

Торговая политика при совершенной конкуренции

- Приложение теории международной торговли
- Перераспределение дохода в пользу национальной экономики (потребителей и производителей)
- Важность для России – вступление в ВТО

Стандартные аргументы в пользу протекционизма

- Необходимость защиты национальных отраслей промышленности
 - ● Желание расширить рынки сбыта отечественных компаний на «своем» рынке
 - ● Желание перераспределить доходы в пользу отечественных производителей от иностранных конкурентов
 - Необходимость улучшить условия торговли и торговый баланс;
 - ● Необходимость компенсации потерь от торговой политики других стран.

Некоторые факты из мировой политики

- Тарифы на импорт иностранных товаров различаются между развивающимися и развитыми странами в зависимости от страны поступления товара
- В отраслях, где требуется большая капиталоемкость, тарифы на импорт обычно выше.

Инструменты торговой политики

- Тарифы и нетарифные ограничения
- Отличия – прямое или косвенное воздействие на цену
- Нетарифные ограничения часто связаны с применением национальных стандартов к иностранным товарам

Виды тарифов

- ● *Ad valorem* – *пропорциональный налог*, рассчитываемый в виде процента относительно первоначальной цены товара. Для импортного товара тариф принимает вид $p(1+\tau)$
- ● *Фиксированный налог (Specific tax)* – фиксированная наценка за единицу товара -, где t – величина тарифа.

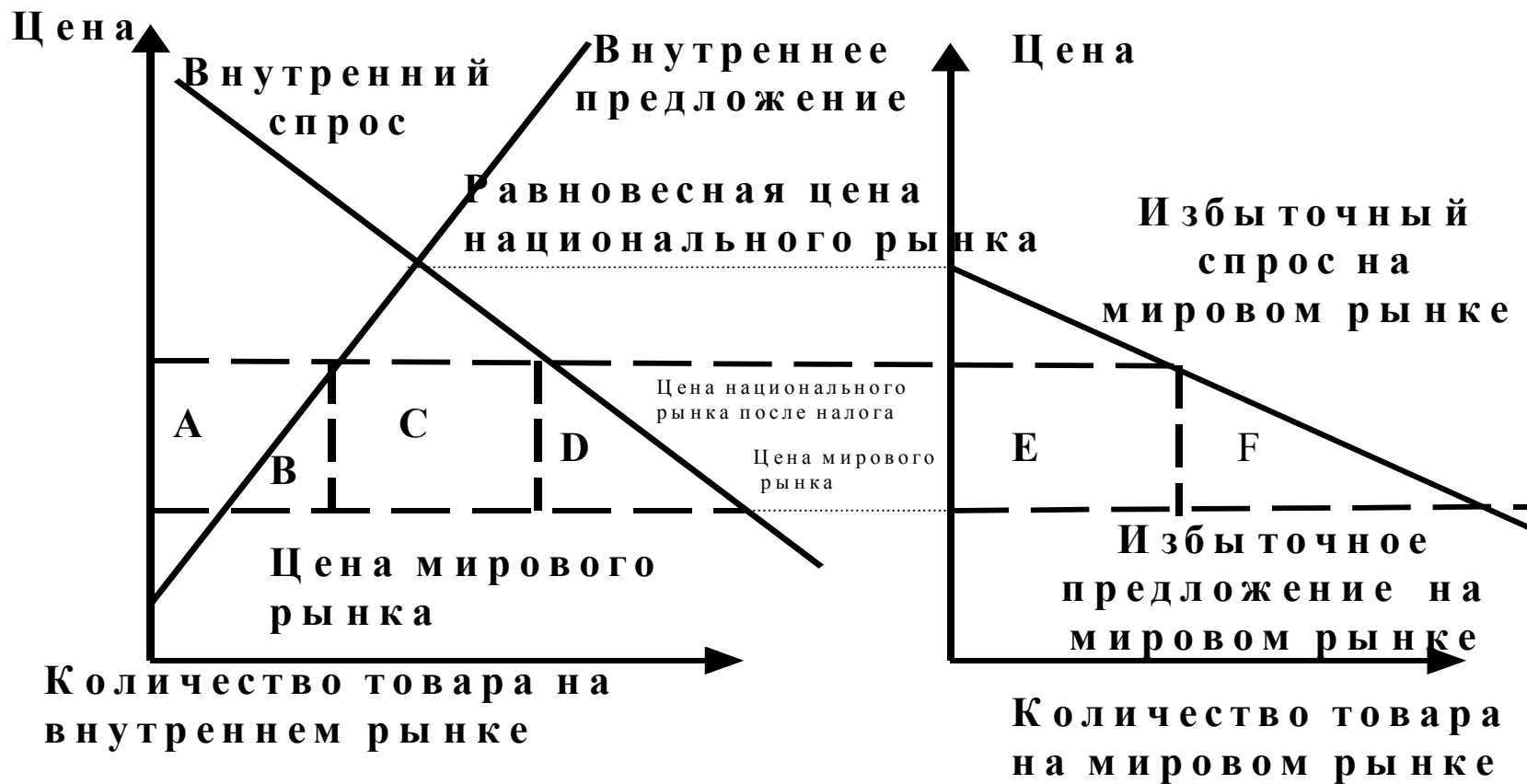
Преимущества/недостаток пропорционального тарифа

- Упрощен расчет итоговой цены после введения налога
- Проще сравнивать результаты изменения цен между отраслями
- Остается в силе в случае инфляции

Недостаток

- Неполная ясность, что берется за мировую цену

Тариф на импорт со стороны малой ЭКОНОМИКИ



- $\Delta CS = -A - B - C - D < 0$

- $\Delta PS = +A > 0$

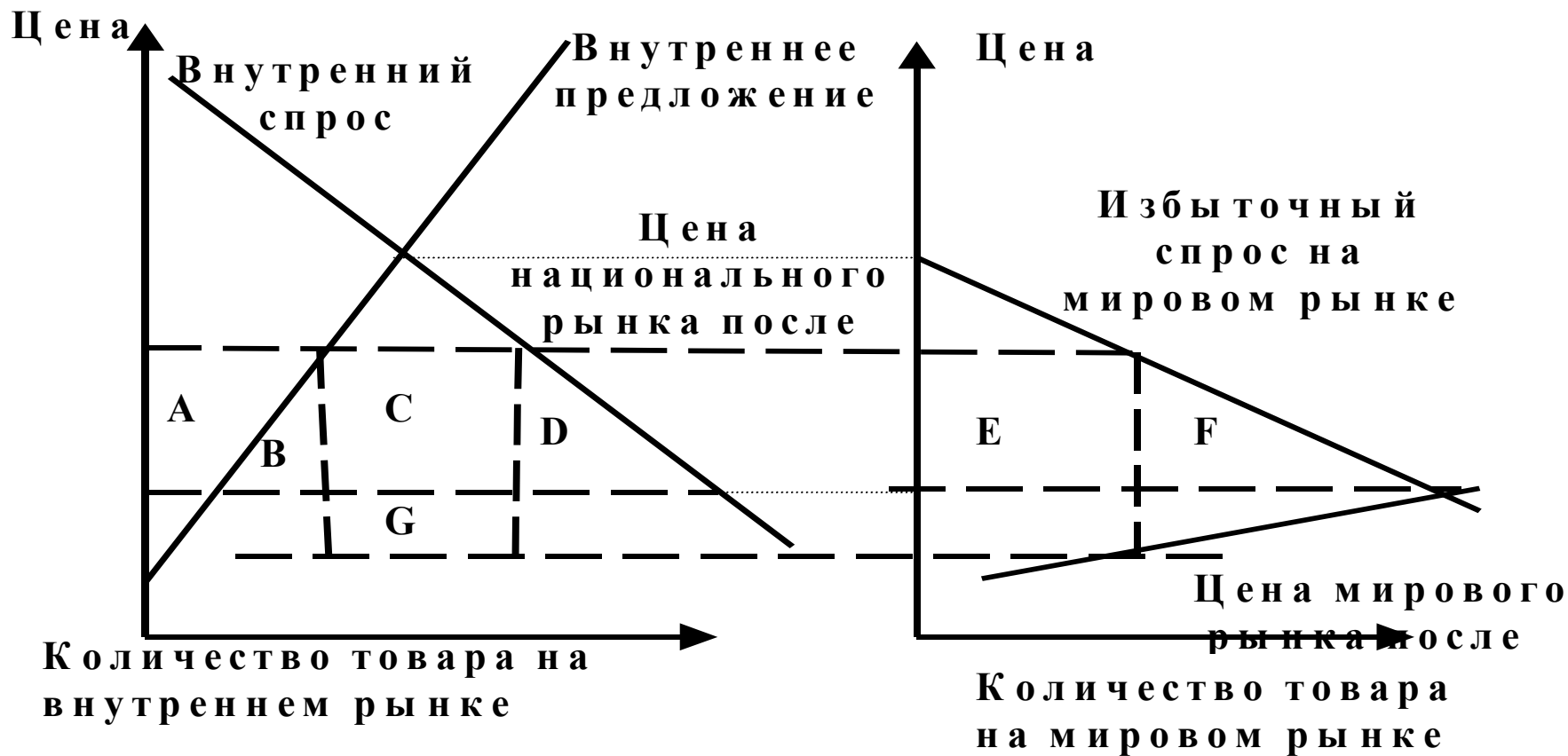
- $\Delta GR = +C > 0$

- $\Delta W = \Delta CS + \Delta PS + \Delta GR = -B - D < 0$

Вывод по торговой политики малой экономики

- Для малой экономики введение налога на импорт однозначно ведет к потерям.
- Области **B** и **D** называют чистыми потерями от введения тарифа для малой экономики.

Тариф на импорт со стороны большой ЭКОНОМИКИ



- $\Delta CS = -A - B - C - D < 0$

- $\Delta PS = +A > 0$

- $\Delta GR = +C + G > 0$

- $\Delta W = \Delta CS + \Delta PS + \Delta GR = -B - D + G$

Выводы по анализу торговой политики в рамках частного равновесия

- *Малая* экономика всегда теряет от введения ограничений на движение товаров по сравнению со свободной торговлей.
- *Большая* экономика может выигрывать, но за счет своих торговых партнеров.
- *Большая* экономика создает задачу об оптимальном тарифе

Различие тарифов и квот при совершенной конкуренции

- Квоты – количественное ограничение на ввоз/вывоз товара
- Для каждой квоты существует тариф, который создает такой же результат для цены и количества импортируемого товара
- Различие в распределении ренты - в доход какой экономики попадает область С. Варианты - продажа на аукционе, достается импортерам или экспортерам.