

РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ

**Сборник статей
студентов, магистрантов, аспирантов,
молодых ученых и преподавателей**

Выпуск 2

29 марта 2016 г.



ЦЕНТР СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ



**РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ**

Сборник научных статей студентов, магистрантов, аспирантов,
молодых ученых и преподавателей

г. Пермь, 29 марта 2016 г.

Пермь
2016

УДК 001
ББК 72
Р17

Р17 Развитие современной науки : теоретические и прикладные аспекты : сборник статей студентов, магистрантов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей / Под общ. ред. Т.М. Сигитова. – Пермь : ИП Сигитов Т.М., 2016. – 276 с.

ISBN 978-5-9907880-5-3

В сборнике освещаются актуальные теоретические и практические проблемы развития территорий.

Представлены научные достижения ученых, специалистов, аспирантов, соискателей, магистрантов и студентов.

Предназначено для преподавателей, аспирантов и студентов, для всех, кто занимается научными исследованиями в области развития территорий.

Информация о сборнике и опубликованных статьях предоставляется в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ) по договору № 2583-09/2015К от 23.09.2015 г.

Электронная версия сборника находится в свободном доступе на сайте журнала: www.научный-сборник.рф и на сайте научной электронной библиотеке (НЭБ): www.elibrary.ru

Статьи публикуются в авторской редакции. Авторы несут ответственность за содержание статей, за достоверность приведенных в статье фактов, цитат, статистических и иных данных, имен, названий и прочих сведений, а также за соблюдение законов об интеллектуальной собственности.

УДК 001
ББК 72

ISBN 978-5-9907880-5-3

© Коллектив авторов, 2016
© ИП Сигитов Т.М., 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

Борисовский И.П.

О некоторых подмножествах пространства главного тороидального расслоения 9

Величко М.А.

Термоанемометр на основе алмазоподобных пленок 10

Исаева Л.М., Закуев Р.Н.

Особенности перехода на стандарты нового поколения при преподавании междисциплинарного комплекса «Информационно-коммуникационные системы и сети» в Спо 12

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Абрамова Н.А., Берестова Е.Г., Шеметов А.И.

Профессиональный риск и психологическая безопасность трудовой деятельности 15

Антонова В.М., Богомолов И.В., Селенина А.Л.

Методика анализа объемов больших данных на примере задачи классификации зданий при проектировании систем отопления 17

Вахрушев В.И., Мусин Р.Ф.

Сравнительный анализ свободного программного обеспечения для моделирования бизнес-процессов 21

Вицентий А.В.

Объем и порядок динамического представления пространственных данных для решения прикладных задач 22

Гатитулин М.Н.

Производство алюминиевой крупки металлорежущим ротационным инструментом 24

Гусева Т.Ф., Комиссарова О.Р.

Обзор систем управления контентом и выбор оптимальной в рамках современных тенденций сайтостроения 25

Жгуттов Н.О., Баллод Б.А.

Способы усиления защиты от несанкционированного доступа к техническим средствам информационных систем 27

Зырянова С.А., Филимонова О.А., Русаков А.Н.

Программа для тестирования по правилам безопасного поведения на дорогах 28

Комиссарова О.Р., Гусева Т.Ф.

Краткий обзор электронных средств обучения в образовании 31

Латшов А.И., Баллод Б.А.

Разработка информационной системы управления ремонтно-диспетчерской службы 32

Лебедев В.М., Кольцов А.В.

Анализ алгоритмов растеризации для систем визуализации графических объектов 34

Муканов Р.В., Свинцов В.Я., Дербасова Е.М.

Разработка и исследование новых перспективных методов сжигания жидкого топлива 42

Мусин Р.Ф., Вахрушев В.И.

Применение игровых технологий для обучения студентов технических специальностей 44

Нифонтова Л.С.

Тепловой насос для отопления в Омске 45

Пирматов Р.Х., Урозимбатова Г.С.

Перспективы дальнейшей эксплуатации панельных жилых зданий 47

<i>Пыхтин А.И.</i>	Модуль экспорта данных в ФИС ГИА и приема структурно-функциональной организации программного обеспечения приемной кампании в ассоциации вузов региона.....	50
<i>Срипко О.В.</i>	Использование сои и дальневосточных дикоросов в технологии функциональных продуктов питания.....	51
<i>Хайруллин А.Г., Каратаев О.Р., Файзрахманова А.Р.</i>	Эффективность вентиляционной системы объекта спор.....	52
НАУКИ О ЗЕМЛЕ		
<i>Ахметшин Р.Р.</i>	Влияние природного радиоактивного фона на распространение онкологических заболеваний среди населения Республики Башкортостан	55
<i>Иванова Н.С., Бедрина С.А.</i>	Актуальные вопросы рационального использования земель сельскохозяйственного назначения в Свердловской области	56
<i>Правдина Е.А.</i>	Современные методы измерения деформаций бортов карьера на примере карьера «Хамбах» (Германия)	58
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ		
<i>Аверин А.Ю.</i>	Управление системой государственной поддержки сельского хозяйства в современных условиях ...	61
<i>Алямин А.Ю., Капустянская Е.А.</i>	Инструментарий аналитической оценки среды окружения организации	63
<i>Бенед Ю.А.</i>	Аудит устойчивого развития: актуальность внедрения и методика организации	67
<i>Березовский Б.К., Киселица Е.П.</i>	Система моделей управления персоналом в изменяющихся условиях	68
<i>Ведерникова В.И., Захарова М.И.</i>	Механизм адаптации малых предприятий к неопределенности рыночной среды	71
<i>Ведерникова В.И., Ведерникова Д.О.</i>	Социально-ответственный бизнес в изменчивой деловой среде	72
<i>Гаврилова А.В.</i>	Проблемы международной торговли продовольственными товарами в условиях современных геополитических и социально-экономических вызовов	73
<i>Глебова И.Ю., Качанова Н.Н.</i>	Анализ сбережений населения как источника формирования внутренних инвестиций	77
<i>Головкова И.А., Киселица Е.П.</i>	Расчет экономической оценки эффективности инновационных экологических проектов	79
<i>Гринько А.А., Алдакушева А.Б.</i>	Промышленный комплекс Краснодарского края	83
<i>Гудкова ОВ.</i>	Учетно-аналитические аспекты управления оборотным капиталом	84
<i>Давьялов В.В.</i>	Северо-западный экономический район	87
<i>Демина В.В.</i>	Специализация и комплексное развитие региона	89
<i>Ермина Э.Н.</i>	Дистанционное банковское обслуживание населения и проблемы его организации	90

<i>Ерина Т.А., Цейтлина Н.Е., Карпенко Т.А.</i>	
Способы построения экономико-математических моделей	93
<i>Ефимов Е.Н.</i>	
Эффективность реализации корпоративных бизнес-процессов в интернет-среде	94
<i>Захаров И.О.</i>	
Возможности, проблемы, перспективы ведения бизнеса в России	96
<i>Ильин А.В., Ивин В.В.</i>	
Реализация фильтров улучшения первичных маркетинговых данных на языке Python	100
<i>Ильницкая М.Н.</i>	
Системы развития персонала на государственной службе	105
<i>Калашник М.С.</i>	
Контроллинг как современный инструмент управления предприятием	106
<i>Колеватов Д.А.</i>	
Новые технологии и их роль в современной экономике	111
<i>Колесов Е.С.</i>	
Внутренний контроль кадровой и технико-технологической безопасности коммерческой организации	113
<i>Коломыц О.Н., Христич Ф.</i>	
Малое инновационное предпринимательство: проблемы и пути решения	116
<i>Корнийчук А.А., Ваниева Э.А.</i>	
Совершенствование организации учета расчетов с поставщиками и подрядчиками на базе использования компьютерных технологий	118
<i>Кузьмина А.А.</i>	
Территориальная организация общества	122
<i>Курта Э.О.</i>	
Повышение эффективности управления инвестиционным развитием региона (на примере Тюменской области)	124
<i>Куртвелиева Н.Э., Мерджанова Л.З.</i>	
Пути совершенствования деятельности предприятия оптовой торговли	126
<i>Левина Т.А., Логвенчева Ю.А., Колотвина Т.С.</i>	
Проблемы и перспективы развития сельского хозяйства в Рязанской области	130
<i>Лежепёкова А.В., Окорокова О.А.</i>	
Развитие инвестиционного климата в России в условиях санкций и его влияние на инновационную активность населения	132
<i>Мартусевич А.А., Бойченко А.В.</i>	
Особенности функционирования товариществ собственников Республики Беларусь и их влияние на формирование денежных потоков	135
<i>Мусаев П.Б.-Б.А., Ваниева М.</i>	
Совершенствование бухгалтерского учета в обществах с ограниченной ответственностью	136
<i>Петренко А.А.</i>	
Основы регионального управления	140
<i>Петренко А.А.</i>	
Свободные экономические зоны в России	141
<i>Погорелова Т.Г.</i>	
Детерминанты налогового портфеля организации	143
<i>Пустынникова Е.В., Мишкина М.В., Путренкова Т.А.</i>	
Ключевые аспекты государственного регулирования экономики	145
<i>Пяточенко А.М., Коломыц О.Н.</i>	
Исследование бюрократических структур управления	148

<i>Савосин И.В., Незнанова В.С.</i>	
Совершенствование нормирования продолжительности освоения новых производств на предприятиях химической отрасли	150
<i>Самохина Е.С., Салтанова Т.А.</i>	
Планирование инновационных процессов на уровне предприятия	152
<i>Самохина Е.С., Ковтун Д.А.</i>	
Развитие рынка земли в России	154
<i>Серов А.Е.</i>	
Свободные экономические зоны	156
<i>Снетков С.В.</i>	
Состояние и перспективы развития сотрудничества России и Германии на примере рынка газа..	158
<i>Хахонова Н.Н.</i>	
Изменение оценочных значений: порядок раскрытия информации в отчетности организаций	160
<i>Хлопяник А.А.</i>	
Регион: содержание понятия	162
<i>Чепига К.А., Самохина Е.С.</i>	
Экономическое сотрудничество России и Китая: реалии современности и перспективы развития ...	164
<i>Чергеев М.А., Керимов А.Т.</i>	
Совершенствования организации и методики бухгалтерского учета расходов на базе использования компьютерных технологий	166
<i>Шарафутдинова Л.Р.</i>	
Актуальные проблемы в сфере услуг здравоохранения: инновации в решении	170
<i>Шендрик Л.А.</i>	
Восточно-сибирский экономический район	172
<i>Шишкина Д.А.</i>	
Проблемы кредитования предприятий аграрной сферы и пути их решения	173
<i>Щепелин Н.В.</i>	
Развитие экономики на современном этапе в направлении «зеленого» роста	175
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Басова А.В.</i>	
Проблемы законодательного регулирования порядка посещения пациентов	181
<i>Глебова Ю.П.</i>	
К вопросу о проблеме двойного налогообложения	183
<i>Лукки Е.В.</i>	
Институт необходимой обороны в бытовых конфликтах	185
<i>Рамазанов А.В.</i>	
Выявление неоконченных преступлений	186
<i>Салтанова Т.А., Алямин А.Ю.</i>	
Роль мерчандайзинга в управлении торговым предприятием	188
<i>Самылов М.С.</i>	
Судебная власть в системе разделения властей	192
<i>Стельмах В.Ю.</i>	
Основания и порядок отказа от производства судебной экспертизы по уголовному делу	196
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Котенко А.С., Козаченко В.Ю.</i>	
Советские немцы в годы Великой Отечественной войны	198
<i>Упоров И.В.</i>	
Тюремное заключение в историческом измерении: когда лишение свободы стало применяться в качестве уголовного наказания	200

<i>Упоров И.В.</i>	
Соборное уложение 1649 г. и его значение в правовом развитии института наказания в виде лишения свободы	202
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Есина Е.В.</i>	
Гендерные особенности языковой эмоциональности женских журналов	205
<i>Шив Кумар, Ранджана Саксена, Костюкова Т.А.</i>	
Значение образа Кавказа в русской литературной традиции XIX века	206
БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Бухарова А.Р., Степанюк Н.В., Бухаров А.Ф.</i>	
Влияние постоянных магнитных полей на показатели антиоксидантной защиты вегетативных органов тыквы	209
<i>Соколов М.В.</i>	
Структурно-функциональные изменения показателей ЭЭГ человека в естественных условиях градиентного магнитного поля	211
<i>Юшкова Е.И., Даниелян Р.С.</i>	
Анализ содержания тяжелых металлов в растительном лекарственном сырье на территории Орловской области	213
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	
<i>Абдулвалеев Р.Р., Исмагилов Р.Р.</i>	
Рельеф поля и плодородие почвы	215
ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ	
<i>Dotsenko A.Y., Karabutova E.A.</i>	
The main approaches in human altruism understanding	218
<i>Антиперович Е.Г.</i>	
Раскрытие информации об экологических затратах в бухгалтерском учете	220
<i>Бахольская Н.А., Сырцева С.В.</i>	
Способы сохранения и поддержания психического здоровья школьников, как фактор профилактики возникновения подростковых неврозов	224
<i>Гвоздева Т.В., Баллод Б.А.</i>	
Методика расчета сформированности компетенций в соответствии с парадигмой развития индивидуального творческого мышления	225
<i>Есин В.А.</i>	
Об одном классе распределений на подмножествах	227
<i>Ефремов А.Ю.</i>	
Формирование исследовательских компетенций будущего юриста средствами изучения естественнонаучных основ экологии	228
<i>Запашная Я.В., Рудовский А.С., Айвазова Е.С.</i>	
Формирование ценностного отношения студенческой молодежи к здоровью и физической культуре	231
<i>Захлебаева В.В.</i>	
Особенности социализации, реабилитации и социальной адаптации детей инвалидов	233
<i>Карибов Г.Г.</i>	
Поступление нового экспоната в фонды музея как информационный повод (на примере краеведческого музея села прасковья)	234
<i>Карунная О.В.</i>	
Профессиональная тревожность учителя с разным стажем педагогической деятельности	237

<i>Клиницкий А.И.</i>	
Мотивы благотворительной деятельности сибирского купечества в сфере народного образования XIX века	239
<i>Ковалевская Л.В.</i>	
Дистанционное обучение в системе довузовской подготовки	242
<i>Матиева П.М.</i>	
Проблема «Отцов» и «Детей» в определении новой системы ценностей	243
<i>Набродов Г.М., Филина Л.А., Филозов А.А.</i>	
Основные аспекты формирования здорового образа жизни у студентов медицинского университета	244
<i>Никонова Л.Н., Ивакина В.В.</i>	
Организация психологической поддержки студентов младших курсов в процессе прохождения адаптации к обучению в ВУЗе	246
<i>Пономарева Е.А.</i>	
Бессознательная природа когнитивных процессов	249
<i>Упоров И.В.</i>	
Идеологическое содержание диссидентского движения в советском государстве в период «застоя»	251
<i>Хайруллин Р.М.</i>	
Толерантность в межэтнических отношениях: теоретическое и эмпирическое обоснование ...	254
<i>Хотько Е.Г.</i>	
Функциональная модель ярмаки как феномена традиционной культуры	256
<i>Шитенков Я.А.</i>	
Проблема психологизма и логицизма в философии математики	258
МЕДИЦИНСКИЕ И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Дренина Ю.А.</i>	
Особенности организации ритмостаза показателей сердечно-сосудистой системы спортсменов высокой квалификации при длительных перелётах	260
<i>Картышева С.И., Грошева Е.С., Попова О.А.</i>	
К вопросу изучения особенностей образа жизни современных школьников	262
<i>Мусаилов Б.М.</i>	
Исследование и анализ методик раннего обнаружения злокачественной опухоли	263
<i>Рагозин Б.В.</i>	
История развития йоги и аюрведической медицины в России	265
ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Низамова Л.Р.</i>	
О влиянии распространенности микроэлементов на развитие заболеваний щитовидной железы на примере Республики Башкортостан	273

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 514.7

И.П. БОРИСОВСКИЙ

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры математики
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

О НЕКОТОРЫХ ПОДМНОГООБРАЗИЯХ ПРОСТРАНСТВА ГЛАВНОГО ТОРОИДАЛЬНОГО РАССЛОЕНИЯ

В работе исследуется связь между геометриями обобщенных многообразий Ходжа и пространств главных T^1 -расслоений над ними, характеристический класс которых порожден фундаментальной формой почти келеровой структуры.

Ключевые слова: многообразия Ходжа, T^1 -расслоения, почти келерова структура, подмногообразия, фундаментальная форма

Говорят, что на гладком многообразии P зафиксирована почти контактная метрическая структура, если задана совокупность $\{\Phi, q = \langle \cdot, \cdot \rangle, \xi, \eta\}$ тензорных полей на этом многообразии, где Φ - тензор типа (1,1), называемый структурным эндоморфизмом, q - риманова метрика, ξ и η - вектор и ковектор, называемые соответственно структурным вектором и контактной формой. При этом выполняются условия:

- 1) $\Phi(\xi) = 0$;
- 2) $\eta \circ \Phi = 0$;
- 3) $\eta(\xi) = 1$;
- 4) $\Phi^2 = -id + \xi \otimes \eta$;
- 5) $\langle \Phi X, \Phi Y \rangle = \langle X, Y \rangle - \eta(X)\eta(Y)$.

Почти контактное метрическое многообразие P^{2n+1} удовлетворяет аксиоме Φ -голоморфных $2r+1$ -подмногообразий $(1 \leq r < n)$, если $\forall p \in P, \forall L \subset T_p(P), \dim L = 2r+1, \Phi(L) \subset L, \exists N \subset P - \Phi$ -инвариантное подмногообразие, такое что $p \in N, T_p(N) = L$. В случае, если подмногообразие всегда можно выбрать вполне геодезическим, то говорят, что многообразие P удовлетворяет аксиоме Φ -голоморфных $2r+1$ -плоскостей.

Теорема. Если пространство расслоения Бутби-Вана над обобщенным многообразием Ходжа удовлетворяет аксиоме Φ -голоморфных $2r+1$ -подмногообразий ($r \geq 2$), то база расслоения является многообразием Ходжа.

Доказательство. Пусть пространство расслоения Бутби-Вана над обобщенным многообразием Ходжа удовлетворяет аксиоме Φ -голоморфных $2r+1$ -подмногообразий. Поскольку $\forall p \in P, L \subset T_p(P)$ - нечетномерное Φ -инвариантное подпространство, а $N \subset P - \Phi$ -инвариантное подмногообразие, то в силу его Φ -инвариантности собственные подмодули сужения Φ на $X(N)$ содержатся в собственных подмодулях оператора Φ . В дальнейшем будем считать, что греческие индексы пробегают значения от 1 до r . Выберем в $T_p(N)$ A -репер $(p, \xi, v_1, v_2, \dots, v_r, v^1, v^2, \dots, v^r)$. Обозначим $j: T_p(N) \rightarrow T_p(P)$ - естественное вложение. В произвольном A -репере $(p, \xi, \varepsilon_1, \varepsilon_2, \dots, \varepsilon_n, \varepsilon^1, \varepsilon^2, \dots, \varepsilon^n)$ оно задается соотношениями:

$$\begin{aligned} j(v_a) &= C_a^\alpha \varepsilon_\alpha; \\ j(v^a) &= C_a^\alpha \varepsilon^a; \\ j(\xi) &= \xi. \end{aligned}$$

Обозначим $(\theta, \theta_1, \theta_2, \dots, \theta_r, \theta^1, \theta^2, \dots, \theta^r)$ - кобазис дуальный базису $(\xi, \nu_1, \nu_2, \dots, \nu_r, \nu^1, \nu^2, \dots, \nu^r)$. Тогда:

$$\begin{aligned}\omega^a &= C_a^a \theta^a; \\ \omega_a &= C_a^a \theta_a; \\ \omega &= \theta.\end{aligned}\tag{1}$$

Продифференцируем (1.1) внешним образом: $d\omega^a = dC_a^a \wedge \theta^a + C_a^a d\theta^a$. С учетом (1) и первой группы структурных уравнений почти контактной метрической структуры, индуцированной на пространстве расслоения Бутби-Вана [1], имеем

$$C_a^a d\theta^a = (-dC_a^a + C_a^b \omega_b^a - \sqrt{-1}C_a^a \theta) \wedge \theta^a + B^{abc} C_b^b C_c^c \theta_b \wedge \theta_c.\tag{2}$$

Заметим, что $C_a^a C_a^c = \langle C_a^a \varepsilon_a, C_b^c \varepsilon^b \rangle = \langle j(\nu_a), j(\nu^c) \rangle = \delta_a^c$. Свернув (2) с C_a^c получим

$$d\theta^c = (-C_a^c dC_a^a + C_a^c C_a^b \omega_b^a - \sqrt{-1}\delta_a^c \theta) \wedge \theta^a + B^{abc} C_a^c C_b^b C_c^c \theta_b \wedge \theta_c.$$

Обозначив,

$$\theta_a^c = -C_a^c dC_a^a + C_a^c C_a^b \omega_b^a,\tag{3}$$

Получим:

$$d\theta^c = \theta_a^c \wedge \theta^a - \sqrt{-1}\delta_a^c \theta \wedge \theta^a + B^{abc} C_a^c C_b^b C_c^c \theta_b \wedge \theta_c.\tag{4}$$

Аналогично, дифференцируя (1.2) получим

$$d\theta_c = (-C_c^a dC_a^a - C_c^a C_b^a \omega_b^a + \sqrt{-1}\delta_c^a \theta) \wedge \theta_a + B_{abc} C_c^a C_b^b C_c^c \theta_b \wedge \theta_c.\tag{5}$$

Заметим, что дифференцирование внешним образом соотношения $C_a^a C_a^c = \delta_a^c$ дает $C_a^a dC_a^c = -C_c^a dC_a^a$. С учетом этого имеем:

$$d\theta_c = -\theta_c^a \wedge \theta_a + \sqrt{-1}\delta_c^a \theta \wedge \theta_a + C_c^a C_b^b C_c^c B_{abc} \theta_b \wedge \theta_c.\tag{6}$$

Далее, в соответствии с (4) соотношение (2) можно переписать в виде:

$$(dC_c^a - C_c^b \omega_b^a + \sqrt{-1}C_c^a \theta_c^a) \wedge \theta^c + (B^{abc} C_a^c C_b^b C_c^c - B^{abc} C_b^b C_c^c) \theta_b \wedge \theta_c = 0.$$

Откуда с учетом линейной независимости форм $\{\theta^a, \theta_b\}$ и леммы Картана существует набор функций $\{C_{\alpha\beta}^a\}$ таких, что

$$\begin{aligned}1. B^{abc} C_b^b C_c^c &= C_a^a C_d^c C_b^b C_c^c B^{abc}; \\ 2. dC_c^a - C_c^b \omega_b^a + \sqrt{-1}C_c^a \theta_c^a &= C_{\alpha\beta}^a \theta^\beta; C_{[\alpha\beta]}^a = 0.\end{aligned}\tag{7}$$

Соотношение (7.1) перепишем в виде $(\frac{1}{r} B^{abc} \delta_g^d - B^{abc} \delta_g^a) = C_b^b C_c^c C_d^a C_a^g = 0$. В силу того, что это соответствие должно выполняться тождественно относительно $\{C_a^a\}$, в предположении $r \geq 2$ получаем $\frac{1}{r} B^{abc} \delta_g^d = B^{abc} \delta_g^a$. Откуда следует, что $B^{abc} = 0$, то есть база расслоения – многообразие Ходжа. Если же $r=1$, то соотношение (7.1) выполняется автоматически (обе его части равны нулю).

Список литературы:

1. Борисовский И.П. О геометрии главных T^l - расслоений над многообразием Ходжа//Математические заметки. 1998.т. 64. выпуск 6. с. 824-829.

УДК 53.084

М.А.ВЕЛИЧКО

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры информатики
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

ТЕРМОАНОМОМЕТР НА ОСНОВЕ АЛМАЗОПОДОБНЫХ ПЛЕНОК

Рассмотрен метод синтеза алмазоподобных пленок (АПП) путем химического осаждения углерода, получаемого в плазматроне при разложении кремнийорганического масла. Кремний-углеродные пленки легируются атомами различных металлов для получения резисторов, обладающих свойствами, необходимыми для использования их во времяпролетных теплоточных датчиках расхода газа.

Ключевые слова: алмазоподобные пленки (АПП), нанокompозиты, температурный коэффициент сопротивления, термоанемометр, плазматрон, химическое осаждение

В статье [1] была показана схема работы времяпролетного теплоточного расходомера газа. В датчиках расхода используются резисторы, изготовленные на основе алмазоподобных пленок (АПП). В процессе эксплуатации датчиков они неоднократно сильно нагреваются короткими токовыми импульсами и быстро остывают, передавая тепловой импульс по направлению потока газа. В данной статье рассмотрен способ синтеза таких АПП и их свойства.

Проблема получения качественных резисторов состоит в достижении сочетания высокой надежности, линейности, высокой стабильности, низкого значения температурного коэффициента сопротивления (ТКС), высокой коррозионной стойкости. Технологический процесс получения такого рода элементов должен быть достаточно производителен и относительно дешев. Известно, что резистивные материалы, используемые в настоящее время, не имеют комплекса вышеперечисленных свойств, а их технология строится в основном на применении электропроводящих пленок и паст, имеющих высокую зернистость структуры, а значит, и высокую степень износа, т. е. низкую надежность. Используемые в данной работе резисторы создаются на основе углеродных пленок, имеющих структуру алмаза. Это позволяет называть их алмазоподобными пленками. К основным функциональным достоинствам АПП и резисторов на их основе относятся термостойкость, высокая стабильность, стойкость к сверхвысокой плотности тока, отсутствие реактивного сопротивления. Введение в АПП легирующей примеси позволяет получить промежуточные свойства материала от металла до диэлектрика.

Существенным фактором, влияющим на структуру и свойства пленок, являются механические напряжения, возникающие в структуре при совместном распылении металла и синтезе АПП. Причины возникновения напряжений могут быть различны. Это и различие коэффициентов линейного расширения подложки и пленки, и собственные напряжения в ней, возникающие при больших концентрациях легирующей примеси. Определение суммарных напряжений структуры "подложка-пленка" производилось путем измерения изгиба кремниевой пластины с нанесенной пленкой методом рентгеновской дифракции. После ионной очистки в стандартном режиме шероховатость поверхности подложки улучшается за счет удаления микрорельефа. Макрорельеф при этом практически не изменяется. После нанесения АПП ее поверхностная шероховатость не повторяет структуру исходной поверхности. Исследование структуры пленок проводилось методами просвечивающей электронной микроскопии, электронографии, рентгеновской дифракции, растровой электронной микроскопии. Пленки для исследований выращивали на подложках из ситалла, графита, кремния и арсенида галлия. Было изучено также, как влияет на структуру отжиг пленок при $T=600^{\circ}\text{C}$. Отжиг проводился в вакууме с остаточным давлением $(2,63-3,9) \cdot 10^{-3}$ Па в течение 30 мин.

Одним из важнейших свойств полученных АПП является высокая поперечная теплопроводность, достигаемая за счет фононового механизма теплообмена, выше 10^4 Вт/М·К.

В результате исследований была разработана методика получения сопротивлений на основе АПП с заданными свойствами:

- задаваемая величина ТКС $10^{-6}-10^{-1}$ К⁻¹.
- широкий диапазон удельного сопротивления: от 10^{-4} до 10^9 Ом·см;
- высокая стойкость к сверхбольшим плотностям тока (более 10^6 А/см²);
- высокая радиационная стойкость;
- высокая однородность, термостойкость и низкий уровень шумов.

Эти свойства позволили разработать и создать набор экспериментальных датчиков с заданными параметрами. Главным параметром, для которых является высокий ТКС.

Ниже представлены данные эксперимента готового образца АПП легированной никелем в камере тепла и холода (рис. 1). Снималась зависимость сопротивления от температуры для

нахождения ТКС в актуальном диапазоне температур от 5 до 90 °С. Аналогичные результаты были получены и при экспериментах с образцами легированных нитридом алюминия (AlN), что может говорить о взаимозаменяемости веществ для легирования.

Выводы

Используемый метод легирования углеродных пленок позволяет вводить в них в качестве примеси такие металлы как W, Mo, Ta, Ti, Nb, Hf, Cr, Al, Cu, Re в концентрации, достаточной для управления электрическим сопротивлением в широком диапазоне (от 0,1 Ом до 10 МОм). Отличительной особенностью таких пленок от ранее известных является возможность управления температурным коэффициентом сопротивления от $-2 \cdot 10^{-5}$ до $+10^{-2} \text{ K}^{-1}$. Способность выдерживать плотность тока до 106 А/см² и отсутствие реактивного сопротивления.

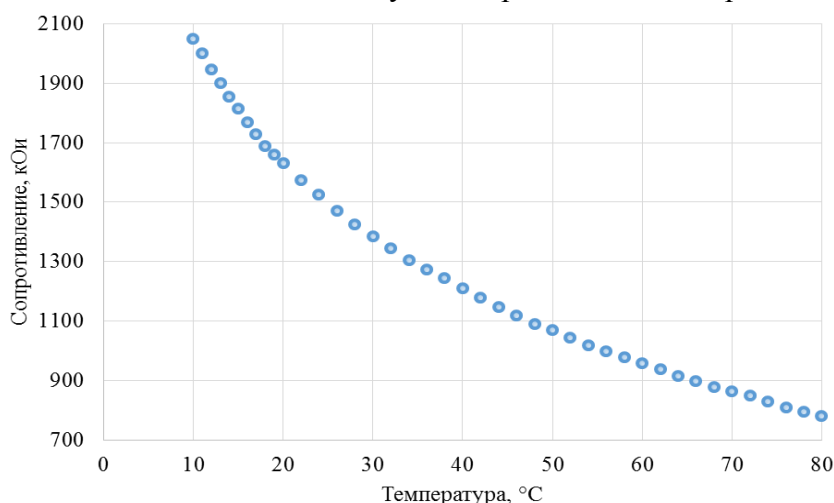


Рис. 1. Зависимость сопротивления АПП, легированных никелем, от температуры

Указанные свойства позволили получить резисторы нового поколения, способные рассеивать мощность до 250 Вт сохраняя работоспособность до температуры 270°С.

АПП, благодаря фооновому механизму теплообмена, имеют высокую поперечную теплопроводность, что позволяет успешно применять ее в теплоточном расходомере.

Приведенных выше свойства АПП являются достаточными для использования их для создания датчика скорости потока газов и жидкостей.

Список литературы:

1. Величко М.А. Времяпролетный теплоточный расходомер газа с датчиками на основе алмазоподобных пленок // Научный альманах. Тамбов. 2015. №11-4(13). с. 253

УДК 378.2

ИСАЕВА Л. М.

преподаватель кафедры «Математики и информатики»

ГБПОУ «Грозненский государственный колледж экономики и информационных технологий»
(Россия, г. Грозный)

ЗАКУЕВ Р. Н.

зам. директора по учебной работе

ГБПОУ «Грозненский государственный колледж экономики и информационных технологий»
(Россия, г. Грозный)

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕХОДА НА СТАНДАРТЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ ПРИ ПРЕПОДАВАНИИ МЕЖДИСЦИПЛИНАРНОГО КОМПЛЕКСА «ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ И СЕТИ» В СПО

В статье рассматриваются роль и место междисциплинарного комплекса «Инфокоммуникационные системы и сети», где важную роль играет изучение начальных правил выполнения и оформле-

ния документации баз данных, получения навыков пользования стандартами и справочными материалами "Грозненского государственного колледжа экономики и информационных технологий".

Ключевые слова: междисциплинарный комплекс, информационно-телекоммуникационные системы, инфокоммуникационная услуга, технические средства информационной сети

На современном этапе научно-технической революции приоритетом среднего профессионального образования провозглашаются развитие общего интеллектуального потенциала и универсальных умений будущих специалистов. Поэтому неслучайно междисциплинарный комплекс (далее МДК 2.1) «Инфокоммуникационные системы и сети» является изложение базовых принципов и технологий построения инфокоммуникационных систем и сетей общего пользования подготовки будущих специалистов. Для освоения данного комплекса в настоящее время необходимо выполнение следующих условий:

- реализовывать основные этапы построения сетей, технологию управления обменом информации в сетях;
- применять методы проектирования информационных сетей;
- использовать современные пакеты администрирования и диагностики информационных сетей функционирующих на базе ОС Windows, Linux, MacOS;
- развитое пространственное воображение;
- техническая эрудиция аппаратных средств сетевого взаимодействия;
- специальная подготовка по использованию реализации протоколов и сетевых служб.

Информационно-телекоммуникационные системы - класс систем, реализующий множество технологических процессов по сбору, обработке, хранению, поиску информации и доступа к ней, переносу (транспортировке) всех видов сообщений путем их объединения в единые транспортные потоки.

Информационно-телекоммуникационная сеть- технологическая система, содержащая линии связи, узлы и пользовательское оборудование, обеспечивающая возможность предоставления услуг по доставке информации пользователям и, частично, по ее хранению и обработке в процессе передачи и доставки. [3]

Полное овладение информационных систем и сетей как средством выражения мысли взаимоувязанной сети и связи в целом и как производственным документом осуществляется на протяжении всего процесса обучения в колледже. «Разработка и администрирование баз данных» является первой ступенью обучения, на которой студенты изучают начальные правила выполнения и оформления документации баз данных, получают навыки пользования стандартами и справочными материалами, учатся читать предоставление пользователей услуг информационной сети посредством соответствующих систем (служб) информационной сети в интересах передачи различных видов информации.

Внедрение МДК 2.1 «Инфокоммуникационные системы и сети» в учебный процесс колледж требует переосмысления сложившихся традиций, так как наиболее полным, точным и наглядным источником информации об объекте становится его сетевая-модель (электронный макет), с использованием которой может быть оформлена, при необходимости, сетевая документация на электронных или бумажных носителях.

Необходимость радикальных преобразований в МДК 2.1 комплекса отмечается и в работе П.П. Воробиенко, Л.А. Никитюк даются определения базовым понятиям, характеризующим предмет труда специалистов инфокоммуникационной отрасли, а именно: «инфокоммуникации» как область деятельности, «инфокоммуникационная сеть» как физический объект, «инфокоммуникационные технологии» как совокупность методов и способов, обеспечивающих функционирование такого объекта и «инфокоммуникационная услуга» как конечный результат. [2]

При разработке новой методологии преподавания «Инфокоммуникационные системы и сети» следует учитывать еще и то обстоятельство, что развитие сетевых-аппаратных средств инфокоммуникационного проектирования и подготовки производства идет по пути постепенного превращения их в комплексную системную среду – технических средств информационной сети.

В стандартах третьего поколения в результате изучения обязательной части МДК 2.1 «Инфокоммуникационные системы и сети» обучающийся должен знать:

- основные принципы построения концептуальной, логической и физической модели данных;
- модели и структуры информационных систем;
- основные типы сетевых топологий, приемы работы в компьютерных сетях;
- информационные ресурсы компьютерных сетей;
- технология передачи и обмена данными компьютерных сетей.

В связи с этим при изучении «Инфокоммуникационные системы и сети» студенты должны уметь выполнять приемы работы в компьютерных сетях.

На протяжении многих лет наш колледж работает в программе NETEMUL. Студенты специальностей «Программирование в компьютерных системах» с помощью данного программного обеспечения изучают компьютерные сети, в качестве наглядного пособия для получения навыков работы в данной области, курсовые и дипломные работы. Таким образом, практически МДК 2.1 «Информационно-коммуникационные системы и сети» среднего профессионального образования должен использовать компьютерные технологии для повышения уровня знаний обучающегося, ускорения и улучшения подачи материала, активизации обучения. Это позволит повысить эффективность обучения, где требуется подача большого и достаточно трудного для усвоения обучающимися материала. [1]

При разумном подходе к реализации стандартов нового поколения мы сможем открыть новые рамки для изучения таких МДК, как «Технологии разработки защиты базы данных», что поможет нам подготовить более качественного современного специалиста.

В результате изучения МДК 2.1 «Информационно-коммуникационные системы и сети» студент сможет пользоваться сетевой техникой для решения задач по проектированию системы компьютерных сетей и принципов их работы.

Список литературы:

1. Гусарова, Е. Н. Современные педагогические технологии: учебно-методическое пособие / Е. Н. Гусарова. – М.: АПК и ПРО, 2005. – 176 с. - ISBN 5-9538-0139-5.
 2. Воробиенко, П.П. Инфокоммуникации: термины и определения [Текст] / П.П. Воробиенко, Л.А. Никитюк // Научный журнал «Восточно-Европейский журнал передовых технологий» // . - Харьков: Технологический центр, 2011. - №6/2 (54), с. 4-6.
 3. «Студопедия» официальный сайт [Электронный ресурс]: http://studopedia.ru/17_45468_infokommunikatsionnie-sistemi-i-seti.html.
-

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 62-93

Н.А. АБРАМОВА

студент 3 курса направления «Техносферная безопасность»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ (Россия, г. Шахты)

Е.Г. БЕРЕСТОВА

студент 3 курса направления «Техносферная безопасность»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ (Россия, г. Шахты)

А.И. ШЕМЕТОВ

студент 3 курса направления «Техносферная безопасность»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ (Россия, г. Шахты)

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РИСК И ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной работе рассмотрена психофизиология безопасности труда, психические процессы и свойства, на основе которых произведен анализ различных форм психических состояний, наблюдаемых в процессе трудовой деятельности. На основе анализа построены кривые фаз работоспособности и колебания работоспособности в течение суток.

Ключевые слова: безопасность труда, физиология труда, психические свойства, психические состояния, предел работоспособности

Роль человеческого фактора в безопасности труда очень велика, особенно важны психофизиологические особенности участников трудового процесса. Психофизиологические основы безопасности базируются на психологии и физиологии человека. Психофизиология безопасности труда основывается на таких науках, как физиология труда, инженерная психология, эргономика и т.д. Психология безопасности рассматривает применение психологических знаний для обеспечения безопасности труда человека и составляет важное звено в структуре мероприятий по обеспечению безопасной деятельности человека. Проблемы безопасности и травматизма на современных производствах невозможно решить только инженерными методами.

Практика свидетельствует, что в основе аварийности и травматизма (от 60 до 90 % случаев в зависимости от вида трудовой деятельности) часто лежат не инженерно-конструкторские ошибки, а организационно-психологические причины: низкий уровень профессиональной подготовки по вопросам безопасности, недостаточное воспитание, слабая установка специалиста на соблюдение требований безопасности, допуск к опасным видам работ неподготовленных лиц, утомляемость людей, неудовлетворительное психическое состояние человека и т.д.

Психология безопасности рассматривает психические процессы, свойства и анализирует различные формы психических состояний, наблюдаемых в процессе трудовой деятельности. В структуре психической деятельности человека различают три основные группы компонентов: психические процессы, свойства и состояния

Психические процессы составляют основу психической деятельности. Различают познавательные, эмоциональные и волевые психические процессы (ощущения, восприятия, память и др.). Психические свойства – это качества личности (характер, темперамент). Среди качеств личности выделяют интеллектуальные, эмоциональные, волевые, моральные, трудовые. Качества личности устойчивы и постоянны. Психическое состояние человека – это структурная организация компонентов психики, выполняющих функцию взаимодействия человека со средой обитания (производственной средой). Психическое состояние человека в конкретный момент времени может оказывать положительное или отрицательное влияние на трудовую деятельность, в частности, на безопасность производственного процесса.

Предел работоспособности – величина переменная; изменение её по времени называют динамикой работоспособности. Вся деятельность во времени протекает по фазам:

I фаза – предрабочее состояние или фаза мобилизации;

2 фаза – вработываемость или фаза нарастающей работоспособности (длительность зависит от времени суток или периода рабочей смены);

3 фаза – фаза устойчивой работоспособности (длительность зависит от интенсивности, тяжести и напряжённости работы);

4 фаза – фаза утомления или декомпенсации;

5 фаза – период возрастания продуктивности за счёт эмоционально волевого напряжения;

6 фаза – период прогрессирующего снижения работоспособности и эмоционально-волевого напряжения;

7 фаза – период восстановления (продолжительность определяется тяжестью проделанной работы, величиной кислородного долга, величиной сдвига в нервно-мышечной системе);

8 фаза – фаза переутомления или стойкое снижение работоспособности (рис. 1).



Рис. 1. Фазы работоспособности

При одинаковой тяжести и напряжённости работы на работоспособность влияют не только продолжительность рабочего дня, но и время суток, а также период рабочей недели, в течение которых она выполняется (рис. 2, 3). В зависимости от тяжести и напряжённости труда, степени вредности или опасности условий труда определяется размер оплаты труда, продолжительность отпуска, размер доплат и ряд других устанавливаемых льгот, призванных компенсировать отрицательные для человека последствия трудовой деятельности.

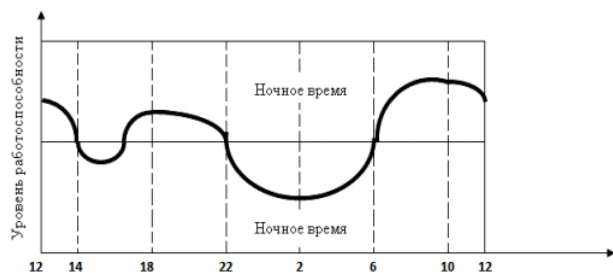


Рис. 2. Колебания работоспособности в течение суток

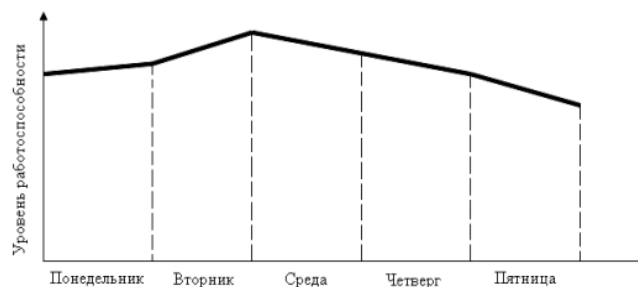


Рис. 3. Изменение работоспособности в течение недели

При выборе профессии человек должен учитывать все обстоятельства, связанные с будущей трудовой деятельностью, уметь правильно соотносить состояние своего здоровья и негативные факторы профессии. Это позволит ему на большой срок сохранить свои жизненные силы и, в конечном счете, добиться больших успехов в жизни и карьере.

Список литературы

1. Данилова, Н.Н. Психофизиология : учебник для вузов / Н.Н. Данилова. – М. : Аспект Пресс, 2007.
2. Белов, С.В. Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды (техносферная безопасность) : учебник для бакалавров / С.В. Белов. – М. : Юрайт, 2012.
3. Каракеян, В.И. Безопасность жизнедеятельности : учебник для бакалавров / В.И. Каракеян, И.М. Никулина. – М. : Юрайт, 2012.
4. Эргономика и психофизиологические основы безопасности труда : учеб. пособие / И.А. Занина, О.В. Соколовская, С.А. Тряпичкин. – Шахты : ИСОиП (филиал) ДГТУ, 2013.

УДК 001.891

В.М. АНТОНОВА

аспирантка кафедры информационных сети и системы
Московский технический университет связи и информатики (Россия, г. Москва)

И.В. БОГОМОЛОВ

студент кафедры защиты информации
Московский технический университет им. Н.Э. Баумана (Россия, г. Москва)

А.Л. СЕЛЕНИНА

студентка кафедры защиты информации
Московский технический университет им. Н.Э. Баумана (Россия, г. Москва)

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ОБЪЕМОВ БОЛЬШИХ ДАННЫХ НА ПРИМЕРЕ ЗАДАЧИ КЛАССИФИКАЦИИ ЗДАНИЙ ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ СИСТЕМ ОТОПЛЕНИЯ

Целью данной работы является сравнение различных механизмов обработки больших данных для дальнейшего решения задач классификации зданий при проектировании систем отопления или охлаждения с помощью среды программирования MATLAB. В работе рассмотрено решение задачи классификации и построения прогнозных моделей по набору исходных данных с помощью трех известных методов: наивного байесовского классификатора NaiveBayes, регрессионных деревьев TreeBagger и нейронных сетей Neural Network. Проведен сравнительный анализ результата. Так же сделаны предположения об использовании прогнозной модели для решения задач классификации в других сферах общественной жизни, например, защиты от утечки информации по техническим каналам.

Ключевые слова: большие данные, ценность данных, классификация данных, прогнозирование

Появившиеся технические возможности по обработке больших объемов данных дают аналитикам и специалистам получать более полное представление о классификации в различных предметных областях и принимать обоснованные решения. В качестве примеров больших данных для исследования можно привести непрерывно поступающие данные с измерительных устройств, показания радиочастотных идентификаторов, информацию о местонахождении абонентов сетей сотовой связи, данные от устройств аудио- и видеорегистрации, потоки сообщений социальных сетей и т.д.

Обработка объемов больших данных сталкивается с различными проблемами. Например, данные могут не помещаться в доступную оперативную память, время их обработки может быть слишком долгим, или интенсивность их поступления может быть слишком быстрой для сохранения и обработки, не оптимально может быть выбрано время хранения, так же могут быть неоднозначными результаты классификации. Существующие стандартные алгоритмы, которые применялись ранее, обычно не подходят для обработки больших данных. Таким образом, пока и не существует универсального подхода, каждая предметная область имеет специфические особенности.

Для решения поставленной в данной работе задачи, в качестве исходных данных был взят каталог, содержащий численные характеристики различных моделей жилых помещений. Здания различаются по следующим критериям: относительной компактности, площади поверхности, площади стен, площади крыши, высоте стен, ориентации, распределению площади остекления, а также потребности в нагреве и потребности в охлаждении каждого конкретного вида здания [1]. При обработке представленных данных получилось 37 независимых классов зданий. То есть, данная задача сводится к распределению тех или иных зданий по 37 классам потребностей в отоплении (охлаждении). Для анализа данных были взяты три классификатора.

Для начала обучения каждого классификатора необходимо разбить исследуемый массив данных на обучающую и тестовую выборки. Для этого в среде программирования MATLAB (Version 8.6) используется функция `cvpartition` с последующим тестом `holdout`. Далее данные обучающей и тестовой выборок заносятся в отдельные переменные. После этого должны быть использованы методы сравнения обучающих значений с тестовыми, которые будут получены в результате работы классификатора.

Первый рассматриваемый в работе метод классификации – это Наивный (строгий) байесовский классификатор. Напомним, что это простой вероятностный классификатор, основанный на применении Теоремы Байеса со строгим предположением о независимости исследуемых данных [2]. Достоинством этого классификатора является малое количество данных необходимых для обучения (в нашем случае 10%) и оценки параметров, достаточных для решения задачи классификации. Ранее он являлся одним из самых популярных методов для решения задач классификации, но появление обработки больших данных показало, что этот метод является недостаточно точным. Поэтому на его основе в работе делается некоторая эталонная оценка, которая в дальнейшем сравнивает его точность с точностью двух других рассматриваемых классификаторов.

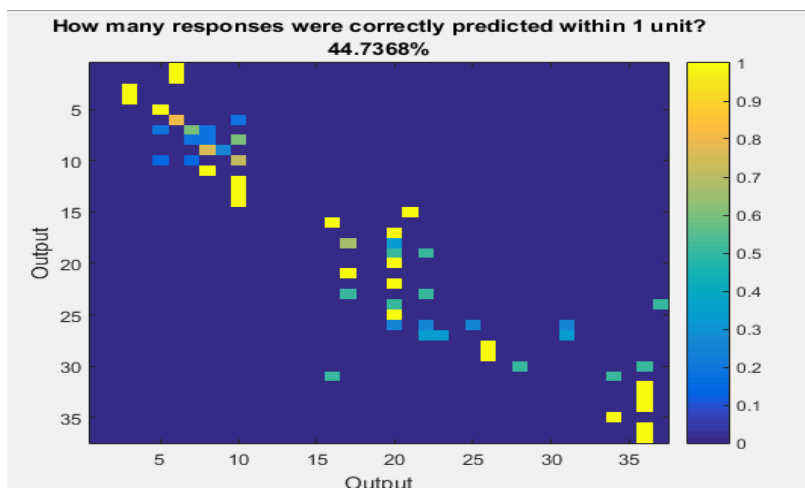


Рис. 1. Результат использования метода наивного Байесовского классификатора

С помощью функции обработки `fit` подставляем обучающую выборку, а для получения прогноза вероятностных характеристик в функцию обработки `predict` подставляем тестовую выборку. Результат сравнения тестовых значений с обучающими, полученными в результате работы классификатора представлен на рисунке 1.

В рассматриваемом примере метод дал всего 44,7% правильных ответов, что говорит о том, что он является не совсем подходящим для решения данной задачи.

Второй рассматриваемый в работе метод классификации – регрессионные деревья. Часто их называют деревьями принятия решений или деревьями классификации. Его популярность объясняют возможностью графического представления результатов и простотой их интерпретации. Цель данного метода состоит в том, чтобы создать модель, которая предсказывает значение целевой переменной на основе нескольких переменных на входе. Структура дерева состоит из: условий (узлов), «веток» (ребер) и «листьев» (оконечные точки). Условие определяет по какому из ребер идти. Если для данного наблюдения условие истина, то осуществляется переход по левому ребру, если же ложь — по правому. Дерево распределений классов зданий для определения потребностей в отоплении (охлаждении), построенное для исследуемой задачи, представлено на рис. 2.

Анализ совпадений данного метода представлен на рис. 3. Очевидно, что в данной задаче точность метода намного выше, она достигает 94,7%. На основании исследований можно сделать вывод, что метод регрессионных деревьев для данной задачи является достаточно эффективным.

Третий рассматриваемый в работе метод — это создание искусственной нейронной сети. Искусственные нейронные сети могут создаваться путем имитации модели сетей искусственных нейронов на компьютере. Один искусственный нейрон, который представляет узел искусственной нейронной сети может быть представлен некоторой нелинейной функцией от единственного аргумента — линейной комбинации всех входных сигналов. Данную функцию называют так же функцией активации или передаточной функцией. Полученный результат посылается на единственный выход. Используя алгоритмы, которые имитируют процессы реальных нейронов, можно заставить сеть «учиться», что помогает решить множество различных задач, включая задачи классификации [4].

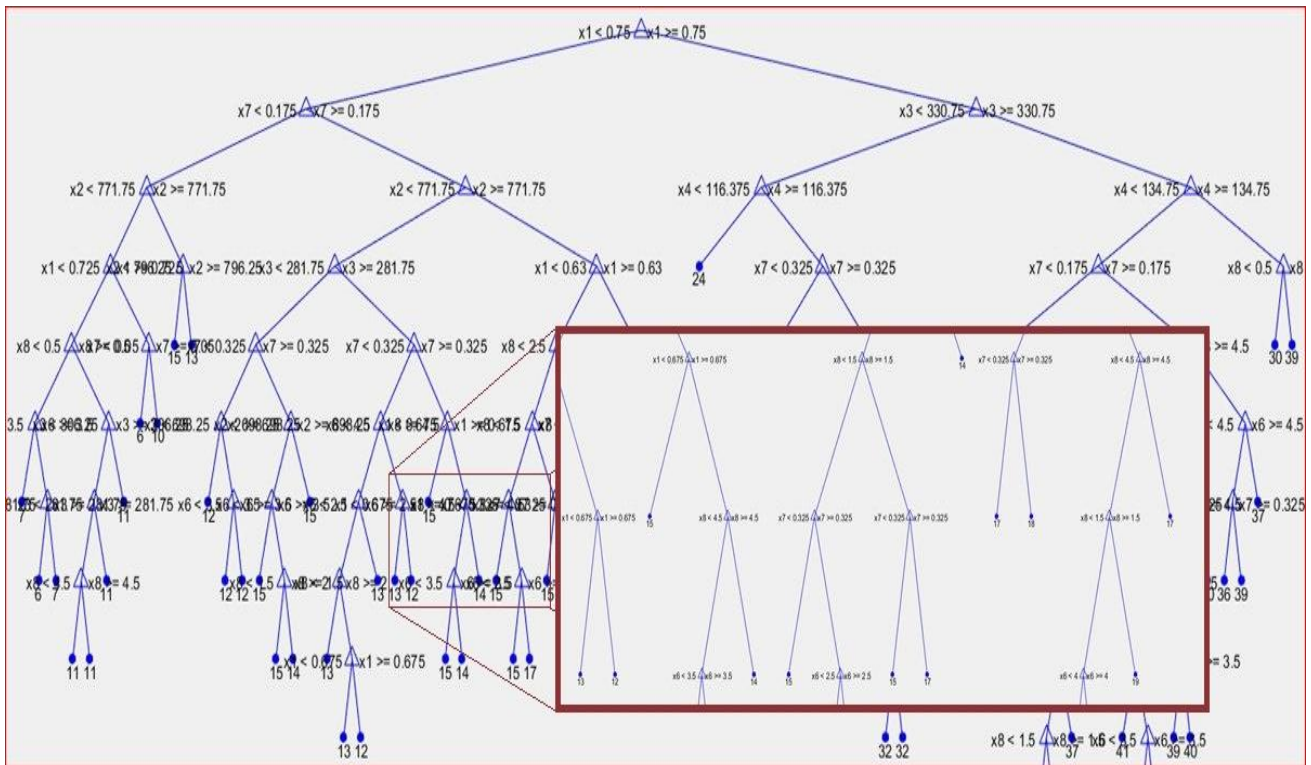


Рис. 2. Оценка потребностей в отоплении (охлаждении) зданий с помощью метода регрессионных деревьев

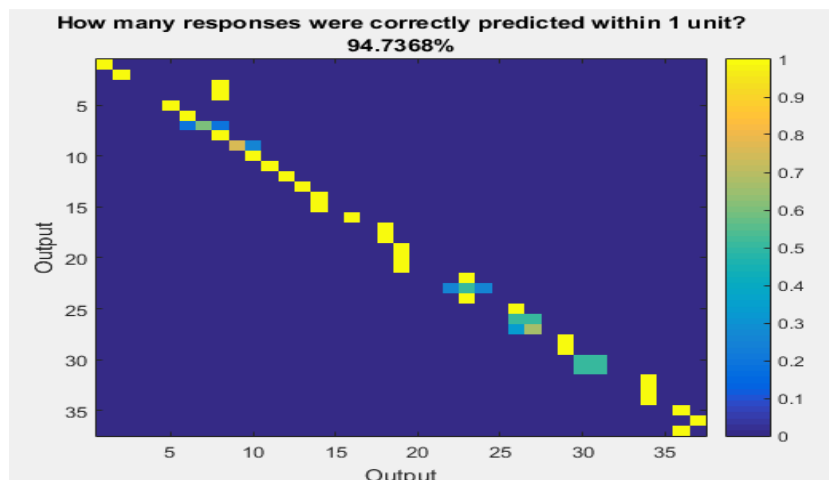


Рис. 3. Результат использования метода регрессионных деревьев

В работе проведено обучение нейронной сети с использованием 10 нейронов в функции patternnet. При настройке нейросеть показывается число итераций, которое потребовалось для обучения, пока не были выполнены условия остановки обучения (рис. 4). График качества обучения представлен на 3х различных выборках (они были созданы на основании тестовой подвыборки Y_{train}).

Остановка обучения произошла, когда график пошел вверх, что является своеобразной защитой от переобучения. Данную нейросеть может быть так же использована для прогноза.

Анализ совпадений метода искусственных нейронных сетей представлен на рис. 5. Точность метода так же выше наивного байесовского классификатора, в данной задаче она почти совпала с точностью метода регрессионных деревьев. На основании исследований можно сделать вывод, что метод искусственных нейронных сетей для данной задачи является достаточно эффективным.

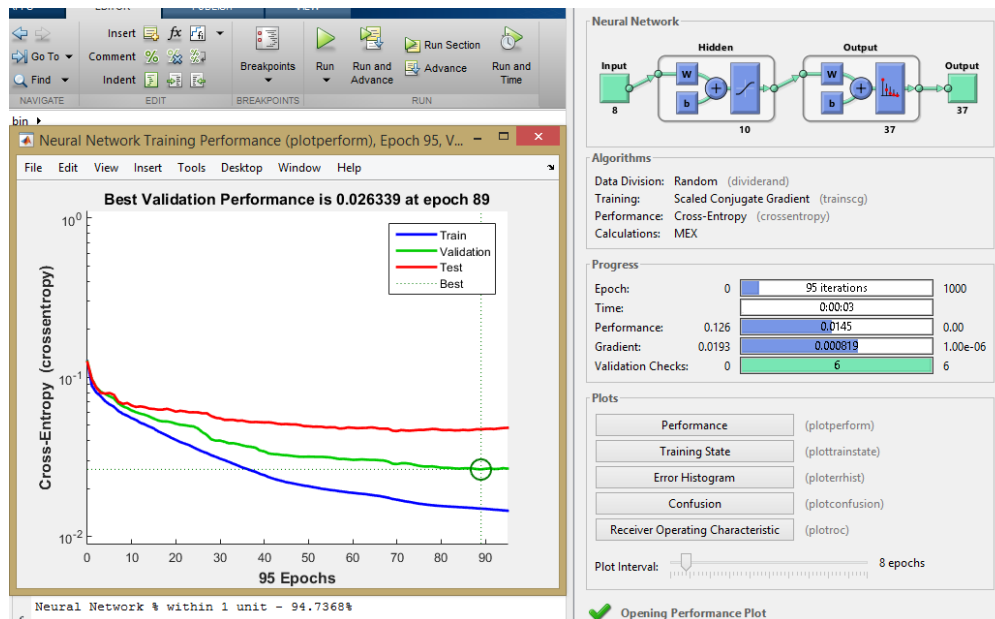


Рис. 4. Графики качества обучения 3х различных выборов

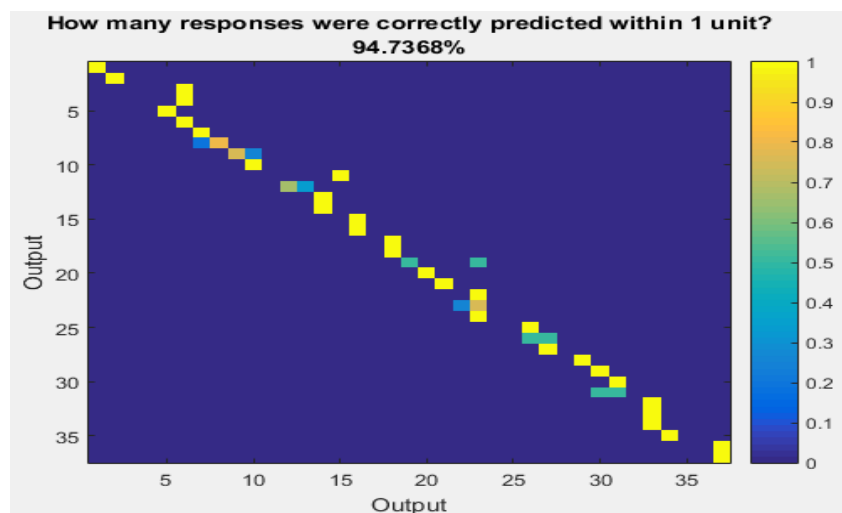


Рис. 5. Результат использования метода искусственных нейронных сетей

Таким образом, в данной работе на примере анализа реальных данных была рассмотрена одна из классических задач на прогнозирование и классификацию. На реальном примере технических систем из области энергетики и промышленного производства были рассмотрены методы анализа данных и алгоритмы обучения в среде программирования MATLAB (Version 8.6), а именно было установлено: как обучить различные модели, произвести оценку качества алгоритмов, сравнить полученные результаты и применить лучшие подходы для решения поставленной задачи. В ходе работы было установлено, что лучшим классификатором среди рассмотренных (наивного байесовского классификатора NaiveBayes, регрессионных деревьев TreeBagger и нейронных сетей Neural Network) является метод регрессионных деревьев. Результаты данной работы при проведении определенной модификации, возможно, использовать для классификации объектов (помещений, аппаратуры...) по степени защищенности от утечек информации. В частности, можно прогнозировать утечку информации по техническим каналам, если известны те или иные необходимые параметры зданий.

Список литературы

1. Белосов А.И., Ткачев С.Б. Дискретная математика. М.: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2004.
2. Гмурман В. Е. Теория вероятностей и математическая статистика. М.: Высшее образование, 2013. 348 с.
3. Левитин А.С. Алгоритмы: введение в разработку и анализ. М.: Издательский дом "Вильямс", 2006. 576 с.

4. Тадеусевич Р.С., Боровик Б.Т., Гончаж Т.В., Леппер Б.П. Элементарное введение в технологию нейронных сетей с применением программ. М.: Горячая Линия - Телеком, 2011. 248 с.

5. Майер-Шенбергер В., Кукьер К. Большие данные. Революция, которая изменит то, как мы живем, работаем и мыслим: пер. с англ. / под ред. И. Гайдюк. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. – 240с. [Mayer-Schonberger V., Cukier K. Big Data. A Revolution that will transform how we live, work, and think. Houghton Mifflin Harcourt, 2013. 242 p.]

УДК 004

В.И. ВАХРУШЕВ

студент группы ФИПИб-13

Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

Р.Ф. МУСИН

студент группы ФИПИб-13

Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СВОБОДОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

В работе рассмотрены основные концепции моделирования бизнес-процессов, проведён обзор и детальный анализ наиболее известных свободных средств моделирования.

Ключевые слова: моделирование, бизнес-процессы, CASE-средства

На сегодняшний день можно констатировать тот факт, что моделирование бизнес-процессов стало неотъемлемой составляющей реализации любого проекта, связанного с модернизацией и развитием деятельности компании. Результаты бизнес-моделирования могут быть представлены в виде графических моделей, в числе которых находятся IDEF0, IDEF3, DFD, eEPC и другие. Их реализация, безусловно, возможна с помощью простого листа бумаги и карандаша, но в 21 веке было бы неразумным не воспользоваться различными компьютерными средствами моделирования.

С развитием информационных систем и технологий повысился уровень выполнения процессов. И постоянно необходимо их анализировать для оптимизации. Организации необходимо правильно показать многие аспекты деятельности, взаимодействие задач и элементов. Существует большое количество методов, которые позволяют управлять бизнес-процессами. Некоторые методы требуют больше времени, а другие средств на внедрение [3].

В настоящее время можно встретить множество CASE-средств, существенно облегчающих жизнь системному аналитику. Средства автоматизации разработки программ (CASE-средства) — инструменты автоматизации процессов проектирования и разработки программного обеспечения для системного аналитика, разработчика ПО и программиста [2].

Актуальность перехода на свободное ПО определяется высокой стоимостью большинства проприетарных продуктов и возможностью неограниченного использования программных средств. В данной работе хотелось бы заострить внимание на рассмотрении наиболее известных программных продуктов для моделирования бизнес-процессов: их функциональных возможностях [1].

Dia - построение диаграмм в различных нотациях. Рассматривается создателями в качестве альтернативы коммерческой MS Office Visio. Приложение является частью GNOME Office.

Star UML - построение диаграмм на языке UML, реализация концепции модельно-ориентированного подхода к разработке ПО MDA.

Umbrello - объектно-ориентированное проектирование на языке UML. Реализует базовые функции для построения UML-диаграмм.

Ramus Educational - ПО Ramus предназначено для описания бизнес-процессов предприятия на языках IDEF0 и DFD.

ARIS Express - ARIS – методология и программный продукт для моделирования бизнес-процессов.

Для более детального анализа и представления функциональных возможностей данных программных средств обратимся к таблице 1.

Таблица 1. Сравнительный анализ программных средств моделирования бизнес-процессов

Наименование/ Функциональные возможности	Поддерживаемые стандарты	Наличие графических средств представления моделей	Моделирование диаграмм различных типов	Имитационное моделирование	Декомпозиция объекта	Генерация кода	Документирование	Ведение библиотеки типовых бизнес-моделей	Возможность интеграции со сторонними программами	Прямой инжиниринг	Реверс-инжиниринг	MS Windows	GNU/Linux
Ramus Educational	IDEF0, DFD	+	+/-	-	+	-	-	+	+	-	-	+	+
Dia	ER, DFD, SADT/IDEF0,UML, BPMN	+	+	+/-	+	+		+	+	+	+	+	+
Star UML	UML	+	+/-	-	-	+	+	+/-	+	+	-	+	-
Umbrello	UML	+	+	-	-	+	+	+/-	+	+	+	+	+
ARIS Express	Стандартные функции моделирования БП	+	+	+	+		-	+		+	-	+	+

Поскольку цели и задачи моделирования бизнес-процессов варьируются и зависят исключительно от требований заказчиков, то выбор технологий остаётся за руководством.

Список литературы

1. Свободные инструменты проектирования информационных систем: учеб.-метод, пособие / А.И. Попов; Сев. (Арктич.) федер. ун-тим. М.В. Ломоносова. - Архангельск: ИПЦ САФУ, 2012. - 78 с : ил
2. Назарова О.Б. Моделирование бизнес-процессов: учебно-методическое пособие / О.Б. Назарова, О.Е. Масленникова. – 230 с.
3. Давлеткиреева Л.З., Скокова И.К. Реинжиниринг бизнес-процесса организации ежегодной международной интернет-конференции-конкурса//Успехи современной науки. 2015. №1. С. 29 -32

УДК 004.514

А.В. ВИЦЕНТИЙ

канд. техн. наук, научный сотрудник лаборатории региональных информационных систем;
доцент кафедры информационных систем и технологий

Институт информатики и математического моделирования Кольского НЦ РАН
Кольский филиал ПетрГУ (Россия, г. Апатиты)

ОБЪЕМ И ПОРЯДОК ДИНАМИЧЕСКОГО ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ПРОСТРАНСТВЕННЫХ ДАННЫХ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРИКЛАДНЫХ ЗАДАЧ

В работе рассматриваются вопросы определения объемов и способов отображения пространственных данных, представленных графически, которые целесообразно визуализировать пользователю для обеспечения эффективного восприятия информации. Предполагается, что визуализация пространственной информации происходит динамически в рамках специальной программной среды и учитывает поведение пользователя и особенности восприятия. Предлагается механизм определения объема и порядка представления пространственных данных для обеспечения эффективной работы пользователя.

Ключевые слова: интерфейс, визуализация данных, когнитивные свойства интерфейса, разработка интерфейсов

В настоящее время пространственные данные находят применение при решении различных прикладных задач, среди которых можно выделить класс задач, связанных с управлением сложными пространственно-организованными природно-техническими системами. Для эффективного управления такими системами чаще всего необходимо иметь специальные средства информационной поддержки принятия решений, которые облегчают работу лица, принимающего решения (ЛПР).

В связи с накоплением огромных объемов и изменчивостью во времени пространственных данных увеличивается сложность их визуального представления и последующего анализа ЛПР. В результате, возникает проблема «разгрузки визуальных образов», выдаваемых системой, то есть снижения избыточности информации, выдаваемой пользователю в единицу (или интервал) времени при решении прикладных задач.

Для решения указанной проблемы целесообразным может быть динамическое формирование визуальных образов пространственных данных, организованное так, чтобы снизить количество выводимой информации, выраженной в графических примитивах изображения, на некоторый «оптимальный» уровень. Оценить это число можно как минимальное количество графических примитивов, обеспечивающее эффективное принятие ЛПР адекватных решений. При этом для решения различных прикладных задач количество графических примитивов будет различным.

Также важным фактором, влияющим на определение оптимального количества графических примитивов изображения и часто не берущимся во внимание при разработке современных систем информационной поддержки принятия решений, являются когнитивные возможности человека, а именно, возможности восприятия визуальной информации [1, с. 375]. Благодаря достижениям когнитивной науки [3, с. 82] можно попытаться учесть этот фактор как при проектировании новых систем поддержки принятия решений, так и для модификации уже существующих методов и алгоритмов построения изображений, основанных на пространственных данных – геоизображений.

Для эффективного восприятия пространственной информации, представленной визуально недостаточно определить лишь количество выводимых примитивов. Важно определить способ, которым эти данные будут представлены. На сегодняшний день нет единого универсального подхода к решению этого вопроса. Одним из направлений является подход, при котором построение визуальных образов осуществляется с учетом особенностей психики человека [2, с. 35]. При этом нужно учитывать как общие для всех людей особенности, так и «индивидуальные», развивающиеся под влиянием различных факторов: профессиональных, социальных, личностных и т.п.

Таким образом, для эффективного использования пространственных данных в решении прикладных задач необходимо с одной стороны ограничивать количество выводимой пользователю визуальной информации, а с другой, адаптировать ее вывод в зависимости от поведения пользователя. Реализовать эти ограничения можно при создании системы динамической когнитивной геовизуализации [4, с. 90]. Работа в ней строится как последовательный анализ набора геоизображений, каждое из которых удовлетворяет ЛПР на данном временном промежутке. Такая система должна позволять оперативно синтезировать когнитивные геоизображения, то есть изображения, построенные на основе визуализации пространственных данных, определяемых решаемой ЛПР прикладной задачей с учетом особенностей восприятия визуальной информации. Определение количества информации и способа ее представления при синтезировании последующего геоизображения должно строиться на анализе удовлетворенности и поведения пользователя при работе с предыдущим.

Список литературы

1. Robert L. Solso, M. Kimberly MacLin and Otto H. MacLin *Cognitive Psychology* // Allyn & Bacon, 2008. pp. 592.
2. Koffka, K.: *Principles of Gestalt psychology* // N.Y.: Routledge - 1935, pp. 720.
- Miller, G.: *The Magical Number Seven, Plus or Minus Two* // *The Psychological Re-view.* - vol. 63, 1956 pp. 81 - 97.
3. Вицентий А.В. Разработка технологии динамической когнитивной геовизуализации // Труды Кольского научного центра РАН. -3/2015(29). Информационные технологии. – Вып. 6. – Апатиты: Изд-во КНЦ РАН, 2015. С.87-93.

УДК 673

М.Н. ГАТИТУЛИН

ООО «Рота Тех» (Россия, г. Челябинск)

ПРОИЗВОДСТВО АЛЮМИНИЕВОЙ КРУПКИ МЕТАЛЛОРЕЖУЩИМ РОТАЦИОННЫМ ИНСТРУМЕНТОМ

Рассмотрены возможности производства алюминиевой крупки размером до 5 мм измельчением крупных заготовок на токарно-карусельном станке ротационным режущим инструментом из легированных хромистых чугунов, что позволило получить значительный экономический эффект, в сравнении с распылением жидкого металла.

Ключевые слова: ротационный режущий инструмент, инструмент из легированных хромистых чугунов

Алюминиевые порошки и крупку применяют в черной и цветной металлургиях, пиротехнике, химической и других промышленных отраслях экономики. Крупка имеет размеры до 5 мм. Она не взрывоопасна, обладает большой поверхностью и до 85% материала принимает участие в реакциях восстановления.

Производство металлических порошков может осуществляться различными способами. Часто производство порошков осуществляется распылением жидкого металла. Но все, широко применяемые в настоящее время способы производства порошков, в том числе и распыление жидкого металла, связаны с большими энергетическими затратами.

В работах [1-3] описано производство порошков ротационными инструментами. Получение крупки фракциями до 5 мм ранее не проводилось, поскольку это связано с применением больших подач на зуб при фрезеровании или на оборот при точении вызывающими повышенные нагрузки на систему СПИД.

На рис. 1 представлен процесс фрезерования чушки, закрепленной в тисках на столе станка. Ротационная фреза содержит в каждом подшипниковом узле две круглые чашки, установленные ступенчато с возможностью заглубления каждой на свою глубину. На круглых лезвиях первого ряда чашек нарезаны канавки для дробления стружки по длине, с шагом для образования нужной крупки.

Второй ряд чашек либо не имеет канавок, либо они должны быть выполнены мелкими для обеспечения зубчатого контакта с измельчаемой заготовкой и самовращения. Фрезерование на подачах до 5 мм/зуб при толщине среза до 3 мм, выявило необходимость использования мощных станков с жестким шпиндельным узлом и механизмами подачи. Кроме того, выход годного по массе заготовки из чушки не превышает 30-40 % из-за сложности её крепления на станке.

Режущее лезвие при резании не нагревается выше 100-150 °С. При измельчении заготовки фрезерованием поверхность обработки является плоской, поэтому возможна установка на каждом подшипниковом узле несколько режущих лезвий по обе его стороны с сохранением одинаковых геометрических параметров для получения требуемого фракционного состава крупки.

Возможно обеспечение переменных параметров измельчения как внутри каждого ряда режущих чашек, так и в каждом ряду. Рассев виброситом в бункере позволяет расширить технологические возможности изготовления порошков, крупки и пудры одновременно.

Измельчение заготовки на токарном станке (рис. 2) ротационным резцом с канавками на режущем лезвии определили возможность снятия им припуска на сторону величиной 3 – 5 мм на сторону при подаче на оборот заготовки до 3 мм. В работе по измельчению могут участвовать 2 или 3 режущие кромки канавки в зависимости от припуска на обработку и подачи резца на оборот.



Рис. 1. Фрезерование слитка ротационной фрезой

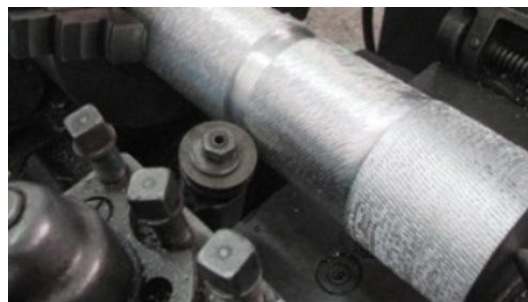


Рис. 2. Установка заготовки на токарном станке

Для расширения фракций крупки каждый проход резца можно производить на разных подачах на оборот, припусках на обработку и переменного шага канавок на режущем лезвии. Работа в подшипниковом узле одновременно двух чашек возможна, но изменение диаметра заготовки при каждом проходе резца изменяет параметры измельчения. Можно устанавливать 2 резца на токарном станке - по обе стороны резцедержателя для повышения производительности измельчения.

По результатам испытаний получены данные для измельчения крупных заготовок на токарно-карусельном станке с производительностью, не уступающей распылению жидкого металла, но при значительной экономии затрат на тепловую энергию.

Низкие температуры при ротационном резании расширяют возможности применения нетрадиционных инструментальных материалов. В [4 - 10] разработаны составы износостойких сплавов из легированных хромистых чугунов, из которых можно изготавливать литой режущий инструмент и способы упрочнения такого инструмента. Режущий инструмент из этих сплавов имеет существенные преимущества перед твердосплавным инструментом в случае, когда температура в зоне резания не превышает 300...400 °С, а износ имеет абразивный характер [6, 8, 10]. Легированные хромистые чугуны могут применяться и как наплавочный материал для изготовления режущего инструмента [11-12].

При необходимости литые режущие элементы из легированного чугуна могут быть приварены к металлической основе из более дешевых сталей, например, низколегированных трубных сталей [15-21].

Использование легированных хромистых чугунов для изготовления режущих элементов ротационных инструментов позволит повысить стойкость этого инструмента при резании, а также производительность процесса.

Список литературы

1. Гатитулин М.Н., Башарин И.А. Ротационное измельчение порошков для аддитивных технологий и порошковой металлургии // Вестник современной науки: Научно-теоретический журнал. Волгоград: Изд-во «Абсолют», 2015. № 1. С. 26 - 33.
2. Сметанин С.Д., Шаламов В.Г. Получение порошков с частицами заданных формы и размеров ротационным фрезерованием // Вестник машиностроения. 2013. №10. С.62 – 64.
3. Гатитулин М.Н., Сметанин С.Д. Перспективы измельчения рудных материалов ротационным инструментом // Материаловедение и термическая обработка металлов. Сб. научн. трудов под ред. А.Н. Емелюшина, Е.В. Петроченко. Магнитогорск, 2009. С. 155-157.
4. Емелюшин А.Н. Влияние титана и бора на износостойкость предназначенного для механической обработки неметаллических материалов инструмента из хромистых чугунов / Изв. Вузов. Черная металлургия. 2000, № 2, С. 28-29.
5. Формирование структуры и свойств ванадиевых чугунов при их затвердевании в различных формах / В.М. Колокольцев, Е.В. Петроченко, А.Н. Емелюшин и др. // Известия высших учебных заведений. Черная металлургия. 2005. № 4. С. 41-43.

УДК 004

Т.Ф.ГУСЕВА

студент группы ФИПИБ-13 института Энергетики и Автоматизированных Систем
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

О.Р. КОМИССАРОВА

студент группы ФИПИБ-13 института Энергетики и Автоматизированных Систем
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

ОБЗОР СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ КОНТЕНТОМ И ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОЙ В РАМКАХ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ САЙТОСТРОЕНИЯ

В статье проведен обзор популярных CMS систем, отвечающих всем требованиям безопасности и удобства. Также представлен сравнительный анализ функциональной составляющей каждой системы.

Ключевые слова: система, CMS система, контент, сайтостроение

Как известно, технологии не стоят на месте и постоянно развиваются. Особенно это касается сайтостроения. Ежедневно в мире создается более 900 тыс. сайтов личные блоги, сайты-визитки, интернет - магазины, образовательные порталы[2]. Сегодня сайт это не просто набор страниц связанных между собой ссылками, а сайт, состоящий из динамичных страниц. Создание и поддержка таких сайтов осуществляется с помощью CMS.

Система управления контентом (CMS или Система управления содержимым сайта) - это информационная система или компьютерная программа, которая позволяет очень быстро и легко загружать и редактировать информацию на сайте, создавать и удалять страницы, а также вносить изменения в страницы, не изменяя их программный код. Простые, функциональные и удобные интерфейсы CMS позволяют человеку, не обладающему навыками программирования и построения сайтов, самостоятельно создать сайт любой сложности.

В последние годы наибольшей популярностью среди CMS пользуются несколько систем: Joomla, Drupal, Wordpress, 1С-Битрикс и MODX (по данным сайта <http://www.ratingruneta.ru> за 2015 год).

Ниже представлен сравнительный анализ функциональной составляющей каждой системы (табл. 1). Представленные системы отвечают всем требованиям безопасности и удобства[1].

Таблица 1. Сравнительный анализ основных функций систем

	1С-Битрикс	Drupal	Joomla!	MODX	WordPress
Общая информация					
Лицензия	Платная	Бесплатная	Бесплатная	Бесплатная	Бесплатная
Стоимость, руб.	1 990 - 129 900	Бесплатная	Бесплатная	Бесплатная	Бесплатная
Демо-доступ	Имеется демо-версия		Имеется демо-версия	Имеется демо-версия	
Системные требования					
База данных	MySQL, MS SQL, Oracle	MySQL, Postgres SQL	MySQL, MS SQL, Postgres SQL, InnerDB	MySQL	MySQL
Языки программирования	ASP.NET, PHP	PHP	PHP	PHP	PHP
Удобство использования					
Резервная копия	Поддерживается	Не поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается
Встроенные модули					
Платежные системы	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается
Интернет-магазин	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается
Система документооборота	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается	Не поддерживается
Чат	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается	Не поддерживается
Обмен ссылками	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Поддерживается	Не поддерживается

В целом, функциональные возможности рассмотренных систем совпадают. Сказать какая система управления содержимым сайта самая лучшая нельзя, так как каждая имеет свои преимущества и недостатки. Для выбора той или иной системы необходимо определиться для каких целей нужен сайт. Создания блогов и новостных порталов в большинстве случаев используют WordPress, для социальных сайтов используют Joomla а для интернет-магазинов хорошо подойдет 1С-Битрикс.

Список литературы

1. Сравнение систем управления контентом с открытым исходным кодом: Joomla, Drupal и Plone. – Режим доступа: <http://www.z-i-v.ru/articles/000017.htm>
2. Седнева Д.А., Климов П.А., Гусева Т.Ф., Вахрушев В.И., Румянцев Е.П., Новикова Т.Б. Описание моделей по созданию собственного бизнеса // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 11 . URL: <http://web.snauka.ru/issues/2015/11/59171> (дата обращения: 03.03.2016).

УДК 004.056.53

Н.О. ЖГУТОВ

студент кафедры информационных технологий
Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина
(Россия, г. Иваново)

Б.А. БАЛЛОД

к.т.н., доцент кафедры информационных технологий
Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина
(Россия, г. Иваново)

СПОСОБЫ УСИЛЕНИЯ ЗАЩИТЫ ОТ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОГО ДОСТУПА К ТЕХНИЧЕСКИМ СРЕДСТВАМ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

В работе представлены результаты исследований информационной безопасности эксплуатации информационных систем в государственной структуре. Определены источники наибольших рисков от реализации угроз по версии портала InfoWatch. Предложены способы усиления защиты от несанкционированного доступа к техническим средствам информационных систем.

Ключевые слова: защита информации, информационная безопасность, несанкционированный доступ, USB-ключ

В эру информационных технологий, информация является одним из важнейших ресурсов, который люди используют повседневно и в большинстве случаев информация хранится в открытом виде. Но нельзя забывать так же и об информации внутри государственных органов, которая должна быть защищена, сейчас я говорю об информации, относящейся к безопасности государства.

В защите информации нуждаются крупные компании, предприятия, конструкторские бюро. Но больше всего в защите информации нуждаются государственные органы. Мы рассмотрим такой государственный орган, как казначейство. В данной структуре для обеспечения информационной безопасности, как самого органа, так и его клиентов нужно учитывать свои особенности такие как:

- закрытость данной системы;
- конфиденциальность данных;
- большое количество рабочих мест;
- большой ежедневный объём данных.

В связи с этим данная структура нуждается в усиленной защите своих информационных ресурсов. На данный момент времени, УФК уже обладает «топовыми» программными и техническими средствами для защиты своих данных, такие как MaxPatrol и ArcSight. Но, как известно [1] большую роль в реализации угроз имеет человеческий фактор. К примеру, сотрудник, покидая своё рабочее место, забывает заблокировать свой компьютер, и злоумышленник может получить полный доступ к рабочему месту.

В настоящее время существуют специальные USB-ключи, при отсутствии которых рабочий компьютер пользователя заблокирован. Но данный способ защиты может не "сработать" по причине человеческого фактора. Например, сотрудник, срочно покидая рабочее место, может забыть про извлечение USB-ключа.

В связи с этим можно задать вопрос: «Как максимально обезопасить рабочее место во время отсутствия сотрудника»? Пропускная система сейчас работает на NFC (Near field communication) технологии. Но нужно учитывать то что данные ключи можно с лёгкостью скопировать, потому что вероятность того что сотрудник оставит карточку доступа значительно выше чем USB-ключ. Например, ключ на основе NFC легко копируется с помощью простого смартфона с чипом NFC. В связке данной технологии и USB-ключа, мы можем минимизировать риски проникновения, т.е. сотрудник карточкой, а доступ к компьютеру получает с помощью USB-ключа.

Я предлагаю систему с одним «ключом», реализованную на технологии USB-ключа с помощью которого сотрудник получает доступ и в помещение и к компьютеру. Риск того, что человек забудет извлечь данное устройство минимизируется тем, что выйти из помещения можно только

при подключении данного устройства к выходной двери. Т.е. пока USB-ключ не будет извлечён из компьютера и подключён к двери, выйти из помещения невозможно, так же и на оборот.

Помимо защиты рабочего места, в данной системе мы можем осуществить контроль над сотрудниками, а именно: во сколько он пришёл, приступил к работе, сколько раз он отлучался с рабочего места и на сколько, во сколько закончил работу и во сколько ушёл.

Существует несколько компаний, предлагающих на выбор несколько вариантов решений. Например, компания SafeNet занимается разработкой USB-ключей для доступа к компьютеру и возможна реализация открытия замка двери с помощью того же ключа: HASP, Hardlock, eToken.

И так, используя продукты компании SafeNet, мы сможем решить проблему предотвращения несанкционированного доступа к рабочему месту и минимизировать риски утечки конфиденциальной информации.

Список литературы

1. Исследование утечек информации за 2015 год. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.infowatch.ru/analytics/reports/16340> (дата обращения: 22.03.16)
-

УДК 004.9

С.А. ЗЫРЯНОВА

канд. техн. наук, доцент кафедры информационных технологий
Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (Россия, г. Омск)

О.А. ФИЛИМОНОВА

старший преподаватель кафедры информационных технологий
Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (Россия, г. Омск)

А.Н.РУСАКОВ

студент 3 курса факультета автомобильный транспорт
Сибирская государственная автомобильно-дорожная академия (Россия, г. Омск)

ПРОГРАММА ДЛЯ ТЕСТИРОВАНИЯ ПО ПРАВИЛАМ БЕЗОПАСНОГО ПОВЕДЕНИЯ НА ДОРОГАХ

В работе описывается структура и возможности созданной тестирующей программы для контроля знаний по правилам безопасного поведения на дорогах для школьников младшего и среднего звена.

Ключевые слова: тестирующая программа, правила безопасного поведения, обучение, контроль знаний, мультимедиа

Одним из основных современных требований к процессу обучения является наличие компьютерной техники с актуальным системным и прикладным программным обеспечением. Прогресс в области программного обеспечения для персональных компьютеров ведет к активному использованию средств мультимедиа при разработке обучающих программных продуктов.

Звук, анимация, видео – все эти и другие атрибуты мультимедиа позволяют более плодотворно и интенсивно воздействовать на детей, заинтересовывая и вовлекая их в мир псевдорепальных образов и моделей, воспроизводимых на экранах мониторов, помогая с их помощью понять сущность процессов и явлений окружающего нас мира. А возможность подключения тестирующих систем позволяет дополнительно оценивать уровень усвоения информации.

Созданная компьютерная тестирующая программа по курсу безопасности дорожного движения для школьников дает возможность проверить уровень знаний детей в области безопасного поведения на дорогах. Практическое наполнение разработанного варианта тестирующей программы рассчитано на детей младшего и среднего школьного возраста и состоит из нескольких тестов.

Компьютерная обучающая программа для тестирования учащихся школ создана в среде программирования Visual Basic[1]. Структура программы представляет собой совокупность форм, связанных между собой кнопками перехода. После запуска приложения на экран выводится заставка программы (рис.1). Следующая форма содержит кнопки, позволяющие перейти к тестированию в зависимости от возрастной категории ученика (рис.1).

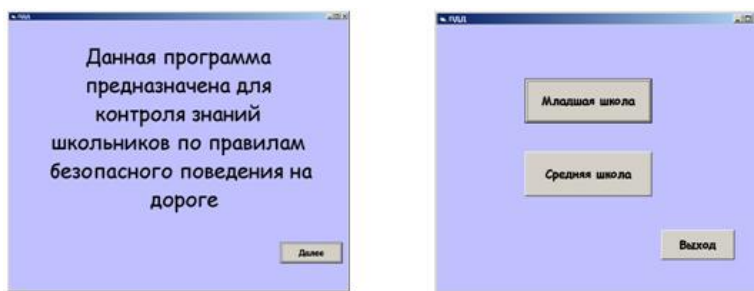


Рис. 1. Заставка и главная форма приложения

«Младшая школа» рассчитана на учеников 1-4 классов, «Средняя школа» соответствует 5-8 году обучения в школе.

Тест «Младшая школа» содержит два задания. Первое задание осуществляет контроль знаний учащихся основных дорожных знаков, регламентирующих движение пешеходов и велосипедистов.

В верхней части формы сформулировано задание, которое необходимо выполнить ученику. После нажатия кнопки «Начнем?» в свободном поле формы (в центре) появляется изображение дорожного знака. Из предложенных вариантов названий, которые нанесены на кнопках с правой и левой стороны формы, необходимо выбрать название дорожного знака, соответствующее его изображению (рис.2).



Рис. 2. Вид формы при выполнении контрольного задания №1

Если учеником выбрано неправильное название знака, то появляется окно, которое информирует о выборе неправильного варианта ответа, сопровождаемое голосовым сообщением: «Ответ неправильный». В случае правильного ответа выводится соответствующее сообщение, сопровождаемое голосовым сообщением: «Правильно» (рис.3).



Рис. 3. Информационные сообщения о правильности ответа

Для создания атмосферы соревнования, которое нравится детям младшего школьного возраста, предложенный вариант тестирования предусматривает отсчет контрольного времени выполнения задания. Секундомер размещается в отдельном поле в правой верхней части формы. Включение секундомера осуществляется в момент нажатия кнопки «Начнем?»

Чтобы предотвратить попытки необдуманного нажатия учениками кнопок при выборе правильного ответа, подсчет итогов учитывает количество ошибок (неправильных ответов), на каждую из которых начисляется по 5 штрафных секунд.

Переход к итоговой форме задания №1, отображающей количество неправильных ответов, время выполнения задания, количество штрафных секунд и общее время, осуществляется автоматически после правильного выбора названия последнего из восьми дорожных знаков.

Кнопкой «Далее» осуществляется переход к выполнению задания №2, в котором необходимо правильно оценить поведение детей в различных дорожных ситуациях. В верхней части формы сформулировано задание, которое необходимо выполнить ученику. После нажатия кнопки «Начнем?» в свободном поле формы (слева) появляется изображение дорожной ситуации, которое ученику необходимо решить, используя кнопки "ОПАСНО" и "ПРАВИЛЬНО" (рис.4).



Рис. 4. Форма задания №2

После нажатия кнопки осуществляется переход к следующей дорожной ситуации (всего настоящим тестом предусмотрено 10 вариантов). После выбора ответа на последнюю предложенную дорожную ситуацию на экран монитора автоматически выводится итоговая форма с результатами тестирования – количество неправильных ответов, время выполнения задания №2, в т.ч. с учетом штрафных секунд за неправильные ответы, а также итоговое время выполнения всего теста.

В разработанной программе также создан тест для контроля знаний учеников средней школы. Первая форма, предназначенная для среднего школьного звена, содержит перечень вопросов и соответствующие им ответы, расположенные на поле формы в произвольном порядке (рис.5).

Ученику необходимо, ознакомившись с формулировкой вопросов, самостоятельно логически определить правильный ответ и в свободном поле, расположенном с правой стороны напротив поставленного вопроса, внести буквенное обозначение правильного ответа (рис.5).



Рис.5. Пример выполненного задания

По окончании ввода букв нажатием кнопки «Готово» осуществляется переход на итоговую форму тестового задания для средней школы, где указывается количество заданных вопросов и правильных ответов.

Применение созданной тестирующей программы позволяет школьникам в игровой наглядной форме проверить и закрепить свои знания правил безопасного поведения на дороге.

Список литературы

1. Браун С. Visual Basic 6: учебный курс. – СПб.: Питер, 2001. – 576с.

УДК 004

О.Р. КОМИССАРОВА

студент

Магнитогорский Технический Государственный Университет (Россия, г. Магнитогорск)

Т.Ф. ГУСЕВА

студент

Магнитогорский Технический Государственный Университет (Россия, г. Магнитогорск)

КРАТКИЙ ОБЗОР ЭЛЕКТРОННЫХ СРЕДСТВ ОБУЧЕНИЯ В ОБРАЗОВАНИИ

В данной статье рассматриваются электронные средства обучения, применяемые в процессе образования.

Ключевые слова: ЭСО, электронный курс, электронные тренажеры, электронный учебник, тестирующие системы

На сегодняшний день использование электронных средств в обучении играет очень важную роль в образовательном процессе. Стимулирует учеников на успешное обучение, заинтересовывает их своей необычностью, и очень удобным видом подачи информации. Также этот вид обучения удобен и преподавателям, которые тратят меньше времени на подготовку к учебному процессу, но при этом получают более эффективную отдачу от учеников.

Электронное средство обучения (ЭСО) - это средство, работающее с использованием компьютерной и телекоммуникационной техники и применяемое непосредственно в обучении и воспитании учащихся.

На рисунке 1 представлены виды электронных средств обучения.



Рис. 1. Виды ЭСО

Электронный учебник – это материал печатного издания, представленный в электронном виде. В нем используются графические изображения, анимация, звуковое сопровождение и гипертекст. На рисунке 2 представлены виды электронных учебников.



Рис. 2. Виды ЭУ

1. Электронный учебник, представленный в формате электронной книги – предназначен для планшетов и электронных читалок. Обучаемый имеет возможность:
 - искать информацию;
 - работать с текстом (менять шрифт, формат, масштаб);
 - работать с закладками;
 - работать с изображениями.

2. Гибридный электронный учебник – предназначен для планшетных компьютеров. Имеет связь из гиперссылок, направляющих на электронные образовательные ресурсы.
3. Мультимедийный электронный учебник – предназначен для планшетных компьютеров. Пользователь может работать с графическими, аудио и видео файлами.

Электронные тренажеры – это средство, позволяющее тренировать обучающихся в решении задач в различных областях. С использованием, которого можно визуализировать и наглядно показать процессы, проходящие в поставленной задаче и проэкспериментировать над методами их решения. Электронные тренажеры подразделяются на:

- Электронный экзаменатор – основная функция данного вида тренажера это замена живого специалиста. Используется для проверки правил дорожного движения, знания правил техники безопасности и т.д.
- Демонстрационный ЭТ – представляют в виде наглядного визуального изображения, схемы деталей, различные механизмы, процессы работы и т.д.
- Тренажеры для ЧС ситуации - предназначены для обучения персонала действиям, которые необходимо принять в чрезвычайных ситуациях.
- Тренажеры, обучающие работе по заданным алгоритмам - используются для обучения специалистов работе со сложной техникой.

Справочные системы – это база данных, хранящая в себе упорядоченную информацию, касающуюся определенной тематики. При применении, которой появляется возможность быстрого поиска нужной информации или определенного массива информации, относящегося к нужной области.

Электронные курсы – это элемент обучения, который комплектуется в себе различные типы данных, представленных в текстовом, видео, аудио и графическом формате. При использовании, которых имеется возможность тестирования обучаемых и контроля за результатами их обучения.

- Текстовый курс – это электронный курс, представленный в виде тестовой информации.
- Гипертекстовый курс – это электронный курс, который представленный в виде взаимных ссылок.
- Игровой курс - курс, представленный в виде ролевой игры.
- Справочный курс – курс, представленный в виде справочника.

Тестирующая система – это система, позволяющая преподавателям тестировать большое количество обучаемых с наименьшими временными затратами.

Список литературы

1. Изотов, И. В. Основные технологии построения учебного процесса с использованием мультимедийных средств обучения / И.В.Изотов // Интеграция образования. — 2009.

УДК 658.274

А.И. ЛАПШОВ

студент

студент кафедры информационных технологий

Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина
(Россия, г. Иваново)

Б.А. БАЛЛОД

к.т.н., доцент кафедры информационных технологий

Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина
(Россия, г. Иваново)

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ РЕМОНТНО-ДИСПЕТЧЕРСКОЙ СЛУЖБЫ

В работе представлены теоретические выкладки анализа системы планирования ремонтных работ технических средств предприятия. Данные аспекты универсально подойдут для любого предпри-

ятия, поскольку простая, по своей сути, описанная идеология канонично впишется в специфику бизнес-процесса.

Ключевые слова: планирование, ремонтные работы, диагностика, технические средства, мониторинг, оборудование

Систему технического обслуживания оборудования в реальности имеет три составляющие: собственно, сама эксплуатация оборудования, предупредительный ремонт – годовой план ремонта (основанный на календаре сбоев и наработке, указанных в техническом паспорте оборудования), восстановительный ремонт – устранение внезапных поломок.

В различных предприятиях от 20 до 60 процентов выделяемого бюджета на ремонт оборудования (предположим на год) уходит на устранение внезапных поломок. Это говорит о том, что существенная часть поломок происходит внепланово и, как результат, выявляет необходимость за максимально короткий срок восстановить оборудование в работоспособное состояние, или же вовсе закупить новое. Конечно, это влечёт за собой снижение производственного процесса ввиду простоя производства, сопровождаемое экономическими потерями.

Реализация стратегии предприятия всегда связана с определенным риском. В сфере Планирования ремонтных работ риски играют значимую роль и очень важно знать факторы, источники, формы проявления и методы оценки риска поломки оборудования, что является условием его предотвращения.

Планирование, и реализация стратегии происходят в условиях неопределенности, порождаемой невозможностью предсказать все возможные исходы работы оборудования. Следовательно, в момент составления плана нет ясности и уверенности в том, что выбранная стратегическая альтернатива приведет к успеху, получению ожидаемого конечного результата. Здесь всегда присутствует опасность неудачи, непредвиденных потерь.

Для совершенствования информационной системы ремонтно-диспетчерской службы следует вести статистику поломок и ремонта оборудования, разбить их на функциональные категории и в условиях не полной определённости, а вероятности, составлять план на ремонт с учётом вероятностных характеристик поломки оборудования. Прежде чем добавлять в план вероятностное оборудование, необходимо проверить его работоспособность: снять дополнительные показатели состояния оборудования и экспертно оценить необходимость ремонтных работ. Следовательно, одной из задач системы так же будет планирование диагностических работ. Планирование ремонтных работ с учётом рисков, основываясь на своевременных диагностических проверках и статистических данных позволит сократить количество внеплановых поломок, что окажет положительный эффект на производственный процесс.

Количество ремонтов определяется экономической целесообразностью. Типичная зависимость вероятности безотказной работы ремонтируемого объекта от времени эксплуатации показана на рисунке 1. На рисунке приняты следующие обозначения: P – вероятность безотказной работы объекта, P_{\min} – минимально допустимый уровень надежности, N – число заменяемых при ремонте элементов объекта.

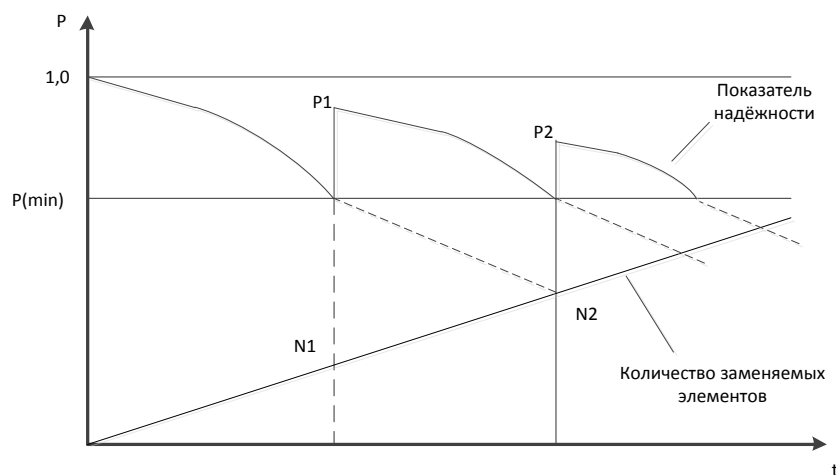


Рис. 1. Зависимость эксплуатации и ремонта оборудования

Очередной ремонт не позволяет достичь исходного уровня надежности объекта и срок эксплуатации объекта после этого ремонта будет меньше, чем после предыдущего ремонта. Таким образом, эффективность каждого последующего ремонта снижается, что влечет необходимость ограничения общего количества ремонтов объекта [1, с. 8].

Конечной целью ремонтно-диспетчерской службы является определение времени ремонта, когда показатель надёжности оборудования будет близка к P_{\min} , но для этого необходимо спланировать время диагностического обслуживания, когда разницы между диагностическим ремонтом и P_{\min} будет достаточно для выявления, планирования и проведения ремонтных работ.

Список литературы

1. Фёдоров, А.В. Основы теории надёжности и технической диагностики / А. В. Федотов, Н. Г. Скабкин. – Омск: Изд-во ОмГТУ, 2010. – 64 с.

УДК 004.92

В.М. ЛЕБЕДЕВ

канд. техн. наук, доцент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Россия, г. Москва)

А.В. КОЛЬЦОВ

магистрант

Институт математики и информационных технологий (Россия, г. Омск)

АНАЛИЗ АЛГОРИТМОВ РАСТЕРИЗАЦИИ ДЛЯ СИСТЕМ ВИЗУАЛИЗАЦИИ ГРАФИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ

В работе рассматриваются вопросы исследования алгоритмов растеризации для использования в автоматизированных системах визуализации изображений при совмещении графических объектов разных форматов. Проводится сравнительный анализ скорости и качества растеризации стандартного и модифицированного алгоритмов Ву.

Ключевые слова: алгоритм Ву, растеризация, коэффициент искажения, векторный графический формат, растровые изображения

Развитие цифровых и спутниковых технологий, систем дистанционного сбора геоданных не могло не сказаться не только на полноте и достоверности картографической информации, но и на способах ее представления, а также организации доступа к ней.

Для многих крупных архитектурных и строительных компаний важной проблемой является автоматизация визуализации расположения в окружающем ландшафте их будущих построек. Многие используемые системы автоматизированного проектирования, такие как AutoCAD и IntelliCAD, сохраняют результаты своей работы в виде документов векторного формата DWG или DXF. В этих форматах изображения хранятся не в виде пиксельной матрицы, а в виде геометрических примитивов, таких как точки, линии, сплайны и многоугольники. Большинство же доступных снимков или карт ландшафтов представлены в растровых форматах.

Для совмещения графического изображения в векторном формате с графическим изображением в растровом формате, необходимо преобразовывать изображение из векторного формата в растровый. Процесс преобразования изображений из векторного формата в растровый будем называть *растеризацией*.

Задача растеризации в настоящий момент решается с помощью алгоритмов Брезенхема или Ву [1,2].

В данной работе проводится анализ указанных алгоритмов с точки зрения их использования в автоматизированных системах визуализации изображений для совмещения графических изображений разных форматов.

1. Анализ существующих алгоритмов растеризации

Задача растеризации в настоящий момент решается с помощью алгоритмов Брезенхема, или Ву [1,2]. В данной работе проводится анализ указанных алгоритмов с точки зрения их ис-

пользования в автоматизированных системах визуализации изображений для совмещения графических изображений разных форматов.

1.1. Алгоритмы Брезенхема генерации 4-х и 8-ми связной развертки отрезка

Алгоритм Брезенхема генерации 4-х связной развертки генерирует 4-х связную развертку отрезка, заданного координатами концов (x_1, y_1) , (x_2, y_2) [2]. Свойство 4-х связности представления допускает изменения только одной координаты (вертикальной или горизонтальной) текущей точки, но не более чем на единицу.

Алгоритм Брезенхема работает следующим образом.

Известно, что на растровой поверхности можно закрашивать строки или столбцы пикселей. Таким образом, здесь могут быть изображены только вертикальные и горизонтальные линии. Поэтому для того, чтобы изобразить наклонную линию необходимо составить её из множества горизонтальных или вертикальных (в зависимости от угла наклона) линий.

Предположим, что линия идёт слева направо, сверху вниз под небольшим углом к горизонтали. В этом случае линия будет состоять из горизонтальных отрезков, каждый из которых будет идти всё ниже и ниже по оси Y . При этом необходимо определить, когда должен произойти излом горизонтального отрезка, т.е. когда отрезок должен перейти на один пиксель вниз.

Для этого введём такое понятия как *фактор ошибки*. *Фактор ошибки* - это число, показывающие, насколько точка горизонтального ряда пикселей (т.е. горизонтального отрезка) отстаёт от соответствующей ей точки настоящего (идеального отрезка). Горизонтальные ряды пикселей расположены на одинаковом расстоянии друг от друга по вертикали - на расстоянии в 1 пиксель. Таким образом, идеальная линия может быть либо ближе к верхнему ряду (фактор ошибки < 0.5), либо быть между рядами (фактор ошибки $= 0.5$), либо быть ближе к нижнему ряду (фактор ошибки > 0.5). Так, отслеживая изменения фактора ошибки, можно точно определить момент, когда линия должна уйти на один пиксель вниз. Это должно произойти, когда фактор ошибки дойдёт до 0.5.

На рисунке 1 приведен результат растеризации разных отрезков с помощью этого алгоритма в обычном и увеличенном размерах.

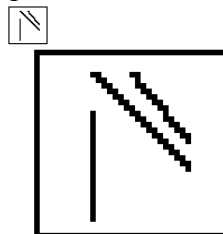


Рис. 1. Растеризация отрезка с помощью алгоритма Брезенхема 4-х связной развертки

Из рисунка 1 видно (особенно, при увеличенном размере), что наклонные линии изображаются в виде ломаных линий.

1.2. Алгоритм Брезенхема генерации 8-ми связной развертки

Алгоритм генерации 8-ми связной развертки генерирует 8-ми связную развертку отрезка, заданного координатами концов (x_1, y_1) , (x_2, y_2) [2]. Свойство 8-ми связности представления допускает изменения сразу обеих координат (и вертикальной, и горизонтальной) текущей точки, но не более чем на единицу.

На рисунке 2 приведен результат растеризации разных отрезков с помощью этого алгоритма в обычном и увеличенном размерах. Из этого рисунка видно (особенно, при увеличенном размере), что наклонные линии изображаются в виде ломаных линий.

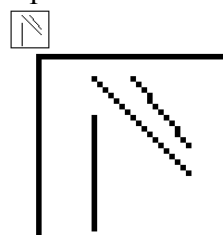


Рис. 2. Растеризация отрезка с помощью алгоритма Брезенхема 8-ми связной развертки

Идея данного алгоритма полностью аналогична описанному выше алгоритму Брезенхема с 4-х связной разверткой. Блок-схема данного алгоритма приведена на рисунке 3.

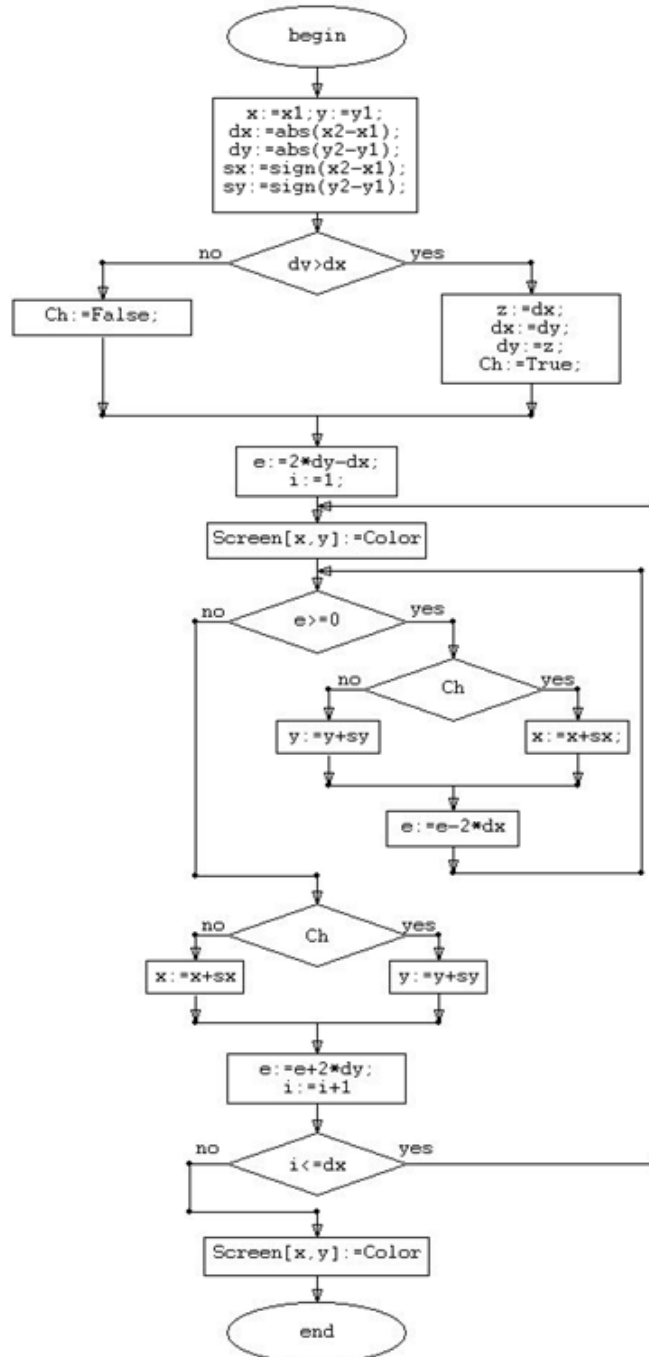


Рис. 3. Блок-схема алгоритма Брезенхема генерации 8-ми связной развертки отрезка

1.3. Алгоритм Ву растеризации с антиалиасингом

Ранее были рассмотрены алгоритмы Брезенхема генерации 4-х связной и 8-ми связной разверток отрезка. Общим недостатком этих алгоритмов является то, что они рисуют отрезки с неровными, резкими краями. Для преодоления этого недостатка Wu Xiaolin создал алгоритм, рисующий "сглаженный" отрезок [1]. Алгоритм Wu (алгоритм Ву) является одним из методов антиалиасинга (иногда это слово пишется, как анти-алиасинг).

Это достигается тем, что предыдущие алгоритмы рисовали отрезки одним цветом, а этот алгоритм закрашивает разные участки отрезка в разные цвета, и за счет этого "сглаживает" неровности (рис. 4).

При изменении координат отрезок, нарисованный алгоритмом Брезенхема, перемещается резко, скачками. Отрезок по алгоритму Ву будет перемещаться непрерывно. За счет этого можно обеспечивать плавную анимацию при рисовании движущихся изображений.

Основная идея алгоритма состоит в том, что работа осуществляется с парами пикселей, между центрами которых проходит отрезок. Здесь пиксели - это квадраты со стороной 1 и центрами, расположенными в узлах целочисленной решетки. Говоря "пиксель с координатами (x, y)", имеют в виду, что его центр расположен в этой точке.

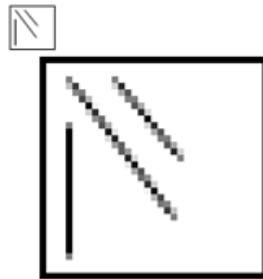


Рис. 4. Растеризация отрезка с помощью алгоритма Wu

На рисунках 6 и 7 показано как выбираются закрашиваемые пары из множества пикселей. В данном случае прямая лежит ближе к оси OX, чем к OY, поэтому пары состоят из соседних по вертикали элементов. Если бы прямая была ближе к оси OY, то пары бы выбирались из соседей по горизонтали.

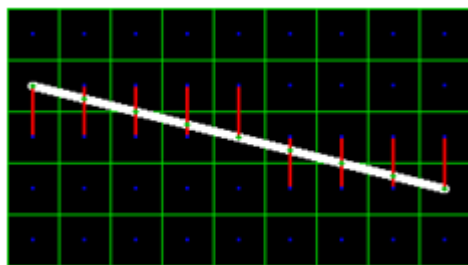


Рис. 5. Пиксели, выбираемые алгоритмом Wu для закрашивания

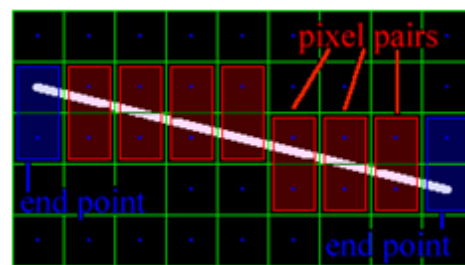


Рис. 6. Пиксели, закрашиваемые алгоритмом Wu

Суммарная яркость пары пикселей, соединенных красными линиями (рисунок 5), равна единице. Пропорция, в которой эта яркость распределяется внутри пары, зависит от близости отрезка к центру пикселя (рисунок 6).

При всей своей простоте такой метод быстр и позволяет строить очень качественно сглаженные отрезки.

1.4. Сравнительный анализ алгоритмов

Сравнение рассмотренных выше алгоритмов проведем для нормальных изображений по двум критериям (показателям): скорость и качество растеризации.

1.4.1. Сравнение по показателю «скорость»

Все рассмотренные ранее алгоритмы линейные, т.е. скорость зависит от количества растеризируемых точек.

Заметим, что самым «сложным» для растеризации является рисование отрезка под углом 45 градусов. Поэтому сравнение алгоритмов по скорости будем осуществлять при рисовании отрезка с координатами $(\{0;0\}; \{n;n\})$. Результаты этого сравнения приведены в таблице 1, из которой следует, что самым быстрыми алгоритмами являются алгоритмы Брезенхема 8-ми связный и Wu.

Таблица 1. Скорость и трудоемкость алгоритмов растеризации

Название алгоритма	Количество итераций	Сложность итерации
Брезенхем 4х связный	$2n-1$	1
Брезенхем 8ми связный	n	1
Wu (Wu)	n	$2 + o(2)$

В таблице 1 под сложностью итерации понимается как количество операций на закрашивание одного пикселя, так и расчет яркости на один пиксель.

1.4.2. Сравнение по показателю «качество»

Под качеством алгоритма, в данном случае, будем понимать степень совпадения изображения на фотографии и полученного растеризованного изображения. Для количественной


оценки качества алгоритма введем понятие *коэффициента искажения*, который показывает, насколько полученное изображение не соответствует ожидаемому.


Коэффициент искажения вычисляется как отношение несовпадающих пикселей к общему количеству пикселей и измеряется в процентах (0% - полное совпадение, 100% - полное не совпадение).


Приведем пример вычисления коэффициента искажения.

Случай 1. Пусть ожидается изображение, приведенное на рисунке 7, а получается изображение, приведенное на рисунке 8. Коэффициент искажения в данном случае равен 30% (3 пикселя из 10 имеют полное несовпадение).

Случай 2. Пусть ожидается изображение, приведенное на рисунке 8, а получается изображение, приведенное на рисунке 9. В данном случае коэффициент искажения равен 10% (2 пикселя из 10 имеют частичное несовпадение).


**Рис. 7. Ожидаемое
растеризованное изображение**



**Рис. 8. Растеризованное
изображение (случай 1)**



**Рис. 9. Растеризованное
изображение (случай 2)**


Введем понятие ошибок первого и второго рода. Под ошибкой первого рода будем понимать следующее: линия должна быть, а ее нет. Под ошибкой второго рода понимается то, что линия есть, а ее быть не должно.

Проведем сравнение алгоритмов по качеству растеризации. Заметим, что наихудшее качество достигается при рисовании отрезков под углом 45 градусов. На рисунках 11-13 приведены растеризованные изображения, полученные с помощью алгоритмов соответственно Брезенхем 4-х связной развертки, Брезенхем 8-ми связной развертки и Ву, а на рисунке 10 ожидаемое идеальное растеризованное изображение.


**Рис. 10. Идеальное
растеризованное
изображение**


**Рис. 11.
Растеризованное
изображение, получен-
ное алгоритмом Бре-
зенхема с 4-х связной
разверткой**


**Рис. 12.
Растеризованное
изображение, получен-
ное алгоритмом Бре-
зенхема с 8-ми связной
разверткой**


**Рис. 13.
Растеризованное
изображение, получен-
ное алгоритмом Ву**

В результате работы 4-х связного алгоритма Брезенхема (рисунок 11) коэффициент искажения стремится к 50%, линия получается толще, чем ожидалось, и смещенной на полпикселя (в данном случае вверх, это зависит от реализации алгоритма). Присутствуют ошибки и первого и второго рода.

В результате работы 8-ми связного алгоритма Брезенхема (рисунок 12) коэффициент искажения стремится к 50%, линия получается тоньше, чем ожидалось. Присутствуют только ошибки первого рода.

В результате работы алгоритма Ву получается отрезок со сглаженными краями (рисунок 13), коэффициент искажения не превосходит 25%. Присутствуют ошибки первого и второго рода.

К сожалению, качество каждого из представленных алгоритмов не дает удовлетворительного результата при наложении растеризованных изображений на электронные карты. Это происходит потому, что большинство фотографий сделано не вертикально, а под углом. Поэтому рекомендуется алгоритмы Брезенхема 4-х и 8-ми связной развертки, а также Ву использовать для растеризации изображений в случае большого и среднего масштабов.

2. алгоритм Ву

2.1. Описание модифицированного алгоритма Ву

Проведенный авторами анализ показал, что стандартный алгоритм Ву дает плохое качество растеризованных изображений для карт мелкого и очень мелкого масштаба. Поэтому возникает необходимость в разработке нового алгоритма или модификации существующего.

За основу нового алгоритма был взят стандартный алгоритм Ву, который работает на первом этапе растеризации. На втором этапе производится его искажение с учетом угла фотографирования. Это «искажение» достигается с помощью алгоритма перспективной трансформации, который можно формализовать следующим образом.

Пусть:

$$O = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 0 & x \\ 0 & 1 & 0 & y \\ 0 & 0 & 1 & z \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица, описывающая исходный объект;}$$

$$R_{ox} = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & \cos\alpha & -\sin\alpha & 0 \\ 0 & \sin\alpha & \cos\alpha & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения объекта вокруг оси OX;}$$

$$R_{oy} = \begin{pmatrix} \cos\beta & 0 & \sin\beta & 0 \\ 0 & 1 & 0 & 0 \\ -\sin\beta & 0 & \cos\beta & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения объекта вокруг оси OY;}$$

$$R_{oz} = \begin{pmatrix} \cos\gamma & -\sin\gamma & 0 & 0 \\ \sin\gamma & \cos\gamma & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения объекта вокруг оси OZ.}$$

Тогда $O_t = O \circ R_o$ - матрица преобразования исходного объекта,

где $R_o = R_{ox} \circ R_{oy} \circ R_{oz}$.

Пусть:

$$C = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 0 & -x \\ 0 & 1 & 0 & -y \\ 0 & 0 & 1 & -z \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица положения камеры;}$$

$$R_{cx} = \begin{pmatrix} 1 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & \cos\alpha & \sin\alpha & 0 \\ 0 & -\sin\alpha & \cos\alpha & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения камеры вокруг оси OX;}$$

$$R_{cy} = \begin{pmatrix} \cos\beta & 0 & -\sin\beta & 0 \\ 0 & 1 & 0 & 0 \\ \sin\beta & 0 & \cos\beta & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения камеры вокруг оси OY;}$$

$$R_{cz} = \begin{pmatrix} \cos\gamma & \sin\gamma & 0 & 0 \\ -\sin\gamma & \cos\gamma & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 1 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 1 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица вращения камеры вокруг оси OZ.}$$

Тогда $C_t = C \circ R_c$ - матрица преобразования камеры, где $R_c = R_{cx} \circ R_{cy} \circ R_{cz}$.

$$\text{Пусть } P = \begin{pmatrix} \frac{1}{\tan\mu} & 0 & 0 & 0 \\ 0 & \frac{1}{\tan\nu} & 0 & 0 \\ 0 & 0 & \frac{B+F}{B-F} & \frac{-2BF}{B-F} \\ 0 & 0 & 1 & 0 \end{pmatrix} \quad \text{- матрица перспективного преобразования,}$$

где

μ - угол между линией, указывающей из камеры в направлении оси z и плоскости, проходящей через камеру, и правым краем экрана;

ν - угол между той же линией и плоскости, проходящей через камеру и верхним краем экрана;

F - положительное число, представляющее расстояние от наблюдателя до передней плоскости отсечения объекта при его перспективной проекции на экран;

B - положительное число, представляющее расстояние до задней плоскости отсечения объекта. При этом значение величины B может быть бесконечным. Тогда при $B \rightarrow \infty$ выполняются следующие условия:

$$(B + F) / (B - F) = 1;$$

$$(-2BF) / (B - F) = -2F.$$

Данные условия становятся справедливыми при $B \rightarrow \infty$, т.к., в этом случае, можно считать, что величина F пренебрежительно мала по сравнению с B , и тогда

$$B + F \approx B - F, \text{ а } B \approx B - F.$$

Следовательно, итоговое преобразование координат пикселя можно записать в следующем виде:

$$Q' = P \circ C_t \circ O_t \circ Q,$$

где

$$Q = \begin{pmatrix} x \\ y \\ z \\ 1 \end{pmatrix} - \text{вектор столбец исходных координат пикселя,}$$

$$Q' = \begin{pmatrix} x' \\ y' \\ z' \\ \omega' \end{pmatrix} - \text{вектор столбец преобразованных координат пикселя.}$$

Описанный алгоритм будем в дальнейшем называть модифицированным алгоритмом B_u .

2.2. Сравнение модифицированного и стандартного алгоритмов B_u

Сравнение стандартного и модифицированного алгоритмов B_u проведем для нормальных изображений по двум критериям (показателям): скорость и качество растеризации.

Заметим, что самым «сложным» является рисование отрезка под углом 45 градусов. Тогда оценку скорости алгоритма будем осуществлять при рисовании отрезка с координатами $(\{0;0\};\{n;n\})$.

Рассматриваемый модифицированный алгоритм B_u линейный, т.е. скорость зависит от количества растеризуемых точек. При этом для отрисовки каждой точки отрезка используется два прогона. Поэтому для рисования отрезка с координатами $(\{0;0\};\{n;n\})$ потребуется $2n$ итераций. Результаты анализа приведены в таблице 2. Здесь под сложностью итерации понимается как количество операций на закрасивание одного пикселя, так и расчет яркости на один пиксель.

Таблица 2. Скорость и трудоемкость алгоритма модифицированного алгоритма B_u

Название алгоритма	Количество итераций	Сложность итерации
модифицированный алгоритм B_u	$2n$	$2+o(2)$

Из таблиц 1 и 2 видно, что модернизированный алгоритм B_u проигрывает оригиналу в скорости.

Однако, практические исследования показали, что модифицированный алгоритм B_u превосходит оригинал по качеству в случаях, когда фотографии географических карт сделаны под большим углом отклонения от нормали. Данные результаты приведены на рисунке 13.

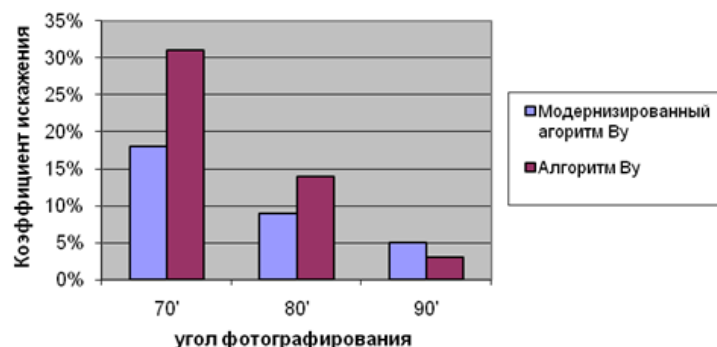


Рис. 13. Диаграмма сравнения качества модернизированного и стандартного алгоритмов B_u

3. Апробация алгоритмов Ву

Рассматриваемые алгоритмы Ву реализованы в разработанном прототипе программного комплекса сопровождения строительства крупных объектов RastWuCAD.

Этот комплекс представляет собой набор веб-сервисов, к которым относятся: файловый навигатор, проигрыватель фотографий строящихся объектов, обозреватель географических изображений.

RastWuCAD является «клиент-серверным» приложением. Серверная часть реализована по технологии REST на языке программирования Java, клиентская часть – на HTML+CSS+JavaScript и Flex (ActionScript). Взаимодействие между серверной и клиентской частью осуществляется по технологии AJAX.

Файловый навигатор поддерживает стандартные функции ведения файлового пространства: просмотр и создание папок, загрузка и копирование файлов, поиск файлов и папок по файловому пространству. Файловое пространство системы содержит, в основном, изображения строительных объектов в векторном формате, набор электронных географических карт ресурса Google maps в растровом формате.

Проигрыватель фотографий позволяет осуществлять масштабирование изображений; просмотр фотографий строящихся объектов в динамике и разных ракурсах.

Обозреватель изображений осуществляет растеризацию векторных изображений объектов из файловых пространств и их совмещение с электронными географическими картами, предоставляемыми ресурсом Google maps. Обозреватель позволяет также менять положение объектов на карте, изменять прозрачность их отображения.

На рисунке 10 приведен скриншот окна обозревателя приложения с наложенным на карту изображением строительного объекта. Данный объект представляет собой план коттеджного поселка с проложенными дорожными коммуникациями. Векторное изображение получено с помощью системы автоматизированного проектирования AutoCAD и наложено на рельеф местности с помощью комплекса RastWuCAD.

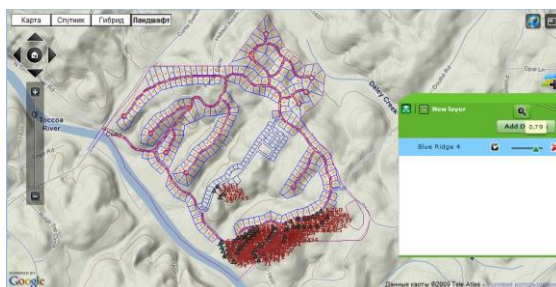


Рис. 13. Обозреватель географических объектов после наложения объекта на карту

Апробация модифицированного алгоритма Ву при растеризации векторных изображений строительных объектов также показала, что коэффициент искажения изображений лежит в диапазоне от 3% до 17%, что по экспертным оценкам является хорошим результатом.

Список литературы

1. Y. Wu, "Raster, Vector, and Automated Raster-to-Vector Conversion", in Moving Theory into Practice: Digital Imaging for Libraries and Archives, Book Eds. by A.R. Kenney and O.Y. Rieger, 2000, Research Libraries Group
2. Роджерс Д. Алгоритмические основы машинной графики. — М.: Мир, 1989. — 512 с.

УДК 696.42

Р.В. МУКАНОВ

старший преподаватель кафедры инженерные системы и экология
Астраханский государственный архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Астрахань)

В.Я. СВИНЦОВ

доктор технических наук, профессор кафедры инженерные системы и экология
Астраханский государственный архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Астрахань)

Е.М. ДЕРБАСОВА

кандидат технических наук, профессор кафедры инженерные системы и экология
Астраханский государственный архитектурно-строительный университет
(Россия, г. Астрахань)

РАЗРАБОТКА И ИССЛЕДОВАНИЕ НОВЫХ ПЕРСПЕКТИВНЫХ МЕТОДОВ СЖИГАНИЯ ЖИДКОГО ТОПЛИВА

В работе представлены результаты экспериментальных исследований по разработке нового энергоэффективного способа диспергирования жидких топлив на основе высокопотенциального электростатического поля.

Ключевые слова: диспергирование, жидкое топливо, мазут, дизельное топливо, дисперсность, качество распыления, факел распыла

Производство тепловой энергии в России занимает около 70% от всех вырабатываемых видов энергии, причем наибольшая её часть производится при сжигании органических ископаемых видов топлива (жидкое, газообразное и твердое), более 40% из которых занимает жидкое топливо (мазуты различных марок, печное топливо). Процессы горения топлива в производстве энергии являются определяющими, показывающими эффективность использования такого рода энергии. При этом, наиболее перспективным считается процесс горения газообразного топлива.

Горение – сложный физико-химический процесс взаимодействия горючего вещества и окислителя, характеризующийся самоускоряющимся превращением исходных компонентов реакционноспособной смеси в продукты горения и сопровождающийся выделением большого количества тепла и света.

Эффективность работы энерго-преобразующих устройств, таких, как теплогенерирующие установки, напрямую связана с организацией процесса сжигания топлива, который имеет существенные отличия при использовании твердого, жидкого или газообразного топлива. Основными параметрами эффективности сжигания любого топлива являются время, скорость и качество процесса горения. Наибольшую эффективность имеет процесс горения газообразного топлива, который зависит от условий смесеобразования и кинетических параметров.

В отличие от газообразного, горению жидкого топлива предшествует фаза нагревания, а также фаза образования паровых фракций топлива, в связи, с чем время сжигания жидкого топлива увеличивается на время его прогрева и испарения:

$$\tau_{\text{гор.}} = \tau_{\text{пр.}} + \tau_{\text{исп.}} + \tau_{\text{дифф.}} + \tau_{\text{кин.}} \quad (1)$$

где: $\tau_{\text{пр.}}$ и $\tau_{\text{исп.}}$ – соответственно время, необходимое для прогрева и испарения жидкой фракции топлива, $\tau_{\text{дифф.}}$ – время, определяемое диффузионными процессами (смесеобразование окислителя и горючего), $\tau_{\text{кин.}}$ – время реакции химического окисления (горения).

Так как время протекания этих процессов является функцией поверхности раздела фаз, то для его уменьшения жидкое топливо подвергается диспергированию при помощи форсуночных (горелочных) устройств, которые должны обеспечивать следующие функции:

- оптимальный диаметр частиц распыла топлива;
- монодисперсность частиц топлива;
- максимальный угол факела раскрытия струи.

Анализ выражения (1) показывает, что сближение процесса горения жидкого топлива (скорости и времени горения) с эталоном (горение газообразного топлива) можно добиться в том случае, если минимизировать время протекания фаз прогрева и испарения, что может быть обеспечено при диспергировании жидкого топлива до минимальных размеров частиц, ($d_{\text{кап. 0}}$) при высокой степени их однородности. При этом, также снижаются потери от химического и механического недожога.

Кроме того, для котельных агрегатов важное значение имеет величина теплового напряжения топочного пространства q_v и, очевидно, что при оптимальном заполнении факелом топки уменьшается количество застойных зон, ухудшающих теплообмен.

В настоящее время, широкое практическое использование для диспергирования и сжигания жидкого топлива в котельных агрегатах имеют форсуночные устройства, реализованные на традиционных способах распыления: пневматический, гидравлический и механический. Однако, несмотря на очевидные достоинства, эти форсуночные и горелочные устройства имеют ряд существенных недостатков, основными из которых является: недостаточная степень дисперсности и неоднородность частиц по размеру, невысокая степень раскрытия факела, что обуславливает актуальность проблемы разработки новых высокоэффективных методов диспергирования.

Целью исследования является разработка методов и устройств диспергирования жидкого топлива, основанных на новых авангардных технологиях.

В результате анализа перспективных разработок в области диспергирования веществ в различных отраслях промышленности установлено, что высокой эффективностью обладает процесс диспергирования в высокопотенциальных электростатических полях [1], получивший в настоящее время применение в процессах сушки биоматериалов [2] и нанесении лакокрасочных покрытий [3].

Первоначально, эксперименты по оценке работоспособности данного метода были проведены в 60-х годах прошлого века Я.В. Френкелем [4], которые подтвердили эффективность данного способа применительно к электропроводящим жидкостям и показали менее выраженный эффект для диэлектрических жидкостей, к которым относится жидкое топливо.

В современной технической литературе сведения об использовании данной технологии применительно к жидкому топливу носят ограниченный характер, а устройств диспергирования, основанных на указанном принципе работы, не существует, однако специалистами [5,6] были проведены экспериментальные исследования применительно к процессу диспергирования жидкого топлива.

Для проведения оценочных экспериментальных исследований на электропроводящих и диэлектрических жидкостях, авторами была создана экспериментальная установка, состоящая из блока подачи высокого напряжения, системы электродов для создания электростатического поля и блока подачи топлива. Экспериментальная установка позволила получить сильное электрическое поле в области диспергирования. Напряжение на электродной системе распылительного узла фиксировалось электростатическим киловольтметром, диапазон подаваемого напряжения на электродную систему находился в пределах 0-15 кВ.

Для фиксации результатов диспергирования экспериментальный стенд был оборудован цифровой фототехникой и специальными видами подсветки. На рисунке 1а, в качестве иллюстрации представлен снимок факела распыла воды (штреков частиц) при напряжении: $U=10$ кВ (электропроводящая жидкость), на рисунке 1б – диэлектрическая жидкость (дизельное топливо) при воздействии того же напряжения.

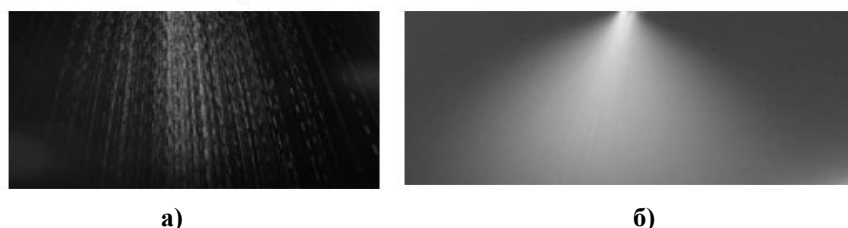


Рис. 1 Фотографии штреков частиц
а) электропроводящей жидкости (воды); б) диэлектрической жидкости (дизельного топлива)

Анализ полученных экспериментальных данных позволил выявить:

- принципиальную возможность диспергирования жидких топлив;
- высокую степень однородности и дисперсности распыливаемых частиц;
- регулируемость процесса диспергирования в зависимости от подаваемого на электродную систему распыления.

На основании полученных исследований будет разработана принципиально новая конструкция горелочного устройства, обеспечивающая требуемые технологией сжигания характеристики распыляемого топлива.

Список литературы

1. Пажи Д. Г., Галустов В. С. Основы техники распыливания жидкостей. М.: Химия, 1984. 256 с.
 2. Свинцов В. Я., Бегалин К. М. Сталагмометрический метод определения физических показателей биосырья // Молочная промышленность. 1995. № 2. С. 30–31.
 3. Окраска про. Профессиональная защита конструкций [Электронный ресурс]. URL: <http://okraska.pro/raboty/okrasochnye-raboty/elektrostaticheskaya-okraska/> (дата обращения: 13.03.16).
 4. Френкель Я.И. На заре физики. -Л.: Наука, 1970. 384 с.
 5. Свинцов В.Я., Муканов Р. В. Новый метод сжигания жидкого топлива в топочных устройствах котельных агрегатов // Промышленное и гражданское строительство. - 2012. - № 8. - С. 21-23.
 6. Муканов Р.В., Свинцов В.Я. Исследование зависимости коэффициента поверхностного натяжения топлив и водотопливных эмульсий от величины напряженности электростатического поля // Вестник гражданских инженеров. - 2014. - № 6. - С. 226-230.
-

УДК 004

Р.Ф. МУСИН

студент кафедры прикладной информатики

ФГБОУ ВПО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»
(Россия, г. Магнитогорск)

В.И. ВАХРУШЕВ

студент кафедры прикладной информатики

ФГБОУ ВПО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»
(Россия, г. Магнитогорск)

ПРИМЕНЕНИЕ ИГРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

*В статье рассмотрены способы применения игровых технологий для обучения студентов. Произведен подробный анализ компьютерных игр, а также рассмотрены достоинства данного метода обучения.
Ключевые слова:* игры, образование, компьютеры, обучение

Идея использования игровых технологий в образовательных целях уже не новая. Ведь с давних времен игры использовались как средство для обучения детей, т.к. еще с рождения мир воспринимается через игру. Несомненно, компьютерные игры имеют богатые возможности в сфере обучения, но, как и любая система, они должны использоваться грамотно, а это значит, что необходимо понимание того, что нужно предпринять, чтобы игровые технологии могли приносить пользу.

Так что же дают игровые технологии? В последнее время все более заметной становится тенденция к снижению эффективности традиционного обучения студентов. Современные учащиеся не питают интереса к науке и учебе, считают ее сложной, скучной и нудной. К примеру, при обучении будущих специалистов, по техническим специальностям, информационные технологии используются недостаточно, а предпочтение отдается классическому образованию. На сегодняшний момент существует множество способов повысить эффективность обучения. И одним из наиболее современных и перспективных методов обучения является – использование компьютерных игр в ходе обучения.

Проанализировав существующие игры, можно выделить и отдельный жанр игр – это Digital game based learning. Они в основном делятся на две категории: игры для изучения язы-

ков программирования либо для обучения процессу разработки ПО [2,3]. Обычно такие игры разрабатываются специально в университетах, предназначенные для обучения своих студентов. Для изучения технологии программирования, в данных играх заложена визуализация программного кода, что помогает студентам понять структуру решаемой задачи.

Существуют еще и имитационные игры. Данные технологии имитируют действительность и поэтому используются в широком спектре обучающих игр. К ним можно отнести симуляторы управления различным оборудованием, симуляторы градостроения и медицинские симуляторы. Данный подход является самым распространенным, ведь он дает человеку большую свободу действий. Используемые в этих играх технологии позволяют детально воссоздать нужную ситуацию, и профессионально отработать свои навыки, при этом на нет сократить риски, которые могут возникнуть в реальных условиях.

Основным принципом симулятора является точное воспроизведение особенностей какой-либо тематической области (автосимулятор должен максимально точно воспроизводить физические особенности машин) [1].

Ниже в таблице представлены некоторые игры, которые позволяют изучить языки программирования.

Таблица 1. Примеры компьютерных игр

Игра	Описание	Языки программирования
CodeCombat	Красочная игра с интересным и захватывающим сюжетом. Вам предстоит стать волшебником, который с помощью js-кода меняет окружающий мир.	Пользователь может выбрать язык программирования, который хочет освоить: Python, JavaScript и экспериментальные версии JavaScript.
Bit's Quest	В игре нужно будет с помощью JavaScript-кода управлять бит-бакет ботом, выполняя задания к каждому уровню.	JavaScript
Ruby Warrior	Руби-воин должен убить всех врагов и спасти принцессу. Управлять героем нужно с помощью Ruby-кода.	Ruby

Таким образом, основным достоинством игровых технологий является реализация наиболее оптимального, с точки зрения игры, воспроизводства сценария. В процессе игры, студенту будет моделироваться фрагмент нужной темы, по предмету специализации.

Список литературы

1. Geum.ru образовательный портал [Электронный ресурс]. URL: <http://geum.ru/next/art-39991.leaf-13.php> (дата обращения: 22.03.16).
2. Давлеткиреева, Л. З. Профессиональная подготовка будущих ИТ-специалистов в рамках информационно-предметной среды: учеб.-метод. пособие/Л. З. Давлеткиреева. -Магнитогорск: МаГУ, 2006. -86 с.
3. Давлеткиреева, Л. З. Информационно-предметная среда как средство профессиональной подготовки будущих специалистов в университете: автореф. дис.. канд. пед. наук/Л. З. Давлеткиреева. Магнитогорск, 2006. -23 с.

УДК 621.577

Л.С. НИФОНТОВА

студент, Омский государственный университет (Россия, г. Омск)

ТЕПЛОВОЙ НАСОС ДЛЯ ОТОПЛЕНИЯ В ОМСКЕ

В работе рассмотрена классификация тепловых насосов по используемым источникам низкопотенциальной теплоты. На ее основе проведен анализ типов тепловых насосов, с целью выбора наиболее подходящего для условий Омской области.

Ключевые слова: тепловой насос, источник низкопотенциальной теплоты, Омск

Разработка установок и устройств, использующих энергию ветра, воды, солнца, геотермальную энергию, а также тепловую энергию, содержащуюся в воде, воздухе и земле, актуальна в современном мире. Одним из таких устройств являются тепловые насосы (ТН) [4].

ТН представляет собой устройство, служащее для переноса тепловой энергии от теплоотдатчика с низкой температурой к теплоприемнику с высокой температурой.

Воздушные ТН используют наружный воздух как источник теплоты, который является очень доступным ресурсом. Однако при изменениях его температуры в большом диапазоне, достигая отрицательных значений, эффективность ТН сильно снижается [1]. Исходя из этих соображений, можно сделать вывод, что такой тип ТН не подходит для условий Омской области.

ТН, использующие в качестве источника теплоты воду, можно разделить на два типа открытый и закрытый (рис. 1).

При открытом контуре в испаритель поступает вода непосредственно из водоема или скважины. Такой тип теплового насоса считается наиболее экономичным как в монтаже, так и в эксплуатации. Однако это только в идеальных условиях [3, 5]. В реальных условиях не маловажным фактором, является чрезмерная загрязненность источника, что приводит к быстрому загрязнению теплообменников и как следствие уменьшению их эффективности [7].

Закрытый цикл возможен, при непосредственной близости от здания непромерзающего водоема. Теплообменник укладывается на дно и протягивается до дома. Такой тип требует минимума земляных работ, благодаря чему является достаточно экономичным при монтаже. Однако имеются требования по минимальной глубине и объему воды в водоеме для конкретного региона [3, 5].

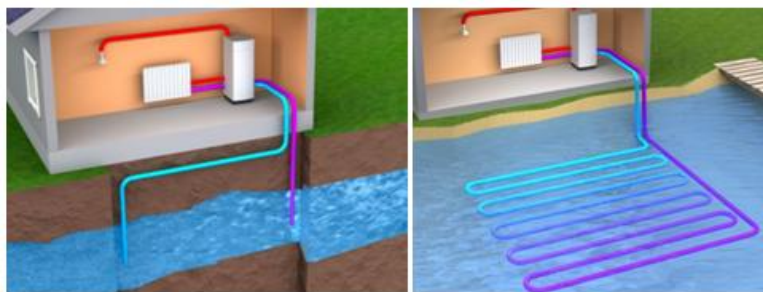


Рис. 1. Водяной ТН открытого и закрытого типа

Таким образом для реализации водяного ТН, необходимы либо большие затраты на очистное оборудование, либо, находящийся рядом со зданием непромерзающий водоем, что является частным случаем. В связи с этим водяной ТН, не подходит для повсеместного использования на территории Омской области.

Грунтовые ТН можно поделить на три типа по виду теплообменника: горизонтальный, вертикальный, корзина и спираль (рис. 2).

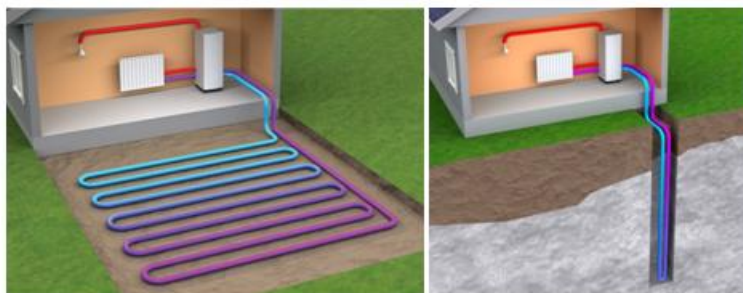


Рис. 2. Горизонтальный и вертикальный геотемальные теплообменники

У горизонтальных теплообменник в земле размещается горизонтально кольцами или извилисто ниже глубины промерзания грунта (2-2,2 м в Омске). При этом минимальное расстояние между трубами составляет 0,7–1 м [1]. Следовательно, для такого типа ТН необходимы большие по площади земляные работы. Поэтому для Омска он является не целесообразным.

Вертикальный теплообменник представляет собой систему труб, в виде U-образного колена, погруженную в скважину. Глубина скважины может варьироваться в пределах 20–120 м. Антифриз, циркулируя по трубам, переносит теплоту земли с глубины, где ее температура постоянна в течение года и равна примерно 8 – 10 °С. Достоинство такой системы в том, что она не занимает много места, а бурение скважины — относительно недорогая и быстрая процедура [3]. Вертикальный теплообменник так же можно применять в сваях сооружений, что

уменьшает себестоимости бурильных работ. Учитывая, что в городе свободной площади земли очень мало, такой вариант может быть очень выгодным для Омска.

Отдельно классифицируются теплообменники типа «Корзина» и «Спираль» (рис. 3). Они объединили в себе свойства горизонтальных теплообменников и способ установки вертикальных теплообменников [2]. Такой тип теплообменника не требует глубокого бурения скважин и одновременно использует меньшую площадь, в сравнении с горизонтальным коллектором [6].

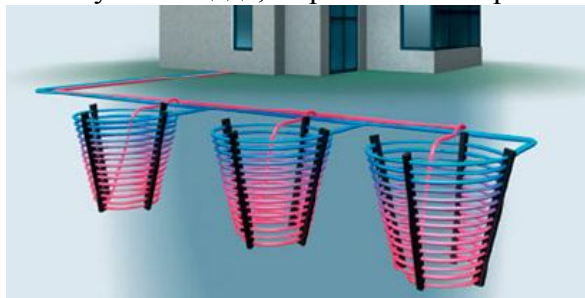


Рис. 3. Геотермальный теплообменник типа «Корзина»

Поскольку не всегда бурение скважин на большую глубину может оказаться выгодным, теплообменники типа «Корзина» и «Спираль» кажутся более выгодными для Омска. Однако глубина промерзания в Омске больше по сравнению с западом, где такие тепловые насосы получили большее распространения. Поэтому эффективность такого теплообменника может оказаться ниже для территории Омска.

Таким образом, для отопления в Омска может подойти ТН как с вертикальным теплообменником так и с теплообменниками типа «Корзина» и «Спираль». В дальнейшем я собираюсь исследовать данный вопрос подробнее.

Список литературы

1. Бондарь Е. С. Тепловые насосы: расчет, выбор, монтаж / Е.С. Бондарь // Сантехника, отопление, кондиционирование. – 2011 – № 4 (112) – С. 62-37.
2. Земляные зонды и водяные зонды [Электронный ресурс]. URL: <http://www.altalgroup.com/ghp.htm> (дата обращения: 29.03.2016).
3. Райх В. Геотермальные тепловые насосы / В. Райх // Сантехника, отопление, кондиционирование. – 2011 – № 1 (109) – С. 80-83.
4. Снытко А. В. Тепловые насосы как источник альтернативной энергии /А.В. Снытко, О.В. Тасейко // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2012 – № 8 – С. 243-244.
5. Экономика-технологии-экология [Электронный ресурс]. – URL: <http://eco-t-eco.ru/pumps> (дата обращения: 29.03.2016).
6. Geotherm [Электронный ресурс]. URL: <http://www.geotherm.com.ua/about/closedloop/heatbasket.html> (дата обращения: 29.03.2016).
7. Solarsoul [Электронный ресурс]. URL: <http://solarsoul.net/vodyanoj-teplovoj-nasos> (дата обращения: 29.03.2016).

УДК 69.059.1:699.86

Р.Х. ПИРМАТОВ

кандидат технических наук, доцент кафедры «Строительство зданий и сооружений»
Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта (Узбекистан, г. Ташкент)

Г.С. УРОЗИМБАТОВА

студентка направления образования «Строительство зданий и сооружений»
Ташкентский институт инженеров железнодорожного транспорта (Узбекистан, г. Ташкент)

ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПАНЕЛЬНЫХ ЖИЛЫХ ЗДАНИЙ

Аннотация: в данной статье рассматривается комплекс исследований по определению остаточных теплозащитных свойств стеновых панелей жилых зданий и перспектива их рационального термообновления.

Ключевые слова: панельные дома, эксплуатация, обследование, дефект, теплозащитные свойства, термообновление, физический износ, герметизация, экономия энергии

Массовое строительство многоквартирных панельных жилых домов на территории Узбекистана началось еще в 60-е годы прошлого столетия, и к настоящему моменту срок службы значительного числа объектов уже превышает 50 лет. За годы эксплуатации произошли большие изменения в техническом состоянии их конструктивных элементов (рис.1) и систем инженерных коммуникаций.



Рис. 1. Эксплуатационный износ панельных жилых зданий:

а – нарушение сплошности заделки межпанельных швов; б – трещины в массиве материала панели

Как следствие, встает вопрос о целесообразности дальнейшей эксплуатации панельных жилых домов.

Сторонники демонтажа панельных зданий 60-х годов постройки указывают и на их низкие теплозащитные свойства, и на сверхмалые площади квартир, не отвечающие запросам сегодняшнего времени. Ситуация «накаляется» еще и начавшимся в России процессом сноса, так называемых, «хрущовок». А что же в Узбекистане может ожидать подобные здания? Что экономически и социально целесообразно для региона? Ведь климат и экономика республики имеют свои специфические особенности.

Ответ на этот вопрос может дать только тщательное рассмотрение сложившейся ситуации. И начинать необходимо с оценки несущей способности панельных жилых домов.

Для предварительной оценки было произведено обследование 5 панельных зданий в г. Ташкенте, расположенных между улицами С.Баракка и С.Азимова. Все дома четырехэтажные, построенные в период с 1972 по 1974 годы. Анализ обращений жителей за последние 3 года в эксплуатационные организации на выполнение ремонтных работ показал, что 74% заявок от общего числа составляли заявки на устранение проблем с сантехническим оборудованием, 22% - на ремонт кровли, 2% - на восстановления герметизации стыков панелей и 2% - прочие единичные обращения.

Визуальным обследованием было установлено, что основными дефектами и разрушениями в панелях явились: повреждения отделочного слоя, отдельные мелкие сколы и трещины, ржавые оголенные фрагменты арматуры сеток (рис.2). Кроме того, выявлена некачественная герметизация 12% межпанельных стыков.

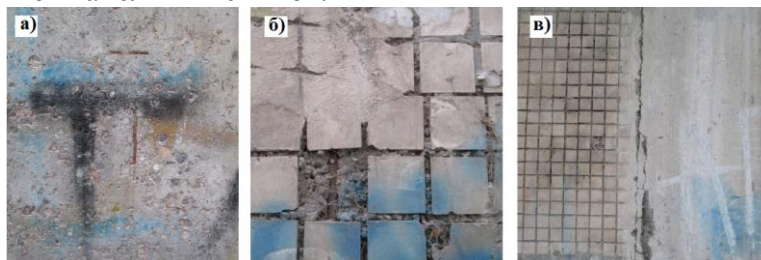


Рис. 2. Дефекты и разрушения в панельных зданиях: а – оголенная арматура в панели; б – повреждение отделочного слоя и ржавчина на оголенной арматуре; в – разрушение межпанельного стыка

Также следует отметить, что полный произвол в переустройстве собственных квартир жителями привел к безобразному внешнему облику зданий.

Вместе с тем, наличие перечисленных дефектов по площади не превышало 5%. Можно считать, что физический износ обследованных панельных зданий не превышает 20%, и несущая способность основных несущих конструкций обеспечена. Во многом это объясняется и

удовлетворительным состоянием металлических закладных деталей, чему способствует сухой жаркий климат Узбекистана. Определенные претензии, высказанные по поводу герметизации наружных стыков панельных стен, по большому счету, можно отнести к необходимости выполнения ряда ремонтно-восстановительных мероприятий.

Достаточно скромные размеры площадей квартир в панельных зданиях также не являются весомым аргументом в пользу их демонтажа, так как доходы большей части населения не позволяют приобрести комфортное современное жилье даже по ипотечному кредитованию.

Таким образом, остается решить вопрос: Как повысить эксплуатационные характеристики многоквартирных панельных жилых домов и превратить их в энергоэкономичные строительные объекты.

Нами начат комплекс исследований по определению остаточных теплозащитных свойств стеновых панелей жилых зданий и перспектив их рационального термообновления.

Для установления рациональной степени повышения теплозащитных свойств наружных панельных стен, необходимо исходить из климатических условий конкретной территории Узбекистана и принятых норм по расходу энергии на отопление зданий. Следует отметить, что оба этих фактора изменяются с течением времени: идут процессы глобального потепления и пересмотра норм энергопотребления.

Методика разработки мероприятий по термообновлению стеновых панелей представляется как взаимосвязь выполнения нескольких последовательных исследований. Во-первых, необходимо произвести оценку фактических климатических характеристик региона в последнее десятилетие, так как действующий нормативный документ [1,с.15] обобщает данные уже 25-летней давности. Во-вторых, исходя из действующих норм по расходу энергии на отопление, вентиляцию и кондиционирование [2,с.21] следует рассчитать требуемую теплозащитную способность всей наружной оболочки здания, принимая ее как вновь проектируемую (без дефектов в результате эксплуатационного износа). При этом остается возможность варьирования степенью утепления отдельных конструктивных элементов (стен, покрытий, оконных заполнений), исходя из реальной конкретной ситуации. В третьих, требуется определить величину дополнительного утепления стеновой панели вследствие частичной потери ею первоначальных теплозащитных свойств в процессе эксплуатации.

Таким образом, эксплуатируемые панельные здания, обладающие достаточной прочностью, могут быть термообновлены. Это значительно повысит их эксплуатационные характеристики, сделает проживание людей в них более комфортным, позволит снизить расход энергии на отопление кондиционирование.

Один из путей решения этой проблемы предложен литовскими специалистами [3,с.14]. Предложенная ими модель финансирования построена на привлечении инвестора (муниципалитет), который вкладывает средства в реконструкцию (85%), и финансовой поддержки со стороны Правительства (15%) . При этом все заинтересованные стороны участвуют в процессе реконструкции, имея каждая свои обязательства и выгоды.

Такая модель оплаты станет эффективной, если владельцы жилья в течение срока окупаемости будут оплачивать инвестору за отопление в соответствии с расчетным потреблением тепла по пересчету на условия до реконструкции, а инвестор будет рассчитываться с поставщиком энергии в соответствии с фактическим ее потреблением после реконструкции, определенным по показаниям индивидуальных измерительных приборов.

Несмотря на длительные сроки окупаемости термообновления панельных жилых домов, его реализация позволит обеспечить в краткосрочной перспективе значительную экономию энергии, которая может быть использована для теплоснабжения зданий в новом строительстве без привлечения дополнительных мощностей, а также защиту окружающей среды за счет существенного снижения эмиссии углерода и углекислого газа.

Список литературы

1. КМК 2.01.01-94 Климатические и физико-геологические данные для проектирования – Ташкент, 1994.
2. КМК 2.01.18-2000 Нормы расхода энергии на отопление, вентиляцию и кондиционирование зданий и сооружений – Ташкент, 2000.

3. Станкявичус В. Ю., Карбаускайте Ю., Бурлингис А. и др. Расширение возможностей реконструкции зданий. Опыт Литвы // АВОК– Москва, 2015–№7.

УДК 004.4

А.И. ПЫХТИН

канд. техн. наук, проректор по информатизации и новому набору
Юго-Западный государственный университет (Россия, г. Курск)

МОДУЛЬ ЭКСПОРТА ДАННЫХ В ФИС ГИА И ПРИЕМА СТРУКТУРНО- ФУНКЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРИЕМНОЙ КАМПАНИИ В АССОЦИАЦИИ ВУЗОВ РЕГИОНА

В работе описан разработанный в Юго-Западном государственном университете модуль экспорта данных в формате XML в ФИС ГИА и приема, интегрированный в структурно-функциональную организацию программного обеспечения приемной кампании для ассоциации вузов региона.

Ключевые слова: ФИС ГИА и приема, экспорт данных, формат XML

С 2012 года все образовательные организации высшего и среднего профессионального образования обязаны вносить сведения обо всех абитуриентах в федеральную информационную систему – ФИС ГИА и приема [1]. Данные в систему вводятся или в ручном режиме или автоматически путем импорта пакетов, представляющих собой XML-файлы определенной сложной и жестко регламентированной структуры [2].

Ввод информации вручную в ФИС ГИА и приема возможен только при небольшом количестве абитуриентов (не более 30 человек в день), причем ручной ввод осложняется тем, что в периоды пиковой нагрузки (июль-август) с системой одновременно работают тысячи пользователей, что сказывается на производительности и времени обработки одного заявления. Отметим, что требования к заполнению ФИС ГИА и приема подразумевают и обновление информации об абитуриентах (изменение списка выбранных специальностей, отзыв заявления, издание приказа о зачислении) в течение суток. Поэтому единственным рациональным вариантом остается автоматизированный импорт сведений в формате XML-файлов, который позволяет в пакетном режиме загрузить практически любое количество заявлений и изменений в них. Сложность этого подхода заключается в том, что для создания XML-файла необходимо или самостоятельно реализовывать процедуру экспорта в собственной информационной системе, или обращаться к разработчикам с просьбой обновления стороннего программного обеспечения. При этом форматы XML-файлов [2] периодически меняются, соответственно, возникает потребность в оперативной адаптации процедур экспорта данных. Так в 2015 году перед началом приемной кампании изменились некоторые формат XML-данных, в результате чего многие вузы (в т.ч. крупные), использующие сторонние программные продукты, не выполнили условия по оперативному внесению сведений в ФИС ГИА и приема.

В Юго-Западном государственном университете в рамках структурно-функциональной организации программного обеспечения приемной кампании, реализован модуль (см. рис. 1) экспорта данных в формате XML и модуль импорта данных в ФИС ГИА и приема [3].

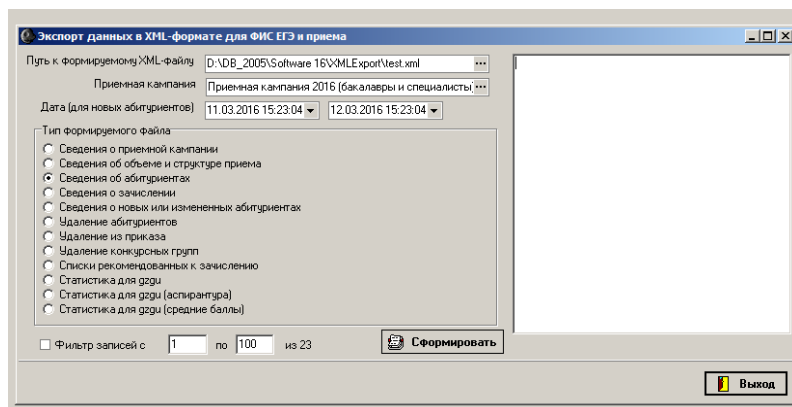


Рис. 1. Интерфейс модуля экспорта данных

Для обслуживания модуля достаточно 1 программиста, который ежедневно формирует XML-пакеты для ФИС ГИА и приема, осуществляет их импорт, проверку возникших ошибок и модификацию под изменяющиеся требования. Модуль реализован на языке программирования Delphi. XML-файл формируется с помощью объекта класса TXMLDocument стандартной библиотеки компонентов. Основная база данных приемной комиссии реализована на свободно распространяемой СУБД Firebird (версия 2.5). Временные затраты на формирование пакета данных с информацией о 1000 абитуриентов не превышают 3 минут. Открытая архитектура программного модуля позволяет без существенных изменений применять его в других образовательных организациях, в т.ч. в рамках реализации межвузовской приемной кампании [4].

Работа выполнена в рамках гранта Президента Российской Федерации МК-5226.2015.8.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 31.08.2013 N 755 «О федеральной информационной системе обеспечения проведения государственной итоговой аттестации обучающихся ...».
2. ФИС ГИА и приема. Спецификация сервиса автоматизированного взаимодействия с информационными системами образовательных организации (версия 2.6) [Электронный ресурс]. URL: <http://priem.edu.ru/Document.aspx?id=292323076863> (дата обращения: 12.03.16).
3. Св. пр. ЭВМ 2013614040 РФ. Программа для экспорта сведений в федеральную информационную систему обеспечения ЕГЭ и приема о лицах, подавших заявление при поступлении, переводах и зачислениях на второй и последующий курсы в вуз [Текст] / Овчинкин О.В., Пыхтин А.И., Дорохов Д.С.; правообладатель ЮЗГУ (RU). - №2013611638, заявл. 07.03.2013.
4. Pykhtin A., Klevtsova M., Ovchinkin O., Zeveleva I. The concept of innovative system of enrollment in state universities of Russia // *Mediterranean Journal of Social Sciences*. Италия, 2015. Т. 6. № 5S1. С. 149-153.

УДК 664.871.1

О.В. СКРИПКО

д-р. техн. наук, доцент

заведующая лабораторией технологии переработки сельскохозяйственной продукции
ФГБНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт сои» (Россия, г. Благовещенск)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОИ И ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫХ ДИКОРОСОВ В ТЕХНОЛОГИИ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

В работе представлены результаты научных исследований по использованию инновационных подходов к разработке технологий продуктов питания функционального назначения с использованием культурной сои и дикорастущего сырья, произрастающего в Дальневосточном регионе России.

Ключевые слова: соевое зерно, лесные грибы, папоротник орляк, технология, функциональные продукты питания

В связи с развивающимися неблагоприятными факторами внешней среды возникает спрос на инновационные продукты питания, полученные путем модификации существующих продуктов питания, направленной на повышение пищевой ценности, что требует новых видов сырья и способов их переработки.

Дальний Восток сегодня остается ведущим регионом по производству сои. При этом, многочисленными исследованиями ученых установлено, что в семенах сои содержатся биологически ценные компоненты, которые являются пищевыми функциональными ингредиентами – белок, с богатым аминокислотным составом, жир, с высоким содержанием полиненасыщенных жирных кислот, витамин Е, клетчатка, изофлавоноиды и другие [1, с. 20].

Одновременно, природа дальневосточного региона обладает запасами съедобных дикорастущих ресурсов, обладающих в той или иной степени полезными свойствами. К такому сырью можно отнести лесные грибы (белые, подосиновики, подберёзовики, опята, грузди и многие другие) и папоротник орляк (*Pteridium aquilinum*, *Osmundastrum asiaticum* и др.).

Используя эти компоненты возникает возможность получения высококачественных и относительно не дорогих продуктов питания функционального назначения, содержащих ценные пищевые нутриенты и биологически активный витаминно-минеральный комплекс.

Для получения функциональных продуктов пищевое сырьё должно отвечать требованиям безопасности в соответствии с Техническим регламентом Таможенного союза (ТР ТС

021/2011). Кроме того, оно должно быть подготовлено соответствующим образом для максимального разрушения антипитательных и других вредных пищевых веществ.

В связи с чем, для приготовления функциональных пищевых продуктов лесные грибы и папоротник предварительно солят. А из соевого зерна готовят белковую дисперсную систему. Для этого семена сои промывают, замачивают на 8 часов, дезинтегрируют в воде и экстрагируют растворимые вещества. Затем фильтрованием отделяют жидкую фракцию (белковую дисперсную систему) от нерастворимого соевого остатка – окары. Жидкую фракцию для ускорения процесса коагуляции белковых веществ и инактивации антипитательных веществ нагревают.

В соевую белковую дисперсную систему вносят тонкодисперсную пасту, полученную из соленых грибов, при этом происходит коагуляция белковых и других веществ смеси, формирование соево-грибного сгустка, который отделяют путем отжима.

В результате получается мягкий пластичный сгусток, коричневого цвета, с приятным грибным вкусом и ароматом соленых грибов, содержащий белок, жир, органические кислоты, витамины и минеральные вещества.

Для придания соево-грибной пасте дополнительных вкусовых свойств и обогащения химического состава в неё вносят пасту из соленого папоротника, получая новый пищевой продукт, который можно употреблять в пищу без дополнительной кулинарной обработки.

Однако, для увеличения сроков хранения и расширения направлений использования полученного продукта необходимо максимально снизить его влажность путем высушивания. Для этого из полученной смеси формируют гранулы, подвергают их сушке конвективным способом до влажности 8-10% при минимальной температуре 50-60 °С. Гранулят, за счет использования грибной пасты и пасты из папоротника имеет насыщенный цвет, выраженный характерный вкус и запах, пористую консистенцию, за счет пищевых волокон он хорошо набухает и быстро восстанавливается при регидратации [2, с. 2-4].

Гранулированный продукт рекомендуется использовать в рецептурах пищевых концентратов (супов, каш, гарниров и др.), для приготовления кулинарных блюд, измельчение высушенных гранул в муку позволяет использовать их в хлебопечении, производстве кондитерских изделий и т.п.

Таким образом, использование сои и дальневосточных дикоросов в технологии пищевых продуктов позволяет получать функциональные продукты питания, имеющие повышенную антиоксидантную активность, относительно высокое содержание белка, органических кислот, биологически активного комплекса витаминов и минеральных веществ, который включает витамины А, Е, D, С, В₁, В₂, В₅, РР, макроэлементы – К, Са, Р, Si, S и микроэлементы – Fe, Mn, Cu, Zn, Co, Cr, Al, Se, В, I и др., а также ферменты, ускоряющие пищеварение и улучшающие процесс усвоения пищи.

Список литературы

1. Петибская, В.С. Соя: химический состав и использование / Под редакцией академика РАСХН, д-ра с.-х. наук В.М. Лукомца. – Майкоп: ОАО «Полиграф-ЮГ», 2012. – 432 с.
2. Пат. 2457684 Российская Федерация, МПК⁷ А 23J 1/14. Способ получения продукта из сои / С.М. Доценко, О.В. Скрипко [и др.]; заявитель и патентообладатель ГНУ ВНИИ сои РАСХН. - № 2010131086/10; заявл. 26.07.2010; опубл. 10.08.2012. бюл. № 22. – 4 с.

УДК 697.113.12:725.85

А.Г. ХАЙРУЛЛИН

старший преподаватель,

Казанский Государственный Энергетический Университет (Россия, г. Казань)

О.Р. КАРАТАЕВ

магистр, Казанский Государственный Энергетический Университет (Россия, г. Казань)

А.Р. ФАЙЗРАХМАНОВА

магистр, Казанский Государственный Энергетический Университет (Россия, г. Казань)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЕНТИЛЯЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ОБЪЕКТА СПОР

В данной работе рассматриваются способы решения по снижению концентрации нагретого воздуха в спортивном сооружении. Воздушная среда объекта спорта является важнейшей категорией их санитарно-гигиенического благополучия. Канальные системы вентиляции спортзала обеспечиваются устройствами для захвата выходящего воздуха и обогрева поступающего. Такой подход позволяет не только очистить кислород, но и обогреть его. Также существенным плюсом является экономия на электричестве и теплоснабжении.

Ключевые слова: эффективность, вентиляционная система, фильтрация, канальные системы, воздухораспределители

Спортивный зал – действительно необыкновенное помещение. Где ещё позволительно увидеть скопление людей, которые стремятся к здоровому образу жизни, пребывающих с одной целью – усовершенствование физическое состояние здоровья? Но из-за скопления людей и тяжелых нагрузок препятствует неприятный запах, который снижает положительное воздействие от занятий. Одним из способов решения этой проблемы является правильно спроектированная вентиляция спортивного зала. А именно:

- 1) Вентиляция должна сохранять оптимальную температуру и снабжение свежим воздухом.
- 2) В спортивном сооружении не должно быть большого наплыва воздуха [1, с.400].

Если один из критериев не будет сохраняться, то вытяжка не сможет предоставить должного результата.

Регулярные занятия физкультурой могут привести к потообразованию и увеличению содержания углекислого газа, фильтрация должна проводиться как можно чаще. Так, если в жилом помещении в норме воздух должен изменяться каждые 10-20 минут в течение часа, то в спортивном помещении необходимая частота составляет 7,5-10 минут за тот же промежуток времени. Необходимо вести учет интенсивности нагрузки на каждого человека, но даже если она небольшая, не стоит отклоняться от системы обмена свежим воздухом.



Рис. 1. Система вентиляции в спортивном зале

Усиление воздухообмена вычисляется исходя из стандартных нормативов. Нужно учесть тот факт, что в летний сезон газ должен охлаждаться, а зимой наоборот – его необходимо подогреть. Для достижения максимального результата, воздухораспределители в спортзалах необходимо монтировать на высоте 3-4 метров [2, с.144].

Результативную вентиляцию спортивного сооружения снабжают канальные системы. Их в большинстве применяют при проектировке и строительстве, так как они обладают целым рядом преимуществ:

- Равномерное распределение поступающего воздуха.
- Распределение снабжается не только в спортивном зале, но и во всех прилегающих к нему залах.
- Интенсивность воздухообмена.
- Поддержание наиболее благоприятной температуры.
- Отсутствие сквозняков.

Устройство канальной вентиляции состоит из большого количества труб, по которым распространяется воздух. Эти трубы могут быть установлены к стене или закреплены на ней. Жизненно необходимый газ перемещается по ним и выходит в разных местах спортзала. Таким образом, обеспечивается полное вентилирование всего зала.

Чаще всего, само устройство для циркуляции воздуха расположено на крыше. Монтаж в этом месте позволяет сэкономить пространство в зале для тренировок и избавить спортсменов от лишнего шума вентилятора.

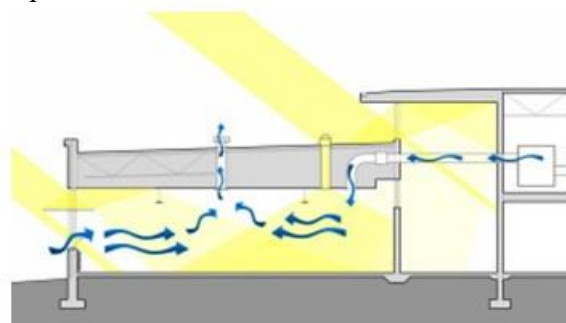


Рис.2. Процесс работы вентиляции

Влажный воздух имеет свойство оседать и скапливаться на потолке. Как следствие, он оказывает негативное воздействие на сам потолок, а при понижении температуры, начинает направляться на пол и стены. Чтобы избежать подобных проблем, следует установить приточно - вытяжные системы или системы для естественной вентиляции. Последний пункт должен быть оборудован утеплителем и поддонами для слива накопившегося конденсата [3].

Список литературы

1. Аристова Л.В., Бойко В.В. Физкультурно-оздоровительные и спортивные сооружения. Нормы, правила, рекомендации по реконструкции, ремонту и техническому обслуживанию. - М.: Советский спорт, 2003. - 400 с.
 2. Полиевский С.А. Гигиенические аспекты современных спортивных сооружений. - М.: Медицина, 1981. - 144 с.
 3. Санитарные правила устройства и содержания мест занятий по физической культуре и спорту / Санитарные правила (СП) от 30.12.1976 №1567-76 от 30.12.1976.
-

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

УДК 615

Р.Р. АХМЕТШИН

студент 2 курса географического факультета, кафедры геологии и геоморфологии
Башкирский государственный университет (Россия, г. Уфа)

ВЛИЯНИЕ ПРИРОДНОГО РАДИОАКТИВНОГО ФОНА НА РАСПРОСТРАНЕНИЕ ОНКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ СРЕДИ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

Онкологические заболевания представляют собой чрезвычайно актуальную медико-социальную проблему современности, что обусловлено широкой распространенностью заболевания. Изучение механизма влияния геоэкологических факторов на распространенность ЗНО позволит науке минимизировать воздействие данного фактора.

Ключевые слова: геоэкология, геология, радиация, рак

В 2012 году зарегистрировано 14,1 млн. новых случаев заболевания и 8,2 миллиона случаев смерти, связанных со злокачественными образованиями. Ожидается, что за ближайшие 20 лет число новых случаев заболевания достигнет 24 млн. и 14,6 млн. случаев смерти. В России насчитывается 2,8 млн. больных раком [5].

В настоящее время рак считается многофакторной болезнью, развитие которой инициирует внешняя среда на фоне генетической предрасположенности. Выделяется три группы факторов, вызывающих появление рака: 1) связанные с образом жизни; 2) биологические факторы; 3) связанные воздействием окружающей среды.

К факторам внешней среды относятся ультрафиолетовое излучение, техногенное загрязнение, пестициды и другие токсины, а так же воздействие геоэкологических факторов, чье влияние на формирование раковых болезней малоизученно.

Исследованиями в Северной Ирландии была установлена связь между пространственным распределением рака кожи и желудка и повышенным содержанием радона и мышьяка в воде и почве [6]. О влиянии образа жизни и внешней среды на распространенность ЗНО говорит тот факт, что одни из самых высоких показателей заболеваемости раком желудка отмечаются у жителей Японии, однако существенное снижение риска возникновения рака желудка отмечено у эмигрантов из Японии, постоянно проживающих в США, особенно во втором и третьем поколениях [4]. Также есть сведения о протективной роли селена при раке щитовидной железы [1].

Исследованию роли природного радиоактивного фона в РБ благоприятствует уникальное расположение республики, где населенные пункты находятся в самых разнообразных хорошо изученных геологических зонах. Широкий диапазон геологических структур (платформа, предгорный прогиб, складчатая область) и горных пород (осадочные, вулканогенные, магматические, метаморфические породы различного состава, строения и возраста).

В геологическом отношении западная часть РБ приурочена к юго-восточной окраине Восточно-Европейской платформы, восточная часть – к складчатому Уралу, что обуславливает различную радиационную обстановку в разных районах РБ [3].

Картирование распространенности ЗНО в РБ позволило выделить кластер – группу районов с относительно низкими показателями в зоне Южного Урала: Абзелиловский, Баймакский, Бурзянский, Зианчуринский, Зилаирский, Хайбуллинские районы, площадью 24048 км², с населением 156326 человек.

В геологическом отношении районы сравнительно неблагоприятного южноуральского кластера расположены в горной части республики. Возможно, неблагоприятное воздействие на распространенность рака оказывает повышенная концентрация тектонических нарушений в пределах кластера [2].

Максимум накопления урана фиксируется в породах черносланцевой формации. Ультраосновные породы и океанические базальты характеризуются низким уровнем естественно радиоактивных элементов.

Проведенные исследования установили связь региональных геологических условий с пространственностью рака среди населения Республики Башкортостан.

Список литературы

1. Денисова О.А. и др. Проблема патологии щитовидной железы с позиций геоэкологии и геохимии // Разведка и охрана недр. 2011. № 8. С. 60–63.
 2. Игнатова Т.Н. и др. Региональные биогеохимические особенности накопления химических элементов в зольном остатке организма человека // Известия Томского политехнического университета. 2010. Т. 317. № 1. С. 178–183.
 3. Камалетдинов М.А. Современная теория шарьяжей // Геологический Сборник ИГ УНЦ РАН. 2001. № 2. С. 29–37.
 4. Мерабишвили В.М. Рак желудка: эпидемиология, профилактика, оценка эффективности лечения на популяционном уровне. // Практическая онкология. №3 (7) сентябрь 2001. С. 25
 5. Bernard W. Stewart and Christopher P. Wild World cancer report, ISBN 978-92-832-0429-9, 2014
 6. Jennifer M. McKinley et. al. Investigating local relationships between trace elements in soils and cancer data. // Spatial statistics. 2014. Pp. 25-41.
-

УДК 631

Н.С. ИВАНОВА

аспирант кафедры геодезии и кадастров
Уральский государственный горный университет (Россия, г. Екатеринбург)

С.А. БЕДРИНА

канд. педагогических наук, доцент кафедры геодезии и кадастров
Уральский государственный горный университет (Россия, г. Екатеринбург)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Рассматривается актуальная проблема рационального использования земель сельскохозяйственного назначения на примере Свердловской области. Предлагаются эффективные меры по реализации правового механизма земельного контроля и разработке программ по охране земель на всех уровнях государственной власти.

Ключевые слова: рациональное использование, земли сельскохозяйственного назначения, земельное законодательство

В настоящее время в большинстве субъектов Российской Федерации продолжается снижение плодородия почв, ухудшается состояние земель, используемых или предоставленных для ведения сельского хозяйства. Количество и качественное состояние пригодных для сельскохозяйственной деятельности земель уже становятся основными факторами, определяющими предельную численность населения нашей планеты.

Землями сельскохозяйственного назначения признаются земли, находящиеся за границами населенного пункта и предоставленные для нужд сельского хозяйства, а также предназначенные для этих целей [1].

В условиях углубления мирового продовольственного, энергетического и финансового кризисов роль земель сельскохозяйственного назначения существенно повышается. Рациональное использование сельскохозяйственных угодий является не только важным фактором обеспечения продовольственной безопасности, импортозамещения сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, но и ключевым направлением повышения конкурентоспособности нашей страны, что является особенно актуальным. Мониторинг – важнейший фактор обеспечения сохранения плодородия и высокой продуктивности земель сельскохозяйственного назначения.

Свердловская область не является исключением в свете проблемы рационального использования земель сельскохозяйственного назначения. По состоянию на 1 января 2016 г. на территории Свердловской области площадь земель сельскохозяйственного назначения составила 4083,9 тыс. га – это 21% от общей площади земельного фонда области [3].

В 2015 году вовлечено в сельскохозяйственный оборот 24,7 тысячи гектаров. В 2014 году эта цифра составляла 5,6 тысячи гектаров. В настоящее время остаются неиспользуемыми еще около 12 тысяч гектаров земель сельскохозяйственного назначения.

По результатам анализа данных государственного мониторинга земель, наблюдается тенденция к сокращению площади земель сельскохозяйственного назначения. Основной причиной сокращения площади сельскохозяйственных земель, используемых для производства сельскохозяйственной продукции, явилось прекращение деятельности предприятий и организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и перевод освободившихся земель, в большей своей части, в фонд перераспределения земель. Другая причина – истечение срока права аренды земель (или временного пользования) и не возобновление его производителями сельскохозяйственной продукции. Ранее переведенные в земли запаса сельскохозяйственные угодья зарастают кустарником, мелколесьем, лесом, теряют свою сельскохозяйственную мощность.

В этой связи, возрастает актуальность принятия эффективных мер посредством надлежащей реализации правового механизма государственного контроля за рациональным использованием и охраной земель сельскохозяйственного назначения. Действующее земельное законодательство устанавливает ряд требований, направленных на достижение поставленной цели – сохранить земли сельскохозяйственного назначения и, более того, повысить их качественный состав.

В Свердловской области контроль за использованием сельскохозяйственных земель по назначению осуществляется на регулярной основе. Инициировано проведение проверок, взаимодействие с региональным управлением Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору. В 2015 году выявлены нарушения в использовании земельных участков общей площадью 223,8 гектаров.

Основным приоритетом, обеспечивающим охрану и рациональное использование ресурсов земель сельскохозяйственного назначения, может служить их государственный мониторинг в виде разработки экологических требований к организации и функционированию системы землевладения и землепользования в регионе и системы наблюдений за состоянием земель.

Соблюдение земельного законодательства на землях сельскохозяйственного назначения является весьма значимым фактором в вопросе их рационального использования. Также, в целях сохранения качественного состава земель сельскохозяйственного назначения, недопущения ухудшения их состава ввиду ненадлежащего использования, более того – неиспользования вообще, следует шире применять такие предусмотренные земельным законодательством санкции, как изъятие земельных участков.

Основные направления деятельности государственных органов, а также права и обязанности землепользователей в сфере сохранения, воспроизводства и повышения плодородия сельскохозяйственных земель регламентируются Федеральным Законом «О государственном регулировании обеспечения плодородия земель сельскохозяйственного назначения». В соответствии со ст. 8 данного закона собственники, владельцы, пользователи и арендаторы сельскохозяйственных земель обязаны:

- осуществлять сельскохозяйственное производство способами, обеспечивающими воспроизводство плодородия земель;
- соблюдать правила и нормативы проведения агротехнических, мелиоративных, противозерозионных и агрохимических мероприятий;
- представлять сведения в компетентные органы об использовании агрохимикатов и о фактах загрязнения почв и деградации земель и др.

Реализация перечисленных мер будет способствовать обеспечению населения качественными продуктами питания и развития отечественного агропромышленного комплекса, что также является основополагающим в стратегии импортозамещения в сельском хозяйстве.

Государственная экономическая политика в сфере обеспечения продовольственной безопасности включает в себя организацию более рационального использования сельскохозяйственных угодий: повышение почвенного плодородия, расширение посевов сельскохозяйственных культур за счет неиспользуемых пахотных земель, реконструкцию и строительство мелиоративных систем [4].

На современном этапе решение вопроса рационального использования и охраны земельных ресурсов является фундаментом благосостояния общества. Охрану и рациональное использование земель сельскохозяйственного назначения следует обеспечивать мероприятиями государственных и муниципальных органов. Возникает необходимость разработки более действенных федеральных, региональных и местных программ охраны земель, включающих проведение необходимых мероприятий государственными ведомствами и организациями, местными органами самоуправления. Однако, из всего комплекса мероприятий по решению данной проблемы необходимо выбирать наиболее приемлемые и реальные для практического осуществления в настоящее время.

Земли сельскохозяйственного назначения были и будут жизненно важным для человечества ресурсом, а по мере роста численности населения их значение будет все более возрастать.

Список литературы

1. Бедрина С. А., Иванова Н. С. Соблюдение земельного законодательства на землях сельскохозяйственного назначения // Екатеринбург: изд-во УГГУ, 2015 год. С.266-267.
 2. Доклад о состоянии и использовании земель в Свердловской области в 2015 году, Екатеринбург-2016 год. – Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Свердловской области // [Электронный ресурс]: Режим доступа: //www.tob66.rosreestr.ru.
 3. Земельный кодекс Российской Федерации: Закон от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ / Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» действующая редакция от 19.04.2013 г. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=148550>
 4. Федеральный закон от 24.07.2002 № 101-ФЗ (ред. от 31.12.2014) «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» / Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс» – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=182988>
-

УДК 622.83.84

Е.А. ПРАВДИНА

к.т.н., доцент кафедры маркшейдерского дела

Национальный минерально-сырьевой университет «Горный» (Россия, г. Санкт-Петербург)

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ИЗМЕРЕНИЯ ДЕФОРМАЦИЙ БОРТОВ КАРЬЕРА НА ПРИМЕРЕ КАРЬЕРА «ХАМБАХ» (ГЕРМАНИЯ)

В статье рассмотрены современные методы проведения измерений и наблюдений за деформациями бортов карьера на примере одного из крупнейших карьеров Европы – бурогоугольного карьера «Хамбах» (Германия). Приведены способы наземного лазерного сканирования и наземной интерферометрии, дано объяснение, почему на данном карьере отдано предпочтение второму способу.

Ключевые слова: методика, наземное лазерное сканирование, интерферометрия

Растущий интерес к наземному лазерному сканированию обусловлен очевидными преимуществами этого метода при решении ряда задач. Но такой важный вопрос, как наблюдение за сдвигениями земной поверхности, остаётся не решаемым в рамках существующей технологии. Главная проблема – нехватка точности прибора, связанная в первую очередь с невозможностью фиксации положения одних и тех же точек несколько раз в процессе производства наблюдений. Построенная поверхность по результатам сканирования также не подходит по точностным критериям, т.к. недопустимо огрубляется в результате ориентирования и сшивки сканов.

Единственная возможность в такой ситуации сравнить поверхности, построенные по точкам, измеренным с более высокой точностью, причём производить съёмки с одного и того же пункта в течение всего времени производства наблюдений.

Подобными качествами обладает система наземной интерферометрии.

Интерференционный метод измерений состоит в регистрации результата интерференции немодулированных электромагнитных волн, возникающей при их взаимодействии. Под термином *взаимодействие* понимают сложение (аддитивная обработка) или перемножение (кор-

реляционная обработка) колебаний с последующим осреднением результата во времени. Устройства, реализующие этот метод, называют *интерферометрами*. Существуют оптические интерферометры и радиointерферометры. Применяют их как для измерения угловых величин, так и для линейных измерений. Интерферометры, предназначенные для измерения линейных величин — расстояний, разностей расстояний, перемещений — широко используют в измерительной технике вообще и в геодезических измерениях в частности. Оптические интерферометры используют для измерения расстояний в десятки и сотни метров с ошибкой не более 0,01 мм. Радиointерферометры в совокупности со спутниковыми лазерными дальномерами используют для создания и поддержания глобальной геодезической сети [3].

Наземная интерферометрия (Stepped Frequency Continuous Wave Coherent Radar) основана на том же принципе, что и спутниковая интерферометрия, с той разницей, что антенна в процессе съёмки движется вдоль рельсовой направляющей, а не по орбите, как спутник. Наземная интерферометрия больше подходит для охвата небольших по площади участков земной поверхности (до нескольких км²), которые подвержены как медленному перемещению, так и быстрому. К таким участкам можно отнести оползневые очаги, откосы, ледники, лавины, вулканы, деформацию земной поверхности в результате ведения горных работ, а также дамбы и сооружения [2].

Преимущества наземной интерферометрии заключаются в следующем:

- достоверности результатов благодаря высокой плотности снимаемых точек,
- точности определения расстояний, достигающей 0,1 мм,
- возможности практически непрерывного автоматизированного и автономного мониторинга с повторением съёмки каждые 5 минут, большого радиуса действия (до 4 км),
- независимость от погодных условий и освещения,
- возможности отстраивать поверхность в реальном времени и производить расчёты величин деформации [1].

Многие из перечисленных пунктов являются недостижимыми показателями для систем наземного лазерного сканирования (автономность и возможность автоматизации процесса, величина радиуса действия и точности).

На одном из крупнейших бурогольных карьеров Европы «Хамбах» (Hambach) близ города Кёльн (Германия) маркшейдерская служба успешно используют технологию наземной интерферометрии для производства наблюдений за деформациями земной поверхности.

Система отработки на карьере «Хамбах» обусловила формирование в северо-восточной части карьера нерабочего борта, съёмка которого производилась с помощью ряда современных технологий, в том числе лазерно-сканирующей съёмки с применением лазерного сканера Riegel Z420i. Но решить с его помощью проблему наблюдений за деформациями поверхностей уступов лазерное сканирование не сумело из-за недостаточно высокой точности получаемых результатов. Тогда маркшейдерской службой карьера было принято решение использовать интерферометр IBIS L фирмы «IDS – Ingegneria Dei Sistemi» (рис.1).

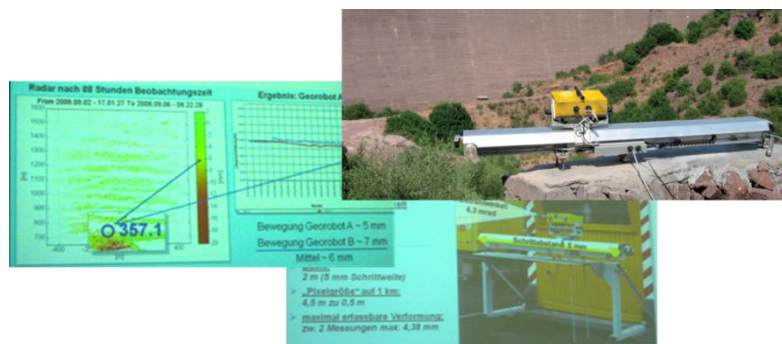


Рис. 1. Наземный нтерферометр IBIS L (фирма IDS)

Технические характеристики интерферометра: двухметровый базис, «размер пикселя» через 1 км: 4,5 м на 0,5 м; максимальная точность обнаружения деформаций: 4,38 мм между измерениями. Съёмка производилась каждые 8 часов. Этапы обработки результатов съёмки включают в себя выбор области и «плотности» съёмки, непосредственно процесс съёмки с получением обла-

ка точек лазерных отражений, автоматический расчёт величин деформаций по результатам съёмки, оценка рассчитанных величин относительно параметров опасных сдвижений и деформаций.

Интерферометрические съёмки является относительно новыми и недостаточно изученным, в основном, из-за высокой стоимости данного оборудования. Но благодаря успешному внедрению технологии на местах, опыт использования его расширяется. Уже и в России появился ряд предприятий (например, АО «Ковдорский ГОК»), обратившихся к возможностям наземной интерферометрии.

Список литературы

1. IBIS-L: Preventing Natural and Man Made Disasters Utilizing Microwave Interferometry/ [Электронный ресурс]: URL: http://www.idscompany.it/page.php?f=179&id_div=4 (дата обращения: 12.12.14);
 2. *Mazzanti P.* Assessing rockfall susceptibility by Terrestrial SAR Interferometry/ P. Mazzanti, A. Brunetti [Электронный ресурс]. URL: http://www.nhazca.it/wp-content/uploads/2011/06/MazzantiBrunetti_Mountain_Risk_REV.pdf (дата обращения: 12.12.14);
 3. *Шавуров Г.А.* Геотроника. Наземные и спутниковые средства и методы выполнения геодезических работ: Учебное пособие/ Г.А. Шавуров, С.Р. Мельников. М.: Изд-во МИИГАиК, 2001.
-

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 631.1

А.Ю. АВЕРИН

старший преподаватель кафедры экономики и финансов
Пензенский государственный университет (Россия, г. Пенза)

УПРАВЛЕНИЕ СИСТЕМОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В работе рассмотрена система государственной поддержки сельского хозяйства в различных странах на современном этапе. Рассмотрены цели и меры регулирования в данной отрасли. Уделено внимание особенностям развития сельского хозяйства России после вступления страны в ВТО.

Ключевые слова: сельское хозяйство, государственное регулирование, ВТО

Сохранение и устойчивое развитие аграрного сектора невозможно без государственной поддержки. Государственное регулирование сельского хозяйства - это достаточно сложный механизм, включающий совокупность инструментов воздействия на доходы фермеров, структуру сельскохозяйственного производства, аграрный рынок, социальную структуру села, межотраслевые и межхозяйственные отношения.

Цель государственного регулирования - создание стабильных экономических, социальных и правовых условий для развития сельского хозяйства, удовлетворение потребностей населения в качественных продуктах питания по социально приемлемым ценам, охрана окружающей среды.

В развитых странах мира аграрной сфере уделяется особое внимание, существуют различные меры и формы государственной поддержки, а существенная доля дохода сельхозпроизводителя формируется за счет государственных источников.[1]

Основные меры и формы государственной помощи зарубежных стран представлены на рисунке. Среди рассмотренных мер преобладают меры косвенного государственного регулирования, хотя к прямым относятся такие важные меры, как поддержка доходов производителей и компенсационные выплаты.

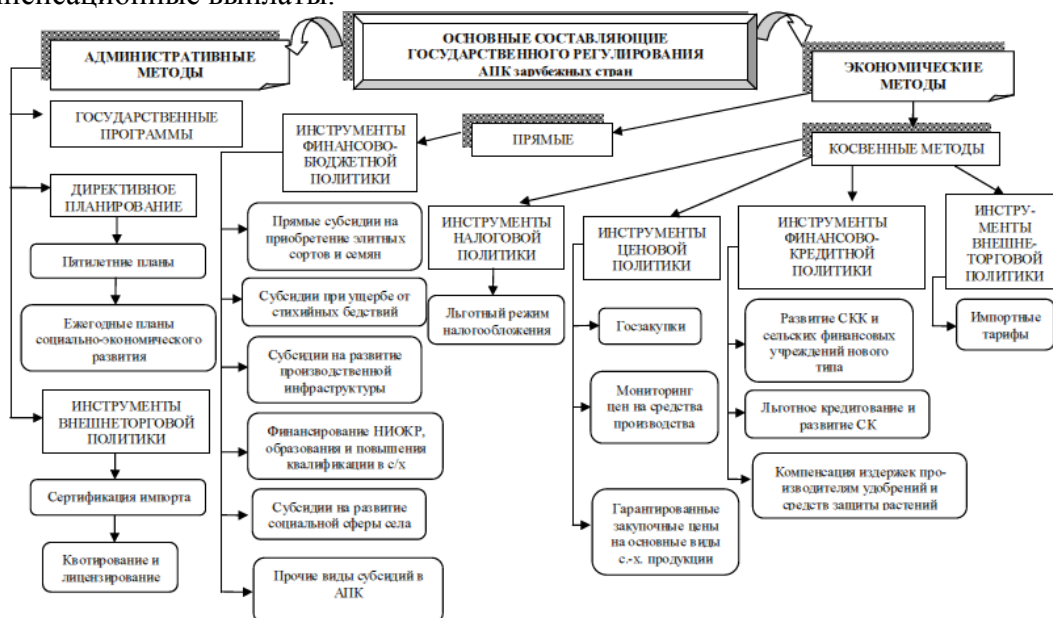


Рис. 1. Система государственного регулирования АПК

Интересным представляется опыт зарубежных стран, в которых сельское хозяйство отнесено к стратегическим приоритетным отраслям экономики, и поэтому государство в том или ином виде субсидирует сельскохозяйственное производство. Для экономически развитых стран существует стандарт - величина субсидий определяется климатическими условиями, при этом южные страны субсидируют 10-100 долл./га и менее, в то время как северные страны: Швеция - 800 долл./га; Финляндия - 1600 долл./га; Норвегия - 3500 долл./га.

Вступление во Всемирную торговую организацию накладывает на Россию определенные обязательства, выполнение которых должно привести к созданию качественно новой конкурентной среды в аграрной экономике, требующей формирования принципиально новых подходов к распределению ресурсов, отвечающих новым складывающимся реалиям.[4]

В соответствии с ратифицированным Протоколом о присоединении России к Всемирной торговой организации наша страна возложила на себя определенные обязательства, выполнение которых является неукоснительным условием. Указанные процессы предопределяют необходимость оптимизации сложившейся практики распределения прямой бюджетной помощи, что должно способствовать ее эффективности. В соглашении ВТО по сельскому хозяйству не предусматривается механизм распределения субсидий. Тем не менее, в данных документах имеются ограничения в субсидировании сельскохозяйственного производства, что оказывает влияние на всю систему государственной поддержки отрасли.

На сегодняшний день система распределения бюджетных субсидий в сельском хозяйстве внутри субъекта Федерации не обеспечивает получения ожидаемого экономического результата. Бюджетные субсидии, выделяемые до настоящего времени сельхозтоваропроизводителям, были индифферентны к проблеме выравнивания их экономических возможностей исходя из специфических особенностей их функционирования. Еще классики экономической теории определили, что разнообразие природных условий производства определяет различную эффективность живого и овеществленного труда и отражается на формировании объема вновь созданного продукта. Сельскохозяйственные организации и крестьянские (фермерские) хозяйства, осуществляющие свою производственную деятельность в худших почвенно-климатических условиях по сравнению со среднеобластными, имеют более низкую урожайность сельскохозяйственных культур, более высокую себестоимость единицы продукции, что приводит к возникновению различий в финансовых показателях их деятельности и отражается на их способности осуществления процесса воспроизводства.

Ценный опыт выравнивания экономических условий производства сельхозпроизводителей накоплен в странах ЕС, где существуют региональные программы устранения неблагоприятных условий производства.[3]

Поддержка из Европейского фонда сельскохозяйственного управления и гарантирования (EAGGF) предоставляется сельским территориям, которые являются однородными с точки зрения природных условий производства и обладают следующими характеристиками:

- земельные ресурсы имеют низкую производительность, повышение которой не представляется возможным или сопряжено с большими затратами;
- основные показатели экономической деятельности в сельском хозяйстве, в результате низкой производительности земли, значительно ниже, чем среднеотраслевые.

При этом в соответствии с требованиями ВТО исключается какая-либо связь между выделяемыми субсидиями и показателями производства, ценами и факторами производства [2].

В заключение отметим, что сегодня в мире складывается ситуация, характеризующаяся возрастающей ролью государственной поддержки сельского хозяйства как главного двигателя экономического роста. Необходимо сконцентрировать внимание российских законодателей на поиске новых форм и методов оказания помощи сельскому хозяйству, а также обращать более пристальное внимание на то, как эта помощь используется на местах. При этом важно, доходят ли субсидии до сельскохозяйственных товаропроизводителей и как они распределяются между различными категориями и группами хозяйств.

И сегодня сельское хозяйство должно оставаться фундаментальной, базовой отраслью экономики, ее первоосновой. Особенно это становится очевидным в условиях мирового экономического и продовольственного кризиса. Но для того чтобы раскрыть свой потенциал, оно должно стать высокоразвитым. И нет сомнения, что подход к государственному влиянию на развитие сельскохозяйственного сектора должен быть решительно пересмотрен, и не без учета показательного зарубежного опыта. В этом залог общего прогресса российской экономики.[5]

Список литературы

1. Носов В.В. Совершенствование бюджетной поддержки страхования зерновых культур // Никоновские чтения. 2009. № 14. С. 368—370.
 2. Носов В.В. Современное состояние агрострахования с государственной поддержкой в Российской Федерации // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика, 2011. № 4. С. 142—153.
 3. Носов В.В., Королев В.В. Дифференциация государственной поддержки при страховании зерновых культур // Никоновские чтения. 2002. № 7 С. 49—50.
 4. Носов В.В., Котар О.К. Выбор программы сельскохозяйственного страхования с государственной поддержкой // Научное обозрение. 2013. № 4. С. 265—273.
 5. Частухина Ю.Ю. Совершенствование государственной политики наращивания ресурсного потенциала сельского хозяйства (на примере Пензенской области) // "Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки". – 2013, №2 – С.129-142.
-

УДК 338

А.Ю. АЛЯМИН

магистрант

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
Институт магистратуры (Россия, г. Ростов-на-Дону)

Е.А. КАПУСТЯНСКАЯ

бакалавр

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
Институт магистратуры (Россия, г. Ростов-на-Дону)

ИНСТРУМЕНТАРИЙ АНАЛИТИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ СРЕДЫ ОКРУЖЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

В работе рассмотрены практические подходы к аналитическому исследованию среды окружения организации. Сделан обобщающий вывод, что используемый с этой целью инструментарий нуждается в постоянном исследовании и дополнении.

Ключевые слова: стратегия развития, стратегический анализ, макроокружение, микроокружение, конкурентоспособность, SWOT-анализ, сильные и слабые стороны организации

Для обеспечения жизнедеятельности организации необходимо чтобы все имеющиеся ресурсы поддерживали необходимый баланс между организацией и внешней средой в процессе создания продукта и его обмена во внешней. Это составляет основную задачу менеджмента организации. В данном случае, процесс стратегического управления представляет собой схему поведения организации в долгосрочной перспективе в условиях конкурентного взаимодействия с другими организациями. Стратегическое управление должно концентрировать внимание на определении угроз и возможностей которые таит в себе внешняя среда. Но реализация данной функции не предполагает, что одного знания о наличии угроз достаточно для того, чтобы успешно справляться с ними и действенно использовать возможности в противостоянии с рыночной конкуренцией. Таким образом, условия успешного существования организации определяют как сильные и слабые стороны внутренней среды организации, так и угрозы и возможности её развития. Следовательно, стратегическое управление при анализе внутренней среды должно быть ориентировано, прежде всего, на выявление именно того, какие сильные и какие слабые стороны представляют собой отдельные составляющие организации в целом.

Анализ внутренней и внешней среды, как он проводится в стратегическом управлении, направлен на выявление угроз и возможностей, которые могут возникнуть во внешней среде по отношению к организации, и сильных и слабых сторон, которыми обладает организация. Для решения этой задачи разработаны определенные приемы анализа среды, которые используются в стратегическом управлении.

Применяемый для анализа среды метод СВOT (англ.SWOT) является широко признанным подходом, позволяющим провести совместное изучение внешней и внутренней среды и установить линии связи между силой и слабостью, которые присущи организации, а также внешние уг-

розы и возможности для неё. Методология СВOT предполагает сначала выявление сильных и слабых сторон, угроз и возможностей. Затем устанавливается цепочка взаимосвязей между ними. В дальнейшем, они могут быть использованы для формулирования стратегии организации.

Томпсон и Стрикланд предложили следующий примерный набор характеристик, заключение по которым должно позволить составить список слабых и сильных сторон организации, а также список угроз и возможностей для нее, заключенных во внешней среде [1].

Сильные стороны организации могут быть представлены: высокой компетентностью; значительными финансовыми ресурсами; высокой квалификацией персонала; благоприятными рекомендациями и положительной репутацией у покупателей; известность торговой марки на рынке; избранной стратегией в функциональных сферах деятельности организации, применение которой показывает хорошие результаты; возможность получения экономии вследствие роста объема производства; отсутствие сильного конкурентного давления; использование инновационной технологии; преимущества в области издержек; преимущества в области конкуренции; проверенная временем система управления.

Слабые стороны организации могут проявляться в следующем: отсутствие ясных стратегических направлений; слабая конкурентная позиция; устаревшие технологии и оборудование; низкая рентабельность в сопоставлении с конкурентами; низкий уровень менеджмента; отсутствие или нехватка квалифицированного и компетентного персонала; отсутствие контроля в процессе выполнения стратегии; наличие серьёзных внутренних производственных проблем; недостаточная устойчивость к конкурентному давлению; не использование инновационных разработок; узкая специализация для производственных линий; недостаточность информации о состоянии рынка; конкурентные недостатки; низкие маркетинговые способности и преимущества; недостаточность финансовых ресурсов, которые могут быть направлены на требуемые изменения в стратегии.

Возможности организации, которые можно использовать при реализации выбранной стратегии: освоение новых рынков или рыночных сегментов; рост производственных линий с более широкой специализацией; увеличение разнообразия в ассортиментной политике; расширение ассортимента за счёт сопутствующих товаров; использование вертикальной интеграции; переход в группу с лучшей стратегией; рост отдельных рыночных сегментов.

Угрозы организации, которые позволяет предотвратить выбранная стратегия: вероятность появления значимых конкурентов; увеличение продаж продукта-аналога; снижение темпов роста рынка; негативная по отношению к продукту или к организации политика правительства; рост конкурентного давления; рецессия и затухание делового цикла; снижение активности покупателей и поставщиков; изменение приоритетов в потребностях и вкусах покупателей; отрицательные демографические изменения.

Каждую из четырех частей представленного списка любая организация может дополнить параметрами внешней и внутренней среды, которые характерны для практической ситуации, в которой она находится. После того как список конкретных позиций слабых и сильных сторон организации, угроз и приоритетов в развитии разработан, необходимо переходить на этап установления связей между ними. В этом случае необходимо для выявления связей составить матрицу СВOT. Она может быть представлена в следующем виде (таблица 1).

Таблица 1. Матрица СВOT[1]

	Возможности 1. 2. ...	Угрозы 1. 2. ...
Сильные стороны 1. 2. ...	ПОЛЕ СИВ	ПОЛЕ СИУ
Слабые стороны 1. 2. ...	ПОЛЕ СЛВ	ПОЛЕ СЛУ

Первоначально в левой половине выделяем два блока, которые должны отражать сильные и слабые стороны. В них соответственно выписываются все выявленные на первом этапе анализа преимущества и недостатки организации.

В верхнем блоке матрицы следует выделить два блока: возможности; угрозы. В них выписываются выявленные и предполагаемые возможности и угрозы.

На пересечении блоков формируются четыре поля: СИВ - сила и возможности; СИУ - сила и угрозы; СЛВ - слабость и возможности; СЛУ - слабость и угрозы. Для каждого поля следует рассмотреть все возможные парные комбинации и показать те из них, которые должны быть учтены при формировании стратегического поведения организации. Пары, которые были выбраны с поля СИВ, позволяют разрабатывать стратегию организации в использовании её сильных сторон позволяющих получить наибольший эффект от возможностей, которые проявляются во внешней среде. Для тех пар, которые расположены в поле СЛВ, применяемая стратегия должна быть сформирована так, чтобы за счет выявленных возможностей можно было преодолеть слабости присущие организации. В случае, когда пара расположена в поле СИУ, стратегия должна быть направлена на ликвидацию угроз для рассматриваемой организации. При условии, когда пары, располагаемые в поле СЛУ, разрабатывается стратегия, позволяющая избавиться от слабостей присущих организации и предотвратить возможные угрозы.

При разработке стратегии следует помнить - для возможностей и угроз характерно то, что они могут переходить в друг в друга. Например, неиспользованная возможность может реализоваться в угрозы, если будет использована конкурентами. И предвиденная и предотвращенная угроза открывает для организации возможности при условии, когда конкуренты организации не смогли устранить аналогичную угрозу.

Анализ окружения организации методом СВОТ предполагает не только вскрытие угроз и определение возможностей; его практическая апробация предусматривает наличие оценки важности и степени влияния определяемого поведения организации на её стратегию. В этом случае, целесообразно для оценки возможностей организации применить метод позиционирования каждой конкретной возможности на матрице возможностей.

Построение матрицы может быть представлено таким образом, как показано в таблице 2[1]: во-первых, сверху по горизонтали откладывается степень влияния возможности на деятельность организации(сильное, умеренное, малое); во-вторых, слева по вертикали откладывается уровень вероятности того, что организация сможет воспользоваться данной возможностью (высокая, средняя, низкая).

Таблица 2. Матрица возможностей

Вероятность использования возможностей	Степень влияния		
	Сильная	Умеренная	Малая
Высокая	ПОЛЕ ВС	ПОЛЕ ВУ	ПОЛЕ ВМ
Средняя	ПОЛЕ СС	ПОЛЕ СУ	ПОЛЕ СМ
Низкая	ПОЛЕ НС	ПОЛЕ НУ	ПОЛЕ НМ

Внутри представленной матрицы получены девять полей возможностей. Все они имеют равноуровневое значение для организации. Возможности, указанные для полей ВС, ВУ и СС, имеют наибольшее значение для рассматриваемой организации и предполагают их обязательное использование в стратегии организации. Возможности, расположенные в зоне полей СМ, НУ и НМ, не предполагают значительного внимания организации. Возможности, попадающие в зону расположения оставшихся полей, рекомендуется использовать, если организация располагает достаточными ресурсами.

Аналогичную матрицу возможно составить при оценке угроз. Схема представленная в таблице 3[1], предполагает следующее: сверху по горизонтали откладываются возможные последствия для организации, в случае реализации заявленной угрозы: разрушение, «легкие ушибы», тяжелое состояние, критическое состояние; слева по вертикали откладывается вероятность того, что угроза будет реализована: низкая, средняя, высокая.

Влияние угроз, расположенных в полях ВР, ВК и СР, представляют для организации наибольшую опасность и требуют неперемного и своевременного их устранения. Угрозы, характер-

ные для полей ВТ, СК и НР, должны подвергаться постоянному контролю со стороны институционального звена управления организацией и быть устранены в первую очередь. Для устранения угроз, которые расположены в зоне полей НК, СТ и ВЛ, необходим ответственный подход если они не поставлены в первую очередь разрешения. Оставшиеся угрозы, попавшие в другие поля, должны внимательно отслеживаться и не выпадать из поля зрения руководства организации.

Таблица 3. Матрица угроза угроз

Вероятность реализации угроз	Возможные последствия			
	Разрушение	Критическое состояние	Тяжелое состояние	«Легкие ушибы»
Высокая	ПОЛЕ ВР	ПОЛЕ ВК	ПОЛЕ ВТ	ПОЛЕ ВЛ
Средняя	ПОЛЕ СР	ПОЛЕ СК	ПОЛЕ СТ	ПОЛЕ СЛ
Низкая	ПОЛЕ НР	ПОЛЕ НК	ПОЛЕ НТ	ПОЛЕ НЛ

Вместе с вышеизложенными методами изучения угроз и возможностей, силы и слабостей для анализа среды организации, возможно, использовать метод составления ее профиля. Его удобно применять при составлении отдельно профиля макроокружения, непосредственного окружения и внутренней среды организации. Метод составления профиля среды позволяет оценить относительную значимость для организации отдельных факторов окружающей среды. Предлагаемый метод состоит в следующем. В таблицу профиля среды (таблица 4) выписываются отдельные факторы среды.

Таблица 3. Таблица профиля среды

Факторы среды окружения	Важность для отрасли, А	Влияние на организацию, В	Направленность влияния, С	Степень важности, D=A·B·C
1.				
2.				
3.				
...				

При этом, каждому из факторов экспертным образом присваивается оценка: во-первых, по важности для отрасли (по шкале: 3 – большая; 2 – умеренная; 1 - слабая); во-вторых, по степени влияния на организацию (по шкале: 3 – сильное; 2 – умеренное; 1 – слабое; 0 - отсутствие влияния); в третьих, по направленности влияния (по шкале: +1 – позитивная; -1 – негативная). Предлагаемые три вида экспертных оценок перемножаются и, в результате, получаем интегральную оценку данного показателя, позволяющего учесть степень важности каждого фактора влияния внешней и внутренней среды на исследуемую организацию. По результатам проведенной оценки руководство может определить, какие из факторов окружающей среды для организации имеют сравнительно важное значение и должны быть учтены в первую очередь, а какие из них могут и подождать, заслуживая более низкую оценку.

Таким образом, анализ среды заслуживает пристального внимания, как со стороны руководства организации, так и со стороны учёных-экономистов. Это сложный процесс, требующий внимательного отслеживания процессов, происходящих во внутренней и внешней среде организации, точной оценке факторов и причин её изменения, установления связи между факторами, сильными и слабыми сторонами организации, возможностями и угрозами, которые заключены во внешней среде. Очевидно, что в структуре процесса стратегического управления инструментарий аналитической оценки среды окружения организации нуждается в постоянном исследовании и дополнении.

Список литературы

1. Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Дж. Стоимость компании: оценка и управление/ Т.Коупленд, Т.Коллер, Дж.Муррин; Пер. с англ.-М.,Олимп-Бизнес, 2009.-578 с. (серия "Мастерство")
2. Портер М. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов. 5-е из./ М.Портер; Издательство: Альпина Паблишер, 2015.-453с.
3. Шульц Д. Е., Танненбаум С.И., Лауретборн Р.Ф. Новая парадигма маркетинга: Интегрированные Маркетинговые Коммуникации/Д.Е.Шульц, С.И.Танненбаум, Р.Ф.Лауретборн; М.: ИНФРА-М, 2010.-594с.

УДК 616.126.3

Ю.А. БЕНЕД

студентка 4 курса специальности «Учет и аудит»

Львовский институт ДВНЗ «Университет банковского дела» (Украина, г. Львов)

АУДИТ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ И МЕТОДИКА ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассказывается об актуальности формирования новых подходов в области управления развитием предприятия, при котором центр контроля над его деятельностью предлагается возлагать на систему аудита устойчивого развития.

Ключевые слова: аудит устойчивого развития, нефинансовые показатели, управленческие инструменты, стратегии предприятия, корпоративная социальная ответственность

В последнее время состояние современного предпринимательства зачастую ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои потребности, как качественно, так и количественно, в связи с слабым уровнем контроля и координации между ними, несовершенством учетно - аналитического обеспечения в работе, что приводит к увеличению расходов и снижению прибыли [1]. Так вопрос существования аудита устойчивого развития современного предприятия, как эффективного метода контролю всесторонней деятельности современного предприятия, имеет огромную актуальность и практическую ценность, в частности для его корпоративной социальной ответственности.

Идея концепции устойчивого развития впервые была продемонстрирована в Декларации первой Конференции ООН вопросам окружающей среды. По ее результатам под устойчивым развитием предприятия можно понимать наличие гармонизацию использования всех ресурсов с ориентацией на стабильный рост социальной эффективности.

Так, на основе рисунка 1 можно увидеть, что уровень выживания предприятия в конце операционного цикла его деятельности можно обеспечить только за счет достижения прибыльности бизнеса и при согласовании интересов потребителей, работников и собственников. При этом первое обеспечит рентабельность, даст представление о способности предприятия увеличивать свой капитал. А следующее обеспечит успешного развития предприятия, за счет достижения гармонизации целей его деятельности с интересами стейкхолдеров.

Когда же владельцы предприятия желают осуществлять стабильную предпринимательскую деятельность с перспективой на будущее, то им следует подумать о совершенствовании организационной структуры и внедрения современных методов управления. Первое обеспечит организацию и закрепление тех или иных функций управления по подразделениям. А следующее позволит оказывать положительное влияние на процесс через принятие эффективных управленческих решений.

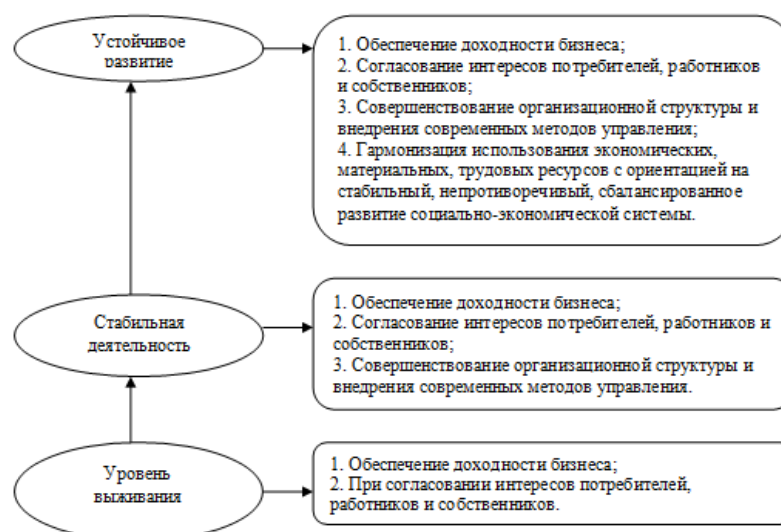


Рис. 1. Принципы формирования стратегии устойчивого развития [Разработано автором]

Если говорить об сокращении дистанции между получением объективной оценки экономических, социальных и экологических функции компаний, то следует обратить внимания на предлагаемую нами систему контроля под названием Audit of Sustainable Development (далее ASD). Эта идея может стать эффективным управленческим инструментом, по разработке и обеспечению ориентира деятельности предприятий на пути к устойчивому развитию.

На основе изученных стандартов и нормативов, нами разработано несколько направлений по реализации ASD, а именно [3]: анализ системы финансовых и нефинансовых показателей; изучение не финансовой деятельности; исследование эффективности управленческих решений на разных уровнях хозяйствования; анализ адекватности политики в сфере менеджмента предприятия; оценка качества собранной информации; разработка проектов по проведению успешной социально - ориентированной кампании; проведение стратегического анализа; разработка прогнозов перспективной деятельности предприятия по обеспечению устойчивого развития.

Таким образом, уровень доходности предприятия, его конкурентоспособность будет полностью зависеть от эффективности построения эффективной системы аудита украинской экономики. А уровень международного имиджа и построения благоприятного экономического климата - от долгосрочного устойчивого развития бизнеса. [2]

Список литературы

1. Бауэрсокс Доналд Дж., Клосс Дейвид Дж. Логистика: интегрированная цепь поставок 2-е изд. М.: ЗАО Олимп-Бизнес, 2008 г. - 640 с. Пер. с англ. Н. Н. Барышниковой, Б. С. Пинскера.
2. Васильчук О.И., Васильева Е.А., Волкова А.А., Гуськова Т.Н., Крупина И.Г., Медведева Е.В., Наскина Л.А., Парамонова Л.А., Романеева Е.В., Соколова И.А., Юрина В.С. // Учетно-аналитические подходы к управлению стоимостью бизнеса [Текст]: учеб. пособие / под. ред. О.И. Васильчук., Москва, 2014. , 312 с.
3. Международная организация по стандартизации / ISO [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.iso.org/iso/ru/home/about.htm>.

УДК 331.108.2

Б.К. БЕРЕЗОВСКИЙ

аспирант

Тюменский государственный университет (Россия, г. Тюмень)

Е.П. КИСЕЛИЦА

доцент кафедры экономической теории и прикладной экономики, д.э.н.

Тюменский государственный университет (Россия, г. Тюмень)

СИСТЕМА МОДЕЛЕЙ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ИЗМЕНЯЮЩИХСЯ УСЛОВИЯХ

В данной статье рассмотрены подходы и модели управления персоналом, актуальные для предприятий, находящихся в условиях кризиса. Приведена их характеристика и проведен анализ сильных и слабых сторон предложенных моделей.

Ключевые слова: модели управления персоналом, подходы к управлению персоналом

Наиболее часто используемыми подходами к управлению персоналом являются подходы «рынок труда» и «человеческий капитал», своеобразие управления которых определяется инвестиционным, организационно-правовым и социально-психологическим факторами [5]. Сочетание этих подходов помогает предприятию уделять основное внимание формированию политики управления человеческими ресурсами в соответствии с его целями развития.

Модель «рынок труда» ориентирована на приспособление организации к изменениям внешней среды. В ее основе - рыночная концепция, основанная на том, что необходимые трудовые ресурсы в требуемом количестве и качестве ищутся на рынке труда.

В основе модели «человеческий капитал», наоборот, лежит внутреннее развитие трудовых ресурсов путем различных программ повышения квалификации, тренинговых курсов и других подобных мероприятий, реализуемых силами самой компании и ориентируемых на цели и задачи предприятия. Модель «рынок труда» представлена в виде таблицы 1.

Данную модель обычно используют те предприятия, развитие которых находится под влиянием внешней среды, под давлением которых предприятие вынуждено обратиться к рынкам факторов производства труда, капитала и ресурсов.

Таблица 1. Классическая модель управления человеческими ресурсами «рынок труда»

Методы	Деятельность по управлению человеческими ресурсами
Инвестиционный	Малые вложения в обучение, подготовку, основные затраты направлены на поиск необходимых работников, подбор, расстановка; Оценка на входе носит формальный характер, оценивается соответствие конкретной работе; Обучение ведется как адаптация к новому рабочему месту.
Организационно-правовой	Краткосрочный найм; Организация труда основана на узкой специализации с индивидуальным заданием и контролем; Профессиональное продвижение узкоспециализированное.
Социально-психологический	В процессе привлечения используются преимущественно внешние стимулы: реклама, имидж организации; Для закрепления работников ориентируют на экономические факторы – высокая з/п.

Те же предприятия, чья деятельность под воздействием внешней среды изменяется, а не ограничивается приспособлением к ней, используют модель «человеческий капитал» (табл.2).

Основным фактором успеха модели «человеческий капитал», явилась ее ориентация на производственную гибкость: Проблема «текучки» кадров решается за счет пожизненного найма и оплаты за выслугу лет. При этом работники должны постоянно переподготавливаться и быть готовыми к смене рабочих мест.

Таблица 2. Классическая модель управления человеческими ресурсами «Человеческий капитал»

Методы	Деятельность по управлению человеческими ресурсами
Инвестиционный	Крупные вложения в обучение, в общую подготовку; Основные затраты направлены на общее и спец. образование.
Организационно-правовой	Долгосрочный найм, групповые формы организации труда, обеспечивающие максимальное использование потенциала человека;
Социально-психологический	Внутренние стимулы преданности фирме (признание ценностей культуры организации); Оплата труда ставится в зависимость от стажа работы в организации; Участие в управлении, прибылях.

Основные условия применения данной модели:

- 1) у организации достаточно развитая техническая база, много опытных сотрудников, в связи с чем, исключается необходимость в иных способах переподготовки сотрудников;
- 2) для организации наиболее выгодной является подготовка человеческих ресурсов внутри ее;
- 3) прибыль от подготовки персонала полностью покрывает издержки;
- 4) на рынке труда нет достаточного количества трудовых ресурсов необходимого качества.

Данные модели не являются взаимоисключающими. Ни одна из них не обладает существенными преимуществами и не может быть рекомендована в качестве единственно верной в использовании в определенных ситуациях или странах.

В сложившихся российских экономических условиях интересен подход к управлению трудовыми ресурсами под названием «академия». Его ключевыми особенностями являются: использование внутренних источников и внешний набор лишь для первичной занятости. Главное преимущество этого подхода в том, что поощряется развитие высококвалифицированных и специалистов, а не «карьеризм».

Другой подход, под названием «крепость», содержит в своей основе опыт предприятий, вынужденных действовать в изменяющихся условиях. Этот подход направлен на то, чтобы попытаться сохранить действующую систему организации трудовых ресурсов в ситуации, когда позиции предприятия на рынке нестабильны. На основе этих двух подходов была разработана модель карьерного продвижения работников «конус продвижения персонала».

Функционирование трудовых ресурсов может быть представлено в виде схемы (рис.1).

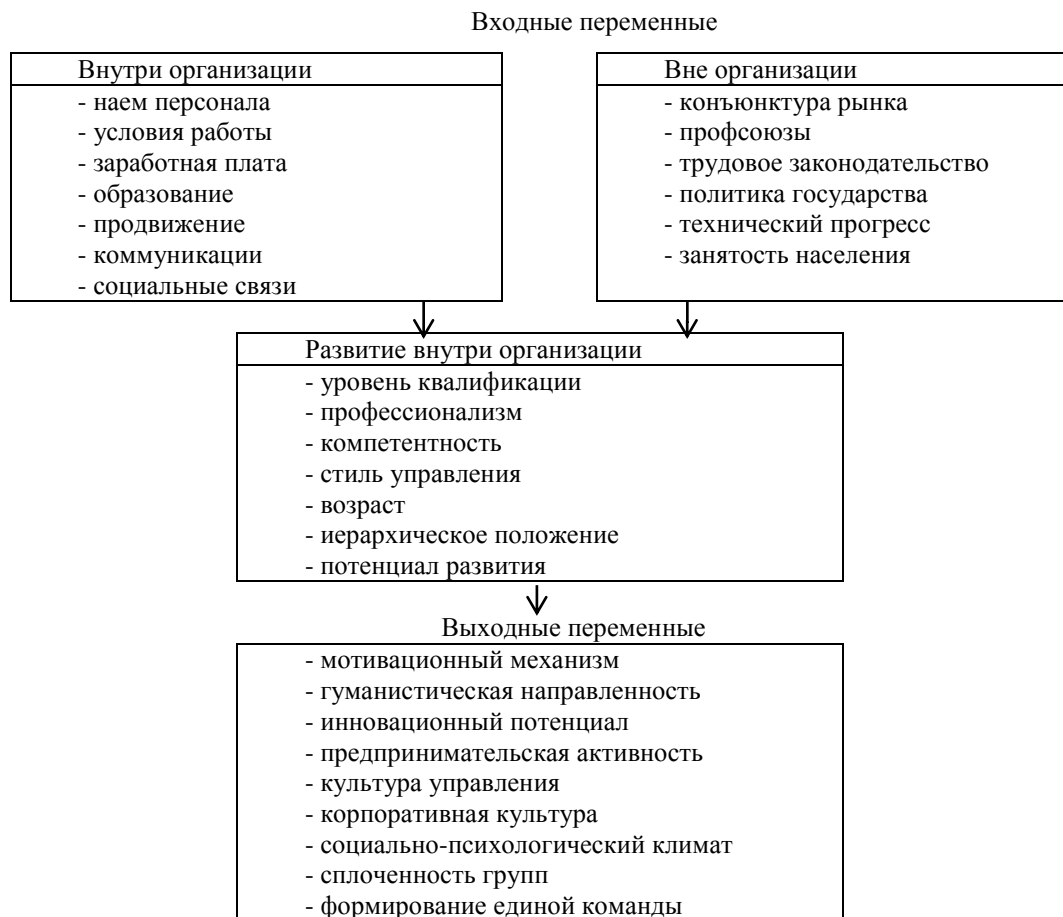


Рис. 1. Схема входных и выходных переменных модели управления человеческими ресурсами «Конус продвижения персонала»

Одной из особенностей модели «Конус продвижения персонала» (рис. 2) является то, что наем молодых специалистов ведется на управленческие посты нижних уровней. Постоянная же адаптация и постепенное продвижение по карьерной лестнице приводит к формированию на предприятии собственных человеческих ресурсов для занятия руководящих должностей высшего уровня.

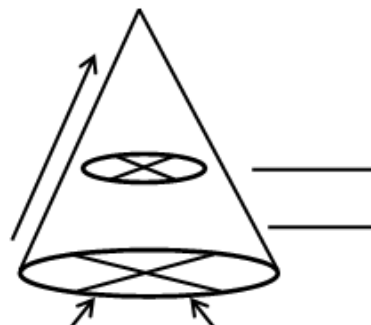


Рис. 2. Конус продвижения персонала

Другой характерной чертой этой модели является одновременное развитие человеческих ресурсов как внутри организации, так и поиск высококвалифицированных специалистов из внешних источников. Задача использования данной модели - обеспечение стабильности развития предприятия, при поддержании высокой гибкости систем управления человеческими ресурсами, возможность конкретизации процедуры отбора и найма персонала.

Список литературы

1. Беяцкий Н.П., Велесько С.Е., Питер Ройш. Управление персоналом: Учебник. МН.: Экоперспектива, 2008. – 378 с.
2. Основы управления персоналом. /Под ред. Б.М. Генкина. – М.: Высшая школа, 2010. - с.113.

3. Дафт Р. Л. Менеджмент. 6-е изд.– СПб.: ПИТЕР, 2009. – 864 с.
 4. Дуракова И.Б., Полякова О.Н., Волкова Л.П., Кобцева Е.Н. Управление персоналом. Учебник – М.: Инфра, 2010. – 570 с.
 5. Зайцева Т.В. Система управления человеческими ресурсами. -- М.: Издательство Московского университета, 2012.
-

УДК 06.52.17

В.И. ВЕДЕРНИКОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры организации предпринимательства и маркетинга
Курганская государственная сельскохозяйственная академия им.Т.С.Мальцева
(Россия, с.Лесниково Курганской области)

М.И. ЗАХАРОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры организации предпринимательства и маркетинга
Курганская государственная сельскохозяйственная академия им.Т.С.Мальцева
(Россия, с.Лесниково Курганской области)

МЕХАНИЗМ АДАПТАЦИИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ К НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ РЫНОЧНОЙ СРЕДЫ

В работе подчеркивается значение малых предприятий в экономике региона, рассмотрены особенности функционирования малых предприятий в Курганской области, а также возможности, которые позволяют данной совокупности достигать высоких экономических результатов.

Ключевые слова: малое предпринимательство, кризис, риски-опасности, риски-возможности, государственная поддержка

Малая сфера предпринимательства обеспечивает эффективность в нормальных условиях, выживает в кризисных ситуациях, обладает внутренним механизмом адаптации, позволяющим компенсировать или снижать потери от риска.

В 2015 году была принята программа развития мелиорации земель сельскохозяйственного назначения в Курганской области на 2015-2017 годы, предусматривающая ввод в эксплуатацию 1300 га земель. Прирост объема производства продукции на мелиорируемых землях был определен в 230%. На реализацию этой программы из федерального бюджета получено 10 млн.р.

При переработке одного и того же сырья субъекту малого бизнеса можно сравнительно быстро менять ассортимент продукции с учетом рыночной конъюнктуры. Всего за год основными сельхозпредприятиями региона освоено 150 новых видов продуктов питания, при этом объемы выпускаемой продукции на малых и средних предприятиях вопреки кризисным явлениям увеличились на 25%. К 2015 году 22 организации получили право маркировать 563 наименования производимой продукции информационным знаком «Зауральское качество». На 10 предприятиях внедрены международные системы качества и получены соответствующие сертификаты [2, с.77-79].

Снижению рисков и неопределенностей способствуют меры государственного и регионального содействия развитию малых форм бизнеса. Департаментом сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности разработан механизм государственной поддержки в виде субсидирования приобретения сельскохозяйственной, автомобильной техники и оборудования на условиях финансовой аренды согласно целевой программе «О развитии и поддержке малого и среднего предпринимательства в Курганской области на 2014-2020 годы». Малые формы хозяйствования (юридические лица), приобретая на условиях финансовой аренды (лизинга) технику или оборудование, получают субсидию в виде 50% от первоначального взноса или субсидирования 2/3 ставки лизингового удорожания, но не более 1,1 млн.р. на юридическое лицо.

В 2015 году сельскохозяйственные организации и крестьянские (фермерские) хозяйства приобрели 72 зерноуборочных, 2 кормоуборочных комбайна, 70 тракторов, 5 посевных комплексов и другую технику на общую сумму более 620 млн.р., в том числе 65 единиц техники по льготным ценам, суммарный объем скидок составил 80 млн.р. Правительством области заключено соглашение о сотрудничестве с компанией «Ростсельмаш», которая обязалась поста-

вить 100 зерно- и кормоуборочных комбайнов с дополнительной скидкой 10%. Хозяйствами к настоящему времени уже приобретено 56 из них со скидкой 35%.

В 2012-2014 гг. в Курганской области действовала ведомственная целевая программа Департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Курганской области «Поддержка начинающих фермеров в Курганской области на период 2012-2014 годов». Всего с начала реализации программы участниками стали 72 начинающих фермера. На их развитие из федерального и областного бюджетов направлено более 96 млн.р. С 2015 года грантовая поддержка начинающих фермеров осуществляется в рамках мероприятий государственной программы Курганской области «Развитие агропромышленного комплекса в Курганской области на 2014-2020 годы». Всего за 4 года действия программы по поддержке фермерских хозяйств гранты получили 96 К(Ф)Х. Кроме этих, реализуются и другие проекты [1, с.41-44].

Все это свидетельствует о том, что малый бизнес Курганской области занимает заметное место в экономике региона и поддерживается на различных уровнях. При этом положительный результат риска возможен при наличии у хозяйствующего субъекта накопленного потенциала, а также способностей для адаптации к нему. Со стороны государства видится необходимостью усиление поддержки высокочрезвычайных отраслей, крайне зависимых от природных факторов, но в условиях экономических санкций способствующих эффективному импортозамещению.

Список литературы

1. Захарова М.И., Ведерникова В.И. Состояние и направления развития малого и среднего предпринимательства Курганской области // Вестник Курганской ГСХА. 2015. №2. С.41-44.
 2. Ведерникова В.И., Захарова М.И. Потенциал устойчивости субъектов малого бизнеса Курганской области в изменчивой деловой среде // Инновационная наука. 2016. №2-1(14). С.77-79.
-

УДК 338.1

В.И. ВЕДЕРНИКОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры организации предпринимательства и маркетинга
Курганская государственная сельскохозяйственная академия им.Т.С.Мальцева
(Россия, с.Лесниково Курганской области)

Д.О. ВЕДЕРНИКОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры организации предпринимательства и маркетинга
Курганская государственная сельскохозяйственная академия им.Т.С.Мальцева
(Россия, с.Лесниково Курганской области)

СОЦИАЛЬНО-ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС В ИЗМЕНЧИВОЙ ДЕЛОВОЙ СРЕДЕ

В работе исследуется проблема корпоративной социальной ответственности бизнеса, которая предполагает не только обязательное выполнение требований законодательства, но и проявление инициативы работодателей на добровольных началах по социальной поддержке и развитию персонала организации, а также финансирование мероприятий по решению вопросов в зоне географического расположения организации.

Ключевые слова: Турбулентность внешней среды, устойчивое развитие, корпоративная социальная ответственность, оценка рисков, человеческий капитал организации

Коммерческая организация в современных условиях - это хозяйствующая единица, которая находится в постоянном движении, изменяется, адаптируется к условиям окружающей среды, учится и перестраивает себя в зависимости от потребностей рынка и способна сама активно влиять на него. Такая фирма имеет свою внутреннюю динамику и, постоянно подвергаясь действию большого количества факторов бизнес-среды, вынуждена для сохранения своей внутренней силы реализовывать адаптационные мероприятия, одновременно влияя на деловую среду через реализацию ценовой, ассортиментной, инновационной политики, финансовой политики, а также политики в области управления персоналом.

Турбулентность внешней среды - изменения во внешней среде, происходящие с высоким уровнем неопределенности и непредсказуемости. Фактически проблема турбулентности

внешней среды обусловлена физической неспособностью предпринимателя просчитать цепочки взаимосвязей всех изменений, происходящих в бизнес-среде, и оценить результаты их влияния на организацию. Вместе с тем устойчивое развитие и минимум турбулентности дают больше возможностей для социально-ориентированного бизнеса. Проявление внешней корпоративной социальной ответственности сельским бизнесом подтверждается наличием затрат на поддержку социокультурной сферы и социально-инженерной инфраструктуры села с учетом взаимосвязи - чем ниже размер заработной платы, тем выше затраты на реализацию мероприятий, составляющих систему корпоративной социальной ответственности [2, с.170-190].

Тесная зависимость эффективности бизнеса от состояния инфраструктуры села, культурно-историческая встроенность бизнеса в социокультурную жизнь села проявляются в осознании бизнесом необходимости добровольного финансирования различных мероприятий: развитие на территории поселения массовой физической культуры и спорта; оказание спонсорской помощи на ремонтные работы, предоставление специализированной техники; организация общественных работ с привлечением безработных жителей села; организация субботников с участием различных категорий граждан; привлечение дополнительного финансирования через участие в региональных программах и грантах; сохранение памятников истории и культуры, расположенных в границах поселения; создание условий для обеспечения жителей поселения услугами связи, общественного питания, торговли и бытового обслуживания; организация социальных ярмарок на территории поселения [1, с.72-76].

На территории Курганской области целесообразно проведение ежегодного конкурса «Лучший социально-ответственный работодатель года» в рамках всероссийского конкурса «Российская организация высокой социальной эффективности». Оценка работодателей может осуществляться по нескольким номинациям регулирования социально-трудовых отношений экспертной рабочей группой в составе представителей органов исполнительной власти, объединений работодателей и профсоюзов. Подведение итогов конкурса следует проводить в конце года с включением победителей в реестр социально-ответственных и социально-ориентированных работодателей. С целью заинтересованности участия в данном проекте для социально-ответственных работодателей необходимо предусмотреть ряд организационных и экономических преференций на местном уровне.

Даже в условиях неустойчивой бизнес-среды важнейшей функцией современной фирмы должно оставаться формирование позитивного общественного мнения не только о реализуемой продукции, но и самой организации.

Список литературы

1. Бугай Ю.А., Акишина М.Л., Фанненштиль А.А. Повышение социальной ответственности сельского бизнеса (на примере Алтайского края) //Аграрный вестник Урала, 2015. №2 (132). С.72-76.
2. Ведерникова В.И. Организационно-экономический механизм эффективного функционирования регионального рынка продукции птицеводства. Дисс. на соиск.учен.степени канд.экон.наук /Курганская сельскохозяйственная академия им.Т.С.Мальцева. – Курган, 2003. -213 с.

УДК 658.8

А.В. ГАВРИЛОВА

студентка 4 курса

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

(Россия, г. Санкт-Петербург)

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫМИ ТОВАРАМИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННЫХ ГЕОПОЛИТИЧЕСКИХ И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВЫЗОВОВ

Работа посвящена анализу социально-экономических проблем, с которыми столкнулась сфера торговли продовольственными товарами Российской Федерации в условиях современных масштабных геополитических и экономических вызовов, в свою очередь повлиявших на развитие стран, инициировавших введение продовольственного эмбарго в России.

Ключевые слова: торговля продовольственными товарами, международная торговля, экономические санкции, продовольственное эмбарго, импорт, экспорт

Важность выявления основных проблем, с которыми столкнулась сфера торговли России как важнейший сектор экономики (после введения Президентом РФ 6 августа 2014 года ограничения на импорт определенного перечня продовольственных продуктов из стран, введших против России экономические санкции) объясняется тем, что в развитых странах рынок розничной торговли продуктами питания является предметом достаточно пристального внимания и постоянного мониторинга со стороны антимонопольных служб по следующим причинам: - расходы на продовольственные и непродовольственные потребительские товары составляют существенную часть расходов домашних хозяйств, и экономически необоснованное повышение розничных цен является значительной угрозой благосостоянию населения; - оптимизация розничного предложения в смысле ассортимента и в смысле уровня цен стимулирует расходы домашних хозяйств, что в свою очередь стимулирует производство и инновации, а ухудшение розничного предложения ведет к сокращению потребления, что в свою очередь, отрицательно сказывается на инвестициях в сельское хозяйство и производственные сектора экономики [3].

К основным проблемам, с которыми в этой связи за рассматриваемый период времени столкнулась экономика России и, в частности, рынок продовольственных товаров, думается, следует отнести:

1) *Значительное сужение географической диверсификации и продуктового разнообразия российского продовольственного импорта.* Так, по данным за 2014 год общий объем импорта, попавшего под эмбарго, оценивался в 9,1 миллиардов долларов, что составляет более 21% продовольственного импорта [8]. Для России данная тенденция является весьма негативной, поскольку импорт данной продовольственной продукции достаточно сложно заменить аналогичными поставками из других стран, не попавших под эмбарго.

2) *Повышение отпускных цен и удорожание продовольственного импорта в розничных магазинах.* Данные изменения вызваны увеличением расходов в дистрибуции и розничных каналах реализации (на осуществление логистических и таможенных операций) и реализацию незапланированных российских запросов на поставку необходимого продовольствия на внутренний рынок страны, а также вследствие падения стоимости рублевой валюты.

По данным Минсельхоза России, в субъектах РФ с момента введения экономических санкций наблюдался серьезный скачок цен на продовольственные товары, и, в первую очередь, на мясную продукцию: в Калининградской области на 40,5%, в Санкт-Петербурге на 24%, на Сахалине на 60% и др.[10]. На рисунке 1 видно, что индекс потребительских цен за 2015 год в России заметно выше в процентном соотношении, чем в апреле 2013 и 2014 годов, т.е. зафиксирован рост цен на потребительские товары на 16,4%.

3) *Вероятность возникновения на российском рынке временного дефицита отдельных видов продовольственных товаров.* Так, запрет на импорт в Россию находящихся под санкциями продуктов может сорвать до 30% объема их поставок [8].



Рис. 1. Соотношение индексов потребительских цен за 2013-2015 гг.

4) *Довольно высокая стоимость продовольственных товаров, произведенных внутри страны (российским АПК и фермерскими хозяйствами) при реализации задач импортозамещения.*

щения в связи с невозможностью обеспечения полной автономии производственных процессов и сохраняющейся зависимостью от зарубежных поставок оборудования, комплектующих, отдельных видов сырья, материалов и т.д. Этот фактор несколько снижает уровень конкурентоспособности региональных отечественных производителей на внутреннем и международном продуктовом рынке.

5) *Повышение розничных цен на продовольственные продукты может усиливать инфляционные процессы в экономике РФ.* Так, по данным Росстата в 2015 году в сентябре уровень инфляции составлял 0,57%, а в октябре того же года 0,74%. Данный октябрьский показатель в годовом исчислении составил 6% [10].

6) *Население страны меняет потребительские привычки, состав и структуру потребительской корзины в сторону более дешевых продуктов* (возможно сомнительного качества).

7) *Возрастают риски производства и дистрибуции фальсифицированных продовольственных товаров.*

Однако одностороннее выделение проблем торговли продовольственными товарами на внутреннем рынке России было бы некорректным с позиции системного подхода к развитию мировой экономики. Поскольку большая часть стран (против которых Россией ввелись ответные санкции) потерпела колоссальные убытки, связанные с прекращением международной торговли с Россией, следует дополнительно выделить проблемы, с которыми им приходится в настоящее время бороться:

1) Для стран Европейского Союза налаживание прочных торговых отношений России с латиноамериканскими странами, которые выступают против антироссийских санкций, привело к потере значительной доли рынка продуктов питания на территории Российской Федерации [9].

2) Евросоюз столкнулся с необходимостью выплаты больших объёмов субсидий (в размере 8-9 млрд. евро) странам Балтии, продовольственные поставки которых в Россию сорвались из-за экономических санкций.

3) Серьёзное сокращение экспорта продовольственных товаров и, следовательно, сокращение выручки многих европейских производящих предприятий и значительный рост их издержек. Так, в Эстонии снижение экспорта дошло до 41% в первой половине 2015 года по сравнению с аналогичным периодом 2014 года, т.е. до введения российских санкций; в Литве снижение экспорта в Россию достигло 38%, что составляет 2,7% продуктов питания от национального ВВП; в Латвии экспорт в Россию упал на 24% [1]. Экономика всего Европейского Союза потеряет от российских контрсанкций на продовольственные товары за рассматриваемый период времени по экспертным оценкам около 0,3% ВВП.

4) Снижение закупочных цен на продукты, которое выходит за рамки допустимых значений. Такая тенденция угрожает возникновением банкротства 40-50% мелких и средних фермерских хозяйств Европы, которые являются повсеместно закредитованными хозяйствами, что может вызвать сокращение рабочих мест.

5) Рост социальной напряженности, уровня безработицы и, следовательно, нагрузки на бюджет этих стран в связи с необходимостью обеспечения социальных выплат (по безработице и т.п.). В среднем по данным за 2015 год во многих странах Европейского Союза уровень безработицы составил 9,7%: в Финляндии – 9%, в Италии – 12,5%, в Латвии – 9,5% и др. С каждым месяцем средний показатель по безработице растёт. В первую очередь рост безработицы вызван снижением уровня банковского кредитования предприятий частного сектора: потеря рынков сбыта даже для малых предприятий может в целом негативно сказаться на экономике страны. Срыв поставок в РФ сказывается на сокращении рабочих мест многих стран Европейского Союза, т.к. составляет около 130 тысяч рабочих мест: сокращение свыше 5 тысячах рабочих мест в Нидерландах, около 50 тысячах в Германии, около 4,5 тысяч рабочих мест в Дании и т.д. [2].

6) Ужесточение конкуренции между странами Европы на международном и внутреннем рынках, которое может нанести серьёзный удар по единству альянса. Данная тенденция вызвана, в первую очередь, снижением закупочных цен на продовольственные продукты и необ-

ходимостью введения в практику хозяйствования руководством стран (членов Европейского альянса) методов «цивилизованного протекционизма».

Для нас наиболее актуальным является выделение острых проблем, стоящих перед *российской экономикой* в связи с необходимостью скорого преодоления последствий продовольственного эмбарго. Поэтому грамотный анализ этих проблем, источников их возникновения и возможных последствий для бизнеса и населения должен позволить разработать систему эффективных мероприятий по преодолению кризисных явлений на международном рынке продовольственных товаров, частью которого является Россия.

В экспертной среде в этой связи высказываются разные точки зрения: от введения продуктовых талонов для малообеспеченных слоев населения до создания продуктовых цепочек, т.е. технологических цепочек взаимодействия между сельхозпроизводителями разных форматов и продуктовой специализации, представителями перерабатывающих отраслей пищевой промышленности, торговыми организациями (оптовыми и розничными) и предприятиями общественного питания [4,5]. Второй подход подразумевает необходимость стимулирования внутреннего спроса (потребительской активности) и развития различных секторов российской экономики (деловой активности), в том числе таких мультипликативных, как сельское хозяйство, отрасли промышленного производства (оборудования, комплектующих, кормовой и семенной базы, удобрений и т.д.), торгово-посредническая инфраструктура и т.д. [6,7] на основе дополнительных инвестиций в основные фонды, новые технологии, системы управления качеством производимой продукции. Результатами следования такому вектору экономического развития должно стать расширение внутреннего рынка России, создание новых рабочих мест, создание устойчивой системы продовольственной безопасности и т.д.

Список литературы

1. Анализ Stratfor [Электронный ресурс]. URL: <http://theins.ru/> (дата обращения: 19.03.2016).
2. Вишняков А. Война санкций: до последнего европейского фермера официальный сайт электронного издания «Однако» / М.В. Леонтьев // Однако: журн. – 2015. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.odnako.org/almanac/material/voyna-sankciy-do-poslednego-evropeyskogo-fermera/> (дата обращения: 25.02.2016).
3. Кожевникова С.Ю., Чернорез Е.В. Особенности развития розничной торговли продовольственными товарами и общественного питания на российском потребительском рынке // Вестник ИНЖЭКОНА: Научный журнал. Серия: Экономика. Выпуск 3 (54). СПб.: СПбГИЭУ, 2012. С. 67-76.
4. Кожевникова С.Ю. Проблемы развития взаимосвязанных рынков сельскохозяйственного сырья, продовольственных товаров и общественного питания // Вестник ИНЖЭКОНА: Научный журнал. Серия: Экономика. Выпуск 2 (61). СПб.: СПбГЭУ, 2013. С. 34-47.
5. Кожевникова С.Ю. Использование концепции взаимодействия для формирования конкурентных стратегий развития предпринимательских структур на взаимосвязанных со сферой общественного питания рынках // Эффективные подходы к развитию предприятий, отраслей, комплексов. В 3 книгах. К.2.: монография / [Авт.кол. Агеева Т.Ю., Аракелова И.В., Бабкина И.П. и др.]. Одесса: КУПРИЕНКО СВ, 2013. С.27-45.
6. Кожевникова С.Ю. Определение места и назначения социальной инфраструктуры в современной секторальной экономике России // Вестник СПбГЭУ: Научный журнал. Серия: Экономика. Выпуск 1 (68). СПб.: СПбГЭУ, 2014. С.200-203.
7. Кожевникова С.Ю. Формирование качественной социальной инфраструктуры как важнейший фактор инновационного развития секторальной экономики России // Состояние и перспективы развития экономики (мировой, национальной, региональной). В 2 книгах. К 2.: монография / [авт.кол.: Безденежных Т.И., Пахомова Е.А., Резников А.В. и др.]. Одесса: КУПРИЕНКО СВ, 2015. С.117-131.
8. Последствия введенных санкций для экономического развития России [Электронный ресурс]. URL: http://rescue.org.ru/publ_1_posledstviya-vvedennyx-sankcii-dlya-ekonomicheskogo-razvitiya-rossii.html (дата обращения: 20.02.2016).
9. Посольские лекции. Латинская Америка - становление самостоятельного центра влияния в мире [Электронный ресурс]. URL: http://russiancouncil.ru/inner/?id_4=6969#top-content (дата обращения: 21.02.2016).
10. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 20.02.16).

УДК 627.7

И.Ю. ГЛЕБКОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры статистики
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Россия, г. Москва)

Н.Н. КАЧАНОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры статистики
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Россия, г. Москва)

АНАЛИЗ СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИСТОЧНИКА ФОРМИРОВАНИЯ ВНУТРЕННИХ ИНВЕСТИЦИЙ

В работе проведен статистический анализ показателей сбережений населения, факторов влияющих на размер сбережений. Рассмотрены основные направления финансового инвестирования населения: сбережения во вкладах и ценных бумагах. На основе проведенного исследования сформулированы направления трансформации сбережений населения в инвестиции.

Ключевые слова: сбережения населения, инвестиции, вклады (депозиты), ценные бумаги, финансовые активы

В условиях финансово-экономического кризиса и санкций, введенных западными странами против России, актуальной становится проблема изыскания внутренних источников финансирования экономики. В этой связи встает вопрос о привлечении свободных финансовых ресурсов населения, которые являются важнейшим резервом для наращивания объемов инвестирования [3].

Сбережения населения представляют собой разницу между доходами и текущими расходами. Сбережения могут иметь денежную и натуральную форму.

Часть средств сбережений домашние хозяйства расходуют на приобретение нефинансовых активов. К ним относятся приобретение недвижимости, основных фондов для предпринимательской деятельности.

Оставшаяся часть сбережения, скорректируемая на величину финансовых обязательств (кредиты, ссуды), определяет прирост (уменьшение) сбережений во вкладах и ценных бумагах, на счетах индивидуальных предпринимателей, средств на руках у населения, задолженности по кредитам, расходы на приобретение иностранной валюты.

В экономической теории при моделировании процесса экономического роста рассматриваются модели, когда сбережения трансформируются в инвестиции (рис. 1).

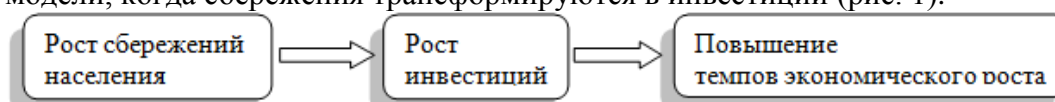


Рис. 1. Схема влияния сбережений населения на рост экономики

В рамках отдельной экономики доля трансформации сбережений в инвестиции зависит от степени благоприятности экономической и социальной обстановки страны. В свою очередь рост инвестиций способствует экономическому развитию страны [4].

Основными факторами, определяющими размер сбережений, являются уровень среднедушевых денежных доходов, развитие финансово-кредитной системы, социально-экономические условия и политическая ситуация в стране [2].

Основными направлениями финансового инвестирования населения являются сбережения во вкладах и ценных бумагах.

Данные табл. 1 свидетельствуют о положительной динамике вкладов физических лиц Российской Федерации за последние годы.

Таблица 1. Вклады (депозиты) физических лиц, привлеченные кредитными организациями на начало года, млрд. руб.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Всего	7485,0	9818,0	11871,4	14251,0	16957,5	18552,7
в том числе:						
на рублевых счетах	5511,1	7918,5	9709,3	11763,5	14000,5	13706,6
на валютных счетах	1973,9	1899,5	2169,1	2487,5	2957,0	4846,1

Источник: <http://www.gks.ru> / Федеральная служба государственной статистики, 2015

В 2014 г. доля депозитов в иностранной валюте увеличилась с 17,4% на начало года до 26,1% на конец года. За 2014 г. средний размер вклада на рублевых счетах сократился на 1528 млн. руб. и составил 14855 руб. Средний размер вклада на валютных счетах увеличился на 112034 млн. руб. и составил 308163 руб. [6].

Для стимулирования инвестирования во вклады особую значимость имеют следующие факторы: процентная ставка, уровень налогообложения, темпы инфляции, гарантии сохранности вкладов, банковский маркетинг.

Вторым по значению направлением инвестирования населения является вложения в ценные бумаги. Вложения в ценные бумаги дают возможность государству, корпорациям, банкам и другим эмитентам ценных бумаг сосредотачивать в своих руках большие денежные капиталы и направлять их на финансирование реального производства. Ценные бумаги создают огромное число собственников, придают мобильность капиталу, направляя его в те отрасли и регионы, где он приносит большую прибыль, обеспечивают высокие доходы своим держателям.

В Российской Федерации сбережения в ценных бумагах развито не достаточно. Доля остатков накоплений населения в ценных бумагах за 2015 г. увеличилась на 1,7 % и составила 14,7 % от общего объема накоплений (табл. 2).

Таблица 2. Объем и состав денежных накоплений населения на начало года, млрд. руб.

	2014	2015	2016
Всего накоплений	20406,5	20860,8	23920,3
Остатки вкладов, млрд. руб.	13982,1	13673,8	16346,2
в % к общему объему накоплений	68,5	65,5	68,3
Остатки наличных денег, млрд. руб.	4403,1	4478,9	4060,8
в % к общему объему накоплений	21,6	21,5	17,0
Остатки в ценных бумагах, млрд. руб.	2021,3	2708,1	3513,3
в % к общему объему накоплений	9,9	13,0	14,7

Однако по вложениям в ценные бумаги наблюдается положительная тенденция. В 2014 г. приобретение государственных и других ценных бумаг составило 686875 млн. руб., в то время как прирост вкладов сократился на 308424 млн. руб., а общий размер финансовых активов – на 848 млрд. руб.

С 2011 г. прослеживается сокращение доли сбережений в сумме доходов. В 2014 г. этот показатель был на уровне 7%, что значительно ниже, чем в развитых зарубежных странах, и явно недостаточно для инвестиций.

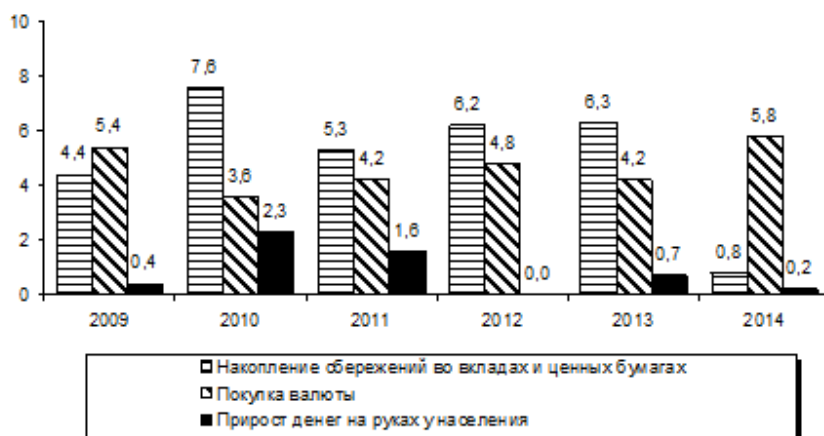


Рис. 2. Использование денежных доходов населения на накопления сбережений во вкладах и ценных бумагах, покупку валюты и прирост денег на руках у населения (в процентах от общего объема денежных доходов)

Такая же негативная тенденция наблюдается и по коэффициенту эластичности этих показателей (предельной склонности к сбережению).

По данным результатов глобального исследования материального благосостояния и финансовых активов населения планеты в 2015 г. (Global Wealth Report 2015), Россия в 2014 г. опустилась с 44 на 50 место в мировом рейтинге по объёму чистых финансовых активов на душу

населения из-за девальвации рубля. Объем чистых финансовых активов на душу населения России на конец 2014 г. составил 1 040 евро, при стабильном курсе он был бы равен 1 759 евро. В 2014 г. наблюдался самый низкий прирост в благосостоянии за более, чем десятилетие [5].

Таким образом, необходимо разработать эффективный механизм трансформации сбережений населения в инвестиции и оценить затраты финансового посредничества (комиссионные выплаты, транзакционные расходы и т.п.), связанные с инвестиционным процессом.

Список литературы

1. Методологические положения по статистике. Вып. 1-5.- М.: Госкомстат России. 1996-2006.
 2. Статистика финансов. Учебник / Под редакцией В.Н. Салина. – М.: Финансы и статистика, 2003. – 816 с.
 3. Н.Н. Качанова, И.Ю. Глебкова. Проблемы формирования финансов домашних хозяйств. // Совершенствование методологии статистического анализа социально-экономических явлений и процессов: научные записки / Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации; под ред. В.Н. Салина – М.: Издательство «Наука-Бизнес-Паритет», 2015, (Вып. 18).
 4. Ткачев Р.В. Вклады населения как важнейший источник инвестиционных ресурсов // Экономика и управление: научный и производственно практический журнал. 2012. № 1. С. 45-51.
 5. Allianz Global Wealth Report 2015 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.allianz.com/>
 6. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>
-

УДК 330.322.5

И.А. ГОЛОВКОВА

аспирант направления «Экономика и управление народным хозяйством»
Тюменский государственный университет
Финансово-экономический институт (Россия, г. Тюмень)

Е.П. КИСЕЛИЦА

профессор кафедры экономической теории и прикладной экономики, д.э.н.
Тюменский государственный университет (Россия, г. Тюмень)

РАСЧЕТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЕКТОВ

В работе представлена характеристика инновационных экологических проектов, показана их взаимосвязь с видами экономической деятельности. Рассмотрена экологическая оценка инновационных проектов. Представлены расчеты экономической оценки эффективности инновационных экологических проектов.

Ключевые слова: инновационный экологический проект, экологическая оценка проекта, оценка экономической эффективности инновационных экологических проектов

Инновационный экологический проект – процесс по созданию и выведению на рынок инновационного продукта (услуги, технологии), направленный на улучшение окружающей природной среды.

В зависимости от меры и направления воздействия на окружающую природную среду экологические проекты делят на две группы:

- экзоэкологические (природоэксплуатирующие), направленные на достижение экономических результатов за счет увеличения объемов потребления первичных природных ресурсов и техногенного загрязнения окружающей среды;

- эндоэкологические (природоохранные), реализация которых направлена на сокращение (или предотвращение) техногенных загрязнений окружающей среды и экономию первичных природных ресурсов [6].

Кроме того, экологические проекты могут быть классифицированы по следующим направлениям: химические технологии и новые лазерные материалы, информационные технологии, малозагрязняющие технологии, переработка отходов, биотехнологии, медицина, проекты по локализации ЧС, проекты, снижающие уровень шумового загрязнения, а также проекты в области машино-

строения и приборостроения и сведены к видам экономической деятельности. На рис. 1. показана взаимосвязь экологических проектов и видов экономической деятельности [составлено автором].



Рис. 1. Экологические проекты и их взаимосвязь с видами экономической деятельности [составлено автором]

Таким образом, мы видим, что для каждого вида экономической деятельности создаются свои инновационные экологические проекты.

Согласно российскому природоохранительному законодательству любая осуществляемая на территории РФ хозяйственная деятельность должна соответствовать требованиям организации рационального природопользования и не допускать возникновения неблагоприятных воздействий на окружающую среду. Контроль над выполнением этих требований осуществляют Госкомэкология России и его территориальные органы.

Для инвестирования любого экологического проекта необходимо сначала провести экологическую оценку этого проекта.

Экологическая оценка – это гибкий процесс, рассчитанный на то, чтобы методы ее проведения соответствовали целям, как инициатора проекта, так и инвестора. Экологическая оценка создает возможности для координации действий конкретного инициатора проекта с мероприятиями, выполняемыми в рамках государственной экологической политики. Цель проведения экологической оценки заключается в сборе, обработке и представлении всей информации об инвестиционном проекте в виде, позволяющем инвестору сделать вывод о том, что рассматриваемые варианты развития являются экологически приемлемыми и обеспечивают устойчивое состояние окружающей среды, а любые неблагоприятные воздействия на окружающую среду были своевременно выявлены и учтены. Экологическая оценка должна гарантировать, что реализация инвестиционного проекта не приведет к неблагоприятным экологическим и связанным с ними социальным и экономическим последствиям [2].

Для оценки соответствия инвестиционного проекта экологическим критериям анализируется экологическая ситуация на территории реализации инвестиционного проекта, «вклад» предприятия-заявителя в состояние окружающей среды, территориальные программы развития и наличие в них проблематики, связанной с конкретным проектом. Особое внимание уделяется вероятности улучшения (ухудшения) существующей экологической ситуации, появления новых видов и источников воздействия при реализации инвестиционного проекта, их потенциальной «опасности» для окружающей среды, а также социальным последствиям реализации проекта.

На рис. 2. представлен проект хозяйственной деятельности, подготовленный без учета и с учетом экологических требований.

Как видно из рисунка, проект, подготовленный с учетом экологических требований, позволяет организации получить большую прибыль и наносит меньший ущерб окружающей природной среде.

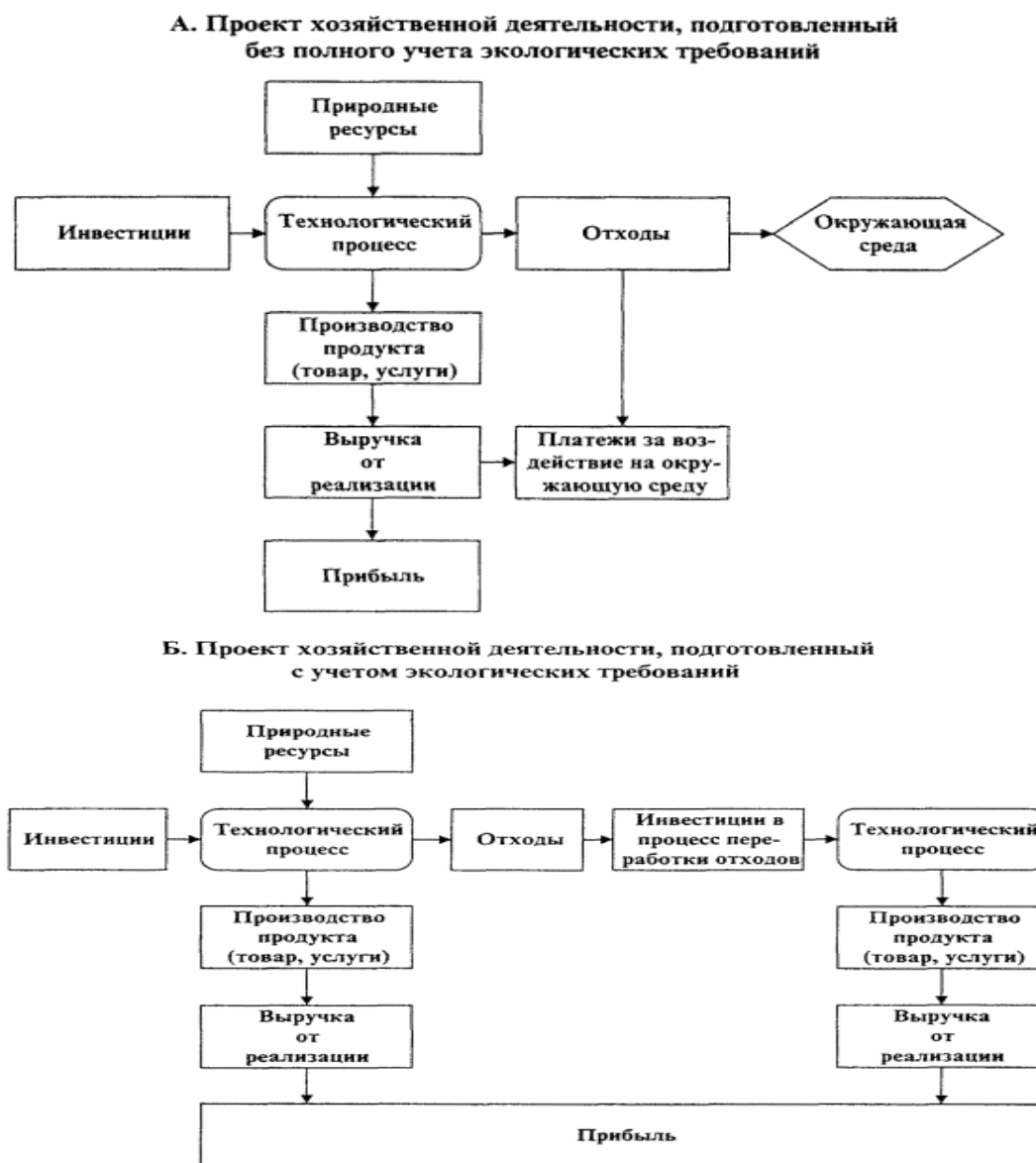


Рис. 2. Пример проекта хозяйственной деятельности, подготовленный без учета (А) и с учетом (Б) экологических требований [5]

Рассмотрим два инновационных экологических проекта, результатом которых стали две принципиально разные технологии: отвержение шлама с получением строительного материала «буролитовая смесь» и переработка термическим методом с помощью специальных установок, которые успешно применяют нефтегазодобывающие компании.

Для оценки экономической эффективности использования метода введём понятие экологические платежи и будем их считать полным годовым эффектом (результатом) от проведённого природоохранного мероприятия, то есть предотвращённым ущербом. Так как данные мероприятия рассчитаны не на один год, введём в формулу коэффициент дисконтирования [1].

За экологические платежи примем плату за размещение отходов. Размер платы за размещение отходов в пределах установленных лимитов определяется как произведение соответствующих ставок платы для определённого вида размещаемого отхода и массы (объёма) соответствующего вида отходов и суммирования произведений по всем видам размещаемых отходов. Формализовано это выражение выглядит следующим образом:

$$P_0 = \sum N_i * K_3 * K_{и} \quad (1)$$

Где P_0 - размер платы за размещение отходов, руб.; N_i - норматив платы за размещение 1 т i -го вида отходов в пределах установленных лимитов; K_3 - коэффициент экологической ситуации в данном регионе (в нашем случае 2); $K_{и}$ - коэффициент индексации платы (2,45 на 2015 г.) [3].

В составе бурового шлама в основном находятся отходы, относящиеся к четвёртому классу опасности. Норматив платы в пределах установленных лимитов составляет 248,4 руб. за тонну. Образование отходов бурения на одну скважину, при глубине 2900м, составляет 920 тонн, или 753,8 м³.

Таким образом, за образование 1м³ отходов бурения необходимо заплатить в бюджет – 2029,79 руб, в случае сверхнормативного образования эта сумма составит за 1м³ – 10149,02 руб.

На одной кустовой площадке, в среднем бурят 20скважин, таким образом, при бурении одной кустовой площадки образуется 753,8м³*20 = 15076,3м³ буровых отходов, без учета жидкости из атмосферных осадков, за счет которых увеличивается объем буровых отходов. Однако реальное образование отхода бурения на одну скважину составляет 1000м³, именно эта цифра берется для расчетов при проектировании шламовых амбаров и шламонакопителей, соответственно объем шламонакопителя на одну кустовую площадку составляет не менее 20 000м³.

Таким образом, объем ежегодных платежей на одну кустовую площадку составляет: 15076,3м³*2029,79 руб. = 30 601 722,98 руб./год.

Также если учесть что на одно месторождение приходится от 40 до 200 кустовых площадок, указанная выше сумма возрастает в 40 – 200 раз.

Возьмём для примера южную лицензионную территорию (ЮЛТ) Приобского месторождения ОАО «Газпромнефть-Хантос» с общим объемом скважин 40 шт. и примем, что суммарный объем образующихся там отходов на момент окончания буровых работ будет составлять: 40*753,8м³ = 30 152м³.

Объем ежегодных платежей за хранение отходов составит:

$$30 152м^3 * 2029,79 \text{ руб.} = 61 202 228,08 \text{ руб.}$$

Экономическую эффективность будем определять как соотношение результатов (выгод) и затрат. Данный подход получил название анализ «затраты–выгоды». Формализовав его, получим следующее выражение:

$$\mathcal{E} = \left(\frac{P}{3}\right) * K \quad (2)$$

Где \mathcal{E} - экономическая эффективность годовых природоохранных затрат, руб.; P - полный годовой эффект (результат), в нашем случае выражается через экологические платежи, т.е. предотвращенный ущерб, руб.; 3 - затраты, определившие эффект, в нашем случае затраты, необходимые для реализации технологии, руб./м³; K - коэффициент дисконтирования (в расчётах взята ставка рефинансирования ЦБ РФ на 31.12.2015 г. – 8,25%) [4].

1) Отвержение (буролитовая смесь).

Средняя стоимость процесса переработки буровых отходов по технологии «буролитовая смесь» на сегодняшний день составляет 4,5 тыс. рублей, чтобы переработать весь объём образующихся отходов потребуется:

$$30 152м^3 * 4500 \text{ руб.} = 135 684 000 \text{ руб.}$$

Таким образом, экономическая эффективность метода составляет 3,721.

2) Переработка термическим методом с помощью специальных установок.

Средняя стоимость процесса переработки буровых отходов с помощью установок составляет 6 тыс. рублей, чтобы переработать весь объём образующихся отходов потребуется:

$$30 152м^3 * 6000 \text{ руб.} = 180 912 000 \text{ руб.}$$

Таким образом, экономическая эффективность метода составляет 2,790.

Положительные числовые значения экономической эффективности рассмотренных технологий, говорят о целесообразности применения данных способов утилизации бурового шлама. Гораздо выгоднее один раз инвестировать средства в переработку отходов, чем ежегодно отчислять значительные суммы за их хранение в бюджет страны. Тем более что применение дан-

ных способов предполагают получение на выходе полезных продуктов, которые в дальнейшем могут быть использованы в производственном цикле.

Список литературы

1. Абрамян С. И. Оценка экономической эффективности инвестиционных проектов с учетом экологического фактора [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://planetadisser.com>
 2. Башкатова Т. А. Финансирование науки и инноваций в Российской Федерации // Сборник научных статей преподавателей и студентов Московского финансового-экономического института Вестник МФЭИ. – 2006. № 19. – С. 53 – 58.
 3. Нормативы платы за размещение отходов производства и потребления. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.zakonprost.ru/content/base/part/440427>
 4. Обоснование необходимости государственной поддержки природоохранных проектов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rae.ru>
 5. Ставка рефинансирования. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/ref/stavki/stavka-refinansirovaniya/>
 6. Чернова Н. Н. Разработка инновационных экологических проектов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.eastview.com>
-

УДК 338

А.А. ГРИНЬКО

студент академии маркетинга – ИМСИТ (Россия, г. Краснодар)

А.Б. АЛДАКУШЕВА

Руководитель: канд. эконом. наук, доцент кафедры государственного и корпоративного управления, Академия маркетинга – ИМСИТ (Россия, г. Краснодар)

ПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

В работе дана характеристика металлургической, машиностроительной и химической промышленности Краснодарского края и определены проблемы их развития.

Ключевые слова: промышленный комплекс, темп роста, производительность труда, среднемесячная заработная плата

Промышленный комплекс (без учета перерабатывающей промышленности и промышленности строительных материалов) Краснодарского края включает в себя 6408 предприятий металлургии, машиностроения, химического комплекса, легкой и стекольной промышленности, деревообрабатывающих и мебельных производств, производителей целлюлозно-бумажных изделий. Численность занятых работников составляет около 66 200 человек. В 2014 году промышленные предприятия отгрузили товаров собственного производства на сумму свыше 143,6 млрд. руб. Темп роста к 2013 году составил 111%. В консолидированный бюджет края по основным видам налогов поступило 4,8 млрд. руб. Темп роста к 2013 году составил 102 %. Среднемесячная заработная плата в промышленном комплексе превысила 20 тыс. руб. Производительность труда в 2014 году в промышленности достигла 2,2 млн. руб. на одного работника в год, ее рост составил 110% по отношению к 2013 году. Вступление России в 2012 году во Всемирную торговую организацию (далее - ВТО) выявило ряд проблем промышленности Российской Федерации и Краснодарского края в частности. Основной проблемой является высокая энергоемкость продукции, низкая конкурентоспособность в ряде отраслей, обусловленная высокой степенью износа основных производственных фондов (далее - ОПФ) и низким коэффициентом обновления.

Отрасль металлургического производства и производства готовых металлических изделий в Краснодарском крае представлена предприятиями, производящими стальную литую заготовку, сортовой металлопрокат, различные металлоконструкции для гражданского и промышленного строительства, кровельные и стеновые материалы, металлопрофиль и другие виды металлических изделий. В период с 2011 по 2014 год объем производства по данному виду деятельности увеличился с 28.1 млрд. руб. до 46.8 млрд. руб. Темп роста составил 166 %. Численность работающих в отрасли увеличилась с 10,2 тыс. человек до 11,8 тыс. человек. Среднемесячная заработная плата в отрасли в 2014 году составила 19609 руб.

Машиностроительный комплекс Краснодарского края представлен предприятиями железнодорожного, сельскохозяйственного, химического и нефтегазового машиностроения, электротехнической, станкостроительной, аэрокосмической и оборонной промышленности, приборостроения, ремонта машин и оборудования и другими. За период с 2011 года машиностроительный комплекс сохраняет положительную динамику развития. С 2011 по 2014 год объем отгруженной продукции собственного производства увеличился с 30,8 млрд.руб. до 40,9 млрд.руб., или 132%. Численность занятых по видам экономической деятельности, относящихся к машиностроению, с 2011 по 2014 год сократилась с 29,7 тысяч человек до 26 тысяч человек. Среднемесячная заработная плата в отрасли в 2014 году составила 24400 руб., темп роста к 2011 году составил 130%.

Химический комплекс края за последние 4 года демонстрирует высокие показатели: объем отгруженных товаров за 2014 год составил 30,6 млрд. руб. и в 1,4 раза превысил уровень 2011 года. Численность работающих в отрасли увеличилась с 9,4 до 9,8 тысяч человек. Среднемесячная заработная плата на предприятиях химического комплекса в 2014 году составила 19630 рублей и увеличилась по сравнению с 2011 годом в 1,2 раза. Для предприятий химического комплекса характерна высокая степень износа ОПФ. Так, на предприятиях химического производства износ машин и оборудования в 2013 году составил 45% (43,3% в 2011 году), а на предприятиях резинового и пластмассового производства этот показатель сократился до 48 % в 2013 году.

Текущее состояние промышленной инфраструктуры Краснодарского края характеризуется недостаточным количеством качественной транспортно - логистической и энергетической инфраструктуры, что является одним из ключевых барьеров, сдерживающих как появление новых, так и развитие существующих предприятий.

Список литературы

1. Алдакушева А.Б. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук «Альтернативные модели экономического инструментария в процессе стратегического планирования на предприятиях машиностроительного комплекса Краснодарского края» // Кубанский государственный технологический университет. Краснодар. 2006.
2. Алдакушева А.Б. Актуальность использования инструментов логистики в процессе утилизации бытовых и промышленных отходов в рекреационных зонах (на примере Краснодарского края)// Экономика устойчивого развития. 2015. № 1 (21). С. 19-24.

УДК 330.142.212

О.В. ГУДКОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры экономики, финансов и анализа
Филиал ОАНО ВО «Московский психолого-социальный университет» (Россия, г. Брянск)

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ

В работе рассмотрена последовательность технологии системного управления оборотным капиталом в хлебопекарной промышленности, включающая в себя модели и методы управления запасами. Раскрыты направления показателя оборачиваемости оборотных средств комплексно синтезирующего различные стороны деятельности организации. Проведен детальный анализ процесса авансирования и формирования элементов оборотного капитала. Определены затраты увеличивающие стоимость капитала. Предложены источники пополнения оборотных средств.

Ключевые слова: оборотный капитал, производственные запасы, затраты, хлебопекарная промышленность

Оптимизация управления производственными запасами – крупный резерв ускорения оборачиваемости оборотного капитала предприятия в условиях становления рыночной экономики.

В экономической литературе представлены различные модели управления запасами. В самом общем виде модель управления запасами включает следующие компоненты: организация приобретения и пополнения запасов, детальное изучение состояния рынка, поиски оптимально надежных, устойчивых и доверительных отношений с поставщиками производственных запасов, анализ удельных издержек на поставку и хранение отдельных партий сырьевых и топливно-энергетических ресурсов.

Показатель оборачиваемости оборотных средств комплексно синтезирует различные стороны деятельности организации, а именно: своевременность поставок материалов и комплектующих изделий, оптимальность их размеров и скорость движения, эффективность производственной деятельности, оптимизацию объёмов готовой к реализации продукции, временную размерность производственного цикла.

Общая оборачиваемость оборотных средств обусловлена скоростью движения стоимости капитала на конкретных стадиях кругооборота: денежной (приобретение необходимых производственных запасов), производительной (создание новых производственных запасов и оказание услуг) и товарной (реализация продукции). Для выяснения существа движения реального капитала в ходе воспроизводственного цикла первостепенное значение имеют процесс формирования производственных запасов, являющихся особенно важной составной частью оборотного капитала, раскрытие стоимостного содержания каждого их элемента с тем, чтобы выявить объективную величину их стоимости, продолжившей своё движение на последующих стадиях кругооборота.

Анализ формирования стоимости производственных запасов имеет принципиальное значение для выявления содержания кругооборота и оборота оборотного капитала. В теории и хозяйственной практике хлебоперерабатывающих организаций часто не учитывается специфика инвестиций в материальные оборотные средства, которые, естественно, отличны от инвестиций в средства труда, однако, подобно инвестициям в средства труда, носят долгосрочный характер. Они выделяются (авансируются) до начала непосредственного процесса производства на срок функционирования организации. Хотя эти денежные средства расходуются на приобретение производственных запасов, их стоимость не исчезает вместе с потреблением сырья, материалов, топлива, электроэнергии, она постоянно возобновляется в ходе кругооборота и оборота капитала, переходя из одной формы оборотных средств в другую.

Инвестирование в оборотные средства происходит при образовании организации. Дополнительное инвестирование необходимо при расширении объёмов хозяйственной деятельности, что выражается в приросте оборотных средств за счет различных источников. Прибыль после уплаты налогов традиционно считалась источником пополнения оборотных средств. В настоящее время во многих случаях эта роль прибыли утрачена из-за большого числа нерентабельных организаций [2].

Особенностью формирования состава оборотных средств в российской экономике в переходный период является то, что вместо покрытия закупок материальных ценностей собственными источниками средств или долгосрочными заемными средствами преобладает приобретение производственных компонентов за счет коммерческого кредита поставщиков, кредиторской задолженности. К тому же многие организации утратили собственные оборотные средства или они крайне недостаточны.

Стоимость оборотного капитала находится в непрерывном движении, поэтому важно определить ее исходную величину в начале кругооборота. Традиционно начало кругооборота оборотного капитала показывается посредством формулы Д-Т, что соответствует движению стоимости на первой фазе кругооборота. Оборотный капитал организации начинает свое движение с авансирования определенной суммы денежных средств Д на приобретение производственных запасов Т.

Однако эта общая формула, отражающая процесс превращения денежных сумм в материальные запасы, маскирует то обстоятельство, что не вся авансированная в оборотный капитал стоимость продолжает движение в ходе кругооборота и входит, по нашему мнению, в состав стоимости реального капитала, то есть капитала, обеспечивающего производство товаров и оказание услуг. В силу этого необходимо рассмотрение конкретных носителей стоимости, входящих в состав производственных запасов.

Производственные запасы – это часть имущества предприятия, которая предназначена для использования при производстве продукции, выполнения работ и оказания услуг, при этом запасы могут подвергаться обработке и переработке.

Определенная часть производственных запасов может быть предназначена для продажи, использована в целях управления организацией. Способ приобретения производственных запасов может быть различным: они могут быть приобретены у поставщиков за деньги или пу-

тём обмена на другие производственные запасы, получены безвозмездно от других лиц, они могут быть внесены в натурально-вещественной форме в уставный капитал организации при его создании. Экономическое содержание этого процесса означает авансирование стоимости с целью получения в конце кругооборота помимо первоначальной стоимости дополнительных денежных сумм, новой стоимости. Движение стоимости производственных запасов характеризует первую фазу кругооборота капитала [1].

Прежде всего следует отметить, что ПБУ 5/01 (п. 6), устанавливается, что себестоимостью производственных запасов, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на их приобретение, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов. Это нормативное положение, на наш взгляд, достаточно точно отражает начало движения стоимости производственных запасов в кругообороте оборотного капитала.

Важно учитывать и такой компонент стоимости производственных запасов, который связан с оплатой (начислением) процентов по заемным средствам, используемым для приобретения производственных запасов. Проценты, начисленные после принятия к бухгалтерскому учёту производственных запасов, включаются в прочие расходы.

Эта позиция нормативного документа знаменательна тем, что отражает реальное положение в хозяйственной практике. Поэтому вполне обоснованным является учёт в составе фактической себестоимости процентов за предоставление коммерческого кредита.

Одной из особенностей движения стоимости материальных ресурсов на первой стадии кругооборота оборотного капитала является то, что, начиная с годового отчета за 1999 г, материальные ресурсы стали отражаться в балансе по рыночной стоимости в том случае, если она окажется ниже фактической стоимости заготовления.

Данный методический подход к оценке материальных ресурсов предприятия обязывает организации проводить по состоянию на конец отчетного года уценку материалов, цена на которые на рынке в рассматриваемом периоде снизилась. При этом происходит уценка материалов морально устаревших или частично потерявших свое первоначальное качество. Несомненно, такой подход является примером своевременной реакции организации на процессы, происходящие на рынке. Эта мера ориентирует организации избегать лишних запасов материальных ресурсов, обеспечивать закупку качественных производственных запасов, необходимых для производственного процесса.

В связи с осуществляемой переоценкой корректируется (уменьшается) фактическая себестоимость уценённых активов, что подтверждает факт потери реальной стоимости производственными запасами при сохранении прочих условий хозяйствования.

В связи с этим нельзя в полной мере согласиться с мнением авторов, что «материалы как составная часть оборотных активов полностью потребляются в производственном процессе и свою стоимость полностью переносят на стоимость производимой продукции». В рассматриваемом случае полного переноса стоимости не произошло в силу обесценения материальных запасов.

При осуществлении уценки производственных запасов разница между их балансовой и рыночной стоимостью рассматривается как прочий убыток. Согласно ПБУ 5/01 (п. 25), предусматривается образование резерва при снижении стоимости производственных запасов за счёт финансовых результатов предприятия.

Важно также отметить, ПБУ 5/01 (п. 6) установлено, что в фактические затраты по приобретению производственных запасов не включаются общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением производственных запасов.

Это положение, на наш взгляд, является теоретически обоснованным, так как учитывает своеобразие стоимости, авансированной на производство новых товаров и услуг. Ее движение не должно «затуманиваться» крайне многочисленными и разнообразными общехозяйственными расходами. В то же время, очевидно, что общехозяйственные расходы объективно необходимы, без них невозможна организация производственной деятельности.

Одним из компонентов при формировании стоимости производственных запасов являются затраты по их доведению до состояния, пригодного к их использованию (операции по обработке и улучшению технических характеристик запасов). Эти затраты увеличивают стоимость ка-

питала, совершающего кругооборот и оборот в ходе своего движения [3].

Детальный анализ процесса авансирования и формирования элементов оборотного капитала показывает, что далеко не вся стоимость материальных ресурсов участвует в кругообороте оборотного капитала.

В состав материально-производственных запасов входят также товары, которые приобретены от других юридических и физических лиц и предназначены для продажи и перепродажи без предварительной обработки. Очевидно, что эта группа товаров воплощает в себе стоимость, движение которой находится за пределами кругооборота оборотного капитала данного предприятия.

В группу материально-производственных запасов, согласно ПБУ 5/01 (п. 4), входит готовая продукция, предназначенная для продажи, являющаяся конечным результатом производственного процесса, которая по своим техническим и качественным характеристикам соответствует условиям договора с заказчиком или требованиям рынка.

Очевидно, что готовая продукция, созданная в ходе производственного процесса на предприятии, есть результат движения стоимости капитала на второй стадии кругооборота. Её включение в состав производственных запасов, на наш взгляд, вряд ли правомерно.

На каждом этапе движения оборотного капитала имеются свои специфические резервы и возможности рационального использования ресурсов, повышения их эффективности. Для возрастания скорости движения капитала первостепенное значение имеет сокращение сроков пребывания производственного запаса на первой стадии кругооборота.

Средний срок пребывания запасов на складе предприятия определяется путем деления средних остатков производственных запасов на себестоимость израсходованных материалов и умножается на длительность анализируемого периода согласно формуле:

$$ДЗ = \frac{ПЗ}{Смз} * Д,$$

где ДЗ – средний срок пребывания запасов на складе,

ПЗ – средние остатки производственных запасов,

Смз – себестоимость израсходованных материалов,

Д – длительность анализируемого периода.

Ускорение движения производственных запасов на первой стадии кругооборота реального капитала предполагает сложную и многоплановую работу менеджеров организации. Проблема управления производственными запасами в целях обеспечения оптимизации кругооборота и оборота материального капитала заключается в том, чтобы в условиях конкретной хозяйственной ситуации и с учетом особенностей данной организации принимать решения: когда запасать и сколько запасать с тем, чтобы обеспечить бесперебойное функционирование производственного процесса, и при этом обеспечить минимальные издержки при закупке производственных запасов, содержании и хранении отдельных партий товарных ресурсов.

Список литературы

1. Гудкова О.В., Ермакова Л.В. Учетно-контрольное обеспечение системы управления производственными запасами в организациях хлебопекарной промышленности. – Брянск: РИО БГУ, 2011 г. С.
2. Дедова О.В., Хоружий Л.И. Развитие бухгалтерского учета доходов и расходов в системе управления деятельностью хлебопекарных организаций. – М-во сельского хоз-ва Российской Федерации, Российский гос. аграрный ун-т – МСХА им. К.А. Тимирязева. Москва, 2012. С.
3. Ермакова Л.В., Мельгуй А.Э. Формирование информации о затратах на производство, калькулирование себестоимости продукции хлебопечения в системе управленческого учета. – Брянск: РИО БГУ, 2009 г. С.

УДК 332

В.В. ДАВЬЯЛОВ

студент факультета менеджмента

Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ

(Россия, г. Краснодар)

СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РАЙОН

Северо-Западный экономический район расположен в северной части Нечерноземной зоны Российской Федерации, на Русской (Восточно-Европейской) равнине. Имеет общие внешние границы с Латвией, Эстонией, Белоруссией и Финляндией, имеет выход в Балтийское море через Финский залив, граничит с Центральным и Северным экономическими районами России.

По территории и численности населения Северо-Западный экономический район уступает большинству экономических районов Российской Федерации. Экономико-географическое положение района определяется, прежде всего, значением Санкт-Петербурга, как крупнейшего морского порта России на Балтийском побережье, второго по величине города страны, в котором сосредоточено 62% общего и около 70% городского населения Северо-Западного экономического района. Средняя плотность населения района значительно превышает среднюю плотность по России, доля городского населения превышает 80%. Северо-Западный экономический район занимает одно из ведущих мест в стране по уровню экономического развития.

Природные условия и ресурсы.

Северо-Западный экономический район расположен на северной окраине Восточно-Европейской равнины, этим обусловлен в основном равнинный характер рельефа. Климат умеренно континентальный с теплым увлажненным летом и суровой многоснежной зимой. Почвы подзолистые и (в особенности на севере) болотные, малогумусные, требующие проведения мелиоративных мероприятий, большого количества удобрений для сельскохозяйственных работ.

Лесные ресурсы.

Значительная часть территории (около 30%) располагается в лесной зоне, лесистость уменьшается с северо-востока на юго-запад. На большей части района преобладают хвойные леса, юго-запад расположен в зоне смешанных лесов.

Водные ресурсы.

Северо-Западный экономический район богат водными ресурсами – около 7 тысяч озер (в том числе Ладожское, Онежское, Ильмень, Чудское, Псковское), многочисленные реки (в том числе Нева, Волхов, Свирь). Ладожское озеро с площадью акватории 17,7 тыс. кв. км из пресноводных озер России уступает только Байкалу. Онежское озеро – 9,7 тыс. кв. км, Чудское и Псковское озера – 3,6 тыс. кв. км, озеро Ильмень – 1 тыс. кв. км. Несмотря на обилие водных ресурсов, их неравномерное размещение по территории района ограничивает развитие в ряде городов водоемких производств. Интенсивное водопотребление создало во многих населенных пунктах района дефицит водных ресурсов. Хозяйственные выбросы и стоки привели к загрязнению рек и озер. В настоящее время в Северо-Западном экономическом районе большое внимание уделяется вопросам охраны окружающей среды, проводятся природоохранные мероприятия.

Полезные ископаемые и нерудные ресурсы.

Запасы полезных ископаемых Северо-Западного экономического района сравнительно невелики.

Природные топливно-энергетические ресурсы практически отсутствуют, район обеспечивает свои потребности в нефти, природном газе и угле за счет завоза их из других регионов. Добыча торфа сосредоточена в основном в Новгородской области. Торф используется в качестве топлива для электростанций, а также в сельском хозяйстве.

Северо-Западный экономический район располагает большими запасами легкоплавких (месторождения в Новгородском и Боровичском районах Новгородской области) и огнеупорных глин (11 месторождений, в том числе крупные месторождения в Боровичско-Любытинском горнорудном районе и залежь Витцы). Значительны запасы известняков (Пикалевское, Сланцевское, Волховское месторождения в Ленинградской области, Окуловское месторождение в Новгородской области), используемых в химической, целлюлозно-бумажной, алюминиевой промышленности и сельском хозяйстве. В районе Бокситогорска добываются бокситы, являющимися важной сырьевой базой алюминиевой промышленности. В районе Кингисеппа Ленинградской области располагается крупное месторождение фосфоритов (Кингисеппское месторождение фосфатных руд), имеющих экспортное значение. Кроме того, в Северо-Западном экономическом районе имеются значительные запасы гранита, мрамора, кварцита (Каарлахтинское месторождение в районе Приозерска), минеральных красок – охры,

умбры, берлинской лазури (в районе Всеволожска), марганца, песка и другого сырья.

Экономика.

В агропромышленном комплексе Северо-Западного экономического района центральное место занимает сельское хозяйство, которое, в первую очередь, ориентировано на удовлетворение потребностей городского населения продуктами питания. Достаточно продолжительный вегетационный период (от 100 дней на востоке до 140 на юге) позволяет выращивать кормовые культуры, зерно, овощи, картофель, лен. Наиболее освоенная в сельскохозяйственном отношении территория находится на юго-западе Псковской области с более мягким климатом и благоприятными почвенными условиями. Сельскохозяйственные угодья занимают здесь более 1/3 территории земель. В Новгородской области на сельскохозяйственные земли приходится 1/5 земель, в Ленинградской области - лишь 1/10.

Список литературы

1. Каюкова Е.В., Алдакушева А.Б. Разработка кадровой политики ОАО «СБЕРБАНК РОССИИ» // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы. – 2015. С. 146-148.
 2. Орлова К.М., Алдакушева А.Б. Разработка плана маркетинга персонала // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы. – 2015. С. 195-198.
 3. Непарко А.А., Алдакушева А.Б. Сбытовая логистика // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты. – 2015 С. 375-378.
 4. Тренбач М.В., Алдакушева А.Б. Основные функции и задачи в логистической системе // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты. – 2015 С. 521-525.
-

УДК 332

В.В. ДЕМИНА

студент 4 курса факультета менеджмента

Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
(Россия, г. Краснодар)

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ И КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА

Развитие региона – это любое прогрессивное изменение, в экономической сфере прежде всего. Данное изменение может быть как количественным, когда идет речь об экономическом росте, так и качественным, что свидетельствует о структурных изменениях в содержании развития. Кроме экономических характеристик можно рассматривать социальные параметры развития. Социальные характеристики отражают показатели при оценке степени развития региона. Социальные и экономические показатели формируют социально-экономическое развитие региона.

Ряд исследователей доказывает, что стратегия устойчивого развития должна осуществляться в регионах, так как они отличаются и характеризуются целостностью, комплексностью и управляемостью; являются исторически более устойчивыми территориальными образованиями, сформировавшимися за период существования; обладают наиболее оптимальной структурой для позиционирования на внешнеэкономическом пространстве; имеют значительный опыт совмещения практики стимулирования рыночных преобразований на территориях с политикой регулирования этих процессов.

Экономический район является сложной системой, в которой осуществляется внутрорегиональный производственный процесс и происходит внешний, по-другому межрайонный обмен товарами и услугами. Основной функцией этих хозяйственных процессов является специализация. Сущность этой функции заключается в производстве не только для обеспечения собственных нужд, но прежде всего на внешний, относительно района рынок. Специализация вызывает необходимость удовлетворения части районных потребностей за счёт ввоза недостающих товаров и услуг из других районов. Поэтому специализация является частью комплексного развития хозяйства. Основной целью экономического развития регионов является улучшение качества жизни населения. Целями развития региона будет являться увеличение доходов, уменьшение нищеты, улучшение образования, питания и здравоохранения, оздоровление окружающей среды, расширение личной свободы, обогащение культурной жизни и так далее.

Получается что, специализация выполняет следующие функции в хозяйственном комплексе экономического района: обеспечение и внутренних нужд производственного процесса и внешних потребностей, удовлетворение потребностей населения в товарах.

Специализацию можно определить, по-другому хозяйственной функцией района, выполняемой им в результате территориального межрегионального разделения труда на основе регионального воспроизводственного процесса и развития межрегиональных связей.

Комплексное развитие региональной экономики определяется оптимальным пропорциональным развитием всех наличествующих в нем отраслей хозяйства при имеющейся специализации.

Системное развитие предполагает наличие рациональной отраслевой территориальной структуры, формирование и поддержание оптимальных соотношений между отраслями специализации и обслуживающими отраслями; добывающей и обрабатывающей; легкой и тяжелой; промышленностью и сельским хозяйством; сферой производства и услуг. Выделяют показатели, которые лежат в основе комплексности регионального хозяйства это объем продукции внутри регионального производства, который потребляется внутри региона; удельный вес продукции межотраслевого применения; степень использования региональных ресурсов; отраслевая структура хозяйства региона.

На базе регионального хозяйственного комплекса создаются или простые или сложные отраслевые комплексы.

Простым комплексом является сочетание параллельных отраслей специализации плюс обслуживающие отрасли; сложным комплексом будет названо наличие отраслей с непосредственными связями, которые могут развиваться и по вертикали и по горизонтали. Создание даже простого комплекса сопровождается существенной экономией, так как: развивается эффективное производство на базе использования общественно благоприятных условий; появится возможность создания общего для всех отраслей обслуживающего хозяйства.

При формировании сложных комплексов: совмещение нефтеперерабатывающей и нефтехимической отраслей – это экономия за счет сокращения транспортных перевозок, совместное использование энергии, уменьшение удельных капиталовложений. А сама оптимизация отраслевой структуры региона предполагает разработку и реализацию политики создания экономического роста в целях обеспечения устойчивого развития социально-экономической системы территории.

В итоге, рассмотрев вопрос о специализации и комплексном развитии регионов, можно прийти к выводу, что устойчивое развитие региона есть – и это процесс, который ведёт к решению проблем населения на региональном уровне, к повышению условий жизни жителей региона, путем достижения сбалансированности социально-экономического и экологического развития, осуществляемого на основе рационального использования всего ресурсного потенциала региона, включая и географические особенности региона и также особенности экономики, промышленности, инфраструктуры и потенциальных возможностей отдельных городов, относящихся к региону.

Список литературы

1. Алдакушева А.Б. Теория и практика общественного развития. // Terra Economicus. 2010. № 3. С. 229-234.
2. Алдакушева А.Б. Модели экономического инструментария в процессе стратегического планирования // Terra Economicus. 2006. № 2. С. 194-198.

УДК 336.717

Э.Н. ЕРЕМИНА

студентка 2 курса магистратуры

Финансовый университет при Правительстве РФ (Россия, г. Москва)

ДИСТАНЦИОННОЕ БАНКОВСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ НАСЕЛЕНИЯ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматривается история развития дистанционного банковского обслуживания активно набирающего популярность на современном этапе. Приведены виды дистанционных услуг, оказываемых банками физическим лицам, а также выявлены основные проблемы их организации.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, розничные платежные услуги, телефонный банкинг, мобильный банкинг, Интернет-банкинг, электронно-цифровая подпись

На современном этапе наблюдается активное увеличение конкуренции среди банков в предоставлении розничных услуг с целью привлечения новых клиентов и сохранения уже существующих. Использование новых технологий позволяет не только повысить популярность кредитной организации, но и снизить издержки обслуживания клиентов. Особое место в подобных услугах занимает дистанционное банковское обслуживание физических лиц. Удаленные каналы взаимодействия кредитных организаций и их клиентов позволяют обеим сторонам решать ряд проблем - физическим лицам становится доступно совершение операций в любом месте и в любое время суток, а банки получают возможность привлечь новых клиентов, сэкономив при этом на их обслуживании. Дистанционное банковское обслуживание предполагает получение лицом финансовых услуг без необходимости посещения отделения банка.

Большой вклад в развитие дистанционного обслуживания внесло внедрение в конце 1982 года системы Homelink, осуществленное Банком Шотландии совместно со строительным обществом Nottingham Building Society и телефонной компанией British Telecom. Уже тогда клиенты банка могли получать информацию о состоянии счета и управлять им, не выходя из офиса или дома. Однако совершать операции при помощи лишь только телефона стало доступно в 1989 году. Банк First Direct, не имевший ни одного отделения, предлагал своим клиентам услуги исключительно по телефону. С появлением интернет-банкинга количество электронных банков стало стремительно расти по всему миру, а крупные кредитные организации добавили к своим услугам обслуживание клиентов по электронным каналам.

В России развитие дистанционного банковского обслуживания приходится на конец XX века. После кризиса 98 года первые места среди банков, предлагавших дистанционные услуги, занимали Автобанк (на сегодняшний день Банк Уралсиб) и Гута-банк (банк ВТБ-24). На современном этапе активное развитие розничного дистанционного банковского обслуживания в России имеет ряд причин. Во-первых, Центральный Банк Российской Федерации продолжает отзыв лицензий у банков, не выполняющих требования регулятора, в результате чего каждый год наблюдается сокращение численности кредитных организаций. Во-вторых, заметно участие иностранных кредитных организаций в капитале банков (например, Райффайзенбанк, Ситибанк и т.д.), которые являются сильными конкурентами отечественных кредитных организаций, вынужденных искать новые способы привлечения клиентов. И наконец, дистанционное обслуживание повышает лояльность и доверие клиентов к банкам. Физические лица становятся готовы не только оформлять вклады или кредиты, но и покупать через банки ценные бумаги и оплачивать такие платные услуги, как спутниковое телевидение.

В настоящее время клиенты могут получать банковские розничные услуги по следующим каналам: телефонный банкинг, мобильный банкинг, интернет-банкинг, а также обслуживание через банкоматы.

Телефонный банкинг является самым ранним способом дистанционного обслуживания клиентов и представляет собой управление счетом с помощью телефонов с тональным набором. Отправка поручений и получение необходимой информации по телефону возможны или через общение с оператором банка, или через услугу интерактивного речевого взаимодействия. Первый вариант оказания услуги осуществляется посредством колл-центра – организованного места, в котором операторы используют программно-аппаратный комплекс для приема и обработки большой массы одновременных телефонных звонков. Его значимость бесспорна, особенно в больших городах, где поток телефонных звонков от клиентов невозможно принять с использованием лишь многоканальных телефонов.

Мобильный банкинг предоставляет клиентам банковские услуги через их мобильные телефоны, планшетные компьютеры или смартфоны. Для пользования им необходимо загрузить специальное приложение, а также иметь доступ в Интернет, поэтому на современном этапе мобильный банкинг на практике представляет собой интернет-банкинг с ограниченным функционалом. В дальнейшем же планируется, что мобильные устройства будут способны создавать шаблоны платежей с использованием камеры телефона, а также проводить голосовую идентификацию клиента.

Интернет-банкинг подразумевает управление банковскими счетами через Интернет. В случае оказания банком розничных платежных услуг традиционно используется технология «тонкого клиента», которая не требует установки специального программного обеспечения на компьютере пользователя. Таким образом, частный клиент не зависит от какой-либо определенной операционной платежной системы, а использует либо свой персональный компьютер, либо портативные устройства, имеющие выход в Интернет.

Прежде всего, технология «толстого клиента» не применяется среди физических лиц, поскольку еще не в достаточной степени развито использование электронно-цифровой подписи среди населения, которая представляет собой комбинацию данных, созданную по криптографическому алгоритму и прикрепляемую к каждому электронному сообщению клиента в банк. К каждой электронно-цифровой подписи должен быть привязан сертификат ключа подписи, который является документом на бумажном носителе и служит для идентификации владельца ЭЦП и подтверждения ее подлинности. Сам же ключ электронной подписи хранится на смарт-карте или USB-ключе, необходимое количество которых обговаривается клиентом заранее.

Прежде всего, электронно-цифровая подпись необходима гражданам, получающим через Интернет государственные услуги. При наличии электронной подписи оформление анкеты для получения паспорта или направление декларации в инспекцию федеральной налоговой службы возможны в полной мере дистанционно. Данная технология позволяет также: официально оформлять документы тех работников, которые заняты на дому и получают заказы через Интернет; подавать документы о регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя; участвовать в электронных торгах или подавать электронную заявку на получение патента.

Говоря о преимуществах дистанционного банковского обслуживания для банков, стоит отметить тот факт, что сводятся они в целом к повышению конкурентоспособности банка и повышению устойчивости его позиции на рынке. Прежде всего, данные услуги экономят время и снижают операционные затраты, необходимые для обслуживания клиента. Банки могут увеличить точки своего присутствия, совершать операции клиентов различных регионов страны. С внедрением дистанционных каналов банки могут выйти на новые клиентские сегменты, что повысит эффективность их деятельности.

Несмотря на все достоинства дистанционного банковского обслуживания, в России он отличается экстенсивным развитием – количество кредитных организаций, которые предлагают данные услуги, значительно превышает качество их оказания, заключающееся в удобстве и простоте использования, безопасности, объеме доступных возможностей. Основной проблемой является несовершенство обеспечения информационной безопасности. Более того, некоторые системы дистанционного обслуживания не всегда работают корректно, возникают сбои даже при бесперебойном интернет-подключении. Банкоматы ряда кредитных организаций не функционируют в большинстве точек, где они установлены. Некоторые системы предоставляют только информационные услуги, без возможности совершения активных операций. Бесспорной проблемой остается неразвитость дистанционного банковского обслуживания по регионам. На наш взгляд, только при условии совершенствования законодательства, регулирующего дистанционное банковское обслуживание, указанные проблемы в большей степени можно будет разрешить.

Список литературы

1. Дяченко О. Проблемы рынка систем ДБО [Электронный ресурс] / Оксана Дяченко // Национальный банковский журнал.- Режим доступа: <http://www.klerk.ru/bank/articles/279582/> (дата обращения: 24.03.2016).
 2. Рябинина Е.В. Развитие ДБО в России: тенденции и перспективы // Банковское дело, 2016. – № 2.-С.54-57.
-

УДК 519.8

Т.А. ЕРИНА

кандидат педагогических наук, доцент кафедры общей математики
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

Н.Е. ЦЕЙТЛИНА

студентка Института инженерных технологий и естественных наук (Россия, г. Белгород)

Т.А. КАРПЕНКО

студентка Института инженерных технологий и естественных наук (Россия, г. Белгород)

СПОСОБЫ ПОСТРОЕНИЯ ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ

В статье речь идет о проблеме построения экономико-математических моделей. Рассматриваются свойства моделируемых систем, этапы построения моделей. Представлен программный продукт, позволяющий автоматизировать построения моделей.

Ключевые слова: моделирование, экономико-математическая модель, экономический прогноз, динамические (временные ряды)

Данная статья посвящена построению математических моделей динамических рядов, отражающих изменение (динамику) какой-либо переменной на промежутке времени. Построением моделей динамических рядов занимается финансовая математика – естественнонаучная дисциплина, изучающая основные принципы экономико-математического моделирования и использование современной математической модели для расчета, анализа и прогнозирования финансово-экономических показателей.

Любую сложную систему можно охарактеризовать многими одновременно присущими ей специфическими чертами. Выбор и использование при моделировании объекта технических или иных его сторон зависит от цели исследования и от того, какие конкретные ответы должны быть получены в результате решения задач. При моделировании каких-либо финансово-экономических показателей, как правило, речь идет о сложных системах, обладающих специфическими свойствами: эмерджентности, массовости, динамичности.

Эмерджентность (целостность), т.е. наличие у экономической системы таких свойств, не присущих ни одной ее составляющей в отдельности, поэтому экономическую систему нужно использовать и моделировать в целом.

Массовость, т.е. закономерности экономических процессов не обнаруживаются в небольшом числе наблюдений, поэтому моделирование в экономике должно опираться на массовое наблюдение.

Динамичность, т.е. экономическая система изменяется под влиянием среды (внешних факторов).

Моделирование на практике применяют тогда, когда реализация какого-либо эксперимента не возможна или слишком дорога или длительна. Преимущества математических моделей состоит в том, что они имеют универсальную характеристику и могут быть использованы при решении различных практических проблем. Моделирование экономических объектов с использованием математического аппарата представляет собой довольно сложную работу, которая состоит из ряда последовательных и взаимосвязанных этапов, основными из которых являются:

- постановка экономической проблемы (задача, ее качественный анализ);
- формализация задачи, то есть введение переменных и их содержательное описание;
- построение математической модели изучаемого объекта;
- исследование и анализ построенной модели, проверка ее качества и точности;
- внедрение результатов исследования модели в практику для анализа, планирования и прогнозирования экономических показателей.

Основные требования к модели: 1) она должна быть адекватной, т.е. соответствовать реальным условиям; 2) модель должна быть изоморфной (структуроподобной); 3) все величины, входящие в модель должны быть количественно измеряемы; 4) модель должна быть достаточно про-

стой для пользователя и допускать решения на современных вычислительных средствах.

Главной информационной базой для анализа и изучения экономических процессов служат временные (динамические) ряды, представляющие собой последовательность наблюдений экономических показателей, упорядоченных во времени. Модели динамических рядов делятся на адаптивные модели, модели кривых роста (трендовые) и модели авторегрессии и скользящего среднего. С помощью таких моделей можно решать задачи краткосрочного прогнозирования.

В процессе исследования различных способов построения математических моделей динамических рядов, нами был создан программный продукт, автоматизирующий подобные построения. В данной программе существует возможность выбрать количество уровней временного ряда, которое должно быть не менее семи, вид сглаживания и количество шагов прогноза, а также выбрать дополнительные действия, выделив их в соответствующем окне программы. Таким образом, задается временной ряд, который затем автоматически будет сглажен, выбранным методом и получен прогноз по интересующим исследователя показателей.

Итак, существуют различные классы экономико-математических моделей, а также различные способы их построения. Задача исследователя заключается лишь в изучении и выборе оптимального для исследуемой проблемы способа, а также в автоматизации построения экономико-математической модели.

Список литературы

1. Закс Л. Статистическое оценивание. - Минск: Тетра-Системс, 2011
2. Калинина В.Н., Панкин В.Ф. Математическая статистика. - М.: Дрофа, 2011.
3. Кремер Н.Ш. Теория вероятностей и математическая статистика. - М.: Юнити-Дана, 2004.

УДК 344.02

Е.Н. ЕФИМОВ

д.э.н., профессор кафедры информационных технологий и защиты информации
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
(Россия, г. Ростов-на-Дону)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ КОРПОРАТИВНЫХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В ИНТЕРНЕТ-СРЕДЕ

Одним из путей совершенствования корпоративных бизнес-процессов является их перенос в Интернет-среду. В силу случайности действия внешних и внутренних факторов среды параметры бизнес-процессов предприятий обладают неопределенностью значений. В этих условиях статистические распределения параметров процессов позволяют выполнить оценку их эффективности путем сравнения реализации бизнес-процессов в традиционной экономике и в Интернет-среде.

Ключевые слова: бизнес-процессы, распределения параметров, эффективность, Интернет-среда

Постановка проблемы. В качестве основы управления предприятием выступают корпоративные бизнес-процессы (БП) с требуемым уровнем детализации, критерии и стандарты их реализации, уровни обслуживания деятельности предприятия корпоративной информационной системы (КИС), которые определяют основные метрики для планирования и контроля процессов, оценки эффективности бизнеса. Эффективная организация БП на предприятии обеспечивает, прежде всего, повышение производительности труда. Когда компания поднимает производительность, она создает дополнительную стоимость, которую в дальнейшем можно распределить между потребителями (в виде продуктов лучшего качества или более низких цен), сотрудниками (в виде более высоких зарплат) или инвесторами (в виде прибыли для реинвестирования) [1]. По оценкам специалистов при росте производительности труда на 1% обеспечивается прибавка валового внутреннего продукта в стране до 1%, а возможно и более [2].

Интернет-среда для предприятий создает целый ряд дополнительных преимуществ в конкурентной борьбе, обеспечивает совершенствование структуры управления, снижает транзакционные издержки, повышает эффективность бизнес-процессов и производительность труда [3]. Интеграция предприятий в Интернет-экономику возможна, начиная от использования простейших

технологий (сайт, портал, торговая система), до построения сложных Экстранет-систем. Технология Экстранет является основой для создания виртуальной организации и управления производством, что обеспечивает существенное повышение эффективности бизнес-процессов. Однако использование Экстранет-технологий в производственной сфере России составляет ничтожную величину (менее 10% обследованных организаций) [4], что является существенным потенциалом инновационного развития производительных сил.

Исследование вопросов интеграции предприятий в виртуальные бизнес-отношения позволит создать теоретическую основу и методологическую базу для повышения эффективности БП, что, в свою очередь, обеспечит повышение производительности труда как на отдельно взятых предприятиях, так и в экономике страны в целом.

Предлагаемые методы и подходы. Бизнес-процесс (*BP*) в общем виде можно представить как преобразование:

$$BP(X, R, F, Z, G) \rightarrow Y,$$

где $X = \{X_1, X_2, \dots, X_i\}$ – входные потоки БП и их поставщики; $Y = \{Y_1, Y_2, \dots, Y_j\}$ – выходные потоки БП и их потребители; $R = \{R_1, R_2, \dots, R_k\}$ – множество ресурсов, используемых для выполнения БП (технические, материальные, информационные); $F = \{F_1, F_2, \dots, F_n\}$ – множество функций, реализуемых в БП; $Z = \{Z_1, Z_2, \dots, Z_m\}$ – множество участников и исполнителей БП; $G = \{G_1, G_2, \dots, G_l\}$ – границы и интерфейсы БП.

Из описания видно, что БП являются основным объектом управления и возможным источником повышения эффективности труда. БП состоят из последовательности отдельных функций (операций), на выполнение которых расходуются ресурсы (трудовые, материальные, энергетические, стоимостные). Процессы производства и реализации товаров и услуг являются в той или иной степени неопределенными по затратам времени и других ресурсов, что обусловлено их реализацией при случайных проявлениях различных факторов внешней (рыночной) и внутренней (производственной) среды. В этих условиях такие параметры предприятий как цены, объемы продаж, расходные коэффициенты, стоимость сырья и комплектующих, стоимость обслуживания, являются по своей сути неопределенными значениями [5]. На основании ретроспективных данных можно оценить фактические законы распределения затрат ресурсов на реализацию каждой операции и процесса в целом, а при отсутствии необходимой информации, определить диапазоны неопределенности значений параметров БП (*min*, *mid*, *max*) и выполнить генерацию распределений. Экономия (Δ) как случайная величина, возникающая при сравнении затрат выполнении БП в традиционной форме ($S_{\text{баз}}$) и при реализации этих же процессов в Интернет-среде ($S_{\text{нов}}$), и есть основной источник их эффективности ($\Delta = S_{\text{баз}} - S_{\text{нов}}$) [6].

Знание законов распределения позволяет произвести сравнение БП по затратам труда и ресурсов, осуществить объективный анализ степени загрузки персонала, выявить наиболее трудоемкие процессы, оценить вероятность выполнения процесса за заданное время, выявить резервы повышения производительности труда, определить вероятность выполнения конкретного процесса в течение определенного времени и многое другое [6].

Для анализа БП целесообразно также использовать ключевые показатели результата деятельности *KPI* (*Key Performance Indicator*): *показатели результата* – количество и вид произведенных продуктов и услуг, включая и оценку их качества; *показатели затрат* – сколько ресурсов было затрачено на получение данного результата (контроль соответствия затрат ресурсов нормам или нормативам расхода, времени выполнения и прочее); *показатели функционирования* – оценка соответствие БП требуемому алгоритму или регламенту выполнения, заданной технологии и прочее; *показатели производительности* – производные показатели, характеризующие соотношение между полученным результатом и временем, затраченным на его получение; *показатели эффективности* – производные показатели, характеризующие соотношение полученного результата к затратам ресурсов [7].

Эффективность проекта интеграции в Интернет-среду зависит от того, насколько он соответствует текущим и стратегическим целям предприятия, а также какие модели взаимодействия основных участников электронного рынка и инструменты (технологии) электронных бизнес-отношений при этом используются. В свою очередь, критерии и приоритеты реализации БП

предприятия определяют повышенные требования к характеристикам функционирования Web-ориентированной КИС, которые не являются критичными для других типов систем. Это в частности архитектура и функциональная полнота системы, пропускная способность сети, готовность, управляемость, производительность, надежность, масштабируемость, безопасность приложений и данных, размер объектов, получаемых браузером от Web-сервера, количество пользователей и другое [8]. Задача оценки эффективности проекта определяется его целями, множеством допустимых альтернатив, критериев K и шкал их оценки. Тогда критерий принятия решений по проекту представляет собой вектор $K = \{K_1, \dots, K_n\}$, а задача выбора реализации проекта является многокритериальной [9].

Некоторые выводы. Использование различных инструментов и технологий интеграции предприятий в Интернет-экономику является существенным потенциалом инновационного развития производительных сил страны. Одним из путей совершенствования корпоративных БП являются их перенос в Интернет-среду, что позволяет, прежде всего, повысить производительности труда на предприятиях. На эффективность БП в общем случае влияют модели взаимодействия основных участников электронного рынка, используемые инструменты (технологии) электронных бизнес-отношений, характеристики функционирования Web-ориентированной КИС. Одним из возможных вариантов оценки эффективности корпоративных БП является сравнительный расчет, базирующийся на статистических распределениях значений параметров процессов. Это позволяет выполнить сравнения БП по затратам труда и ресурсов, анализ степени загрузки персонала и резервов повышения производительности труда, оценить вероятность выполнения процесса за заданное время, рассчитать заданную вероятность выполнения процесса в течение определенного времени и другое.

Список литературы

1. Клинцов В., Солженицын Е., Швакман И. Эффективная Россия: производительность как фундамент роста. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.mckinsey.com/mgi/publications/lean_russia. (дата обращения: 21.01.2016).
2. Основные тезисы Программы повышения производительности труда. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://post-ввп.рф/productivity> (дата обращения: 27.02.2016).
3. Ефимов Е.Н., Фоменко Н.М. Интеграция предприятий в электронный сетевой бизнес: экономико-математический анализ. Монография. - Ростов-на-Дону: РГЭУ (РИНХ), 2008.
4. Российский статистический сборник - 2014. - [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_13/IssWWW.exe/Stg/d03/20-01.htm (дата обращения: 25.02.2016).
5. Инвестиции: методы финансирования, анализ рисков – анализ риска. Имитационная модель учета риска //Экономическая энциклопедия. (Экономика и финансы). – [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.economedu.ru/investitia/103-investicii-analiz.html?start=16> (дата обращения: 25.12.2015).
6. Ефимов Е.Н., Фоменко Н.М. Синергия бизнес-процессов в виртуальном предприятии //Вестник РГЭУ «РИНХ», № 1(27), март, 2009, с. 87-96.
7. Ефимов Е.Н. Анализ и моделирование бизнес-процессов: Учеб. пособие. - Ростов н/Д: Изд-во РГЭУ(РИНХ). –2013.
8. Долженко А.И. Нечеткие методы и модели оценки потребительского качества веб-ориентированных информационных систем: теория, методология и инструментарий. Автореф. дисс. ... д.э.н.: 08.00.13 - Ростов-на-Дону, 2009.
9. Ефимов Е.Н. Инновационный потенциал интеграции бизнес-отношений предприятий в Интернет-среду [Текст] /Е.Н. Ефимов //Международное научное периодическое издание по итогам международной науч.–практ. конф. «Новая наука: стратегия и векторы развития» (Стерлитамак, 19.03.2016 г.). – Стерлитамак: РИЦ АМИ, 2016. – с. 14 -152.

УДК 339.9.012

И.О. ЗАХАРОВ

бакалавр 4 курса, кафедра международного бизнеса и финансов
Владивостокский государственный университет экономики и сервиса (Россия, г. Владивосток)

ВОЗМОЖНОСТИ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В РОССИИ

Актуальность данной темы исследования определяется практической значимостью возможностей, а также проблем ведения бизнеса в России. Иностранцы предприниматели все чаще опасаются вести свой бизнес в России. Каковы перспективы и возможности ведения бизнеса в России? В работе отражена исследовательская и прогностическая деятельность причин этого опасения.

Ключевые слова: ведение бизнеса в России, международные экономические отношения, экономика, интернационализация, иностранный бизнес

Многие зарубежные компании считают, что вести бизнес в России очень рискованно. Ведь в законодательстве страны часто происходят изменения, связанные с несовершенством законов. Непрозрачная система принятий решений в правительственных кругах заставляет все большее количество бизнесменов, владеющие мелкими и крупными иностранными компаниями, отказываться от Российского рынка.

Современная ситуация в экономике РФ свидетельствует о наличии проблем в финансовом обеспечении иностранных компаний их зависимости от действий вышестоящих уровней органов власти. Следовательно, проводимые в стране налоговая и бюджетная реформы, а также реформа местного самоуправления не привели к решению большинства проблем, связанных с несбалансированностью доходной и расходной частей иностранных компаний. [1].

На основе, прочитанной мной литературы и изученных источников, я составил основные проблемы ведения бизнеса в России:

Первая проблема, которая является результатом остальных- это интенсивное сокращение предпринимателей, и нестановление бизнеса в России престижным занятием. В России довольно низкий показатель деловой активности. Следовательно, низкая конкуренция на рынке, что приводит к увеличению дефицита качественных товаров и услуг, также позволяет малоэффективным компаниям оставаться на рынке, нехватка сырьевых ресурсов, сокращение количества работников в частном секторе и возрастание рабочих мест в бюджетной и нефтегазовой сфере, что приводит к огосударствлению экономики.

Число прекративших деятельность индивидуальных предпринимателей и фермерских хозяйств по месяцам в 2014-марте 2015 г.



Рис. 1. Число прекративших свою деятельность индивидуальных предпринимателей и фермерских хозяйств по месяцам в 2014-марте-2015 г. [6]

Во-вторых – в России нерентабельно производить. По оценкам PWC (PriceWaterhouseCoopers – интернациональная компания занимающаяся консалтингом и аудитом), на состояние 2015 года, налогообложение было выше на российские компании на 7,4%, выше, чем средний показатель по миру, в результате чего, Россия занимает 143-е место. Всего в этом списке 189 стран. Что касается заимствования финансовых средств, то тут проценты в 2,5 раза больше чем у развитых стран, а тарифы на электроэнергию такие же, но затрата больше из-за малой энергоэффективности российских производств. В результате чего, обходится дороже [5]. По данным предоставленным ФНС, в 2015 году 25% компаний закончили

год с убытком. Благодаря низкому показателю нашей производительности труда другим странам мы можем составить конкуренцию только в торговле.

Что касается третьей проблемы, то это безусловно чрезмерный контроль со стороны множества госструктур. Статистика показывает, что в среднем за год компаниям в России приходится преодолевать около 3-х млн проверок, из них половина – внеплановые. Из-за такого высокого прессинга со стороны правительства происходит увеличение роста теневого сектора, состоящий из 51% малых и средних предприятий. Уменьшение излишнего контроля, поможет остановить, а то и снизить рост уровня теневой экономики.

Также – отсутствие прогресса в области развития технологических мощностей. Износ главных производственных фондов в экономике России достигает отметки в 50%, а ВВП включает в себя в большой степени рынок услуг и нефтедобывающую промышленность.

И, как итог – низкая предпринимательская уверенность и деятельность. Согласно исследованиям HSBC деловая активность снизилась до 47,6 пункта. Это самый низкий показатель за последние 5 лет.

Таким образом можно сформулировать основные факторы, которые сдерживают активность предприятий главных секторов российской экономики.

К ним относятся:

1. Уровень спроса слишком низок на внешнем рынке
2. Высокий уровень налогообложения
3. Нехватка собственного капитала
4. Непредвиденность экономических ростов
5. Высокий процент коммерческого кредита
6. Дефицит высококвалифицированных кадров
7. Конкурирующий импорт
8. Несовершенство нормативно-правовой базы

Непрогнозируемая предпринимательская и инвестиционная ситуация на рынке и частое изменение законодательства, снижают инициативу планирования предпринимателей. Большой процент предпринимателей в таких условиях боятся рисковать и преобразовывать свою структуру предприятия и полагают, что вложения капитала в повышение заработных плат, а также выведение полученной прибыли за границу до «лучших» времен, при которых финансы заработают на российскую экономику, будет лучшим решением из возможных. И безусловно эти «ограничивающие» факторы пагубно сказываются на экономике России. Развитие систем поддержки предпринимательства – необходимое условие достижения устойчивого экономического роста в России. Побуждение предпринимательских структур к взаимодействию – важный стратегический инструмент повышения экономического благополучия страны [4]. Развитие экономики любого муниципального образования и страны в целом во многом зависит от демографических процессов [3].

Но помимо проблем ведения, следует отметить возможности ведения иностранного бизнеса в России. Россия за прошлый год обновила показатели и заняла 51 место в рейтинге стран располагающими условиями для ведения бизнеса, составленный Всемирным Банком на 2016 год. До прошлого года РФ занимала 62 место. Также из исследования следует: Россия модернизировала внутринациональные условия для ведения бизнеса. Были улучшены пять из десяти показателей, рассмотренных в исследовании. Только около 15% стран провели больше четырех реформ за прошедший год, а в России были одобрены и вступили в действие пять реформ, которые облегчили ведение бизнеса в стране [2]. Исходя из этих показателей, очевидно, что правительство Российской Федерации стремится создать все большее количество возможностей для ведения бизнеса.

Постоянная модернизация экономики будет оказывать положительное влияние.

К возможностям стоит отнести:

- 1) Наличие специальных суверенных фондов – фонды, которые разделят риски с иностранными инвесторами и предпринимателями путем совместного сотрудничества.

- 2) Постоянные реформы, которые снижают, а то и вовсе отменяют налог на вид определенной предпринимательской деятельности. Примером этого, может послужить отмена налога с 1 января 2016 года на доход от реализации ценных бумаг при осуществлении долгосрочных инвестиций.
- 3) Предпосылки для создания новых крупных рынков с едиными правилами регулирования в виде таможенных союзов с различными странами (Беларусь, Казахстан)
- 4) Активное формирование инновационного предпринимательства и венчурного бизнеса
- 5) Распространение широкополосного интернета в России и возможность пользования для любого законного бизнеса
- 6) Удобная регистрация собственности (разнообразия форм)

Имея такие широкие и доступные возможности, все же деятельность иностранных предпринимателей и инвесторов в России, оставляет желать лучшего.

Исходя из возможностей и проблем можно сформировать перспективы иностранного бизнеса в России. Видимо бюрократия и коррупция оказывают такое мощное влияние на инициативу предпринимателей. Но стоит отметить, что представители иностранного бизнеса считают российский рынок привлекательным. Огромный неиспользованный потенциал роста российского рынка отметили большинство участников исследования и назвали в качестве причины своего входа на российский рынок.

2015 год был сложным, но в то же время «плодовитым» с точки зрения притока денежных вложений из-за границы.

Несмотря на все возможные внешние трудности, минувший год ясно показал всем, что у России есть иностранные инвесторы, которые видят и, используют возможности для вложений в Россию, рассчитывая на хорошую перспективу. Это выражается, как в действующем сотрудничестве, так и приходом в российскую экономику «новеньких». Например, летом во время международного экономического форума, проходившего в Санкт-Петербурге участвовали руководители 27-ми ведущих суверенных инвестиционных фондов из 16 стран, с капиталом более \$5 трлн.

Достигнутые финансовые результаты и интерес инвесторов, несмотря на существующие трудности, позволяют России с оптимизмом смотреть в будущее. С каждым годом растет количество потенциальных зарубежных компаний и инвесторов. И для России и иностранных предпринимателей уже сейчас очевидно, что 2016 год, который ожидается не легким, будет очень насыщенным и интересным с точки зрения реализации тех инвестиционных планов, которые связаны с ведением бизнеса в России.

Список литературы

1. Корень А. В., Пономаренко А. Н. Налог на доходы физических лиц как инструмент обеспечения экономической безопасности и устойчивого развития региона <http://portfolio.vvsu.ru/publications/articles/details/tid/7842/material/2144926884/>
2. ЦГТ. Информационно-аналитический портал [Электронный ресурс]. <http://gtmarket.ru/news/2015/10/28/7261>.
3. Ворожбит О. Ю., Литвин А. А. Влияние Муниципальных программ на социально-экономическое развитие Владивостокского городского округа на период с 2012 по 2015 годы. <http://portfolio.vvsu.ru/publications/articles/details/tid/10243/material/2144921711/>
4. Ворожбит О. Ю., Титова Н. Ю. Предпринимательская среда как фактор взаимодействия предпринимательских структур. <http://portfolio.vvsu.ru/publications/articles/details/tid/958/material/17818/>
5. [Электронный ресурс]. – Информационное агенство. <http://www.19rus.info/index.php/ekonomika-i-finansy/item/9005-nazvany-pyat-klyuchevykh-problem-rossijskogo-biznesa>
6. Информационный центр – [электронный ресурс]. <https://aftershock.news/?q=node/310066>

УДК 311.219.1

А.В. ИЛЬИН

студент 4-го курса кафедры бизнес-информатики и экономико-математических методов
Дальневосточный федеральный университет (Россия, г. Владивосток)

В.В. ИВИН

канд. экон. наук, доцент кафедры бизнес-информатики и экономико-математических методов
Дальневосточный федеральный университет (Россия, г. Владивосток)

РЕАЛИЗАЦИЯ ФИЛЬТРОВ УЛУЧШЕНИЯ ПЕРВИЧНЫХ МАРКЕТИНГОВЫХ ДАННЫХ НА ЯЗЫКЕ PYTHON

В работе использованы возможности языка программирования Python и библиотек для научных вычислений и визуализации данных: Numpy и Pandas. При помощи перечисленных средств были реализованы фильтры Мартышенко, которые позволяют проводить первичную обработку данных на предмет выбросов и «неполноты» анкет или пакетов.

Ключевые слова: Python, Pandas, анализ данных, фильтрация данных

При проведении статистических исследований различного рода или анализа данных остро встает вопрос о достоверности наблюдений, их полноты и отсутствия резких перепадов (если таковых быть не должно). Данную задачу помогают решить фильтры Мартышенко, с помощью которых можно вычислить некий коэффициент для каждого наблюдения (анкеты) или пакета наблюдений, а далее, в зависимости от значения, можно принять решение, исключить ли данные из выборки или оставить. В дальнейших формулах будет использоваться индексация, представленная в таблице 1.

Таблица 1. Табличная форма представления данных

Номер пакета	Номер наблюдения	Признак 1	...	Признак j	...	Признак m
1	1	X_{11}	...	X_{1j}	...	X_{1m}
	2	X_{22}	...	X_{2j}	...	X_{2m}
...
r	i	X_{i1}	...	X_{ij}	...	X_{im}

...
k
	n	X_{n1}	...	X_{nj}	...	X_{nm}

Наблюдения, обладающие малым количеством информации (в случае анкет – малым количеством ответов), как правило, вызывают подозрения о полезности собранных данных. Отсутствие данных в данном случае несет совершенно другую задачу для исследователя, порой не совпадающую с задачами основного анализа. Два первых фильтра Мартышенко позволяют заметить тенденции в выборе ответов: если в признаке почти всегда содержатся ответы, то данный признак будет иметь высокую оценку важности. Если ответы редки, то низкую.

Остальные 7 фильтров следят за резкими сменами значений признаков, позволяя исследовать данные на выбросы.

При написании кода были использованы:

- 1) язык программирования Python версии 3.5.1;
- 2) библиотека научных расчетов Numpy версии 1.10.1;
- 3) библиотека для анализа данных Pandas версии 0.17.1.

Данный набор средств использовался из комплекта Anaconda версии 2.4.1 (64-bit).

Данные считываются из исходного файла с расширением “xlsx”, причем первый столбец является индексным. Далее следует закодировать все данные в числовую форму следующим образом: выделяются все уникальные значения признака j , нумеруются и заменяются своими номерами. Если признак j не является номинальным и представлен в численной форме, то кодирования не требуется. Однако, при небольшой выборке, данное кодирование не критично. Пример кодирования данных представлен в листинге 1. Также там представлена загрузка необходимых для анализа библиотек.

```
import numpy as np
import pandas as pd
import matplotlib.pyplot as plt
data = pandas.read_excel(FILE, index_col=0) # указать свой файл вместо константы FILE
greater_dict = [] # список словарей с кодировкой данных
for col in data:
    val_c = dict(enumerate(data[col].unique()))
    val_c[""]=np.nan
    greater_dict.append(val_c)
    val_c = {v: k for k, v in val_c.items()}
    data[col] = data[col].map(val_c)
data.to_excel(OUT_FILE) #задать имя файла OUT_FILE, получаемого после кодирования
```

Листинг 1 – Загрузка данных

Фильтры Мартышенко позволяют анализировать как отдельно анкеты, так и целые пакеты анкет. Для удобства были созданы 2 переменные, отвечающие за полные данные: `data_full`, представляющая собой просто считанные закодированные анкеты, и `data_packet` – с двойной индексацией (первый индекс отвечает за пакет наблюдений). Для создания двойной индексации необходимо создать список списков, где первый список представляет собой номера пакетов для каждой анкеты, а второй – индексы для каждой анкеты (например, просто их номера). Предположим, что полученная структура названа `indexes`, тогда получение данных с двойным индексом представлено в листинге 2.

```
data_packet.index = indexes
```

Листинг 2 – «Замена» индекса

Также в анализе присутствует переменная `packets_num`, представляющая собой количество пакетов.

В переменной `greater_dict` содержатся данные, необходимые для декодирования файла после проведения анализа. Пример декодирования представлен в листинге 3.

```
data_coded= pd.read_excel(FILE_coded, index_col=0) # подставить имя закодированного файла
cols = len(data_coded.columns)
for i in range(cols):
    data_coded.iloc[:,i] = data_coded.iloc[:, i].map(greater_dict[i])
data_coded.to_excel(FILE) # сохранить в файл
```

Листинг 3 – Декодирование данных

Подробнее о каждом фильтре и его вычислении можно ознакомиться в изначальной статье С. В. Мартышенко [1]. Цель данной статьи – предоставить пример реализации каждого фильтра на языке Python и описать трудности, если они при этом возникают. Все названия переменных были старательно сохранены, где это возможно. Также выводные значения фильтров сортируются таким образом, что «подозрительными» являются первые значения. Если при этом первое значения (или группа значений) сильно выделяются, то их следует исключить или детальнее проанализировать.

В первом фильтре вычисляется оценка для каждой анкеты, причем чем она выше, тем «подозрительнее» анкета. Данные оценки позже понадобятся на второй фильтр, поэтому удобно создать функцию для их вычисления `make_pheta_i`. Полная реализация данного фильтра представлена в листинге 4, где `pheta_i` и есть полученные оценки.

```
def make_pheta_i(data):
    logic_data = data.isnull()
    ssv = logic_data.sum().sum() # сумма по всем v_ij
    sv = logic_data.sum() # сумма по столбцам
    q_j = ssv/sv
    sq_j = q_j[q_j != np.inf].sum() # столбцы со всеми заполненными строками не участвуют
    q_j[q_j == np.inf] = sq_j # исключаем бесконечность
    Q_j = q_j / sq_j
```

```

pheta_table = Q_j * logic_data
pheta_i = pheta_table.sum(axis=1)
return pheta_i
pheta_i = ph.make_pheta_i(data_full)
pheta_i = pheta_i.sort_values(ascending=False)

```

Листинг 4 – Реализация фильтра отсутствия данных

Главная проблема в данном фильтре – если ответ на вопрос дали все респонденты, то при вычислении коэффициента происходит деление на ноль. В библиотеке Numpy в таком случае порождается структура `inf` (ошибка не пишется), поэтому важно это заметить во время вычисления и исключить. Если в данном столбце не имеется пустых данных, то значение Q_j равно 1.

На основе массива значений `pheta_i` по определенному правилу вычисляем массив V_r , где при сортировке от меньшего к большему «подозрительные» пакеты будут располагаться в начале (листинг 5).

```

pheta_i = make_pheta_i(data_packet) # делаем массив pheta_i
# считаем необходимые для фильтра коэффициенты
Wr = pheta_i.groupby(level = 0).sum() / pheta_i.groupby(level = 0).count()
ss_pheta = pheta_i.sum()
W_minus_r = (ss_pheta - pheta_i.groupby(level = 0).sum()) / (N0 - pheta_i.groupby(level = 0).count())
Vr = W_minus_r - Wr

```

Листинг 5 – Реализация группового фильтра отсутствия данных

Данный фильтр и последующий позволяют найти резко отличающиеся наблюдения или пакеты. Само явление выбросов очень сложное, порой приводящее к интересным открытиям, но, как правило, резкие скачки данных вызваны вторичными причинами и их следует исключать из выборки.

Реализация данного фильтра представлена в листинге 6. Фильтр представляет сравнения средних по столбцу без r -того пакета и среднее r -того пакета.

```

def make_lambda(data, packets_num):
    X_r = data.groupby(level=0).mean()
    X_minus_r = pd.DataFrame(columns = data.columns)
    for packet in range(packets_num):
        X_minus_r.loc[packet] = data.loc[data.index.get_level_values(0) != packet].mean()
    return X_minus_r - X_r
lambda = make_lambda(data_packet, packets_num)
max_lambda = lambda == lambda.max()
Mu_i = max_lambda.sum(axis=1)
Mu_i = Mu_i.sort_values(ascending=False)

```

Листинг 6 – Реализация фильтра экстремальных непрерывных значений

При реализации была замечена одна неприятная особенность – структуру `DataFrame`, предоставляемую библиотекой `Pandas`, иногда невозможно «обойти» циклом. Возможно, данная проблема связана с экономией места в памяти, ради чего данные загружаются в память частично. В таком случае приходится пользоваться предоставляемыми методами, хотя читабельность кода при этом падает. Альтернативное вычисление переменной `lambda` представлено в листинге 7.

```

X_r = data_packet.groupby(level=0).mean()
X_minus_r = data_packet.groupby(level=0).apply(lambda row, group: data_packet.loc[data_packet.index.get_level_values(0) != group].mean(), 1)
lambda = X_minus_r - X_r

```

Листинг 7 – Альтернативное вычисление переменной lambda

4-й фильтр использует переменную `lambda`, описанную в листинге 7, только позже переопределяет ее в матрицу рангов (в этом деле очень помог метод `rank` класса `DataFrame`). Код вычисления данного фильтра представлен в листинге 8.

```

rank_lambda = lambda.rank()

```

```
M_u4 = rank_lambd.sum(axis=1)
M_u4 = M_u4.sort_values(ascending=False)
```

Листинг 8 – Реализация фильтра ранжирования непрерывных значений

Для совпадения имен необходимо скопировать данные в переменную X. Данный фильтр вычисляет 3 различных метрики расстояний. Общая подготовка данных представлена на листинге 9, вычисление расстояния Евклида – на листинге 10, вычисление расстояния Хэмминга – на листинге 11, а вычисление расстояния Махаланобиса – на листинге 12.

```
X = data_full.copy()
X_minus_i = data_full.apply(lambda row: data_full.loc[data_full.index != row.name].mean() ,
axis = 1)
```

Листинг 9 – Подготовительная обработка данных

```
P_e = np.sqrt(np.square(X - X_minus_i).sum(1))
P_e = P_e.sort_values(ascending=False)
```

Листинг 10 – Реализация вычисления расстояния Евклида

```
P_x = np.abs(X - X_minus_i).sum(1)
P_x = P_x.sort_values(ascending=False)
```

Листинг 11 – Реализация вычисления расстояния Хэмминга

```
X_stable = X.fillna(-1) # пустые значения заполняем -1
def calculate(row):
    x_i_x_minus = (row - X_minus_i.loc[row.name])
    x_cov_i = X_stable.loc[X_stable.index != row.name].cov()
    return x_i_x_minus.dot(x_cov_i).dot(x_i_x_minus.transpose())
P_m = X_stable.apply(calculate, axis=1)
def fixer(val):
    if type(val) == np.ndarray:
        return val[0][0]
    else:
        return val
P_m = P_m.apply(fixer)
P_m = P_m.sort_values(ascending=False)
```

Листинг 12 – Реализация вычисления расстояния Махаланобиса

Раньше мы не сталкивались с обработкой пустых значений, так как функции, использующиеся выше, игнорировали их. Матричное перемножение, реализуемое методом dot, их не игнорирует. Для замены выбрано значение -1, так как в последнем расстоянии используется формула ковариации, а значит, что нужно выбрать отличное от всех значение (выбрав 0, мы бы получили нежелательное взаимодействие с нулевыми значениями).

Также функция fixer выполняет неочевидные с первого взгляда действия. Дело в том, что из-за внутренних ошибок в определенных местах результирующего вектора оценок анкет создались матрицы 2x2, содержащие одно значение (когда должно быть лишь число). Данная функция проходит по всем значениям вектора и, если это матрица, берет ее первый элемент.

Реализация данного фильтра представлена на листинге 13. Фильтр самый сложный, однако, никаких особенностей при его реализации не возникло. Матрицу λ пришлось строить циклом, проходящим через все столбцы, а потом и пакеты изначальной выборки. Проход по индексам в цикле является небезопасным, но возможно, что данную ошибку подправят.

```
lambd_col_pack = pd.DataFrame(columns = data_packet.columns, index = data_packet.index.levels[0])
for col in tuple(data_packet):
    for packet in range(packets_num):
        val_freq_pack = data_packet[col][packet].value_counts() / len(data_packet[col][packet])
        out_data = data_packet[col][data_packet.index.get_level_values(0) != packet]
        val_freq_out = out_data.value_counts() / len(out_data)
        l_i_j = ((val_freq_out - val_freq_pack) ** 2 / val_freq_out).sum()
```



```

    lambda_col_pack[col][packet] = l_i_j
unique_list = []
for col in tuple(data_packet):
    unique_list.append(len(data_packet[col].unique()))
unique_list = np.array(unique_list)
ss_f = unique_list.sum()
Mu_r = (lambda_col_pack*unique_list / ss_f).sum(1)
Mu_r = Mu_r.sort_values(ascending=False)

```

Листинг 13 – Реализация фильтра частот кодирования

В данном случае мы вычисляем частотность каждого значения в каждом столбце и заменяем значение его частотностью. Предоставляемый метод `value_counts` позволяет сделать это меньшим числом строчек кода. Реализация представлена в листинге 14.

```

A = pd.DataFrame()
for col in DATA7:
    val_frequency = dict(DATA7[col].value_counts())
    A[col] = DATA7[col].map(val_frequency)
A = A/len(A.index)
A = A.sum(axis=1)

```

Листинг 14 – Реализация фильтра замены кодированных значений

В работе были созданы скрипты на языке Python, которые позволяют выявлять «подозрительные» данные, исключение которых или дополнительный анализ может привести к улучшению исследования в целом. Стоит выделить ряд особенностей, возникших при реализации фильтров:

1. В первом фильтре (фильтр отсутствия данных) не учтен случай, если ответ на вопрос дали все респонденты. В таком случае сумма столбца вычисляемой «логической» матрицы v может быть 0, тогда вычисление коэффициента q_j может получить ошибку деления на ноль. Для исправления этого рекомендуется приравнивать «проблемные» q_j к сумме «нормальных» q_j .
2. «Пробегать» все по индексам структуру DataFrame циклом не безопасно. Для этого лучше на данный момент использовать метод `apply`.
3. Из-за особенностей представления структуры DataFrame матричные операции могут породить не скалярные величины (когда должен получиться скаляр). Поэтому стоит данный аспект также проверять.

Хотя фильтров шесть штук (а в пятом фильтре 3 независимых фильтра), но применять их на собранных данных в полном объеме совершенно не нужно. Как уже описывалось во введении, первые два фильтра позволяют найти недостаточность ответов в анкете (или пакете), остальные – резко выделяющуюся анкету или пакет, поэтому мы советуем использовать по одному фильтру из этих двух групп. Следовательно, главным критерием для выбора фильтра будет то, хотите ли вы применить фильтрацию к пакетам или к единичным наблюдениям. Если для первой группы ответ на данный критерий позволяет сразу выбрать фильтр, то для второй группы фильтров исследователь может выбрать любой из возможных по своему усмотрению, потому что никакого более точного паттерна, по которому блокируются данные, обнаружено не было.

Список литературы

1. Мартышенко Н., Мартышенко С., Кустов Д. Многомерные статистические методы повышения достоверности маркетинговых данных // Практический маркетинг. — 2007. — № 1. — С. 20–30.
2. Four main languages for Analytics, Data Mining, Data Science [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kdnuggets.com/2014/08/four-main-languages-analytics-data-mining-data-science.html> (дата обращения 21.03.16).
3. McKinney W. Python for data analysis: Data wrangling with Pandas, NumPy, and IPython. – O'Reilly Media, Inc., 2012, 466 с.
4. Numpy and Scipy Documentation [Электронный ресурс]. URL: <http://docs.scipy.org/doc/> (дата обращения 21.03.16).

5. Pandas 0.17.1 documentation [Электронный ресурс]. URL: <http://pandas.pydata.org/pandas-docs/version/0.17.1/> (дата обращения 21.03.16).

УДК 35.008

М.Н. ИЛЬНИЦКАЯ

магистрант, Кубанский государственный университет (Россия, г. Краснодар)

СИСТЕМЫ РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

В данной статье рассмотрены проблемы в системе развития персонала на государственной службе. Предоставлены предложения по повышению квалификации, адаптации и обучению персонала государственных служащих в России.

Ключевые слова: развитие персонала, проблемы в системе развития персонала, адаптация, повышение квалификации, обучение

Развитие персонала – это важнейшее условие для успешного функционирования системы государственной службы. На сегодняшний день, развитие персонала является актуальным, потому что профессиональные знания и навыки устаревают, а несоответствие квалификации персонала потребностям государственной организации отрицательно влияет на результаты ее деятельности.

Необходимо постоянно поддерживать уровень профессиональных компетенций персонала государственной службы и соответствовать требованиям развития экономики и социальной сферы. Для эффективного достижения целей организации, необходимо учитывать такие факторы, как: накопление профессиональных компетенций, четкие указания деятельности на всех уровнях управления, оценка этой деятельности, регулярная обратная связь, мотивация государственных служащих и поощрение в получении новых знаний [1, с. 18].

Все эти факторы можно реализовывать, исходя из организационно-экономических мероприятий в развитии персонала. К ним относятся: обучение, переподготовка, повышение квалификации персонала, оценка кандидатов на вакантную должность, профессиональная адаптация, планирование карьеры, текущая оценка кадров, работа с кадровым резервом.

Также, важное место в работе с государственными служащими занимают: регулярная аттестация государственных служащих, сдача квалификационных экзаменов гражданских служащих при каждом изменении места и характера деятельности служащего, постоянное повышение квалификации государственных служащих [2].

В системе развития персонала государственных служащих выделяется ряд проблем:

1. Слабая первичная и вторичная адаптация государственных служащих.
2. Повышение квалификации осуществляется по усмотрению руководителя государственного органа, не реже, чем один раз в три года на месте работы, а также каждого государственного служащего необходимо направить на любое повышение квалификации, но на практике данный норматив выполняется не всегда.
3. Государственных служащих руководители неохотно отпускают на обучение, объясняя это высокой степенью загруженности, но если отпускают, то не ключевых сотрудников, а тех, которых можно отвлечь от работы, зачастую наименее перспективных работников.
4. На государственной службе практически нет выбора в формах обучения и развития, мало представлены форматы тренингов, конференций, мастер-классов, дистанционного обучения, стажировок.
5. Отсутствуют единые принципы квалификационных требований к государственным служащим, а в качестве общих квалификационных требований выступают требования к стажу государственной службы или работы по специальности и уровню образования, все остальные квалификационные требования остаются на усмотрение руководителя государственного органа, и как правило носят формальный характер и не соответствуют актуальным потребностям.
6. На практике не исполняется норма федерального законодательства о создании для всех государственных служащих индивидуальных планов профессионального развития.
7. Слабая подготовка резервов государственной службы.

Все вышеуказанные проблемы свидетельствуют о том, что необходимо повышать качество государственного управления в России и для этого изменять системы обучения и развития государственных служащих. Все изменения должны быть направлены на достижение реальных целей и должны быть выполнимыми на практике в большинстве регионов на государственной службе, исходя из финансовых, организационных и иных ресурсов.

Мы рассмотрим предложения по решению данных проблем:

1. Необходимо внедрить в практику обязательное прохождение специальной адаптационной программы для принятых на государственную службу сотрудников, в которой к сотруднику будет прикреплен наставник, а также, будет частично присутствовать дистанционный формат адаптации, что позволит быстрее погрузиться в деятельность государственной службы.

2. Проводить комплексную оценку всех государственных служащих не реже одного раза в три года, и на основании данной процедуры формировать индивидуальные планы развития.

3. Централизовать планирование и организацию обучения, а также, понимание руководителем того факта, что необходимо отпускать своих сотрудников на обучение, так как это повышает профессионализм государственного служащего.

4. Внедрять широкий спектр форм обучения от дистанционного до тренинговых и командообразующих форматов, проводить развивающие мероприятия, такие как конференции, стажировки, создавать электронные образовательные пространства, корпоративные социальные сети для государственных служащих. Это позволит удовлетворять потребности в обучении, использовать высокоэффективные форматы и повысить эффективность использования бюджетных средств.

5. Создать базовые квалификационные требования для разных уровней управления, обязать служащих осваивать образовательные программы по содержанию квалификационных требований и сдавать соответствующие квалификационные экзамены через определенный период после занятия должности. Это стандартизирует объем знаний госслужащих на разных уровнях управления.

6. Внедрение планирования обучения по индивидуальным планам развития, сформированным для каждого госслужащего. Это позволит запланировать госслужащему именно то обучение, которое ему необходимо, а также, позволит обучать только тех служащих, которым это нужно.

7. Необходимо увеличить объемы обучения представителей кадрового резерва для повышения уровня готовности сотрудников к назначению на должности.

Исходя из вышеуказанных решений существующих проблем, можно сделать вывод о том, что необходимо уделять большое внимание вопросам адаптации, повышению квалификации и обучению персонала государственной службы. Повышать качество развития персонала, начиная с выявления потребностей и планирования обучения до конкретной реализации образовательных программ в разных формах обучения. Это повлияет на успешное функционирование системы развития персонала на государственной службе.

Список литературы

1. Дементьева А.А. Роль развития персонала в реализации целей органов государственной власти // Экономика. Государство. Общество. 2015. №2(21) С. 18-22.
2. Федеральный Закон от 27.07.2004г. №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации». [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_48601/. (дата обращения: 10.03.16).

УДК 658.5.012.7

М.С. КАЛАШНИК

магистрант кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского
(Россия, Нижний Новгород)

**КОНТРОЛЛИНГ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ИНСТРУМЕНТ
УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ**

В статье рассматриваются теоретические основы контроллинга, взгляды отечественных, англоязычных и немецких авторов на предмет контроллинга. Рассмотрены методические и практические основы построения и функционирования контроллинга, как обеспечения рациональности в деятельности руководителей и скоординированности подразделений по достижению поставленных целей.

Ключевые слова: контроллинг, контроллер, менеджмент, принципал-агент, объективная оценка

Контроллинг в последнее время из модного тренда наиболее крупных российских корпораций, постепенно начинает превращаться в актуальный инструмент менеджмента на стыке управленческого учета и собственно, управления. Эта тенденция обусловлена появлением и развитием собственной более осмысленной теоретической платформы, возросшей конкуренцией в секторах экономики максимально изолированной от административно-бюрократического вмешательства государства, усложнением технико-технологических процессов, организационно-экономической структуры корпораций, и еще целой группой производных факторов [3].

Контроллинг, по мнению большинства теоретиков, является одним из перспективных инструментов менеджмента и в тоже время рыночным методом хозяйствования, затрагивает все плоскости деятельности предприятия. Ключевая суть концепции контроллинга – информация о функционировании предприятия и состоянии внешних факторах рыночной среды, отсюда следует ее постоянный сбор, анализ, отсев и планирование. Исходя из своего непосредственного функционала, контроллинг замыкает на себе основные потоки операционной, стратегической и финансовой информации, с целью координации, отчасти формирования, управленческих решений, при этом контроллинг просто не может не быть в пределах конкретного предприятия наиболее качественным центром приема, обработки, анализа, передачи и хранения знаний.

Для обеспечения менеджмента оптимальной, систематизированной, структурированной информацией, имеющей связь с реальностью, контроллеры должны заботиться прежде всего вопросом своевременности, обеспечив при этом менеджменту доступность основной идеи отчета, его нацеленности именно на тех цифрах тренда, которые необходимо иметь для принятия управленческого решения. В условиях организации невыполнение этих условий резко сужает обзор стратегического и тактического видения управленцев, приводит к тем или иным ошибкам. В решении этого вопроса, на первую роль выходит система учета предприятия, прежде всего управленческого учета, как наиболее ориентированного на будущее, на оперативную и стратегическую перспективу.

Математическое моделирование операций контроллинга, отраженных в управленческом учете, даст возможность отразить реальное положение дел в организации и с максимальной точностью говорить о тенденциях развития ситуации. Проработка же трендов состояния рынка с помощью эконометрических инструментов из арсенала контроллеров, позволить говорить о будущем всего внешнего контура, о динамике и соотношениях основных показателей, по большому счету – это самое ценное, что может дать контроллинг правлению предприятия, надежный компас на краткосрочную и среднесрочную перспективу.

Исходя из этого, менеджменту не следует экономить на разработке и внедрении теоретической платформы и производственной культуры контроллинга. Мировой производственный опыт показывает – математическое моделирование тех или иных событий, многократная проработка различных сценариев, обходится на порядки дешевле, чем принятие менеджментом ошибочных стратегических решений.

В качестве нового инструмента менеджмента, контроллинг стал позиционироваться примерно в 70-х годах 20 века. Российские теоретики контроллинга, по понятным причинам опираются на системные разработки и исследования иностранных авторов, главным образом – немецких [3; 4].

На отечественных предприятиях, в настоящее время не обеспечена подготовка интеграция систем управленческого учета, как основного источника точной и объективной информации, в систему контроллинга. Без контроллинга, управленческий учет остается костным, прежде всего бухгалтерским инструментом, совершенно не удовлетворяющим менеджмент.

Нет единого понимания, в каком качестве и на какой основе проводить внедрение культуры контроллинга на конкретном предприятии, в наших отечественных реалиях не признается за кон-

троллингом роль некоего фундамента, некоей основы, необходимого условия, для преобразования организации до уровня высоких иностранных стандартов эффективности. В ряде случаев контроллинг продолжают считать дорогой игрушкой в руках менеджмента. На наш взгляд, это связано прежде всего с отсутствием у нас практической культуры применения контроллинга. Активное развитие контроллинга со середины 20 века в Германии, показывает зачастую превалирование практики над теоретическими концепциями, в ряде случаев невозможность отделения одного от другого. В отечественной же промышленности за последние 25 лет с точки зрения практики контроллинга сделано ничтожно мало. Без прохождения такого рода пути, трудно требовать признания контроллинга, его приоритет перед управленческим учетом, подстраивания учетной политики предприятия под нужды контроллинга, их взаимодействия и развития.

В отечественной экономике на контроллинг начали обращать внимание в начале 1990 гг., в качестве модной тенденции либерально-рыночного хозяйствования. В период с 1991 по 1995 гг. – происходит отождествление контроллинга с учетом затрат; 1996–1997 гг. – понимание контроллинга, как учет затрат и результатов; 1999 – охват контроллингом бюджетирования, планирования, управления затратами; с 2000 г. – доминирует концепция контроллинга, как поставщика и систематизатора информации для управленцев, координатора операционной деятельности организации.

Контроллеров, зачастую признают «экономической совестью» предприятия, внутренними аналитиками, собственными консультантами, проводниками управленческих решений. Контроллеры дают независимую объективную оценку эффективности менеджеров, провоцируя последних к более точным реакциям на изменения, как в операционной, так и в стратегической плоскости. Выше указанная функция контроллеров, часто приводит к конфликтам с менеджментом. Это является на данный момент, нерешенной проблемой и темой для дальнейших исследований [3].

Наконец, три другие функции контроллеров, часто обсуждаемые в последние годы:

1. Роль агента изменений – ответная реакция на возрастающую интенсивность изменений, происходящих на предприятии. В данном случае, контроллеры могут выступать непосредственными помощниками менеджеров, наличие при этом высокой степени свободы и независимости, позволит служить источником импульса процесса;
2. Роль инноватора – не совсем соответствует реальному положению дел, особенно в отечественной экономике, это больше теоретически возможная функция, чем реализованная на практике данность. Контроллинг в целом, действует сейчас как консервативная сила. Эту косность контроллинга можно объяснить кадровым происхождением последних, многие контроллеры – это люди с базовым бухгалтерским образованием. Зачастую они являются не теми, кто провоцирует изменения, но кто старается затормозить перемены. Для контроллеров любое отклонение – признак нестабильности системы (из теории 6 сигм). Качественные инновационные рывки, как правило, делают менеджеры с предпринимательским мышлением, у контроллера-аналитика – несколько другой круг задач;
3. Роль архитектора близка к роли менеджера, однако вызывает нарекания в том, что контроллер может превратиться в «серого кардинала» а, следовательно, оказывать сильное влияние на руководство.

Основанная на практике концепции контроллинга ICV (Международное объединение контроллеров):

1. контроллеры обеспечивают прозрачность бизнес-результатов, финансов, процессов и стратегии и тем самым способствуют повышению экономической эффективности;
2. контроллеры координируют частичные цели и соответствующие им планы, создают системы отчетности, охватывающие предприятие в целом и ориентированные на перспективу;
3. контроллеры модерируют и разрабатывают процесс определения целей, планирования и управленческого контроля, чтобы каждый принимающий решение мог действовать в соответствии с согласованными целями;
4. контроллеры обеспечивают компанию необходимыми для управления данными и информацией;

5. контроллеры разрабатывают и поддерживают системы контроллинга.

Ранние концепции контроллинга, как правило, были сосредоточены на информационном обеспечении.

Попытка определить контроллинг как «центральный орган системы информации компании» достаточно проблематична. Контроллингу в данном случае приписывается множество задач, начиная от определения требований к информации в сотрудничестве с теми, кто в ней нуждается, до обеспечения информацией и комментариев к ней. Иногда контроллинг ограничивают областью «информационно-экономического измерения», в надежде суметь воспротивиться «проявлению всемогущества» контроллинга.

Тем не менее, есть все основания сомневаться, что это разумный способ решения вопроса о размеживании задач контроллинга. Такой подход не предлагает ничего кроме как выявления областей исследования (информационные системы и информационная экономика), которые были изучены в течение длительного времени. Это не очень убедительно, особенно если учесть, что обязанности контроллеров на практике выходят далеко за рамки информационных задач.

Другой взгляд на контроллинг, как на один из сегментов корпоративного управления, влияющий на конкретные результаты, на планомерное управление компанией.

Взгляд на контроллинг как на кибернетический контур регулирования, синонимичен «планомерному управлению предприятием», в то же время, он тесно связан с функционалом контроллера: должности контроллера появляются тогда, когда предприниматели в связи с ростом и динамикой среды хотели изменить управление, когда от персональных указаний функция по составлению планов перешла к должностным лицам (или, по крайней мере, сопровождающим). Управление, которое в основном фиксируется на персоналиях, как это обычно бывает в средних компаниях, или на бюрократии, основанной на правилах управления, которые есть в государственном секторе, исповедует другую «управленческую философию». Контроллинг при этом определяется как специфическая форма или философия управления. Большая часть литературы по менеджменту, однако, уже посвящена «плановому» управлению компаниями. Кроме того, планирование будет полностью поглощено контроллингом с этой точки зрения.

Относящиеся к этой группе концепции контроллинга видят главную задачу контроллинга в координации различных подсистем управления.

С принятием на себя координационной задачи, контроллинг стремится к тому, чтобы руководство достигло своей цели эффективно и производительно. Дефицит координации в системе управления снижает эффективность и производительность. Например, если внедряется новая система оплаты труда, без обеспечения необходимой качественной информацией, это может привести к демотивации, снижению производительности и противодействию менеджменту. Задача координации достигает своих пределов, когда становится слишком дорогой в реализации или не хватает знаний для ее реализации.

На основе критики координационного подхода стал развиваться новый подход к контроллингу, заключающийся в обеспечении рациональности управления.

В основе этой точки зрения лежит специфическая перспектива управления. Управление осуществляется экономическими субъектами (менеджерами), которые стремятся к достижению индивидуальных целей и обладаю когнитивными способностями и ограниченными индивидуальными особенностями. Дефицит рациональности может быть следствием ограниченных возможностей менеджера («мастерство») или мотивации («воля»). Исходя из такого дефицита, надо действовать так, чтобы повысить вероятность успешной реализации управленческих действий с точки зрения достижения ожидаемых результатов. С этой целью, функция контроллинга заключается в том, чтобы распознать дефицит рациональности, уменьшить или устранить его.

Из концепций контроллинга можно выделить информационный, целевой и координационный подходы. Все три подхода существуют, в основном, независимо друг от друга. Им не хватает ни оригинальности, ни строгости, с которой они выведены теоретически [1; 2; 3; 4].

В результате дискуссии долгое время доминирующей координационной концепции контроллинга появился новый подход – контроллинг как гарантия рациональности управления [3; 5; 6; 7].

Основные теории учета базируются на институционально-экономических подходах, особенно, на теории принципала-агента, которая интерпретирует контроллинг как инструмент для решения проблем агента, то есть для формирования и мониторинга согласованных договорных отношений между принципалом и агентом [1; 2].

Основные предположения подхода:

- конфликты существуют между целями и интересами принципала и агента;
- агент ведет себя оппортунистически («реализует личный интерес с помощью хитрости»);
- агент владеет информацией, к которой у принципала нет доступа (информационная асимметрия).

Теория принципал-агент делится на два основных теоретических направления. Позитивное направление работает в основном эмпирически вербально, сосредоточившись на анализе сложных институтов корпоративной практики, таких как сотрудничество между правлением и наблюдательным советом. В связи с фокусированием на эмпирических данных, анализ концентрируется на тех институтах, для которых данные легкодоступны, например, с помощью ежегодных отчетов или рыночной статистики.

Нормативное направление, напротив, главным образом исследует формально-аналитический подход к изучению оптимальных систем мотивации с учетом анализа рисков. Благодаря использованию формального подхода, в отличие от позитивного направления, приходится работать с предположениями, которые не всегда непосредственно могут применяться на практике. Тем не менее, некоторые представители координационной концепции контроллинга считают теорию принципал-агент ключевым инструментом для формулирования теоретических положений контроллинга [3; 5; 7].

Дальнейшее качественное развитие института контроллинга находится в зависимости от целого ряда объективных факторов. У контроллеров нет права останавливаться на достигнутом, это грозит стагнацией. Развитие все более сложных систем управления (теория ограничения производства, теория бережливого производства, теория 6 сигм) требует новых решений, постоянных изменений, гибких доктрин развития. У контроллеров появляются новые гибридные в профессиональном смысле конкуренты – битроллеры, с базовым бухгалтерским образованием. На данный момент, контроллеры в основной своей массе, не обладают необходимой гибкостью для работы в условиях быстрых изменений, если эта проблема не будет решена в ближайшее время – контроллеры столкнутся с жесткой конкуренцией со стороны бухгалтеров с расширенным функционалом, прежде всего со специалистами по управленческому учету.

Из представленного теоретического экскурса, можно сформулировать термин контроллинг – как «незавершенная», «смешанная», «производственно-бухгалтерская» концепция развития менеджмента, не имеющая строго определенного значения. Разнообразие теорий и доктрин развития говорит о незавершенности формирования данного инструмента, о поиске контроллингом своего места, как в теории менеджмента, так и в определении взаимосвязи с управленческим учетом.

Список литературы

1. Анискин Ю.П. Планирование и контроллинг: учеб. по специальности «Менеджмент организации» / Ю.П. Анискин, А.М. Павлова. – 2-е изд. – М.: Омега – Л, 2010. – 263 с.
2. Барина Л.Е., Протасьев В.Б. Новые подходы к организации внедрения системы контроллинга в корпоративную структуру: Учебник для ВУЗов. – М.: ИНФРА – М, 2009.
3. Вебер Ю. Введение в контроллинг / Ю. Вебер, У. Шеффер; пер. с нем. Под редакцией и с предисловием проф., д.э.н. С.Г. Фалько. – М.: Изд-во НП «Объединение контроллеров». 2014. – 416 с.
4. Голдсби Т. Бережливое производство и 6 сигм в логистике: рук. По оптимизации логистических процессов / Томас Голдсби, Роберт Мартиченко; перевел с англ. Т.О. Ежов; науч. ред. Р.В. Морозов. – Минск: Гревцов Паблишер, 2009. – 416 с.
5. Контроллинг в бизнесе. Методологические и практические основы построения контроллинга в организациях / Карминский А.М., Оленев Н.И., Примак А.Г., Фалько С.Г. – 2-е изд. – М.: Финансы и статистика, 2009. – 244 с.

6. Малышева Л.А. Контроллинг на предприятии // Открытие системы – 2010. – № 1-2. – С. 26–32.

7. Хан Д., Планирование и контроль: концепция контроллинга / Пер. с нем. – М.: Финансы и статистика, 1997. – 800 с.

УДК 330.34

Д.А. КОЛЕВАТОВ

студент кафедры Денежно-кредитные отношения

Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации (Россия, г. Москва)

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ИХ РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

В работе рассмотрены наиболее важные аспекты инновационных технологий. Их классификация, роль в современной рыночной экономике. Охарактеризованы инвестиционное положение нововведений в российской экономике, уровень развития инноваций и инновационных технологий сейчас и какие будут покорять наши умы в будущем. Оценка развития инноваций на сегодняшний день.

Ключевые слова: экономика, новые технологии, инвестиции

Новые технологии — это те технические нововведения, которые представляют прогрессивные изменения в рамках области конкурентного преимущества[2, с. 15]. Существуют разные мнения по вопросу о целесообразности, значимости, статусу и экономической жизнеспособности различных новых технологий. По многим новым технологиям и их последствиям для общества идут постоянные общественно-политические дискуссии. Современные технологии, а вместе с ними и потребности потребителей, изменяются крайне быстро. Появление на рынке электронных цифровых часов оказало сильнейшее влияние на рынок наручных часов. Электрические стеклоподъемники и верхние люки когда-то казались дорогостоящим излишеством на рынке автомобилей. Сейчас же они являются нормой для автомобилей большинства производителей.

Классификацию инноваций можно проводить по разным схемам, используя различные классификационные признаки. В экономической литературе представлены самые различные подходы к классификации инноваций, а также к выделению ее критериев.

Инновации классифицируются по следующим признакам[4]:

- 1) значимость (базисные, улучшающие, псевдоинновации);
- 2) направленность (заменяющие, рационализирующие, расширяющие);
- 3) место реализации (отрасли возникновения, внедрения, потребления);
- 3) глубина изменения (новый вариант, новое поколение, новый вид, новый род);
- 4) разработчик (разработанные силами предприятия);
- 5) масштаб распространения (для создания новой отрасли, применение во всех отраслях);
- 6) место в процессе производства (основные продуктовые и технологические, дополняющие продуктовые и технологические);
- 7) характер удовлетворяемых потребностей (новые потребности, существующие потребности);
- 8) степень новизны (на основе нового научного открытия, на основе нового способа применения к давно открытым явлениям);
- 9) время выхода на рынок (лидеры, последователи);
- 10) причина возникновения (стратегические);
- 11) область применения (технические, информационные, социальные).

Идея инвестирования в новые, инновационные технологии, подкреплена рисками, с которыми предприниматель или инвестор должен справляться. Часто инвесторы говорят, что не могут найти достойных проектов, которые принесут им заоблачные прибыли. Если рассматривать проблему со стороны авторов изобретений, то практически каждый из них уверен, что их продукт будет востребован в обществе. И их главная задача – найти инвестора, который вложит деньги в их проект. Авторы уверены, что инвесторов много и не предоставит усилий их найти. Все не так просто как кажется. У инвестора другие взгляды и задачи. Он то, на чем можно заработать. Сразу убираем тех, кто спокойно зарабатывает без особых рисков на депозитах, спекуляциях, недвижимости. Мы говорим о тех, кто желает вкладывать деньги в реальный бизнес, в новые идеи. Но при этом – зарабатывать, а не терять деньги. И делать из денег еще большие деньги – его задача.

Очень важное условие для инвестора – минимизация издержек и рисков. Основным риском при инвестировании – это востребованность конечного продукта в обществе. Поэтому перед изобретателями стоит задача убедить инвестора, что его продукт будет востребован не только после выпуска продукции, но и в дальнейшей деятельности. Лучшим выходом из этой ситуации служит то, чтобы авторы заранее задумывались о спросе на данное изобретение уже в процессе изобретения. Если это окажется так, то проект будет куплен заранее, что даст возможность инвестировать не только реализацию, но и добавить какие – либо модернизации в процессе производства[2].

Существует несколько идей, как воспользовавшись ситуацией в экономике привлечь инвестиции в проект. Одна из таких ситуаций это кризис в компании. Она будет всеми способами решать данную проблему, и спасти компанию может инвестиционный проект, который максимум приближен к роду деятельности компании и еще не существует на рынке данной отрасли. Если рассматривать кризис в экономике, то инвестиционным проектом будет служить программа выхода из этого кризиса путем ослаблением одной отрасли, усилением другой. Пожалуй, что единственное мешает проведению изменений в бизнесе – это обещания государственной поддержки. Не государственная поддержка, а именно обещания ее. Они завораживают руководителей, лишают способности к объективному анализу ситуации, парализуют возможности в отношении любых изменений.

Относительно России, мы не можем с уверенностью сказать, что существует избыток проектов и их инвестирования. Может проблема таится еще в далеких 1990-х? Известно, что в то время была «утечка мозгов», специализировавшихся на точных науках в Западную Европу. Перед Россией стоит задача превратить «утечку» в «приток», но пока для этого не предоставляется шанса.

При анализе инновационной деятельности российских предприятий прослеживается тенденция уменьшения уровня инновационной активности с ростом размера предприятия. Среди организаций, введивших новую продукцию или усовершенствовавших прежнюю, подвергнув ее значительным технологическим улучшениям, доля инновационной продукции у организаций-гигантов (более 10 тыс. чел.) в три с половиной раза ниже, чем у малых организаций (до 49 чел.).

Инновационные технологии сейчас и в ближайшем будущем. Будущие новые технологии открывают границы быстрой передачи данных, быстрой коммуникации и мгновенным переводам денежных средств. В отношении форм занятости, по-видимому, слегка размоются грани между фрилансом и корпоративом. Фриланс пойдет в некоторые труднодоступные ранее для него ниши по мере того, как управление карьерой и образованием будет все больше основываться на простых, легкодоступных онлайн-профилях в социальных сетях и новых специализированных сервисах, включая сертификацию этих данных. Появятся дальновидные венчурные инвесторы, которые вместо гарантий быстрой монетизации по идейным соображениям вкладываются в более фундаментальные технологии. Для того, чтобы будущие вложения дали результат, требуется огромный научный потенциал страны, научно – технологические базы, позволяющие проводить необходимые эксперименты. Открываются технические университеты с направлением «Инноватика», для инновационного центра «Сколково» существует Открытый Университет Сколково, что позволяет выпускникам сразу же трудоустроиться и заниматься деятельностью. Правительство возлагает очень большие надежды на «Сколково», потому что этот проект финансируется из федерального бюджета, и хотелось бы, чтобы проект окупил свои затраты на международной арене. Возрастет не только приток денежных средств из-за рубежа, но и повысится международный авторитет. К России будут внимательнее прислушиваться, принимая решения глобального масштаба.

Список литературы

1. А.Г Грязновой; А.Ю. Юданова. Микроэкономика: Практический подход// 2011 г . Под.ред -М; КРОНУС.
 2. Индикаторы инновационной деятельности: 2009. Статистический сборник. – М.: ГУ–ВШЭ, 2014. – 488 с.;
 3. Индикаторы науки: 2014. Статистический сборник. – М.: ГУ-ВШЭ, 2014 – 352 с.;
 4. Официальный сайт Российской Академии Естествознания 2013 [Электронный ресурс] – Режим доступа www.rae.ru
-

УДК 657.633.5

Е.С. КОЛЕСОВ

канд. экон. наук, главный бухгалтер
трест «Сургутнефтегаз» ОАО «Сургутнефтегаз» (Россия, г. Сургут)

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ КАДРОВОЙ И ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

В работе рассмотрены внешние и внутренние угрозы кадровой и технико-технологической безопасности организации и указано их прямое или косвенное влияние на эффективность деятельности. Названы направления внутреннего контроля над обеспечением этих составляющих экономической безопасности.

Ключевые слова: угрозы, кадровая безопасность, технико-технологическая безопасность, внутренний контроль

В настоящее время в экономической литературе уделяется много внимания вопросам экономической безопасности коммерческой организации.

В принятом понимании экономическая безопасность выражает защищенность интересов организации от внешних и внутренних угроз.

При рассмотрении угроз следует учитывать:

- возможность нарушения законодательства, регулирующего определенную сферу деятельности;
- связь рисков с угрозами, поскольку и те и другие определяются негативными факторами;
- вероятность того, что проявление негативных факторов, не всегда может вызвать угрозы;
- наличие угроз экономического и неэкономического характера.

Отсутствие способности к выявлению угроз приведет к нарушению нормального ритма работы организации, создаст кризисные состояния в производстве и сложные взаимоотношения с клиентами. С другой стороны, выделение факторов угроз, их идентификация и оценка позволит руководству организации принимать своевременные меры по нейтрализации угроз и достижения целевых показателей эффективности.

Особого внимания на предприятии заслуживает кадровая и технико-технологическая безопасность, поскольку именно кадры, основные средства и материальные ресурсы являются основой для производства продукции и получения финансовых результатов [1, с. 56].

Рассмотрим эти составляющие с позиций угрозы – индикаторы – пороговые уровни.

Угрозы кадровой безопасности коммерческой организации и их влияние на эффективность деятельности приведены в таблице 1.

Таблица 1. Угрозы кадровой безопасности и их влияние на эффективность деятельности коммерческой организации

Составляющая экономической безопасности	Фактор угрозы	Угроза эффективности	Ущерб/влияние
Кадровая безопасность	Система подбора персонала	Недостаточная квалификация работников управления	Неблагоприятный психологический климат в коллективе/косвенное
			Слабая организационная и корпоративная культура/косвенное
			Рост задолженности по заработной плате/прямое
		Недостаточная квалификация рабочих	Снижение производительности труда/прямое
			Потери рабочего времени/косвенное
	Отсутствие регламентов, ограничений, процедур оценки безопасности	Не полное исполнение работниками своих должностных обязанностей/косвенное	
	Мошенничество, воровство	Искажение отчетности/косвенное	
Хищение товарно-материальных ценностей/прямое			
Система формирования	Неэффективная организация системы обучения	Снижение производительности труда/прямое	

Составляющая экономической безопасности	Фактор угрозы	Угроза эффективности	Ущерб/влияние
	вания лояльности работников	Неэффективная система мотивации	Уход квалифицированных работников/косвенное
		Неудовлетворенность работников условиями труда	Текучность кадров/косвенное
	Внешнее окружение	Влияние конкурентов	Уход ключевых сотрудников к конкурентам/косвенное
			Разглашение коммерческой тайны/косвенное

В целях кадровой безопасности организации должна быть разработана кадровая политика, в которой должны быть отражены вопросы планирования кадров и их рационального использования, подбора и расстановки кадров, системы материальной и социальной мотивации персонала, оценки персонала, обучения и профессионального развития, корпоративной культуры и корпоративной этики.

Основные направления внутреннего контроля деятельности работников с позиции кадровой безопасности сводятся к следующему.

В процессе контроля при приеме на работу должны быть изучены направления поиска работников (специализированные организации, пресса, Интернет) методы отбора работников (анкетные данные, беседы, тестирование и т.п.), соответствие знаний, умений и навыков работника требуемой должности. Также должна быть проведена оценка рисков в процессе найма персонала. Это позволит предопределить воздействие негативных факторов на кадровую безопасность организации и существенно снизить возможный ущерб деятельности в будущем.

Для целей внутреннего контроля необходимо утвердить кодекс поведения сотрудников предприятия, в котором определить корпоративные ценности и обязанности работников, обосновать системы вознаграждения работников за достигнутые результаты, определить систему ротации кадров, установить поведенческие ограничения, перечень допусков, компьютерных паролей. Вместе с этим в процессе внутреннего контроля проверяется исполнение трудового законодательства, коллективного договора, правил внутреннего трудового распорядка, контрактов, договоров о материальной ответственности и др.

В процессе текущей деятельности внутреннего контроля кадровой безопасности также должно быть обеспечено:

- планирование показателей кадровой безопасности;
- постоянный мониторинг плановых (целевых), фактических и пороговых показателей с целью выявления отклонений от пороговых значений;
- формирование отчетности по результатам мониторинга показателей;
- контроль реализации мероприятий по достижению намеченных целей.

Угрозы технико-технологической безопасности коммерческой организации и их влияние на эффективность деятельности приведены в таблице 2.

Таблица 2. Угрозы технико-технологической безопасности и их влияние на эффективность деятельности коммерческой организации

Составляющая экономической безопасности	Фактор угрозы	Угроза эффективности	Ущерб/влияние
Технико-технологическая безопасность	Износ основных средств	Физическое и моральное старение основных средств	Снижение коэффициента годности/косвенное
		Уменьшение активной части основных фондов	Снижение фондоотдачи/прямое Снижение технической вооруженности труда/прямое
	Слабая инвестиционная политика	Невозможность расширения производства за счет введения новых основных средств	Снижение фондоотдачи/прямое
			Снижение вооруженности труда/прямое

Составляющая экономической безопасности	Фактор угрозы	Угроза эффективности	Ущерб/влияние
		Отсутствие технологических инноваций	Неконкурентоспособность продукции/прямое
			Снижение производительности труда/прямое
		Отсутствие возможности использования современных материалов (материалов-заменителей)	Неконкурентоспособность продукции/прямое
			Повышение материалоемкости/прямое
	Внешнее окружение	Неблагоприятный инвестиционный климат	Потеря конкурентоспособности продукции/прямое
			Потеря клиентов/прямое
Рост цен на сырье и материалы в результате инфляции		Повышение себестоимости продукции и снижение прибыли/прямое	

На технико-технологическую безопасность организации влияет ряд факторов, что обуславливает инвестиционную деятельность, особенности которой должны быть учтены при организации внутреннего контроля.

Главной задачей внутреннего контроля технико-технологической безопасности является содействие в организации эффективной инвестиционной политики организации, направленной на расширение деятельности организации, модернизацию основных средств, внедрение технологических инноваций и создание инвестиционной привлекательности организации.

В процессе внутреннего контроля технико-технологической безопасности проводится:

- наблюдение за фактическим состоянием основных средств организации при проведении инвентаризаций;
- анализ эффективности использования основных средств и материальных ресурсов;
- контроль над выполнением плановых мероприятий по своевременному обновлению основных средств.

С точки зрения внутреннего контроля за инвестиционной деятельностью в рамках внутреннего контроля выполняются следующие действия:

- ориентация на стандарты;
- контроль формирования инвестиционных ресурсов и их своевременное размещение в инвестиционные активы;
- оценка эффективности инвестиций;
- контроль реализации инвестиционных проектов.

На инвестиционную деятельность предприятия оказывает значительное влияние риск. Учет риска требует особого внимания со стороны контролеров, поскольку является постоянно действующим фактором, требующим оценки при принятии решений по инвестиционной деятельности. Невнимание к риску обусловит неэффективность инвестиционной деятельности из-за недооценки потенциальных угроз.

Особое значение в системе безопасности имеет количественная оценка угроз, которая будет характеризовать тяжесть последствий рискованной деятельности. Для этого необходимо дать оценку эффективности деятельности, учитывая при этом, что каждая коммерческая организация имеет свою специфику деятельности, исходя из отраслевой направленности, масштаба производства, что будет определять свой состав индикаторов, свойственный деятельности конкретной организации.

Список литературы

1. Гончаренко Л.П. Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия // Справочник экономиста. 2004. № 12. С. 56-60.
2. Слизкая В.П. Классификация угроз экономической безопасности предприятия // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2008. № 2 (38). С. 177-181.

УДК 334.021

О.Н. КОЛОМЫЦ

канд. соц. наук

доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей народного хозяйства
Кубанский государственный технологический университет (Россия, г. Краснодар)

Ф. ХРИСТИЧ

студент, 4 курс

Кубанский государственный технологический университет (Россия, г. Краснодар)

МАЛОЕ ИННОВАЦИОННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

В работе обосновано положение о том, что основным двигателем инновационной экономики являются малые и средние предприятия, выступающие пусковым устройством в процессе перехода государства на инновационные рельсы развития. Рассмотрены проблемы развития малого инновационного бизнеса и предложены пути их решения.

Ключевые слова: инновации, инновационное предпринимательство, малый бизнес, фундаментальные исследования, финансовые ресурсы

Инновации - главная движущая сила для экономики государства в двадцать первом веке [2]. Без должного инновационного развития экономики становится невозможным прогрессивное функционирование страны. Страна не сможет конкурировать с другими государствами на всемирных рынках товаров, работ и услуг.

Основным двигателем инновационной экономики являются малые и средние предприятия, выступающие пусковым устройством в процессе перехода государства на инновационные рельсы развития. В ходе своей деятельности малые предприятия сталкиваются с множеством проблем. На территории Российской Федерации необходимо отметить существование препятствий, стоящих на пути развития малого инновационного бизнеса.

Основная проблема малых инновационных компаний обусловлена недостатком финансовых ресурсов. В России не сформировалось цельного видения системы финансового обеспечения инновационного бизнеса [3], хотя стартовые разработки и могут получить поддержку от Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Но после разработки конечного образца малому предприятию негде взять денег для организации его выпуска. Денег на эти цели зачастую требуется на порядок больше, чем для самой разработки. Крупные компании к поддержке инновационных разработок, которые ведутся малыми предприятиями самостоятельно, интереса не проявляют. Банкам также не выгодно работать на этом сегменте рынка кредитования: очень высокие риски, плохо обоснованные бизнес-планы, зачастую не гарантирующие результат, невысокая ликвидность. Следовательно, из-за высоких процентных ставок малые предприятия отказываются от долгосрочного кредитования.

Для малого предприятия наиболее доступным финансовым ресурсом являются краткосрочные кредиты банков, но данный вид кредитования делает невозможным долгосрочные инвестиции в инновационные проекты. Ассигнования на фундаментальные исследования и помощь научно-техническому прогрессу из федерального бюджета в постоянных ценах сократились за десять лет вчетверо, и тенденция продолжает ухудшаться. Условия санкций против Российской Федерации также практически исключают возможность кредитования из-за рубежом, а также обмен разработками и кооперация с предприятиями некоторых сфер деятельности.

Помимо этого, не способствует развитию инноваций низкий платежеспособный спрос на новые продукты, особенно учитывая нестабильное экономическое положение, высокая стоимость нововведений, высокий экономический риск и длительные сроки окупаемости нововведений [6]. Недостаток собственных денежных средств, при значительной стоимости нововведений, сопровождаемый высокой степенью риска, оказывает негативное влияние на желание предпринимателя заниматься инновационной деятельностью. Неустойчивая экономическая ситуация в стране затрудняет достоверную оценку спроса на продукцию инновационного предприятия до недавнего времени даже на краткосрочную перспективу.

Существует опасность, что необходимость в данной продукции может отпасть еще до момента ее появления на рынке. Это объясняется как длительным циклом внедрения инновационных продуктов, так и высокой стоимостью маркетинговых исследований и специалистов в данной области, что часто является недоступной роскошью для малого предприятия. Часто из-за этого многие технологические стартапы или продаются зарубежным компаниям, или работают по схеме контрактного производства, то есть реализуют свои идеи с помощью производственной базы предприятий в других странах, что не способствует развитию инноваций в России. Яркий пример - YotaPhone, производство которого перенесли в Китай.

Одной из проблем малого инновационного предпринимательства является недостаток информации о новых технологиях и рынках сбыта, отсутствие возможностей для кооперирования с другими предприятиями и научными организациями.

Низкая конкуренция среди малых предприятий также не способствует их развитию. Конкуренция отсутствует из-за отсутствия мотивации у самих предпринимателей. Представители малого бизнеса предпочитают заниматься теми видами деятельности, которые гарантированно принесут прибыль, например, торговля.

Недостаток квалифицированного персонала также является серьезной проблемой для инновационных компаний. Сейчас происходит «смена поколений» высшего эшелона в инновационной сфере. Опытные сотрудники уходят, а молодым кадрам не хватает опыта, навыков ведения крупных инновационных проектов. Речь идет о специалистах, которые способны продвигать инновации на рынок, которых в России не хватает [1]. Продолжает уменьшаться количество техников, то есть тех, кто занимается обслуживанием приборной базы. Имеет место давно наболевшая проблема «утечки мозгов». Престижность научного труда остается низкой, поэтому неустойчива динамика среднегодовой численности занятых в науке и научном обслуживании, особенно ее наиболее квалифицированной части — кандидатов и докторов наук [8]. В последнее время проблема "утечки мозгов" становится менее острой в оборонной промышленности, благодаря ориентации страны и выделению большего бюджета на эту сферу, но в других областях отток квалифицированных специалистов и далее имеет место быть, особенно заметно в IT секторе экономики.

Недостаточность правовой базы тормозит развитие инновационной деятельности в Российской Федерации. Сами понятия «инновация» и «инновационная деятельность» не являются правовыми понятиями. На первый взгляд, сегодня существует законодательная база, которая отражена на сайте Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере. Перечень законов включает в себя: Гражданский кодекс Российской Федерации, Уголовный кодекс Российской Федерации, Патентный закон, Закон «Об авторском праве и смежных правах». Действительно, эти законодательные акты регламентируют область интеллектуальной собственности, но в них не встречаются ключевые понятия как «инновация» и «инновационная деятельность».

Проблематика инновационной деятельности в России на сегодняшний день не подкреплена необходимыми научными исследованиями в области права, а объем правовых исследований, посвященных проблематике инновационных отношений, весьма незначителен [5]. В этом можно усмотреть причину того, что пусть и фрагментарная, но реальная законодательная деятельность в сфере инноваций, не имея научно обоснованных практических рекомендаций для исполнительной и законодательной власти, не дает необходимого эффекта. Инновационное законодательство развивается не только медленно и непоследовательно, но и без четкой концепции, вне определения методов правового регулирования, предмета регулирования и круга регулируемых отношений.

Бездействуют и статистические органы, которые не отражают информацию об инновационной деятельности, инновационных предприятиях. Найти ее практически невозможно, так как не проводится мониторинг инновационных предприятий на федеральном, на территориальном и местном уровнях. Отсутствие точных данных о малых и средних предприятиях, занимающихся инновациями, не позволяет оперативно решать их проблемы [7].

Не развит рынок технологий. Настало время озаботиться проблемами правовой и экономической подготовки предпринимателей, принявших решения вести дела на мировом рынке.

Действует один из неписаных законов мирового рынка: сколь бы совершенным и высокотехнологичным ни был представленный прибор, он не будет пользоваться доверием покупателей, если не обеспечен сертификатом мирового стандарта качества ISO 9000:2000. Внедрение интегрированных автоматизированных систем управления качеством на базе стандартов ISO для малого предприятия крайне важно. Оно не только обеспечивает доверие покупателя к продукции, представленной на рынок, но и позволяет значительно снижать риски в процессе реализации инновационного проекта, проводить его объективную диверсификацию и анализ сбалансированности средств и ожидаемых результатов. В России нет структур или компаний, которые помогали бы инновационным предприятиям разрабатывать и внедрять такие системы качества управления производством [4].

Вывести на рынок новое изобретение требует не только больших вложений, но и конкуренция на каждом «переходе» от идеи до бизнеса. Поэтому, когда мы говорим об изобретениях малых фирм, должны четко понимать: если такие изобретения переворачивают технологический уклад, то их монополии постараются купить с целью не внедрять, если это противоречит бизнес-стратегии монополии. Основные отраслевые рынки монополизированы, что мешает новым производствам использовать передовые технологии.

Список литературы

1. Zaharova E., Prohorova V. Modeling of sustainable development of the region on the basis of cognitive analysis // Asian Social Science. - 2015. - Т. 11. - № 7. - С. 362-370.
2. Гладилин А.В., Коломыц О.Н. Методические подходы к оценке уровня инновационно-инвестиционного развития регионов России // Экономика и предпринимательство. – 2014. - №9(50). – С. 379-381.
3. Гладилин А.В., Коломыц О.Н. Механизм реализации инновационных подходов в функционировании социально-экономических систем // Экономика и предпринимательство. – 2015. №1(54). – С. 323-326.
4. Коломыц О.Н. Инновации как движущий элемент социально-экономического развития регионов // Научно-методический журнал Концепт. – 2014. – Т.20. – С. 1271-1275.
5. Коломыц О.Н. Построение модели экономического развития регионов, основанной на инновациях // Международный научно-исследовательский журнал. - 2014. - № 4-3 (23). - С. 25-26.
6. Коломыц О.Н. Региональные аспекты развития инновационной деятельности // Экономика и предпринимательство. - 2013. - № 12-4 (41-4). - С. 272-275.
7. Суханова О.С., Кобозева Е.М. Инновационное развитие российских предприятий // Проблемы развития современной экономики в условиях глобальных вызовов и трансформации экономического пространства. - 2015. - С. 103-106.
8. Черникова В.Е. Инновационный потенциал негосударственных вузов на рынке образовательных услуг // Вестник Кубанского института международного предпринимательства и менеджмента. - 2014. - № 2 (21). - С. 130-133.

УДК 657.28:004-057.54

А.А. КОРНИЙЧУК

магистрант направление подготовки 38.04.03

«Экономика (профиль бухгалтерский учет, анализ и аудит)»

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

Э.А. ВАНИЕВА

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерский учет, анализ и аудит

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ НА БАЗЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

В работе раскрыта организация учета расчетов с поставщиками и подрядчиками на предприятии, а так же кредиторская задолженность. При помощи управленческих решений и использовании компьютерных технологий приведены пути ее совершенствования.

Ключевые слова: поставщики, подрядчики, кредиторская задолженность, организация учета, управленческие решения, компьютерные технологии

Постоянно совершающийся кругооборот хозяйственных средств вызывает непрерывное возобновление многообразных расчетов. Одним из наиболее распространенных видов расчетов как раз и являются расчеты с поставщиками и подрядчиками за сырье, материалы, товары и прочие материальные ценности. Предприятия постоянно ведут расчеты с поставщиками и подрядчиками за приобретенные у них основные средства, сырье, материалы и другие товарно-материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги. Развитие рыночных отношений повышает ответственность и самостоятельность предприятий в выработке и принятии управленческих решений по обеспечению эффективности расчетов с дебиторами и кредиторами.

В связи с этим актуальность выбранной темы исследования заключается в том, что увеличение или снижение дебиторской и кредиторской задолженности приводят к изменению финансового положения предприятия. Поскольку при значительном отвлечении средств предприятия из оборота, предприятие не в состоянии вовремя погашать задолженность перед кредиторами. На основании этого необходимо проводить мониторинг и внутрихозяйственный контроль расчетов. Для проведения внутреннего контроля используются данные бухгалтерского учета и отчетности, поэтому немаловажную роль играет правильная организация на предприятии бухгалтерского учета расчетных операций, которая требует своевременного и полного отражения хозяйственных операций по расчетам в первичных документах и учетных регистрах.

Всемирный финансовый кризис послужил катализатором оптимизации системы расчетов с контрагентами, поскольку неконтролируемые оттоки денежных средств и привлечение денежных заемных ресурсов могут повлиять на финансовую устойчивость, вызвав финансовую ликвидность. Анализ величины и качества уровня кредиторской задолженности позволяет обеспечить собственников и управленческий персонал предприятия достоверной и своевременной информацией о проблемах выплаты текущих обязательств, финансирования операционной деятельности, выявления сильных и слабых сторон менеджмента, внутрихозяйственных резервов, помогает скоординировать деятельность соответствующую текущим потребностям.

Реформирование отечественной системы бухгалтерского учета и поэтапный переход на международные стандарты финансовой отчетности формируют новые требования к отражению информации о расчетах с поставщиками и подрядчиками, как во внешней, так и во внутренней управленческой отчетности [4, с. 348].

В ходе разработки политики использования кредитных ресурсов определены наиболее приемлемые тактические подходы.

Существует несколько потенциальных возможностей получения заемных средств [2, с. 128]:

1. Средства инвесторов (расширение уставного фонда, общий бизнес). Так как, процесс получения дополнительных финансовых ресурсов для целей собственного бизнеса рассматривается с точки зрения максимизации безопасности этого процесса, то следует остановиться на двух наиболее важных, в данном аспекте, характеристик этого способа займа. Первая – относительная новизна: как правило, инвесторы, которые обменивают свои средства на корпоративные права (акции) рассчитывают на дивиденды, которые фиксируются в уставных документах (или устанавливаются на собраниях участников) в виде процентов. При этом, в случае отсутствия прибыли на предприятии, вложенный в дело капитал может быть «бесплатным». Вторая особенность – возможность инвесторов влиять на процессы управления в созданном хозяйственном обществе (право голоса на собраниях акционеров или участников). Поэтому следует, побеспокоиться о сохранении контрольного пакета. Иначе собственный капитал может превратиться в капитал, переданный в займы новому инвестору. Отсюда возникает вывод о наличии ограничения размеров использованных средств корпоративных инвесторов: в определенном случае из не должно быть больше первичных инвестиций: даже если акции (паи) разделены между несколькими собственниками, то все равно остается риск (осо-

бенно если идет речь об успешном предприятии) сосредоточение корпоративных прав под единым контролем.

2. Банковский или финансовый кредит (в том числе выпуск облигаций). Финансовый (денежный) кредит, как правило, дается банками. Это один из наиболее дорогих видов кредитных ресурсов. Ограничительные факторы: высокий процент, необходимость надежного обеспечения, создание солидных балансовых показателей. Не смотря на «дороговизну» и «проблематичность» привлечения, возможности банковского кредита (в отличии от инвестиционного) должны быть использованы компанией на все 100 %. Если проект, реализованный компанией действительно рассчитан на конкурентоспособный уровень рентабельности, то прибыль, полученная от использования финансового кредита всегда будет превышать необходимый к оплате процент. Банки хоть и дают преимущество такому виду обеспечения кредитов, под залог, но могут удовлетвориться и гарантией третьего лица (если есть платежеспособные основатели или другие заинтересованные лица. Балансовые показатели также владеют некоторой «гибкостью», как в процессе их формирования, так и входе их восприятия принимающей стороной. Наличие презентабельных отчетных показателей, хотя и являются обязательным условием для банковского служащего, но может, в определенном смысле, игнорироваться в виде наличия реальных гарантий и обеспечения кредита. Одним личным недочетом финансовых показателей средств, особенно в сравнении с инвестиционными, есть наличие строго определенных сроков их возврата.
3. Товарный кредит (отсрочка платежа поставщикам). Основной положительной чертой данной разновидности получения заемных средств является наиболее простой (не заформализованный) способ получения. Товарный кредит, как правило, не требует (в отличии от финансового) получения под залог и не связан с определенными затратами и длительностью оформления (в отличии от инвестиционного). В отечественных условиях товарный кредит между юридическими лицами чаще всего представляет собой поставку товаров (работ, услуг) по договору купли-продажи с отсрочкой платежа. При этом, на первый взгляд, может показаться, что этот «кредит» дается бесплатно, так как договор не предусматривает необходимость начисления и оплаты процентного (или какого-нибудь другого) дохода в пользу поставщика. Однако следует обратить внимание, что поставщики (и российские в том числе) чудесно понимают (иногда только на эмпирическом уровне) принципы смены стоимости денежных средств, а также способны достаточно точно оценивать размеры «упущенной выгоды» от торможения оборотности активов, замороженных в дебиторской задолженности предприятия. Поэтому компенсация таких затрат входит в стоимость товара, которая может меняться в зависимости от сроков данной отсрочки [6, с.15].
4. Использование собственной «экономической перспективы». Очень часто бывает и в отношениях товарного кредита и на других разновидностях кредитования. Суть использования преимуществ, связанных с собственным экономическим преимуществом, состоит в возможности диктовать и навязывать поставщику собственные «правила игры на рынке» и характер договорных отношений (или, как это часто бывает – нарушать сами договорные отношения без особенных последствий для собственного бизнеса).

Экономическое преимущество заемщика перед кредитором может возникать в силу следующих обстоятельств [7]:

- монопольное состояние покупателя на рынке (монопсония);
- отличия в экономических потенциалах совокупности активов покупателя значительно превышают активы поставщика;
- маркетинговые преимущества (например, мелкий или начинающий производитель, который хочет продвинуть продукцию (торговую марку) в сеть больших супермаркетов или элитных магазинов не в состоянии диктовать свои условия или требовать исполнения всех обязательств, так как может оказаться без «нужного» заказчика);

- покупатель «выявил» организационные недочеты в управлении дебиторской задолженностью у кредитора («пустоту» в учете и контроле, юридической «несостоятельностью» и т.д.) [3, с. 345].

Как показывает практическая деятельность, ни одно предприятие не может обойтись без хотя бы незначительной, кредиторской задолженности, как всегда существует связь особенно бюджетных, арендных или других периодических платежей: оплата труда, поставки ТМЦ без предварительной оплаты и другие. Данный вид кредиторской задолженности необходимо рассматривать, как «необходимость». Она хотя и разрешает временно использовать «чужие» средства в собственном коммерческом объеме, но не имеет принципиального значения, если такие платежи будут совершены в установленные сроки.

Проблема своевременного и грамотного ведения бухгалтерского учета хозяйственной деятельности предприятия актуальна на сегодняшний день, особенно, что касается учета расчетов с поставщиками и подрядчиками.

На многих предприятиях данная проблема стоит остро, так как этот участок учета не автоматизирован, следовательно, замедляется процесс обработки экономической и бухгалтерской информации [5, с. 112].

В связи с вышесказанным, предлагается использовать разработанную в данной работе простейшую конфигурацию "Поставщики и подрядчики". Но и она может быть доработана. Так можно еще добавить справочник лиц, на которых будут выписываться доверенности (рис. 1).

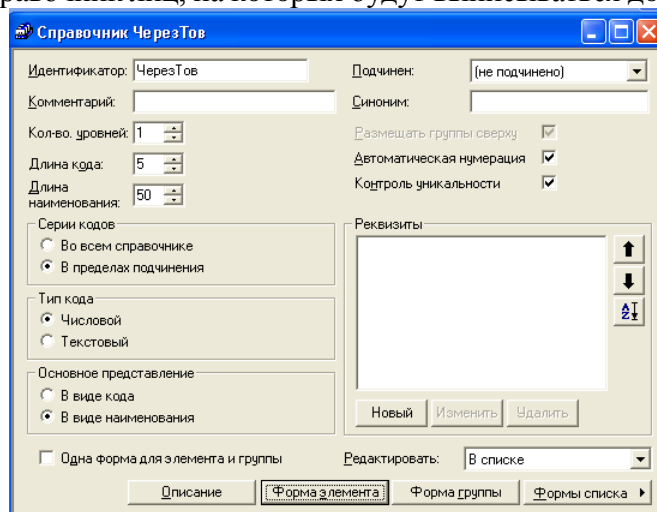


Рис. 1. Окно справочника

Отсюда далее следует возможность в документе "Приходная накладная" в реквизит шапки "ЧерезТов" сделать автоматизированным, в свойстве реквизита указать тип значения "Справочник.ЧерезТов" (Рис. 2).

Это позволит нам из справочника сразу выбирать лицо, на которого выписывается доверенность.

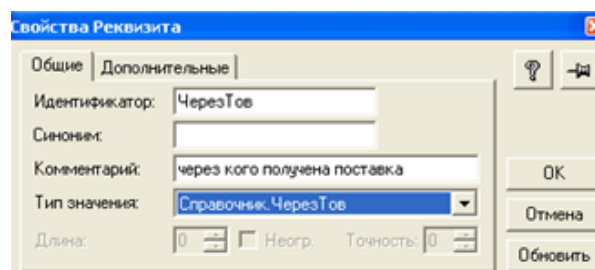


Рис. 2. Свойства реквизита

Таким же образом можно усовершенствовать форму документа "Акт выполненных работ", в части автоматизации ввода реквизитов "Исполнитель" и "Принял". Но данные преобразования возможны, лишь в том случае, если будут необходимые данные для создания справочников по лицам, выполняющим работы по договорам подряда, с учетом того, что на каждом

предприятию-подрядчику свой перечень ответственных за работу лиц, в этом случае справочник будет многоуровневым. Реквизит "Принял" целесообразно подвергать изменению, если на предприятии помимо действующего ответственного за принятие работ по договорам - подряда, будут назначены еще лица, на которых будет возложена эта обязанность. Тогда по такому же принципу как описано выше, можно преобразовать этот реквизит. В целом можно усовершенствование и представление отчетов по счетам, но в этом случае нужно создать многоуровневые справочники, в которых будут отражены списки работников по отделам, структурным подразделениям. Дальнейшие усовершенствования можно разрабатывать и внедрять по мере необходимости в их применении.

Из всего изложенного следует, что предлагаемые операции по совершенствованию учета расчетов с поставщиками и подрядчиками позволит соблюдать принципы бухгалтерского учета — правильность оформления и ведения отчетности, понятность, точность. Предложенные нами мероприятия по устранению недостатков и отклонений по теме исследования позволяет улучшить организацию и учет расчетов с поставщиками, подрядчиками на предприятиях.

Список литературы

1. Бухгалтерский учет: Учебник / под ред. проф. М.В. Мельник, проф. Е.А. Мизиковского, – М.: Экономика, 2010. – 330 с.
2. Бухгалтерский учет: Учебник / Н.Г. Сапожникова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2011. - 472 с.
3. Бухгалтерская финансовая отчетность / А.И. Нечитайло [и др.]; под ред. А.И. Нечитайло и Л.Ф. Фоминой. – Ростов н/Д : Феникс, 2012. – 633с.
4. Вахрушина М.А. Международные стандарты финансовой отчетности: Учебник для вузов / М.А. Вахрушиной, Л.А. Мельникова – М.: "Омега -Л", 2009. – 571 с.
5. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет в схемах и таблицах / Н.П. Кондраков, И.Н. Кондраков. - М.: Проспект, 2013. - 280 с.
6. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник / ред. М. В. Романовский, ред. О. В. Врублевская. - М. : Юрайт : ИД Юрайт, 20с.
7. Финансы и кредит [Электронный ресурс] / М. Л. Дьяконова, Т. М. Ковалева, Т. Н. Кузьменко ; ред. Т. М. Ковалева. - Электрон. дан. - М. : КНОРУС, 2010. - эл. опт. диск.

УДК 347.19

А.А. КУЗЬМИНА

Академия маркетинга и социально-информационных технологий (Россия г. Белгород)

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЩЕСТВА

Территориальная организация общества- пространственная организация жизни людей, сложившаяся на определенном этапе социально-экономического развития. Понятие «территориальная организация общества» в широком смысле слова охватывает все вопросы, касающиеся территориального разделения труда, размещения производительных сил, расселения людей, взаимоотношения общества и природы, а также проблемы региональной социально-экономической политики. В более узком смысле оно включает такие категории, как административно-территориальную организацию государства, региональное управление производством, формирование территориальных организационно-хозяйственных образований, определение территориальных объектов управления, социально-экономическое районирование. Т.о.о. - это такое использование территории группами людей, которое позволяет им расселиться по земной поверхности и освоить природные ресурсы, разместить населенные пункты, воспроизводить себя, разместить источники водоснабжения и питания, места производства орудий труда, одежды, обуви и других, необходимых для жизни предметов, разместить зоны и предприятия лечения, отдыха, науки, культуры, зрелищ и т. д. Т.о.о. - шире понятия «размещение», так как территориальная организация подразумевает не только взаимное размещение жилищ, производства, зон отдыха, учебных заведений, больниц и т.п., но и их отношения, соподчиненность, взаимодополняемость, гибкость средств достижения целей и историческую

смену этих целей, создание различных вариаций пространственных систем общественной жизни. Наряду с категорией «территориальная организация общества» существуют и другие, родственные по значению понятия: «территориальная организация производительных сил», «территориальная организация хозяйства». Территориальная организация производительных сил - это размещение производительных сил с учетом качества и объекта производимых товаров и услуг и с учетом территориальных связей по линии поставок сырья, топлива, готовой продукции, поездок населения в процессе производства и потребления материальных благ и услуг. Территориальная организация хозяйства - это территориальная организация производительных сил плюс связи, возникающие по линии управления производством, распределения и потребления национального дохода и т.п. Т.о.о. - это территориальная организация хозяйства плюс национально-административное и административно-территориальное устройство страны и вся совокупность социальных отношений, отражающих территориальные различия в образе жизни населения. Т.о.о. является соподчиненной системой по отношению к социальной структуре общества, к его социальной организации, социальной жизни. Каков общественный строй, такова и Т.о.о. Этим территориальная организация отличается от размещения.

При изменении общественных отношений сохраняется много старого в размещении населенных пунктов, предприятий, путей сообщения, но территориальная организация меняется даже при неизменном размещении различных объектов производственной и непроизводственной сфер, так как меняются отношения и связи этих объектов. Т.о.о. неразрывно связана с темпами его развития: чем рациональнее эта организация, тем больше возможностей открывается для ускорения развития общества, а чем выше темпы развития народного хозяйства и окупаемости средств, тем большие капиталовложения могут быть выделены для улучшения территориальной организации жизни общества в целом, для защиты и восстановления окружающей среды. Т.о.о. направлена на решение как экономических задач (достижение наивысшей эффективности производства максимально возможной в данное время при данных основных фондах и трудовых ресурсах), так и задач развития науки, образования, культуры, а также ставит своей целью сохранение здоровья людей, расширенное воспроизводство здорового населения всей страны. В результате территориальной организации промышленные и сельскохозяйственные предприятия, научные и управленческие организации, учебные заведения, учреждения отдыха и лечения, торговые организации, транспортная сеть и транспортные организации образуют сложные многофункциональные системы, которые можно назвать социально-экономическими комплексами. Оптимизация развития этих комплексов есть путь к управлению ими, т. е. в конечном счете к управлению всей Т.о.о. Т.о.о. требует при своем анализе применения перспективного подхода. В частности, при перспективном подходе учитываются сроки истощения разрабатываемых месторождений полезных ископаемых, перспективы концентрации производства в связи с научно-техническим прогрессом, переход на новые виды сырья и энергии и на новые технологии производства и т. д. Все это вызывает новые потребности в территории, изменяет ее функциональное использование, приводит к новым пространственным отношениям различных объектов - населенных пунктов, предприятий и т. д.

Список литературы

1. Научный инструментарий планирования Алдакушева А.Б. Теория и практика общественного развития. 2010. № 3. С. 229-234.
2. Перспективы развития маркетинга на предприятиях пищевой промышленности (на примере Краснодарского края) Алдакушева А.Б. Актуальные вопросы экономических наук. 2010. № 14. С. 101-107.
3. Математическая модель зависимости успеха предприятия от деятельности, связанной с планированием Алдакушева А.Б. Актуальные вопросы экономических наук. 2010. № 14. С. 299-303.
4. Альтернативные модели экономического инструментария в процессе стратегического планирования на предприятиях машиностроительного комплекса Краснодарского края Алдакушева А.Б. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Кубанский государственный технологический университет. Краснодар, 2006.

УДК 330.322.5

Э.О. КУРТА

аспирант, Тюменский Государственный университет (Россия, Тюмень)

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ ТЮМЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)

В работе предложены решения по основным направлениям развития инвестиционной привлекательности Тюменской области: строительство технопарков на базе ВУЗов, создание ОЭЗ, предоставление государственной поддержки инвестиционным проектам.

Ключевые слова: регион, инвестиции, технопарк, особая экономическая зона, бизнес, развитие

Инвестиционная привлекательность региона — это совокупность признаков (условий, ограничений), определяющих приток капитала в регион и оцениваемых инвестиционной активностью. Проблема привлечения инвестиций - одна из ключевых проблем современного общества. Инвестиционные ресурсы ограничены, и удовлетворить всю имеющуюся потребность в них практически невозможно. Данный тезис особенно актуален в условиях финансово-экономического кризиса, когда инвесторы, учитывая резко возросшие риски, еще более тщательно оценивают потенциальные объекты инвестирования. В связи с этим необходимо сформировать благоприятные условия для привлечения частных инвестиций.

Есть несколько возможных вариантов:

1) Инвестиционное банковское кредитование. В настоящее время не все банки рассматривают возможность инвестиционного кредитования, а с учётом повышения учётной ставки кредитные ресурсы остаются довольно дорогими. Целесообразно рассмотреть инвестиционное кредитование/выдачу банковских гарантий компаниям, осуществляющих деятельность в приоритетных для региона отраслях, на льготных условиях. Льготное кредитование можно осуществлять, используя региональные банки, что в свою очередь также повысит конкурентоспособность последних;

2) Привлечение венчурного капитала. В России венчурный бизнес не имеет такой доли рынка, как в европейских странах и США, но именно венчурные инвестиции позволяют развивать новообразованные предприятия, либо реализовывать инвестиционные идеи. Обеспечение функционирования деятельности венчурных компаний позволит повысить инвестиционную привлекательность региона.

Резюмируя вышесказанное, хотелось бы отметить, что формирования инвестиционного климата необходимо начинать с ВУЗов, создавая на базе последних Технопарки или Техноцентры. Создание условий для развития и реализации инвестиционных идей среди студентов ВУЗов значительно повысит инвестиционный климат в рамках Тюменской области.

Созданные на базе ВУЗов технопарки в последствии могут трансформироваться в более обширные бизнес-инкубаторы. Создание таких фондов необходимо с использованием государственных средств. Такие фонды должны быть нацелены на финансирование проектов на ранних стадиях развития. Для снижения инвестиционных рисков целесообразно применять механизм со инвестиций с частными инвесторами, а также сделать акцент на финансировании резидентов тех инкубаторов, которые уже зарекомендовали себя в качестве надежных партнеров. Привлечение частных инвесторов позволит не только увеличить объем доступных стартапам средств, но и повысить эффективность капиталовложений за счет участия успешных предпринимателей в компаниях-объектах инвестиций. Следует сосредоточить внимание на ознакомлении потенциальных частных инвесторов с особенностями создания и развития инновационного бизнеса, а также на предоставлении им возможности обучения по необходимым предметам в сфере науки и техники. Важно использовать возможности онлайн-образования, в том числе существующих международных платформ.

Нужно создать систему ключевых показателей эффективности инкубаторов, основанную не на формальных критериях, а на показателях успешности резидентов. Это позволит стимулировать руководство к более тщательному отбору проектов, привлечению необходимых экспертов, поиску возможностей предоставления качественных услуг, а также к реальному, а не

формальному созданию такой экосистемы поддержки, которая будет систематически содействовать развитию привлекательных для инвестирования компаний.

И наконец, третье приоритетное направление развития – создание особой экономической зоны на территории Тюменской области, которая создаст основу для привлечения значительных потоков инвестиций.

Особую экономическую зону (ОЭЗ) предлагается создать на трех участках: на двух участках в г. Тобольске и одном – в г. Тюмени. Потенциальные резиденты ОЭЗ – предприятия нефтехимии, деревообработки, других сфер обрабатывающей промышленности.

Основные цели создания ОЭЗ в Тюменской области:

- формирование крупного производственного конгломерата - нефтехимического кластера, удовлетворяющего потребности российской экономики в полимерах и изделиях из продуктов нефтехимии;

- импортозамещение – в первые годы после запуска проектов по нефтехимии 60% производимой продукции будет реализовываться на территории России, к 2020 году планируется довести этот показатель до 80%;

- создание экспортно-ориентированных производств;

- стимулирование наиболее полного и рационального использования лесосырьевого потенциала, повышение конкурентоспособности продукции лесного комплекса, включая производство мебели, других сфер обрабатывающей промышленности;

- развитие малого и среднего бизнеса в смежных отраслях экономики;

- увеличение экономического потенциала, инвестиционной и социальной привлекательности региона;

- повышение уровня и качества жизни населения области на основе повышения эффективности экономики, активизации инвестиционных процессов, обеспечения дополнительных поступлений в бюджеты всех уровней;

- устойчивое развитие Тюменской области.

Потенциальными резидентами особой экономической зоны предусматривается создание более 2,8 тыс. новых рабочих мест.

В результате реализации инвестиционных проектов в структуре промышленного производства возрастет доля производств с высокой добавленной стоимостью.

В ближайшее время власти Тюменской области планируют сделать регион еще более привлекательным для инвесторов. Областная дума приняла закон о создании особых экономических зон. Резидентам ОЭЗ будут предоставляться налоговые льготы, также они смогут рассчитывать на предоставление господдержки. В законопроекте прописаны и долгосрочные гарантии прав резидентов, что позволит обеспечить плановое стабильное развитие их бизнеса в Тюменской области. Проект закона закрепляет правовые условия для развития обрабатывающих отраслей экономики, производства новых видов продукции и внедрения новых технологий. Открывая там производства, компании будут автоматически получать господдержку.

Одним из условий устойчивого развития регионов России, увеличения темпов экономического роста является повышение обоснованности экономико-организационных, нормативно-правовых и финансово-кредитных решений, принимаемых на региональном уровне и направленных на формирование перспективной инвестиционной политики в регионе.

Существующие механизмы принятия долгосрочных инвестиционных решений, формирования инвестиционной политики в регионе, характеризуется отсутствием системности, что не позволяет местным, региональным и федеральным органам управления экономикой эффективно использовать имеющиеся инвестиционные ресурсы. А так же обеспечить повышение инвестиционной привлекательности отдельных регионов и всего народного хозяйства России в целом. Это негативно сказывается на темпах экономического развития национальной хозяйственной системы.

Практическое достижение целей инвестиционной политики региона связано с созданием и обеспечением эффективного функционирования механизма ее реализации. Качество и успех в реализации инвестиционной политики региона тесно связан с инвестиционным климатом и инвестиционной привлекательностью региона. Эти понятия являются определяющими в фор-

мировании инвестиционного имиджа региона, который в свою очередь оказывает влияние на решение потенциальных инвесторов.

Список литературы

1. Бард В.С. Инвестиционные проблемы российской экономики /В.С. Бард. -Экзамен, 2013.-245 с
2. Бакиджанов А., Филин С. Инвестиционная привлекательность региона: методические подходы и оценка //Инвестиции в России, 2013. №5. С. 12.
3. Гинзбург, А.Л. Инвестиционная привлекательность Тюменской области / А. Л. Гинзбург // Вестник научного студенческого общества. - 2013. - Вып.3.- С.48-50.
4. Глумов А. Н. Формирование экономической безопасности предприятия/А. Н. Глумов, Е. П. Киселица//Академический вестник. -2013. -№ 4 (26). -С. 85-90.
5. Гребенюк, В.В. Региональные аспекты инвестиционной политики / В. В. Гребенюк // Государственная власть и местное самоуправление в России: история и современность. - СПб, 2011. - Т. 2, кн. 2.- 346 с.
6. Киселица Е.П. Использование нейросетевых подходов в качестве инструмента реализации экономических технологий на предприятии//Проблемы современной экономики. -2006. -№ 4.
7. Киселица Е.П., Шумилова Ю.А. Повышение эффективности деятельности предприятий за счет управления неопределенностью, рисками и надежностью. Тюмень: Издательство ТюмГУ, 2005. 196 с.
8. Кнутов А.В. Проблемы привлечения субъектов предпринимательской деятельности к административной ответственности в России / А.В.Кнутов, А.В.Чаплинский // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2013. – № 2. С. 39-54.
9. Масюк Н.Н. Государственно-частное предпринимательство как инновационная форма взаимодействия бизнеса и власти / Н.Н.Масюк, Ю.В.Балдина// Креативная экономика. – 2013. – № 2 (74). – С. 9-14.

УДК 658.86

Н.Э. КУРТВЕЛИЕВА

Магистрант направление подготовки 38.04.03

«Экономика (профиль бухгалтерский учет, анализ и аудит)»

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

Л.З. МЕРДЖАНОВА

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерский учет, анализ и аудит

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ

В работе раскрыты пути совершенствования деятельности предприятия оптовой торговли. Оптовая торговля охватывает широкое рыночное пространство и является проводником в реализации больших партий и объемов товаров. Оптовые торговые предприятия устанавливают хозяйственные связи, как с производителями, так и с потребителями.

Ключевые слова: оптовая торговля, прибыль, стратегия деятельности, совершенствование коммерческой деятельности

Актуальность темы исследований. Кризис российской экономики, в том числе и потребительской кооперации РФ, предопределил необходимость совершенствования в нашей стране коммерческой деятельности в оптовой торговле потребительской кооперации.

Главная цель коммерческой деятельности – получение прибыли через удовлетворение покупательского спроса при высокой культуре торгового обслуживания. Эта цель в равной степени важна как для организаций и предприятий, так и для отдельных лиц, осуществляющих операции купли-продажи на рынке товаров и услуг [2].

Как уже поняли руководители многих организаций, фирма должна ориентироваться не на сиюминутное получение прибыли любой ценой, а на решение проблем долгосрочного развития и устойчивого роста. Данные цели достигаются, прежде всего, за счет профессионально поставленного внутрифирменного планирования. Стратегическое планирование любой, даже маленькой, фирмы должно включать следующие этапы [1]:

- разработка общих, а затем и более конкретных (на краткосрочный период) целей развития фирмы;
- оценка текущего состояния компании;
- определение стратегии фирмы;
- разработка долгосрочного (а затем по мере надобности и краткосрочного) плана;
- контроль за достижением поставленных целей и соответствующая коррекция плана, т.е. сопоставление плановых показателей с фактическими.

Оптовая торговля охватывает широкое рыночное пространство и является проводником в реализации больших партий и объемов товаров. Оптовые торговые предприятия устанавливают хозяйственные связи как с производителями, так и с потребителями.

Цель оптовой торговой деятельности - удовлетворение спроса на товары в удобное для потребителя время и необходимом количестве. Оттого, как будет развиваться оптовая торговля, в значительной мере зависит целевое производство товаров, их обновление и качество [3].

В современных условиях задачами оптовой торговли являются:

- анализ состояния целевых рынков и оценка потребностей покупателей;
- укрепление материально-технической базы и развитие технической политики;
- поддержание товарных потоков и каналов распределения с учетом потребительского спроса и предложения товаров;
- формирование товарных запасов и маневрирование ими с ориентацией на рыночную ситуацию;
- маркетинговое обеспечение и обслуживание;
- проявление компетенции и оперативности в коммерческо-предпринимательской деятельности.

К вопросам понятия и сущности стратегии рыночного поведения обращались зарубежные и российские авторы: А. Чандлер, Б. Санто, Ч. Макмиллан, И. Ансофф, М. Портер, А.Н. Петров, Э.А. Уткин и другие.

Основными субъектами оптовой торговли являются производители товаров, предприятия оптовой и розничной торговли. Предприятием оптовой торговли считается предприятие, осуществляющее акты купли-продажи товаров для последующей их перепродажи и оказывающее услуги по организации оптового оборота. Содержанием их деятельности является обслуживание процесса реализации товаров [4].

Основным показателем, характеризующим деятельность оптовых предприятий, служит оборот оптовых организаций. Он отражает одновременно стоимость реализуемой покупателям товарной продукции, денежную выручку оптовых продавцов и расходы оптовых покупателей на приобретение товаров. Общий объем оптового оборота складывается из оборота оптовой торговли и реализации товаропроизводителей, которая представляет собой сбытовую деятельность этих предприятий. Оптовый сектор представляет собой оптовую торговлю торговых организаций и сбытовую деятельность предприятий производителей, а также торговлю по импортным поставкам. Тогда оборот оптовой торговли - это совокупность актов купли-продажи на оптовом рыночном пространстве.

В целях совершенствования рекламно-информационной деятельности предприятия по сбыту товаров предлагаем открыть собственный сайт в Интернете. Наличие сайта позволяет улучшить отношения с партнерами и клиентами компании. Web-сайт будет давать четкое представление о всех бизнес-процессах, протекающих в компании. Информация будет всегда актуальна и доступна круглосуточно. Сайт станет незаменимым маркетинговым инструментом. При помощи различных средств общения с аудиторией (анкеты, гостевые книги), анализа и статистики можно выяснять предпочтения потенциальных клиентов и мгновенно реагировать на все изменения спроса. Сайт это работник, который работает 24 часа в сутки, 7 дней в неделю, 365 дней в году с клиентами и покупателями [5].

Реализация данных предложений значительно повысит эффективность торговой деятельности предприятия.

Сегодня Web-сайт из средства престижа и рекламы превратился в реальный инструмент эффективного ведения бизнеса, стал средством оперативного взаимодействия с партнерами и клиентами.

Относительно организации и стимулирования сбыта можно предложить использование таких средств стимулирования, как реклама на радио и местном телевидении, в прессе и печати рекламных обращений, буклетов и прайс-листов, которые необходимо чаще распространять в регионе.

Совокупность складских технологических операций по разгрузке, перемещению, распаковке, приемке, размещению, укладке, хранению и отпуску товаров составляет содержание внутрискладского технологического процесса.

Рациональная организация складского процесса основывается на соблюдении следующих основных принципов:

1. механизации и автоматизации технологических операций;
2. оптимального использования площади и емкости складских помещений;
3. организации сквозного «прямоточного» товарного потока;
4. плановости и ритмичности складских работ;
5. полной сохранности товаров.

Всеми операциями по движению товаров на складе руководит товаровед, являющийся в ряде случаев одновременно и материально ответственным лицом. С учетом возможного большого количества одновременно производимых операций, связанных с приемкой и отпуском товаров, предложено возможное структурное деление материально ответственного персонала склада, работающего непосредственно с товарами (*грузами*) на следующие группы: приемки, комплектации, отпуска (*отгрузки*), инвентарного контроля.

Приемку товара на складе можно ускорить, используя считывание штрих-кодов с помощью переносных сканеров.

В результате разработки оптовым предприятием оптимального ассортиментного перечня, оно сможет в рациональных пропорциях сочетать различные товарные группы в соответствии с целенаправленностью предприятия и возможностями рынка. Это позволит им согласно оценки их возможностей ограничиться закупками и реализацией тех товарных групп, которые обеспечат рентабельную деятельность в целом по организации [6].

Для лучшего понимания процессов, происходящих в области оптовой торговли, попытаемся рассмотреть их с позиции конечного звена в механизме любой дистрибьюторской компании - торговой точки. Сейчас уже можно говорить о том, что кризисный период в целом миновал. Подтверждением тому является возвращение большей части товарного ассортимента на полки магазинов (по сравнению с докризисным этапом), нормальное функционирование банковской системы и т. д. Безусловно, что некоторые торговые марки, особенно импортные, покинули прилавки наших магазинов. Но, как ни странно, этот процесс является позитивным и достаточно закономерным. Наверняка, многие замечали, что до кризиса ассортимент большинства магазинов был слишком большим. Известно, что, согласно правилу «80/20», 80% прибыли торговая точка получает от 20% ассортиментного товара, остальные 20% прибыли - с 80% ассортимента. Если этот баланс нарушается, то какая-то часть ассортимента не только сама становится убыточной (расходы на хранение, замораживание в товаре части денежных средств), но и мешает продажам основных 20% ассортимента. В первую очередь тем, что физически занимает дорогостоящее место на полках и рассеивает внимание покупателя [7].

Маркетинг применительно к оптовой торговле можно определить как процесс изучения рынков товаров и воздействия на него, направленный на обеспечение реализации товаров с целью удовлетворения потребностей населения и получение прибыли. Важно определить эффективную стратегию продвижения товаров к покупателю и стратегию расширения целевых рынков за счет расширения предоставляемых услуг, при которых удовлетворение спроса является фактором достижения цели. Выбор прибыли в качестве цели деятельности в

условиях рынка объективен. Предприятие может маневрировать затратами и ценой. Прибыль обеспечивает устойчивую конкурентную способность, финансовую возможность расширения спектра деятельности, защищает предприятие от банкротства, служит мерой оценки успешной деятельности предприятия, позволяет оценивать конкурентов.

Многочисленные исследования и практика показывают, что в число приоритетных целей предприятий входят качество, выживание предприятий, их развитие (увеличение доли рынка), обеспечение ликвидности, снижение издержек. Для оптовых предприятий основными целями, которые могут быть достигнуты с помощью маркетинговых инструментов, являются: получение прибыли, удовлетворение потребностей розничной торговой сети в товарах и услугах, обеспечение развития оптовой торговли за счет превосходства над конкурентами. Одной из функций оптовой торговли является закупка товаров. Именно на этом этапе находятся возможности экономии денежных средств. Маркетинг закупок служит для получения конкурентных преимуществ уже на стадии работы с поставщиками за счет приобретения товаров, способных удовлетворить потребности конечных потребителей.

Кардинальные преобразования коммерческой деятельности оптовых предприятий потребительской кооперации в условиях рынка должны привести к внедрению новых форм и методов оптовой закупки и продажи товаров, уточнению их функций, определению возможностей адаптации к сложившемуся рынку товаров и услуг, к активизации ее деятельности в товароснабжении сельского и городского населения.

Совершенствование и эффективность коммерческой деятельности оптовых предприятий становятся важными факторами стабильного их функционирования в условиях рыночных отношений.

Для совершенствования коммерческой работы предприятия можно предложить:

- Совершенствование системы снабжения. Для этого необходимо чтобы организация вела дальнейшее систематическое изучение источников закупки и поставщиков товаров.
- Совершенствование системы безналичных расчетов. Организация денежных расчетов с использованием безналичных денег гораздо предпочтительнее платежей наличными деньгами, поскольку достигается значительная экономия на издержках обращения.
- Использование средств стимулирования сбыта. В условиях современного рынка с ростом числа конкурирующих организаций существенно возрастает роль и значение маркетинговых подходов в организации и продвижении услуг на рынке.

В заключение работы надо отметить, что в настоящее время огромное значение для любого торгового предприятия имеют его коммерческие связи с поставщиками и покупателями. Их развитие дает ему возможность уверенно действовать на рынке и успешно конкурировать с любой другой фирмой. Правильный подбор поставщиков, установление с ними взаимопонимания и доверия, основанных на добросовестном выполнении всех договоренностей, дает возможность торговому предприятию вести свои дела наиболее эффективно и с максимальной прибылью.

Список литературы

1. Бакулева А.В. Менеджер коммерческой деятельности / А.В. Бакулева – М.: Феникс, 2008. – 144с.
2. Бунеева Р.И. Коммерческая деятельность / Р.И. Бунеева – М.: Феникс, 2009. – 365с.
3. Бухгалтерский учет: Учебник / под ред. проф. М.В. Мельник, проф. Е.А. Мизиковского, – М.: Экономика, 2010. – 330 с.
4. Бухгалтерский учет: Учебник / Н.Г. Сапожникова. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2011. - 472 с.
5. Голиков Е.А. Оптовая торговля / Е.А. Голиков – М.: Экзамен, 2008. – 272с.
6. Половцева Ф.П. Коммерческая деятельность / Ф.П. Половцева – М.: Инфра-М, 2010. – 248с.
7. Хваткин Н.Г. Экономика оптовой торговли / Н.Г. Хваткин – М.: Эксмо, 2007. – 400с.

УДК 338.43

Т.А. ЛЕВИНА

ст. преподаватель кафедры экономической безопасности, анализа и учета
Рязанский государственный радиотехнический университет (Россия, г. Рязань)

Ю.А. ЛОГВЕНЧЕВА

студентка 4 курса
Рязанский государственный радиотехнический университет (Россия, г. Рязань)

Т.С. КОЛОТВИНА

студентка 4 курса
Рязанский государственный радиотехнический университет (Россия, г. Рязань)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ

В работе поставлены проблемы развития предприятий в отрасли сельского хозяйства. Представлены и проанализированы данные Росстата. Проведен сравнительный анализ. На основании проведенного анализа приведены перспективы развития сельского хозяйства в Рязанской области.

Ключевые слова: сельское хозяйство, проблемы, перспективы, сравнительный анализ

Проблемы и перспективы развития сельского хозяйства в настоящее время волнуют всю страну. Данный вопрос существует достаточно давно, но особенно он актуален в наши дни, поскольку во время кризиса импорт продовольственных товаров претерпел значительное сокращение. Что дало толчок для восстановления сельскохозяйственной отрасли.

Итак, какие же проблемы встали на пути рязанских сельскохозяйственных производителей? Основной проблемой данной отрасли является недостаточное финансирование.

На протяжении долгих лет покупатели отдают предпочтение сельхоз продукции, привезённой из-за границы, тем самым сокращая спрос на отечественные товары. Поскольку в стране разрабатываются программы по замещению импорта, то, казалось бы, развитие сельского хозяйства в Рязанской области должно прогрессировать, вытесняя своих зарубежных конкурентов и занимая прочное место на рынке. Однако появились другие проблемы, основные из них представлены на рисунке 1.[2]

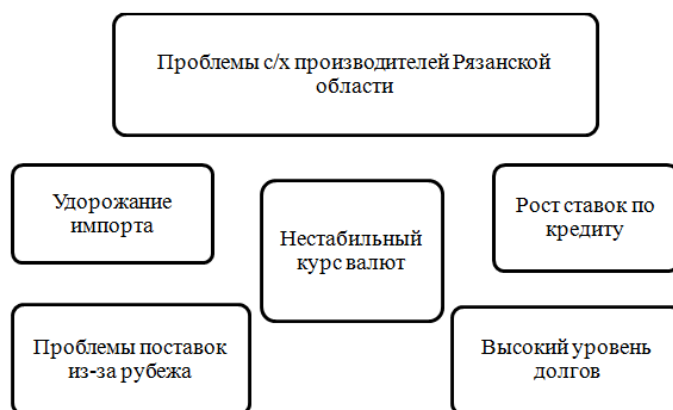


Рис. 1. Основные проблемы с/х производителей Рязанской области

Сельхоз производители используют в своей деятельности удобрения, цены на которые с начала кризиса сильно повысились. В сезон спрос на удобрения и сырье достаточно сильно увеличивается, а так же повышаются цены на основные средства.

Следующей не менее важной проблемой является рост ставок по кредиту. Государство пытается покрыть часть кредита за счет государственного бюджета, но этого недостаточно. Льготное кредитование аграрного бизнеса, на этот момент ухудшается, ухудшились условия выдачи кредитов, а так же сильно увеличились ставки по кредитам.

Многие аналитики и просто жители страны думали, что если Россия введет санкции, тем самым запретив ввоз импортных товаров, это поспособствует развитию сельского хозяйства. Но существуют и другие чёткие взаимосвязи. Так для любого производства нужно сырьё, но се-

мян для посева не хватает, а так же рассадку производители предпочитают закупать за границей. Россия не смогла за такой маленький промежуток времени создать сегмент своих ресурсов, которые позволил бы не использовать импортное сырьё. В Рязанской области большинство сельхоз производители используют свои семена для посева, поскольку не могут позволить себе импортные семена.

Для получения же нового кредита на развитие сельского хозяйства, банки не соглашаются с реструктуризацией старых долгов. Это часто является переломным моментов в принятии решения продолжать или нет заниматься сельским хозяйством. Так как если не решить данный вопрос до начала посевной, то потом этот вопрос становится не актуальным.

Последняя, но немало важная проблема это девальвация рубля. Во время посевной и до продажи готовой продукции, предприниматель должен иметь денежные средства, которые будут неким резервом в любой из ситуаций.

Несмотря на то, что российский рынок стал свободен для российского производителя, это не сильно повлияло на ситуацию в целом. Так как в это время произошла девальвация рубля, тем самым ограничился приток инвестиций в аграрный сектор.

Проанализируем данные росстата о количестве хозяйствующих субъектов в области сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства за последние 5 лет по Рязанской области (рис. 2). [1]

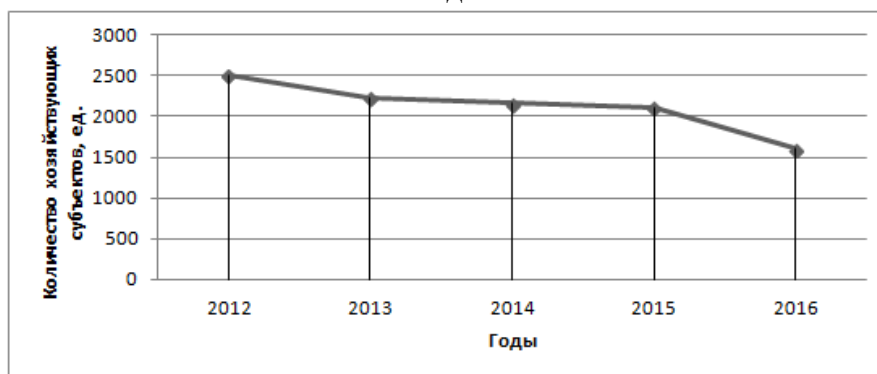


Рис. 2. Количество хозяйствующих субъектов в области сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства за последние 5 лет по Рязанской области за период 2012-2016 гг.

Из данной диаграммы можно сделать выводы, что, несмотря на поддержку государства, количество хозяйствующих субъектов в области сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства значительно снизилось.

Рассмотрим сводные данные по сельскохозяйственным организациям (Таблица 1).

Таблица 1. Сводные данные по сельскохозяйственным организациям

Вид	январь 2015 г.	январь 2016 г.	2016 в % к 2015
Произведено скота и птицы на убой в живом весе - всего, тонн	3666,4	4512,6	123,1
Валовой надой молока, тонн	25519,7	25775,1	101,0
Получено яиц, тыс. штук	66828	58990	88,3
Поголовье скота и птицы, голов	-	-	-
Крупный рогатый скот	144869	144186	99,5
в том числе коровы	8669	8270	95,4
Свиньи	20241	20797	102,7
Овцы и козы	36753	39954	108,7

Проведя анализ выше представленных данных не сложно заметить, что общее производство скота и птицы на убой в живом весе в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличилось на 842, 6 тонн. Также увеличились: валовой надой молока на 255, 5 тонн, количество свиней на 556, количество коз и овец на 3191. Также стоит отметить, что количество яиц в 2016 году по сравнению с 2015 годом снизилось на 7838. К тому же наблюдается уменьшение крупного рогатого скота на 683, в частности коров на 399.

Далее рассмотрим производство продукции фермерских хозяйств и индивидуальных предпринимателей в Рязанской области (Таблица 2).

Здесь наблюдается тенденция увеличения продукции в 2016 году в категориях общего производства скота и птицы на убой в живом весе на 0,9 тонн, валового надоя молока на 14,3, крупного рогатого скота на 967, в том числе коров на 351.

Снизилось количество овец и коз на 4238. Число собранных яиц осталось неизменным.

Таблица 2. Крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели

Вид	январь 2015 г.	январь 2016 г.	2016 в % к 2015
Произведено скота и птицы на убой в живом весе - всего, тонн	13,0	13,9	106,9
Валовой надой молока, тонн	181,0	195,3	107,9
Получено яиц, тыс. штук	10	10	100,0
Поголовье скота и птицы, голов	-	-	-
Крупный рогатый скот	4355	5322	122,2
в том числе коровы	1610	1961	121,8
Свиньи	785	875	111,5
Овцы и козы	14082	9844	69,9

Из всего сказанного, можно сделать вывод, что фермерские хозяйства и индивидуальные предприятия ведут свою деятельность более рационально, тем самым обеспечивая рост произведенной продукции.

Что касается импортозамещения, то оно зависит не только от качества и количества выпускаемой продукции, но и от времени затрачиваемого на производство. Цены на импортные товары, не имеющие аналога на российском рынке, будут только расти. Таким образом, понятно, что вложения в сельское хозяйство необходимы.

Скорее всего, отмена или ослабление санкций приведет к ущербу сельского хозяйства страны в целом. Эта ситуация приведет к тотальному банкротству предпринимателей и инвесторов сельского хозяйства страны.

Таким образом, улучшение и ослабление требований к предпринимателям сельского хозяйства позволит им развивать данную отрасль, не прибегая к импортным продуктам. Перспективы отрасли напрямую зависят от развития политической и экономической ситуации в стране и во всем мире.

Список литературы

- [Электронный ресурс]
http://ryazan.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/ryazan/resources/ae6bb8004ff122faa6a5efd8c740ec4f/распределение+хозяйствующих+субъектов.pdf
- Российское село. Социально-структурные процессы от прошлого к настоящему / Муханова.М., Жвиташвили.А., Бессокирная.Г. – Москва, 2011.

УДК 330.322:316.422 (470+571)

А.В. ЛЕЖЕПЁКОВА

студентка 4 курса факультета «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет (Россия, г. Краснодар)

О.А. ОКороКОВА

канд. экон. наук, старший преподаватель кафедры финансов
Кубанский государственный аграрный университет (Россия, г. Краснода)

РАЗВИТИЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА В РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ИННОВАЦИОННУЮ АКТИВНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ

В статье рассмотрено современное состояние российского рынка инвестиций с учетом введенных санкций со стороны ЕС и США, выявлены проблемы в этом сегменте, выделены приоритетные сферы инвестирования и предложены способы привлечения инвестиций в российскую экономику.

Ключевые слова: инвестиции, санкции, инвестиционный климат, инвестиционный проект, инвестор

В условиях трансформации экономики и введения санкций против нашей страны инвестиционный климат в России значительно ухудшился. Данная экономическая и геополитическая нестабильность привела к образованию ряда проблем, таких как [3]:

- 1) отток капитала за границу в размере 130 млрд.долл., из которых 96 млрд.долл. было вывезено из страны после введения санкций;
- 2) сокращение доходов, получаемых от реализации энергоносителей;
- 3) девальвация национальной валюты;
- 4) рост инфляции, превысивший предел в 10%;
- 5) увеличение безработицы и сокращение доходов населения;
- 6) снижение финансирования из-за рубежа;
- 7) вывод иностранных активов с территории России.

По мнению Халяпина А.А. ограничения вследствие введения санкции коснулись 60% банковского сектора и тормозят развитие экономики страны в целом. Так по оценкам разных источников наша страна потеряла от 40 млрд.долл. до 1трлн.долл. Оценка данных потерь представлена в таблице 1 [5].

Таблица 1. Оценка потерь России в результате введения санкций

Источник	Размер потерь
EU observer	2014 – 23 млрд.долл., или 1,5% ВВП 2015 – 75 млрд.евро, или 4,4% ВВП
The Economist	1трлн.долл., ущерб российских компаний достигнет 744 млрд.евро
Министерство Финансов РФ	40 млрд.долл. от недополучения притока западного капитала 90-100 млрд.долл. в год от снижения объемов экспорта из-за падения цен на нефть на 30%
Правительство РФ	140 млрд.долл.

Потери, представленные в таблице 1, заставили государственные структуры России откорректировать прогнозные сценарии развития экономики. Так, исходя из оценки фактической ситуации в стране, Минэкономразвития РФ ожидает роста экономики на 0,5%, ЦБ РФ – на 0,4%, а МВФ – на 0,2%.

Также по данным последнего исследования Bloomberg Markets Global Investor Poll, в котором участвовали трейдеры, банкиры и менеджеры по денежным операциям, Россия была названа наименее привлекательной для инвестиций экономикой из числа восьми крупнейших экономик мира. Около 56% опрошенных считают, что здесь самые худшие инвестиционные возможности среди восьми крупнейших мировых экономик.

В 2015г. в нашей стране инвестиции распределялись по основным отраслям, представленным на рисунке 1[4].

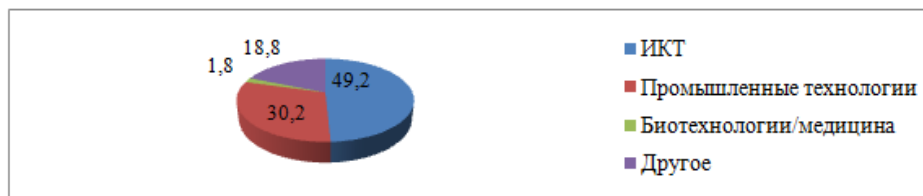


Рис. 1. Распределение инвестиций в основные отрасли в 2015 г., %

Для более детальной оценки рассмотрим структуру инвестиций по основным отраслям за 2014г. в таблице 2 [3].

Таблица 1. Распределение объемов инвестиций по отраслям

Сектор	Отрасль	Число	Объем, млн.долл.
ИКТ	Компьютеры	9	10
	Телекоммуникации	120	299
Биотехнологии/ Медицина	Медицина/здравоохранение	8	11
Промышленные технологии	Промышленное оборудование	5	3
	Строительство	2	2
	Транспорт	1	150
	Химические материалы	2	31
	Электроника	3	3
Другое	Энергетика	4	2
	Потребительский рынок	4	86
	Финансовые услуги	1	1
	Другое	5	32
ИТОГО		164	628

По данным, представленным в таблице 2 видно, что самый большой объем инвестиций в сфере ИКТ– 299млн.долл. был направлен на телекоммуникации, а также в сферу промышленных технологий на транспорт в 2014г. пришлось всего 150млн.долл., общий объем инвестиций при этом составил 628млн.долл, что на 2328млн.дол. меньше, чем в 2013г.

Помимо действия санкций на сложившуюся ситуацию мог повлиять ряд других проблем в виде отсутствия льгот и привлечений для иностранного капитала, нестабильная политическая и экономическая ситуация. Основными сдерживающими факторами для роста прямых иностранных инвестиций выступают [1]:

- 1) сырьевая зависимость экономики страны;
- 2) высокая стоимость ресурсов;
- 3) несовершенство правовой системы и высокий уровень коррупции;
- 4) неэффективная денежно-кредитная политика;
- 5) нестабильное состояние внутреннего рынка страны и ее финансовой системы и многие другие.

Как отмечает Улыбина Л.К., долгосрочные инвесторы играют важнейшую роль в развитии финансовых услуг и повышении ликвидности рынка капитала [2]. Поэтому для того чтобы привлечь в нашу страну больше инвестиций, необходимо в первую очередь на законодательном уровне определить гарантии инвесторам в виде льгот и привилегий, таких как налоговые послабления, понижение таможенных пошлин, нормализовать порядок с постоянно меняющимися нормативными документами, что является еще одним фактором опасения вкладывания средств в нашу экономику. А также использовать санкции в свою пользу, а именно активизировать мероприятия по поддержанию производства отечественной продукции в ряде отраслей, здоровой конкуренции и развития отечественной экономики в целом.

Таким образом, в результате проведенного исследования мы полагаем, для того, чтобы пробудить инновационную активность населения как отечественного, так и иностранного необходимо выполнить ряд действий, представленных на рисунке 2.

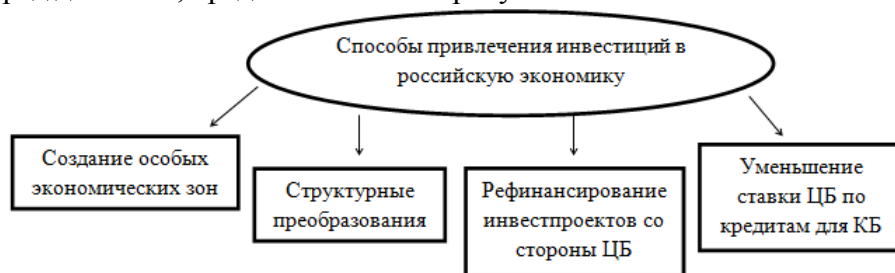


Рис. 2. Способы привлечения инвестиций в РФ

Создание особых экономических зон, предполагает применение мер по снижению административных барьеров ведения бизнеса и повышение эффективности работы судебно-правовой системы. На основе таких точечных территорий опережающего развития, возможно, выработать ряд механизмов повышения инвестиционной привлекательности в пределах всей страны.

Структурные преобразования предполагают создание агентств стратегических инициатив, которые объединяют интересы бизнес-сообществ и правительственных структур.

Целевое рефинансирование инвестиционных проектов со стороны ЦБ это необходимая мера, так как рынок долгосрочных рублевых ресурсов фактически исчез, а предлагаемые ставки являются за пределами для осуществления инвестиционного проекта.

Коммерческие банки, которые не столкнулись с санкционными запретами, могут привлекать средства с западных финансовых рынков и для того, чтобы развивать и дальше это направление полезно было бы стимулировать банки со стороны ЦБ, например с помощью льгот по нормативам и капиталу.

Список литературы

1. Улыбина Л.К. Инвестиционная деятельность страховых институтов в условиях риска и неопределенности/ Л.К. Улыбина, О.А. Огорокова// Экономические науки. – 2015. - №128. – С.75-84.
2. Улыбина Л.К. Методические аспекты институциональной трансформации страхового рынка в условиях финансовой глобализации/Л.К. Улыбина//Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2013. - №3(127). - С. 69-77.

3. Халяпин А.А. Влияние санкций на социально-экономическое развитие России/ А.А. Халяпин, Ю.С. Кондратьева// Экономика и социум. – 2015. - №2-4(15). – С.1102-1107.

4. Халяпин А.А. Инвестиционный климат Краснодарского края/ А.А. Халяпин, Е.Р. Ахмедова// В сборнике: Взаимодействие науки и общества: проблемы и перспективы. Ответственный редактор Сукиасян Асатур Албертович. – 2015. – С. 127-129.

5. Энс Л.Н. Состояние инвестиционной привлекательности Российской Федерации в условиях санкций // Молодой ученый. — 2014. — №21. — С. 483-484.

УДК 658.15:336.64

А.А. МАРТУСЕВИЧ

магистр экон. наук, ассистент кафедры коммерческой деятельности,
Витебский государственный технологический университет (Беларусь, г. Витебск)

А.В. БОЙЧЕНОК

студентка 4 курса
Витебский государственный технологический университет (Беларусь, г. Витебск)

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТОВАРИЩЕСТВ СОБСТВЕННИКОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ

В работе выявлены особенности финансово-хозяйственной деятельности товариществ собственников, оказывающие влияние на формирование денежных потоков. Данные особенности необходимо учитывать в процессе учета и оценки эффективности денежных потоков товариществ собственников. Это позволит повысить эффективность деятельности организаций.

Ключевые слова: товарищество собственников, денежные потоки, оценка эффективности денежных потоков

В Программе развития жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь (далее – РБ) до 2015 года отмечено, что самоуправление общим имуществом совместного домовладения не получило достаточного развития и поддержки у населения, хотя в правовом отношении созданы все предпосылки. Так, на долю товариществ собственников (далее – ТС) приходится около 6 % технического обслуживания жилищного фонда в целом по республике [2]. В статье проводится анализ особенностей финансово-хозяйственной деятельности товариществ собственников РБ. *Цель* – выявить факторы, оказывающие влияние на формирование денежных потоков ТС.

В соответствии с новой редакцией Жилищного кодекса РБ, товарищество собственников (далее – ТС) – организация, создаваемая собственниками жилых и (или) нежилых помещений в целях сохранения и содержания общего имущества, владения и пользования им, и в иных целях, предусмотренных кодексом и уставом ТС [1]. Количество функционирующих ТС в Беларуси за 2011-2015 гг. увеличилось в 2,4 раза. В начале 2011 года существовало 832 товарищества собственников, при этом 528 из них обслуживались самостоятельно, а остальные – жилищными организациями (как правило, государственными). А к 2013 году было создано более 1300 ТС, из которых более 1000 самостоятельно осуществляло техническое обслуживание [2].

Товарищество собственников является некоммерческой организацией. ТС ведут свою деятельность за счет вступительных и иных взносов, платежей членов товарищества, доходов от его хозяйственной деятельности, субсидий, прочих поступлений (доходы по депозитам и др.). Фактические расходы не покрываются средствами, собранными с населения по установленным тарифам. Хотя, при определении объемов субсидий на возмещение части расходов по предоставлению населению услуг по техническому обслуживанию жилищного фонда учитывается возможность привлечения дополнительных денежных средств (доходы от аренды). По ведомственному жилищному фонду, включая многоквартирные жилые дома товариществ собственников и организаций застройщиков, доходы от аренды в полном объеме подлежат направлению на возмещение части затрат по предоставлению населению услуг по техническому обслуживанию жилищного фонда. Обозначим характерные отличительные особенности товариществ собственников, оказывающие влияние на формирование их денежных потоков (таблица 1).

Таблица 1. Факторы, оказывающие влияние на формирование денежных потоков товариществ собственников

Фактор	Особенности воздействия
Некоммерческий характер организации	Товарищество собственников - организация, создаваемая собственниками жилых и (или) нежилых помещений в целях сохранения и содержания общего имущества, владения и пользования им, а также в иных целях.
Расчет расходов, относимых на себестоимость, по нормам и нормативам	Расчетные нормативы субсидирования определяются главными финансовыми управлениями областных, Минского городского исполнительных комитетов в разрезе видов жилищного фонда и видов оказываемых населению жилищно-коммунальных услуг.
Субсидирование части расходов по предоставлению жилищно-коммунальных услуг населению	Субсидии выделяются из бюджетов базового территориального уровня либо бюджета г. Минска в пределах установленных нормативов.
Высокий удельный вес расходов на оплату труда в структуре затрат жилищных услуг	Анализ структуры затрат четырех товариществ собственников, расположенных в г. Витебск, показал среднее значение удельного веса затрат, связанных с оплатой труда, в общем объеме затрат, равное 54,5 %.
Доходы от аренды как источник возмещения затрат	Доходы от аренды в полном объеме подлежат направлению на возмещение части затрат по предоставлению населению услуг по техническому обслуживанию жилищного фонда.
Сезонный характер отдельных коммунальных услуг	К таким услугам относятся газо-, электро- и теплоснабжение, которые предоставляются специализированными организациями, однако оказывают влияние на объем и сбалансированность денежных потоков товариществ собственников.
Низкая инвестиционная привлекательность	Основной причиной нежелания инвесторов вкладывать средства в данную отрасль (кроме низких показателей доходности, высокого инвестиционного риска, существования больших задолженностей) является долговременный характер инвестиционных проектов в жилищно-коммунальном комплексе.

В данной статье выявлены особенности финансово-хозяйственной деятельности товариществ собственников РБ, которые необходимо учитывать в процессе оценки эффективности денежных потоков товариществ собственников для повышения уровня управляемости денежными потоками и эффективности деятельности самих организаций. Выявленные факторы характерны и для товариществ собственников жилья Российской Федерации, порядок создания, деятельности и ликвидации которых регулируется Жилищным кодексом Российской Федерации [3].

Список литературы

1. Жилищный кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей 31 мая 2012г.: одобрен Советом Республики 22 июня 2012г.// Нац. реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2012. – № 2/1980.
2. О Программе развития жилищно-коммунального хозяйства Республики Беларусь до 2015 года: Постановление Совета министров Республики Беларусь от 8 февраля 2013 г. № 97 // Нац. реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2013. – 5/36891.
3. Васильчук О.И., Васильева Е.А., Волкова А.А., Гуськова Т.Н., Крупина И.Г., Медведева Е.В., Насакина Л.А., Парамонова Л.А., Романеева Е.В., Соколова И.А., Юрина В.С. // Учетно-аналитические подходы к управлению стоимостью бизнеса [Текст]: учеб. пособие / под. ред. О.И. Васильчук., Москва, 2014. , 312 с.

УДК 657-056.24

П. Б-Б. А. МУСАЕВ

Магистрант направление подготовки 38.04.03

«Экономика (профиль бухгалтерский учет, анализ и аудит)»

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

М. ВАНИЕВА

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерский учет, анализ и аудит

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ОБЩЕСТВАХ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

В статье рассматриваются способы оценки товаров при их поступлении и выбытии в бухгалтерском и налоговом учете, анализируется порядок организации учета товаров в обществах с ограниченной ответственностью, даются рекомендации относительно ведения учета товаров с целью сближения бухгалтерского и налогового учета.

Ключевые слова: методы оценки, товарные операции, бухгалтерский учет, налоговый учет

В соответствии с ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» товары являются частью материально-производственных запасов. При этом, для целей бухгалтерского учета к товарам относятся материальные запасы предназначенные для продажи [2], а для налогового учета – любое имущество, реализуемое или предназначенное для реализации [1].

Товарными операциями обществ с ограниченной ответственностью называются операции по поступлению и выбытию товаров организации, осуществляющиеся наряду с прочими видами деятельности [3].

Оценка операций с товарами осуществляется согласно положений бухгалтерского учета, Методических указаний по учету материально-производственных запасов и Налогового Кодекса Российской Федерации.

Поступление товаров в обществах с ограниченной ответственностью осуществляется преимущественно путем их приобретения за плату и оценивается для целей бухгалтерского учета по фактической себестоимости – включают:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (за исключением налога на добавленную стоимость и возмещаемых налогов);
- транспортно-заготовительные расходы;
- прочие (таможенные пошлины, невозмещаемые налоги, суммы посреднических и информационно-консультационных услуг и др.).

В фактические затраты на приобретение товаров не включаются общехозяйственные и иные аналогичные расходы, кроме случаев, когда они непосредственно связаны с приобретением таких товаров.

В целях налогового учета, организации, осуществляющие торговую деятельность, формируют расходы, понесенные в связи с покупкой и реализацией товаров, с учетом положений ст. 320 НК РФ, согласно которой расходы текущего месяца делятся на:

- прямые расходы, включающие:
 - а) стоимость приобретения товаров, реализованных в данном отчетном (налоговом) периоде,
 - б) суммы расходов на доставку (транспортные расходы) покупных товаров до склада налогоплательщика – покупателя товаров в случае, если эти расходы не включены в цену приобретения указанных товаров.

- косвенные расходы – все остальные расходы, осуществленные в текущем месяце, уменьшающие доходы от реализации текущего месяца (кроме внереализационных расходов, в соответствии со ст. 265 НК РФ).

Таким образом, общества с ограниченной ответственностью в целях налогообложения прибыли может учесть транспортные расходы путем:

- включения в цену приобретения товара;
- отражения в виде «прямых транспортных расходов».

Выбор способа налогового учета товаров, отражается в учетной политике и применяется в течение не менее двух налоговых периодов.

Расходы, связанные с приобретением, хранением и продажей товаров в бухгалтерском учете обществ с ограниченной ответственностью, учитываются на счете «Расходы на продажу» в состав которых включаются [3]:

- транспортно-заготовительные расходы;
- расходы по переработке, подсортировке, обработке, доработке товаров, улучшению их технических характеристик и приведению в товарный вид;
- расходы, связанные с продажей товаров, включая расходы по рекламе;
- расходы по хранению товаров: оплата труда работников складов, амортизация, ремонт и

содержание основных средств, используемых при хранении и перемещении товаров, прочие расходы, связанные с их хранением.

- затраты по содержанию подразделения, осуществляющего торговую деятельность: оплата труда персонала и отчисления по ней на социальные нужды; ремонт, отопление, освещение, водоснабжение зданий (помещений); амортизация основных средств; прочие расходы, связанные с его содержанием;

- недостачи и потери товаров в пределах норм естественной убыли.

Если на складе, кроме товаров, хранятся другие материальные ценности – расходы, относящиеся на товары, распределяются пропорционально объему, весу или стоимости хранящихся материальных ценностей, согласно решению организации, закрепленному в ее учетной политике.

В свою очередь, транспортно-заготовительные расходы, связанные с приобретением неторговыми организациями товаров для продажи, учитываются на счете «Расходы на продажу» (счет 44) по дополнительно вводимому субсчету «Коммерческие расходы по товарам».

При этом, в случае, если величина транспортно-заготовительных расходов, связанных с приобретением (заготовкой) товаров и доставкой их в организацию, составляет значительный удельный вес в общем объеме выручки от продаж товаров (более 10%), а также при их неравномерном (сезонном) уровне в течение года – то допускается пропорциональное распределение указанных расходов между фактической себестоимостью проданных в данном месяце товаров и их остатком на конец месяца. При этом доля, относящаяся на остаток не проданных к концу месяца товаров, остается на счете «Расходы на продажу» и переходит на следующий месяц.

Таким образом, неторговые организации отражение транспортных расходов в составе расходов на продажу могут осуществлять:

- без составления расчета издержек обращения на остаток товаров – полностью относя коммерческие расходы в себестоимость проданных товаров;

- путем распределения транспортных расходов между реализованными товарами и их остатком на конец месяца – сумма издержек обращения на остаток товаров, остается дебетовое сальдо по счету 44 «Расходы на продажу».

Выбор метода распределения расходов на продажу устанавливается организацией и закрепляется в ее учетной политике.

В бухгалтерском учете транспортно-заготовительные расходы, связанные с доставкой товаров (как материальных запасов), могут отражаться путем [3]:

- непосредственного (прямого) включения транспортных расходов в фактическую себестоимость товара (присоединение к договорной цене) – применяется при наличии небольшой номенклатуры товаров, а также в случаях существенной значимости отдельных видов и групп товаров;

- отнесения транспортных расходов на отдельный счет – применяется при их незначительном удельном весе, а также в случаях невозможности их отнесения непосредственно по конкретным видам (группам) товаров и организуется на:

а) счете 15 «Заготовление и приобретение материалов», согласно расчетным документам поставщика – путем списания «отклонения в стоимости материальных ценностей» – разницы между фактической себестоимостью приобретенных товаров (стоимости товаров по договорной цене и транспортных расходов) и их учетной ценой;

б) на отдельном субсчете к счету 41 «Товары» – путем списания пропорционально учетной стоимости реализованных материалов;

Вариант бухгалтерского учета транспортных расходов определяется организацией самостоятельно и отражается в учетной политике.

При этом, в качестве учетных цен на товары могут применяться [3]:

- договорные цены – отклонение от фактической себестоимости товаров учитываются отдельно в составе транспортно-заготовительных расходов;

- фактическая себестоимость товаров по данным предыдущего месяца или отчетного периода (отчетного года) – отклонение от фактической себестоимости товаров текущего месяца и их учетной ценой учитываются в составе транспортно-заготовительных расходов;

- планово-расчетные цены – разрабатываются и утверждаются организацией применительно к уровню фактической себестоимости соответствующих товаров и предназначены для использования внутри организации – отклонение от договорных цен и их учетной ценой учитываются в составе транспортно-заготовительных расходов;

- средняя цена группы – разновидность планово-расчетной цены, устанавливаемая в случае, когда производится укрупнение номенклатурных номеров товаров путем объединения в один номенклатурный номер нескольких размеров, сортов, видов однородных товаров, имеющих незначительные колебания в ценах, учитываемые на складе на одной карточке – отклонение между фактической себестоимостью товаров и учетной ценой учитывается в составе транспортно-заготовительных расходов.

Списание отклонений в стоимости товаров (транспортных расходов) по отдельным видам (группам) товаров производится пропорционально учетной стоимости товаров, исходя из отношения суммы остатка величины отклонения (транспортных расходов) на начало месяца (отчетного периода) и текущих отклонений (транспортных расходов) за месяц (отчетный период) к сумме остатка товаров на начало месяца (отчетного периода) и поступивших товаров в течение месяца (отчетного периода) по учетной стоимости [3].

Транспортные расходы, приходящиеся на реализованный товар для целей налогового учета, в соответствии со ст. 320 НК РФ равны сумме транспортных расходов на остаток товаров на начало месяца и транспортных расходов за отчетный месяц за вычетом транспортных расходов, приходящихся на остаток товаров на конец месяца.

Сумма прямых расходов, относящаяся к остаткам товаров на складе, определяется по среднему проценту за текущий месяц с учетом переходящего остатка на начало месяца в следующем порядке:

1) определяется сумма прямых расходов, приходящихся на остаток товаров на складе на начало месяца и осуществленных в текущем месяце;

2) определяется стоимость товаров, реализованных в текущем месяце, и стоимость остатка товаров на складе на конец месяца;

3) рассчитывается средний процент как отношение суммы прямых расходов к стоимости товаров;

4) определяется сумма прямых расходов, относящаяся к остатку товаров на складе, как произведение среднего процента на стоимость остатка товаров на конец месяца.

Таким образом, при прочих равных условиях, методика распределения транспортных расходов в бухгалтерском и налоговом учете идентичны.

Выбытие товаров в неторговых организациях осуществляется преимущественно путем их оптово-розничной продажи, а оценка их выбытия для целей налогового и бухгалтерского учета может осуществляться [1, 2]:

- по себестоимости каждой единицы;

- по средней себестоимости – определяется по каждой группе (виду) товаров как частное от деления общей себестоимости группы (вида) товаров на их количество, складывающихся соответственно из себестоимости и количества по остатку на начало месяца и по поступившим запасам в этом месяце.

- по себестоимости первых по времени приобретения материально-производственных запасов (способ ФИФО).

В связи с необходимостью распределения транспортных расходов пропорционально учетной стоимости товаров, наиболее целесообразным является способ списания товаров по средней себестоимости.

В результате проведенного анализа нормативно-правовых документов регламентирующих порядок ведения, организации учета и оценки операций с товарами, в целях сближения бухгалтерского и налогового учета в неторговых организациях можно

предложить:

- фактическую себестоимость при оценке поступления товаров отражать в размере договорной стоимости их приобретения;
- учет транспортных расходов вести на отдельном субсчете к счету 41 «Товары» – 41-5 «Прямые транспортные расходы».
- транспортные расходы распределять пропорционально договорной стоимости товаров;
- выбытие товаров осуществлять методом средней себестоимости.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №117-ФЗ (ред. от 29.12.2015) [Электронный ресурс]: // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/
2. Приказ Минфина РФ от 09.06.2001 N 44н (ред. от 25.10.2010) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01» [Электронный ресурс]: // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=107302;fld=134;from=64965-6;rnd=184768.30748704712817604;;ts=0184768732382882183501>
3. Приказ Минфина РФ от 28.12.2001 №119н (ред. от 24.12.2010) «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету материально-производственных запасов» [Электронный ресурс]: // Консультант плюс / АО «Консультант плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_35543/

УДК 627.7

А.А. ПЕТРЕНКО

студент группы 14-ЗМ-СПО-02 факультета менеджмента
кафедра государственного и корпоративного управления
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
(Россия, г. Краснодар)

ОСНОВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Сущность регионального менеджмента как одного из типов специального менеджмента сводится к совокупности принципов, методик, методов, базовых форм и средств воздействия на хозяйственную деятельность региона.

В современной российской практике сложилось следующее понимание явления. **Региональный менеджмент** — это система управления социально-экономическими процессами в регионе в условиях перехода его хозяйства к рыночным отношениям.

В целом, региональный менеджмент является симбиозом науки и практики управления социально-экономическими процессами региона в условиях рыночной экономики или перехода к ней. Теоретический базис регионального менеджмента представляет собой систему фундаментальных научных знаний, к которой относятся принципы и теории регионального менеджмента; методы, методики и модели регионального менеджмента; механизмы регионального менеджмента; система регионального менеджмента.

Задачи и объект регионального управления.

Региональный менеджмент подразумевает многообразие задач, которые обусловлены особенностями переходного периода и рыночной экономики.

Переход от административной экономической системы к рыночной характеризуется исчезновением вертикальных связей, генерацией и стабилизацией горизонтальных, внутри- и трансрегиональных связей. При переводе определенной доли регионального хозяйства на рыночные рельсы меняется функциональная структура механизма управления региона, что стимулирует деформацию и сокращение его организационной и иерархической структур. На первый план выходят опосредованные методы взаимодействия субъектов и объектов федерального, регионального и муниципального управления, разрастаются их хозяйственные связи, отношения по поводу использования собственности и т.д. Все это служит объективной основой для становления и разви-

тия регионального менеджмента, задачи которого отличаются от задач планово-директивной системы территориального управления. К **базовым задачам** регионального менеджмента относятся:

- обеспечение эффективного функционирования расширенного воспроизводства базовых условий жизнедеятельности регионального населения региона для достижения высокого уровня и качества жизни;
- социально-экономические изменения в регионе, проведение анализа, прогнозирования и разработка программ регионального развития;
- оптимизация финансовых потоков, генерация условий и механизмов развития экономической системы региона и муниципальных образований;
- обеспечение повышения экологической безопасности в регионе, интенсификация процессов защиты окружающей среды;
- формирование и реализация структурной, инвестиционной и научно-технической политики в регионе, создание и развитие рыночной инфраструктуры.

Базируясь на содержании, сущности и задачах регионального менеджмента, его основной **объект** можно охарактеризовать по следующим основным признакам.

1. Четкая принадлежность к существующей форме собственности (федеральная, муниципальная, собственность субъекта Федерации).
2. Особенности продукции или услуг, которые производятся субъектом хозяйствования (внутрирегиональная, межрегиональная или экспортная ориентация продукции и др.).
3. Возможность и сила воздействия субъекта хозяйствования на демографические, экономические, экологические, инновационные и иные процессы в регионе.
4. Воспроизводство условий жизнедеятельности населения, удовлетворение потребностей людей вне сферы производства (охрана здоровья, удовлетворение потребностей в образовании и культуре, социальная защита и поддержка).

Вследствие того, что под данную классификацию попадают все хозяйственные единицы региона, в совокупности они являются объектами регионального менеджмента.

Список литературы

1. Алдакушева А.Б. Модели экономического инструментария в процессе стратегического планирования // Terra Economicus. 2006. № 2. С. 194-198.
2. Непарко А.А., Алдакушева А.Б. Сбытовая логистика // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты Международная научно-практическая конференция. Научный центр "Олимп". Москва, 2015. С. 375-378.
3. Тренбач М.В., Алдакушева А.Б. Основные функции и задачи в логистической системе // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты Международная научно-практическая конференция. Научный центр "Олимп". Москва, 2015. С. 521-525.

УДК 627.7

А.А. ПЕТРЕНКО

студент группы 14-3М-СПО-02, факультета менеджмента
кафедра государственного и корпоративного управления
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
(Россия, г. Краснодар)

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ В РОССИИ

К середине 90х годов российские реформаторы, руководствуясь мировым опытом успешного развития свободных экономических зон (СЭЗ), приняли решение о разработке охватывающей сети зон данного типа. Срок реализации проекта был назначен на 2-3 года и планировалось создать до 50 свободных зон в регионах бывшего СССР. Основной целью специальных зон стал быстрый и безболезненный переход от административной и дефицитной экономики к рыночной и ориентированной на потребителя. По представлениям российских предпринимателей экономическая зона должна выглядеть как "заповедник нормального рынка в ненормальной стране".

Данным вопросом начали заниматься еще в середине 80-х годов. Например, в 1986 г. появился проект создания СЭЗ "Находка". К концу 80-х годов разработана государственная концепция развития свободных экономических зон в регионах СССР.

Сущность СЭЗ сводилась к территории свободного предпринимательства, которая могла быть компактно расположена в районах с развитым научно-техническим потенциалом. Приоритетной их задачей считалось привлечение иностранного капитала и технологий. Правительством СССР в декабре 1989 г. было принято постановление о создании свободных экономических зон в городах Находка и Выборг. Уже через несколько месяцев после базовые положения общего характера в отношении свободных экономических зон были изложены в "Основах законодательства об иностранных инвестициях в СССР".

В начале 90х национальная концепция была дополнена комплексом региональных инициатив. Данные предложения основывались на предоставлении большей независимости свободных экономических зон и предлагали отводить значительные территории под размещение СЭЗ. Спустя несколько лет на государственном уровне было принято решение о развитии 13 свободных экономических зон. По каждой СЭЗ Совет Министров РСФСР утверждал отдельное положение, закрепляющее ее хозяйственно-правовой статус.

Правительство пришло к выводу о неэффективности огромных территории зон и предложило реализацию концепции микрозон. Они представляли собой один из видов свободных таможенных зон и зон экспортного производства. В качестве базиса для отбора зон лег принцип баланса между выгодным географическим расположением зоны и минимизацией затрат на ее инфраструктурное обустройство.

Получила широкое распространение тенденция сокращения ранее созданных СЭЗ через снижение и лишение их ряда привилегий. Были опубликованы работы о малой перспективности СЭЗ в России, о необходимости развития всей экономики в льготном рыночном режиме, а не каких-то ее отдельных частей.

В настоящее время свободные экономические зоны являются важными составными частями современной рыночной экономики, но стоит трезво оценивать их роль и значимость. Общий мировой опыт функционирования СЭЗ подтверждает тезис об их ограниченном влиянии на развитие национальной экономики. Также их можно использовать только в достаточно узком числе направлений. Рассматривая ситуацию с организацией и функционированием свободных экономических зон в России за последние годы, можно утверждать, что они находятся в стадии становления, выбора тактики и стратегии, разработки приоритетов и ориентации. Данный период может затянуться на годы без существенной поддержки государства и ряд проектов просто не будет реализован. Ожидания эффективных результатов от СЭЗ могут смениться разочарованиями, отказом от самой идеи.

Свободные экономические зоны в России при использовании их государством как механизм селективной либерализации инвестиционного климата должны выполнить свою роль, концентрируя экспортно-ориентированное и импортозамещающее производство, представлять собой "ловушки" для иностранных инвестиций, стимулируя внешнеэкономические связи. Они также должны стимулировать сосредоточение технико-технологических инноваций, способствовать освоению современного рыночного механизма хозяйствования.

Организация и развитие СЭЗ в России должна стать одним из инструментов интеграции национальной экономики в мировое хозяйство как средство интенсификации ее международных экономических связей.

Список литературы

1. Тренбач М.В., Алдакушева А.Б. Основные функции и задачи в логистической системе // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты Международная научно-практическая конференция. Научный центр "Олимп". Москва, 2015. С. 521-525.
2. Непарко А.А., Алдакушева А.Б. Сбытовая логистика // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты Международная научно-практическая конференция. Научный центр "Олимп". Москва, 2015. С. 375-378.
3. Жилин И.С., Алдакушева А.Б. Организация маркетинга персонала // Новое слово в науке: перспективы развития. 2015. № 4 (6). С. 249-250.

УДК 336.221.4

Т.Г. ПОГОРЕЛОВА

преподаватель кафедры бухгалтерского учета и аудита
Южный федеральный университет (Россия, г. Ростов-на-Дону)

ДЕТЕРМИНАНТЫ НАЛОГОВОГО ПОРТФЕЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ

В работе рассматриваются исторические и экономические аспекты развития налоговой системы России. Отмечается, что одним из ключевых условий эффективной деятельности налоговой системы является формирование оптимального налогового портфеля организации.

Ключевые слова: налоговые платежи, налоговая система, налоговый портфель

Для определения места и роли налогового портфеля хозяйствующего субъекта в налоговой системе, исследуется само понятие «налоговая система».

В российской научной литературе последних двух десятилетий массируется мнение, что налоговая система в Советском Союзе полностью отсутствовала, что налоги в России появились лишь в лихие 1990-е гг. Это не соответствует истине и вводит в заблуждение начинающих исследователей.

В советское время налоговая система не только существовала, но и в большей степени соответствовала социально-экономическим условиям, чем современная российская налоговая система условиям рыночной экономики.

Налоговая система СССР значительно отличалась от зарубежных, и от современной российской налоговых систем. Так, в ней с 1930 по 1980-е годы отсутствовали акцизы (их роль выполнял налог с оборота, доля которого в доходах бюджета, в 1980-х гг. превышала 25%) и налог на прибыль в его ординарном понимании (вместо него применялись отчисления свободного остатка от прибыли). Подоходный налог с населения с 1943г. до середины 1990г. был аналогичен действующей в настоящий момент ставке НДФЛ - 13%.

Учитывая особенности советской налоговой системы, нельзя согласиться с утверждением о том, что в годы социалистической экономики не существовало понятия «налоговая система», выполняющая в масштабе государства важные экономические функции. В этом разрезе логичнее утверждение, что целостной налоговой системы не было, начиная с 1991 г. и не существует до настоящего времени. Свидетельством этого является налоговое законодательство региональных и местных властей, господствовавшее в России в 1992 - 1997 гг., а также регулярные изменения, которым до сих пор подвергается Налоговый кодекс России (НК РФ). В перечень таких существенных изменений входит введение отдельных налогов с последовавшей через незначительный срок их отменой, например, существовавшего в 1999 - 2000 гг. налога на отдельные виды транспортных средств или налога с продаж (1999 - 2003 гг.). К ним так же относится и установление в 1999 г. контроля за крупными потребительскими расходами, и его отмена с 2004 г.; учреждение с 2001 г. акцизных складов для алкогольной продукции и последовавшая с 2006 г. их ликвидация; расформированный единый социальный налог (ЕСН) (2001 - 2009 гг.), однако, Правительство РФ считает необходимым реанимировать его, отменив страховые взносы во внебюджетные фонды.

В советское время экономическая система была другая, но и будучи административно-командной, она не могла обойтись без широкого спектра налоговых платежей, в который кроме указанных налогов входили также: земельный налог; сельскохозяйственный налог; налог с владельцев транспортных средств; налог с владельцев строений; и пр. С начала 1940-х гг. и до 1991 г. в России существовал налог на холостяков, одиноких и малосемейных граждан СССР (налог за бездетность), о необходимости возобновления, которого в Государственной Думе велись активные дебаты в 2004 - 2006 гг. Советский период - это почти три четверти века, состоявший из нескольких этапов, в каждом из которых налоговая система путем реформ приобретала определенные особенности. От продрозверстки - этапа военного коммунизма был осуществлен переход к продналогу и восстановлению обширного списка налогов и сборов этапа НЭПа. Одновременно со сворачиванием НЭПа и формированием административно-командной системы была проведена налоговая реформа 1930 - 1932 гг. Во второй половине 1980-х гг. налоговая система была также существенно изменена в связи со сменой курса в экономической политике государства. В 1960г. был принят Закон, преду-

смагивавший отмену подоходного налога в Советском Союзе. Планировалось осуществить отмену в течение следующих четырех лет с 1961 по 1964 гг. поэтапно ежегодным повышением необлагаемого минимума и уменьшением суммы налога. Одновременно с подоходным налогом предполагалось с 1965г. отменить налог на бездетность. Однако в результате в 1962 г. сроки освобождения заработной платы рабочих и служащих от этих налогов были перенесены, и после смены политического руководства, от эту реформу решили отклонить. Цель отмены подоходного налога основывалась на стремлении Н. Хрущева показать всему остальному миру, что в Советском Союзе граждане живут лучше, чем в капиталистических странах, в том числе и за счет того, что освобождены от уплаты всех налогов. Предвестниками принятия закона об отмене подоходного налога в Советском Союзе были многочисленные публикации в 1950 - 1960-х гг., обосновывающие тезис о том, что налоги, в условиях являются инструментом эксплуатации трудящихся масс и попытке теоретического обоснования возможности существования государства (естественно, советского) вообще при полном отсутствии налогов. Таким образом, представляется вывод, что в советское время существовало понятие «налоговая система», так и сама система налогообложения. В начале 1990-х гг. в России особенное внимание уделялось ранее неизвестным в нашей стране налоговым отношениям.

Налоговая система - это институт, демонстрирующий преемственность экономической истории России. Реформа налоговой системы осуществлялась в 1990 - 1991 гг. (еще до развала СССР), в ходе которой в 1990 г. вместо отчислений свободного остатка от прибыли был введен налог на прибыль, пропорциональный подоходный налог был заменен прогрессивным, в 1991 г. был введен налог с продаж и разработана замена налога с оборота налогом на добавленную стоимость (НДС) и акцизами.

За время существования государственных финансов в России, аналогично другим странам, периодически появлялись новые виды налоговых платежей и затем уступали свое место другим. Несмотря на унификацию налоговых терминов, в современных налоговых системах, сохраняется одновременно несколько понятий, относящихся к категории налоговых платежей: сбор, взнос, акциз, пошлина, отчисления, плата и платежи. Разнообразие в названиях налоговых платежей обусловлено значительным сроком существования налогообложения.

В первой части НК РФ, принятой в 1998 г. на законодательном уровне впервые введено различие в понятиях налога и сбора. В понятие «налог» в тексте НК РФ вошло прямое указание на индивидуальную безвозмездность в адрес налогоплательщика со стороны государства и фискальные цели, с которыми этот вид платежа устанавливается. Упрощение системы взаимоотношений налогоплательщиков с государством в лице его налоговых органов, снижение налоговой нагрузки на экономику, сокращение количества налогов и налоговых льгот были ключевыми целями налоговой реформы, исполняемой с принятием в России части второй НК РФ.

Налоговая система как экономическая категория до настоящего времени не имеет в научной литературе однозначной интерпретации. В советское время понятие «налоговая система» определялось как «совокупность налогов, взимаемых в государстве, а также форм и методов их построения». Что касается начала современных российских экономических реформ, то в Законе РФ от 27.12.1991г. N 2118-1 «Об основах налоговой системы в Российской Федерации» понятие «налоговая система» трактовалось так же вполне лаконично: «совокупность налогов, сборов, пошлин и других платежей, взимаемых в установленном порядке, образует налоговую систему».

В любой системе важным является установление ключевых взаимосвязей. В российской практике реформирования налогов это взаимное влияние учитывается незначительно. Так, в 2011 г. намерение уменьшить дефицит Пенсионного фонда привело к недопоступлению НДСФЛ в региональные бюджеты. Налоговая система должна быть не просто «совокупностью налогов и сборов», а системой, т.е. совокупностью взаимосбалансированных налоговых платежей[1]. Элементы (налоговая база, уровень налоговых ставок, налоговые льготы, характер налоговой шкалы и т.д.) каждого налогового источника бюджетных доходов должны соответствовать текущей социальной и экономической ситуации и быть максимально взаимосвязаны со всеми элементами других налоговых платежей. Осуществить это непросто, но только так российская налоговая система из примитивного и в некоторой степени спонтанного комплекта налогов и сборов может стать эффективной и упорядоченной системой. Налоговый портфель становится инструментом, с помо-

щью которого может быть достигнуто сбалансированное соотношение целей экономических субъектов и государства [2]. Реализация системы управления налоговым портфелем организации подчинена интересам обеспечения устойчивости и рентабельности хозяйствующего субъекта.

Основной задачей формирования налогового портфеля является оптимизация налогообложения субъекта экономики, придав совокупности подлежащих уплате налогов такие характеристики, которые недостижимы с позиции отдельно взятого налога [3]. Под оптимизацией налогового портфеля понимается законное обоснованное использование налоговых альтернатив. В процессе формирования налогового портфеля достигается новое качество с заданными характеристиками. Оптимальный налоговый портфель является одним из инструментов, с помощью которых хозяйствующий субъект обеспечивает при минимальном риске заданную стабильность дохода.

Список литературы

1. Грачев М.С. Налог, сбор и налоговая система: экономические, исторические и правовые аспекты // Международный бухгалтерский учет. -2012. N 33. С. 29 - 36.
2. Погорелова Т.Г. Теоретические аспекты категоризации налогового портфеля субъектов экономики // Экономика и предпринимательство. -2015. №7(60). С.83-91.
3. Фролова И.В. Современные тенденции интеграции бухгалтерского и налогового учета // В сборнике: Экономическая политика хозяйственного роста. Тематический сборник научных трудов. Южный федеральный университет. Ростов-на-Дону, - 2015. С. 168-172.

УДК 338.22.021.4

Е.В. ПУСТЫННИКОВА

д.э.н., доцент каф. экономики и организации производства
УлГУ (Россия, г. Ульяновск)

М.В. МИШКИНА

студентка 3 курса «Экономическая безопасность»
УлГУ (Россия, г. Ульяновск)

Т.А. ПУТРЕНКОВА

студентка 3 курса «Экономическая безопасность»
УлГУ (Россия, г. Ульяновск)

КЛЮЧЕВЫЕ АСПЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ

Система государственного регулирования экономики в России в настоящее время ориентирована на обеспечение саморегулируемого механизма развития рынка. По этой причине косвенный подход государственного регулирования является основным. Среди косвенных методов государственного регулирования в условиях рынка преобладает фискальная политика. К наиболее распространенным и результативным инструментам фискальной политики относятся: государственные инвестиции, государственные заказы, социальные программы.

Ключевые слова: государственное регулирование экономики, фискальная политика, оптимизация расходов, государственная поддержка, саморегулируемый механизм развития рынка

В обеспечении нормального функционирования любой современной экономической системы важная роль принадлежит государству.

Государственное регулирование всегда, во все времена и во всех странах оказывало ключевое влияние на функционирование экономики, и как следствие и на развитие общества в целом. Таким образом, государственное регулирование является важной частью функционирования экономики и, поэтому, заслуживает самого пристального внимания.

Система государственного регулирования экономики в России складывается и обретает свои особенности и отличия. Одним из важных направлений государственного регулирования в настоящее время является управление инфляционными процессами. Основными задачами государственного регулирования экономики в целом являются следующие [1]:

- обеспечение устойчивости экономического роста;
- защита национальных интересов во внешнеэкономических отношениях;

- обеспечение конкурентоспособного развития отечественного бизнеса;

Механизм государственного регулирования (его масштабы, конкретные формы и методы) определяется экономической ситуацией и факторами, оказывающими влияние на тенденцию и дальнейшее развитие экономики. От важности и силы влияния факторов зависит эффективность реализации той или иной национальной модели государственного регулирования

Государственное регулирование экономики в формате смешанной экономической системы представляет собой систему типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям [2].

Проведём ретроспективный обзор экономических школ и научных направлений государственного регулирования. Результаты обзора представлены в табл.1.

Таблица 1. Обзор экономических школ и научных направлений государственного регулирования

Название экономической школы	Классическая школа	Неоклассическая школа	Кейнсианство	Монетаризм
Период	XVIII века — 30-х гг. XIX века.	в конце XVIII века	30-е годы XX века	50-е гг XX и до наших дней
Представители	Адам Смит Давид Рикардо	Альфред Маршал	Джон Кейнс	Милтон Фридмен
Произведения	1. Исследование о природе и причинах богатства народов 2. Начала политической экономии	Принципы политической экономии	Общая теория занятости, процента и денег	1. «Роль монетарной (денежной) политики» 2. «Деньги и экономическое развитие»
Основные идеи	1. Адам Смит считал, что в экономике действует естественный порядок, поэтому рынок не нуждается в государственном регулировании. «Принцип невидимой руки» 2. Рикардо считал "закон стоимости" фундаментом, на котором строится вся политэкономия. Труд – единственный источник богатства, труд лежит в основе стоимости (цены товара) 3. Экономика обладает способностью к саморегулированию и полному использованию своих ресурсов	1. Концепция равновесной цены, «крест Маршала» 2. Обстоятельно проанализировал, как складываются и взаимодействуют спрос и предложение, ввел понятие эластичности спроса, предложил свою, «компромиссную» теорию цены.	1. Кейнс считал, что рыночная система изначально не равновесна, поэтому нуждается в жестком государственном регулировании. 2. Идея Кейнса состоит в том, чтобы через активизацию и стимулирование совокупного спроса = «накачка спроса» - воздействовать на расширение производства и предложение товаров и услуг. 3. Государство осуществляет увеличение денежной массы, снижение ставок процента;	1. Экономическая теория регулирования экономики с помощью денежно-кредитных инструментов (эмиссия, процентная ставка банка). 2. Монетаристское правило: денежное предложение должно расширяться с такой же скоростью, как и темп роста реального ВВП 3. Монетаристы считают, что рыночное стремится к стабильности, само налаживанию.

По результатам систематизации научных направлений, очевидно, что важнейшим государственным инструментом регулирования является фискальная политика. В условиях рыночной экономики особенно важно знание сущности, целей, видов и инструментов фискальной политики, а также механизма ее действия для более правильной ориентации в существующей ситуации в стране с целью правильного принятия управленческого решения. Фискальная политика направлена на сглаживание деловых циклов и обеспечение экономического роста страны путем манипулирования государственным бюджетом. Для реализации целей фискальной политики зачастую государство использует следующие инструменты [3]:

- государственные инвестиции;

- общественные работы;
- социальные программы;
- государственные трансферты;
- государственный заказ.

Ведущим критерием оптимально реализуемой фискальной политики является достигнутый экономический рост, который иногда несовместим с сохранением сбалансированности бюджета и требует превышения его расходов над доходами.

Проводя фискальную политику, государство может делать акцент на регулировании, как совокупного спроса, так и совокупного предложения [2].

В настоящее время, очевидно, что экономика Российской Федерации переживает далеко не самые лучшие тенденции её развития, и от того, как правительство будет осуществлять бюджетно-налоговую политику, зависит судьба каждого гражданина, судьба всей страны в целом. По-нашему мнению, в настоящее время правительству необходимо оптимизировать расходы, одновременно создавать благоприятные условия для развития бизнеса, и в то же время не лишит трансфертных выплат тех, кто в них действительно нуждается.

Подходы фискального регулирования экономики государства

Автоматическая политика

Дискреционная политика

Автоматическая (не дискреционная) фискальная политика основана на действии встроенных (автоматических) стабилизаторов [4].
 Встроенный (автоматический) стабилизатор — это экономический механизм, позволяющий снизить амплитуду циклических колебаний уровней занятости и выпуска, не прибегая к частым изменениям экономической политики правительства.
 В период экономического подъема автоматическая фискальная политика предполагает сокращение трансфертных выплат и увеличение налоговых ставок для снижения инфляции.
 В период экономического спада автоматическая фискальная политика предполагает увеличение трансфертных выплат и уменьшение налоговых ставок для оживления деловой активности.

Дискреционная фискальная политика представляет собой законодательное официальное изменение правительством величины государственных закупок, налогов и трансфертов с целью стабилизации экономики [1].
 В период экономического кризиса и высокой безработицы государство проводит экспансионистскую дискреционную политику.
 Она проявляется в снижении налогов, увеличении государственных расходов, или в одновременном сочетании первых двух мер.
 В период роста инфляции в стране проводится рестриктивная фискальная политика.
 Она осуществляется через увеличение налогов, сокращение государственных расходов или сочетание этих двух методов.

Подходы

- 1) подоходные налоги;
- 2) косвенные налоги;
- 3) пособия по безработице;
- 4) пособия по бедности.

- 1) общественные работы;
- 2) манипулирование налоговыми ставками;
- 3) изменение трансфертных пособий.

Рис.1. Подходы фискального регулирования экономики государства

На рис.1 реализация фискальной политики представлена в виде подходов по регулированию экономики в двух основных направлениях: государственной поддержки и обеспечении сбалансированности экономического подъема. Тем не менее, максимально разумное использование инструментов и автоматической, и дискреционной политики может существенно влиять на динамику общественного производства и занятости, снижение темпов инфляции и решение других экономических проблем.

По результатам проведенного исследования вывод очевиден:

Применение государством разнообразных методов регулирования экономики имеет свои границы. Недопустимы действия государства, которые разрывают связи внутри рыночного механизма. Однако это не означает, что государство должно абстрагироваться от инфляционных процессов, от монопольного влияния. Напротив, используя различные методы регулирования, возможно обеспечение реализации национальных программ развития экономики. При этом государственное регулирование нужно осуществлять сбалансированно, осторожно, не ослабляя и не заменяя рыночные стимулы, не разрушая саморегулируемый механизм рынка [7 С.21].

Список литературы

1. Государственное регулирование экономики - Морозова Т.Г. - Учебное пособие
2. Кушлин В.И. Государственное регулирование экономики : Учебник / В.И.Кушлин. — Москва : Экономика, 2013. — 495 с. — (Высшее образование).
3. Государственное регулирование экономики: Учебник/И.С.Цыпин, В.Р.Веснин - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 296 с.: 60x90 1/16. - (Высшее образование: Бакалавриат)
4. Экономическая теория: учебник/ под ред. А. И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. – СПб.: Изд. СПбГУЭФ, Изд. «Питер Ком», 2004.
5. Клавдиенко В. Государственное регулирование в экономике // Проблемы теории и практики управления. 2008. № 6. С. 29-37.
6. Орешин В. П. Государственное регулирование национальной экономики М.: ИНФРА-М, 2007. 124 с.
7. Пустынникова Е.В. Процессы эффективного управления корпоративными структурами в экономических кластерах (на примере Ульяновской области): автореферат – Ульяновск, 2012г. с.49.

УДК 331.1

А.М. ПЯТОЧЕНКО

студент, 4 курс

Кубанский государственный технологический университет (Россия, г. Краснодар)

О.Н. КОЛОМЫЦ

канд. соц. наук, доцент кафедры производственного менеджмента и экономики отраслей народного хозяйства

Кубанский государственный технологический университет (Россия, г. Краснодар)

ИССЛЕДОВАНИЕ БЮРОКРАТИЧЕСКИХ СТРУКТУР УПРАВЛЕНИЯ

В работе рассмотрены виды бюрократических структур управления: линейная, функциональная, линейно-функциональная, линейно-штабная, дивизиональная, выявлены их достоинства и недостатки.

Ключевые слова: бюрократия, структура управления, принцип иерархии, принятие управленческого решения, горизонтальные и вертикальные связи

Бюрократия – это социальный слой профессиональных управленцев, включенных в организационную структуру, характеризующуюся четкой иерархией, «вертикальными» информационными потоками, формализованными способами принятия решений, претензией на особый статус в обществе. В данной статье рассмотрим виды бюрократических структур управления [1].

Существуют следующие виды бюрократических структур управления: линейная, функциональная, линейно-функциональная, линейно-штабная, дивизиональная структуры управления организацией.

У линейной структуры управления существуют только вертикальные связи между подразделениями, и они выстраиваются по принципу иерархии. Данная структура базируется на четком единоначалии, где работники или руководители подчиняются только одному вышестоящему лицу, с помощью которого связаны с высшими уровнями управления. Именно так в аппарате управления создается иерархическая лестница по подчиненности и ответственности.

К основным достоинствам линейной структуры управления относится упрощенный процесс в подборе руководителей и осуществления функций управления. Такой тип организации управленческого процесса гарантирует оперативность при принятии и реализации управленческих решений.

Недостатками данного типа структур являются несогласованность горизонтальных связей, вероятность излишней жесткости. В современных условиях производства им необходимо от руководителей более высокого уровня универсальной подготовки, которая ограничивает диапазоны возглавляемого подразделения, а также возможности руководителя эффективно им управлять. Также весомый информационный поток, большое количество контактов с подчиненными, вышестоящими и соседними организациями может привести к тому, что основные временные ресурсы управляющего будут уходить на решение оперативных задач, а важным вопросам не будет уделяться должного внимания [1].

Линейные структуры присущи небольшим организациям с численностью работников не выше 500 человек, с высоким уровнем технологической или предметной специализации, при отсутствии широких объединений между предприятиями.

Функциональная структура характеризуется делегированием полномочий в диапазоне выполняемых функций каждому вышестоящему руководителю. Сущность данной структуры заключается в том, что осуществление отдельных функций ложится на специалистов. Работники единой специальности кооперируются в структурные подразделения и принимают решения, необходимые для производственных отделов. Таким образом, вместе с линейной структурой управления действует и функциональная. Работники находятся в двойном подчинении. Так, рабочий обязан выполнять одновременно указания своего линейного начальника и функционального специалиста. Функциональные специалисты освобождают линейного руководителя от решения специальных вопросов, поэтому при функциональной структуре управления линейный руководитель может больше уделять внимание вопросам оперативного управления. Кроме того, снижается ответственность исполнителей за выполнение своих обязанностей вследствие обезлички. Это несет негативный характер [4].

В линейно-функциональной структуре управления, которая сочетает аспекты линейного, функционального и штабного управления, тесно переплетается выполнение специальных функций с системой подчиненности и ответственности за непосредственное решение управленческих задач. Линейные руководители обладают линейными полномочиями, а функциональные – функциональными по отношению к нижестоящим линейным руководителям и линейными – по отношению к своим подчиненным. Линейно-функциональные организационные структуры управления наиболее эффективны в стабильной среде, рассчитаны на использование действующих технологий и сложившиеся рынки, способствуют эффективному производству стандартизированных товаров и услуг, направлены на ценовую конкуренцию. Они обладают достоинствами как линейных, так и функциональных организационных структур.

Линейно-функциональная структура имеет следующие недостатки: нарушает принцип единоначалия, возникают некоторые трудности при принятии и осуществлении сложных управленческих решений [7]. Жесткое разделение труда содействует повышению заинтересованности всех органов управления в реализации только своей функции, которая присуща для функциональных подразделений. Это является причиной того, что при возникновении новых, неординарных, сложных, межфункциональных задач появляется необходимость в частых согласованиях проектов решений на высшем уровне управления. Линейно-функциональная структура используется на средних и крупных промышленных организациях, проектно-конструкторских и научно исследовательских предприятиях, численность которых составляет от 500 до 3000 человек. При дополнении линейно-функциональной структуры штабным органом образуется линейно-штабная организационная структура управления. Линейно-штабная (штабная) организационная структура управления также строится по принципу функциональной специализации управленческого труда, но главная задача менеджеров – координировать действия функциональных служб в штабах различных уровней, а также направление данных действий соответствующих общим интересами компании. Штаб находится во власти линейного руководителя. Он не имеет права принимать решения, а только выполняет функции совещательного органа, который готовит программу решений.

Данная структура с помощью объединения функциональных специалистов в едином органе управления обеспечивает оперативность и качество решений за счет их всестороннего

обоснования. Она практически исключает противоречивые распоряжения и позволяет освободить линейных руководителей от деятельности по координации работы различных служб.

Достоинства линейно-штабной структуры управления: весомое увеличение эффективности использования управленческого потенциала при решении оперативных вопросов. Но управленческие системы с линейно-штабной структурой не в полной мере добиваются эффективности решаемых задач. Линейно-штабная структура управления необходима для ликвидации последствий стихийных бедствий, оперативного решения специфических задач [2].

Что касается дивизиональной организационной структуры, то особенно явно она проявляется на крупных предприятиях с широким ассортиментом товаров и услуг, быстро меняющимися техникой и технологией, реагирующей на изменения потребностей и спроса общества на новейшие потребительские товары [3]. Разделение функций теперь не ограничивается только по классическому принципу: производство — поставки — финансы. На больших предприятиях подчиненные им отделения начинают специализироваться на производстве какого-либо одного продукта или увеличивают ассортимент и реализацию всей продукции. Обнаружилась возможность скорее и результативнее отвечать на изменение обстановки, принимать во внимание инновации [6]. Но дивизиональные структуры, как и многофункциональные, не свободны от недостатков. Так, значительно усложнился процесс контроля за действиями новых структур. Расширение горизонтальных связей, при всей имеющейся положительности, несет ослабление вертикальных связей. Излишняя автономизация частей организации может привести к абсолютной утрате воздействия со стороны центральных структур, а значит, подчинения единым целям и задачам [2].

Таким образом, глобальный финансовый кризис ускоряет «естественный отбор» наиболее рациональных и эффективных форм структурной организации экономических отношений мезоуровня, выводя за пределы воспроизводственного процесса иррациональные и не обладающие необходимым потенциалом саморазвития формы [5].

Список литературы

1. Вебер М. Избранные произведения. Образ общества. - 71с.
2. Воротников А.А. Политология: учебник для ВУЗов. - М., 2006. - 371с.
3. Коломыц О.Н., Попова Л.Н. Приоритетные направления кадровой политики // Научные труды SWorld. – 2008. – Т.5. - №3. – С. 27-29.
4. Курашвили Б.П. Борьба с бюрократизмом / Б. П. Курашвили: Наука, 2003. – 236 с.
5. Прохорова В.В. Возможности структурной организации мезо- уровня экономических отношений // Terra Economicus. - 2009. - Т. 7. - № 3-3. - С. 227-229.
6. Прохорова В.В., Хилько Н.А. Перспективы постиндустриальных преобразований региональных экономических систем современной России с участием корпораций и сетевых организаций // Представительная власть - XXI век: законодательство, комментарии, проблемы. - 2013. - № 4 (123). - С. 12-15.
7. Толмачев А.В. Теория менеджмента: учеб. пособие / А.В. Толмачев, И.Г. Иванова, Е.М. Кобозева. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – 300 с.

УДК 685.513.4

И.В. САВОСИН

канд. хим. наук, доцент кафедры производственного менеджмента
Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева
(Россия, г. Кемерово)

В.С. НЕЗНАНОВА

магистрант по направлению «Менеджмент»
Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева
(Россия, г. Кемерово)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМИРОВАНИЯ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ ОСВОЕНИЯ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

В работе предлагается методика расчета норм времени освоения производственной мощности при проектировании новых производств. Нормирование процесса экономического освоения может повысить обоснованность планов, и послужить стимулом к изысканию резервов роста производительности труда и снижения себестоимости

Ключевые слова: планирование, нормирование, освоение производственных мощностей, проектная себестоимость

Характерной особенностью развития химической промышленности является ее органическая взаимосвязь с научными исследованиями, инновационными разработками, НТП в целом. Рост наукоемкости производства требует все большего отвлечения ресурсов в сферу НИОКР. Однако при всей важности указанной сферы она является реально затратной, создавая лишь потенциальные возможности повышения эффективности вновь введенных производств. Необходимо подчеркнуть, что производства, в основе которых лежат новые технологии, отличаются тесной сбалансированностью и взаимозависимостью стадий производственного цикла, что предъявляет повышенные требования к процессу планирования освоения новых производств с точки зрения комплексности и взаимоувязанности определения выпуска продукции и затрат. Более того, продукты (товары) получаемые в производствах тонкого органического синтеза, особенно химико-фармацевтические, вообще не могут быть признаны товарными, если при их производстве допущены отклонения от действующего технологического регламента.

Важнейшим компонентом экономической реализации новейших технологий является нормирование продолжительности технико-экономического освоения новых производственных мощностей. Такого рода нормативы должны стать основой планирования освоения новых производств.

К настоящему времени сложилась практика установления плановых заданий по новым объектам в период их освоения без достаточного учета проектного уровня технико-экономических показателей самих объектов. Фактически плановые и проектные задания существуют отдельно и не увязаны между собой. При вводе в эксплуатацию новых объектов плановые технико-экономические показатели устанавливаются, как правило, исходя из достигнутого к моменту ввода уровня этих показателей аналогичных объектов за предшествующий период.

По многим отраслям промышленности утверждены нормы продолжительности освоения новых объектов. В настоящее время действует порядок, согласно которому по вновь вводимым объектам разрабатываются графики освоения проектных мощностей. Они составляются на основании нормативов освоения проектных мощностей, которые наряду со сроками освоения содержат коэффициенты уровней освоения проектных мощностей на конец года или квартала (если срок освоения меньше года). В графиках определяется минимальная степень освоения проектной мощности, которая должна быть достигнута в отдельные периоды этапа освоения, и устанавливается объем выпускаемой продукции. На их основе осуществляется контроль за ходом процесса освоения в соответствии с разработанной динамикой освоения проектных мощностей.

Нормирование процесса экономического освоения может повысить обоснованность планов, и послужить стимулом к изысканию резервов роста производительности труда и снижения себестоимости.

Плановое распределение производства продукции на предприятиях в период освоения может производиться ориентировочно исходя из общего срока освоения проектных мощностей, предусмотренного утвержденными нормативами. При этом учитываются интересы текущего производства, а планирование производства на новом объекте должно быть подчинено планированию по предприятию в целом.

Назначение нормативов комплексного освоения состоит в том, что с их помощью должно обеспечиваться обоснованное планирование работы вновь вводимых объектов в период их освоения на всех уровнях планирования (предприятие, объединение, отрасль, народное хозяйство). Они служат базой для контроля и анализа работы новых объектов и используются для сопоставления затрат и результатов деятельности объектов в период освоения.

Базой расчета норм продолжительности освоения проектной себестоимости должна явиться технологическая себестоимость. Технологическая себестоимость через динамику технологических коэффициентов материальных затрат концентрированно выражает единство техники и экономики и наиболее полно отражает качественную сторону процесса освоения.

Имея нормативную продолжительность освоения проектной себестоимости, уровень превышения технологической себестоимости к моменту освоения проектного выпуска продукции, а

также зная среднеквартальный темп снижения, определяют нормативные коэффициенты превышения технологической себестоимости над проектной в период освоения.

Для определения нормативных коэффициентов превышения условно-постоянных затрат следует рассчитывать уровень освоения мощности на каждый квартал. Утвержденными нормами период освоения проектной мощности, например, производства капролактама, установлен в 21 месяц [1]. Нормами учтено также, что осуществление подготовительных работ в предпусковой период обеспечивает возможность освоения проектного выпуска продукции на уровне 30-35 процентов. Нормами предопределен уровень освоения проектного выпуска продукции на конец первого года эксплуатации — 70% на третий квартал второго года эксплуатации — 100%. Имея эти данные, расчет уровня достижения проектного выпуска продукции (Y) в промежуточные кварталы можно проводить по формуле:

$$Y = (M - Y_n) * T_{кн} / T_N + Y_n,$$

где M - проектная мощность, 100%; Y — начальный уровень освоения проектной мощности, %; T_N - срок достижения величины проектного выпуска продукции: год, квартал, месяц; $T_{кн}$ — промежуточный период достижения проектного выпуска продукции, %.

Расчет нормативных коэффициентов уровня освоения условно-постоянных затрат осуществляется исходя из обратной зависимости снижения квартальных уровней освоения проектной мощности, от уровня достижения величин проектного выпуска продукции

Зная нормативные коэффициенты освоения проектной себестоимости, можно рассчитать полную плановую себестоимость в любой отрезок времени периода освоения по формуле:

$$C_n = (C_{перем.} * K_1 + C_{пост.} * K_2),$$

где C_n — полная плановая себестоимость в период освоения новых производств; $C_{перем.}$ — проектные условно-переменные расходы, в руб.; $C_{пост.}$ — проектные условно-постоянные затраты работы, в руб.; K_1 и K_2 — нормативные коэффициенты освоения проектных условно-переменных и условно-постоянных затрат.

Использование предлагаемых нормативов в планировании себестоимости позволит повысить эффективность освоения новых производств за счет сокращения сроков освоения и затрат.

Использование в практике норм продолжительности освоения проектных мощностей повышает эффективность новых технологий и приближает момент начала функционирования новых производств на технико-экономическом уровне, предусмотренных проектом. Достижение проектного технико-экономического уровня укажет на начало окупаемости инвестиций.

Список литературы

1. Методические рекомендации по оценке эффективности проектов (вторая редакция) / М-во экон. РФ, М-во фин. РФ, ГК по стр-ву, архит. и жил. политике; рук. авт. кол.: Косов В.В., Лившиц В.Н., Шахназаров А.Г. - М.: «Экономика». 2000 - 421 с.

УДК 338

Е.С. САМОХИНА

бакалавр

Факультет инновационного менеджмента и предпринимательства

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

Т.А. САЛТАНОВА

канд. эконом. наук, доцент кафедры Инновационного менеджмента и предпринимательства
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

ПЛАНИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА УРОВНЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

В работе рассмотрены практические подходы к реализации процессов инновационного планирования на уровне предприятия. Выделены приоритетные направления развития инновационного процесса и факторы их обуславливающие.

Ключевые слова: инновационный процесс, планирование инноваций, развитие организации, система менеджмента планирования, инновационное предпринимательство

Как элемент системы менеджмента планирование является относительно самостоятельной подсистемой, содержащую совокупность специальных инструментов, правил, структурных органов, информации и процессов, которая обеспечивает подготовку и реализацию плановых заданий. Планирование инноваций - это система расчетов, позволяющая обосновать цели и осуществить выбор инновационного развития организации, провести подготовку решений, которые необходимы для их достижения.

Инновационное предпринимательство – трактуется как особый новаторский процесс создающий абсолютно новый продукт или процесс хозяйствования, основанный на поиске новых возможностей, ориентированный на инновации [2, с. 275]. Реализация данных процессов обусловлена готовностью предпринимателя взять на себя риски, возникающую при этом финансовую, моральную и социальную ответственность при реализации инновационного проекта. Планирование инновационных проектов чаще представляется в виде бизнес-плана. В ходе его разработки проводится оценка экономической эффективности и определяются необходимые формы и объемы финансирования. Экономическая целесообразность реализации инновационных проектов определяется на основе общепринятых в мировой и отечественной практике критериев эффективности инвестиций [1, с. 178].

Анализ мировой практики свидетельствует о том, что разработка и внедрение инновационных решений превратились в непрерывный управляемый процесс, позволяющий представить инновационные идеи в перспективе как производственные планы и программы, проникающие во все новые сферы производства и товарные рынки. Непрерывность планирования инноваций включает выполнение двух условий:

- 1) необходимость взаимосвязанности и стратегических, средне- и краткосрочных планов предприятия;
- 2) динамичность плановых расчетов исходя из внешних условий и изменения стратегии предприятия.

При планировании инновационной деятельности учитываются и специфические принципы, такие как комплексность рассмотрения всех стадий инновационного процесса, системность учета планов, непрерывность и другие.

В реализации инновационных процессов необходимо разрабатывать планы по разным направлениям. Классификация инновационных планов отражена в таблице 1. Инновации могут относиться как к технике и технологии, так и к формам организации производства и управления. Все они тесно взаимосвязаны и являются качественными ступенями в развитии производительных сил, повышении эффективности производства.

Таблица 1. Классификация инновационных планов

Признак классификации	Виды планов
Целевая направленность	Стратегическое, текущее и оперативное планирование инноваций
Предметный признак	Планирование научных исследований и разработок, внедрения в производство инноваций, материально-технического снабжения и сбыта, информационного обеспечения, финансов, персонала.
Содержательный аспект	Бизнес-планирование, технико-экономическое и объемно-календарное планирование.
Зависимость от периода планирования	Долгосрочное планирование, ориентированное на пять и более лет; среднесрочное – до пяти лет; краткосрочное - до года.

Внедряя инновации в практику предпринимательской деятельности, очень важно знать, какие факторы способны затормозить или ускорить инновационный процесс. Необходимость развития инновационного процесса, обусловлена следующими факторами:

- усилением интенсивных факторов развития производства, которые способствуют применению достижений НТП во всех сферах экономической деятельности;
- повышение эффективности разработки и внедрения новой технологии;
- необходимостью существенного сокращения временных рамок (срок создания, освоения, повышения производства).
- неопределенность результатов, многовариантность исследований, наличие рисков и возможность получения отрицательных результатов;

- увеличение затрат и ухудшение экономических показателей предприятий при освоении новой продукции, при быстром износе техники и технологий;
- ускоренное внедрение новой техники и технологий в производство.

Для внедрения инноваций разрабатывается бизнес-план в зависимости от специфики инновационного проекта, целевой направленности управленческого решения. Под инновационным проектом понимают последовательность действий, которые обосновывают объем и порядок вложения средств, введение дополнительных мощностей в действие, текущую оценку целесообразности поддержания и продолжения проекта и, конечно, итоговую оценку результативности проекта. Планирование инновационных проектов возможно осуществлять при использовании сетевых методов, базирующихся на графическом изображении плана (сетевого графика). Разрабатываемые графики позволяют наглядно отобразить работы, требуемые для реализации цели инновационного проекта, их технологическую и логическую взаимосвязь. Методы сетевого планирования, представляющие собой совокупность определенных приемов, позволяют на основе сетевого графика разработать рациональную схему выполнения всех работ по инновационному проекту с минимальными затратами времени и ресурсов [4, с. 208].

Таким образом, новаторство, являясь одной из функций предпринимателя, должно присутствовать в предпринимательской деятельности всегда. Сложность процессов планирования инноваций и многообразие разрабатываемых при этом планов требуют строгой организации плановых процедур: подготовки, обработки и синтеза плановой информации, контроля над исполнением планов, их своевременную корректировку в процессе исполнения.

Список литературы

1. Базилевич А.И. Инновационный менеджмент предприятия: учебное пособие. – М.: Юнити-Дана, 2012. – 231 с.
 2. Горфинкель В.Я. Организация предпринимательской деятельности. – М.: Проспект, 2013. – 544 с.
 3. Кузнецов Б.Т., Кузнецов А.Б. Инновационный менеджмент. – М.: Проспект, 2013. – 220 с.
 4. Нуралиев С.У., Нуралиева Д.С. Экономика: Учебник для бакалавров. – М.: Дашков и К, 2015. – 431 с.
-

УДК 332.1

Е.С. САМОХИНА

студентка

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

Д.А. КОВТУН

студентка

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

РАЗВИТИЕ РЫНКА ЗЕМЛИ В РОССИИ

В статье «Развитие рынка земли в России» рынок земли рассматривается в качестве одного из приоритетных факторов развития страны. Развитие данной области тесно связано с общей ситуацией в экономической сфере. Перечислены особенности рынка земли, обозначен его потенциал и возможности. Проанализированы цены на землю.

Ключевые слова: рынок земли, земля, развитие, денежные ресурсы, перспективы

Россия обладает огромными земельными ресурсами, однако, крайняя неэффективность их использования обуславливает актуальность темы исследования. Земля, пожалуй, является одним из основных богатств человечества, поэтому правильное использование данного нам природой ресурса, крайне важно.

Неотъемлемой частью любого развитого государства является хорошо структурированный рынок земли. Земля занимает важнейшее место в жизни и деятельности любого общества, так как каждый человек осваивает и использует её. Рынок земли обладает целым рядом специфических особенностей [4]. Во-первых, являясь абсолютным даром природы, земля носит иррациональный характер стоимости. Вместе с тем, земля - объект купли-продажи; с ней связаны земельные

арендные отношения. Вроде бы совершенно разные утверждения для одного и того же объекта, однако, это данность: землю научились продавать уже давно.

Во-вторых, участки земли подразделяются на хорошие, средние и плохие, в зависимости от их природно-климатических условий и районов расположения. Продуктивность почвы зависит от её плодородия, поэтому оно лежит в основе данного деления. Но она может быть улучшена в результате дополнительных вложений в нее труда и капитала, имеющие название – экономически улучшенное плодородие почвы. Экономически улучшить почву можно практически на любом участке земли, за исключением пустынь и промёрзших до основания земель. Однако бесконечно улучшать невозможно ввиду определенных границ, связанных с известным законом убывающего плодородия почвы, когда при сложившейся технологии обработки земли каждая последующая единица затрат обеспечивает все меньшую и меньшую отдачу.

В-третьих, вследствие ограниченности земельных площадей, введённых природой, предложение земли характеризуется в общественном масштабе совершенной неэластичностью, хотя для конкретного пользователя землей дело обстоит иначе: предложение земли обладает определенной эластичностью, поскольку пользователь имеет возможность увеличить имеющуюся у него земельную площадь за счет конкурентов. Ограниченность предложения земельных ресурсов усиливается закрепленностью земли в частную собственность. Собственники не горят желанием продавать землю. Они сдают её в аренду, с целью получения стабильного, пассивного дохода, в котором они нуждаются. Именно поэтому количество проданной земли за определённый период времени очень невысокое. В этом и заключается принципиальная особенность рынка земли.

На развитие земельного рынка в России оказывают влияние следующие (по степени уменьшения влияния) экономические, правовые, организационные, политические, социальные и культурно-исторические факторы [1, с. 86].

По мнению экспертов, развитие земельного рынка может привести как к положительным, так и к отрицательным последствиям. Большинство экспертов беспокоятся по поводу происходящих процессов деградации земель и усилением социальной напряженности в результате перераспределения собственности на землю. К тому же велика вероятность того, что в результате развития рыночных отношений увеличатся объём земельных платежей и число собственников земельных участков. Не вызывает опасений выкуп больших площадей российских земель иностранными гражданами. В отношении того, сможет ли рынок распределить земельные участки в руках наиболее эффективных собственников, эксперты высказались далеко не однозначно.

Для того, чтобы создать более благоприятные условия для эффективного использования земельных ресурсов необходимо продолжить приватизацию земель поселений, при этом по упрощённой процедуре предоставления земельных участков, плюс к этому, существенно увеличить долю частной собственности (50—70 %) на эту категорию земель. Причем оборот земель поселений должен в большей степени регулироваться рыночными механизмами. В отношении приватизации земель сельскохозяйственного назначения эксперты высказывались более сдержанно, считая, что доля частной собственности на землю сельскохозяйственного назначения не должна быть более 25 %. При этом государство должно четко контролировать оборот земель сельскохозяйственного назначения.

В данный момент, цена на земельные участки сельскохозяйственного назначения является существенно ниже, чем она есть на самом деле (т. е. земля недооценена), и существует прогноз, что в последующие пять лет, она останется такой же, либо совершенно незначительно повысится. По-другому обстоят дела с ценой на землю поселений: соответствие реальной стоимости, а ближайшие пять лет пройдут с увеличением цены на земельные участки, как в поселениях, так и в городах.

Однако и рынок земли далек от того, чтобы быть совершенным. Гарантом стабильности он точно не является. Восполнение недостатков рынка - важнейшая задача государства. Необходимо создать условия, при которых право на собственность будет защищено; субъекты будут соблюдать обязанности, заключенные согласно договору; целенаправленного и разумного использования земельного фонда страны. Государственная система управления должна базироваться на земельном кадастре - это официально составленный, систематизированный свод сведений, касаю-

щийся земельного фонда страны. Очевидно, что вне наличия у государства банка данных о земле невозможно разрешение проблем аграрного сектора.

Под рынком земли следует понимать не только куплю-продажу земли, но и предоставление ее в аренду, а также весь рынок сельскохозяйственной продукции, на котором реализуются в той или иной форме отношения собственности на землю [5, с. 18].

Земельный рынок является той статьёй бюджета, которая приносит одни из наиболее высоких доходов. Развитие рынка земли, в данный момент, могло бы послужить тем толчком для экономики страны, который ей необходим именно сейчас, в период кризиса, приносящей в бюджет государства ощутимый доход, измеряющийся миллионами долларов.

В настоящий момент рынок земли разделился на: сельскохозяйственный и несельскохозяйственный – что, несомненно, является положительным моментом в развитии данного вида рынка. Земля будет постепенно переходить тем собственникам, которые смогут использовать её с наибольшей пользой, при этом оплачивая более высокую арендную плату.

В настоящее время финансовый кризис повлиял на земельный рынок России. Сложившаяся ситуация на международных финансовых рынках отразилась на земельном рынке в плане понижения стоимости земельных участков. Спрос на приобретение земельных участков снизился. Многие крупные землевладельцы стараются любыми способами продать землю, купленную когда-то за сушие копейки, не редко при этом используя демпинг.

Прогнозы специалистов на 2016 год сводятся к одному: стоимость земельных участков будет продолжать снижаться. Стоит отметить, что речь идет не о малозначительных изменениях, а о повышении стоимости на 25% [6, с. 7]. Но нельзя игнорировать имеющуюся нестабильность в экономике, которая может изменить всё за один день. Также прогнозы аналитиков сводятся к тому, что осенью 2016 года стоимость земельных участков вернется на прежний уровень. Иностранные инвесторы смогут стабилизировать ситуацию. Скорее всего, это произойдет из-за неоправданно низкой цены на землю, которая, несомненно, привлечёт инвесторов любого калибра: от мелких до крупных и очень крупных.

Анализируя развитие российского земельного рынка, возникают сомнения относительно того - сможет ли, в сложившейся ситуации, рынок земли в России распределить земельные участки в руках наиболее эффективных собственников.

Список литературы

1. Аникин Б.А. Аутсорсинг: создание высокоэффективных и конкурентоспособных организаций [Текст]: учеб. пособие / под ред. проф. Б.А. Аникина, М.: ИНФРА-М, 2003. 354с.
2. Как делают аутсорсинг в России [Текст] // MD Менеджмент [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mdmworld.ru> (Дата обращения: 25.03.2016).
3. Дж. Брайан Хейвуд. Аутсорсинг: в поисках конкурентных преимуществ. М.: «Вильямс», 2009. 176 с.
4. Мальцев К. В. Проблемы развития земельного рынка в Российской Федерации. // Регионология. – 2014. - №4.
5. Мурашева А.А., Вдовенко А.В. Экономические механизмы регулирования земельных отношений. // Аграрная наука. – 2015. - № 2.
6. Интернет сайт: Unikassa - финансовый портал URL: <http://unikassa.ru/tsenyi-na-zemlyu-v-2016-godu-prognoz.html> (Дата обращения: 25.03.2016).

УДК 330.1

А.Е. СЕРОВ

студент 4 курса, факультет менеджмента

Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ (г. Краснодар)

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ

Свободными экономическими зонами (СЭЗ) называют отдельно выделенные территории страны, которые обладают льготными валютными, налоговыми, таможенными режимами. В СЭЗ поощряется формирование экспортного капитала и приток иностранного капитала в сферу услуг и промышленность, а также совместная с иностранным капиталом торговая и другая предпринимательская деятельность.

Создание приемлемых условий делает СЭЗ важным фактором в экономическом развитии страны, который помогает ускорить включение национальной экономики в мировые хозяйственные связи, а также простимулировать развитие экономики страны в целом. Фактически СЭЗ выступают в качестве полюсов экономического роста. Это активный инструмент управления внешними экономическими связями на уровне региональной политики и государственном уровне.

Типы СЭЗ с точки зрения функциональности:

- оффшорные зоны, в которых на специально выделенных территориях организуются льготные налоговые, валютные, регистрационные и банковские условия для нерезидентов страны;
- комплексные производственные зоны, которые создаются, прежде всего, на экспортное производство товаров массового потребления, не требующих материалоемких затрат;
- технополисы и технологические парки, которые создаются с ориентацией на разработку и освоение инновационных технологий;
- внешнеторговые зоны, где возможно сочетание беспошлинной торговли и развития транспортных, складских услуг и экспортное производство.

Причины формирования СЭЗ на территории РФ:

- необходимость образования высококвалифицированных рабочих мест;
- создание и дальнейшее развитие различных отраслей промышленности, в том числе и высокотехнологичных, а также сферы услуг;
- мотивация регионов страны к экономическому и социальному развитию;
- привлечение капиталов российских и зарубежных компаний.

Принятый федеральный закон предусмотрел формирование на территории нашей страны СЭЗ 2-х видов: **особых технико-внедренческих зон и промышленно-производственных зон**. Также закон предусматривает ведение на территориях СЭЗ лишь таких типов деятельности, которые обговорены законом и предусмотрены постановлением Правительства РФ.

Федеральный закон четко формулирует основные условия налогообложения ОЭЗ, основной из которых гласит о предоставлении максимальных налоговых льгот.

Все участники зон экспортного производства получают значительные льготы относительно федерального налога, которые за счет местных налогов могут дополняться субъектами Федерации:

- освобождение участников от НДС услуг по транспортировке товара;
- освобождение участников со дня регистрации на срок 5 лет от налога на прибыль;
- снижение для участников зоны налога на добавленную стоимость на 50% на продукцию собственного производства, которая реализуется на территории;
- уменьшение налогооблагаемой прибыли на сумму прибыли, которая вложена в инвестиции, по окончании срока 5 лет.

Надо понимать, что организация и создание необходимой инфраструктуры СЭЗ не может быть произведена без вложений серьезных денежных средств из бюджета.

Список литературы

1. Селиванова Е.В. «Зарубежный опыт создания и функционирования свободных экономических зон». Материалы XI региональной научно-технической конференции "Вузовская наука - Северо-Кавказскому региону".
2. Алдакушева А.Б. Научный инструментарий планирования // Теория и практика общественного развития. 2010. № 3. С. 229-234.
3. Алдакушева А.Б. Анализ основных проблем транспортной инфраструктуры в регионе (на примере Краснодарского края) // Актуальные вопросы экономических наук. 2013. № 30. С. 96-100.
4. Бунегина И. Свободная зона - портрет в интерьере страны // Деловой мир. - 2005. - №23 Экономика устойчивого развития. 2015. № 1 (21). С. 189-194.
5. Непарко А.А., Алдакушева А.Б. Сбытовая логистика // Наука сегодня: теоретические и практические аспекты Международная научно-практическая конференция. Научный центр "Олимп". Москва, 2015. С. 375-378.
6. Савин В.А. Действующие условия СЭЗ в России // Внешняя торговля. 2004. - №1. - С.29-30;
7. Бабинцев В., Валнухин Х. Особые экономические зоны // Рос. экон. журнал. - 2001. - №2. - С. 117-124

УДК 339.56.055

С.В. СNETКОВ

студент кафедры международного бизнеса и финансов

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса (Россия, г. Владивосток)

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ГЕРМАНИИ НА ПРИМЕРЕ РЫНКА ГАЗА

Для того чтобы страна развивалась и экономика страны была стабильна, необходимо контролировать все отрасли государства. Одной из них является рынок газа. В настоящее время многие страны испытывают проблемы со многими ресурсами, и одной из таких стран является Германия. В данной статье рассматривается взаимодействие России и Германии в связи с последними событиями, сложившиеся в мире.

Ключевые слова и словосочетания: мировая экономика, рынок газа, международные отношения, внешний рынок

Проводя исследования от предприятия «ИП Кутуков» и опираясь на работы: Красова Е.В. канд. эк. наук, доцент кафедры мировой экономики и международных отношений ВГУЭС «Конъюнктурный анализ мировых рынков», С.С. Ходова, канд. истор. наук, доцент кафедры мировой экономики и международных отношений ВГУЭС «Международный топливно-энергетический бизнес» была затронута тема взаимоотношений Германии и России на примере рынка газа. В результате исследований были сделаны следующие выводы.

В настоящее время одной из важнейших проблем развития экономики как отдельных стран, так и мировой экономики в целом является проблема обеспечения энергоресурсами. Потребление энергии в последние десятилетия растёт очень высокими темпами. Природный газ является наиболее эффективным и экологически чистым энергоносителем.

Россия занимает первое место по добыче газа. Рынок газа, для России, является одним из важнейших фактором влияющим на всю экономику страны, создает успешные условия для общества, снижает внутренние проблемы в газовой сфере. Россия является одним из крупнейших экспортёров природного газа, занимая примерно 25% мирового рынка газа.[3]

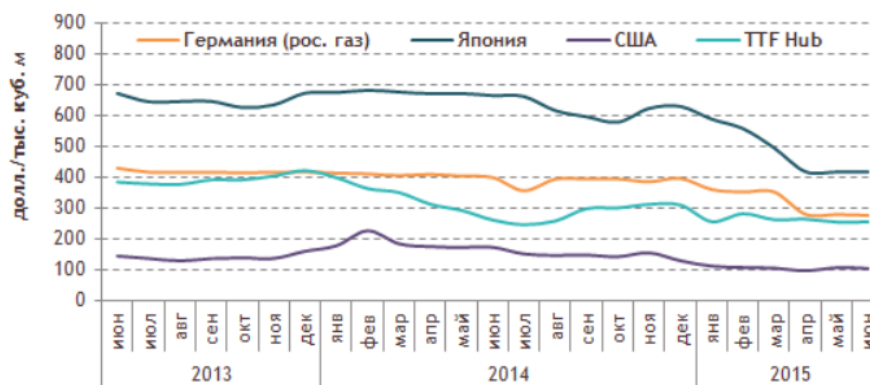
Самым важным рынком для российского газа остаётся Европа, т.к. в эти страны проведены пути по доставке газа. Российские поставки природного газа осуществляются в большую часть европейских государств, служат неплохой основой для развития энергообеспечения европейских стран. Особенное место в энергетическом сотрудничестве РФ с Европейским Союзом занимает Германия.

В газовой сфере между Германией и Россией активно развивается сотрудничество, которое охватывает всю производственную цепочку. Исполняются совокупные проекты по добыче, транспортировке и реализации природного газа, формируются программы по размену технологиями и охране окружающей среды. Русский и германские партнёры устанавливают перед собой совокупные задачи по удовлетворению возрастающего спроса рынков на природный газ, изучению новейших рыночных позиций с сохранением конкурентоспособности, укреплению интернациональной системы транспортировки природного газа. Такое взаимодействие двух газовых комплексов обуславливают ряд причин:

1. Германия является одним из крупнейших потребителей и импортёров природного газа в Европе. И партнёрство Германских энергетических и газовых компаний с ОАО «Газпром», гарантирует им доступ к принципиальным ресурсам углеводородов в РФ;
2. Россия — крупнейший деятель природного газа в мире и один из главных экспортёров «голубого» топлива во многие страны Европы, в том числе в Германию. Благодаря этому ОАО «Газпром» закрепляет свою позицию в качестве важного субъекта европейской газовой индустрии;
3. Российско-германское сотрудничество в газовой отрасли насчитывает наиболее трёх десятков лет и удачно исполнялось при меняющихся политических и социально-экономических критериях.

4. Индивидуальностью современного шага российско-германского сотрудничества в газовой сфере является то, что оно выполняется в критериях формирования одного европейского газового рынка и проводимой странами ЕС его либерализации при всё растущей потребности стран-членов в дополнительных объёмах энергоносителей. Возникают новейшие формы контрактных договорённостей, новейшие пути реализации больших проектов по газодобыче и газоснабжению, что содействует кооперации и созданию стратегических альянсов между компаниями.

В 2015 г. «Газпром экспорт» поставил в европейские страны 158,56 млрд. куб. м газа. Приблизительно 82% поставок из РФ приходится на страны Западной Европы; 18% — на центральноевропейские страны.



Источник – МВФ, Intercontinental Exchange

Рис. 1. Экспорт газа

В ближайшем будущем показатель будет продолжать падение и в дальнейшем можно предположить, что сотрудничество между странами может прекратиться.

Одна из причин, как было показано на рис. 1 – это ухудшение отношения между странами ЕС, в том числе и Германией, после санкционного режима.

Еще одной причиной является – прошедшая чрезвычайно теплая зима в Европе и рекордный уровень наполнения газом европейских подземных хранилищ.

Так же, одной из причин является попытка компании приостановить реверс газа на Украину из Чехии, Словакии, Австрии и Венгрии. В результате экспорт в эти страны упал на 40-60%. [8] И не исключена вероятность, что экспорт в Германию по этой же причине упадет в скором времени.

Список литературы

1. Красова Е.В. Конъюнктурный анализ мировых рынков // развитие торговых отношений между Россией и Германией.
2. Ходова С.С. Международный топливно-энергетический бизнес // Россия-Германские отношения.
3. ООО «Газпром экспорт» [Электронный ресурс], URL; <http://www.gazpromexport.ru/> (дата обращения 30.03.2016).
4. Колесов В.П., Кулаков, М.В. .Международная экономика: учебник // Внешнеэкономические отношения и пути развития торговли, 2014. С. 17-23.
5. Журнал Ведомости // Состояние Российско-Германского рынка газа. 13 октября 2015.
6. Материалы ежегодной пресс-конференции «Э.ОН Рургаз АГ» // Экономические показатели внешней торговли, 2015.
7. INTERCONTINENTAL EXCHANGE // Экспорт газа [Электронный ресурс], URL; <https://www.intercontinentalexchange.com/> (Дата обращения 30.03.2016).
8. Полит навигатор // Экспорт Российского газа [Электронный ресурс], URL; <http://www.politnavigator.net/v-2015-godu-ehksport-rossijskogo-gaza-cherez-ukrainu-upadet-vdvoe-fitch.html> (Дата обращения 31.03.2016).

УДК 657.1

Н.Н. ХАХОНОВА

д.э.н., профессор кафедры бухгалтерского учета

Ростовский государственный экономический университет (Россия, г. Ростов-на-Дону)

ИЗМЕНЕНИЕ ОЦЕНОЧНЫХ ЗНАЧЕНИЙ: ПОРЯДОК РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ В ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

В статье раскрывается порядок раскрытия информации об изменении оценочных значений в отчетности коммерческих организаций. Повсеместно встречаемое на практике игнорирование требований ПБУ 21/08 связано с непониманием важности представления данной информации для пользователей финансовой отчетности. Внедрение МСФО в российскую практику учета настоятельно требует изменения данной ситуации.

Ключевые слова: бухгалтерская финансовая отчетность, оценочные значения, МСФО, раскрытие информации

Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.10.2008 № 106н было утверждено Положение по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008) [1]. Данное Положение было разработано в связи с ориентацией российского бухгалтерского учета на международные стандарты финансовой отчетности, определяющие состав и порядок раскрытия информации полезной для пользователей отчетности. Однако внедрения положений данного ПБУ в процесс формирования и раскрытия информации в отчетности на практике не произошло. Большая часть коммерческих организаций по-прежнему не раскрывает данную информацию в отчетности или раскрывает ее не полностью. В чем же причина такого положения дел?

Международные стандарты финансовой отчетности предусматривают широкое применение оценочных значений. В МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки» установлен порядок учета ошибок, изменений учетной политики и оценочных значений за различные периоды времени. При применении данного МСФО следует учитывать, что изменения оценочных значений (например, безнадежных долгов) также требуют корректировки показателей финансовой отчетности за предыдущий год [2]. В МСФО 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» описывается порядок и раскрываются вопросы раскрытия информации об оценочных значениях применительно к условным обязательствам [3].

В России, в соответствии с ПБУ 21/2008, к бухгалтерским оценочным значениям, как правило, относят:

- оценочные резервы (в том числе резерв по сомнительным долгам, под обесценение вложений в ценные бумаги, а также резервы предстоящих расходов и платежей);
- амортизационные отчисления;
- начисленные доходы;
- отложенные налоговые активы и обязательства;
- резерв на покрытие убытков, понесенных в результате финансово-хозяйственной деятельности;
- убытки по договорам строительства, признанные до прекращения действия этих договоров;
- кредиторскую задолженность по неотфактурованным работам и услугам, начисленную в соответствии с договорами;
- показатели отчетности, измеренные по справедливой стоимости или с учетом обесценения.

Нельзя не согласиться с мнением Калачевой Т.И. о том, что вся сложность оценки данного вида событий заключается в том, что приходится раскрывать информацию о событиях еще не осуществленных, но которые наступят с течением времени [4, с. 218].

Во многих случаях оценочные значения вычисляются с помощью формул и коэффициентов, применяемых организацией. В зависимости от техники расчета оценочные значения разделяются на простые и сложные. Простые оценочные значения вычисляются на основе какого-либо одного расчета (например, арендная плата, включаемая в издержки отчетного периода, - по договору). Сложные оценочные значения вычисляются на основе нескольких показателей с использованием специальных прогнозов (например, оценка возможных потерь от уменьшения

стоимости товарно-материальных запасов предполагает анализ текущих данных и прогнозирование объема реализации).

Оценочные значения могут быть текущими и отчетными. Текущие оценочные значения отражаются на счетах бухгалтерского учета с периодичностью, с которой ведутся регистры бухгалтерского учета. Отчетные оценочные значения отражаются только при составлении бухгалтерской отчетности и до окончания года не определяются, например начисление резерва под обесценение вложений в ценные бумаги.

В отличие от МСФО 37, которое разрешает использовать два разных метода оценки оценочных обязательств (наиболее вероятный результат или средневзвешенная стоимость), ПБУ предписывает использовать только второй метод оценки для всех случаев оценки обязательств.

Методы расчета оценочных значений должны найти отражение в учетной политике организации [5, с. 105].

Изменением оценочного значения признается корректировка стоимости актива (обязательства) или величины, отражающей погашение стоимости актива, обусловленная появлением новой информации, которая производится исходя из оценки существующего положения дел в организации, ожидаемых будущих выгод и обязательств и не является исправлением ошибки в бухгалтерской отчетности. При этом изменение способа оценки активов и обязательств не является изменением оценочного значения. Если какое-то изменение в данных бухгалтерского учета не поддается однозначной классификации в качестве изменения учетной политики или изменения оценочного значения, то для целей бухгалтерской отчетности оно признается изменением оценочного значения.

В зависимости от влияния изменения оценочного значения на показатели бухгалтерской отчетности оно признается в бухгалтерском учете:

- путем включения в доходы или расходы организации перспективно, то есть в отчетном периоде или в отчетном и будущих периодах;
- (или) путем корректировки соответствующих статей капитала в бухгалтерской отчетности за период, в котором произошло изменение.

Согласно МСФО 37, если наступление условного факта хозяйственной деятельности представляется возможным, а его последствия поддаются примерной оценке, данный показатель необходимо раскрывать только в пояснениях к финансовой отчетности. Если наступление условного факта хозяйственной деятельности маловероятно, данный показатель не следует раскрывать ни в самой отчетности, ни в пояснениях к ней. При этом следует заметить, что вероятность наступления данных событий устанавливается исходя из профессионального суждения руководства и его консультантов.

Согласно ПБУ 21/08, в пояснительной записке к бухгалтерской отчетности организация должна раскрывать следующую информацию об изменении оценочного значения:

- содержание изменения, повлиявшего на бухгалтерскую отчетность за данный отчетный период;
- содержание изменения, которое повлияет на бухгалтерскую отчетность за будущие периоды, за исключением случаев, когда оценить влияние изменения на бухгалтерскую отчетность за будущие периоды невозможно. Факт невозможности такой оценки также подлежит раскрытию.

Наличие в финансовой (бухгалтерской) отчетности оценочных значений увеличивает риск ее существенных искажений. По этой причине существенные оценочные значения, до их раскрытия в финансовой отчетности должны быть проверены и утверждены руководством организации.

В заключении можно отметить, что круг проблем, связанных с процессом практического применения требований МСФО по оценке, достаточно широк. На наш взгляд, так как МСФО требуют применения профессионального суждения, оценки вероятности, использования определенных технических оценок и расчетов, то соответственно, необходимо наличие специалистов, обладающих такими знаниями, и соответствующих институтов. Различный опыт применения профессионального суждения при формировании отчетности могут привести к различной трактовке вышеназванных требований МСФО, что будет снижать полезность российской финансовой отчетности в международном масштабе. Идентификация проблем практического применения

МСФО и обмен опытом их решения являются одним из ключевых факторов успеха в процессе создания единых высококачественных и применимых стандартов финансовой отчетности, обеспечивающих информацией международные рынки капитала.

Список литературы

1. Положение по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008). Утверждено Приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.10.2008 № 106н. официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <http://minfin.ru/> (дата обращения: 13.03.16).
2. МСФО 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки» официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <http://minfin.ru/> (дата обращения: 13.03.16).
3. МСФО 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: <http://minfin.ru/> (дата обращения: 13.03.16).
4. Калачева Т.И. Оценочные значения в бухгалтерском учете. // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2013. Выпуск № 2-1. С. 217-223.
5. Луговский Д.В. Учетная политика и оценочные значения: сущность, содержание, взаимосвязь. // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2014. Выпуск № 2 (141). С. 98-106.

УДК 330.1

А.А. ХЛОПЯНИК

Академия маркетинга и социально-информационных технологий (Россия, г. Краснодар)

РЕГИОН: СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ

Объектом исследования региональной экономики являются регионы. Однако как в отечественной, так и в зарубежной литературе нет четкого, однозначного толкования этого понятия. Содержание региона характеризуется в современных условиях на основе географических, экономических, социальных, культурных, политических, институциональных и других подходах.

Регион как населенная территория, является частью более крупного субъекта - государства, и в этом смысле он вписан в систему разнообразных связей отношений, как внешних, так и внутренних, имея внутри себя разнородные территории и социальные группы. Само понятие регион имеет множество толкований.

В таблице 1 приведены наиболее часто встречающиеся в литературе понятия «регион». Таблица 1 Авторские формулировки термина «регион».

Таблица 1. Авторские формулировки термина «регион»

Автор	Формулировка понятия «регион»
Некрасов Н.Н.	Под «регионом» понимается крупная территория страны с более или менее однородными природными условиями и характерной направленностью развития производительных сил на основе сочетания комплекса природных ресурсов с соответствующей сложившейся и перспективной материально-технической базой, производственной и социальной инфраструктуры.
Гладкий Ю.Н., Чистобаев А.И.	а) «Регион» - синоним термина «район»; б) термин «район» употребляется для обозначения сопоставимых таксонов, принадлежащих к различным системам таксонирования; в) термин «регион» используется для обозначения любых территорий, по своим признакам не подходящих к уже принятой системе территориального членения.
Добрынин А.И.	«Регион» - территориально специализированная часть народного хозяйства страны, характеризующаяся уединенностью и целосностью воспроизводственного процесса.
Маршалова А.С., Новоселов А.С.	«Регион» является не только подсистемой социально-экономического комплекса страны, но и относительно самостоятельной его частью с законченным циклом воспроизводства, особыми формами проявления стадий воспроизводства и специфическими особенностями протекания социальных и экономических процессов.
Лексин В.Н., Швецов А.Н.	Под «регионом» понимается субъект Российской Федерации, административно-территориальное образование, город.
Гладкий Ю.Н., Чистобаев А.И.	Под «регионом» понимается субъект Федерации, либо объединения нескольких республик.
Бильчак В.С., Захаров В.Ф.	«Регион» - это социально-экономическая целостность, характеризующаяся структурой производства всех форм собственности, концентрацией населения, рабочих мест, духовной жизни человека из расчета на единицу пространства и времени, имеющая местные органы управления своей территорией (область, край, республика).
Коган Л.Н.	«Регион» - это группа областей, краев, республик, составляющих народнохозяйственное це-

Автор	Формулировка понятия «регион»
	лое. «Регион» - это любая самостоятельная в хозяйственно-экономическом и административном отношении территория, начиная от сельской территории и кончая крупным народнохозяйственным территориальным комплексом.
Долятовский В.А.	«Регион» - это сложный территориально экономический комплекс, имеющий ограниченные внутренние ресурсы, свою структуру производства, определенные потребности в связи с внешней средой.

В Декларации указано, что понятие “регион” “представляет собой выражение отличительной политической самобытности, которая может принимать самые разные политические формы, отражающие демократическую волю каждого региона принимать такую форму политической организации, которую он считает предпочтительной. Регион сам избирает свое руководство и устанавливает знаки различия его представительства”.

В настоящее время все большее число специалистов в области региональной науки и непосредственных руководителей краев, областей, республик сходятся в мнении, что регионами России необходимо считать субъекты Федерации.

Понятию “регион” уделяется очень много внимания и в современной экономической, географической и градостроительной литературе. Чаще всего употребляемыми критериями для формирования понятия “регион” являются:

- географические;
- производственно-функциональные;
- градостроительные;
- социологические.

Такое разнообразие критериев осложняет полное раскрытие сущности региона в одном определении. Ведь регион должен рассматриваться одновременно и как элемент территориальной организации национального хозяйства, и как элемент системы расселения, и как элемент социальной организации общества — места всех сфер жизнеобеспечения и жизнедеятельности человека.

Как социально-экономическая система регион может быть представлен совокупностью пяти основных подсистем, к которым относятся:

- системообразующая база;
- системообслуживающий комплекс;
- экология;
- население;
- инфраструктура рынка.

Главным критерием, обеспечивающим взаимосвязь и взаимодействие указанных подсистем, интегрирующим их в единую социально-экономическую систему, является деятельность людей. Человек — органическая часть каждой из подсистем. Он представляет собой часть природы, основной компонент производительных сил национального хозяйства и часть населения, так как через связи и отношения с другими людьми образует собственно социально-территориальную общность.

Итак, принимая во внимание вышесказанное, можно принять за основу следующее определение региона.

Регион — это территория в административных границах субъекта Федерации, характеризующаяся: комплексностью, целостностью, специализацией и управляемостью, т.е. наличием политико-административных органов управления.

Список литературы

1. Алдакушева А.Б. Контур обратной связи экологической безопасности и качества жизни населения Краснодарского края // Экономика устойчивого развития. 2015. № 1 (21). С. 189-194.
2. Алдакушева А.Б. Актуальность использования инструментов логистики в процессе утилизации бытовых и промышленных отходов в рекреационных зонах (на примере Краснодарского края) // Экономика устойчивого развития. 2015. № 1 (21). С. 19-24.
3. Алдакушева А.Б., Черникова А.Г. Проблема отходов как неотъемлемый компонент повышения // Вестник ИМСИТ. 2015. № 1 (61). С. 54.

УДК 332.1

К.А. ЧЕПИГА

студентка

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

Е.С. САМОХИНА

студентка

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РОССИИ И КИТАЯ: РЕАЛИИ СОВРЕМЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В статье «Экономическое сотрудничество России и Китая: реалии современности и перспективы развития» отношения между странами рассмотрены, как рычаг для оздоровления экономики России. Рассмотрены перспективы развития отношений, отталкивающиеся от несовершенства определённых областей экономики, во многом, российской.

Ключевые слова: экономика, экономическое сотрудничество, Восток, инновации, инвестиции

Начало экономическим санкциям было положено после присоединения Россией Крыма. Вернее, будет сказать, Крым сам принял решение присоединиться к России, ввиду проведённого референдума. Но речь сейчас не об этом. Их ввод подразумевал то, что Россия будет напугана, экономически истощена и в результате этого признает то, в чём её обвиняют. Но зачем признаваться в том, чего не делаи? Россия достойно ответила на столь вопиющие выпады со стороны ЕС и США. Санкции стали рычагом, который развернул отечественные экономические интересы в сторону Востока, нанеся невосполнимый ущерб странам, которые эти санкции поддержали [3, с.1].

Мы думаем, никто не мог не заметить, что Восточная Азия, особенно в последнее время, играет всё более важную роль во внешних связях России. Не понятно почему, но раньше Россия не стремилась достичь как можно большего показателя внешнеэкономического сотрудничества с Китаем, Индией и другими странами. Данный факт вызывает вопросы, так как 2/3 территории нашей страны находится в Азии, и было бы логично развивать отношения именно с соседями, особенно такими крупными, какими являются Китай и Индия. Однако сейчас ситуация кардинально поменялась, чему нельзя не обрадоваться.

Для России Китай является важным стратегическим партнёром в выстраивании отношений со всей Восточной Азией. Китай – это «ствол дерева» российской политики на Востоке, дающий почву для комплексного развития своих интересов в данном регионе [1, с. 47].

За последние годы Россия и Китай заключили между собой огромное количество договоров, касающихся различных сфер деятельности обоих государств. Конечно, основные договора были заключены в сфере экономики, ярким примером чему, может послужить крупнейший в истории контакт на поставку газа, предусматривающий поставку до 38 млрд кубометров газа в год с общей ценой \$400 млрд за 30 лет. Глава Газпрома Алексей Миллер высказался после заключения данного договора: «38млрд – это только начало. Потому что мы с китайскими нашими партнёрами договорились, что тут же, как только подписываем контракт по восточному маршруту – начинаем переговоры по западному маршруту. А вот что касается западного маршрута, здесь есть одно принципиальное отличие от ресурсной базы: это та же база, с которой мы осуществляем поставки газа в Европу» [2, с.1]. Кроме того, были подписаны договора, включающие в себя соглашения по проекту «Шёлковый путь»; о сотрудничестве российских и китайских железных дорог; по вопросу использования национальных валют и многие-многие другие.

Возникает вопрос относительно того почему же отношения между Россией становятся всё крепче и крепче. Есть очевидный ответ: введённые санкции. Есть не такой очевидный, но более информативный: общая торговая кооперация, динамика и масштабы, определяющиеся уровне развития экспортоориентированного производства, внутренним спросом и наличием конкуренции на мировом рынке [4, с. 1]. Конечно, кому-то от кого-то что-то нужно: Китаю от России, к примеру, - газ; России от Китая – товары, в которых, к слову, нуждается не только наша родина, но и весь мир. Однако, нельзя не отметить, уровень человеческих отношений на уровне государств, на которых, скорее всего, и строится мощная связь между государствами.

Несмотря на то, что товарооборот между странами с годами только растёт, на данный момент, характеризуется низкоэффективной товарно-видовой структурой, включающую, по большей части импорт машинно-технического оборудования и сырьевых ресурсов. Эти слова подтверждаются тем фактом, что, если раньше сальдо России в торговле с Китаем было уверенно положительным, то сейчас, плюс сохраняется только за счёт торговли нефтью и лесом. Однако, являясь новым элементом в экономике обеих стран, торговля услугами остаётся на низком уровне: доля Китая в торговле услугами России примерно 2 %.

По словам доктора наук Института мировой экономики и международных отношений РАН Василия Михеева: «Наши связи развиваются по своей логике. Китай не может компенсировать потери России, но у российско-китайские экономического сотрудничества есть логически обуславливаемые позитивный динамизм. Китай попытается занять ту нишу, которая останется после ухода иностранного капитала из России». И это действительно так, Китай будет стараться. Большой потенциал для взаимной торговли заложен в сфере туризма: всё большая часть населения России хочет посетить Китай, познакомиться с его культурой и людьми, и наоборот.

Особое внимание Россия и Китай уделяют развитию научно-технического сотрудничества, понимая перспективы и эффективность данной области в разрезе двустороннего взаимодействия РФ и КНР. Несмотря на общее понимание необходимости развития данного направления, на данный момент, сотрудничество в области международного технологического обмена находится на довольно низком уровне, так как за последние годы, он не только не увеличился, но и сильно упал: с 0,5 до 0,01.

Для того, чтобы шло развитие научно-технологической сферы, необходимо расширить области взаимной интеграции и повысить взаимную информированность о новейших разработках. Это зависит от слаженных действий не только высших глав государства, но и, во многом, от действий малых и средних предприятий, которые включают в себя огромное количество людей, работающих на экономику страны. Во многом, именно средние и малые предприятия способны вводить инновации, к которым все очень стремятся.

Ещё одной формой взаимовыгодного сотрудничества, привлечения инвестиций, дальнейшего развития экономического и научного потенциала страны могут стать особые экономические зоны, вклад которых, как и многое другое, остаётся на данном этапе незначительным, однако характеризуется положительной динамикой. Каждая из экономических зон заточена под определённую деятельность: технико-внедренческая, промышленно-производственная, туристско-рекреационная, портовая. Такие зоны удобны тем, что все необходимые ресурсы находятся в радиусе одной территории. Другими слова: «Далеко ходить не нужно».

Российско-китайские экономические отношения развиваются непрерывно, связывающая обе страны цепь экономических интересов становится все прочнее. Реализация крупных совместных проектов будет оказывать конструктивное влияние на экономические отношения двух стран, сблизят их в экономическом плане. В будущих экономических отношениях взаимозависимость и значение стран друг для друга будут возрастать.

Китай и Россия имеют рациональное представление о своих взаимоотношениях, трезво оценивают потенциал отношений и их пределы.

Учитывая потребности другой стороны, нельзя допускать нереалистичных требований. Основываясь на взаимных ожиданиях, обе стороны решали возникающие вопросы в конструктивном ключе. Это укрепило и сделало российско-китайские отношения более прочными.

Все эти факторы приводят к оптимистичным выводам. Это не означает, что у Китая и России не будет возникать проблем и неудач в отношениях в дальнейшем. Но положительных для развития российско-китайских отношений факторов значительно больше, чем негативных.

Западное общественное мнение обеспокоено сближением России и Китая. Тем не менее, характер отношений между нашими странами является положительным фактором на международной арене. Они способствуют более оптимальному распределению сил на международной арене, придают большее разнообразие международной политике и, в конечном итоге, ведут к установлению стратегической стабильности и справедливости в мировом сообществе.

Список литературы

1. Балакин В.И. Россия в Восточноазиатском регионе // Знание. Понимание. Умение, № 1, 2014. С. 131.
 2. Российско-китайские отношения [Текст] // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://wikipedia.org>
 3. Сближение России и Китая на фоне украинского кризиса [Текст] // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://rusrand.ru>
 4. Китай расширит экономическое партнёрство с Россией на фоне санкций [Текст] // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://politrussia.com>
-

УДК 657.1:004

М.А. ЧЕРГЕЕВ

студентка

магистрант направление подготовки 38.04.03

«Экономика (профиль бухгалтерский учет, анализ и аудит)»

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

А.Т. КЕРИМОВ

студентка

канд. экон. наук, доцент кафедры бухгалтерский учет, анализ и аудит

Крымский инженерно-педагогический университет (Россия, г. Симферополь)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И МЕТОДИКИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСХОДОВ НА БАЗЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

В работе раскрыты пути совершенствования организации и методики бухгалтерского учета расходов на базе использования компьютерных технологий. В современных условиях с развитием технологий, усложнением организационных структур предприятий, совершенствованием организации предприятий конкуренция между организациями растет большими темпами.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, расходы, затраты, совершенствование, компьютерные технологии

Для принятия оптимального финансового и управленческого решения, каждой организации необходимо знать свои затраты и разбираться в информации о расходах, которые связаны с производством продукции, выполнением работ и оказанием услуг, и включающие в себя материальные затраты, амортизационные отчисления, расходы на оплату труда, проценты за краткосрочные кредиты для финансирования текущего оборота средств и другие.

Анализируя расходы организации, можно ответить на некоторые вопросы, связанные с совершенствованием учета расходов:

- какова их эффективность;
- какого уровня достигли качественные показатели работы экономического субъекта;
- установлены ли правильно цены реализации;
- как контролируются расходы;
- чему равен ожидаемый размер прибыли и запланированной рентабельности производства.

В современных условиях с развитием технологий, усложнением организационных структур предприятий, совершенствованием организации предприятий конкуренция между организациями растет большими темпами. Для поддержания конкурентоспособности продукции остро встают вопросы связанные с правильным отнесением затрат на себестоимость, а так же выбор экономически обоснованных коэффициентов распределения. Снижению расходов способствует эффективная организация системы учета затрат и внутреннего контроля.

Основными направлениями совершенствования учёта расходов являются:

- автоматизация учёта расходов;

- детализация статей расходов;
- оперативность учета расходов в системе автоматизированного учета;
- совершенствование процесса бюджетирования расходов.

Создание и внедрение системы бюджетирования на предприятиях позволяет повысить эффективность управления и прозрачность деятельности, ввести строгий учет и контроль расходования средств и оптимизировать затраты экономического субъекта. Формирование бюджета, планирование затрат и передача полномочий по их правлению менеджерам подразделений способствует значительному снижению издержек организаций.

Бюджетирование помогает избавиться от неопределённости, застраховать будущие риски, стабилизировать деятельность предприятий. Бюджетирование предусматривает составление бюджетных смет по различным направлениям деятельности и по организации в целом. Здесь затраты сравнивают с расходами, предусмотренными сметой (планом). Сметный метод широко используется для контроля по местам возникновения затрат и центрам ответственности, по которым трудно или невозможно установить конкретный результирующий показатель деятельности (отделы управления, подготовки производства, обслуживания и т. п.) [2].

Так же для совершенствования учёта затрат на предприятии необходима автоматизированная система учета, которая позволит отслеживать возникновение затрат по местам их возникновения в разрезе статей калькуляции. Учет должен быть оперативным, способным в краткосрочные сроки корректировать статьи затрат.

Кроме того, следует внедрить систему бюджетирования и постоянно её совершенствовать. В частности, предприятиям рекомендуется организовать детальный, постатейный учет затрат по общепроизводственным и общехозяйственным расходам.

Необходимым условием совершенствования учета и контроля затрат является «встраивание» механизмов планирования и управления затратами в единую информационную систему организации, в которой централизованно накапливаются исходные данные для расчета себестоимости. Подсистема управления затратами должна быть информационно связана с подсистемами управления производством и бухгалтерского учета, в которых формируются требуемые для расчетов исходные данные (нормативные, плановые и фактические). Так образуется единый технологический конвейер: планирование производства — планирование затрат — учет фактического выпуска — учет фактических затрат — анализ затрат. Это кардинально повышает оперативность и достоверность расчетов. Такая система должна быть разработана на современных программных средствах, рассчитанных на длительную эксплуатацию в условиях обновления техники, увеличения числа рабочих мест и объемов обрабатываемой информации, появления новых средств анализа и представления данных [1].

Учет и контроль затрат организуют по отклонениям от норм с последующим выявлением причин изменений объемов произведенной продукции, загрузки производственных фондов, уровня затрат и виновников отклонений. Данный метод обеспечивает своевременное, обоснованное и эффективное принятие управленческих решений. Он удобен и эффективен в подразделениях основного производства, показателями деятельности которых являются объем продукции, уровни затрат, дохода и прибыли. В процессе сопоставления затрат и результатов различных объектов учета выявляется эффективность производственно-хозяйственных процессов, связей, деятельности и отношений как организации в целом, так и отдельных подразделений [3].

Таким образом, построение системы управления затратами должно основываться на принципе экономической эффективности и определения степени детализации затрат, то есть эффект от внедрения такого управленческого блока на предприятии должен значительно

превышать затраты на его разработку и внедрение. Также необходимо отметить, что вся система должна быть единой, так как управление затратами эффективно только на основе комплексного и системного подхода к решению проблемы.

В настоящее время основной целью МСФО является совершенствование национальных правил бухгалтерского учета по формированию финансовых результатов. Так, с введением Типового плана счетов и Инструкции по его применению, была усовершенствована методика отражения на счетах бухгалтерского учета финансовых результатов, обеспечен отдельный учет доходов и расходов организации, что в целом приблизило отечественную модель формирования прибыли к международной практике. Вместе с тем, процесс совершенствования методики учета финансовых результатов не может ограничиваться лишь видоизменением системы записи на счетах бухгалтерского учета и должен включать развитие основополагающих принципов формирования финансовых результатов.

Одним из таких принципов, обязательным для МСФО, но не всегда применяемым в учете, является принцип соответствия, согласно которому при определении финансового результата доходы должны сопоставляться лишь с теми расходами, которые были связаны с получением этих доходов. Вместе с тем, включение в состав расходов сумм по перечню статей, которые не связаны с процессом реализации, предусмотрено уже на стадии формирования финансового результата.

Рассматривая пути совершенствования учета расходов, необходимо обратить внимание на его автоматизацию. В настоящее время отсутствует четкое определение автоматизированной формы бухгалтерского учета, базирующейся на определении используемых данных и процедур их обработки. Необходимо также отметить, что отсутствует механизм сертификации компьютерных бухгалтерских программ

Для совершенствования учета расходов в условиях применения ПЭВМ и определения автоматизированной формы бухгалтерского учета необходимо следующее:

1. определить план счетов по учету расходов организации в виде списка с указанием их групп с детализацией до субсчетов. Для этого используется картотека определения счетов синтетического учета;

2. определить картотеку определения типовых операций как основу бухгалтерской разnosки хозяйственных операций по учету расходов. При этом необходимо выделение элементарных (простых) и сложных хозяйственных операций, и указание документов, для которых эта операция определена;

- определить формат картотек первичных документов;
- определить формат Регистрационного журнала (номер операции, дата операции, номер оправдательного документа, содержание операции, развернутое указание дебетуемого и кредитуемого счетов, сумма) и Книги счетов (номер операции, дата операции и т.п.);
- определить вид и порядок формирования бухгалтерской отчетности на базе Книги счетов с учетом специфики компьютерной обработки;
- определить поэтапное выполнение процедур:
- формирование картотек первичных документов с выдачей соответствующих первичных документов с выводом на печать;
- формирование Регистрационного журнала и эквивалентной ему Книги счетов на базе картотек первичных документов с использованием Справочника типовых операций или непосредственным вводом вторичных бухгалтерских проводок;
- формирование бухгалтерской отчетности на базе Книг счетов.

Совершенствование учета расходов в условиях автоматизации зависит от выбранной компьютерной бухгалтерской программы. Так, в настоящее время наиболее распространенной программой ведения бухгалтерского учета является «1С: Предприятие» ввиду ее достаточной

гибкости (пользователи самостоятельно могут проектировать и настраивать любой вид документа, что так не хватает программе «АРМ бухгалтера», используемой в бухгалтерии), универсальности и хорошо налаженной маркетинговой политики. Это имеет большое значение, так как при проектировании бухгалтерской программы для учета расходов учитываются не только элементы метода бухгалтерского учета, но и удобства, быстрота их программной реализации, чем обладает программа «1С: Предприятие».

С развитием компьютерных технологий и применением ЭВМ компьютерная техника находит свое применение почти во всех областях деятельности человека. Применение компьютерных технологий делает процесс работы, исследования, хранения информации и других аспектов деятельности человека намного удобнее, проще и практичнее. Уже более 10 лет ведение бухгалтерского учета осуществляется с использованием компьютера и специализированных программ учета (например, 1С:Бухгалтерия).

Одним из главных преимуществ компьютера является простота расчета математических формул и исчислений любой сложности.

Расчет ставок распределения накладных расходов осуществляется также в компьютерных программах с использованием баз распределения - фактических показателей предприятия, косвенно связанных с образованием накладных расходов. В данном случае финансовой службе предприятия приходится ежемесячно или ежеквартально выявлять суммы баз распределения, как правило, для каждой статьи расходов, подставлять их в формулы расчета ставок распределения и применять данные ставки при распределении статьей накладных расходов между произведенной продукцией [4]. Таким образом, выявляется сумма накладных расходов, относящаяся к виду произведенной продукции, к подразделению или деятельности предприятия в зависимости от метода распределения, установленного в учетной политике предприятия. Данные операции, как правило, осуществляются с использованием программы "Excel", и найденные значения распределения накладных расходов переносятся в специализированные программы бухгалтерского учета путем осуществления бухгалтерских проводок калькуляции себестоимости продукции.

На каждом предприятии насчитывается производство нескольких видов продукции (как правило). В зависимости от отрасли и деятельности предприятия данных видов продукции может быть как менее десяти, так и свыше ста видов. Каждый вид продукции отличается от другого по функциональным характеристикам, внешнему виду, качеству, престижности и т.д. Поэтому и отличается набор и количество материальных и трудовых ресурсов, затраченных на производство единицы разных видов продукции. На производственном предприятии набор (статьи) таких расходов (включая накладные) из года в год практически не меняется, изменяются их значения. Обратимся к нормативному методу учета расходов, согласно которому изначально для каждого вида продукции определяется нормативная себестоимость путем установления определенного набора потребляемых расходов в количественном и стоимостном выражении.

Нормативный метод используется прежде всего для контроля за расходованием материальных и трудовых ресурсов. Используя нормативный метод, бухгалтерской службе предприятия также ежемесячно или ежеквартально приходится распределять расходы на каждый вид готовой продукции и выявлять разницы [5]. Разницы между нормативной и реальной себестоимостью готовой продукции возникают в связи с перерасходом ресурсов, простоем, изменением стоимости материалов, заработной платы, подрядных услуг, а также изменением объема производства. Данные факторы, образующие разницы, связаны с установлением стоимостного выражения потребления каждого вида расхода.

Список литературы

1. Бехтерева Е.В. Рациональный и эффективных учет расходов. М.: Омега-Л, 2010. С. 22 - 26.

2. Колесник Н. Ф., Шведкова А. М. Совершенствование процесса бюджетирования на предприятии // Молодой ученый. — 2013. — № 11. — С. 357–359.
 3. Петрова В.И. Системный анализ себестоимости. М.: Финансы и статистика, 1986. С. 108 - 119.
 4. Пошерстник Н.В. Бухгалтерский учет на современном предприятии. М.: Проспект, 2010. С. 187 - 205.
 5. Соколов А.Ю. Управленческий учет накладных расходов. М.: Финансы и статистика, 2004. С. 98 - 150.
-

УДК 338.465.4

Л.Р. ШАРАФУТДИНОВА

студентка 4 курса, факультет сервиса

Санкт-Петербургский государственный экономический университет
(Россия, г. Санкт - Петербург)

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ УСЛУГ
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ: ИННОВАЦИИ В РЕШЕНИИ**

В работе сформулированы проблемы в области инновационного направления услуг здравоохранения – высокотехнологичной медицинской помощи и связанной с ней стационарной медицинской реабилитацией. Среди них – качество и доступность, экономическая эффективность, комплексность. Предложены пути решения выявленных проблем.

Ключевые слова: услуги здравоохранения, высокотехнологичная медицинская помощь, медицинская реабилитация, экономическая эффективность, доступность, комплексность

Сфера здравоохранения в России за последние годы претерпела значительные изменения. В 1993 году была изменена система обязательного медицинского страхования (ОМС), которая призвана обеспечить доступность медицинских услуг. Уровень заболеваемости в России по данным Федеральной Службы статистики на 2014 г. составил 787 чел. на 1000 чел., что является высоким показателем. Зачастую пациент нуждается в сложном, дорогостоящем лечении. В России в среднем в год от сердечно - сосудистых заболеваний и онкологии умирает около 1,5 млн. чел. (от несчастных случаев гибнет в 7 раз меньше). С 35 - летнего возраста резко повышается риск критических заболеваний. Зародившись, как особый вид медицинской помощи, и получив официальный статус дорогостоящей медицинской помощи в соответствии с Указом Президента РФ от 26.09.92 №1137, в действующем российском законодательстве высокотехнологичная медицинская помощь (ВМП) определена как «комплекс лечебных и диагностических медицинских услуг, проводимых в условиях стационара с использованием сложных и уникальных медицинских технологий» [4].

Список ВМП ежегодно утверждается Министерством здравоохранения РФ. Приказом Минздравсоцразвития №1248н от 31 декабря 2010 года установлен порядок, при котором ВМП оказывается гражданам РФ за счёт федерального бюджета.

Важным достижением в развитии ВМП является создание системы мониторинга, на базе которой в режиме on-line действует информационно – аналитическая система. Она обеспечивает автоматизированный сбор данных и их обработку, что позволяет анализировать информацию по оказанию ВМП за любой период.

В своём развитии ВМП достигла значительных результатов, особенно в части медицинской и социальной эффективности. Положительные показатели достигнуты за счёт отработанной системы финансирования и планирования ВМП, увеличения количества федеральных центров высоких технологий. За период 2014 – 2015 гг. часть финансирования системы ВМП перешла в систему ОМС. Но в рамках ОМС, даже при указанных изменениях условий финансирования ВМП, медицинские учреждения не могут оказать медицинскую помощь данного вида в полном объеме, для всех нуждающихся.

Важнейшим признаком ВМП является её ресурсоёмкость, включающая следующие компоненты: оборудование, кадры, расходные материалы, технологии. Но к высокотехнологичному производству относятся специализированные научно- и ресурсоёмкие виды медицинской

помощи с доказанной эффективностью. Однако в существующей системе организации и применяемых методиках расчёта ВМП признаётся экономически неэффективной.

Выявленное несоответствие исследовалось в последнее время довольно активно, в ряде научных исследований были высказаны идеи по повышению экономической эффективности ВМП [2], предложены новые подходы к ее расчетам [3].

Система ВМП представляет сложный механизм оказания высокоэффективной медицинской помощи населению. Вместе с тем, как было указано выше, её система управления требует решения ряда задач, связанных, в том числе, с оптимальным распределением имеющихся ресурсов, скоординированного взаимодействия различных элементов самой системы ВМП. Рассмотрим источники финансирования ВМП, определим «узкие места».

Финансирование ВМП происходит, в основном, за счет государственного бюджета. При этом отметим многоканальность финансирования данного вида медицинской помощи со значительным числом поступающих в систему ВМП финансовых потоков (рисунок 1).



Рис. 1. Источники финансирования ВМП

Данный подход затрудняет формирование эффективно действующего механизма финансирования ВМП, что, в свою очередь, снижает экономическую эффективность ВМП.

Важным остаётся вопрос развития медицинских центров и обеспечения ВМП материальной базой. Значительная доля расходных материалов, медицинской техники, оборудования закупается за рубежом, что в условиях санкций и падения курса рубля резко увеличивает затраты из государственного бюджета на мероприятия по оказанию ВМП. Переход к политике импортозамещения и импортоопережения вызывает необходимость в предпринимательской деятельности в данной производственной сфере для нужд инновационной медицины. Это актуальное направление в области высоких медицинских технологий в здравоохранении и смежных с ним отраслях требует развития и поддержки.

Завершая исследование проблем в области ВМП, связанных с повышением ее экономической эффективности, кратко остановимся на проблеме качества и доступности. Процедура предоставления больному ВМП, различные инстанции документооборота, сбора и обработки данных замедляют процесс оказания непосредственно помощи, вызывают риск ухудшения состояния больного. Удобный для межведомственного взаимодействия, данный процесс направления пациента на ВМП недостаточно ориентирован на граждан, что создаёт проблему полноты информированности населения о возможности и порядке получения ВМП. Решением может стать создание дополнительного канала информирования для граждан, интегрального источника о системе ВМП - сайта, интернет – портала с горячей линией по вопросам ВМП.

Проблема качества ВМП может трактоваться как способность пролеченного пациента к жизни в обществе, его вовлечённость в трудовой процесс. Для этого необходимо восстановление функционального состояния больного, перенесшего оперативное лечение, то есть комплексный подход в сочетании с медицинской реабилитацией [1]. На наш взгляд, обеспечение трудоспособности пролеченного пациента, его психологическая готовность к дальнейшей трудовой деятельности и фактический возврат к труду являются важными критериями экономической эффективности ВМП.

Инновационные направления в здравоохранении, к которым относится высокотехнологичная медицинская помощь с последующей медицинской реабилитацией, требуют разработки новых подходов к их организации, финансированию, методикам определения не только социальной и медицинской, но и экономической эффективности. Следствием станет повышение доступности и качества ВМП, увеличение ее вклада в рост ВВП России.

Список литературы

1. Демченко Е.А., Угольников В.В., Лубинская Е.И. Проблемы оценки экономической эффективности медицинской реабилитации // Технологическая перспектива в рамках Евразийского пространства: новые рынки и точки экономического роста. Материалы 1-ой Международной конференции / Под ред. проф. Н.С. Вороновой, В.С. Воронова, О.Н. Кораблевой, Ю.Е. Шелепина, А.М. Ельяшевича – СПб: Издательство НПК «РОСТ». 2015. С. 206 – 208.
2. Угольников, В. В. Пути максимизации экономической эффективности оказания высокотехнологичной медицинской помощи // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2011. №7 (81). С. 115-117.
3. Угольников В.В. Математическая модель оптимизации экономической эффективности высокотехнологичной медицинской помощи // Дискуссия. Политематический журнал научных публикаций. 2014. №4 (45). С. 108 – 112.
4. Федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» №323-ФЗ от 21.11.2011 г.

УДК 338

Л.А. ШЕНДРИК

студентка

Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
(Россия, г. Краснодар)

ВОСТОЧНО-СИБИРСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РАЙОН

В состав района входят следующие территориальные единицы: Красноярский край с Таймырским и Эвенкийским автономными округами, республики Хакасия (Абакан), Тыва (Кызыл), Бурятия (Улан-Удэ), Иркутская область с Усть-Ордынским автономным округом и Читинская область с Агинским автономным округом. Экономико-географическое положение района Район занимает около 30% Восточного макрорегиона. Особенностью экономико-географического положения является то, что район удален от Атлантического и Тихого океанов и от районов Европейской части России. Природно-ресурсный потенциал В пределах Восточной Сибири четко выделяются равнинные и горные территории. Наиболее значительная равнина — Среднесибирское плоскогорье. С осадочным чехлом Сибирской платформы связано образование крупнейшего в Сибири каменноугольного месторождения — Тунгусского. К осадочным породам прогибов на окраинах платформы и за ее пределами приурочены запасы бурого угля Канско-Ачинского и Ленского бассейнов. На Центрально-Якутской низменности открыты месторождения природного газа. В горных районах Восточно-Сибирского района располагаются запасы руд черных и цветных металлов. Уникальными являются месторождения меди (в районе Норильска), полиметаллов (низовья Ангары). В районе много нерудных полезных ископаемых: графита, смолы, асбеста, поваренной соли, калийных солей. Богата Восточная Сибирь и алмазами. Большая удаленность района от Атлантического и Тихого океанов определяет континентальность климата Восточной Сибири. Лето на большей

части района теплое, порой даже жаркое, а зима суровая. В центре, на севере и на северо-востоке осадков немного, на юге и на западе их количество возрастает. Восточная Сибирь богата водными ресурсами. По ее территории протекают такие крупные реки, как Лена и Енисей. Реки района очень богаты гидроэнергетическими ресурсами, на Ангаре и Енисее построены каскады гидроэлектростанций, однако строительство их привело к затоплению больших массивов таежных лесов и редких в районе сельскохозяйственных земель. Реки и озера Восточной Сибири богаты ценной рыбой. Жемчужиной района является озеро Байкал, в котором содержится 20% мировых запасов пресной воды. На большей части территории Восточной Сибири господствует тайга, но в отличие от лесов Западной Сибири здесь произрастают светлохвойные лиственничные леса. Только на юге встречаются небольшие участки степей и лесостепей, а на севере располагаются арктические пустыни и тундра. Восточно-Сибирский экономический район. Население. На территории Восточной Сибири проживает около 7% населения России. 80% — русские. Кроме них здесь проживают представители алтайской семьи (буряты, эвенки, эвены, якуты и долганы), которые являются коренным населением района. Очень остро стоит проблема трудовых ресурсов. Хозяйство Восточной Сибири специализируется на производстве дешевой электроэнергии, на добыче угля, на производстве продукции цветной металлургии, лесной промышленности, химической промышленности. Цветная металлургия специализируется на производстве металлического алюминия, на предприятиях вблизи крупнейших ГЭС, меди и никеля, добыче оловянных, урановых, молибденовых и полиметаллических руд, а также золота и платины. В перспективе намечено создание еще одного комплекса по добыче и переработке меди. В Хакасии и Иркутской области добываются железные руды, которые поступают на металлургические предприятия Западной Сибири. Лесная промышленность представлена лесозаготовками, деревообработкой и целлюлозно-бумажной промышленностью. В машиностроительном комплексе Восточной Сибири преобладают предприятия тяжелого, транспортного и энергетического машиностроения, которые сконцентрированы в ряде таких крупных промышленных узлов, как Красноярский (электрокраны, суда, комбайны, автоприцепы и другие), Иркутский (станкостроение, радиотехническое машиностроение), Минусинский (электротехника), Абаканский (вагоностроение), Читинский (производство компрессоров). Крупнейшим центром военно-промышленного комплекса в районе является Красноярск, где находится головной завод по производству баллистических ракет для подводных лодок. В Железногорске находятся предприятия по производству телевизионных, геодезических и навигационных спутников, а в Улан-Удэ — авиационные заводы. Топливо-энергетический комплекс представлен разработкой углей в Канско-Ачинском бассейне. Сельское хозяйство Восточной Сибири специализируется на зерновом хозяйстве и мясомолочном скотоводстве. В южных областях района развито овцеводство.

Список литературы

1. Алдакушева А.Б., Тазидинова Н.М. Мобильный маркетинг в практике продвижения продуктов российских компаний // Путеводитель предпринимателя. 2012. № 15. С. 006-013.
2. Алдакушева А.Б. Модели экономического инструментария в процессе стратегического планирования // Terra Economicus. 2006. № 2. С. 194-198.

УДК 336

Д.А. ШИШКИНА

студентка

канд. экон. наук, доцент кафедры банковского дела, денег и кредита

Саратовский социально-экономический институт (филиал)

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова (Россия, г. Саратов)

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРАРНОЙ СФЕРЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

В статье рассмотрены факторы, сдерживающие развитие банковского кредитования сельского хозяйства; затронуты основные проблемы кредитования предприятий аграрной сферы и определены пути их решения.

Ключевые слова: банковское кредитование, сельхозтоваропроизводители, земельно-ипотечное кредитование, агрострахование, мониторинг

При значительных объемах кредитных вложений в реальный сектор экономики кредитование сельского хозяйства по – прежнему незначительно. Так, по состоянию на 01.01.2015 г. доля кредитных вложений в сельское хозяйство составила не более 2%, в то время как на 01.01.1998 г. кредитные вложения в сельское хозяйство были на уровне 14% [3, с.43]. Низкий уровень рентабельности в сельском хозяйстве, высокие риски производства продукции, сохраняющийся диспаритет цен на производимую продукцию и потребляемые сельскохозяйственными предприятиями сырье и материалы, отсутствие ликвидного залогового обеспечения кредитов: эти и другие факторы негативно отражаются на финансовой устойчивости сельхозпроизводителей, не позволяя им соответствовать требованиям, предъявляемым банками.

Разработанные и реализованные государством в последние годы экономические меры по восстановлению и поддержке сельского хозяйства привели к значительному качественному обновлению сферы аграрного кредитования. С 2006 года сельхозпроизводителям стали доступны инвестиционные кредиты сроком до 8 лет, а с 2009 года – инвестиционные кредиты до 11 лет. При этом, несомненно, важную роль сыграла программа субсидирования процентных ставок по кредитам. Участники льготного кредитования получили доступ к банковским ресурсам не только для финансирования оборотных средств, но и смогли существенно обновить и модернизировать свою материально-техническую базу, что позволило значительно активизировать инвестиционный процесс в отрасли. Но, несмотря на достигнутые результаты, проблемы остались.

Кредитование предприятий сельского хозяйства в России сегодня осуществляет ограниченный круг банков: Сбербанк РФ, Россельхозбанк, Газпромбанк, ВТБ и др. Совокупный объем выданных кредитных ресурсов в 2014 году организациям АПК составил 1 011,36 млрд руб. (87% по отношению к 2013 г.), в том числе краткосрочных кредитов предоставлено на сумму 710,19 млрд руб. (90% по отношению к 2013 г.), инвестиционных кредитов – 301,17 млрд руб. (82% по отношению к 2013 г.). Основными кредиторами АПК являются Россельхозбанк и Сбербанк РФ, на долю которых приходится 78,5% общего объема предоставленных кредитных ресурсов. За 2014 год кредитование сельского хозяйства сократилось на 12,5%. На фоне общего сокращения кредитования отрасли среди крупнейших российских банков только ВТБ смог на 35% выдать кредитных ресурсов больше, чем в 2013 году. Основные кредиторы АПК (Сбербанк и Россельхозбанк) уменьшили свой кредитный портфель в отрасли на 24% и 12% соответственно. Следует отметить, что в середине 2000-х годов, в системе кредитования сельхозтоваропроизводителей с субсидированием процентной ставки участвовали свыше 200 российских коммерческих банков.

Страхование сельскохозяйственной деятельности в настоящее время является одним из наиболее сложных и недостаточно развитых сегментов страхового рынка России, прежде всего, из за высокой степени рисков, присущих сельскому хозяйству. В целях точного определения страхового риска кредитные организации должны привлекать страховщиков к изучению потенциальных заемщиков на стадии рассмотрения поступивших документов, а не после принятия решения о выдаче кредита.

Практика кредитования свидетельствует о недостатках действующей системы субсидирования процентных ставок по кредитам: это - предоставление субсидий независимо от финансового состояния заемщика, без учёта эффективности инвестиционных проектов, а также длительность и многоэтапность процедуры получения субсидий.

Слабо развивается система земельно-ипотечного кредитования, которая является важнейшим инструментом кредитной поддержки сельхозтоваропроизводителей, поскольку открывает им дополнительные инвестиционные возможности. Сегодня в залоге находится менее 0,5 процента от площади земель сельскохозяйственного назначения (тогда, как в развитых странах, это один из главных источников кредитования) [4]. Причина такого положения - от-

существование необходимого институционального и инфраструктурного обеспечения (земельных, ипотечных банков, страховых фондов), инструментов обеспечения возвратности кредита (закладных, опционов, фьючерсов и т.д.)

Для формирования надёжной и доступной системы кредитования предприятий аграрной сферы необходимо:

- обеспечить ресурсную поддержку агроориентированных банков, которые по-прежнему активно участвуют в кредитовании сельского хозяйства. Со значительным числом из них «Россельхозбанк» мог бы сотрудничать и сейчас с целью экономии операционных затрат и диверсификации части рисков, которые в настоящее время банк берёт на себя;

- создать систему земельных и ипотечных банков и агентств, для налаживания рынка и технологии обращения земельно-ипотечных ценных бумаг, а также обеспечить возможность рефинансирования земельно-ипотечных кредитов [1, с. 50];

- расширить сферу сельскохозяйственного страхования. Агрострахование может стать одним из направлений развития услуг в сфере финансового посредничества для сельскохозяйственной кредитной кооперации. Прежде всего, это оказание СКК услуг по проведению страхования рисков сельскохозяйственного производства своих членов путём создания обществ взаимного страхования (ОВС) [2, с.41];

- изменить систему субсидирования процентных ставок за кредит, сделать её более прозрачной и доступной. Практика свидетельствует, что для мелких сельхоззаёмщиков этот путь финансовой поддержки в большинстве случаев недоступен из-за затратности времени и средств на сбор и оформление необходимых документов;

- осуществлять постоянный мониторинг финансового состояния сельхоззаёмщиков в целях раннего обнаружения проблем и принятия корректирующих действий, что будет способствовать улучшению качества кредитного портфеля банка;

- расширение продуктового ряда, совершенствование условий кредитования субъектов малого агробизнеса в направлении удешевления кредитных ресурсов и увеличения сроков кредитования позволит решить проблему доступности кредитных ресурсов для малых предприятий.

Список литературы

1. Авис О.У. Проблемы современного аграрного кредитования в России // Деньги и кредит. 2012. №4. С. 48-51.
2. Коробейников Д.А., Коробейникова О.М. Развитие направлений деятельности сельскохозяйственных кредитных кооперативов // Финансы. Деньги. Инвестиции. 2011. №1. С.41-49.
3. Шишкина Д.А. Финансовые потребности сельхозтоваропроизводителей и формы их кредитного обеспечения/СГСЭУ. – Саратов, 2012. 160 с.
4. URL: <http://specagro.ru/>

УДК 330.322.5

Н.В. ЩЕПЕЛИН

аспирант 2 курса

Тюменский Государственный Университет, Финансово-Экономический Институт
(Россия, г. Тюмень)

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ В НАПРАВЛЕНИИ «ЗЕЛЕНОГО» РОСТА

Россия - страна с огромными запасами разнообразных природных ресурсов. Такой широчайший спектр природных благ гарантирует развитие и процветание граждан в национальном масштабе. Следует отметить, что устойчивое развитие экономики любой страны, и России в частности, напрямую зависит от рационального использования природных ресурсов. «Зелёная экономика» - спасительный маяк на пути выздоровления экономики нашей страны. О проблемах перехода нашей страны к «зелёной экономике» и будет посвящена данная статья.

Ключевые слова: «зелёная экономика», устойчивое развитие, рациональное природопользование, экологическая безопасность

На современном этапе формирования стратегического планирования и возрастающих социально-экономических, политических и экологических кризисов появляется объективная необходимость выхода на новый качественный уровень и принятия альтернативной стратегии развития, где одним из основных направлений появляется «зеленая экономика» как ответ на глобальные экологические вызовы.

Важно отметить, что необходимость корректировки стратегий вызывает не столько современное стремительное развитие мировой экономики и серьезные экологические проблемы, сколько практически неконтролируемое и все возрастающее потребление природных ресурсов.

Устойчивое экономическое развитие должно базироваться на своего рода фундаменте. Такой фундамент в свою очередь состоит из трёх компонентов: экономического роста, роста экологического и социального. В последние годы Россия стремится переключить свои производственные мощности на качественно новый этап развития - «зелёную экономику».

Известно, что категория «экономический рост» является одной из наиболее важных характеристик экономической жизни любого государства. Возникнув как отдельное понятие в экономической литературе начала XX века, он продолжает оставаться важнейшим направлением макроэкономической политики, так как его основными конечными целями является повышение материального благосостояния населения, поддержание национальной безопасности. С точки зрения экономики, экономический рост, как известно, одновременно количественная и качественная категория.

Противники интенсивного экономического роста уверены, что экономический рост создает угрозы для среды обитания человека, часто сопровождается загрязнением окружающей среды.

Действительно, в погоне за доходами, производители используют новые технологии, которые могут обеспечить значительный рост объемов производства, но с другой стороны – нанести существенный урон природе. С этим трудно не согласиться, поэтому современные ученые ищут альтернативные возможности для объединения экономических, экологических, социальных, технологических аспектов развития. И в этом им помогает переход на путь «зеленой экономики», развитие в направлении «зеленых» или «эко - инноваций».

Переход от традиционной модели экономического роста к «зеленой экономике» - это общемировой тренд, определяющий устойчивость развития не только отдельных национальных экономик, но и всей планеты в целом, а продвижение «зеленой экономики» - это основной путь развития и единственно верный.

Еще в июне 2009 г. 34 страны подписали Декларацию зеленого роста, заявив, что они будут «укреплять прилагаемые ими усилия для внедрения стратегий зеленого роста как в рамках принимаемых ими мер для выхода из кризиса, так и за их пределами, признавая, что понятия «зеленый» и «рост» могут быть неразрывно связаны»¹.

«Зеленый» рост означает стимулирование экономического роста и развития, при сохранении природных активов и бесперебойном предоставлении ими ресурсов и экосистемных услуг, от которых зависит наше благополучие. Для этого зеленый рост должен катализировать инвестиции и инновации, которые лягут в основу устойчивого роста и приведут к возникновению новых экономических возможностей².

Сторонники теории «зеленой экономики» и «зеленого роста» Х. Хендерсон, Л. Браун, Р. Мюррей, К. Галлахер, Р. Раст, Л. Маргулис, Д. Кортен, Б. Фаллер, Х. Дэли, П. Хоукен и др.³ напоминают мировому сообществу об ограниченном пространстве Земли, рекомендуют устанавливать пределы роста потребностей в условиях ограниченности ресурсов.

Они предлагают создать общую программу будущего развития с учетом принципов системности, единства для всех и взаимосвязанности.

¹ Зеленая энциклопедия. Стратегия зеленого роста. Электронный ресурс. - Режим доступа: <http://greenevolution.ru/enc/wiki/strategiya-zelenogo-rosta>. (дата обращения 19.03.2016 г.)

² Курс на зеленый рост. Резюме для лиц, принимающих решения Май 2011. OECD. Электронный ресурс. - Режим доступа: <http://www.oecd.org/greengrowth/48634082.pdf>. (дата обращения 19.03.2016 г.)

³ Kennet, M. What Green Economics? An age of global transformation – An Age of Green Economics [Электронный ресурс]: 2010. 12 с. URL: <http://www.greenomics.org.ru>. (дата обращения 19.03.2016 г.)

В настоящее время многие страны сталкиваются с угрозами глобального кризиса, связанного с такими проблемами, как климатические изменения, истощение природных ресурсов, замедление темпов экономического роста мировой экономики.

Причины этого коренятся в экономической стратегии развития человеческого хозяйства, и главную опасность в данной ситуации представляет проблема взаимоувязки растущих потребностей человечества с истощением природных ресурсов⁴.

Последствиями данной нерешенной проблемы становятся социальные кризисы, бедность, конфликты и т.д., что оказывает существенное влияние на регионы.

Поэтому перед правительствами разных стран стоит задача смены социально-экономического уклада общества и перехода к новому типу экономики. Альтернативной парадигмой развития становится «зеленая» экономика, являющаяся консенсусом между потребностями экономического роста и экологическим развитием.

Следует отметить, что в научной литературе не сложилось единого определения «зеленой» экономики, но в большинстве случаев она понимается как «совокупность видов экономической деятельности, связанных с производством, распределением и потреблением товаров и услуг, что ведет к повышению благосостояния человека в долгосрочной перспективе, при этом, не подвергая будущие поколения воздействию значительных экологических рисков или экологического дефицита»⁵.

Ряд авторов отмечают, что «зеленая» экономика - это всеобъемлющая категория, включающая такие понятия, как устойчивое развитие, экологическая экономика, экономическое развитие, общество и т.д.⁶

В широком понимании концептуальное видение «зеленой» экономики можно представить следующим образом (рис. 1)⁷.

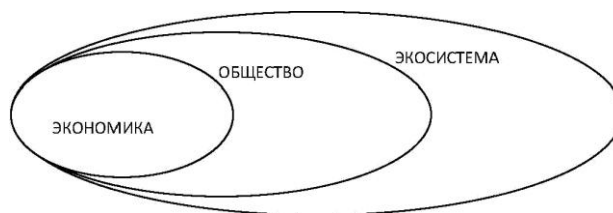


Рис. 1. Сферы взаимодействия в системе «зеленой» экономики

«Зеленая» экономика предполагает достижение разумной сбалансированности между региональным социально-экономическим развитием и сохранением окружающей среды, внедрением «зеленых» стандартов на предприятиях региона, которые содействует снижению нагрузки на природную среду и, как следствие, повышению эколого-экономической сбалансированности регионального развития.

Внедрение в производство «зеленых» технологий дает более высокую ресурсоотдачу и безотходность по сравнению с традиционными, что в свою очередь создает предпосылки для создания экологически чистого и экономически эффективного производства.

Переход к «зеленой экономике» предполагает комплексность и взаимосвязанность проводимых в регионах страны мер, представленных в виде индивидуальных планов, охватывающих как потенциал, так и ожидаемые социально-экономические эффекты.

⁴ Порфирьев Б.Н. «Зеленая» экономика: общемировые тенденции развития и перспективы // Вестник Российской академии наук. 2012. Т. 82, № 4. С. 323-333.

⁵ «Зеленая экономика» - новый вектор устойчивого развития? [Электронный ресурс] // Мосты: информ. бюллетень / International Center of Trade and Sustainable development; Экологласие. - Электрон. дан. - Женева: ICTSD, 2007-2015. - Режим доступа: ИМр: // www.ictsd.org/bridges-news / мосты/news/. (дата обращения 19.03.2016 г.)

⁶ Порфирьев Б.Н. «Зеленая» экономика: общемировые тенденции развития и перспективы // Вестник Российской академии наук. 2012. Т. 82, № 4. Смирнова Г.А. «Зеленые технологии» - направление инновационной деятельности в легкой промышленности // Инновации. 2010. № 1. С. 58-63. Lesley W. The Green Economy and the BRICS Countries: Bringing Them Together [Text] / W. Lesley, O. Chijioke // Economic Diplomacy Programme. Occasional paper. 2013. № 170. 54 p.

⁷ Гассий В. В., Роль государственно-частного партнерства в обеспечении «зеленого» роста региональной экономики // Горизонты экономики, 2015, № 5 (24) С. 23

О необходимости «зеленого» роста все чаще говорят и в России и не только ученые. Эта проблема требует дополнительного анализа и изучения, как и в какой степени эта концепция пригодна для России.

Рассмотрим на примере России, что необходимо предпринять для реализации концепции перехода к «зеленой» экономике по каждому из приоритетных секторов, которые выделяют эксперты ПРООН.

Во - первых, это энергия (электроэнергия, тепло, нефть и газ). Здесь необходимо уменьшение вредного воздействия и переход к широкому использованию альтернативных способов получения энергии.

Во - вторых, это вода. Государство стремится сократить потребление воды вдвое к 2020 г.

В - третьих, это проблема с отходами. Правительство поставило цель увеличить текущий уровень утилизации отходов до 70 % к 2020 году.

В - четвертых, это вопросы сельского и лесного хозяйства. Здесь главная задача - наращивание производства без ухудшения плодородия почв и экологии в целом.

В - пятых, это транспорт. Большинство перевозок в РФ проводится на дизеле/бензине, что требует разработки альтернативных «зеленых» подходов к использованию альтернативных видов топлива для повышения в том числе и торгового потенциала страны.

Вышеназванные сектора являются приоритетными с точки зрения интеграции в процесс стратегического планирования развития национальной экономики.

Необходимость опережающего развития этих секторов, отдельных специфичных направлений научных исследований и технологических разработок, включая экологически чистую энергетику, новые технологии в сельском хозяйстве и «зеленые» технологии в промышленности, требует неотложного решения и выступает в качестве первой стадии перехода к устойчивому развитию, что вписывается в пределы экологических возможностей Российской Федерации.

Важно разобраться, какие мероприятия уже проводятся и планируются, какие инновационные решения в сфере экологии и бережного отношения к природным ресурсам уже применяются, как они отражаются в документах стратегического характера, каковы долгосрочные перспективы использования альтернативных источников энергии и ресурсосберегающих новаций, вторичного использования и переработки различных отходов.

Со всей очевидностью в настоящий момент выступает острая необходимость перехода к экономической модели, которая обеспечит повышение благосостояния человека, сохраняя при этом ресурсы и не подвергая будущие поколения воздействию значительных экологических рисков. Как было отмечено выше - это и есть переход к «зеленой экономике».

Для проведения эффективной экологической политики и комплексной оценки эффективности «зеленого» роста предлагается разработать модель механизма обеспечения перехода к «зеленой экономике», которая позволит понимать уровень и соподчиненность проводимых мероприятий, масштаб и границы их воздействия и наиболее комплексно обработать информацию о возможных прогнозируемых рисках и возможных негативных эффектах (загрязнение, деградация экосистем).

Важными этапами оценки эффективной экологической политики и комплексной оценки «зеленого» роста являются:

- **отбор приоритетных** индикаторов экологической эффективности «зеленого» роста;
- **определение с их помощью** уровня эффективности, что в динамике позволит увидеть прогресс на пути достижения целей «зеленого» роста;
- **сопоставление показателей** эффективности для установки целевых показателей;
- **определение главных** целей «зеленого роста» (целевых значений приоритетных показателей).

При построении модели развития «зеленой экономики» на долгосрочную перспективу предлагаются для анализа главные отраслевые приоритеты (сектора), по причине отсутствия статистических показателей по выделенным направлениям «зеленой экономики» (согласно международным требованиям), а также дифференцированных показателей в разных стратегиях и программах, не синхронизированных по годам.

В настоящее время Россия активно развивает связи с международными институтами, занимающимися проблемами «зеленого» роста, в частности с Программой ООН по окружающей среде (ЮНЕП). Во взаимодействии с ней в стране создан Институт устойчивого развития

Общественной палаты Российской Федерации, который занимается выработкой предложений и рекомендаций для органов государственной и муниципальной власти по обеспечению «зеленого» роста. Отделения данного института созданы при общественных палатах в каждом регионе России.

Очевидно, что формирование парадигмы регионального развития на принципах «зеленой» экономики требует глубокого теоретического осмысления и методологической разработки. Учитывая, что регионы России действуют в условиях общей деградации не только природных ресурсов, но и систем жизнеобеспечения (коммунальной, транспортной инфраструктуры и т.д.), вопрос поиска инновационных путей развития весьма актуален.

В этой связи мы полагаем, что развитие региональной экономики напрямую связано с повышением роли предпринимательского сектора как традиционного носителя инновационного ресурса.

На наш взгляд, при переходе на инновационный тип развития государству необходимо решение следующих задач:

Создать такие условия, при которых бизнес был бы сам заинтересован в ведении деятельности с повышенной долей риска и неопределенностью. При этом ответственность государства в данном случае заключается в создании среды, благоприятной для активного взаимодействия различных по характеру деятельности участников инновационного процесса (производителями, финансистами, разработчиками и учеными НИИ и др.).

Обеспечить финансово-экономические и инвестиционные ресурсы на тех направлениях, которые не являются приоритетными для бизнеса, но являются стратегически важными для государства. Это позволит создать условия для стимулирования частного предпринимательства к переориентации своей деятельности в пользу более прибыльного государственного сектора, в том числе в секторе «зеленого» роста региональной экономики.

Следует отметить, что экологизация сферы производства, рассматриваемая в качестве инновационного механизма, представляет собой перспективный инструмент функционирования российской экономики на современной этапе.

Она также является способом, обеспечивающим устойчивое поступательное социально-экономическое региональное развитие, создающим стимулы для рационального природопользования и инвестиционной деятельности.

Таким образом, постепенный переход на рельсы «зеленого» роста будет достигаться за счет реализации комплекса законодательных и институциональных мер, обеспечивающих рост энергоэффективности и развития возобновляемых источников энергии, внедрения мер экономического стимулирования сокращения выбросов, сбросов, образования и утилизации отходов.

Однако рассчитывать на положительные результаты «зеленого» роста в российской экономике можно только в определенных пределах. Устойчивое развитие на перспективу зависит от решения таких вопросов, как обеспечение сложившейся природоемкой промышленности необходимым для производства сырьем при одновременном уменьшении отрицательного воздействия на окружающую среду, учет экологического фактора.

В заключение следует еще раз отметить следующее. Если мы хотим сохранить прогресс в уровне жизни населения, необходимо найти новые способы производства и потребления и даже переосмыслить наше представление о прогрессе и том, как его измерять.

Рост мировой экономики при существующей модели производства и потребления неизбежно может привести к тому моменту, когда ущерб от загрязнения и разрушения окружающей нас природной среды начнет превышать получаемые за счет экономического развития блага.

Преодолеть эту ситуацию возможно только благодаря внедрению отмеченных выше инноваций для воспроизводства природных ресурсов.

Список литературы

1. Зеленая экономика - новый вектор устойчивого развития? [Электронный ресурс] // Мосты: информ. бюллетень / International Center of Trade and Sustainable development; Экоогласие. - Элек-

трон.дан. - Женева: ICTSD, 2007-2015. - Режим доступа:ИМр: // www.ictsd.org/bridges-news/ мосты/news/. Дата обращения 19.03.2016 г

2. Kennet, M. What Green Economics? An age of global transformation – An Age of Green Economics [Электронный ресурс]: 2010. 12 с. URL: <http://www.greenomics.org.ru>. Дата обращения 19.03.2016 г

3. Гассий В. В., Роль государственно-частного партнерства в обеспечении «зеленого» роста региональной экономики // Горизонты экономики, 2015, № 5 (24) С. 23-28

4. Зеленая энциклопедия. Стратегия зеленого роста. Электронный ресурс. - Режим доступа: <http://greenevolution.ru/enc/wiki/strategiya-zelenogo-rosta>. Дата обращения 19.03.2016 г

5. Киселица Е.П. Сущность и предпосылки создания и использования экономических технологий в России.//Вестник ТюмГУ, № 4/2004.

6. Киселица Е.П., Алиева Д.Р. Технология управления рисками на малых предприятиях//Вестник ТюмГУ, Серия: Экономика № 11/2011 (с. 185-190). Изд-во Тюменского государственного университета. (авторских 0,25 п.л.).

7. Киселица Е.П., Кспоян Г.С. Сбалансированная система показателей: сущность, основные элементы, преимущества и недостатки//Экономика, управление и право в современных условиях: сборник статей. Самара, 2012.

8. Курс на зеленый рост. Резюме для лиц, принимающих решения Май 2011. OECD. Электронный ресурс. - Режим доступа: <http://www.oecd.org/greengrowth/48634082.pdf>. Дата обращения 19.03.2016 г

9. Порфирев Б.Н. «Зеленая» экономика: общемировые тенденции развития и перспективы // Вестник Российской академии наук. 2012. Т. 82, № 4. С. 323-333.

10. Смирнова Г.А. «Зеленые технологии» - направление инновационной деятельности в легкой промышленности // Инновации. 2010. № 1. С. 58-63.

11. Lesley W. The Green Economy and the BRICS Countries: Bringing Them Together [Text] / W. Lesley, O. Chijioke // Economic Diplomacy Programme. Occasional paper. 2013. № 170. 54 p.

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 342.7

А.В. БАСОВА

ассистент кафедры общественного здоровья и здравоохранения
(с курсами правоведения и истории медицины)

Саратовский государственный медицинский университет им. В.И. Разумовского
(Россия, г. Саратов)

ПРОБЛЕМЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОРЯДКА ПОСЕЩЕНИЯ ПАЦИЕНТОВ

Статья исследует законодательное регулирование порядка посещения пациентов законными представителями и родственниками в палатах интенсивной терапии. Вносится предложение о устранении противоречий в нормах права по данному вопросу и о необходимости разработки правил порядка посещения больных в реанимационных отделениях.

Ключевые слова: право на посещение, конфликт интересов, реанимационное отделение, законодательное регулирование

В современном российском обществе отношения между врачом пациентом при оказании медицинской помощи урегулированы законодательством. Кроме требований закона медицинские работники должны соблюдать этико-деонтологические принципы и положения при общении с пациентом, но к сожалению, проблемы конфликтов между врачом и пациентом ещё весьма актуальны.

Закон призван упорядочить отношения и защитить интересы слабой стороны, поэтому глава четвертая федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [1] посвящена правам граждан при оказании медицинской помощи, а в главе девятой перечислены обязанности и ограничения, накладываемые на медицинских работников при осуществлении профессиональной деятельности. Сложные взаимоотношения между больными и врачами не всегда можно урегулировать законом, порой на первый план выходят этико-деонтологические принципы и положения, которыми должны руководствоваться врачи. Например, в одной из клиник города Саратова [3] скончался глухонемой пациент, возможно из-за несвоевременно оказанной квалифицированной медицинской помощи, так как он не мог рассказать свои жалобы. Его дочь – сурдопереводчицу, в реанимационное отделение не пустили, в связи с тем, что присутствие родственников и иных посторонних лиц в этом отделении не предусмотрено правилами внутреннего распорядка и санитарно – эпидемиологическими требованиями, хотя необходимость её присутствия была очевидна. Возможно, гибели пациента можно было избежать, если бы врач в этой ситуации руководствовался не только положением закона, а этическими принципами, но требования закона общеобязательны для всех и в действиях врача не было обнаружено нарушений. В подобной ситуации оказываются и тяжелобольные онкологией дети, которые даже в последние часы своей жизни разлучены со своими родителями, что приводит в отчаяние детей и родителей.

Российские нормы права, регламентирующие этот вопрос, содержат ряд противоречий, что приводит к конфликту интересов родственников и медицинских работников. В соответствии с действующим СанПиНом 2.1.3.2630-10 (приложением 3) [2], палаты интенсивной терапии (реанимационные отделения) относятся к классу чистоты помещений «А», к ним предъявляются повышенные требования стерильности и посторонним вход в них запрещён из-за риска занести грязь и инфекцию. Статья 27 ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» устанавливает обязанность пациентов соблюдать режим лечения и правила поведения пациента в медицинских организациях.

С другой стороны, в соответствии со статьей 6 федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» установлен приоритет интересов пациента при оказании медицинской помощи, который достигается в том числе и путем создания условий возможности посещения пациента и пребывания с ним родственников в лечебном учреждении

с учетом состояния пациента, но соблюдением противоэпидемического режима и интересов иных лиц, работающих и находящихся в медицинской организации. Более того, статья 51 данного закона устанавливает право члену семьи или законному представителю ребенка «право на бесплатное совместное нахождение с ребенком в медицинской организации при оказании ему медицинской помощи в стационарных условиях в течение всего периода лечения независимо от возраста ребенка». Если ребенок не достиг возраста четырех лет, то члену семьи или законному представителю предоставляется бесплатное спальное место и питание. Так же пункт 10 статьи 19 данного закона гласит, что пациент имеет право на «допуск к нему адвоката или законного представителя для защиты своих прав». Законными представителями детей являются их родители, и на наш взгляд, запрет посещать детей в палате интенсивной терапии не только не правомерен, но и не гуманен.

Опыт медицинской практики показывает, что не все врачи согласны с действующими ограничениями посещений и самостоятельно решают вопрос о возможности доступа родных к пациенту. Федеральный центр детской гематологии им. Димы Рогачева [4] придерживается кардинально других взглядов на данную проблему, официально нахождение родственников в реанимационном отделении больницы регламентировано с 10.00-20.00, а если родственники настаивают на ночном дежурстве, то никто этого не запрещает, единственным ограничением являются признаки ОРВИ.

Если данный конфликт интересов рассматривать через опыт других стран: Германии, Израиля, Канады, США, Китая [4], то проблема доступа родственников в палаты интенсивной терапии им не известна, о чем свидетельствуют рассказы родственников, которые находились со своими близкими во время их лечения в этих странах. Более того, науке медицине известен госпитальный синдром, при котором у взрослых и детей развивается угнетение физических и психических показателей, если они находятся в больнице и испытывают недостаток внимания со стороны родственников, что снижает их шансы на выздоровление.

Хочется отметить, что где существуют противоречия или пробелы законодательства по вопросу порядка оказания медицинской помощи, там и возникают правовые конфликты, которых можно избежать путем принятия взвешенных и тщательно обдуманных правовых норм, регламентирующих взаимоотношения медицинских работников, пациентов и их родственников, принимая во внимание интересы всех участников процесса оказания медицинской помощи. Свои решения в сложившейся проблеме мы видим в перенятии опыта зарубежных стран, устранении противоречий в федеральном законе «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» и выработке единых понятных положений, обеспечивающих общение родственников и пациентов. Необходимо разработать порядок посещения реанимационного отделения, который должен соответствовать требованиям СанПиН 2.1.3.2630-10 (приложение 3). Конечно, мы не отрицаем целесообразность удаления посторонних лиц из реанимационного отделения при проведении экстренных реанимационных мероприятий, мы говорим о целесообразности морального поддержания больного человека в тяжелые моменты его жизни, когда присутствие близких может облегчить его страдания.

Список литературы

1. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 29.12.2015) // Собрание законодательства РФ. 2011. N 48. ст. 6724.
2. Об утверждении СанПиН 2.1.3.2630-10 "Санитарно-эпидемиологические требования к организациям, осуществляющим медицинскую деятельность" (вместе с "СанПиН 2.1.3.2630-10. Санитарно-эпидемиологические правила и нормативы"): Постановление Главного государственного санитарного врача Российской Федерации от 18.05.2010 № 58 // Доступ из справочно-правовой системы «Консультант плюс».
3. Выясняется причина смерти глухонемого пациента в больнице [Электронный ресурс]. URL: <http://news.sarbc.ru/main/2015/11/26/177260.html> (дата обращения 21.02.2016).
4. Родители и реанимация: пускать или не пускать. [Электронный ресурс]. URL: <http://podarizhizn.ru/main/node/18031> (дата обращения (23.02.2016)

УДК 341.232.3

Ю.П. ГЛЕБОВА

студент второго года обучения

Юридический институт Иркутского государственного университета (Россия, г. Иркутск)

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

В статье раскрывается понятие «двойного налогообложения». Рассматриваются способы преодоления двойного налогообложения. Также отражены основные проблемы устранения двойного налогообложения и пути их решения.

Ключевые слова: двойное налогообложение, международное право, экономика

В современной литературе понятие «двойного налогообложения» рассматривают как с юридической, так и с экономической точки зрения. С позиции права мы имеем в виду ситуацию, когда отдельные государства облагают налогом один и тот же доход (объект) одного и того же лица за один и тот же временной отрезок. С экономической позиции речь идет о ситуации, когда отдельные государства облагают налогом один и тот же доход, но приобретенный разными лицами. Оба определения, по большому счету, выражают сущность двойного налогообложения, но нуждаются в небольших уточнениях. Так, нужно указать на то, что юридическое двойное налогообложение имеет место в тех случаях, когда на один объект несколько раз налагают различные виды налогов или под налогообложение одного объекта попадают разные субъекты. Двойное налогообложение в экономическом аспекте проявляется, когда один доход или объект собственности облагаются налогами в двух или нескольких странах.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что отличие юридического и экономического аспекта состоит в том, что юридический аспект возникает в связи с недостаточной разработанностью национального законодательства, а экономический аспект связан с неслаженностью в сфере международного права.

На данный момент, несмотря на то, что в приоритете у мировой общественности стоит упразднение юридического двойного налогообложения, международные соглашения об устранении двойного налогообложения, в основном содержат средства, меры и способы, направленные на ликвидацию экономического двойного налогообложения.

В мире на данный момент существует два основных способа устранения двойного налогообложения: одностороннее освобождение или налогового зачета, оказываемого государством постоянного местонахождения и создание, принятие и подписание международных соглашений по ликвидации двойного налогообложения.

Рассмотрим первую ситуацию. Для нее характерным является то, что государство, в котором лицо постоянно пребывает, может позволить налогоплательщику при исполнении налоговых обязательств учитывать налоги, уплаченные им в других государствах. Минусом данной схемы является вероятность появления неоправданных потерь государственного бюджета, а также возникновение различных налоговых махинаций со стороны налогоплательщиков.

Рассмотрим вторую ситуацию, а именно, создание, принятие и подписание международных соглашений. Сущность этого явления состоит в том, что государства, заключающие соглашения, идут на встречный компромисс, устанавливая, какие налоги и с каких категорий налогоплательщиков подлежат уплате в пользу государств-участниц данного соглашения. Для устранения двойного налогообложения в соглашениях закрепляются тезисы, способствующие облегчению налогового времени. Гусейнов О.Р. указывает два метода устранения двойного налогообложения государством, резидентом которого является налогоплательщик. А именно, полное или частичное освобождение от подоходного налога частных инвесторов, вкладывающих свои капиталы в принимающие страны.[1; с. 70]

Но есть и проблема, возникающая обычно в отношениях развитых государств и странах, которые только двигаются по пути развития, сущность этой проблемы в том, что вследствие немалого экономического разрыва между такими государствами в их взаимоотношениях нет встречных капиталовложений, откуда следует отсутствие в соглашениях взаимности в отношении процедуры налогообложения подобных стран. Во-вторых, соглашения об устранении

двойного налогообложения нацелены на согласование отдельных положений национального законодательства государств, заключающих соглашение, в отношении налогообложения доходов и вкладов частного капитала в других государствах и в дальнейшем избежать двойного налогообложения инвестиций. Соглашения об устранении двойного налогообложения являются достаточно эффективно работающим механизмом по ликвидации пробелов в праве в отношении налогообложения вкладчиков, как в государстве, занимающимся вывозом (экспорт) капитала, так и в государстве, занимающегося его ввозом (импорт).

Безусловным плюсом является тот момент, что вне зависимости от различного рода модификаций в фискальной системе государства - импортера, иностранный вкладчик не будет подвержен налогообложению более отяготительному, чем указано в соглашении.

Более восьмидесяти международных соглашений подписала РФ. Более того, данный способ устранения двойного налогообложения является наиболее действенным на данный момент, поэтому их количество стремительно растет. Непосредственно Россия и Специальный административный район (САР) Гонконг КНР в январе текущего года подписали соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от уплаты налогов на доходы.

Недостаток международных налоговых соглашений состоит в том, что в большей степени они закрепляют разные процедуры ликвидации двойного налогообложения. В соответствии с некоторыми соглашениями эти процедуры осуществляются по принципу автоматизма. В некоторых соглашениях указано, что применительно к РФ двойное налогообложение устраняется в соответствии с национальным законодательством. Это означает в увязке со статьей 232 НК РФ (в отношении налогоплательщиков – физических лиц) фактическое отсутствие какого бы то ни было устранения двойного налогообложения. В отношении налогоплательщиков – юридических лиц (организаций) такая процедура в настоящее время и вовсе не предусмотрена.

В условиях глобализации возникла необходимость пересмотра и традиционно применяемых странами подходов к использованию налоговых инструментов, принципов и механизмов согласования налоговых систем в рамках различных юрисдикций и региональных объединений. В условиях кризиса акценты сместились в сторону налоговых инструментов, ориентированных на обеспечение собираемости налогов и противодействия уклонению от налогов, что требует постоянного совершенствования положений международных договоров в сфере налогообложения. [2; с. 64]

Также в настоящее время перед государствами остро встает вопрос уклонения от процедуры налогообложения с помощью офшорных компаний. Таким способом является, например, объединение налогооблагаемых поступлений в офшорных организациях. Но современное действующее международное законодательство не содержит положений, позволяющих беспрепятственно получать необходимую налоговую информацию о выплатах нерезидентов в пользу других государств. Поэтому на сегодняшний день налоговые органы уделяют особое внимание заключению соглашений об обмене информацией с низконалоговыми юрисдикциями. Эти соглашения способствуют улучшению и развитию процедур налогового администрирования.

Каждый год финансовое ведомство подготавливает к рассмотрению, а Правительство РФ утверждает приоритетные направления налоговой политики на ближайшее будущее. Документ, который создается не нормативно-правовой акт, однако на его базе создаются и утверждаются проекты законов и иных подзаконных актов, которые регулируют направления фискальной деятельности государства. Именно эти акты образуют определенную систему и являются основой для разработки и реализации фискальной политики государства.

Делая общий вывод, можно сказать, что мировое сообщество стремится к преодолению проблемы двойного налогообложения, используя два подхода, наиболее действенным из которых является заключение международных налоговых соглашений. Которые помимо того, что регулируют процедуру устранения двойного налогообложения, направлены на создание механизмов по предотвращению нарушений процедуры налогообложения и сведению к минимуму возможного злоупотребления положениями, закрепленных в соглашениях в целях уклонения от уплаты налога, которому способствует обмен информацией между компетентными налоговыми органами различных стран.

Список литературы

1. Гусейнов О.Р. Роль договоров об устранении двойного налогообложения в правовом регулировании международных инвестиционных отношений / О.Р. Гусейнов // Евразийский юридический журнал. - 2014. - №2. - С. 68-72.
 2. Ильина Л. И., Попова Н. И. Проблемы налогообложения прибыли участников внешнеэкономической деятельности / Л. И. Ильина, Н. И. Попова // Вестник Научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. - 2012. - №4. - С. 61-66.
-

УДК 343.9

Е.В. ЛУККИ

аспирант юридического факультета

Кубанский Государственный Аграрный Университет (Россия, г. Краснодар)

ИНСТИТУТ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ В БЫТОВЫХ КОНФЛИКТАХ

В статье раскрывается понятие «двойного налогообложения». Рассматриваются способы В данной работе особое внимание уделяется институту необходимой обороны, как вынужденному средству защиты от противоправного посягательства. Приводится типичная ситуация бытового конфликта на фоне которого применим данный институт.

Ключевые слова: необходимая оборона, право, преступление, субъект преступления, состав преступления, ответственность

Институт необходимой обороны, как и остальные обстоятельства, исключаящие преступность деяния, закреплен в Уголовном Кодексе Российской Федерации и вокруг него не утихают споры, в особенности, что касается использования его на практике. Существующие на сегодняшний день положения Всеобщей декларации прав человека свидетельствуют о первоочередной защите человеческих ценностей: безопасность граждан, охрана жизни и здоровья, ведь каждый человек имеет право на жизнь, на свободу и на личную неприкосновенность [1].

Действия обороняющегося при характеристиках данного института носят вынужденный характер, лицо применяет меры по защите, а тем самым возможно совершает противоправные действия, в связи с безвыходностью ситуации. Однако следует напомнить, что при этом состав преступления не сформирован, налицо факт общественно опасного деяния, но не хватает остальных признаков при характеристике конкретного состава преступления. Не каждая «жертва» подобного преступления до конца понимает свои права, очень часто человек боится что в последствие его привлекут к ответственности.

Перечисленные в статье 37 Уголовного Кодекса Российской Федерации аспекты необходимой обороны при рассмотрении конкретного уголовного дела должны быть детально изучены и проанализированы. Каждое преступление, совершенное вынужденно, должно иметь иной статус, нежели так называемое «полноценное» преступление.

На сегодняшний день основная масса таких преступлений происходит на бытовой почве и, как правило, с лицами, находящимися в состоянии алкогольного опьянения [2]. К примеру, когда жена в качестве орудия самообороны использует нож, которым в последствие причиняет телесные повреждения либо смерть супругу [3]. Очень часто конфликт происходит из-за информации об измене одного из супругов: увидел лично с другим, рассказали соседи, подозрения.

В данной работе рассмотрим типичную модель внутрисемейного конфликта, с применением данного института на практике. Чаще всего отправной точкой недопонимания является словесный конфликт. Тут следует учитывать несколько важных моментов. Во-первых, это возраст конфликтующих. Данный показатель наиболее четко определяет поведение человека, его физическое состояние и возможности, жизненные установки и ценности, стремления и желания [4].

Следующим важным моментом будут являться родственные связи. Чаще бытовые недопонимания возникают между супругами, сожителями, за ними следует конфликт родителей и детей. Тесно с данным пунктом связан пол: очевидно, что мужчины обладают зачастую большей физической силой.

В последствие недопонимание перерастает в обоюдную драку (либо активные действия противоправного характера), в ходе которой жертва получает телесные повреждения. Преступный умысел в таких ситуациях появляется на почве внезапно возникших личных неприязненных отношений. Обычно, в бытовых конфликта преступный умысел реализуется незамедлительно, объект преступления не ожидает активных действий в его сторону.

Если рассматривать ситуации, когда субъект преступления находится в нетрезвом состоянии, то как правило словесный конфликт перерастает в физический гораздо быстрее. Находясь в нетрезвом состоянии человек именно желает наступления общественно-опасных последствий, забывая, что перед ним находится член его семьи и в голове видит итог: смерть (“Убил бы!”).

Что касается оружия при совершении бытовых преступлений, то в данной ситуации редко оно заранее предопределено. Чаще им становятся предметы домашнего обихода, находящиеся “под рукой” (нож, сковорода и пр.). Если конфликт разворачивается на улице, то также оружие чаще всего заранее не определяется (палка, арматура, бутылка и пр.).

Стоит отметить, что данный вид преступлений достаточно жестокий, что свидетельствует частому причинению в итоге смерти.

По статистике, обвиняемые по этой категории дел признают вину в судебном заседании в инкриминируемом им деянии, но поясняют, что умысла на убийство не имеют. Здесь они ссылаются на два фактора:

- как можно желать смерти члену семьи, любимому человеку;
- нахождение нападающего в состоянии алкогольного опьянения;
- и объект и субъект преступления находились в нетрезвом состоянии (“Я был пьян и не понимал, что происходит”).

В данной ситуации суд должен обращать внимание на материалы дела, в особенности на характеристики привлекаемого лица с места жительства, с работы.

Список литературы

1. Всеобщая Декларация прав человека. Ст. 3.
2. Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 01.03.16).
3. kamprok.ru, разъяснения начальника отдела по надзору за уголовно-процессуальной и оперативно-розыскной деятельностью, С.Н. Подопригора [Электронный ресурс].
4. Ленинградский юридический журнал №4/2010.

УДК 343.236

А.В. РАМАЗАНОВ

помощник судьи Россошанского районного суда Воронежской области,
соискатель Воронежского государственного университета (России, г. Воронеж)

ВЫЯВЛЕНИЕ НЕОКОНЧЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Статья посвящена вопросам выявления первичной информации о неоконченных противоправных посягательствах правоохранительными органами на практике.

Ключевые слова: преступление, неоконченное преступление, выявление, правоохранительные органы

Современная преступность имеет широкомасштабный характер. Так, в январе – ноябре 2015 г. всего было зарегистрировано 2163,4 тыс. преступлений, что на 8,4% больше, чем за аналогичный период 2014 г. При этом в 2015 г. наблюдался существенный рост регистрируемых преступлений в 74 субъектах РФ, и только в 9 субъектах – их некоторое снижение.

Большинство (89,7%) выявляемых преступлений регистрируется органами внутренних дел, причем только 5,0% из данной совокупности противоправных деяний обнаруживается на стадии приготовления и покушения. Всего на этих стадиях с января по ноябрь 2015 г. было выявлено 97,8 тыс. преступлений, что на 9,0% больше, чем за аналогичный период прошлого года[1].

Однако далеко не все выявляемые на стадии приготовления и покушения преступления в дальнейшем расследуются и получают квалификацию в качестве неоконченных противоправных посягательств.

Как показывает практика, выявление и расследование неоконченных преступлений сопряжено с множеством трудностей, обусловленных самой спецификой данных посягательств. Нередко следствию не удается установить жертв соответствующих противоправных проявлений, что осложняет возможность всего дальнейшего расследования преступлений. Во многих случаях пострадавшие лица, не ощутив на себе какого-то существенного вреда от неоконченного противоправного посягательства, вообще отказываются сотрудничать со следствием, даже если им известна информация о реальном субъекте того или иного неоконченного преступного деяния.

Кроме того, во многих ситуациях возникают серьезные сложности в доказывании наличия у предполагаемого субъекта неоконченного преступления самого умысла и цели, направленных на совершение именно преступления. Помимо прочего, определенные трудности возникают и в процессе доказывания того, что преступление было прервано по не зависящим от его субъекта причинам, а не по причине его добровольного отказа.

Распространены ситуации, когда субъектов неоконченных преступлений при всей очевидности их противоправного поведения удается задержать, однако в дальнейшем не получается привлечь к уголовной ответственности и наказанию по причине многочисленных ошибок и процессуальных нарушений, допускаемых как работниками оперативного аппарата и дознавателями, так и следователями, чем успешно и пользуются опытные адвокаты при защите своих клиентов.

В свою очередь, ошибки и нарушения лиц, задействованных в выявлении и расследовании данных противоправных проявлений, во многом обусловлены особенностями самих неоконченных преступлений. Действительно, приготовление и покушение на преступление, которое еще не произошло или, по крайней мере, не было доведено до конца, иногда просто невозможно обнаружить без использования скрытых средств аудио- и видеofиксации, что без соответствующего разрешения и процессуального оформления само по себе может оказаться незаконным.

При изучении уголовных дел указанной категории (а их было изучено 177) нами было замечено, что в половине случаев признаки неоконченных преступлений были обнаружены работниками правоохранительных структур.

В изученной совокупности уголовных дел о неоконченных преступлениях, сообщение от свидетелей и очевидцев поступало примерно в каждом десятом случае, а заявления от пострадавших лиц или их законных представителей – приблизительно в каждом третьем случае.

Таким образом, было установлено, что первичная информация о признаках неоконченных преступлений, в отличие от многих других категорий уголовно наказуемых нарушений, чаще всего (в более чем половине случаев) поступает именно от работников правоохранительных структур, а не от самих пострадавших либо свидетелей и очевидцев произошедшего события.

К сожалению, как показывает практика, в работе сотрудников оперативного аппарата, задействованных в выявлении неоконченных преступлений, нередко встречаются серьезные ошибки и нарушения. В частности, как выяснилось, среди работников оперативных служб в связи с многочисленными проблемами и недостатками в законодательстве об оперативно-розыскной деятельности, нередко выявляются нарушения в способах и методах получения информации о готовящихся преступлениях или о покушениях на таковые.

Кроме того, наблюдаются и многочисленные процессуальные нарушения в оформлении полученной в ходе оперативно-розыскных мероприятий информации. Нередко отечественные суды сведения, полученные работниками оперативного аппарата, не принимают в качестве допустимых доказательств, считая их недопустимыми.

При анализе изученных нами уголовных дел установлено, что некоторые оперативные работники получают информацию о готовящемся преступлении не просто не предусмотренными действующим законодательством способами, но в ряде случаев даже такими из них, которые сами по себе представляют самостоятельные преступные составы. Например, получение сведений о готовящемся преступлении путем незаконной установки скрытых камер и про-

слушивающих устройств в квартире предполагаемого злоумышленника, посредством вторжения в частную жизнь граждан, чтения их переписки без разрешения суда и т.п.

Однако необходимо сделать оговорку, что выявить готовящиеся преступления без мер негласного характера (т.е. обнаружить преступления, которые ещё не причинили кому-либо ощутимого вреда, не оставили каких-то общественно опасных последствий) иногда просто невозможно.

Исходя из изложенного, мы считаем, что на вышеуказанную проблему следует обратить особое внимание как стороне обвинения в процессе расследования, так и стороне защиты, представляющей интересы подозреваемого, обвиняемого или подсудимого лица.

Нам также удалось выяснить, что причины, по которым злоумышленник не смог довести приготавливаемое или начатое преступление до конца, во многих случаях тесно взаимосвязаны с первичным источником, из которого поступила информация о признаках неоконченного преступления.

Однако в ряде ситуаций первичная информация от работников правоохранительных органов поступала не по причине задержания ими злоумышленников в процессе осуществления данными субъектами неоконченных преступных посягательств, но в иных случаях, когда неоконченное преступление уже было осуществлено, но не доведено до конца по иным причинам и основаниям.

Например, когда в процессе расследования другого преступления следователям или оперативным работникам становилось известным, что субъект той или иной противоправной деятельности готовился к совершению ещё одного преступления либо совершил покушение на тот или иной тяжкий или особо тяжкий преступный состав. Однако по причине допущенной ошибки в выборе орудия или приспособлений для осуществления преступления или ошибки в личности намеченной им жертвы противоправного деяния, либо предмете противоправного посягательства, либо другой ошибки, преступление им не было доведено до конца.

Подводя итог нашего исследования, можно сделать вывод, что в отличие от многих других категорий преступлений, большая часть первичной информации о неоконченных противоправных посягательствах поступает не от пострадавших лиц или свидетелей, но от тех либо иных работников правоохранительных структур (сотрудников оперативного аппарата, следователей в процессе расследования других преступлений, работников транспортной полиции, ГИБДД и т.д.).

Список литературы

1. Статистический отчет МВД РФ "Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации, в том числе в Крымском федеральном округе за январь – ноябрь 2015 г. " // Официальный сайт МВД РФ. Интернет-ресурс <https://mvd.ru/>

УДК 338

Т.А. САЛТАНОВА

канд. эконом. наук, доцент кафедры Инновационного менеджмента и предпринимательства Ростовский государственный экономический университет (РИНХ) (Россия, г. Ростов-на-Дону)

А.Ю. АЛЯМИН

магистрант

Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
Институт магистратуры (Россия, г. Ростов-на-Дону)

РОЛЬ МЕРЧАНДАЙЗИНГА В УПРАВЛЕНИИ ТОРГОВЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

В работе рассмотрены практические подходы к пониманию сущности мерчандайзинга, их реализация в магазинах формата самообслуживания, предоставляющих покупателю свободный доступ к товару.

Ключевые слова: мерчандайзинг, предприятие розничной торговли, покупательское поведение, маркетинговые коммуникации

Вопросами организации мерчандайзинга как эффективной технологии, направленной на увеличение прибыльности розничных сетей, в настоящее время уделяется все больше внимания. Этому способствует общая ситуация на рынке розничной торговли, которая обусловлена ростом

розничных сетей, увеличением количества новых торговых марок, изменением потребительских предпочтений покупателей. На текущем этапе происходит формирование стандартов покупательского поведения и взаимоотношений «покупатель – магазин» и «поставщик – торговая сеть». От активности и грамотности действий руководителей розничных торговых точек на этом этапе становления, зависит конкурентоспособность их бизнеса и стратегические перспективы развития.

Повышение актуальности мерчандайзинга, как фактора улучшения торгового обслуживания, является следствием обобщения эмперического опыта по продвижению товаров и услуг в сложившихся условиях микросреды торгового предприятия.

За рубежом инициатива внедрения идей мерчандайзинга исходила от наиболее организованных розничных операторов – сетей супермаркетов. Потребовалось достаточное время, чтобы большинство корпоративных производителей сделали мерчандайзинг частью своей маркетинговой стратегии. Это позволило повлиять на действия менеджеров розничной торговли и, как следствие покупателей, в выгодную для себя сторону.

Для российской экономики наблюдался обратный процесс развития мерчандайзинга. Он обусловлен тем, что управление розничными продажами через мерчандайзинг и промо-акции стало проявляться с приходом на российский рынок мультинациональных корпораций, таких как Coca-Cola, Procter & Gamble, Pepsi Cola, Nestle и др.

В настоящее время наметилась тенденция организации мерчандайзинга всеми структурами, имеющими свои интересы в точках продаж. Вся система маркетинговых коммуникаций розничного торговца направлена на изменение поведения потребителя в интересах предприятия. Для маркетологов, менеджеров и других специалистов розничного торгового предприятия важно определить место мерчандайзинга в целом и отдельных его компонентов в системе маркетинговых коммуникаций розничного торговца.

Каждая торговая точка пользуется своим набором средств маркетинговых коммуникаций с целью более эффективного воздействия на покупателя и увеличения объёмов розничных продаж. Основными элементами торговой цепочки являются: «покупатель - деньги - товар». Маркетинговые коммуникации считаются эффективными, когда все элементы представленной цепочки собираются вместе, в одно и то же время, в определенном для оформления месте продажи. Предполагаем, что в современной системе организации розничных продаж, роль оформления мест торговли будет возрастать, как следствие, будет возрастать роль мерчандайзинга.

В условиях конкуренции для обеспечения увеличения объёмов розничных продаж важно скоординировать оформление места торговли с тематикой, использованной в других маркетинговых коммуникациях. Это усиливает эффективность воздействия и способствует возникновению у покупателя ассоциации между рекламной компанией и местом в торговой точке, где он принимает решение о покупке рекламируемого продукта. Потребители видят в магазинах места продаж, товарные экспозиции, сравнивают цены и виды товаров различных торговых марок. Правильная подача потребителю продукта может оказаться главным мотивирующим средством в процессе совершения покупки.

В сложившейся практике многие производители по-прежнему недооценивают значение коммуникации с потребителем через выкладку товара на полках, ошибочно полагая, раз они производят отличный продукт, то заинтересованный в нём потребитель сам найдет его в магазине. Опровергает данную точку зрения развитие розничных сетей, магазинов формата самообслуживания, предоставляющих покупателю свободный доступ к товару. Их позиция обусловлена следующим:

- во-первых, магазины с современными форматами торговли предоставляют потребителю выбор из достаточно большого ассортимента однородных товаров, от чего выбор становится шире;
- во-вторых, место на полках ограничено и не все товары попадают в зону видимости покупателей одновременно;
- в-третьих, потребитель, выбирая товар, только на 20% ориентируется на основные потребительские свойства продукции и на 80% - на ее окружение (бренд, цена, дизайн, торговый сервис, удобство совершения покупки и многое другое), заставляя торговцев концентрировать свои усилия на привлечение внимания покупателя к той или иной марке или виду товара;

- в-четвертых, современный ритм жизни заставляет покупателя тратить минимум времени на совершение покупки (особенно это справедливо для товаров повседневного спроса и небрендовых товаров).

Дополнительным преимуществом мерчандайзинга в укреплении конкурентных позиций розничного торгового предприятия является то, что индустриализация системы распределения ориентирована на увеличение критериальных значений рентабельности. Торговец, управляющий своей торговой точкой, как единицей производства, больше не может организовывать отделы в соответствии с «коммерческим чутьем» и полагаться только на свой опыт или интуицию в вопросах формирования ассортимента, организации пространства торгового зала. Эффективным будет считаться подход, основанный на мерчандайзинге. Это позволит с помощью качественного управления выкладкой товаров улучшать показатели деятельности не только торгового предприятия в целом, но и его структурных элементов - отделов. Чтобы повысить продуктивность каждого квадратного и линейного метра торговой площади точки розничных продаж нужно не только поместить «правильный товар на правильное место», но также «смешать» товары различной прибыльности. Такой подход является жизненно необходимым.

Подводя промежуточный итог вышеизложенному можно констатировать, что в розничной торговле мерчандайзинг должен рассматриваться как фактор, обеспечивающий конкурентное преимущество. Поскольку от того, как представлены в точке продаж товары и насколько они заинтересовали целевые группы потребителей, зависит конечный результат деятельности розничной торговой точки.

Чтобы понять, как средствами мерчандайзинга можно добиться конкурентных преимуществ предприятия розничной торговли, необходимо выявить его социально-экономическую сущность.

Прежде всего, нуждается в пояснении само понятие «мерчандайзинг». В настоящее время в отечественной и зарубежной экономической литературе существуют несколько подходов к определению понятия «мерчандайзинг». Содержание каждого из них постоянно обновляется, уточняется и модернизируется учёными-экономистами, которые специализируются в данной области исследования. Данное направление является перспективным и проводимые исследования позволяют дать более полное научное обоснование данной проблеме.

Так же можно предложить подход, который отражает поведенческий аспект понимания сущности мерчандайзинга. Согласно этому отправной точкой мерчандайзинга является управление покупательским поведением, которое основано на природной системе самого человека и ее составляющих – рефлексах, внимании, ощущении и восприятии и т.п. Всё это позволяет раскрыть принципы формирования потребительских решений.

С данным подходом к определению категории «мерчандайзинг» можно согласиться лишь отчасти. С нашей точки зрения, его суть не может быть сведена лишь к процессу управления поведением покупателей, а должна включать более широкий комплекс маркетинговых решений, которые реализуются на уровне предприятий розничной торговли.

Обычно мерчандайзинг рассматривают как набор технологий для построения эффективных коммуникаций между покупателем и товаром на местах розничных продаж. В этом случае сущность мерчандайзинга может быть выражена как набор технологий, а субъект и объект данного процесса представлен покупателем и товаром, цель торговой деятельности направлена на формирование эффективных коммуникаций.

Однако, подобная характеристика мерчандайзинга нам кажется недостаточно обоснованной. Безусловно, мерчандайзинг и маркетинг активно взаимодействуют друг с другом, но отождествлять эти понятия, на наш взгляд нельзя, поскольку, являясь одним из инструментов воздействия на процесс продаж, мерчандайзинг не заменяет маркетинг-микс розничного торгового предприятия.

Следует отметить, что в розничной торговле мы имеем дело с сочетанием микс-товара и обслуживания, которые также имеют свои специфические характеристики. Именно они ставят розничный маркетинг в обособленное положение и отделяют его от других подходов в маркетинговой деятельности.

Таким образом, успешное функционирование предприятия розничной торговли основывается, в первую очередь, на создании «конечного торгового продукта» (магазинной формулы), отражающего не только предлагаемый к продаже товарный ассортимент, но и процесс оказания торговой услуги.

По нашему мнению, когда формируется маркетинговый микс, то его компоненты, которые связаны непосредственно с продуктом, становятся частью этого маркетингового продукта (микса). В данном контексте особое значение приобретает мерчандайзинг, от которого зависит любое решение, касающееся товаров: начиная с ассортимента, товарных групп, выкладки товаров на полках и заканчивая оборачиваемостью товарных запасов и назначением цен. С точки зрения потребления взаимосвязанных продуктов группы выделяются определенным образом, управляются одним лицом и рассматриваются как бизнес-единица.

Необходимость подобного подхода к принятию решений по ассортименту объясняется тем, что между товарами существует так много связей, что управление отдельным продуктом, как делали классические бренд-менеджеры, оставляет слишком много неопределенности и затрудняет процесс оптимизации. Особенно когда такой процесс рассматривается как всеобщая оптимизация, учитывающая торговые стоимостные факторы (например, затраты, включающие логистику, как физическую, так и информационно-учетную), которыми можно управлять только на уровне групп товара и выше. Кроме того, существуют взаимосвязанные факторы, которые также требуют оптимизации на уровне групп, особенно когда дело касается пересекающихся (смежных) товаров - маркетинговые акции, поддержка продаж (промоушн) и т.д. В этой сфере также имеется много возможностей для оптимизации продаж и хода торгового процесса.

Рассматриваемая нами концепция мерчандайзинга базируется на следующих основных принципах:

- принцип соблюдения морально-этических норм. Принцип предполагает строгое соответствие воздействия на поведение посетителя торгового зала инструментами мерчандайзинга, моральным устоям общества и этическим нормам ведения бизнеса;

- принцип адекватности среды с психологическими характеристиками человека. Исходит из того, что любой фактор среды, связанный с внедрением мерчандайзинга, должен адекватно соответствовать психологическим характеристикам человека, чтобы минимизировать усилия, прилагаемые для привлечения познавательных ресурсов посетителей торгового зала;

- принцип предсказуемости поведения посетителя торгового зала. Применение данного принципа предполагает необходимое создание постоянство ситуации в торговом зале, способное формировать предсказуемость поведения посетителей торгового зала;

- принцип соответствия ожидания. Он исходит из того, что на восприятие объекта значительно влияют ожидания человека, задаваемые контекстом.

Предполагается, что товары и услуги должны находиться там, где их ожидают посетители торгового зала. Соблюдение этого принципа позволяет добиваться желаемого результата при наименьших коммуникационных усилиях и незначительном расходе познавательных ресурсов посетителей торгового зала;

- принцип баланса интересов участников мерчандайзинговой деятельности. Его использование предполагает обеспечение координируемого взаимодействия всех звеньев цепочки «производитель – потребитель» для получения наибольшего эффекта от участия в мерчандайзинге каждым из них;

- принцип динамичности развития. Положения данного принципа исходят из того, что поведение и потребность потребителей постоянно изменяются, следовательно, должны непрерывно совершенствоваться инструменты и методы мерчандайзинга;

- принцип доступности мерчандайзинга. Предлагаемый им подход предусматривает наличие достаточно подготовленного персонала наделённого необходимыми полномочиями для принятия решений по внедрению мерчандайзинга;

- принцип ориентации на конечный общий результат. Он основывается на координируемом взаимодействии всех компонентов мерчандайзинга, структурных подразделений, отдель-

ных исполнителей и ориентации их усилий на конечный результат деятельности предприятия розничной торговли.

Приведенные выше принципы мерчандайзинга способствуют формированию устойчивых взаимоотношений между покупателями и товарами, которые влияют более сильно на все элементы инфраструктуры производства и торгового бизнеса. Соблюдение этих принципов позволяют розничному предприятию или другим звеньям цепочки «производитель – потребитель» эффективно добиваться своих целей, используя инструменты и методы мерчандайзинга.

Существуют два вида мерчандайзинга: «мерчандайзинг производителя» и «мерчандайзинг продавца». Для «мерчандайзинга производителя» характерно представление товаров по брендам или так называемым «корпоративным блокам». Внутри корпоративного блока товар размещается в соответствии с методиками, разработанными производителем. Подобная выкладка хороша там, где для покупателя наиболее интересной характеристикой товара является бренд.

Именно такой вид мерчандайзинга применяется для FMCG-товаров. При «мерчандайзинге продавца» товар в магазине выкладывается по потребительским группам. Внутри группы товар представлен по цене. Эта выкладка предпочтительна для товаров, при покупке которых требуется консультация продавца.

Практическую реализацию данного подхода можно проследить на примере магазинов М.Видео, где используются оба метода представления товара. «Мерчандайзинг производителя» применяется для товаров импульсного спроса. Они в большинстве своем относятся к FMCG-категории. Не имеет никакого смысла заново изобретать велосипед, то есть методы представления такого рода продукции. Основная задача заключается лишь в том, чтобы помочь производителям продемонстрировать свой товар наилучшим образом. Для этого в магазинах М.Видео разработано специальное оборудование – промо-корзины, нестандартные стенды, которые размещены рядом с основными потоками покупателей. Также «мерчандайзинг производителя» применим при создании стендов shop-in-shop (дословно: «магазин в магазине») для одного из ведущих брендов. Тем самым, удаётся подчеркнуть эксклюзивность той или иной продукции.

Для всех остальных товаров в М.Видео разработана собственная мерчандайзинговая схема. Она основана на поведенческой логике покупателя, а потому помогает ему интуитивно найти нужный товар. Другое достоинство данной схемы заключается в том, что она позволяет гибко расставлять приоритеты, например, на продажу какого товара делать акцент в каждый конкретный период времени. К тому же, благодаря использованию собственной мерчандайзинговой системы, магазин розничной торговли не так сильно зависим от производителей. Ведь корпоративный блок каждого бренда требует полного заполнения, следовательно, проявляется необходимость увеличения товарного запаса. Разработанный внутри компании мерчандайзинг, имеет много плюсов. Но предполагает и значительные вложения в собственное техническое оснащение (оборудование) и дополнительную нагрузку на продавцов-консультантов.

Таким образом, предметной областью мерчандайзинга являются коммуникационные процессы, происходящие при взаимодействии субъектов (покупателей) и объектов (товарных категорий) мерчандайзинга.

Список литературы

1. Грегори А.С. Принципы мерчандайзинга. М.: 2007, 36-42 стр.
2. Веллхофф А., Массон Ж-Э., Мерчандайзинг: эффективные инструменты и управление товарными категориями // Серия "Управление продажами". 2009 С. 280.

УДК 342.56

М.С. САМЫЛОВ

студент Института прокуратуры

Уральский государственный юридический университет (Россия, г. Екатеринбург)

СУДЕБНАЯ ВЛАСТЬ В СИСТЕМЕ РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ

В статье раскрыты теоретические аспекты понятия судебной власти, отражены принципы разделения властей, роль судебной власти при взаимодействии с законодательной и исполнительной властью.

Ключевые слова: судебная власть, принцип разделения властей

В любой стране мира судебная власть обладает особым положением в системе государственной власти. Роль судебной власти в современной России значительно изменилась с принятием Конституции РФ в 1993 году. Согласно статье 10 Конституции РФ и закрепленному в ней принципу разделения властей, судебная власть является независимой и самостоятельной ветвью власти, а также выступает гарантом равновесия властей.

Суд является органом, реализующим судебную власть и выступает в роли посредника между законодательной и исполнительной властями, в связи с этим определяет допустимую компетенцию данных властей.

Актуальность темы обусловлена особым значением судебной власти в новейший период развития российской государственности. Ее стратегическая роль для модернизации нашего государства и общества раскрывается в двух основных аспектах: во-первых, судебная власть призвана гарантировать реальность прав и свобод человека и гражданина, а во-вторых, обеспечить действие других ветвей государственной власти – законодательной и исполнительной, действуя при этом в пределах правового пространства Конституции РФ.

Судебная власть – это политический и правовой феномен, который адекватно отражает стремление к формированию правового государства, основанного на доктрине разделения властей [1, с.784].

Судебная власть – это закрепленная и регулируемая законом возможность и способность специальных уполномоченных органов – судов – в установленной процессуальной форме рассматривать и разрешать правовые конфликты и иные вопросы, отнесенные к их компетенции с целью защиты и восстановления нарушенных прав [2, с.299].

Основное назначение судебной власти – защита членов общества от любого рода произвола граждан и от неправомерных действий или бездействия самого государства, его органов и должностных лиц, иных организаций. Не осуществляя данную деятельность, государство не может считаться правовым.

Обладает судебная власть всеми характерными чертами государственной власти, реализуется судами, согласно установленному регламенту, воздействуя на конфликтные общественные отношения, различными властными актами, такими как решения, приговоры, определения, постановления.

Она реализует важнейшие конституционные права и свободы человека и гражданина, права различных организаций. Демократические основы организации и деятельности самой судебной власти, например, участие присяжных и арбитражных заседателей; гласность, независимость судей, состязательность и равноправие сторон, позволяют рассматривать ее в качестве особого канала реализации воли народа.

В судопроизводстве судебная власть гарантирована исполнением процессуальных прав и обязанностей, а вне рамок судопроизводственного процесса осуществляется реализацией вступивших в законную силу решений, определений и постановлений. Законная сила представляет собой общеобязательность исполнения судебных актов на всей территории Российской Федерации всеми гражданами, организациями и их должностными лицами, а также учреждениями законодательной и исполнительной власти.

Принцип разделения властей – один из важнейших принципов организации и деятельности государства. Он состоит в распределении суверенной государственной власти между тремя вполне самостоятельными ветвями власти: законодательной, исполнительной и судебной.

Данный принцип имеет достаточно давнюю историю. Впервые идею о соотношении властей в государстве выдвинул древнегреческий философ Аристотель (384-322 гг. до н.э.), затем она была возрождена английским философом Д. Локком (1632-1704 гг.). В дальнейшем идея разделения властей развивалась в период феодального абсолютизма, во время борьбы в Европе против абсолютных монархий французским просветителем Ш. Монтескье (1689-1755 гг.), который сформулировал ее в 1748г.

Как известно впервые принцип разделения власти на законодательную, исполнительную и судебную был закреплен в Конституции США 1787 года. Что касается России, то он отвергался, как в дореволюционный период, так и в советское время, когда власть формально закреп-

лялась за советами народных депутатов. Разделение властей – это не просто принцип определяющий разделение органов государственной власти, но и предусматривающий систему сдержек и противовесов.

Джеймсом Мэдисоном – главным создателем Конституции США – было сказано, что пока органы государственной власти «не будут связаны и переплетены до такой степени, чтобы предоставить каждому из органов конституционный контроль над другими, максимально требуемый уровень разделения, как сущность свободного правительства, никогда на практике не сможет быть организован надлежащим образом» [3, с.386].

Принцип разделения властей в современном понимании включает в себя:

- разделение всей системы органов государственной власти на виды в зависимости от принадлежности к основным ветвям власти: законодательной, исполнительной и судебной;
- формальную независимость их друг от друга по источнику формирования (избранию или назначению), по предметам ведения;
- каждый орган государства реализует свои полномочия и функции в рамках задач соответствующей ветви власти, не вмешиваясь в полномочия других ветвей;
- возможность органов государства каждой ветвей власти ограничивать действия других ветвей в случае их выхода за пределы предполагаемых полномочий (система сдержек и противовесов) [4, с.72].

Реализуется система сдержек и противовесов, например, путем закрепления за главой государства возможности налагать «вето» на законы и распускать в определенных случаях парламент, либо путем закрепления за законодательным органом права выразить недоверие правительству и требовать его отставки, либо добиться отстранения от должности главы государства путем «импичмента». Или за судебной властью закрепляется право объявления недействительным любого нормативного акта власти, если таковой противоречит конституции страны или другим актам, обладающим высшей юридической силой [5, с.25].

Необходимо также подчеркнуть, что принцип разделения властей – один из главных принципов демократической политической системы. Он является одним из главных критериев уровня демократичности государств.

Согласно теории разделения властей судебная власть, главным образом выполняет специфические для нее правосудные функции, например, разрешает споры между субъектами права, и прежде всего между гражданами, а также определяет меры уголовного или административного наказания для лиц, виновных в соответствующих правонарушениях.

Однако, помимо основной правосудной функции судебная власть – в рамках разделения властей – призвана контролировать деятельность органов законодательной и исполнительной власти. Содержание такого контроля зависит от конкретной модели взаимоотношений между органами государственной власти, принятой в соответствующей стране, и ее законодательного воплощения. И все же в целом есть наиболее распространенные формы такого контроля.

Так, например, в Российской Федерации, решение уполномоченного суда, оценивающее правовой акт, принятый органом или должностным лицом публичной власти, как незаконный, становится основой последующего роспуска органа или отрешения от должностного лица, если они своевременно не устранили нарушение, не отменили или видоизменили свой акт. Часто в судах общей юрисдикции также можно оспорить нормативные и ненормативные акты, и действия органов государственной и муниципальной власти на предмет их соответствия непосредственно Конституции, а также иному закону.

В Конституции РФ принцип разделения властей определяется следующим образом: государственная власть в РФ осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную. При этом указанные органы власти самостоятельны [6, с.10].

В ч. 1 ст. 11 Конституции РФ указывается, что государственную власть в РФ осуществляют Президент РФ, Федеральное Собрание (Совет Федерации и Государственная Дума), Правительство РФ и суды РФ [6]. Федеральное Собрание РФ принимает законы, участвует в формировании Правительства РФ, влияет на деятельность исполнительной власти (например, имеет право решения вопроса о доверии Правительству РФ), принимает участие в создании судебных органов Рос-

сии. Согласно ст. 110 Конституции РФ исполнительную власть РФ осуществляет Правительство РФ [7]. Правосудие в РФ осуществляется только судами. Судебная власть осуществляется посредством конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства. Эти положения закреплены в ст. 118 Конституции РФ, а другие основы судебной власти более подробно рассматриваются в главе 7 «Судебная власть и прокуратура» [7].

Анализируя сущностные характеристики современной судебной власти, обратимся к позиции Л.А. Воскобитовой, которая считает, что все имеющиеся подходы выражают лишь внешнюю сторону характеристики судебной власти, а потому понятно, они являются недостаточными, так как «не объясняют, почему эта деятельность является властью, в чем же состоит ее властная природа» [7].

Наиболее яркое проявление принципа разделения властей по отношению к судебной власти наблюдается в роли Конституционного Суда РФ. Согласно п.2 статьи 125 Конституции РФ: «Конституционный Суд РФ по запросам Президента РФ, Совета Федерации, Государственной Думы, одной пятой членов Совета Федерации, или депутатов Государственной Думы, Правительства РФ, Верховного Суда РФ, органов законодательной и исполнительной власти субъектов РФ разрешает дела о соответствии Конституции РФ:

- а) федеральных законов, нормативных актов Президента Российской Федерации, Совета Федерации, Государственной Думы, Правительства Российской Федерации;
- б) конституций республик, уставов, а также законов и иных нормативных субъектов РФ, изданных по вопросам, относящимся к ведению органов государственной власти РФ и совместному ведению органов государственной власти РФ и органов государственной власти субъектов РФ;
- в) договоров между органами государственной власти РФ и органами государственной власти субъектов РФ, договоров между органами государственной власти субъектов РФ;
- г) не вступивших в силу международных договоров РФ» [8, с.132].

Таким образом, каждый из элементов системы выполняет определённые задачи, стоящие перед ними. Так, например, Конституционный Суд РФ осуществляет конституционный надзор и осуществляет конституционное судопроизводство, Верховный Суд РФ является высшим звеном в системе судов общей юрисдикции и арбитражных судов, так как он осуществляет судебный надзор за судами общей юрисдикции, арбитражными судами, выступает в качестве суда первой и второй инстанции, а также наделен рядом широких полномочий и вправе отменять или оставлять без изменения приговоры или решения любых судов общей юрисдикции, выступает в качестве кассационной и надзорной инстанции.

Следовательно, судебная власть позволяет не только осуществить защиту законных интересов граждан и организаций, но и способствует соблюдению общественного порядка. Судебная власть в Российской Федерации реализуется в системе разделения властей не только в теории, но и на практике и обладает своими специфическими особенностями.

Список литературы

1. Баглай М.В. Конституционное право Российской Федерации. – М. : Норма, 2011. С.784.
2. Шадрин Д.Н. Судебная деятельность: сущность, принципы // Проблема в российском законодательстве. 2011. № 5. С. 298 – 302.
3. Общая теория государства и права: учебник / Под ред. В.В. Лазарева. – 3-е изд., перераб. и доп. М.: Юристъ, 2001. С. 386
4. Закирова Л.Р. Реализация принципа разделения властей в деятельности государственных органов России // Законность и правопорядок в современном обществе. 2015. №27. С.70-75.
5. Игнатова Н.С. Судебная власть: прерогативы контроля над законодательной и исполнительной ветвями власти. // Конституционное и муниципальное право. 2012. № 2. С. 25
6. Конституция РФ, Ст.10 [Электронные ресурсы]. URL: <http://www.garant.ru/doc/constitution> (дата обращения: 19.01.16).
7. Конституция РФ, Ст.11, 110, 118, Гл.7 [Электронные ресурсы] URL: <http://www.garant.ru> (дата обращения: 24.01.16).
8. Сущностные характеристики судебной власти. Монография / Воскобитова Л.А. - Ставрополь: Ставропольсервисшкола, 2003. 160с.

УДК 340.691

В.Ю. СТЕЛЬМАХ

канд. юрид. наук, заместитель начальника кафедры уголовного процесса
Уральский юридический институт Министерства внутренних дел Российской Федерации
(Россия, г. Екатеринбург)

ОСНОВАНИЯ И ПОРЯДОК ОТКАЗА ОТ ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО УГОЛОВНОМУ ДЕЛУ

В работе анализируются предусмотренные законом и выработанные правоприменительной практикой основания отказа от производства судебной экспертизы, назначенной по уголовному делу. Рассматривается процессуальный порядок отказа от производства экспертизы.

Ключевые слова: уголовное судопроизводство, предварительное расследование, следственные действия, судебная экспертиза

Одним из предусмотренных законом средств доказывания в уголовном судопроизводстве выступает процессуальное действие, именуемое «назначение и производство судебной экспертизы», содержание которого составляет использование специальных знаний в различных областях социальной деятельности. Судебная экспертиза включает в себя деятельность нескольких субъектов, и прежде всего – следователя и эксперта.

По общему правилу, эксперт не вправе отказаться от производства порученной ему экспертизы. Вместе с тем из этого правила имеются исключения, обусловленные как общим состоянием научно-технического прогресса, предопределяющим познавательные возможности экспертизы, так и спецификой следственной ситуации по конкретному уголовному делу. Частично перечень таких случаев предусмотрен УПК РФ [3] и Федеральном законе «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» [4], частично он выработан теорией уголовного процесса и судебно-следственной практикой.

Анализ подобных ситуаций позволяет сгруппировать их в 3 группы:

1. Когда судебная экспертиза по поставленным вопросам не может быть произведена в принципе:

а) если в условиях современного уровня развития науки и техники отсутствуют методики проведения экспертного исследования. Так, сотрудниками полиции был задержан Н., находящийся в состоянии наркотического опьянения. Было установлено, что он приобрел некоторое количество героина, которое употребил внутривенно непосредственно перед задержанием. При себе героина у Н. не было. Следователем было вынесено постановление о назначении судебно-медицинской экспертизы, в котором были поставлены вопросы об определении количества употребленного Н. героина исходя из степени наркотического состояния задержанного. Из письменного ответа руководителя экспертного учреждения следовало, что подобная экспертиза не может быть проведена из-за отсутствия методик, позволяющих установить указанный факт [2].

б) если экспертное исследование будет угрожать жизни и здоровью эксперта. В частности, недопустимо требовать в ходе судебно-медицинской экспертизы для установления причин смерти «повторить» действие опасных вирусов и совершать иные подобные действия;

в) если для ответа на поставленные вопросы не требуется применения специальных знаний и проведения исследований;

г) если представленные материалы непригодны для проведения экспертизы, либо их недостаточно, а в дополнении материалов эксперту отказано.

2. Когда судебная экспертиза не может быть проведена в конкретном экспертном учреждении:

а) если в нем нет эксперта конкретной специальности;

б) если в нем отсутствуют специальные условия (оборудование, образцы для исследования и т.п.) для производства экспертизы.

3. Когда судебная экспертиза не может быть произведена конкретным экспертом (в подобных случаях экспертиза не может быть принята к производству экспертным учреждением только тогда, когда в нем имеется единственный эксперт соответствующей специальности):

а) если эксперт заинтересован в исходе дела и подлежит отводу;

б) если эксперт не обладает достаточными знаниями для производства экспертизы. В государственных экспертных учреждениях достаточность уровня знаний эксперта определяется наличием у него оформленного в установленном порядке допуска на проведение соответствующего вида экспертиз. Отсутствие в штате экспертного учреждения эксперта с данным допуском является основанием для отказа от проведения экспертизы.

Очевидно, что целесообразно было бы дополнить УПК РФ указанными нормами, и, кроме этого, согласовать его в этой части с Федеральным законом «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации», установив в указанных нормативных актах одинаковый перечень оснований, дающих право отказаться от проведения судебной экспертизы.

Отказ от дачи заключения должен быть заявлен экспертом в письменном виде с изложением мотивов отказа (п. 6 ч. 3 ст. 57 УПК РФ). Форма такого отказа в УПК РФ прямо не предусмотрена. Вместе с тем в абз. 3 ч. 1 ст. 16 Федерального закона «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» говорится о том, что в подобных случаях эксперт обязан составить мотивированное письменное сообщение о невозможности дать заключение. Еще более детально регламентирован данный вопрос нормативными актами МВД России, в соответствии с которыми при наличии обстоятельств, дающих право возвратить постановление о назначении экспертизы без исполнения, руководитель экспертно-криминалистического подразделения составляет мотивированное сопроводительное письмо, в котором указывает причины, по которым экспертизы не может быть проведена, и направляет его на имя начальника следственного подразделения или подразделения дознания (п. 19 Инструкции по организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации [1]).

Список литературы

1. Инструкция по организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации. Утв. приказом МВД России от 29 июня 2005 года № 511 «Вопросы организации производства судебных экспертиз в экспертно-криминалистических подразделениях органов внутренних дел Российской Федерации» (ред. от 27 октября 2015 года) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 2005. № 35.
 2. Материал об отказе в возбуждении уголовного дела № 1264/2013. 2013 год // Архив отдела полиции № 8 УМВД России по городу Екатеринбург.
 3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от 18 декабря 2001 года № 174-ФЗ (ред. от 2 марта 2016 года) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 52. Ст. 4921.
 4. Федеральный закон «О государственной судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации» от 31 мая 2001 года № 73-ФЗ (ред. от 8 марта 2015 года) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 23. Ст. 2291.
-

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 929

А.С. КОТЕНКО

студент экономического факультета, 2 курс
Алтайский Государственный Аграрный Университет (Россия, г. Барнаул)

В.Ю. КОЗАЧЕНКО

студент экономического факультета, 2 курс
Алтайский Государственный Аграрный Университет (Россия, г. Барнаул)

СОВЕТСКИЕ НЕМЦЫ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

В работе рассмотрена судьба и героизм советских немцев в годы Великой Отечественной войны.

Ключевые слова: советские немцы, Великая Отечественная война, судьба советских немцев, А.Э. Дулькайт, С.С. Волкенштейн

Нападение Гитлеровской Германии на Советский Союз в корне изменило положение советских немцев и сформировало негативно-враждебное отношение к ним со стороны сталинского руководства. Быстрое продвижение немецких частей вызвало на фронте и в тылу панику и шпиономанию. В стране царил атмосфера страха, ненависти, подозрения, которые касались местных немцев, на них составлялись списки, подлежащие аресту. Любая мелочь, любое неосторожное слово могли повлечь за собой непредсказуемые последствия.

28 августа 1941 года был принят Указ Президиума Верховного Совета СССР, обвинявший немцев Поволжья в укрывательстве «тысяч и десятков тысяч германских шпионов и диверсантов» и недонесении о них «властям». На основании этих «обвинений» все советские немцы, независимо от места их проживания, были выселены в Сибирь и Казахстан. Немецкая Автономная республика на Волге была ликвидирована.

Однако советские немцы, как и люди других национальностей, были готовы грудью встать на защиту Родины под лозунгом: «Все для фронта, все для победы!». В первые месяцы от немцев Поволжья поступило 2500 заявлений с просьбой направить их добровольцами на фронт, 8000 вступили в ряды ополчений. За четыре месяца войны, до пресловутых указов, советские немцы, так же, как и все воины Красной Армии показывали чудеса героизма.

В числе первых агрессора встретили защитники Брестской крепости – командир полка майор А. Дулькайт, подполковник медицинской службы Э. Кролл, подполковник Г. Шмидт, старший лейтенант А. Вагенлейтнер, старшина В. Мейер, рядовые Н. Кюнг, Г. Киллинг и другие. Старшина В. Мейер во время боёв руководил обороной одного из отсеков казарм Брестской крепости. Когда гитлеровский самолёт разбросал листовки с требованием капитуляции, Мейер собрал их целую пачку и нарисовал на каждой свиную морду, а внизу на немецком языке написал крупными буквами: «Не бывать фашистской свинье в нашем советском огороде». Вражеская очередь сразила его в момент, когда он пытался оказать помощь раненым сослуживцам. Вячеслав Эдуардович Мейер был посмертно награждён орденом Отечественной войны 2-й степени. [1] Александр Эмильевич Дулькайт родился в 1898 году в Риге. В 1917 году был призван в царскую армию, с 1918 года в РККА. В 38-м окончил курсы усовершенствования командного состава. С 1938 года член ВКП(б). 15 февраля 1941 года из 3-го стрелкового полка 55 стрелковой дивизии переведен в 125-й стрелковый полк, который дислоцировался в район Брестской крепости. С началом боевых действий, когда вражеские снаряды и авиабомбы стали падать на крепость, командир полка майор Александр Дулькайт организовал отдельные подразделения в сводную боевую единицу, сумел вывести их из крепости в район сосредоточения. На северо-восточной окраине Бреста они соединились с другими подразделениями советских войск и продолжили вести ожесточенные бои. 23 июня 1941 года в неравном бою под Бобрином Александр Дулькайт был тяжело ранен и захвачен в плен. Из-за немецкой национальности был назначен комендантом фашистского лазарета для больных, который располагался в Южном городке в Бресте. Жена майора Дулькайта, Татьяна, стала связной между

комендантом лагеря и подпольным обкомом ВКП(б). Летом 1942 года фашисты вскрыли связи с партизанами, из-за чего Александра Дулькайта переправили в концлагерь в Нюрнберг, а его жену Татьяну и 14-летнего сына Юрия заключили в брестскую тюрьму, а после расстреляли. А. Дулькайт умер в плену от туберкулёза в апреле 1945 года в концлагере г. Нюрнберг. [3]

Сергей Сергеевич Волкенштейн (1900—1977) — участник Гражданской и Великой Отечественной войн, Герой Советского Союза, советский немец, по происхождению дворянин. Отец Сергея Сергеевича, социал-демократ, публицист, Сергей Александрович умер в 1914 году. Почти одновременно с ним умерла мать. На воспитание его взяла друг семьи Волкенштейнов, дочь выдающегося хирурга Николая Склифосовского Яковлева-Склифосовская, которая жила в Москве.

В 1918 году Сергей Волкенштейн добровольцем пошел в Красную армию. Принимал участие в Гражданской войне — был комиссаром артиллерийского дивизиона. В 1927 году окончил артиллерийские курсы, в 1935 году — Военную академию имени Фрунзе в 1939 году курсы высшего начсостава при Военной артиллерийской академии. Принимал участие в советско-финской войне 1939—1940 годов. С лета 1940 по декабрь 1942 года — начальник 1-го Киевского Краснознаменного артиллерийского училища имени Кирова.

С первых дней Великой Отечественной войны полковник Волкенштейн добивался, отправки на фронт. В конце концов, в декабре 1942 года Волкенштейн был назначен на должность начальника штаба артиллерии Волховского фронта, а позже — командиром недавно созданной 17-й артиллерийской дивизии прорыва резерва Ставки ВГК.

Во время обороны Ленинграда, в марте 1943 года, действуя на Волховском фронте, 17-я артдивизия прорыва участвовала в прорыве долговременной обороны противника на участке между селами Вороново и Карбусель, что дало возможность расширить прорыв блокадного кольца на юго-восток от Ленинграда. За отличное выполнение боевого задания С.С. Волкенштейн был награжден орденом Красного Знамени. Тогда же ему было присвоено воинское звание генерал-майор.

В мае 1943 года 17-я артиллерийская дивизия была выведена в резерв и перебросена на Брянский фронт. Принимала участие в прорыве обороны противника на северном фланге Курской дуги.

В ходе битвы за Киев дивизия участвовала в боях на Букринском плацдарме, а после отвода войск — осуществляла наступление на Киев. Волкенштейн за ночь сумел незаметно для противника перегруппировать соединение. 6 ноября 1943 года 17-я артиллерийская дивизия прорыва была отмечена в приказе Верховного Главнокомандующего в числе других соединений и частей 1-го Украинского фронта, которые особо отличились в боях за столицу Украины.

Пришлось дивизии действовать и в обороне — под Брусиловым, когда командующий немецкой группой армий «Юг» фельдмаршал Манштейн бросил свои войска в контрнаступление. Волкенштейн расставил свои бригады в населенных пунктах в шахматном порядке. Само расположение хуторов соответствовало замыслу обороны. Успех боя зависел от мастерства и выдержки личного состава от артиллерийских расчетов до комбригов. Гитлеровцы понесли тяжелые потери от огня прямой наводкой. Сочетая огневые удары с маневром силами, артиллеристы Волкенштейна вместе с пехотинцами генерал-майора Москаленко и танкистами генерал-лейтенанта Рыбалко не только остановили врага, но и разгромили и отбросили его на запад.

Сокрушительным было артиллерийское наступление, организованное в ходе Висло-Одерской операции. На всю глубину обороны противника советские артиллеристы подавили его огневые точки, штабы, резервы, в том числе и танковые. Генерал-майор артиллерии С.С. Волкенштейн организовал действия частей в Берлинской операции при прорыве обороны противника на реке Нейсе южнее города Форст и в боях на Дрезденском направлении.

Боевой путь генерал-майор Волкенштейн завершил в Праге 11 мая 1945 года. Указом Президиума Верховного Совета СССР от 29 мая 1945 года за образцовое командование артиллерийской дивизией и проявленные при этом личное мужество и героизм генерал-майору артиллерии Волкенштейну Сергею Сергеевичу присвоено звание Героя Советского Союза с вручением ордена Ленина и медали Золотая Звезда. Высшую награду от имени Советского

правительства боевому командиру вручил маршал И. С. Конев. С. С. Волкенштейн был участником Парада Победы на Красной площади.

В 1948 году окончил Высшие академические курсы при Военной академии Генерального штаба. С 1958 года генерал-майор Волкенштейн — в отставке. Жил в Москве. Умер 19 мая 1977 года. Похоронен в Москве на Кунцевском кладбище.[2]

Героически сражались советские немцы. Однако, чтобы иметь право защищать Отечество, им пришлось изменить имена и фамилии. Поэтому сейчас трудно выяснить, сколько из них были награждены орденами и медалями. Во время войны случалось, что командиры полка уклонялись от того, чтобы убирать советских немцев с передовой, так как они отчаянно сражались и благодаря знанию немецкого языка служили незаменимыми переводчиками и разведчиками.

Очевидно, что вклад немцев в Победу мог бы быть значительно большим, если бы руководство страны не препятствовало подавляющему большинству советских немцев защищать своё Отечество с оружием в руках. Вместе с другими народностями советские немцы отдавали для победы все свои силы, как на фронте, так и в глубоком тылу. Вечная слава героям, павшим в боях за свободу и независимость нашей Родины.

Список литературы

1. ЯПЛАКАЛЬ [Электронный Ресурс] <http://www.yaplakal.com/forum2/topic1075672.html> (дата обращения: 10.02.2016).
2. Помни Про [Электронный Ресурс] http://pomnipro.ru/memorypage64550/biography_ (дата обращения: 12.03.2016).
3. Победа 1945 [Электронный Ресурс] <http://www.pobeda1945.su/frontovik/31764> (дата обращения: 12.03.2016)

УДК 433

И.В. УПОРОВ

д.и.н., к.ю.н., профессор кафедры конституционного и административного права Краснодарский университет МВД России, (Россия, г. Краснодар)

ТЮРЕМНОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ В ИСТОРИЧЕСКОМ ИЗМЕРЕНИИ: КОГДА ЛИШЕНИЕ СВОБОДЫ СТАЛО ПРИМЕНЯТЬСЯ В КАЧЕСТВЕ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

В статье рассматриваются истоки исторического развития уголовного наказания в виде лишения свободы. Отмечается, что XX–XVIII вв. до н. э. государство вполне определенно очертило правовые границы реагирования на преступление и соответственно месть была трансформирована в уголовное наказание в современно его понимании. Наказание в виде лишения свободы как дополнение к имеющимся наказаниям (казнь, телесные наказания, штрафы) сформировалось значительно позже, и было обусловлено недостаточной эффективностью имевшихся видов наказания.

Ключевые слова: уголовное наказание, месть, государство, преступление, тюремное заключение, судебник

Истоки уголовного наказания в целом (а не только лишения свободы) уходят далеко вглубь истории человечества. Кара в древних источниках права выражалась в смертной казни, телесных наказаниях и денежных выплатах (штрафах), однако решающее место в этом процессе отводилось мести. Постепенно, по мере совершенствования социальных отношений, с появлением и укреплением институтов государства, происходило некоторое опубличивание мести: устанавливались нормы, ограничивающие ее пределы, поскольку господство частной мести приводило к анархии, мешало упорядочению, становлению и стабилизации общественной жизни. Как отмечал А. Малиновский: «У государства объективно нет чувства злобы и поэтому оно умеряет возмездие» [1, с. 130]. Иными словами, государство действует более здраво, рассудительно, учитывая многие обстоятельства совершения преступления.

Именно на данном этапе, как нам представляется, и произошла трансформация мести в собственно наказание, что, вероятно, следует относить еще к XX–XVIII вв. до н. э. Уже в Законах Хаммурапи [2] государство вполне определенно очертило правовые границы реагиро-

вания на преступление. Потерпевший или его родственники (в случае убийства) уже не могли, как раньше, действовать по своему усмотрению, они были обязаны соблюдать установленные нормы. Так стала формироваться уголовная политика, которая воплощалась в соответствующих законодательных актах.

Что касается русских земель, то, как известно, первые письменные законы появились здесь в X в. До этого, по всей видимости, в нашей стране еще значительное место занимала месть, которая, однако, все более и более ограничивалась. Однако постепенно государство вводит ограничения: убивать за кражу или даже за убийство нельзя, а можно лишь требовать выкуп, компенсацию; устанавливается круг субъектов полумести-полунаказания (обычно это близкие родственники потерпевшего), соответствующие эквиваленты. В дальнейшем часть денег государство берет себе, поскольку это, во-первых, выгодно для казны, и, во-вторых, все больше затрат уходит на осуществление правосудия.

Если же говорить об истоках института тюремного заключения, то по утверждению И.Я. Фойницкого, «тюрьма применялась в Китае за 2600 лет до Р.Х., в древнем Вавилоне, у евреев, у египтян и в государствах классических». Вместе с тем, тюремное заключение, в видах безопасности имевшее прежде всего лишение возможности физического передвижения, применялось обычно до «наказания», т. е. как предварительная мера [3, с. 108]. В частности, на Руси в X–XIII вв. преступников заключали в погреба, например, по договорам с греками и немцами 1195 и 1229 годов в качестве предварительной меры [4, с. 566]. С XIV в. (Двинская уставная грамота 1397 г.) предварительное лишение свободы сопровождалось уже заключением «в железа» [5, с. 182]. Тюремное заключение применялось также для изолирования политических противников в борьбе за власть, как это было, например, в первой половине XV в., когда князья Шуйский и Бельский провели «в заточении» весь период правления Елены Глинской [6, с. 7].

Четкое и однозначное закрепление **наказания** (то есть как реакция государства за совершение общественно опасных деяний) в виде лишения свободы в систематизированных нормативных актах, по нашему мнению, было впервые осуществлено в XVI в.

Так, в Каролине (1532 г.) – крупнейшем памятнике германского феодального права в ст. CLVII указывалось на «заключение в тюрьму на некоторый срок», которое предусматривалось за повторную кражу в случае, если вор был не в состоянии уплатить денежный штраф [7, с. 16]. В российском праве тюремное заключение впервые появилось в Судебнике 1550 г. (ст. 4, 6 и др.) [8]. При этом сопоставление дат принятия Каролины и Судебника, а также смысл некоторых сходных законодательных формулировок указывают на вполне вероятное влияние немецкого права на российское. Следует также заметить, что наказание в виде лишения свободы в Судебнике 1550 г. было отрегулировано крайне поверхностно, по существу оно лишь обозначено, что, впрочем, неудивительно, учитывая, что это был по сути первый опыт российского законодателя закрепить данный вид наказания. Оно встречается в Судебнике 21 раз и чаще всего выражается формулой «вкинути в турму» без указания срока заключения. Никаких других вопросов, связанных с тюремным заключением, Судебник не регулировал.

В связи с изложенным мы не можем согласиться с мнением о том, что «в России до Алексея Михайловича тюрьмы имели значение лишь как места подследственного задержания» [9, с. 92]. Как было показано, тюремное заключение представляло собой уже не только меру процессуального характера (хотя, действительно, тюремное заключение для этих целей использовалось довольно часто, в том числе в отношении высших чиновников, например, сибирского губернатора князя Гагарина [10, с. 71-73], который, как известно, был в конечном итоге казнен за казнокрадство), но и вид уголовного наказания.

Это наказание предусматривалось в основном за совершение должностных преступлений, взяточничество, клевету, кражу, разбой. Исторические документы свидетельствуют и о том, что в тюрьму могли заключаться лица, обвиненные в измене. Так, в 1570 г. в связи с «изменным делом» новгородского архиепископа Пимена «многие казнены смертью, а иные разосланы по тюрьмам» [11, с. 480]. В первой половине XV в. фальшивомонетчиков заковывали «в железа», что также можно считать формой лишения свободы [12, с. 44].

В большинстве случаев лишение свободы сопрягалось с торговой казнью (публичным телесным наказанием). Сроки тюремного заключения имели неопределенный характер, за исключением двух норм, в которых оно полагалось пожизненным. Отсутствовали также нормы, регулировавшие механизм исполнения приговоров, связанных с лишением свободы. Тем не менее, в целом, введение наказания в виде заключения в тюрьму свидетельствовало, с одной стороны, о дальнейшем укреплении российской государственности, а с другой стороны, отражало потребность в более гибких видах наказания.

Примерно с того времени начинают очерчиваться – вслед за уголовной политикой – контуры и уголовно-исполнительной политики, хотя о ее сформировании на тот период говорить еще рано. И лишь с середины ХУ11 в. в России начинается происходить выделение специальных органов, ведающих исполнением наказаний, связанных с лишением свободы. Своего рода итоги развития уголовно-исполнительной системы в России в условиях сословно-представительной монархии подвело Соборное уложение 1649 г. [13], представлявшее собой уже не просто сборник правил, касающихся отдельных сфер общественной жизни, а весьма объемный, систематизированный (разделенный на главы), охватывающий множество вопросов общественной жизни нормативный документ. Здесь нашло свое закрепление ужесточение карательной политики Российского государства, что выразилось, прежде всего, в усилении уголовных наказаний. Это прямым образом определило основные направления дальнейшей эволюции уголовной и уголовно-исполнительной политики российского государства.

Список литературы

1. Малиновский А. Кровавая месть и смертные казни. М., 1915. С. 130.
2. Вестник древней истории. М., 1952. № 3.
3. Фойницкий И.Я. Учение о наказании в связи с тюремоведением. СПб., 1889. С. 308.
4. История дипломатии. Т.1. М., 1941. С. 566.
5. Российское законодательство X–XX веков. М., 1985. Т. 2. С. 182.
6. Кром М.М. Политический кризис 30-40-х годов ХУ1 века // Отечественная история. 1998. № 5. С. 7-12.
7. Каролина. Алама-Ата, 1967.
8. Судебник 1550 г. // Российское законодательство X–XX веков. М., 1985. Т. 2.
9. Толкаченко А. Толкаченко А. Из истории военных тюрем в России // Уголовное право. 1999. № 3. С. 92-94.
10. Дневник камер-юнкера Ф.В. Берхгольца. 1721-1725. в 4 ч. Ч.1. М., 1902. С. 71-73.
11. Духовые и договорные грамоты великих и удельных князей XIУ-ХУ вв. / Сост. Л.В. Черепнин. М., Л., 1950. С.480.
12. Морозова Л.Е. Исторические портреты. Михаил Федорович // Вопросы истории. 1992. № 1. С. 44.
13. Соборное уложение 1649 года. М., 1990.

УДК 343

И.В. УПОРОВ

д.и.н., к.ю.н., профессор кафедры конституционного и административного права
Краснодарский университет МВД России, (Россия, г. Краснодар)

СОБОРНОЕ УЛОЖЕНИЕ 1649 Г. И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ В ПРАВОВОМ РАЗВИТИИ ИНСТИТУТА НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

В статье анализируются нормы Соборного уложения 1649 г., регулирующие институт уголовного наказания в виде лишения свободы. Отмечается, что именно с этого акта данный институт получает развитие на системном уровне. Даются авторские оценки отдельным характеристикам лишения свободы.

Ключевые слова: Соборное уложение, уголовное наказание, лишение свободы, тюремное заключение, изба, покаяние

Соборное уложение 1649 г. [1] представляло собой важнейший этап в развитии российского права, именно оно дало толчок дальнейшему развитию различных отраслей права и

правовых институтов. Это относится и к институту уголовного наказания в виде лишения свободы. Здесь нашло свое закрепление ужесточение карательной политики Российского государства, что выразилось, прежде всего, в усилении уголовных наказаний, а институт лишения свободы в форме тюремного заключения приобрел с этого времени вполне устойчивый характер [2, с. 258]. Упоминание о нем встречается в Соборном уложении в 41 статьях. И все же тюремное заключение по частоте применяемости уступало смертной казни, предусмотренной в более чем в 60 статьях уложения (в литературе приводятся различные цифры, что связано с неоднозначным толкованием ряда норм уложения. Например, Н.Д. Сергеевич указывает 60 случаев, а С.Н. Викторский – 95 [3, с. 91]), что свидетельствует об известной его незрелости.

Соответственно мы полагаем очевидным вывод о том, что в условиях сословно-представительной монархии институт тюрьмы еще не приобрел решающего значения в карательной политике государства. Отчасти об этом свидетельствует то обстоятельство, что в Соборном уложении в абсолютном большинстве случаев предусматривались конкретные сроки тюремного заключения, причем строго фиксированные, т. е. без рамок «от» и «до» (например, «на три дня»). Вместе с тем, как и в Судебнике, здесь сохранялись нормы с неопределенными сроками.

В целом тюремное заключение в Соборном уложении уже однозначно воспринималось именно как наказание, а не только как мера предварительного заключения, как это было в предшествующее время [4, с. 184]. В этой же связи следует отметить то обстоятельство, что в правовом сознании российского общества того времени, несмотря на усиление жестокости наказаний, появляется мысль о необходимости исправления преступников, что выражается в тех нормах уложения, где речь идет о покаянии, и для этой цели используется тюремное заключение.

Так, согласно ст. 34 гл. XXI Уложения «...которые тати и разбойники доведутся казнити смертью, и их для покаяния посадить в тюрьме в избу на шесть недель, и как им отойдут урочные дни, и таких татей и разбойников казнити». В литературе отмечается, что под «избой» нужно понимать специальное помещение в тюремном хозяйстве [5, с. 418]. Эта норма, очевидно, дала толчок для развития в более поздний период института участия церкви в нравственном очищении преступников, когда, в частности, в штат тюрем стали вводить священников. В ст. 4 гл. XXII (наказание за убийство отцом или матерью сына или дочери) раскаяние регулировалось несколько по-иному: преступнику, отбывшему в тюрьме один год, предписывается «приходити им в церкви божи, и у церкви божи объявляти тут свой грех всем людям в слух». Нам важно здесь подчеркнуть, что таким образом в России XVII в. уже было известно покаяние посредством помещения в тюрьму. Как известно, в XVIII в. именно эта идея, возникшая в Италии и Англии и впервые реализованная (в более совершенном виде) в США, послужила началом коренных преобразований в пенитенциарной сфере.

В связи с последним замечанием укажем, что в период Соборного уложения в формирующейся пенитенциарной политике еще не выделяется направление, связанное с упорядочиванием условий содержания лишенных свободы. Государство в минимальной степени заботилось о внутреннем порядке тюремной жизни. Этот вывод считался общепризнанным уже в дореволюционной историографии. В частности, Н.Д. Сергеевский подчеркивал, что «мы нигде не находим ни малейших следов, например, организации тюремного продовольственного хозяйства; наоборот, и кормовые деньги, и подавания... выдаются самим тюремным сидельцам на руки; мы не находим, далее, никакого установленного законом порядка в образе жизни арестантов, ни вообще какого бы то ни было тюремного режима, за исключением немногих запретительных определений, касающихся спиртных напитков, опасных орудий, в роде топоров, пил, ножей и т. д. Арестанты внутри стен тюрьмы представлены были самим себе; правительство принимало меры лишь против их «утечки» [6, с. 200-201]. Даже тела умерших колодников государство в то время не считало возможным хоронить, и они «просто вывозились на перекрестки дорог – на «крестцы», на улицы или в пустые места, где их поднимали для погребения родственники или благочестивые люди, или они должны были, по общему порядку, подлежать отвозу в убогие места» [6, с. 43].

В записках о Московии можно встретить записи о том, что российский монарх лично посещал тюрьмы. Так, в одном из частных писем С. Коллинс, иностранец, писал о том, что «ежегод-

но, в великую пятницу, он (Алексей Михайлович – авт.) посещает ночью все тюрьмы, разговаривает с колодниками, выкупает некоторых, посаженных за долги, и по произволу прощает некоторых преступников» [7, с. 37]. Трудно поверить в достоверность того, что монарх посещал *все* тюрьмы; однако в любом случае такие посещения не меняли отношения государства к местам лишения свободы.

Заботы о пропитании заключенных при таком подходе государства ложились на «заинтересованную» сторону. В частности, они могли возлагаться на помещиков (если речь шла о крепостных) [8], семьи колодников, либо же, что было наиболее распространено, непосредственно на арестантов. Чаще всего последние попросту просили милостыню. Вместе с тем, естественным занятием для заключенных мог служить и реально выступал производительный труд. Так, по утверждению Н.Д. Сергеевского, в то время они занимались в тюрьме работами на продажу, по своему усмотрению, и заводили ремесла, кто был к тому способен, для чего им не возбранялось даже выходить из тюрьмы для покупки материалов, что подтверждалось им, например, челобитной шуйских тюремных сидельцев 1662 г., жаловавшихся «великому государю» на тюремных сторожей и целовальников: «У которых наших сирот есть ремеслишко – чем сытым быть: и они для товару сами не ходят и нас бедных не выпускают... Затем не выпускают, что дать нечего». При этом Н.Д. Сергеевский однако же подчеркивал, что вряд ли такие ремесла процветали в тюрьмах [6, с. 201]. На наш взгляд, это очень ценное замечание, поскольку убедительных подтверждений действительного распространения ремесленного производства в тюрьмах середины - второй половины XVII в. чрезвычайно мало.

Значительно более продвинутым было решение проблем организации непосредственного контроля за тюремным режимом, который возлагался на тюремных сторожей и целовальников, которые через присягу («крестное целование») и поруку выбирались сошными людьми, а в Москве они получали жалование от тех, кто их выбрал, т. е. от «московских черных сотен» (ст. 4, 44, 95, 97 гл. XXI Уложения).

По сути, вопрос управления местами лишения свободы впервые нашел отражение в Соборном уложении. В ст. 101 гл. XXI говорилось о том, что «в городах тюрьмы ведают губные старосты и губным старостам доведется тюрьмы и тюремных сидельцев осматривати почасту, чтобы тюрьмы были крепки, и у тюремных бы сидельцев в тюрьмах ничего не было, чем им из тюрьмы вырезаться». В этой же статье называлась и причина такого требования, а именно: «в городах ис тюрем воры уходят губных старост небрежением и недосмотром и за то на губных старостах исцом быти перед губными целовальники вдвое правити». Эту норму можно, очевидно, считать тем правовым «зерном», из которого впоследствии развился современный институт режима отбывания наказания в уголовно-исполнительном праве России. Данное обстоятельство мы считаем необходимым особо подчеркнуть еще и потому, что указанная норма была заложена именно в уложении – систематизированном правовом акте, принятом, как отмечалось ранее, при достаточно широком участии представителей различных слоев населения и, следовательно, в максимально возможной (для того времени) степени отвечавшей общественному правовому сознанию.

Список литературы

1. Соборное уложение 1649 года. М., 1990.
 2. Владимирский-Буданов М.Ф. Обзор истории русского права. Пг., 1915. С. 258.
 3. Викторский С.Н. История смертной казни в России. М., 1912. С. 91.
 4. Русская историческая библиотека. СПб., 1878. Т.5. № 184.
 5. Российское законодательство X–XX веков. М., 1985. Т. 3. С. 418.
 6. Сергеевский Н.Д. Наказание в русском праве XVII века. СПб., 1887.
 7. Коллинс С. Нынешнее состояние России, изложенное в письме к другу // Чтения в Обществе истории и древностей российских. 1846. Кн.1. С. 37.
 8. ПСЗ. Собр.первое. № 669.
-

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 81-2

Е.В. ЕСИНА

кандидат филологических наук, старший преподаватель кафедры иностранных языков
и профессиональной коммуникации

Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЯЗЫКОВОЙ ЭМОЦИОНАЛЬНОСТИ ЖЕНСКИХ ЖУРНАЛОВ

В работе выявляются гендерные особенности языковой эмоциональности французских женских изданий. Рассмотрены разные точки зрения на причины женской эмоциональности.

Ключевые слова: женская эмоциональность, сниженная лексика, интенсификаторы

Язык как средство человеческого общения фиксирует не только рациональное – мысли, идеи, но и все то, что относится к эмоциональной сфере деятельности человека – эмоции, чувства. Эмоции являются одной из форм отражения действительности и составляют неотъемлемую часть человеческого существования, поэтому эмоциональная сторона познания объективного мира должна непременно отражаться в языке.

Речевое общение осуществляется не только через передачу фактической информации, но и через передачу эмоций. Эмоциональное отношение к действительности проходит через особый психический механизм отображения, закрепляется в семантике слов и предложений в виде семантических компонентов, которые и формируют их эмотивность.

Исследователи говорят о двух видах эмоционального состояния человека: спонтанных, произвольных, и интеллектуально-опосредованных, возникающих в результате мыслительного оценочного отношения к явлению – причине. Данные особенности эмоционального состояния человека находят свое отражение в их языковом выражении. В частности, во французском языке в пассивных конструкциях предлог *de* употребляется после глаголов как показатель связи описываемого эмоционального состояния с рассудочной стороной сознания, а предлог *à* в сочетании с местоименной формой и *par* - с причастной конструкцией служат указанием на спонтанный, самопроизвольный характер описываемого эмоционального состояния. Можно сравнить: «*Nous avons été effrayés de la mauvaise mine de notre ami*» и «*Nous avons été effrayés par la mauvaise mine de cet individu*». Лингвисты подчеркивают огромное влияние эмоций на речь, которые иногда способны разрушить грамматическое оформление мысли, полностью дезорганизовать ее. Если чувства берут верх над разумом, то речь оформляется иначе, чем в обычной, нейтральной ситуации, например: «*Moi mentir, menteur toi-même!*» В языке существует специальная система средств выражения эмоциональности на разных уровнях. Так, например, на фонетическом уровне эмоциональность выражается с помощью пауз, интонации; на лексическом уровне эмоциональную нагрузку несут разные эмотивные слова, аффективная лексика, сниженная лексика.

Эмоциональную сферу человека и языковые способы ее манифестации характеризует гендерная дифференциация. Еще до того, как исследования женской речи стали целенаправленными и системными, существовали народные представления о большей эмоциональности речи женщин. В дальнейшем исследования многих лингвистов подтвердили тезис о том, что эмоциональность является неотъемлемой частью женского стиля общения. Существуют разные точки зрения на причины женской эмоциональности. Одни исследователи объясняют это физиологическими причинами. В результате особенностей строения головного мозга женщины менее успешно справляются со своим эмоциональным состоянием. В связи с тем, что мужчины воспринимают речь преимущественно левым полушарием головного мозга, а у женщин речевые функции осуществляются обоими полушариями, обобщенный и абстрактный образ восприятия мужчинами одномерен и эмоционально беден, а чувственно-

конкретный образ более характерен для женского мышления. Иначе говоря, у женщин функции обоих полушарий «эмоционально окрашены», в результате чего женщины менее успешно справляются со своим эмоциональным состоянием

Другие исследователи видят главную причину женской эмоциональности в исторически сложившемся отношении к женщинам. Общественные нормы способны детерминировать не только формы проявления эмоциональных переживаний, но и их содержание. Хотя экспрессивные реакции генетически детерминированы, они в значительной мере зависят от процесса научения, который направляется социальными нормами. Эмоциональность на страницах женских изданий имеет свои особенности и свои средства выражения. Так, к основным способам проявления эмоциональности на страницах французских женских журналов целесообразно отнести следующие: использование интенсификаторов; употребление стилистически-окрашенной сниженной лексики; использование метафоры; многословность. Каждое проявление эмоциональности в языке женской прессы также имеет свою специфику. Так, интенсификаторы на страницах женских изданий используются для гиперболизации эмоций, сниженная лексика выступает фактором реализации тенденции к огрублению женской речи, а метафора и многословность создают дополнительную экспрессивность языка женской прессы. А в своем единстве все эти языковые средства помогают женщинам выразить все тончайшие оттенки своих эмоций.

Список литературы

1. Шаховский В.И. Категоризация эмоций в лексико-семантической системе // Воронеж. 1987. 163 с.
 2. Стернин И.А. Общение мужчин и женщин // Воронеж. 2001. 35 с.
 3. Есина Е.В. Семантико-прагматический аспект языка французских СМИ. Дисс. на соиск.учен.степени канд.филол.наук /Белгородский государственный университет. – Белгород, 2006. - 155 с.
-

УДК 82.091

ШИВ КУМАР

аспирант кафедры славянских и финно-угорских исследований
Делийский университет (Индия, г. Дели)

РАНДЖАНА САКСЕНА

Ph.D, профессор кафедры славянских и финно-угорских исследований
Делийский университет (Индия, г. Дели)

Т.А.КОСТЮКОВА

д. пед. н., профессор факультета психологии
Национальный исследовательский Томский государственный университет
(Россия, г. Томск)

ЗНАЧЕНИЕ ОБРАЗА КАВКАЗА В РУССКОЙ ЛИТЕРАТУРНОЙ ТРАДИЦИИ XIX ВЕКА

Исходя из непреходящей актуальности феномена Кавказа в современной русской литературе, где находят свое художественное отражение споры вокруг Абхазии, кровопролитные операции в Чеченской республике, усложнение отношений с Грузией, вооруженные конфликты в Дагестане, Ингушетии и т.п., в статье предпринята попытка выявления значения геокультурного образа Кавказа в русской литературной традиции XIX века.

Ключевые слова: русская литература XIX века, художественный образ мира, литературная традиция

После распада Советского Союза в конце 1980-х г., Кавказ стал центром международного беспокойства из-за непрерывных этнических сепаратистских конфликтов и политических волнений, что привлекло к нему внимание мирового сообщества и усилило интерес к его отражению в русской литературе.

Русская литература всегда тяготела к Кавказу, начиная со времени его завоевания Российской империей. Как только Россия продвинулась на Кавказ в первой половине XIX века, русские поэты и писатели (А. Пушкин, М. Лермонтов, А. Бестужев-Марлинский, Л. Толстой и

др.) неоднократно совершали путешествия на Кавказ, руководствуясь различными причинами: кто на время ссылки, кто на военную службу.

В своих многочисленных произведениях они писали о кавказской природе, традициях, образе жизни народов Кавказа, создав «*Литературный Кавказ*» в русской литературе. Как заметила Сьюзен Лейтон, один из ведущих экспертов по Кавказу в русской литературе, «несмотря на важные роли колониальных администраторов и усилия по установлению православия на Кавказе, литература осталась самой популярной средой, через которую идеи и информация о Кавказе проникали в российское гражданское общество» [1]. Их произведения, приобрели популярность среди русских читателей, заложив литературную традицию популяризаторского и познавательного характера, позволившую русскому читателю узнать расширенную информацию о крае, ставшую основой его образного восприятия, что емко выразил В.Г. Белинский: «Грандиозный образ Кавказа с его воинственными жителями в первый раз был воспроизведен русскою поэзией, - и только в поэме Пушкина в первый раз русское общество познакомилось с Кавказом, давно уже знакомым России по оружию» [2].

Великий русский поэт А. Пушкин впервые представил новое видение Кавказа. Во время своей ссылки в начале 20-х годов XIX века он написал поэму «Кавказский Пленник», описывающую характер молодого человека того времени, стремящегося на Кавказ за свободой, которую он не нашёл в своём цивилизационном обществе и мечтал найти на Кавказе. Сьюзен Лейтон отмечает, что Пушкин в «Кавказском пленнике» построил новую парадигму для интерпретации отношений между Россией и Кавказом через обобщенное возражение между цивилизацией и дикостью [1]. В этой поэме Пушкин показал романтическое описание кавказской природы и привлек внимание читателей к традициям горцев, их образу жизни, одежде и песням. Он высокохудожественно изобразил красоту черкесских женщин и романтические отношения между российским пленным и кавказской девушкой, подчеркнув позитивный характер кавказских людей. Это было первое романтическое произведение Пушкина о Кавказе.

В «Кавказском пленнике» (1828) и «Измаил-Бее» (1832), М. Лермонтов изобразил Кавказ, как остров свободы, где люди рождаются и живут, отразив живой интерес к быту и нравам кавказских горцев, которых непосредственно наблюдал.

А. Бестужев-Марлинский, современник Пушкина, в своём известном произведении «Ам-малат-Бек» (1831) дал описание географии Кавказа, вооруженных сил и характерологических особенностей российских солдат. Он изменил представления российского общества о Кавказе. Для него это - красивая область, экспрессивные жители которой, смесь религий, политических интересов и человеческих страстей стали мощным источником творческого вдохновения.

Как отметил В. Васильев, «особенно много внимания Бестужев-Марлинский уделяет природе Кавказа, нравам, обычаям, характеру его обитателей. Этнографические очерки, боевые картины, образы солдат и офицеров, наблюдения во время переездов и переходов по Кавказу, предания Кавказа нашли в лице Бестужева-Марлинского талантливого изобразителя» [3].

Произведения А. Бестужева-Марлинского и особенно Л. Толстого показывают мужество российских солдат, которые боролись там. Можно сказать, что тема войны, которая разрушительна и губительна для всего живого, является лейтмотивом подавляющего количества произведений.

В конце XIX-го века Л. Толстой, писатель реалистической традиции, написал рассказ «Кавказский пленник» (1872), где изобразил Кавказ как место приключений. Он описал местное население как жестоких дикарей, являющихся жестокими борцами, обеспокоенными лишь прибылью. Он подчеркнул, что если российские солдаты борются за честь России, то татарские - только за удовольствие и прибыль. Уже позже Л.Н. Толстой отмечал, что на Кавказе удивительным образом сочетаются противоположные понятия - война и свобода.

Таким образом, если попытаться ответить на вопрос о значении русской литературной традиции в формировании образа Кавказа, то можно утверждать, что она, во-первых, существенно дополняла информацию о далекой окраине Российской империи, новом малоизвестном мире - дикой первозданной природе, отважных мужчинах и прекрасных женщинах, его населяющих, раскрывая смысл и значение обрядов и войн, выходя далеко за рамки литературного творчества.

Во-вторых, эта традиция помогла раскрыть внутренний мир местного населения, его неистребимое свободолюбие и желание жить только по собственным законам.

В-третьих, раскрыть как особенности освоения территории на пересечении миграционных и торговых путей различных народов, отличавшихся языком и культурой, традициями и религиями, бытовым и хозяйственным укладом, так и обозначение смысловых и идейно-эстетических параметров отображения диалога России и Кавказа. Посредством литературы происходило познание Кавказа, его изучение и символическое присвоение.

В свою очередь, эта русская литературная традиция в воссоздании геокультурного и ментального образа Кавказа, начавшаяся в XIX веке, способствовала созданию питательной среды творчества советских и русских писателей XX века – В. Маяковского (Тифлисский цикл), Б. Пастернака («Сестра моя – жизнь», поэма «Судьба Грузии», стихотворения Леонидзе, Чиковани, Яшвили, Тициана, Табидзе, Каладзе, Гаприндашвили, Надирадзе.), С. Довлатова («Когда-то мы жили в горах»), Г. Данелия («Чито-грито»), Д. Гуцко («Прирученный лев», «Апсны Абукек», «Русскоговорящий») и др.

Список литературы

1. Лейтон, Сьюзен. Русская литература и Империя: завоевание Кавказа от Пушкина Толстому. - Кембридж. - Лондон. - 1994.
 2. Белинский В.Г. Сочинения Александра Пушкина. Статья шестая // URL: http://az.lib.ru/b/belinskij_w_g/text_0170.shtml [Дата обращения: 4.03.2016].
 3. Васильев, В. Бестужев-Марлинский на Кавказе. – Краснодар: Краснодарское книгоиздательство, 1939.
-

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 574.24

А.Р. БУХАРОВА

доктор сельскохозяйственных наук, профессор
зав. лабораторией селекции и семеноводства овощных культур
Российский государственный аграрный заочный университет (Россия, г. Балашиха)

Н.В. СТЕПАНЮК

кандидат биологических наук, докторант
Российский государственный аграрный заочный университет (Россия, г. Балашиха)

А.Ф. БУХАРОВ

доктор сельскохозяйственных наук, профессор
Российский государственный аграрный заочный университет (Россия, г. Балашиха)

ВЛИЯНИЕ ПОСТОЯННЫХ МАГНИТНЫХ ПОЛЕЙ НА ПОКАЗАТЕЛИ АНТИОКСИДАНТНОЙ ЗАЩИТЫ ВЕГЕТАТИВНЫХ ОРГАНОВ ТЫКВЫ

В работе показана реакция пигментной и антиоксидантной систем растений тыквы при проращивании семян в гипо- и гипергеомагнитных полях. Опыт моделировал экологические ситуации, в которые попадают растения в зоне магнитных аномалий и техногенных полей. Изменение напряженности поля в ту или иную сторону является стрессом для растений и вызывает прооксидантный эффект. Компенсация геомагнитного поля вызывает большие сдвиги биохимических показателей, чем ее усиление.

Ключевые слова: тыква крупноплодная, магнитное поле, антиоксидантная активность, хлорофилл, каротиноиды, фенольные вещества, тыква крупноплодная

Современная магнитобиология располагает многочисленными фактами о влиянии слабых магнитных полей (порядка геомагнитного) на живые организмы [1, 2]. Само возникновение и развитие жизни происходило в условиях хотя и слабого, но постоянно действующего и относительно стабильного магнитного поля Земли, локальные градиенты и суточные вариации которого использовались организмами для пространственной и временной ориентации (с чем связаны магнитокомпасные реакции животных и тропизмы у растений, а также циркадианные ритмы). Искажение магнитной обстановки как в природных, так и в экспериментальных условиях всегда вызывало различные биологические эффекты, причем было замечено, что компенсация геомагнитного поля в опытах оказывала более выраженное дестабилизирующее влияние, чем увеличение напряженности [2].

Возможные механизмы действия слабых постоянных магнитных полей разнообразны: у растений на роль мишеней предлагаются белковые молекулы, ионы, входящие в состав активных центров ферментов, молекулы воды, жирные кислоты липидов мембран [1, 2, 7, 8]. Так, эффекты магнитного поля были обнаружены для глутаматдегидрогеназы, сукцинатдегидрогеназы, малатдегидрогеназы, каталазы и др. Магнитозависимыми оказались процессы переноса электронов по цепи цитохромов и реакции окислительного фосфорилирования, некоторые стадии фотосинтеза и практически все свободнорадикальные процессы (за счет взаимодействия внешнего магнитного поля и спина неспаренного электрона в радикале) [8]. Влияя на скорость и направление свободнорадикальных реакций, магнитные поля меняют прооксидантный/антиоксидантный статус клеток [7]. В связи с этим интересен ответ антиоксидантной системы растений на те или иные магнитные воздействия. Ранее проведенные исследования показали, что тыква обладает эффективной антиоксидантной системой [3-5]. Целью данной работы было оценить ее реакцию в гипо- и гипергеомагнитных полях.

Семена тыквы крупноплодной проращивались в течение 20 суток в чашках Петри внутри экспериментальной установки, создающей однородное магнитное поле. Ослабленное магнитное поле (0,5 ГМП) создавалось одной парой квадратных катушек Гельмгольца с малой площадью сечения витков ($W=50$), размер стороны квадрата 800 мм. Согласно методике, ка-

тушка Гельмгольца была расположена одной стороной в плоскости вектора поля Земли по направлению Север-Юг под углом 73° , что позволяло скомпенсировать вертикальную и горизонтальную составляющие вектора напряженности геомагнитного поля внутри катушки.

Магнитное поле, усиленное относительно поля Земли, создавалось трехмерными катушками Гельмгольца. Напряженность поля внутри катушки составляла 104 А/м, и превышала напряженность местного геомагнитного поля в 2 раза (2 ГМП). Опыт моделировал реальные экологические ситуации, в которые попадают растения в зоне магнитных аномалий и техногенных полей.

Образцы были высушены на воздухе до постоянной массы и измельчены. Впоследствии из них были получены водные, спиртовые, ацетоновые экстракты. Биохимические анализы на содержание флавоноидов, гидроксикоричных кислот, каротиноидов и хлорофиллов выполнены в соответствии с методиками [4, 11]. Общую прооксидантную/антиоксидантную активность определяли в модели аутоокисления адреналина [10].

Изменение напряженности магнитного поля оказалось стрессом для растений тыквы, что отразилось на химическом составе проростков (табл. 1).

Таблица 1. Биохимические показатели проростков тыквы в различных магнитных условиях

Показатели	Магнитные условия		
	ГМП (52 А/м)	2 ГМП (104 А/м)	0,5 ГМП (26 А/м)
Гидроксикоричные кислоты, %	0,048	0,142	0,185
Флавоноиды, %	0,071	0,234	0,297
Хлорофиллы, %	0,008	0,029	0,051
Каротиноиды, %	0,005	0,019	0,028

Содержание фенольных соединений (флавоноидов и гидроксикоричных кислот) у растений, выращенных в гипергеомагнитной обстановке, повышается примерно в 3 раза, а в гипогеомагнитной обстановке - в 4 раза по отношению к контролю. Пигментная система растений тыквы реагировала аналогичным образом. Содержание хлорофиллов и каротиноидов в семядольных листьях в условиях гипергеомагнитных полей увеличивалось в 3,6 и 3,8 раза соответственно. В гипогеомагнитных полях сдвиги были еще заметнее: уровень хлорофиллов увеличился в 6,4 раза, каротиноидов — в 5,6 раза.

Экстракты, полученные из вегетативных органов тыквы, в модели аутоокисления адреналина демонстрировали прооксидантный эффект (рис. 1).

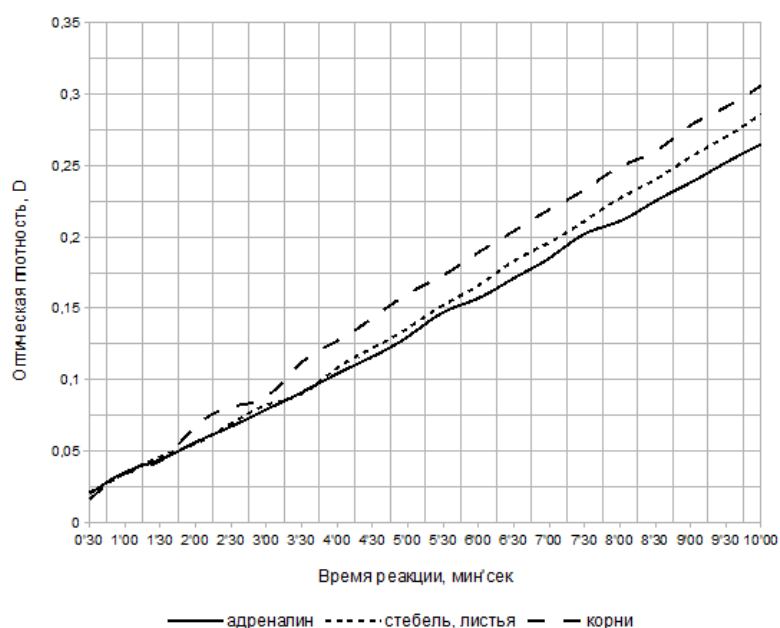


Рис. 1. Кинетические кривые аутоокисления адреналина под влиянием экстрактов листьев и корней растений тыквы (в гипергеомагнитном поле)

Свободнорадикальное аутоокисление адреналина не ингибировалось, а наоборот, ускорялось под действием экстрактов листьев, а особенно корней — это противоположно тому, что мы наблюдали в семенах и мякоти плодов [3-6], и этот эффект в наших опытах наблюдался независимо от магнитных условий.

Список литературы

1. Аристархов В.М. Биофизические механизмы действия магнитного поля (теоретические и экспериментальные исследования): Автореф. дисс. докт. биол. наук. Москва: Институт химической физики РАН, 2003. 86 с.
2. Бинги В.Н. Магнитобиология: эксперименты и модели. М.: Милта, 2002. 592 с.
3. Бухарова А.Р., Степанюк Н.В., А.Ф. Бухаров Химический анализ мякоти плодов тыквы крупноплодной на содержание низко-молекулярных антиоксидантов // Вестник Российского государственного аграрного заочного университета. 2014. № 17 (22). С. 13 – 17.
4. Бухарова А.Р., Степанюк Н.В., Бухаров А.Ф. Химический анализ антиоксидантной и ферментативной активности мякоти плодов тыквы крупноплодной / Селекция и семеноводство овощных культур. 2015. № 46. С. 172 – 178.
5. Бухарова А.Р., Степанюк Н.В., А.Ф. Бухаров. Содержание гидроксикоричных кислот и флавоноидов в семенах и мякоти плодов тыквы крупноплодной / Научное обеспечение отрасли овощеводства в современных условиях: Сб. научных трудов по материалам Международной научно-практической конф., посвященной 85-летию ВНИИО. М.: ФГБНУ ВНИИО. 2015. С. 160-165.
6. Лапин А.А., Тенькова Н.Ф., Игнатова С.И., Бухарова А.Р., Бухаров А.Ф. Антиоксидантная активность сортообразцов томата и перца // Овощи России. 2008. № 1-2. С. 64-66.
7. Новицкий Ю.И., Новицкая Г.В., Сердюков Ю.А., Кочешкова Т.К., Молоканов Д.Р., Добровольский М.В. Действие слабого постоянного магнитного поля на перекисное окисление липидов проростков редиса // Физиология растений. 2015. № 3. С. 404 — 409.
8. Половинкина Е.О., Сеницына Ю.В. Окислительный стресс и особенности воздействия слабых стрессоров физической природы на перекисный гомеостаз растительной клетки. Нижний Новгород: Нижегородский университет, 2010. 62 с.
9. Починок Х.Н. Методы биохимического анализа растений. Киев: Наукова Думка, 1976. 344 с.
10. Рябинина Е.И., Зотова Е.Е., Ветрова Е.Н., Пономарева Н.И., Илюшина Т.Н. Новый подход в оценке антиоксидантной активности растительного сырья при исследовании процесса аутоокисления адреналина // Химия растительного сырья. 2011. № 3. С. 117 – 121.
11. Саенко А.Ю., Маршалкин М.Ф., Гаврилин М.В., Куль И.Я. Использование физико-химических методов для определения флавоноидов // Современные наукоемкие технологии. 2004. № 1. С 29 – 30.

УДК 574.24

М.В. СОКОЛОВ

студент кафедры космической физики и экологии

Национальный исследовательский Томский государственный университет (Россия, г. Томск)

СТРУКТУРНО-ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭЭГ ЧЕЛОВЕКА В ЕСТЕСТВЕННЫХ УСЛОВИЯХ ГРАДИЕНТНОГО МАГНИТНОГО ПОЛЯ

В работе представлены результаты экспедиционных исследований функционального состояния человека в условиях пространственно неоднородного магнитного поля. Выявлены структурно-функциональные особенности изменения показателей ЭЭГ человека в естественных условиях градиентного магнитного поля.

Ключевые слова: пространственные неоднородности магнитного поля геологических разломов, ЭЭГ мозга человека, синхронизация

Различного типа флуктуации фоновых магнитных полей могут являться причиной изменений в функционировании основных регуляторных систем организма человека и, как следствие, привести к возникновению различных заболеваний. В связи с этим, есть основания полагать, что при пребывании человека в зонах с аномальными значениями магнитного поля могут возникать структурно-функциональные изменения в динамике показателей нейрорегуляторной активности, которая является наиболее чувствительной к воздействию внешних факторов, в том числе,

электромагнитной природы. Для проверки данного предположения в 2013 и 2014 году были организованы и проведены экспедиционные исследования динамики показателей функционального состояния мозга человека в естественных условиях пространственно неоднородного магнитного поля в зоне эпицентра землетрясения на территории республики Горный Алтай.

Измерения параметров функционального состояния волонтеров проводились в автономном режиме выборочного мониторингования. Представлены результаты записи ЭЭГ, проводимых в следующей временной последовательности: фоновая запись ЭЭГ в течение пяти минут за пределами аномальной зоны, затем волонтер заходил в зону с аномальным градиентом магнитного поля и находился там пятнадцать минут, затем покидал её пределы.

Ранее была выявлена неспецифическая реакция активации при непосредственном влиянии градиентного магнитного поля, данная реакция характеризуется увеличением амплитудных характеристик ЭЭГ [1, с. 229]. Кроме того установлено, что изменение амплитуды не равномерно по каналам ЭЭГ и наиболее выражение изменения амплитуды зафиксировано для отведений левого полушария [2, с. 122]. На данном этапе работы решено рассмотреть структурно-функциональные изменения, в связи с этим были рассчитаны значения функции когерентности (ϕ_2).

Функция когерентности рассчитывалась по следующей методике: для всех экспериментальных серий исходные данные были разбиты на два интервала, из них один интервал соответствует нахождению в зоне с пространственно неоднородным магнитным полем, второй интервал соответствует пребыванию волонтеров в нормальных условиях. Затем по каждому интервалу с частотой дискретизации 5 секунд рассчитывалась значения ϕ_2 для всех отведений по отдельности. После чего проводилось усреднение значений функции когерентности по всем экспериментальным сериям и для всех волонтеров.

На рисунке 1 представлено отношение средних значений ϕ_2 в пределах зоны с модифицированным магнитным полем ($\phi_{2м}$) к соответствующим значениям в нормальных условиях ($\phi_{2н}$) для диапазона частот 0.3-4.0 Гц.

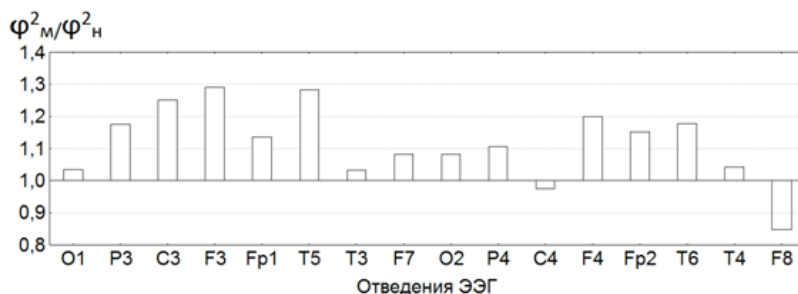


Рис. 1. Относительное распределение значений функции когерентности по 19 отведениям в диапазоне частот 0.3-4.0 Гц

В данном диапазоне частот фиксируется эффект увеличения значений ϕ_2 для всех отведений кроме C4 и F8. Представленное распределение позволяет отметить отведения с наиболее выраженным увеличением значений функции когерентности (C3, F3, T5). Следует отметить, что отведения C3, F3 и T5 относятся к левому полушарию. Таким образом, так же как и в случае распределения амплитуд [2, с. 122], в диапазоне частот 0.3-4.0 Гц. для отведений левого полушария фиксируются более выраженное увеличение значений ϕ_2 чем для соответствующих значений правого полушария.

В диапазоне частот 8.0-13.0 Гц. фиксируются аналогичные эффекты (Рис. 2).

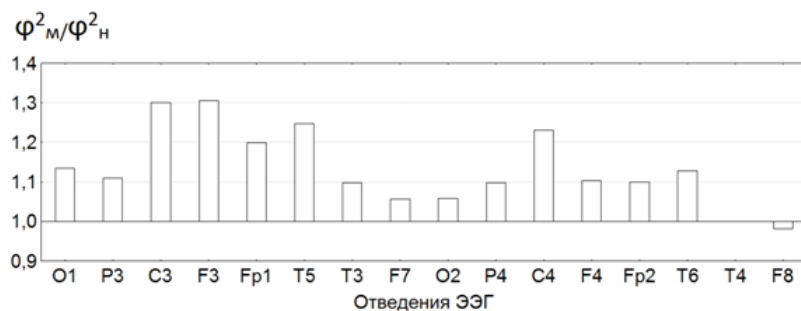


Рис. 2. Относительное распределение значений функции когерентности по 19 отведениям в диапазоне частот 8.0-13.0 Гц

Таким образом, по расчетам значений функции когерентности выявлены изменения в синхронизации мозговой активности отдельных областей внутри и межполушарных связей.

Список литературы

1. Побаченко С.В., Шитов А.В. Соколов М.В. Влияние градиентного магнитного поля в аномальной зоне активного геологического разлома на показатели ЭЭГ человека // Труды XI международной научной конференции «физика и радиоэлектроника в медицине и экологии». 2014. Книга 2. С. 227-230.
2. Соколов М.В. Особенности распределения амплитудных характеристик ЭЭГ мозга человека в условиях модифицированного магнитного поля естественного происхождения // Сборник статей «Актуальные вопросы развития территорий: теоретические и прикладные аспекты». 2016 г. №2. С. 121-123.

УДК 614.35:615.322

Е.И. ЮШКОВА

д.б.н., зав. кафедрой общей биологической фармацевтической химии и фармакогнозии
Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева (Россия, г. Орел)

Р.С. ДАНИЕЛЯН

студентка

Орловский государственный университет им. И.С. Тургенева (Россия, г. Орел)

АНАЛИЗ СОДЕРЖАНИЯ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ В РАСТИТЕЛЬНОМ ЛЕКАРСТВЕННОМ СЫРЬЕ НА ТЕРРИТОРИИ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

В работе проведен анализ на содержания тяжелых металлов в некоторых распространенных в Орловской области лекарственных растениях. Даны рекомендации по сбору и использованию растительного лекарственного сырья.

Ключевые слова: тяжелые металлы, лекарственное растительное сырье, требования к качеству

Современные экологические условия приводят к накоплению в лекарственных растениях различных экотоксикантов, среди которых одни из наиболее опасных – тяжелые металлы. Они могут поступать в лекарственные растения в результате антропогенного загрязнения окружающей среды, а также различных природных процессов. Экологические исследования лекарственных растений начались в 60-е годы прошлого века в Германии. Именно в них было установлено, что содержание тяжелых металлов в лекарственном растительном сырье может достигать более высоких концентраций, чем в пищевых продуктах, что и послужило причиной изучения этой проблемы в разных странах [1].

В настоящее время тяжелые металлы обнаруживаются практически во всех элементах биосферы, а поступление их в организм человека может нанести вред здоровью. Наиболее токсичными для человека являются ртуть, свинец, кадмий, мышьяк, ванадий, цинк, медь, кобальт. Однако в существующей нормативной документации на лекарственное растительное сырье отсутствуют показатели, характеризующие нормы допустимого и безопасного содержания вредных веществ, за исключением норм на радиоактивное загрязнение. В соответствии с приказом МЗ РФ № 53 от 25.03.94 г. "Об усилении контроля качества лекарств".

Цель настоящей работы состояла в определении содержания тяжелых металлов в распространенных лекарственных растениях; выявление загрязненности исследуемых районов; разработка рекомендаций по сбору и использованию лекарственных растений.

Для анализа на содержание тяжелых металлов были выбраны типичные растения Орловской области, обладающие фармакологическим действием: зверобой продырявленный (*Hypericum perforatum* L.) и клевер красный (луговой) (*Trifolium pratense* L.). Растительное сырье собирали близ д. Кукуевка Хотынецкого района Орловской области на расстоянии 1, 50 и 100 метров от трассы Орел-Брянск.

Исследования проводили на кафедре общей, биологической, фармацевтической химии и фармакогнозии орловского государственного университета и в инновационном научно-исследовательском испытательном центре Орловского государственного аграрного университета. Для определения водорастворимых формы тяжелых металлов использовали атомно-эмиссионный спектрометр с индуктивно связанной плазмой iCAP 6300 фирмы Thermo scientific.

Выявлено, что растительное сырье содержит цинк, алюминий, железо, марганец, стронций. Содержание цинка, алюминия, железа представлено в таблице 1. Содержание марганца и стронция менее 0,1 мг/кг.

Таблица 1. Содержание тяжелых металлов в растительном лекарственном сырье

Образцы сырья		Содержание металлов мг/кг сухого сырья		
		цинк	алюминий	железо
клевер красный (луговой) (<i>Trifolium pratense</i> L.)	100 м	48,064	26,066	47,643
	50 м	38,574	91,128	107,851
	1 м	24,965	110,900	142,968
зверобой продырявленный (<i>Hypericum perforatum</i> L.)	100 м	36,800	60,620	63,820
	50 м	31,480	70,240	68,520
	1 м	32,240	74,520	117,520

Для травянистых растений нормой считается содержание железа в их надземной фитомассе от 50,0 до 240,0 мг/кг сухого вещества. ПДК железа для трав не установлена, критической является концентрация 750,0 мг/кг сухого вещества.

Нет единого мнения относительно нормального содержания цинка в растениях. ПДК цинка для растений определена в интервале от 150,0 до 300,0 мг/кг сухого вещества. Критической считается концентрация 300,0 мг/кг. Данные о нормальном содержании для трав разноречивы. Приводятся концентрации 33,1 мг/кг; 25,0 - 150,0 мг/кг; 27,0 - 250,0 мг/кг [2].

ПДК алюминия для трав не установлена. В России и странах СНГ временные нормативные содержания алюминия в пищевых продуктах следующие: в хлебопродуктах, фруктах - 20 мг/кг, в овощах 30 мг/кг [3].

Таким образом, можно сделать вывод, что содержание цинка, железа, марганца, стронция во всех образцах лекарственного сырья не превышает критических концентраций. Однако, отмечено повышенное содержание алюминия в 2-3,6 раза по сравнению с ПДК овощей и фруктов. В связи с этим заготовка лекарственного растительного сырья не может быть рекомендована на расстоянии ближе, чем 100-200 м от трассы.

Анализ содержания тяжелых металлов в почве данного района, изучение динамики накопления их лекарственными растениями и оценка остаточных количеств в настоях и отварах являются целью дальнейших исследований.

Список литературы

1. Гравель И.В., Плыкина Е.А. Сравнительный анализ требований зарубежных фармакопей к качеству лекарственного растительного сырья по содержанию тяжелых металлов // Традиционная медицина. 2010. №1(20). С.49-55.
2. Галипова Е.В. Изменение морфофизиологических параметров лекарственных растений при действии автотранспортного загрязнения (На примере Кировской области) : Дис. ... канд. биол. наук : 03.00.16 Саранск, 2006 164 с. РГБ ОД, 61:06-3/941
3. Скибенко В.В., Вихрова О.Е. Регламентация загрязняющих веществ в биосфере. М.: Инфермэлектро, 2003. 48с.

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 633.11/321:631.5

Р.Р. АБДУЛВАЛЕЕВ

кандидат с.-х. наук

Башкирский государственный аграрный университет (Россия, г. Башкирия)

Р.Р. ИСМАГИЛОВ

доктор с.-х. наук, профессор

Башкирский государственный аграрный университет (Россия, г. Башкирия)

РЕЛЬЕФ ПОЛЯ И ПЛОДОРОДИЕ ПОЧВЫ

Почвенный покров Республики Башкортостан представлен сложными сочетаниями и мозаиками различных типов, подтипов, видов и разновидностей почв – преобладанием серых лесных, черноземов, горных и аллювиальных. Территории Республики Башкортостан присущи сложный рельеф и расчлененность пахотных земель. Более 70% пашни расположены на склонах с крутизной более 1°. Работы ряда исследователей показывают, что рельеф оказывает разностороннее влияние на плодородие почвы [2, 3, 8, 11, 12], микроклимат поля [1, 2, 5, 7,] и формирование урожая сельскохозяйственных культур [4, 9, 10,].

Плодородие почвы один из действенных факторов формирования урожая и эффективности возделывания сельскохозяйственных культур. Различают потенциальное (естественное и искусственное) и эффективное (экономическое) плодородие почвы. Потенциальное плодородие почвы определяется запасом в почве гумуса, питательных веществ и другими условиями жизни, являясь основным средством сельскохозяйственного производства. Проявление потенциального плодородия в производственной деятельности, характеризующееся возможностью использования растениями элементов питания для создания урожая, находит свое выражение в эффективном плодородии почв. Оптимальный уровень плодородия той или иной почвы определяется таким сочетанием ее основных свойств и показателей, при котором могут быть наиболее полно использованы все жизненно важные для растений факторы и реализованы возможности выращиваемых сельскохозяйственных культур. К основным группам показателей плодородия почв относят агрохимические, агрофизические и биологические.

Потенциальное плодородие почвы в значительной мере определяется строением рельефа поля. Гидрологические особенности, радиационный и тепловой баланс, интенсивность биологических, химических и физических процессов в почве, определяемых строением рельефа, создают пестроту плодородия почвы даже в пределах небольшой территории. Верхняя и нижняя части склона и его экспозиции при незначительной крутизне (1-3°) оказывают значительное влияние на показатели плодородия почвы. Почва южного склона по сравнению с почвой плато имеет пониженное содержание углерода гумуса, подвижных гумусовых веществ (в 1,2–1,3 раза), водорастворимого гумуса (в 1,2–1,3 раза) и лабильного органического вещества (в 2,1 раза). Рельеф определяет агрохимические свойства почвы, содержание в ней макро- и микроэлементов, интенсивность водной эрозии почвы, в первую очередь, зависит от строения рельефа. Поэтому еще в 1906 г. почвоведы предложили классификацию почв в координатах рельефа [6]. Знание закономерностей изменения плодородия почвы в зависимости от строения рельефа необходимое условие адаптации технологии возделывания полевых культур.

В тоже время в региональном аспекте закономерности изменения плодородия почвы в зависимости от рельефа поля остается малоизученным и слабо освещены в научной литературе.

Цель исследования. Целью исследований состояла в изучении изменения плодородия почвы в зависимости от строения элементов рельефа.

Материалы и методы исследования. Исследования проводили в 2009-2014 годы в Учебно-научном центре ГБПОУ Аксеновский агропромышленный колледж Республики Башкортостан. Для характеристики исследуемой территории полей УНЦ ГБОУ СПО «Аксеновский сельскохозяйственный техникум» была проведена топографическая съемка полей тахео-

метром TopconGTS-236N в масштабе 1:2000 с высотой сечения рельефа 1,0 м. Съёмка местности осуществлялась полярным способом: с точек съёмочного обоснования путем набора пикетов по характерным участкам рельефа. Расстояния, от электронного тахеометра до пикетов и горизонтальное положение (L) от точки съёмочного обоснования до пикетов измерялось лазерным дальномером. Высотные отметки пикетов H_p вычислялись автоматически. Результаты измерений заносились в память электронного тахеометра, одновременно на каждой станции велся абрис. По результатам съёмки 5 полей из 6 входящих в севооборот имели уклон от 2 до 4°, одно поле не имело выраженного уклона (менее 0,3°). Агрохимический анализ почвы на содержание гумуса, азота, фосфора и калия проводили в Лаборатории биохимического анализа и биотехнологии Башкирского ГАУ.

Результаты исследования. Исследования показали, что плодородие почвы подвержено значительной изменчивости в пределах одного и того же поля, что обусловлено рельефом.

Одним из показателей плодородия почвы является глубина пахотного слоя. Плодородные почвы характеризуются глубоким пахотным слоем. Глубина пахотного слоя (A1) на разных элементах рельефа значительно отличалась. Наименьшая глубина пахотного слоя нами отмечена на верхних частях склонов и составила 16-21 см, в середине склонов глубина увеличивается до 20-29 см, и наибольшая глубина отмечена на нижних частях всех склонов (26-41 см). Такая разница в глубине пахотного слоя, вероятно, вызвано как неоднородностью материнской породы, так и эрозионными процессами в период сельскохозяйственного использования. С возвышенных участков поля почва смыывается в нижние участки, что приводит к увеличению глубины пахотного слоя.

Содержание гумуса основной показатель плодородия почвы. Наблюдается такая же закономерность изменения содержания гумуса, как глубины пахотного слоя в зависимости от элемента рельефа. Наблюдается общая закономерность повышения содержания гумуса в почве при продвижении с верхней части склона к нижней части. Так, в верхней части южного склона содержание гумуса составило 7,81%, в средней части – 8,07% и в нижней части – 8,77%. Это объясняется также перемещением почвенных масс силой тяжести текучей воды в относительно низкие элементы рельефа. Роль рельефа возрастает с увеличением разности относительных высот. При сравнении различной экспозиции наблюдается наиболее высокое содержание гумуса в почве северного склона (9,5-10,1%), а наименьшее содержание – в нижней части западного склона. В порядке снижения содержания гумуса склоны можно расположить в следующий ряд: северный, западный, восточный и южный.

Азот один из основных элементов минерального питания растений. При недостатке азота снижается интенсивность ростовых процессов. Наблюдается более высокое содержание легкогидролизуемого азота как в пахотном (на 8%), так и в подпахотном слое (на 26%) почвы северного склона по сравнению с южным склоном. Содержание легкогидролизуемого азота в средней части южного склона снижается по сравнению с верхней частью, а при переходе к нижней части вновь возрастает. А.А.Шпедт [13] также указывает, что наиболее высокое содержание гумусовых веществ, как правило, характерно для почвы ложбины. Почва северного и южного склонов при крутизне более 5° по сравнению с почвой плато беднее нитратным азотом. Весной в почве северного склона накапливается в 1,8 раза больше аммонийного азота, чем в почве южного склона. Фосфор и калий обязательные макроэлементы для роста и развития растений. Содержание подвижного фосфора в пахотном слое почвы возрастает по мере продвижения с верхней части склона к нижней части. Например, в верхней части южного склона содержание фосфора составило 69 мг/кг, в средней части – 126 и в нижней части склона – 135 мг/кг. Такая закономерность наблюдается на склонах всех экспозиции. В тоже время изменение содержания фосфора в разных частях разной экспозиции склона разнонаправленно. Так, содержание фосфора в почве наибольшее в верхней части северного склона по сравнению с другими склонами рельефа. В средней и нижней частях южного склона, наоборот, содержание фосфора в почве наибольшее по сравнению с другими экспозициями склона.

Изменение содержания обменного калия в пахотном слое почвы на разных элементах рельефа менее четко выражено, чем содержание гумуса, азота и фосфора. Наибольшее содер-

жание калия отмечено в средней части южного склона и наименьшее содержание – в средней части северного склона. Разница в содержание калия в разных частях северного, западного и восточного склонов сравнительно небольшая. На южном склоне наибольшее содержание калия в средней части склона, несколько меньше в нижней части и значительно меньше в верхней части склона. В тоже время имеются экспериментальные данные, указывающие на активный вынос из почвы южного склона обменного калия [11].

Выводы. Рельеф выступает существенным фактором, влияющим на содержание гумуса, легкогидролизуемого азота, подвижного фосфора и обменного калия в пахотном слое почвы, а также глубину пахотного слоя (А1). Изменчивость плодородия почвы на разных элементах рельефа обусловлена природными условиями почвообразования и антропогенным воздействием. Неоднородность плодородия почвы следует учитывать при размещении и возделывании полевых культур территории.

Список литературы

1. Абдулвалеев Р.Р., Исмагилов Р.Р. Рельеф как фактор агроклимата // Материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XIX Международной специализированной выставки «Агрокомплекс- 2009». Уфа, 2009. С. 73-75.
2. Особенности природных условий Белебеевской возвышенности и меры рационального использования / Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Абдулвалеев, К.Р. Исмагилов // Земельная реформа и эффективность использования земли в аграрной сфере экономики: сборник статей Всерос. науч.-практ. конф. (23-24 октября 2014г.) / МСХ РФ, МСХ РБ, Башкирский ГАУ. Уфа, 2014. С.318-323.
3. Абдулвалеев, Р.Р. Изменение плодородия почвы на элементах рельефа / Р.Р. Абдулвалеев, Р.Р. Исмагилов// Изменчивость плодородия почвы и приемы его повышения на агроландшафтах: Сборник материалов Всерос. науч.-практ. конференции., Уфа, 2015. Ч.1. С. 14-19.
4. Абдулвалеев, Р.Р. Влияние рельефа поля на режим увлажнения почвы и урожайность яровой пшеницы и ячменя / Р.Р. Абдулвалеев, В.Б. Троц // Зерновое хозяйство России. Теоретический науч.-практ. журнал. 2015. №3(39). С.60-63.
5. Влияние элемента рельефа на условия вегетации / Р.Р. Абдулвалеев, А.П. Дунин, Р.Р. Исмагилов// Научное обеспечение инновационного развития АПК: материалы всерос. науч.-практ. конф. в рамках XX юбилейной спец. выст. «АгроКомплекс- 2010», 2-4 марта 2010г. – Уфа, Башкирский ГАУ, 2010. Ч.1. С.14-15.
6. Высоцкий Г.Н. Об ороклиматических основах классификации почв / Г.Н. Высоцкий // Почвоведение. – 1906. №14. С. 1-18.
7. Исмагилов Р.Р., Абдулвалеев Р.Р., Исмагилов К.Р. Агроклиматические условия ландшафтов и перезимовка озимой ржи / Р.Р.Исмагилов, Р.Р. Абдулвалеев, К.Р. Исмагилов // Инновационное развитие современной науки. Уфа, 2014. С.53-56.
8. Исмагилов Р.Р., Абдулвалеев Р.Р. Пространственная изменчивость плодородия почвы на рельефе / Р.Р.Исмагилов, Р.Р. Абдулвалеев // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 1-2. С. 287.
9. Печаткин В.А. Абдулвалеев Р.Р., Максимова И.А. Методика микрозонирования административного района по эффективности производства качественного зерна пшеницы// Материалы межрегиональной научно-практической конференции «Агро-2001». Уфа: РА «Информреклама», 2001. С.103-106.
10. Формирование урожая озимой ржи на разных элементах рельефа / Р.Р. Исмагилов, Р.Р. Абдулвалеев // Состояние, проблемы и перспективы развития АПК: материалы междунар. науч.-практ. конф., посвященной 80-летию ФГОУ ВПО Башкирский ГАУ/ Башкирский ГАУ, Уфа, 2010. Ч.1. С.29-35.
11. Чуян Г.А., Ермаков В.В., Чуян С.И. Агрохимические свойства типичного чернозема в зависимости от экспозиции склона // Почвоведение. 1987. № 12. С. 39-46.
12. Ширинян М. Х., Кильдюшкин В.М., Лесовая Г. М. Влияние рельефа агроландшафта на плодородие почвы и эффективность удобрений // Проблемы агрохимии и экологии. 2009. №2. С.14-17.
13. Шпедт А.А., Пурлуар В.К. Оценка влияния рельефа на плодородие почв и урожайность зерновых культур // Сибирский вестник сельскохозяйственной науки. 2008. № 10. С. 5-1.

ОБЩЕГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 159.99

A.Y. DOTSSENKO

Second-year student of Psychology Department
Belgorod State National Research University, Belgorod, Russia

E.A. KARABUTOVA

PhD of Science in Education,
Associate Professor of Foreign Languages Department
Belgorod State National Research University, Belgorod, Russia

THE MAIN APPROACHES IN HUMAN ALTRUISM UNDERSTANDING

Abstract: Today studying problem of altruism gains steam. In fact, there are unresolved questions: What are the real roots of human altruism? Are they biological, psychological, social, or cultural? However, already now there is a huge number of the points of view explaining the nature of such phenomenon as "altruism".

Аннотация: На сегодняшний день изучение проблемы альтруизма набирает обороты. Фактически, есть еще нерешенные вопросы: каковы истинные корни человеческого альтруизма? Они биологические, психологические, социальные или культурные? Тем не менее, уже сейчас существует огромное количество точек зрения, объясняющих природу такого феномена, как "альтруизм".

Keywords: altruism; the welfare of others; roots of human altruism; theories of altruistic behavior; pathological altruism.

Ключевые слова: альтруизм; благосостояние других; корни человеческого альтруизма; теории альтруистического поведения; патологический альтруизм.

Social psychologists constantly inquire into the form and intent of behavior, but rarely do they address questions designed to reflect directly on the basic nature of humanity. That has been the case in one notable research domain: the study of true altruism. Not content to leave the issue to the philosophers who have pondered it through the ages without clear resolution, various social psychologists have examined the possibility that altruistic motivation falls within the range of human functioning.

The term altruism was coined by the French philosopher and sociologist Auguste Comte (1798–1857). Derived from the Italian word "altrui", meaning "to others" or "of others," "altruism" was introduced as an antonym for "egoism" to refer to the totality of other-regarding instincts in humans [1; 2]. Altruism is one aspect of what social psychologists refer to as prosocial behavior. Altruism or selflessness is the principle or practice of concern for the welfare of others.

The new terms altruism, altruist, and altruistic provided nineteenth-century thinkers with a controversial new conceptual framework within which to discuss ancient philosophical, religious, and ethical questions. At the same time, in the earlier idiom of Enlightenment moralism, these had been expressed as questions about the relationship between particular self-serving passions and benevolent moral sentiments or between the principle of self-love and the authority of the conscience.

In the 1850th the conceptual history of appropriate "altruism" began and has generated its own particular set of scientific, religious, and philosophical questions. In particular concepts "altruism" and "altruistic" have been used to refer to at least three different sorts of things: actions, intentions and ideologies. These three sorts of usage are grouped under the headings of "psychological altruism," "behavioral altruism," and "ethical altruism"[2]. Psychological altruism is any set of inclinations or intentional motivation to help others for their own sakes. Besides, behavioral altruism is defined in terms of consequences rather than intentions: it refers to any action that benefits others. Conversely, ethical altruism is an ideology stating that the happiness of others should be the principal goal of one's actions.

Besides, discussions of altruism also have revolved around fundamental empirical, ethical, and political questions. In fact, there are unresolved questions: What are the real roots of human altruism? Are they biological, psychological, social, or cultural?

According to Batson's empathy-altruism hypothesis, purely altruistic action can occur reliably, provided that it is preceded by a specific psychological state: empathic concern for another. Moreover,

empathic concern can be defined as an emotional reaction characterized by such feelings as compassion, tenderness, softheartedness, and sympathy. It is brought about by the act of perspective taking, wherein one person (e.g., the potential altruist) takes the point of view of another (e.g., a suffering victim). Perspective taking, in turn, is brought about by a perception of attachment (kinship, friendship, familiarity, similarity) to the other or by instructions to take the other's perspective [4, 481].

Dozens of experiments have demonstrated that, first, the circumstances leading to perspective taking do increase empathic concern, and second, under conditions of empathic concern for another, individuals help more frequently in what appears to be an altruistically motivated attempt to improve the other's well-being rather than an egoistically motivated attempt to improve their own. Especially impressive is that the empathy-altruism hypothesis has been repeatedly confirmed in response to challenges from a variety of egoistically based alternative accounts of the basic effect.

Modern researchers excrete some theories of altruistic behavior. The first of them – the theory of a social exchange – considers mutual aid in terms of benefit. According to it, lack of a reward for the help doesn't mean yet that we receive nothing in exchange, our remuneration non-material – the status, love, respect, services becomes simple. Researchers mark out "egoistical" and "original" altruism: in the first case we, giving help, count on external and obvious remuneration from people around. In the second case our remuneration will be internal motives – self-esteem, peace of mind – and such person doesn't expect to receive anything from people around [3].

Within the theory of social norms the altruistic behavior is considered as following to social norms which order us to arrive in this or that situation. Here two types of altruism – mutual and original – are excreted. We help with the first case to those who help us: for this reason it is difficult for people to refuse service of those who before it have already somehow helped them, and the feeling of awkwardness arising if we broke this norm, is dictated by social instructions. "Original" altruism is dictated by a few other norms – norms of social responsibility. It induces us to help those who aren't capable to be adequate to answer: to children, disabled and old people [7].

According to the evolutionary theory, not the strongest, but the most adapted, genes promoted manifestation of altruistic behavior in social behavior, increased survival of individuals in such communities; it led to that in the subsequent generations of communities with "altruists" became more.

Some altruistic personality traits people inherit from their parents. Hormones such as vasopressin can influence ruthlessness and generosity, and oxytocin can influence parochial altruism, connecting us with people inside our surrounding, though also increasing aggression towards outsiders.

At the same time the environment also has an influence. Positive role models foster prosocial behaviour in children, which can be encouraged by verbally reinforcing acts of kindness, but also disciplining children when they have harmed others whilst explaining the rationale for such discipline. However, pushing children for prosocial behaviour may encourage them to act in this way only to gain incentives.

Significantly wider society and culture influence us much. Many cultures view altruism as desirable and many world religions promote it, including Buddhism, Christianity, Islam, Jainism, Judaism and Sikhism. Cultures where large families are common emphasize the importance of children contributing to family welfare. In general social exclusion makes people less altruistic, it reduces empathy and trust in others and lessens access to meaningful relationships. In our opinion it explains that fact why extraverts and people with a sense of individual social responsibility tend to behave more altruistically [5, 18].

Constant manifestation of altruism is not always the best strategy of the behavior. Indeed, to do what is better (as we think) for other person in many cases can do more harm than bring benefit.

In 1984 the psychologist Nancy Mac-Williams put to use the term "pathological altruism". It is defined as the obsessive requirement to compensate our own sense of guilt, shame or other negative feelings by dedication of the life to humanism while observing somebody else's suffering.

The assistance stops being healthy when we ignore reasonable and quite clear proofs of that our dedicated actions do harm.

In the opinion of a number of researchers (Y. Reikovskii, E. Fromm, S. Freud, etc.) the aggression acts as the most abysmal depths of the orientation of altruism on itself (the expressed egoism). The exploiting behavior or aggression is meant when the subject uses others as means of the achievement of its own purposes and tasks it means.

Excessive altruism, really, becomes the aggression against the person at whom it is directed, and the extreme manifestations of aggression performing as the external agents of the auto aggression are, finally, the altruistic way of leaving the world. This proposition shows the ambivalent nature of altruism and aggression and testifies that there is a charge of aggression in compacto in any disinterested behavior and any aggressive act contains the hidden component of altruism [6].

Therefore, prior to show willing to render assistance to another person it is necessary to predict the reaction of the people around for the purpose of determination of the acceptable bounds of such behavior. In addition, it is to be found out the true goal of the goodwill and compliance of the next attempt to help people with their own interests.

At the moment studying this problem gains steam: a large number of experiments is devoted to studying of roots of altruism. However, already now there is a huge number of the points of view explaining the nature of such phenomenon as "altruism".

References

1. Altruizm. Rodoslovnaya altruizma. Available at: <http://yurii.ru/ref/ref-11393.htm> (accessed 26 January 2016).
2. Dixon T. Altruism. New Dictionary of the History of Ideas (2005). Available at: <http://www.encyclopedia.com/topic/altruism.aspx> (accessed 17 January 2016).
3. Fidrya E. Altruizm kak vpolne ratsionalnaya strategiya/ Nauchno-populyarnyy portal uchenyih BFU im. I. Kanta. Available at: http://www.intellika.info/publications/altruizm_kak_vpolne_ratsionalnaya_strategiya/ (accessed 26 January 2016).
4. Robert B. Cialdini, Stephanie L. Brown, Brian P. Lewis, Carol Luce, Steven L. Neuberg. Reinterpreting the Empathy - Altruism Relationship: When One Into One Equals Oneness. Journal of Personality and Social Psychology, 1997, vol. 73, no. 3. pp. 481-494.
5. Robotham D., Goldie I., Chakkalackal L., White C., Morgan K., Cyhlarova E. (2012). Altruism and wellbeing in an age of austerity. Doing Good? Mental Health Awareness Week, 2012, 23 p.
6. The altruism: the so called good. Available at: http://www.b17.ru/article/altryizm_tak_nazivaemoe_dobro/ (accessed 22 February 2016).
7. What Is Altruism? (2015). Available at: <http://psychology.about.com/od/aindex/g/what-is-altruism.htm> (accessed 26 January 2016).

УДК 303

Е.Г. АНТИПЕРОВИЧ

кандидат психологических наук, доцент кафедры психолого-педагогического образования и инновационной деятельности

Институт бизнеса, психологии и управления (Россия, г. Химки)

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ ОБ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ЗАТРАТАХ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Статья посвящена проблеме развития профессионально-идентификационных деструкций личности юриста. Авторы проводят теоретический анализ проблемы, уточняют основные категории и понятия, раскрывающие сущность данного психологического феномена. В статье содержатся результаты эмпирического исследования особенностей поведения юристов в межличностном взаимодействии, которые рассматриваются авторами в качестве одного из факторов трансформации профессионально-идентификационных структур их личности.

Ключевые слова: профессиональная идентичность; профессиональная деформация; профессионально-идентификационные деструкции; стили поведения в межличностном взаимодействии.

В современной психологии накоплен значительный опыт исследования профессиональной деятельности юриста. Психология юридического труда раскрывается в работах И.А. Васильева, Е. Васкэ, Е.Е. Гавриной, А.В. Клоповой, Е.Л. Косточко, Т.В. Мальцевой, А.Д. Назарова, В.А. Рогачёва, А.В. Сомова, В.А. Соснина и других исследователей. Структура и психологические особенности профессиональной деятельности юриста исследованы В.Л. Васильевым, А.П. Гладилиным, Н.Л. Гранат, М.Г. Дебольским, Н.П. Ерастовым, А.Т. Иваницким, В.Я. Кикоть, А.И. Китовым, Е.А. Климовым, М.И. Марьиным, О.Ю. Михайловой, В.А. Носковым, В.С. Олейниковым, Г.В. Суходольским, В.Д. Шадриковым, А.Г. Шестаковым, Я.Я. Юрченко и др.

Различные психологические аспекты профессиональной деятельности юристов являются объектами пристального внимания современных психологов-исследователей. Так, Л.А. Быстрыкова, например, исследует проблему формирования информационно-коммуникативной компетентности сотрудников правоохранительных органов; Ж.В. Жаданова – проблему развития волевых качеств личности юриста; Е.А. Аграрова – технологии развития исследовательской компетентности судей; И.В. Шеремета – профессиональные способности специалистов юридического консалдинга. Профессионально важные качества оперативных сотрудников правоохранительных органов исследованы И.В. Бабичевым, Е.Г. Шрайбер и др., эмпатийности – Н.А. Филиной.

В современных исследованиях определены особенности и специфика профессиональной подготовки юриста (А.Э. Жалинский, В.М. Кроз, Т.А. Подружжина, А.А. Постнова, А.А. Рыбкина и др.), сущность и структура его профессиональной (К.А. Букалов, В.В. Васильев, Н.Е. Елухина, В.В. Кожевникова, В.В. Романов и др.), регулятивной (И.О. Попов) компетентности, способы и технологии развития профессионального мышления юристов (С.В. Горностаев), формирования их правовой (С.Л. Дегтярёв, В.Н. Карташов, А.А. Певцов и др.), психологической (И.В. Савельева), информационной (П.З. Абдулаева, Г.А. Азизханова, А.М. Мирзаева и др.) и коммуникативной (П.В. Столяров и др.) культуры.

В связи с особыми профессиональными рисками юридического труда определённое внимание исследователи уделяют проблемам стресса и стрессоустойчивого поведения юристов (Д.Ю. Кузнецов, О.Ю. Сальникова, А.П. Шихова и др.), профессиональным деформациям сотрудников уголовно-исполнительной системы (О.А. Рожков), противодействия злоупотреблениям в арбитражном процессе (А.В. Бедрацкая), личностных деформаций сотрудников милиции (А.А. Волков), профессиональных кризисов работников прокуратуры (Д.В. Чупшев), проблемам деструктивных изменений мотивационной сферы юристов (А.И. Дубнякова, В.А. Корчмарюк, М.Л. Кубышкина, А.М. Лафуткин, В.В. Лебедев, С.Ф. Лях, В.С. Медведев, И.И. Соколов, Е.А. Соколова, Д.В. Сочивко, А.В. Шамис и др.), трансформации морально-психологических особенностей личности юриста (Е.Н. Соколова, А.М. Столяренко и др.), деформации его профессионального правосознания (П.П. Баранов, А.А. Бондарев, В.Н. Кудрявцев, Р.А. Кузнецов, В.Р. Петров, В.П. Сальников, Н.Я. Соколов, В.М. Столовский и др.).

Проблемы профессиональной деформации субъекта юридического труда широко разработаны в юридической психологии (А.Ф. Караваев, М.И. Марьин, А.И. Папкин, В.Е. Петров, В.М. Поздняков, А.Н. Сухов, А.И. Ушатиков и др.). Причины, признаки проявления профессиональных деформаций юристов, вопросы их профилактики раскрываются в исследованиях С.В. Горностаева, В.А. Гришина, М.Г. Дебольского, О.Н. Ежовой, Р.Н. Киселёвой, В.В. Маслова, А.И. Мокрецова, О.В. Ощенко, О.В. Самофаловой, О.В. Стариковой, А.М. Сысоева, С.Д. Хачатуряна, С.А. Худоконенко и др.). В психологии труда данная проблематика получила своё отражение в работах А.В. Буданова, Д.А. Волкова, Э.Ф. Зеер, Е.А. Климова, А.Р. Фонарёва и других исследователей.

Несмотря на достаточно большой объём теоретического и эмпирического материала, накопленного современной психологической наукой в исследовании проблемы профессиональных деформаций личности юриста, в психологии труда отсутствуют системные исследования данного психологического феномена, обеспечивающие его целостное понимание, раскрытие его психологической природы, сущности и содержания, глубоких психологических закономерностей, механизмов и факторов трансформации профессионально-идентификационных структур личности субъекта юридического труда, особенностей деструктивных проявлений в зависимости от условий и специфики самой профессиональной деятельности юриста, способов, средств и технологий профилактики и коррекции разных видов профессионально-идентификационных деструкций в современных условиях юридической практики.

Такое системное исследование должно опираться на достижения психологической науки в области изучения таких феноменов, как «профессиональная деформация» (Б.Г. Ананьев, С.Г. Геллерштейн, Р.М. Грановская, А.А. Крылов, Е.С. Кузьмин, В.Е. Орех, Е.И. Рогов и др.), «личностная деформация» (В.П. Подвойский, Е.В. Руденский, Д.Л. Трунов, И.А. Хоменко и др.), «деформация профессиональной деятельности» (А.А. Деркач, А.К. Маркова и др.), «профессиональ-

ные деструкции» (Э.Ф. Зеер), «профессиональное выгорание» (Г.С. Абрамова, В.В. Бойко, Н.Е. Водопьянова, Е.П. Ильин, Т.В. Форманюк, Ю.А. Юдчая и др.), «профессиональная идентичность» (М.М. Абдуллаева, Е.П. Ермолаева, Н.Л. Иванова, М.С. Коданева, Ю.П. Поваренков, Ю.К. Стрелков, Л.Б. Шнейдер; Д. Сьюпер, Дж. Холланд, Ф. Вондрачек, Д. Блуштейн и др.).

Необходимо отметить, что в современной науке профессиональная идентичность личности исследована недостаточно. До сих пор нет общепризнанного определения этого понятия. Результаты теоретического анализа позволяют говорить о том, что профессиональная идентичность рассматривается и как один из компонентов структуры личности (Д.Н. Завалишина), и как показатель профессиональной пригодности (В.А. Бодров), и как определенная Я-концепция субъекта личностно-профессионального развития (Л.Б. Шнейдер), и как критерий успешности процесса профессионализации (Ю.П. Поваренков), и как один из компонентов социальной идентичности личности (Н.Л. Иванова).

Разрозненность взглядов исследователей на сущность, содержание, структурно-статические и процессуально-динамические характеристики феномена профессиональной идентичности по многом обуславливают и трудности, связанные с использованием теоретического и исследовательского материала в психологической практике.

Несмотря на столь противоречивые трактовки сущности профессиональной идентичности, обусловленные различными методологическими подходами к изучению данного психологического феномена, исследователи едины в признании того факта, что психологическая природа идентичности раскрывается через понятия тождественности, целостности и соответствия самому себе [1, с. 124; 4, с. 97-101; 7, с. 103]. Г.М. Андреева при этом отмечает, что для личностной идентичности важно описание Я-концепции, социальная же идентичность предполагает раскрытие взаимосвязи личности с определенной группой [1, с. 124]. Н.Л. Иванова, Е.В. Конева в связи с этим подчеркивают, что профессиональная идентичность как определенный вид социальной идентичности фактически сводится к принятию личностью членства определённой профессиональной группы [7, с. 103; 9, с. 32].

Именно здесь и кроются основные противоречия, детерминированные динамикой представлений о той или иной профессиональной группе. Помимо этого, у человека определённой профессии могут складываться свои субъективные представления как о профессиональной деятельности или ее субъекте, так и о профессиональном сообществе в целом. И такие представления не всегда адекватны. С одной стороны, восприятие себя как члена профессиональной группы, оценка соответствия или несоответствия своих особенностей с её нормами и ценностями и, с другой стороны, особенности представлений о самой группе, о её ценностях и идеалах обуславливают вариативность проявления их сочетания, которое может быть как конструктивным (или целостным, неискажённым и неразрушенным), так и деструктивным.

В психологии труда весьма распространённым является понятие «профессиональные деструкции», под которым Э.Ф. Зеер понимает изменения сложившейся структуры личности и деятельности, негативно сказывающиеся на продуктивности труда и взаимодействии с другими участниками этого процесса [6, с. 112]. Многие исследователи (В.Г. Артамонова, С.П. Безносков, Ф.М. Грановская, В.Н. Козлов, А.К. Маркова, Н.Н. Шаталов и др.) профессиональные деструкции отождествляют с профессиональными деформациями личности [2, с. 92; 3, с. 17; 5, с. 44; 7, с. 74; 8, с. 74]. Э.Ф. Зеер, напротив, разводит эти два феномена, понимая под последним такие деструкции, которые возникают в процессе многолетнего выполнения одной и той же профессиональной деятельности [6, с. 112].

Само понятие «деструкция» означает нарушение, разрушение нормальной структуры чего-либо. В связи с этим под профессионально-идентификационными деструкциями личности в самом общем виде можно понимать разрушение структуры профессиональной идентичности.

Однако структура профессиональной идентичности разными авторами трактуется по-разному в зависимости от особенностей представления о сущности данного психологического феномена.

Вместе с тем, если взять за основу общее представление о профессиональной идентичности как о профессиональном образе «Я», то профессионально-идентификационные деструкции по сути сводятся к разрушению структуры как связи и взаимосвязи входящих в нее ком-

понентов и элементов профессионального образа «Я», которая, в свою очередь, включает в себя устойчивые и переменные характеристики личности, самоотношение и самоопределение.

В связи с вышеизложенным было предпринято эмпирическое исследование, ориентированное на выявление особенностей стиля поведения в межличностном взаимодействии юристов, имеющих разный опыт профессиональной деятельности.

Основным методическим инструментом исследования стала методика диагностики типа отношения к людям Т. Лири.

В исследовании приняли участие 334 студента 2-х курсов юридических факультетов вузов Москвы, 334 молодых юриста, чей стаж трудовой деятельности не превышает 10 лет (среди них адвокаты по уголовным и гражданским делам, юрисконсульты, работники правовых отделов различных организаций) и 334 юриста, стаж профессиональной деятельности которых превышает 15 лет.

В связи с полученными результатами был проведён сравнительный анализ представлений респондентов всех трех исследовательских групп об «идеальном» юристе и о себе самом.

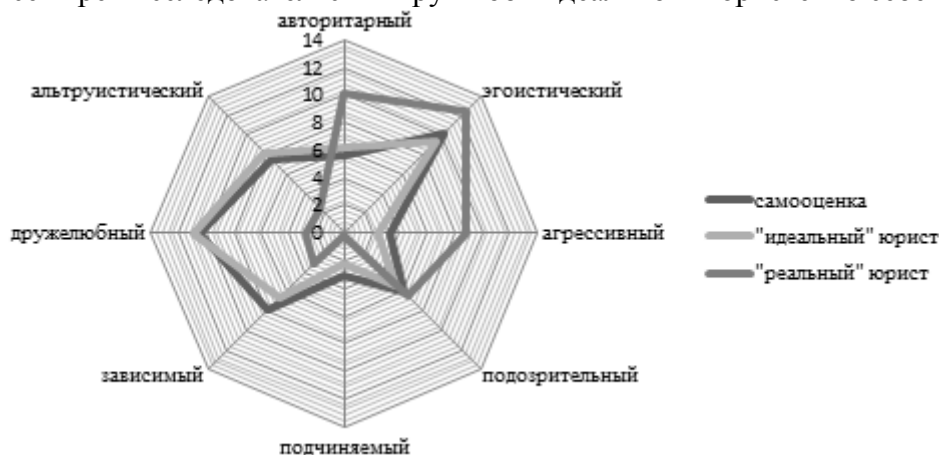


Рис. 1. Представления будущих юристов о стилях поведения себя, «идеального» и «реального» юриста в межличностном взаимодействии

Было выявлено, что в группе будущих юристов большинство респондентов характеризуются сближением представлений об «идеальном» юристе и о себе самом (рис. 1). Если признать, что профессиональная идентичность так или иначе связана с восприятием профессионального образа «Я» как члена определённого профессионального сообщества, то результаты проведённого сравнительного анализа позволяют сделать два вариативных вывода: либо профессиональная идентификация на начальном этапе личностно-профессионального развития характеризуется своей успешностью и, по сравнению с юристами, осуществляющими свою профессиональную деятельность в течение достаточно длительного времени, имеет позитивные характеристики, либо представления об «идеальном» юристе еще не сформированы и отличаются своим «мифическим», стереотипно-примитивным содержанием.

Список литературы

1. Андреева Г.М. Социальная психология. - М.: Аспект Пресс, 2001
2. Артамонова В.Г., Шаталов Н.Н. Профессиональные болезни. - М., 1988
3. Безносков С.П. Профессиональная деформация и воспитание личности / Под ред. А.А. Крылова. - Л., 1989
4. Варавина Л.В., Бонкало Т.И. Личностные и функционально-ролевые риски в профессиональной деятельности сотрудников миграционной службы // Человеческий капитал. - 2014. - № 2 (62). - С. 97-101
5. Грановская Ф.М., Крижанская Ю.С. Творчество и преодоление стереотипов. - СПб., 1994
6. Зеер Э.Ф. Психология профессий. - М., 2006
7. Иванова Н.Л., Конева Е.В. Социальная идентичность и профессиональный опыт личности: монография. - Ярославль, 2003
8. Козлов В.Н. Физиология и психология труда. - Саратов, 1984
9. Корнеева Л.Н. Профессиональная психология личности // Психологическое обеспечение профессиональной деятельности / Под ред. Г.С. Никифорова. - СПб., 1991

УДК 66.047

Н.А. БАХОЛЬСКАЯ

канд. пед. наук, доцент кафедры педагогики
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

С.В. СЫРЦЕВА

студентка кафедры педагогики
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
(Россия, г. Магнитогорск)

СПОСОБЫ СОХРАНЕНИЯ И ПОДДЕРЖАНИЯ ПСИХИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ ШКОЛЬНИКОВ, КАК ФАКТОР ПРОФИЛАКТИКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПОДРОСТКОВЫХ НЕВРОЗОВ

В статье рассматриваются проблема сохранения и поддержания психического здоровья школьников. Представлены подходы к определению психического здоровья, перечислены виды и симптомы неврозов и разработана диагностика детских неврозов.

Ключевые слова: здоровье, психическое здоровье, невроз.

Для современной России вопросы сохранения здоровья общества в целом и, особенно, нового поколения являются актуальными в связи с происходящими в стране социальными изменениями, резким снижением уровня жизни, а также в силу необходимости предотвращения деградации нации.

Здоровье — это состояние полного физического, духовного и социального благополучия, а не только отсутствие болезни и физических дефектов.

Подходы к определению психического здоровья:

1. медико-психологический;
2. потребностно-ценностный (А. Маслоу, Э. Фромм);
3. экзистенциально-аналитический (В. Франкл);
4. социокультурный (К. Хорни, Б.С. Положий, О.И. Даниленко);
5. эпигенетический (Э. Эриксон);
6. поуровневый (Б.С. Братусь).

Психическое здоровье – это баланс различных психических свойств и процессов.

Неврозы — это начало всякого заболевания, какова бы ни была его причина.

Ряд авторов, исходя из взглядов И. П. Павлова, под термином невроз понимает те состояния патологически измененной высшей нервной деятельности, которые произошли вследствие перенапряжения или самих нервных процессов, или их подвижности.

ВИДЫ НЕВРОЗОВ:

1. **ИСТЕРИЧЕСКИЙ НЕВРОЗ;**
2. **НЕВРАСТЕНИЯ;**
3. **НЕВРОЗ НАВЯЗЧИВЫХ СОСТОЯНИЙ.**

Основные симптомы невроза:

Можно выделить две подгруппы симптомов невроза: психические и соматические.

К психическим симптомам невроза относятся:

- Напряжение эмоционального характера;
- Закомплексованность;
- Частая смена настроения;
- Постоянные переживания и тревога по любой, даже незначительной, причине;
- Быстрая утомляемость и хроническая усталость;
- Противоречивость и неопределенность приоритетов жизни человека.

К соматическим симптомам невроза относятся:

- Несоответствие между утомляемостью и объемом выполненной работы;
- Развитие вегето-сосудистой дистонии;
- Боль в области головы, сердца, брюшной полости без видимых на то причин;

- Усиленное потоотделение;
- Снижение потенции и либидо;
- Нарушения аппетита в различных формах;
- Нарушения сна.

Диагностика Неврозов у детей:

Невроз, как и любую другую болезнь, важно обнаружить на ранних сроках его протекания.

Диагностика детских неврозов включает в себя:

- Психологический анализ жизни ребенка.
- Анализ отношений в семье между родителями и ребенком, а также его поведением с другими детьми и родственниками.
- Проведение бесед с ребенком в процессе игрового общения с ребенком.
- Наблюдение за поведением ребенка во время игры.
- Анализ рисунков ребенка.
- Обследование родителей, бабушек и дедушек.
- Разработка доктора совместно с родителями индивидуальной психотерапии ребенка.

Список литературы

1. Ананьев В. А. Введение в психологию здоровья: Учебное пособие. – СПб., 1998. – 387 с.
 2. Дыхан Л.Б. Теория и практика здоровье сберегающей деятельности в школе.-Ростов н/Д: Феникс,2009. - 412 с.
-

УДК 378.146

Т.В. ГВОЗДЕВА

канд. эконом. наук, доцент кафедры информационных технологий
Ивановский государственный энергетический университет (Россия, г. Иваново)

Б.А. БАЛЛОД

канд. техн. наук, доцент кафедры информационных технологий
Ивановский государственный энергетический университет (Россия, г. Иваново)

МЕТОДИКА РАСЧЕТА СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ В СООТВЕТСТВИИ С ПАРАДИГМОЙ РАЗВИТИЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ТВОРЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ

В работе представлена методика оценки уровня сформированности компетенций у студентов высшего образования. В основе методики положена основная схема развития индивидуального творческого мышления (РИТМ¹), эффективно используемая в течение многих лет в ИГЭУ. Предлагаемая методика апробирована при разработке ООП обучения бакалавров и магистров факультета информатики и вычислительной техники ИГЭУ.

Ключевые слова: высшее образование, компетенции, критерии оценки

В настоящее время осуществляется разработка и реализация новой парадигмы образования, которая направлена на формирование потребностей в постоянном пополнении и обновлении знаний, совершенствовании умений и навыков, их закреплении и превращении в компетенции. Наличие системной и объективной методики оценки уровня сформированности компетенций и ее синтез с существующими моделями контроля знаний и умений студентов, многими годами, формируемыми и активно используемыми в высшей школе, является важнейшей на сегодняшний день задачей.

Диагностика конкретного уровня сформированности компетенций является наиболее сложной задачей контроля качества обучения, поскольку является латентным параметром и непосредственно измерен быть не может. Предлагается следующий алгоритм количественной оценки уровня сформированности компетенций в соответствии с уровнями, на которых могут быть достигнуты эти компетенции:

$$K_i = K_{Bi} (1 + P_{Bhi}), K_{Bi} = \sum_j l_{ij} K_{Bi}^j, \quad (1)$$

где K_{Bi} – базовая составляющая критерия оценки компетенций, $0 < K_{Bi} \leq 1$ (измеряет оценку степени сформированности компетенции на пороговом или базовом уровне). Этот уровень является обязательным для всех студентов по завершении освоения ООП ВО; P_{Bhi} – коэффициент инновационной составляющей (отражает повышенный уровень характеристик сформированности компетенции для выпускника вуза). Для расчета уровня достижения компетенций $k_i \in K$ для каждой дисциплины назначается вес ее вклада $d_j \in D$ в формирование компетенции, т.е. составляется взвешенная матрица $L = \{l_{ij}\}$, для которой устанавливаются ограничения $l_{ij} \in [0, 1]$ и $\sum l_{ij} = 1$.

Базовый (пороговый) уровень сформированности компетенций, основными признаками которого является наличие способностей решать известные, немногofакторные задачи, не имеющие далеко идущих последствий, часто встречающиеся и требующие практического знания решений известными способами, описанными в стандартах (ФГОС ВО).

В соответствии со схемой РИТМ [2] организации контроля знаний и умений студентов, реализуемой в ИГЭУ и устанавливающей наличие четырех текущих контролей и итогового контроля в семестре по каждой дисциплине, предлагается следующая модель расчета базовой составляющей критерия оценки достижимости компетенций, реализуемых дисциплиной

$$K_{Bi}^j = 5 \times (TK_1 + TK_2) + 15 \times (PK_1 + PK_2) + 60 \times IK, \quad (2)$$

где j – дисциплина; TK_1 и TK_2 – текущий контроль по оценке знаний [1] студента по дисциплине j , PK_1 и PK_2 – текущий контроль по оценке умений студента по дисциплине j , осуществляемые с использованием оценочных средств результатов обучения (знаний и умений), установленных в ФОС; $TK_{1,2} = \frac{1}{k} \times \sum_k O_k^3$ и $PK_{1,2} = \frac{1}{k} \times \sum_k O_k^y$, где O_k^3 , O_k^y – оценки за результаты обучения, определенные в ФОС дисциплины, k – количество результатов обучения; IK – итоговый контроль по оценке знаний и умений студента по дисциплине, осуществляемый в форме экзамена или зачета.

Повышенный уровень сформированности компетенций устанавливает необходимость учета выполнения творческой программы обучения, творческих заданий и другой деятельности, направленных на раскрытие интеллектуального потенциала студента. Для каждого такого участия $w_h \in W$ должен быть определен перечень формируемых компетенций $K_{Bh} \in K$, а также коэффициент инновационной составляющей $P_{Bhi} > 1$, определяющий вклад участия w_h в формировании компетенции $k_i \in K_{Bh}$.

$$P_{Bhi} = p_{wh3} \times p_{wki}, \quad (3)$$

где p_{wh3} – коэффициент значимости работы w_h , $0 < p_{wh3} \leq 1$; p_{wki} – степень отражения студентом компетенции k_i в работе w_h , $0 < p_{wki} \leq 1$.

Коэффициенты p_{wh3} могут быть установлены пропорционально существующим надбавкам к рейтингу студента за выполнение творческой программы обучения по системе РИТМ [2], а также за выполнение общественной внеучебной работы [3]. Таким образом за активное участие в научной работе, в олимпиадах, конкурсах и других мероприятиях, связанных с проявлением творческих способностей студента, его рейтинг может быть увеличен на несколько пунктов R^*_{wh3} . Тогда $p_{wh3} = R^*_{wh3} / \max(R_{wh3})$.

Список литературы

1. Белов А.А. и др. Применение метода иерархических понятийных структур для контроля знаний. – Иваново: ГОУВПО ИГЭУ, 2008.
2. Положением о системе "РИТМ" (Развитие Индивидуального Творческого Мышления) [Электронный ресурс]. URL: http://ispu.ru/files/Polozhenie_o_sisteme_RITM_22_01_2014.pdf (дата обращения: 03.03.2016).
3. Положением о рейтинговой оценке внеучебной деятельности студентов и преподавателей ИГЭУ [Электронный ресурс]. URL: <http://ispu.ru/node/13759> (дата обращения: 03.03.2016).

УДК 514.7

В.А. ЕСИН

кандидат физико-математических наук, доцент кафедры математики
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
(Россия, г. Белгород)

ОБ ОДНОМ КЛАССЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЙ НА ПОДМНОГООБРАЗИЯХ

В работе рассматривается распределение на подмногообразии V_p евклидова пространства E_{p+2} , инвариантно связанное с полем орта данной нормали. Находится критерий интегрируемости этого распределения.

Ключевые слова: подмногообразие, распределение, аффинная связность, интегрируемость

Присоединим к подмногообразию $V_p \subset E_{p+2}$ подвижной репер $R = (x, e_i, e_\alpha)$, ($i, j, k = 1, \dots, p; \alpha, \beta, \gamma = p+1, p+2$), где орты e_i принадлежат касательному пространству $T_x(V_p)$ в точке $x \in V_p$, а векторы e_α образуют ортонормированный базис нормальной плоскости $N_2(x)$. Инфинитезимальные перемещения такого репера определяются уравнениями:

$$dx = \omega^i e_i, de_i = \omega_i^j e_j + \omega_i^\alpha e_\alpha, de_\alpha = \omega_\alpha^i e_i + \omega_\alpha^\beta e_\beta \quad (1)$$

Продолжая систему $\omega^\alpha = 0$ дифференциальных уравнений подмногообразия, получим:

$$\omega_i^\alpha = b_{ij}^\alpha \omega^j \quad (b_{ij}^\alpha = b_{ji}^\alpha) \quad (2)$$

где b_{ij}^α - второй основной тензор подмногообразия. Функции $\gamma_{ij} = e_i e_j$ - компоненты метрического тензора, γ^{ij} - контравариантные компоненты этого тензора

Пусть на подмногообразии $V_p \subset E_{p+2}$ задано поле нормальных векторов n . Орт e_{p+1} репера направим по n (и в дальнейшем предполагаем, что n коллинеарен e_{p+1}). Тогда форма ω_{p+1}^{p+2} будет главной [1]:

$$\omega_{p+1}^{p+2} = c_i \omega^i, \quad (3)$$

Ковектор c_i задает распределение, которое обозначим Δ_{p-1}^c . Рассмотрим площадку $\Delta_{p-1}^l(x)$, сопряженную вектору c относительно конуса $b_{ij}^{p+1} \omega^i \omega^j = 0$. Пусть $l = l^i e_i \perp \Delta_{p-1}^l(x)$, $\Delta_{p-1}^m(x)$ - площадка, сопряженная вектору l относительно конуса $b_{ij}^{p+2} \omega^i \omega^j = 0$ и $m \perp \Delta_{p-1}^m(x)$, тогда:

$$m_i = b_{it}^{p+2} c_j b_{p+1}^{jt}, \quad (4)$$

Рассмотрим гиперсферическое изображение \bar{V}_p подмногообразия $V_p \subset E_{p+2}$ с помощью орта e_{p+1} данной нормали. Имеем:

$$de_{p+1} = \omega_{p+1}^i e_i + \omega_{p+1}^{p+2} e_{p+2} = (-\gamma^{ij} b_{jk}^{p+1} e_i + c_k e_{p+2}) \omega^k = a_k \omega^k,$$

В нормальной плоскости $\bar{N}_2(x)$ к гиперсферическому изображению \bar{V}_p инвариантно определены два вектора $a_{p+1} = e_{p+1}$, $a_{p+2} = c_i b_{p+1}^{ij} e_j + e_{p+2}$

Нормаль $\bar{N}_2(x)$ индуцирует на V_p аффинную связность.[2] Отнесем $\bar{V}_p \subset E_{p+2}$ к реперу $\bar{R} = (x, e_i, a_\alpha)$. В этом репере

$$de_i = \theta_i^j e_j + \theta_i^\alpha a_\alpha = (\theta_i^\alpha + \theta_i^{p+1} c_j b_{p+1}^{ij}) e_j + \theta_i^{p+1} e_{p+1} + \theta_i^{p+2} e_{p+2}, \quad (5)$$

С другой стороны в репере R

$$de_i = \omega_i^j e_j + \omega_i^{p+1} e_{p+1} + \omega_i^{p+2}, \quad (6)$$

Связность на V_p , индуцируемая нормалью $\bar{N}_2(x)$ будет эквиаффинной тогда и только тогда, когда $D\theta_i^j = 0$ [2], что в силу (7) приводит к равенству:

$$\theta_i^j = \omega_i^j - b_{it}^{p+2} b_{p+1}^{kj} c_k \omega^t, \quad (7)$$

Связность на V_p , индуцируемая нормалью $\bar{N}_2(x)$ будет эквиаффинной тогда и только тогда, когда $D\theta_i^j = 0$ [2], что в силу (7) приводит к равенству:

$$D(b_{it}^{p+2} b_{p+1}^{kj} c_k \omega^t) = 0, \quad (8)$$

Но (8) с учетом (4) означает интегрируемость распределения Δ_{p-1}^m . Таким образом справедлива

Теорема 1. Аффинная связность, индуцируемая нормалью $\bar{N}_2(x)$ на $V_p \subset E_{p+2}$ будет эквиаффинной тогда и только тогда, когда распределение Δ_{p-1}^m вполне интегрируемо.

В дальнейшем подвижной репер $R = (x, e_i, e_a)$ выбираем таким образом, чтобы $e_a \in \Delta_{p-1}(x)$, а e_p ортогонально $\Delta_{p-1}(x)$ ($a, b = 1, \dots, p-1$). В этом случае условием интегрируемости распределения Δ_{p-1} является интегрируемость уравнения $\omega^p = 0$. Поскольку $D\omega^p = \omega^a \Lambda \omega_a^b = \omega^a \Lambda \gamma_{ab}^p \omega^b = \gamma_{ab}^p \omega^a \Lambda \omega^b$, то это условие равносильно симметричности тензора γ_{ab}^p .

Определим на $V_p \subset E_{p+2}$ поле линейного оператора $F(f_j^i)$, полагая

$$Ft = \nabla_t e_p = \nabla_{t e_i} e_p = t^i \nabla_{e_i} e_p = t^i \gamma_{pi}^k e_k = f_i^k t^i e_k$$

Рассмотрим ограничение этого оператора на Δ_{p-1} , то есть оператор $f(f_b^a), (f_b^a = \gamma_{pb}^a)$.

Дифференцируя тождества $e_a e_p = 0$, получаем $\gamma_{ac}^p + \gamma_{pc}^b \gamma_{ab} = 0$, то есть $\gamma_{ac}^p = -f_c^b \gamma_{ab}$

Из последних равенств заключаем, что справедлива

Теорема 2. Распределение Δ_{p-1} вполне интегрируемо тогда и только тогда, когда оператор $f(f_b^a)$ симметричен.

Список литературы

1. Базылев В.Т. Геометрия дифференцируемых многообразий / Высшая школа. 1989. 222с.
2. Ш.Кобаяси, К.Номидзу Основы дифференциальной геометрии // Наука.1981.

УДК 377.031

А.Ю. ЕФРЕМОВ

доцент, канд. пед. наук, доцент кафедры общеобразовательных дисциплин
ЦФ ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»,
г. Воронеж

ФОРМИРОВАНИЕ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ БУДУЩЕГО ЮРИСТА СРЕДСТВАМИ ИЗУЧЕНИЯ ЕСТЕСТВЕННОНАУЧНЫХ ОСНОВ ЭКОЛОГИИ

В статье рассматриваются итоговые результаты формирования исследовательских компетенций личности будущих юристов в системе интерактивного обучения естествознанию - общеобразовательной учебной дисциплины, являющейся обязательной для студентов I курса, обучающихся на факультетах СПО, на базе основного общего образования. Представлены некоторые студенческие исследования в области экологических проблем.

Ключевые слова: исследовательские компетенции, эксплоративность, интерактивное обучение

Общеизвестно, что в системе среднего профессионального образования предусматривается обучение студентов общеобразовательным дисциплинам, при условии их поступления на

соответствующий факультет (или в колледж, техникум) на базе 9 классов (на базе основного общего образования).

Общее образование является важнейшим и обязательным компонентом профессионального обучения и неслучайно стандартизирована соответствующим ФГОС. При этом, общеобразовательная дисциплина «Естествознание» отличается своей специфичностью, т.к. по сути, представляет интегративный учебный курс, объединяющий 4 самостоятельные учебные предметы: физику, химию, биологию, экологию. При этом, в соответствии с рядом нормативных документов Минобнауки РФ, естествознание входит в перечень предметов подлежащих непременно изучению для гуманитарных и социально-экономических специальностей СПО [5].

Собственно, естествознанием на данном этапе профессиональной подготовки будем считать интегративную учебную дисциплину, изучающую естественные закономерности окружающего мира, на основе знаний физики, химии, биологии и экологии. Но изучение учебной дисциплины «Естествознание» ориентировано на развитие необходимых профессиональных компетенций и когнитивно-исследовательских качеств личности, творческого отношения к выбранной профессии.

Главное, что позволяет естествознание в компетентностном контексте, это использование в жизнедеятельности и будущей профессии базовых общеобразовательных знаний; формирование базовых исследовательских компетенций студентов, привитие основ научного мировоззрения, получение практических навыков научно-исследовательской работы [7].

В рамках настоящей статьи наибольший интерес представляет проблема формирования исследовательских компетенций средствами изучения экологических проблем современного общества.

Основываясь на требованиях примерной программы общеобразовательной дисциплины «Естествознание» [6], справедлив вывод, что к основным умениям студента в области экологии необходимо отнести: экологическое мышление, позволяющее приводить практические примеры, подтверждающие вероятностный характер процессов в живой и неживой природе, взаимосвязь компонентов экосистемы, влияние деятельности человека на экосистемы. Понимая прикладное значение охраны окружающей среды в экологическом праве, справедливым будет отметить, что экологическая проблематика является для студентов наиболее интересной в проектно-исследовательской деятельности уже на 1 курсе обучения.

Безусловно, интерес является важным аспектом проведения собственного исследования. Но значительно важнее результаты и личностные выводы, которые формулируют студенты, включая самостоятельно исследовательские функции личности, называемые эксплоративностью. В соотношении с когнитивностью это дает интересные результаты исследовательского поиска.

Так, рассматривая проблематику программного вопроса о деятельности человека, отрицательно влияющей на окружающую среду, студенты делают, по сути, непредвзятые выводы об остроте и актуальности экологического кризиса в России. Сегодня из-за активного загрязнения и засорения около 70% всех водоёмов в стране водные ресурсы утрачивают свои питьевые качества. Поэтому больше половины всего населения страны ежедневно употребляет в пищу недоброкачественную воду [3].

В целом, по мнению студентов, для Российской Федерации свойственны экологические проблемы. Но здесь важнее другое: считая, что источниками возникновения экологических проблем в России является несовершенство системы законов, призванных обеспечивать охрану экологического благополучия Российской Федерации, важен самостоятельный вывод будущего юриста: квалифицированный юрист обязан знать сущность, причины и пути решения экологических проблем своей страны, чтобы создавать (или содействовать созданию) действительно полезных для государства нормативных правовых актов экологической направленности [2].

И с этим трудно поспорить: несмотря на то, что правительство, принимая соответствующие постановления, пытается провести модернизацию, их реализация оставляет желать лучшего.

Но об этом легко рассуждать преподавателю, знающему свой предмет досконально. Когда подобные выводы формулирует студент 1 курса (на базе 9 классов), они достойны подчеркнутого внимания: экологическая безопасность является государственной задачей. Но и от каждого гражданина Российской Федерации, чтущего свою Конституцию зависит, чтобы истоце-

ние природных богатств, истреблению различных видов животных и растений, ухудшение обстановки окружающей среды и т.д. были предотвращены не только специальными мерами принуждения, наказания для лиц или организаций, совершающих экологические преступления, но и собственным осознанным участием в решении экологических проблем [4].

Очевидна профессионально-ориентированная специфика исследовательского поиска студентов в области изучения экологических вопросов и проблем, как естественнонаучных. Но на общетеоретических вопросах эти исследования не замыкаются. Региональные особенности экологии могут быть освещены лишь при условии самостоятельного нахождения информации, содержащейся в сообщениях СМИ, ресурсах Интернета, научно-популярных статьях, касающихся региона своего проживания. Тем ценнее результаты. Для самих студентов, при подведении итогов исследовательской работы на уроках-конференциях было интересно узнать, что по данным статистики в структуре смертности населения Воронежской области за последние пять лет причинами являются инфекционные и паразитарные болезни; болезни системы кровообращения, отравления системы пищеварения. На это есть причины: низкое качество питьевой воды; некачественные продукты питания; антисанитария мест жительства; загрязнение атмосферы; высокий уровень шума [1].

Но наша цель и цель данной статьи – не просто экологическая подготовка. Ориентироваться в данных вопросах современный человек должен по определению. Здесь важно то, что система интерактивного обучения, реализуемая при изучении естествознания, позволяет подойти к организации самостоятельной работы студента нетрадиционно, на научной, личностно ориентированной основе. Это позволяет изменить отношение студента и к предмету, и к своей собственной подготовке, обеспечивая активное формирование исследовательских компетенций студента и, как следствие, формирование профессиональной компетентности.

Список литературы

1. Ефремов А.Ю., Костина Е.Д. Экологические факторы, влияющие на организм человека // Научные исследования: от теории к практике. 2015. Т. 2. № 2 (3). С. 426-427.
2. Ефремов А. Ю. Красных С. С. Экологические проблемы Российской Федерации // Научные исследования: от теории к практике. 2015. Т. 2. № 2 (3). – С. 434–435.
3. Ефремов А. Ю., Меркулова А. Н. Деятельность человека, отрицательно влияющая на состояние природы и окружающей среды // Научные исследования: от теории к практике. 2015. Т. 2. № 2 (3). С. 422-424.
4. Ефремов А.Ю., Тихонова А.Н. Охрана окружающей среды человека – объект права // Научные исследования: от теории к практике. 2015. Т. 2. № 2 (3). С. 436-437.
5. Письмо Департамента государственной политики в сфере подготовки рабочих кадров и ДПО Минобрнауки РФ от 17.03.2015 № 06-259 «Рекомендации по организации получения среднего общего образования в пределах освоения образовательных программ среднего профессионального образования на базе основного общего образования с учетом требований федеральных государственных образовательных стандартов и получаемой профессии или специальности среднего профессионального образования» // КонсультантПлюс: справочные правовые системы: Законодательство. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_178285/, режим свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус. (дата обращения: 18.01.2016).
6. ФИРО [Электронный ресурс] / Примерные программы общеобразовательных дисциплин для профессиональных образовательных организаций. - Режим доступа: http://www.firo.ru/?page_id=18952, режим свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус. (дата обращения: 18.01.2016).
7. Ridero [Электронный ресурс] / Ефремов А.Ю. Естествознание для СПО / Цели и задачи дисциплины, требования к результатам освоения. - Режим доступа: <https://ridero.ru/books/estestvoznanie/read>, режим свободный. – Загл. с экрана. – Яз. рус. (дата обращения: 18.01.2016).

УДК 378

Я.В. ЗАПАШНАЯ

студентка

Южно-Российский институт управления филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (Россия, г. Ростов-на-Дону)

А.С. РУДОВСКИЙ

студент

Южно-Российский институт управления филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (г. Ростов-на-Дону, Ростовская область)

Е.С. АЙВАЗОВА

научн. руководитель: к.п.н., доцент кафедры физвоспитания

Южно-Российский институт управления

филиал Российской академии народного хозяйства

и государственной службы при Президенте РФ

(г. Ростов-на-Дону, Ростовская область)

ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕННОСТНОГО ОТНОШЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЁЖИ К ЗДОРОВЬЮ И ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЕ

Аннотация: в статье рассмотрена роль развития у студенческой молодёжи правильного отношения своему здоровью и к физической культуре, показана важность преподавателя в этом воспитании, необходимость правильного построения общения со студентами и организации занятий физической культурой.

Ключевые слова: физическая культура, ценностное отношение к здоровью, воспитание студенческой молодёжи

Физическая культура, являясь частью общей культуры, представляет собой исключительно разностороннее явление.

Существует мнение, что именно физическая культура является самым первым видом культуры личности и общества [4, с. 17] и играет важную роль на всех этапах развития общества, начиная с древних времён. Одним из главных условий успешного развития общества является процесс передачи накопленного опыта из поколения в поколение. Поэтому для правильного понимания роли и значения физической культуры в жизни человека необходим процесс образования и воспитания [4, с. 9], обеспечивающий общее образование в сфере физической культуры и воспитание двигательных умений и навыков.

Проблема формирования ценностного отношения к своему здоровью у студентов [8, с. 391] достаточно актуальна в современной России. Практика показывает, что количество здоровой студенческой молодежи неуклонно падает. Здоровье представляет собой самую ценную вещь не только для определенного человека, но и для общества в целом. Общество нуждается в здоровом поколении, но основное внимание уделяется не на предотвращение заболеваний путем профилактики, а на лечение уже приобретенных болезней. В современном обществе просто необходимо формирование ценностного отношения к здоровью. Чтобы понять, в чем же заключается развитие ценностного отношения к здоровью, мы попытаемся дать определение самому термину.

Ценностное отношение – сознательная избирательная связь человека со значимыми для него объектами и явлениями [7, с. 180], выражающая активную избирательную позицию личности, определяющую индивидуальный характер деятельности и отдельных поступков [6].

Именно формирование ценностного отношения к здоровью является основной задачей современной физической культуры. Основным личностным показателем выступает отношение человека к своему здоровью. Важнейшая роль в формировании ценностного отношения к здоровью и физической культуре у студенческой молодежи отводится преподавателю по физической культуре, его способности слушать, понимать и принимать иное мнение, установлению диалога между преподавателем и студентом с целью личностного психологического воздействия педагога на обучающегося. Данный аспект очень важен, он позволяет преподавателю передать студенту свои взгляды не

путем их насаждения, а путем внутреннего принятия ценностей. В таком общении между преподавателем и студентом воспитательный эффект может даже не восприниматься, как это происходит в диалоге друзей, который не рассчитан на принятие иной жизненной позиции [5, с. 121-122].

Отношения студента с преподавателем определяют его отношение к занятиям по физической культуре, являясь отправной точкой к формированию ценностного отношения к здоровью. Если студент осознает, что преподаватель интересуется его возможностями, если преподаватель относится с пониманием и сочувствием, то студент приобретает чувство собственной значимости. Это способствует восприятию ценностей, предлагаемых преподавателем. Опираясь на опыт студентов в области физической культуры, преподаватель имеет возможность расширять его границы, формируя те их знания и убеждения, которые помогут студенту вести здоровый образ жизни.

Установление коммуникационного контакта между студентом и преподавателем является важным фактором [5, с.122]. Во время занятия не должно быть накаленной атмосферы, так как только в состоянии полного доверия преподаватель может произвести передачу своей жизненной позиции студентам.

В формировании ценностного отношения к здоровью важна познавательная активность студента и его заинтересованность в области здоровья, физической культуры и спорта, это должно приобрести для него собственный смысл. Сложно переоценить роль теоретических знаний в формировании заинтересованного отношения к занятиям физическими упражнениями, в правильном понимании и оценки социальной значимости ценностей физической культуры как общественного явления. Для осознания и создания мотивов физкультурно-спортивной деятельности, убежденности в ее целесообразности, необходимо раскрывать соответствующие мотивам этой деятельности потребности и интересы, ее значения для высокого качества жизни и самореализации, значимость соподчинения жизненных мотивов и целей ценностным приоритетам здоровья [5, с. 123].

Всемирная Организация Здравоохранения определила дефиницию «здоровье» как состояние полного физического, психического и социального благополучия.

Известно, что движение является основным стимулом жизнедеятельности, так как ещё Аристотель утверждал, что жизнь требует движения.

Преобразование социальных ценностей по сохранению здоровья в личные ценности студента, есть процесс эмоциональный. Посредством переживания создается личностный смысл и осознание своего места в окружающей действительности. Взаимодействие чувственных впечатлений ведет к пониманию и соединению опыта преподавателя и студента. Объем восприятия ценностей здорового образа жизни расширяется в процессе занятий физической культурой и спортом. Учёные мира на редкость единодушны по вопросам борьбы за здоровье человека, рассматривая физическую активность как источник укрепления ресурсов здоровья.

Формирование знаний, умений и навыков целенаправленного использования средств физической культуры для укрепления здоровья осуществляется в процессе физического воспитания. Результат деятельности преподавателя, скорее всего не будет видно сразу, но обязательно проявится, если занятия и лекции учитывают интересы студентов. Взаимодействие ведет к увеличению свободы его участников, способствует передаче эмоционального опыта преподавателя студенту, при котором педагог не учит и воспитывает, а скорее актуализирует, стимулирует осознание важности здорового образа жизни [3].

Подводя итог, можно сказать, что формирование правильного отношения студенческой молодёжи к занятиям физической культурой очень важно для каждого студента и для общества в целом. Молодые люди должны понимать, что от этого зависит их здоровье и здоровье будущих поколений. И в этом преподаватель может помочь привить молодёжи ценностное отношение к физической культуре, донести до них важность занятий физической культурой, создавая предпосылки для абсолютной «включенности» студентов во все виды физкультурно-оздоровительной и спортивно-массовой деятельности [1, с 23] в вузе.

Список литературы

1. Айвазова Е.С. Формирование нравственно-волевой сферы студентов средствами физической культуры [Текст] Автореф. канд.дисс. Майкоп. – 2013. – С.23.

2. Барабанщикова Т.В., Евстратов А.А., Пашин А.А. Современные аспекты физкультурной и спортивной работы с учащейся молодежью [Текст] – М., 2009. С. 42-44.
 3. Жанеев К.Е. Формирование ценностного отношения к здоровью студентов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.scienceforum.ru/2013/pdf/4419.pdf>
 4. Лукьяненко В.П. Физическая культура: основы знаний: Учебное пособие. – Ставрополь: Изд-во СГУ. – 2001. С. 9-17.
 5. Масалова О. Ю. Формирование ценностного отношения студентов к здоровью и физической культуре: Учебно-методическое пособие для системы повышения квалификации преподавателей физической культуры высшей школы [Текст]. – М., 2009. С 121-133.
 6. Пашин А. А. Формирование ценностного отношения к здоровью в физическом воспитании учащейся молодежи: автореф. дисс. докт. пед. наук. Москва. – 2011.
 7. Пашин, А.А. Формирование ценностного отношения к здоровью в физическом воспитании молодежи: монография [Текст] – М., 2011. – С 180-206.
 8. Столяров В.И. Физическая культура и спорт в системе ценностей спартианской концепции универсализма [Текст] – М.: изд-во «Физическая культура». 2011 г. С. 391–429.
-

УДК 62-51

В.В. ЗАХЛЕБАЕВА

Магистр педагогических наук (Казахстан, Кокшетау)

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛИЗАЦИИ, РЕАБИЛИТАЦИИ И СОЦИАЛЬНОЙ АДАПТАЦИИ ДЕТЕЙ ИНВАЛИДОВ

В статье актуализируется проблема социализации, реабилитации и социальной адаптации детей инвалидов, рассматриваются факторы преодоления трудностей, а так же выделены программы помощи в адаптации детям инвалидам.

Ключевые слова: реабилитация, ребенок-инвалид, социализация, социальная адаптация

На протяжении долгих лет проблема инвалидности очень актуальна, государство стремится помочь тем, кто столкнулся с инвалидностью, признавая все их нужды, предоставляет обеспечение доступа к услугам образования, медицинского обслуживания, профессиональной подготовки, доступ к трудовой деятельности и к средствам отдыха. Таким образом, это приводит к полноценной жизни инвалида, это касается всех, независимо от состояния здоровья, духовного развития и национальности.

В жизни ребенка немало важна реабилитация и адаптация, так как все нарушения в здоровье мешают жить полноценно, участвовать в бытовой, повседневной и социальной жизни. Очень важно чтоб ребенок чувствовал себя, полноценным человеком, был в прямой связи с обществом, имея ввиду такие факторы как, жизнь в семье, учеба, общение со сверстниками [1, с.23].

Ребенку инвалиду необходимо помочь в адаптации в общество, в процессе адаптации, ребенок сможет достичь тех успехов, когда он сможет принять за себя ответственность. Одним из важнейших результатов социализации ребенка инвалида, это принимать ответственность. Необходимо достойное отношение к детям инвалидам, вне зависимости от того в каком состоянии он находится, будь то в физическом, эмоциональном, материальном, социальном положении, уважительно относится к ним, помочь ребенку с его проблемами и развивать их способности [2].

Самым важным фактором в адаптации ребенка является – семья. Семья сильнее всех влияет на ребенка, семья формирует в ребенке личность, осуществляет воспитание, дает ребенку стержень и силу.

Ребенок с различными ограничениями имеет особое место в обществе. Окружающие к таким детям относятся специфически. Ребенок ограничен в своей активности, в физической и умственной, а также у таких детей отношения с окружающими совершенно иные, потому что дети инвалиды нуждаются во внимании, уходе и заботе, и соответственно в других условиях воспитания и обучения. К такому ребенку обычно относятся с гиперопекой, вместо того что бы ребенок сам выполнял какие либо действия, родители делают это за него, хотя с объективной точки зрения ребенок может сделать это сам.

Ребенка это устраивает, он не стремится делать что-то сам. Но как правило у родителей, чей ребенок родился с особенностями ситуация складывается очень тяжелая, и это серьезное испытание с которым они сталкиваются.

Конечно социальная адаптация не мала важна для ребенка, как нам известно, что процесс социализации осуществляется на протяжении все нашей жизни, и происходит это в трех формах:

1. в деятельности – у человека развиваются задатки и способности, и происходит их реализация;
2. в общении, которое возникает во всех сферах жизнедеятельности, развиваются коммуникативные способности, способности взаимодействия с окружающими;
3. в самосознании, сознании и понимании самого себя, в развитии правильной самооценки [3, с. 39].

Для детей с нарушениями в развитии самой важной задачей является социальная адаптация. Такая адаптация для детей имеет свои специфические особенности. И так как мы уже сказали, что на процесс социальной адаптации влияет семья, и не только, так же воздействует общая обстановка в регионе и стране в целом [4, с. 6].

Существуют специализированные центры, где способствуют социальной адаптации, где окажут программно- целевой подход к ребенку, а так же сформируют комплексную программу социальных услуг, такая поддержка будет эффективной для ребенка и его семьи в целом.

Целью данных центров содействовать возрождению личности и семьи, преодолевать проблему социальной адаптации, максимально развить способности ребенка, что бы подготовить его к жизни в обществе, а так же трудовой деятельности, и реализовать соответствующие направления(в зависимости от ситуации, положения ребенка и его семьи):

1. консультация со специалистами и разработка индивидуальной программы для ребенка, а так же его родителей.
2. Занятие со специалистами широкого профиля- психологом, педагогом. (психокоррекция, психопрофилактика, психотерапия)
3. Коррекционные и логопедические занятия с ребенком.
4. Терапии по различным технологиям;
5. Профилактика эмоционального выгорания;
6. Организация праздников, кружков, и многое другое [5, с. 45].

Таким образом, можно сделать вывод, что в помощи адаптации должны быть задействованы все окружающие ребенка, это семья, друзья, помощь центров реабилитации, помощь специалистов, это поспособствует дальнейшему развитию ребенка, сформирует познание самого себя, даст развитие личности, развитию способностей, понимания, ответственности, а самое главное адаптации в обществе.

Список литературы

1. Айшервуд М.М. Полноценная жизнь инвалида: Перевод с английского. М.: Педагогика, 1991. – 88 с.
2. Законодательные основы в области оказания помощи детям с психофизическими особенностями в развитии/ Под ред. М.С. Сергеева. М., 2008.
3. Законодательное регулирование государственной политики в отношении детей-инвалидов и проблемы его совершенствования // Основные проблемы социального развития России: аналитический вестник.- 2007.- №7 (324). – с. 37 – 42.
4. Защиты детей с отклонениями в развитии. // Дефектология. – 1997. – №1. – С. 3 -10.
5. Исаев Д.Н. Психология больного ребенка: Лекции. С-Пб.: Издательство ППМИ, 1993. – 76 с.

УДК 069.01

Г.Г. КАРИБОВ

Старший научный сотрудник

Муниципальное учреждение культуры «Краеведческий музей села Прасковья»
(Россия, Ставропольский край, Будённовский район, село Прасковья)

ПОСТУПЛЕНИЕ НОВОГО ЭКСПОНАТА В ФОНДЫ МУЗЕЯ КАК ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОВОД (НА ПРИМЕРЕ КРАЕВЕДЧЕСКОГО МУЗЕЯ СЕЛА ПРАСКОВЕЯ)

В статье рассказывается о том, как факт поступления в музей нового экспоната стал поводом к масштабному информационному освещению как его самого, так и деятельности музея, в котором это произошло.

Ключевые слова: музей, экспонат, информация, Прасковья, палеонтология, находка, вымершее млекопитающее

В 2015 году во временный фонд хранения Муниципального учреждения культуры «Краеведческий музей села Прасковья» (Будённовский район, Ставропольский край) поступил палеонтологический объект: фрагмент окаменелых останков доисторического млекопитающего. Их передал в музей житель Будённовского района Виктор Москаленко [1].

Фрагмент представляет собой часть черепа и рога доисторического животного, предположительно, похожего на современного барана. Поступившая в музей находка сразу же вызвала у сотрудников музея «интерес своей необычностью, череп и рога буквально облеплены ракушками, за миллионы лет кости спрессовались с морскими раковинами...» [2].

По мнению Вадима Титова, ведущего научного сотрудника Института аридных зон Южного научного центра Российской Академии наук (Ростов-на-Дону), находка эта очень редкая. На территории Предкавказья, она, возможно, первый образец древнего представителя этой группы животных. Аналогов древнему барану пока найти не удалось, поиски информации продолжаются в самых разных научных источниках. Если таковых не удастся обнаружить, можно будет говорить о совершенно новом, ранее неизвестном виде древнего млекопитающего. «Фундаментальная наука опирается исключительно на факты. А они таковы: судя по черепу, древний неогеновый баран жил на территории нынешнего Ставропольского края, а именно на Прикумье, 12 миллионов лет назад». [3].

«Радуется, что эта случайная находка попала в музей, в наше время это редкий случай, неоценимый для науки. Это поможет уточнить и внести коррективы в наше понимание процесса эволюции данной группы животных. К примеру, предок современного барана известен – муфлон, но какими узлами родства он связан с нашим барашком? Не исключено, что мы обнаружим в Прикумье и другие новые, ранее науке неизвестные виды» [2]

Предполагается, что все ответы относительно нового экспоната Прасковейского музея даст полномасштабная экспедиция, которую учёные Южного центра РАН планируют осуществить в 2016 году. Однако, факт поступления в музей необычной находки, позволил ему провести широкую информационную кампанию в СМИ.

Так, о палеонтологической находке, переданной в музей в качестве экспоната, по наши подсчётам сообщили 16 информационных ресурсов, которые передали 18 сообщений, среди которых информационные агентства, печатные издания, телевидение. Причём откликнулась как местная пресса, так и ведущие региональные и федеральные СМИ.

Приведём их список в порядке очередности публикации материалов и сообщений [4].

21 августа 2015 года:

- Информационное агентство «Интерфакс»: «На Ставрополье найдены останки предка современного барана»;

- Информационное агентство «Интерфакс – Россия»: «На Ставрополье найдены останки предка современного барана, жившего 12 млн. лет назад»;

- Информационное агентство «Вестник Кавказа»: «На Ставрополье нашли потенциально новый вид ископаемого предка барана»;

22 августа 2015 года:

- Газета «Комсомольская правда» (Ставропольский выпуск): «На Ставрополье найден череп предка баранов»;

- Информационное агентство «КМВСИТИ»: «На Ставрополье нашли останки ископаемого предка барана, жившего 12 млн. лет назад»;

- Информационное агентство «Городской ТелеграфЪ. Минеральные Воды»: «На территории Ставрополья обнаружены останки предка современного барана»;

- Интернет-газета «Ставгород»: «В Будённовском районе Ставрополья обнаружили ископаемые останки древнего животного»;

- Информационное агентство «Кавказ Сегодня»: «Великовозрастный баран»;
23 августа 2015 года:
- Информационное агентство «Сетевое издание Блокнот – Ставрополь»: «В Будённовском районе найден новый вид ископаемого барана»
24 августа 2015 года:
- Информационное агентство «Портал южного региона ЮГА»: «На Ставрополье нашли череп доисторического барана»;
- Государственная телерадиокомпания «Ставрополье»: «Череп доисторического барана нашли на Ставрополье»;
25 августа 2015 года:
- Газета «Аргументы и факты», региональный выпуск «Северный Кавказ»: «Прикумский барашек»;
- Газета «Вечерний Ставрополь»: «На территории Ставрополья нашли останки «прародителя» барана»;
- Телекомпания города Будённовска «ТВ-Прикумье», эфиры которой выходят в сетке вещания телеканала «РЕН»: видеосюжет о переданном в музей экспонате.
31 августа 2015 года:
- Святокрестовское информационное агентство Budennovsk.org: «Директор Прасковейского музея Юрий Обухов рассказал о том, как в Будённовском районе был найден допотопный баран (видео)»;
01 сентября 2015 года:
- Газета «Будённовск сегодня»: «Прикумский баран или не прикумский?»;
- 04 сентября 2015 года:
- Государственная телерадиокомпания «Ставрополье»: «Что за зверь такой?»
09 сентября 2015 года:
- Святокрестовское информационное агентство Budennovsk.org: «Баран и козы, прославившие Будённовский район этим летом (видеообзор)»;
Таким образом, можно сделать следующие выводы:
- 1. Поступление в фонды нового экспоната музей использовал как информационный повод не только для того, чтобы привлечь внимание к необычной палеонтологической находке, но и для того, чтобы рассказать о себе, о проводимой научной работе.
- 2. В Будённовском районе в частности и в Ставропольском крае в целом, музей на протяжении почти трёх недель находился в научном, культурном и историческом информационном поле, которое можно оценить как заведомо положительное. Эти обстоятельства повлекли положительные последствия как для имиджа и репутации музея, так и для его практической и теоретической научной деятельности.
- 3. Активная и продуманная работа с медиаресурсами, открытость перед ними, позволили широко осветить уникальные особенности местности, в которой расположен музей, рассказать о её древнем прошлом, побудить интерес к её изучению. Причём этот интерес возник как на любительском уровне, о чём свидетельствовал всплеск посещаемости музея, так и на профессиональном, что находит своё воплощение в планирующейся специалистами Южного центра РАН научной экспедиции.

Список литературы

1. Святокрестовское информационное агентство Budennovsk.org «Директор Прасковейского музея Юрий Обухов рассказал о том, как в Будённовском районе был найден допотопный баран (видео)» [Электронный ресурс]. URL: <http://budennovsk.org/?p=103859> (дата обращения: 24.03.2016).
2. Святокрестовское информационное агентство Budennovsk.org «Неизвестный науке вид ископаемого млекопитающего найден в степи около Будённовска (фоторепортаж)» [Электронный ресурс]. URL: <http://budennovsk.org/?p=103282> (дата обращения: 24.03.2016).
3. Газета «Аргументы и факты», «Прикумский барашек. На Ставрополье обнаружен новый вид животного» [Электронный ресурс]. URL:

http://www.stav.aif.ru/society/person/prikumskiy_barashek_na_stavropole_obnaruzhen_novyuy_vid_zhivotnogo (дата обращения: 24.03.2016).

4. Отчёт о работе Муниципального учреждения культуры «Краеведческий музей села Прасковья» в 2015 году. (Ставропольский край, Будённовский район, село Прасковья, 2016 год).

УДК 159.922.2(045)

О.В. КАРУННАЯ

канд. пед. наук, доцент кафедры педагогики и психологии
Северный (Арктический) Федеральный университет имени М.В. Ломоносова
филиал в г. Коряжма Архангельской области (Россия, г. Коряжма)

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ТРЕВОЖНОСТЬ УЧИТЕЛЯ С РАЗНЫМ СТАЖЕМ
ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

В статье рассматриваются причины профессиональной тревожности современного учителя, приводятся данные эмпирического исследования профессиональной тревожности педагогов в зависимости от стажа педагогической деятельности.

Ключевые слова: тревожность, педагогическая деятельность, стаж работы, профессиональная тревожность

Проблема тревожности в сфере российского образования чрезвычайно актуальна, поскольку к «традиционным» причинам профессиональной тревожности учителя (Р.А. Макаревич, Г.Ф. Заремба, Л.М. Митина, А.М. Прихожан и др.) добавились новые, специфичные для настоящего времени. Исследования тревожности у педагогов связаны большей частью с тем, что тревога, дезорганизует не только учебную деятельность, она начинает разрушать личностные структуры. В настоящее время увеличилось число тревожных педагогов, отличающихся повышенным беспокойством, неуверенностью, эмоциональной неустойчивостью. Изучением вопросов, связанных с возникновением, проявлением тревожности занимались учёные, психологи, педагоги (И.В. Дубровина, Е.П. Ильин, Б. Кочубей, Е. Новикова, А.М. Прихожан и др.). Эмоциональная жизнь учителя сегодня претерпевает воздействие факторов, связанных с особенностями современной жизни и спецификой самой педагогической профессии. Учитель включён в профессиональную деятельность, характеризующуюся высокими эмоциональными нагрузками; её отличает высокий динамизм, необходимость быстрого принятия решений и их реализации, повышенная ответственность за последствия принятого решения, подверженность социальной оценке, постоянная новизна и неопределённость возникающих ситуаций. Ряд авторов: К.М. Левитан, Р.А. Макаревич, А.Г. Палахов, А.О. Прохоров, Р.О. Серебрякова и др., называют напряжённость важнейшей характеристикой труда учителя. Тревога является центральной экзистенциальной категорией, экзистенциалисты рассматривают тревогу как фактор развития личности, изображая её как переживание, лежащее в основе всего существования.

В данной работе мы поставили своей целью выявить психологические особенности профессиональной тревожности учителя с разным стажем работы. В исследовании приняли участие учителя средних общеобразовательных школ: МОУ СОШ № 1 г. Котласа, МОУ СОШ №4 им. Ю.А. Гагарина п. Вычегодский, МОУ СОШ №75 п. Вычегодского, МОУ СОШ с. Никольск и МОУ «Ильинская средняя общеобразовательная школа» (Архангельская область). Исследование проводилось на выборках педагогов в количестве 46 женщин и 14 мужчин, возраст испытуемых 22–67 лет с разным стажем работы от 1 до 47 лет. За основу эмпирического исследования была взята методика диагностики профессиональной и родительской тревожности А.М. Прихожан.

В ходе проведенного исследования были получены результаты. Общая тревожность характеризуется постоянным, всеохватывающим тревожным состоянием. Учителей с нормальным уровнем тревожности больше, чем с повышенной. Тревожность учителя, безусловно, влияет на обучение детей: дети чувствуют тревогу педагога, и как следствие возможно нарушение дисциплины в классе. Повышенная тревожность присутствует у 16% испытуемых. Причем молодых учителей с несколько повышенной тревожностью больше, чем учителей со стажем работы. Тревожность может зависеть не только от школьных ситуаций, но и от лично-

стных факторов. Проблемы дома, отношения в семье, болезни, плохой сон и другие проблемы оказывают негативное влияние на общую тревожность и профессиональную деятельность. Учитель начинает переживать и у него повышается профессиональная тревожность. Повышенная тревожность мотивирует учителя, начинает беспокоить его, задолго до наступления урока или важного мероприятия, тем самым давая дополнительные бонусы в ее преодолении. Таким образом, уровень общей тревожности у большинства учителей близок к норме. Это важный критерий профессиональной деятельности учителя и условие положительного социально-психологического климата в педагогическом коллективе.

Повышенный уровень профессиональной тревожности мешает учителю работать в нормальном темпе. Учитель начинает допускать ошибки в работе, часто начинает волноваться, становится раздражительным. Повышенный уровень профессиональной тревожности имеют 18,3% испытуемых. Молодых учителей с несколько повышенной тревожностью больше, чем учителей со стажем. Это объясняется тем, что они еще не влились в свою работу и коллектив, не всегда находят общий язык с детьми, волнуются при проведении родительских собраний и мероприятий. Так же молодые учителя чаще всего не довольны своими профессиональными ситуациями, что приводит к появлению у них тревоги и раздражительности. Тревожность у учителей со стажем работы может зависеть от образовательных инноваций, появления новых форм работы, новых технологий. Возрастает страх соответствовать ожиданиям окружающих, в частности детей и родителей. Состояние тревожности не свойственно 1,7 % испытуемым. Низкая тревожность дает возможность полностью расслабиться, чтобы потом максимально мобилизоваться точно в нужный момент. Такой человек будет спокойным накануне мероприятия, вплоть до самого ее начала.

Под эмоциональным неблагополучием понимается отрицательное эмоциональное самочувствие человека, которое может возникать в разных случаях, например при переживании неудач в каком-либо виде деятельности. Ключевым словом для описания эмоционального благополучия является гармония или баланс. Только согласованное функционирование этих систем, их единство может обеспечить успешное выполнение любых форм деятельности. У 25% испытуемых наблюдается повышенный уровень эмоционального неблагополучия. Главной причиной эмоционального неблагополучия выступает неудовлетворенность в общении с другими людьми, коллегами. Эмоциональное неблагополучие, может приводить к двум типам поведения. К первой группе относятся неуравновешенные, легко возбудимые люди. При возникновении конфликтов эмоции часто проявляются в аффектах: вспышках гнева, обиде, нередко сопровождаемых слезами, грубостью. Ко второй группе относятся люди с устойчивым негативным отношением к общению. Обида, недовольство, неприязнь надолго сохраняются в их памяти, но при их проявлении они более сдержанны. Эмоциональное неблагополучие часто сопряжено с нежеланием ходить на работу. Способности учителя управлять своими эмоциональными состояниями большое значение имеют для комфортного эмоционального самочувствия ребенка. Причем больше всего эмоционального неблагополучия присутствует у молодых учителей.

70% испытуемых присутствует нормальный уровень эмоционального состояния. Это положительно влияет на обучение и деятельность. Эмоциональное благополучие обеспечивает высокую самооценку, сформированный самоконтроль, ориентацию на успех в достижении целей, эмоциональный комфорт в семье и педагогическом коллективе.

Таким образом, мы можем утверждать, что именно педагогический стаж оказывает существенное влияние на уровень тревожности педагога. Однако интересно проследить, как это влияние сказывается на всем протяжении педагогической карьеры.

В ходе исследования обнаружено, что тревожность преобладает у молодых учителей со стажем работы от года до трёх лет. В начале трудовой деятельности уровень тревожности выше, педагог чувствует себя неуверенным, он адаптируется в своей деятельности. По мере работы в школе тревожность педагогов снижается, это зависит от привыкания к своей деятельности, налаживание отношений с коллективом и детьми. Однако после 27 лет преподавательской работы обнаруживается повышение уровня профессиональной тревожности. Это связано с высоким фоном депрессивных состояний и соматических недомоганий (боли в сердце, головные боли, бессонница).

Итак, педагогическая деятельность представляет собой особый вид социальной деятельности, направленной на передачу от старших поколений младшим накопленного человечеством культуры и опыта. Работа учителя связана с многочисленными переживаниями и нервными потрясениями. Тревожность учителей определяется беспокойствами, большим количеством страхов, особой чувствительностью и раздражительностью. Тревожность учителей непосредственно влияет на обучение детей. Способность учителя управлять своим эмоциональным состоянием имеет большое значение для комфортного эмоционального самочувствия ребенка. Причем больше всего эмоциональное неблагополучие присутствует у молодых учителей. Молодые учителя более тревожны, чем учителя со стажем работы. В начале трудовой деятельности уровень тревожности выше, педагог чувствует себя неуверенным. По мере работы в школе тревожность педагогов снижается, это зависит от привыкания к своей деятельности, налаживание отношений с коллективом и детьми. Однако после 27 лет преподавательской работы вновь обнаруживается повышение уровня профессиональной тревожности.

Список литературы

1. Алашеев, С.Ю., Быков, С.В. Состояния тревожности у педагогов. // Социологический журнал. – 1999. – №3. – С. 141 – 149.
2. Григорян, Н.Б., Агаркова, Н.В., Сергеев, А.А. Проявление и влияние тревожности учителя на его компетентность. // Концепт. – 2004. – №6. – С. 80 – 85.
3. Ядгарова, Н.А., Турсынбаев, А.В., Мариева А.А. Психологические особенности личностной тревожности современного учителя. // Международный журнал экспериментального образования. – 2014. – №11. – С. 29– 35.

УДК 37(091)

А.И. КЛИНИЦКИЙ

соискатель ученой степени кандидата педагогических наук
Российский государственный педагогический университет им. А. И. Герцена
(Россия, Санкт-Петербург)

МОТИВЫ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СИБИРСКОГО КУПЕЧЕСТВА В СФЕРЕ НАРОДНОГО ОБРАЗОВАНИЯ XIX ВЕКА

В статье рассматривается мотивационная структура благотворительности сибирского купечества в сфере народного образования в контексте специфики Сибири как региона, значительно отстающего в социально-экономическом и культурном отношении от Центра на протяжении всего XIX столетия. Также выявлены факторы, объясняющие связь региональной специфики с образовательной благотворительностью.

Ключевые слова: благотворительность, купечество, меценатство, мотив

Изучая формы и многообразие благотворительной деятельности в сфере образования в Российской империи вообще, и в ее сибирской части, в частности, важно выделить движущие силы, мотивы этой деятельности. Полноценное влияние и общественное участие частных лиц, общественных организаций и всего гражданского общества (насколько применим этот термин к дореволюционной России) Сибири имело свои отличительные особенности, учет которых крайне необходим при исследованиях истории образования в регионе.

Сословный состав и своеобразие социально-экономического развития Сибири XIX в. наложили свой отпечаток и на культурную сферу. Главным образом, в виду немногочисленности чиновничества и дворянства, равно как и практически полного отсутствия в регионе крепостного права, наиболее влиятельным в экономическом и политическом отношении здесь окажется купеческое сословие. Как более прогрессивное сословие купечество усваивает и новые культурные нормы. С начала XIX в. купцы начинают приобщаться к западной культуре не только путем обустройства своего быта, но и организацией музыкальных вечеров, бальных танцев на европейский манер, костюмированных балов и маскарадов. При этом, как отмечают исследователи, обязательной частью развлекательных мероприятий был сбор средств на благотворительные нужды [9, с. 415]. Формирование и развитие светского мышления, столь ха-

ракетное для россиян XVIII - XIX столетий, способствует переносу внимания от церковной благотворительности к светской – к помощи в сфере здравоохранения и образования.

Очень важным, на наш взгляд, является замечание специалистов о том, что сами жертвователи, зачастую, имели весьма низкий уровень образования. Знаменитый пример - бийская купчиха Е.Г. Морозова, внесшая немалые средства на развитие школьной сети города, в особенности на строительство здания для бийской женской гимназии, до конца своих дней не умела ни читать, ни писать [11, с. 9]. В Томской губернии в 1897 г. среди 1614 мужчин и 1491 женщин купеческого сословия и почетных граждан только 73,35% мужчин и 28,96% женщин получили начальное образование и выше, в том числе в университетах обучалось 0,85% и 0,01%, в высших учебных заведениях – 0,11% и 0,01%, в средних специальных заведениях – 0,95% и 0,45%, в средних заведениях соответственно 5,69% мужчин 12,14% женщин [3, с. 53]. Но, несмотря на приведенные цифры, именно купцы станут главной движущей силой образовательной филантропии в регионе.

Обозначая мотивы, побуждавшие купечество к благотворительной деятельности, крупный исследователь сибирского купечества В.П. Бойко кратко характеризует четыре причины: первое - это народная религиозная традиция, глубокая религиозность купцов, возможность заслужить прощение своих грехов за благие дела [4, с. 241]. Не без влияния православной морали торговлю, зачастую, воспринимали как «дело порочное», потому благотворительной деятельностью купцы, якобы, «искупали» свой грех. «Богатый спасется молитвой бедного» - гласит русская пословица; «Блаженны милостивые, ибо они помилованы будут» [8].

Вторая значимая причина – это, безусловно, тщеславие купцов. За наиболее крупные пожертвования правительство награждало орденами, жаловало чинами и званиями, крупные жертвователи имели возможность занимать почетные должности в городском самоуправлении [4, с. 240]; Например, знаменитый купец И.Д. Асташев, в период с 1861 по 1867 гг. выделивший в общей сложности 3641 рубля на ремонт томской мужской гимназии, оборудование для кабинетов учебного заведения и библиотеки, а также вносящий плату за бедных учеников, организовавший покупку сахара и одежды для воспитанников, содержащий на свои средства пансион при гимназии, а с 1868 г. взявший на себя все расходы по преподаванию нового предмета – гимнастики, был удостоен ряда наград и чинов. В 1848 г. он получил орден Анны 2-ой степени, в 1859 г. – орден Владимира 4-ой степени, в 1862 г. – орден Владимира 3-ей степени, в 1868 г. – звезду ордена Станислава; в 1864 г. его пожаловали в статские советники, в 1865 г. – в камергеры, в 1867 – в действительные статские советники [10, с. 44]. Этот же меценат знаменит постройкой собора в Томске, детского приюта в Иркутске и освободивший 80 душ крестьян за несколько лет до манифеста 19 февраля 1861 г.

Знаменит показательный случай с бийским купцом С. (так его фамилия была зашифрована в газете, вероятно, речь идет о М.С. Сычеве), который, чтобы получить медаль, построил на собственные средства школу и передал ее городским властям. «Дума, конечно, принимает дар и благодарит жертвователя русским «спасибо». «Но, а медаль?!» - вопрошает всюду жертвователь, и узнав, что для получения медали нужно было передать здание не городу, а Министерству народного просвещения, обращается в думу с просьбой возратить ему прежнее его заявление!» [1, с. 58].

Третий мотив, который нельзя не отметить - это личные качества купцов. Часто несколько купцов при примерно равных капиталах и доходах с них могли сильно отличаться друг от друга в размерах благотворительности.

И, наконец, четвертая причина состояла в том, что не стоит полностью исключать и нажим на купцов со стороны местной администрации, которая стремилась показать перед правительством свою общепользную деятельность и понуждала купцов делать крупные пожертвования на какие-либо крупные проекты [4, с. 241].

Газеты 1880-ых годов сообщали о том, как местная администрация стимулировала у местных предпринимателей тягу к благотворительности. Например, летом 1883 г. при закладке здания для общежития студентов Сибирского университета был устроен торжественный завтрак, на котором директор Томской классической гимназии произнес речь о пользе образования. Закончил он ее призывом помочь строительству нового здания гимназии. Его поддержал

только что прибывший в Томск губернатор И.И. Красовский и предложил тост за попечителя гимназии Е.И. Королева [2, с. 219, 220].

Периодическая часто упрекала купечество в безынициативности, говоря о том, что инициатором многих благотворительных начинаний представителей торгового сословия служила власть: «... часто эти пожертвования давались не от чистого сердца, а в угоду власти...» [7].

Помимо этого, большое значение для благотворительности имел местный патриотизм купцов: они не могли допустить, чтобы в соседних городах, примерно равных по численности населения и экономической мощи, что-то было лучше – соборы и церкви, общественные и жилые здания, чтобы молва приписывала соседям большую щедрость, чем им самим [6, с. 92]. Как верно замечают В.А. Скубневский, А.В. Старцев и Ю.М. Гончаров – сибирские купцы, соперничая с капиталистами Европейской России, стремились компенсировать колониальную политику центра и преодолеть отсталость региона в социально-культурном отношении [12, с. 165], жертвуя крупные суммы на развитие культуры, искусства и образования.

Хотя, безусловно, исследователи выделяют и другие мотивы благотворительной деятельности – реклама, соревнование с дворянством, семейные традиции, сословные амбиции и т. д. [12, с. 165].

В целом, оценивая масштабы благотворительности по всей Сибири, необходимо сказать, что современные исследования сибирской благотворительности показывают – предприниматели Восточной Сибири были во много раз щедрее на пожертвования ради науки и просвещения, чем купцы Западной Сибири [2, с. 220]. Наиболее яркие тому подтверждения – благотворительная деятельность купцов И.Н. Трапезникова, И.И. Базанова, братьев Сибиряковых. Самый крупный взнос в истории Сибири внес И.Н. Трапезников – 2 млн. 860 тыс. рублей [5, с. 151]. Деньги, пожертвованные им, позволили финансировать всю систему образования г. Иркутска вплоть до 1917 г. Например, в 1912 г. из средств Трапезникова 30 тыс. рублей выделили на содержание Иркутского промышленного училища, 500 рублей – на учительскую семинарию, 9 тыс. рублей – на две женские гимназии, 6528 рублей – на школы и училища города, 1500 рублей – на ремесленную школу и 68959 – на ремесленно-воспитательный приют [5, с. 191]. Западная Сибирь не знала таких масштабных вложений в сферу образования.

Мотивационная структура благотворительности, как мы отметили, весьма разнообразна, несмотря на существенное экономическое отставание Сибири от Центральной России. Многообразие мотивов меценатства выльется в многообразие форм и видов благотворительной деятельности, что, в свою очередь, благотворно скажется на общем социокультурном развитии региона в конце XIX – начале XX вв. Решение очевидных образовательных, культурных проблем силами не только государства, но и общественной и частной инициативы – показатель здорового патриотизма и социальной ответственности общества.

Список литературы

1. Бойко В.П. Благотворительность западносибирского купечества в области народного образования в XIX веке // Вестник ТГПУ. Серия: гуманитарные науки. 2000. № 4 (20) спецвыпуск. С. 56-61.
2. Бойко В.П. Купечество Западной Сибири в конце XVIII – XIX вв. Очерки социальной, отраслевой и ментальной истории. Томск: Изд-во Том. гос. архит-строит. ун-та, 2009. 308 с.
3. Бойко В.П. Образовательный уровень Западносибирского купечества в конце XVIII – XIX веков // Вестник ТГПУ. Серия: философия, история. 1999. № 1 (10). С. 52-54.
4. Бойко В.П. Томское купечество. Томск: Водолей, 1996. 320 с.
5. Бочанова Г.А., Горюшкин Л.М., Ноздрин Г.А. Очерки истории благотворительности в Сибири во второй половине XIX – начале XX в. Новосибирск, СО РАН, 2000. 212 с.
6. Быкасова Л.В. Ценностно-мотивационная структура благотворительной деятельности в Западной Сибири XIX – начала XX в. // Вестник ТГУ. 2007. № 298. С. 91-95.
7. Восточное обозрение. 1883. 24 фев.
8. Евангелие. Мф. 5.7.
9. Копиева Т.В. Некоторые особенности благотворительной деятельности в Сибири (на примере дореволюционного Тобольска) // Благотворительность в России. Социальные и исторические исследования. СПб.: Лики России, 2001. С. 414-417.
10. Краткая энциклопедия по истории купечества и коммерции в Сибири Т. 1, кн. 1 / Гл. ред. Д. Я. Резун. Новосибирск: Наука, 1994. 171 с.

11. Скоч А.В. Региональное своеобразие благотворительности и меценатства в образовании (конец XIX – начало XX века). М.: Пер Сэ, 2003. 45 с.

12. Скубневский В.А., Старцев А.В., Гончаров Ю.М. Купечество Алтая II пол. XIX – нач. XX в. Барнаул: Изд-во Алт. гос. ун-та, 2001. 241 с.

УДК 372.857

Л.В. КОВАЛЕВСКАЯ

старший преподаватель кафедры ботаники

УО «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»

(Республика Беларусь, г. Гродно)

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ В СИСТЕМЕ ДОВУЗОВСКОЙ ПОДГОТОВКИ

Статья посвящена применению дистанционного обучения в системе довузовской подготовки школьников. Обобщается практический опыт применения электронного образовательного ресурса на примере учебного предмета «Биология».

Ключевые слова: дистанционное обучение, электронный образовательный ресурс, образовательный контент

Широкое внедрение в повседневную жизнь компьютерных технологий привело к развитию информационно-коммуникативных технологий и обусловило появление такой формы обучения как электронное, основой которого являются электронные образовательные ресурсы. Один из видов электронного образования - дистанционное обучение. Под дистанционным обучением мы понимаем организацию самостоятельной работы слушателей с удаленными ресурсами с помощью специфических средств интернет-технологий.

В дистанционном обучении, как одном из видов электронного обучения, основой является образовательный контент. Под образовательным контентом понимают структурированное предметное содержание, используемое в образовательном процессе и представленное в электронно-цифровой форме. Уровень образования, особенность целевой аудитории на которую рассчитан электронный образовательный ресурс, определяют ряд специфических дидактических требований: адаптивности, интерактивности, системности и структурно-функциональной связанности представления учебных материалов, полноты и непрерывности дидактического цикла обучения [1].

При подготовке к поступлению важное значение имеет организация систематической работы по повторению и закреплению учебного материала. Для организации дистанционного обучения при подготовке слушателей по учебному предмету «Биология» был разработан электронный образовательный ресурс, включающий учебный материал, структурированный в восемь блоков, в соответствии с учебной программой для поступающих в вузы. Каждый блок включает теоретический материал, расположенный в соответствии с требованиями системности и структурно-функциональной взаимосвязи, снабженный иллюстративным материалом, позволяющим лучше понять изучаемый раздел. Внутри блока материал разделен на подразделы, заканчивающиеся заданиями для самопроверки. Теоретическому материалу предшествует инструкция по работе с данным блоком, предусматривающая составление структурно-логических схем, схематических рисунков, таблиц, опорных конспектов. На работу с блоком отводится 2-3 недели в зависимости от сложности материала. После работы с теоретическим материалом слушателю отправляются тренировочные упражнения, включающие задания в тестовой форме, направленные на проверку знаний по всему материалу. Упражнения включают от 40 до 60 заданий, что зависит от объема изучаемого материала. Выполнив задания, слушатель отправляет их преподавателю, который дает подробный комментарий по неверно выполненным заданиям, с указанием ошибок и рекомендациями по повторному изучению материала. После разбора тренировочных упражнений, слушателю отправляется контрольный тест, включающий 30 заданий, как закрытого, так и открытого типа. Получив решения контрольного теста, преподаватель готовит подробный комментарий по результатам работы. Если слушатель допускает много ошибок, тест возвращается на повторное решение с рекомендациями по изучению отдельных тем.

Работа со слушателями на курсах дистанционного обучения начинается с рекомендаций по организации самостоятельной учебной деятельности. Акцент делается на то, что весь теоретический материал изучается в течение 2-3 недель, постепенно, с составлением конспекта. В конспекте материал обязательно должен быть схематизирован, что позволяет лучше понимать и применять учебный материал. Если в процессе работы над блоком возникают какие-либо вопросы, слушатель может связаться с преподавателем по электронной почте или скайпу.

Вначале слушателям отправляется входной тест с целью определения уровня обученности по дисциплине. Входной тест включает задания по всем основным разделам дисциплины и состоит из задний как закрытого, так и открытого типа. По результатам теста для каждого слушателя составляется индивидуальный график прохождения дисциплины. График достаточно гибкий и при необходимости подлежит коррекции. Заканчивается обучение выполнением итогового теста, который по тематике и предъявлению заданий приближен к централизованному тестированию.

Слушатели курсов отмечают, что такая форма работы позволяет учащимся из удаленных районов получать квалифицированную помощь при подготовке к вступительным экзаменам, гибкий график дает возможность проходить дисциплины в индивидуальном темпе. А работа с материалом по заданному алгоритму способствует формированию умений преобразовывать большие объемы информации во вторичные тексты, что является хорошей подготовкой к дальнейшему обучению в учреждениях высшего образования.

Список литературы

1. Кречетов И.А. Требования к разработке образовательного контента в современных условиях [Электронный ресурс]. URL: http://library.ksu.kz/download/PBD/St/Kreschetov_I_A.pdf. (дата обращения: 16.02.2016).

УДК 159.9

П.М. МАТИЕВА

аспирант Чеченского государственного университета (Россия, г. Грозный)

ПРОБЛЕМА «ОТЦОВ» И «ДЕТЕЙ» В ОПРЕДЕЛЕНИИ НОВОЙ СИСТЕМЫ ЦЕННОСТЕЙ

Статья посвящена изучению проблемы «Отцов» и «Детей» в определении новой системы ценностей. Молодежь Северного Кавказа определяя новые ценностные ориентации, создает новую подкультуру, то есть субкультуру.

Ключевые слова: ценности, ценностные ориентации, суюкультура, молодежь Северного Кавказа

Специфика социально-экономического и культурного развития Северного Кавказа влияла на складывание менталитета народов Северного Кавказа, в котором отражается чрезвычайно развитая историческая память, уважительное отношение к традициям предков[1].

Современная кавказская молодежь сегодня находится между двумя путями своего развития. Традиционные ценности давно утратили свое значение, они стали давно уже не "модными" в понятии молодежи. Кавказцы не похожи на среднестатистических россиян, они выглядят по-другому, одеваются по-другому и разговаривают со странным акцентом. У них другие ценности и нормы поведения, их «культура» отличается от «культуры большинства».

Новые ценностные ориентации молодежи образуют новую культуру, некую культуру в культуре, то есть субкультуру. Субкультура — это понятие, обозначающее часть культуры общества, отличающейся своим поведением от преобладающего большинства, а также социальные группы носителей этой культуры[2]. Субкультура может отличаться от доминирующей культуры собственной системой ценностей, языком, манерой поведения, одеждой и другими аспектами. Различают субкультуры, формирующиеся на национальной, демографической, профессиональной, географической и других основах. В частности, субкультуры образуются этническими общностями, отличающимися своим диалектом от языковой нормы. Другим известным примером являются молодёжные субкультуры[2].

Молодежная субкультура – это та же самая субкультура, но уже молодого поколения. Молодежная субкультура является феноменом, характерным для индустриальной и постиндустриальной стадии развития любого типа культуры. Она выполняет функции социализации молодых людей, решает проблемы конфликта поколений и подчиняется единым законам развития. Будучи субкультурой, вплетенной в структурную ткань конкретного типа культуры, она обладает свойствами и особенностями последнего[2].

Молодежь северного Кавказа весьма динамична. Выезжая из своих родных республик, поступать в ВУЗы, молодой человек из Северного Кавказа испытывает два противоположных чувства – освобождение от социальных установок того общества, в котором он вырос и потребность в них же ввиду осознания своей идентичности. Происходит интеграция культурных ценностей.

Потребность в самоидентификации удовлетворяется весьма любопытным образом. Общество «отцов», в котором выросла кавказская молодежь пока еще живет, но по мнению молодежи на идеал не тянет. Таким образом, у молодежи начинает складываться новая система ценностей, новые ценностные ориентации:

- одежда — всесезонные мокасы с белым носком, короткие кожаные куртки и обтягивающие джинсы;
- музыка — техно-ремиксы на лезгинку;
- культура — увешанные демотиваторами и флагами аккаунты социальных сетей;
- язык — свой молодежный сленг с городским акцентом.

Молодежной субкультуре для любого общества на всех этапах развития присуще так называемое противоречие «отцов» и «детей». Падение нравов, ослабление духовных идеалов и возникновение чуждых нам идеологий, засилье бездуховных поделок массового искусства, которое стало ведущим началом в формировании мировоззренческих установок и определяющим образом влияет на самоидентификацию молодежи.

Из больших городов, в первую очередь из Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова новые ценности мигрирует в провинцию, где ее подхватывает местная молодежь, таким образом, современная кавказская молодежь создает субкультуру, которая далека от идеалов «отцов».

Отличительной особенностью молодежной субкультуры от субкультуры является, то что, молодежь перерастает из этого возраста и вливается в общую культуру общества, точно таким же образом молодежь Северного Кавказа взрослея, меняет свои ценности, но тут уже не придумывает новые ценности, Для молодежи Кавказа не нужно придумывать какие-либо новые ценностные ориентиры, молодежь Кавказа обращается к национальной культуре, укрепляет в формирующейся личности традиционные понятия ценностей. Все это в них заложено на генетическом уровне. Молодежь Кавказа лишь возвращается к этим ценностям, выкинув из себя то, что принимали за высшие ценности, а на деле являлись ценностями западной цивилизации.

Список литературы

1. Бадилаев А. О роли гражданских организаций и СМИ в формировании ценностных ориентаций современной молодежи Северного Кавказа. // chechenombudsman.ru(дата обращения 9.03.2016)
2. Кравченко А.И. Культурология: Учебное пособие для вузов. – 3-е изд. М.: Академический проспект, 2011.

УДК 37.01

Г.М. НАБРОДОВ

к.м.н., ассистент кафедры медицины катастроф и безопасности жизнедеятельности
Воронежский государственный медицинский университет им. Н.Н. Бурденко
(Россия, г. Воронеж)

Л.А. ФИЛИНА

к.м.н., доцент кафедры офтальмологии
Воронежский государственный медицинский университет им. Н.Н. Бурденко
(Россия, г. Воронеж)

А.А. ФИЛОЗОП

к.псх.н., доцент кафедры педагогики и психологии ИДПО
Воронежский государственный медицинский университет им. Н.Н. Бурденко
(Россия, г. Воронеж)

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ У СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

В статье рассматриваются основные аспекты формирования здорового образа жизни у студентов медицинского университета на основе внедрения в воспитательный процесс образовательных технологий здоровьесбережения.

Ключевые слова: здоровый образ жизни, компетенция здоровьесбережения, здоровьесберегающие образовательные технологии

В студенческом возрасте зрелость мировоззренческих ориентиров, формирование более устойчивых социальных потребностей и ценностей личности происходит особенно интенсивно и проблемно. Не редко модели поведения и сценарии жизни, которые открыто и латентно пропагандируются СМИ, провоцируют и санкционируют обращение молодых людей к употреблению различных психоактивных веществ, формируют ориентацию на потребительский образ жизни. В связи с этим приобретает особую актуальность проблема формирования положительной внутренней мотивации к здоровому образу жизни (ЗОЖ) у студентов, обучающихся в вузе [1].

ЗОЖ – это многогранное понятие, предполагающее комплекс устойчивых жизненных практик, ориентированных на сохранение и укрепление здоровья молодого человека: личная гигиена, отказ от вредных привычек, рациональное питание и т.д. ЗОЖ - это важный признак позитивной «Я-концепции» студента и его личностной зрелости, а также одна из составляющих компетенции здоровьесбережения [2]. Компетентность здоровьесбережения студента медицинского университета, с одной стороны, - это совокупность профессиональных знаний, умений, навыков и мотивов, являющихся основой врачебной деятельности, а, с другой, - основа формирования ЗОЖ будущего врача [4].

Компетентность здоровьесбережения, наряду с другими социально-личностными компетентностями студента является одним из результатов успешной социализации личности в образовательной среде медицинского университета. Создавая здоровьесберегающую учебно-воспитательную среду, имеющую здравоцентрическую направленность мы тем самым, создаем условия для формирования у студентов не только узкоспециализированных профессиональных компетенций по сохранению и укреплению здоровья, но также способствуем выработке аксиологических и рефлексивных оснований сохранения и коррекции здоровья, в их дальнейшей жизни и профессиональной деятельности [3]. При подготовке врачей в медицинском университете необходимо достаточно внимания уделять формированию положительной внутренней мотивации у студентов к ЗОЖ и выработке личностной позиции, предполагающей осознанную необходимость присвоения ценностей культуры здоровья и их дальнейшей трансляции в предстоящей профессиональной деятельности.

На основе методологии компетентностного подхода можно выделить ряд педагогических условий необходимых для формирования положительной внутренней мотивации у студентов медицинского университета к ЗОЖ и компетентности здоровьесбережения в процессе учебно-воспитательной деятельности [1].

Во-первых, система подготовки будущего врача в медицинском университете должна иметь здравоцентрическую направленность. Это предполагает приоритетность формирования профессиональной компетентности в неразрывной связи с формированием ценностной структуры личности, где ценность здоровья является доминантной, сопряженной с его смысло-жизненными ориентациями.

Во-вторых, организация учебно-воспитательного процесса в медицинском университете должна основываться на применение здоровьесберегающих образовательных технологий таких, как физкультурно-оздоровительные, медико-гигиенические, экологические и технологии обеспечения безопасности жизнедеятельности.

В-третьих, необходима организация системы просветительской и методической работы с научно-педагогическими работниками медицинского университета для совершенствования педагогических и социально-личностных компетенций определяющих их компетентность здоровьесбережения в образовательной и воспитательной деятельности со студентами. Например, посредством регулярного повышения квалификации научно-педагогических работников по специальности «педагогика и психология», имеющих цель акмическое личностно-профессиональное развитие, формирование и совершенствование психолого-педагогической, духовно-нравственной и социокультурной компетентности [5].

Таким образом, одной из приоритетных задач сохранения и укрепления здоровья студенческой молодежи, воспитания у будущих врачей позитивного отношения к здоровому образу жизни становится задача формирования позиции молодых людей по осознанию ценности своего здоровья, адекватному восприятию своего физического и психического «Я» и его охране, а также самобезопасности. Этот важный элемент воспитания в современной высшей медицинской школе нацелен на превращение студента из объекта охраны здоровья в активный субъект его личностно-профессионального проектирования и развития.

Список литературы

1. Жмаев А.Ф. Психолого-педагогические аспекты формирования компетентности здоровьесбережения у студентов медицинского вуза // *Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии*. 2014. №38. С. 46-49.
2. Ковалевская М.А., Плотникова И.Е., Филина Л.А., Лопатина Л.А., Дейнека Е.Д. Особенности воспитательной среды в медицинском вузе // *Развитие образования, педагогики и психологии в современном мире. Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции*. - Воронеж, 2015. С. 50-53.
3. Механтьева Л.Е., Набродов Г.М. Специфика формирования общекультурной компетентности выпускника медицинской образовательной организации // *Современный взгляд на будущее науки. Сборник статей Международной научно-практической конференции*. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. - Уфа, 2015. С. 183-186.
4. Набродов Г.М. Педагогические условия формирования общекультурных компетенций студентов медицинского университета // *Инновации в науке*. 2015. №46. С. 87-91.
5. Филозоф А.А. Акмеологические аспекты личностно-профессионального развития преподавателя медицинского вуза // *Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии*. 2014. № 37-1. С. 94-98.

УДК 378

Л.Н. НИКОНОВА

магистрант 3-го года обучения

Ставропольский государственный педагогический институт (Россия, г. Ставрополь)

В.В. ИВАКИНА

канд. психол. наук, доцент кафедры воспитания, социализации и развития личности

(Россия, г. Ставрополь)

ОРГАНИЗАЦИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ СТУДЕНТОВ МЛАДШИХ КУРСОВ В ПРОЦЕССЕ ПРОХОЖДЕНИЯ АДАПТАЦИИ К ОБУЧЕНИЮ В ВУЗЕ

Решение проблемы адаптации студента к условиям обучения в педагогическом вузе представляет теоретический и практический интерес для психологии и педагогики. В статье рассматриваются психолого-педагогические условия психологической поддержки адаптационного процесса студентов-первокурсников, описываются формы и методы, раскрываются особенности и приводятся результаты психолого-педагогического исследования.

Ключевые слова: адаптация, формы адаптации, трудности первого года обучения, психологическая поддержка

Последние десятилетия современные гуманитарные науки концентрируют свое внимание на изучении процессов активизации самосознания общества и поиске путей ее стабилизации. Этот процесс связан с актуальной потребностью современного российского общества в людях,

способных быстро и адекватно реагировать на происходящие в окружающей действительности изменения, находить нетривиальные способы взаимодействия с новыми условиями среды, и, что особенно важно, сохранять при этом психическое и физическое здоровье.

Особенно важна эта способность для молодежи в силу нестабильности ее социального положения, неустойчивости мировоззрения, ненадежности нравственных ориентиров. Таким образом, важнейшей задачей высшего профессионального образования является развитие у будущего специалиста способности к активной адаптации, к целеустремленному самосовершенствованию, созиданию внутренних, а затем и внешних условий своего собственного человеческого становления и самореализации.

Наиболее остро проблема адаптации стоит перед студентами педагогических вузов, поскольку будущему педагогу необходимо свободно ориентироваться в проблемах межличностных отношений, психологии общения, а, следовательно, иметь развитую способность адаптироваться к условиям взаимодействия типа «человек-человек», что является важнейшими профессиональными качествами будущего педагога.

Анализ статистических данных показывает, что в вузах страны сохраняется высокий процент отчисления студентов по различным причинам: низкая успеваемость, отсутствие учебной мотивации; появляются новые виды девиантного поведения студентов (наркотизация, потребление алкогольных и токсических веществ), случаи агрессии по отношению к иностранным студентам и др. Для решения этих проблем, как правило, используются административные меры, которые, как показывает опыт, мало влияют на положение вещей. Следовательно, необходим серьезный анализ причин подобных явлений, выявление внутренних детерминант и механизмов адаптационных процессов в юношеском возрасте.

Адаптация в научных исследованиях трактуется в динамическом и статическом аспектах. При этом, в ряде концепций (В.П. Казначеев, Ф.З. Меерсон) утверждается, что адаптация человека это поддержание гомеостатического равновесия личности в соответствии с требованиями внешнего окружения (среды), в рамках других исследований адаптации выдвигается положение об оптимальном взаимодействии личности и среды (Л. И. Божович, В.Г. Березин, Н. Никитин). Процесс социально-психологической адаптации исследователи понимают как процесс вхождения личности в малую группу, усвоение ею сложившихся норм, отношений, занятие определенного места в структуре отношений между ее членами (Волков Г.Д., Оконская Н.Б) [2, с.46]

Адаптация студентов к новым вузовским условиям жизнедеятельности является интегративной, поскольку все аспекты адаптации тесно взаимосвязаны между собой, обеспечивая единый, комплексный процесс «состыковки» личности и обучающей среды. Следовательно, адаптация включает в себя физиологические, а также личностно-психологические, поведенческие и социальные компоненты. При этом, по мнению И. К. Кряжевой, социально-психологический аспект играет ведущую роль, опосредуя характер протекания других аспектов адаптации к вузу [3].

Лобейко Ю.А. определяет адаптацию студентов к обучению в вузе как интенсивный и динамичный, многосторонний и комплексный процесс жизнедеятельности, в ходе которого индивид на основе соответствующих приспособительных реакций вырабатывает устойчивые навыки удовлетворения тех требований, которые предъявляются к нему в ходе обучения и воспитания в высшей школе [4].

На процесс прохождения адаптации студентами младших курсов оказывают непосредственное влияние возрастные особенности данного периода. Молодым людям приходится адаптироваться как к внутренним личностным новообразованиям юношеского возраста, так и к условиям внешней среды. Результаты последних исследований (Бучкин А.В., Голубева Н.М., Емельянов В.В.) показывают, что у юношей, поступивших в вуз, слабо развиты адаптивные способности, поэтому, попав в новые условия обучения, они испытывают большие психологические и физические перегрузки, что отрицательно сказывается на личностном развитии и качестве профессиональной подготовки.

Таким образом, большую значимость приобретает проблема психологической поддержки адаптации студентов младших курсов к условиям обучения в вузе, рассматриваемой нами, как многомерный процесс, состоящий из взаимосвязанных и взаимозависимых элементов.

За основу мы взяли определение, предложенное Д.В. Василенко, который трактует психологическую поддержку как деятельность, направленную на восстановление оптимального психологического состояния личности с целью полного или частичного разрешения проблемной ситуации [1].

Нами было проведено исследование, целью которого стало выявление динамики адаптационных процессов первокурсников в новых условиях обучения в педагогическом вузе при оказании психологической поддержки. Исследование осуществлялось на базе ГОУ ВО «Ставропольский государственный педагогический институт» (г. Ставрополь). На этапе констатирующего исследования приняли участие 51 студент первого курса СПИ.

Проведенная первичная диагностика позволила нам сделать следующие выводы: студенты с высокой степенью и в целом адаптированные составили 60% испытуемых; частичная и слабая адаптация зафиксирована у 40% испытуемых. Дезадаптированных студентов выявлено не было. Такие результаты можно объяснить высокой профессиональной мотивацией студентов-первокурсников и гуманитарной направленностью педагогического вуза.

Полученные результаты продиктовали необходимость создания и реализации опытно-экспериментальной программы психологической поддержки адаптации студентов-первокурсников. Психологическая поддержка процесса адаптации является одним из направлений комплексной работы психолого-педагогического факультета по адаптации студентов нового набора. Основной акцент в экспериментальной работе делался нами на усилении психологической составляющей адаптационного процесса, вовлечении студентов в жизнедеятельность коллектива студенческой группы, становлении сплоченного коллектива, обучении студентов эффективным приемам психологической самоорганизации и саморегуляции. Мы предположили, что именно данные условия психологической поддержки повышают адаптивные способности личности и ускоряется процесс адаптации. Комплексный характер программы определялся осуществлением одновременного воздействия на все сферы психической деятельности студента – мотивационную, познавательную, эмоционально-волевую. Так как показатели адаптации на всех уровнях тесно связаны между собой, для наибольшей эффективности данного процесса нами осуществлялась координация действий и сотрудничество соответствующих вузовских служб, подразделений, родителей и студентов.

В качестве направлений деятельности по психологической поддержке процесса адаптации нами были определены: психологическая диагностика, индивидуальное консультирование, групповые развивающие и коррекционные тренинги. Опытнo-экспериментальная программа включала следующие этапы: 1) ориентировочный, направленный на эмоциональное объединение участников группы, повышение ее сплоченности, изменение статусного положения в группе и улучшение группового психологического климата; 2) коррекционный, направленный на снижение эмоционального напряжения и тревожности, повышение самооценки; 3) развивающий, направленный на активизацию процесса самопознания, развитие коммуникативных навыков, формирование мотивации самовоспитания и саморазвития; 4) закрепляющий этап заключался в повышении самооценки и актуализации личностных ресурсов.

Применение инновационных форм и методов психологической поддержки, учет индивидуально-личностных особенностей студентов, возможность реально влиять на учебный процесс обеспечили активную позицию студентов в учебном процессе. Что дало возможность зафиксировать изменения, произошедшие в личностной сфере студентов на контрольном этапе эксперимента. Результаты показали значительное понижение личностной тревожности испытуемых, оптимизацию самооценки, выбор конструктивных стратегий поведения в адаптационный период, овладение коммуникативными навыками, улучшение межличностных отношений в студенческих коллективах, а так же повышение учебной мотивации.

Таким образом, мы пришли к выводу о том, что в результате специально организованного процесса оказания психологической поддержки студентам первого курса возможно предупредить потенциальные отклонения в личностном развитии, проявляющиеся в дезадаптации, в деформировании системы отношений с внешним миром и самим собой.

Список литературы

1. Василенко Д.В. Психологическая поддержка развития личности студентов-мигрантов. Дисс. ... канд. психол. наук. – Ставрополь 2001, - 181 с.

2. Волков Г.Д., Оконская Н.Б. Адаптация и ее уровни // Философия пограничных проблем науки. Пермь, 1975. Вып. 7. С. 134-142.
 3. Кряжева И.К. Социально-психологические факторы адаптированности: Дисс. ... канд. психол. наук. / И.К. Кряжева. - М., 1980. - 200 с.
 4. Лобейко Ю.А. Психолого-педагогическая поддержка первокурсников в вузе: учебное пособие / Ю.А. Лобейко, Е.В. Таранова, С.В. Русинова. – Ставрополь: АГРУС, 2007. – 236 с.
-

УДК 159.92

Е.А. ПОНОМАРЕВА

аспирантка кафедры физики методики преподавания физики и СОТ ГБОУ ВПО ОГПУ
ассистент кафедры биофизики и математики ГБОУ ВПО ОрГМУ (Россия, г. Оренбург)

БЕССОЗНАТЕЛЬНАЯ ПРИРОДА КОГНИТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ

В данной статье рассматриваются бессознательная природа когнитивных процессов.

Ключевые слова: особенности когнитивных процессов, виды бессознательного.

Работа всех когнитивных процессов осуществляется на одном едином фундаменте, который называют «бессознательное».

По мысли Ю.И. Александрова, понятие бессознательное в самом широком представлении включает в себя все психические явления вне сферы сознания, т.е. содержание психической жизни, о наличие которой человек либо не подозревает в данный момент, либо не знает о них в течение длительного времени, либо вообще никогда не знал [1].

Примером проявления бессознательного в нашей повседневной жизни является наличие автоматизированного поведения. Видами бессознательного по мнению многих психофизиологов является: вытесненные в сферу подсознательного влечения, желания, представления эмоционально неприятные переживания, З. Фрейд называет подсознательной психической функцией; когнитивная установка определяет внутреннее состояние которое влияет на восприятие внешнего мира (Д.Н.Узиадзе); озарение в творчестве которое проявляется как «случайный успех», озарение-инсайт, интуитивная догадка; беспричинные или безотчетные эмоции, которые вызваны реальными стимулами и в данный момент не осознаются субъектом вследствие ряда внешних и внутренних условий [1;7].

Согласно А.Р. Лурия, Ю.М. Забродину, А.Н. Лебеву окружающая действительность воздействует на органы человека, создает определенную и изменчивую картину функциональных отношений между разными областями центральной нервной системы. А.Ю. Александров обращает внимание на то что, взаимовлияние нервной импульсации, поступающей в головной мозг из разных органов чувств, приводят к временным изменениям возбудимости отдельных его органов - повышение в одних и понижению в других. Автор говорит о том, что при этом могут создаваться такие функциональные взаимоотношения в центральной нервной системе, при которых ответные реакции организма на часть поступающих извне раздражений будут осуществляться на бессознательном уровне, без их осознания [1;7;8;2]

Используя структуру бессознательного, в нашей работе мы представляем основополагающие взаимосвязи когнитивных процессов в виде схемы «Связь бессознательного и когнитивных процессов».

Опираясь на все вышеперечисленные психологические особенности когнитивных процессов можно говорить о том, что организм человека различным образом реагирует на внешние воздействия. Если воздействие носит всеобщий, глобальный характер, то это воздействие приводит к ответной реакции всего организма целиком и чаще всего включает механизм подсознательной бессознательной реакции всего организма. При локальном воздействии, организм не затрачивая весь свой ресурс, проводит анализ ситуации на сознательном уровне, оценивает ситуацию, вырабатывает ответную реакцию. Первый тип реакции наиболее существенен для существования организма и любая информация, связанная с этим процессом, прочно закрепляется в сознании, в то время как второй тип реакции из-за локальности не несет черт всеобщности для целостного

функционирования организма, легко компенсируется организмом, и информация, поступившая с воздействием, менее важна и быстро растрчивается.



Рис. 1. Схема «Связь бессознательного и когнитивных процессов»

Очевидно, что при организации изучения материала, вызывающего эмоции всего организма можно ожидать более устойчивой связи эмоции с поступающей информацией.

Немаловажно, что одним из ведущих направлений в современной науке является психодидактика. В данном направлении работает А.Н. Крутский, реализуя поиски путей внедрения достижений психологии и дидактики в практику[4;5;6].

О необходимости учитывать работу «бессознательного» говорит в своих исследованиях Б.И. Котляр, рассматривая особенности ассоциативного обучения[3].

Не оставляет без внимания «бессознательный фундамент» обучения и В.А. Ситаров, говоря о физиологических основах дидактики, указывает на то, что возможно выделить оперантное научение, научение путем наблюдения и научение путем инсайта[9].

Таким образом, подводя итог изучению бессознательной природы когнитивных процессов, необходимо сказать, что успешная организация учебного процесса возможна лишь при целенаправленном понимании процесса обучения, через единство и целостность психо-нейрофизиологических характеристик умственной деятельности.

Список литературы

1. Александров Ю. И. Психофизические закономерности научения и методы обучения // Психологический журнал. – 2012. – Т. 33, № 6. – С. 5–19.
2. Веккер Л.М. Психика и реальность: Единая теория психических процессов.-М.: Смысл; PerSe, 2000.-685с. ISBN 5-89357-077-4 («Смысл») ISBN 5-9292-0014-9 («PerSe»)
3. Котляр, Б.И. Нейробиологические основы обучения.-М.,1989.
4. Крутский А.Н., Косихина О.С. Понятие о психодидактике// Физика в школе,2010,№3, С.30-34.
5. Крутский А.Н., Косихина О.С. Технология системного усвоения знаний по физике и управления учебной деятельностью учащихся//Физика в школе,2010,№3,С.34-45.
6. Крутский, А.Н. Психодидактическая технология системного усвоения знаний.-Барнаул: Издательство БГПУ.-54с
7. Лефрансуа,Г.Прикладная педагогическая психология/Ги Лефрансуа.-СПб.:прайм-ЕВРОЗНАК,2007.-576с.(Психология-лучшее) ISBN978-5-93878-432-1
8. Лурия, А.Р. Основы нейропсихологии.Учеб. пособие для студ. высш. учеб.заведений.-М.: Издательский центр «Академия», 2003.-384с. ISBN 5-7695-1013-7
9. Ситаров, В.А. Дидактика: Учеб.пособие для студ.высш.пед. учеб. заведений/Под ред. В.А. Сластенина.-2-изд., стереотип.-М.:Издательский центр «Академия»,2004.-368с. ISBN 5-7695-1756-5

УДК 32.019.5

И.В. УПОРОВ

д.и.н., к.ю.н., профессор кафедры конституционного и административного права
Краснодарский университет МВД России (Россия, г. Краснодар)

ИДЕОЛОГИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДИССИДЕНТСКОГО ДВИЖЕНИЯ В СОВЕТСКОМ ГОСУДАРСТВЕ В ПЕРИОД «ЗАСТОЯ»

В статье рассматриваются основные идеологические позиции советских диссидентов в 1960-1970-е гг. Отмечается, что у разных течений диссидентства (выразителями были А.И. Солженицын, А.Д. Сахаров и др.) были общие идеи, раскрываемые автором. Однако для советского общества само диссидентство, его взгляды и противостояние с властью было малозаметным явлением.

Ключевые слова: диссиденты, советская власть, критика, холодная война, Запад, идеологическое противостояние

После смерти Сталина в 1953 г. в СССР начались годы «оттепели», и в условиях некоторой либерализации общественных отношений сформировались группы граждан, не во всем, и некоторые и совсем не разделявшие официальный курс советского государства. Однопартийность, единовластие Советов, монополия государства на коммунистическую идеологию, зависимость СМИ от власти, отсутствие культуры оппозиционной деятельности приводили к тому, что несогласные граждане проявляли себя подпольно, за что подвергались репрессиям, и, в конечном итоге, к концу 1970-х гг. с советским диссидентством не без усилий Ю.В. Андропова в основном было покончено. «Второе пришествие» бывших диссидентов имело место после распада СССР, когда они вполне легально могли излагать свои взгляды, однако интерес российского общества к ним уже был потерян.

Вместе с тем советское диссидентство являлось неотъемлемой частью советского общества, и знание их «антисоветских» позиций, как представляется, будет способствовать обогащению отечественной политической теории. Рассмотрим основные политико-идеологические взгляды советских диссидентов указанного периода.

Прежде всего отметим, что у них не было какой-либо единой более или менее стройной теоретической концепции. Это объясняется прежде всего тем, что диссидентское движение включало в себя представителей разных идеологических течений, придерживающихся различных политических взглядов (от марксистских до православно-националистических). Например, В. Дремлюга (участник демонстрации на Красной Площади в 1968 г.) – проповедовал идеи русского национализма, он близок к И.Т. Шафаревичу. А Е.Боннер, к примеру, – типичный либерал, западник. Нужно также иметь в виду, что диссидентство как политическая форма протестного движения в СССР предполагала все же практическую деятельность как основную по сравнению с теоретической, хотя и последняя занимала немало место у ряда диссидентов, для которых разработка и распространение доктринальных позиций находились на первом месте.

Общим у всех диссидентов было отношение к внутренней политике советской власти, предусматривающей по факту, вопреки нормам действующей Конституции СССР, запрет на выражение и распространение иной, кроме официальной, коммунистической идеологии. Творческая сущность литераторов и ученых требовала свободы слова, а ее-то как раз не хватало, причем для представителей всех направлений диссидентства. Далее, действовал запрет на критику властных структур, то есть отдельные недостатки можно было, конечно, называть, равно как и отдельных работников, но замахиваться на основы партийно-советской бюрократии и тем более на обобщения не дозволялось. Диссидентов объединяло и недовольство запретом проводить провозглашенные конституционными нормами демонстрации и митинги по усмотрению самих граждан (таковые могли иметь место только по указанию сверху), профанацией выборов депутатов на всех уровнях Советов и т.п.

В этой связи О. Попов отмечает, что может сложиться впечатление, что диссиденты продолжили традицию русских «правдоискателей» второй половины XIX века, защитников угнетенных, сырых и обездоленных. Однако, это далеко не так: правозащитники взялись защищать «право на свободное распространение информации», непосредственно связанное с деятельностью узкой

группы людей, которых трудно назвать «сырыми и «угнетенными». Поскольку многие диссиденты из числа писателей и журналистов обратились к неподцензурному творчеству, то они «де-факто» защищали и свои собственные профессиональные права [1]. По-видимому, к потребностям этой части общества следует отнести утверждение диссидента А.Ю. Даниэля о том, что правозащитники «интуитивно почувствовали истинные потребности общества» [2, с. 27]. Что же касается защиты прав, важных для подавляющего числа советских граждан, таких, как право на безопасность, на труд, на образование, на жилье - то диссидентов эти социальные права, как можно судить по их заявлениям и выступлениям, не слишком заботили. В конкретных же условиях идеологического и информационного противостояния между США и СССР реализация требования на свободу распространения информации устраняла препятствия для пропаганды идей и воззрений, враждебных не только правящей идеологии и политической системе Советского Союза, но и социально-экономической системе, сложившейся в СССР. И хотя, с чисто юридической точки зрения в этом требовании не было ничего «криминального», сам факт такого требования свидетельствует об определенной политической позиции, занятой правозащитниками, независимо от того, как они сами ее интерпретировали. К требованиям «свободы получения информации» примыкает и требование «гласности», что в середине 1960-х гг., в основном, сводилось к требованию «открытых судов» над арестованными советскими диссидентами (А.Д. Сияневский, Ю.С. Даниэль, А.А. Амальрик, И.А. Бродский и др.) [1].

Данная точка зрения, конечно, дискуссионна, однако здесь, как представляется, верно отмечена такая составляющая идеологической основы диссидентского движения, как холодная война, в рамках которой диссиденты получали поддержку со стороны как общественности, так и официальных структур западных стран. Соответственно взгляды диссидентов не могли не отражать тех идеологических ценностей, которые доминировали в западных странах, а эти ценности касались прежде всего основных политических (демократических) прав граждан, отсюда и преимущественная содержательная часть диссидентской идеологии - стремление утвердить в обществе самоценность человеческой личности, обеспечить защиту её прав, активная гражданская позиция, готовность и наличие правовых возможностей отстаивать свои взгляды и убеждения.

Так, политической философией, лежащей в основе диссидентов-либералов, был «евроцентризм», который известен в России еще со времен «западников», то есть с середины XIX в. Согласно этой концепции, европейский путь развития считается не только наиболее приемлемым для человечества и не только наиболее «прогрессивным». Ему придается всеобщий и универсальный характер, лежащий в природе человека, поэтому всем народам планеты надлежит идти по европейскому пути. Соответственно, степень прогрессивности страны определяется степенью развитости в ней европейских, или, как сейчас говорят, западных, институтов. Даже такой нейтральный термин, как «модернизация», понимается евроцентристами как вестернизация. В качестве примера европейской (западной) цивилизации диссиденты полагали в первую очередь англосаксонские страны, такие, как США и Великобритания, и поскольку США - самое мощное в экономическом, политическом и военном отношении демократическое государство, то советские диссиденты рассматривали его в качестве «оплота прав человека и демократии» во всем мире [3, с. 37]. Мы можем добавить, что для такой оценки диссидентами роли США не последнюю роль имел и размер получаемой оттуда помощи.

О том, что диссиденты в советском обществе могут иметь свои взгляды, отличные от официальных, на словах властью признавалось – собственно, по-другому и не могло быть: ведь основные свободы, как говорилось выше, были закреплены на конституционном уровне. Так, когда на XXII съезде КПСС встал вопрос об отношении к инакомыслящим, Хрущев сказал: «Возможно ли появление различных мнений внутри партии в отдельные периоды ее деятельности, особенно на переломных этапах? Возможно. Как же быть с теми, кто высказывает свое, отличное от других мнение? Мы стоим за то, чтобы в таких случаях применялись не репрессии, а ленинские методы убеждения и разъяснения» [4, с. 586] (однако реальная практика стояла далеко от провозглашавшихся сентенций, а что касается методов «убеждения», то они были весьма специфичны, с привлечением не только и не столько идеологических средств, сколько спецслужб в лице прежде всего КГБ СССР).

На доминирование в идеологии диссидентов западных ценностей достаточно четко указывает такой известный диссидент, как Л.Б. Тарновский. В частности, он писал, что в свою диссидентскую бытность правозащитники поднимали в своих статьях и документах ряд важных социальных, экономических и общегосударственных проблем: о порочности 6-й статьи конституции и предпочтительности многопартийной системы; о свободе информации и о пагубности цензуры; о пересмотре Уголовного кодекса и необходимости отмены статей, позволяющих преследовать людей за политические и религиозные убеждения; о крепостнической паспортной системе и о прописке; о "дедовщине" и об альтернативной службе; о признании права на эмиграцию; о репрессивной психиатрии [5]. Он отмечал также, что диссиденты протестовали против оккупации Чехословакии, выступали против Афганской войны. И хотя их голос был заглушен, он все-таки звучал во все годы застоя [5].

Другой представитель диссидентского движения М. Берг указывает на то, что «именно они в незабвенные 1960-е впервые в советской истории стали развивать, исследовать, отстаивать, грубо говоря, два комплекта идей. Идею рынка, парламентской демократии, общеевропейского образа жизни. И идею национального самостояния. Эти идеи носили, конечно, футурологический характер, о них (то есть о том невероятном будущем, которое наступит после советской власти) спорили, что называется, факультативно, ибо реальным оппонентом был репрессивный советский режим, заставлявший людей лгать, жить кого вполне естественной и удобной, кого неестественной и мучительной конформистской жизнью» [6].

Следует заметить, что выделенные направления в немалой степени противоречили друг другу по своей сути. Тем не менее они находили определенное взаимодействие у одного из наиболее значимых теоретиков и практиков диссидентства - А.И. Солженицына. В своем известном «Письме вождям советского народа», изданном впервые за рубежом [7] (впоследствии ходившим «Самиздате», а с конца 1980-х гг. неоднократно изданном в России) он, в частности, касался теоретических вопросов. Так, по мнению писателя, «мы должны были протащить всем западным буржуазно-промышленным и марксистским путём, чтобы к концу XX века узнать, опять-таки от передовых западных учёных, то, что искони понимал любой деревенский дед на Украине или в России и мог бы давно-давно растолковать передовым публицистам, если б те в своем запале нашли бы время поконсультироваться с ним: что не может дюжина червей бесконечно изгрызать одно и то же яблоко; что если земной шар ограничен, то ограничены и его пространства и его ресурсы, и не может на нём осуществляться бесконечный, безграничный прогресс, вдолбленный нам в голову мечтателями Просвещения. Нет, мы должны были брести и брести за чьими-то спинами, не зная передела дороги, пока не услышали теперь, как головные перекликаются: забрели в тупик, надо заворачивать. Весь «бесконечный прогресс» оказался безумным напряжённым нерассчитанным рывком человечества в тупик. Жадная цивилизация «вечного прогресса» захлебнулась и находится при конце. И не «конвергенция» ждёт нас с западным миром, но — полное обновление и перестройка и Запада, и Востока, потому что оба в тупике» [7].

Нельзя не отметить также такого известного диссидента, как академик А.Д. Сахаров. В июне 1968 г. появились его «Размышления о прогрессе, мирном сосуществовании и интеллектуальной свободе» сначала в «Самиздате», за рубежом и только в конце 1980-х гг. в СССР [8]. По мнению Сахарова, международная политика двух ведущих мировых сверх-сил (США и СССР) должна основываться на повсеместном применении единых общих принципов, что отражало известную «теорию конвергенции» двух систем.

Однако для советской власти указанные подходы были неприемлемыми. Развернулось идеологическое противостояние диссидентов и советской власти. Первые сначала в «самиздате», затем на Западе публиковали свои работы, а в СССР очень активно их «разоблачали» в ведущих СМИ, причем часто разоблачителями «назначались» простые советские граждане, которые выражали возмущение антисоветской деятельностью указанных и других диссидентов (В.К. Буковский, И.А. Брдский, Л.М. Алексеева, В.М.Тольц, Б.М. Шрагин, К.А. Любарский, Б.В. Ефимов, Ю.Л. Гендлер, П.Г. Григоренко и др.), и требовали привлечь их к ответственности. Но, конечно, до лозунгов «смерть бешеным собакам!» дело уже не доходило – самая жесткая мера представляла собой осуждение за антисоветскую пропаганду и направление

в ИТУ и, для небольшого числа, на лечение в больницы для душевнобольных, что, в свою очередь, вызывало осуждение на Западе, и цикл повторялся снова и снова.

В этом идеологическом противостоянии – власти и диссидентов, если иметь в виду влияние на общественное сознание, конечно, преимущество было у власти. Нужно также иметь в виду, что большинство населения СССР находилось в стороне от этого процесса, и не читало ни диссидентов, ни официальную контрдиссидентскую литературу. И поэтому подавление диссидентского движения в СССР произошло незаметно для общества, и при пассивном отношении граждан к этому идеологическому противостоянию со стороны советских граждан власти удалось добиться преимущества, которого, однако, как показала история, хватило всего на несколько лет.

Список литературы

1. Попов О. Защитники прав человека или «агенты глобализма» // www.pravoslavie.ru. 2015. 13 апреля.
2. Даниэль А.Ю. Они прошли свой крестный путь // Правозащитник. 2000. № 1. С. 25-30.
3. Куклина И.А. Западная концепция прав человека // Правозащитник. 2000. № 4. С. 37-42.
4. XXII съезд Коммунистической партии Советского Союза: Стенографический отчет. М., 1962. Т.2. С. 586.
5. Терновский Л.Б. К истории диссидентского движения в Советском союзе // Политбиблиотека / www.kulichki.com. 1991.
6. Берг М. Политические взгляды диссидентов // www.mberg.net/dissidenty. 2007.
7. Солженицын А.И. Письмо вождям Советского Союза. Изд-во: YMCA-PRESS, Париж, 1974.
8. Сахаров А.Д. Размышления о прогрессе, мирном сосуществовании и интеллектуальной свободе // Вопросы философии. 1990. № 2.

УДК 316.4

Р.М. ХАЙРУЛЛИН

аспирант

Центр перспективных экономических исследований Академии наук Республики Татарстан
(Россия, г. Казань)

ТОЛЕРАНТНОСТЬ В МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ: ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ И ЭМПИРИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ

В статье представлены различные трактовки понятия «толерантность» и результаты авторского социологического исследования, которые демонстрируют основные показатели толерантности в современном полиэтническом мегаполисе.

Ключевые слова: толерантность, интолерантность, межэтнические отношения, национальность

Центральным аспектом авторского исследования является категория «толерантность». Значение слова толерантность можно легко уловить в повседневной жизни, но при попытке объяснения научным языком появляются проблемы. Это связано с тем, что данное понятие используется в различных науках (политологии, этике, философии, медицине, психологии и т.д.), каждая из которых вкладывает свое значение с преломлением объекта своего исследования.

По своему смыслу, понятия «толерантность» и «терпимость» синонимичны. В толковом словаре русского языка под редакцией Д.Н. Ушакова, «толерантность» – происходит от французского слова *tolerant* и означает терпимый [8, с. 456]. В словаре В.И. Даля слово «терпимость» интерпретируется как способность кого-то вытерпеть «лишь по милосердию, снисхождению». Присутствуют и такие определения как «... терпимость, снисходительность к какому-либо или чему-либо [7, с. 688], «...терпимость к поведению, верованиям, чужим мнениям» [1, с. 406].

В этносоциальном аспекте можно привести определение, раскрывающее положительную суть и необходимость данного свойства, которое трактует толерантность как «терпимость к другого рода нравам, взорам, привычкам... . Толерантность считается показателем уверенности внутри себя и сознания надежности своих позиций, показателем открытого для всех идеологического течения, которое не боится сопоставления с иными точками зрения не избегает духовной конкурентной борьбы» [2, с. 273].

Согласно авторской позиции основы толерантности закладываются в семье, посредством воспитания и социализации. Данный тезис подтверждают многие исследования, проведенные как

российскими, так и региональными исследователями [6, с.18-34; 9, с.110-118]. Однако не стоит исключать и роль других агентов социализации, которые также способствуют формированию определенных убеждений, верований, привычек, увлечений. К ним относится религия, образование, средства массовой информации и т.д. [5, с. 113-163].

Поэтому толерантность можно рассматривать как определенное свойство личности, которое содержит в себе нравственную базу и ее духовные свойства. В совокупности они демонстрируют снисходительное взаимоотношение к другим народам, вне зависимости от их народной, культурной или государственной принадлежности, толерантное отношение к другому рода убеждениям, привычкам, религии и духовным ценностям.

В исследовании методом анкетирования было опрошено 100 человек, проживающих в городе Казани. Инструментарий и расчет выборочной совокупности был составлен на основе методических разработок региональных исследователей [3, с.18-22; 4, с.59-60].

Согласно полученным результатам большинство респондентов относятся нейтрально к представителям другой национальности (48 %). Четверть высказали, положительное отношение (24 %). Одна пятая часть респондентов относится скорее положительно, чем отрицательно (19 %), тогда одна десятая часть – скорее отрицательно, чем положительно (8 %). Отметим, что лишь 1 % жителей от общего числа опрошенных высказали отрицательное отношение к лицам другой национальности.

В ходе опроса было выявлено, что при формировании отношения к представителям других национальностей, подавляющая часть респондентов опирается на «собственное мнение» (60 %). Вторым по количеству выборов стал вариант «воспитание в семье» (40 %). О влиянии на личное мнение общества и религиозных установок указали 13 и 12 % опрошенных соответственно.

Две трети опрошенных не испытывают неприязни к людям другой национальности (76 %), тогда как 15 % отметили наличие у них данного чувства. Остальные 6 % респондентов затруднились ответить. Относительно причин неприязненных отношений результаты опроса зафиксировали два основных фактора их формирования: не нравится поведение людей другой национальности и внешний вид.

Однако неприязненные отношения не всегда являются источниками конфликтных ситуаций на национальной почве. Только 18 % респондентов от общего числа опрошенных указали на факт конфликтной ситуации с представителями другой национальности. Среди мест локализации данных конфликтов лидировали: место жительства, когда конфликт происходит с соседями; общественный транспорт и место работы.

Стоит отметить еще один важный аспект – конфликтные ситуации с представителями другой национальности имели место с мигрантами, но не с коренными жителями республики. Среди причин конфликтов лидировали: недолжное, некультурное поведение представителей другой национальности (68 %), неуважительное отношение к опрашиваемому со стороны приезжих (43 %), финансовые вопросы и споры (23 %).

Таким образом, большинство опрошенных не испытывает неприязни к людям иной национальности. Однако в целом толерантность окрашена в нейтральный характер, в котором положительные аспекты доминируют над отрицательными. На формирование толерантности большее влияние оказывает семья, а меньшее – общество и религиозные установки. Однако подавляющая часть жителей опирается на личное мнение. Жители республики проявляют большую толерантность к представителем другой национальности в том случае, когда ее представитель является жителем республики, и меньшую в случае если представитель является приезжим. В целом присутствуют два доминирующих фактора, способствующих снижению уровня толерантности – недолжное поведение и внешний вид представителей другой национальности.

Список литературы

1. Большой энциклопедический словарь. Издание 2-е / под ред. Прохорова А.М. М., 2008.
2. Краткая философская энциклопедия / сост. и ред. Губский Е.Ф., Кораблева Г.В., Лутченко В.А. М., 2004.
3. Махиянова А.В. Методика изучения мнения населения по проблемам социально-экономического развития. Казань, 2009.

4. Махиянова А.В. Методика оценки мнения населения о проводимых социально-экономических преобразованиях (технология составления инструментария исследования) // Электронный экономический вестник Татарстана. 2014. № 1. С. 58-61.
 5. Махиянова А.В. Социализация личности в современных условиях. Казань, 2011.
 6. Семья в кризисном обществе (итоги круглого стола) / под ред. Ф.А. Ильдархановой. Казань, 2009.
 7. Толковый словарь живого великорусского языка / под ред. В. И. Даль. М., 2008.
 8. Толковый словарь русского языка. Том I. А / сост. и ред. Г. О. Винокур, Б.А. Ларин, С.И. Ожегов, Б. В. Томашевский, Д.Н. Ушаков. М., 2011.
 9. Факторы стабильности семьи как института воспроизводства духовной жизни общества [Текст]: дис. ...канд. социол. наук: 22.00.06 / А.В. Махиянова. Казань, 2003.
-

УДК 008:323.17

Е.Г. ХОТЬКО

ассистент аспирантуры

Академия переподготовки работников искусства, культуры и туризма (Россия, г. Москва)

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ МОДЕЛЬ ЯРМАКИ КАК ФЕНОМЕНА ТРАДИЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ

В статье предлагается функциональная модель ярмарки как феномена традиционной культуры. Рассматривается рефлексия означенного феномена, через взаимодействие выявленных сегментов, функционально-структурное построения и определение меры функциональности.

Ключевые слова: модель ярмарки, сегменты ярмарки, рефлексия, полифункциональность

Феномен ярмарки много раз привлекал внимание экономистов, историков, культурологов, философов, искусствоведов, этнографов, фольклористов, однако каждый исследователь находил в ней определенный интересующий его аспект и поэтому сущность ярмарки, ее характеристика и классификация каждый раз становилась другая. Ярмарка с момента своего зарождения является неотъемлемой частью традиционной русской культуры. Она долгое время была значимым событием как для общества, так и для отдельного человека как форма эмоционального выражения ценностно-мировоззренческих установок социума. Именно поэтому мы можем говорить о том, что ярмарка и социокультурный феномен.

Произошедшая трансформация традиционной ярмарки показала, что положение ярмарки как феномена культуры на сегодняшний день неоднозначен. Такие существенные изменения требуют определить границы ярмарки, найти сущность специфики и построить функциональную модель, которая структурно-функционально описывает ярмарку как культурный феномен. С течением времени размытие границ ярмарки как целостной структуры, объединяющей труд и праздник, ставящей ее на одну ступень с другими социокультурными институтами, определяющими существование традиционной культуры, послужили сигналом к тому, что дальнейшая рефлексия сущности этого феномена неоднозначна.

Так, ярмарка в культуре как феномен может быть рассмотрена не только в экономическом, но и в праздничном аспекте, поскольку осмысление последнего аспекта определяет чувственное состояние человека, переживающего ярмарку как событие. Таким образом, сущность ярмарки определяется не столько структурным и функциональным построением, сколько эмоциональным, эстетическим отношением индивида к этому событию.

Построение функциональной модели ярмарки как феномена предполагает два этапа: выявление функциональной специфики ярмарки, построенной на взаимодействии выявленных сегментов и определении параметров функциональности.

Исследование функциональной и организационной специфики ярмарки как феномена традиционной культуры, показало, что, используя методологический синтез, состоящий из системно-функционального и в некоторой степени гуманитарно-аксиологического подхода, которые отражают ярмарку как феномен в культуре и экономике, можно выстроить функциональную модель. Данный методологический синтез позволяет зафиксировать функциональность ярмарки, и тем самым создать исходные принципы для моделирования ярмарки в культуре.

Моделирование феномена ярмарки рассчитывает не только на структурно-функциональный анализ, но и задает параметры для обнаружения системной функциональности. Эти параметры

определяют границы, которые сохраняют структуру ярмарки, ее сегменты и эффективное функционирование в традиционной культуре с неперенным историческим развитием.

Как сложная неоднородная система – ярмарка не может быть сведена только к структуре и сегментированию; она находит внутри себя начало, которое определяется участием индивида, в результате чего, ярмарка предстает как событие, пусть кратковременное, длящееся только в момент прохождения ярмарки, но событие, где сформированный эффект создает уникальный психоэмоциональный настрой. Следовательно, ярмарка существует в традиционной культуре как некий код, который может быть выражен в эстетическо-эмоциональном аспекте, поскольку только такое самопереживание определяет состояние индивида, который воспринимает ярмарку как праздничное событие. Именно поэтому сущность модели ярмарки не стоит искать внутри ее структуры, а в эмоциональном переживании, в эстетическом отношении индивида к миру, гармонии.

Характеристика функций ярмарки раскрывается нам в ее многофункциональности. Определение и взаимодействие функций ярмарки показывает, что как успешный экономический и культуроформирующий объект - ярмарка может быть полифункциональной. Многофункциональность ярмарки объединяет взаимодействующие два сегмента которые, в свою очередь, определяются функциями, обращенными на существование ярмарки и как социокультурного института: экономическая, эстетическая, воспитательная, просветительная, коммуникационная, развлекательная. Рядом, и в некоторой степени близости с означенными функциями стоит и такая функция ярмарки как идеологическая. Однако, как ведущая в построении модели не рассматривается из-за диапазона взаимоотношений между стремлением оказать влияние на мировоззрение и ценностную ориентацию социума.

В построении модели, скорее всего, можно выделить эстетическую функцию, как жизнеутверждающую, где ярмарке отводится роль праздника, способствующего расширению глубокого эмоционального и духовного измерения человека. Ярмарка как чувственно-эмоциональный феномен культуры удовлетворяет потребности человека в праздничном настрое, как способе самовыражения, возбуждении воображения, в яркости эмоциональных переживаний. Тогда целью ярмарки становится не *что и как* продать, а привести индивида к личностному переживанию, найти способ обрести гармонию с миром посредством культурной жизнедеятельности. Ярмарка здесь выступает внешней реализацией и одушевлением смысловых пунктов культуры.

Рассматривая ярмарку с точки зрения эстетического феномена, можем предположить, что чувственно-эстетическое отношение индивида к этому феномену способствует духовному удовлетворению потребностей человека через игру и воображение, предоставляя ему творческое самовыражение, через эмоции и эстетическое сопереживание миру. И тогда, можно утверждать, что эстетическая функция, как ведущая, выступает конкретной доминантой, определяющей структурную специфику ярмарки и ее функциональность.

При этом, ярмарка определяет единственную устойчивую норму только тогда, когда сегменты не разделены и в объединенном состоянии имеют четкую структуру, действуя как единый механизм, выполняющий роль координатора, способствующего гибкому функционированию. Характеризуя организационную структуру модели ярмарки с позиции автономной модели, следует учитывать, что каждый компонент может существовать отдельно. Однако определяться они будут уже вне ярмарки и, следовательно, не будут принадлежать к ярмарочной модели.

Таким образом выявлено, что взаимодействие двух сегментов ярмарки заключается в формировании отношений и взаимного влияния ярмарочных механизмов. Структура ярмарки рассматривается как целое, обладающее функциями и характерными чертами. Только взаимодействие сегментов разрешает рассматривать ярмарку неделимой структурой, определяющей ее как модель традиционной культуры.

Далее, качественная определенность и функциональность ярмарки, кроме взаимодействия и неделимости сегментов, задается эстетическо-эмоциональным, чувственным отношением индивида, социума, переживающего ярмарку как событие, и взаимодействием сегментов. При этом, динамика чувственно-эстетического развития праздничного действия будет определяться идеей ярмарки. Кульминацией такого действия будет ощущение праздничности. Именно это существенное качество ярмарки определяет ее как феномен культуры.

Итак, функциональность модели ярмарки с точки зрения, что это эстетический феномен культуры, определяет: эстетическая функция задает структурную специфику ярмарки. Она же показывает критерии оценки ярмарки как праздничного события в жизни индивидуума. Более того, праздничное мироощущение выступает критерием оценки ярмарки как феномена культуры; поскольку возникает в том момент, когда происходит осознание человеком своей способности воспринимать мир ярмарочной культуры как естественный мир, действующий по законам красоты и гармонии.

В итоге, ярмарка предстает как сотворенное индивидуум событие, моделирующее эстетическое отношение социума к приобретенному опыту гармоничного отношения к миру, которое обращается в программу изучения действительности по эстетическим законам.

Практическое применение модели ярмарки как феномена традиционной русской культуры представляется нам как инструмент для организаторов последующих ярмарок.

Список литературы

1. Арнольд А.И. Культурология: явления и процессы. М., 2007. – 407 с.
2. Соколов Э.В. Понятие, сущность и основные функции культуры. Л., 1989. – 223 с.
3. Хотько Е.Г. Многообразие ярмарочной культуры: поиск новой модели ярмарки // Сборник материалов научно-практической конференции с международным участием «Народная художественная культура: вызовы XXI века». М., 2014. – С. 52-57.

УДК 16

Я.А. ШИТЕНКОВ

научный сотрудник

Сибирский государственный медицинский университет (Россия, г. Томск)

ПРОБЛЕМА ПСИХОЛОГИЗМА И ЛОГИЦИЗМА В ФИЛОСОФИИ МАТЕМАТИКИ

Одной из главных проблем философии является проблема обоснования логики и математики. Значительный вклад в исследование данного вопроса был сделан философией XIX века, рассматривавшей проблему философских оснований логики и математики с позиции конкурирующих доктрин: психологизма и логицизма/антипсихологизма.

Математический психологизм – это философская доктрина, утверждающая, что базовые абстрактные понятия и законы математики коренятся в природе психики и могут быть установлены эмпирическим путем. Одним из сторонников психологического толкования математических принципов был английский эмпирист Дж.Ст.Милль[1]. Рассматривая математику в фокусе психологизма, Милль выдвигал следующие тезисы:

- 1) Числа являются свойствами реальных вещей/предметов.
- 2) Арифметические законы не могут выводиться без обращения к эмпирической данности и физическим вещам в частности.
- 3) Законы чисел являются законами природы и, утверждая связь между вещами, применимы к последним.
- 4) Понятия и/или истины укоренены в психологических фактах или законах, происходят из них или объясняются ими[2].

Позиция психологизма имеет преимущество, приписывая числу тесную связь с действительностью, в частности субъективной (психологической). Однако за психологическим пониманием числа теряется суть самого числа, не являющаяся ни физическим объектом, ни продуктом субъективного опыта (т.к. очевидно, что арифметические истины для всех одинаковы и не имеют субъективного характера). Являясь наукой скорее описательной, законы которой отражают эмпирические процессы, протекающие в конкретной действительности, психология вряд ли может привнести нечто новое в сумму математических знаний, характеризующихся объективностью, строгостью и универсальностью. Психология описывает то, что уже есть и то, что происходит сейчас[6]. Субъективный и относительный характер психологического знания, вероятно, повлиял бы деструктивно на математику, которая зиждется на непротиворечивости и однозначности и мы получили бы нечто, отстоящее далеко от математики в привычном её понимании.

Непрочные основания психологизма, стали поводом для его критики, оформившейся в идеях логицизма. В общих чертах, логицизм – это логико-философская доктрина утверждающая воз-

возможность редукции понятий математики к понятиям логики. Центральной идеей логицизма выступает предположение о том, что математические высказывания являющиеся частью аксиоматической системы, можно рассматривать в качестве суждений логики. На связь логики и математики впервые обратил внимание Г. Лейбниц еще в XVII веке, первые попытки алгебраической интерпретации логических отношений были сделаны шотландским математиком О. Де Морганом и английским математиком Дж. Булем. Ими была предложена алгебраическая интерпретация логических отношений, идея которой выразилась в математизированной логике немецкого математика Э. Шредера. Наиболее полная и систематическая критика психологизма была осуществлена Г. Фреге, которому приписывается главная роль в становлении доктрины логицизма.

В ответ на набирающую популярность в XIX веке течение психологизма, Фреге разработал программу логизированной математики, подведя её к логическому основанию в противовес психологическому. Он выдвигает свою программу критики психологизма на примере решения фундаментальных проблем математики; Фреге заявляет, что хотя математика имеет статус одной из самых точных и непротиворечивых наук, в ней кроются фундаментальные противоречия; до сих пор ни один математик или философ не смог дать точного ответа на такие вопросы «что такое число?», «какова природа чисел?» «доказуемы ли числовые формулы?» и т.д. Автор показывает несостоятельность объяснения подобных вопросов с позиции психологизма, а так же на недостатки психологического понимания математики и пытается ответить на них с позиции логицизма[4]. Выдвигаемые Г.Фреге тезисы:

- 1) Числа есть свойства понятий, а не физических объектов.
- 2) Положения арифметики априорны, т.е. могут выводиться без опоры на опыт.
- 3) Законы чисел применимы к суждениям, а не к фактическим вещам (к вещам применимы физические, химические законы); они не являются законами природы, но утверждают логическую связь между суждениями, в которые могут быть включены указания на физические объекты.
- 4) Положения математики могут быть сведены к положениям логики.

Формулировка тезисов логицизма дает математике большое преимущество. Во-первых, такая точка зрения ограждает математику от попыток представить её как предмет психологического знания, то есть освобождает её от субъективности и относительности истин. Так же, объединяясь с логикой, математика получает сильнейший, пусть и непростой в обращении, методологический аппарат на пути к непротиворечивой истине, а так же к освобождению от возможных противоречий уже существующих. Логика не описывает то, что есть, она устанавливает нормативные правила, постулируя то, что должно быть. Логику не интересуется, как мыслит ребенок 5-7 лет, шизофреник в период обострения болезни или студент пятого курса, логика устанавливает правила на то, как должен мыслить любой субъект при осуществлении познавательной деятельности. Однако, используя только рассудок и логические методы, математика рискует попасть в формализм и окончательно потерять связь с эмпирической реальностью.

Конфликт логического психологизма и логицизма слишком велик, чтобы разрешиться в формате статьи, однако на примере конкретных тезисов можно показать преимущества или недостатки аргументов противоположных сторон и наметить пути решения данного конфликта.

Список литературы

1. Антух Г. Г. К вопросу о психологизме: проблема логического правило-применения // Вестн. Том. гос. ун-та. Философия. Социология. Политология. 2015. № 4(32). С. 151–158.
2. Милль Дж. Ст. Система логики силлогистической и индуктивной: Изложение принципов доказательств в связи с методами научного исследования. Пер. с англ. / Предисл. и прил. В. К. Финна. Изд. 5-е, испр. и доп. — М.: ЛЕНАНД, 2011.3
3. Смирнова Е. Д. Логика и философия. М., 1996. С. 6.5
4. Фреге Г. Основоположения арифметики. // Фреге Г. Логико-философские труды. – Новосибирск: Сиб. Унив. Изд-во, 2008. – С.1
5. Яшин Б.Л. Математическое знание и его история в контексте философских проблем // Философия науки. Методология и история конкретных наук : учебное пособие. – М., 2006.2
6. Kusch M. *Psychologism. A Case Study in the Sociology of Philosophical Knowledge*. London / New York: Routledge, 1995.

МЕДИЦИНСКИЕ И ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 796.01:612

Ю.А. ДРЕНИНА

врач ординатор кафедры кардиологии

Сургутский государственный университет (Россия, г. Сургут)

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ РИТМОСТАЗА ПОКАЗАТЕЛЕЙ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ СПОРТСМЕНОВ ВЫСОКОЙ КВАЛИФИКАЦИИ ПРИ ДЛИТЕЛЬНЫХ ПЕРЕЛЁТАХ

На основании расчета биологических ритмов и анализа биоритмологических критериев неспецифической адаптоспособности основных физиологических показателей сердечно-сосудистой системы, оценено состояние неспецифической адаптоспособности организма спортсменов высокой квалификации после перелёта через несколько часовых поясов.

Ключевые слова: биологический ритм, хронобиологический анализ, неспецифическая адаптоспособность, перелёты, сердечно-сосудистая система

Необходимость приспособления к изменяющимся условиям внешней среды требует определенного напряжения регуляторных механизмов [5, с.88, 6, с.102], ведущее место среди которых занимают неспецифические реакции [4, с.85]. И именно средствам повышения общей неспецифической реактивности организма принадлежит ведущая роль в ускорении адаптации организма спортсменов, в том числе и к физическим нагрузкам [3, с.87]. В настоящей работе на основании анализа циркадианных ритмов показателей сердечно-сосудистой системы рассчитаны и оценены критерии неспецифической адаптоспособности организма спортсменов, и их изменение после перелёта через несколько часовых поясов.

Измерения физиологических показателей проводились накануне вылета на тренировочные сборы, а затем в конце второй и третьей недель пребывания и по возвращении в г. Сургут. Измерения осуществлялись с хронобиологических позиций 4 раза в сутки: в 8, 12, 16 и 20 часов. Измерялись: температура тела, частота сердечных сокращений, систолическое и диастолическое артериальное давление. Из полученных данных рассчитывались: пульсовое и среднее динамическое давление, систолический и минутный объем сердца, периферическое сопротивление сосудов. Полученные данные подвергли математической обработке как указано в работе [1, с.89]. Расчёт биоритмологических критериев неспецифической адаптоспособности делали как описано в работе [2, с.1000], рассчитывая: критерий оценки степени организованности единичной суточной кривой – (КО), критерий степени постоянства структуры кривой в последовательных исследованиях – (КП) и критерий варибельности (КВ).

Таблица 1. Изменение критериев неспецифической адаптоспособности показателей сердечно-сосудистой системы у спортсменов высокой квалификации при длительных перелётах

	ЧСС	СО	МОК	САД	ДАД	СДД	ПД	ПСС
критерий степени организованности единичной суточной кривой								
до вылета	3.0	3.0	2.66	3.66	3.0	3.33	3.0	2.66
3 дня	3.0	2.66	2.33	3.66	3.0	3.33	2.66	2.0
7 дней	2.66	2.66	2.33	3.66	2.66	3.0	2.33	2.33
14 дней	2.66	2.66	2.0	3.66	2.66	2.66	2.33	2.33
21 день	3.0	2.0	2.0	3.66	2.33	2.33	2.33	2.0
дома	3.33	2.0	2.0	3.0	1.66	2.0	2.33	2.0
критерий степени постоянства структуры кривой								
до вылета	3/9	5/9	5/9	3/9	5/9	3/9	5/9	5/9
2 дня	3/9	3/9	5/9	3/9	7/9	3/9	3/9	4/9
7 дней	3/9	3/9	3/9	3/9	5/9	3/9	3/9	3/9
14 дней	5/9	3/9	5/9	3/9	3/9	3/9	3/9	5/9
21 день	3/9	5/9	3/9	7/9	5/9	4/9	9/9	3/9
дома	4/9	5/9	3/9	5/9	3/9	3/9	7/9	3/9
критерий варибельности ритма								
до вылета	2	2	4	2	3	2	3	5

	ЧСС	СО	МОК	САД	ДАД	СДД	ПД	ПСС
2 дня	2	2	5	2	3	2	5	5
7 дней	2	2	5	2	3	2	5	5
14 дней	2	2	4	2	3	2	4	5
21 день	2	2	3	2	2	2	3	4
дома	2	2	2	2	2	2	3	3

Анализируя полученные результаты, прежде всего, следует отметить, что функциональное состояние сердечно-сосудистой системы спортсменок выглядит вполне прилично, что не удивительно, учитывая уровень спортивного мастерства испытуемых. Однако, адаптационные возможности, определяются не столько состоянием, сколько способностью к перестройкам, по возможности быстрым и максимально адекватным внешним воздействиям. С этой точки зрения ситуация выглядит менее оптимистичной. Так, анализ КВ показывает, что даже исходно только у четырех показателей сердечно-сосудистой системы величина этого критерия превышает границу удовлетворительной отметки и такая ситуация сохраняется на протяжении всего времени пребывания. В подтверждение наличия проблем с состоянием неспецифической адаптоспособности, говорит уменьшение КО, что свидетельствует о снижении выраженности самого ритма. Более того, поскольку изменения КО разных показателей кровообращения происходят асинхронно, и степень и направления их изменения никак не связаны друг с другом, можно предположить что синхронизации ритма с новыми факторами так и не происходит. И эта ситуация в полной мере отражается изменениями КП, величина которого даже исходно, ни у одного из показателей системы кровообращения не приближается к удовлетворительному, и картина остаётся таковой на протяжении всего времени пребывания.

Таким образом, мы можем утверждать, что адаптационные возможности организма спортсменок после перелета активируются очень незначительно, и причина этого в низком исходном уровне неспецифической адаптоспособности, что следует учитывать при организации тренировочного режима и при составлении графика спортивных соревнований. Кроме того, следует в обязательном порядке организовать систему реабилитационных мероприятий направленных на восстановление адаптационных возможностей, что позволит не только улучшить состояние организма, но и поднять качество спортивного мастерства.

Список литературы

1. Апокин, В.В. Функциональный анализ ритма в оценке адаптационного резерва организма спортсмена / В.В. Апокин, Д.А. Быковских, А.А. Повзун // Теория и практика физической культуры. - 2015. - № 4.- С. 89.
2. Моисеева, Н.И. Биоритмологические критерии неспецифической адаптоспособности / Н.И.Моисеева // Физиология человека. –1982. – Т.8, №6. – С.1000-1005.
3. Повзун, А.А. Оценка изменения состояния неспецифической адаптоспособности спортсменов высокой квалификации по показателям сердечно-сосудистой системы при длительных перелётах / А.А. Повзун, В.В. Апокин, А.А. Пешков // Теория и практика физической культуры. – 2011. - № 9. – С.87-89.
4. Повзун, А.А. Биоритмологическая оценка роли физической культуры в организации оздоровительной работы в ВУЗе / А.А. Повзун, В.Д. Повзун, В.В. Апокин // Теория и практика физической культуры. – 2013. – № 2. – С. 85-88.
5. Повзун, А.А. Биоритмологические особенности состояния адаптационных возможностей организма спортсменок пловцов различных климато-географических регионов / А.А. Повзун, В.В. Апокин, В.Ю. Лосев, А.С. Снигирёв // Теория и практика физической культуры. - 2013. - № 3. - С. 88-93.
6. Савиных Л.Е. Биоритмологический анализ влияния длительных перелётов на состояние неспецифической адаптоспособности организма спортсменок/ А.А. Повзун, В.В. Апокин, А.А. Киселёва // Теория и практика физической культуры. – 2010 – № 10 – С. 102-104.

УДК 613.2 / 613.7

С.И. КАРТЫШЕВА

кандидат биологических наук, доцент, заведующий кафедрой анатомии и физиологии
Воронежский государственный педагогический университет (Россия, г. Воронеж)

Е.С. ГРОШЕВА

кандидат медицинских наук, доцент кафедры анатомии и физиологии
Воронежский государственный педагогический университет (Россия, г. Воронеж)

О.А. ПОПОВА

кандидат биологических наук, доцент кафедры анатомии и физиологии
Воронежский государственный педагогический университет (Россия, г. Воронеж)

К ВОПРОСУ ИЗУЧЕНИЯ ОСОБЕННОСТЕЙ ОБРАЗА ЖИЗНИ СОВРЕМЕННЫХ ШКОЛЬНИКОВ

В статье представлены данные социологического опроса, освещающие особенности образа жизни школьников города Воронежа. Дана оценка степени распространения некоторых факторов риска для здоровья данной социальной категории.

Ключевые слова: подростки, школьники, образ жизни, здоровье, самооценка, девайсы, гаджеты, недостаточность движений, недостаточность сна

Изучение особенностей образа жизни школьников ведется уже многие годы, однако данный вопрос до конца так и не решен. Несмотря на активную пропаганду ведения здорового образа жизни, дети мало задумываются об этом. Большинство из них знают, что полезно, а что вредно для здоровья, но не руководствуются этими знаниями в своей жизни, что печально, так как растущий организм ребенка особо чувствителен к негативному воздействию факторов внешней среды. Несоблюдение ими режима дня, большая занятость в школе, малоподвижный образ жизни, продолжительное использование современных девайсов и гаджетов, недостаточность сна т.д. - все эти факторы способствуют ухудшению здоровья ребенка [1, с.40; 2, с.533; 3, с.59].

Материалы и методы. Нами было проведено анкетирование 248 школьников города Воронежа. Возраст респондентов составил 13-16 лет (учащиеся 7-9 классов). Для решения поставленных задач, была создана анкета-опросник, которая включала ряд вопросов, раскрывающих некоторые особенности образа жизни современных подростков.

Результаты и обсуждение. Проведенный социологический опрос по изучению самооценки здоровья показал, что 45,9% школьников оценивают свое здоровье как «хорошее», 25,8% считают его удовлетворительным, а 28,2% респондентов ответили, что не задумывались над данным вопросом. Из тех, кто старается следить за своим здоровьем (47,5%), считают его самым главным в жизни. Большинство же подростков (52,5%) не уделяют данному вопросу должного внимания, так как считают его несвоевременным.

Изучение особенностей образа жизни подростков показало, что 67,3% респондентов ведут достаточно активный образ жизни, другие же говорят о недостаточности движений в их жизни, что связывают с большой занятостью в школе и значительной тратой времени на подготовку к урокам. На вопрос: «Сколько времени в будний день Вы проводите за компьютером?» 79% детей указали на ответ «более 3-х часов», причем подавляющее большинство (92,3%) отметили, что это время они в основном тратят на компьютерные игры (преимущественно мальчики) и общение в социальных сетях (преимущественно девочки).

При изучении предпочтений в использовании современных девайсов установлено, что современные подростки чаще работают на ноутбуках и планшетах (71,7% и 10,9%), которые, по их мнению, при длительном использовании, вызывают наименьший дискомфорт для глаз. Смартфоны же большинство детей (69,4%) стараются использовать только вне дома, т.к. они негативно влияют на самочувствие.

Значительное времяпровождение в социальных сетях, а также подготовка к урокам, укорачивают продолжительность сна современного ребенка. Так, только 61,6% спят более 8,5 ча-

сов, тогда как 23,8% респондентов испытывают хроническое недосыпание- их сон в среднем, составляет не более 7 часов, что крайне недостаточно для развивающегося организма.

Заключение. Т.о. несмотря на всеобщую пропаганду ЗОЖ, современные школьники недостаточно на него ориентированы. Большинство из них подвержены факторам риска, что в дальнейшем негативным образом может сказаться на здоровье подрастающего поколения.

Список литературы

1. Булыгина Л.В. Формирование культуры ЗОЖ у школьников как основа системы здоровьесбережения образовательного учреждения// Тез.докл. VIII Всерос. науч.-практ. конф. с междунар. участием «Здоровье населения– основа процветания России». Анапа, 2014.С. 40-42

2. Гончарова И.Г., Картышева С.И., Попова О.А. Роль процесса физического воспитания в формировании состояния здоровья и качества жизни учащихся спортивного и неспортивного профиля обучения// Тез.докл. заоч. IV Всерос. научн.– практ. конф. с междунар. участием «Медико–биологические и педагогические основы адаптации, спортивной деятельности и здорового образа жизни». Воронеж: ВГИФК, 2015. С.533–539.

3. Попова О.А., Картышева С.И., Грошева Е.С. Анализ влияния факторов образовательной среды на состояние здоровья современных школьников// Тез.докл. Междунар. науч. конф. «EUROPEJSKA NAUKA XXI POWIEKA». Przemysl, Poland, 2015. С.59-63.

УДК 616

Б.М. МУСАИБОВ

генеральный директор ООО «Мусаиб» (Россия, г. Махачкала)

А.М. ГАДЖИБЕКОВ

аспирант кафедры биотехнических и медицинских аппаратов и систем
Дагестанский государственный технический университет (Россия, г. Махачкала)

ИССЛЕДОВАНИЕ И АНАЛИЗ МЕТОДИК РАННЕГО ОБНАРУЖЕНИЯ ЗЛОКАЧЕСТВЕННОЙ ОПУХОЛИ

Проведенные в работе исследования, показывают, что имеется принципиальная возможность диагностики и дифференцирования здоровых и патологических тканей на основе значений импеданса, измеренных на различных участках частичного диапазона [1÷3].

Ключевые слова: злокачественные опухоли, эластография, онкология, клиническая практика, диагностика злокачественной опухоли

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) в 2015 году опубликовала данные, в соответствии с которыми в 2012 году порядка 7 миллионов человек умерли – каждый восьмой из общего числа умерших в мире – из-за загрязнения воздуха. Этот показатель более чем вдвое превышает предшествующие оценки и подтверждает, что в настоящее время загрязнение воздуха является самым крупным в мире экологическим риском для здоровья. Сокращение загрязнения воздуха может сохранить миллионы жизней. В частности, данные свидетельствуют о более сильной зависимости между воздействием загрязненного воздуха как внутри помещений, так и в атмосфере и сердечно-сосудистыми заболеваниями, такими как инсульты и ишемическая болезнь сердца, а также между загрязнением воздуха и раком.

Исследования показывают, что данное заболевание со временем имеет тенденцию к развитию и переходу на поздние стадии, прогноз которых весьма неблагоприятен. В то же время, при раннем обнаружении заболевания шансы на выживание достаточно велики и соответствующее лечение в большинстве случаев заканчивается полным выздоровлением больного.

Выбор метода и технических средств диагностики злокачественных опухолей является одним из основных компонентов лечения больных онкологическими заболеваниями. Анализ результатов, кроме ответа на вопрос о наличии опухоли, должен способствовать получению информации о типе опухоли, стадии и о вовлечении в патологический процесс смежных с пораженным органом анатомических структур.

Традиционные консультации врача-онколога, методы и технические средства диагностики предназначены только для констатации факта наличия злокачественной опухоли у пациен-

та, обратившегося к врачу-онкологу. Именно поэтому сегодня общепризнано новое направление развития методов диагностики рака – разработка ранних методов диагностики, позволяющих обнаружить его в начальной стадии развития и спасти жизнь больного.

Новый подход, анализируемый в работе, заключается в представлении человеческого организма как диагностической системы с переменными во времени параметрами (СПВП) или просто параметрических систем, для описания которых необходима разработка таких его моделей, которые отражали бы временные вариации параметров и соответствовали принципам биологической оптимальности.

Такое представление позволяет применить к исследованию организма человека теорию и практику параметрических систем [1] это позволяет применить для ранней диагностики онкологических заболеваний метод определения обобщенных резонансных характеристик исследуемых биообъектов (участка живой ткани, отдельных органов, систем организма и др.), основанных на представлении биообъекта как СПВП. О состоянии тканей человеческого организма при этом можно судить по виду частотных характеристик исследуемых объектов и величинам об их состоянии.

Предварительные исследования показали перспективность данного направления для раннего обнаружения злокачественной опухоли человека.

Инновационный метод и технические средства ранней диагностики онкозаболеваний.

На ранних стадиях развития большинство злокачественных образований лечатся довольно успешно. Относительно недавно появилась уникальная технология диагностики **ElastoScan (эластография)**. Это скрининговый метод, позволяющий диагностировать и дифференцировать доброкачественные и злокачественные образования в организме на ранних стадиях развития опухоли.[2]

Первые работы по изучению возможностей данной технологии появились в начале 90-х годов XX века (Garra B.S 1997, Lee F., 2001, Ophir J.M 1991). Сегодня «эластография» или «соноэластография» подразумевает специальную технологию визуализации тканей и органов, основанную на различии эластических свойств нормальных и патологических тканей и реализованную в ультразвуковых диагностических приборах (Анисимов А.В. 2009). Особый интерес представляет изучение возможностей ЭГ в ранней и дифференциальной диагностике РПЖ (Altman A.L 2001, Frausher F. 2007).

Эластография - метод визуализации мягких тканей на основе различий характеристик их упругости. По своей сути метод очень схож с ультразвуковым. Однако данный метод позволяет более чётко дифференцировать злокачественные опухоли и другие образования. Датчик для проведения эластографии подсоединяется к современным УЗИ - аппаратам. [3]

Исследования показывают, что злокачественные опухоли по своей структуре гораздо более плотные, чем все остальные образования. Благодаря этой характеристике их достаточно чётко можно диагностировать при выполнении обследования. В процессе проведения эластографии на исследуемую ткань оказывают дополнительное механическое давление. При этом вследствие неодинаковой эластичности, неоднородные элементы ткани сокращаются по-разному. Это позволяет точнее определить форму злокачественной опухоли, "маскирующей" под здоровую ткань, а также диагностировать рак на ранних стадиях развития.

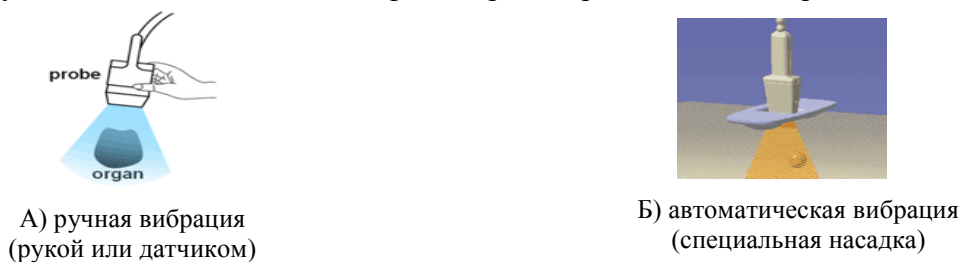


Рис. 1. Наложение давления

В настоящее время данная методика не вошла в широкую клиническую практику, однако есть большое преимущество, по сравнению другими способами.

В приведенной ниже таблице указаны основные преимущества эластографии.

Таблица 1. Основные преимущества эластографии

1	Эластографию можно проводить сколько потребуется, поскольку она абсолютно безвредно.
2	Эластография проще, вся процедура занимает 5-15 минут.
3	Безболезненный и доступный (по цене) способ диагностики
4	Не требует специальной подготовки, но при этом показывает высокую информативность

Новая методика и технические средства нашли применение при проведении:

- 1) Онкология - диагностика и классификация рака молочной железы, печени, простаты; Мониторинг изменений при лечении злокачественных образований.
- 2) Кардиология - выявление тромбов и других проблем сердца на самых ранних стадиях.
- 3) Трансплантология (мониторинг отторжения трансплантированной почки).

Пластическая хирургия - мониторинг состояния «обновленных» участков кожи, а также состояния мышц в оперированных зонах.

Список литературы

1. Березовский В.А., Колотилов М.Н. Биофизические характеристики тканей человека: Справочник. Киев: Наукова думка, 1990.
2. Магомедов Д.А., Гаджиев М.И., Алиев Э.А. Методы синтеза цифровых параметрических фильтров.//Вестник ДГТУ. Технические науки, вып. 1. Махачкала, 1997, с. 88-90.
3. Магомедов Д.А. Основные принципы построения биомедицинской аппаратуры на основе структур с переменными параметрами и.//Тезисы всероссийской НТК "Медицинские информационные системы МИС-98". -Таганрог, 1998, с. 99.

УДК 615.82(072.8)

Б.В. РАГОЗИН

соискатель кафедры управления сестринской деятельностью медицинского факультета
зав. кафедрой аюрведы Института восточной медицины
Российский университет дружбы народов (Россия, г. Москва)

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЙОГИ И АЮРВЕДИЧЕСКОЙ МЕДИЦИНЫ В РОССИИ

Йога и аюрведа — древнейшие учения, история существования которых насчитывает более 5000 лет. Знания йоги и аюрведы в разное время оказали влияние на различные направления медицины: от древнегреческой на Западе до китайской и тибетской на Востоке. Йога и аюрведа не теряют своих позиций и в современном мире, они пользуются большой популярностью на всех континентах. В Индии аюрведа признана официальной медициной наравне с современной медицинской наукой, а йога используется во всех областях, связанных с поддержанием здоровья. В данной статье мы представим хронологию развития йоги и аюрведической медицины в России, рассмотрим имеющуюся на русском языке научную литературу.

Ключевые слова: аюрведа, аюрведа в России, аюрведическая медицина, развитие аюрведы, история аюрведы, история йоги, йога в России, йога, исследования по йоге, йога Патанджали, методы оздоровления

Развитие йоги в России

Первое упоминание о йоге на русском языке появилось в книге «Багуат-гета, или Беседы Кришны с Аржуном», изданной в 1788 г. московским изданием Н. Новикова. Перевод А. А. Петрова [2].

В 1788 г. впервые издана «Багуат-гета, или Беседы Кришны с Аржуном». В книге впервые на русском языке объясняется значение и процесс йоги. В дальнейшем было сделано еще несколько вариантов переводов, в т. ч. А. П. Казначевым в 1909 г., А. А. Каменской и И. В. Де Манциарли в 1914 г. [4].

На рубеже 19-20 вв. в России появились работы йога Рамачарака, это псевдоним американского писателя Вильяма Актинсона. Были переведены публикации по мантра йоге, янтра йоге, кундалини йоге, дхьяна йоге и шакти йоге [16]. В дальнейшем в Санкт-Петербурге переведены и изданы еще две работы «Учение йогов о психическом мире человека», 1914 г. и «Пути достижения индийских йогов», 1915 г. Спустя многие годы после смерти автора его

книги продолжают переиздаваться и оставаться полезным источником для всех, кто начинает изучать философию и практику йоги.

В дореволюционный период в России, было переведено на русский язык и издано большое количество книг по йоге. Среди них курс лекций «Раджа-йога», прочитанный Вивеканандой в Нью-Йорке зимой 1895-1896 гг., а также его перевод Йога-сутр Патанджали с комментариями. Вивекананда Свами (псевдоним, настоящее имя Нарендранатх Датт) в 1890-х выезжал в США, Великобританию, Японию с целью популяризации йоги. В России перевод «Раджа-йоги» сразу же приобрел широкую известность, его изучали с большим интересом многие выдающиеся деятели мировой культуры. Именно «Раджа-йогу» получил в подарок от индийского ученого Анендры Кришна Датты Л. Н. Толстой в сентябре 1896 г. В ответном письме писатель отмечал, что книга понравилась ему как рассуждение о том, что есть истинное «Я» человека. На русском языке «Раджа-йога» издавалась в 1906 г. Другие работы Вивекананды были переведены на русский язык чуть позже: «Бхакти -йога» в 1914 г. [7] и «Карма-йога» в 1916 г. [8].

В 1909 г. на русский язык перевели книгу французского автора Поля Седира, в ней описана практическая сторона йоги — упражнения для развития здоровья и внутренних способностей. Книга была переиздана в 1912 г. [17].

Автор одного из лучших переводов «Махабхараты» и «Бхагавад гиты», известный врач, доктор наук, академик и знаток иностранных языков Б. Л. Смирнов (1891—1967), писал об этом времени так: «В начале текущего века в Европе, да и в России, прокатилась огромная волна моды на йогу; книжные витрины пестрели яркими красными, зелеными, фиолетовыми обложками книжек, трактующих об йоге. “С легкостью мысли необычайной” разные американские и прочие бизнесмены под манящими псевдонимами “йогов”, ухватив кое-что из переводов подлинных памятников и снабдив ухваченное доброй толикой собственной фантазии, создавали “руководства” по практике йоги без учета истинного смысла этой практики, без учета физиологических и психофизиологических закономерностей, хорошо известных мыслителям Древней Индии... Получалось что-то очень жалкое и нездоровое. Это явление очень верно отразил в двадцатых годах О. Шмитц: “Бесконечное множество европейцев занимается йогой. Неисчислимы книги, написанные полуграмотными для полуграмотных, пытаются ввести технику... но мы не встретили йогогина-европейца или же встречали в таком головокружительно-гротесковом виде, что они вызывают у нас только улыбку”» [30].

Мало что известно о развитии йоги в период после революции и до 1960-х гг. Однако, есть упоминания о том, что в 1930-е гг. йогой занимались узники советских лагерей. В романе Солженицына «В круге первом» один из героев, Дмитрий Сологдин, изо дня в день упорно практиковал бесконечные скручивания, выталкивания, сжимания и прогибы. И так поступали очень многие, чтобы в непростых условиях, среди голода, холода, вшей и клопов сохранить крепость тела и рассудка.

Шестидесятые годы — начало расцвета йоги в СССР

Оттепель 1960-х сказала не только на развитии искусства, науки, кинематографии, но и открыла новые возможности для интересующихся йогой. Впервые за долгое время были написаны статьи, защищена диссертация по философии йоги, была открыта самая первая в Советском Союзе школа йогов. В начале 1970-х гг. йога из Индии выписали в страну на государственном уровне для изучения использования йоги для подготовки советских космонавтов.

В 1964 г. Профессор В. В. Бродов (1912—1996) защитил докторскую диссертацию по философии на тему «Прогрессивная философская и социологическая мысль Индии в Новое Время» (1964). В качестве учёного секретаря в 1965 г. он принял участие в подготовке к изданию «Истории философии», где им написаны отдельные главы по истории индийской философии и йоге, а также ряда других книг и публикаций по этому направлению.

В. В. Бродов на своем примере почувствовал хороший эффект от занятий йогой. К 1960-м годам, будучи ветераном, получившим ранения во время ВОВ, он на себе ощутил, как занятия йогой помогают решить проблемы пошатнувшегося здоровья. Он стал одним из первых в стране поклонников и пропагандистов йоги. Ему также удалось участвовать в закрытой группе подготовки космонавтов с индийским йогом Дхирендрой Брахмачари в начале 1970-х годов.

Одно из самых громких начинаний Бродова — его участие в качестве соавтора и главного консультанта первого советского документального фильма о йоге «Индийские йоги — кто они?», вышедшего в прокат в СССР в 1970 г. и вызвавшего взрыв интереса и к йоге, и к самой Индии. В конце 1980-х он станет первым председателем Ассоциации йоги СССР.

В 1963 году по линии культурного обмена в Индию отправился преподаватель хинди в МГУ, филолог А.Н. Зубков. В 1991 году он напишет труд по йоге «Хатха-йога для начинающих» [9]. А тогда, в 1960-е годы, он стал первым сертифицированным преподавателем йоги в СССР и автором статей по лечебной гимнастике йогов. Проведя четыре года в Индии, он познакомился с Шри Рам Кумар Шармой (учеником Свами Шивананды), под руководством которого начал практиковать упражнения йоги. По окончании обучения Шри Рам Кумар выдал Зубкову сертификат, позволяющий ему преподавать йогу и лечить с помощью йоги. Вернувшись на родину, Зубков проделал огромную работу по популяризации йоги в СССР.

«С его легкой руки журнал под названием «Сельская молодежь» напечатал четыре статьи о йоге. И уже через пару дней редакционный ящик стал разбухать от писем - одни благодарили, другие просили консультации. А некоторые каким-то хитрыми способами находили домашний номер Зубкова и звонили в три часа ночи, изъявляя желание прямо сейчас приехать к нему домой для беседы» (Лиза Саина «История советской йоги: от Станиславского до Солженицына») [12].

Ю.Н. Полковников, корреспондент журнала «Сельская молодёжь», воодушевившийся встречей с Зубковым, позже издаст и собственные работы по популяризации йоги, в частности, в 1995 г. книгу «Как продлить годы жизни: целительная йога».

В 1970-е годы именно Зубков написал сценарий фильма «Индийские йоги — кто они?». После его выхода на экраны в СССР появилась своеобразная «мода на йогу».

Интерес к йоге к 1970-м гг. дошел до уровня советского правительства, которое пригласило в страну видного йога Дхирендру Брахмачарьи для внедрения техник йоги в подготовку космонавтов. Он читал космонавтам лекции и проводил практические занятия в закрытой группе.

В 1963 году первая в Москве и Советском Союзе школа йогов была открыта Г. Г. Стаценко. В 1989 году школа была преобразована в Академию йоги — высшее профессиональное учебное заведение. В 1994 году Академию переименовали в Институт Йога Гуру Ар Сантэма (ИЙГАС). Стаценко и в настоящее время является учителем Школы и ректором ИЙГАС.

Еще одна незаурядная личность, сыгравшая роль в развитии йоги в России — академик, инженер-изобретатель в области ракетной техники Я. И. Колтунов (1927 г. р.). Ян Иванович с раннего возраста увлекался физкультурой. Во время учёбы в МАИ стал мастером спорта. В силу своей профессиональной деятельности он много времени проводил на испытательных полигонах с очень напряжённым режимом работы. Физкультура и йога помогали ему справиться с напряжением. После 50-ти лет он ощутил потребность делиться накопленным опытом оздоровления и самосовершенствования с другими людьми и организовал группу на основе медитативного бега, йоги и ушу в подмосковном Болшево. Затем был основан клуб «Космос», занятия в котором пользовались большим успехом и привлекали очень большое количество людей. В связи с деятельностью клуба был исключён из рядов КПСС в 1983 г. и уволен с работы. После изменения политической ситуации в стране возобновил занятия клуба, активно пропагандировал его методики, участвовал в организации и проведении слётов, организовывал филиалы в других городах, а также в Украине и Казахстане.

В 1980-1981 гг. писатель и журналист В. И. Воронин опубликовал цикл статей по хатха-йоге в журнале «Наука и жизнь», а также выпустил книгу «Хатха-йога».

В 1982 году была опубликована книга В. Г. Верещагина «Физическая культура индийских йогов» (под реценз. И. П. Ратова). Книга, ориентированная на широкий круг читателей, пропагандировала «методы тренировки йогов». Автор изложил «методы физической культуры индийских йогов таким образом, чтобы пробудить у читателя интерес к их дальнейшему творческому обсуждению и исследованию», ведь все утверждения о полезности занятий физкультурой так и останутся лишь благими пожеланиями, если идея увеличения объема физической тренировки не станет внутренним убеждением каждого и, таким образом, явится побуждающим мотивом рассматривать ее как часть общей культуры человека.

В 1988 г. при ЦНИИ медико-биологических проблем спорта Госкомспорта СССР был организован научно-практический Центр нетрадиционных методов оздоровления [14]. В нем работали отделы тайской гимнастики, ушу, йоги, тибетской медицины, бесконтактного массажа, дыхательной гимнастики, иглорефлексо- и мануальной терапии. За первые полгода существования центра курс оздоровления прошли свыше 1500 человек. Центром проводились совместные исследования с Лабораторией немедикаментозных методов терапии Первого Московского медицинского института клинической и экспериментальной медицины Сибирского отделения АМН СССР.

В конце 1980-х по направлению Министерства Здравоохранения СССР кандидат психологических наук Е. О. Федотова едет в командировку в Индию для изучения различных техник работы с телом. За 4 месяца своего путешествия по стране она посещает множество центров йоги, в том числе Институт йоги в Пуне на юге Индии под руководством Шри Б.К.С. Айенгара. По возвращении из командировки Елена Федотова начинает активно пропагандировать йогу Айенгара. Благодаря ей и группе единомышленников в 1989 году в Москву на конференцию по йоге приехал сам Шри Б.К.С. Айенгар.

В том же 1989 году в СССР впервые приехал гуру кундалини Йоги Бхаджан. Позже он дал инициацию Якову Маршаку, который начал с помощью техник кундалини-йоги помогать наркозависимым подросткам.

В 1989 г. Л. И. Тетерников (1941-2012) организует Ассоциацию Йоги СССР и занимается популяризацией йоги в России и на Украине. Тетерников был организатором первой легальной Всесоюзной конференции «Йога. Проблемы оздоровления и совершенствования человека» и первого открытого семинара в Сочи. В 1990 г. вышли его первые книги «Йога как система практики» [32] и «Хатха-Йога для начинающих» [33].

В 1992 г. издательство «Знание» выпустило книгу Л. И. Тетерникова под названием «Рациональная Йога», после чего её автор организует в Москве телесно ориентированную духовную авторскую Школу «Рациональная Йога» на основе интеграции хатха-йоги, тантра-йоги, кундалини-йоги и даосской йоги.

Л. И. Тетерников преподавал терапевтические курсы индийской йоги (хатха-йоги) начиная с 1975 г., основной контингент занимающихся составляли женщины. Л. И. Тетерников считал, что реальной основой йоги является тантра, и что хатха-йога есть единение мужского и женского начал. Поэтому в 1994 г. он уехал в США, где преподавал йогу и получил первую инициацию в тантрическую традицию от мастера Ишта-Йоги Рода Страйке. В 1996 г. вышла его книга «Тантра: Йога с партнером».

В 1996 г. в Санкт-Петербургской Академии физической культуры имени П. Ф. Лесгафта прошли первые научные исследования, проведенные с использованием йоги. Т. В. Састамойнен защитила диссертацию «Тренировочная программа восстановительно-профилактической направленности для работников тяжелого физического труда» [29]. Исследования подтвердили, что комплексные занятия, проводимые в физкультурно-оздоровительных цеховых центрах и включающие упражнения йоги, являются эффективным средством снижения заболеваемости и повышения адаптационных возможностей основных функциональных систем организма рабочих. Использование в тренировочной программе упражнений йоги и массажа позвоночника в сочетании с традиционными средствами физической культуры позволили снизить заболеваемость кардиореспираторной системы на 54.5%, нервно-мышечной — на 45.6%. Выяснено, что динамика физических нагрузок по системе йоги Патанджали, планируемая с учетом морфофункциональных особенностей организма занимающихся, оказывает благотворное влияние на эффективность послесменного восстановления работоспособности рабочих, а также развивает статическую выносливость рук, динамическую выносливость рук и передней части туловища.

В 1998 г. появилось еще одно исследование с использованием йоги: «Методика оздоровления лиц среднего возраста, занимающихся умственным трудом» [10] по диссертации Л. В. Попадьной. В нем принимали участие люди среднего возраста, связанные с умственной деятельностью, имеющие специфические отклонения в состоянии здоровья, требующие определенных психофизических корректирующих воздействий. Предметом исследований стали специфические реакции организма на традиционные и нетрадиционные для России виды оздоровительных воздействий, в

том числе йога. Значимость работы была заключена в обосновании и апробировании нового направления в изучении эффективности влияния древних видов оздоровления (системы йоги Патанджали), используемых с учетом состояния здоровья, психофизических реакций на нагрузку и фазовых лунных влияний на занимающихся. Было установлено, что использование йоги и закаливания позволяет в течение длительного времени избегать простудных заболеваний, стрессовых реакций, обострений имеющихся отклонений в состоянии здоровья, корректировать небольшие отклонения в состоянии сердечно-сосудистой и нервной систем и опорно-двигательного аппарата, обеспечивать профессиональную работоспособность на высоком уровне. Причем наилучшие результаты от занятий йогой достигаются во время фаз растущей луны и фазы полнолуния. Было также установлено, что психофизическое оздоровление, которое дает йога Патанджали, следует рассматривать не столько как физическое упражнение, сколько как социально-педагогическую систему, формирующую у занимающихся сознательное отношение к занятиям физической культурой, потребность в здоровом образе жизни, в целом обеспечивающую активное творческое долголетие и осознанность своей социальной полезности и значимости.

В 2001 г. в Смоленске И. А. Грец было проведено исследование по теме «Индивидуальное программирование занятий оздоровительной физической культурой для женщин 30–40 лет» [11]. Также, как и исследования Е. П. Самсоновой по теме диссертации «Комплексные физкультурно-оздоровительные занятия на основе йоги с женщинами среднего возраста (30–40 лет)» [13], показали снижение психических напряжений и умственных стрессов. Исследования имеют большую важность в связи с тем, что у женщин после 35 лет начинают проявляться симптомы наиболее распространенных заболеваний: остеохондроза, атеросклероза, ожирения, диабета, астмы, гипертонии, заболеваний органов репродуктивной системы.

В последнее время было сделано большое количество исследований с использованием системы Патанджали. На основании этих и других исследований была выпущена книга Б. В. Рагозина «Йога для начинающих: Руководство для самостоятельных занятий» [21]. и опубликовано несколько научных статей: «Динамика психофизиологических показателей при физической нагрузке оздоровительной направленности по системе йоги Патанджали» [26], *The influence of Patanjali yoga (health improving physical activity) on the nervous system and physiological indicators of human body* [1], «Влияние аюрведического образа жизни и практики йоги Патанджали (физической нагрузки оздоровительной направленности) на функциональное состояние организма» [27] и т.д.

Развитие аюрведы в России

В Советском Союзе впервые серьезный интерес к аюрведе появился после катастрофы на Чернобыльской АЭС, с тех пор аюрведа активно развивается в России [20].

Большой вклад в переводческую деятельность и формирование базовой терминологии аюрведы на русском языке внесло издательство «Саттва», выпустившее переводы книг авторитетных западных и индийских авторов. Это книги Давида Фроули: «Аюрведическая терапия» и «Аюрведа и ум: аюрведическая психотерапия». Книги Васанта Лада: «Аюрведическая кулинария», «Диагностика по пульсу», «Домашние средства аюрведы», «Травы и специи». Книги Роберта Свободы: «Секреты аюрведы», «Пракрити. Ваша аюрведическая конституция», «Аюрведа: жизнь, здоровье и долголетие» и многие другие.

На фоне дефицита переводческой деятельности и работы с аюрведическими источниками начала формироваться русскоязычная терминологическая основа аюрведической медицины. Профессор М. А. Суботялов опубликовал в русскоязычном пространстве более 70 статей и монографий. Монография «Аюрведа: источники и характеристика» (Суботялов М.А., Дружинин В.Ю.) [31] стала первым серьезным учебником по истории и методологии аюрведы для русскоязычных студентов.

Имеются также терминологические исследования доцента МГУ И. И. Богатыревой, изучавшей лексику в древнеиндийских медицинских трактатах [3].

В целом же, несмотря на большое количество популярных статей и литературы, квалифицированных переводов основополагающих медицинских трактатов аюрведы с санскрита на русский язык недостаточно, в этом направлении должна быть проведена большая научная работа [31].

В период с 1996-1998 гг. в Московском НИИ педиатрии и детской хирургии МЗ РФ докторами аюрведы под наблюдением врачей аллопатической медицины с документированными положительными результатами были пролечены 105 детей от 3 до 16 лет. В исследованиях участвовали дети с бронхиальной астмой [13], желудочно-кишечной патологией, детским церебральным параличом, вегетососудистой дистонией, сколиозом.

На протяжении всего лечения проводился ежедневный медицинский контроль состояния детей с привлечением полного комплекса клинических, лабораторных, инструментальных электрофизиологических методов исследования (ЭЭГ, РЭГ, ЭКГ, ультразвуковые, рентгенологические и др. методы). После лечения в стационаре наблюдение продолжалось в амбулаторных условиях. У 95% детей после курса лечения по методикам аюрведы с применением растительных препаратов, массажа и йоги был отмечен высокий и достаточно стойкий (до 2 лет) клинический эффект по основным заболеваниям и сопутствующим жалобам, таким, как головная боль, вестибулопатия, нарушение сна, повышенная утомляемость, психоэмоциональная возбудимость и пр. У детей с ДЦП произошло улучшение координации движений, увеличилась мышечная сила, походка стала более устойчивой, улучшились гемодинамика и показатели биоэлектрической активности мозга [4]. Аюрведический метод «расаяна» также показал положительное действие при применении у 32 детей с диагнозом олигофрения. У детей улучшились поведение, психическое состояние, иммунное и физическое развитие [22].

В ходе аюрведического лечения помимо исчезновения жалоб и регресса основных клинических проявлений была отмечена положительная динамика общесоматических проявлений, неврологических расстройств, улучшилась церебральная гемодинамика, что свидетельствует о прямом и положительном влиянии проводимого лечения на все стадии патогенеза этих заболеваний. Ни у одного ребенка не было отмечено каких-либо осложнений, нежелательных реакций, токсических и аллергических проявлений на применяемые препараты аюрведы. Опыт применения аюрведических методов в педиатрии показал возможность и эффективность их использования в целом ряде заболеваний.

Более того, под руководством А.В. Капустина был разработан и адаптирован для педиатрической практики ряд методов аюрведической медицины [15].

С 1999 по 2010 г. в Санкт-Петербурге выходил журнал «Аюрведа – наука о жизни». Главный редактор И. И. Ветров [6] внес большой вклад в развитие аюрведической и тибетской медицины в России. Он руководил также медицинским центром «Дханвантари» в Санкт-Петербурге, вел обширную научно-исследовательскую работу в области аюрведической медицины и написал целый ряд книг по аюрведе [5].

С 2002 по 2009 гг. И. И. Ветров руководил Институтом аюрведической медицины при Государственной медицинской академии им. Мечникова (ныне Северо-Западный государственный медицинский университет имени И. И. Мечникова). Десятки врачей прошли курс по аюрведической медицине, который вели индийские доктора вместе с российскими специалистами, было разработано и напечатано большое количество методических пособий.

В 2007 году Б. В. Рагозин, первый российский гражданин, закончил Бакалавриат аюрведической медицины и хирургии (BAMS, Bachelor of Ayurvedic medicine and surgery) в Гуджаратском аюрведическом университете (Джамнагар, Индия). Он также прошел курсы по йога-терапии BNYT (Bachelor of Naturopath & Yoga Therapy) и получил степень Доктора альтернативной медицины MD (A.M.) в Индийской федерации альтернативной медицины (Indian Board of Alternative Medicine) в Калькутте, Индия.

С 2009 по 2012 гг. В департаменте дополнительного профессионального образования при медицинском факультете Российского университета дружбы народов (РУДН) Б. В. Рагозиным проводились курсы «Аюрведическая медицина». Было напечатано несколько методических рекомендаций и методических пособий.

Б. В. Рагозиным проводятся исследования по йоге и аюрведе, результаты которых описаны в научных статьях: «Сравнительная характеристика функций внешнего дыхания у практикующих йогу при воздействии аюрведического массажа абхьянги (масляного массажа)» [23], «Аюрведические техники массажа и их воздействие на организм» [18], «Йога Патанджали:

методические рекомендации для занятий физической нагрузкой оздоровительной направленности по системе йоги Патанджали» [28] и др. Также издан ряд монографий Б. В. Рагозина: «Вкус жизни: целительные свойства трав и плодов» [19]. «Формула здоровья: целебные свойства пряностей» [24], «Аюрведическая медицина: методические рекомендации» [25].

Список литературы

1. Ragozin B. V. The influence of Patanjali yoga (Health improving physical activity) on the nervous system and physiological indicators of human body. / Третья международная научно-практическая конференция 23.04.2015. Современная парадигма научного знания: актуальность и перспективы. / материалы. с. 149-152.
2. Багуат-гета, или бесѣды Кришны съ Аржуномъ, съ примѣчаніями. Переведенныя съ подлинника писаннаго на древнемъ Браминскомъ языкѣ, называемомъ Санскритта, на Английской, и съ сего на Россійской языкѣ. Въ Университетской Типографіи у Н. Новикова. 1788. // Lib.Ru: Библиотека Максима Мошкова URL: http://az.lib.ru/i/indijskaja_1/text_bhagavat-gita_oldorfo.shtml
3. Богатырева И. И. Общеиндоевропейская лексика в древнеиндийских медицинских трактатах // Восток. Афро-азиатские общества: история и современность, журнал, Издательство: Рос. гос. б-ка. 2009. № 6. С. 95-101.
4. Бхагавад-гита или «Песнь Господня» перевод Каменской А. А. и де Манциарли И. В. / Издание журнала «Вестник теософии», опубликованное в типографии Калужской Губернской Земской Управы в 1914 г. / Электронная библиотека. URL: http://bhagavadgita.ru/bg_kamenskaya_manziarli.htm
5. Ветров И. И., Кузьменко А. В. Основы аюрведической медицины. История и метафизика. СПб: Святослав, 2003. 352 с.
6. Ветров И. И., Сорокина Ю. В. Основы аюрведической фитотерапии. СПб: ООО «Аюрведический центр «Дханвантари», 2012. 847 с.
7. Вивекананда Свами Бхакти –йога. СПб, 1914
8. Вивекананда Свами Карма-йога. СПб, 1916
9. Зубков А. Н. Хатха-йога для начинающих. М.: Медицина, 1991. 192 с.
10. Карильо-Аркас А. Х. Традиционная медицина аюрведа в российском здравоохранении. Правовые аспекты. Первый Всероссийский конгресс по аюрведе (Москв, 12-13 апреля 2013 года): материалы / Под ред. Зилова В. Г., Дилипкумара К. В., Сухова К. В. М.: Издательство Первого Московского государственного медицинского университета им. И. М. Сеченова, 2013.
11. Корсун Е. В., Корсун В. Ф., Рагозин Б. В. Об исторических связях России и Индии в области фитотерапии // Второй Всероссийский конгресс по аюрведе / материалы. М., 2015. С. 66 – 67.
12. Лиза Саина История советской йоги: от Станиславского до Солженицына / Электронная библиотека. URL: http://yogalifejournal.com/day_by_day/2012/10/03/made-ussr-istoriya-sovetskoj-yogi-ot-stanislavskogo-do-solzhenicyna
13. Майская С. А., Осокина Г. Г., Ржаницина Р. Ф. Эффективность использования аюрведических методов лечения детей, больных бронхиальной астмой. Традиционная медицина 2000: материалы / М., 2000. С. 429.
14. Нетрадиционное становится привычным // Советский спорт, 20 августа 1989 года, рубрика «Ветры с Востока»
15. Пампура А. Н. Отдел аллергологии и клинической иммунологии. Этапы большого пути (1927–2012). Московскому НИИ педиатрии и детской хирургии — 85 лет. // Под ред. Царегородцева А. Д., Длина В. В., Мизерницкого Ю. Л. М.: Прессарт, 2012. 482 с.
16. Парнов Е. И. Святыни Поднебесной: хождение в срединное государство Китай. М.: Терра, Серия: Путешествие с Парновым, 2008. 560 с.
17. Поль Седир Индийский факиризм, или Практическая школа упражнений для развития психических способностей. Пер. с франц. Трояновского А. В. СПб: Типо-литография И. Лурье и К⁰, Серия «Библиотека оккультных наук». Вып. III, 1909. 125 с.
18. Рагозин Б. В. Аюрведические техники массажа и их воздействие на организм // Фестиваль здоровья, научно-практическая конференция: материалы / Под. ред. Томкевич М. С., Сухова К. В., Егорова В. В. М.: РАНМ, 2013. 127 с.
19. Рагозин Б. В. Вкус жизни: Целительные свойства трав и плодов. М.: Философская Книга, 2009. 400 с. (2000 экз).
20. Рагозин Б. В. История развития аюрведической медицины в России / Международная научно-практическая конференция 31.01.16 г. Развитие науки и образования в современном мире: материалы / Электронный научный журнал 2016. N 1 (4). URL: <http://co2b.ru/docs/enj.2016.01.pdf>

21. Рагозин Б. В. Йога для начинающих: Руководство для самостоятельных занятий. М.: Философская Книга, 2015. 128 с. (2000 экз.)
 22. Рагозин Б. В. Распространение аюрведы в России и в мире и ее применение в качестве основной и сопроводительной терапии ряда заболеваний // Правовое регулирование и перспектива развития традиционной, народной и восточной медицины в Российской Федерации // Круглый стол Комитета по охране здоровья Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации, 20.02.2014 г.: материалы / М.: ГД ФС РФ, Комитет по охране здоровья, 2014. 129 с.
 23. Рагозин Б. В. Сравнительная характеристика функций внешнего дыхания у практикующих його при воздействии аюрведического массажа абьянги (массаж с маслом) // Первый Всероссийский конгресс по аюрведе (12-13 апреля 2013 года): материалы / Под ред. Зилова В. Г., Дилипкумара К. В., Сухова К. В. М.: Издательство Первого Московского государственного медицинского университета им. И.М. Сеченова, 2013. 116 с.
 24. Рагозин Б. В. Формула здоровья: целебные свойства пряностей. М.: Философская Книга, 2009. 240 с. (5000 экз.)
 25. Рагозин Б. В., Адылбаева А. С. Аюрведическая медицина: методические рекомендации. М.: РУДН, 2015. 83 с.
 26. Рагозин Б. В., Кутенев А. В. Динамика психофизиологических показателей при физической нагрузке оздоровительной направленности по системе йоги Патанджали. / III Всероссийская научно-практическая конференция (23 февраля 2015 г.). Проблемы и перспективы развития современной науки: социально-экономические, естественно-научные исследования и технический прогресс: материалы в 2-х ч. / Ростов-на-Дону. Ч.1. стр.54.
 27. Рагозин Б. В., Кутенев А. В. Влияние аюрведического образа жизни и практики йоги Патанджали (физической нагрузки оздоровительной направленности) на функциональное состояние организма / Второй Всероссийский конгресс по Аюрведе (г.Москва, 9-10 апреля 2015 года): материалы под ред. Зиглова В. Г., Журавлёва А. К., Дилипкумара К. В. / М.: ИВМ РУДН, АРИА, 2015, с.92
 28. Рагозин Б. В., Кутенев А. В., Дилипкумар К. В. Йога Патанджали: методические рекомендации для занятий физической нагрузкой оздоровительной направленности по системе йоги Патанджали. М.: РУДН, 2015. 67 с.
 29. Састамойнен Т. В., Тренировочная программа восстановительно-профилактической направленности для работников тяжелого физического труда: диссертация. Санкт-Петербургская Академия физической культуры имени П.Ф. Лесгафта. 1996 г. / Научно-электронная библиотека диссертаций и авторефератов. URL: <http://nauka-pedagogika.com>
 30. Смирнов Б. Л. Санкхья и йога. / В кн.: Махабхарата (Философские тексты). Вып. VII, часть 2. Изд. 2-е. Ашхабад: Ылым, 1981, с.79-214
 31. Суботялов М. А., Дружинин В. Ю. Аюрведа: источники и характеристика. Монография. М.: Философская книга, 2015. 170 с.
 32. Тетерников Л. И. Йога как система практики. Душанбе: Ирфон, 1990г.
 33. Тетерников Л. И. Хатха-Йога для начинающих. М.: Изд. Ассоциации Йоги СССР, 1990 г.
-

ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 550.4.02

Л.Р. НИЗАМОВА

студентка 2 курса

Башкирский государственный университет (Россия, г. Уфа)

О ВЛИЯНИИ РАСПРОСТРАНЕННОСТИ МИКРОЭЛЕМЕНТОВ НА РАЗВИТИЕ ЗАБОЛЕВАНИЙ ЩИТОВИДНОЙ ЖЕЛЕЗЫ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

В статье рассматривается влияние различных геоэкологических факторов на распространенность патологии щитовидной железы (ЩЖ)

Ключевые слова: микроэлементный статус, щитовидная железа, дефицит йода, селен

На сегодняшний день имеется целый ряд сведений, подтверждающих значительное влияние слагающих пород на микроэлементный статус и на здоровье проживающего населения [1, 3, 6]. Классическим примером является взаимосвязь между развитием патологии ЩЖ и микроэлементного статуса населения [7].

ЩЖ, будучи одним из самых главных органов человеческого организма, отвечает за большую часть развития мозга, за процессы метаболизма и адаптации [2]. Недостаток, или неравномерное распределение микроэлементов в организме приводит к сбою в ее нормальном функционировании. В дальнейшем это вызывает различные патологии: эндемический зоб, гипо- или гипертиреоз, кретинизм и повреждения головного мозга. Вызывают их сочетания таких факторов, как: техногенная химическая нагрузка, иммунные нарушения, малые дозы радиации и микроэлементный дисбаланс [3].

Более подробно нами изучен фактор влияния микроэлементного дисбаланса. Главным элементом ЩЖ является йод, распространенность которого в земной сфере крайне неравномерна [2]. Самыми богатыми на содержание йода считаются торфянистые почвы, минимально же содержание йода в подзолистых почвах. Также, не стоит забывать о том, что тип материнских пород предопределяет насыщенность йодом почв, лежащих на них, что в свою очередь определяет их геохимический состав. Аналогичные исследования проводились относительно минерализации воды – наличие положительных ионов К, Na, Mg, Ca в воде способствует задержанию йода [5].

Более поздними исследованиями достоверно подтверждена важнейшая роль селена в развитии патологии ЩЖ: наблюдается дефицит его при патологии и отрицательная корреляция с такими микроэлементами как: Br, Co, Cr, Hg, Th, так как данные микроэлементы связывают и вытесняют селен. Зафиксировано низкое содержание кальция и цинка в видоизмененной щитовидной железе и повышенное – натрия и железа [3].

Для дальнейшего изучения исследование проводилось на территории Республики Башкортостан (РБ), территория которой является уникальнейшим полигоном для исследований. Это обусловлено тем, что республика расположена на стыке двух крупных структур: Восточно-Европейской платформы и Уральских гор, что подразделяет ее на платформенную и складчатую и обуславливает ее природно-климатические и геолого-химические особенности. В платформенной области распространены осадочные породы континентального генезиса, а складчатый пояс представлен магматическими породами с высокой концентрацией в них тектонических нарушений [4]. При исследовании заболеваемости населения республики по трем типам ЙДЗ (узловой, диффузно-узловой и эндемический зоб), использовались статистические данные, изучались геологическая, гидрогеологическая и административная карты РБ.

Самым распространенным типом ЙДЗ по республике оказался эндемический зоб (ЭЗ) со средней распространенностью 187 случаев на 100 тысяч, при том, что общая численность населения РБ равна 4 072 292 чел. (около 8 тыс. выявленных больных). Минимальные показатели опускались до 4 и 7 случаев (Куюргазинский, Кигинский и Иглинский районы), а макси-

мальные превышались более чем в 300 раз: 1287 (Благоварский), 947 (Федоровский) и 822 случаев на 100 тыс. населения (Ермекеевский).

В процессе анализа данных была выделена следующая закономерность: районы с максимальным распространением ЭЗ расположены преимущественно на платформенной части республики и сложены песчаниками, т.е. микроэлементы смыты с территории. А районы с минимальными показателями залегают на карбонатах и в основном расположены на стыке структур или в зонах тектонических нарушений, в результате которых различные микроэлементы поднялись с недр на поверхность Земли, насыщая породы и атмосферу. Исключение составляет лишь Бурзянский район, расположенный в зоне распространения магматических пород, с большим количеством нарушений, и имеющий один из самых высоких показателей – 825 случаев.

Полученные нами результаты, наряду с накопленным теоретическим материалом, еще раз доказывают то, что данный вопрос требует дальнейшего изучения. Результаты позволят прогнозировать патологии ЩЖ и планировать мероприятия по их профилактике, выявляя геологические условия, наиболее благоприятные для здоровья населения.

Список литературы

1. Авцын А.П., Жаворонков А.А. и др. Микроэлементозы человека/ Медицина. Москва. 1991, 495 с.
 2. Andersson M. et al. Iodine deficiency in Europe: A continuing public health problem. World health organization. Switzerland. 2007. 57 p.
 3. Денисова О.А., Барановская Н.В., Рихванов Л.П. и др. Проблема патологии щитовидной железы с позиций геоэкологии и геохимии// Разведка и охрана недр. 2011. № 8. С. 59-63.
 4. Камалетдинов М.А. Новая геология (теория шарьяжей) // Геология. Известия отделения наук о Земле и природных ресурсов Академии наук Республики Башкортостан. 1998. № 3. С. 10-23.
 5. Кашин В.К. Йод в объектах окружающей среды Забайкалья и эффективность обогащения им растений// Химия в интересах устойчивого развития. 2008. № 16. С. 173-182.
 6. Фархутдинова Л.М. Диффузный токсический зоб. Уфа: Гилем, 2011. 139 с.
 7. Фархутдинов И.М., Фархутдинова Л.М. Геоэкологические аспекты проблемы сахарного диабета 2-го типа// Вестник Академии наук Республики Башкортостан. Т.21. № 1 (81). 2016. С. 38-45.
-

Научное издание

**РАЗВИТИЕ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ**

**Сборник научных статей
студентов, магистрантов, аспирантов,
молодых ученых и преподавателей**

В авторской редакции

г. Пермь, 29 марта 2016 г.

Подписано в печать 05.04.2016 г. Гарнитура Times New Roman
Формат 84×108/16. Усл. печ. л. 28,98. Тираж 100 экз. Заказ 5.
ИП Сигитов Т.М., 614010, г. Пермь, ул. Героев Хасана, 11а
тел.: +7 (965) 573 88 12
<http://www.научный-сборник.рф>
e-mail: collection.perm@gmail.com

Отпечатано в типографии «IQ Press»
614000, г. Пермь, ул. Барамзиной, 42/3