова А.В. Государственная инвестиционная политика: учебное пособие. – СПб. : Лань, 2018. – 192 с.
2. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений [Электронный ресурс] : Федер. закон от 25.02.1999 №39-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
3. Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент: учебный курс. – К. : Эльга-Н; Ника-Центр, 2001. – 448 с.
4. О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: Федер. закон от 10.12.2003 №173-ФЗ // Консультант Плюс. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
5. Сайт Федеральной службы государственной статистики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

© Ф.А. Шадиева, А.С. Шаура, 2020

УДК: 327.2

## МИР-СИСТЕМНАЯ ТЕОРИЯ ИМПЕРИАЛИЗМА ЙОХАНА ГАЛЬТУНГА

**Веселов Юрий Александрович**

Факультет Мировой Политики

МГУ имени М.В. Ломоносова

**Аннотация:** в данной работе рассматривается уникальная концепция империализма норвежского социолога Йохана Гальтунга, изложенная в его статье «Структурная теория империализма» 1971 года. Автор убежден, что данная статья имеет ключевой характер для теории международных отношений и является первоначальной трактовкой, позднее ставшей известной под названием мир-системной теории. Согласно концепции Й. Гальтунга, мировая архитектура обусловлена зависимостью развивающихся стран от развитых, что является закономерным продолжением и наследием колониализма.

**Ключевые слова:** империализм, мир-системная теория, колониализм, нео-колониализм, проблема «север-юг».

## JOHAN GALTUNG'S WORLD-SYSTEM THEORY OF IMPERIALISM

**Veselov Yuri Alexandrovich**

**Abstract:** This document examines the unique concept of imperialism of the norwegian sociologist Johan Galtung, described in his article «Structural theory of imperialism» in 1971. The author is convinced that this article has a key function for the theory of international relations and is the original interpretation, which later became known as the world-system theory. According to J. Galtung's concept, world architecture is conditioned by the dependence of developing countries on developed ones, which is a natural continuation and legacy of colonialism.

**Key words:** imperialism, world-systems theory, colonialism, neo-colonialism, the problem of «North-South».

Термин империализм существует на протяжении более двух веков и, согласно его первоначальному определению, которое было дано британским

экономистом Джоном Гобсоном, является видом внешней политики государства, ведущей к интернационализации населения, проживающего в его пределах. [2] Через 17 лет после издания соответствующего труда Гобсона «Империализм» вышел очерк теоретика-революционера В.И. Ленина «Империализм как высшая стадия капитализма». [3] Данный труд является наиболее известной работой по империализму в России и, скорее всего, также в остальном мире. Значение империализма как исключительно стадии капитализма прочно закрепилось не только в умах марксистов-последователей Ленина, но и людей немарксистских взглядов. И если, по крайней мере, в СССР по очевидным причинам не было написано трудов, противоречащих ленинской теории, и в которых высказывались другие точки зрения, развивающие империализм в других направлениях, то вне социалистического лагеря было опубликовано достаточно работ на подобную тему.

Одной из наиболее примечательных и интересных с научной точки зрения работ является статья норвежского основоположника дисциплины «мир и конфликты» Йохана Гальтунга «Структурная теория империализма». Профессор совместил империализм и мир-системный подход, создателем которого считается известный политолог Иммануил Валлерстайн. [1] Согласно данному подходу, крупные объединения государств, система обществ, объединенных тесными экономическими связями, представляют собой капиталистический мир-экономику, для которой характерно «осевое разделение труда», т.е. деление на ядро, центр – передовые развитые страны и периферию – экономически и политически зависимые государства.[1]

В результате слияния с мир-системным подходом Йохан Гальтунг назвал империализм особым типом превосходства-доминирования в рамках отношений Центра и Периферии. [4] Согласно Гальтунгу, развитые страны Центра богаче развивающихся стран Периферии, и богатство первых находится в зависимости от того, в каком виде существует взаимодействие между Центром и Периферией. Более того, такой империализм могут осуществлять не только основные государства Центра, но и центральные государства Периферии (полупериферийные страны), так как они материально (и не только материально) заинтересованы в том, чтобы служить связующими звеньями между двумя мирами. [4] Тут стоит сделать небольшое отступление и обозначить, что статья Й. Гальтунга была опубликована в 1971 году, а основополагающая работа И. Валлерстайна, являющаяся основанием для дальнейших работ в становлении «Мир-системной» теории в 1974 году. Таким

образом, возможно именно Й. Гальтунг по праву должен считаться основателем данной популярной концепции.

Гальтунг не просто создал кардинально новый взгляд на империализм, но и укрепил его, добавив механизмы функционирования империализма, его типы и фазы. Так, профессор выделил два взаимосвязанных механизма – отношения вертикального взаимодействия (главный фактор неравенства), и феодальную структуру взаимодействия (фактор поддержания неравенства). Для таких механизмов были также определены правила их функционирования: 1) взаимодействие между Центром и Периферией является вертикальным, 2) отсутствует взаимодействие между перифериями, 3) отсутствует многостороннее взаимодействие с участием всех трех сторон, 4) взаимодействие Периферии с внешним миром монополизировано Центром. [5] Следует заметить, что такие правила действуют только для первой фазы империализма.

Очевидно, что указанная Гальтунгом структура соответствует больше всего структуре мировой колониальной системы и, соответственно, таким образом, может быть установлена прямая связь колониализма и неоколониализма с империализмом.

Более того, Гальтунг выделил и взаимосвязанные конвертируемые типы империализма: экономический, политический, военный, коммуникационный и культурный. [4] В первую очередь, такое выделение означает возможность разбирать империализм не только исключительно в экономическом аспекте. Более того, заявления, ставящие во главу угла только один из вышеуказанных типов, которые делают некоторые критики колониализма вроде Э. Саида [7], можно трактовать не как разные взгляды на империализм, а как отдельные аспекты явления более масштабного характера.

Профессор обозначил три фазы империализма (этапы его развития). Прошедшей фазой империализма Гальтунг назвал колониализм - подчинение, основанное на завоевании и прямом доминировании. Современной для 1971 года была названа фаза нео-колониализма - подчинение, осуществляемое через международные организации, а третьей фазой, империализмом «будущего» - подчинение с помощью сетей международных коммуникаций, связей. [4]

Так, две капиталистические державы могут соперничать, конкурировать за пространство и ресурсы, но они могут также делить мир между собой на сферы интересов настолько грамотно, что их отношения будут приближаться

к нейтральным. Например, в первой фазе империализма (колониальной) одна держава может бороться, чтобы защитить себя в конкуренции с другой капиталистической державой (что также соответствует историческим политическим системам «миро-империям» по Валлернстайну) [8], но во второй фазе (организаций) державы могут объединить свои силы и более или менее слиться, чтобы защитить не ту или иную конкретную капиталистическую империю, а систему капитализма как таковую, что подкрепляется самой исторической практикой.[4] Соответственно, в третьей фазе речь может идти о четком формировании более или менее единого развитого Центра и зависимых от него стран второго, третьего, четвертого миров.

Можно с твердой уверенностью заявлять, что концепция Й. Гальтунга отражает состояние мировой системы международных отношений в годы зарождения термина империализм – до I Мировой войны? Можно с равным успехом использовать данную теорию применительно и к временам Холодной войны, когда прямая колониальная зависимость сменилась зависимостью другого рода, были задействованы другие типы империализма. Современный мировой порядок называли однополярным, а зарождение мир-системной теории пришлось на его начало. Будет ли новый мировой порядок постимпериалистичным? Нет, не будет, в случае предполагаемого создания нового концерта великих держав в рамках строительства многополярности.

Тем не менее, *несмотря* на кажущуюся непобедимость такой мировой архитектуры, Гальтунг предполагает, что империализм не неизбежное состояние и его можно преодолеть через горизантализацию взаимоотношений между государствами, дефеодолизацию, когда нет различий между Центром и Периферией, и нации являются полностью горизонтальными обществами. [4]

Несмотря на то, что Й. Гальтунг сформировал своё видение империализма более 40 лет назад, оно до сих пор вполне может являться удобным и точным инструментом для объяснения международных отношений как в историко-теоретической области, так и в анализе их современного состояния. Структурную теорию империализма Гальтунга, которой ранее не уделялось особого внимания в российских исследованиях, можно справедливо поставить в один ряд с другими известными концепциями в этой области: гобсоновской, ленинской и шумпетеровской. [6]

**Список литературы**

1. Валлерстайн И. Миров-системный анализ // Время мира. Альманах современных исследований по теоретической истории, макросоциологии, геополитике, анализу мировых систем и цивилизаций / Под ред. Н. С. Розова. Новосибирск, 1998. 105—123 с.
2. Гобсон Дж. «Империализм» перевод В.Б.Беленко, Ленинград, Рабочее издательство «Прибой», 1927. 301 с.
3. Ленин В.И. Полное собрание сочинений, издание пятое, Издательство политической литературы, том 27: Империализм, как высшая стадия капитализма, М., 1969. 426 с.
4. Galtung Johan. A Structural Theory of Imperialism (article). - International Peace Research Institute, Journal of Peace Research, Oslo, 1971. 81-117 pp.
5. Galtung J. Feudal Systems, Structural Violence and the Structural Theory of Revolutions, in Proceedings of the IPRA Third General Conference, 1. Van Gorcum, Assen, 1970. pp. 110-188
6. Schumpeter Joseph Alois - Imperialism [and] Social classes; two essays, New York, World Pub. Co, 1972. 181 p.
7. Saïd Edward. Culture and Imperialism New York, A Division of Random House, Inc., 1994. 380 p.
8. Wallersteln Immanuel, The Modern World System: Capitalist Agriculture and the Origins of the European World-Economy In the Sixteenth Century. New York, Academic Press, 1974. 203 p.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

**ЛУЧШАЯ СТУДЕНЧЕСКАЯ СТАТЬЯ 2020**

**Часть 3**

Сборник статей

II Международного научно-исследовательского конкурса,  
состоявшегося 29 ноября 2020 г. в г. Петрозаводске.

Под общей редакцией

Героевой Людмилы Михайловны,  
кандидата педагогических наук.

Подписано в печать 07.12.2020.

Формат 60x84 1/16. Усл. печ. л. 20,87.

МЦНП «Новая наука»

185002, г. Петрозаводск

ул. С. Ковалевской д.16Б помещ. 35

[office@sciencen.org](mailto:office@sciencen.org)

[www.sciensen.org](http://www.sciensen.org)